

**МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЦЕНТР НАУЧНОГО СОТРУДНИЧЕСТВА
«НАУКА И ПРОСВЕЩЕНИЕ»**



ФИНАНСЫ И РЕАЛЬНЫЙ СЕКТОР ЭКОНОМИКИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

**СБОРНИК СТАТЕЙ VI МЕЖДУНАРОДНОЙ НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКОЙ КОНФЕРЕНЦИИ,
СОСТОЯВШЕЙСЯ 25 МАРТА 2024 Г. В Г. ПЕНЗА**

**ПЕНЗА
МЦНС «НАУКА И ПРОСВЕЩЕНИЕ»
2024**

УДК 001.1
ББК 60
Ф59

Ответственный редактор:
Гуляев Герман Юрьевич, кандидат экономических наук

Ф59

ФИНАНСЫ И РЕАЛЬНЫЙ СЕКТОР ЭКОНОМИКИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ: сборник статей VI Международной научно-практической конференции. – Пенза: МЦНС «Наука и Просвещение». – 2024. – 60 с.

ISBN 978-5-00236-272-1

Настоящий сборник составлен по материалам VI Международной научно-практической конференции **«ФИНАНСЫ И РЕАЛЬНЫЙ СЕКТОР ЭКОНОМИКИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ»**, состоявшейся 25 марта 2024 г. в г. Пенза. В сборнике научных трудов рассматриваются современные проблемы науки и практики применения результатов научных исследований.

Сборник предназначен для научных работников, преподавателей, аспирантов, магистрантов, студентов с целью использования в научной работе и учебной деятельности.

Ответственность за аутентичность и точность цитат, имен, названий и иных сведений, а также за соблюдение законодательства об интеллектуальной собственности несут авторы публикуемых материалов.

Полные тексты статей в открытом доступе размещены в Научной электронной библиотеке **Elibrary.ru** в соответствии с Договором №1096-04/2016К от 26.04.2016 г.

УДК 001.1
ББК 60

© МЦНС «Наука и Просвещение» (ИП Гуляев Г.Ю.), 2024
© Коллектив авторов, 2024

ISBN 978-5-00236-272-1

Ответственный редактор:

Гуляев Герман Юрьевич – кандидат экономических наук

Состав редакционной коллегии и организационного комитета:

Агаркова Любовь Васильевна – доктор экономических наук, профессор
Ананченко Игорь Викторович – кандидат технических наук, доцент
Антипов Александр Геннадьевич – доктор филологических наук, профессор
Бабанова Юлия Владимировна – доктор экономических наук, доцент
Багамаев Багам Манапович – доктор ветеринарных наук, профессор
Баженова Ольга Прокопьевна – доктор биологических наук, профессор
Боярский Леонид Александрович – доктор физико-математических наук
Бузни Артемий Николаевич – доктор экономических наук, профессор
Буров Александр Эдуардович – доктор педагогических наук, доцент
Васильев Сергей Иванович – кандидат технических наук, профессор
Власова Анна Владимировна – доктор исторических наук, доцент
Гетманская Елена Валентиновна – доктор педагогических наук, профессор
Грицай Людмила Александровна – кандидат педагогических наук, доцент
Давлетшин Рашит Ахметович – доктор медицинских наук, профессор
Иванова Ирина Викторовна – кандидат психологических наук
Иглин Алексей Владимирович – кандидат юридических наук, доцент
Ильин Сергей Юрьевич – кандидат экономических наук, доцент
Искандарова Гульнара Рифовна – доктор филологических наук, доцент
Казданиян Сусанна Шалвовна – кандидат психологических наук, доцент
Качалова Людмила Павловна – доктор педагогических наук, профессор
Кожалиева Чинара Бакаевна – кандидат психологических наук

Колесников Геннадий Николаевич – доктор технических наук, профессор
Корнев Вячеслав Вячеславович – доктор философских наук, профессор
Кремнева Татьяна Леонидовна – доктор педагогических наук, профессор
Крылова Мария Николаевна – кандидат филологических наук, профессор
Кунц Елена Владимировна – доктор юридических наук, профессор
Курленя Михаил Владимирович – доктор технических наук, профессор
Малкоч Виталий Анатольевич – доктор искусствоведческих наук
Малова Ирина Викторовна – кандидат экономических наук, доцент
Месеняшина Людмила Александровна – доктор педагогических наук, профессор
Некрасов Станислав Николаевич – доктор философских наук, профессор
Непомнящий Олег Владимирович – кандидат технических наук, доцент
Орбец Владимир Александрович – доктор ветеринарных наук, профессор
Попова Ирина Витальевна – доктор экономических наук, доцент
Пырков Вячеслав Евгеньевич – кандидат педагогических наук, доцент
Рукавишников Виктор Степанович – доктор медицинских наук, профессор
Семенова Лидия Эдуардовна – доктор психологических наук, доцент
Удут Владимир Васильевич – доктор медицинских наук, профессор
Фионова Людмила Римовна – доктор технических наук, профессор
Чистов Владимир Владимирович – кандидат психологических наук, доцент
Швец Ирина Михайловна – доктор педагогических наук, профессор
Юрова Ксения Игоревна – кандидат исторических наук

СОДЕРЖАНИЕ

ФИНАНСЫ, ДЕНЕЖНОЕ ОБРАЩЕНИЕ И КРЕДИТ	6
ESG-БАНКИНГ КАК МЕХАНИЗМ ЗАЩИТЫ ОТ РИСКОВ КАРМАЛИТО АЛЕКСЕЙ АЛЕКСЕЕВИЧ.....	7
ПОВЕДЕНЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ ЧАСТНЫХ ИНВЕТОРОВ К ПРИНЯТИЮ ИНВЕСТИЦИОННЫХ РЕШЕНИЙ ШАМХАЛОВА АННА АЛЕКСАНДРОВНА	10
СТРАХОВАНИЕ	13
ТРАНСФОРМАЦИЯ СТРАХОВОГО РЫНКА В ЭПОХУ ПЕРЕМЕН ХАДОНОВА БЭЛА ТАЙМУРАЗОВНА	14
МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА И МЕЖДУНАРОДНЫЕ ОТНОШЕНИЯ	18
КЛЮЧЕВЫЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ СОВРЕМЕННОЙ ПРАКТИКИ США В СФЕРЕ РЕГУЛИРОВАНИЯ ПРЯМЫХ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ ПАСТУХОВ СЕРГЕЙ НИКОЛАЕВИЧ	19
РОЛЬ ПАО «СБЕРБАНК» В БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ ГЕРЮГОВА ДАРЬЯ БОРИСОВНА	22
РЕГИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА	25
ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ РОДНОГО КРАЯ ПУШКАШ АЛИНА ЭДУАРДОВНА	26
ЭКОНОМИКА ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА	30
ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ МУСТАФИНА АЛИСЯ ИДРИСОВНА.....	31
ИННОВАЦИИ И ИННОВАЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ	37
ЦИФРОВОЙ РУБЛЬ ГУМЕННЫЙ СЕРГЕЙ ВИТАЛЬЕВИЧ, МИХАЙЛОВ КОНСТАНТИН СТАНИСЛАВОВИЧ	38
ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ	41
ТАМОЖЕННО-ТАРИФНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ КАК ОДИН ЭЛЕМЕНТОВ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ГОСУДАРСТВА ЛОБАЧЕВ ДАНИИЛ РОМАНОВИЧ.....	42

ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	45
ИНВЕСТИЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ВОЕННОСЛУЖАЩИХ, ЗАПРЕТЫ И ОГРАНИЧЕНИЯ.....	46
СТЕПАНОВ ДАНИИЛ АЛЕКСАНДРОВИЧ.....	46
АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ЭКОНОМИКИ	51
ЦИФРОВАЯ ТРАНСФОРМАЦИЯ	
КУЛИКОВ АЛЕКСЕЙ ВАЛЕРЬЕВИЧ	52
ЭКОНОМИКА РОССИИ В ПЕРИОД САНКЦИОННОГО ДАВЛЕНИЯ: РЕАЛИИ И ТЕНДЕНЦИИ	
ВОЛКОВА ЛИДИЯ ВИТАЛЬЕВНА	55

ФИНАНСЫ, ДЕНЕЖНОЕ ОБРАЩЕНИЕ И КРЕДИТ

УДК 336.075

ESG-БАНКИНГ КАК МЕХАНИЗМ ЗАЩИТЫ ОТ РИСКОВ

КАРМАЛИТО АЛЕКСЕЙ АЛЕКСЕЕВИЧнаучный сотрудник
ЦЭМИ РАН

Аннотация. Статья посвящена анализу принципов ESG-концепции в банковской деятельности. Автор раскрывает сущность и содержание этого подхода применительно к современным условиям развития российской экономики. Выделяются положительные стороны концепции и доказывается влияние ESG-механизмов на минимизацию рисков банковской деятельности.

Ключевые слова: ESG-концепция, ESG-механизмы, ESG-банкинг, банковские риски, минимизация рисков.

ESG BANKING AS A RISK PROTECTION MECHANISM

Karmalito Alexey Alekseevich

В последние годы ESG-концепция стала ведущей формой ведения бизнеса в большинстве стран мира. В России она также получила популярность у крупных компаний и банков, которые участвуют в международном обмене капитала, поскольку для крупнейших финансовых структур приверженность этим принципам становится правилом развития бизнеса. Продвижение ESG-концепции рассматривается как продвижение компании, признающей эти принципы, к достижению целей устойчивого развития. Однако начиная с 2022 года, в связи с изменением геополитической ситуации в мире и введением против страны санкций, значительная часть российских компаний сократила свои затраты на реализацию ESG-концепции. Этому способствовали и меры правительства России, которое ввело послабления по соблюдению экологических нормативов, а также разрешило не публиковать финансовую отчетность российским предприятиям и банкам.

Вместе с тем отказ от реализации ESG-принципов, особенно в банковской сфере, не всегда становится эффективным, поскольку ESG-концепция содержит ряд положительных моментов, которые могут обеспечивать банкам минимизацию рисков. Это обуславливает необходимость рассмотрения возможностей использования ESG-банкинга в целях защиты банковской деятельности в условиях воздействия новых вызовов на российскую экономику.

На сегодняшний день на эффективность банковской деятельности значительное влияние оказывают такие факторы, как ключевая ставка Центробанка, уровень инфляции, динамика курса доллара, динамика ВВП. Эти факторы находятся в прямой зависимости от показателя объема собственного капитала банков, который определяет их финансовую устойчивость и стабильность деятельности. В связи с чем, если проецировать эти факторы на деятельность банков, то можно выделить основные рискогенные зоны, которые влияют на эффективность их деятельности.

Ключевой рискогенной зоной в деятельности банков является их кредитная политика. В 2022 году стоимость кредитного риска отражала тенденцию роста [1], причиной чего стало общее ухудшение оценки заемщиков банками в условиях возникшего стресса и ухудшение большинства показателей в банковской деятельности. Обусловлено это было зависимостью кредитования от экономической ситуации в стране, что показывает влияние фактора роста ВВП на качественные критерии кредитования.

Показатель динамики ВВП влияет также и на объем кредитования, что отражается на развитии

банковской деятельности в зависимости от состояния отраслей экономики. Отмеченное в 2022 году снижение темпов роста ВВП до -2,2 повлияло на падение прибыли банковского сектора: с 2363 млрд. руб. в 2021 году до 203 млрд. руб. в 2022 году [2], что отражает снижение отраслевых показателей экономики.

По мнению автора, не менее ощутимой для банков рискованной зоной выступает валютный курс, который стал причиной полученных банками убытков в 2022 году в результате переоценки валютной позиции на фоне укрепления рубля, которая принесла потери банковскому сектору в 1 трлн. руб. в первом квартале 2022 года [1, с.7].

Кроме того, в 2022 году произошло снижение валютных активов банков на 12,3% по сравнению с 2021 годом, а также сокращение обязательств банков в инвалюте на 26,6% [1, с.8].

Выделенные нами рискованные зоны связаны возникают под влиянием изменяющихся темпов роста ВВП и динамики валютного курса. Внутри этих зон имеют проявление ряд рисков, среди которых: рыночный, кредитный, процентный, валютный. Применение детализации рисков, проявляющихся в банковской деятельности, создает возможности для их анализа с применением ESG-механизмов, которые могут способствовать их минимизации.

При использовании ESG-банкинга банки получают целенаправленное воздействие на ряд основных позиций банковской деятельности. Это воздействие может быть осуществлено с помощью ESG-механизмов, которые включают совокупность некоторых инструментов, направленных на достижение ESG-целей. Среди таких механизмов наиболее эффективными являются следующие:

- ресурсный механизм, включающий инструменты привлечения капитала банками;
- кредитный механизм, построенный на методах взаимодействия заемщиков и банка;
- инвестиционный механизм, использующий инструменты социального инвестирования;
- управленческий механизм, включающий управление банком и систему управления рисками [3].

Выделенные механизмы вписываются в структуру ESG-банкинга, обеспечивая банку изменение целевой направленности его деятельности. Основным признаком этого изменения состоит в том, что банк нацеливается не только на максимизацию прибыли, но максимизацию положительного вклада в развитие общества. Это своеобразная гармонизация основного результата деятельности обеспечивает банку устойчивое развитие в долгосрочной перспективе.

Для того, чтобы оценить влияние ESG-механизмов на действие рисков в банковской деятельности, необходимо выделить инструменты воздействия на риски, которые находятся в структуре выделенных механизмов. Эти инструменты обеспечивают банку финансовую устойчивость за счет минимизации рисков, что приводит к уменьшению банковских потерь (табл.1).

Таблица 1

Влияние ESG-механизмов на минимизацию рисков в деятельности банка

Вид риска	Формы проявления риска	Механизм ESG-банкинга	Инструменты и их воздействие	Результат
Рыночный риск	Потери в результате негативной динамики рыночных факторов	Ресурсный механизм	Методы использования безрисковых инструментов	Ориентация на долгосрочную прибыль
Кредитный риск	Потери в результате невыполнения заемщиком своих обязательств	Кредитный механизм	Методы оценки заемщиков на основе применения ESG-критериев	Повышение качества кредитов

Продолжение таблицы 1

Вид риска	Формы проявления риска	Механизм ESG-банкинга	Инструменты и их воздействие	Результат
Процентный риск	Убытки по причине колебаний процентных ставок	Управленческий механизм	Отказ от принятия избыточных рисков	Снижение убытков
Валютный риск	Потери, связанные с изменением курса валюты	Инвестиционный механизм	Страхование рисков	Сокращение потерь

Составлено автором.

В табл. 1 представлена система взаимосвязи рисков, их форм проявления, ESG-механизмов, инструментов в структуре этих механизмов и возможного полученного результата. Выстроенная таким образом зависимость показывает полезность и эффективность применения ESG-механизмов, которые за счет своего воздействия обеспечивают банкам смягчение влияния рисков, которые в кризисных условиях могут способствовать преодолению негативных эффектов от кризиса, а также росту сопротивляемости банков санкционному давлению. При этом получаемый результат ориентируется на социально-ориентированные цели в деятельности банков, обеспечивая им долгосрочную прибыль, повышение качества кредитной политики, снижение убытков и сокращение потерь.

Использование ESG-механизмов наряду с минимизацией рисков банковской деятельности открывает ряд преимуществ, реализующихся через обеспечение финансовой устойчивости, и ориентирующей их деятельность на реализацию общественных потребностей. Тем самым такие преимущества доказывают необходимость сохранения ESG-банкинга в деятельности российских банков в объемах применения, отвечающих современной повестке российской экономики.

Таким образом, анализ влияния ESG-механизмов на банковскую деятельность показал, что действующая в мировой практике ESG-концепция для российских банков не утратила своей актуальности по целому ряду позиций. И даже с учетом принятых Правительством России ограничений в отношении сокращения публикации отчетности российскими компаниями и банками и снижения экологического контроля, действие ESG-механизмов в целом имеет положительное воздействие на деятельность банков. В связи с чем выдвинутая автором гипотеза о рассмотрении механизмов ESG-банкинга как защиты от рисков, подтверждается следующими доказанными положениями:

- 1) в деятельности российских банков выявлено наличие рискогенных зон, в рамках которых действуют риски, оказывающие наибольшее влияние;
- 2) предложена структура механизмов ESG-банкинга с раскладом их на соответствующие инструменты, имеющие в российской банковской системе реальное применение;
- 3) доказано положительное воздействие механизмов ESG-банкинга на банковскую деятельность за счет сокращения влияния рисков, проявляющихся в современных условиях.

Список источников

1. Банковский сектор. Аналитический обзор. - Банк России. 2023. - 28 с. - Электронный ресурс: https://cbr.ru/Collection/Collection/File/43816/analytical_review_bs-2022.pdf (дата обращения: 29.01.2024).
2. Итоги 2022 года. Открытый журнал. 23 марта 2023 года. - Электронный ресурс: <https://journal.open-broker.ru/research/rosstat-dal-pervuyu-ocenku-vvp/> (дата обращения: 29.01.2024).
3. Кармалито А.А. ESG-банкинг: смена приоритетов в России // Государственная служба. 2023. № 3. С.38-45.

УДК 336.02

ПОВЕДЕНЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ ЧАСТНЫХ ИНВЕСТОРОВ К ПРИНЯТИЮ ИНВЕСТИЦИОННЫХ РЕШЕНИЙ

ШАМХАЛОВА АННА АЛЕКСАНДРОВНАвице-президент
Российский клуб экономистов,
г. Москва, Россия

Аннотация: в статье рассматриваются поведенческие подходы частных инвесторов к принятию инвестиционного решения. Показана зависимость каждого из выделенных подходов к конкретному иррациональному решению и обосновывается его выбор через формы проявления финансового поведения инвесторов.

Ключевые слова: поведенческий подход, частный инвестор, инвестиционное решение, финансовый рынок, иррациональное решение.

BEHAVIORAL APPROACHES OF PRIVATE INVESTORS TO MAKING INVESTMENT DECISIONS

Shamkhalova Anna Alexandrovna

Abstract: The article examines the behavioral approaches of private investors to making an investment decision. The dependence of each of the selected approaches to a specific irrational decision is shown and its choice is justified through the forms of manifestation of financial behavior of investors.

Key words: behavioral approach, private investor, investment decision, financial market, irrational decision.

В условиях возникновения кризисных проявлений в мировой экономике под влиянием изменяющейся геополитической ситуации наиболее чувствительной зоной становятся финансовые рынки, на которых отражаются глобальные изменения через рост волатильности фондовых и валютных бирж, возникновение финансовых пузырей, приводящих к разорению или получению серьезных убытков частными инвесторами. Это обуславливает повышение значения исследования поведения частных инвесторов на финансовом рынке для прогнозирования последствий их финансовых решений через набор инструментов, отражающих инвестиционные интересы с позиции доходности и риска. Для достижения такого результата необходимо использовать получившие развитие в мировой практике методы поведенческих финансов, представляющие собой технологии исследования, направленные на объяснение принятия финансовых решений частными инвесторами в процессе осуществления ими инвестирования, а также оценку иррациональности принимаемых инвесторами решений, которые могут привести к непредсказуемым последствиям.

В основе механизма принятия решений инвесторами в финансовой сфере лежат экономические цели, обеспечивающие их стремление к росту доходов или экономии затрат. На решения могут оказывать влияние возрастные и образовательные факторы, особенности, сформированные под влиянием национальных или религиозных убеждений, а также психологические и эмоциональные черты характера инвесторов [1]. При этом эффективность принимаемого инвестиционного решения зависит от способности обработать инвестором полученной им экономической информации и его склонностью к риску.

Выделенные факторы характеризуют возможность проявления нерационального поведения инвестора в финансовой сфере, что может привести к получению им отрицательных результатов управления собственными финансовыми ресурсами.

Такое поведение имеет проявление в наиболее распространенных сферах участия частных инвесторов в определенных операциях на финансовом рынке, например, в процессе наличия кредита и допущение просрочки выплат по нему из-за недооценки собственных финансовых возможностей. Другой формой проявления нерационального поведения инвестора является его участие в спекулятивных операциях на фондовой бирже с потерей капитала из-за недооценки сложившейся ситуации. Но наиболее сильно связанной с потерей собственного капитала ситуацией становится участие частного инвестора в финансовых пирамидах, когда известен заведомо проигрышный результат.

Таблица 1

Поведенческие подходы частных инвесторов к принятию инвестиционных решений

Поведенческий подход	Формы проявления	Инвестиционное решение
Консервативное мышление	Следование сформированным ранее убеждениям по своему финансовому поведению	Использование консервативных финансовых инструментов – вкладов и депозитов банка
Стремление к конкретности результата	Не принятие риска, осуществление вложений в инструменты с заранее известными результатами	Вложения в пассивные инструменты известных банков и компаний
Подверженность влиянию чужого мнения	Готовность доверять и принимать на веру высказываемые другими утверждения, стремление копировать их действия	Совершение операций под влиянием рекламы, рекомендаций других людей, не всегда являющихся компетентными в инвестиционных вопросах
Убежденность в своей правоте	Уверенность в своих знаниях, опыте, интуиции, которые считаются достаточными для принятия решения, игнорирование мнения аналитиков и экспертов	Покупка финансовых инструментов без консультаций у специалистов, попадание в финансовые пирамиды и другие сомнительные вложения
Восприятие желаемого как действительного	Склонность к восприятию ситуации сквозь призму собственных ожиданий, игнорирование нежелательных фактов	Получение кредитов в кредитных или микрокредитных организациях без учета собственных возможностей по их погашению
Стремление к активной деятельности	Проявление повышенной активности при покупке ценных бумаг или валюты	Стихийные сделки по покупке ценных бумаг или валюты, реагирование на незначительные колебания курсов
Неприятие потерь	Интерпретация результатов сделки как выигрыш или проигрыш	Панические реакции на изменение курсов через продажу своих активов, в том числе и с потерями

Составлено автором.

Во всех рассмотренных направлениях финансовых операций инвесторов их участие сопровождается проявлением рисков финансовых потерь. При этом причины возникновения этих потерь нельзя объяснить с точки зрения оптимальности принятого решения, поскольку решения принимаются под влиянием поведенческих факторов. Основу формирования поведенческих факторов составляют пси-

хологические и поведенческие особенности восприятия инвестором информации о конкретном финансовом событии [2]. Большую роль при этом могут играть и эмоциональные факторы, присущие конкретному лицу. Следовательно, принятие неправильного решения при совершении финансовой операции инвестором осуществляется из-за неверной оценки имеющейся у него информации, отсутствии необходимой для оценки ситуации информации, ошибочном восприятии действительности. Возобладание эмоций над здравым смыслом может усугубить неверный подход. В результате инвесторы делают выбор в пользу сомнительной финансовой операции или могут стать жертвами мошенничества, что и в том, и другом случае связано с прямой потерей денежных средств [3].

Для того, чтобы оценивать вероятность принятия иррационального решения частным инвестором нами выделены и систематизированы наиболее часто встречающиеся поведенческие подходы к принятию ими инвестиционных решений (табл.1).

В представленной в табл.1 классификации каждому поведенческому подходу соответствует инвестиционное решение. Под поведенческим подходом нами понимается определенное проявление поведения инвесторов в рамках принятия ими решений. Выделенные формы проявления поведенческого подхода объясняют нерациональность его решения, основанную на приверженности влиянию собственных предубеждений.

Данная классификация позволяет через зависимость представить причины ошибок, происходящих в рамках соответствующего поведенческого подхода.

В нашей системе взаимосвязи каждый поведенческий подход имеет набор нерациональных инвестиционных решений. При этом выделяется следующая цепочка взаимосвязей: в случае выбора инвестором заранее нерационального решения, отражающего определенный поведенческий подход, это свидетельствует о том, что инвестор уже находится в зоне риска, приводящего к потере инвестиционных вложений. Происхождение этого риска определяется доминирующими у инвестора психологическими особенностями.

Установление взаимосвязи между рисками инвестирования и соответствующим поведенческим подходом позволяет сформировать ряд необходимых мер, направленных на сглаживание проявления этих рисков. Однако эти меры носят рекомендательный характер и могут быть либо восприняты инвестором, либо отвергнуты им. Поэтому формирование таких мер должно встраиваться в процесс регулирования финансового рынка как рекомендации по принятию финансовых решений инвесторами, среди которых необходимо делать акценты на факторы, которые позволяют преодолеть экономическую иррациональность финансового поведения частных инвесторов, среди них:

- формирование реальных поведенческих ожиданий;
- повышение финансовой грамотности;
- обеспечение доверия к финансовым институтам.

Список источников

1. Серова Н. В. О поведенческих аспектах финансовых решений домашних хозяйств // Вестник НГУЭУ. - 2014. - №1. - С.108-114.
2. Аликперова Н.В. Финансовые стратегии россиян: риски и барьеры // Народонаселение. - 2019. - № 2. - С. 120-132.
3. Недашковская Л.В. Современные методы поведенческого подхода к управлению финансами // Современные наукоемкие технологии. - 2014. - №7-3. - С.94-96.

© Шамхалова А.А., 2024

СТРАХОВАНИЕ

УДК 330

ТРАНСФОРМАЦИЯ СТРАХОВОГО РЫНКА В ЭПОХУ ПЕРЕМЕН

ХАДОНОВА БЕЛА ТАЙМУРАЗОВНА

преподаватель

СПб ГБПОУ «Колледж автоматизации производственных процессов
и прикладных информационных систем»

Аннотация: проблемы, связанные с неопределенностью экономической и внешнеполитической ситуации, необходимость выстраивания новых экономических отношений и связей, поиск путей импортозамещения и быстрых решений возникших проблем, оказали негативное влияние на развитие страхового рынка в первой половине 2022 года. Однако уже во второй половине 2022 года страховой рынок адаптировался к внешним угрозам. В 2023 году данная тенденция продолжилась.

Ключевые слова: страхование, страховой рынок, трансформация страхового рынка, проблемы развития страхового рынка, объем страховых премий.

TRANSFORMATION OF THE INSURANCE MARKET IN AN ERA OF CHANGE

Khadonova Bela Taimurazovna

Abstract: the problems associated with the uncertainty of the economic and foreign policy situation, the need to build new economic relations and ties, the search for ways of import substitution and quick solutions to the problems that arose had a negative impact on the development of the insurance market in the first half of 2022. However, already in the second half of 2022, the insurance market has adapted to external threats. In 2023, this trend continued.

Key words: insurance, insurance market, transformation of the insurance market, problems of insurance market development, volume of insurance premiums.

В последние годы страховой рынок трансформировался под влиянием внешних негативных факторов. Потрясения последних лет, такие как пандемия, начало СВО и последующие санкции, объявленных против нашей страны, уход с российского рынка зарубежных ИТ-компаний и производителей значительно повлияли на экономику России и трансформацию страхового рынка. Анализ показателей страхового рынка выявляет ключевые точки его трансформации.

Так, за период с 2020 по 2022 гг. страховой рынок показал нестабильную динамику: если в 2021 году показатели деятельности субъектов страхового дела можно назвать лучшими за последние десять лет, то в 2022 году темпы роста показателей снизились.

Это отразилось на объеме страхового рынка в ВВП, который за 2022 г. составил всего 1,2% (табл. 1). [1, с. 2]

Таблица 1

Динамика объема страхового рынка в ВВП (%)

Объем страхового рынка в ВВП	2020 год	2021 год	2022 год
	1,45 %	1,3 %	1,2 %

Такая динамика прямо противоположна прогнозам роста объема страхового рынка, и связана с геополитическими изменениями, введением санкций против России, снижением экономической активности, перестройкой сложившихся экономических отношений и связей.

Динамика объема и темпа роста премий за 2020-2022 гг. имеет разнонаправленный характер. В 2021 году страховой рынок показал значительный рост по объему премий (17%) после низкорезультативного 2020 года, ослабленного пандемией. Темп роста объема премий в 2022 году заметно снизился и составил всего 0,5% [2, с. 2], что в сложившейся геополитической ситуации - предсказуемый результат.

Проблемы, связанные с неопределенностью экономической и внешнеполитической ситуации, необходимость выстраивания новых экономических отношений и связей, поиск путей импортозамещения и быстрых решений возникших проблем, оказали негативное влияние на развитие страхового рынка в первой половине 2022 года. Однако уже во второй половине 2022 года страховой рынок адаптировался к внешним угрозам.

В течение 2022 года сборы страховых премий демонстрируют нестабильную динамику: от резкого снижения в II квартале, до периода восстановления в III квартале, и роста в IV квартале - пусть незначительного, но все же с превышением уровня сборов страховых премий 2021 года (рис. 1).

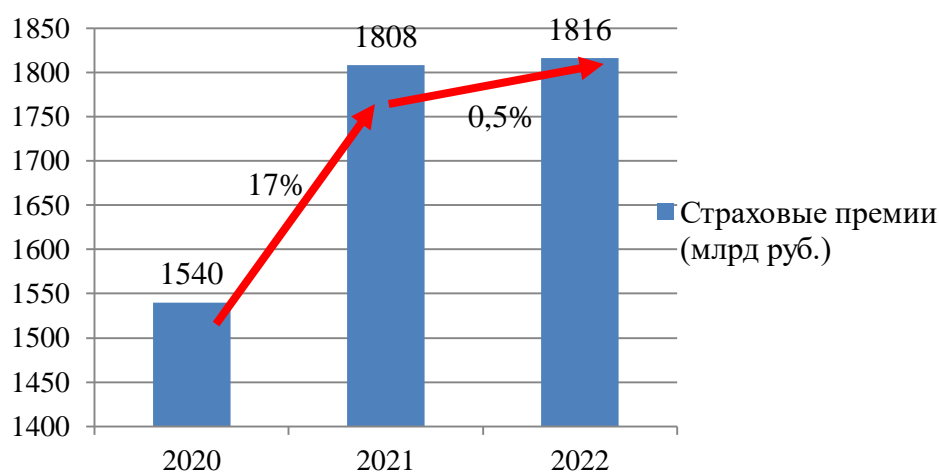


Рис. 1. Динамика премий

Восстановление сбора страховых премий во втором полугодии 2022 года демонстрируют сегменты ОСАГО, Каско, ДМС, страхование имущества юридических и физических лиц за счет различных факторов. В ОСАГО увеличение сборов объясняется повышением средней премии на один договор. В Каско - определяющим фактором стал вывод страховщиками на страховой рынок большого количества продуктов с ограниченным покрытием, которые дешевле стандартных. Этот шаг стал превентивной мерой, предвосхищающей увеличение спроса на усеченные продукты в связи с удорожанием автомобилей и запасных частей.

Падение сборов во втором полугодии 2022 года отмечается в страховании от несчастных случаев и болезней. Этому способствовало снижение уровня кредитования и заключения договоров страхования жизни и здоровья заемщиков. В страховании жизни падение объема премий обусловлено, в основном, сегментом ИСЖ, так как в связи с внешними санкциями обеспечение дополнительного инвестиционного дохода стало недоступно.

Выплаты страхового возмещения по договорам страхования в 2021 г. увеличились до 797 млрд. рублей. Прирост составил 21% по отношению к предыдущему периоду.

В 2022 году тенденция роста выплат сохранилась – 893 млрд. рублей и прирост 12% по отношению к предыдущему годовому периоду (рис. 2). При этом прирост премий в 2022 году гораздо ниже прироста выплат (12%), следствием чего стало увеличения уровня выплат в 2022 году (табл. 2).

Таблица 2

Динамика объема страховых выплат и уровня выплат

Период	Страховые выплаты (млрд. руб.)	Темп роста выплат (%)	Уровень выплат (%)
2020 год	659	108	43
2021 год	797	121	45
2022 год	893	112	49

Рост выплат в некоторых сегментах был вызван инфляцией. В частности, в автостраховании на рост выплат повлияло увеличение стоимости запасных частей из-за того, что некоторые зарубежные производители покинули рынок России и прекратили поставки. В ДМС на росте выплат сказалось удорожание стоимости медицинских услуг.

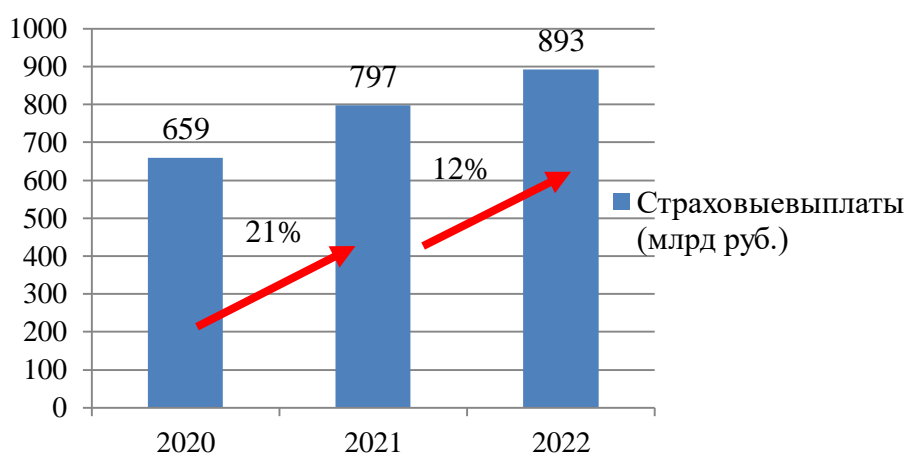


Рис. 2. Динамика выплат

Все названные факторы, способствовали понижению общей прибыли страхового рынка за 2022 год. Тем не менее, результаты первого полугодия 2023 года вселяют оптимизм.

Показатели первого полугодия 2023 года почти во всех сегментах имеют положительную динамику и такая тенденция продолжается. Страхование ИСЖ, на фоне снижения ключевой ставки Банка России стало восстанавливаться по объему сборов, но на уровень предыдущих периодов не вернулось. Кредитное страхование и НСИБ продемонстрировали положительную динамику (табл. 3), обусловленную активизацией розничного кредитования и возвратом ключевой ставки Банка России к комфортному уровню – 7,5%. [3, с. 5]

Таблица 3

Динамика страховых премий за I полугодие 2021-2023 гг.

	Объем премий (млрд.руб.)			Темп роста (%)	
	I пол. 2021 г.	I пол. 2022 г.	I пол. 2023 г.	2022 / 2021	2023 / 2022
НСИБ	133	80	112	60	140
ДМС	127	140	125	110	89
ОСАГО	109	118	152	108	129
Каско	93	103	120	111	117
Имущество ЮЛ	91	100	108	110	108
Имущество ФЛ	36	37	51	103	138
Жизнь	69	65	62	94	95
Прочее	235	218	343	93	157
ИТОГО	894	862	1073	96	124

Новые вызовы и угрозы дали развитие и новым возможностям. Страховые организации стали интенсивнее развивать цифровизацию страховых бизнес-процессов, внедрять новые возможности информационных технологий, разрабатывать новые страховые продукты, отвечающие потребностям времени и ориентированные на новые клиентские сегменты, использовать дистанционные каналы связи не только для осуществления продаж, но и для внесения изменений или расторжений договоров страхования, урегулирования убытков.

В этой связи вспоминается известная фраза Фридриха Нитше: «То, что нас не убивает, делает сильнее». Страховой рынок откликнулся на потребности времени появлением новых продуктов в период пандемии - «Защита от Ковид», «Прививка без риска», «Телемедицина» и др. Развитие новых технологий, разработка отечественных IT-решений, внедрение в бизнес-процессы чат-ботов и элементов роботизации, перевод полного цикла взаимодействия с клиентом в онлайн-формат при помощи мобильных приложений – все это реалии сегодняшнего страхового рынка.

Конечно, все еще сохраняются факторы, сдерживающие развитие отечественного страхового рынка. К ним относятся последствия ухода западных страхователей, зарубежных IT-компаний, продолжающийся рост стоимости запасных частей для ремонта автомобилей, нарушение путей и способов их поставки.

Проблемные точки находятся в поле зрения субъектов страхового дела и активно обсуждаются в страховом сообществе. Решение данных проблем лежит в плоскости импортозамещения и реализации параллельного импорта.

Таким образом, несмотря на все потрясения, страховой рынок выдержал санкционное давление и успешно с ними справляется. Трудности, с которыми столкнулся страховой рынок, стали толчком к интенсивному развитию новых форм страхования, появлению новых страховых продуктов, росту онлайн-каналов продаж, появлению востребованных мобильных приложений, внедрению новых информационных технологий в страховом бизнесе.

Список источников

1. Обзор ключевых показателей деятельности страховщиков. 2022/ Информационно-аналитический материал ЦБ РФ. [Электронный ресурс] https://cbr.ru/analytics/insurance/overview_insurers/ (дата обращения 15.03.2024).
2. Обзор ключевых показателей деятельности страховщиков. 2022/ Информационно-аналитический материал ЦБ РФ. [Электронный ресурс] https://cbr.ru/analytics/insurance/overview_insurers/ (дата обращения 15.03.2024).
3. Обзор российского страхового рынка и прогноз его развития (2023 год) / Результаты четырнадцатого ежегодного исследования аудиторско-консалтинговой фирмы АО «Кэпт» / [Электронный ресурс] <https://kept.ru/news/obzor-rossiyskogo-strakhovogo-rynka-i-prognoz-ego-razvitiya-2023-g/> (дата обращения 15.03.2024).

МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА И МЕЖДУНАРОДНЫЕ ОТНОШЕНИЯ

УДК 332.02

КЛЮЧЕВЫЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ СОВРЕМЕННОЙ ПРАКТИКИ США В СФЕРЕ РЕГУЛИРОВАНИЯ ПРЯМЫХ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ

ПАСТУХОВ СЕРГЕЙ НИКОЛАЕВИЧ

студент

ФГБОУ ВО «Воронежский государственный университет»

Научный руководитель: Петрыкина Ирина Николаевна

к.э.н., доцент,

ФГБОУ ВО «Воронежский государственный университет»

Аннотация: в рамках данного исследования выявлены достижения современной практики США в сфере регулирования прямых иностранных инвестиций.

Ключевые слова: прямые иностранные инвестиции, регулирование, государственно-частное партнерство, государственные программы, двусторонние инвестиционные соглашения, зоны внешней торговли, кластеры.

KEY CHARACTERISTICS OF MODERN US PRACTICE IN THE FIELD OF REGULATION OF FOREIGN DIRECT INVESTMENT

Pastukhov Sergey Nikolaevich*Scientific adviser: Petrykina Irina Nikolaevna*

Abstract: within the framework of this study, the achievements of modern US practice in the field of regulation of foreign direct investment have been identified.

Key words: foreign direct investment, regulation, public-private partnership, government programs, bilateral investment agreements, foreign trade zones, clusters.

На сегодняшний день США являются крупнейшим в мире получателем прямых иностранных инвестиций (ПИИ). По данным World Bank Group, в 2022 году на долю США пришлось 23,7 процента мировых ПИИ (388 млрд. долл.) [1].

Центральное место в нормативной базе США в области иностранных инвестиций занимает Закон об иностранных инвестициях и национальной безопасности 2007 г. Данный закон определяет ключевые ограничения для отраслей, которые могут быть связаны с национальной безопасностью страны.

Необходимо отметить, что руководством США в качестве приоритетных выбраны такие отрасли экономики, как химическая промышленность, машиностроение, энергетика, пищевая промышленность, а также финансовая и страховая отрасль [2, С. 7]. Однако все большую популярность за последние годы набирают такие секторы, как экологические технологии, производство полупроводниковых устройств и искусственный интеллект.

На федеральном уровне координация вопросов регулирования иностранных инвестиций возложена на Комитет по иностранным инвестициям (CFIUS). Основная задача этого комитета – проверка иностранных инвестиций и их воздействия на национальную безопасность страны, а также оценка значимости зарубежных капиталовложений для американской экономики. Другим органом, осуществляющим контроль, является Бюро экономического анализа (BEA) при министерстве торговли. Основной функцией BEA является проведение постоянных исследований, связанных с привлечением иностранного капитала в США [2, С. 4].

Что касается регионального уровня управления, то все штаты имеют собственные программы по привлечению как национальных, так и иностранных инвестиций. К числу основных мер поддержки, предоставляемых штатами в рамках таких целевых программ, можно отнести льготные налоговые условия, финансирование оборудования, обучение персонала, льготные кредиты, развитие инфраструктуры и т.д. Кроме того, большинство штатов имеют своих представителей за рубежом, которые активно информируют о потенциальных возможностях инвестирования в свой регион.

Наиболее значимыми инструментами привлечения ПИИ в экономику США являются:

1. Целевые программы по поддержке инвестиций, например, «Startup America» или «Select USA». Такие программы ориентированы на привлечение инвестиций в приоритетные сферы деятельности, а также в социально значимые проекты (среди которых, в частности, проекты по поддержке малого и среднего бизнеса) путем предоставления стимулирующих льгот, а также путем прямого государственного софинансирования в виде грантов и иных аналогичных стимулирующих выплат [3];

2. Механизм государственно-частного партнерства (ГЧП), позитивный эффект от которого проявляется посредством создания структурных элементов новой экономики на основе объединения финансовых ресурсов государства и частных инвесторов и их направления на развитие инновационного компонента территорий [4, С. 139];

3. Двусторонние инвестиционные соглашения (ДИС), представляющие собой межгосударственные соглашения о взаимной защите и поощрении иностранных инвестиций, а также учитывающие важные аспекты инвестиционного сотрудничества между США и иностранными партнерами, обеспечивая безопасное и взаимовыгодное взаимодействие. На сегодняшний день заключено 47 таких соглашений [5];

4. Зоны внешней торговли (ЗВТ). Представляют собой особые территории, в пределах которых предоставляются определенные льготы на осуществление хозяйственной деятельности и ввозимые товары. Главным преимуществом ЗВТ является то, что товары, ввозимые на их территорию, освобождаются от действия таможенного законодательства США до момента их вывоза за пределы зоны. Этот инструмент способствует привлечению иностранных инвестиций, обеспечивая благоприятные условия для международной торговли и бизнеса без ограничения времени пребывания товаров в зоне. В США насчитывается около 250 ЗВТ и более 500 подзон внешней торговли, а стоимость товаров, обрабатываемых ЗВТ, превышает 640 миллиардов долларов [6, С. 21];

5. Кластеры, представляющие собой географически сконцентрированные сети взаимосвязанных компаний-производителей, поставщиков и учреждений поддержки, специализирующихся в определенной отрасли. Они становятся мощным инструментом привлечения иностранных инвестиций, предоставляя компаниям доступ к экосистеме инноваций, талантам и ресурсам. В США на сегодняшний день насчитывается более 380 кластеров. Основными отраслями специализации американских кластеров являются компьютерные технологии, биотехнологии, фармацевтика, медицина. Наиболее известным кластером в США является «Кремниевая долина» [7, С. 16-18].

Таким образом, можно выделить следующие ключевые характеристики, отражающие достижения практики США в сфере регулирования прямых иностранных инвестиций:

- создание специальных государственных органов по управлению иностранными инвестициями;
- автономия штатов в вопросах регулирования прямых иностранных инвестиций при соблюдении федерального и местного законодательства;
- использование специальных программ, предусматривающих широкий спектр льгот для инвесторов;

- применение механизмов ГЧП для обеспечения сотрудничества между государственными и частными структурами с целью реализации инвестиционных проектов;
- заключение двусторонних инвестиционных соглашений с зарубежными странами, обеспечивающих безопасное и взаимовыгодное взаимодействие между США и иностранными партнерами;
- функционирование зон внешней торговли, где применяются особые таможенные режимы и льготы для стимулирования международной торговли и привлечения иностранных инвестиций;
- создание и развитие инновационных кластеров, обеспечивающих привлечение внутренних и внешних инвестиций.

Список источников

1. Прямые иностранные инвестиции, чистый приток (ГБ, текущие доллары США) | THE WORLD BANK. [Электронный ресурс]. – URL: <https://data.worldbank.org/indicator/BX.KLT.DINV.CD.WD> (дата обращения: 04.03.2024).
2. Амуленко Д.П. Тенденции и особенности привлечения прямых иностранных инвестиций в США / Д.П. Амуленко, Н.Г. Дупленко // Вектор экономики. – 2019. - №6(36). – С. 1-9.
3. Select USA | International Trade Administration. [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.trade.gov/selectusa-home> (дата обращения: 16.03.2024).
4. Шаманина Э.А. Сферы применения государственно-частного партнерства в США / Э.А. Шаманина // Государственно-частное партнерство – 2016. - №2. – С. 135-150.
5. Bilateral Investment Treaties / USTR [Электронный ресурс]. – URL: <https://ustr.gov/trade-agreements/bilateral-investment-treaties> (дата обращения: 16.03.2024).
6. Яворовский Д.О. Анализ влияния программы зон внешней торговли США на предприятия, осуществляющие внешнеэкономическую деятельность / Д.О. Яворовский // Вестник науки. – 2019. - №7(16). – С. 21-22.
7. Багдасарян Т.А. Кластеры США. Силиконовая долина как пример эффективного использования кластерного подхода в мировой инновационной деятельности / Т.А. Багдасарян, Е.Г. Бохуа // Инновационная экономика: материалы V Междунар. науч. конф. – Казань: Молодой ученый, 2018. – С. 13-19.

© С.Н. Пастухов, 2024

УДК: 330

РОЛЬ ПАО «СБЕРБАНК» В БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

ГЕРЮГОВА ДАРЬЯ БОРИСОВНА

студент
НИУ «БелГУ»

*Научный руководитель: Пашкова Елена Николаевна
старший преподаватель кафедры инновационной экономики и финансов*

Аннотация. В данной статье проведен анализ роли ПАО, «Сбербанк», крупнейшего банка страны, в банковской системе Российской Федерации. Обозначено участие банка в исторических событиях государства. Рассмотрено положение кредитной организации в ряде рейтингов, характеризующих банковскую систему страны. Проанализированы основные финансовые показатели ПАО «Сбербанк».

Ключевые слова: банк, банковская система, Сбербанк, Сбер, активы.

THE ROLE OF SBERBANK IN THE BANKING SYSTEM OF THE RUSSIAN FEDERATION

Geryugova Darya Borisovna

Scientific adviser: Pashkova Elena Nikolaevna

Annotation. This article analyzes the role of PJSC Sberbank, the largest bank in the country, in the banking system of the Russian Federation. The bank's participation in the historical events of the state is indicated. The position of a credit institution in a number of ratings characterizing the country's banking system is considered. The main financial indicators of Sberbank PJSC are analyzed.

Key words: bank, banking system, Sberbank, Sber, assets.

ПАО «Сбербанк» — крупнейший универсальный банк Российской Федерации и Восточной Европы, финансовый конгломерат.

Сбербанк является историческим приемником сберегательных касс Российской Империи. Указ об их учреждении подписан императором Николаем I в 1841 году. В 1919 году сберкассы объединили с Народным банком РСФСР, в 1925 году их преобразовали в Гострудсберкассы СССР [2].

Важную роль сберегательные кассы сыграли в годы Великой Отечественной войны. С помощью них осуществлялись прием пожертвований в Фонд обороны и распространение военных займов. В совокупности, четыре военных займа лозунгом «Всё для фронта, всё для победы!» собрали 72 млрд рублей. (15% от военных расходов). После Великой Отечественной войны займы сберегательных касс послужили развитию и восстановлению народного хозяйства.

В 90-ых годах ПАО «Сбербанк» сыграл одну из ключевых ролей в переходе на рыночную систему, став крупнейшим кредитором на рынке ссудных капиталов и ведущим участником рынка государственных ценных бумаг.

На данный момент Сбербанк — крупнейший банк страны, через который проходит более 50% от общего объема операций эквайринга (прием карточных платежей). Кредитная организация находится в шестой десятке рейтинга банков мира по размеру активов, а по итогам 2023 года у Сбербанка 3,2 млн

активных корпоративных клиентов и 108,5 млн активных частных клиентов — лидирующие показатели в секторе.

В таблице 1 рассмотрено положение ПАО «Сбербанк» в банковской системе РФ по состоянию на 2023 год:

Таблица 1

Положение ПАО «Сбербанк» в банковской системе РФ:

Рейтинг	Сумма, млн руб.	Место
Активы	54 238 325	1
Депозиты физических лиц	11 458 178	1
Депозиты юридических лиц	13 789 000	1
Кредиты физических лиц	15 273 567	1
Кредиты юридических лиц	20 557 000	1
Надежность	—	1
Цифровизация	—	7

Согласно таблице 1, ПАО «Сбербанк» является лидером во многих направлениях осуществления банковской деятельности, в том числе входит в топ-10 банков по уровню цифровизации.

В 2015 году ПАО «Сбербанк» одним из первых включен в список системно значимых банков Центрального банка Российской Федерации. Системно значимый банк — это кредитная организация, влияющая на финансовую устойчивость всей банковской системы страны. Это означает, что как и в случае прорывного развития, так и при возникновении трудностей у организации, это окажет полномасштабное влияние на состояние отрасли в целом. Критериями для включения в перечень системно значимых кредитных организаций являются: величина активов; совокупный размер вкладов физических лиц — не менее 10 миллиардов рублей; международная активность; взаимосвязь с другими участниками рынка (объем привлеченных средств, их передачи другим банкам).

На рисунке 1 представлена динамика объема активов ПАО «Сбербанк» за 2010-2023 года:



Рис. 1. Динамика активов ПАО «Сбербанк» за 2010-2023 года, млрд. руб.

Согласно рисунку 1, на протяжении практически всего исследуемого периода (за исключением 2016 и 2019 года), показатель объема активов Сбербанка имел положительную динамику. В 2023 году произошло рекордное увеличение активов (на 25% по сравнению с 2022 годом). Сбербанк — лидер по объему активов среди российских банков.

Другие основные показатели также в своей основе показывают положительную динамику. В таблице 2 представлены основные показатели финансово-экономической деятельности ПАО «Сбербанк» за 2020-2023 года:

Таблица 2

Основные финансовые показатели ПАО «Сбербанк» за 2020-2023 гг.

Показатели	2021	2022	2023	отклонение 2023\2022	отклонение 2023\2021
Чистая прибыль (убыток), млрд. руб.	1 251	270,5	1 509	1238,5	258
Чистые процентные доходы, млрд. руб.	1 802	1 875	2 565	690	763
Процентные расходы, млрд. руб.	929,1	1 714	1 836	122	906,9
Чистые комиссионные доходы, млрд. руб.	616,8	679,1	763,9	84,8	147,9
Комиссионные расходы, млрд. руб.	(300,7)	(242,1)	(310,8)	(68,7)	(10,1)
Чистые операционные доходы (расходы), млрд. руб.	2 501	2 055	3 428	1 373	927
Операционные расходы, млрд. руб.	858,6	822,0	924,4	102,4	65,8

Согласно данным таблицы 2.3, в 2022 году наблюдалось снижение основных показателей, таких как чистая прибыль (на 79,4% по сравнению с 2021 годом) и чистые операционные доходы (на 17,8%). При этом расходы увеличивались на постоянной основе. Однако, в 2023 году показатели дохода продолжили свой рост: чистая прибыль возросла на 20,6% по сравнению с 2021 годом, за этот же период чистые операционные доходы увеличились на 66,8%.

Таким образом, ПАО «Сбербанк» — самый крупный банк в Российской Федерации, как в экономическом выражении, так и в географическом. Его роль в банковской системе огромна: на протяжении всей истории своего существования организация активно участвовала в политико-экономических событиях страны, в сеть банка входит более 800 филиалов и 8500 дополнительных офисов на территории практически всех субъектов РФ, банк включен в список системно значимых кредитных организаций, а также выступает в качестве генерального уполномоченного агента по обслуживанию счетов и учету доходов и средств федерального бюджета. Все это в совокупности определяет ПАО «Сбербанк» как важнейшее звено банковской системы Российской Федерации.

Список источников

1. Обобщенная консолидированная финансовая отчетность ПАО «Сбербанк» [Электронный ресурс]. — Режим доступа: https://cdn.financemarket.ru/reports/2023/MOEX/S/SBER_2023_12_Y_MSFO.pdf.
2. Официальный сайт ПАО «Сбербанк» [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://www.sberbank.ru>
3. Официальный сайт Центрального Банка РФ [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://cbr.ru>.
4. Сбер заработал рекордную чистую прибыль и половину отдаст акционерам [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://journal.tinkoff.ru/news/review-sber-2023-msfo/>.
5. Сбербанк (SBER): годовая финансовая отчетность МСФО [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://smart-lab.ru/q/SBER/f/y/>.
6. Что происходит со Сбербанком [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://www.sravni.ru/text/chto-proishodit-so-sberbankom/>.

РЕГИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА

УДК 33

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ РОДНОГО КРАЯ

ПУШКАШ АЛИНА ЭДУАРДОВНАстудент
ФГБОУ ВО «ПГУ имени Шолом-Алейхема»*Научный руководитель: Каштанюк.В.А.
Директор ФИПТ программ СПО,
кандидат исторических наук, доцент
ФГБОУ ВО «ПГУ имени Шолом-Алейхема»*

PROSPECTS FOR THE DEVELOPMENT OF THE ECONOMY OF THE NATIVE LAND

Pushkash Alina Eduardovna*Scientific supervisor: Kashtanyuk.V.A.*

В условиях быстрого технологического прогресса и глобальных изменений в мировой экономике, внимание общества и государства к перспективам развития региональных экономик становится более актуальным, чем когда-либо. Один из таких регионов, обладающих значительным потенциалом для экономического роста, представляет собой Еврейскую автономную область (ЕАО) в Российской Федерации.

ЕАО, расположенная в Дальневосточном федеральном округе, обладает уникальным географическим положением и природными ресурсами, что предоставляет уникальные возможности для разностороннего развития. В свете стратегии национального развития и федеральных программ, осуществляемых в рамках «Дальневосточного прорыва», исследование перспектив развития экономики ЕАО становится ключевым вопросом, требующим внимания и конкретных стратегических решений для достижения устойчивого и сбалансированного экономического роста в этом регионе.

1. Еврейская автономная область

1.1 Краткая характеристика экономики ЕАО

Еврейская автономная область находится в Дальневосточном федеральном округе Российской Федерации и граничит с Китайской Народной Республикой. Область находится в непосредственной близости к основным международным экономическим партнерам Азиатско-Тихоокеанского региона и имеет выход в моря Тихого океана через Амурский водный путь. Еврейская автономная область располагается на пересечении сразу нескольких транспортных путей, имеет богатую сырьевую базу и большой потенциал в сфере экологического и этнокультурного туризма.

Экономика региона диверсифицирована. На территории области осуществляется добыча полезных ископаемых, ведется заготовка древесины, производятся строительные материалы, функционируют предприятия легкой, пищевой промышленности и ее переработки, агропромышленный сектор преимущественно ориентирован на потребности жителей региона, а также на рынок Хабаровской агломерации [5, с. 23].

Индекс промышленного производства (ИПП) в январе-декабре 2023 года составил в Еврейской автономной области лишь 93,7% по сравнению с соответствующим периодом предыдущего года [3].

Сильнее всего просела обрабатывающая промышленность – до 92% от показателя 2022 года. В числе прочего неметаллической минеральной продукции изготовили всего 43,2%, текстиля – 58,5%. Предприятия сферы обработки древесины и производство изделий из дерева и пробки сбавили обороты до 61,4% относительно данных 2022 года. Компании, производящие готовые металлические изделия, за исключением машин, сделали 84,1% продукции относительно 2022 года. ИПП в сфере производства одежды по сравнению с 2022 годом достиг 85,4% [2]. В сфере добычи полезных ископаемых официальная статистика по итогам 2023 года также зафиксировала падение индекса промышленного производства – до 92,3% по сравнению с 2022 годом. Хуже всего здесь обстоят дела в добывающем секторе, где индекс производства составил 92,3% по сравнению с 2022 годом. Особенно упала сфера добычи металлических руд – до 88,1% от показателя 2022 года.

1.2 Одно из основных достижений ЕАО за последние годы

Один из основных критериев эффективной работы власти – это уровень жизни населения в регионе. Дома людям должно быть комфортно и безопасно. Но провести масштабные преобразования, открыть новые рабочие места, укрепить сферы здравоохранения, образования, жилищного строительства только за счет собственных бюджетных средств очень сложно. Поэтому одна из важных задач, которая стоит перед главами дальневосточных регионов, – повышение инвестиционной привлекательности территорий.

В 2022 году завершено строительство трансграничного железнодорожного мостового перехода Нижнеленинское (РФ) – Тунцзян (КНР), в ноябре 2022 года по нему запущено движение, суммарная пропускная мощность составляет более 20 млн. тонн в год. Этот уникальный инвестиционный проект, реализованный в рамках межправительственного соглашения РФ и КНР, не имеет аналогов и выступает в качестве инфраструктурной составляющей транспортно-логистического коридора для организации грузооборота между РФ и странами Азиатско-Тихоокеанского региона. Здесь может появиться мощный транспортно-логистический и производственный комплекс. Это даст экономический стимул для развития региона и всего Дальнего Востока, позволит создать рабочие места самого широкого плана: и для рабочих специальностей, и для высококвалифицированных специалистов – инженеров, программистов, логистов.

2. Перспективы развития экономики Еврейской автономной области и поддержка ее развития

2.1 Осуществляемая поддержка развития экономики ЕАО

Поддержка развития ЕАО осуществляется согласно стратегии социально-экономического развития Еврейской автономной области на период до 2030 года [1], а также центром поддержки предпринимательства [4]. В регионе созданы все условия для инвесторов, оказывается всесторонняя поддержка в получении статуса резидента территории опережающего развития, в комфортном развитии бизнеса. Инвестиционная привлекательность региона – приоритет в работе органов власти.

Также ЕАО реализует набор программ по развитию региона, развивает инструменты привлечения инвестиций. Для российских и иностранных инвесторов действуют льготные налоговые режимы, а для резидентов ТОР «Амуро-Хинганская» – режимы беспошлинного и безналогового ввоза. Власти региона продолжают совершенствовать законодательство об инвестиционной деятельности.

С целью улучшения инвестиционного климата в области внедрена система проектного управления – созданы рабочие группы для упрощения процедур ведения бизнеса и повышения инвестиционной привлекательности региона. В составы всех звеньев структуры, помимо представителей органов исполнительной власти области, включены представители бизнес-сообщества, территориальных органов ФОИВ, органов местного самоуправления муниципальных образований области.

2.2 Перспективы развития экономики родного края – ЕАО

Важнейшим внешнеторговым партнером региона является Китай – на его долю приходится 97% экспорта. Одна из ключевых сфер взаимодействия с Китаем – агропромышленный комплекс, и ЕАО

планирует расширять создание сельскохозяйственных производств, в частности растениеводства на землях сельскохозяйственного назначения.

В планах также – развитие сотрудничества в энергетической и промышленной сфере: привлечение партнеров из КНР по покупке энергоносителей, создание перевалочного комплекса по транспорту энергоносителей из РФ в Китай и площадки для промсборки товаров с привлечением китайских компаний. Регион планирует принимать участие в реализации проекта по перевалке сжиженного углеводородного газа (СУГ) для целей последующего экспорта в КНР.

Приоритетные направления социально-экономического развития: горнопромышленный комплекс, обрабатывающие производства, транспортно-логистический комплекс, лесопромышленный комплекс, агропромышленный комплекс, строительный комплекс, энергетический комплекс и развитие туризма.

Кроме того, Еврейская автономная область нацелена на реализацию следующих региональных экономических проектов: строительство перевалочного комплекса сжиженных углеводородных газов, создание биоинжинирингового кластера «Солнечный дар», медицинского кластера, тепличного комплекса, комплекса по переработке соевых бобов, племенного репродуктора; освоение Кимканского и Сутарского железорудных месторождений со строительством на их базе горно-обогачительного комбината, разработка Савкинского месторождения в Облученском районе, строительство нового современного высокотехнологичного завода по производству металлоконструкций и сэндвич-панелей, создание высокотехнологичного лесопромышленного предприятия, а также разработка Тополихинского участка Союзного месторождения графита.

Также одним из приоритетов регионального развития должна стать активизация экспортной деятельности в субъектах РФ. Каждая территория обладает уникальным продуктом, который, без сомнения, востребован на внешнем рынке – необходимо находить точки взаимодействия с зарубежными партнерами, оптимизировать каналы сбыта, создавать производства.

Заключение

В заключение, рассмотрев экономику Еврейской автономной области (ЕАО) с учетом вышеописанных аспектов, мы можем сделать вывод о том, что данный регион демонстрирует потенциал для устойчивого развития, основанного на стратегических инвестициях и успешных проектах. Краткая характеристика экономики подчеркивает наличие уникальных природных ресурсов, которые, с умелым управлением, могут стать основой для диверсификации отраслей и привлечения новых инвесторов.

Одним из значительных достижений последних лет стало строительство трансграничного железнодорожного мостового перехода между Нижнеленинским (РФ) и Тунцзяном (КНР). Этот проект не только укрепил экономические связи между странами, но и создал дополнительные возможности для регионального развития и международного сотрудничества.

Существующая поддержка развития экономики со стороны федеральных программ и инициатив, включая «Дальневосточный прорыв», предоставляет дополнительные ресурсы и стимулы для привлечения инвестиций, развития инфраструктуры и поддержки малого и среднего бизнеса.

С учетом вышеперечисленных факторов, перспективы развития экономики родного края, Еврейской автономной области, остаются обнадеживающими. Правильное использование ресурсов, активное вовлечение в международные проекты и поддержка со стороны властей позволят ЕАО не только сохранить, но и укрепить свою позицию на карте экономического прогресса в регионе.

Список источников

1. Постановление от 15 ноября 2018 года N 419-пп «Об утверждении Стратегии социально-экономического развития Еврейской автономной области на период до 2030 года» (с изменениями на 19 января 2023 года) (в ред. постановлений правительства Еврейской автономной области от 11.12.2020 N 486-пп, от 16.12.2021 N 530-пп, от 19.01.2023 N 9-пп) [Электронный ресурс] <https://docs.cntd.ru/document/550248947> (дата обращения 06.03.2024).

2. Индекс промышленного производства в ЕАО в 2023 году сократился на 6% [Электронный ресурс] <https://expertsibdv.com/news/indeks-promyshlennogo-proizvodstva-v-eao-v-2023-godu-sokratilsya-na-6/> (дата обращения 06.03.2024).
3. На 6% упал индекс промышленного производства в ЕАО по итогам 2023 года [Электронный ресурс] <https://nabat.news/2024/02/29/na-6-upal-indeks-promyshlennogo-proizvodstva-v-eao-po-itogam-2023-goda/> (дата обращения 06.03.2024).
4. Поддержка предпринимательства // Еврейская автономная область [Электронный ресурс] <https://mybusiness79.ru/services/tsentr-podderzhki-predprinimatelstva/> (дата обращения 06.03.2024).
5. Социально-экономический профиль Еврейской автономной области – 2020 / Под ред. Е.Б. Веприковой, Р.В. Гулидова. Хабаровск: ФАНУ «Востокгосплан», 2021. 47 с.

ЭКОНОМИКА ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

УДК 346.548 (075.8)

ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

МУСТАФИНА АЛИСА ИДРИСОВНА

магистрант

Самарский государственный экономический университет

Аннотация: Каждая организация сталкивается с негативными последствиями снижения эффективности финансово-хозяйственной деятельности. Зачастую все управленческие решения принимаются для повышения эффективности деятельности предприятия. Проблема, связанная с выявлением и анализом причин снижения эффективности, особенно в условиях рыночной экономики, является приоритетным направлением исследования, поскольку успешность и результативность работы организации зависит от правильности принимаемых управленческих решений, что невозможно без поиска направлений повышения эффективности предприятия. Целью научной статьи является поиск основных путей повышения эффективности финансово-хозяйственной деятельности предприятия.

Ключевые слова: повышение эффективности, экономическая безопасность, направления, мероприятия.

WAYS TO IMPROVE THE EFFICIENCY OF THE ENTERPRISE

Mustafina Alisya Idrisovna

Abstract: Every organization faces the negative consequences of a decrease in the efficiency of financial and economic activities. Often, all management decisions are made to improve the efficiency of the enterprise. The problem associated with identifying and analyzing the causes of decreased efficiency, especially in a market economy, is a priority area of research, since the success and effectiveness of an organization depends on the correctness of management decisions, which is impossible without finding ways to improve the efficiency of the enterprise. The purpose of the scientific article is to search for the main ways to increase the efficiency of the financial and economic activities of an enterprise.

Key words: increasing efficiency, economic security, directions, activities.

Объектом научного исследования выступает АО «Рязаньмонтажзаготовка» основная сфера деятельности, которого изготовление и монтаж металлоконструкций любой сложности. Главная цель повышения эффективности деятельности предприятия это либо снижение непроизводительных затрат, либо повышение прибыльности или доходности предприятия [1, с. 114].

Пути повышения эффективности деятельности предприятия должны быть также направлены на обеспечение защищенности деятельности предприятия, своевременное выявление угроз, принятие мер по их нейтрализации, совершенствование системы защиты для достижения им целей бизнеса.

Одним из направлений повышения эффективности деятельности является *совершенствование системы управления предприятием*. В связи с этим предлагается внести изменения в должностной регламент и закрепить следующие центра ответственности над уровнем экономической безопасности (рисунок 1).

При этом в системе экономической безопасности будет сохраняться подотчетность всех центров ответственности перед генеральным директором организации, который на основании полученных данных будет иметь представление о состоянии экономической безопасности организации.

Внутри исследуемой организации данные должны фиксироваться и передаваться в форме отчетов, удобных для оценки деятельности подразделения, однако данные должны соответствовать следующим требованиям:

1. Информация должна передаваться в письменном формате, то есть должна быть зафиксирована на бумажном или электронном носителе.
2. Лица, передающие и принимающие информацию должны зафиксировать дату и факт передачи и приема информации при помощи личной подписи или резолюции «ознакомлен».
3. Данные должны носить сопоставимый характер. То есть должны быть выражены в одних и тех же единицах измерения в течении исследуемых периодов.
4. Информация должна объективно отражать результаты работы подразделения, быть достоверной и понятной. [2, с. 74].

Экономическая безопасность	• Директор АО
Финансовая безопасность	• Главный бухгалтер
Правовая безопасность	• Юрист
Техническая безопасность	• Начальник конструкторского бюро
Кадровая безопасность	• Специалист по подбору кадров
Противопожарная безопасность	• Начальник производства или главный инженер
Экологическая безопасность и охрана труда	• Заместитель директора
Область планирования	• Финансовый директор

Рис. 1. Рекомендуемая структура экономической безопасности

Первичная оценка уровня экономической безопасности проводится в соответствии с выделенными подразделениями системы экономической безопасности и позволяет выявить направления, на которое стоит обратить особое внимание при более детальном анализе. По результатам первичного анкетирования присваиваются баллы в каждой исследуемой области (таблица 1).

Таблица 1

Результаты первичной оценки уровня экономической безопасности на примере АО

Область экономической безопасности	Максимально возможное количество баллов	Присвоенное количество баллов
Финансовая безопасность	18	6
Правовая безопасность	15	6
Техническая безопасность	9	9
Кадровая безопасность	9	9
Противопожарная безопасность	9	9
Экологическая безопасность	18	15
Итого экономическая безопасность	78	54

Исходя из балльно-рейтинговой оценки, предлагаем следующие пороговые значения:

Меньше 18 баллов – критический уровень эффективности финансово-хозяйственной деятельности; от 18 до 37 баллов – низкий уровень эффективности финансово-хозяйственной деятельности; от 38 до 57 баллов – достаточный уровень эффективности финансово-хозяйственной деятельности; от 58 до 78 баллов – высокий уровень эффективности финансово-хозяйственной деятельности. [3, с. 320].

Таким образом, на основании таблицы 1 уровень эффективности финансово-хозяйственной деятельности АО можно оценить как достаточный.

В целях повышения эффективности управления снижения потерь и предотвращения фактов недостач и злоупотреблений рекомендуется *оснастить камерами видеонаблюдения цеха организации*, что также позволит увеличить производительность основных рабочих. [4, с. 104].

В связи с этим рассчитаем период окупаемости данных вложений. Выработка основных рабочих выражается в тоннах за смену и составляет от 0,1 до 2 тонн за смену в зависимости от сложности конструкции, как и цена 1 тонны может варьироваться от 20 тыс. руб./т до 90 тыс. руб./т. Взяв средние значения, получаем выработку в 1,05 т/смену, стоимостью 55 тыс. руб./т. По статистическим данным использование видеонаблюдения позволит увеличить выработку на 3% в смену, соответственно прирост равняется 0,05 т/смену, что составит: $0,03 \text{ т/см} * 247 \text{ рабочих дней} = 7,41 \text{ тонн в год}$.

В переводе на выручку организации получаем: $7,41 \text{ т/год} * 55 \text{ тыс. руб./т} = 407,55 \text{ тыс. руб.}$ Без учета прочих расходов и с учетом налога на прибыль 20%: 326,04 тыс. руб. чистой прибыли принесет система видеонаблюдения.

Таблица 2

Период окупаемости инвестиций в видеонаблюдение

Продукт	Стоимость, руб.	Себестоимость 1 камеры, руб.	Среднегодовой прирост ЧП, руб.	Период окупаемости, дни
Система на 8 видеокamer (с установкой)	77 360,83	9 670,10	326 040	87
Система на 16 видеокamer (с установкой)	149 258,33	9 328,65	326 040	167

Таким образом, была рассмотрена возможность приобретения двух различных систем видеонаблюдения, после чего можно сделать вывод, что срок окупаемости предложенных инвестиций менее 1 года, что делает их наиболее привлекательными, однако исходя из метража и планировки помещений рекомендуется воспользоваться комплектом из 16 камер, поскольку это позволит более грамотно распределить охватываемые зоны видеонаблюдения и снизить себестоимость одной камеры.

Для проверки контрагентов на доброкачественность и повышения эффективности правовой составляющей можно воспользоваться уже существующими информационной базой об организациях (таблица 3).

Таблица 3

Информационная база проверки контрагентов [8, с. 191]

Название источника	Ссылка на источник	Проверяемые области	Стоимость проверки
Финдир: Проверка контрагентов	https://action-finans.ru/	Кредитный рейтинг компании по методике банка, финансовый анализ контрагентов, оценка контрагента по методике ФНС, оценка связей компании	54 900 руб./год
Rusprofile	https://www.rusprofile.ru/	Оценка контрагента по методике ФНС, анализ судебных процессов, оценка связей компании, анализ госзакупок	5 400 руб./год
LegalTask.me	https://legaltask.me/	Консультирование по всем юридическим вопросам, подготовка одного типового документа по выбору, проверка контрагентов, правовой анализ ситуации	58 800 руб./год.
Синапс	https://synapsenet.ru/searchorganization/pr-overka-kontragentov	Проверка контрагентов по следующим параметрам: общие данные, контакты, исполнительные производства, жалобы в ФАС, банковские гарантии, уставный капитал, финансовая отчетность, лицензии, арбитражные дела, связанные предприятия, участие в тендерах и планы закупок	6 000 руб./мес.
Контур.фокус	https://kontur.ru/focus	Проверка связанных организаций, арбитражных дел, особых реестров ФНС, задолженностей юридических лиц и ИП, финансового состояния, выписок из ЕГРЮЛ/ЕГРИП	61 500 руб./год

Следовательно, пользуясь базой данных, предложенной в таблице 3 можно проверить контрагента по основным характеристикам его деятельности. Самыми популярными источниками из предложенных информационных баз являются: Контур.фокус, Синапс, Rusprofile.

Также можно составить собственную систему проверки контрагента, используя официальные и неофициальные данные. Предложенная система предоставляет открытые бесплатные информационные базы данных и ссылки на источники по параметрам проверки, и включает в себя 5 этапов:

- 1 этап – Сбор информации о контрагенте;
- 2 этап – Проверка через официальные источники информации;
- 3 этап – Финансовый анализ;
- 4 этап – Проверка через неофициальные источники информации;
- 5 этап – Составление мнения о контрагенте. [9, с. 119].

Важным направлением повышения эффективности финансово-хозяйственной деятельности является то, что организация имеет возможность участвовать в государственных закупках в рамках программы поддержки МСП. Проанализировав организации-конкуренты, был сделан вывод, что выручка от участия в государственных торгах составляет минимум 10% от общей доли выручки. В таком случае при оптимизации направления деятельности государственных закупок при наличии свободных производственных мощностей, динамика выручки будет иметь следующий вид (таблица 4). Базовые значения выручки до внедрения предложенных рекомендаций спрогнозированы при помощи построения линейного тренда вида:

$$\bar{y}_t = a_0 + a_1 t, \tag{1}$$

где, a_0 - начало уровня ряда;

a_1 - средний абсолютный прирост за единицу изменения времени;

t - период времени.

Таблица 4

Динамика выручки АО после реализации предложенных мероприятий

Период	Выручка до внедрения предложенных мероприятий, тыс. руб.	Прирост выручки от установки видеонаблюдения, тыс. руб.	Прирост выручки от участия в торгах, тыс. руб.	Итого выручка, тыс. руб.
2023 год	75 390	0	0	75 390
2024 год	93 449	408	9344,9	103 201

С учетом предложенных мероприятий выручка на 2024 год составит 103 201 тыс. руб., что на 10,4% больше, чем ожидаемая выручка.

Таким образом, по результатам исследования были даны общие организационные рекомендации по повышению эффективности финансово-хозяйственной деятельности, которые заключаются в следующем:

Во-первых, внести изменения в регламент должностных обязанностей и организовать четкое разграничение зон ответственности и назначить конкретных должностных лиц в центрах ответственности для сбора и консолидации информации о состоянии экономической безопасности.

Во-вторых, внедрить систему проверки контрагентов, предложенную в настоящем пункте, при чем для проверки контрагентов можно использовать как готовые рабочие информационные базы, которые оформляют платную подписку и сотрудничают с организациями, так и собственные наработки.

В-третьих, рекомендовать оснащение территории производства камерами видеонаблюдения. Произведены расчеты, показывающие, что период окупаемости предложенных инвестиций составит менее полугода;

В-четвертых, повысить долю участия организации в государственных закупках.

Список источников

- Гаджиев Н.Г., Коноваленко С.А., Трофимов М.Н. Экономическая безопасность индивидуума и домашних хозяйств / Вестник КНИИ РАН. 2021. № 3 (7). С. 114-126.
- Карзаева Н.Н. Основы экономической безопасности [Электронный ресурс]: учебник / Н.Н. Карзаева. — М.: ИНФРА-М, 2017. — 275 с. — URL: <https://new.znaniium.com/catalog/document?id=327861>.
- Коноваленко С.А., Трофимов М.Н. Индикаторы состояния экономической безопасности хозяйствующего субъекта / В сборнике: Сборник научных статей по итогам Недели российской науки в Рязанском филиале Московского университета МВД России имени В.Я. Кикотя. Сборник научных трудов. Рязань, 2023. С. 319-327.
- Обеспечение экономической безопасности предприятия [Электронный ресурс]: учеб. пособие / авт.-сост.: С. А. Грачев, М. А. Гундорова; Владим. гос. ун-т им. А. Г. и Н. Г. Столетовых. – Владимир: Издво ВлГУ, 2022. – 420 с.
- Суглобов А.Е. Экономическая безопасность предприятия: учеб. пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности «Экономическая безопасность» / А.Е. Суглобов, С.А. Хмелев, Е.А. Орлова. — М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015. — 271 с.
- Экономическая безопасность предприятия: учебник и практикум для вузов / А. А. Сергеев. — Москва: Издательство «Юрайт», 2019. — 273 с.
- Экономическая безопасность России на современном этапе социально-экономического развития общества: монография / Н.Г. Гаджиев, О.В. Киселева, О.В. Скрипкина, С.А. Коноваленко, М.Н.

Трофимов; под ред. д-ра экон. наук, проф. Н.Г. Гаджиева. — Москва: ИНФРА-М, 2023. — 233 с. — (Научная мысль).

11. Экономическая безопасность: учебник [Текст] / под общ. ред. С.А. Коноваленко. — Москва: ИНФРА-М, 2021. — 421 с.

12. Экономическая безопасность России в условиях турбулентности: прогнозы и пути ее обеспечения Гаджиев Н.Г., Коноваленко С.А., Киселева О.В., Скрипкина О.В., Трофимов М.Н., Корнилович Р.А.

Монография: Сер. Высшее образование: специалитет. Махачкала, 2023. с 208

ИННОВАЦИИ И ИННОВАЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

УДК 347.734

ЦИФРОВОЙ РУБЛЬ

ГУМЕННЫЙ СЕРГЕЙ ВИТАЛЬЕВИЧ,
МИХАЙЛОВ КОНСТАНТИН СТАНИСЛАВОВИЧ

сотрудники
ФГКВОУ ВО «Академия Федеральной службы охраны Российской Федерации»

Научный руководитель: Шевченко Оксана Ивановна

сотрудник
ФГКВОУ ВО «Академия Федеральной службы охраны Российской Федерации»

Аннотация. В данной статье рассмотрено основное понятие цифрового рубля. Описаны преимущества использования и введения в оборот цифрового рубля. Выявлены главные отличия цифрового рубля от наличных денег. Исследованы определенные риски, с которыми может столкнуться государство после полного внедрения в экономику цифрового рубля. Описаны правила пользования цифрового рубля, а также выделена перспектива развития цифрового рубля для России.

Ключевые слова: цифровой рубль, рубль, наличные деньги, деньги, финансы, Центральный банк, банк, кредит.

DIGITAL RUBLE

Gumenny Sergey Vitalievich,
Mikhailov Konstantin Stanislavovich

Scientific adviser: Shevchenko Oksana Ivanovna

Abstract. This article discusses the basic concept of the digital ruble. The advantages of using and introducing the digital ruble into circulation are described. The main differences between the digital ruble and cash are revealed. Certain risks that the state may face after the full introduction of the digital ruble into the economy are investigated. The rules of using the digital ruble are described, and the prospect of developing the digital ruble for Russia is highlighted.

Key words: digital ruble, ruble, cash, money, finance, central bank, bank, credit.

Цифровой рубль – это уникальный цифровой код, который хранится в цифровых кошельках на специальной платформе Центрального банка. Это те же самые деньги, с помощью которых можно будет заплатить за товары и услуги, их можно отправлять в виде перевода друзьям и родственникам или откладывать. При этом в цифровых рублях нельзя открыть вклад или получить кредит. Также на остаток кошелька в цифровых рублях не будут начислять проценты [1].

В 2020 году Банк России представил проект «цифрового рубля», который на данный момент находится на этапе тестирования. С 15 августа 2023 года началось пилотное тестирование простых операций с использованием цифровой валюты.

Новые деньги будут храниться на цифровых счетах специальной платформы Банка России. Операции будут проходить тоже через нее. Но доступ владельцев к цифровым кошелькам будет возможен через интернет-банк или мобильное приложение обслуживающего банка.

1 цифровой рубль = 1 рубль наличными = 1 рубль безналичными.

Выпускать цифровые деньги будет тоже Центральный Банк. Технически электронный рубль –

уникальный код, благодаря которому получится отслеживать транзакции.

К преимуществам использования в оборот цифрового рубля можно отнести следующее:

- Улучшение скорости и эффективности платежей. Цифровой рубль позволит проводить мгновенные транзакции, без необходимости обращаться к банкам или платежным системам. Таким образом, время и затраты на обработку транзакций будут существенно снижены.
- Снижение затрат на транзакции. Операции с цифровым рублем обойдутся дешевле, поскольку уничтожаются посредники в виде банков и платежных систем, которые взимают комиссии за обработку.
- Большая прозрачность и контроль. Цифровой рубль позволит государству более тщательно отслеживать операции и контролировать деньги в системе. Это может помочь в борьбе с нелегальными сделками, отмыванием денег и финансированием терроризма.
- Удобство использования. Можно пользоваться цифровым рублем в любом месте и в любое время с помощью мобильных приложений или электронных кошельков. Это удобно для людей, особенно для молодых поколений, которые все больше предпочитают цифровые платежи.

Главное отличие цифровых денег в том, что они не хранятся на счетах коммерческих банков. Через интернет-банк и мобильное приложение пользователи только получают доступ к новым деньгам, но фактически валюта хранится на платформе ЦБ.

Безналичные рубли могут выдавать в кредит. Также вкладчики получают проценты за хранение безналичных денег на депозите в банке. Получать доход с помощью цифровых денег невозможно, и банки не выдадут кредит в цифровой валюте.

Центральный Банк обещает, что операции и платежи в цифровой валюте будут доступны без интернета. Это упростит расчеты в труднодоступных регионах страны. Но пока технология не готова, сроки запуска ЦБ не указывает.

Операции с использованием электронных денег будут проходить по каналам с криптографической защитой. Данные пользователей тоже будут хранить с применением новых технологий киберзащиты.

Но стопроцентную гарантию защиты цифрового рубля никто дать не может. Сохранность денег будет зависеть от уровня технического исполнения и особенностей платформы. Атаки на электронные кошельки возможны с применением вредоносного ПО. Также мошенники могут представиться сотрудниками банка и узнать сведения от клиента.

Но благодаря тому, что каждый рубль представляет собой код, его можно будет отследить. Даже в такой ситуации у мошенников будет возможность воспользоваться деньгами. Например, если они успеют обналичить цифровую валюту или купят дорогую технику до того, как правоохранительные органы отреагируют на кражу.

Внедрение цифрового рубля сопряжено с определенными рисками, включающими:

1. Кибербезопасность. Внедрение цифровой валюты открывает новые возможности для киберпреступников и хакеров, которые могут направить свои усилия на взлом системы и получение доступа к средствам пользователей.
2. Частная жизнь и защита данных. Система цифрового рубля будет требовать сбор и хранение большого объема личных данных пользователей, что может подвергнуть их угрозе нарушения конфиденциальности и злоупотреблений.
3. Технические сбои. Если система цифрового рубля столкнется с техническими проблемами или сбоями, это может привести к недоступности системы для пользователей.
4. Финансовая стабильность. Внедрение цифрового рубля может повлиять на финансовую стабильность страны. Технические проблемы или неожиданные изменения политики могут негативно сказаться на экономике и доверии к новой валюте.
5. Регуляторные риски. Цифровой рубль требует разработки и внедрения новой правовой и регуляторной среды, что может привести к неопределенности и сложностям в установлении правил и законов.
6. Экономические риски. Внедрение цифровой валюты может изменить динамику экономики и финансового сектора. Некоторые эксперты предсказывают, что использование цифрового рубля может

привести к оттоку пассивных вкладов из банков системы и воздействию на кредитование и денежную политику.

Все эти риски требуют тщательного рассмотрения и принятия мер для минимизации их воздействия при внедрении цифрового рубля.

Чтобы пользоваться цифровым рублем, необходимо выполнить следующие шаги:

1. Создать электронный кошелек. Пользователь будет иметь доступ к цифровому рублю через специальный электронный кошелек. Выбрать надежный и проверенный кошелек, чтобы обеспечить безопасность своих средств.

2. Зарегистрироваться на платформе, предлагающей цифровой рубль. Цифровой рубль будет предоставляться центральным банком России или его партнерами.

3. Пополнить свой электронный кошелек. Чтобы начать использовать цифровой рубль, вам необходимо будет пополнить свой электронный кошелек. Выполнить инструкции на платформе для пополнения своего кошелька.

4. Отправлять и получать платежи в цифровом рубле. Когда ваш электронный кошелек пополнен, вы можете начать отправлять и получать платежи в цифровом рубле. Использовать специальные функции на платформе для совершения операций.

5. Обязательно проверять условия использования цифрового рубля на платформе, чтобы быть в курсе комиссий и ограничений, которые могут применяться при совершении операций.

Важно помнить, что цифровой рубль находится в стадии разработки, поэтому некоторые детали могут меняться.

В заключение можно отметить, что внедрение цифрового рубля в российскую экономическую систему имеет большой потенциал преобразования финансовой сферы страны. Цифровой рубль может стать эффективным инструментом для повышения уровня безопасности совершаемых денежных операций, а также улучшения доступности финансовых услуг для населения и бизнеса.

Основными преимуществами цифрового рубля являются прозрачность и надежность транзакций, снижение затрат на их осуществление, ускорение процессов расчетов и повышение эффективности денежного оборота. Кроме того, цифровой рубль может способствовать развитию цифровой экономики и инновационных технологий, создавать новые возможности для бизнеса и предоставлять государству инструменты для контроля финансовых операций.

Однако, внедрение цифрового рубля также сопряжено с рядом вызовов и рисков, таких как необходимость защиты от кибератак, гарантия конфиденциальности персональных данных, а также необходимость достижения высокого уровня доверия населения к новой системе. Поэтому для успешной реализации цифрового рубля необходимо провести широкую информационную кампанию, обеспечить надлежащий уровень безопасности технологий и разработать эффективные механизмы контроля и регулирования.

В целом, внедрение цифрового рубля представляет собой важный шаг в развитии финансовой системы России, который может способствовать повышению уровня экономического развития, улучшению условий для бизнеса и граждан, а также повышению конкурентоспособности страны на международной арене.

Список источников

1. Цифровой рубль: что такое и зачем нужен [Электронный ресурс]. – Режим доступа URL: <https://www.sberbank.ru/ru/person/blog/cifrovoy-rub#:~:text=Цифровой%20рубль%20—%20это%20уникальный,рублях%20не%20будут%20начислять%20Проценты>

2. Цифровой рубль: большой справочник по технологиям, возможностям и рискам [Электронный ресурс]. – Режим доступа URL: <https://habr.com/ru/articles/754148/>

3. Цифровой рубль: что это такое И когда он заработает в России [Электронный ресурс]. – Режим доступа URL: <https://journal.tinkoff.ru/guide/digital-currency/>

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ

УДК 339.54

ТАМОЖЕННО-ТАРИФНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ КАК ОДИН ЭЛЕМЕНТОВ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ГОСУДАРСТВА

ЛОБАЧЕВ ДАНИИЛ РОМАНОВИЧ

студент

ВЛГУ «Владимирский государственный университет»

Аннотация: таможенно-тарифное регулирование один из двух методов государственного регулирования внешней торговли. Этот метод подразумевает установление пошлин на товары пересекающие таможенную границу. Пошлины выполняют две функции: регулируемую (защитную) и фискальную. В данной статье рассмотрено таможенно-тарифное регулирование как один элементов обеспечения экономической безопасности государства.

Ключевые слова: таможенно-тарифное регулирование, единый таможенный тариф, Единая Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза, специальные пошлины, антидемпинговые пошлины, компенсационные пошлины.

CUSTOMS AND TARIFF REGULATION AS ONE OF THE ELEMENTS OF THE ECONOMIC SECURITY OF THE STATE

Lobachev Daniil Romanovich

Abstract: Customs tariff regulation is one of two methods of state regulation of foreign trade. This method involves the establishment of duties on goods crossing the customs border. Duties perform two functions: regulatory (protective) and fiscal. This article examines customs tariff regulation as one of the elements of ensuring the economic security of the state.

Key words: customs tariff regulation, unified customs tariff, Unified Commodity Nomenclature of foreign economic activity of the Eurasian Economic Union, special duties, anti-dumping duties, countervailing duties.

Таможенно-тарифное регулирование внешнеэкономической деятельности должно способствовать развитию экономики страны, защите экономических и общенациональных интересах России.

Таможенно-тарифное регулирование играет важную роль в обеспечении экономической безопасности государства. Оно заключается в установлении таможенных пошлин на ввоз и на вывоз товаров, которые выполняют две важные функции: регулятивную и фискальную.

Регулятивная функция заключается в регулировании внешней торговли товарами, в том числе для защиты внутреннего рынка Российской Федерации и стимулирования прогрессивных структурных изменений в экономике. Регулятивную функцию также зачастую называют защитной, так как пошлины, которые уплачиваются при ввозе импортного товара в ЕАЭС, делают его дороже. Это позволяет российским производителям товаров конкурировать с продукцией, ввезенной из стран в которых более низкая оплата труда или более низкие издержки производства.

Фискальная функция заключается в формировании значительной части доходов федерального бюджета страны. Так за 2023 год в федеральный бюджет от таможенных органов поступило более 6,6 трлн рублей.

Таможенно-тарифное регулирование состоит из связанных между собой элементов:

1. Единого таможенного тарифа.
2. Единой Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза.

Единая Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза – это система описания и кодирования товаров, которая используется для классификации товаров в целях применения мер таможенно-тарифного регулирования, вывозных таможенных пошлин, запретов и ограничений, мер защиты внутреннего рынка, ведения таможенной статистики. Строгая классификация товаров с объединением их в группы позволяет производить различные таможенные операции, а также производить расчет и взимание таможенных платежей, определять таможенную стоимость, оформлять таможенные документы, изучать товарную структуру внешней торговли, проводить статистические анализы и т.д.

Единый таможенный тариф – свод ставок таможенных пошлин, применяемых к товарам, ввозимым на единую таможенную территорию из третьих стран, систематизированный в соответствии с единой Товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза. К каждому товару или группе товаров соответствуют определенные ставки таможенных пошлин. В Российской Федерации применяются следующие виды ставок пошлин:

1. Адвалорные.
2. Специфические.
3. Комбинированные.

Существуют также специальные, антидемпинговые и компенсационные пошлины. Они созданы и применяются исключительно для защиты экономических интересов российских производителей товаров от недоброжелательной конкуренции.

Специальные пошлины применяются в отношении товаров, которые наносят ущерб отечественным производителям подобных или непосредственно конкурирующих товаров.

Антидемпинговые пошлины применяются при ввозе товаров по заниженным ценам, то есть ценам ниже чем в стране от куда их везут в момент этого вывоза. Они предназначаются для защиты внутреннего рынка от импорта товаров по демпинговым ценам, что подразумевает более высокую стоимость их на рынке страны-экспортера, чем страны-импортера.

Компенсационные пошлины применяются в случае импорта товаров, произведенных или вывезенных с использованием субсидии, если такой ввоз наносит или может нанести материальный ущерб российским производителям аналогичной продукции.

Также в отношении преференциальных товаров, страной происхождения которых являются развивающиеся страны предусмотрены тарифные преференции, в виде применения ставки ввозных таможенных пошлин в размере 75%.

А в преференциальных товаров, страной происхождения которых являются наименее развитые страны, предусмотрены тарифные преференции в виде применения ставки ввозных таможенных пошлин в размере 0%.

Таким образом, можно сделать вывод, что таможенно-тарифное регулирование является важной составляющей в регулировании внешней торговли, пополнения бюджета страны и обеспечения экономической безопасности страны в целом.

Список источников

1. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (приложение № 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза) (ред. от 29.05.2019, с изм. от 18.03.2023) [Электронный ресурс]. URL: Справочная правовая система «КонсультантПлюс» <http://consultant.ru>;
2. Официальный сайт ФТС России [Электронный ресурс]. URL: <https://www.customs.gov.ru>;

3. Дробот, Е. В. Таможенно-тарифное регулирование внешнеторговой деятельности как инструмент обеспечения экономической безопасности [Текст] / Е. В. Дробот, Н. В. Потехина // Экономические отношения. – 2017. – № 3. – С. 229-246;

4. Тюрин, С. Б. Разработка оптимальной модели подоходного налогообложения и оценка ее влияния на социальное неравенство в России: монография / С.Б. Тюрин, А.Д. Бурькин, В.А. Кваша, Р.В. Колесов, А.В. Юрченко/ под общ. ред. С.Б. Тюрина. – Ярославль: Канцлер, 2021. – 201 с;

5. Романовский, М.В. Налоги и налогообложение : учебник для вузов / М.В. Романовский, О.В. Врублевская. – 4-е изд., перераб и доп. – Санкт Петербург: Питер, 2003. – 576 с. - ISBN 5-318-00243-9. – Текст: электронный. – URL: <https://books.google.ru/>.

ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

УДК 328.185

ИНВЕСТИЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ВОЕННОСЛУЖАЩИХ, ЗАПРЕТЫ И ОГРАНИЧЕНИЯ

СТЕПАНОВ ДАНИИЛ АЛЕКСАНДРОВИЧ

сотрудник

ФГКВОУ ВО «Академия Федеральной службы охраны Российской Федерации»

Научный руководитель: Шевченко Оксана Ивановна

сотрудник

ФГКВОУ ВО «Академия Федеральной службы охраны Российской Федерации»

Аннотация. Данная научная работа представляет собой комплексное изучение федерального законодательства Российской Федерации и иных нормативно-правовых актов, устанавливающих запреты и ограничения в инвестиционной деятельности военнослужащих. В работе представлены нормативные акты, определяющие запреты и ограничения для военнослужащих в сфере инвестиций, а также рассмотрены понятия предпринимательской деятельности и инвестиционной деятельности. Особое внимание уделено основному законодательству в области военной службы.

Ключевые слова: инвестиции, инвестиционная деятельность, военнослужащий, военная служба, ограничения, запреты, акции, облигации, фонды, федеральный закон, нормативно-правовой акт, ответственность.

INVESTMENT ACTIVITIES OF MILITARY PERSONNEL, PROHIBITIONS AND RESTRICTIONS

**Stepanov Daniil Alexandrovich,
Shevchenko Oksana Ivanovna**

Abstract. This scientific work is a comprehensive study of the federal legislation of the Russian Federation and other regulatory legal acts that establish prohibitions and restrictions in the investment activities of military personnel. The work presents normative acts defining prohibitions and restrictions for military personnel in the field of investment, as well as the concepts of entrepreneurial activity and investment activity. Special attention is paid to the basic legislation in the field of military service.

Key words: investments, investment activities, military personnel, military service, restrictions, prohibitions, stocks, bonds, funds, federal law, regulatory legal act, responsibility.

В мире, где финансовая безопасность играет решающую роль в обеспечении стабильного будущего, инвестирование выступает одним из ключевых инструментов достижения данной цели. Однако для военнослужащих, стоящих на страже безопасности страны, существуют особые запреты и ограничения, которые накладываются на их возможности в области инвестирования. Эти ограничения могут значительно отличаться от условий, доступных гражданскому населению, и требуют особого внимания и понимания для эффективного управления личными финансами. В данной статье мы рассмотрим различные аспекты инвестирования для военнослужащих, изучим существующие запреты и ограничения, и обсудим, как можно максимально использовать доступные финансовые инструменты в рамках

этих правил, не нарушая закон и обеспечивая финансовое благополучие.

На фоне последних негативных процессов в экономике вопрос денежного довольствия военнослужащих остается актуальным. Не редко инвестирование в ценные бумаги видится достаточно хорошим вариантом пассивного дохода, и не отрывает от исполнения обязанностей военной службы. Однако каждый военнослужащий обязан помнить, что инвестиционная деятельность в период прохождения военной службы, находится под специальным контролем правового регулирования в этой области.

Перед началом исследования стоит отметить различия между предпринимательской и инвестиционной деятельностью, чтобы представить точную картину в заблуждениях военнослужащих по отношению к данным понятиям. Для получения дополнительного законного дохода военнослужащим необходимо разобраться в финансовых инструментах и соблюдать ряд ограничений и запретов.

Предпринимательская деятельность – это вид деятельности, связанной с созданием, развитием и управлением бизнесом с целью получения прибыли. Предпринимательская деятельность может включать в себя такие аспекты, как разработка бизнес-идеи, планирование и стратегическое управление бизнесом, привлечение инвестиций, управление финансами, маркетинг, управление персоналом и многое другое. Предпринимательство играет важную роль в экономическом развитии общества, способствуя созданию новых рабочих мест, инноваций и увеличению производства и предложения товаров и услуг.

Индивидуальный инвестиционный счет (ИИС) – это счет физического лица, на котором хранятся и управляются инвестиционные активы (акции, облигации, валютные пары, инвестиционные фонды и т.д.), предоставляющий налоговые льготы в соответствии с законодательством страны, в которой он используется.

ИИС позволяет инвесторам делать операции с ценными бумагами и другими инвестиционными инструментами, а также позволяет получать налоговые льготы, такие как освобождение от налогообложения дохода от продажи ценных бумаг или дополнительные налоговые вычеты.

Использование ИИС часто регулируется законодательством и требует от инвестора открыть счет в банке или брокерской компании, зарегистрированной в соответствии с правилами ИИС. Кроме того, могут быть установлены ограничения по сумме, которую можно внести на ИИС, и по срокам инвестирования. В разных странах могут быть разные правила и условия для использования ИИС.

Инвестиции – это вложение денег или других активов в целях получения прибыли или увеличения капитала. Инвестиции могут осуществляться в различные виды активов, такие как ценные бумаги, недвижимость, стартапы, предприятия и другие объекты. Цель инвестирования – увеличение капитала, обеспечение финансовой стабильности, сохранение и приумножение средств. Инвестиции могут быть как краткосрочными, так и долгосрочными, в зависимости от целей и стратегии инвестора.

Стоит отметить, что инвестиционная деятельность не сводится к предпринимательской, так как представляет собой вложение в объекты предпринимательской деятельности и другие сферы. Владение ценными бумагами и получение с них пассивного дохода, будь то выплаты по государственным облигациям либо начисление дивидендов по акциям российских компаний, для военных и госслужащих не считаются предпринимательской деятельностью. Владение ценными бумагами – лишь один из способов распределения накопленных средств.

Законодательство в области военной службы, в частности Федеральные законы от 27.05.1998 N 76-ФЗ «О статусе военнослужащих» и от 28.03.1998 N 53-ФЗ «О воинской обязанности и военной службе», определяют основные права, свободы, обязанности и ответственность для военнослужащих.

Федеральный закон от 27 мая 1998 года № 76-ФЗ «О статусе военнослужащих» устанавливает ряд ограничений, включающих следующие положения:

Согласно п. 7 ст. 10 военнослужащие не имеют права:

- «заниматься другой оплачиваемой деятельностью, за исключением педагогической, научной и иной творческой деятельности, если она не препятствует исполнению обязанностей военной службы».
- «заниматься предпринимательской деятельностью лично или через доверенных лиц, в том числе участвовать в управлении коммерческими организациями».

Эти ограничения обычно налагаются для предотвращения возможных конфликтов интересов или

коррупции, которые могут угрожать безопасности страны. Однако, в Российской Федерации разрешают военнослужащим инвестировать в определенные финансовые инструменты или компании, при условии соблюдения определенных правил и требований.

Конфликт интересов возникает, когда человек или организация находится в ситуации, в которой их личные интересы противоречат их обязанностям или обязательствам по отношению к другим людям или организациям. Например, конфликт интересов может возникнуть, когда сотрудник государственной охраны принимает решения в интересах своего личного благосостояния, нежели в интересах государства.

В мире бизнеса конфликты интересов могут возникать между сотрудниками, акционерами, партнерами или даже между компанией и ее клиентами. Это может негативно сказаться на репутации компании, на ее финансовом состоянии и на отношениях с другими сторонами.

Коррупция в рядах военнослужащих может иметь серьезные последствия и негативное влияние на оборонную способность государства. Это может включать в себя взяточничество, хищения государственных средств, сделки с оружием или другими ресурсами, а также любые другие формы злоупотребления должностным положением.

Коррупция военнослужащих может привести к ухудшению боеспособности армии, недостаточному обеспечению военнослужащих средствами и снаряжением, а также ущемлению интересов государства. Борьба с коррупцией в армии очень важна для обеспечения безопасности и защиты страны.

Законодательство Российской Федерации не включает в себя явного запрета на инвестирование денежных средств военнослужащими. Однако, важно отметить, что при осуществлении таких инвестиций необходимо учитывать ряд аспектов. Следует избегать ситуаций, которые могут снизить эффективность служебной деятельности. Запрещено инвестирование в иностранный капитал, а также владение и использование иностранных финансовых инструментов. Это важно учитывать при оценке возможности инвестирования денежных средств военнослужащими.

Виды ценных бумаг, в которые могут инвестировать военнослужащие:

- долговые (облигации, векселя, депозитные и сберегательные сертификаты и т. д.);
- долевые (акции, опционы).

Рассмотрим основные возможные варианты инвестирования для военнослужащих:

- Вложение в облигации. Облигации представляют собой долговые ценные бумаги, которые обязывают эмитента выплатить инвестору определенную сумму денег и проценты за пользование средствами.

- Инвестирование в акции. Акции предоставляют владельцу право на долю в компании, участие в управлении и получение дивидендов.

При покупке акций важно учитывать, что военнослужащим не разрешается участвовать в управлении компанией. Поэтому акции можно покупать только для инвестиций и получения дивидендов. В таком случае, собрание акционеров не имеет значения и может быть проигнорировано.

Для военнослужащего наиболее выгодным выбором является приобретение привилегированных акций компании. Это позволяет инвестору автоматически отказаться от участия в управлении, в результате чего невозможно установить факт его участия в коммерческой компании.

Кроме того, военнослужащие могут свободно распоряжаться другими биржевыми инструментами, такими как облигации, валюты, фонды, фьючерсы и опционы, так как они не дают прав на участие в управлении.

Биржевые фонды являются инструментом пассивного инвестирования, который позволяет вложиться в определенный класс активов (например, облигации), отдельную отрасль (например, медицина) или целый рынок (например, российские акции). Паи (акции) фонда – это доля в большом портфеле, который состоит из множества инструментов. Если цена активов в этом портфеле растет, то дорожать будут и паи фонда. Такие вложения позволяют снизить риски при выборе биржевых инструментов.

Непрямое владение иностранными бумагами, например, в составе ETF, приравнивается к прямому и также попадает под ограничение для военнослужащих и определенных групп служащих.

Важно учитывать, что инвестиционное портфолио должно быть составлено из бумаг российских эмитентов. Российская бумага может быть зарегистрирована за рубежом, соответственно, лицам, проходящим военную службу покупать её нельзя. Например, это касается российского агрохолдинга «РусАгро», бумаги которого зарегистрированы в США.

При выборе инструментов для инвестирования, рекомендуется проверять их международный идентификационный код (ISIN) на сайте биржи или национального расчетного депозитария. У российских инструментов идентификационный номер обязательно начинается с «RU».

Например, военнослужащий инвестор хочет составить портфель из акций и облигаций российских эмитентов. Он открыл ИИС и выбрал несколько бумаг для инвестиций, среди них Газпром, X5 Group, Polymetal. Перед покупкой он проверяет ISIN коды. Газпром – российский инструмент, его ISIN код начинается с «RU» (ISIN-код: RU0007661625), а вот X5 Group – зарегистрирован в Нидерландах, его код начинается с «NL» (ISIN-код: NL0010514279)

При покупке паев биржевых ПИФов следует обратить внимание на состав фонда. Нередко фонды инвестируют в иностранные ценные бумаги, хотя код ISIN начинается с букв RU. Например, Тинькофф iMOEX инвестирует в акции российских компаний, зарегистрированных в других странах, таких как «Яндекс» и Polymetal.

Необходимо помнить, что инвестирование требует тщательного планирования, осознанности и готовности к долгосрочным вложениям. Также инвестирование должно осуществляться на основе личных финансовых целей и возможностей. Военнослужащие, как и другие инвесторы, должны быть готовы к тому, что любая инвестиция связана с определенным уровнем риска. Необходимо тщательно изучить инвестиционные инструменты, их потенциальную доходность и риски, чтобы принимать обдуманные решения. Не следует рисковать теми средствами, которые не могут быть потеряны без вреда для материального благополучия и финансовой стабильности.

Выделим инвестиционные продукты, запрещенные к приобретению военнослужащим:

- Ценные бумаги иностранных компаний.
- Ценные бумаги российских компаний, зарегистрированных за рубежом. К примеру, «Яндекс» (Нидерланды), «РусАгро» (Кипр), «Polymetal» (о. Джерси), «Эталон Групп» (Кипр), X5 Group (Нидерланды), и т. д.
- Еврооблигации российских компаний. Российские компании могут выпускать облигации в валюте через свои дочерние структуры, зарегистрированные в иностранных юрисдикциях. Пример – еврооблигация «Лукойл» с кодом: XS0304274599.
- Акции иностранных биржевых фондов (ETF). Нельзя покупать акции ETF через брокеров и на бирже. Покупать ETF нельзя независимо от состава их активов: у всех таких фондов иностранный ISIN.
- Паи российских ПИФов и БПИФов, инвестирующих в иностранные активы. Покупая паи инвестиционных фондов, нужно смотреть на его активы, так как ISIN-код может включать префикс «RU».

Например, фонд ВТБ «Американский корпоративный долг» с ISIN «RU000A100HP7» инвестирует в корпоративные облигации США.

- Доверительное управление с инвестициями в иностранные ценные бумаги. Если военнослужащий передает свои деньги в доверительное управление, необходимо выбирать стратегии, предполагающие инвестирование только в российские активы.

Криптовалюта – это цифровая валюта, которая использует криптографию для обеспечения безопасности транзакций и контроля создания новых единиц валюты. Это децентрализованная система, не имеющая контролирующего органа или центрального банка.

Первой и наиболее известной криптовалютой является биткоин, созданный в 2009 году Сатоши Накамото. С тех пор появилось множество других криптовалют, называемых альткоинами.

- Криптовалюта. С 1 января 2021 года криптовалюты признаны иностранным финансовым инструментом.

Таким образом, военнослужащие имеют возможность инвестировать свои средства в облигации и акции российских эмитентов, при условии соблюдения ограничений на использование иностранных финансовых инструментов и предотвращения конфликта интересов.

В заключение отметим, что, учитывая все перечисленные моменты, военнослужащие должны быть особенно внимательны при выборе инвестиционных инструментов, чтобы не нарушить законодательство и сохранить свою финансовую независимость. Инвестирование для военнослужащих возможно, однако оно подвержено определенным ограничениям и требует дополнительных усилий при работе с инвестиционными инструментами. Понимание законодательных моментов, осведомленность о допустимых активах, а также внимательное изучение рисков и потенциальной доходности инвестиций являются важными аспектами для военнослужащих, желающих инвестировать свои средства. Финансовая грамотность и умение правильно управлять своими инвестициями являются ключевыми навыками для всех инвесторов, включая военнослужащих. Образование в области инвестиций и финансов, осведомленность о рынке и возможных рисках помогут сделать более обоснованные решения и защитить свои финансовые интересы.

Список источников

1. Абакумова, Е. Б. Антикоррупционное регулирование инвестиционной деятельности военнослужащих на рынке ценных бумаг / Е. Б. Абакумова // Вестник Восточно-Сибирского института Министерства внутренних дел России. – 2022. – No 3(102). – С. 253-263. 1669 Столыпинский вестник No3/2023
2. Бондаренко, А. А. Ценные бумаги их виды, используемые в предпринимательской деятельности на рынке ценных бумаг / А. А. Бондаренко // Студенческий вестник. – 2022. – No 13-3(205). – С. 29-38.
3. Маджекова, М. Роль акций на рынке ценных бумаг и методы повышения эффективности процессов на рынке ценных бумаг / М. Маджекова, Ч. Джомыева // . – 2022. – No 13-4(236). – С. 47-48.
4. Федеральный закон «О цифровых финансовых активах, цифровой валюте и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» от 31.07.2020 N 259-ФЗ.
5. Федеральный закон «О статусе военнослужащих» от 27.05.1998 N 76-ФЗ.
6. Российский военно-правовой сборник № 20: Нормативные правовые акты по вопросам военной службы по состоянию на 1 января 2016 года.
7. Корякин, В.М. Военная Администрация: учебник. Серия «Право в Вооруженных Силах- консультант». – М.: За права военнослужащих», 2015. – Вып. 141. – 416 с.
8. Копров, В. М. О возможности инвестирования денежных средств военнослужащими на рынке ценных бумаг с использованием индивидуального инвестиционного счета / В. М. Копров // Право в Вооруженных Силах - Военно-правовое обозрение. – 2019. – No 7(264). – С. 48-60.
9. Федеральный закон "О воинской обязанности и военной службе" от 28.03.1998 N 53-ФЗ.

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ЭКОНОМИКИ

УДК 33

ЦИФРОВАЯ ТРАНСФОРМАЦИЯ

КУЛИКОВ АЛЕКСЕЙ ВАЛЕРЬЕВИЧаспирант,
РЭУ имени Г.В. Плеханова, РФ,
г. Москва, Россия

Аннотация: целью настоящей статьи является обсуждение цифровизации котирующихся на бирже европейских компаний в контексте Европейской зеленой сделки. Цифровая трансформация может поддержать компании в области корпоративной социальной ответственности, в частности в вопросах защиты окружающей среды. Цифровизация компаний может оказать положительное влияние за счет внедрения "умных" технологий, которые позволяют эффективно использовать природные ресурсы и сокращать загрязнение, позволяя трансформироваться в устойчивые бизнес-модели в рамках замкнутой и цифровой экономики. Основываясь на масштабной выборке компаний, котирующихся на основных финансовых рынках Европейского союза, целью этой статьи явился анализ необходимого уровня цифровизации компаний, который будет достаточным для того, чтобы стать полезным корпоративным участником, особенно в отношении окружающей среды.

Ключевые слова: Цифровизация компаний, Индекс цифровизации, Окружающая среда, Уровень социализации, Постоянное развитие, Европейская зерновая сделка.

DIGITAL TRANSFORMATION

KULIKOV Aleksei Valerievich

Annotation: The purpose of the article is discussing of the digitalization of companies within the scope European Green Deal, which listed on European financial markets (Listed companies). The author assumed that: (1) digitalization of companies has the positive effect on the decreasing of level of pollution environment, and (2) the high-level digitalization of companies' permits to attract the addition capital from investors.

In the research, based on large selection the financial reports of Listed companies' the analysis were made of the definition of required level digitalization which is necessary becoming good corporate participant in environment protection. In the framework of research the computerized analysis was made of the financial reports for 2018-2022 years of 1 291 companies from different industrials and countries. Two hypothesis was tested, firstly, digitalization efforts are more intense for more socially responsible companies, and, secondly, financial performance is higher for European listed companies that are making greater digitalization efforts.

Keywords: digitalization of companies, digitalization index, Environmental, Social and Governance score, sustainable development, European Green Deal.

Цифровизация является характерным явлением современного мира, которое влияет на отдельных людей, организации, глобальную экономику и общество в целом. Как продолжающееся явление, цифровизация воспринимается, как основная тенденция, которая с разной интенсивностью влияет на компании всех размеров и во всех областях деятельности. Концепция цифровизации компаний находится в процессе структурирования, и на текущее время отсутствует утвержденное определение. Для некоторых авторов термины "оцифровка", "цифровизация" и "цифровая трансформация" часто используются взаимозаменяемо. Другие авторы отмечают, что существует различие между этими терминами: оцифровка - это процесс перехода от аналоговой формы к цифровой; цифровизация - это использование цифровых технологий для повышения производительности и расширения сферы бизнеса, а цифровая трансформация - это адаптация к требованиям цифровой экономики. Другие исследования от-

ражают три этапа цифровой трансформации: (1) оцифровка (например, автоматизация рутинных действий или преобразование аналоговой информации в цифровой формат), (2) цифровизация (например, использование роботов в производстве, внедрение цифровых каналов распределения и связи) и (3) цифровая трансформация (заключается во внедрении новых бизнес-моделей, таких как предоставление "продукта как услуга", цифровых платформ и т.д.). В этом случае, цифровая трансформация включает в себя изменение способа создания и приведения к соответствующей стоимости компаний с использованием цифровых технологий, при этом цифровые технологии становятся основной бизнес-моделью компании.

Цифровая трансформация может поддержать компании в области корпоративной социальной ответственности во всех ее формах: ответственности перед окружающей средой, обществом и всеми акционерами с помощью соответствующего корпоративного управления. С точки зрения ответственности перед окружающей средой, цифровизация компаний потенциально может оказать полезное воздействие на окружающую среду за счет внедрения "умных" технологий, которые позволяют эффективно использовать природные ресурсы, снижать загрязнение и другие формы негативного воздействия на окружающую среду, позволяя трансформироваться в устойчивые бизнес-модели в рамках замкнутой и цифровой экономики. В связи с этим Европейское зеленое соглашение предусматривает использование цифровых технологий для достижения целей устойчивого развития на европейском пространстве, способствуя значительному сокращению выбросов парниковых газов к 2030 году.

Поскольку скорость, масштабы и эффекты цифровизации компаний несопоставимы ни с одним из предшествующих технологических изменений, цифровизация ассоциируется с прорывными технологиями, являясь технологическим взрывом, который изменяет функциональность компаний как внутри, так и по отношению к внешней среде, в которой они функционируют. Цифровизация трансформирует бизнес-модель компаний и влияет как на компании, так и на тех, кто заинтересован в их деятельности: деловых партнеров, поставщиков капитала, рабочую силу и т.д.

Учитывая разрыв в сравнении с Соединенными Штатами (USA), цифровизация является приоритетным направлением политики ЕС. В условиях глобализации цифровой экономики компании ЕС менее цифровизированы, чем компании в США. Согласно исследованию (European Investment Bank, 2021), проведенному на выборке компаний, за 2020 год 63% компаний ЕС внедрили по крайней мере одну цифровую технологию, по сравнению с 73% компаний США. Кроме того, цифровизация фирм в ЕС осуществляется с разной интенсивностью, в зависимости от страны. Наиболее цифровизированными компаниями в ЕС являются компании из Бельгии, Дании, Финляндии, Ирландии, Нидерландов и Швеции, наименее цифровизированными компаниями в ЕС – компании из бывших социалистических стран: Болгарии, Венгрии, Латвии, Польши и Румынии. Важно отметить, что в скандинавских странах (Дания, Финляндия и Швеция) являются одними из наиболее цифровизированными в ЕС, и это неудивительно, поскольку они проложили путь для цифрового развития.

В текущем контексте европейские компании проходят двойную трансформацию, обусловленную отношениями: (1) цифровая трансформация, которая может способствовать другой трансформации – (2) внедрение бизнес-моделей, основанных на экономике замкнутого цикла, с целью устойчивого развития.

Список источников

1. Ionașcu, I., Ionașcu, M., Nechita, E., Săcărin, M. and Minu, M., 2022. Digital Transformation, Financial Performance and Sustainability: Evidence for European Union Listed Companies. *Amfiteatru Economic Journal*, volume 24, number 59, February 2022, pp. 94-109. DOI: 10.24818/EA/2022/59/5. ISSN: 1582-9146
2. Tao Zhanga, Zhan-Zhong Shia, Yi-Rong Shib and Neng-Jun Chena, 2022. Enterprise digital transformation and production efficiency: mechanism analysis and empirical research. *Economic Research*. Volume 35, number 1, pp 2781-2791.
<https://doi.org/10.1080/1331677X.2021.1980731>
3. The Government of the Russian Federation (2017) Programma «Tsifrovaya ekonomika Rossiyskoy

Federatsii» [The Digital Economy of the Russian Federation Program]. Approved by the Government of the Russian Federation in its resolution No. 1632-r, 28 July 2017. Available at: <http://ac.gov.ru/files/content/14091/1632-r-pdf.pdf> (accessed 19 September 2017).

УДК 330

ЭКОНОМИКА РОССИИ В ПЕРИОД САНКЦИОННОГО ДАВЛЕНИЯ: РЕАЛИИ И ТЕНДЕНЦИИ

ВОЛКОВА ЛИДИЯ ВИТАЛЬЕВНАдоцент кафедры «Экономика и финансы»
Санкт-Петербургского филиала Финансового университета при Правительстве РФ

Аннотация. В настоящее время становится актуальным совершенствование системы стратегического планирования экономического потенциала России с определением главных направлений развития базовых секторов экономики за счет собственных источников ресурсов в условиях трансформации экономики. В разработке и реализации эффективных мер политики России, направленной на преодоление санкционных барьеров, главная роль отводится государству, направляющему усилия на развитие внешнеэкономической деятельности с усилением интеграции ЕАЭС и странами, имеющими дружественные партнерские отношения с Россией. Укрепление международного взаимодействия может реализовываться как в секторе международной торговли, так и сфере производственной интеграции разных отраслей промышленности. Для перспективного развития требуется решение комплекса задач роста экономического потенциала на фоне имеющихся серьезных внутренних проблем экономической системы, характеризующихся недостаточным уровнем производительности труда, высокой потребностью в квалифицированных кадрах, технологическим отставанием и ресурсно-сырьевой направленностью, отсутствием единых подходов к планированию у субъектов экономики, коррупцией. Создание соответствующей современным условиям и поддерживаемой обществом экономической модели, ориентированной на обеспечение национальной безопасности и выступающей безусловным фактором консолидации российской нации, позволит успешно реализовать трансформационные мероприятия экономики, повысить потенциал экономического роста и достичь максимальной экономической эффективности для формирования в будущем позиции устойчивого развития с сохранением технологического суверенитета России.

Ключевые слова: санкционное давление; экономическая модель развития; оценка экономического потенциала России 2023 года; стратегическое планирование; направления экономического роста.

THE RUSSIAN ECONOMY DURING THE PERIOD OF SANCTIONS PRESSURE: REALITIES AND TRENDS

Volkova Lidiya Vitalievna

Результаты экономической деятельности субъектов экономической системы России в настоящее время позволяют с уверенностью отметить, что в целом, на фоне мировых геополитических изменений и борьбы стран за лидерство в глобальном товарообмене, роста мирового уровня инфляции и переоценки стоимости общественных благ и капитала, российская система экономических отношений характеризуется повышенным уровнем надежности.

В условиях беспрецедентного санкционного давления и деструктуризации промышленности российская экономика сохраняет способность направлять инвестиции на промышленное развитие, определяя главными ориентирами создание новых технологичных и эффективных ресурсоэкономичных

производств и продуктов. Для успеха неоиндустриализации страны важно актуализировать подходы в стратегии планирования, направленные на синхронизацию программ экономического развития всех участников российского рынка, совершенствование системы управления научно-технологическим комплексом со сменой устаревшей инфраструктуры, на формирование новой сети центров международного сотрудничества, на смену сырьевой направленности развития и высокой зависимости от нефтегазовых доходов в пользу экспортно-ориентированной политики продуктами с высокой добавленной стоимостью.

Кроме того, можно отметить, что применяемые санкции и уход многих западных бизнес структур с российского рынка, способствовали экономическому росту и повышению потенциала российской экономической системы, позволив занять российскому бизнесу освободившиеся «ниши» на рынке и укрепить свою конкурентоспособность, обеспечив тем самым достаточную степень устойчивости экономики страны в целом.

Однако, учитывая данные экспертов о наличии определенного 30-40% негативного влияния санкций для российской экономики [1], можно считать, что санкции, технологическая блокада и изоляция России являются серьезной проблемой на пути трансформации экономики, перестройки отношений в глобальных международных организациях, формирования равноправного сотрудничества с разными мировыми государствами в дополнении к имеющимся продолжительное время проблемам в российской экономике, таким как сырьевая направленность, технологическое отставание, недостаток квалифицированных кадров, низкая эффективность труда и многим другим, являющихся следствием существующей до настоящего время экономической модели [2].

В настоящее время Правительством РФ проводится реализация национально ориентированных мероприятий в разных сферах: финансовой, политической, социальной и экономической. Серьезные трудности создает имеющаяся на протяжении многих лет традиционная роль поставщика сырьевых ресурсов страны с низкой добавленной стоимостью на мировых рынках в различных секторах промышленности. Реализация политики импортозамещения требует восстановления вертикальных производственных цепочек общественного воспроизводства и установления новых горизонтальных связей при интеграции промышленных комплексов и регионов России для ликвидации ранее существующих ограничительных и узких рамок производственного сектора и формирования нового собственного потенциала развития высокотехнологичных производств на основе инновационных стратегий и цифровых решений в общенациональных интересах.

Современные геополитические условия способствуют появлению на экономическом мировом рынке новых активных игроков наряду с развитыми странами Запада, США, Японии. В экономике все больше влияния стали оказывать страны Ближнего Востока, Китай, Индия, ОАЭ и многие другие страны, доля которых на мировых рынках постоянно растет, способствуя при этом смене принципов мироустройства.

Внешнеполитическая деятельность России, касающаяся разносторонних аспектов международного сотрудничества, активно развивается в направлении расширения связей и развития партнерских отношений с дружескими для России странами, решая вопросы приобретения новых инновационных технологий для промышленных предприятий и создавая благоприятные условия для инвестирования в экономику России.

В условиях неопределенности мирового порядка, высокой динамичности экономических и политических процессов набирает активность геополитическое объединение БРИКС. Растет число его участников, представляющих свои определенные интересы и позиции в мировом пространстве, создавая при этом весомую альтернативу действующим международным объединениям в разрешении глобальных конфликтов. Расширение деятельности привлекает новых участников из стран Северной Африки и Ближнего Востока для борьбы за мировые торговые рынки, сырьевые ресурсы и политическое влияние [3].

Правительством России на фоне сложившейся непростой ситуации на экономическом пространстве России еще с периода распространения пандемии COVID 19 принимались неотложные меры по сохранению экономического потенциала страны, по поддержке базовых отраслей промышленного сек-

тора, финансовых структур, обеспечивающих сохранение экономической устойчивости и стабильность национального благосостояния населения государства. Удалось не только поддержать темпы экономического роста, но и достичь прогресса в уровне промышленных производств, продолжить реализацию важных национальных проектов, развить мощности ВПК, не допустить краха финансовой системы и кризисов на потребительском рынке, снизить существенно уровень безработицы.

По представляемым Росстатом данным в 2023 году ВВП России имеет рост на 3,5% в основном за счет роста потребительского спроса, увеличения предприятиями запасов сырья, материалов и комплектующих для будущего производства в результате роста инвестиционных вложений, а также с реализацией мероприятий нацпроектов.

Объем производства в промышленности по данным Росстата по итогу 2023 года увеличился на 3,5% в основном (50%) в отраслях, связанных с ОПК и импортозамещением: производстве металлоизделий, электроники и прочих транспортных средств.

После максимального роста на 6,3% в 2021 году выпуск промышленного производства в 2022 году вырос только на 0,7%, в 2023 году отмечался практически ежемесячный рост с некоторым замедлением к концу года: + 2,7%.

Главный вклад в рост промышленного производства обеспечен в основном положительной динамикой выпуска обрабатывающей промышленности с ростом на 7,5%. Добыча полезных ископаемых и водоснабжение снизились на 1,3 и 2,5% соответственно.

Лидерами повышенного выпуска продукции в 2023 году отмечаются отрасли: производство металлических изделий (кроме машин и оборудования) с ростом по отношению к 2022 году на 27,8% к 2022 году; производство компьютеров, электроники и оптики с ростом на 32,8%; производство прочих транспортных средств и оборудования с ростом на 25,5%.

Также Росстат сообщает о росте выпуска обрабатывающих производств, осуществляемого по программе импортозамещения. Например, рост производства подшипников имеется на 27% , а рост выпуска грузовых вагонов увеличился 26,6% по отношению к 2022 году. При этом отмечался спад в отрасли обработки древесины и производства изделий из дерева и пробки (кроме мебели), а также производства бумаги и бумажных изделий (0,2 и 1,4% соответственно).

Существенное повышение выпуска промышленного производства категории готовых металлических изделий, электроники и оптики рассматривается экспертами показателем деловой активности в оборонно-промышленном комплексе, работающем по гособоронзаказу по производству оружия, боеприпасов, микросхем, радиолокационных приборов, радиоэлектроники для оптических приборов и компьютеров для нужд МО РФ, а также по производству военной техники.

В секторе добывающей промышленности выросли добыча и полезных ископаемых угля на 1,1 и 1% при одновременном снижении добычи металлических руд 2,1%. Росстат отмечает в целом снижение показателей добывающей отрасли в 2023 году на 1,3% за счет уменьшения добычи нефти.

Отмечаемый рост промышленного производства в 2023 году на 3,5 % является одним из высоких результатов последних десяти лет без учета восстановительного роста в постковидном периоде, что определяет окончание адаптационного периода компаний к новым условиям производства и мобилизацию ресурсов для перспективного развития.

Однако неравномерность промышленного роста на протяжении года оценивается некоторыми экспертами как стагнация в промышленности, рост которой обеспечивался в основном потребностями оборонного госзаказа для проведения СВО. Центральный Банк РФ также говорит о «перегреве экономики» и настаивают на мнении, что стабильность экономики должна быть обеспечена сбалансированным ростом показателей промышленного роста.

Ряд экспертов считают, что потенциал российского промышленного производства имеется, например, в добывающей отрасли и производстве легковых автомобилей, рост которых в 2023 году произошел на 19%¹.

В целом в экономике также отмечаются положительные динамики. Прирост валовой добавленной стоимости отмечался в секторе туризма, гостиничного бизнеса и предприятий общественного пи-

¹ По данным Росстата https://rosstat.gov.ru/enterprise_industrial (дата обращения 28.02.2024)

тания на 10%, в секторе финансовых и страховых услуг на 8,6%, в торговле на 7,3%, в сфере обрабатывающей промышленности на 7,0%, в строительстве - на 7,0%.

Рост добавленной стоимости в сельском хозяйстве в 2023 году незначительный - 0,1%. Учитывая спад добывающей отрасли в 2023 году, также отмечается снижение добавленной стоимости на 2,0%. В сфере здравоохранения и социальных услуг снижение добавленной стоимости произошло на 0,4%, а в секторе водоснабжения, водоотведения, организации сбора и утилизации отходов – на 3,0%.

Отмечается рост доли расходов на конечное потребление в структуре ВВП за счет увеличения доли расходов домохозяйств – 49,8% (47,4% к 2022 году) и расходов госуправления – 18,3% (16,9%). По итогам 2023 года доля расходов составила в целом 68,7% (64,9% в 2022 году). Наряду с этим в структуре ВВП увеличилась и доля валового накопления - 27,0% с 22,5% в 2022 году, в том числе в разрезе доли основного капитала до 22,6% с 20,1%, изменения запасов материальных оборотных средств до 4,4% по отношению к 2,4% в 2022 году.

Доля чистого экспорта (экспорт минус импорт) по данным Росстата снизилась в 2023 году до 4,3% с 12,6% в 2022 году.

Таким образом рост ВВП в 2023 году обеспечен в основном за счет конечного потребления домохозяйств, связанная с ростом реальных доходов населения по данным Росстата на 5,4% вследствие существенного роста занятости до 74,2 млн человек, превышающего уровень 2022 года на 3%, мягкой денежной политики и реализации политики льготного ипотечного кредитования.

Сокращение добычи нефти на 1 % из-за ограничений ЕС на российскую нефть и как следствие сокращение производственных расходов привело к росту доходности предприятий этого сектора, стабилизирующей позиции внутреннего рынка.

Расходование средств Фонда национального благосостояния также влияло на увеличение ВВП за счет финансирования бюджетного дефицита, позволившего сохранять исполнение государственных расходов, обеспечив при этом общий вклад государства в ВВП порядка 0,5 – 1 процентных пунктов.

Эксперты в ближайшие три года ожидают постепенного ускорения прироста ВВП, в меньшем размере по сравнению с 2023 годом на 2,1 - 2,2%. Прогноз незначительного экономического роста подтверждает и Центробанк - в 2025 году до 1-2%.

Отмечая существенное повышение ВВП в 2023 году, Банк России объясняет это ростом именно внутреннего и инвестиционного спроса на фоне роста потребностей ВПК, роста зарплат и льготного кредитования. Трансформация экономики требовала создания новых мощностей, обеспеченных ростом инвестиционной активности. По мнению Банка России, спрос в экономике в 2023 году, подкрепляемый государственными расходами и льготным кредитованием, ростом заработных плат, заметно превышал возможности производства, что отразилось на росте цен и чрезмерном росте ВВП [4].

Для стабилизации устойчивого темпа роста экономики следует в 2025-2026 гг. в размере в 1,5-2,5% в год сохранить развитие в приоритетных отраслях экономики, активно поддерживаемых правительством РФ. Модернизация производства и стабилизация достигнутого уровня в 2023 году производства для многих предприятий, по мнению ЦБ РФ, будет фактически невозможны для многих предприятий из-за необходимости перспективного жесткого денежно-кредитного регулирования. Таким образом, на 2025 и 2026 годы прогноз ВВП регулятора, учитывающий дефицит федерального бюджета РФ и снижение роста мирового ВВП, составляет 1-2% и 1,5-2% соответственно.

В прогнозе социально-экономического развития страны на 2024 – 2026 годы скорректированы основные параметры с учетом наличия таких тенденций, как: рост в перспективе мировых цен на нефть; волатильность российской валюты; низкий уровень безработицы и увеличение реальных доходов населения; повышение инвестиционной активности; опережающий рост выпуска в обрабатывающей промышленности за счет отраслей машиностроительного комплекса.

Экономический рост будет обеспечиваться за счет удовлетворения внутреннего потребительского и инвестиционного спроса с переориентацией на новые рынки экспортной продукции. Главными источниками роста инвестиционных вложений в перспективе на 3% признаются собственные средства компаний и кредитные источники. Потребительский спрос предполагается увеличить за счет роста общего товарооборота в 2024–2026 годах на 3,4 – 3,6% и повышения объема платных услуг населению

на 2,6% в год.

Планируется в 2024–2026 годах сохранить траекторию содействия трансформации экономики с повышением эффективности реализации приоритетных направлений экономической политики, направленных на: расширение внешнеэкономического взаимодействия и международного сотрудничества с дружескими государствами с созданием транспортных и платежных инфраструктур; укрепление технологического суверенитета; обеспечение финансового суверенитета; опережающее развитие транспортной, коммунальной и социальной инфраструктур; повышение благосостояния граждан; обеспечение народосбережения, защита материнства и детства, поддержка семей, имеющих детей.

Регулирование бюджетной политики с достаточным уровнем государственных расходов для формирования бюджетной устойчивости, обеспечения внутреннего спроса и формирования экономики предложения, а также рациональная денежно-кредитная политика, учитывающая инфляционные процессы и финансовые потребности для структурной трансформации экономики, позволят в 2024 – 2026 годах обеспечить рост ВВП на 2,2 – 2,3% в год в реальном выражении.

Рисками прогноза прогнозируется снижение темпов роста глобальной экономики со снижением спроса на российские экспортные группы товаров и снижением на них цен, ведущего к снижению доходов бюджета России. Внутренние риски определяются дефицитом кадрового обеспечения, низким уровнем производительности труда, недостаточной гибкостью рынка труда, подготовки и переподготовки кадров, ужесточением денежно-кредитной политики, влияющей на инвестиционную активность.

Риски учтены в формировании консервативного варианта прогноза социально-экономического развития на 2024-2026 годы для достижения сложных компромиссов между процессами инфляции и рецессии, господдержки и консолидации бюджетов, льготного кредитования части проектов и созданием адекватной экономической рыночной среды.

Снижение зависимости от высокотехнологической продукции Запада определяет необходимость продолжения реализации мероприятий политики импортозамещения, производства основных позиций товаров, необходимых для создания национальных техстандартов и неоиндустриализации.

Выявление в регионах России и секторах экономики потенциальных «точек» экономического роста, трансформация системы экономических отношений в соответствии с изменяющимися внешними и внутренними условиями, интеграция субъектов экономики для укрепления взаимосвязей в производственных вертикалях общественного воспроизводства с отраслевым перераспределением ресурсов и ориентацией на новые мировые рынки Ближнего Востока становятся основой сохранения суверенитета России и экономической безопасности.

Список источников

1. Шлычков В.В., Батайкин П.А., Нестулаева Д.Р. Сегодня и завтра российской экономики: вызовы 2022 года, новые реалии и неопределенности развития // Вестник Тверского государственного университета. Серия: экономика и управление. – 2022. - № 2 (58). – С. 101-112.
2. Шушунова Т.Н., Ситников Е.В., Трансформация отечественной экономической модели в целях обеспечения технологического суверенитета // Экономическая безопасность. – 2023. – Том 6. – № 3. – С. 925– 940. doi: 10.18334/ecsec. 6.3.118348/
3. Медушевский Н.А., Пензин Ф.Е. Арабские страны и расширение БРИКС // Теории и проблемы политических исследований. 2023. Том 12. № 7А. С. 58-73. DOI: 10.34670/AR.2023.66.52.008
4. Вестник Сибирского института бизнеса и информационных технологий. Том 12, № 2. 2023 144 УДК: 338.2 © В. В. Шлычков, Д. Р. Нестулаева, Д. А. Зарезнов DOI: 10.244 12/2225-8264-2023-2-144-151 В. В. Шлычков, Д. Р. Нестулаева, Д. А. Зарезнов РОССИЙСКАЯ ЭКОНОМИКА 2023: НЕИЗБЕЖНОЕ ИЗМЕНЕНИЯ ПАРАДИГМ И ПРОГНОЗЫ РАЗВИТИЯ
5. <https://www.nalog.gov.ru/rn77/>

НАУЧНОЕ ИЗДАНИЕ

ФИНАНСЫ И РЕАЛЬНЫЙ СЕКТОР ЭКОНОМИКИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Сборник статей

Международной научно-практической конференции

г. Пенза, 25 марта 2024 г.

Под общей редакцией

кандидата экономических наук Г.Ю. Гуляева

Подписано в печать 26.03.2024.

Формат 60×84 1/16. Усл. печ. л. 3,3

МЦНС «Наука и Просвещение»

440062, г. Пенза, Проспект Строителей д. 88, оф. 10

www.naukaip.ru

