МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЦЕНТР НАУЧНОГО СОТРУДНИЧЕСТВА
«НАУКА И ПРОСВЕЩЕНИЕ»

НАУКА и ПРОСВЕЩЕНИЕ
МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЦЕНТР НАУЧНОГО СОТРУДНИЧЕСТВА

СОВРЕМЕННАЯ РОССИЙСКАЯ НАУКА:

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ, ДОСТИЖЕНИЯ И ИННОВАЦИИ

СБОРНИК СТАТЕЙ VI ВСЕРОССИЙСКОЙ НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКОЙ КОНФЕРЕНЦИИ,
СОСТОЯВШЕЙСЯ 12 ДЕКАБРЯ 2023 Г. В Г. ПЕНЗА

ПЕНЗА
МЦНС «НАУКА И ПРОСВЕЩЕНИЕ»
2023

УДК 001.1
ББК 60
С56

Ответственный редактор:
Гуляев Герман Юрьевич, кандидат экономических наук

С56

СОВРЕМЕННАЯ РОССИЙСКАЯ НАУКА: АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ, ДОСТИЖЕНИЯ И ИННОВАЦИИ: сборник статей VI Всероссийской научно-практической конференции. В 2 ч. Ч. 2. Пенза: – МЦНС «Наука и Просвещение». – 2023. – 182 с.

ISBN 978-5-00236-128-1 Ч. 2
ISBN 978-5-00236-126-7

Настоящий сборник составлен по материалам VI Всероссийской научно-практической конференции «**СОВРЕМЕННАЯ РОССИЙСКАЯ НАУКА: АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ, ДОСТИЖЕНИЯ И ИННОВАЦИИ**», состоявшейся 12 декабря 2023 г. в г. Пенза. В сборнике научных трудов рассматриваются современные проблемы науки и практики применения результатов научных исследований.

Сборник предназначен для научных работников, преподавателей, аспирантов, магистрантов, студентов с целью использования в научной работе и учебной деятельности.

Ответственность за аутентичность и точность цитат, имен, названий и иных сведений, а также за соблюдение законодательства об интеллектуальной собственности несут авторы публикуемых материалов.

Полные тексты статей в открытом доступе размещены в Научной электронной библиотеке **Elibrary.ru** в соответствии с Договором №1096-04/2016К от 26.04.2016 г.

УДК 001.1
ББК 60

© МЦНС «Наука и Просвещение» (ИП Гуляев Г.Ю.), 2023
© Коллектив авторов, 2023

ISBN 978-5-00236-128-1 Ч. 2
ISBN 978-5-00236-126-7

Ответственный редактор:
Гуляев Герман Юрьевич – кандидат экономических наук

Состав редакционной коллегии и организационного комитета:

Агаркова Любовь Васильевна –
доктор экономических наук, профессор
Ананченко Игорь Викторович –
кандидат технических наук, доцент
Антипов Александр Геннадьевич –
доктор филологических наук, профессор
Бабанова Юлия Владимировна –
доктор экономических наук, доцент
Багамаев Багам Манапович –
доктор ветеринарных наук, профессор
Баженова Ольга Прокопьевна –
доктор биологических наук, профессор
Боярский Леонид Александрович –
доктор физико-математических наук
Бузни Артемий Николаевич –
доктор экономических наук, профессор
Буров Александр Эдуардович –
доктор педагогических наук, доцент
Васильев Сергей Иванович –
кандидат технических наук, профессор
Власова Анна Владимировна –
доктор исторических наук, доцент
Гетманская Елена Валентиновна –
доктор педагогических наук, профессор
Грицай Людмила Александровна –
кандидат педагогических наук, доцент
Давлетшин Рашит Ахметович –
доктор медицинских наук, профессор
Иванова Ирина Викторовна –
кандидат психологических наук
Иглин Алексей Владимирович –
кандидат юридических наук, доцент
Ильин Сергей Юрьевич –
кандидат экономических наук, доцент
Искандарова Гульнара Рифовна –
доктор филологических наук, доцент
Казданян Сусанна Шалвовна –
кандидат психологических наук, доцент
Качалова Людмила Павловна –
доктор педагогических наук, профессор
Кожалиева Чинара Бакаевна –
кандидат психологических наук
Колесников Геннадий Николаевич –
доктор технических наук, профессор
Корнев Вячеслав Вячеславович –
доктор философских наук, профессор
Кремнева Татьяна Леонидовна –
доктор педагогических наук, профессор
Крылова Мария Николаевна –
кандидат филологических наук, профессор
Кунц Елена Владимировна –
доктор юридических наук, профессор
Курленя Михаил Владимирович –
доктор технических наук, профессор
Малкоч Виталий Анатольевич –
доктор искусствоведческих наук
Малова Ирина Викторовна –
кандидат экономических наук, доцент
Месеняшина Людмила Александровна –
доктор педагогических наук, профессор
Некрасов Станислав Николаевич –
доктор философских наук, профессор
Непомнящий Олег Владимирович –
кандидат технических наук, доцент
Оробец Владимир Александрович –
доктор ветеринарных наук, профессор
Попова Ирина Витальевна –
доктор экономических наук, доцент
Пырков Вячеслав Евгеньевич –
кандидат педагогических наук, доцент
Рукавишников Виктор Степанович –
доктор медицинских наук, профессор
Семенова Лидия Эдуардовна –
доктор психологических наук, доцент
Удут Владимир Васильевич –
доктор медицинских наук, профессор
Фионова Людмила Римовна –
доктор технических наук, профессор
Чистов Владимир Владимирович –
кандидат психологических наук, доцент
Швец Ирина Михайловна –
доктор педагогических наук, профессор
Юрова Ксения Игоревна –
кандидат исторических наук

СОДЕРЖАНИЕ

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ 8

ТЕОРЕТИКО-МЕТОДИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ К ИЗУЧЕНИЮ ДОХОДНОСТИ
ГЛЕБА СОФИЯ ВИТАЛЬЕВНА 9

МОЛОДЕЖНАЯ ЗАНЯТОСТЬ В РЕГИОНАХ СЕВЕРО-КАВКАЗСКОГО ФЕДЕРАЛЬНОГО ОКРУГА
ПШИЦУКОВА ДЖУЛЬЕТТА ХАСАНОВНА 13

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ОПЫТ ЛИЦЕНЗИРОВАНИЯ СТОМАТОЛОГИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ: ПРАКТИКА ВЕДУЩИХ СТРАН МИРА
ЕФРЕМОВ НИКОЛАЙ АЛЕКСАНДРОВИЧ, ЮСИФОВ ДЖАВИД МАМЕДШАХ ОГЛЫ,
МУЖЖАВЛЕВА ТАТЬЯНА ВИКТОРОВНА 16

ЭЛЕКТРОННЫЕ ДЕНЬГИ В СОВРЕМЕННОМ МИРЕ
МАКАРЕНКО АНДРЕЙ ВИТАЛЬЕВИЧ 22

АНАЛИЗ РЕНТАБЕЛЬНОСТИ КАПИТАЛА ОРГАНИЗАЦИИ И ФАКТОРЫ ЕЕ ИЗМЕНЕНИЯ
МЕДВЕДЕВА ВИКТОРИЯ АНДРЕЕВНА 25

СОВРЕМЕННЫЕ МЕТОДЫ УПРАВЛЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬЮ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ СЛУЖАЩИХ
ЛАПУШКИНА МАРИЯ АЛЕКСАНДРОВНА 29

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЙ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНОГО ПРОИЗВОДСТВА РОССИИ В УСЛОВИЯХ САНКЦИЙ
БАЛАБАНОВ А.Д. 32

ПОДХОДЫ К ФОРМИРОВАНИЮ МОДЕЛЕЙ КОМПЕТЕНЦИЙ РАБОТНИКОВ ОРГАНИЗАЦИЙ
СИМАРОВА ИРИНА СЕРГЕЕВНА, АЛЕКСЕЕВИЧЕВА ЮЛИЯ ВЛАДИМИРОВНА,
ЖИГИН ДМИТРИЙ ВЛАДИМИРОВИЧ, РУДНЕВА ЛАРИСА НИКОЛАЕВНА 36

ПРИМЕНЕНИЕ МСФО В РАЗЛИЧНЫХ СТРАНАХ МИРА
СЕМЕНОВА НАТАЛЬЯ АЛЕКСЕЕВНА, НЕРУБЕНКО МАРИНА СЕРГЕЕВНА,
ГЕРЮГОВА ДАРЬЯ БОРИСОВНА 39

УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ КАК ФАКТОР СТАБИЛЬНОСТИ ФИНАНСОВОГО РЫНКА
ИДИРИСОВА АЙНАЗИЯ ТУЛЕГЕНОВНА, БЕЗЛЕР ОКСАНА ДМИТРИЕВНА 43

ПРОМЫШЛЕННОЕ СТРАТЕГИЧЕСКОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ И УЧЕТ В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВИЗАЦИИ
АНТОНОВА ИРИНА СЕРГЕЕВНА 49

АНАЛИЗ ТЕОРЕТИЧЕСКИХ КОНЦЕПЦИЙ НЕРАВНОМЕРНОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНАЛЬНЫХ РЫНКОВ ТРУДА
ИБРАЕВА АЙГУЛЬ РАХЫМЖАНОВНА 56

ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ НА ЮГЕ РОССИИ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ
МУХАМЕТЖАНОВ Э.М. 61

ДЕЛОВЫЕ ИГРЫ КАК СРЕДСТВО ПОВЫШЕНИЯ ФИНАНСОВОЙ ГРАМОТНОСТИ ШКОЛЬНИКОВ ПРИ ИЗУЧЕНИИ ВОПРОСОВ СТРАХОВАНИЯ
БАКАЛОВА ТАТЬЯНА ВАСИЛЬЕВНА, ПАЛЬЧИКОВА КРИСТИНА АНАТОЛЬЕВНА 66

КОНКУРЕНЦИЯ КАК МОДЕЛЬ СОВРЕМЕННОГО РЫНКА
РОГОЗИН ДАНИИЛ ДМИТРИЕВИЧ 70

ИНСТРУМЕНТЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ НА ОСНОВЕ КЛИЕНТООРИЕНТИРОВАННОГО ПОДХОДА
АЛЕШИНА ПОЛИНА ВАДИМОВНА 74

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ 79

ИСТОРИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ СТАНОВЛЕНИЯ ИНСТИТУТА ОСВОБОЖДЕНИЯ ОТ УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ В ДОРЕВОЛЮЦИОННЫЙ ПЕРИОД
ЯКОВЛЕВА ОКСАНА АНАТОЛЬЕВНА 80

ПОДРОСТКОВАЯ ПРЕСТУПНОСТЬ
ГУДКОВА ДАРЬЯ АЛЕКСАНДРОВНА, ЛАВРЕНТЬЕВА ДАРЬЯ ОЛЕГОВНА 83

О НЕКОТОРЫХ ВОПРОСАХ ДОКАЗЫВАНИЯ ОБСТОЯТЕЛЬСТВ ПРИ ОПРЕДЕЛЕНИИ КОМПЕНСАЦИИ МОРАЛЬНОГО ВРЕДА КАК СПОСОБА ЗАЩИТЫ ДЕЛОВОЙ РЕПУТАЦИИ
ПОЛЯКОВ ЕВГЕНИЙ АНТОНОВИЧ 87

ИСКУССТВЕННЫЙ ИНТЕЛЛЕКТ И РАЗВИТИЕ ЭЛЕКТРОННОГО ПРАВИТЕЛЬСТВА
ШАЛАТОВ АЛЕКСАНДР МИХАЙЛОВИЧ 90

ПОНЯТИЕ И ПРАВОСУБЪЕКТНОСТЬ КОРПОРАЦИИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
ГЕНЕРАЛОВА КАРИНА РАДИКОВНА 93

ПРАВОВЫЕ ОСНОВАНИЯ ПРИВЛЕЧЕНИЯ К УЧАСТИЮ В СВО ИЛИ В ДРУГИХ ВОЕННЫХ ДЕЙСТВИЯХ ОСУЖДЕННЫХ К ЛИШЕНИЮ СВОБОДЫ В ИНТЕРЕСАХ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
ГЛАГОЛЕВА ПОЛИНА СЕРГЕЕВНА 96

УГОЛОВНО-ПРАВОВАЯ ОХРАНА ОБЩЕСТВЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ
КАЛАШНИКОВ ТИМУР ВЯЧЕСЛАВОВИЧ 100

ПРОКУРОРСКИЙ НАДЗОР КАК ВИД ГОСУДАРСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ
ЛЕВАШОВ СЕРГЕЙ ДМИТРИЕВИЧ 103

ВЛИЯНИЕ УХОДА ИЗ РОССИИ МЕЖДУНАРОДНЫХ ПЛАТЕЖНЫХ СИСТЕМ В МАРТЕ 2022 ГОДА НА БЕЗНАЛИЧНОЕ ДЕНЕЖНОЕ ОБРАЩЕНИЕ
ЗАБОРОНЮК АЛЕКСАНДР СЕРГЕЕВИЧ 106

НЕМЕЦКАЯ КОНЦЕПЦИЯ МЕЖДУНАРОДНОГО ПРАВА
БЕККЕР АЛИНА АНДРЕАСОВНА 109

СУБЪЕКТЫ И СПОСОБЫ СОБИРАНИЯ ДОКАЗАТЕЛЬСТВ: СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ДОСУДЕБНЫХ И СУДЕБНЫХ СТАДИЙ УГОЛОВНОГО СУДОПРОИЗВОДСТВА
ДОБРЫНИНА АНАСТАСИЯ ВЯЧЕСЛАВОВНА 113

НАСЛЕДОВАНИЕ И ЕГО РЕГУЛИРОВАНИЕ В ГРАЖДАНСКОМ ПРАВЕ: ПРАВА И ОБЯЗАННОСТИ НАСЛЕДНИКОВ
СИМОНОВА АНАСТАСИЯ АЛЕКСЕЕВНА 119

ВНЕДРЕНИЕ ЦИФРОВОГО РУБЛЯ КАК ЮРИДИЧЕСКИЙ МЕТОД ТРАНСФОРМАЦИИ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ФИНАНСОВОЙ СИСТЕМЫ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
КОВАЧ ВИКТОРИЯ ИВАНОВНА, ФОМЕНКО ДИАНА ФЕДОРОВНА 122

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ МЕЖДУНАРОДНОГО УСЫНОВЛЕНИЯ
ДУХОВА АНАСТАСИЯ АЛЕКСАНДРОВНА, ОБРЕЗКОВА ЕКАТЕРИНА АЛЕКСАНДРОВНА 125

НЕДОПУСТИМЫЕ ФИРМЕННЫЕ НАИМЕНОВАНИЯ: АНАЛИЗ СУДЕБНОЙ ПРАКТИКИ
СИМОНОВИЧ АНДРЕЙ АНДРЕЕВИЧ 128

АКТУАЛЬНЫЕ КРИМИНОЛОГИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ ПРЕДУПРЕЖДЕНИЯ ПРЕСТУПЛЕНИЙ ТЕРРОРИСТИЧЕСКОЙ И ЭКСТРЕМИСТСКОЙ НАПРАВЛЕННОСТИ
ДЕНИСОВ ИГОРЬ ИГОРЕВИЧ, МОТИН АЛЕКСАНДР ОЛЕГОВИЧ 131

МЕСТО ТАМОЖЕННОГО ПРАВА В ПРАВОВОЙ СИСТЕМЕ РОССИИ. ПОНЯТИЕ И ФУНКЦИИ
ДАВЛЕТОВ ШЕЙХНАЗАР 135

ГЕНЕЗИС ИНСТИТУТА МИРОВЫХ СУДЕЙ В РОССИИ
АНФАЛОВА ЕКАТЕРИНА СЕРГЕЕВНА 138

ПРИМЕНИМОСТЬ РАСЧЕТОВ ПРИ ВОЗВРАТЕ ИМУЩЕСТВА ИЗ НЕЗАКОННОГО ВЛАДЕНИЯ ДЛЯ ЗАЩИТЫ НАРУШЕННОГО ПРАВА
ДРОЗДЕНКО АНДРЕЙ ОЛЕГОВИЧ 141

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ СЛИЯНИЯ И ПРИСОЕДИНЕНИЯ ФИНАНСОВЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ – КАК СПОСОБА КОНЦЕНТРАЦИИ КАПИТАЛОВ НА РЫНКЕ ФИНАНСОВЫХ УСЛУГ
ЧИВЕЛЕВ ДАНИЛА КИРИЛЛОВИЧ 145

ПРИЗНАНИЕ БРАКОВ, ЗАКЛЮЧЕННЫХ ЗА РУБЕЖОМ
КАНАНЫХИНА АЛИНА АЛЕКСАНДРОВНА, МАСЛИНА ИЛОНА ДМИТРИЕВНА 148

ЦИФРОВИЗАЦИЯ В АДМИНИСТРАТИВНОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ
БАЛЮК АНАСТАСИЯ РОМАНОВНА, ШПАЧЕНКО АЛЕКСАНДРА СЕРГЕЕВНА 151

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ПРАВОВОГО СТАТУСА АКЦИОНЕРА И УЧАСТНИКА ОБЩЕСТВА С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ
ЧИКОВАНИ СОФИЯ НИКОЛАЕВНА 154

НОВЫЙ ЭТАП В РАССМОТРЕНИИ ВОПРОСА О ПРИМЕНЕНИИ СМЕРТНОЙ КАЗНИ В СВЕТЕ ИЗМЕНЕНИЙ МЕЖДУНАРОДНОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА
КУЧУГУРИНА ЮЛИЯ ВЛАДИМИРОВНА 158

РЕАЛИЗАЦИЯ ВОЕННЫМИ ПРОКУРОРАМИ ПОЛНОМОЧИЙ В ГРАЖДАНСКОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ В УСЛОВИЯХ МОБИЛИЗАЦИИ
ШЕСТАК АЛЕКСАНДР СЕРГЕЕВИЧ, ЧИЛИКИН СЕРГЕЙ ВЛАДИМИРОВИЧ 162

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ НАДЛЕЖАЩЕГО ИЗВЕЩЕНИЯ СТОРОН В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ
ГРИГОРЬЕВА АРИНА АНДРЕЕВНА 167

АКТУАЛЬНЫЕ ИЗМЕНЕНИЯ В МАТЕРИАЛЬНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ УЧАСТНИКОВ СПЕЦИАЛЬНОЙ ВОЕННОЙ ОПЕРАЦИИ
СОКОЛОВ МАКСИМ АНДРЕЕВИЧ 170

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ УЧАСТИЯ ПРОКУРОРА В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ
МОРОЗОВ АЛЕКСАНДР АЛЕКСЕЕВИЧ 176

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 338.314

ТЕОРЕТИКО-МЕТОДИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ К ИЗУЧЕНИЮ ДОХОДНОСТИ

ГЛЕБА СОФИЯ ВИТАЛЬЕВНА
студент
ФГБОУ ВО «Новосибирский государственный технический университет»

Научный руководитель: Баранова Инна Владимировна
д.э.н., профессор
ФГБОУ ВО «Новосибирский государственный технический университет»

Аннотация: в данной статье рассматривается понятие «доходность» и факторы, оказывающие влияние на доходность организации, а также методические подходы к её анализу. Кроме того, систематизированы и проанализированы резервы, которые способствуют повышению доходности организации.
Ключевые слова: доходность, анализ, фактор, методика, резерв.

THEORETICAL AND METHODOLOGICAL APPROACHES TO THE STUDY OF PROFITABILITY

Gleba Sofia Vitalievna

Scientific adviser: Baranova Inna Vladimirovna

Abstract: this article discusses the concept of "profitability" and the factors influencing the profitability of an organization, as well as methodological approaches to its analysis. In addition, reserves that contribute to increasing the profitability of the organization have been systematized and analyzed.
Key words: profitability, analysis, factor, methodology, reserve.

В современных условиях динамичного экономического развития вопросы повышения доходности и эффективного управления становятся все более актуальными для любого предприятия. Анализ и оптимизация доходности играют ключевую роль в достижении финансовой устойчивости и успешного функционирования организации.

В научной литературе нет единого толкования термина «доходность». В таблице приведена сравнительная характеристика различных трактовок доходности (табл. 1).

Таблица 1

Основные трактовки понятия «доходность»

Автор	Определение
А. В. Якунина	Характеристика реальной финансовой эффективности актива в виде годовой ставки сложных процентов с учётом всех видов дохода, связанных с данным активом [1, с. 34].
Д. Г. Бадмаева	Отношение дохода, полученного от финансового актива – дивиденда, процента, премии – к вложениям в него [2, с. 58].
Н. С. Пласкова.	Отношение (уровень) дохода (совокупного или его элементов - выручки, полученных дивидендов, процентов по депозитным вкладам и займам, прочих доходов и т.п.) к совокупным активам или их элементам; совокупным финансовым ресурсам или их элементам; общей величине расходов или их элементам [3, с. 231].

Продолжение таблицы 1

Автор	Определение
О. А. Володина	Способность операции приносить доход. Определяется отношение прироста средств в результате операции к величине средств, вложенных в операцию [4, с. 187].
С. В. Асламов	Относительный показатель, характеризующий эффективность инвестиционных операций и показывающий соотношение между инвестиционным доходом и инвестиционными затратами [5, с. 49].
А. Б. Райзберг	Прибыльность компании, измеряемая отношением годовой прибыли к издержкам производства или к капиталу компании [6].

Таким образом, доходность – это показатель, который измеряет, насколько успешно предприятие генерирует прибыль от своей деятельности.

Анализ доходности – это процесс оценки эффективности, который позволяет определить, насколько успешно предприятие генерирует прибыль на основе своей деятельности. Данный анализ может проводиться с различными целями, такими как оценка инвестиционной привлекательности предприятия, оценка его финансовой устойчивости или принятие стратегических решений.

Факторы, влияющие на доходность, подразделяются на внешние и внутренние. Внешние факторы – это условия, на которые компания не может оказать влияния, но они существенно влияют на ее деятельность. В свою очередь, внутренние факторы зависят от самого предприятия. Примеры внутренних и внешних факторов представлены на рисунке 1.

Рис. 1. Факторы, влияющие на доходность

Понимание и учет как внешних, так и внутренних факторов позволяет оценить риски и возможности, а также разработать стратегии для повышения доходности деятельности предприятия.

Существует несколько методических подходов к анализу доходности, которые могут быть применены в различных сферах и для разных целей (рис. 2).

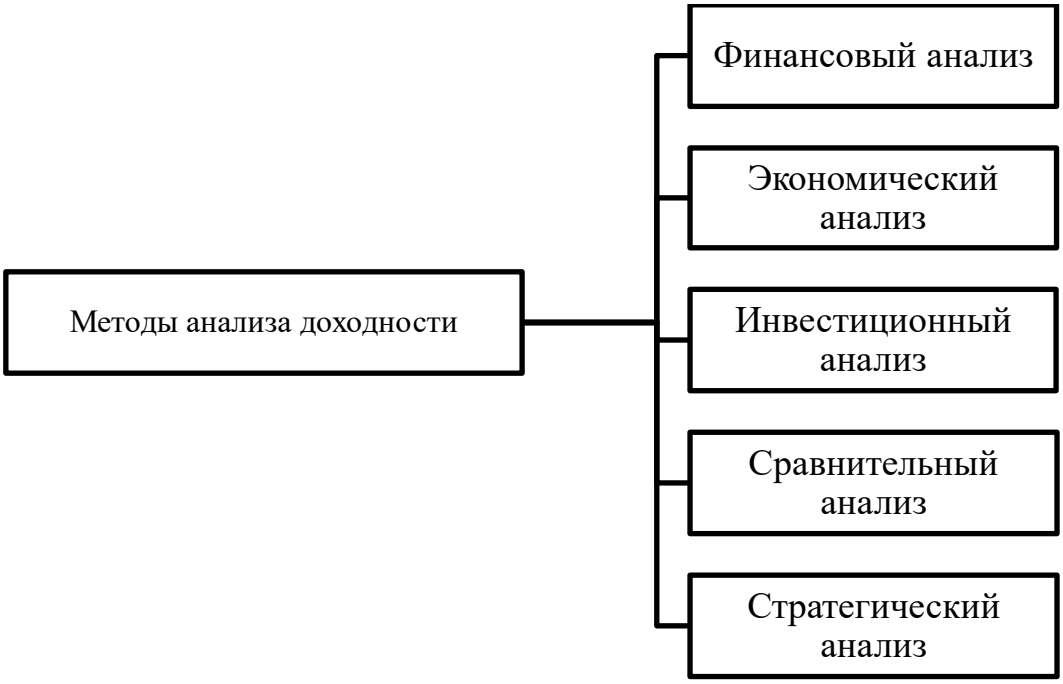

Рис. 2. Методы анализа доходности

Таблица 2

Характеристика резервов повышения доходности

Резерв	Описание
Оптимизация расходов	Анализ структуры затрат и сокращение издержек, поиск способов оптимизации расходов без ущерба для качества продукции или обслуживания.
Увеличение объёмов продаж	Анализ рынка для понятия потребностей и предпочтений клиентов, более точного прогноза продаж. Чем больше объём продаж, тем больше прибыли получит компания.
Инвестирование	Инвестиции могут быть направлены на расширение компании, внедрение новых технологий, что, в свою очередь, может привести к увеличению объема продаж и, следовательно, доходности.
Оптимизация налогов	Использование законных способов для минимизации налоговых платежей позволяет компании сэкономить средства, которые были бы потрачены на уплату налогов.
Развитие новых продуктов	Новые продукты могут быть разработаны с учетом изменяющихся потребностей и предпочтений клиентов, что привлечет новую аудиторию и увеличит количество продаж.
Повышение квалификации персонала	Обученные сотрудники могут эффективнее выполнять свои обязанности, что приводит к увеличению общей производительности труда. Новые навыки и знания могут помочь улучшить рабочие процессы, сократить временные затраты и повысить эффективность бизнес-операций.

Финансовый анализ оценивает доходность на основе финансовых показателей компании, таких как прибыль, рентабельность активов, рентабельность собственного капитала и другие показатели. Экономический анализ оценивает доходность с учетом макроэкономических факторов, таких как инфляция, процентные ставки, валютные курсы и другие экономические переменные; этот подход помогает оценить внешние влияния на доходность. Инвестиционный анализ применяется для оценки доходности инвестиций и включает в себя такие методы, как NPV (чистая приведенная стоимость), IRR

(внутренняя норма доходности), ROI (индекс доходности) и др.; он помогает инвесторам и предпринимателям принимать решения о том, стоит ли инвестировать средства в определенный проект или актив. Сравнительный анализ сопоставляет доходность различных компаний, проектов или активов внутри одной отрасли или сектора; он позволяет оценить конкурентоспособность и относительную эффективность различных субъектов. Стратегический анализ оценивает доходность с точки зрения стратегии компании и включает в себя анализ рынка, конкурентной среды, потребительских предпочтений и других стратегических факторов, которые могут повлиять на доходность.

Выбор конкретного методического подхода зависит от целей анализа. Нередко используется комбинация нескольких подходов для получения более полной картины доходности и ее факторов.

Оценка доходности и выявление резервов её повышения являются неотъемлемой частью управления бизнесом. Повышение доходности предприятия может быть достигнуто различными способами (табл. 2).

Таким образом, эффективность деятельности, выраженная в повышении доходности, является целью любого предприятия. Доходность является ключевым фактором, влияющим на различные аспекты деятельности компании, способствующим ее развитию, укрепления финансового состояния, инвестиционной привлекательности.

Список источников

1. Якунина А.В. Финансовые рынки / А.В. Якунина, С.В. Якунин, Ю.В. Семернина. — Санкт-Петербург: Лань, 2022. — 124 с.
2. Бадмаева Д.Г. Финансовый менеджмент: учебно-методическое пособие. — Санкт-Петербург: СПбГАУ, 2019. — 86 с.
3. Пласкова Н.С. Финансовый анализ деятельности организации: учебник. — 3-е изд., перераб. и доп. — Москва: ИНФРА-М, 2023. — 372 с.
4. Володина О.А. Экономика: учебное пособие / О.А. Володина, О.В. Колодяжная. — Новосибирск: СГУВТ, 2023. — 247 с.
5. Асламов С. В. Экономическая оценка финансовых инвестиций: учебное пособие. — Чита: ЗабГУ, 2021. — 174 с.
6. Что такое доходность компании: понятие и определение термина - Глоссарий Банка Точка. URL: https://tochka.com/info/glossary/dokhodnost-kompanii/ (дата обращения: 18.11.2023).

УДК 331.5

МОЛОДЕЖНАЯ ЗАНЯТОСТЬ В РЕГИОНАХ СЕВЕРО-КАВКАЗСКОГО ФЕДЕРАЛЬНОГО ОКРУГА

ПШИЦУКОВА ДЖУЛЬЕТТА ХАСАНОВНА
студент,
Северо-Кавказский филиал РАНХиГС

Научный руководитель: Сорокина Оксана Владимировна
к.э.н., доцент
Северо-Кавказский филиал РАНХиГС

Аннотация. Особое внимание уделяется вовлечению молодежи в социально-экономическую жизнь региона и созданию условий для их профессионального и личностного развития. В статье рассматривается проблема трудоустройства молодежи на Северо-Кавказском федеральном округе. В ней представлены статистические данные об уровне безработицы в регионах округа, а также проведен анализ численности потенциальной рабочей силы. В статье также изучаются методы увеличения занятости молодежи.
Ключевые слова: молодежь, безработица, занятость, СКФО, трудоустройство.

YOUTH EMPLOYMENT IN THE REGIONS OF THE NORTH CAUCASUS FEDERAL DISTRICT

Pshitsukova Dzhul'etta Khasanovna

Scientific adviser: Sorokina Oxana Vladimirovna

Abstract. Particular attention is paid to the involvement of young people in the socio-economic life of the region and the creation of conditions for their professional and personal development. The article discusses the problem of youth employment in the North Caucasian Federal District. It presents statistical data on the unemployment rate in the regions of the district, as well as an analysis of the number of potential labor force. The article also examines methods to increase youth employment.
Key words: youth, unemployment, employment, North Caucasus Federal District, employment.

Молодежь - социально-демографическая группа лиц, которая является особо значимой во всех странах, потому что именно от молодежи зависит будущее каждого государства, поскольку они отличаются от других социальных групп своими функциями и свойствами, например, тем, что они ведут активный поиск места в жизни. В последние годы ситуация на российском рынке труда для молодежи становится все более напряженной, с увеличением безработицы и увеличением ее продолжительности. Молодые люди при трудоустройстве имеют низкую конкурентоспособности по сравнению с другими группами населения. Каждая страна занимается регулированием рынка труда молодежи. Однако наблюдаемые экономические, политические и другие проблемы приводят к росту безработицы.

Безработица – социально-экономическое явление, при котором часть трудоспособного населения ищут, но не могут найти работу. Это одна из глобальных проблем, с которой необходимо бороться.

Безработица достигла достаточно высокого уровня в современном мире. Борьба с безработицей среди молодежи остается одной из самых актуальных проблем в мире труда, требующей оценки, прогнозирования и разработки эффективных способов помощи.

Проанализируем изменение числа потенциальной рабочей силы в возрасте от 15 лет до 35 лет среднем по России и в регионах Северо-Кавказского федерального округа (далее СКФО) за 2020 по 2022 год (таблица 1). [1] Анализ данных говорит о неустойчивой динамики численности потенциальной рабочей силы как в России, так и в регионах СКФО.

Таблица 1

Число потенциальной рабочей силы (тысяч человек)

	2020	2021	2022
Российская Федерация	1659,2	1234,5	1010,1
Северо-Кавказский федеральный округ	235,1	198,6	135,7
Республика Дагестан	149,8	140,8	97,6
Республика Ингушетия	0,5	0,7	0,5
Кабардино-Балкарская Республика	3,2	3,0	0,5
Карачаево-Черкесская Республика	10,6	6,1	3,8
Республика Северная Осетия-Алания	27,8	25,8	11,4
Чеченская Республика	14,0	3,7	8,4
Ставропольский край	29,1	18,5	13,5

Как показывает таблица 1 число потенциальной рабочей силы в России и во многих регионах СКФО снижается, что в последствии может привести к увеличению безработицы и ухудшению условий труда для оставшихся работников.

Согласно рейтингу от 27 февраля 2023 года уровень безработицы среди молодежи по итогам четвертого квартала 2022 года в России составил 3,7 процента. Самая неблагоприятная ситуация наблюдается на рынке труда в Республике Дагестан, Северной Осетии и Ингушетии. [2]

Таблица 2

Уровень безработицы в регионах СКФО (в процентах)

	2021	2022
Российская Федерация	4,3	3,7
Республика Дагестан	13,5	11,6
Республика Ингушетия	29,7	28,4
Кабардино-Балкарская Республика	9,6	9,8
Карачаево-Черкесская Республика	10,1	10,2
Республика Северная Осетия-Алания	12,0	11,9
Чеченская Республика	11,2	11,0
Ставропольский край	4,8	4,5

Анализ таблицы 2 говорит о том, что самый высокий уровень безработицы среди молодежи в возрасте от 15 до 35 лет в СКФО составил в 2022 году - 28,4%. А это показатель того, что уровень безработицы на Северном Кавказе намного выше, чем в России.

Высокий уровень безработицы среди молодежи СКФО сегодня является неоспоримым фактом. Безработица не только свидетельствует об экономической нестабильности, но и представляет собой одну из наиболее острых социально-экономических проблем современности. Молодые специалисты часто недооценивают свои навыки и возможности, что затрудняет начало их карьеры. Кроме того, многие компании предпочитают нанимать сотрудников с опытом работы. Что делает поиск работы для мо-

лодых людей затруднительным. Но тем не менее, существуют разные способы поиска работы, например:

- кадровые агентства;
- личные связи и знакомства;
- социальные сети;
- профессиональные сообщества;
- карьерные консультанты и др.

Одним из самых распространенных способов поиска работы Северного Кавказа является второй из перечисленных способов – личные связи. И ее отсутствие является серьезным препятствием для многих людей. Студенты, которые оканчивают вуз или другое учебное заведение, могут действительно найти работу после окончания учебы, но только благодаря тому, что у них есть связи.

Государство заинтересовано в том, чтобы как можно больше людей были образованы, поэтому предлагает различные варианты повышения квалификации путем создания профессионального обучения. Проектов по поддержанию трудоустройства достаточно много, и они преследуют одни и те же цели, например, целью федерального проекта “Содействие занятости” является сохранение занятости граждан на рынке труда. Люди, заинтересованные в получении образования, совершенно бесплатно смогут получить ее.

Безработица является неотъемлемой частью нашей жизни. Одной из причин того, что люди часто сталкиваются с данной проблемой это то, что многие молодые специалисты остаются без работы. Работодатели считают, что, если взять на работу неопытного работника, лишь потеряют свое время. Однако стоит учесть тот факт, что в современном мире многие молодые специалисты смогут оправдать все ожидания, независимо от опыта работы. Они более активны, динамичны и лучше ориентируются, достигают целей и реализуют свои бизнес-идеи.

Список источников

1. «Федеральная служба государственной статистики»// «Потенциальная рабочая сила». URL: https://rosstat.gov.ru/storage/mediabank/prs.xlsx (04.12.2023)
2. «РИА Новости»// «Рейтинг российских регионов по уровню безработицы». URL: https://ria.ru/20230227/bezrabotitsa-1853624257.html (04.12.2023)

УДК 614.2

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ОПЫТ ЛИЦЕНЗИРОВАНИЯ СТОМАТОЛОГИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ: ПРАКТИКА ВЕДУЩИХ СТРАН МИРА

ЕФРЕМОВ НИКОЛАЙ АЛЕКСАНДРОВИЧ,
к.э.н., доцент, заведующий кафедрой
ЮСИФОВ ДЖАВИД МАМЕДШАХ ОГЛЫ,
магистрант,
МУЖЖАВЛЕВА ТАТЬЯНА ВИКТОРОВНА
д.э.н., доцент, профессор
ФГБОУ ВО «Чувашский государственный университет имени И.Н. Ульянова»

Аннотация: в статье рассматриваются особенности функционирования системы лицензирования стоматологических услуг в ряде государств. Выявлены общие аспекты и различия в процедуре получения лицензий соискателями. Приведена статистика Всемирной организации здравоохранения о плотности стоматологического персонала по странам, а также рейтинг государств в сфере медицинского туризма.
Ключевые слова: медицинское лицензирование, стоматологические услуги, медицинский туризм, плотность стоматологического персонала, международные стоматологические организации.

INTERNATIONAL EXPERIENCE IN LICENSING DENTAL ACTIVITIES: THE PRACTICE OF LEADING COUNTRIES OF THE WORLD

Efremov Nikolai Alexandrovich,
Yusifov Javid Mammadshah Oglu,
Muzhzhavleva Tatiana Viktorovna

Abstract: the article examines the features of the functioning of the licensing system for dental services in a number of states. Common aspects and differences in the procedure for obtaining licenses by applicants have been identified. The statistics of the World Health Organization on the density of dental personnel by country, as well as the ranking of states in the field of medical tourism are presented.
Key words: medical licensing, dental services, medical tourism, density of dental personnel, international dental organizations.

Качественное предоставление медицинских услуг, в том числе стоматологических, является основой здоровья и долголетия нации. Одним из факторов, обеспечивающих надлежащее медицинское обслуживание, выступает лицензирование врачебной деятельности.

Изучение порядка лицензирования в стоматологической сфере выявило, что в различных странах он имеет своеобразие, определяемое особенностями функционирования системы здравоохранения и законодательством. Однако, в целом, многие страны имеют определенные требования и процедуры для получения лицензии на практику в стоматологии [1].

В зависимости от страны и юрисдикции, требования к лицензированию стоматологических услуг могут варьироваться. К ним могут относиться следующие аспекты [2]:

1. Образование и квалификация: врачу-стоматологу необходимо иметь соответствующий документ об образовании по специальности, выданный высшим учебным заведением, имеющим соответствующую аккредитацию. В некоторых случаях может потребоваться прохождение специальных программ обучения или стажировки. Специалисты должны проходить регулярное обучение и постоянно повышать квалификацию для совершенствования своих профессиональных навыков и знаний.

2. Аттестация и оценка компетенции: специалисты сдают квалификационные экзамены, чтобы подтвердить свою компетенцию и профессионализм. Для оценки знаний, умений и способности претендентов выполнять стоматологические процедуры безопасно и эффективно испытания включают как теоретические, так и практические задания.

3. Лицензионный сбор и регистрация: соискатели обязаны уплатить лицензионный сбор и зарегистрироваться в соответствующем органе или ассоциации, чтобы получить официальную лицензию. Это помогает ведомствам отслеживать и контролировать стоматологическую практику и обеспечивает пациентам дополнительную защиту.

4. Этические стандарты и нормы поведения: врачи обязаны соблюдать высокие этические стандарты и нормы поведения, которые защищают интересы пациентов. Это включает конфиденциальность, соблюдение профессиональной тайны, уважение к пациенту и его правам, объективность в принятии решений и предоставлении информации о лечении.

5. Надзор и регулирование: государственные или региональные организации следят за лицензированием стоматологических услуг и наделены полномочиями применять дисциплинарные меры в случае нарушений или некомпетентности докторов. Это может включать проверку лечения, аудиты и рассмотрение жалоб пациентов.

Лицензирование стоматологических услуг является важным механизмом для обеспечения качества и безопасности стоматологической практики. Оно помогает защитить пациентов от некомпетентности и неправомерной деятельности и обеспечивает доступ к высококвалифицированному и надежному стоматологическому лечению.

В Канаде полномочия по лицензированию стоматологов переданы провинциям и территориям. Для получения лицензии стоматолог должен окончить аккредитованный университет по специальности, пройти экзамены и завершить практическое обучение. Кроме того, у стоматологов, практикующих в Канаде, может быть обязательное профессиональное страхование.

В Великобритании практика стоматологической деятельности регулируется General Dental Council (GDC). Чтобы получить лицензию, стоматолог должен изучить курс стоматологии в аккредитованном учебном заведении, что обычно занимает пять лет. После окончания курса стоматолог должен зарегистрироваться в GDC и получить лицензию на практику.

В Австралии стоматологическая практика регулируется Dental Board of Australia. Для получения лицензии стоматолог должен освоить стоматологический курс в аккредитованном вузе, сдать экзамены и завершить практическое обучение, которое включает выполнение определенного количества часов работы под наблюдением опытного стоматолога. Также стоматолог должен быть зарегистрирован в Dental Board of Australia.

В Европейском союзе существует Европейская стоматологическая лицензия (European Dental License), которая позволяет стоматологам свободно практиковать в странах ЕС без необходимости получения отдельных лицензий от каждого государства. Лицензия выдается на основе соблюдения определенных стандартов и требований, установленных Европейским союзом.

В Японии стоматологическая практика регулируется Министерством здравоохранения, труда и благосостояния. Чтобы получить лицензию, стоматолог должен окончить стоматологический факультет университета, пройти экзаменационные испытания и приобрести практические навыки. В Японии также требуется получение разрешения на практику от губернатора префектуры.

В Китае стоматологическая практика регулируется Министерством здравоохранения. Для получения лицензии стоматолог должен окончить соответствующий факультет, сдать экзамены и пройти специализированную практику. Также в Китае существует система оценки и классификации стоматологов по разным уровням квалификации.

Во Франции стоматологическая практика регулируется национальным советом стоматологов. Чтобы получить лицензию, стоматолог должен окончить университет по соответствующей специальности, сдать государственные экзамены и успешно пройти интернатуру или резидентуру. Обязательна регистрация в Национальном совете стоматологов.

В Бразилии стоматологическую практику регулирует Бразильская стоматологическая ассоциация. Для получения лицензии стоматолог должен окончить стоматологический факультет университета, выдержать выпускные экзамены и завершить практическое обучение в виде интернатуры или резидентуры. Также необходима регистрация в Бразильской стоматологической ассоциации.

Лидерами в рейтинге направлений медицинского туризма в мире являются Канада и Сингапур (1 и 2 место соответственно). Россия в данном рейтинге находится на 41 месте (рис. 1).

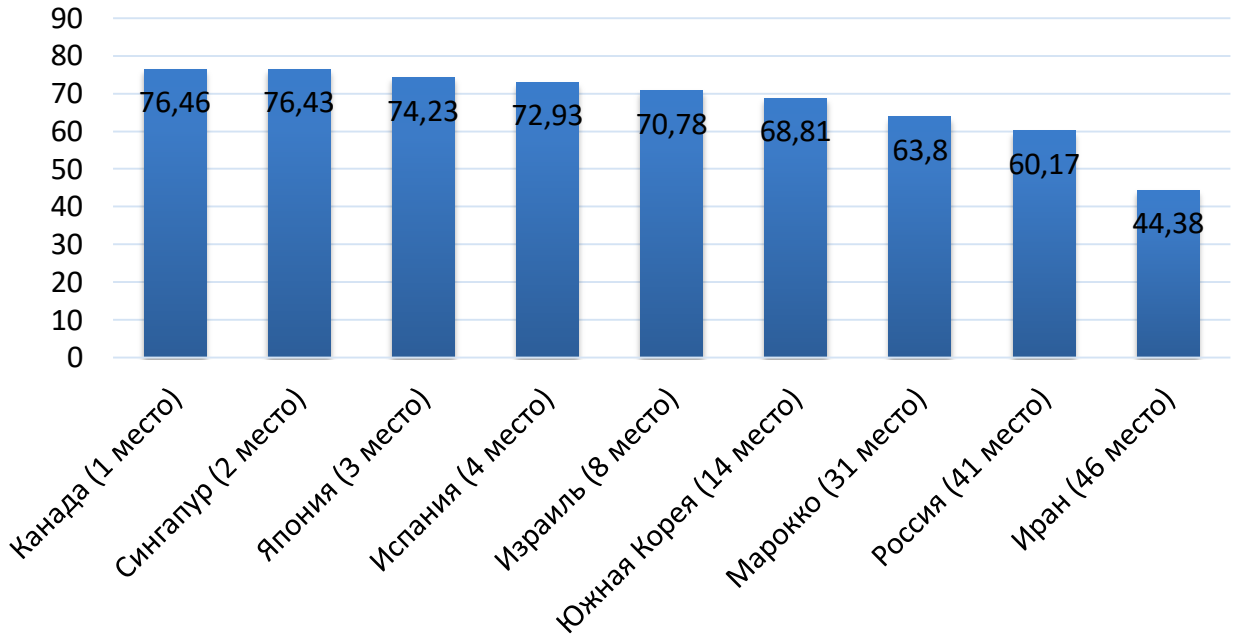

Рис. 1. Рейтинг направлений медицинского туризма в мире в 2022 г. [3]

Одной из стран, практикующих экспорт медицинских услуг, в том числе стоматологических, является Израиль (8-е место в рейтинге). Рассмотрим, как устроено лицензирование стоматологических услуг в этой стране. Желающие работать врачами в Израиле обязаны получить лицензию от Министерства здравоохранения. Информация о выпускниках израильских учебных заведений поступает в Отдел лицензирования медицинских специальностей при Министерстве здравоохранения напрямую от медицинских вузов, и в этот же отдел направляется разрешение о сдаче государственного экзамена.

Выпускники израильских медицинских учебных заведений получают из Министерства здравоохранения имя пользователя и пароль для входа в портал для медицинских сотрудников, и вся процедура получения лицензии Министерства здравоохранения претендентом проводится через портал.

Условия предоставления постоянной лицензии на работу стоматологом для соискателя:

1. Получено право присвоения ученой степени.
2. Выполнены все учебные обязательства (включая дипломную работу).
3. Успешно пройдены два этапа государственного экзамена на получение лицензии стоматолога.
4. Наличие израильского гражданства или принадлежность к категории, определяемой законом как «резидент Израиля».
5. Предоставление учебным заведением информации о праве на получение диплома претендентом в систему Министерства здравоохранения.

6. Оплата сбора на государственном сайте платежей либо в банке по ваучеру.

После оплаты сбора будет оформлена постоянная лицензия на работу врачом-стоматологом, которая высылается заявителю заказной почтой по адресу, предоставленному в Министерство здравоохранения.

Директор Отдела лицензирования медицинских специальностей Министерства здравоохранения имеет право по своему усмотрению предоставить выпускнику временную лицензию на работу стоматологом.

В стране лицензию на право осуществления врачебной деятельности имеют свыше 32000 докторов, то есть 3,5 специалиста на 1000 человек населения. Отметим, что в России количество врачей на тысячу человек составляет 4,5 [4].

Квалифицированное сообщество стоматологов в Израиле имеет профессиональные организации такие, как отделение Международной Ассоциации стоматологических исследований (International Association for Dental Research (IADR), участниками которой становятся практикующие врачи-стоматологи и представители сопряженных областей, например, создатели стоматологических материалов и производители оборудования.

Израильское общество зубного протезирования (The Israel Society of Prosthodontics) обеспечивает консультационное сопровождение и предоставляет информацию об инновациях и тенденциях на рынке стоматологических услуг, материалов и оборудования. В практику вошло проведение ежегодного профессионального форума.

Плотность стоматологического персонала на 10 тысяч человек населения в Израиле в 2022 г. составляла 8,9 специалистов (рис. 2).

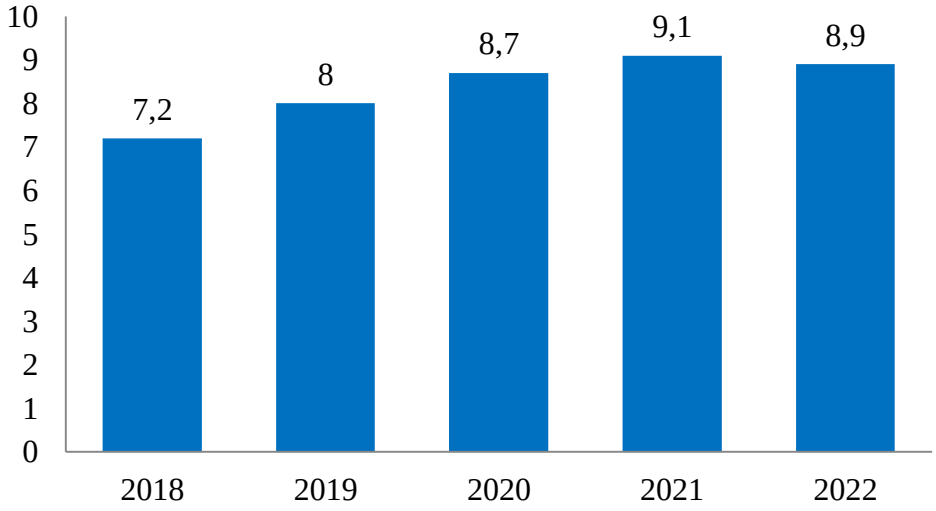

Рис. 2. Динамика плотности стоматологического персонала в Израиле на 10 тыс. населения в 2018-2022 гг., чел. [3]

Отличается своеобразием и лицензирование стоматологической деятельности в США, процедура по которому не ограничивается одним календарным годом. В США стоматологическая отрасль регулируется на уровне штатов. Обычно для получения лицензии стоматолог должен окончить аккредитованный стоматологический колледж или университет, пройти национальный экзамен по стоматологии и сдачу клинических экзаменов. Также необходимо получить лицензию на практику в штате, где намеревается работать заявитель. Лицензия разрешает врачебную деятельность только на территории страны.

Выдачей медицинской лицензии в США занимается совет по медицине штата (Medical Board). Примечательно то, что медицинская лицензия никак не обозначает специальность врача. На бланке лицензии американского типа пишут только – license (physician and surgeon).

По данным статистики, в США до 25% не укомплектован штат медицинского персонала, что обусловило реализацию специальной программы по лицензированию иностранных специалистов ECFMG (Educational Commission For Foreign Medical Graduates), согласно которой претенденты сдают Медицинский лицензионный экзамен (USMLE) как непосредственно комиссии, так и дистанционно. Однако заниматься самостоятельной врачебной деятельностью можно только после обучения в резидентуре в одном из вузов США и прохождения трех уровней аттестации.

В настоящее время в США насчитывается около 132,8 тыс. стоматологов. Плотность стоматологического персонала в 2022 г. составляет 5,99 специалистов на 10 тыс. населения (рис. 3).

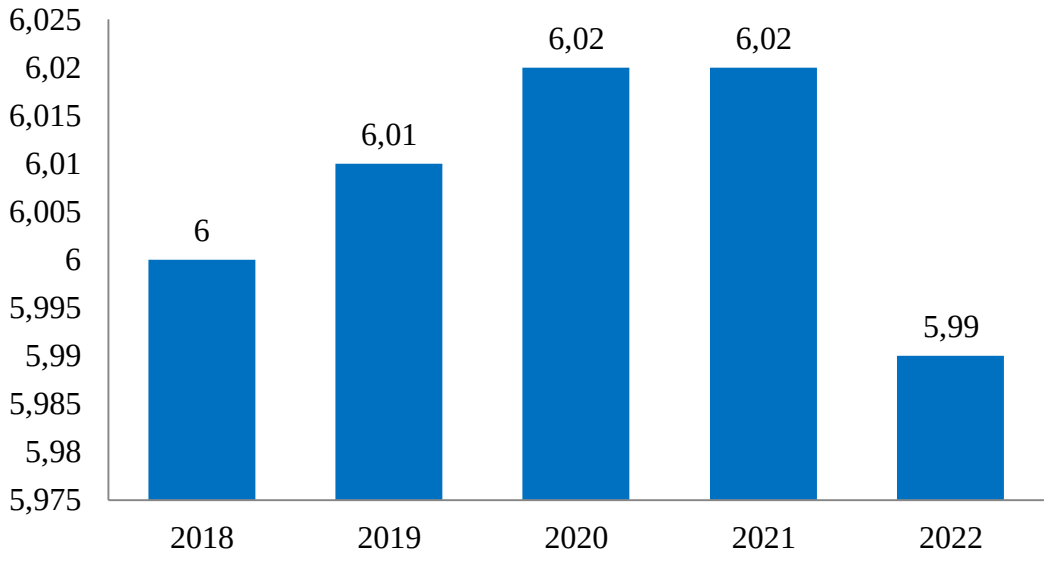

Рис. 3. Динамика плотности стоматологического персонала в США на 10 тыс. населения в 2018-2022 гг., чел. [3]

В Германии лицензирование медицинской деятельности происходит на региональном уровне, т.е. каждый регион предъявляет свои требования к соискателю лицензии и сроки ожидания. Однако лицензия, полученная в любом из регионов, действует на всей территории Германии. В Германии практика стоматологии регулируется на уровне федеральных земель. Для получения лицензии стоматолог должен иметь диплом университета, сдать государственные экзамены и завершить обучение в виде ассистентуры или резидентуры. Также необходимо зарегистрироваться в местной стоматологической палате.

Медицинская лицензия в Германии называется Approbation. Все врачи, независимо от их специализации и уровня знаний, обязаны иметь эту лицензию, чтобы заниматься медицинской практикой. Предварительно, претенденты проходят испытания на знание собственно немецкого языка с непременным получением сертификата, а также сдают профессиональный экзамен по немецкому медицинскому языку Fachsprachprüfung. Approbation дает владельцу разрешение на неограниченную медицинскую деятельность и действительна в течение всей жизни [5].

Плотность стоматологического персонала на 10 тыс. населения в Германии в 2022 г. составляла 8,53 чел. (рис. 4).

По результатам изучения мирового опыта по лицензированию стоматологических услуг можно сделать вывод, что в данной процедуре в различных зарубежных странах есть несколько общих аспектов: стоматологи должны пройти специальное образование и получить диплом, который подтверждает их квалификацию; специалисты должны получить лицензию для оказания медицинских услуг, которая включает подачу заявки, прохождение экзаменов и проверку квалификации и навыков стоматолога; врачи-стоматологи обязаны проходить периодическую переподготовку и подтверждать свои навыки через сертификацию или аккредитацию.

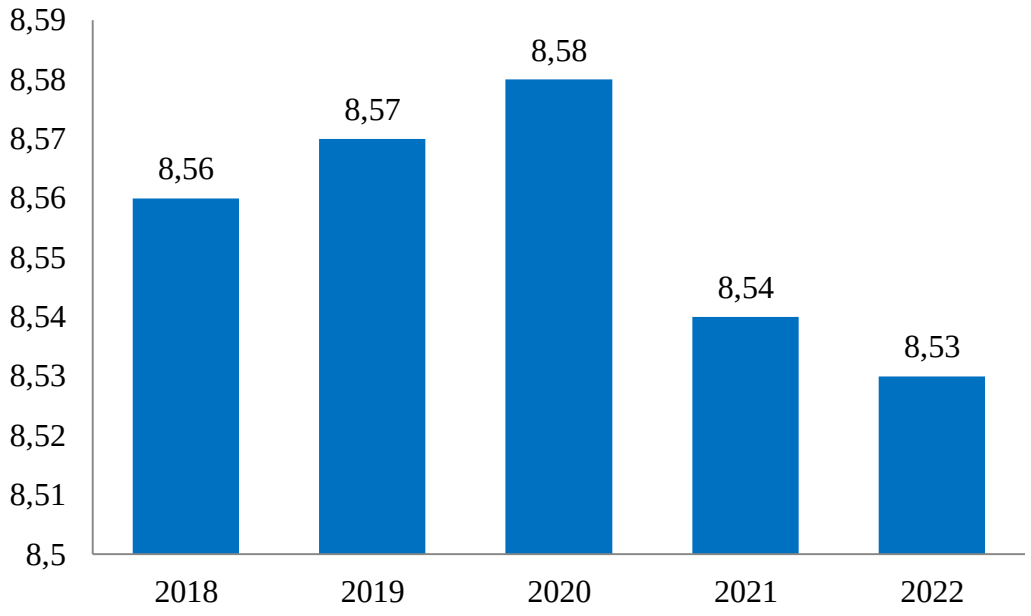

Рис. 4. Динамика плотности стоматологического персонала в Германии на 10 тыс. населения в 2018-2022 гг., чел. [3]

Однако следует отметить, что конкретные правила и требования для лицензирования стоматологических услуг различаются в разных странах. Среди различий в лицензировании стоматологической деятельности в разных странах можно выделить следующие: различные требования к уровню образования стоматологов (например, в одной стране требуется высшее медицинское образование, а в другой – профессиональная подготовка или диплом колледжа); процесс лицензирования включает различные экзамены и тесты, которые стоматологи должны сдать, чтобы получить лицензию (письменные экзамены, клинические испытания или оба варианта); в одной стране можно получить отдельную лицензию для ортодонтии, эндодонтии или имплантологии, в то время как в другой стране все эти специализации входят в рамки одной лицензии; во многих государствах функционируют разные органы и ассоциации, ответственные за лицензирование и регулирование стоматологической практики Эти организации могут иметь свои собственные требования и процедуры.

Изучение практики ряда государств мира по лицензированию стоматологической деятельности позволило выявить общие тенденции, которые не являются универсальными для всех зарубежных стран. Основная цель лицензирования – соблюдение нормативов оказания медицинской помощи в целях защиты интересов пациентов и обеспечения качественного лечения.

Список источников

1. Вершицкий, А.В. Опыт организации системы здравоохранения в странах мира / А.В. Вершицкий // Социально-экономические науки и гуманитарные исследования. – 2019. – № 16. – С. 231-237.
2. Кнутов, А. В. Лицензирование отдельных видов экономической деятельности: история развития и современное состояние / А. В. Кнутов, А. В. Чаплинский // Вопросы государственного и муниципального управления. – 2021. – № 1. – С. 73–97.
3. Официальный сайт Всемирной организации здравоохранения [Электронный ресурс] // Режим доступа: https://data.who.int/ru/indicators/i/9F88C44 (дата обращения: 02.10.2023).
4. Официальный сайт Министерства здравоохранения Российской Федерации [Электронный ресурс] // Режим доступа: https://minzdrav.gov.ru/ (дата обращения: 02.10.2023).
5. Официальный сайт Международной ассоциации по стоматологии [Электронный ресурс] // Режим доступа: https://www.iadr.org/ (дата обращения: 02.10.2023).

УДК 332.1

ЭЛЕКТРОННЫЕ ДЕНЬГИ В СОВРЕМЕННОМ МИРЕ

МАКАРЕНКО АНДРЕЙ ВИТАЛЬЕВИЧ
сотрудник
ФГКВОУ ВО «Академия Федеральной службы охраны Российской Федерации»

Научный руководитель: Шевченко Оксана Ивановна
сотрудник
ФГКВОУ ВО «Академия Федеральной службы охраны Российской Федерации»

Аннотация. В статье представлено описание электронных денег в современном мире. Их влияние на те или иные сферы жизнедеятельности людей. Выделены лидеры платежных систем в России. Исследована история развития электронных денег. Затрагиваются перспективы и проблемы развития электронных денег как в России, так и за рубежом.
Ключевые слова: электронные деньги, платежная система, цифровые системы, криптовалюта, развитие, перспективы, современный мир.

ELECTRONIC MONEY IN THE MODERN WORLD

Makarenko Andrey Vitalievich

Scientific adviser: Shevchenko Oksana Ivanovna

Abstract. The article presents a description of electronic money in the modern world. Their influence on certain spheres of human activity. The leaders of payment systems in Russia are highlighted. The history of the development of electronic money is investigated. The prospects and problems of the development of electronic money both in Russia and abroad are touched upon.
Keywords: electronic money, payment system, digital systems, cryptocurrency, development, prospects, the modern world.

В условиях роста научно-технического прогресса и изменения экономики, возникла необходимость создания мгновенной и эффективной цифровой платежной системы. Это и есть одна из причин создания электронных платежных систем.

Электронные деньги в современном мире представляют собой цифровые формы платежей, которые осуществляются с помощью электронных устройств, таких как смартфоны, планшеты или компьютеры. Они являются альтернативой традиционным привычным нам формам денег, такие как бумажные купюры и монеты.

Основные преимущества использования электронных денег включают удобство, скорость и безопасность. Электронные платежные системы позволяют осуществлять переводы мгновенно и круглосуточно без необходимости физического присутствия в банке или обменного пункта. Кроме того, они обеспечивают высокий уровень безопасности благодаря использованию шифрования и аутентификации при проведении транзакций.

Существует несколько видов электронных денег в современном мире. В основе многих электронных платежных систем лежат банковские карты, такие как кредитные и дебетовые карты. Кроме того, существуют также электронные кошельки, которые позволяют пользователям хранить деньги на своих устройствах и осуществлять платежи через Интернет.

В последние годы также набирают популярность криптовалюты, такие как Биткоин. Криптовалюты представляют собой цифровые активы, которые используются как средство обмена и хранения стоимости без необходимости центрального банка или государства. Они работают на основе технологии блокчейн, которая обеспечивает прозрачность и безопасность транзакций.

История создания электронных денег берет свое начало в 1960-х годах с появлением первых магнитных кредитных карт. Развитие технологий поспособствовало разработке более сложных систем электронных платежей в 1970-х и 1980-х годах.

Однако настоящий прорыв в создании электронных денег произошел в 1990-х годах с появлением Интернета. В этот период начали разрабатываться и успешно внедряться различные системы электронных платежей, такие как PayPal, WebMoney и E-gold.

В 2000-х годах разработка и использование электронных денег стало все более распространенным и разнообразным. Банки разработали свои системы электронных платежей, а множество компаний появились на рынке с предложением своих электронных кошельков.

С развитием мобильных технологий в последние годы, электронные деньги стали еще более доступными и удобными для использования. Такие технологии как Apple Pay, Google Pay и Samsung Pay предлагают возможность осуществлять электронные платежи с помощью мобильных устройств.

Изучение состояния рынка электронных денег в России является важным исследовательским направлением, так как электронные деньги становятся все более популярными и востребованными среди населения.

Одной из основных проблем на рынке электронных денег в России является недостаточная осведомленность населения о возможностях и преимуществах использования электронных денег. Многие люди не знают, как создать электронный кошелек или как осуществить платеж с его помощью. Это проблема, которую необходимо решить путем проведения мероприятий по информационной осведомленности и дополнительного образования населения.

Другой проблемой является отсутствие единого стандарта и регулирования в сфере электронных денег. В России существует несколько различных систем электронных платежей, каждая с разными тарифами и условиями. Это затрудняет выбор пользователя и создает необходимость внесения дополнительных комиссий и переплат. Необходимо разработать единые стандарты и регулирования, которые бы упростили процесс использования электронных денег и обеспечили прозрачность и надежность платежей.

Однако, несмотря на эти проблемы, перспективы развития рынка электронных денег в России многообещающие. С развитием технологий и мобильных приложений, все больше людей предпочитают безналичные платежи и используют электронные кошельки. Это открывает новые возможности для развития бизнеса, упрощает процесс оплаты товаров и услуг и способствует цифровизации экономики.

Поскольку электронные деньги с каждым годом становятся все более популярными, они представляют собой перспективный рынок для инвестиций и бизнес-развития. Банки, финансовые учреждения и технологические компании уже активно развивают свои услуги и продукты в области электронных платежей. Это создает новые рабочие места и стимулирует экономический рост.

В целом, рынок электронных денег в России находится на стадии активного развития, имеет свои проблемы и перспективы. Решение проблем с недостаточной осведомленностью и отсутствием единого стандарта и регулирования поможет создать благоприятную среду для развития этой сферы и ее успешного использования на пользу населения и бизнеса.

На сегодняшний день лидерами российского рынка платежных сервисов являются Сбербанк и Тинькофф. Рейтинг Сбербанка по 100 бальной шкале оценивается в 72,3, а Тинькофф 68,6. На третьем месте находится ЮKASSA 66,9. На четвертом месте Альфа банк 66,5 [1].

Что касается состояния рынка электронных денег в современном мире, можно охарактеризовать

как динамичное и быстрорастущее. В последние годы число пользователей электронных денег значительно увеличилось, и все больше людей предпочитают электронные платежи и переводы перед традиционными наличными деньгами.

Электронные деньги в иностранных государствах позволяют людям совершать безналичные финансовые операции, используя электронные средства платежа. Это может применяться для онлайн-покупок или использования мобильных приложений для оплаты товаров и услуг.

Каждая страна имеет свою систему электронных денег и способы их использования. Например, в США популярными системами являются PayPal, Venmo, Apple Pay и Google Wallet. Во многих странах Европы распространены сервисы, такие как iDEAL (Нидерланды), Sofort (Германия) и Alipay (Китай).

Используя электронные деньги в иностранных государствах, пользователи могут легко совершать покупки и оплачивать услуги, даже если у них нет местной валюты. Это может быть особенно полезно для путешественников, которые могут использовать электронные платежные приложения без комиссий за обмен валюты.

Однако, при использовании электронных денег за рубежом, стоит быть осторожным и ознакомиться с правилами и комиссиями, связанными с использованием этих систем. В некоторых случаях может быть необходимо иметь банковский счет в стране или подтвержденную личность для использования электронных денег.

В целом, электронные деньги в иностранных государствах предоставляют удобный способ безналичных платежей и могут быть полезными для людей, путешествующих или часто совершающих онлайн-покупки за пределами своей страны.

Таким образом, использование электронных денег продолжает расти и развиваться, предлагая все более удобные и инновационные способы совершения платежей, которые дополняют и, в некоторых случаях, заменяют традиционные финансовые инструменты.

Список источников

1. Рейтинг платёжных сервисов в России 2023. РБК исследование рынков [Электронный ресурс]. – Режим доступа URL: https://marketing.rbc.ru/articles/14332/?ysclid=lo1n8k6tet956034303.
2. Электронные деньги. Интернет-платежи. Библиотека центра платежных систем. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: https://fictionbook.ru/static/trials/05/01/93/05019352.a6.pdf?ysclid=lo1p6h9gae752696375.
3. Электронные деньги. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: https://www.tadviser.ru/index.php/Статья:Электронные_деньги?ysclid=lo1p912e41476121525.

УДК 658.155

АНАЛИЗ РЕНТАБЕЛЬНОСТИ КАПИТАЛА ОРГАНИЗАЦИИ И ФАКТОРЫ ЕЕ ИЗМЕНЕНИЯ

МЕДВЕДЕВА ВИКТОРИЯ АНДРЕЕВНА
студент
ФГБОУ ВО «Новосибирский государственный технический университет»

Научный руководитель: Баранова Инна Владимировна
д.э.н., профессор
ФГБОУ ВО «Новосибирский государственный технический университет»

Аннотация: Рентабельность капитала является одним из наиболее важных показателей финансового состояния организации. В статье проведен анализ факторов, влияющих на показатель рентабельности капитала на примере ПАО «Красный Октябрь».Для анализа была смоделирована мультипликативная факторная модель рентабельности капитала, которая позволила выявить дополнительные резервы для улучшения показателя рентабельности.
Ключевые слова: рентабельность, капитал, моделирование, факторы,резервы.

ANALYSIS OF THE RETURN ON CAPITAL OF THE ORGANIZATION AND THE FACTORS OF ITS CHANGE

Medvedeva Victoria Andreevna

Scientific adviser: Baranova Inna Vladimirovna

Abstract: Return on equity is one of the most important indicators of an organization's financial condition. The article analyzes the factors influencing the return on equity indicator on the example of PJSC «Krasny Oktyabr». For the analysis, a multiplicative factorial model of return on capital was modeled, which made it possible to identify additional reserves to improve the profitability indicator.
Key words: profitability, capital, modeling, factors, reserves.

В современной рыночной экономике, где конкуренция возрастает, а условия бизнеса непредсказуемы, понимание факторов, влияющих на рентабельность, становится критически важным для разработки стратегий улучшения финансовых показателей предприятия. Поэтому исследование этой темы имеет актуальность для бизнеса.

Одним из ключевых видов рентабельности, за которым должны следить организации, является рентабельность капитала. В экономической литературе определение «рентабельности капитала» встречается редко, так как это более узкий показатель, который фокусируется на эффективности использования капитала организации. Так Л.М. Куприянова дает определение следующим образом: «Рентабельность капитала характеризует эффективность использования капитала и показывает, сколько прибыли организация получила с каждого рубля авансированного капитала, позволяет установить зависимость между величиной инвестируемых собственных ресурсов и размером прибыли, полученной от их использования» [1, с. 104].Е.Б. Герасимова считает, что показатели рентабельности капитала отражают эффективность всех сторон деятельности предприятия [2, с. 136].

В целом, рентабельность капитала – это показатель, который оценивает, насколько эффективно

работают средства владельцев, вложенные в бизнес.Для эффективного управления и достижения высокой рентабельности, руководству компании необходимо учитывать как внешние, так и внутренние факторы, которые влияют на ее деятельность (рис. 1).

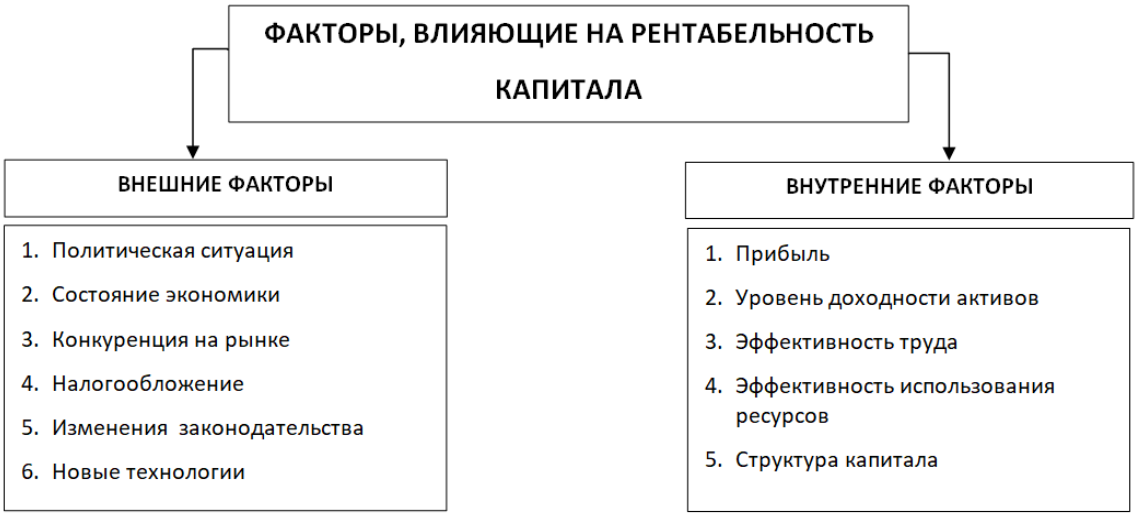

Рис. 1. Факторы, влияющие на рентабельность капитала

Каждая организациядолжна регулярно проводить анализ показателей рентабельности капитала, главной цельюкоторого является оценка эффективности использования капитала компанией и определение уровня доходности инвестиций для инвесторов и акционеров.

Для более детального анализа факторов, влияющих на показатель рентабельности капитала,можно использовать моделирование. Факторное моделирование является важным инструментом, который позволяет расширить число исследуемых факторов, перейти от показателей, характеризующих объем потребляемых ресурсов, к показателям, отражающим эффективность и интенсивность использования ресурсов [3, с. 21]. Кроме того, посредством детерминированного моделирования возможно выявление скрытых резервов [4, с. 131].

При разработке детерминированных факторных моделей необходимо соблюдать следующие требования: включаемые факторы в модель должны реально существовать; факторы, включенные в модель, должны иметь причинно-следственную связь с результативным показателем; каждый показатель факторной модели должен иметь конкретную единицу измерения и необходимую информационную основу; факторная модель должна обеспечивать возможность измерять влияние каждого отдельного фактора.

Проведем моделирование показателя рентабельности капитала. Так как капитал для предприятия – это совокупность принадлежащих ему активов, за основу возьмем следующую формулу:

$$R_A = \frac{P}{A}, \quad (1)$$

где R_A – рентабельность капитала;

P – чистая прибыль;

A – актив.

Добавим в факторную модель следующие факторы: внеоборотные активы, оборотные активы и выручку. Проведем моделирование с помощью расширения факторной модели.

$$R_A = \frac{P}{A} * \frac{F}{F} * \frac{E}{E} * \frac{N}{N}, \quad (2)$$

где F – внеоборотные активы;

E – оборотные активы;

N – выручка.

Далее сгруппируем факторы, чтобы получились экономически значимые показатели, влияющие на рентабельность капитала. В зависимости от способа группировки факторов можно получить различные модели:

$$R_A = \frac{P}{N} * \frac{E}{F} * \frac{F}{A} * \frac{N}{E} = R_N * k_{соотн.} * d_F * k_{обор.E} \quad (3)$$

Из полученной модели видно, что рентабельность капитала зависит от четырех факторов: рентабельности продаж (R_N), соотношения оборотных и внеоборотных активов ($k_{соотн.}$), доли внеоборотных активов в имуществе (d_F) и коэффициента оборачиваемости оборотных активов ($k_{обор.E}$).

Далее проведем факторный анализ рентабельности капитала на примере ПАО «Красный Октябрь», которое является одним из крупнейших кондитерских предприятий в России (табл. 1, 2).

Таблица 1

Динамика рентабельности капитала ПАО «Красный Октябрь» за 2021-2022 гг.

Показатель	2021 год	2022 год	Абсолютное изменение
Рентабельность капитала	0,091	0,052	– 0,039
Рентабельность собственного капитала	0,119	0,071	– 0,048
Рентабельность заемного капитала	0,381	0,193	– 0,188

В отчетном году показатели рентабельности снизились. Это значит, что компания не смогла достичь такого уровня прибыли, как в предыдущем периоде, чтосвязано с различными факторами, такими как увеличение цен на готовую продукцию, вследствие чего произошло снижение спроса, и увеличение затрат на сырье и упаковочные материалы.

Проведем факторный анализ рентабельности капиталас помощью метода цепных подстановок(табл. 2); за основу возьмем смоделированную факторную модель (3).

Таблица 2

Расчет влияния факторов на изменение рентабельности капитала за 2021-2022 гг.

Показатель	2021г.	2022г.	Подстановки			
			1	2	3	4
Доля внеоборотных активов в имуществе	0,551	0,532	0,532	0,532	0,532	0,532
Коэффициент соотн. оборотных и внеоборотных активов	0,816	0,880	0,816	0,880	0,880	0,880
Коэффициент оборачиваемости оборотных активов	1,990	2,056	1,990	1,990	2,056	2,056
Рентабельность продаж	0,101	0,054	0,101	0,101	0,101	0,054
Рентабельность капитала	0,091	0,052	0,087	0,094	0,097	0,052

В отчетном году рентабельность капитала ПАО «Красный Октябрь» снизилась на 0,039, в том числе за счет:

1) Снижения доли внеоборотных активов в имуществена:

$$\Delta R_A(d_F) = 0{,}087 - 0{,}091 = -0{,}004$$

2) Увеличения коэффициента соотношения оборотных и внеоборотных активовна:

$$\Delta R_A(k_{соотн.}) = 0{,}094 - 0{,}087 = +0{,}007$$

3) Увеличения оборачиваемости оборотных активовна:

$$\Delta R_A(k_{обор.E}) = 0{,}097 - 0{,}094 = +0{,}003$$

4) Снижения рентабельности продажна:

$$\Delta R_A(R_N) = 0{,}052 - 0{,}097 = -0{,}045$$

Совокупное влияние факторов:

$$\Delta R_A = -0{,}004 + 0{,}007 + 0{,}003 + (-0{,}045) = -0{,}039$$

В 2022 году рентабельность капитала ПАО «Красный Октябрь» уменьшилась на 0,039. Снижение рентабельности продаж уменьшило рентабельности капитала на 0,045; снижение рентабельности продаж говорит о том, что предприятие теряет прибыльность в своей деятельности. Рекомендуется совершенствование ценовой политики, ведение постоянного поиска новых рынков, новых потребителей, новых видов продукции.

Увеличение соотношения оборотных и внеоборотных активов привело к увеличению показателя рентабельности капитала на 0,007.

Ускорение оборачиваемости оборотных средств увеличило рентабельность капитала на 0,003. Ускорение оборачиваемости оборотных средств говорит о повышении эффективности использования оборотных активов компании.

Снижение доли внеоборотных активов в имуществе ПАО «Красный Октябрь» уменьшило рентабельности капитала на 0,004. Снижение доли внеоборотных активов объясняется увеличением доли оборотных активов, а именно запасов и дебиторской задолженности.Предприятию необходимо оптимизировать соотношение между оборотными и внеоборотными активами, чтобы более эффективно использовать все свои ресурсы и повысить свою прибыльность.

Таким образом, проведя факторный анализ рентабельности капитала, выявлено, что предприятию необходимо обратить внимание на соотношение внеоборотных и оборотных активов и на свои продажи, именно эти факторы являются резервом для повышения рентабельности капитала. И оптимизировав их, предприятие сможет увеличить свою рентабельность.

Список источников

1. Куприянова Л. М. Финансовый анализ: учебное пособие / Л.М. Куприянова. — Москва: ИНФРА-М, 2023. — 157 с.
2. Герасимова Е. Б. Финансовый анализ. Управление финансовыми операциями: учебное пособие / Е. Б. Герасимова, Д. В. Редин. — Москва: ФОРУМ: ИНФРА-М, 2022. — 192 с.
3. Савицкая Г. В. Анализ производственно-финансовой деятельности сельскохозяйственных предприятий: учебник / Г.В. Савицкая. — 3-е изд., перераб. и доп. - Москва: ИНФРА-М, 2020. - 368 с.
4. Акуленко Н. Б. Экономический анализ: учебное пособие / Н. Б. Акуленко, В. Ю. Гарнова, В. А. Колоколов; под ред. Н. Б. Акуленко, В. Ю. Гарновой. - Москва: НИЦ ИНФРА-М, 2019. - 157 с.

© В.А. Медведева, 2023

УДК 330

СОВРЕМЕННЫЕ МЕТОДЫ УПРАВЛЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬЮ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ СЛУЖАЩИХ

ЛАПУШКИНА МАРИЯ АЛЕКСАНДРОВНА
студент
Институт экономики и управления
ФГАОУ ВО «Крымский федеральный университет имени В.И. Вернадского»

Научный руководитель: Глушко Юлия Владимировна
к.э.н, доцент кафедры государственного и муниципального управления
Институт экономики и управления
ФГАОУ ВО «Крымский федеральный университет имени В.И. Вернадского»

Аннотация: в современных условиях эффективное функционирование государственного аппарата невозможно без активного участия государственных служащих. Результативность их деятельности во многом зависит от их заинтересованности в исполнении служебных обязанностей на высоком уровне. В данной работе раскрываются методы управления эффективностью деятельности государственных служащих.
Ключевые слова: управление, государственный служащий, эффективность, методы, организация деятельности.

MODERN METHODS OF EFFICIENCY MANAGEMENT OF PROFESSIONAL ACTIVITY OF CIVIL SERVANTS

Lapushkina Mariya Alexandrovna

Scientific adviser: Glushko Yulia Vladimirovna

Abstract: In modern conditions, the effective functioning of the state apparatus is impossible without the active participation of civil servants. The effectiveness of their activities largely depends on their interest in performing their official duties at a high level. In this paper, the methods of managing the effectiveness of civil servants are revealed.
Key words: management, civil servant, efficiency, methods, organization of activities.

Каждое современное государство базируется на ежедневно осуществляемой деятельности его государственных служащих. Кадровый потенциал органов исполнительной власти региона определяется комплексной оценкой эффективности деятельности государственных гражданских служащих.

Одним из наиболее важных является вопрос о методах управления эффективностью служебной деятельности. Эффективность деятельности сотрудников может рассматриваться с экономической точки зрения, а также с точки зрения организации труда сотрудников, мотивации, социально-

психологических факторов.

Так, под эффективностью профессиональной деятельности понимается комплексная характеристика, выраженная в количественно-качественных показателях, обеспечивающая достижение достаточно высокого социально значимого результата, соответствующего требованиям общества, и учитывающая материальные, временные и психофизиологические затраты [1].

В свою очередь, под современными методами управления эффективностью профессиональной служебной деятельности государственных служащих будут пониматься средства и способы воздействия субъекта управления на кадровый состав государственных органов и отдельных государственных служащих для достижения поставленных целей государственного органа с наименьшими издержками, а также с высоким уровнем качества, в заданных условиях, отвечающих современным требованиям.

В качестве потенциальных методов управления эффективностью профессиональной деятельности государственных служащих рассматриваются следующие методы:

1) проектное управление;

2) эффективный контракт;

3) управление по целям и результатам на основе системы сбалансированных показателей.

Инновационном методом, определяющим достижение наилучшего результата с использованием наименьшего набора ресурсов, является проектное управление. Проектное управление регламентируется Распоряжением Министерства экономического развития Российской Федерации от 14 апреля 2014 г. № 26 [2], Методическими рекомендациями по внедрению проектного управления в органах исполнительной власти и Постановлением Правительства Российской Федерации от 31 октября 2018 г. № 1288 «Об организации проектной деятельности в Правительстве Российской Федерации» (с изменениями и дополнениями) [3].

Данный метод включает в себя способы и средства, направленные на достижение целей проекта при сохранении баланса между объемами работы, ресурсами, качеством и рисками. На сегодняшний день важной задачей является практическое внедрение метода компетенций участников проектной деятельности в реальную систему ведомственных перечней квалификационных требований к должностям государственной гражданской службы.

Эффективный контракт является еще одним современным способом управления эффективностью деятельности государственных служащих. Данный метод определяет трудовой договор, в котором в отношении каждого работника уточнены и конкретизированы его трудовая функция, показатели и критерии оценки эффективности деятельности [4].

Эффективный контракт выражается в размерах вознаграждения за труд и отражает прямую зависимость результатов труда от достижения стратегических целей организации. Именно благодаря данному методу формируется индивидуальный перечень ключевых показателей эффективности работника.

Кроме того, популярным является метод системы управления по целям и результатам, основанный на применении системы сбалансированных показателей Key Performance Indicators (KPI) – ключевых показателей эффективности [6].

Уникальность данного метода заключается в том, что корпоративные цели доводятся до сведения сотрудников и соотносятся с их целями, что позволяет всей организации работать над достижением общей цели. В то время как, задача системы сбалансированных показателей состоит в переводе стратегии предприятия в комплексный набор финансовых и немонетарных показателей для внутрифирменных управленческих целей. Формулируя ожидаемые результаты, организация ставит цель и создает условия для ее реализации, а высшее руководство направляет энергию, способности и знания сотрудников на решение долгосрочной перспективы.

Ключевыми методами остаются повышение квалификации, профессиональная переподготовка, стажировки, обучение (в том числе с использованием дистанционных технологий).

Основными качественными и количественными показателями оценки работы государственных служащих являются соблюдение должностных регламентов, не всегда отражающих реальный объем

функций и полномочий сотрудника. Отсутствие пропорциональной зависимости между результатами оценки и оплатой труда не способствует мотивации государственных служащих и не приводит к увеличению кадрового потенциала региональных органов исполнительной власти [5]. Сложившуюся ситуацию можно изменить только путем перехода к современным методам управления в системе государственной службы.

Только взаимосвязь результатов деятельности и методов стимулирования со стороны представителя работодателя обеспечит достижение синергии текущих и стратегических целей развития исполнительной власти.

Список источников

1. Грачева, А. С. Проблемы эффективности деятельности государственных служащих / А. С. Грачева. — Текст : непосредственный // Молодой ученый. – 2020. – № 42 (332). – С. 185-187. – URL: https://moluch.ru/archive/332/74218/ (дата обращения: 05.12.2023).
2. Распоряжение Министерства экономического развития РФ от 14 апреля 2014 г. №26Р-АУ «Об утверждении Методических рекомендаций по внедрению проектного управления в органах исполнительной власти»: сайт. – URL: https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/70542100/ (дата обращения: 05.12.2023)
3. Постановление Правительства РФ от 31 октября 2018 г. №1288 «Об организации проектной деятельности в Правительстве Российской Федерации» (с изменениями и дополнениями): сайт. – URL: https://base.garant.ru/72093040/ (дата обращения: 05.12.2023)
4. Ветитнев А. М., Волощук П. В. Система оценки эффективности государственных гражданских служащих: анализ российской и зарубежной практики // Вестник Поволжского института управления. – 2019. – № 6 (57). – С. 103–110.
5. Медведев А. И., Медведева Н. М. Проектные механизмы формирования системы кадрового обеспечения муниципальной службы // Власть и управление на Востоке России. – 2017. – № 4. – С. 97–103.
6. Аляутдинов Н. Ф., Галкин А. И. KPI как инструмент оценивания эффективности деятельности органов государственного управления Российской Федерации // Креативная экономика. – 2015. – Т. 9. – № 9. – С. 1103–1112.

УДК 33

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЙ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНОГО ПРОИЗВОДСТВА РОССИИ В УСЛОВИЯХ САНКЦИЙ

БАЛАБАНОВ А.Д.
студент
ОУ ВО «Южно-Уральский технологический университет»

Научный руководитель: Лысенко Ю.В.
д.э.н., профессор
ОУ ВО «Южно-Уральский технологический университет»

Аннотация: в России машиностроение принадлежит к числу наиболее распространенных в территориальном отношении отраслей промышленности. Машиностроительный сектор обеспечивает оборудованием все остальные секторы, то есть от его уровня развития зависят результаты работы смежных областей экономики. В состав отрасли входят более 50 тыс. предприятий, это 1/3 промышленных предприятий России. Машиностроение является ядром индустриальной мощи экономики любой страны. Основные проблемы сектора в условиях современных реалий РФ – высокий износ основных фондов, низкий уровень инноваций, технико-экономического уровня обеспечения машиностроительных предприятий, старение кадров, как следствие - низкая инвестиционная привлекательность сектора, а также санкции.
Ключевые слова: экономика, экономическая безопасность, санкции, пути регулирования, машиностроительная отрасль, экономическое воздействие, национальный план.

Масштабность современной геополитической ситуации обусловлена не столько началом специальной военной операции на Украине, сколько предпосылками, связанными с тенденциями мировой экономики. В интересах приспособления государственной экономики к современным трендам развития мировой экономики следует принимать во внимание динамику национальной экономической эволюции

Для правильного вектора развития национальной экономики, государству нужно правильно учесть влияние санкций в долгосрочной перспективе. Ведь после 10 пакетов санкций, наша экономика дестабилизировалась, но не смотря на количество введенных против нас санкций, число которых преодолевает отметку в десять тысяч, наша экономика может преодолеть эффект от санкций, да и сравнительно предсказаниям наших западных «друзей» мы держимся достаточно хорошо.

Однако, касательно политики импортозамещения можно сказать следующее – наша страна пока не готова к данным радикальным мерам, ибо полностью пробелы в нехватке товаров иностранного происхождения мы закрыть не можем. А также тем предприятиям и субъектам экономики, контракты которых нацелены на иностранных заказчиков пришлось столкнуться с рядом проблем.

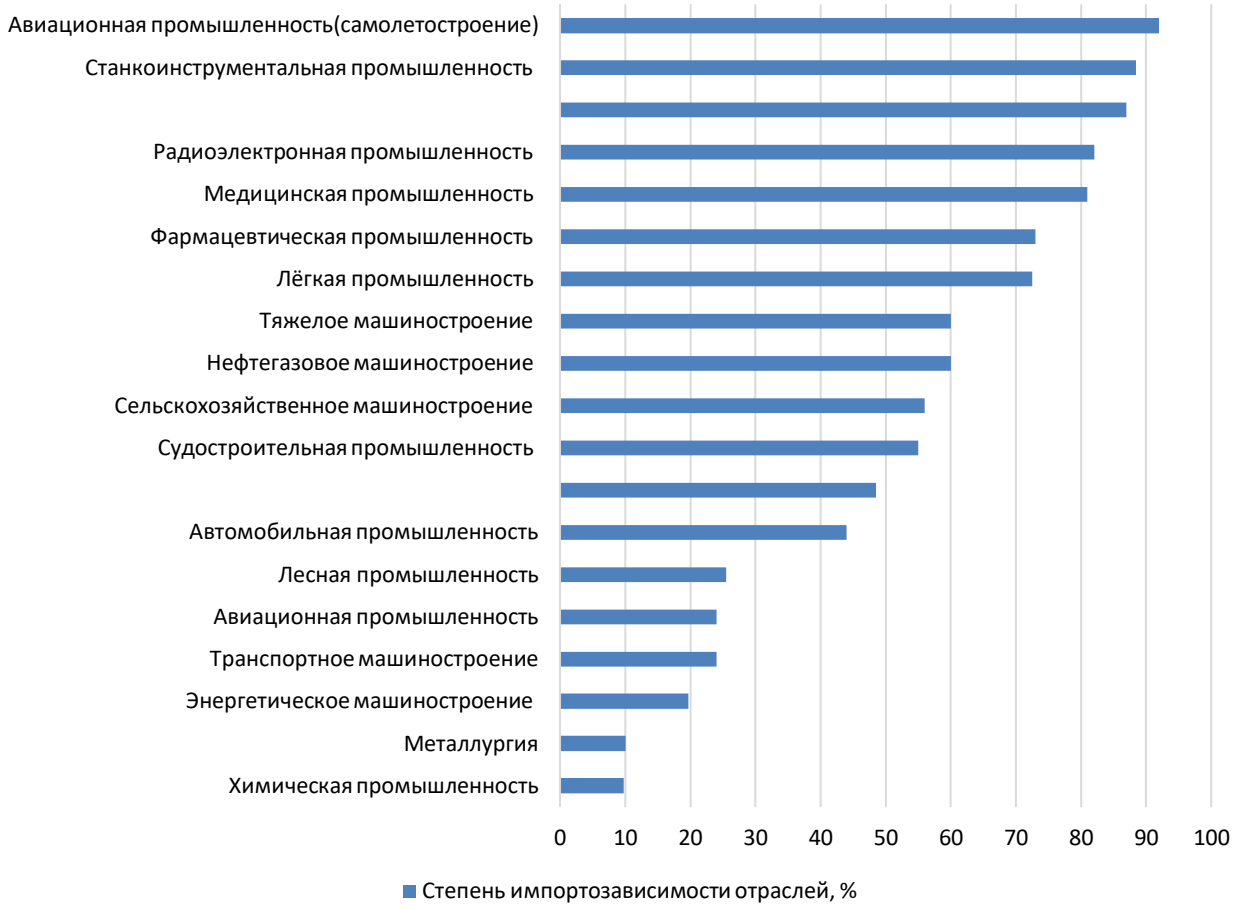

Рис. 1. Степень импортозависимости отраслей согласно программе импортозамещения МИНПРОМТОРГА РФ.

Санкции могут оказывать значительное влияние на машиностроительную отрасль производства. Вот некоторые из возможных последствий:

Ограничение доступа к импортным технологиям и комплектующим: Если санкции включают эмбарго или ограничения на импорт продукции и технологий из определенных стран, машиностроительные предприятия могут столкнуться с проблемами в получении необходимых комплектующих и оборудования. Это может замедлить производственные процессы и снизить качество и конкурентоспособность выпускаемой продукции.

Снижение объемов экспорта: В случае санкций, распространяющихся на экспорт продукции, машиностроительные предприятия могут столкнуться с сокращением объемов продаж за рубежом. Это может повлиять на финансовое положение компаний и снизить их возможности для дальнейшего развития и инвестирования в новые технологии и производственные мощности.

Ухудшение финансовых условий: Введение санкций может привести к увеличению затрат на кредитование и страхование продукции. Банки могут стать более осторожными при предоставлении финансирования машиностроительным предприятиям, а страховые компании могут повысить премии из-за высокого риска санкционированных операций. Это может увеличить общие затраты на производство и снизить прибыльность предприятий. Ограничение доступа к международным рынкам: Санкции могут снизить возможности машиностроительных предприятий для доступа к международным рынкам и участия в глобальных конкурентных тендерах. Это может ограничить их возможности для увеличения объемов продаж и привлечения новых клиентов.

В целом, санкции могут оказаться серьезным вызовом для машиностроительной отрасли производства. Однако, конкретное влияние будет зависеть от специфических условий и продолжительности

санкций, а также от способности предприятий адаптироваться и находить альтернативные рынки и поставщиков. Политика импортозамещения в машиностроительной отрасли является стратегией, направленной на увеличение доли отечественного производства и снижение зависимости от импорта в данной отрасли. Она основывается на стимулировании развития отечественного производства и поддержке местных производителей.

В рамках политики импортозамещения в машиностроительной отрасли могут быть предусмотрены следующие меры:

- Финансовая поддержка отечественных производителей, например, предоставление льготных кредитов, субсидий или налоговых льгот.
- Развитие научного и технического потенциала отечественной машиностроительной отрасли, например, через проведение исследований и разработок, поддержку инноваций.
- Создание специальных инфраструктурных объектов, таких как промышленные парки или кластеры, которые объединяют производителей и предоставляют им доступ к необходимым ресурсам и услугам.
- Введение таможенных пошлин и ограничений на импорт товаров, особенно если они конкурируют с отечественными продуктами.
- Улучшение качества отечественной продукции и повышение ее конкурентоспособности на рынке путем внедрения новых технологий и стандартов.

Целью политики импортозамещения является укрепление машиностроительной отрасли как стратегического сектора экономики, создание новых рабочих мест, снижение зависимости от импорта и развитие отечественных производителей. Однако, важно учесть, что политика импортозамещения требует баланса между поддержкой отечественных производителей и сохранением конкурентной среды, а также учета специфики конкретного рынка и отрасли.

Экономическая безопасность предприятий машиностроительного производства в условиях санкций - это важный вопрос, который требует разработки стратегических подходов и мероприятий для защиты интересов предприятий и обеспечения их стабильности.

Вот несколько возможных шагов, которые могут помочь предприятиям машиностроительного производства в обеспечении экономической безопасности в условиях санкций:

- Диверсификация рынков сбыта: разработка новых рынков и стран для экспорта своей продукции может помочь предприятиям уменьшить зависимость от регионов, на которые распространяются санкции.
- Повышение конкурентоспособности: предприятия должны активно работать над улучшением качества своей продукции, снижением затрат, повышением эффективности производственных процессов и разработкой новых технологий, чтобы оставаться конкурентоспособными на рынке.
- Поиск альтернативных поставщиков: в случае, если санкции затрагивают возможность получать определенные комплектующие или материалы, предприятия должны активно искать альтернативных поставщиков, чтобы минимизировать потери в производственном процессе.
- Развитие собственных исследовательских и разработческих возможностей: вложение в научные исследования и разработку новых продуктов или технологий может помочь предприятиям оставаться инновационными и независимыми от внешних факторов.
- Развитие местных рынков: предприятия могут сосредоточиться на развитии местных рынков сбыта, чтобы снизить зависимость от экспортных возможностей и увеличить спрос на свою продукцию внутри страны.
- Формирование партнерств: предприятия могут искать партнеров, как на местном, так и на международном уровне, для совместного развития новых проектов, сотрудничества по производству или поиска новых рынков.

Эти меры могут помочь предприятиям машиностроительного производства укрепить свою экономическую безопасность в условиях санкций. Однако, для эффективной реализации этих шагов, необходимо провести анализ текущей ситуации на предприятии, оценить потенциальные риски и разработать соответствующие стратегии. Рекомендуется обратиться к специалистам или консультантам в об-

ласти экономической безопасности для получения дополнительной помощи и поддержки.

В заключении, проведя анализ предприятий машиностроительного производства в условиях санкций в аспекте экономической безопасности позволяет сделать следующие выводы:

Санкции оказывают негативное влияние на экономическую ситуацию предприятий машиностроительной отрасли. Они приводят к ограничению доступа к важным ресурсам, технологиям и рынкам, а также снижают спрос на продукцию предприятий. Для обеспечения экономической безопасности в условиях санкций предприятия машиностроительного производства должны принять ряд мер. Важными из них являются диверсификация рынков сбыта, поиск новых поставщиков и развитие альтернативных технологий.

Важно также укрепление финансовой стабильности предприятий. Это может быть достигнуто путем улучшения управления финансовыми ресурсами, снижения затрат и увеличения эффективности производства. Важным аспектом обеспечения экономической безопасности предприятий является разработка и реализация инновационных проектов. Внедрение новых технологий и разработка новых продуктов поможет предприятиям укрепить свое конкурентное преимущество и преодолеть негативные последствия санкций. Необходимо также уделить внимание развитию человеческого капитала на предприятиях машиностроительной отрасли. Это подразумевает обучение и развитие сотрудников, а также привлечение квалифицированных специалистов.

Таким образом, успешная адаптация предприятий машиностроительного производства к условиям санкций требует комплексного подхода и принятия соответствующих мер. Это позволит обеспечить экономическую безопасность и долгосрочное развитие отрасли.

Список источников

1. Иванов О.Б., Бухвальд Е.М. Санкции и контрмеры в российской экономике (региональный аспект) // ЭТАП: экономическая теория, анализ, практика. 2022. № 4. С. 7-27.
2. Импортозамещение 2022 // business.ru. [Электронный ресурс]. URL: www.business.ru/article/4087-importozameshchenie-2022 (Дата обращения: 21.02.2023 г.)
3. Как снизить санкционные риски компании в 2022 году // klerk.ru. [Электронный ресурс]. URL: www.klerk.ru/buh/articles/550065/ (Дата обращения: 21.02.2023 г.)
4. Классификация и виды санкций.//poisk-ru.ru. [Электронный ресурс]. URL: https://poisk-ru.ru/s59486t9.html (дата обращения: 21.02.2023 г.)
5. Коробейникова Е.В., Садыкова М.Л. Влияние санкций на экономическую безопасность России // Азимут научных исследований: экономика и управление. 2019. Т. 8, № 4(29). С. 215-218.
6. Матвеева Л.Г., Стефанков И.О. Стратегический подход к развитию промышленных предприятий в условиях экономических санкций // Terra Economicus. 2014. Т. 12, № 2-2. С. 26-29.
7. Сенчагов В.К. Методология обеспечения экономической безопасности // Экономика региона. 2008. № 3(15). С. 28-39.
8. Указ Президента РФ от 13 мая 2017 г. № 208 “О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года” // Справочная система «Гарант». [Электронный ресурс]. URL: www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/71572608/ (дата обращения: 21.02.2023 г.)
9. Что такое санкции: виды, причины, и последствия ограничений // Quasa. [Электронный ресурс]. URL: https://quasa.io/ru/media/chto-takoe-sankcii-vidy-prichiny-i-posledstviya-vvedeniya-ogranicheniy (дата обращения: 21.02.2023 г.)
10. Экономическая безопасность национальной экономики // Studfile.net. [Электронный ресурс]. URL: https://studfile.net/preview/6224127/page:2/ (дата обращения: 21.02.2023 г.)

УДК 33

ПОДХОДЫ К ФОРМИРОВАНИЮ МОДЕЛЕЙ КОМПЕТЕНЦИЙ РАБОТНИКОВ ОРГАНИЗАЦИЙ

СИМАРОВА ИРИНА СЕРГЕЕВНА,
к.э.н., главный специалист сектора профессиональных квалификаций и компетенций
АЛЕКСЕЕВИЧЕВА ЮЛИЯ ВЛАДИМИРОВНА,
к.э.н., заведующий сектором профессиональных квалификаций и компетенций
ЖИГИН ДМИТРИЙ ВЛАДИМИРОВИЧ,
к.т.н., главный специалист сектора профессиональных квалификаций и компетенций
ООО «НИИ Транснефть»
РУДНЕВА ЛАРИСА НИКОЛАЕВНА
д.э.н., профессор, профессор кафедры экономики и организации производства
Тюменский индустриальный университет

Аннотация: в статье авторами предложена классификация подходов к формированию моделей компетенций работников организаций, обозначены ключевые особенности каждого из подходов и практика их применения.
Ключевые слова: компетентностный подход, модель компетенций, подход к формированию модели компетенций.

APPROACHES TO THE FORMATION OF COMPETENCE MODELS OF EMPLOYEES OF ORGANIZATIONS

Simarova Irina Sergeevna,
Alekseevicheva Yulia Vladimirovna,
Zhigin Dmitry Vladimirovich,
Rudneva Larisa Nikolaevna

Abstract: In the article, the authors propose a classification of approaches to the formation of models of competencies of employees of organizations, identify the key features of each of the approaches and the practice of their application.
Key words: competence approach, competence model, approach to the formation of a competence model.

Эффективность управленческого решения во многом зависит от информационной основы для его принятия. С этой позиции внедрение компетентностного подхода в процессы управления персоналом позволяет сформировать необходимую информационную базу для таких процессов управления персоналом как отбор и найм персонала, оценка персонала, обучение и развитие персонала.

Компетентностный подход в дополнение к базовым метрическим данным о персонале (пол, возраст, уровень образования, стажевые характеристики) позволяет сформировать информационную базу о компетентностных характеристиках персонала. Компетентностный подход предполагает формирование модели компетенций для каждой должности/профессии в организации, которая включает в себя

перечень компетенций и целевые уровни ее развития. Наличие таких моделей позволяет оценивать работников на соответствие требованиям к их компетенции, эффективно выстраивать процессы обучения и развития персонала.

К настоящему моменту сформировалась достаточно обширная практика применения компетентностного подхода российскими и зарубежными компаниями, изучение которой позволяет классифицировать основные подходы к формированию моделей компетенций работников (табл. 1)

Таблица 1

Классификация подходов к формированию моделей компетенций

Подход	Описание
Линейный	Устанавливаются единые компетенции для работников всех категорий (от рабочего до руководителей высшего звена), при этом определяется градация целевых уровней их развития для каждой категории персонала
Иерархический	Для разных категорий работников устанавливаются различные компетенции, при этом они могут иметь единую направленность оцениваемой характеристики
Функциональный	Устанавливаемые компетенции зависят от функционального направления деятельности работника
Целевой	Компетенции определяется в соответствии с оцениваемой областью
Комплексный подход	Предполагает сочетание нескольких подходов

Источник: составлено авторами

Анализ опыта формирования моделей компетенций работников российских и зарубежных компаний, входящих в 2022 году в ТОП-100 по объему выручки, свидетельствует о том, что в редком случае используется какой-то один из подходов, преимущественно модели компетенций сочетают в себе сразу несколько подходов в зависимости от вида экономической деятельности организации и организационной структуры.

Также это обусловлено тем, что модель компетенций представляет собой ядро – основание для построения всех подсистем управления персоналом, и при ее формировании должны быть учтены такие факторы как разнообразие технологических процессов и функций, распределение процесса управления между различными уровнями в иерархии организационной структуры, распределение текущих, тактических и стратегических задач между различными категориями персонала, а также различная среда взаимодействия работника с окружением (внутренним и внешним) [1].

При сочетании **нескольких** подходов основным, как правило, является целевой, т.к. он определяет характеристики работников, которые подлежат описанию и последующей оценке (измерению). Если еще несколько лет назад основные целевые группы компетенций определялись как «hard skills» и «soft skills», то сегодня наблюдается переход к «кольцевой модели» компетенций, которая предполагает, что все целевые группы компетенций являются частями единого целого и неотделимы друг от друга [2].

При таком подходе в большинстве случаев выделяют такие целевые группы компетенций как профессиональные, управленческие, личностные. В связи с реализацией государственной политики, направленной на цифровизацию экономики, все чаще российские организации выделяют в самостоятельную группу цифровые компетенции [3], которые могут отражать как базовую цифровую грамотность работников организации, так и определять уровень владения приоритетными цифровыми технологиями (большие данные, робототехника, цифровые двойники и т.д.).

Кроме указанных выше также часто встречается группа отдельно выделяемых компетенций – корпоративные, которые отражают миссию и ценности компаний.

Таким образом, целевой подход определяет группы компетенций, которые будет включать в себя модель компетенций работника. При этом для содержательного наполнения данных групп могут использоваться различные подходы.

Профессиональные компетенции, исходя из своей целевой задачи, формируются на основании функционального и линейного подходов. Для работников каждой функции устанавливается свой перечень компетенций, единый от работников рабочих профессий до руководителей высшего звена, курирующих данную функцию.

Управленческие и личностные компетенции могут определяться как на основании линейного подхода, так и иерархического, или их сочетании (рис. 1).

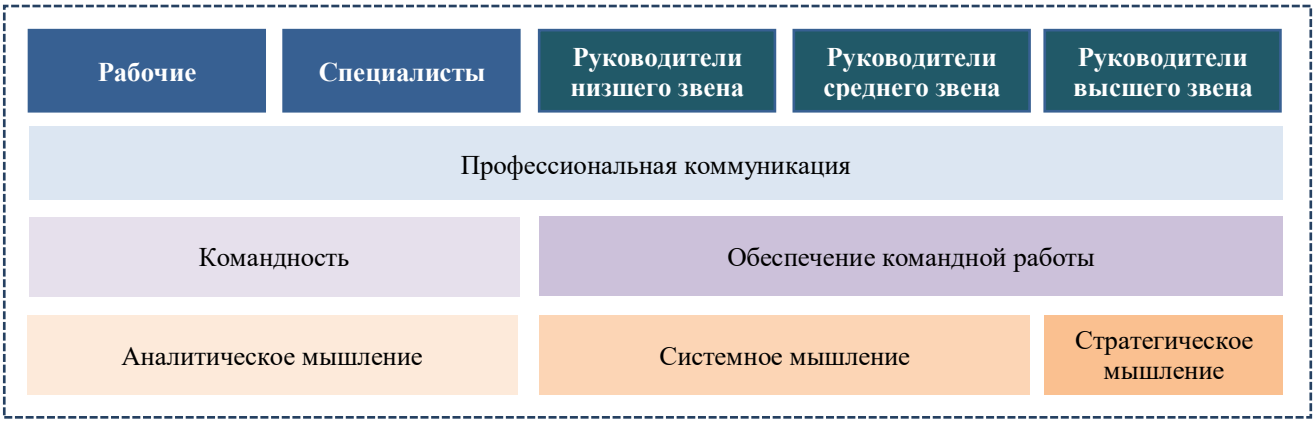

Рис. 1. Сочетание линейного и иерархического подхода при формировании модели компетенций (источник: составлено авторами)

Исходя из практики формирования моделей компетенций, стоит отметить, что с повышением категории работника увеличивается и целевой уровень развития управленческих и личностных компетенций. В ряде случаев при линейном подходе формирования профессиональных и цифровых компетенций целевой уровень их развития у специалистов и руководителей низшего звена может быть выше, чем у руководителей среднего и высшего звена (если предполагается, что руководитель должен обладать понимаем реализации того или иного бизнес-процесса, но самостоятельно его не осуществляет).

Цифровые компетенции по аналогии с управленческими и личностными компетенциями представляют собой целевую группу компетенций. При этом если для компетенций, определяющих базовую цифровую грамотность работников, как правило, применяется линейный подход при формировании модели компетенций, то для определения уровня владения приоритетными цифровыми технологиями может применяться как функциональный подход в сочетании с линейным и иерархическим.

Анализ опыта формирования моделей компетенций показал, что в модели могут включаться не только компетенции, которыми уже должен обладать работник, но и перспективные компетенции, развитие которых будет способствовать совершенствованию бизнес-процессов организации и повышению эффективности ее функционирования или наличие которых требуется для внедрения новых технологий.

Таким образом, сочетание предложенных подходов к формированию моделей компетенций позволит обеспечить наиболее точное описание требований к компетенции работника, учитывающее специфику деятельности в рамках конкретной должности, категорию должности работника, корпоративные ценности организации и перспективы ее развития.

Список источников

1. Позолотина Е.И. Методика формирования модели компетенций для крупного предприятия. Управленец. 2018. Т. 9. № 6. С. 68-77.
2. Симарова И.С., Алексеевичева Ю.В., Жигин Д.В. Цифровые компетенции: понятие, виды, оценка и развитие. Вопросы инновационной экономики. 2022. Т. 12. № 2. С. 935-948.
3. Шарипова О.М. Модель компетенций для персонала в условиях цифровизации и Индустрии 4.0. Креативная экономика. 2019. Т. 13. № 12. С. 2411-2420.

© И.С. Симарова, Л.Н. Руднева, Ю.В. Алексеевичева, Д.В. Жигин, 2023

УДК 336

ПРИМЕНЕНИЕ МСФО В РАЗЛИЧНЫХ СТРАНАХ МИРА

СЕМЕНОВА НАТАЛЬЯ АЛЕКСЕЕВНА,
к.э.н., доцент
НЕРУБЕНКО МАРИНА СЕРГЕЕВНА,
ГЕРЮГОВА ДАРЬЯ БОРИСОВНА
студенты
НИУ Белгородский государственный национальный исследовательский университет

Аннотация. Статья рассматривает актуальные вопросы применения Международных стандартов финансовой отчетности (МСФО) в различных странах мира. Она охватывает особенности внедрения МСФО, их влияние на отчетность компаний, а также различия в практике применения стандартов в разных юрисдикциях. Анализируются преимущества и недостатки, с которыми предприятия сталкиваются при переходе на стандарты МСФО в контексте разнообразных экономических и правовых условий.
Ключевые слова: МСФО, международные стандарты, международные стандарты финансовой отчетности, отчетность, мировая практика, экономика.

APPLICATION OF IFRS IN VARIOUS COUNTRIES OF THE WORLD

Semenova Natalya Alekseevna,
Nerubenko Marina Sergeevna,
Geryugova Darya Borisovna

Annotation. The article examines the current issues of the application of International Financial Reporting Standards (IFRS) in various countries of the world. It covers the specifics of the implementation of IFRS, their impact on the reporting of companies, as well as differences in the practice of applying standards in different jurisdictions. The advantages and disadvantages that enterprises face when switching to IFRS standards in the context of a variety of economic and legal conditions are analyzed.
Key words: IFRS, international standards, international financial reporting standards, reporting, world practice, economics.

Международные стандарты финансовой отчетности (МСФО) играют главную роль в современной глобальной экономике, выступая в качестве стандартизированных принципов бухгалтерского учета, применимых к компаниям по всему миру. Однако в разных странах они применяются по-разному, поскольку экономический, правовой и культурный контекст, в котором они используются, различен.

МСФО предписывают подготовку финансовой отчетности методом трансформации, включающим следующие этапы:

- разработка учетной политики компании.
- определение функциональной валюты для составления отчетности.
- уточнение первоначальных балансов и активов.
- выбор модели или метода трансформации.

– всесторонний анализ и оценка структуры компании, охватывающей все филиалы, дочерние компании, совместные предприятия и аффилированные организации.

– сбор и анализ информации для расчета корректировок в процессе трансформации.

– выполнение реклассификации, перегруппировки и преобразования в соответствии с международными стандартами.

– завершение подготовки финансовых отчетов.

Этот процесс обеспечивает единообразие финансовой отчетности различных организаций с учетом их уникальных характеристик и в соответствии с положениями международного стандарта.

В различных странах, путь к развитию и утверждению МСФО проходил по-разному.

Европа. В Европе МСФО приняты во многих странах Европы. К ним относятся: Германия, Италия, Бельгия, Португалия и другие. Однако, если говорить об акционерных компаниях приоритет отдается «Четвертой директиве о годовой финансовой отчетности акционерных компаний с ограниченной ответственностью». Она была принята Советом министров Европейского союза 27 июля 1978 года, с целью гармонизации бухгалтерского учета в странах ЕС.

Именно поэтому большинство европейских стран требуют, чтобы зарегистрированные на бирже компании составляли свою финансовую отчетность в соответствии с МСФО. Это поддерживает приоритет общей согласованности стандартов бухгалтерского учета в ЕС - стандарты в принципе не должны отличаться от стандартов в других странах ЕС [6].

Россия. В 1998 году в России была принята программа реформирования бухгалтерского учета в соответствии с МСФО. С 2005 года все кредитные организации (банки) обязаны составлять свою финансовую отчетность в соответствии с МСФО [3].

В июле 2010 года был принят Федеральный закон № 208-ФЗ «О консолидированной финансовой отчетности». В 2016 году в России был внедрен МСФО 16, а в 2021 году — МСФО 17.

На данный момент, консолидированную финансовую отчетность в рамках МСФО в России должны вести организации, которые являются:

– акционерными обществами, чьи акции принадлежат государству;

– финансовыми организациями (банками, негосударственными пенсионными фондами, страховыми компаниями и т. д.);

– государственными унитарными предприятиями (включёнными в специальный перечень правительства);

– компаниями, чьи ценные бумаги допущены к организованным торгам (включены в котировальный список)

На данный момент, в Российской Федерации более 145 крупных компаний составляют и публикуют финансовую отчетность, подготовленную в соответствии с МСФО. Наряду с МСФО применяются и РСБУ — Российские стандарты бухгалтерского учета.

Япония. В конце 1990-х годов в Японии начался процесс сближения японских стандартов бухгалтерской отчетности (Japan GAAP) с Международными стандартами финансовой отчетности (МСФО). Из-за исторически сложившихся трудностей для иностранцев в выходе на японские биржевые рынки, Комитет по бухгалтерским стандартам Японии в то время стремился в первую очередь к улучшению национальных стандартов с использованием мирового опыта, а не к полному соответствию МСФО.

Японские компании сейчас могут использовать несколько стандартов бухгалтерского учета, таких как японские национальные стандарты, МСФО или бухгалтерские стандарты США (ОПБУ). Поправки, введенные в 2010 г., позволили компаниям, зарегистрированным на бирже и отвечающим определенным критериям, добровольно перейти на МСФО в своей консолидированной финансовой отчетности с марта 2010 г. В 2013 г. эти критерии были расширены, так что практически все компании, готовящие консолидированную финансовую отчетность для выхода на биржу, могут перейти на МСФО.

Китай. В феврале 2006 года было объявлено, что Китай добился значительного прогресса в разработке международных стандартов финансовой отчетности (МСФО). Китайский комитет по стандартам бухгалтерского учета (CASC) разработал и принял набор основных стандартов (аналогичных МСФО) и 38 новых стандартов бухгалтерского учета, основанных на МСФО с незначительными отли-

чиями. Согласно утвержденным постановлениям, все китайские компании, акции которых котируются на бирже, должны составлять свою финансовую отчетность в соответствии с новыми стандартами с 1 января 2007 года. Для остальных организаций использование этих стандартов также рекомендовалось.

Швейцария, как страна с высокоразвитой экономикой и значительным присутствием на мировых финансовых рынках, придает большое значение стандартам финансовой отчетности. В частности, в Швейцарии активно применяются МСФО, отражая стремление к гармонизации своей бухгалтерской практики с мировыми стандартами. Они появились в 2008 году. Швейцарские компании, особенно те, чьи ценные бумаги котируются на мировых биржах, часто предпочитают использовать МСФО для составления своей финансовой отчетности. Такой подход способствует их конкурентоспособности, обеспечивая мировому инвесторскому сообществу стандартизированный и достоверный финансовый обзор о их деятельности.

Индия. В Индии стандарты бухгалтерского учета устанавливаются «Институтом присяжных бухгалтеров Индии» на основе МСФО. Появились они 1 апреля 2015 года. Отклонения допускаются при воздействии некоторых факторов, а именно:

- обычаи и традиции государства;
- сложившаяся правовая ситуация;
- сложившаяся экономическая ситуация;
- возможность предоставления информации, несопоставимой с альтернативами МСФО [7].

Объединенные Арабские Эмираты. МСФО в ОАЭ появилось относительно недавно, однако очень быстро приобрели статус обязательных. Соблюдение МСФО было закреплено указом Центрального банка страны [4].

Согласно действующему законодательству, применение МСФО в ОАЭ обязательно для:

- банков;
- компаний, бумаги которых торгуются на открытом рынке страны;
- публичных компаний, зарегистрированных на определенных биржах.

Иные организации государства не обязаны применять МСФО. Некоторые из стандартов имеют статус разрешенных для малого и среднего бизнеса.

Во всех странах Латинской Америки требуется или разрешается использование Международных стандартов финансовой отчетности (МСФО) в качестве основы для формирования финансовой отчетности.

В Аргентине МСФО были внедрены с 2012 года для всех публичных компаний, за исключением банков и страховых организаций, которые продолжают применять свои национальные стандарты.

В Бразилии МСФО были внедрены для всех публичных предприятий и банков с начала 2010 года.

Все публичные предприятия Мексики начали использование МСФО в 2012 г. (кроме банков и страховых компаний, которые продолжают работать в соответствии с мексиканскими стандартами).

Однако, не все развитые и развивающиеся государства применяют Международные стандарты финансовой отчетности. В таблице 1 представлены страны, использующие свои стандарты:

Таблица 1

Страны, не применяющие МСФО

Страна	Стандарт
США	US GAAP
Канада	Канадский GAAP
Южная Корея	K-IFRSs

Вопреки мировому тренду по внедрению Международных стандартов финансовой отчетности (МСФО), некоторые страны предпочитают не применять этот набор стандартов в своей бухгалтерской отчетности. В некоторых случаях это связано с сохранением национальных стандартов, которые отличаются от МСФО, и которые страны решают сохранить, придавая им преимущество в регулировании

финансовой отчетности компаний. Однако, в свете глобализации и стремления к стандартизации, решение отказаться от МСФО может сопровождаться ограничением доступа к мировым капиталовложениям и затруднением сравнения финансовых результатов компаний на мировой арене. Все это подчеркивает сложные компромиссы, с которыми сталкиваются страны, решившие не применять МСФО.

Множество стран по всему миру активно применяют Международные стандарты финансовой отчетности (МСФО) в своей бухгалтерской практике. Это внедрение обусловлено стремлением к гармонизации и стандартизации бухгалтерской отчетности, что обеспечивает более четкое и сопоставимое восприятие финансовой информации как на национальном, так и на мировом уровне. Применение МСФО обеспечивает улучшенную прозрачность и доверие со стороны инвесторов, а также облегчает доступ компаний к мировым капиталовложениям. Страны, следящие за этим глобальным трендом, внедряют МСФО в различных секторах экономики, обеспечивая согласованность и высокий стандарт в предоставлении финансовой отчетности. Однако, при всех его преимуществах, внедрение МСФО также предоставляет странам некоторую гибкость в адаптации стандартов к особенностям своих рынков и правовых систем.

Таким образом, особенности применения Международных стандартов финансовой отчетности в различных странах зависят от экономических, политических и национальных особенностей. На данный момент МСФО применяется не повсеместно, однако на пути к этому.

Список источников

1. Гетьман В.Г. О практике внедрения МСФО в отдельных зарубежных странах // Международный бухгалтерский учет. – №1. – 2009. – С. 49-54.
2. Криволапова, Ю. А. Применение МСФО российскими компаниями в условиях изоляции / Ю. А. Криволапова, Н. А. Калуцкая // Научное сообщество студентов XXI столетия. Экономические науки : Сборник статей по материалам CXXI студенческой международной научно-практической конференции, Новосибирск, 05 января 2023 года. Том 1 (121). – Новосибирск: Общество с ограниченной ответственностью «Сибирская академическая книга». – 2023. – С. 46-49.
3. Орлова, Т. И. Международные стандарты финансовой отчетности и их влияние на развитие бухгалтерского учета в России / Т. И. Орлова, Н. А. Калуцкая // Большая студенческая конференция : сборник статей III Международной научно-практической конференции : в 2 ч., Пенза, 15 декабря 2022 года. Том Часть 2. – Пенза: Наука и Просвещение (ИП Гуляев Г.Ю.). – 2022. – С. 98-101.
4. Международные стандарты финансовой отчетности (МФСО) в ОАЭ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://atton-consulting.com/ru/mezhdunarodnye-standarty-finansovoj-otchetnosti-mfso-v-oae
5. МСФО: что инвестору нужно знать о международных стандартах финансовой отчетности [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://quote.rbc.ru/news/article/62d056149a794729cb83896e
6. Регулирование составления консолидированной отчетности в странах Европейского Сообщества [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://psihdocs.ru/uchebnoe-posobie-razrabotal.html?page=15
7. Состояние бухгалтерского учета и отчетности в Индии на современном этапе [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://econf.rae.ru/article/5761

УДК 336

УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ КАК ФАКТОР СТАБИЛЬНОСТИ ФИНАНСОВОГО РЫНКА

ИДИРИСОВА АЙНАЗИЯ ТУЛЕГЕНОВНА,
докторант PhD
БЕЗЛЕР ОКСАНА ДМИТРИЕВНА
доктор PhD, доцент
Карагандинский университет Казпотребсоюза

Аннотация: в настоящее время устойчивое развитие приобрело большую популярность в научной среде. Под «устойчивым развитием» подразумевается процесс экономических и социальных изменений, при котором природные ресурсы, направление инвестиций, ориентация научно-технического развития, развитие личности и институциональные изменения согласованы друг с другом и укрепляют нынешний и будущий потенциал для удовлетворения человеческих потребностей и устремлений. Цель устойчивого развития состоит в улучшении благосостояния и защите планеты. Устойчивое развитие предполагает управляемое развитие общества, которое своей деятельностью не разрушает планету.
Ключевые слова: устойчивые финансы, устойчивое развитие, финансовый рынок, финансовые инструменты, финансовые системы, концепции устойчивого финансирования.

SUSTAINABLE DEVELOPMENT AS A FACTOR OF FINANCIAL MARKET STABILITY

Idirissova Ainazia Tulegenovna,
Bezler Oksana Dmitrievna

Abstract: Currently, sustainable development has gained great popularity in the scientific community. "Sustainable development" refers to the process of economic and social change in which natural resources, the direction of investment, the orientation of scientific and technological development, personal development and institutional changes are coordinated with each other and strengthen the current and future potential to meet human needs and aspirations. The goal of sustainable development is to improve the well-being and protect the planet. Sustainable development presupposes the managed development of a society that does not destroy the planet through its activities.
Key words: sustainable finance, sustainable development, financial market, financial instruments, financial systems, sustainable financing concepts.

Научная концепция устойчивого финансирования (также известная как зеленый или низкоуглеродный капитализм) является подходом к экономическому развитию и инвестированию, который стремится сочетать экономический рост с уменьшением воздействия на окружающую среду. Она базируется на принципе устойчивого развития, который предполагает разнообразие доходов, чтобы снизить зависимость от одного или нескольких источников. Это позволяет более гибко реагировать на изменения рынка и снижает риск финансовых потерь. Устойчивое финансирование основывается на следующих принципах:

- учет экологических факторов, предусматривающий что компании и инвесторы должны учитывать экологические факторы при принятии решений о финансировании или инвестировании, а также включать оценку выбросов парниковых газов, использование ресурсов и загрязнение окружающей среды.

- переход к возобновляемым источникам энергии, таких как солнечная и ветровая энергия, вместо ископаемых видов топлива.

- развитие энергоэффективности, включая инвестиции в повышение энергоэффективности продуктов, зданий и инфраструктуры, которые могут снизить выбросы парниковых газов и улучшить качество окружающей среды.

- финансирование зеленых технологий, также поддерживает инвестиции в технологии и инновации, которые требует развития новых инновационных финансовых инструментов и подходов. Это может включать в себя использование новых технологий, способствующие в области переработки отходов или управления водными ресурсами снижению выбросов парниковых газов или защиты окружающей среды.

История устойчивого финансирования начинается с концепции устойчивого развития, которая была сформулирована в 1987 году в рамках доклада «Наше общее будущее» Всемирной комиссии по окружающей среде и развитию. Этот доклад призывал к сбалансированному учету экономических, экологических и социальных аспектов в процессе принятия решений.

В 1992 году на конференции ООН по окружающей среде и развитию в Рио-де-Жанейро концепция устойчивого развития стала основой для разработки международных соглашений и политик в области охраны окружающей среды и развития.

С начала 2000-х годов устойчивое финансирование стало активно развиваться как отдельная область исследований и практики. В 2015 году на саммите ООН в Париже была принята новая программа устойчивого развития до 2030 года, которая подчеркивает важность устойчивого финансирования для достижения целей устойчивого развития [1, с.112].

Первоначально устойчивое финансирование больше ассоциировалось с зелеными технологиями и возобновляемой энергетикой, однако в последние годы акцент сместился на вопросы управления бизнес-рисками, направленных на развитие финансовых инструментов и услуг, которые способствуют устойчивому развитию экономики, социальной справедливости и экологической устойчивости. Это включает поддержку финансовых инструментов и услуг, которые способствуют реализации проектов и программ, направленных на устойчивое использование ресурсов и защиту окружающей среды. На последующем этапе этот рынок вступил в фазу институционализации [2, с.135].

Концепция устойчивого финансирования включает в себя взаимосвязанные концепций, построенная взаимосвязь которых образовалась в виде иерархической модели, где финансовая система функционирует как единая структура, включая функции, институты и инструменты (табл. 1) [3, с.134-135].

Анализируя содержание полученной концептуальной модели устойчивого финансирования, следует отметить, что модель должна предоставлять инструменты для определения и оценки имеющихся финансовых ресурсов, как внутренних, так и внешних. Это включает в себя анализ бюджета, прогнозирование доходов и расходов, а также оценку возможных источников финансирования из внешних источников. Таким образом, модель должна помогать разработать и определить стратегию финансирования, включая выбор наиболее эффективных источников финансирования и управление рисками. Это включает в себя анализ рынка, анализ конкурентов и оценку финансовых показателей [4, с.275].

Основы внедрения парадигмы устойчивых финансов в стратегию развития финансового рынка включают

Потенциал внедрения парадигмы устойчивых финансов выше для развитых рынков и коммерчески привлекательных проектов. Эта концепция уже начинает оказывать влияние на финансовый сектор, особенно в свете недавних климатических изменений и растущей осведомленности о необходимости борьбы с глобальным потеплением. Для осуществления перехода к устойчивым финансам потребуются значительные изменения в структуре инвестиций, бизнес-моделях и регуляторных мерах. Правительствам, инвесторам, корпорациям и другим заинтересованным сторонам придется принять новые подходы и методы, чтобы обеспечить долгосрочное устойчивое развитие.

Одним из основных препятствий на пути к внедрению устойчивых финансов является отсутствие четких стандартов и показателей для измерения и оценки устойчивого развития. Разработка таких стандартов и их широкое применение станут важным шагом в направлении более устойчивой финансовой системы.

Таблица 1

Характеристика основных концепций устойчивого финансирования

Концепция	Содержание
Инструментальная	Новые концептуальные подходы устойчивого финансирования к принятию финансовых решений выражается в качестве подхода, который учитывает не только финансовые результаты, но и их воздействие на окружающую среду и социальные аспекты. Он ориентирован на достижение долгосрочной устойчивости, удовлетворение потребностей текущих и будущих поколений. Равным образом, оказывает, разработку новых финансовых инструментов, которые помогают снизить риски и повысить доходность устойчивых инвестиций. Это может включать разработку зеленых облигаций, социальных облигаций, инвестиционных фондов, которые специализируются на устойчивых проектах.
Институциональная	В институциональной концепции устойчивое финансирование определяется отношением к тем финансовым условиям, которые обеспечивают достижение ЦУР. Исходя из этого, основной акцент делается на управление рисками и дюрацию финансовых инструментов в долгосрочной перспективе, а также создание благоприятных условий для сбалансированного экономического роста, социальной интеграции и окружающей среды. Это требует сотрудничества всех стран, правительств, частного сектора, гражданского общества и международных организаций. Достижение ЦУР к 2030 году имеет возможность сделать мир более справедливым, безопасным, здоровым и устойчивым местом для всех. Обратной стороной этого процесса являются социально ответственные инвестиции (SRI), которые выражаются как форма инвестирования, при которой инвестор принимает во внимание социальные и экологические факторы в дополнение к финансовой доходности при выборе объектов для инвестиций. Более того, концепция SRI, предполагает учет социальных и экологических факторов при принятии инвестиционных решений, построенных на принципах ESG.
Функциональная	В условиях устойчивого развития общества должны приобретать новые социально-экономические и экологические функции, способствующие включать инвестирование в проекты, способствующие устойчивому развитию, и учет социальных и экологических показателей, находя отражение в трансформации финансовых систем. В функциональной интерпретации обсуждается устойчивое финансирование, которое должно быть обеспечено на уровне институциональной и системной финансовой устойчивости. Это включает в себя регулярное проведение стресс-тестирования и оценку финансовых рисков, а также наличие адекватного капитала и резервов для покрытия потенциальных убытков.

В целом, переход к устойчивым финансам может способствовать созданию более экологичной и справедливой глобальной экономики. В мировых масштабах интерес к устойчивым финансам проявляют крупнейшие финансовые институты, начинают обращать внимание на вопросы устойчивого развития и экологии. Являясь основным потребителем спроса на специализированные финансовые услуги и имея возможность улучшить свою репутацию, привлекая новых клиентов и соответствовать требованиям регуляторов [5, с. 19].

Ключевой импульс для этого создают экологические, в том числе климатические вызовы. Такой переход к устойчивым финансам требует значительных изменений в мышлении и подходах, а также в

структуре рынков капитала и регуляторной среде. Это может быть сложным процессом, который займет много времени и потребует значительных усилий со стороны всех участников финансового сектора.

Значимость экологических вызовов, прежде всего, подтверждается результатами обобщённых научных и информационных источников, где в первую очередь устойчивые финансы ассоциируются с зелеными финансовыми инициативами [6, с. 40-42]. Для стран-экспортеров углеводородных ресурсов принципиально важно развитие зеленых финансовых рынков, поскольку позволяют повысить привлекательность инвестиции в низкоуглеродные проекты, облегчить переход на более экологичные виды энергии, снизить риски, связанные с изменением климата и другими экологическими проблемами, а также укрепить свои позиции на мировом рынке и улучшить репутацию [7, с. 17-22]. Неслучайно в Казахстане в зеленом сегменте, в первую очередь, стартовало становление устойчивых финансов, в рамках нового мирового финансового центра в Астане (МФЦ «Астана»), а также наряду с другими основными сегментами экономики, функционирует сектор зеленых финансов.

Для уточнения категории «устойчивые инвестиции» требуется характеристика подхода к экономическому развитию и инвестированию, который стремится сочетать экономический рост с уменьшением воздействия на окружающую среду [8, с. 5].

С позиции такого представления, как интегрирование ответственных, социально-ответственных и социально-направленных инвестиции, рыночная система устойчивого инвестирования позволяет объединить интересы различных сторон, включая инвесторов, компании и общество в целом, обеспечить долгосрочный рост и устойчивость инвестиций, стимулировать развитие экологически чистых технологий и снижение выбросов парниковых газов. Однако в целом инвестиции в устойчивое развитие, не ограничиваясь рыночной составляющей, включают и публичный сегмент [9].

Понимание важности финансового развития для достижения ЦУР подчёркивает необходимость учёта различных финансовых возможностей и неравномерного прогресса в достижении этих целей. Это означает, что при разработке стратегий и планов по достижению ЦУР важно учитывать национальные особенности и контекст каждой страны. Такой подход позволит добиться более эффективных результатов в достижении общих целей. Однако, система ЦУР является основой для разработки стратегий и планов, направленных на достижение устойчивого развития. Она учитывает различные финансовые возможности стран и неравномерность прогресса в достижении целей устойчивого развития.

Такой подход позволяет разрабатывать более эффективные стратегии и планы, которые учитывают национальные особенности и обеспечивают достижение общих целей, направленных для внедрения парадигмы устойчивых финансов в стратегию развития финансового рынка. Выявление совместных приоритетов может быть основано на результатах мониторинга достижения ЦУР с учетом сравнительной значимости входящих финансовых систем.

Предложенный алгоритм поиска совместных приоритетов устойчивого развития имеет индикативный характер, является ориентировочным и не устанавливает жестких норм или правил. Он скорее предлагает общую структуру и направления для определения и реализации приоритетов устойчивого развития на различных уровнях - от местного до международного. Такой подход позволяет учитывать различные факторы и условия, а также принимать во внимание разнообразные интересы и потребности различных сторон, что в свою очередь способствует достижению устойчивости и гармоничному развитию [10]. Используя аналогию с гравитационными моделями внешней торговли, финансовое притяжение предлагается рассматривать как переменную, значение которой для анализируемого рынка определяется его финансовой глубиной и удаленностью:

$$F = \alpha * \frac{FD}{\mathrm{FDIS}}$$

где: F – уровень финансового притяжения рынка; FD – финансовая глубина рынка; FDIS – финансовая удаленность рынка; α – константа.

Для практического использования в дальнейшем адаптация модели видится в двух направлениях. Во-первых, в формировании необходимости в уточнении финансовой глубины через использование методики оценки, с применением показателей совокупных активов и на капитализации капитала финансовых институтов. Во-вторых, с учетом разнообразия финансовых инструментов для более объемного представления финансовой глубины может быть скорректирован числитель формулы. В-третьих, через удаленность оценивания, экспертным способом обосновывая методику оценки финансовой удаленности, могут быть востребованы рейтинги международных финансовых центров [11].

Обсудив теоретические и методические основы внедрения парадигмы устойчивых финансов в стратегию развития финансового рынка, осуществляя

процесс принятия решений о финансировании, который учитывает долгосрочные экономические, социальные и экологические последствия. Это означает, что при принятии решений о кредитовании или инвестировании финансовые институты и инвесторы учитывают не только финансовые риски, но и социальные и экологические воздействия своей деятельности.

Для обеспечения того, чтобы устойчивое финансирование было эффективным, существуют определенные принципы и стандарты. Некоторые из них включают принципы Экватора, стандарты социальной ответственности, принципы зеленых облигаций и принципы устойчивости в инвестициях. Финансовые институты и правительства должны стремиться к интеграции устойчивого финансирования в свою обычную деятельность. Это может включать в себя разработку новых продуктов и услуг, учитывающих устойчивость, а также адаптацию существующих продуктов и услуг для учета социальных и экологических последствий [12, с. 141-142].

Также играют важную роль инвесторы и потребители в продвижении устойчивого финансирования. Они могут требовать от финансовых учреждений и корпораций большей прозрачности и отчетности по их социальным и экологическим воздействиям, а также могут выбирать инвестиции, которые соответствуют их собственным ценностям и приоритетам.

В этих условиях стратегия финансовой интеграции должна быть сосредоточена: во-первых, на кредитных механизмах, включая в себя разработку и внедрение новых кредитных продуктов, улучшение условий кредитования, во-вторых, на механизмах развития микрофинансовых институтов и расширение их предложения для малых и средних предприятий, особенно в регионах с ограниченными возможностями доступа к традиционным банковским услугам. В-третьих, привлечение инвестиции в развитие фондовых бирж, клиринговых центров и депозитариев для обеспечения прозрачности, ликвидности и стабильности рынка.

Список источников

1. The financial system we need. From momentum to transformation. The UNEP Inquiry Report. 2nd ed. October 2016. P. 87; The Financial System We Need: Aligning the Financial System with Sustainable Development. The UNEP Inquiry Report. October 2015. P. 112
2. Lvova N., Rakhimov Z., Voronova N., Darushin I. The EAEU common financial market: what are the prospects of sustainable development? // Advances in Economics, Business and Management Research, 2020. Vol. 139. P. 135
3. Lvova N., Rakhimov Z., Voronova N., Darushin I. The EAEU common financial market: what are the prospects of sustainable development? // Advances in Economics, Business and Management Research, 2020. Vol. 139. P. 134-135.
4. Migliorelli M., Dessertine P. The rise of green finance in Europe. Opportunities and Challenges for Issuers, Investors and Marketplaces. Cham: Palgrave Studies in Impact Finance, 2019. P. 275.
5. Sustainable finance synthesis report G20. – Sustainable Finance Study Group. – July 2018. – 86 p.
6. Худякова, Л.С. Реформа глобальных финансов в контексте устойчивого развития / Л.С. Худякова // Мировая экономика и международные отношения. – 2018. Т. 62. –№7. – С. 38-47.
7. The green swan: central banking and financial stability in the age of climate change. – Bank for International Settlements. – January 2020. – 107 p.

8. Hayat, U. Environmental, social, and governance issues in investing: aguide for investment professionals / U. Hayat, M. Orsagh. – CFA Institute. – 2015. – 43 p.

9. Lvova, N.A. Sustainability in the context of investment decisions on financial markets / N.A. Lvova, Z.Yu. Rakhimov, N.S. Voronova, I.A. Darushin, L.P. Kharchenko // Proceedings of the 35rd International Business Information Management Association Conference (IBIMA). 1-2 April 2020. – Seville, Spain. – 2020. Part 19. – P.16780-16789.

10. Gaspar, V. Fiscal policy and development: human, social, and physical investment for the SDGs / V. Gaspar, D. Amaglobeli, M. Garcia-Escribano, D. Prady, M. Soto. – IMF Staff Discussion Note № 19/03, 2019. – 45 p.

11. The global financial centres Index 28, 2020. Z/Yen and the City Of London. – Rezhimdostupa: https://www.longfinance.net/media/documents/GFCI_28_Full_Report_2020.09.25_v1.1.pdf (dataobrashcheniya: 3.12.2020).

12. Kuchmezov, I.M. Bar'ery dlya integratsii finansovykh rynkov stran Evraziiskogo ekonomicheskogo soyuza (EAES) / I.M. Kuchmezov // Vestnik VGU. Seriya: Ekonomika i upravlenie. – 2019. – №4. – S. 140-149.

© А.Т. Идирисова, О.Д.Безлер, 2023

УДК 338.48

ПРОМЫШЛЕННОЕ СТРАТЕГИЧЕСКОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ И УЧЕТ В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВИЗАЦИИ

АНТОНОВА ИРИНА СЕРГЕЕВНА
студент
Филиал РАНХиГС,
Сибирский институт управления

Аннотация: трансформация экономик с применением информационно-коммуникационных технологий не только укрепляет конкурентоспособность на рынке, но и способствует оптимизации и совершенствованию бизнес-процессов в бизнес-среде. Целью научной работы является исследование влияния цифровизации на развитие мировой экономики.
Ключевые слова: цифровая экономика, цифровое управление, цифровизация, информационно-коммуникационные технологии в экономике.

INDUSTRIAL STRATEGIC PLANNING AND ACCOUNTING IN THE CONTEXT OF DIGITALIZATION

Antonova Irina Sergeevna

Abstract: The transformation of the economy with the use of information and communication technologies not only strengthens competitiveness in the market, but also contributes to the optimization and improvement of business processes in the business environment. The purpose of the scientific work is to study the impact of digitalization on the development of the world economy.
Key words: digital economy, digital management, digitalization, information and communication technologies in the economy.

В современном мире субъекты экономики сталкиваются с острой необходимостью обрести сильное конкурентное преимущество, которое гарантировало бы не только выживание предприятия в схватке за потребителя, но и его устойчивое развитие. Именно в такой ситуации возникло множество новых подходов к управлению, ориентированных на стратегическое мышление.

Однако традиционный управленческий учет не в состоянии предоставить все необходимые данные для успешного стратегического управления. Современные информационные технологии, с другой стороны, позволяют получать и обрабатывать информацию гораздо быстрее, эффективнее и точнее. В результате этого, рутина учетной работы минимизируется, а возможности для решения долгосрочных проблем значительно расширяются. В свете этих изменений, компании имеют возможность принимать более обоснованные и инновационные стратегические решения, которые помогут им выйти на новый уровень развития и достичь устойчивого успеха.

Ориентируясь на критику многих исследователей, можно сделать вывод о несовершенстве традиционного управленческого учета. Его основная проблема заключается в односторонности, поскольку он сосредоточен на внутренних процессах организации и уделяет очень мало внимания внешним факторам [3; 6; 9; 11]. Такой подход исключает возможность стратегического планирования и не позволяет адекватно реагировать на изменения в экономической среде.

Однако, в условиях нестабильности современной экономической среды, краткосрочные преимущества уже не могут гарантировать стабильное существование организации. Необходимо сосредоточиться на долгосрочных целях и стратегическом планировании, чтобы адаптироваться к изменениям и обеспечить устойчивость организации. Внешние факторы, такие как экономические тренды и конкуренция, должны быть учтены при разработке стратегии.

Таким образом, переход от традиционного управленческого учета к более комплексному подходу, учитывающему внешние факторы и ориентированному на долгосрочные цели, становится необходимостью в современном бизнесе. Это позволит организации быть гибкой, адаптивной и успешной в переменчивой экономической среде.

В настоящее время стратегическое управление требует доступа к достоверной информации для принятия эффективных решений. Однако, с появлением новых методов управленческого учета, таких как стратегический управленческий учет, эта задача стала более управляемой и точной. Основное отличие стратегического управленческого учета заключается в его тесной связи с другими экономическими дисциплинами. Он интегрирует в себя концепции и принципы из таких областей, как маркетинг и эконометрика, что позволяет более глубоко анализировать и понимать ситуацию на рынке. Таким образом, стратегический управленческий учет является результатом слияния стратегического менеджмента и управленческого учета, что дает возможность компаниям принимать осознанные решения, опираясь на факты и аналитику [5].

Перспективы развития государства определяются его природными, промышленными, экономическими и человеческими ресурсами, и эффективное использование вышеуказанных ресурсов становится важнейшей задачей государственного регулирования. Однако, для эффективного управления этими ресурсами требуется информационная база, способная поддерживать принятие стратегических решений. В этом состоит главное отличие стратегического управленческого учета от традиционного управленческого учета, который сконцентрирован на информационной поддержке текущих оперативных управленческих решений [8].

В современном контексте цифровизации экономики, основным фактором производства, экономического роста и конкурентоспособности государства является население. Именно люди являются ключевым ресурсом, способным определять успех или неудачу страны в достижении стратегических целей. Поэтому, государственное регулирование должно уделять особое внимание эффективному использованию человеческих ресурсов.

Однако, для того чтобы эффективно управлять человеческими ресурсами, необходимо иметь доступ к соответствующей информации. Именно здесь вступает в игру стратегический управленческий учет - он предоставляет информационную базу, которая помогает принимать стратегические решения в отношении человеческих ресурсов. Анализ данных о персонале, их навыках, образовании и опыте работы позволяет определить потребности в персонале на будущее, разработать стратегию набора и развития персонала, а также оптимизировать затраты на его содержание.

Таким образом, стратегический управленческий учет является неотъемлемой частью государственного регулирования и помогает обеспечить эффективное использование всех ресурсов, включая человеческий, в достижении стратегических целей развития государства.

В эпоху инновационной цифровой экономики, изменение подхода к управлению персоналом предприятия становится неотъемлемой частью успешного развития. Прогнозы международной консалтинговой компании McKinsey & Company говорят о колоссальном росте безработицы среди представителей рынка труда средней и низкой квалификации в следующем десятилетии в большинстве стран, включая как развивающиеся, так и развитые экономики [11].

Одной из главных проблем перехода от аналоговой экономики к цифровой является нехватка квалифицированных кадров. Цифровая экономика требует новых компетенций и навыков, которые необходимо формировать в человеческих ресурсах - как у выпускников, так и у сотрудников с опытом, которые готовы освоить новые компетенции. Важно понимать, что внедрение новых технологий и цифровых решений требует не только технических знаний, но и способности к аналитическому мышлению, коммуникации и творческому подходу к решению задач.

Для успешной адаптации к цифровой экономике, предприятия должны активно вкладываться в обучение и развитие своих сотрудников. Это может включать в себя организацию специальных образовательных программ, тренингов и курсов, а также создание стимулов для самообучения и саморазвития. Кроме того, важным аспектом является поиск и привлечение новых талантов, способных быстро адаптироваться к изменяющимся требованиям цифровой экономики.

В целом, переход к инновационной цифровой экономике требует не только изменения технологий и бизнес-моделей, но и пересмотра подхода к управлению персоналом. Необходимо активно инвестировать в развитие сотрудников, обеспечивать доступ к новым знаниям и навыкам, а также создавать условия для привлечения и удержания талантливых специалистов. Только таким образом предприятия смогут успешно адаптироваться к быстро меняющимся требованиям цифровой экономики и обеспечить свою конкурентоспособность на рынке.

Цифровая экономика – это результат технического прогресса, который привел к развитию технологической инфраструктуры и использованию больших баз данных. Эти изменения вызвали масштабную цифровую трансформацию общества, которая затронула все сферы жизни. В настоящее время мы наблюдаем новый этап цифровизации, который отличается не только расширением доступа к Интернету, но и внедрением цифровых технологий в производственные процессы и системы управления. Этот процесс неизбежно изменит многие отрасли экономики, а именно технологический уклад, производственные цепочки, спрос и управляемость производством. Таким образом, мы сталкиваемся с принципиально новой реальностью, которая потребует от нас адаптации и развития новых навыков и знаний. Важно понимать, что цифровая экономика – это не только вызов, но и возможность для развития и роста.

В условиях перехода к инновационной цифровой экономике значимость интеллектуальной составляющей человеческого капитала значительно возрастает [3]. Бизнес-процессы, в свою очередь, активно подвергаются реорганизации и модификации с целью интеграции ИТ-инфраструктуры. Это открывает новые возможности для увеличения скорости бизнес-операций, создания новых информационных каналов и упрощения процедур внедрения и разработки продуктов [7]. Однако, аналитики высоко оценивают и потенциал блокчейн-технологий, которые становятся неотъемлемым инструментом обеспечения скорости, прозрачности и безопасности передачи информации. Влияние блокчейн-технологий на реструктуризацию бизнес-модели неизбежно и будет иметь долгосрочные последствия на развитие различных секторов экономики.

Развитие цифровых технологий имеет огромное значение для современных предприятий, которые стремятся быть конкурентоспособными на рынке. Однако, чтобы успешно внедрить новые приемы и технологии, необходимо не только обновить инфраструктуру, но и изменить подходы к управлению персоналом и развитию человеческого капитала.

Таким образом, перестройка методов организации и управления персоналом становится первоочередной задачей для предприятий. Необходимо пересмотреть кадровую политику, обучить компетентный персонал и провести трансформацию системы управления персоналом.

Однако, в современных условиях работодатели все больше ценят так называемые "мягкие навыки", которые являются ключевыми для успешной работы в команде. Личные качества и социальные навыки, такие как умение работать в команде, любознательность, инициативность, критическое мышление и способность решать сложные проблемы, оказываются важнее, чем просто знание технических навыков.

Таким образом, развитие человеческого капитала становится неотъемлемой частью успешного бизнеса. Компании, которые уделяют особое внимание развитию мягких навыков своего персонала, обеспечивают себе конкурентное преимущество на рынке и гарантируют свою долгосрочную устойчивость.

В современном мире, характеризующемся быстрыми изменениями и развитием технологий, прогнозируется значительное увеличение спроса на высококвалифицированных специалистов. Особенно востребованы будут специалисты, обладающие экспертными знаниями в своей области и способные работать в быстро меняющихся экономических условиях. Кроме того, специалистам необходимо быть

владельцами компетенций и навыков в области новых ИТ-технологий, применяемых в конкретной отрасли.

В связи с этим, предвидится повышенный спрос на узкоспециализированный персонал, способного быстро обучаться и внедрять новые решения. Такие специалисты должны быть готовыми к постоянному развитию своих навыков и компетенций, а также иметь опыт удаленной работы, что в настоящее время является не менее важным фактором успешной карьеры.

В ближайшем будущем, специалисты, обладающие всеми вышеупомянутыми качествами, будут очень востребованы на рынке труда. Их умение адаптироваться к новым условиям и применять современные технологии будет одним из ключевых факторов успеха в их профессиональной деятельности. Таким образом, необходимость в развитии компетенций и навыков в области ИТ-технологий становится все более актуальной и критически важной для специалистов всех отраслей. И только те, кто сможет адаптироваться к быстро меняющемуся миру и оставаться экспертами в своей области, смогут быть успешными и востребованными в будущем.

Системный подход является неотъемлемой частью успешной цифровизации производственных предприятий. Он требует не только инвестиций для реструктуризации существующей структуры, но и методологической поддержки. Цифровизация позволяет снизить затраты благодаря применению информационных технологий и роботизации. Однако, чтобы достичь максимальной эффективности, необходимо также повысить гибкость логистической поддержки и устранить человеческий фактор.

Применение информационных технологий и роботизации позволяет автоматизировать производственные процессы и уменьшить ошибки, связанные с человеческим фактором. Это приводит к повышению качества продукции и снижению затрат на исправление ошибок. Однако, без комплексного системного подхода, эти преимущества могут быть недостаточно осуществимыми.

Кроме того, цифровизация также предлагает улучшенную гибкость логистической поддержки. Отказ от избыточных активов и оптимизация процессов доставки позволяют сократить время и затраты на логистику. Это особенно важно в современной бизнес-среде, где скорость и эффективность являются ключевыми факторами успеха.

Таким образом, цифровизация производственных предприятий требует комплексного подхода, который включает не только технологические инновации, но и инвестиции, методологическую поддержку и реструктуризацию существующей структуры. Это позволяет достичь максимальной эффективности и конкурентоспособности в современном рынке.

Внедрение цифровых технологий в производственный процесс предприятия требует методической поддержки, которую можно обеспечить с помощью дорожной карты (программы). Это документ, который определяет шаги и этапы внедрения цифровых технологий на предприятии.

Рассмотрим более подробно возможные этапы данного процесса. Первый этап - подготовительный. На этом этапе необходимо провести анализ текущего состояния предприятия, определить потребности и цели внедрения цифровых технологий. Также на этом этапе следует провести обучение сотрудников и формирование команды, которая будет отвечать за внедрение.

Второй этап - экспериментальный. На данном этапе предприятие начинает тестировать различные цифровые решения и технологии и оценивать их эффективность. Это позволяет выявить наиболее подходящие решения и учесть особенности и потребности предприятия.

Третий этап - переходный. На этом этапе происходит постепенное внедрение выбранных цифровых технологий на всем предприятии. Важно обеспечить поддержку и обучение сотрудников, чтобы они могли эффективно использовать новые технологии и процессы.

И, наконец, четвертый этап - заключительный. На этом этапе происходит оценка результатов внедрения цифровых технологий и проводится анализ достигнутых целей. Также на этом этапе разрабатываются планы дальнейшего развития и улучшения процессов на предприятии.

Каждый этап внедрения цифровых технологий в производственный процесс предприятия требует определенных мероприятий со стороны руководства. Эти мероприятия могут включать в себя обучение сотрудников, создание команды для внедрения, анализ результатов и оценку эффективности новых технологий. Важно учитывать особенности и потребности предприятия для успешного внедрения циф-

ровых технологий в производственный процесс.

Особое внимание следует уделить анализу отечественных и зарубежных разработок использования цифровых технологий, определение производственных процессов, подлежащих автоматизации, а также проведение экспериментов по использованию цифровых технологий в рамках экспериментальной стадии.

В современном мире, где цифровизация проникает во все сферы деятельности, производственные предприятия также не могут оставаться в стороне от этой тенденции. Они стремятся автоматизировать свои процессы, внедрять новые технологии и повышать эффективность своей деятельности. Однако, несмотря на все плюсы цифровизации, необходимо учитывать и возможные риски, которые сопутствуют этому процессу. Что касается возможных рисков цифровизации производства, то они, безусловно, присутствуют. Все последствия цифровизации производственного предприятия трудно предсказать. Однако некоторые из возможных рисков вполне очевидны. Рассмотрим основные из них:

- Возможность нарушения конфиденциальности и защиты данных. С развитием цифровых технологий возникают новые угрозы для безопасности информации. Хакеры могут проникнуть в систему производства и получить доступ к конфиденциальным данным, что может привести к серьезным последствиям для предприятия.

- Риск технических сбоев и отказов. Цифровизация производства включает в себя использование различных компьютерных систем и программного обеспечения. Ошибка в работе этих систем может привести к сбоям в производственных процессах и значительным потерям для предприятия.

- Необходимость переобучения и переквалификации персонала. Внедрение цифровых технологий требует от сотрудников производства новых знаний и навыков. Многие работники могут столкнуться с трудностями в освоении новых технологий, что может замедлить процесс цифровизации и повлечь за собой дополнительные затраты на обучение.

- Зависимость от поставщиков цифровых технологий. При внедрении цифровых решений на производственном предприятии возникает зависимость от поставщиков оборудования и программного обеспечения. Если эти поставщики столкнутся с проблемами или изменят свою политику, это может негативно сказаться на работе предприятия.

В заключение, цифровизация производства предоставляет множество возможностей для повышения эффективности и конкурентоспособности предприятия. Однако необходимо тщательно анализировать и учитывать возможные риски, связанные с этим процессом, и принимать соответствующие меры для их минимизации.

Одной из главных проблем, с которой сталкиваются предприятия при переходе к цифровизации, являются значительные затраты на формирование цифровой инфраструктуры. Определение точного бюджета для проведения данной трансформации является достаточно сложной задачей. Однако, несмотря на это, отечественным промышленникам не следует полагаться на государственную поддержку, так как снижение доходов бюджета РФ ограничивает инвестиционные возможности.

Кроме того, переход к цифровой экономике предполагает не только внедрение новых технологий, но и расширение степени отраслевого и межотраслевого взаимодействия. В этом контексте, распространение различных облачных сервисов становится неотъемлемой частью цифровизации предприятий. Однако, для некоторых компаний это создает дополнительные трудности и вызывает сопротивление.

В итоге, цифровая трансформация требует значительных затрат и сложного планирования бюджета. Кроме того, предприятия должны быть готовы к изменениям внутри предпринимательской среды и активно развивать взаимодействие с другими отраслями. В то же время, необходимо учитывать индивидуальные особенности каждого предприятия и преодолевать возникающие трудности.

Несмотря на опасения, сотрудники на подготовительном этапе будут сопротивляться внедрению инновационных технологий, боясь потерять свои рабочие места. Однако, по мере повышения степени цифровизации производства, они будут постепенно отстранены от принятия корректирующих решений, что приведет к снижению их способности влиять на производственные процессы.

Безусловно, цифровые технологии, при массовом внедрении на предприятиях, станут ключевым

элементом организации и управления производственными процессами. Однако, это также повышает риск кибератак и требует особого внимания к кибербезопасности. Внешние воздействия могут стать серьезной проблемой и даже привести к полной остановке производства, если не будут предприняты соответствующие меры защиты.

Важно отметить, что современные инновационные технологии не только упрощают и автоматизируют производственные процессы, но и требуют новых знаний и навыков у сотрудников. Поэтому, чтобы успешно внедрить эти технологии и избежать сопротивления со стороны персонала, необходимо провести обучение и переподготовку работников.

В конечном итоге, инновационные технологии и цифровизация производства предоставляют огромные возможности для оптимизации и улучшения бизнес-процессов. Однако, их внедрение требует комплексного подхода, который включает не только техническую сторону, но и обучение персонала и обеспечение кибербезопасности. Только таким образом можно обеспечить успешную трансформацию предприятия и достичь новых высот в производстве.

На данный момент времени стратегический анализ организации играет важную роль в определении ее состояния. Он включает в себя не только оценку макро- и микросреды, но и постоянное отслеживание выполнения поставленных целей. Причем, в традиционном стратегическом управлении часто не уделяется достаточного внимания надзорной функции. В этом случае стратегический управленческий учет становится неотъемлемой частью процесса. Он позволяет определить конкретные качественные и количественные показатели, которые помогут постоянно отслеживать степень достижения стратегии, миссии и целей организации. Таким образом, стратегический управленческий учет является необходимым инструментом для принятия решений в случае отклонения результатов от запланированных.

Внедрение и использование системы стратегического учета требует соблюдения нескольких ключевых условий. Во-первых, необходимо обеспечить непрерывность анализа, чтобы всегда иметь актуальную информацию о текущем состоянии предприятия и его стратегических планах. Во-вторых, руководство должно осознать необходимость внедрения и постоянной поддержки такой системы, и быть готовым вложить ресурсы и время в ее разработку и поддержание. И, наконец, третье требование заключается в построении единой системы стратегического управления на предприятии, чтобы все подразделения и сотрудники работали в одном направлении и согласованно действовали по достижению общих целей.

При соблюдении всех этих условий успешное внедрение системы стратегического учета позволит организации достичь конкурентного преимущества в долгосрочной перспективе. Такая система позволит более эффективно планировать и контролировать стратегические и тактические решения, улучшить прогнозирование результатов и оптимизировать использование ресурсов. Кроме того, система стратегического учета позволит выявить и анализировать тренды и сигналы рынка, что поможет предприятию адаптироваться к изменяющимся условиям и быстрее реагировать на вызовы и возможности. В целом, система стратегического учета является мощным инструментом, который может значительно повысить эффективность и конкурентоспособность организации.

Список источников

1. Абдуллаев А.М., Артиков К.Б. Современный ландшафт стратегического планирования развития промышленного предприятия в условиях цифровизации // Nazariy va amaliy tadqiqotlar xalqaro jurnali. – 2023. – №2. – С. 11-27.
2. Бодрунов, С. Д. Реиндустриализация и становление «цифровой экономики»: гармонизация тенденций через процесс инновационного развития / С. Д. Бодрунов, Д. С. Демиденко, В. А. Плотников //Управленческое консультирование. – 2018. – № 2. – С. 43-54.
3. Варфоломеева В. А., Иванова Н. А. Стратегическое планирование деятельности предприятий в условиях цифровой экономики // Журнал прикладных исследований. – 2022. – №6. – С. 357-364.

4. Герасименко В. В., & Слепенкова, Е. М. (2019). Трансформация методов и инструментов конкурентного анализа в условиях цифровой экономики. Вестник Московского университета. – Экономика. – № 6. – С. 126-146.

5. Глущенко А.В., Коваленко О.А. Гибкие отраслевые программные продукты автоматизации учетно-аналитического процесса предприятий АПК: проблемы и их решение // Международный бухгалтерский учет. – 2020. – Т. 23. – № 2. – С. 124-142.

6. Источник: разработано автором на основе: Exhibit 1: BofAML Transforming World: 2010s vs. 2020s. Bank of America Merrill Lynch Transforming World: The 2020s // Thematic Investing [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.bofaml.com/content/dam/boamlimages/documents/articles/ID19 3020/Tra nsformin g World The 2020s.pdf (дата обращения: 18.10.2023)

7. Катькало, В.С. Эволюция теории стратегического управления: монография / В.С. Катькало. – СПб.: СПбГУ. – 546 с.

8. Котлер, Ф., Джайн, Д. К., Мэйсинси, С. Маневры маркетинга. Современные подходы к прибыли, росту и обновлению. М.: Олимп-бизнес, 2022. – 454 с.

9. Крылов Э.И., Власова В.М., Варфоломеева В.А. Роль цифровой среды в разработке, производстве и реализации инноваций // Развитие методологии современной экономической науки, менеджмента и образования в условиях информационно-цифровых трендов: материалы III Междисциплин. всерос. науч. конф, 2019. – С. 151-154.

10. Малютина Т.Д., Ткаченко И.Д. Проблемы трансформации профессий учетно-аналитических работников в условиях развития цифровой экономики // Аудит и финансовый анализ. – 2019. – № 1. – С. 176-183.

11. Маленков Ю.А., Жигалов В.М., Полторак Т.А. Теоретические проблемы повышения стратегической устойчивости предприятий на основе формирования цифровой платформы // ЭВР. – 2019. – №4 (62). – С. 60-67.

12. Ткаченко Д.Д. Финансовое планирование предприятий в условиях развития цифровизации экономики // Дайджест-финансы. – 2021. – №2 (258). – С. 126-147.

УДК 331.5.024.52

АНАЛИЗ ТЕОРЕТИЧЕСКИХ КОНЦЕПЦИЙ НЕРАВНОМЕРНОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНАЛЬНЫХ РЫНКОВ ТРУДА

ИБРАЕВА АЙГУЛЬ РАХЫМЖАНОВНА
докторант
ЧУ «Карагандинский университет Казпотребсоюза»

Научный руководитель: Безлер Оксана Дмитриевна
PhD, доцент
ЧУ «Карагандинский университет Казпотребсоюза»

Аннотация: статья предлагает системный обзор теорий, охватывающих как классические, так и современные модели неравномерного развития региональных рынков труда. Подробный анализ предлагаемых концепций помогает выявить общие тенденции и особенности, а также идентифицировать пробелы в существующих теоретических рамках. Полученные результаты способствуют лучшему пониманию механизмов формирования и функционирования региональных рынков труда, что может быть полезным для разработки эффективных стратегий управления трудовыми ресурсами и социальной политики на региональном уровне.
Ключевые слова: региональный рынок труда, волатильность занятости, конкурентоспособность региона, концепции развития регионов, теория человеческого капитала, специализация регионов.

ANALYSIS OF THEORETICAL CONCEPTS OF UNEVEN DEVELOPMENT OF REGIONAL LABOR MARKETS.

Ibrayeva Aigul Rahimzhanovna

Scientific adviser: Bezler Oksana Dmitrievna

Abstract: The article offers a systematic review of theories covering both classical and modern models of uneven development of regional labor markets. A detailed analysis of the proposed concepts helps to identify common trends and features, as well as identify gaps in the existing theoretical framework. The results obtained contribute to a better understanding of the mechanisms of formation and functioning of regional labor markets, which can be useful for developing effective strategies for human resource management and social policy at the regional level.
Key words: regional labor market, volatility of employment, competitiveness of the region, concepts of regional development, theory of human capital, specialization of regions.

В условиях современной динамичной экономической среды неравномерное развитие региональных рынков труда становится ключевым аспектом, требующим серьезного исследования и понимания. Это явление, охватывающее различия в занятости, заработной плате и профессиональных возможностях между различными регионами, играет существенную роль в формировании социально-экономической карты общества.

Стремительные изменения в технологической сфере, демографические тенденции и особенности региональной политики создают уникальные вызовы и возможности для рынков труда в различных частях страны. Неравномерность в распределении рабочих ресурсов приводит к неоднородности в уровне жизни, доступе к образованию и медицинским услугам, а также формирует особенности социальной мобильности.

Анализ концепций неравномерного развития региональных рынков труда позволит не только лучше понять механизмы формирования трудовых отношений в различных регионах, но и предоставит основу для разработки эффективных стратегий управления трудовыми ресурсами и социальной политики на уровне отдельных территорий.

Одной из концепций неравномерного развития региональных рынков труда, является теория региональной экономической специализации. Эта теория утверждает, что различия в развитии региональных рынков труда обусловлены экономической специализацией регионов. Некоторые регионы могут сосредотачиваться на определенных отраслях, что влияет на спрос и предложение рабочей силы. Например, регион, специализирующийся на тяжелой промышленности, может столкнуться с большей волатильностью занятости в сравнении с регионом, ориентированным на услуги.

Волатильность занятости - это степень изменчивости или нестабильности уровня занятости в течение определенного периода времени. Она отражает колебания числа рабочих мест, создаваемых и уничтожаемых в экономике, и может быть измерена различными способами, например, через изменения в уровне безработицы, количестве созданных новых рабочих мест или колебания в секторах экономики. Волатильность занятости может быть вызвана различными факторами, такими как экономические циклы, изменения в технологии, глобализация, изменения в потребительском спросе и т.д. Она является нормальной частью экономической динамики и может иметь как положительные, так и отрицательные последствия.

Теория региональной экономической специализации включает в себя вклад различных экономистов и ученых, которые исследовали феномен экономической специализации регионов. Одним из основоположником данной теории является Майкл Портер. Майкл Портер автор концепции «Конкурентоспособность регионов», в которой он исследует факторы, формирующие конкурентоспособность и специализацию регионов на мировом рынке. Портер предложил концепцию кластеров — географически сосредоточенных групп связанных между собой предприятий и институтов. Этот подход способствует созданию конкурентных преимуществ, а соответственно, и созданию рабочих мест в конкретном регионе. Развитие кластеров может привести к возрастанию спроса на рабочую силу в соответствующих отраслях [1].

Портер подчеркивает, что конкурентоспособность региона зависит от эффективности и совершенствования его факторов производства, включая трудовые ресурсы. Следовательно, стратегический менеджмент и развитие кластеров влияют на уровень занятости и качество рабочих мест в регионе. Портер поддерживает идею, что стратегии, направленные на создание уникальных продуктов и услуг, способствуют созданию высокооплачиваемых рабочих мест. Высокая конкурентоспособность предприятий может привести к повышению заработной платы и привлечению квалифицированных специалистов на рынок труда. Портер подчеркивает важность образования и развития человеческого капитала для создания конкурентных преимуществ на рынке труда. Это включает в себя формирование квалифицированной рабочей силы, способной эффективно работать в конкретных отраслях или кластерах.

Идеи Портера подчеркивают важность инноваций и технологического развития для создания конкурентных преимуществ. Это воздействует на рынок труда, стимулируя спрос на высококвалифицированных специалистов в области науки, технологии, инженерии и математики.

Также можно отметить труды А. Маршалла. Классический экономист, который в своих работах затрагивал вопросы пространственной организации производства и формирования экономической специализации. Альфред Маршалл, британский экономист, в своем влиятельном труде "Принципы экономической науки" (1890) внес значительный вклад в понимание рынка труда и формирование теории ценности. Его взгляды на рынок труда можно суммировать в нескольких ключевых аспектах. Маршалл считал, что полезность труда зависит от её производительности и удовлетворяет необходимость об-

щества. Таким образом, заработная плата, по его мнению, определяется не только рыночными факторами, но и общественными и этическими. Маршалл применял к рынку труда общие законы спроса и предложения. Он утверждал, что заработная плата определяется взаимодействием спроса на рабочую силу со стороны предприятий и предложения со стороны работников.

Маршалл признавал, что на рынок труда могут оказывать влияние различные социальные и институциональные факторы, такие как профсоюзы, коллективные переговоры и законодательство. Эти факторы, по его мнению, могут изменять баланс между спросом и предложением на рынке труда. Маршалл уделял внимание важности образования и навыков для рынка труда. Он подчеркивал, что квалификация работника влияет на его спрос со стороны предприятий, и, таким образом, на уровень заработной платы.

Эти исследователи внесли свой вклад в понимание того, как формируется экономическая специализация регионов и какие факторы могут влиять на неравномерное развитие региональных рынков труда. Их работы часто рассматриваются как основополагающие в области региональной экономики и разработки.

Согласно теории человеческого капитала, различия в уровне образования и профессиональных навыков населения могут быть ключевым фактором неравномерного развития региональных рынков труда. Регионы, инвестирующие в образование и поддерживающие развитие человеческого капитала, могут иметь более конкурентоспособные рынки труда.

Теория человеческого капитала представляет собой концепцию, в рамках которой акцент делается на инвестициях в образование, здоровье и профессиональные навыки людей, рассматриваемых как форма капитала. Основная идея состоит в том, что образование и развитие человеческих ресурсов могут повысить производительность труда и, следовательно, вносить существенный вклад в экономический рост и развитие общества. Ниже представлены ключевые авторы и их вклад в развитие теории человеческого капитала: Американские экономисты Гэри Беккер и Теодор Шульц, лауреаты Нобелевской премии по экономике. В своих работах, в частности, в «Экономике семьи» и «Человеческом капитале», Беккер разрабатывает идеи о том, как индивиды принимают решения о вложениях в образование, здоровье и другие аспекты человеческого капитала. Шульц в своих трудах, таких как «Инвестиции в человеческий капитал» Шульц исследует влияние образования и профессионального обучения на экономическое развитие.

Теория человеческого капитала подчеркивает важность образования, здоровья и профессиональных навыков для экономического развития и благосостояния общества. Она оказала значительное воздействие на политику образования, трудовые рынки и социальную политику.

Инфраструктура и технологические изменения могут оказывать существенное влияние на развитие региональных рынков труда. Регионы с развитой инфраструктурой и активными инновациями в технологиях могут привлекать больше рабочей силы и инвестиций.

Теория инфраструктуры и технологических изменений не всегда представляется как отдельная теория, но сущность ее заключается в понимании того, как инфраструктура (такая как транспортная, энергетическая, телекоммуникационная и др.) и технологические изменения влияют на экономическое развитие регионов. Эта тема часто рассматривается в рамках более широких теорий развития. Вот несколько авторов, чьи работы оказали влияние на понимание взаимосвязи между инфраструктурой, технологическими изменениями и экономическим развитием: Например, модель Роберт Солоу экономического роста включает в себя рассмотрение влияния технологических инноваций на экономическое развитие. Также можно отметить труды Мозеса Абрамовица, экономиста, изучавшего роль технологических изменений в экономическом росте. Он предложил концепцию «роста дозревания», подчеркивая важность инноваций и технологических изменений.

Теория инфраструктуры и технологических изменений предполагает, что совершенствование инфраструктуры и внедрение новых технологий способствуют росту производительности и, следовательно, благосостоянию регионов и стран. Эти исследователи внесли свой вклад в понимание того, как инфраструктура и технологические изменения формируют экономическую среду.

Теория государственного вмешательства подчеркивает роль государственных политик в формировании региональных рынков труда. Региональные стимулы, субсидии и регулирование могут оказывать воздействие на занятость и экономическое развитие региона. Теория государственных вмешательств описывает роль государства в экономике и обществе. Эта теория рассматривает, как государство может влиять на экономическую активность через свои политики, включая налоговую политику, регулирование, социальные программы и другие формы вмешательства. Вот несколько авторов, чьи работы оказали влияние на теорию государственных вмешательств: Джон Мэйнард Кейнс , английский экономист, чьи работы в области макроэкономики сформулировали основы теории государственного вмешательства. Его книга «Общая теория занятости, процента и денег» оказала значительное воздействие на формирование ключевых принципов экономической политики, включая активное государственное участие в регулировании экономики [2].

Дж.М. Кейнс рассматривал рынок труда как статическую систему, жестко регулируемую государством, где цена труда строго фиксирована на низких отметках. Кейнсианцы придерживались точки зрения, что рынок труда – явление постоянного и фундаментального неравенства и неравновесия: размер заработной платы жестко фиксирован и не меняется в сторону уменьшения, поскольку перестает быть регулятором рынка труда. Он ввел понятие полной занятости, под которой понимал такое состояние, когда общая занятость не реагирует на увеличение эффективного спроса. Недостаток эффективного спроса в рыночной экономике не обеспечивает полную занятость

Американский экономист и лауреат Нобелевской премии Фридман представляет школу мышления, известную как «Чикагская школа», которая подчеркивает ограниченную роль государства в экономике и придерживается идей свободного рынка. Американский экономист и лауреат Нобелевской премии Джозеф Стиглиц, который рассматривает вопросы справедливости и предлагает концепцию «регулируемого капитализма», где государство играет активную роль в создании более справедливого общества. Его исследования охватывают широкий спектр вопросов, связанных с трудовой экономикой, включая безработицу, неравенство, образование, и общую структуру занятости. Стиглиц акцентирует внимание на проблемах информационной асимметрии на рынке труда, где работодатели и работники могут иметь ограниченный доступ к информации о навыках, качествах и требованиях друг друга. Это может привести к недопониманиям и неэффективности на рынке труда.

Стиглиц изучал причины и последствия безработицы, а также влияние безработицы на уровень неравенства в обществе. Он подчеркивал несправедливость и социальные последствия длительной безработицы и нестабильности на рынке труда. В своих трудах, Стиглиц высказывает мнение о том, что государство должно активно вмешиваться в регулирование рынка труда, особенно в периоды экономического кризиса. Он подчеркивает важность социальных программ и политик, направленных на поддержку безработных и смягчение социальных последствий экономических колебаний.

Стиглиц анализирует влияние технологических изменений на рынок труда и неравенство. Он выделяет роль навыков и образования в современной экономике и предлагает политики для справления с вызовами, которые представляет современная технологическая динамика. Стиглиц подчеркивает, что устойчивость рынка труда требует не только корректировок в ответ на текущие экономические условия, но и системных изменений для обеспечения долгосрочной эффективности и справедливости.

Общим для многих исследований Джозефа Стиглица является акцент на социальных аспектах рынка труда, а также на необходимости государственного вмешательства для справедливости и устойчивости. Его работы продолжают оказывать влияние на политики занятости и социальные программы в различных странах [3].

Поиск микроэкономических основ макроэкономики может стимулировать разнообразные программы исследований. В «Акте о занятости» Э. Хансен подчеркивал необходимость регулирования занятости государством как первостепенной обязанности правительства в регионе. Он разрабатывал неокейнсианскую теорию региональной экономики, фокусируясь на быстрых изменениях в структуре совокупной рабочей силы и неравномерности экономического развития отдельных регионов. Суть этой теории заключается в анализе трудностей, связанных с согласованием совокупного спроса и предложения из-за быстрых изменений в структуре трудовых ресурсов и неравномерности развития регионов.

Теория государственных вмешательств предполагает, что государство может и должно играть активную роль в регулировании экономики и социальных отношений для достижения определенных целей, таких как стабильность, справедливость и устойчивость. Эти авторы внесли важный вклад в понимание этой роли.

Региональные различия на рынках труда могут быть объяснены различными факторами, которые взаимодействуют и влияют на динамику занятости и заработной платы. Каждая из представленных теорий предоставляет уникальный взгляд на эти различия и служит основой для дальнейших исследований в области региональной экономики и рынков труда.

Исследование неравномерности в развитии региональных рынков труда не только способствует глубокому пониманию динамик и особенностей трудовых отношений в различных регионах, но также служит основой для разработки эффективных стратегий социально-экономического развития, направленных на сокращение разрывов и стимулирование устойчивого процветания на всех уровнях общества.

Список источников

1. История экономических учений: (современный этап): Учебник / Под общ. ред. Худокормова А.Г. – М.: Инфра-М, 1998. – 733 с.
2. Кейнс, Д. М. Общая теория занятости, процента и денег / Д. М. Кейнс. – Москва : Директ-Медиа, 2014. – 405 с. – Режим доступа: по подписке. – URL: https://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=26818 . – ISBN 978-5-4460-9467-7. – Текст : электронный.
3. Курбатов В. А., Иванова О. В. «Современные тенденции неравномерного развития региональных рынков труда.» Вестник Челябинского государственного университета, 2017, 43(397), С.78-86.

УДК 332.024.2

ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ НА ЮГЕ РОССИИ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

МУХАМЕТЖАНОВ Э.М.
студент
ОУ ВО Южно-Уральский технологический университет

Научный руководитель: Гарипов Р.И.
к.э.н., доцент
ОУ ВО Южно-Уральский технологический университет

Аннотация: в статье раскрываются проблемы и перспективы развития цифровой экономики на юге России. Для анализа текущего состояния цифровой инфраструктуры на юге России, используется метод сравнения отдельных субъектов Южного федерального округа. Выявлены проблемы развития цифровизации регионов Юга России и даны рекомендации для решения данных проблем. Также рассмотрена перспектива цифровой трансформации.
Ключевые слова: цифровая экономика, регионы юга России, социально-экономическое развитие, проблемы, перспективы, развитие отраслей экономики, Цифровые технологии, доступность услуг, инновации.

FEATURES OF THE DEVELOPMENT OF THE DIGITAL ECONOMY IN THE SOUTH OF RUSSIA: PROBLEMS AND PROSPECTS

Mukhametzhanov Emil

Scientific adviser: Garipov R.I.

Abstract: The article reveals the problems and prospects of the development of the digital economy in the south of Russia. To analyze the current state of digital infrastructure in the south of Russia, the method of comparing individual subjects of the Southern Federal District is used. The problems of digitalization development in the regions of the South of Russia are identified and recommendations for solving these problems are given. The perspective of digital transformation is also considered.
Key words: digital economy, regions of the South of Russia, socio-economic development, problems, prospects, development of economic sectors, Digital technologies, accessibility of services, innovations.

Ключевым направлением развития мировой экономики за последние десятилетия стала цифровая экономика. В соответствии с указами Президента Российской Федерации от 7 мая 2018 года (№ 204) и от 21 июля 2020 года (№ 474), правительством Российской Федерации была разработана национальная программа "Цифровая экономика Российской Федерации". Главная цель программы заключается в ускоренном внедрении цифровых технологий в экономике и социальной сфере. В рамках данной программы реализуются ряд федеральных проектов, включая: "Кадры для цифровой экономики", "Нормативное регулирование цифровой среды", "Информационная безопасность", "Информационная

инфраструктура", "Цифровые технологии", "Цифровое государственное управление", "Развитие кадрового потенциала ИТ-отрасли", "Искусственный интеллект" и "Обеспечение доступа в Интернет за счет развития спутниковой связи". Эта тенденция становится все более важной для развития регионов, включая юг России, принося пользу увеличению конкурентоспособности компаний, улучшению производительности труда, снижению производственных издержек и улучшению благосостояния общества. Для успешной реализации стратегии формирования устойчивой, безопасной и доступной инфраструктуры, критически важно провоцировать инновационную деятельность населения, включая молодежь, и обеспечивать ее путем предоставления грантов за инновационные достижения в области разработки отечественных цифровых решений, технологий, платформ и программного обеспечения. Эта политика доказано способствует улучшению благосостояния жителей региона и повышению конкурентоспособности по сравнению с другими российскими регионами, открывая перспективы для выхода на мировой рынок.

Таблица 1

Показатели телекоммуникационной инфраструктуры и использования интернета по федеральным округам России за 2021 год

Федеральные округа	Абоненты широкополосного доступа к интернету в расчете на 100 человек населения, ед.		Удельный вес домашних хозяйств, имеющих широкополосный доступ к интернету, в общем числе домашних хозяйств, проценты	Удельный вес населения, использующего интернет для заказа товаров, услуг, в общей численности населения в возрасте 15–74 лет, проценты	Удельный вес организаций, использующих цифровые технологии, в общем числе организаций, проценты	
	фиксированного	мобильного			Облачные сервисы	Технологии сбора, обработки и анализа больших данных
Российская Федерация	23.7	107.5	82.6	46.6	27.1	25.8
Центральный федеральный округ	28.9	120.2	84.7	57.7	28.9	25.0
Северо-Западный федеральный округ	24.9	122.7	82.4	55.4	28.2	25.6
Южный федеральный округ	**20.3**	**97.9**	**85.3**	**43.7**	**24.7**	**26.3**
Северо-Кавказский федеральный округ	10.8	73.4	83.2	35.4	26.0	28.6
Приволжский федеральный округ	23.5	103.2	79.7	40.6	27.8	23.8
Уральский федеральный округ	26.7	108.4	82.4	45.7	26.8	30.8
Сибирский федеральный округ	22.0	103.6	80.4	37.7	25.1	25.1
Дальневосточный федеральный округ	19.0	104.2	83.1	37.9	23.8	28.2

***** Составлено автором [**Ошибка! Источник ссылки не найден.**].

Но в трансформации цифровой экономики можно выделить ряд проблем, особенно в тех регионах, где присутствует нестабильная ситуация экономических процессов, в таких, как юг России. Главной проблемой можно выделить разрыв в доступе к цифровым технологиям между различными слоями населения и регионами. Анализируя данные из (Таб.1) о показателях телекоммуникационной инфраструктуры и использовании интернета в федеральных округах России за 2021 год, можно сделать вывод, что наблюдается разрыв между Южным федеральным округом и другими округами в доступе к цифровым технологиям. Этот разрыв обусловлен недостаточным кадровым потенциалом в сфере информационных технологий.

Кадры для цифровой экономики. В 2022 г. в Ростовской области прошли обучение 346 слушателей по программам повышения квалификации, реализуемым Центром подготовки руководителей, и программам цифровой трансформации [**Ошибка! Источник ссылки не найден.**]. В Краснодарском крае число работников в сфере культуры, которые прошли обучение по цифровой трансформации составило 50 человек.[**Ошибка! Источник ссылки не найден.**]. Количество государственных служащих и работников учреждений, прошедшие обучение в сфере цифровой трансформации, в Волгоградской области достигло 140 человек.[**Ошибка! Источник ссылки не найден.**] За 2022 г. в Ростовской области количество "Уроков цифры", проведенных на площадках общеобразовательных организаций составило 5 единиц. Также в этой области количество профориентационных мероприятий, организованных в соответствии с типовой формой популяризации ИТ-специальностей - 15 единиц.[**Ошибка! Источник ссылки не найден.**]. По этим данным можно сделать вывод, что на юге России наблюдается дефицит специалистов способных эффективно внедрять и поддерживать цифровые технологии в бизнесе. Данное явление наталкивает на мысль, что в этом регионе существует проблема недостатка квалифицированных рабочих сил. Развитие информационных технологий требует специалистов с определенными навыками и знаниями, но, к сожалению, существует дефицит таких специалистов на рынке труда Южного федерального округа. По данным (Табл.2) в Республике Калмыкия и Крым, удельный вес организаций, использующих ERP-системы, интернет вещей, технологии искусственного интеллекта очень мало, в сравнении с другими субъектами.

Таблица 2

Показатели телекоммуникационной инфраструктуры и использования в организациях по субъектам Южного федерального округа: 2021г

Субъекты	Удельный вес организаций, использующих цифровые технологии, в общем числе организаций, проценты				
	Цифровые платформы	ERP-системы	Интернет вещей	Геоинформационные системы	Технологии искусственного интеллекта
Южный федеральный округ	14.0	11.6	13.1	12.2	5.5
Республика Адыгея	15.7	11.2	15.6	11.1	7.1
Республика Калмыкия	10.4	8.8	8.7	10.4	4.0
Республика Крым	10.4	6.7	9.7	10.6	4.2
Краснодарский край	16.3	13.2	15.1	12.4	6.6
Астраханская область	12.2	11.9	11.2	15.6	5.4
Волгоградская область	12.6	10.8	11.8	11.3	4.4
Ростовская область	14.0	12.7	13.4	13.1	5.3
г.Севастополь	12.7	6.8	9.8	10.4	3.8

***** Составлено автором по [**Ошибка! Источник ссылки не найден.**].

Также на юге страны существует проблема недостаточного развития цифровой инфраструктуры. Несмотря на телекоммуникационную и информационную модернизацию, некоторые регионы до сих пор сталкиваются с проблемами доступа к высокоскоростному интернету и другим цифровым услугам (Табл.3). Отсюда возникает проблема в доступе обучающихся к цифровому образовательному контен-

ту 2022г в некоторых субъектах. Так как Южный федеральный округ характеризуется специфическими отраслями экономики, такими как сельское хозяйство, производство и добыча полезных ископаемых, в связи с этим государство активно поддерживает развитие цифровой экономики, в частности, путем реализации государственной программы "Создание в Российской Федерации технопарков в сфере высоких технологий" в ряде регионов юга России. Это способствует созданию специализированных цифровых кластеров и технопарков, способствуя развитию местной цифровой экосистемы. Также многие регионы активно внедряют цифровые технологии в государственное управление, в образование, формирования культуры цифрового общества.

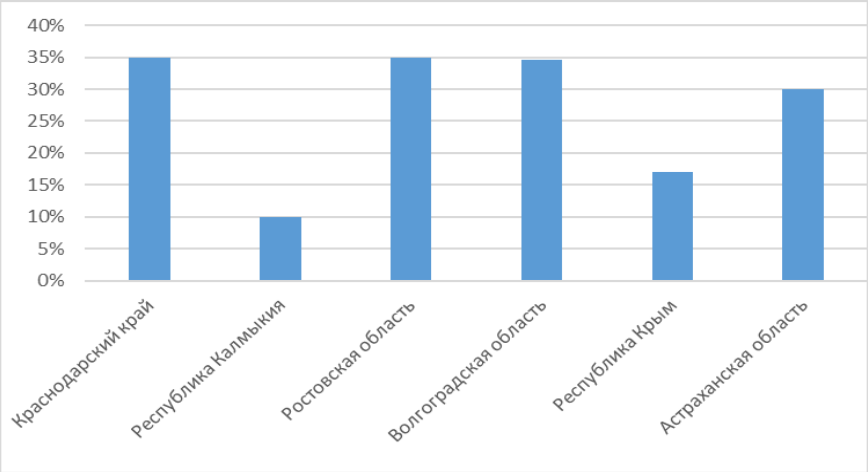

Рис. 1. Доступ обучающихся, которым обеспечен равный доступ к цифровому образовательному контенту: 2022г.

Таблица 3

Показатели телекоммуникационной инфраструктуры и использования интернета по субъектам Южного федерального округа за 2021 год

Субъекты	Абоненты широкополосного доступа к интернету в расчете на 100 человек населения, ед.		Удельный вес домашних хозяйств, имеющих широкополосный доступ к интернету, в общем числе домашних хозяйств, проценты	Удельный вес населения, использующего интернет для заказа товаров, услуг, в общей численности населения в возрасте 15–74 лет, проценты	Удельный вес организаций, использующих цифровые технологии, в общем числе организаций, проценты	
	фиксированного	мобильного			Облачные сервисы	Технологии сбора, обработки и анализа больших данных
Южный федеральный округ	20.3	97.9	85.3	43.7	24.7	26.3
Республика Адыгея	8.6	56.2	87.5	20.7	27.0	25.5
Республика Калмыкия	13.9	82.0	92.6	40.8	19.3	19.0
Республика Крым	16.2	68.0	84.1	30.5	25.5	22.0
Краснодарский край	20.9	126.2	86.5	42.0	24.6	30.1
Астраханская область	19.1	94.4	86.0	62.2	22.5	20.9
Волгоградская область	19.7	90.8	88.0	38.2	24.5	23.5
Ростовская область	23.9	95.6	82.2	51.9	25.5	27.1

г. Севастополь	19.4	1.3	82.8	57.1	23.2	22.2

***** Составлено автором по [**Ошибка! Источник ссылки не найден.**].

Главными проблемами цифровой экономики на Юге России являются разрыв в доступе к цифровым технологиям между субъектами и недостаток кадрового потенциала. Вот несколько рекомендаций, которые могут помочь с цифровой трансформации экономики на юге России:

1. Обеспечение доступа к цифровым технологиям для всех слоев населения и субъектов юга России, особенно на отдаленных и малонаселенных территориях.
2. Привлечение новых инвестиций в инфраструктуру и образование для обеспечения доступа к цифровым технологиям.
3. Развитие системы образования и профессиональной подготовки кадров в области информационных технологий, включая специализированные программы и курсы.
4. Поддержка развития цифровой экономики через государственные программы, создание цифровых кластеров и технопарков.
5. Активное внедрение цифровых технологий в государственное управление и образование.
6. Участие частных компаний в создании преимуществ цифровой трансформации, что способствует развитию цифровой экономики в регионе.

Но несмотря на то, что цифровая трансформация Юга Росси сталкивается с определенными проблемами, в целом она является основным источником инноваций и новых технологий, благодаря ей улучшаются процессы, повышается эффективность в различных сферах, также цифровизация помогает решить экономические проблемы, так как она способствует развитию новых рабочих мест и развитию сферы занятости, предоставляет новые возможности для улучшения качества жизни людей, например удобные онлайн-покупки, доступ к цифровым сервисам, а также более удобные условия жизни в городах с использованием Смарт-технологий, поэтому цифровая экономика способствует созданию удобной инновационной среды для жизни и работы.

Список источников

1. Баланов, А. Н. Цифровая экономика: проблемы и перспективы развития в России / А. Н. Баланов // Russian Economic Bulletin. – 2021. – Т. 4, № 2. – С. 133-141. – EDN ICJOVT.
2. Индикаторы цифровой экономики: 2022: статистический сборник / Г. И. Абдрахманова, С. А. Васильковский, К. О. Вишневский, Л. М. Гохберг и др.; И60 Нац. исслед. ун-т «Высшая школа экономики». – М. : НИУ ВШЭ, 2023. – 332 с. – 300 экз. – ISBN 978-5-7598-2697-2 (в обл.).
3. "Стратегия в области цифровой трансформации отраслей экономики, социальной сферы и государственного управления Ростовской области" от 31.08.2022 // Официальный интернет-портал правовой информации. - с изм. и допол. в ред. от 24.08.2023.
4. Распоряжение Правительства Республики Калмыкия "Программа цифровой трансформации Республики Калмыкия" № № 558-р // Официальный интернет-портал правовой информации. - с изм. и допол. в ред. от 30.12.2022.
5. "Стратегия в области цифровой трансформации отраслей экономики, социальной сферы и государственного управления Краснодарского края" от 28.12.2022 // Официальный интернет-портал правовой информации.
6. Распоряжение Губернатора Волгоградской области "Об утверждении Стратегии в области цифровой трансформации отраслей экономики, социальной сферы и государственного управления Волгоградской области " от 18.08.2021 № № 167-р // Официальный интернет-портал правовой информации. - с изм. и допол. в ред. от 01.06.2022.
7. "Стратегия в области цифровой трансформации отраслей экономики, социальной сферы и государственного управления Республики Адыгея" // Официальный интернет-портал правовой информации. - с изм. и допол. в ред. от 26.12.2022.

УДК 33

ДЕЛОВЫЕ ИГРЫ КАК СРЕДСТВО ПОВЫШЕНИЯ ФИНАНСОВОЙ ГРАМОТНОСТИ ШКОЛЬНИКОВ ПРИ ИЗУЧЕНИИ ВОПРОСОВ СТРАХОВАНИЯ

БАКАЛОВА ТАТЬЯНА ВАСИЛЬЕВНА,
к.э.н, доцент
ПАЛЬЧИКОВА КРИСТИНА АНАТОЛЬЕВНА
магистрант
ФГБОУ ВО «Воронежский государственный педагогический университет»

Аннотация. В данной статье говорится о том, что деловые игры — это один из самых распространенных видов игровых технологий, которые могут быть использованы для обобщения и закрепления изученного материала в рамках обучения школьников финансовой грамотности. Рассмотрены функции, принципы и виды деловых игр, а также выявлены преимущества и недостатки применения игровых технологий в организации учебного процесса при изучении вопросов страхования. Даны методические рекомендации по проведению занятий с помощью игр.
Заявленная тема будет интересна учителям и преподавателям, которые обучают финансовой грамотности или их предмет так или иначе с ней связан, а также студентам педагогических вузов, которые только готовятся вступить на профессиональный путь.
Ключевые слова: финансовая грамотность, игровые технологии, игра, деловые игры, страхование, страховой рынок, дискуссия, ролевые игры.

BUSINESS GAMES AS A MEANS OF IMPROVING FINANCIAL LITERACY OF SCHOOLCHILDREN IN THE STUDY OF INSURANCE ISSUES

Bakalova Tatyana Vasilyevna,
Palchikova Kristina Anatolyevna

Abstract: This article says that business games are one of the most common types of gaming technologies that can be used to summarize and consolidate the studied material in the framework of teaching financial literacy to schoolchildren. The functions, principles and types of business games are considered, as well as the advantages and disadvantages of using gaming technologies in the organization of the educational process in the study of insurance issues are revealed. Methodological recommendations for conducting classes with the help of games are given.
The stated topic will be of interest to teachers and lecturers who conduct financial literacy or their subject is somehow related to it, as well as students of pedagogical universities who are just preparing to enter the professional path.
Key words: financial literacy, gaming technologies, game, business games, insurance, insurance market, discussion, role-playing games.

В современных условиях повышение финансовой грамотности населения является важной задачей государства, так как оно тесно связано с благополучием и процветанием общества. Изучив работы ученых, занимающихся исследованиями формирования экономического мышления, мы пришли к вы-

воду о том, что финансовая грамотность – это результат обучения, выраженный в знаниях, умениях пользоваться финансовыми инструментами, способность человека принимать эффективные экономические решения и нести за них ответственность [3, с. 232].

С учетом специфики возрастных особенностей обучающихся общеобразовательных учреждений, для формирования всесторонне развитой личности в образовательный процесс включаются игровые практики, которые обеспечивают активное участие обучающихся в учебном процессе.

Проанализировав феномен игры, Болмосова Е.В. соглашается с мнением отечественного педагога Эльконина Д.Б. о том, что «игра – это деятельность, в которой воссоздаются социальные отношения между людьми вне условий непосредственной деятельности». По мнению автора, главными структурными единицами игры можно считать роли, которые берут на себя играющие; игровые действия как средство реализации этих ролей; сюжет (содержание) – область действительности, условно воспроизводимая в игре; реальные отношения между игроками; правила игры, которым игроки должны подчиняться [1, с. 89].

Зайцев В.С., обращаясь к трудам отечественного педагога Шмакова С.А., в своей статье выделяет следующие характеристики игр: во-первых, это свободная деятельность, которая предпринимается по желанию человека, ради удовольствия самого процесса, а не только для результата; во-вторых, у игры творческий и импровизированный характер; в-третьих, это эмоциональная приподнятость деятельности, соперничество и конкуренция между игроками; в-четвертых, наличие правил, отражающих содержание игры, логическую и временную последовательность её развития [2, с. 101].

Деловые игры, как самый распространенный вид игровых технологий, представляют возможность каждому члену школьного коллектива «прожить» некоторое время в производственной ситуации, приобрести опыт в новых условиях, выработать своё личное отношение к деятельности, а также дают обучающимся практику принятия решений, приближенным к реальным. В страховании данная практика необходима, так как специфической особенностью этой деятельности является постоянное решение проблемных ситуаций в короткие сроки [2, с. 80].

В педагогической практике деловая игра используется для закрепления изученного материала, развития критических и аналитических способностей обучающихся, а также выработки у них навыка ведения дискуссионных бесед и умения отстаивать свою точку зрения. Неоспоримая ценность использования деловых игр заключается в симбиозе теоретического и практического обучения школьников, способствующего формированию у них профессиональных знаний и практических умений, что является не менее важным аспектом в страховой отрасли.

На наш взгляд, главным назначением игры является ориентация на социализацию и самореализацию обучающихся. Например, вхождение в роль страхового агента позволяет школьникам проявить их индивидуальные и творческие способности. На таком занятии обучающиеся посредством выполняемых ролей демонстрируют свои умения расположить к себе и наладить взаимоотношения с другими членами общества, показать своеобразные «маркетинговые» данные в общении с людьми, что способствует их дальнейшей адаптации в социуме.

При организации игрового занятия диагностическая функция проявляется в выявлении преподавателем определенного уровня знаний обучающихся в страховой сфере. Так, примером служит внедрение в учебный процесс квест-игры «Страховой агент».

Проявление игротерапевтической функции заключается в том, что используемый материал должен содержать в себе незнакомые или ещё неизученные термины, проблемные жизненные ситуации, которые бы активизировали интуитивное и логическое мышление школьников.

Функция межнациональной коммуникации способствует усвоению обучающимися знаний о страховании в разных странах мира, расширению их кругозора. Например, в рамках игры-соревнования можно провести викторину по мировым рынкам страхования.

Коммуникативная и развлекательная функции играют большую роль в организации учебного процесса, так как с помощью внедрения элементов игры занятие можно сделать более увлекательным, наглядным и интересным. Так, работа в малых группах, которые представляют отдельные страховые организации, конкурирующие между собой, во время деловой игры будет способствовать развитию

коммуникативных способностей обучающихся.

Развлекательная составляющая игры может быть представлена в виде имитации телевизионных конкурсов «Кто хочет стать миллионером?» и «Сто к одному», задания которых разработаны применительно к страховой сфере.

Из всех принципов игровых технологий при организации занятий наиболее важными, с нашей точки зрения, являются принципы активности обучающихся, индивидуальной направленности и результативности игры. Активность обучающихся обеспечивается имитацией ими различных социально-экономических ролей (страхователя, страхового агента), а также анализом ситуаций, складывающихся на страховом рынке.

Для успешного проведения деловой игры по страховому рынку педагогу необходимо:

1. Замотивировать школьников и найти к ним индивидуальный подход. Например, в начале занятия можно рассказать интересные факты из истории страхования, привести пример современных знаменитостей, застраховавших необычные предметы, показать отрывки из известных кинофильмов, раскрывающих механизм страхования и так далее.
2. Правильно управлять ходом игры, выступать в роли помощника, формируя самостоятельность и самоорганизацию школьников.

При организации деловой игры по теме «Страховой рынок» у учащихся общеобразовательных учреждений следует остановиться на луночных, ролевых, имитационных играх и групповых дискуссиях.

Примерами луночных игр будут служить «Монополия» и настольные игры, представленные в форме карточек-заданий. Они направлены на развитие у обучающихся стратегического мышления, усидчивости, концентрации внимания и расширение кругозора.

Использование ролевых игр на занятиях можно представить в нескольких вариантах. Например, к ролевым играм, демонстрирующим взаимодействия двух человек, относятся отношения страхового агента и потенциального страхователя. Игры с тремя и более лицами отражают взаимодействия таких участников, как страхователь, у которого произошел страховой случай, работник страховой организации, который некорректно себя вёл в общении, руководитель отдела регулирования убытков компании, руководитель страховой организации. Содержанием этих ролей будет отработка поведения данных субъектов в конфликтной ситуации.

При рассмотрении тем, связанных со страховым рынком, имитировать можно следующие ситуации: заключение договора по страхованию квартиры, здоровья, жизни, а также автострахованию.

Групповые дискуссии связаны с приобретением навыков коллективной работы или отработкой проведения совещаний. Изучение тем по страхованию можно проводить в виде дебатов и пресс-конференций.

Среди преимуществ применения игр в организации учебного процесса можно выделить междисциплинарную интеграцию, активизацию и замотивированность обучающихся на занятиях.

Несмотря на это, использование игровых технологий не лишено таких недостатков, как ресурсно-затратность, трудоемкость и непредсказуемость результатов деятельности.

Таким образом, деловые игры являются эффективным средством формирования финансовой грамотности у обучающихся при проведении учебных занятий и внеклассных мероприятий по экономике.

Список источников

1. Болмосова, Е. В. Педагогический потенциал игровых технологий в формировании профессиональных компетенций будущего юриста / Е. В. Болмосова. — Текст: непосредственный // Молодой ученый. — 2018. — № 2 (188). — С. 89. — [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL:https://moluch.ru/archive/188/47716/ (01.12.2023)
2. Зайцев В.С. Игровые технологии в профессиональном образовании: учебно-методическое пособие// В. С. Зайцев – Челябинск: Издательство «Библиотека А.Миллера», 2019.- С. 23. – [Электронный ресурс]. – Режим досту-

па:URL:http://elib.cspu.ru/xmlui/bitstream/handle/123456789/7090/Зайцев%20В.С.%20Игровые%20технологии.pdf?sequence=1&isAllowed=y (04.12.2023)

3. Ирдинкина Д. А., Степанова А. С., Савенкова Е. В., Туркенич Д. Ю. Специфика использования игр на занятиях по финансовой грамотности в общеобразовательной организации // Наука и школа. 2023. № 1. С. 230–238. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL:https://cyberleninka.ru/article/n/spetsifika-ispolzovaniya-igr-na-zanyatiyah-po-finansovoy-gramotnosti-v-obscheobrazovatelnoy-organizatsii/viewer (04.12.2023)

УДК 332.1

КОНКУРЕНЦИЯ КАК МОДЕЛЬ СОВРЕМЕННОГО РЫНКА

РОГОЗИН ДАНИИЛ ДМИТРИЕВИЧ
сотрудник
ФГКВОУ ВО «Академия Федеральной службы охраны Российской Федерации»

Научный руководитель: Шевченко Оксана Ивановна
сотрудник
ФГКВОУ ВО «Академия Федеральной службы охраны Российской Федерации»

Аннотация. В статье представлено описание конкуренции как модели современного рынка. Определено понятие и сущность конкуренции, определены функции, дана характеристика моделей современного рынка. Выделены особенности моделей современного рынка. Рассмотрены примеры различных конкуренций в современном мире.
Ключевые слова: конкуренция, рынок, монополия, предприятия, компании, организации, потребитель, покупатель, производитель, современный мир, современный рынок.

COMPETITION AS A MODEL OF THE MODERN MARKET

Rogozin Daniil Dmitrievich

Scientific adviser: Shevchenko Oksana Ivanovna

Abstract. The article describes competition as a model of the modern market. The concept and essence of competition are defined, the functions are defined, the characteristics of the models of the modern market are given. The features of the models of the modern market are highlighted. Examples of various competitions in the modern world are considered.
Key words: competition, market, monopoly, enterprises, companies, organizations, consumer, buyer, manufacturer, modern world, modern market.

Конкуренция – это состояние, при котором несколько субъектов (предприятий, компаний, организаций и др.) стремятся достичь одной и той же цели или удовлетворить спрос на одни и те же товары или услуги. Она характеризуется борьбой между участниками рынка за ресурсы, клиентов, прибыль и т.д. Конкуренция может послужить стимулом для научно-технического прогресса, а также способствует улучшения качества товара и услуг, снижение цен.

Конкуренция является неотъемлемой частью современной экономики и моделью современного рынка. Она представляет собой состязательное взаимодействие между продавцами и покупателями, где каждая сторона стремится достичь своих целей и получить преимущество над конкурентами.

Сущность конкуренции заключается в свободе выбора. Продавцы имеют право продавать свой товар или услугу, а покупатели выбирают наиболее выгодные для них предложения. В результате данного взаимодействия формируется конкурентная среда, в которой предприятия, компании или различные организации стараются привлечь как можно больше покупателей и увеличить свою долевую ценность в современном рынке.

Несомненно, что конкуренция стимулирует развитие и инновации. В условиях современного рын-

ка компании стремятся предложить лучший товар, лучшего качества, лучшего удобства его приобретения покупателями по сравнению с другими конкурентами. Для этого необходимо искать и внедрять способы улучшения качества своих товаров, снижения цен, с помощью различных манипуляций, а также повышения эффективности производства. В результате данного процесса формируется здоровая современная экономика, развивается индустрия в общем и целом, повышается уровень жизни населения и удовлетворенность потребителей.

Одним из наиболее значительных изменений на современном рынке является рост цифровых технологий. Благодаря Интернету и социальным сетям организации по производству товаров и услуг могут привлекать потребителей способами, которые ранее были просто невозможны. Все это стало приводить к появлению новых предприятий и дальнейшему усилению конкуренции рынка в различных отраслях. Во всем этом лежит немалая заслуга глобализации, которая сыграла значительную роль в современной конкуренции. С ростом торговли между государствами и ростом их развития компании стали сталкиваться с конкуренцией не только внутри страны, но и со стороны иностранных компаний. Это стало двигателем компаний для внедрения новых технологий и инноваций, а также умения адаптироваться под данные условия современного рынка.

Конкуренция способствует снижению цен и повышению доступности товаров и услуг для покупателей. Когда имеет место быть на рынке множество конкурирующих между собой компаний, они вынуждены привлекать клиентов более низкими ценами, тем самым привлекая внимания покупателей к своим товарам.

Напротив, конкуренция может иметь и негативные последствия. Неконтролируемая или нечестная конкуренция способна привести к монополизации рынка и сокращению числа компаний. Все это в дальнейшем приводит к повышению цен и снижению качества товаров и услуг, так как монополисту не нужно задумываться о борьбе за клиентами. Важно, чтобы имелись правила и нормы, регулирующие конкуренцию.

Конкуренция играет важную роль в модели современного рынка. Она стимулирует развитие и инновации, повышает уровень качества товаров и услуг, а также обеспечивает доступность и низкие цены для покупателей. Однако необходимо иметь правила и механизмы контроля конкуренции для предотвращения негативных последствий конкуренций.

Выделим функции конкуренции в современной экономике:

1. Стимулирование инноваций: Конкуренция между фирмами приводит к разработке и внедрению новых технологий, продуктов и услуг, что способствует развитию экономики и повышению качества жизни.
2. Снижение цен: Конкуренция между фирмами обычно приводит к снижению цен на товары и услуги, поскольку фирмы стараются привлечь большее количество покупателей более низкими ценами. Подразумевает ценовой метод конкуренции.
3. Улучшение качества: В условиях конкуренции фирмы стремятся улучшить качество своих товаров и услуг, чтобы привлечь и удержать клиентов. Это приводит к повышению качества продукции на рынке. Подразумевает неценовой метод конкуренции.
4. Повышение эффективности: За счет конкуренции фирмы стараются повышать эффективность своей работы и использовать ресурсы наиболее оптимальным образом. Это может привести к сокращению издержек производства и улучшению общей производительности экономики.
5. Расширение выбора: Конкуренция позволяет потребителям иметь больше вариантов выбора товаров и услуг, что способствует удовлетворению их потребностей и предпочтений. В результате, фирмы вынуждены адаптироваться к требованиям рынка и предлагать разнообразные товары.
6. Аллокационная: В конкурентной среде проще достичь успеха тем предприятиям, которые размещены ближе всего к производственным ресурсам.

Работая сообща, все функции конкуренции превращают отрасль в эффективную саморегулируемую систему. А совокупность конкурентных отраслей создает более или менее успешную рыночную экономику. Именно поэтому конкуренцию называют мотором рыночной экономики.

Рассмотрим современные модели рынка, а именно:

1) Свободная конкуренция;
2) Чистая монополия;
3) Монополистическая конкуренция;
4) Олигополия.

Свободная конкуренция – это экономическая система, в которой на рынке действуют множество независимых продавцов и покупателей, которые свободно взаимодействуют между собой и определяют цены товаров и услуг. В такой системе отсутствуют монополистические ограничения и государственное вмешательство, а решение о покупке и продаже полностью принадлежит участникам рынка. В свободной конкуренции участники рынка имеют свободу выбора, свободу входа и выхода из рынка, свободу установления цен и свободу предложения и спроса. В такой системе предприятия соревнуются друг с другом, чтобы привлечь потребителей и увеличить свою долю на рынке. Это способствует стимуляции инноваций, повышению качества товаров и услуг, снижению цен и удовлетворению потребностей потребителей.

Примером свободной конкуренции в современном мире может послужить следующее:

1) Розничная торговля. Сфера розничной торговли достаточна разнообразна. Множество магазинов и супермаркетов такие как: «Пятерочка», «Дикси», «Магнит» и др., которые предлагают широкий выбор товаров и стараются привлекать покупателей за счет скидок, акций и программ лояльности, позволяя потребителям анализировать и выбирать наилучшие предложения и низкие цены. Говоря о конкуренции между «Пятерочкой» и «Магнитом» можно заметить, что Сергей Галицкий – российский предприниматель, общественный деятель, основатель и совладелец сети «Магнит», являющийся еще Президентом и владельцем футбольного клуба «Краснодар» на данный момент проигрывает конкуренцию владельцам «Пятерочки», поэтому открывает сеть магазинов с низкими ценами «Моя цена», реагируя на повышение цен и для привлечения внимания более низкими ценами.

Чистая монополия представляет собой такую организацию рынка, в которой одно предприятие является единственным поставщиком товара или услуг на рынке. В чистой монополии нет никакой конкуренции, поэтому сама компания контролирует цену и количество произведенного товара или оказываемой услуги. Особенностью является то, что чистая монополия может образовываться как естественным образом, так и благодаря искусственными причинами. Сам продукт чистой монополии является уникальным, так как у него нет никаких аналогов, отсюда следует то, что производитель сам определяет цену, а покупатель, либо на нее соглашается, либо вообще обходится без данного товара или услуги.

Примерами чистой монополии в современном мире являются:

1) ОАО «РЖД»;
2) ПАО «Газпром»;
3) ФГУП «Почта России»;
4) ОАО «Транснефть».

В условиях современного рынка чаще всего встречается такой тип конкуренции, как **монополистическая конкуренция –** это состояние рынка, при котором действует большое количество продавцов, предлагающих похожие, но не одинаковые товары. Каждый продавец имеет свои уникальные характеристики товара, что позволяет ему создать свою нишу на рынке и установить некоторую ценовую политику. В результате, каждый продавец пытается дифференцировать свой товар, чтобы привлечь покупателей и создать свою уникальную конкурентную позицию на рынке.

Приведем примеры монополистической конкуренции в современном мире:

1) Такие компании, как «Вкусно – и точка» и «Burger King», которые продают фаст–фуд, являются наиболее распространённым примером монополистической конкуренции. Две компании, продают почти одинаковый тип продукции, но не является заменой друг другу, а имеют свою уникальность, поэтому при встрече с такой моделью конкуренцией современного рынка выбор потребителя в пользу кого-то полностью зависит от компании, которая будет привлекать либо какими-то уникальными акциями или качеством вкуса.

2) Рынок кроссовок, с одной стороны, кажется, в полной конкуренции, так как есть много брен-

дов, конкурирующих друг с другом, поскольку есть. низкие барьеры для входа и выхода. Однако рынок кроссовок, по-видимому, находится под монопольной структурой, с другой стороны, потому что уникальность, которую предлагает каждая из марок обуви, дает им возможность взимать цену, которая отличается от других конкурентов. Такие компании, как «Adidas», «Nike», «Reebok» навели немало шуму в борьбе за контракт с Леброном Джеймсом, которые так и хотели поразить его уникальностью, чтобы рекламный контракт был подписан именно с ними, поэтому за этот период было выпущено не мало кроссовок, которые привлекали многих потребителей.

Олигополия – тип рыночной структуры несовершенной конкуренции, в которой доминирует крайне малое количество фирм. Олигополии часто возникают естественным образом, поскольку компании растут и начинают захватывать все большую долю рынка, постепенно вытесняя или поглощая конкурентов. Со временем число компаний, предлагающих определенные продукты и услуги, начинает сокращаться до нескольких крупных корпораций. Клиенты в свою очередь при выборе продуктов склонны доверять более именитым и солидным брендам. Малое число фирм и большое число покупателей. Это означает, что объем рыночного предложения находится в руках нескольких крупных фирм, которые реализуют продукт многим мелким покупателям. Олигополия также имеет высокие барьеры входа на рынок.

Яркими примерами современной олигополии являются:

1. «Boeing»;
2. «Airbus»;
3. «Mercedes-Benz»;
4. «BMW».

Если говорить о позитивных и негативных моментах олигополии как структуры, то нужно отметить, что существуют как значительные плюсы, так и минусы.

К плюсам можно отнести то, что крупные компании довольно сильно конкурируют друг с другом, чем стимулируют рост качества продуктов и научно-технического прогресса в целом. Тем не менее подобная конкуренция в сочетании с огромными возможностями крупных фирм, может значительно ограничивать появление новых игроков на конкретном рынке товаров или услуг.

Таким образом, конкуренция является неотъемлемой частью современного рынка и играет ключевую роль в стимулировании развития экономики и повышения качества продукции. Она создает условия для инноваций, эффективности и финансовой стабильности. Однако, для того чтобы конкуренция была эффективной, необходимо обеспечить справедливые условия на рынке и защиту от недобросовестной конкуренции.

Список источников

1. Что такое свободная конкуренция: основные принципы и примеры [Электронный ресурс]. – Режим доступа URL: https://inlermontov.ru/cto-takoe-svobodnaya-konkurenciya-osnovnye-principy-i-primery/.
2. Конкуренция и конкурентоспособность [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: https://elar.urfu.ru/bitstream/10995/28814/1/978-5-7996-1098-2.pdf.
3. Конкурентный рынок в России: типы, особенности, анализ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: https://www.kom-dir.ru/article/1807-konkurentnyy-rynok

УДК 65.012.326

ИНСТРУМЕНТЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ НА ОСНОВЕ КЛИЕНТООРИЕНТИРОВАННОГО ПОДХОДА

АЛЕШИНА ПОЛИНА ВАДИМОВНА
магистрант
ГКОУ ВО «Российская таможенная академия»
Россия, Московская область, город Люберцы

Аннотация: в статье рассмотрены инструменты обеспечения конкурентоспособности организации на основе клиентоориентированного подхода, что является ключевым фактором успешной деятельности. Рассмотрены традиционные способы, которые направлены на то, чтобы постоянно понимать потребности клиентов и своевременно вносить соответствующие коррективы и инструментарий работы клиентоориентированного предприятия.
Ключевые слова: конкуренция, клиенты, клиентоориентированный подход, маркетинг, управление.

TOOLS FOR ENSURING THE COMPETITIVENESS OF AN ORGANIZATION BASED ON A CUSTOMER-ORIENTED APPROACH

Aleshina Polina Vadimovna

Abstract: the article considers the tools for ensuring the competitiveness of an organization based on a customer-oriented approach, which is a key factor in successful activities. The traditional methods are considered, which are aimed at constantly understanding the needs of customers and timely making appropriate adjustments and tools for the work of a client-oriented enterprise.
Key words: competition, customers, customer-oriented approach, marketing, management.

В условиях все более жёсткой конкуренции на рынке и изменений в выборе ценностей для клиентов компании все больше осознают важность борьбы за рынок, завоевания и удержания клиентов в течение длительного времени, что заставляет компании в конкурентных отраслях начать обращать внимание на исследование потребительской ценности. Однако в реальной хозяйственной деятельности предприятий большая часть внимания часто сосредотачивается на функциональных процессах внутри предприятия, а клиенты рассматриваются как ресурсы, не связанные с предприятием, игнорируя тем самым стратегические цели предприятия, то есть удовлетворение и удержание клиентов. Такое безразличие к клиентам лишает компанию возможности правильно определять изменения в потребностях клиентов и открывать новые рынки. С другой стороны, это также приводит к снижению первоначальной удовлетворённости клиентов и потере существующей доли рынка. В результате компании терпят поражение в жёсткой рыночной конкуренции.

Таким образом, предоставление клиентам превосходной потребительской ценности является основой конкурентного преимущества компании. Изучение влияния потребительской ценности на основную конкурентоспособность компании имеет большое значение для развития компании. Поэтому, обес-

печение конкурентоспособности организации на основе клиентоориентированного подхода является ключевым фактором успешной деятельности. В условиях усиления рыночной конкуренции и постоянного улучшения потребительских требований корпоративная культура, ориентированная на качество обслуживания клиентов, стала одним из ключевых элементов корпоративного успеха. Для предприятий создание культуры, ориентированной на качество обслуживания клиентов, может повысить удовлетворённость клиентов, повысить лояльность клиентов, тем самым увеличить продажи и долю рынка, а также улучшить имидж бренда и конкурентоспособность компании. В то же время создание на предприятиях сильной, ориентированной на опыт культуры является основой успеха управления опытом и отправной точкой высшего уровня для внедрения управления опытом внутри предприятия.

Процесс определения предприятиями потребностей клиентов – это не разовый процесс, а непрерывный процесс. Рассмотрим традиционные способы, которые направлены на то, чтобы постоянно понимать потребности клиентов и своевременно вносить соответствующие коррективы. Они включают в себя следующие меры:

1. Создание «горячей линии» обслуживания клиентов или онлайн-платформу обслуживания клиентов, чтобы предоставлять клиентам круглосуточные консультации и услуги, одновременно собирая информацию об отзывах клиентов.

2. Регулярно организовывать интервью с клиентами, симпозиумы клиентов и другие мероприятия, чтобы получить более глубокое понимание потребностей и ожиданий клиентов, а также получить реальные отзывы клиентов о продуктах и услугах компании.

Среди новых направлений можно выделить:

1. Использование анализа данных и технологий искусственного интеллекта для анализа данных о клиентах, понимания покупательского поведения и предпочтений клиентов, прогнозирования потребностей и предоставления им персонализированных продуктов и услуг.

2. Установление долгосрочных отношений сотрудничества с клиентами, повышение лояльности клиентов за счёт удалённого обслуживания клиентов, например, чат-боты и т. д., а также постоянное углубление нашего понимания потребностей клиентов. Для этого существует ряд инструментов и методов (рис. 1).

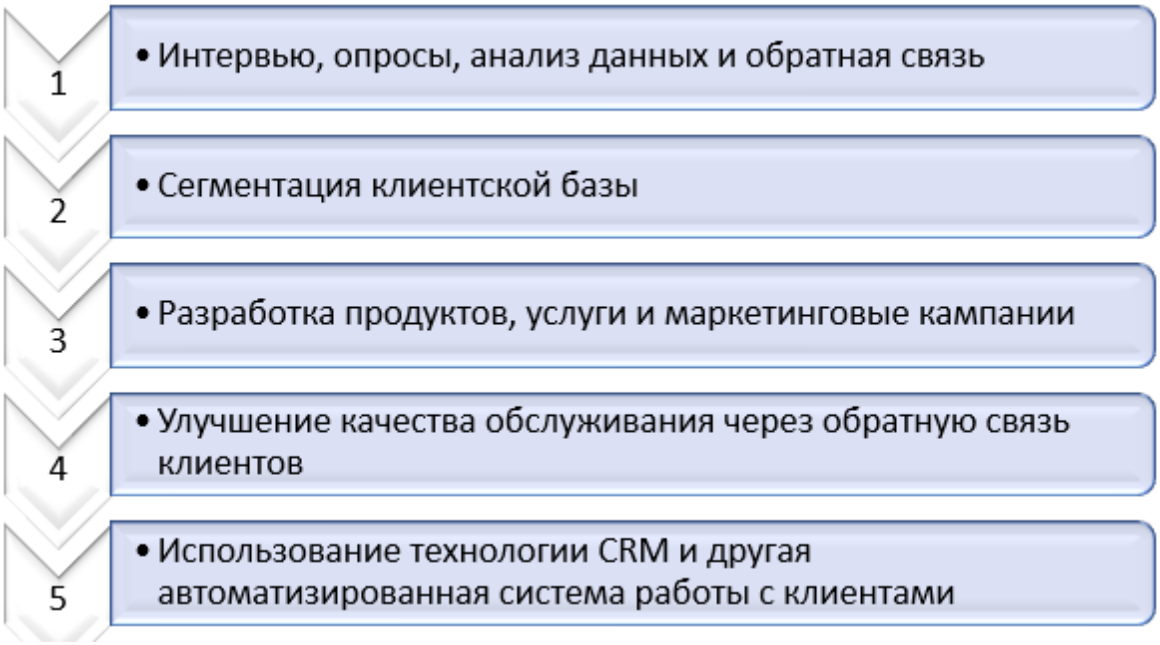

Рис. 1. Инструментарий работы клиентоориентированного предприятия [3]

Таким образом, важно проводить постоянную оценку измерения результатов и анализировать эффективность усилий по клиентоориентированному подходу с помощью ключевых показателей про-

изводительности (KPI) и обратной связи от клиентов. KPI – это сокращение от «Key Performance Indicator», что на русский можно перевести как «ключевой показатель эффективности». KPI представляют собой метрики или индикаторы, которые используются организациями и компаниями для оценки своей производительности и достижения целей. Как правило, KPI связаны с конкретными бизнес-целями и стратегическими задачами и используются для измерения успеха или неуспеха в их достижении. KPI могут быть разнообразными и зависят от конкретных задач и областей бизнеса. Например, в области маркетинга KPI могут включать в себя такие показатели, как конверсия, трафик на веб-сайте, уровень удержания клиентов и другие. В управлении производством KPI могут включать в себя показатели эффективности производственных линий, качество продукции и т.д. [4]. Использование KPI помогает компаниям следить за своими целями, анализировать результаты и принимать корректирующие меры при необходимости.

Важно помнить, что клиентоориентированный подход требует постоянной работы и адаптации к изменяющимся потребностям клиентов и рынка. Предприятиям необходимо создать систему оценки качества обслуживания клиентов, чтобы регулярно оценивать качество и уровень обслуживания клиентов, выявлять и решать проблемы, а также постоянно оптимизировать качество обслуживания клиентов. С точки зрения корпоративной философии, концепция, ориентированная на опыт, должна быть поднята на самый высокий уровень, поскольку нынешний рынок движим качеством обслуживания клиентов. Например, одно из исследований показывает, что 55% потребителей откажутся от запланированной покупки или сделки из-за плохого обслуживания и могут рассказать об этом неудачном опыте примерно 15 людям [1]. Соответственно, предприятия должны включать клиентский опыт в корпоративные стратегии и цели, рассматривать его как важное направление и ключевой индикатор корпоративного развития и делать его важной частью корпоративной культуры. Все отделы и сотрудники должны понимать важность качества обслуживания клиентов для корпоративного развития и активно участвовать в создании корпоративной культуры, ориентированной на качество обслуживания клиентов.

Что касается предприятий таможенной отрасли, то обеспечение конкурентоспособности организации в таможенной сфере является важным аспектом для многих компаний, особенно тех, которые занимаются международной торговлей. Для этого существует ряд инструментов и стратегий, которые могут помочь организации достичь конкурентных преимуществ на таможенном рынке, например (рис. 2).

Рис. 2. Стратегии клиентоориентированности в таможенном деле [2]

Исходя из представленных стратегий, основное знание таможенных процедур и законодательства позволяет избегать ошибок и штрафов, что может сэкономить средства и улучшить репутацию перед клиентами. В свою очередь, консультации у специалистов в области таможенного дела помогут оценить конкретные потребности и риски компании, а также разработать стратегию обеспечения конкурентоспособности, а использование современных программных решений для управления таможенны-

ми процессами может повысить эффективность и снизить риски. Здесь важно отметит непосредственно эффективность управления логистикой и поставками, которая в дальнейшем помогает уменьшить время в пути и издержки, что делает компанию более конкурентоспособной. Оптимизация таможенных процедур может улучшить финансовую эффективность компании.

Таможенные услуги, как и любые другие, должны также включать в себя обучение сотрудников, работающих в области таможенного дела. Это помогает им лучше понимать и соблюдать правила и процедуры. Важно и развитие отношений с таможенными органами: Построение партнёрских отношений с таможенными властями может упростить процессы и ускорить таможенные операции. Постоянное отслеживание изменений в таможенных правилах позволяет адаптироваться к новым требованиям и предотвращать возможные проблемы. Важен постоянный анализ и управление рисками в таможенной деятельности, который позволяет предотвращать непредвиденные ситуации и минимизировать потери. Комбинирование этих инструментов и стратегий поможет организации обеспечить свою конкурентоспособность в таможенном деле и успешно участвовать на международных рынках.

Таким образом, концепция потребительской ценности является продуктом непрерывного прогресса общества и всестороннего развития рыночной экономики и имеет совершенно другую концепцию, чем предыдущий массовый маркетинг, маркетинг дифференциации продукта и целевой маркетинг. Благодаря внедрению концепции потребительской ценности, основная конкурентоспособность предприятий стала движущей силой для предприятий, которые создают клиентов, сегментируют целевые рынки и впервые создают развивающиеся рынки. Основная конкурентоспособность предприятия, конечная потребительская продукция и основная продукция образуют три взаимозависимых конкурентных звена на рынке, которые не только создают более высокую рыночную прибыль, но и создают непреодолимые рыночные барьеры для других участников рынка. Ценность клиента рассматривает основную конкурентоспособность предприятия как первый важный фактор, который следует учитывать при сегментировании целевых рынков и создании развивающихся рынков.

В настоящее время, в процессе создания новых рыночных требований и новых групп клиентов, многие транснациональные компании сначала задумываются о том, может ли их основная конкурентоспособность сыграть роль на существующих и новых рынках. Впервые ценность для клиента учитывает основную конкурентоспособность предприятия в качестве ключевого фактора, позволяющего предприятию сегментировать целевые рынки и создавать развивающиеся рынки. Позиционирование продукта на будущих целевых рынках.

При традиционном маркетинге предприятий предприятия уделяют больше внимания конкурентоспособности цен на продукцию и преференциальной деятельности на рынке. Большинство маркетинговых мероприятий могут достичь рекламного эффекта только в течение короткого периода времени, но не могут общаться с клиентами. Однако с непрерывным развитием рыночной экономики текущая рыночная конкуренция превратилась из первоначальных материальных активов в нематериальные активы. Клиенты больше не ориентируются просто на цены при покупке товаров. Видимость, доверие и репутация компании более важны. ценится потребителями. Следовательно, в условиях рыночной экономики, если компании хотят добиться хороших результатов в маркетинге своей продукции, они должны сосредоточиться на установлении и формировании отношений с клиентами.

Эффективное управление взаимоотношениями с клиентами является ключом к повышению конкурентоспособности компании в сфере таможенного маркетинга. Между такой компанией и её клиентами существует долгосрочное и стабильное управление маркетингом и КО. Маркетинговая стратегия компании и маркетинговая деятельность компании будут ограничиваться отношениями с клиентами. Поэтому, чтобы поддерживать свою репутацию, компании будут постоянно улучшать конкурентоспособность своей продукции и способность адаптироваться к потребителям. В процессе поддержания отношений с клиентами компании также будут запускать услуги со своими характеристиками. В процессе установления и поддержания отношений с клиентами предприятия постоянно стимулируются и совершенствуются, что во многом способствует формированию собственных конкурентных преимуществ в маркетинге.

Список источников

1. Дубровин, И.А. Поведение потребителей [Текст]: учеб. пособие для студентов вузов по направлению "Экономика" и эконом. специальностям., рек. УМО. / И.А. Дубровин. - 4-е изд. -М.: Дашков и К, 2012. - 312 с. - ISBN 978-5-394-01475-8.
2. Немирова Г.И., Виниченко А.А. Механизм повышения качества государственных услуг в области таможенного дела в условиях цифровой трансформации: монография. М.: РИО Российской таможенной академии, 2017.130 с.
3. Повышение конкурентоспособности предприятий на основе развития ключевых компетенций: автореферат дис. кандидата экономических наук: 08.00.05 / Ур. гос. эконом. ун-т. - Екатеринбург, 2016. - 22 с.
4. Управление клиентоориентированной компанией: основные теоретические и методологические подходы к исследованию / В. А. Ребязина, М. М. Смирнова, О. В. Гулакова, О. А. Кусраева. – Москва: Национальный исследовательский университет "Высшая школа экономики", 2023. – 280 с. – (Монографии ВШЭ: Социально-экономические науки). – ISBN 978-5-7598-2558-6. – DOI 10.17323/978-5-7598-2558-6. – EDN TGFSYB.

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 343.241

ИСТОРИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ СТАНОВЛЕНИЯ ИНСТИТУТА ОСВОБОЖДЕНИЯ ОТ УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ В ДОРЕВОЛЮЦИОННЫЙ ПЕРИОД

ЯКОВЛЕВА ОКСАНА АНАТОЛЬЕВНА
студент
СПбУТУиЭ

Аннотация: в статье представлен краткий анализ зарождения основ института освобождения от уголовной ответственности, основанный на изучении норм основных законодательных актов, принятых за период от Русской Правды до Уголовного уложения 1903 г.
Ключевые слова: освобождение от уголовной ответственности, уголовное право, уголовная ответственность, история уголовного права, Русская Правда.

HISTORICAL ANALYSIS OF THE FORMATION OF THE INSTITUTION OF EXEMPTION FROM CRIMINAL LIABILITY IN THE PRE-REVOLUTIONARY PERIOD

Yakovleva Oksana Anatolyevna

Abstract: The article presents a brief analysis of the origin of the foundations of the institution of exemption from criminal liability, based on the study of the norms of the main legislative acts adopted during the period from the Russian Truth to the Criminal Code of 1903.
Key words: exemption from criminal liability, criminal law, criminal liability, history of criminal law, Russian Truth.

Нормы уголовного права, регулирующие освобождение от уголовной ответственности в современном уголовном законодательстве, имеют довольно долгую историю своего становления.

Говоря об истоках исследуемого института, стоит учитывать мнение некоторых авторов относительно того, что появление его имеет непосредственную связь с самим возникновением уголовной ответственности [1, с.105]. В то же время, нельзя не признать, что в дореволюционный период развития уголовного права само понятие уголовной ответственности, как и освобождения от нее, не были никак конкретно раскрыты в каких-либо актах.

Таким образом, видится не совсем верным считать непосредственным источником появления института освобождения от уголовной ответственности Русскую Правду. В данном случае более уместно будет говорить о том, что на тот период времени были заложены лишь зачатки исследуемого института, в первую очередь связанные с появлением некоторых видов освобождения от наказания, которое в те времена никак не разграничивалось от ответственности и, соответственно, освобождения от нее [2, с.106].

Русская Правда содержит ряд норм, которые предусматривают освобождение от наказания исходя из определенных обстоятельств. Например, если человек, испортивший чужое имущество, умер, то от наказания его освобождали. Также, освобождения можно было добиться путем раскаяния.

Исследуя Судебники от 1497 и 1550 гг., можно обнаружить наличие таких обстоятельств, позволяющих освободить виновного от уголовного наказания (ответственности), как выигрыш в поединке и выдача на «крепкие поруки», если поединок был проигран, но после того, как виновный был бит кнутом прилюдно.

Далее подобные по смыслу нормы можно наблюдать в Соборном уложении, датированном 1649 годом, которое предусматривает возможность получение помилования от государя, а также примирение с потерпевшим, которое производится с разрешения суда.

Наиболее верным будет начать отсчет образования задатков освобождения от уголовной ответственности с 18 века, так как именно в Воинском Артикуле Петра I, который был издан в 1715 году, мы видим в качестве повода для освобождения от ответственности виновного в краже «крайнюю голодную нужду», как она дословно была названа. При этом виновному было необходимо доказать наличие нужды, а также, краденное должно было представлять собой еду, питье, или же нечто, не несущее большой ценности [3, с.91-113].

В этом же источнике, арт. 156 говорит о возможности освобождения от ответственности совершившего убийство при условии, что оно было обусловлено самообороной [4, с.344].

В 1775 году Екатериной II был издан Манифест «О высочайше дарованных разным сословиям милостях, по случаю заключенного мира с Портою Оттоманскою», в котором впервые были установлены сроки давности для уголовной ответственности. Изначально такой срок был единым – 10 лет, но, позднее, это положение было усовершенствовано и срок давности стал различаться исходя из вида совершенного деяния. Например, обида действием имела двухлетний срок давности, в то время как обида словом или письменная имели в качестве срока давности всего один год.

На следующем этапе развития исследуемого института мы можем наблюдать становление такого понятия, как возраст уголовной ответственности. Впервые это понятие было определено Уложением о наказаниях от 1845 года, где ст.143 освобождала от ответственности лиц, не достигших 10 лет. Этой же статьей были положены исключения и для лиц до 14 лет, если будет доказано, что они совершили преступление, не осознавая его последствий.

В редакцию вышеуказанного Уложения, выпущенную в 1866 году, добавлена также возможность деятельного раскаяния (ст.153). Условия такого раскаяния предусматривают явку с повинной, чистосердечной признание и, в случае наличия таковых, выдачу информации обо всех сообщниках преступления, а также предоставление заблаговременных сведений об иных готовящихся преступлениях [5, с.120].

Также, данная редакция вносила и другие обстоятельства для освобождения от ответственности, например, если виновный скончался или потерпевший отказался от преследования виновного. Также были учтены и ранее введенные примирение, помилование и срок давности для совершенных преступлений. Необходимо также заметить, что, в случае смерти виновного после вынесения приговора, присужденная ему имущественная ответственность не подлежала отмене и должна была быть взята на себя наследниками умершего.

Изучая дальнейшее законодательство, мы можем выделить появление все больших видов условий, сопутствующих освобождению от ответственности, как общих, так и специальных.

В 1864 году был издан Устав о наказаниях, налагаемых мировыми судьями, в котором мы можем наблюдать новый вид освобождения – примирение сторон, подразумевающее возмещение ущерба виновным лицом, которое совершило кражу, мошенничество, клевету и ряд иных преступлений (ст.20). Также, в данном акте появились условия, позволяющие уменьшить вину посредством возмещения вреда потерпевшему или чистосердечного признания (ст.13).

Аспекты исследуемого института можно найти и в уголовно-процессуальных актах, например, в Уставе уголовного судопроизводства от 1864 года. Данным актом установлено, что суд не может преследовать скончавшегося обвиняемого, а также обвиняемого в преступлении, у которого истек срок давности или по которому произошло примирение сторон или же обвиняемому было даровано помилование [6, с.121].

Завершающим в исследуемом периоде законодательным актом, который хотелось бы осветить, является Уголовное Уложение 1903 года. Согласно этому документу, возраст уголовной ответственно-

сти был поднят до 17 лет. В случае, если лица, не достигшие 17-летия, совершали преступление, к ним могли быть применены такие меры, как передача этих лиц под родительский надзор, а в случае тяжкого преступления – помещение в воспитательно-исправительное учреждение для мужчин и отправка в монастырь для женщин.

В этом же акте появились такие основания для освобождения от ответственности, как душевное или умственное расстройство и состояние виновного, в котором он не отдавал себе отчета в действиях (ст.39, 40).

Как можно заключить, исходя из проведенного исследования, институт освобождения от уголовной ответственности имеет долгий путь развития в дореволюционном периоде. Многие нормы и основания освобождения, рассмотренные в процессе исследования, имеют свое отражение в действующем Уголовном кодексе РФ.

Список источников

1. Пирогов П.П., Бойко О.Г. Становление и развитие норм российского уголовного права об освобождении от уголовной ответственности // Вестник Международного института экономики и права. – 2013. – № 2. – С. 105-114.
2. Абубекерова Д.А. История возникновения и развития института освобождения от уголовной ответственности (наказания) в дореволюционной России / Д.А. Абубекерова // Наука. Общество. Государство. – 2017. – Т. 5, № 1(17). – С. 105-111.
3. Бытко Ю. И. Сборник нормативных актов по уголовному праву России X-XX веков / Ю. И. Бытко, С. Ю. Бытко. – Саратов: ООО «Издательство «Научная книга», 2006. – 786 с.
4. Российское законодательство X-XX веков: в 9 т. / под общ. ред. О.И. Чистякова. Т. 4: Законодательство периода становления абсолютизма. – М.: Юридическая литература, 1986. – 511 с.
5. Таганцев Н.С. Уложение о наказаниях уголовных и исправительных 1885 года: Изд. проф. Имп. Училища правоведения... Н.С. Таганцевым / Сост. проф. С.-Петерб. ун-та С.Н. Таганцевым. - 9-е изд., пересмотр. и доп. – СПб.: тип. М.М. Стасюлевича, 1898. – 918 с.
6. Российское законодательство X-XX веков: в 9 т. / под общ. ред. О.И. Чистякова. Т. 8: Судебная реформа. – М.: Юридическая литература, 1986. – 495 с.

© О.А. Яковлева, 2023

УДК 34

ПОДРОСТКОВАЯ ПРЕСТУПНОСТЬ

ГУДКОВА ДАРЬЯ АЛЕКСАНДРОВНА,
ЛАВРЕНТЬЕВА ДАРЬЯ ОЛЕГОВНА
студенты
Сибирский университет потребительской кооперации (СибУПК)

Научный руководитель: Попова Ольга Алексеевна
старший преподаватель
Сибирский университет потребительской кооперации (СибУПК)

Аннотация. В стране с высокой криминогенной ситуацией существует угрожающий уровень преступности среди несовершеннолетних. В этом случае в обществе формируются условия для вовлечения несовершеннолетних в противоправную деятельность. В такой ситуации правовые нормы должны обеспечивать адекватную реакцию государства на происходящее.
Ключевые слова: несовершеннолетние, преступность, наказание, причины, подростки, профилактика, предупреждение, пресечение, закон.

JUVENILE DELINQUENCY

Gudkova Darya Alexandrovna,
Lavrentieva Darya Olegovna

Scientific adviser: Popova Olga Alekseevna

Annotation. In a country with a high crime situation, there is a threatening level of juvenile delinquency. In this case, conditions are formed in society for the involvement of minors in illegal activities. In such a situation, legal norms should ensure an adequate response of the State to what is happening.
Key words: minors, crime, punishment, causes, adolescents, prevention, prevention, suppression, law.

В последние годы проблема преступности несовершеннолетних в России приобрела особую остроту и актуальность.

Специалисты из разных областей высказывают тревогу по поводу деградации молодого поколения, которое, еще не начав жить, уже лишило себя перспективы найти достойное место в обществе.

Рост различных форм девиантного поведения, преступности, аморальных проявлений тревожит родителей и учителей, ученых и политиков, работников полиции, судов, колоний и т.д. Постоянно идет обсуждение проблем создания ювенальной юстиции, ориентированной не столько на применение репрессивных мер в отношении несовершеннолетних, сколько на оказание социальной поддержки и помощи молодым людям, имеющим проблемы с законом.

Изучение преступности несовершеннолетних представляет особую важность, поскольку ее состояние, особенности и тенденции позволяют во многом определить будущее состояние преступности в целом.

Между преступностью несовершеннолетних и «взрослой» преступностью наблюдается так называемая «связь состояний». Так по данным исследований, 50-60% рецидивистов начинают свою преступную «карьеру» в несовершеннолетнем возрасте. Чем ранее лицо совершает свое первое преступление, тем хуже его индивидуальный криминологический прогноз, тем выше вероятность рецидива.

Профилактика преступности несовершеннолетних является ведущим направлением предупреждения преступности в целом. Однако прежде чем бороться с преступностью несовершеннолетних необходимо знать ее криминологическую характеристику.

Несовершеннолетние - это лица, в возрасте от четырнадцати до восемнадцати лет, обладающие определённым объёмом прав.

Преступность несовершеннолетних в современном обществе одна из важнейших проблем. Зачастую всё начинается с семьи. Для кого-то преступление — это способ выжить, для кого-то проявить себя, привлечь к себе внимание, для кого-то устраниться от реальности.

Нередко дети считают лучше остаться с пьющими родителями, чем жить в детском доме или интернате. В этом случае несовершеннолетний идёт на совершение различных преступлений (кража, грабеж, разбой), чтобы удовлетворить главную биологическую потребность в еде. Такие методы «выживания» для них могут казаться лучше, чем уехать от родителей.

Некоторые подростки живут в многодетных семьях, где отсутствует должное внимание родителей, и они стараются всеми возможными способами проявить себя, обратить на себя внимание родителей. Нередко такие подростки попадают в плохие компании в школе или во дворе, где сталкиваются с таким понятием как преступление. Попадая под влияние взрослых людей, которые связаны с криминальным миром, верят, что совершение преступления является самым легким и быстрым способом, чтобы обеспечить себе лучшую жизнь.

В настоящее время появляется ещё одна категория вовлечения несовершеннолетних в преступную деятельность, которая гораздо серьёзнее предшествующих. С начала Специальной Военной Операции на Украине, участились случаи вовлечения лиц подросткового возраста в террористические группировки, среди которых ведется пропаганда идеологии терроризма и экстремизма. В основном такое случается из-за неограниченного доступа в сеть интернет и, конечно же, отсутствие должного контроля родителей. Подростки легко поддаются влиянию фейковой информации и сами того не осознавая, совершают преступления экстремистской и террористической направленности, считая себя «борцами» за свободу, независимость и справедливость, разжигая межнациональную рознь, используя религиозные мотивы и т.д.

Владимир Владимирович Путин неоднократно упоминал в своих выступлениях, что самой уязвимой категорией населения страны являются несовершеннолетние, и поэтому им необходимо уделить особое внимание.

Подразделение по делам несовершеннолетних (Федеральный закон от 24.06.1999 № 120 - ФЗ «Об основах системы профилактики безнадзорности и правонарушений несовершеннолетних» статья 21 Подразделение по делам несовершеннолетних органов внутренних дел), а также другие органы исполнительной власти в целях предупреждения и пресечения правонарушений и преступлений среди подростков проводятся различного рода мероприятия (тематические беседы в школах, вузах и других образовательных учреждениях) о последствиях преступлений, о том, как преступления влияют на дальнейшую жизнь подростков, и с какими трудностями они столкнуться во взрослой жизни.

Как правило, освободившись из мест лишения свободы, будучи уже совершеннолетними, во взрослой жизни сталкиваются с различными жизненными проблемами, с осуждением в обществе, что сильно влияет на психологическое состояние и вновь приводит к скамье подсудимых.

В настоящее время проблема преступности несовершеннолетних стоит очень остро. Зачастую предпринимаемых обществом и государством мер недостаточно для исправления ситуации.

В результате принятых прокуратурой и органами профилактики мер за 9 месяцев 2023 года удалось не допустить роста преступности несовершеннолетних. Но в 2023 году, как и в 2022 году продолжилась негативная тенденция роста преступлений, совершенных в отношении несовершеннолетних. Правоохранительными органами не уделяется достаточного внимания выявлению лиц, вовлекающих несовершеннолетних в преступную и антиобщественную деятельность, употребление алкоголя, бродяжничество.

Взаимодействие государства должно осуществляться не только непосредственно с самими несовершеннолетними, но и с сотрудниками уполномоченных органов, членами общественных организа-

ций. Часто, после не очень счастливого детства, задержание, суд, следственный изолятор, исправительное учреждение - не самое худшее место для пребывания. На свободе никому нет дела до осужденных. В колонии на кого-то впервые в жизни обращают внимание. Их одевают, кормят. Они спят в теплой комнате. И как бы парадоксально это ни звучало, они ведут вполне нормальную жизнь.

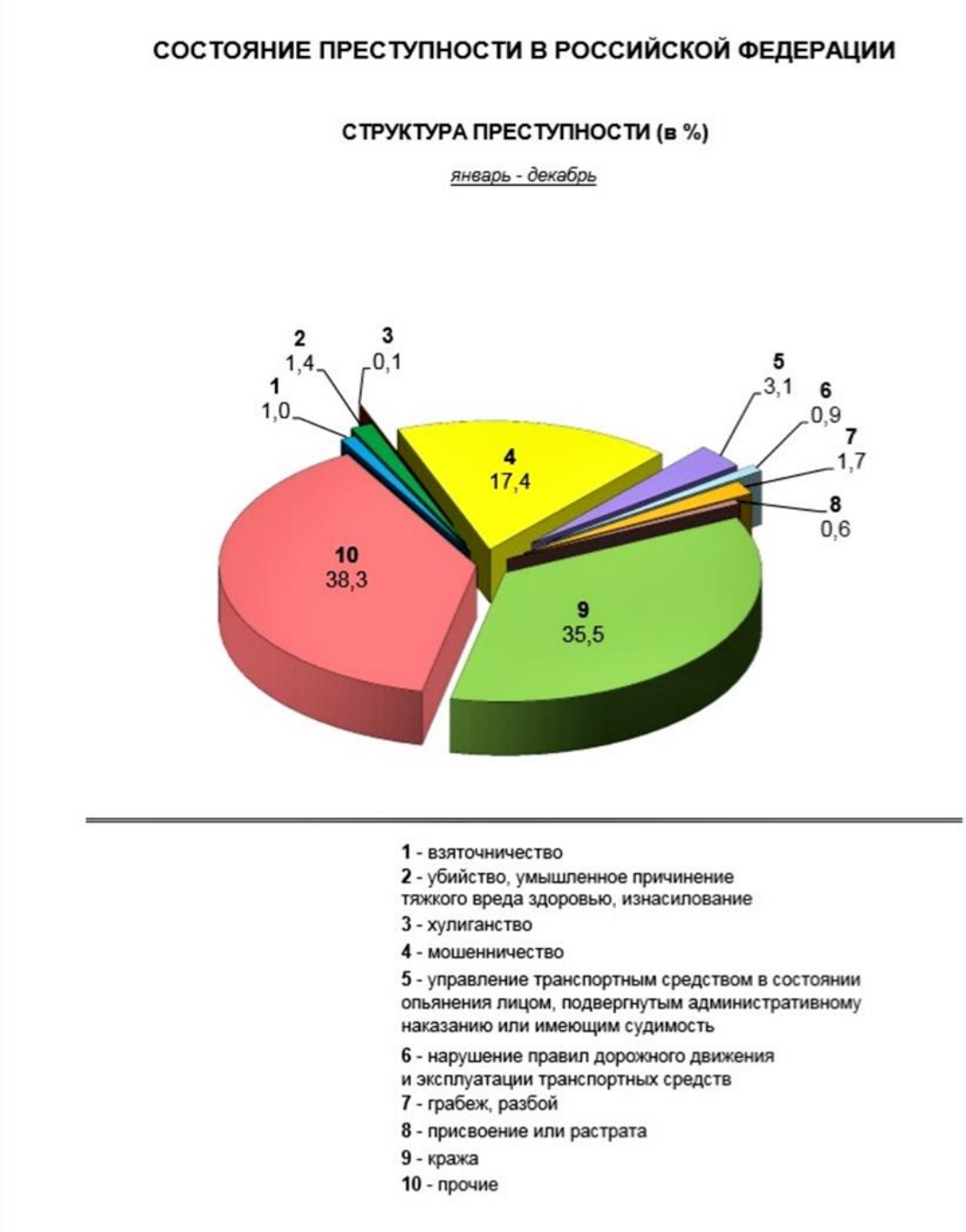

Рис. 1. Состояние преступности в Российской Федерации

Список источников

1. Конституция Российской Федерации : [принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г. с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01 июля 2020 г.]. – Текст : электронный // Официальный интернет–портал правовой информации. – URL: http://www.pravo.gov.ru (дата обращения: 21.10.2023)

2. Российская Федерация. Законы. Уголовный кодекс Российской Федерации : УК : текст с изменениями и дополнениями на 4 августа 2023 года. – Текст: электронный// Официальный интернет-портал правовой информации. – URL: http://www.pravo.gov.ru (дата обращения: 21.10.2023)

3. Федеральный закон от 24 июня 1999 г. N 120-ФЗ "Об основах системы профилактики безнадзорности и правонарушений несовершеннолетних" (с изменениями и дополнениями) Глава II. Основные направления деятельности органов и учреждений системы профилактики безнадзорности и правонарушений несовершеннолетних (ст.ст. 11 - 25.1) https://base.garant.ru/12116087/

4. Виды наказаний, назначаемые несовершеннолетним [Электронный ресурс]- Режим доступа: http://www.petrocollege.ru/upload/docs/prof_rabota (дата обращения: 26.10.2023)

УДК 346.14

О НЕКОТОРЫХ ВОПРОСАХ ДОКАЗЫВАНИЯ ОБСТОЯТЕЛЬСТВ ПРИ ОПРЕДЕЛЕНИИ КОМПЕНСАЦИИ МОРАЛЬНОГО ВРЕДА КАК СПОСОБА ЗАЩИТЫ ДЕЛОВОЙ РЕПУТАЦИИ

ПОЛЯКОВ ЕВГЕНИЙ АНТОНОВИЧ
магистрант
ЧОУ ВО «Сибирский юридический университет»

Научный руководитель: Темникова Наталья Александровна
к.ю.н., доцент
ЧОУ ВО «Сибирский юридический университет»

Аннотация: в настоящем исследовании анализируются проблемы, связанные с доказыванием обстоятельств при определении компенсация морального вреда как способ защиты деловой репутации. Обращается внимание, что в отсутствии комментариев и разъяснений Верховного Суда Российской Федерации, какие конкретно доказательства юридическое лицо может предоставить при заявлении им требования о взыскании нематериального вреда, причиненного его деловой репутации, практически нереально доказать все условия, необходимые для удовлетворения этого требования.
Ключевые слова: деловая репутация, моральный вред, компенсация, защита, способ.

ON SOME ISSUES OF PROVING CIRCUMSTANCES IN DETERMINING COMPENSATION FOR MORAL DAMAGE AS A WAY TO PROTECT BUSINESS REPUTATION

Polyakov Evgeny Antonovich

Scientific adviser: Temnikova Natalya Alexandrovna

Abstract: this study analyzes the problems associated with proving the circumstances in determining compensation for moral damage as a way to protect business reputation. Attention is drawn to the fact that in the absence of comments and explanations from the Supreme Court of the Russian Federation, what specific evidence a legal entity can provide when making a claim for recovery of non-material damage caused to its business reputation, it is practically impossible to prove all the conditions necessary to satisfy this requirement.
Key words: business reputation, moral damage, compensation, protection, method.

В плане определения круга субъектов, которым может присуждаться компенсация за причиненный моральный вред, принципиальное значение имеет однозначное признание ЕСПЧ возможности применения такого способа защиты также и в интересах юридических лиц. При этом, наверное, можно говорить о потенциально неограниченном по видам и организационно-правовым формам перечне приватных юридических лиц – в частности, ими могут быть и непредпринимательские (общественные, религиозные организации, политические партии и т.д.), и предпринимательские общества. Наглядной иллюстрацией тому служит решение по делу «Комингерсол С.А. против Португалии», в котором Суд при-

знал возможность взыскания компенсации за моральный ущерб, нанесенный коммерческому обществу.

Среди составляющих вероятных неимущественных потерь такого рода юридического лица была названа неуверенность в планировании необходимых решений, нарушения в управлении предприятием и даже («хотя и в меньшей степени») страх и неприятности, которые испытывали члены органов управления общества [1, с. 923].

Подражание позиции Суда в рассматриваемом вопросе открывает широкие возможности для реализации функций компенсации морального вреда как меры гражданско-правовой ответственности, в случаях нарушения прав юридического лица неправомерными решениями, действиями или бездействием органов или должностных лиц публичной администрации. В указанных правовых ситуациях, как представляется, юридическим лицам должно быть гарантировано право на взыскание соответствующей компенсации независимо от конкретного воплощения причиненного им морального вреда, который может проявляться не только в унижении деловой репутации, но и в других формах негативных неимущественных последствий совершенного правонарушения.

Наконец, в контексте определения справедливого размера компенсации морального вреда стоит обратить внимание на такой элемент, как учет уровня жизни. Ведь некритическое подражание практики ЕСПЧ в части определения размеров принадлежащих потерпевшим компенсаций может привести к существенному нарушению баланса интересов сторон деликтного обязательства по поводу компенсации морального вреда. В конце концов, имея дело с ответственностью суверенных государств, Суд, в отличие от национальных юрисдикционных органов, может не заниматься вопросами платежеспособности должника. Более того, в зависимости от обстоятельств, ЕСПЧ может придавать размеру присужденных компенсаций выразительно штрафного характера, побуждая таким способ государства, которые допускают наиболее грубые правонарушения, или не принимают эффективные меры для устранения причин и условий, способствующих постоянному наплыву дел по поводу однотипных нарушений Конвенции о защите прав человека и основных свобод. В связи с указанным необходимо с надлежащей осторожностью воспринимать призывы к отечественным судам безоговорочно ориентироваться на размер присуждаемых Европейским судом по правам человека компенсаций за причиненный моральный вред.

Позиции тех судов, которые признавали возможность компенсации репутационного вреда, но отказывали юридическому лицу в заявленном требовании ввиду недоказанности истцом условий деликтной ответственности, согласуются с мнением Верховного Суда Российской Федерации по данному вопросу. Верховный Суд Российской Федерации в «Обзоре судебной практики Верховного Суда Российской Федерации № 1 (2017) сослался на Постановление Президиума Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации от 17 июля 2012 г. № 17528/11, в котором сказано, что юридические лица при нарушении их прав на деловую репутацию путем распространения порочащих сведений вправе требовать возмещения нематериального (репутационного) вреда при доказанности общих условий деликтной ответственности, за исключением условия о вине ответчика, поскольку действующее законодательство (статья 1100 ГК РФ) не относит вину к необходимым условиям ответственности за вред, причиненный распространением сведений, порочащих деловую репутацию [2].

В другом деле суд кассационной инстанции отменил судебные акты судов первой и апелляционной инстанции в части взыскания компенсации репутационного вреда, отметив, что истец не указал, какие именно отрицательные для него последствия нематериального характера наступили в следствие распространения ответчиками порочащих деловую репутацию сведений, и, соответственно, не обосновал причинно-следственную связь между действиями ответчиков и фактом причинения нематериального вреда. Суд подчеркнул, что размер убытков нематериального характера не подлежит доказыванию, поскольку он не может быть определен объективно [3].

Возвращаясь к позиции Верховного Суда Российской Федерации, необходимо отметить, что последний существенно усложнил механизм доказывания субъектом предпринимательской деятельности взыскания в его пользу компенсации репутационного вреда. Верховный суд посчитал, что факта распространения ответчиком сведений, порочащих деловую репутацию истца, недостаточно для вывода о причинении ущерба деловой репутации и для выплаты денежного возмещения в целях компенсации за

необоснованное умаление деловой репутации. В соответствии с требованиями ст. 65 АПК РФ необходимо доказать обстоятельства, на которые сторона ссылается как на основание своих требований.

Итак, какие обстоятельства по мнению Верховного Суда Российской Федерации необходимо доказать истцу при предъявлении требования о компенсации репутационного вреда:

1) наличие у него сформированной деловой репутации в той или иной сфере деловых отношений (промышленности, бизнесе, услугах, образовании и т.д.). Наличие деловой репутация у субъекта предпринимательской деятельности не презюмируется.

Остается открытым вопрос, какие допустимые доказательства юридическое лицо может привести в обоснование «сформированности» своей деловой репутации. Предположим, что это могут быть факты, подтверждающие продолжительность существования юридического лица и положительную оценку (рейтинг) со стороны партнеров, потребителей, клиентов, рейтинговых агентств, в том числе рекомендательные письма, публикации в сети Интернет и СМИ, сертификаты, подтверждающие участие и победы в профессиональных конкурсах, участие в благотворительных акциях, зарегистрированные товарные знаки итд. Эти косвенные доказательства будут оцениваться судом в соответствии со ст. 71 АПК РФ.

2) наступление для истца неблагоприятных последствий в результате распространения порочащих сведений, факт утраты доверия к его репутации или ее снижение.

Здесь истец сталкивается с теми же трудностями, что и при доказывании сформированной деловой репутации. Верховный Суд Российской Федерации не дал разъяснений в отношении тех доказательств, которые будут допустимыми для суда при выяснении последним обстоятельств утраты доверия к репутации юридического лица и наступления для него неблагоприятных последствий. По аналогии с доказательствами сформированной деловой репутации, будем считать, что ими будут факты, подтверждающие отрицательную оценку со стороны клиентов и контрагентов, отказы их от сотрудничества, исследования, подтверждающие снижение покупательского спроса, сокращение и разрыв действующих контрактов с клиентами, отзыв лицензии в случае осуществления лицензионной деятельности, экспертное мнение по падению доли на конкретном участке рынка.

Список источников

1. Де Сальвиа М. Прецеденты Европейского Суда по правам человека. Руководящие принципы судебной практики, относящиеся к Европейской конвенции о защите прав человека и основных свобод. Судебная практика с 1960 по 2002 г. / М. Де Сальвиа. СПб, 2004. С. 922, 923.
2. Постановление Президиума Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации от 17 июля 2012 г. по делу № 17528/11. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».
3. Постановление Федерального арбитражного суда Поволжского округа от 10 июля 2013 г. по делу № А65-18392/2012. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

© Е.А. Поляков, 2023

УДК 34

ИСКУССТВЕННЫЙ ИНТЕЛЛЕКТ И РАЗВИТИЕ ЭЛЕКТРОННОГО ПРАВИТЕЛЬСТВА

ШАЛАТОВ АЛЕКСАНДР МИХАЙЛОВИЧ
аспирант
ФГБОУ ВО «Саратовская государственная юридическая академия»

Аннотация: в рамках настоящей статьи рассматривается актуальный вопрос использования искусственного интеллекта (далее –ИИ) для развития электронного правительства. ИИ представляет собой быстро развивающуюся технологию, которая имеет потенциал для преобразования многих аспектов общественной жизни, включая государственное управление. Поэтому необходимо акцентировать внимание на преимущества и недостатки применения ИИ в этой сфере, а также основные направления его использования. ИИ имеет значительные возможности для повышения эффективности и качества предоставления государственных услуг, но, вместе с тем, его внедрение должно осуществляться с учетом возможных рисков и ограничений. Автором отмечается важность дальнейшей работы по изучению ИИ и процесса интеграции его в систему государственного управления и развития электронного правительства.
Ключевые слова: искусственный интеллект, электронное правительство, направления использования, информация, информационная безопасность, преимущества, недостатки.

ARTIFICIAL INTELLIGENCE AND THE DEVELOPMENT OF E-GOVERNMENT

Shalatov Alexander Mikhailovich

Abstract: within the framework of this article, the topical issue of the use of artificial intelligence (hereinafter – AI) for the development of e-government is considered. AI is a rapidly evolving technology that has the potential to transform many aspects of public life, including public administration. Therefore, it is necessary to focus on the advantages and disadvantages of using AI in this area, as well as the main directions of its use. AI has significant opportunities to improve the efficiency and quality of public services, but at the same time, its implementation should be carried out taking into account possible risks and limitations. The author notes the importance of further work on the study of AI and the process of integrating it into the system of public administration and the development of e-government.
Key words: artificial intelligence, e-government, directions of use, information, information security, advantages.

Одним из ключевых направлений развития современного общества является цифровизация. Она затрагивает большинство сфер жизни, одной из которых является государственное управление. Актуальным является вопрос становления электронного правительства (далее –ЭП), которое представляет собой систему оказания государственных услуг и взаимодействия граждан и организаций с органами государственной власти в электронном виде.

Васин С.Г. рассуждал на тему применения искусственного интеллекта как стратегического инструмента совершенствования государственного управления и экономического развития в рамках создаваемой в стране цифровой экономики. Учитывая зарубежный и отечественный опыт, теории и практики применения искусственного интеллекта в государственном управлении предложил ряд рекомендаций [1, с 5-10]. Островский А.С. посвятил свою статью проблематике государственного регулирова-

ния использования искусственного интеллекта в государственном управлении. Он провел анализ искусственного интеллекта, его роли и места в государственном управлении, а также выявил основные проблемы государственного регулирования и предложил пути их решения [2].

Указом Президента Российской Федерации утверждена Стратегия развития информационного общества в Российской Федерации на 2017-2030 гг. (далее –Стратегия). К национальным интересам страны в Стратегии отнесены: повышение эффективности государственного управления, развитие экономики и социальной сферы, а также формирование цифровой экономики. Применение в органах государственной власти Российской Федерации новых (цифровых) технологий занесено в список основных задач применения информационных и коммуникационных технологий для развития социальной сферы, системы государственного управления, взаимодействия граждан и государства [3].

Федеральный закон № 123-ФЗ от 24.04.2020 [4] дает понятие искусственного интеллекта. Это комплекс технологических решений, позволяющий имитировать когнитивные функции человека (включая самообучение и поиск решений без заранее заданного алгоритма) и получать при выполнении конкретных задач результаты, сопоставимые, как минимум, с результатами интеллектуальной деятельности человека. Комплекс технологических решений включает в себя информационно-коммуникационную инфраструктуру (в том числе информационные системы, информационно-телекоммуникационные сети, иные технические средства обработки информации), программное обеспечение (в том числе, в котором используются методы машинного обучения), процессы и сервисы по обработке данных и поиску решений [4].

ИИ как одна из наиболее перспективных и прорывных областей технологических разработок в обозримом будущем, способен значительно усилить процесс трансформации государственного управления в направлении совершенствования его электронной формы. Данный комплекс цифровых решений обладает множеством свойств и возможностей, которые представляют собой ценный потенциал для дальнейшей модернизации взаимодействия между гражданами и органами власти в целях обеспечения более высокого качества государственных услуг и их доступности. В частности, применение ИИ открывает новые горизонты в автоматизации рутинных процедур государственного аппарата, позволяя существенно повысить оперативность принятия управленческих решений. Указанные высокотехнологичные подходы способны коренным образом преобразовать взаимодействие между обществом и государством путем формирования более совершенного цифрового взаимодействия.

Одним из ключевых аспектов, на которые оказывает влияние ИИ, является повышение прозрачности деятельности государственного аппарата и ответственности его структур перед обществом. Принципы прозрачности и подотчетности представляют собой неотъемлемую часть любой демократической политической системы, поскольку обеспечивают гражданам возможность эффективного мониторинга за действиями власти и гарантируют ее ответственность. Использование ИИ способствует укреплению указанных принципов путем формирования цифровых инструментов, направленных на борьбу с коррупционными проявлениями, расширение общественного участия в принятии решений и повышение открытости информации. Например, в США министерство обороны использует ИИ для анализа больших данных с целью предотвращения махинаций в сфере госзакупок, а в Великобритании правительство применяет ИИ для организации широких общественных дискуссий по поводу крупных инфраструктурных проектов.

Несмотря на множество перспектив, которые открываются перед человечеством благодаря стремительному прогрессу в области искусственного интеллекта, необходимо принимать во внимание целый ряд существенных технологических, этических и правовых вызовов, с которыми уже сегодня сталкивается это направление научно-технического развития. К их числу следует отнести тот факт, что современные подходы глубокого обучения машин требуют огромных финансовых, временных и вычислительных ресурсов. При этом имеющиеся в настоящее время алгоритмы искусственного интеллекта ещё далеки от совершенства, что может приводить к ошибкам в анализе больших данных. С этической точки зрения возникает риск дискриминации отдельных социальных групп и нарушения конфиденциальности личной информации. С юридической же стороны требуется разработка новой нормативно-правовой базы для регулирования взаимоотношений всех участников рынка искусственного интеллекта.

Одним из наиболее актуальных вопросов, которые требуют всестороннего и многоаспектного исследования в контексте применения технологий искусственного интеллекта, является проблема определения ответственности за действия таких систем. Данный аспект рассматривали ученые Понкин Игорь Владиславович и Редькина Алёна Игоревна [5, с. 91-109]. При использовании ИИ в различных сферах общественной жизни в первую очередь возникает вопрос о распределении ответственности между человеком и искусственным интеллектом как двумя субъектами взаимодействия. Так, в медицине, где системы ИИ находят все большее применение для диагностики и принятия клинических решений, крайне важно определить границы передачи врачами полномочий по принятию решений таким системам. При этом неизбежно возникает фундаментальная проблема установления ответственности за возможные ошибки, которые могут быть допущены искусственным интеллектом в процессе оказания медицинских услуг. Это требует глубокого междисциплинарного анализа с позиций правовых, этических и медицинских наук [5, с. 91-109].

В заключение следует отметить, что искусственный интеллект является неотъемлемым элементом развития электронного правительства как одного из наиболее перспективных направлений совершенствования институтов государственного управления. Применение ИИ позволяет ускорить и оптимизировать процессы принятия управленческих решений, повысить эффективность работы государственных органов и улучшить качество обслуживания граждан путем автоматизации рутинных процессов. Вместе с тем, требуется проведение комплексных исследований по изучению возможностей интеграции ИИ в государственное управление с учётом всех аспектов, включая потенциальные риски и вызовы. При этом внедрение ИИ должно осуществляться поэтапно и с соблюдением всех необходимых условий и требований, обеспечивающих положительное влияние на развитие электронного правительства и повышение его эффективности.

Список источников

1. Васин С.Г. Искусственный интеллект в управлении государством / С.Г. Васин // Управление. 2017. № 3(17). Том 46. С. 5-10.
2. Островский А.С. Государственное регулирование использования искусственного интеллекта в государственном управлении / А.С. Островский // Научно-практический электронный журнал Аллея Науки. 2022. №2(65).
3. Указ Президента Российской Федерации от 9 мая 2017 г. № 203 «О Стратегии развития информационного общества в Российской Федерации на 2017-2030 гг.» // Собрание законодательства РФ. – 2017. –№20. – Ст. 2901.
4. Федеральный закон от 24.04.2020 №123-ФЗ (последняя редакция) «О проведении эксперимента по установлению специального регулирования в целях создания необходимых условий для разработки и внедрения технологий искусственного интеллекта в субъекте Российской Федерации - городе федерального значения Москве и внесении изменений в статьи 6 и 10 Федерального закона «О персональных данных» // Собрание законодательства РФ. – 2020. – №17. – Ст. 2701.
5. Понкин И.В., Редькина А.И. Вестник РУДН. Серия: Юридические науки. 2018. Т. 22. № 1. С. 91–109.

УДК 34

ПОНЯТИЕ И ПРАВОСУБЪЕКТНОСТЬ КОРПОРАЦИИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

ГЕНЕРАЛОВА КАРИНА РАДИКОВНА
магистрант
ФГАОУ ВО «Волгоградский государственный университет»

Научный руководитель: Иншакова Агнесса Олеговна
д.ю.н., профессор, зав. кафедрой ГиМЧП
ФГАОУ ВО «Волгоградский государственный университет»

Аннотация: в научной статье изучается понятие корпорации и её основные формы. Исследуется правосубъектность корпораций в Российской Федерации. Поднимаются проблемы правового положения корпораций в Российской Федерации.
Ключевые слова: корпорация, коммерческие корпорации, некоммерческие корпорации, правосубъектность корпорации.

THE CONCEPT AND LEGAL PERSONALITY OF A CORPORATION IN THE RUSSIAN FEDERATION

Generalova Karina Radikovna

Scientific adviser: Inshakova Agnessa Olegovna

Abstract: this scientific article studies the concept of a corporation and its main forms. The legal personality of corporations in the Russian Federation is explored. The problems of the legal status of corporations in the Russian Federation are raised.
Key words: corporation, commercial corporations, non-profit corporations, legal personality of a corporation.

Согласно «Большой российской энциклопедии», «корпорация – это форма организации бизнеса в условиях рыночной экономики, основанная на долевой собственности, характеризуется разделением функций собственника и управления» [5]. Это юридическое лицо, которое создается для осуществления коммерческой деятельности.

Корпорации подразделяются на следующие формы, которые представлены с помощью рис. 1.

Коммерческие корпорации – юридические лица, которые создаются для осуществления коммерческой деятельности и получения прибыли. Они могут быть как частными, так и государственными.

Негосударственные корпорации – коммерческие организации, созданные и управляемые не государством, а частными лицами или компаниями. Они также имеют определенный правовой статус и права, но в отличие от государственных корпораций, они не являются частью государства и не имеют такого же уровня контроля и регулирования со стороны правительства.

Признаки корпораций представлены на рисунке 2.

Ю.В. Сахарова, И.С. Грибченко утверждают в статье, что «хозяйственные товарищества и общества, крестьянские (фермерские) хозяйства, хозяйственные партнерства, производственные и потребительские кооперативы, общественные организации, общественные движения, ассоциации (союзы), нотариальные палаты, товарищества собственников недвижимости, казачьи общества, внесенные в государственный реестр казачьих обществ в Российской Федерации, общины коренных малочисленных

народов Российской Федерации» [4, с. 81].

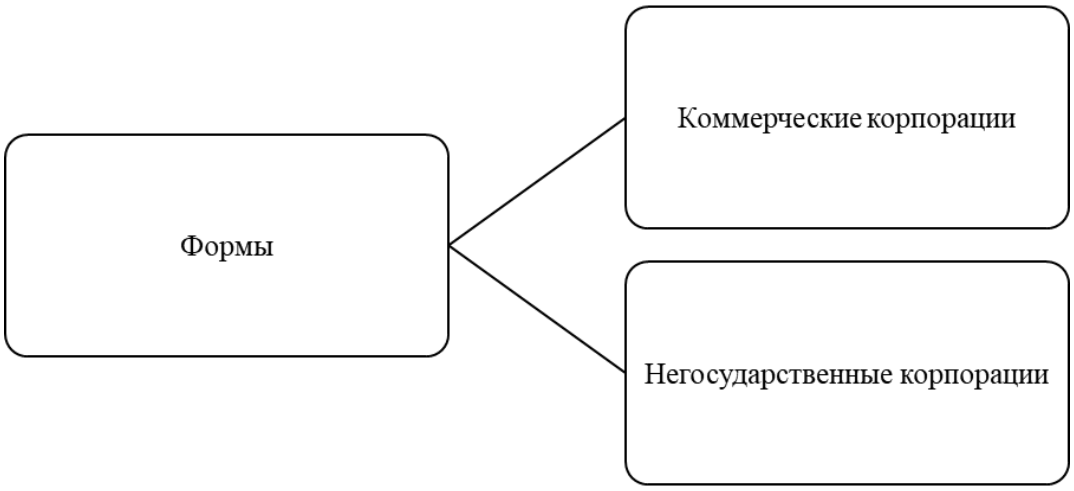

Рис. 1. Формы корпорации [1, с. 65]

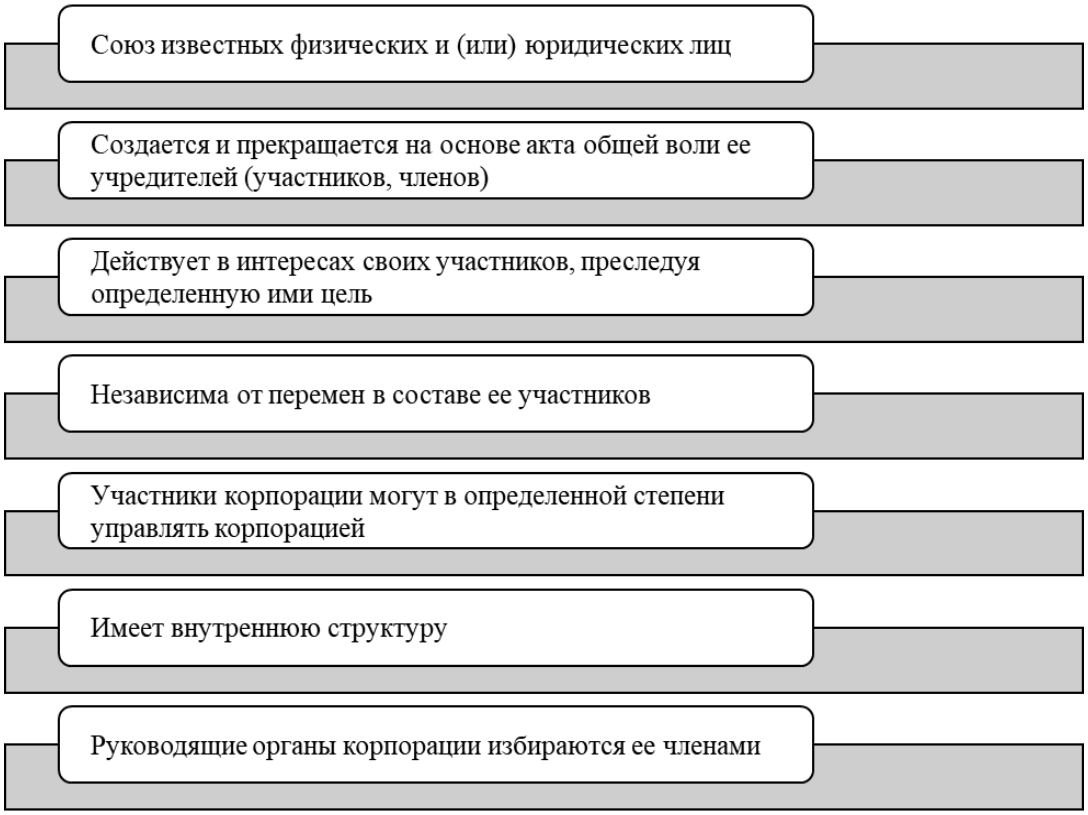

Рис. 2. Признаки корпораций [2, с. 237]

Правосубъектность – способность быть участником правоотношений, то есть иметь права и нести обязанности. У корпорации возникает с момента ее создания. Юридические лица могут иметь только общую правоспособность, то есть могут заниматься любыми видами деятельности, не запрещенными законом, и несут риск последствий от своей деятельности.

Гражданская правоспособность и дееспособность корпорации возникают одновременно, но в разных формах. Вносится соответствующей записи в Единый государственный реестр юридических лиц.

В Российской Федерации корпорации регулируется посредством Конституции Российской Федерации, Гражданский кодекс Российской Федерации, Федеральный закон «О некоммерческих организациях», Указ Президента Российской Федерации «О Государственной инвестиционной корпорации».

В Российской Федерации преимущественно существуют государственные корпорации. В.А. Кузнецова утверждает, что «государственная корпорация – это организационно-правовая форма некоммерческой организации в России, эта форма отличается от акционерного общества с мажоритарной ролью государства, а также от государственных объединенных компаний, в частности, государственная корпорация не связана обязательным для открытых акционерных обществ требованием открытой информации, а также законом о банкротстве» [3, с. 64].

К государственным корпорациям в России относятся:

– ГК «Росатом»;
– ГК «Ростех»;
– ГК «Внешэкономбанк)»;
– ГК «Роскосмос»
– ГК «Агентство по страхованию вкладов» и другие.

В целом, современные корпорации в Российской Федерации сталкиваются со следующими проблемами:

– несовершенство законодательства;
– разрыв между формальными корпоративными образованиями;
– завышенный контроль со стороны государства.

Таким образом, можно сделать вывод, что корпорации – это юридические структуры, созданные для коммерческой деятельности. Они могут быть крупными компаниями, объединяющими множество акционеров и имеющими широкий спектр бизнес-интересов.

Перечисленные правовые проблемы корпораций препятствуют их развитию в России. Поэтому необходимо совершенствовать законодательство, снижать государственный контроль, а также поддерживать развитие частных корпораций.

Список источников

1. Еремичев, И.А. Корпоративное право: учебное пособие / Н.Д. Амаглобели, И.А. Еремичев. – М.: ЮНИТИ, 2021 – 438 с.
2. Кашанина, Т.В. Корпоративное право / Т.В. Кашанина. – М.: Высшая школа, 2019. – 893 с.
3. Кузнецова, В.А. Правосубъектность корпорации в российском праве / В.А. Кузнецова // Вестник науки и образования. – 2020. – № 6-1 (84). – С. 62-65.
4. Сахарова, Ю.В., Грибченко, И.С. Понятие и признаки корпораций в российском законодательстве / Ю.В. Сахарова, И.С. Грибченко // Экономика. Социология. Право. – 2022. – № 2 (26). – С. 79-86.
5. Корпорация: «Большая российская энциклопедия». – Режим доступа: https://bre.mkrf.ru/economics/text/2099519/ (дата обращения: 07.06.2023).

УДК 343

ПРАВОВЫЕ ОСНОВАНИЯ ПРИВЛЕЧЕНИЯ К УЧАСТИЮ В СВО ИЛИ В ДРУГИХ ВОЕННЫХ ДЕЙСТВИЯХ ОСУЖДЕННЫХ К ЛИШЕНИЮ СВОБОДЫ В ИНТЕРЕСАХ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

ГЛАГОЛЕВА ПОЛИНА СЕРГЕЕВНА
студенка
Сибирский университет потребительской кооперации

Научный руководитель: Попова Ольга Алексеевна – *ст. преп.,*
Сибирский университет потребительской кооперации

Abstract: This article discusses the controversial issue of the legal basis for participation in hostilities in the interests of the Russian Federation, who was convicted and sentenced to imprisonment not only during the armed conflict, but also during the period of mobilization.
This problem is especially relevant in connection with the special military operation announced by the President of Russia on February 24, 2022, demonstrating many problems of modern Russian society and dictating the need to make legal and other adjustments to the content of a number of federal laws and regulations related to participation in military actions of persons who have broken the law.
Key words: convict, participation in hostilities, pardon, mobilization, postponement of punishment.

Аннотация: в данной статье обсуждается спорный вопрос о правовых основаниях участия в боевых действиях в интересах Российской Федерации, кто был осужден и приговорен к лишению свободы не только во время вооруженного конфликта, но и в период мобилизации.
Эта проблема особенно актуальна в связи с проведением специальной военной операции, объявленной президентом России 24 февраля 2022 г., продемонстрировав многие проблемы современного российского общества и продиктовав необходимость внесения правовых и иных корректировок в содержание ряда федеральных законов и подзаконных правовых актов, относящихся к участию в военных действиях лиц, преступивших закон.
Ключевые слова: осужденный, участие в боевых действиях, помилование, мобилизация, отсрочка отбывания наказания.

В настоящее время исследование проблем, связанных с вопросом о правовых основаниях привлечения осужденных к участию в боевых действиях характеризуется слабой степенью проработки, а имеющиеся научные исследования рассматривают в основном советскую эпоху развития России.

Так, в соответствии со ст. 46 УК РСФСР 1960 г. в военное время исполнение приговора к лишению свободы, вынесенного в отношении военнослужащего или военнообязанного, подлежащего призыву или мобилизации, могло быть судом отсрочено до окончания военных действий с направлением осужденного в действующую армию. Уголовный кодекс РСФСР определял «если осужденный, направ-

ленный в действующую армию, проявит себя стойким защитником социалистической Родины, то по ходатайству соответствующего военного командования суд может освободить его от наказания или заменить наказание другим, более мягким» [1]. Также ст. 56 УК РСФСР 1960 года была закреплена возможность освобождения от наказания или смягчения наказания в порядке амнистии и помилования.

Дело в том, что действующий Уголовный кодекс Российской Федерации, принятый еще в 1996 году, не предусматривает норм, позволяющих отсрочить исполнение наказания для военнослужащих или лиц, обязанных нести военную службу во время вооруженных конфликтов.

Кроме того, ни одно из законодательств не учитывают вопросы, связанные с освобождением от наказания осужденных, которые добровольно решили принять участие в боевых действиях вне периода мобилизации. Аналогичная ситуация возникла и в начале специальной военной операции, когда суды указывали, что «перечень вопросов, подлежащих рассмотрению при исполнении приговора, не включает пункт о возможности замены наказания на добровольное участие в военных действиях. [4] Примером может служить решение Новомосковского городского суда Тульской области. В апреле 2022 года суд отклонил ходатайство гражданина Т., осужденного по пункту «б» части 4 статьи 246 Уголовного кодекса Российской Федерации, о замене неотбытой части наказания на участие в военных действиях на Украине.

Ходатайство было отклонено судьей с разъяснением положений статьи 397 УПК РФ. Причиной отказа и стало отсутствие подобных положений в законе.

Не было ни законного основания, не прецедентов, когда осужденных привлекали к боевым действиям. Но с сентября в российском обществе развернулась дискуссия о подобной практике.

Согласно вышеизложенному, стоит отметить, что обязанностью каждого гражданина Российской Федерации (согласно части 1 статьи 59 Конституции РФ) является защита Отечества. Однако, чтобы воспользоваться этим правом, необходимо еще заслужить его. Мы считаем, что необходимо установить правовой порядок отбора заключенных для привлечения к службе в СВО. Особенно важно отметить, что инициатива о направлении заключенных в зону специальных войск была представлена парламентом Башкирии. В сентябре 20222 года депутаты Госсобрания – Курултая Башкирии внесли в Госдуму законопроект, который предлагал решением суда предоставлять осужденным отсрочку от отбывания наказания за участие в боевых действиях с зачетом одного дня боевых действий, как десять дней в колонии.

Такая отсрочка может быть получена гражданами, отбывающими наказание на принудительной работе или в тюрьме, если решат «добровольно участвовать в СВО». [5] В октябре 2022 г. в Совете Федерации РФ аналогично башкирскому был разработан законопроект, в котором осужденным предлагалось участвовать в боевых действиях. Проект предусматривал также возможность дальнейшего смягчения наказания или освобождения от него осужденного, если тот «проявит мужество и героизм при исполнении воинского долга, добросовестное отношение к исполнению обязанностей военной службы и тем самым докажет свое исправление». [6]

Учитывая изложенное, в целях привлечения лиц, осужденных и отбывающих наказание за совершение преступлений, к участию в боевых действиях в интересах Российской Федерации, предусмотрен правовой механизм помилования осужденных, отбывающих наказание в виде лишения свободы (ст. 85 УК РФ), в настоящее время заслуживает особого внимания.

В сентябре 2022 года в сети Интернет было опубликовано видео, вызвавшее большой общественный резонанс среди населения. На видео наблюдалось, как осуществляется набор добровольцев в частную военную компанию «Вагнер», при этом им гарантировалось помилование. Проблемой в связи с увиденным и учетом действующего законодательства является то, что ни УК РФ, ни УПК РФ, ни УИК РФ не предусматривает подобного освобождения осужденных от отбывания уголовного наказания. В соответствии со ст. 85 УК РФ, п. «в» ст. 89 Конституции РФ помилование является исключительной прерогативой президента РФ. Процедура применения помилования заключенных ЧВК «Вагнер», участвовавших в спецоперации, по закону была отнесена к сведениям, содержащим государственную тайну, что подтвердила РИА Новости член Совета по правам человека при президенте РФ Ева Меркачева. [7] В конце марта по заявлению руководителя группы «Вагнер» Е. Пригожина, на свободу вышли более

пяти тысяч российских заключенных. Из этого следует, что количество осужденных, привлекаемых к участию в боевых действиях, довольно значительно.

На нынешнем этапе общественного развития объявление о мобилизации может оказаться политически неоправданным. На момент привлечения осужденных-добровольцев ЧВК Вагнера никаких заявлений о мобилизации на лето 2022 года не делалось.

Следует также обратить внимание на криминологическую проблему, связанную с участием в СВО осужденных не отбывших уголовное наказание. С момента первых возвращений из зоны СВО освобожденных осужденных в СМИ стали появляться сообщения о преступной деятельности этих лиц. Так, бывшего бойца ЧВК гражданина Р. арестовали по обвинению в преступлении, совершенном против пожилой женщины в Кировской области. [8] Еще один подтвержденный случай: в Казани задержали другого бывшего бойца «Вагнера» по подозрению в торговле наркотиками.

Таким образом, следует заключить, что таких освободившихся следует еще больше контролировать. Но, структуры, отвечающей за такое направление, просто не существует. Схему контроля заключенным, прошедшим боевые действия, не успели отработать.

Касаясь темы участия осужденных в СВО и его правовых последствий, следует отметить, что 27 октября 2022 года Госдума приняла в третьем чтении поправки в закон № 31 ФЗ «О мобилизационной подготовке и мобилизации в Российской Федерации». Согласно статье 17, граждане, осужденные за тяжкие преступления, за исключением отдельных видов, могут быть призваны на службу в российскую армию в порядке мобилизации, согласно пункту 4. Исключение составили лица, совершившие тяжкие или особо тяжкие преступления, серьезные преступления, такие как терроризм, шпионаж, насильственный захват власти, предательство и вооруженные конфликты. Тем не менее этот правовой принцип актуален исключительно в военное время, когда объявлено военное положение, вооруженный конфликт, полная или частичная мобилизация.

Если же говорить об участии осужденных в военных действиях, то следует обратить внимание на обоснованность совершенствования ст. 398 УПК РФ предоставления судами отсрочки исполнения приговора об осуждении лица к обязательным работам, исправительным работам, ограничению свободы, принудительным работам, лишению свободы или ареста.

Так, например, Чернушинский районный суд удовлетворил ходатайство двух мужчин об отсрочки приговора, так как они были мобилизованы. Один из них был осужден по части 1 статьи 111 УК РФ «Умышленное причинение тяжкого вреда здоровью», другой — по статье 318 УК РФ «Применение насилия в отношении представителя власти».

По мнению суда, проведенная президентом частичная мобилизация и призыв осужденных на военную службу, а также их участие в освоении востребованной среди осужденных военной специальности являлись исключительными обстоятельствами, послужившими причиной отсрочки наказания на шесть месяцев.

В то же время по данному вопросу сложилась отрицательная судебная практика, в которой до сих пор нет законодательных актов, допускающие отсрочку исполнения наказаний для осужденных в связи с призывом на военную службу. Поэтому предпочтительным видится урегулирование положительной судебной практики для государства на уровне закона.

В связи с этим, продолжается поиск эффективного правового регулирования, способного решить проблему призыва лиц, совершивших преступления, к добровольному участию в боевых действиях.

С такой инициативой обратились в Государственную думу Депутаты Законодательного собрания Челябинской области, которые предложили дополнить Уголовно-процессуальный кодекс РФ ст. 25.2 (прекращение уголовного дела или уголовного преследования в связи с изменением обстановки) с такой формулировкой: - Суд, прокурор, а также следователь и дознаватель с согласия прокурора вправе прекратить уголовное дело в отношении лица, подозреваемого или обвиняемого в совершении преступления небольшой или средней тяжести, при условии, что данное лицо приняло решение о добровольном прохождении военной службы в воинских формированиях в связи с изменением обстановки. [2]

Подводя итог, отметим, что в настоящее время вопросы по правовым основаниям осужденных лиц, привлекаемых к участию в СВО, остаются, что привело к необходимости соответствующих изме-

нений и иных корректировок в законодательство. Сегодня в условиях вооруженного конфликта в интересах Российской Федерации появилась необходимость привлечения к участию в военных операциях осужденных и отбывающих наказание.

В связи с отсутствием в России механизмов для привлечения осужденных к защите государства, необходимо в законодательстве предусмотреть возможность добровольного участия осужденных в боевых действиях. Поэтому разумными мерами было бы внесение изменений в законодательство, например, путем расширения перечня вопросов, подлежащих рассмотрению при исполнении приговора в соответствии со статьей 397 УПК РФ, а также пунктом, позволяющим замену наказания на добровольное участие в боевых действиях при условии закрепления такой возможности в УК РФ.

Мы считаем, что для создания уголовного законодательства, позволяющего привлекать осужденных за определенные преступления к участию в боевых действиях в случае объявления войны или мобилизации, можно обратиться к опыту советского периода. Стоит отметить, что в период Великой Отечественной войны в УК РСФСР 1926 года не было внесено ни одного изменения. Основные принципы уголовного законодательства СССР и союзных республик определяли, что «военное время приговор, присуждающий военнослужащего к лишению свободы, может быть по определению суда, вынесшего приговор, отсрочен исполнением до окончания военных действий с тем, что осужденный направляется в действующую армию». Кроме того, УК РСФР 1960 года определял: «если осужденный, направленный в действующую армию, проявит себя стойким защитником социалистической Родины, то по ходатайству соответствующего военного командования суд может освободить его от наказания или заменить наказание другим, более мягким».

Заключая, можно сделать вывод, что в настоящее время в связи с участием лиц, преступивших закон и подвергнутых уголовному преследованию в вооруженной защите интересов Российской Федерации требуется совершенствование правовых мер.

Список источников

1. Уголовный кодекс РСФСР утв. ВС РСФСР 27.10.1960 // СПС «Гарант». [Электронный ресурс] URL: https://www.garant.ru/ (дата обращения: 10.10.2023)
2. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18 декабря 2001 г. № 174-ФЗ «Прекращение уголовного преследования в связи с деятельным раскаянием» [Электронный ресурс] URL: https://www.garant.ru/ (дата обращения: 10.10.2023)
3. Указ Президента Российской Федерации от 21 сентября 2022 г. № 647 «Об объявлении частичной мобилизации в Российской Федерации» // СПС «Гарант». [Электронный ресурс] URL: https://www.garant.ru/ (дата обращения: 10.10.2023)
4. Указ Президента Российской Федерации от 14 декабря 2020 г. № 787 «О некоторых вопросах деятельности комиссий по вопросам помилования на территориях субъектов Российской Федерации» // СПС «Гарант». [Электронный ресурс] URL: https://www.garant.ru/ (дата обращения: 10.10.2023)
5. Воронов А. Старикова М., Мамаева К. Башкирия возвращает штрафбаты. / Воронов А., Старикова М., Мамаева К. [Электронный ресурс] // Коммерсантъ: [сайт]. — URL: https://www.kommersant.ru/doc/5592895 (дата обращения: 10.10.2023).
6. Ильина В. Сенаторы разработали законопроект, позволяющий осужденным участвовать в боевых действиях. / Ильина В. [Электронный ресурс] // ТАСС: [сайт]. — URL: https://tass.ru/obschestvo/16038553 (дата обращения: 10.10.2023).
7. Баласян Л.С. Меркачева участвовавших в спецоперации заключенных помиловали секретным указом. / Баласян Л.С. Меркачева Е.М. [Электронный ресурс] // Коммерсантъ: [сайт]. — URL: https://www.kommersant.ru/doc/5759290 (дата обращения: 10.10.2023).
8. Кухмарь К. Массовое помилование заключенных: опасно ли возвращать преступников в общество / Кухмарь К. [Электронный ресурс] // Постньюс: [сайт]. — URL: https://postnews.ru/a/21597 (дата обращения: 17.11.2023).

© П.С. Глаголева, 2023

УДК 343

УГОЛОВНО-ПРАВОВАЯ ОХРАНА ОБЩЕСТВЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

КАЛАШНИКОВ ТИМУР ВЯЧЕСЛАВОВИЧ
студент
Сибирский университет потребительской кооперации

Научный руководитель: Достовалов Сергей Александрович,
доцент, кандидат юридических наук
Сибирский университет потребительской кооперации

Аннотация: уголовно-правовой охраны общественной безопасности является кратким описанием основных принципов и мер, применяемых для защиты общественной безопасности через уголовно-правовые механизмы.
Ключевые слова: Уголовное право, право, охрана общественной безопасности, защита общества, механизмы защиты.

CRIMINAL LAW PROTECTION OF PUBLIC SAFETY.

Kalashnikov Timur Vyacheslavovich

Scientific adviser: Dostovalov Sergey Alexandrovich

Abstract: The Criminal Law Protection of public safety is a brief description of the basic principles and measures applied to protect public safety through criminal law mechanisms.
Key words: Criminal law, law, protection of public safety, protection of society, protection mechanisms.

Уголовно-правовая охрана общественной безопасности — это система норм, правил и мер, направленных на защиту общественной безопасности от преступных посягательств и обеспечение законности и правопорядка в обществе.

Уголовно-правовая охрана общественной безопасности осуществляется с помощью уголовного права и его инструментов. К таким инструментам относятся, например, уголовное преследование, уголовно-правовые меры и наказания, оперативно-розыскная деятельность и система превентивных мер [1].

Целью уголовно-правовой охраны общественной безопасности является предотвращение, пресечение и расследование преступлений, а также наказание и реабилитация правонарушителей. Она направлена на обеспечение безопасности и защиту прав и свобод граждан.

Принципы уголовно-правовой охраны общественной безопасности включают:

1. Презумпция невиновности: Каждый человек считается невиновным, пока его виновность не будет доказана судом на основе законных и достаточных доказательств.

2. Законность: Принцип законности требует, чтобы все уголовные нормы и процедуры были установлены законом. Применение уголовного права должно быть предрешено законом и осуществляться исключительно в соответствии с ним.

3. Пропорциональность: наказание должно быть соразмерным совершенному преступлению. Пропорциональность предусматривает, что мера наказания должна быть адекватной и не должна превышать необходимого объема и длительности [2].

4. Независимость судебной власти: принцип независимости судебной власти гарантирует, что судебные решения будут основываться исключительно на законе и фактах дела, а не на влиянии третьих лиц или частных интересах.

5. Право на справедливое судебное разбирательство: каждый имеет право на справедливое и открытое судебное разбирательство, включающее право на защиту, право на привлечение свидетелей и право на правовую помощь.

6. Неприкосновенность личности: принцип неприкосновенности личности запрещает произвольные задержания, аресты, принудительные допросы и иные формы нарушения индивидуальных прав человека.

7. Защита прав потерпевших: принцип защиты прав потерпевших подразумевает гарантию права на жизнь, достоинство, физическую и психологическую неприкосновенность, а также компенсацию ущерба, причиненного преступлением.

8. Принцип равенства перед законом: принцип равенства перед законом означает, что все лица равны перед законом, и никто не может быть произвольно или незаконно привилегирован или дискриминирован [3].

Приоритеты объектов уголовно-правовой охраны в России установлены Уголовным кодексом РФ на основе их ценности. Согласно УК РФ, наивысшей ценностью являются права и свободы человека и гражданина, собственность, общественный порядок и общественная безопасность, окружающая среда, конституционный строй России, а также мир и безопасность человечества.

УК РФ включает новую структуру, где Особенная часть разделена на главы и разделы, объединяющие отдельные главы. Исходя из такой структуры, можно говорить о четырехступенчатой классификации объектов преступления - общий, родовой, видовой и непосредственный.

Следовательно, об объекте преступления необходимо говорить на основе новой классификации объектов, представленной в Особенной части УК.

Если речь идет о общественной безопасности в широком смысле слова, то под этим понимается совокупность общественных отношений, направленных на обеспечение безопасных условий для функционирования общества и общественного порядка, здоровья населения, общественной нравственности, экологической безопасности и безопасности движения.

Если речь идет о общественной безопасности в узком смысле слова, то в безопасные условия жизни общества включаются отношения по обеспечению неприкосновенности жизни и здоровья граждан, интересов физических и юридических лиц, общественного спокойствия и нормальной деятельности государственных и общественных институтов [4].

Уголовное право и его инструменты, используемые в уголовно-правовой охране общественной безопасности, регулируют такие категории преступлений, как убийства, грабежи, насилие, кражи и другие противоправные действия. Они также определяют способы расследования и наказания за совершение этих преступлений.

Правоохранительные органы включают полицию, прокуратуру и судебные органы. Они работают согласно уголовному законодательству, чтобы расследовать и привлекать к ответственности лиц, совершающих преступления, а также обеспечивают проведение судебного процесса и исполнение наказания.

При осуществлении уголовно-правовой охраны общественной безопасности правоохранительные органы сотрудничают с другими государственными органами, например, силами безопасности, таможней и миграционными службами, чтобы предотвращать и пресекать преступные действия.

Кроме того, правоохранительные органы осуществляют профилактическую работу, направленную на предупреждение преступлений, и сотрудничают с общественностью для обнаружения и реагирования на преступные явления.

В целом, уголовно-правовая охрана общественной безопасности является важной составляющей в системе обеспечения правопорядка и защиты граждан от преступных посягательств.

Охрана общественной безопасности требует систематических мер по пресечению противоправных действий, включая профилактические меры, административные и карательные меры. Она также

включает установление механизмов контроля за соблюдением законов и наказание лиц, совершивших преступления [5].

Уголовно-правовая охрана общественной безопасности является неотъемлемой частью правовой системы государства и играет важную роль в обеспечении безопасности и стабильности общества.

Список источников

1. Мечетин, Ю.А. Уголовное право: Преступления против здоровья населения и общественной нравственности: учебное пособие / Ю. А. Мечетин; ЧОУ ВО Центросоюза РФ «СибУПК». – Новосибирск, 2017. – 160 с.
2. Гладких В.И., Курчеев В.С. Уголовное право России. Общая и Особенная части: Учебник. Под общей редакцией д.ю.н., профессора В.И. Гладких. – М.: Новосибирский государственный университет, 2015. – 614 с.
3. Какимжанов, М.Т. Организация деятельности правоохранительных органов по обеспечению общественной безопасности - М.: Изд-во Акад. экон. Безопасности МВД России, 2018 № 4 С. 234–245.
4. Коротких, А.Г. О сути и значении понятий «общественный порядок» и «общественная безопасность» - Вестник Воронежского института МВД России. -2011 № 3. - 42 с.
5. Преступления против общественной безопасности: учебное пособие в таблицах Д. А. Безбородов, А. В. Зарубин, Р. М. Кравченко [и др.]; под ред. А. Н. Попова. — Санкт-Петербург: Санкт-Петербургский юридический институт (филиал) Университета прокуратуры Российской Федерации, 2020 — 108 с.

УДК 34

ПРОКУРОРСКИЙ НАДЗОР КАК ВИД ГОСУДАРСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

ЛЕВАШОВ СЕРГЕЙ ДМИТРИЕВИЧ
студент
Сибирский университет потребительской кооперации

Научный руководитель: Достовалов Сергей Александрович
доцент, кандидат юридических наук
Сибирский университет потребительской кооперации

Аннотация. Статья посвящена анализу прокурорского надзора как ключевого элемента государственной деятельности в Российской Федерации. В ней рассматриваются современные подходы, функции и эффективность прокурорского надзора, а также предлагаются пути его совершенствования. Особое внимание уделяется анализу законодательства, регулирующего данную область, и сравнению с международными практиками. Автор делает акцент на необходимости усиления роли прокурорского надзора в защите прав и свобод граждан, представляя конкретные предложения по улучшению действующей системы.
Ключевые слова: прокурорский надзор, государственная деятельность, правовая система РФ, защита прав и свобод, законодательство, международная практика, эффективность, правоохранительная система.

PROSECUTORIAL SUPERVISION AS A TYPE OF STATE ACTIVITY

Levashov Sergey Dmitrievich

Scientific adviser: Dostovalov Sergey Alexandrovich

Abstract. This article explores the role of prosecutorial supervision as a vital aspect of state activity in the Russian Federation. It examines the current approaches, functions, and effectiveness of prosecutorial supervision, proposing ways for its improvement. Special attention is given to the analysis of the legislation governing this area, with a comparison to international practices. The author emphasizes the need to enhance the role of prosecutorial supervision in protecting citizens' rights and freedoms, presenting specific suggestions for refining the existing system.
Key words: prosecutorial supervision, state activity, Russian legal system, protection of rights and freedoms, legislation, international practice, effectiveness, law enforcement system.

Прокурорский надзор в Российской Федерации представляет собой механизм государственного контроля, имеющий особую значимость в контексте обеспечения законности и правопорядка. В условиях динамично изменяющегося общества и правовой системы, эффективность этого инструмента становится предметом острой необходимости и актуального исследования. На фоне глобализации и усиления международного взаимодействия в правоохранительной сфере, изучение и анализ прокурорского надзора приобретает новые аспекты, требующие глубокого понимания как внутренних, так и внешних факторов, влияющих на его функционирование.

Современная роль и функции прокурорского надзора в правовой системе Российской Федерации

включают широкий спектр мероприятий по обеспечению правопорядка. Прокурорский надзор в соответствии с Конституцией Российской Федерации и Федеральным законом «О прокуратуре Российской Федерации» осуществляет контроль за исполнением законов органами государственной власти, органами местного самоуправления и должностными лицами, а также за соблюдением ими права и свободы граждан.

В последние годы наметилась тенденция расширения полномочий прокуратуры, что выражается в повышении ее роли в борьбе с коррупцией, экономическими и должностными преступлениями. Например, прокуратура активно вмешивается в случаи злоупотреблений и нарушений в сфере государственных закупок, что способствует большей прозрачности и справедливости в этой сфере [1, с.93].

При этом прокуратура играет важную роль в защите прав и свобод граждан. Особое внимание уделяется защите социально уязвимых групп населения, например, в случаях нарушения прав работников, детей, инвалидов и пожилых людей. Эффективность прокурорского надзора в этом контексте можно продемонстрировать на ряде прецедентов, в которых вмешательство прокурора привело к восстановлению нарушенных прав и возмещению причиненного ущерба [2, с.265].

При этом прокуратура активно взаимодействует с другими правоохранительными органами и судебной системой, что позволяет формировать единую и эффективную систему борьбы с преступностью. На примере сотрудничества с полицией и следственными органами показано, как прокуратура способствует укреплению законности при расследовании и уголовном преследовании преступников.

Эффективность прокурорского надзора в Российской Федерации в контексте защиты прав и свобод граждан оценивается через его способность реагировать на нарушения, предотвращать правовые злоупотребления и восстанавливать нарушенные права. В этой сфере прокуратура выступает как критический элемент обеспечения законности, влияющий на доверие общества к правовой системе [3, с.205].

Примером эффективной работы прокуратуры в этом направлении служат дела, связанные с защитой трудовых прав. В ситуациях невыплаты заработной платы или нарушения условий труда прокуратура вмешивается для восстановления законности и прав работников. Результатом таких вмешательств часто является не только выплата задолженностей, но и привлечение к ответственности руководителей нарушающих организаций.

Важную роль прокуратура играет и в защите прав потребителей. Проведение проверок соблюдения законодательства в сфере потребительских прав часто выявляет случаи обмана или злоупотреблений, что ведет к восстановлению прав потребителей и наказанию виновных.

Прокуратура также активно занимается защитой прав уязвимых слоев населения, включая детей, пенсионеров и инвалидов. Например, в случаях неправомерного лишения жилья или ненадлежащего предоставления медицинских и социальных услуг эти группы населения получают необходимую поддержку и защиту со стороны прокуратуры [4, с.118].

Однако, несмотря на ряд успешных примеров, стоит отметить и сложности, с которыми сталкивается прокуратура в своей деятельности. Ограничения в ресурсах, административные барьеры и иногда недостаточное взаимодействие с другими правоохранительными органами могут снижать эффективность работы. Это подчеркивает необходимость дальнейшего укрепления прокурорского надзора, включая повышение квалификации прокурорских работников и улучшение механизмов межведомственного сотрудничества.

Проблемы законодательства в сфере прокурорского надзора начинаются в самой Конституции, которая определяет прокуратуру как надзорный орган, не включая в ее полномочия четкую информацию об объеме и методах этого надзора. Это приводит к широкому толкованию полномочий прокуратуры в Федеральном законе «О прокуратуре Российской Федерации», что создает проблемы в практическом применении этих полномочий и их соответствии конституционным принципам.

Кроме того, в законодательстве зачастую содержатся расплывчатые формулировки относительно функций и задач прокурорского надзора, что затрудняет четкое определение границ ответственности прокурора. Например, вопросы взаимодействия прокуратуры и других правоохранительных органов зачастую остаются без должного регулирования, что приводит к дублированию функций и конфликтам полномочий [5, с.70].

Также стоит отметить недостаточное регулирование процедур проведения проверок и расследований, что может привести к нарушениям прав и свобод граждан. Отсутствие четких критериев и процессуальных гарантий в работе прокурора создает риск злоупотребления властью.

На основе анализа зарубежного опыта можно выделить ряд предложений по совершенствованию механизмов прокурорского надзора в России. Одним из ключевых направлений является усиление процессуального контроля и повышение прозрачности действий прокуратуры. Например, в странах с развитой правовой системой, таких как Германия и Франция, прокуратура работает по строгим процессуальным правилам, что сводит к минимуму риск злоупотреблений и повышает доверие общества к системе уголовного правосудия. Введение подобных стандартов в России требует детального законодательства, устанавливающего порядок и условия проведения уголовного контроля и расследований [6, с.482].

Внедрение цифровых технологий и систем управления делами, аналогичных тем, что есть в США и Великобритании, повысит эффективность прокуратуры, облегчит доступ к информации и ускорит процесс принятия решений.

Список источников

1. Дудин Н.П. Прокурорский надзор как особый вид государственной деятельности - Ученые записки Санкт-Петербургского имени В. Б. Бобкова филиала Российской таможенной академии. – 2020, №4 (76). - С.92–95.
2. Давлетшин Д.М. Сущность, цели и задачи прокурорского надзора - Вестник науки. – 2022, №12 (57). - С.264–268.
3. Ситдикова Э.М. Сущность прокурорского надзора за исполнением законов - Вестник науки. – 2023, №3 (60). - С.200–208.
4. Каландаршохи Р. Прокурорский надзор за исполнением законов как вид государственной деятельности прокуратуры российской федерации и республики таджикистан - Юридическая наука. – 2022, №2. - С.116–121.
5. Романова П.А. К вопросу о правовой основе прокурорского надзора за исполнением законодательства - Международный журнал гуманитарных и естественных наук. – 2022, №12-5. - С.68–71.
6. Кравченко А.А. Прокурорский надзор как основа защиты прав и свобод граждан России - E-Scio. - 2022, №12 (75). - С.481–486.

УДК 336.74

ВЛИЯНИЕ УХОДА ИЗ РОССИИ МЕЖДУНАРОДНЫХ ПЛАТЕЖНЫХ СИСТЕМ В МАРТЕ 2022 ГОДА НА БЕЗНАЛИЧНОЕ ДЕНЕЖНОЕ ОБРАЩЕНИЕ

ЗАБОРОНЮК АЛЕКСАНДР СЕРГЕЕВИЧ
аспирант

Аннотация: на основе статистических данных в статье исследуется влияние ухода из России международных платежных систем Visa и Mastercard в марте 2022 года на долю безналичного денежного оборота в общем денежном обороте. По результатам исследования формулируются выводы о надежности и стабильности системы безналичного денежного оборота в России.
Ключевые слова: безналичный денежный оборот, международные платежные системы, Visa, Mastercard, статистика.

THE IMPACT OF THE WITHDRAWAL OF INTERNATIONAL PAYMENT SYSTEMS FROM RUSSIA IN MARCH 2022 ON NON-CASH MONEY CIRCULATION

Zaboronyuk Alexander Sergeevich

Abstract: based on statistical data, the article examines the impact of the departure of the Visa and Mastercard international payment systems from Russia in March 2022 on the share of non-cash money turnover in total money turnover. Conclusions are formulated about the reliability and stability of the non-cash money circulation system in Russia.
Key words: non-cash money turnover, international payment systems, Visa, Mastercard, statistics.

История платежей в любой стране – это история того, как один конкретный инструмент заменяет другой или полностью исчезает. В силу менталитета и предпочтений населения нашей страны негативное влияние на развитие инноваций в сфере платежных услуг оказывает навязывание платежных привычек, которое уменьшает возможности выбора способов оплаты.

Уход одних платежных систем и их смена другими может оказать негативное влияние на долю безналичного денежного обращения в целом.

В первую очередь это приводит к увеличению сложностей при проведении международных платежей, особенно для компаний и граждан, которые ранее пользовались услугами этих систем.

Кроме того, приостановление деятельности платежных систем приводит к увеличению финансовых и временных затрат на проведение международных платежей через альтернативные каналы, в том числе их поиск и налаживание процессов взаимодействия.

Любые подобные санкции наносят вред экономике страны в долгосрочном периоде, поскольку создают атмосферу неопределённости, из-за которой предпринимателям становится сложнее вести бизнес, а потребители стараются сберегать, а не тратить [4, с. 89].

В перспективе уход платежных систем влечет за собой снижение доверия к российской финансовой системе и влечет сокращение объема инвестиций в Россию и замедление экономического роста.

В связи с чем такое событие как приостановление оказания услуг международных платежных систем Visa и Mastercard в России в марте 2022 года подлежит всестороннему исследованию в целях понимания влияния этого события на безналичное денежное обращение. В частности, своевременный анализ позволит избежать возможных негативных последствий и адекватно оценить текущую ситуацию.

Когда стало известно, что в России прекратится обслуживание платежных систем Visa и Mastercard, держатели карт стали снимать наличные. На фоне паники о том, что деньги на счетах банковских карт с платежными системами Visa и Mastercard заблокируют в России, за один день россияне обналичили более 100 млрд руб.

Но даже несмотря на то, что MasterCard и Visa не работают в России, деньги на счетах не заблокированы и доступны для снятия, переводов, можно пополнять карты. Ограничения не коснулись счетов в любой валюте – рублях, долларах, евро. По-прежнему работают и мультивалютные карты.

Отметим, что система внутренних платежей не была парализована после введения исторически многочисленных экономических и финансовых санкций, введенных против России в феврале-марте 2022 года, из чего можно сделать вывод об устойчивости государственной системы безналичных платежей.

Данные исследовательского центра свидетельствуют о том, что использование безналичных платежей российскими потребителями в марте-апреле 2022 года существенно не изменилось (рис. 1).

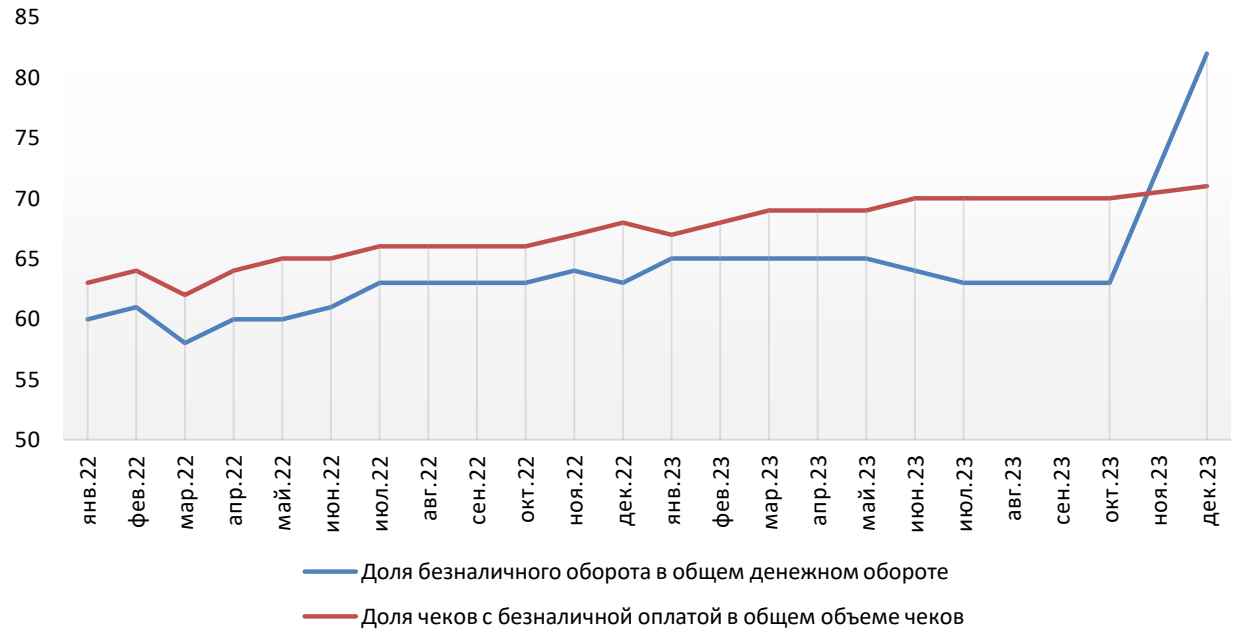

Рис. 1. Доля безналичного денежного обращения в общем денежном обороте в 2022-2023 годах, % [1]

Как видно из диаграммы, в марте 2022 года наблюдался временный спад безналичного денежного обращения, однако он составил не более 5% и быстро восстановился за несколько месяцев. Так, доля безналичного оборота в общем денежном обороте уже к июлю 2022 года превысила показатель, существовавший до марта 2022 года.

Таким образом, уход международных платежных систем лишь временно отразился на популярности безналичной оплаты.

Более того, к концу 2023 года доля безналичного денежного оборота в общем денежном обороте составляет более 80% [2], что говорит о том, что уход международных платежных систем не оказывает существенного влияния на его популярность и востребованность, а безналичные платежи становятся все более предпочтительными для населения и бизнеса.

Россия также занимает второе место по доле безналичных операций в ВВП (в текущих ценах) среди стран с формирующимся рынком (59,1%), а доля наличных денег в обращении по состоянию на ноябрь 2023 года снизилась до 17,3% [3]. Эти два показателя имеют отрицательную корреляцию, что позволяет предположить, что продвижение безналичных платежей потенциально может привести к сокращению количества наличных денег в обращении или что скорость развития безналичных платежей предположительно выше темпов роста наличных денег в обращении.

В целом, дебетовые карты, как правило, преобладают в странах с формирующейся экономикой из-за недостаточного развития финансовых рынков и трудностей с поддержанием доверия рынка и финансовой системы.

Таким образом, государственная система безналичных платежей в России является устойчивой и безопасной, поскольку она успешно противостоит экономическим и финансовым санкциям, принятым в отношении страны. Статистические данные подтверждают, что использование безналичных платежей российскими потребителями практически не изменилось в период после введения санкций весной 2022 года. Изложенное свидетельствует о надежности и стабильности системы безналичного денежного оборота в России.

Список источников

1. Tadviser: Государство. Бизнес. Технологии // Безналичные платежи в России [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: https://www.tadviser.ru/index.php/Статья:Безналичные_платежи_в_России (05.12.2023).
2. ТАСС // Доля безналичных расчетов в розничном обороте в РФ составила порядка 82% [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: https://tass.ru/ekonomika/18474327 (07.12.2023).
3. Официальный сайт Банка России // Макроэкономическая статистика. Денежные агрегаты [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: https://www.cbr.ru/statistics/macro_itm/dkfs/monetary_agg/ (08.12.2023).
4. Ситкевич Д.А., Стародубровская И.В. Кратко- и долгосрочные последствия санкций: опыт Ирана и Югославии // Вопросы теоретической экономики. – 2022. – №3. – С. 77-98.

УДК 34

НЕМЕЦКАЯ КОНЦЕПЦИЯ МЕЖДУНАРОДНОГО ПРАВА

БЕККЕР АЛИНА АНДРЕАСОВНА
студент
ФГАОУ ВО «Волгоградский государственный университет»

Научный руководитель: Абдрашитов Вагип Мнирович
д.ю.н, профессор
ФГАОУ ВО «Волгоградский государственный университет»

Аннотация: в данной статье проводится правовой анализ научных трудов немецких ученых, освещая этапы формирования и развития немецкой концепции и науки в области международного права. Исследуются причины возникновения научных школ, направлений и некоторых институтов в этой системе права.Также в этой статье представлены вклады немецких ученых в развитие юридической науки.
Ключевые слова: международное право, отношений, государства, политика, Германия, право, концепция.

GERMAN CONCEPT OF INTERNATIONAL LAW

Becker Alina Andreasovna

Scientific adviser: Abdrashitov Vagip Mnirovich

Abstract: This article provides a legal analysis of the scientific works of German scientists, highlighting the stages of formation and development of the German concept and science in the field of international law. The reasons for the emergence of scientific schools, directions and some institutions in this system of law are investigated.This article also presents the contributions of German scientists to the development of legal science.
Key words: International law , relations , state , politics, Germany, law, the concept.

В Германии концепция развивалась под воздействием особенностей романо-германской правовой традиции, что придавало международно-правовому мышлению динамичный характер. Изучение научных исследований немецких ученых выделяет четыре этапа в этом эволюционном процессе.

1.Первый период (XII–XVIII вв.) - В указанный исторический период развитие системы международного права было затруднено двумя основными причинами. Во-первых, католическая церковь активно претендовала на вселенское господство, что создавало препятствия для формирования независимой международной правовой системы. Во-вторых, характерное для того времени смешение политической власти и частного землевладения, свойственное эпохе феодализма, также затрудняло развитие международного права.

Понятию «ius gentium» создали богословы, философы и юристы раннего Средневековья. В XIII в. теолог Фома Аквинский (1225–1274 гг.) в работе «Град божий» обосновывает необходимость объединения западноевропейских государств под руководством папы, развивают идею о регулировании международных отношений с помощью римского ‘’ius gentium.’’("право, которым пользуются все народы человечества")

Второй период (окончание XVIII - начало XX вв.) - Развитие концепции международного права в контексте общеевропейских отношений, особенно в экономическом и политическом плане, получило значительное влияние от немецкой школы юристов-международников, сформировавшейся в XIX веке. Значимыми представителями этой школы являются такие имена, как:

Э.де Ваттель (1714-1776), Г.В.Ф. Гегель (1770-1831), А.В. Гефтер (1831-1883), Р. фон Иеринг (1818-1892), И. Кант (1724-1804), А. Лассон (1832-1917), Ф. фон Лист(1851-1919), Г.Ф.ф. Мартенс (1756-1821), А. Меркель и другие. Их учения придавали международному праву Германии национальную специфику. Эта особенность проявлялась в двух ключевых аспектах. С одной стороны, ученые настаивали на защите идейных позиций либерально настроенной буржуазии. С другой стороны, они отрицали саму концепцию международного права.

Третий период начался (начало XX в. до 1945 г.)

В начале XX века Германия вступила в игру мировой политики с впечатляющим экономическим ростом и амбициями. Она стала участником противостояния между двумя международными группировками в борьбе за рынки сбыта и колонии в Европе. Германия была одной из сторон в союзе, который вступил в это противостояние.

1.Германии с Австро-Венгрией и Италией

2.С другой - страны Антанты: Россия, Франция и Великобритания.

Обострившиеся противоречия между двумя союзами государств, закончились Первой Мировой войной (1914-1918 гг.).

Четвёртый период (с 1945 г. по настоящее время) - Окончание Второй мировой войны стало поворотным моментом в истории и мировой политике, оказав существенное влияние на концептуальные подходы к международному праву, которое рассматривается как основа прочного международного правопорядка. Установление Ялтинской системы международных отношений и начало "холодной войны" с центром вокруг германского вопроса стали ключевыми факторами, формирующими пересмотр научных взглядов немецких юристов-международников.Другими словами, после Второй мировой войны и в условиях "холодной войны" немецкие юристы-международники переосмыслили свои теоретические подходы к международному праву. Эти события вынудили их адаптироваться к новым реалиям и пересматривать концепции, чтобы соответствовать изменяющемуся международному положению.

В послевоенной истории Германии идеологическую основу формировала либеральная политико-правовая концепция государства, воспринятая как результат влияния западной культуры и рационально-правового мышления. Основой немецкого общества стал индивид с его духовной культурой, пройдя через этапы Возрождения и Реформации.В истории послевоенной Германии формирование идеологии опиралось на концепции, принятые из западной культуры, особенно в контексте либеральной политики и правовой теории государства.

В этот период немецкая концепция международного права претерпела существенные изменения под воздействием новых геополитических и правовых реалий.

Важными чертами этого периода были: возрождение: После разгрома нацизма и завершения войны,

Германия пересматривала свое отношение к международному праву. Важным аспектом стало стремление страны к восстановлению международного доверия и встраивание в мировое сообщество.Участие в международных организациях: Германия вступила в различные международные организации, такие как ООН и Совет Европы, что содействовало изменению ее позиции в мировой политике и взглядов на международное право.Защита прав человека:

После ужасов Холокоста и в рамках стремления к демократии и правовому государству,

Германия активно включилась в защиту прав человека и принципов международного права, признав их основополагающими. Обязательства перед мировым сообществом:Германия стала активным участником международных договоров и соглашений, выражая готовность соблюдать нормы международного права и участвовать в сотрудничестве с другими странами.Этот период после войны сформировал основы современной немецкой концепции международного права, отражающей стремление к соблюдению правовых стандартов и активное участие в международном сотрудничестве.

Немецкие учёные, проводя научный анализ интересов субъектов международного права, причин их формирования и состояния международных отношений, выделяют несколько ключевых проблем. Среди них важными являются обеспечение мира, унификация национального законодательства в соответствии с международными стандартами (особенно в области социально-экономических прав), международно-правовая охрана окружающей среды, а также защита прав индивида.

Эти проблемы представляют собой актуальные вызовы, перед которыми стоят современные международные отношения, и на которые фокусируют внимание немецкие ученые в своем анализе. Обеспечение мира, стандартизация законодательства и защита окружающей среды выдвигаются в первый ряд, подчеркивая важность решения этих вопросов для устойчивости и справедливости в мировом масштабе.

Поскольку основная цель науки международного права заключается в формировании, развитии и систематизации объективных знаний о правовом регулировании международных отношений, она выполняет ряд функций, схожих с функциями других научных дисциплин.

Немецкая концепция международного права в современном контексте обычно основана на принципах международного права, акцентирующихся на роли правовых норм, соблюдении прав и обязанностях государств в международных отношениях.Основные аспекты включают:Правовое господство: Важность соблюдения международного права и принципов в урегулировании споров между государствами и защите прав человека.Мультилатерализм: Поддержка мультисторонних соглашений и организаций, таких как Организация Объединенных Наций (ООН), для решения международных проблем и конфликтов.Роль прав человека: Уделяется значительное внимание защите прав человека и их универсальности в международных отношениях.Глобализация и сотрудничество: Поддержка и развитие сотрудничества между государствами, особенно в рамках экономической интеграции и развития.Право вооруженных конфликтов: Акцент на соблюдении норм международного гуманитарного права во время вооруженных конфликтов.Эти принципы и концепции помогают определить роль Германии и ее отношение к международному праву в современном мире, подчеркивая важность соблюдения правовых норм и сотрудничества в решении глобальных проблем. Современная немецкая концепция международного права стремится обеспечить соблюдение международных норм и принципов, включая права человека, защиту мира и безопасности, урегулирование конфликтов, а также содействие экономическому и социальному развитию.

Германия активно участвует в работе международных организаций, таких как Организация Объединенных Наций, Европейский союз, НАТО, и других, и содействует развитию и соблюдению международного права через дипломатические усилия, участие в миротворческих операциях, а также сотрудничество в вопросах прав человека и гуманитарной помощи.

Эти функции разнообразны и зависят от текущего состояния взаимодействия политики и права, а также от соотношения власти и права.Наука международного права выполняет роль систематизации и развития знаний об организации и регулировании международных отношений. Ее функции многочисленны и сложны, и они подверженны влиянию текущего политико-правового контекста и динамики власти.

Таким образом, существует неразрывная связь международного права с политикой, которая регулируется правовыми, моральными и политическими нормами. Все виды норм находятся во взаимодействие и образуют единую нормативную систему.

Поскольку основная цель науки международного права заключается в формировании, развитии и систематизации объективных знаний о правовом регулировании международных отношений, она выполняет ряд функций, схожих с функциями других научных дисциплин. Эти функции разнообразны и зависят от текущего состояния взаимодействия политики и права, а также от соотношения власти и права.Наука международного права выполняет роль систематизации и развития знаний об организации и регулировании международных отношений. Ее функции многочисленны и сложны, и они подверженны влиянию текущего политико-правового контекста и динамики власти.

Концепция немецкого подхода в международном праве отражает философию и методы немецкой юридической школы, которые направлены на изучение и развитие международного права.Основные черты немецкого подхода включают:

Правовое господство: Немецкий подход уделяет особое внимание важности правового порядка в международных отношениях. Он акцентирует роль международного права в регулировании поведения государств и международных организаций.

Обязательность международного права: Немецкие юристы подчеркивают обязательность международных норм и договоров, а также их важность для обеспечения международной стабильности и безопасности

.Роль международных организаций: Немецкая концепция уделяет внимание роли международных организаций, таких как Организация Объединенных Наций, в поддержании мирового порядка и сотрудничества между государствами.

Гуманизация международного права: Этот подход также стремится к укреплению защиты прав человека в международных отношениях и соблюдению гуманитарных норм в случае вооруженных конфликтов.

Развитие международного права: Немецкая юридическая школа активно участвует в развитии и усовершенствовании международного права через академические исследования и практическую деятельность.

Этот подход отражает фундаментальные принципы и ценности немецкой юридической мысли, которые ориентированы на развитие международного права как инструмента для обеспечения международной стабильности и справедливости.

Немецкая концепция в международном праве, в общем, отражает философию и подходы немецкой юридической школы к международным правовым вопросам. Она имеет свои корни в культурных, исторических и правовых традициях Германии. Германия, как страна с активной ролью в мировых делах, вносит вклад в разработку правовых подходов к дипломатии, миротворчеству и международным отношениям.

Немецкие юристы и исследователи активно участвуют в международных правовых исследованиях, публикациях и конференциях, что способствует распространению их юридических взглядов.Потенциальная значимость немецкой концепции в международном праве заключается в том, что она предоставляет дополнительные интеллектуальные и теоретические инструменты для понимания сложных правовых вопросов в мировой арене. Кроме того, она может служить основой для развития новых подходов к глобальным проблемам и вызовам, сталкивающимся с международным сообществом.

Немецкая концепция в международном праве представляет собой важный аспект интеллектуального наследия и правовой культуры. Ее влияние ощущается в теоретических разработках, практических применениях и диалоге в мировом масштабе.В контексте современных вызовов и изменяющейся динамики мировых отношений немецкая концепция в международном праве продолжает оставаться значимой. Ее уникальные черты и акценты предоставляют ценные инструменты для понимания и решения сложных международных правовых вопросов. Важно признать и уважать разнообразие подходов к международному праву, вносящее вклад в разносторонний и обогащенный диалог между нациями и культурами.

Список источников

1. Берман Г. Дж. Западная традиция права: эпоха реформирования. - М., 1998.С.277–279
2. Антонов И.П. Представление о государствах как субьектах международного публичного права в немецкой концепции XVII-XIX вв. // Международное право С.5-14
3. Ваисс М. Международные отношения после 1945 года / Пер. с фр. С.Ф. Колмакова. - М., 2005. С.15-58
4. Рябченко Н.Г. Концепция возрождённого естественного права: место и роль в политико-правовой науке Германии // История государства и права. - 2002. - №3. - С. 47-48.

УДК 343.13

СУБЪЕКТЫ И СПОСОБЫ СОБИРАНИЯ ДОКАЗАТЕЛЬСТВ: СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ДОСУДЕБНЫХ И СУДЕБНЫХ СТАДИЙ УГОЛОВНОГО СУДОПРОИЗВОДСТВА

ДОБРЫНИНА АНАСТАСИЯ ВЯЧЕСЛАВОВНА
магистрант;
Новосибирский юридический институт (филиал) Томского государственного университета;
Россия, г. Новосибирск

Аннотация: В статье рассматривается проблема определения субъектов и способов собирания доказательств в уголовном процессе, а также проводится их сравнительный анализ на досудебной и судебной стадиях. Результаты изучения показали, что не все субъекты (а с ними и способы) собирания доказательств, указанные в статье 86 УПК РФ, будут являться таковыми, и в зависимости от стадии уголовного судопроизводства их полномочия будут различаться. На основании проведенного исследования, автор приходит к выводу, что среди научного сообщества до сих пор не сложилось единого мнения по данному аспекту. Этот нерешенный вопрос вызывает множество ошибок и недопониманий в деятельности участников уголовного процесса.
В целях повышения структурированности и эффективности деятельности правоохранительных органов и иных процессуальных участников, необходимо четко обозначить кто будет являться субъектами собирания доказательств на конкретной стадии, и какими способами данные субъекты будут эти доказательства собирать.
Ключевые слова: собирание доказательств, субъекты собирания доказательств, способы собирания доказательств, сравнительный анализ, стадии уголовного судопроизводства.

SUBJECTS AND METHODS OF COLLECTING EVIDENCE: COMPARATIVE ANALYSIS OF PRE-TRIAL AND JUDICIAL STAGES OF CRIMINAL PROCEEDINGS

Dobrynina Anastasiya Vyacheslavovna

Annotation: The article deals with the problem of determining the subjects and methods of collecting evidence in criminal proceedings, as well as their comparative analysis at the pre-trial and judicial stages. The results of the study showed that not all subjects (and with them the methods) of collecting evidence specified in Article 86 of the Code of Criminal Procedure of the Russian Federation will be such, and depending on the stage of criminal proceedings, their powers will differ. Based on the conducted research, the author comes to the conclusion, that there is still no consensus among the scientific community on this aspect. This unresolved issue causes a lot of mistakes and misunderstandings in the activities of participants in the criminal process.
In order to increase the structuring and effectiveness of the activities of law enforcement agencies and other procedural participants, it is necessary to clearly identify, who will be the subjects of collecting evidence at a particular stage, and in what ways these subjects will collect this evidence.
Key words: collecting evidence, subjects of evidence collection, methods of evidence collection, comparative analysis, stages of criminal proceedings.

Собирание доказательств – это элемент процесса доказывания, представляющий собой (в зависимости от стадии уголовного судопроизводства) деятельность дознавателя, следователя, суда при участии других субъектов уголовного процесса, по обнаружению, извлечению (получению) и закреплению (фиксированию) доказательств в установленном законом порядке.

Исходя из ст. 86 УПК РФ и ее прямого понимания, можно сделать вывод, что все лица, указанные в ней, будут являться субъектами собирания доказательств, а все указанные способы собирания доказательств будут являться таковыми. Это, конечно же, далеко от истины. Данные формулировки в статье являются спорными и на каждое предложение нужно смотреть через призму анализа. Субъекты неразрывны от способов, как и способы от субъектов, поэтому по ходу, говоря о субъектах, мы будем рассматривать и то, какими способами они собирают доказательства.

Разделим данных субъектов на две группы: 1) субъекты, действующие в целях расследования и разрешения уголовного дела, представляющие государственные интересы; 2) субъекты, представляющие свои интересы или интересы другого лица.

Также условно, мы разделим и способы собирания доказательств:

1) Активное собирание доказательств. Оно осуществляется должностными лицами, ведущими производство по уголовному делу, путем производства следственных и иных процессуальных действий;

2) Представление предметов и документов, имеющих значение для дела, осуществляемое иными субъектами доказывания.

В Постановлении Пленума Верховного Суда РФ от 30.06.2015 N 29 «О практике применения судами законодательства, обеспечивающего право на защиту в уголовном судопроизводстве» было установлено, что «гарантией реализации права на защиту в условиях состязательной формы судопроизводства, является законодательное закрепление обязанности должностного лица, ведущего производство по уголовному делу, приобщать представленные предметы и документы в качестве доказательств, а также удовлетворять ходатайства о производстве следственных действий для установления обстоятельств, предусмотренных ст. 73 УПК РФ» [1; с. 21].

Разграничим понятия «субъекты собирания доказательств» и «субъекты доказывания**».**

А.А. Караева дает следующее определение: «**субъекты доказывания** – это участники уголовного судопроизводства, осуществляющие доказательственную деятельность или отдельные ее элементы (представление предметов и документов, собирание, проверку и оценку доказательств) с целью установления обстоятельств, имеющих значение для расследования уголовного дела» [2; с. 107]. Следовательно, можно сделать вывод о том, что в деятельность субъектов доказывания может входить или не входить (в зависимости от конкретного субъекта) полномочия по собиранию доказательств. Проще говоря, все субъекты, указанные в ст. 86 УПК РФ будут являться субъектами доказывания, но не все они будут являться субъектами именно собирания доказательств.

До сих пор ведутся многочисленные споры, кто же будет являться субъектами собирания доказательств. Очевидно, что они будут отличаться в зависимости от стадии уголовного судопроизводства, поэтому мы попытаемся провести сравнительный анализ указанных стадий, чтобы определить участие того или иного субъекта доказывания в качестве субъекта собирания доказательств, а также сравнить их роль на каждой из указанных стадиях.

Если сравнивать субъекты на указанных стадиях судопроизводства то, конечно же, можно сказать, что в досудебном производстве субъектами собирания доказательств будут являться дознаватель и следователь, а в судебной стадии – суд, но рассмотрим всех субъектов доказывания по последовательности, которую нам дает законодатель в ст. 86 УПК РФ и попытаемся объяснить почему из всех мы вычленяем только вышеупомянутых субъектов.

1) Бесспорно, основными субъектами по собиранию доказательств будут являться **дознаватель и следователь.** Они обязаны осуществлять поиск, получение и закрепление полученной доказательственной информации на досудебных стадиях уголовного процесса.

Согласно п. 9 ст. 5 УПК РФ: «**досудебное производство** - это часть уголовного процесса, которая охватывает период с момента получения сообщения о преступлении до направления прокурором уголовного дела в суд».

Укажем все способы собирания доказательств, которые могут применяться на стадии возбуждения уголовного дела и предварительного расследования.

Это тринадцать следственных действий:

1) осмотр, освидетельствование, следственный эксперимент (глава 24 УПК РФ);

2) обыск, личный обыск, выемка, наложение ареста на почтово - телеграфные отправления, контроль и запись переговоров, получение информации о соединениях между абонентами и (или) абонентскими устройствами;

3) допрос, очная ставка, опознание, проверка показаний (глава 26 УПК РФ);

4) производство судебной экспертизы (глава 27 УПК РФ).

Кроме того процессуальный закон предусматривает иные процессуальные действия предусмотренные на стадии возбуждения уголовного дела (глава 19 УПК РФ), так же применяемые в ходе предварительного расследования :получение объяснений, образцов для сравнительного исследования, истребование документов и предметов, требование производства документальных проверок, ревизий, исследований документов, предметов, трупов, дача органу дознания обязательного для исполнения письменное поручение о проведении оперативно-розыскных мероприятий .

2) Следующий субъект, которого мы рассмотрим – это **прокурор**. Являясь стороной поддерживающей обвинение на стадии рассмотрения уголовного дела судом использует доказательства в состязательном процессе. Как верно отметил А. В. Рудин: «проверка доказательств фактически представлена лишь его(прокурора) мыслительной деятельностью, в сопоставлении уже имеющихся сведений между собой» [3; с. 13].

В. М. Шинкарук и Д.Г. Каххоров в своей работе отмечают: «…собирание прокурором доказательств, опосредованно осуществимо только в судебных стадиях процесса, но он не проводит здесь следственные действия, а только принимает в них участие в качестве государственного обвинителя, а также может истребовать и предоставлять суду документы» [4; с. 42]. В дальнейшем только суд решит будут ли они являться доказательствами по данному делу или нет. Это, пожалуй, единственная его роль как субъекта именно собирания доказательств в судебном производстве. Он представляет суду доказательства, собранные следствием.

Однако, в соответствии с ч. 3 ст. 415 УПК прокурор своим постановлением может возбуждать производство ввиду вновь открывшихся обстоятельств и проводить соответствующую проверку. Таким образом, прокурор имеет прикосновенность к собиранию доказательств на данном этапе уголовного процесса (например, он может истребовать документы).

К производству следственных действий прокурор имеет отношении в силу некоторых своих полномочий.

1) давать дознавателю письменные указания о направлении расследования, производстве процессуальных действий - п. 4 ч. 2 ст. 37 УПК РФ;

2) давать согласие дознавателю на возбуждение перед судом ходатайства об избрании, отмене или изменении меры пресечения либо о производстве иного процессуального действия, которое допускается на основании судебного решения;

3) принять решение о возвращении уголовного дела дознавателю, следователю со своими письменными указаниями о производстве дополнительного расследования.

Еще, в ходе досудебного производства, прокурор причастен к собиранию доказательств тем, что его полномочия согласно п. 2 ч. 2 ст. 37 УПК РФ наделяют его правом: «вынесение мотивированного постановления о направлении соответствующих материалов в следственный орган или орган дознания для решения вопроса об уголовном преследовании по фактам выявленных прокурором нарушений уголовного законодательства». В практике не редки случаи, когда материалы проверки становятся поводом к возбуждению уголовного дела и в дальнейшем именно они становятся ключевыми доказательствами по делу (в виде иных документов, вещественных доказательств).

Исходя из вышеизложенного, можно сделать вывод о том, что и практика, и нормативная регламентация правомочий прокурора, полагают , что как субъект доказывания на процесс сбора доказательств он имеет опосредованное влияние . Как подмечала В. А. Лазарева: «…если его указания о

производстве тех или иных следственных действий будут выполнены дознавателем или следователем, то непосредственными субъектами обнаружения, фиксации и сохранения доказательств будут адресаты прокурорского требования» [5; с. 89-94].

Во-вторых, в силу того, что прокурор не наделен правом разрешения ходатайств (ч. 2 ст. 119 УПК РФ), не является субъектом производства процессуальных действий в рамках ч. 1 ст. 144 УПК РФ, то он не уполномочен законом на производство иных процессуальных действий.

Приведенный анализ свидетельствует о том, что прокурор не является полноценным субъектом по сбору доказательств.

3) **Суд** играет немаловажную роль в доказывании на досудебных стадиях. Он – гарант законности и обоснованности собирания доказательств, во время досудебного санкционирования и дальнейшего (судебного) контроля за проведением следственных действий. Но сам суд на данной стадии субъектом собирания доказательств являться не будет.

На данной стадии для следствия суд выполняет роль контролера за законностью ограничения конституционных прав. При применении мер уголовно-процессуального принуждения не стоит цель – собрать доказательства. Суд в данных случаях не осуществляет самостоятельное собирание каких-либо доказательств, а лишь использует для обоснования своего решения те доказательства, которые ему предоставили иные участники уголовного процесса.

На счет суда, как субъекта собирания доказательств в судебном производстве, ведутся многочисленные споры.

В Уголовно-процессуальном кодексе Российской Федерации, устанавливается состязательная модель уголовного судопроизводства. Согласно ч. 3 ст. 15 УПК РФ: «суд не является органом уголовного преследования, не выступает на стороне обвинения или стороне защиты. Суд создает необходимые условия для исполнения сторонами их процессуальных обязанностей и осуществления предоставленных им прав».

Часть ученых считает , что суд должен быть ограничен в процессе доказывания по собственной инициативе. Они утверждают, что «у суда должны отсутствовать полномочия по собиранию новых доказательств по собственной инициативе, а также самостоятельные полномочия, не зависящие от согласия сторон по исследованию доказательств, имеющихся в уголовном деле на момент поступления его в суд» [6; с. 639]. Н. К. Панько утверждает, что «обязанность собирать доказательства — это прерогатива сторон. Суд не должен принимать активное участие в доказывании, т.к. это может привести к постановлению незаконного и несправедливого приговора» [7; с. 58].

Учитывая, что в соответствии со ст. 85 УПК РФ процесс доказывания включает в себя собирание, проверку и оценку доказательств и наряду с тем, что законодатель определил суд субъектом доказывания, напрашивается вывод , что при данной позиции пострадает принцип состязательности .

Результат деятельности судьи закреплен в приговоре. Чтобы он получился справедливым и обоснованным, судья в рамках публичности проводит самостоятельное исследование собранных в рамках предварительного расследования доказательств и новых доказательств полученных в рамках судебного следствия.

Суду присущ сбор доказательств путем проведения судебных и иных процессуальных действий.

Спорным вопросом является полномочие суда проводить следственные действия , и соответственно условия их производства.

В постановлении Конституционного Суда Российской Федерации от 2003 года было указано, что «осуществление судом функции правосудия в публичном по своему характеру уголовном процессе предполагает законодательное наделение его правом проверять и оценивать с точки зрения относимости, допустимости и достоверности представленные сторонами обвинения и защиты доказательства как путем установления их источников и сопоставления с другими доказательствами, имеющимися в уголовном деле либо представляемыми сторонами в судебном заседании, так и путем получения и исследования иных доказательств, подтверждающих или опровергающих доказательство, проверяемое судом. В частности, речь идет о правомочии, рассматривающего уголовное дело, суда по собственной

инициативе назначить повторную экспертизу, направленную на разрешение сомнений в обоснованности ранее полученного заключения эксперта и устранение противоречий в сделанных выводах.

Такое право является непременным условием использования судом тех или иных доказательств для принятия на их основе правосудных решений. Иное не позволяло бы суду при рассмотрении уголовного дела давать объективную оценку отстаиваемым сторонами позициям и устранять возникающие в ходе судебного разбирательства сомнения в их обоснованности, а, следовательно, не обеспечивало бы независимость и беспристрастность суда при отправлении правосудия» [8; с.12].

С. В. Тетюев, защищая позицию активного участия суда в собирании доказательств, пишет о том, что «нередко больше всех в вынесении правильного решения по делу заинтересован судья, аргументируя это случаями, когда государственный обвинитель и защитник могут формально относиться к своей роли в доказывании» [9; с. 36 - 38]. Мы согласимся с данной позицией. Следует расширить полномочия суда по собиранию доказательств и внести ясность, что собирать доказательства он сможет в целях проверки иных доказательств.

4) В соответствии с ч. 2 ст. 86 УПК РФ **подозреваемый, обвиняемый, а также потерпевший, гражданский истец, гражданский ответчик и их представители** вправе собирать и представлять письменные документы и предметы для приобщения их к уголовному делу в качестве доказательств.

Законодатель в самой норме закона указывает на право указанных лиц заключающееся в «собирании» и «представлении» отделяя его от права других субъектов доказывания «приобщать». Другими словами указанные в ч.2 ст.86 УПК РФ лица и участвуют в процессе собирания доказательств опосредованно, а именно путем предоставления дознавателю, следователю, а в судебном производстве – суду, письменных документов и предметов. Только после их тщательной проверки, дознаватель, следователь или суд, по средствам процессуально закрепленных следственных действий, принимают решение о признании или непризнании указанных документов, предметов в качестве доказательств.

5) В соответствии с ч. 1 ст. 49 УПК РФ **защитник** – это лицо, осуществляемое в установленном уголовно-процессуальным законодательством порядке защиту прав и законных интересов подозреваемых (обвиняемых) и оказывающее им юридическую помощь при производстве по уголовному делу.

А. В. Победкин писал, что «доказательства, собранные защитником, допустимы при производстве по уголовному делу, поскольку процедура их получения не закреплена в уголовно-процессуальном законодательстве, следовательно, не может быть нарушена». Д. А. Маслова его поддерживает и пишет, что «необходимо подробно урегулировать процедуру сбора путем детальной регламентацией порядка их собирания, фиксации и предоставления».

В противовес приведенным выше мнениям, Г. Г. Скребец и В. А. Семенцов указывают на то, что «законодатель допустил терминологическую неточность, когда указал на право защитника собирать доказательства». По мнению ученых, «защитник не собирает доказательства в процессуальном смысле этого слова, а обнаруживает сведения, оправдывающие обвиняемого или смягчающие его ответственность» [10; с. 90].

Проанализировав определение понятия «доказательства», указанное в ст. 74 УПК РФ, можно прийти к выводу, что данный субъект не относится к группе лиц, которые имеют право «устанавливать обстоятельства, имеющие значение для уголовного дела». Отсюда приходим к выводу, что защитник собирает информацию, а не доказательства.

В соответствии со ст. 2 Федерального Закона «Об информации, информационных технологиях и о защите информации»: «информация – это сведения (сообщения, данные) независимо от формы их представления».

Защитник участвует и в досудебном и в судебном производстве, но собирает лишь сведения (информацию), которые только потенциально могут заиметь статус «доказательства» после проверки и специального закрепления следователем, дознавателем (в досудебном производстве) или судом (в судебном). Все вышеназванное подталкивает нас на мысль о том, что полноценным субъектом собирания доказательств мы назвать его не можем.

В соответствии с ч. 3 ст. 86 УПК РФ защитник вправе собирать доказательства путем: получения предметов, документов и иных сведений, опроса лиц с их согласия, истребования справок, характери-

стик, иных документов от органов государственной власти, органов местного самоуправления, общественных объединений и организаций, которые обязаны предоставлять запрашиваемые документы или их копии.

В качестве аргумента, также стоит сказать о том, что законодателем практически не урегулированы способы собирания потенциальных доказательств. Например, отсутствуют процессуально закрепленные регламентации проведения опроса и фиксирования его результатов. Закон не содержит права закрепленного за защитником в виде предупреждения опрашиваемого об уголовной ответственности за отказ от дачи показаний или о даче ложных показаний, в этой связи возрастает вероятность получения ложных сведений. Полученные в результате опроса сведения подлежат процессуальной фиксации и проверке, в ходе которых защитник в силу не субъектности лишен возможности принимать участие.

На наш взгляд, было бы верно провести аналогию ч. 2 с ч. 3 ст. 86 УПК, и указать, что защитник вправе собирать и представлять документы и предметы для приобщения их к уголовному делу в качестве доказательств.

Таким образом, анализируя нормы уголовно-процессуального законодательства, можно сделать вывод о том, что законодатель определил данную статью как «Собирание доказательств» условно, а точнее вместил туда указанных субъектов и способы достаточно в общем виде, что приводит к некоторым ошибкам и путаницам на практике и не отвечает современным тенденциям состязательности.

Также содержания ст. 86 УПК РФ не отражает в полной мере особенности участия различных субъектов уголовного судопроизводства, таких как прокурор, подозреваемый, обвиняемый, потерпевший, гражданский истец, гражданский ответчик и их представители, а также защитник. Поэтому, необходимо закрепить определение понятия «собирание доказательств» в ст. 5 УПК РФ и урегулировать положение субъектов, а с ними и их способов собирания доказательств.

Список источников

1. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 30.06.2015 N 29 "О практике применения судами законодательства, обеспечивающего право на защиту в уголовном судопроизводстве"// Доступ из СПС «Консультант Плюс».
2. Караева, А. А. Доказывание и доказательства в уголовном судопроизводстве: учебное пособие / А. А. Караева; Оренбургский гос. ун-т. – Оренбург: ОГУ, 2021. – 107 с.
3. Рудин А. В. Проверка доказательств в системе элементов процесса доказывания по уголовным делам // Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки. 2015. №4. – 13 с.
4. Шинкарук В. М., Каххоров Д. Г. Прокурор как субъект собирания доказательств в досудебном уголовном производстве России: проблемы теории и законодательства // Вестник ВИ МВД России. 2017. №3. – 42 с.
5. Лазарева В. А. Доказывание судебное и досудебное // Юридический вестник Самарского университета. 2021. Т. 7. № 1. С. 89-94.
2. Гуськова А.П., Ендольцева А.В. / Уголовный процесс: учебник для студентов вузов, обучающихся по специальности 030501 «Юриспруденция» — М.: Юнитидана: Закон и право, 2007. — 639 с.
3. Панько, Н. К. Деятельность адвоката — защитника по обеспечению состязательности. — Воронеж, 2000. — С. 58.
4. Постановление Конституционного Суда РФ от 08.12.2003 N 18-П "По делу о проверке конституционности положений статей 125, 219, 227, 229, 236, 237, 239, 246, 254, 271, 378, 405 и 408, глав 35 и 39 УПК РФ в связи с запросами судов общей юрисдикции и жалобами граждан" // Доступ из СПС «Консультант Плюс».
5. Тетюев С. В. О роли суда в доказывании в состязательном судопроизводстве // Российская юстиция. 2020. № 5. С. 36-39.
6. Скребец Г. Г. Участие защитника в собирании (формировании) доказательств // Вестник ЮУрГУ. Серия: Право. 2007. №18 С - 90.

УДК 34

НАСЛЕДОВАНИЕ И ЕГО РЕГУЛИРОВАНИЕ В ГРАЖДАНСКОМ ПРАВЕ: ПРАВА И ОБЯЗАННОСТИ НАСЛЕДНИКОВ

СИМОНОВА АНАСТАСИЯ АЛЕКСЕЕВНА
магистрант
ФГАОУ ВО «Волгоградский государственный университет»

Аннотация. Наследование в российском законодательстве обладает важной миссией – достижение социальной справедливости и представляет собой особый порядок, в котором имущество делится между наследниками умершего человека. Права и обязанности наследников возникают после открытия наследства, за исключением случаев, предусмотренных наследственным договором. Фигура наследника со времен Римской Империи всегда находилась в центре внимания ученых. Это обусловлено следующими характеристиками: наследник есть главный участник наследственного правоотношения, имеющий юридическую заинтересованность в процедуре наследования.
Ключевые слова: наследование, имущественные права, наследодатель, наследники, порядок наследования.

Annotation. Inheritance in Russian legislation has an important mission - achieving social justice and is a special order in which property is divided between the heirs of a deceased person. The rights and obligations of heirs arise after the opening of the inheritance, with the exception of cases provided for in the inheritance agreement. The figure of the heir has always been the focus of attention of scientists since the times of the Roman Empire. This is due to the following characteristics: the heir is the main participant in the inheritance legal relationship, having a legal interest in the inheritance procedure.
Key words: inheritance, property rights, testator, heirs, order of inheritance.

Основной функцией национального законодательства о наследовании является социальная справедливость, и одной из важнейших целей законов является забота о членах семьи, которые не могут сделать это сами. Наследование как основание приобретения права собственности регламентировано ст. 1110 ГК РФ [1].

В соответствии со ст. 35 Конституции Российской Федерации право наследования гарантируется государством. Все граждане РФ имеют равные права в области наследственного права, независимо от пола, расы, национальности, языка, происхождения, имущественного и должностного положения, места жительства, отношения к религии, убеждений, а также других обстоятельств. Право наследования неразрывно связано с собственностью, а право передачи имущество наследникам является показателем стабильности общественного уклада.

А.О. Иншакова отмечает, что в процессе наследования возникают отношения следующего характера:

1. Связанные с приобретением наследственных прав;
2. Возникающие в момент осуществления наследственных прав;
3. Обусловленные процессом управления наследственным имуществом. [2]

Вопросы наследственных правоотношений являются особым элементом гражданского права.

Согласно российскому наследственному праву, наследование - это порядок раздела имущества

между наследниками умершего лица, а наследство же есть имущество, принадлежавшее умершему гражданину. Получившее наследство лица в соответствии с гражданским законодательством именуются в качестве наследников.

По мнению А.В. Федчун, наследники являются субъектами наследственного правоотношения [5]. В процессе наследования наследники вступают в правоотношения не только между собой, но и с иными лицами, указанными в законе.

Иностранцы не сталкиваются с какими-либо ограничениями, поскольку правила наследования и завещания одинаковы как для иностранных граждан, так и для россиян. Эмигрантам, думающим о своем наследстве, обычно рекомендуется составить российское завещание. Без такого документа имущество будет распределено в соответствии с действующим законодательством о наследовании. Эти правила закрепляют права наследников в определенном порядке. Эмигранты, которые умрут без завещания в России, разделят свое имущество в соответствии с местным наследственным законодательством. Оно распространяется на всех граждан и резидентов, а также на нерезидентов, владеющих имуществом на территории страны.

Правила принудительного наследования применяются к супругу умершего, детям, родителям и нетрудоспособным иждивенцам. Закон также рассматривает совместную собственность супругов в качестве стандарта. Таким образом, переживший супруг автоматически сохраняет 50% всего имущества после смерти.

Права и обязанности переходят наследникам в порядке универсального правопреемства, т.е. в неизменном виде. Гражданское законодательство имеет два исключения из правила о включении в состав наследства: права и обязанности, неразрывно связанные с личностью наследодателя; иные указанные в законе права и обязанности.

Право на алименты и право на возмещение вреда, причиненного жизни или здоровью, прекращаются со смертью кредитора, а следовательно, надобность в содержании отпадает.

Помимо прав, наследники также принимают на себя определенные обязанности. Так, каждый из наследников, принявших наследство, отвечает по долгам наследодателя в пределах стоимости перешедшего к нему наследственного имущества. Отвечают по долгам они солидарно, но каждый отвечает в пределах стоимости перешедшего к ним наследственного имущества, что регламентировано ст. 323, п.1 ст. 1175 ГК РФ.

А.В. Копьев отмечает, что наследники могут унаследовать в том числе следующие объекты:

1. Результаты творческой деятельности наследодателя;
2. Права на аккаунт. [3]

При этом автор отмечает, что к их наследованию необходимо привлечь большее внимание наследодателя.

Право на принятие наследства порождает два правомочия: принять или отказаться от наследства. Принятие наследства направлено на приобретение причитающегося наследнику имущества, а его законодательный порядок предусмотрен действующим законодательством. Так, по общему правилу, оно должно быть принято в течении шести месяца со дня открытия наследства.

Наряду с правомочием по принятию наследства существует правомочие отказа от наследства. В следствии данного действия наследник теряет право наследовать имущество после умершего.

Подводя итог необходимо отметить следующее, наследование обеспечивает устойчивость и преемственность сложившихся в обществе отношений собственности, а также выступает в качестве стимулирования выражения собственной воли в отношении принадлежащего наследодателем права собственности. Наследник является основным участником наследственного правоотношения, который имеет юридическую заинтересованность в процедуре наследования. Очередность наследования уже долгое время остается неизменной – супруги, дети, родители, далее браться и сестры, а затем идут все остальные дальние родственники.

Список источников

1. "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть третья)" от 26.11.2001 N 146-ФЗ (ред. от 01.07.2021) [электронный ресурс]. Справ. сист. Консультант Плюс
2. Иншакова А.О. Наследование правоотношений в международном частном праве. / А.О. Иншакова // Мудрый Юрист. [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://wiselawyer.ru/poleznoe/63420-nasledstvennye-pravootnosheniya-mezhdunarodnom-chastnom-prave (дата обращения: 04.12.2023)
3. Копьёв А. В. Цифровое наследство // Legal Concept = Правовая парадигма. – 2023. – Т. 22, № 1. – С. 155–158
4. Протас Е.В., Карабут А.С. Правовое регулирование наследования: актуальные проблемы и пути их решения // Вестник экономической безопасности. 2021. №1. URL: https://cyberleninka.ru/article/n/pravovoe-regulirovanie-nasledovaniya-aktualnye-problemy-i-puti-ih-resheniya (дата обращения: 04.12.2023).
5. Федчун А.В. Право на оспаривание сделок наследодателя: поиск баланса интересов. / А.В. Федчун // Legal Concept. 2017. Vol. 16. No. 4. [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://j.jvolsu.com/index.php/ru/component/attachments/download/1721 (дата обращения: 04.12.2023)

УДК 336.711.2

ВНЕДРЕНИЕ ЦИФРОВОГО РУБЛЯ КАК ЮРИДИЧЕСКИЙ МЕТОД ТРАНСФОРМАЦИИ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ФИНАНСОВОЙ СИСТЕМЫ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

КОВАЧ ВИКТОРИЯ ИВАНОВНА,
ФОМЕНКО ДИАНА ФЕДОРОВНА
студентки 3 курса бакалавриата
ФГБОУ ВО «Саратовская государственная юридическая академия»

Научный руководитель: Жестков Игорь Александрович
доцент, кандидат юридических наук, доцент кафедры
финансового, банковского и таможенного права
имени профессора Нины Ивановны Химичевой
ФГБОУ ВО «Саратовская государственная юридическая академия»

Аннотация: в статье исследуется правовая природа изменений в федеральное законодательство по внедрению цифрового рубля. Критике подвергается ажиотаж средств массовой информации и юридического и финансового сообщества по поводу внедрения цифрового рубля. Выявляются основные сущностные правовые новации, которые следуют за внедрением цифрового рубля в Российской Федерации. Обосновывается идея о номинальности (формальности) определения цифрового рубля как нового вида валюты.
Ключевые слова: цифровой рубль, валютная система Российской Федерации, финансовое право.

IMPLEMENTATION OF THE DIGITAL RUBLE AS A LEGAL METHOD OF TRANSFORMING THE REGULATION OF THE FINANCIAL SYSTEM OF THE RUSSIAN FEDERATION

Kovach Viktoria Ivanovna,
Fomenko Diana Fedorovna

Scientific adviser: Zhestkov Igor Alexandrovich

Abstract: The article explores the legal nature of changes in federal legislation regarding the introduction of the digital ruble. Criticism is directed at the media hype and the legal and financial communities' reactions to the implementation of the digital ruble. The key substantive legal innovations following the introduction of the digital ruble in the Russian Federation are identified. The idea of nominal (formal) definition of the digital ruble as a new type of currency is justified.
Key words: digital ruble, currency system of the Russian Federation, financial law.

В июле 2023 г. в России был принят закон «о внедрении цифрового рубля». Несмотря на то, что сам законопроект озаглавлен как федеральный закон «О внесении изменений в отдельные законода-

тельные акты Российской Федерации» [1], в СМИ его именуют не иначе, как законом «о цифровом рубле» [2].

Между тем, справедливым является недопонимание некоторыми наблюдателями ажиотажа по поводу «внедрения цифрового рубля». Валюта Российской Федерации – рубль, в виде безналичных денежных средств и до этого была представлена в цифровом виде на счетах в банках. Центральный Банк обосновывает необходимость внедрения цифрового рубля тем, что переводы по данному цифровому рублю будут лишены «изъянов» частного банкинга – комиссий и лимитов [3]. Подчёркивается, что цифровой рубль будет эмитировать Банк России. Что так же вызывает вопросы, так-как и до этого право на эмиссию денежных средств в России имел только Банк России.

Интересно и то, что изменения в федеральное законодательство не вводят понятие «цифрового рубля». Добавляются отсылки к цифровому рублю в тексте Гражданского кодекса, но самого определения не появляется ни в Гражданском кодексе, ни в других федеральных законах.

Стыценко Р.А. пишет: «При использовании таких терминов, как «электронные», «цифровые» деньги, законодателю стоит принимать во внимание, что гражданам и бизнесу достаточно сложно понять, уловить разницу между данными формами денег, ввиду отсутствия четких определений, раскрывающих смысловое значение и содержание объектов гражданских прав в денежном выражении. При формулировании понятия денег, включающего в себя непосредственно их вид, дефиниция должна быть четкой и определенной, исключающей неопределенность относительно правовой природы денежных средств. Обращаем внимание, что на качество законотворчества не может оказывать влияние скорость внедрения в оборот цифрового рубля» [4].

Проанализировав внесённые изменения, можно охарактеризовать цифровой рубль следующим образом:

Цифровой рубль – это фиатная валюта Российской Федерации, эмитируемая Банком России в виде цифрового кода, отображаемого в виде условных единиц, привязанных к курсу (стоимости) фиатной валюты Российской Федерации – «классического» рубля, на счета, открытые в самом Банке России, которые привязаны к конкретным лицам (физическим или юридическим), и которая предполагает возможность совершение гражданско-правовых сделок посредством использования платформы цифрового рубля для списания и зачисления условных единиц цифрового рубля на счетах лиц, имеющих счета в платформе цифрового рубля.

Цифровой рубль может переводиться в «классические» рубли, и, в последствии, обналичиваться, по курсу 1 к 1, что отражено в вышеуказанном понятии.

В целом, из-за этого обстоятельства, «новой» валютой цифровой рубль можно считать лишь номинально. Фактически, это тот же самый «классический» рубль, который обретает новые аспекты правового регулирования.

Внедрение цифрового рубля, как новой валюты, можно признать юридической фикцией.

Новые аспекты правового регулирования заключаются в следующем:

1. Банк России перенимает на себя функции, которые до этого были прерогативной частных банков – организацию счетов и расчётов по счетам в рамках исполнения конкретных гражданско-правовых сделок между субъектами.

Отличие от обычной модели заключается в том, что организация счетов цифрового рубля строится по трёхступенчатой структуре: оператор платформы цифрового рубля (Банк России, который организует счёт) – участник платформы цифрового рубля (некоторые из частных банков, которые предоставляют пользователям техническую возможность доступа к счёту у оператора платформы) – пользователи платформы цифрового рубля (физические, юридические лица, владеющие цифровыми рублями на счёте у оператора платформы цифрового рубля) [5].

Представляется, что добавление такого субъекта, как «участник платформы цифрового рубля», является, скорее, политико-экономическим ходом, чтобы не оставлять частные банки «за бортом», потому что создание собственных технических средств доступа к счёту не представляет сложности с необходимыми ресурсами Банка России.

2. Возможность гибкой системы программирования счетов на отслеживание движения единиц

валюты, что предусматривает техническую возможность установления тех или иных ограничений, а также систем контроля.

В сущности, это является главными новациями, которые привносит внедрение цифрового рубля.

Внедрение цифрового рубля не предполагает отказ от «классических» рублей, то есть, от обычных форм правового регулирования оборота валюты.

Равоян Р.А. пишет: «По замыслу законодателя цифровые рубли это не средство сбережения, а средства расчетов, поэтому в отличие от безналичных денежных средств на банковском счете проценты на цифровые рубли начисляться не будут, права на цифровые рубли также не могут быть предметом залога и в цифровых рублях не может быть выдан кредит» [6].

Понятие цифрового рубля следует строго разграничивать с цифровой валютой. Согласно действующему законодательства, под цифровой валютой понимается «совокупность электронных данных (цифрового кода или обозначения), содержащихся в информационной системе, которые предлагаются и (или) могут быть приняты в качестве средства платежа, не являющегося денежной единицей Российской Федерации, …» [7].

Цифровая валюта не является денежной единицей Российской Федерации и гражданско-правовые сделки, в которых цифровая валюта выступает средством оплаты, а не объектом сделки, запрещены.

Таким образом, следует подвести итог, что цифровой рубль является, скорее, новым этапом в особенностях правового регулирования оборота фиатного рубля в Российской Федерации. Представляется, что существование двух фиатных валют, издаваемых одним и тем же государством, является следствием использования метода юридической фикции, для того, чтобы более эффективно осуществить трансформацию правового регулирования, чтобы определить новое положение Банка России в финансовой системе. Если две фиатные валюты одного и того же государства могут свободно трансформироваться друг в друга по курсу 1 к 1, то, фактически, речь идёт об одной фиатной валюте в государстве.

Список источников

1. Федеральный закон от 24.07.2023 № 340-ФЗ "О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации" // Официальный интернет-портал правовой информации № 0001202307240024 от 24.07.2023.
2. Цифровой рубль простыми словами: зачем он нужен и как им пользоваться. Владимир Путин подписал закон о внедрении цифрового рубля // РБК. URL: https://www.rbc.ru/life/news/64be6dd69a79470d68af0e74 (Дата обращения: 10.10.2023 г.).
3. Цифровой рубль // Официальный Интернет-портал Банка России. URL: https://cbr.ru/fintech/dr/ (Дата обращения: 10.10.2023 г.).
4. Стыценко Р.А. Пробелы и противоречия в законодательном регулировании цифрового рубля в российской федерации // Северо-Кавказский юридический вестник. 2023. №2. С. 119-126.
5. Федеральный закон "О национальной платежной системе" от 27.06.2011 N 161-ФЗ (последняя редакция) // Собрание законодательства Российской Федерации от 2011 г., N 27, ст. 3872; от 2023 г., N 31, ст. 5766 (Часть III).
6. Равоян Р.А. Правовое регулирование обращения цифрового рубля // Юридическая наука. 2023. №6. С. 39-42.
7. Федеральный закон от 31.07.2020 N 259-ФЗ (ред. от 14.07.2022) "О цифровых финансовых активах, цифровой валюте и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации" (с изм. и доп., вступ. в силу с 11.01.2023) // Официальный интернет-портал правовой информации № 0001202007310056 от 31.07.2020.

УДК 341.96

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ МЕЖДУНАРОДНОГО УСЫНОВЛЕНИЯ

ДУХОВА АНАСТАСИЯ АЛЕКСАНДРОВНА,
ОБРЕЗКОВА ЕКАТЕРИНА АЛЕКСАНДРОВНА
студенты
ФГБОУ ВО «Саратовская государственная юридическая академия»

Аннотация: статья посвящена актуальным проблемам в сфере международного усыновления детей, являющихся гражданами Российской Федерации жителями иностранных государств. Данная отрасль нуждается в совершенствовании, поскольку остается множество недочетов и пробелов в правовом регулировании. В статье авторами были рассмотрены основные проблемы и предложены пути их разрешения.
Ключевые слова: международное частное право, международное усыновление, права ребенка, семейное право, иностранные граждане.

CURRENT PROBLEMS OF INTERNATIONAL ADOPTION

Dukhova Anastasia Alexandrovna,
Obrezkova Ekaterina Alexandrovna

Abstract: the article is devoted to topical issues in the field of international adoption of children who are citizens of the Russian Federation and residents of foreign countries. This industry needs to be improved, as there are many shortcomings and gaps in legal regulation. In the article, the authors considered the main problems and proposed ways to solve them.
Key words: private international law, international adoption, child rights, family law, foreign citizens.

В последнее время вопросы усыновления становятся актуальными, поскольку в обществе всё больше обсуждается важность воспитания детей, в том числе и в приемных семьях. Усыновление (удочерение) – это юридический акт, посредством которого в приемные семьи передаются на воспитание несовершеннолетние дети, в связи с чем возникают имущественные и личные неимущественные отношения между усыновленными и усыновителями.

Данные отношения – достаточно трудно регулируемые на национальном уровне, а когда они затрагивают интересы граждан нескольких государств – возникает ряд специфических проблем. Такие отношения осложнены иностранным элементом, а, следовательно, требуют регулирования нормами международного частного права.

Согласно Конвенции о правах ребёнка 1989 года, а также п. 4 ст. 124 Семейного кодекса Российской Федерации (далее – СК РФ) детям, оставшимся без попечения родителей, предоставляется право быть усыновленными, в том числе и иностранными гражданами [1].

С точки зрения международного частного права, необходимо определить, нормы какого законодательства будут применимы при регулировании данных правоотношений. Если усыновители – граждане разных государств, то на территории Российской Федерации будет учитываться как законодательство страны мужа, так и законодательство страны жены.

В том случае, когда усыновленного ребенка иностранный усыновитель увозит свою страну, необ-

ходимо учитывать нормы иностранного законодательства, что обеспечит необходимые гарантии усыновления.

В законодательстве многих зарубежных стран, регулирующем вопросы усыновления, используются подобные коллизионные привязки, однако формулируются в двусторонних коллизионных нормах [2, с. 34].

В соответствии с абз. 2 п.1 ст. 165 СК РФ при усыновлении на российской территории иностранными гражданами или лицами без гражданства российских детей должны быть соблюдены нормы законодательства Российской Федерации [1]. Таким образом, в российском праве устанавливается как отсылка к иностранному праву, так и применение российского законодательства. В зарубежном праве также применяются отсылки к личному закону усыновителя и усыновленного.

В связи с низкой рождаемостью в европейских странах и США, всё чаще граждане данных государств обращаются за усыновлением российских детей. Однако участились случаи, связанные с ненадлежащим исполнением родительских обязанностей иностранными усыновителями в отношении усыновленных. Таким примером является история русского ребенка Димы Яковлева, который после его усыновления гражданами США трагически погиб из-за халатности американских родителей [3, с. 145].

Данный прецедент повлек изменения российского законодательства, в частности, в Семейный кодекс РФ были внесены значительные поправки, одной из которых является запрет усыновления гражданам США детей из нашей страны. Такой запрет также коснулся недопущения усыновления лицами, состоящими в однополом браке, одинокими мужчинами и женщинами, которые являются гражданами государств, легализирующих однополые союзы.

Проведенного реформирования было недостаточно для решения проблем, связанных с международным усыновлением, поскольку число случаев нарушения прав усыновленных детей не сократилось. Зачастую возникают ситуации, когда после вывоза детей за границу усыновители бросают их и оставляют без попечения.

Причиной этого выступает отсутствие должного контроля со стороны российского государства за соблюдением прав российских детей за рубежом. Из этого следует необходимость реформировать консульские учреждения Российской Федерации, обязанные защищать интересы усыновленных, путем наделения их дополнительными полномочиями в данной сфере. К ним может относится требование обязательной отчетности о жизни опекаемого за границей, которые регулярно предоставляются родителями.

Помимо этого, у детей могут возникнуть проблемы с адаптацией в иностранном государстве. Ребенок, попадая в новую среду может испытывать трудности в повседневной жизни и стресс, связанные с разницей в культуре, менталитете, образе жизни и языке. На «новых» родителей возлагается обязанность помочь ребенку адаптироваться к подобным условиям. Однако усыновителям не всегда это удается, поскольку они могут быть недостаточно подготовлены и квалифицированы в этом вопросе. Такой недостаток связан с различиями в государственных программах по усыновлению: то, что входит в нормативы российской процедуры, может не охватываться иностранной, и от этого впоследствии страдают интересы ребенка. Необходимо разрабатывать единые непротиворечивые друг другу программы, способствующие формированию более совершенной подготовки будущих родителей.

Согласно п. 2 ст. 165 СК РФ, в случае нарушения прав усыновленного ребенка, произведенное усыновление может подлежать отмене в судебном порядке [1]. Однако на практике подобная процедура является проблематичной.

Так, например, возникают ситуации, когда усыновление отменить невозможно. Данная трудность связана с тем, что в некоторых зарубежных странах сложилась практика удалять из свидетельства о рождении ребенка пометку об усыновлении. Посредством чего скрывается сам факт усыновления, и становится невозможным в судебном порядке защитить права ребенка.

Многие страны, такие, как Великобритания, Франция, США, используют альтернативу процедуре отмены усыновления путем переустройства ребенка в другую семью [4, с. 51]. Для Российской Федерации такой процесс признается законным в случае, если заключен международный договор между Россией и другим государством, и в соответствующем акте признается право за приемными родителями

осуществления переустройства ребенка.

Однако могут возникнуть противоречия в кандидатах новых родителей. Например, если ребенок будет передан в однополую семью, союз которой запрещен российским законодательством. Суд иностранного государства обязан учитывать нормы права Российской Федерации. Поэтому необходимо совершенствовать механизм контроля за осуществлением данной деятельности.

Таким образом, можно сделать вывод, что международное усыновление представляет собой позитивное явление в целом. Дети, оставшиеся без попечения родителей, получают возможность обрести семью.

Однако данный механизм требует совершенствования, так на национальном уровне следует разработать официальные рекомендации практики применения международных норм для того, чтобы унифицировать деятельность судов по принятию решений в рамках международного усыновления [5, с. 185].

Помимо этого, необходимо совершенствовать нормы не только российского законодательства, но и иностранного, что позволит устранить противоречия и пробелы регулирования международного усыновления.

Список источников

1. Семейный кодекс Российской Федерации от 29 декабря 1995 г. № 223-ФЗ (ред. от 31.07.2023) // Собрание законодательства РФ. — 1996. — № 1. – Ст. 16.
2. Смолина Л.А., Задесенская Я.В. Усыновление (удочерение) в Италии и Франции: возможность использования зарубежного опыта отечественным законодателем // Семейное и жилищное право. – 2014. – № 3. – 34 с.
3. Кубарь И.И., Мусаев М.Г. «Закон Димы Яковлева»: социальные и правовые последствия принятия // Вестник Московского университета МВД России. – 2013. – №7. – С. 143 – 151.
4. Буянова Е.В. Процедура усыновления по законодательству зарубежных стран: монография / Е.В. Буянова. – Оренбург: Университет. – 2013. – 247 с.
5. Аристова, А. Э. Актуальные проблемы международного усыновления / А. Э. Аристова // Молодой ученый. – 2022. – № 48 (443). – С. 184 – 186.

УДК 34

НЕДОПУСТИМЫЕ ФИРМЕННЫЕ НАИМЕНОВАНИЯ: АНАЛИЗ СУДЕБНОЙ ПРАКТИКИ

СИМОНОВИЧ АНДРЕЙ АНДРЕЕВИЧ
аспирант
НОЧУ ВО Московский финансово-промышленный университет «Синергия»

Аннотация: в работе анализируется практика применения положений п. 4 ст. 1473 ГК РФ, которым устанавливаются запреты и ограничения на использование определенных обозначений в фирменном наименовании юридического лица. По результатам анализа автор констатирует явную противоречивость судебной практики, в особенности связанную с использованием «окологосударственных» обозначений в фирменном наименовании юридических лиц. Автор демонстрирует, что суды приходят к различным выводам применительно к идентичным правовым ситуациям, что нельзя признать адекватным состоянием судебной практики по данному вопросу. В связи с изложенным делается вывод о необходимости разработки понятных критериев использования таких обозначений в фирменном наименовании, что возможно путем издания разъяснений Пленума Верховного Суда РФ.
Ключевые слова: фирменное наименование, обозначения в наименовании, запреты и ограничения, судебная практика, единообразие, государственные обозначения.

UNACCEPTABLE BRAND NAMES: ANALYSIS OF JUDICIAL PRACTICE

Simonovich Andrey Andreevich

Abstract: The article analyzes the practice of applying the provisions of clause 4 of Article 1473 of the Civil Code of the Russian Federation, which establishes prohibitions and restrictions on the use of certain designations in the corporate name of a legal entity. Based on the results of the analysis, the author states the obvious inconsistency of judicial practice, especially related to the use of "near-state" designations in the corporate name of legal entities. The author demonstrates that courts come to different conclusions in relation to identical legal situations, which cannot be recognized as an adequate state of judicial practice on this issue. In connection with the above, it is concluded that it is necessary to develop understandable criteria for the use of such designations in a brand name, which is possible by issuing clarifications from the Plenum of the Supreme Court of the Russian Federation.
Key words: brand name, designations in the name, prohibitions and restrictions, judicial practice, uniformity, state designations.

Пункт 4 статьи 1473 ГК РФ [1] предусматривает перечень случаев, при которых содержание фирменного наименования юридического лица является недопустимым, к чему относится включение наименований иностранных государств и производных, наименования органов власти и производных от них, наименования общественных объединений, а также иные обозначения, противоречащие общественным интересам, а также принципам гуманности и морали. Регистрация фирменного наименования юридического лица в нарушение вышеуказанных требований создает риск обращения налогового органа в суд с требованием о понуждении к изменению фирменного наименования на допустимое

(пункт 5 ст. 1473 ГК РФ).

В литературе по данному поводу справедливо отмечается, что действие предусмотренных пунктом 4 ст. 1473 ГК РФ ограничений и запретов объясняется фактически легализованным принципом истинности фирменного наименования юридического лица, что также обусловлено соображениями недопустимости включения в фирменное наименование обозначений, способных к введению в заблуждение окружающих [2].

В то же время следует отметить, что на уровне судебной практики отсутствует полное единообразие по вопросу о том, в каких случаях фирменное наименование противоречит п. 4 ст. 1473 ГК РФ, а в каких нет. Примечательно, что в схожих практических ситуациях суды приходят к противоположным выводам, что нельзя признать удовлетворительным состоянием правоприменения.

Например, в рамках дела № А40-87094/2012 суды признали правомерным отказ налогового органа в государственной регистрации юридического лица в связи с тем, что его фирменное наименование звучало следующим образом: «Московское бюро судебной защиты» [3]. Мотивируя обоснованность принятого решения, Арбитражный суд Московского округа указал, что такое фирменное наименование «может вызвать у потребителей стойкую ассоциацию с участием государства в деятельности данной организации, либо с особой значимостью деятельности данной организации в государственных интересах, а равно как создать организации недопустимые конкурентные преимущества», что, по всей видимости, было обусловлено использованием слова «Московское».

В то же время в рамках дела № А40-303032/2019 суды отказали в требованиях налоговой инспекции о принудительном изменении фирменного наименования «Московская Академия национальной экономики и Государственного Управления», указав, что такое фирменное наименование не формирует впечатления о связи такого юридического лица с государством [4], что, по нашему мнению, является более явной коннотацией такой возможной связи по сравнению с предыдущим примером.

Не меньший интерес ввиду своей противоречивости представляет практика применения абзаца 8 пункта 4 статьи 1473 ГК РФ, согласно которому включение в фирменное наименование юридического лица официального наименования Российская Федерация или Россия, а также слов, производных от этого наименования, допускается только по специальному разрешению, выдаваемому Правительством Российской Федерации, отсутствие которого влечет наступление тех же последствий в виде возможности понуждения к изменению фирменного наименования в судебном порядке. Подавляющее большинство судебной практики в данном ключе связано с использованием в фирменном наименовании обозначения «рос» в комбинации с иными обозначениями, в чем налоговые органы зачастую усматривают нарушение предусмотренного абз. 8 п. 4 ст. 1473 ГК РФ запрета (при отсутствии разрешения Правительства РФ).

Так, постановлением Первого арбитражного апелляционного суда от 05.08.2019 по делу N А11-14573/2018 был удовлетворен иск налогового органа об обязании ответчика изменить фирменное наименование последнего, которое было зарегистрировано как «Рослек», в чем суд усмотрел ассоциацию со словом «Россия» [5].

Однако, в практически идентичном деле Второй арбитражный апелляционный суд отказал в удовлетворении основанного на тех же соображениях иска налоговой службы к юридическому лицу с фирменным наименованием «Росан», указав при этом на то, что сама по себе ссылка на устойчивое общеизвестное буквенное сочетание «рос», без учета конкретного наименования, не может быть достаточной для возложения на лицо гражданско-правовой санкции [6].

По нашему мнению, текущее состояние судебной практики применения п. 4 ст. 1473 ГК РФ нельзя признать удовлетворительным, поскольку заложенные в данном пункте положения применяются неединообразно применительно к идентичным по своей сути правовым ситуациям, что порождают значительный уровень правовой неопределенности, нарушает стабильность и разумные ожидания участников гражданского оборота, и в целом противоречит положениям ч. 3 ст. 15 Конституции РФ о всеобщем равенстве перед законом и судом.

В связи с изложенным представляется целесообразным разработать более конкретные критерии применения положений п. 4 ст. 1473 ГК РФ, в особенности касающиеся определения допустимых пре-

делов использования «окологосударственных» обозначений в фирменном наименовании компании, в частности буквенной комбинации «рос», что возможно путем издания разъяснений Пленума Верховного Суда РФ.

Список источников

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть четвертая) // Российская газета. N 289. 22.12.2006.
2. Филиппова С.Ю. Фирменное право России // Статут. 2016. С. 78.
3. Постановление ФАС Московского округа от 06.02.2013 по делу N А40-87094/12-2-429 // СПС «Консультант Плюс».
4. Постановление Девятого арбитражного апелляционного суда от 04.08.2020 N 09АП-19318/2020-ГК по делу N А40-303032/2019 // СПС «Консультант Плюс».
5. Первого арбитражного апелляционного суда от 05.08.2019 N 01АП-4067/2019 по делу N А11-14573/2018 // СПС «Консультант Плюс».
6. Постановление Второго арбитражного апелляционного суда от 29.05.2019 N 02АП-2386/2019 по делу N А29-15638/2018 // СПС «Консультант Плюс».

© А.А. Симонович, 2023

УДК 343.9

АКТУАЛЬНЫЕ КРИМИНОЛОГИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ ПРЕДУПРЕЖДЕНИЯ ПРЕСТУПЛЕНИЙ ТЕРРОРИСТИЧЕСКОЙ И ЭКСТРЕМИСТСКОЙ НАПРАВЛЕННОСТИ

ДЕНИСОВ ИГОРЬ ИГОРЕВИЧ,
МОТИН АЛЕКСАНДР ОЛЕГОВИЧ
студенты
ФГБОУ ВО «Саратовская государственная юридическая академия»

Научный руководитель: Вишневецкая Ирина Николаевна
к.ю.н., доцент, доцент кафедры прокурорского надзора и криминологии
ФГБОУ ВО «Саратовская государственная юридическая академия»

Аннотация: в статье представлен анализ проблем осуществления предупреждения преступлений террористической и экстремистской направленности органами государственной власти Российской Федерации. В настоящее время с помощью целого ряда мер преступления этого блока выявляются и пресекаются правоохранителями в результате комплексного подхода.
Ключевые слова: профилактика, предупреждение, экстремизм, терроризм.

CURRENT CRIMINOLOGICAL PROBLEMS OF PREVENTING CRIMES OF TERRORIST AND EXTREMIST ORIENTATION

Denisov Igor Igorevich,
Motin Alexander Olegovich

Scientific adviser: Vishnevetskaya Irina Nikolaevna

Abstract: The article presents an analysis of the problems of the prevention of crimes of terrorist and extremist orientation by the state authorities of the Russian Federation. Currently, with the help of a number of measures, crimes of this block are detected and suppressed by law enforcement officers as a result of an integrated approach.
Key words: prevention, prevention, extremism, terrorism.

Конец 80-х – начало 90-х годов XX века принято считать в качестве начала истории развития такого распространённого на территории России и бывшей СССР явления, как современный экстремизм. Преимущественно представителями этого движения считалась молодежь из неблагополучных и малообеспеченных семей, которая объединялась в группы под «знаменами» борьбы за «чистоту нации», «освобождения русского народа» - именно эти люди стояли у истоков современного экстремизма. Подобные группы людей избивали представителей не русских национальностей, а также занимались мелким хулиганством и вандализмом. Стихийный характер этого явления был приобретён из-за появившейся ненависть, протеста, утраты веры в существующий порядок. Однако в Росси в 90-е года

были произведены некоторые экономические и политические изменения, приведшие к увеличению массовости экстремистских организаций, вместе с тем они стали более серьёзными, а их действия – более тяжёлыми. Дестабилизация общественной и политической жизни в стране была вызвана популярность особых организованных группировок, чья деятельность заключалась в совершении тяжких преступлений экстремистского характера, которым удалось нанести большой ущерб государству за счёт особенностей национальной структуры населения Российской Федерации. Тем не менее, на основе доклада Министерства Внутренних Дел РФ можно сделать вывод, что количество преступлений в наши дни и не уменьшается, а, наоборот, увеличивается. Так, статистика, опубликованная на сайтах ведомства, показывает, что на момент 2002 года число экстремистских преступлений составляло всего 130, в 2012 — уже 696, в то время как в 2022 — 1566.

В Федеральном законе Российской Федерации «О противодействии экстремистской деятельности» понятие преступлений экстремисткой направленности до сих пор не закреплено, что позволяет классифицировать, можно сказать, практически все преступления, являющимися в той или иной степени проявлением экстремизма, как преступление экстремисткой направленности. Стоит отметить, что само понятие «экстремизм» отражено непосредственно в ст. 1 данного закона [1].

Определение понятия «преступления экстремистской направленности», закреплённое в настоящем законодательстве, применительно к Российской Федерации содержится в примечании 2 к статье 282.1 УК РФ, в котором содержится более детальное пояснение сущности данного деяния: «под преступлениями экстремистской направленности в настоящем Кодексе понимаются преступления, совершенные по мотивам политической, идеологической, расовой, национальной или религиозной ненависти или вражды либо по мотивам ненависти или вражды в отношении какой-либо социальной группы, предусмотренные соответствующими статьями Особенной части и п. "е" ч. 1 ст. 63 УК РФ» [2].

Своевременное предупреждение экстремизма является одной из важнейших задач в рамках всего мира, поскольку возбуждение социальной, расовой, национальной или религиозной розни, пропаганда исключительности, превосходства либо неполноценности человека по вышеупомянутым признакам, нарушение прав и свобод человека и гражданина в зависимости от его расы, национальности является недопустимым на современном этапе развития общества [3].

Межведомственная комиссия по борьбе с экстремизмом в Российской Федерации, координирует активно разрабатываемую на государственном уровне политику борьбы с экстремизмом, руководствуясь Указом Президента РФ, действующем от 29 мая 2020 года, № 344 «Об утверждении Стратегии противодействия экстремизму в РФ до 2025 года», в ч.2 которого определено: «Настоящая Стратегия является документом стратегического планирования, который определяет цель, задачи и основные направления государственной политики в сфере противодействия экстремизму с учетом стоящих перед Российской Федерацией вызовов и угроз и направлен на консолидацию усилий федеральных органов государственной власти, органов государственной власти субъектов Российской Федерации, органов местного самоуправления, институтов гражданского общества, организаций и граждан в целях обеспечения национальной безопасности Российской Федерации, пресечения экстремистской деятельности, укрепления гражданского единства, достижения межнационального (межэтнического) и межконфессионального согласия, сохранения этнокультурного многообразия народов Российской Федерации, формирования в обществе атмосферы нетерпимости к экстремистской деятельности и распространению экстремистских идей» [4].

В январе - сентябре 2023 года зарегистрировано 1713 преступлений террористического характера (-5,8%) и 1020 преступлений экстремистской направленности (-9,3%), данная статистика приведена за первые девять месяцев 2023 года в опубликованной на сайте МВД РФ характеристике, отражающей состояние преступности в государстве.

На основе этих причин можно сделать вывод, что невозможно недооценивать актуальность темы «предупреждение преступлений экстремистской направленности». Стоит отметить, что молодое поколение в большей степени подвергается влиянию, исходящем со стороны экстремистских группировок, поскольку молодёжь является особой социальной группой, которая не защищена в контексте недостаточного уровня правовой культуры. По этой причине любой представитель молодого поколения может

быть вовлечён в группировку, занимающейся преступной деятельностью, совершение которой проявляется в преступлениях экстремистской направленности. Не менее значимым фактором, способствующим вовлечению молодёжи в преступную деятельность, является сеть «Интернет». В виду своих возрастных особенностей молодое поколение является наиболее активными пользователями данной коммуникативной сети. Однако сеть «Интернет» также является непосредственным ресурсом, позволяющим некоторым группам лиц распространять экстремистские материалы. В заявлении Генеральной прокуратуры РФ от 3 марта 2022 года закреплено, что «в условиях беспрецедентной информационной атаки на Российскую Федерацию в сети «Интернет» объединениями, запрещенными на территории Российской Федерации в связи с осуществлением ими экстремистской деятельности, распространяются призывы к проведению акций» [5].

Вышеназванное ситуации помогают понять, что политика государства в данный момент направлена на борьбу с такими видами преступлений. Предупреждение преступности необходимо трактовать как достаточно сложный механизм, реализуемый государственными органами Предупреждение экстремизма является одной из мер – составляющих частей глобального механизма по борьбе с преступностью. Приведённый метод не будет столь результативным, если будет использован один. Он сможет стать продуктивным только в том случае, если будет использован в ходе деятельности общественной и правоохранительной системы. На данный момент органы государственной власти Российской Федерации разрабатывают нормативно-правовые акты, которые имеют определённую цель – предупреждение преступлений экстремистской направленности.

Тем не менее, в создание нормативно-правовой базы в области борьбы с экстремизмом вовлечены не только органы государственной власти субъектов РФ, но и органы местного самоуправления. Примером этому может послужить Постановление Правительства РК от 31.10.2019 № 518 "Об утверждении Государственной программы Республики Коми «Защита населения и территорий от чрезвычайных ситуаций, обеспечение пожарной безопасности и профилактика терроризма и экстремизма» [6]. Стоит отметить, что Республика Коми представляет собой один тех субъектов, которые на законодательном уровне закрепили превентивные меры в целях предупреждения преступлений экстремистской направленности. Подобные нормативно-правовые акты следует разработать и принять и в других субъектах Российской Федерации, чтобы было достигнуто наиболее эффективное предупреждения экстремизма на территории всей страны. В упомянутом постановлении также закреплены наиболее значимые профилактические задачи , которые способствуют борьбе с экстремизмом. К ним можно отнести: запрет на осуществление экстремистской деятельности на территории Республики Коми, вне зависимости от формы её выражения; обеспечение предотвращения условий и возможностей, которые способствуют осуществлению экстремистской деятельности на территории Республики Коми; формирование и повышение уровня политической и правовой культуры граждан, принимая во внимания их конституционные свободы и законные интересы.

Министерство внутренних дел РФ занимает особое и крайне значимое место в системе применения предупредительных мер данной категории преступлений. Работа по профилактике экстремизма представляет особое направление деятельности ведомства. В связи с этим 6 сентября 2008 года в структуре МВД произошли некоторые изменения: подразделения по противодействию экстремизму были официально учреждены [7]. Данное структурное изменение наглядно демонстрируют, что в совокупность мер по предупреждению экстремизма входит достаточное количество мероприятий, позволяющих способствовать борьбе с таким негативным явлением.

Следует обратить внимание и на другие, но не менее важные профилактические меры. К ним можно отнести ликвидация социально-экономических, этнических, национальных и религиозных конфликтов, способных создать в социуме экстремистский настрой. Также важно указать основные направления деятельности, которые направлены на предупреждение экстремизма, а именно расширение нормативно-правовой базы, поскольку настоящее законодательство хотя и разнообразно, но все же имеет некоторые недостатки; увеличение эффективности применения мер оперативно-розыскного характера; повышение уровня информационно-статистической базы и обмен ею между различными ведомствами, целью которых является получения необходимой информации в наиболее короткие сроки.

Список источников

1. Федеральный закон от 25.07.2002 г. № 114-ФЗ «О противодействии экстремистской деятельности» (с изменениями и дополнениями) // Российская газета, 30.07.2002, № 138-139, ст. 415.
2. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 04.08.2023) (с изм. и доп., вступ. в силу с 12.10.2023) // Парламентская газета, № 5-8, 04.08.1996.
3. Лещенко, Д. Г. Предупреждение преступлений экстремистской направленности / Д. Г. Лещенко. // Молодой ученый. – 2022. – № 26 (421). – С. 117-118. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: https://moluch.ru/archive/421/93622/ (дата обращения: 17.11.2023).
4. Указ Президента РФ от 29.05.2020 № 344 «Об утверждении Стратегии противодействия экстремизму в Российской Федерации до 2025 года» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: http://kremlin.ru›acts/bank/45555 (дата обращения: 19.11.2023).
5. Постановление Правительства РК от 31.10.2019 № 518 «Об утверждении Государственной программы Республики Коми "Защита населения и территорий от чрезвычайных ситуаций, обеспечение пожарной безопасности и профилактика терроризма и экстремизма» // Российская газета, 04.12.2019, № 9219.
6. Генеральная прокуратура РФ: официальный сайт. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: https://genproc.gov.ru/ (дата обращения: 20.11.2023).
7. МВД РФ: официальный сайт. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: https://мвд.рф (дата обращения: 20.11.2023).

УДК 341

МЕСТО ТАМОЖЕННОГО ПРАВА В ПРАВОВОЙ СИСТЕМЕ РОССИИ. ПОНЯТИЕ И ФУНКЦИИ

ДАВЛЕТОВ ШЕЙХНАЗАР
студент
ФГАОУ ВО "Национальный исследовательский
Нижегородский государственный университет им. Н.И. Лобачевского"

Научный руководитель: Саунина Елена Валентиновна
к.ю.н., доцент
ФГАОУ ВО "Национальный исследовательский
Нижегородский государственный университет им. Н.И. Лобачевского"

Аннотация: в настоящей работе будет дана характеристика таможенного права, его понятие и функции. Выделенные особенности позволят определить место таможенного права в правовой системе Российской Федерации и провести анализ нескольких подходов к определению его места.
Ключевые слова: международное право, таможенное право, объект, субъект, предмет, регулирование, система законодательства, система норм.

HUMAN AND CIVIL RIGHTS AND FREEDOMS AS A DETERRENT ASPECT IN COUNTER-TERRORISM OPERATIONS

Davletov Sheyhnazar

Scientific adviser: Saunina Elena Valentinovna

Abstract: In this article, the characteristics of customs law, its concept and functions will be given. The highlighted features will make it possible to determine the place of customs law in the legal system of the Russian Federation and to analyze several approaches to determining its place.
Key words: international law, customs law, object, subject, subject, regulation, system of legislation, system of norms.

Деление всей системы права на отрасли достаточно спорная тема в юридической науке. На сегодняшний день существуют дискуссии ученых-правоведов касательно места таможенного права в правовой системе России. Традиционно выделяют несколько подходов к определению места того или иного права в системе отечественного права. Касательно таможенного права, такие дискуссии привели к образованию трех подходов к его определению.

Каждая самостоятельная отрасль права имеет черты, отделяющие ее от других норм – предмет и метод правового регулирования. В этом и заключается основная проблема к пониманию места таможенного права, в том, что не все ученые согласны с мнением, что таможенное право стало настолько обособленным, что у него уже сформирован свой предмет и метод, отличительный, например, от административного права. Перейдем к анализу данных подходов и рассмотрим, какие ученые солидарны с вышеизложенным тезисом, а какие нет.

Первый подход к определению места таможенного права в России: «Таможенное право – подотрасль или же институт административного права». С.С. Алексеев считает обоснованным данный под-

ход в связи с тем, что таможенное и административное право имеют схожий предмет и метод правового регулирования [1]. С точки зрения состава таможенного права, большинство его норм связаны с управленческой деятельностью таможенных органов, а также регулируются нормами административного права.

Второй подход, которого придерживаются А.Н. Головистикова и Л.Ю. Грудцына, определяет таможенное право как самостоятельную и комплексную отрасль права [2]. Н.Н. Косаренко же согласен с третьим подходом – таможенное право представляет собой самостоятельную отрасль законодательства [3]. На наш взгляд, третий подход является самый спорным, с точки зрения того, что не все ученые вовсе приравнивают между собой систему права и систему законодательства.

Кроме того, некоторые ученые соотносят таможенное право и международное право как подотрасль и отрасль российского права, так как международное право является одной из основных отраслей Российской правовой системы, действует в большом количестве сфер правоотношений, а также имеет такую характеристику, как многосубъектность.

С точки зрения своего состава международное право является комплексной отраслью и включает в себя еще некоторые правовые институты и отрасли. Так, к ней относится международное таможенное, торговое, морское, экономическое право, международное уголовное право.

Мы не согласны с такой точкой зрения, так как международное таможенное право хотя и оказывает воздействие на национально право, однако это вовсе не означает, что оно его регулирует. На наш взгляд, международное право лишь охватывает отношения, возникающие в процессе взаимодействия двух и более государств, а таможенное право регулирует только процессы провоза товаров за и по территории нашего государства.

Каждая самостоятельная отрасль права имеет свой предмет и метод правового регулирования. Комплексные же отрасли характеризуются тремя аспектами, которые выделял В.К. Райхер. К ним относятся: «адекватностью совокупности правовых норм определенному кругу общественных отношений; наличием предметного единства; достаточной обширностью нормативного правового материала» [5]. Предмет комплексной отрасли права должен соотноситься с предметом основных отраслей права. На наш взгляд, мы можем согласиться с А.Н. Головистиковой и Л.Ю. Грудцыной, и отнести таможенное право к комплексной самостоятельной отрасли российского права.

Предметом таможенного права являются общественные отношения, которые возникают в связи с перемещением товаров и транспортных средств через таможенную границу. Метод правового регулирования таможенного права имеет свою специфику, так как он сочетает в себе как метод правового регулирования административного права, так и гражданско-правовой метод.

Исходя из всего вышеперечисленного, мы можем сформировать понятие «таможенное право» – это комплексная отрасль российского права, регулирующая общественные отношения, возникающие в процессе перемещения товаров и транспортных средств через таможенную границу Российской Федерации.

Определившись с местом таможенного права, мы можем перейти к следующей части настоящей научной работы и дать определение функциям таможенного права.

В теории права дается следующее определение функции права – «это определяемые его сущностью и социальным назначением основные направления воздействия права на общественные отношения». Функции права подразделяются на обще-социальные и специально-юридические, а среди специально-юридических функций права выделяют регулятивную и охранительную функции.

Регулятивная функция таможенного права заключается в регулировании отношений, связанных с перемещением товаров и транспортных средств через границы государств, а также отношений между государствами в ходе их сотрудничества в сфере таможенного дела. К ней относится унификация национальных таможенно-правовых систем, что впоследствии создает «благоприятные условия для расширения международного экономического сотрудничества и углубления общемирового интеграционного процесса». Наиболее ярким проявлением названной функции является Международная Конвенция об упрощении и гармонизации таможенных процедур (Киотская конвенция) 1973 г.

Охранительная функция таможенного права заключается в регулировании правопорядка, соблю-

дения интересов общества, личности, государства и иностранных государств. К конкретным направлениям осуществления охранительной функции можно отнести защиту мира, здоровья, окружающей среды, интеллектуальной собственности, что проявляется в определенных действиях специально уполномоченных государственных органов, например, охрана здоровья выражается в предотвращении незаконного оборота наркотических средств, посредством контроля над перемещением лекарственных средств [4].

Таким образом, мы можем прийти к выводу о том, что место таможенного права в системе российского права еще не определено, так как нет однозначных критериев разделения права на отрасли, подотрасли и комплексные отрасли. Однако, проанализировав мнения ученых, мы можем согласиться с некоторыми из них. На наш взгляд, ввиду предмета и метода правового регулирования таможенного права, мы можем определить его как комплексную отрасль права.

Список источников

1. Алексеев С.С. Право: Опыт комплексного исследования. – М.: Статут, 1999
2. Головистикова А.Н., Грудцына Л.Ю. К вопросу о признании прав человека комплексной отраслью российского права // Государство и право. – 2015. – №1. – С. 23-35.
3. Косаренко Н.Н. Таможенное право: курс лекций. – М.: ВолтерсКлувер, 2016.].
4. Овчинников Сергей Николаевич О функциях международного таможенного права // Евразийская адвокатура. 2013. №2 (3). URL: https://cyberleninka.ru/article/n/o-funktsiyah-mezhdunarodnogo-tamozhennogo-prava (дата обращения: 16.11.2023).
5. Райхер В.К. О системе права // Правоведение. – 1975. – №3. – С. 60-70.

УДК 330

ГЕНЕЗИС ИНСТИТУТА МИРОВЫХ СУДЕЙ В РОССИИ

АНФАЛОВА ЕКАТЕРИНА СЕРГЕЕВНА
студентка
ФГБОУ ВО «Челябинский государственный университет»

Научный руководитель: Князева Ирина Николаевна
д.э.н., профессор
ФГБОУ ВО «Челябинский государственный университет»

Аннотация: в статье рассмотрены ключевые понятия, раскрывающие историю становления института мировых судей в России, так как на современном этапе развития институт принято считать новым, несмотря на то, что он берет свое существования с дореволюционного периода. Однако всю эпоху советского государства отсутствовал, чем и определена акутальность данной проблемы.
Ключевые слова: мировые суды, мировой судья.

THE GENESIS OF THE INSTITUTE OF MAGISTRATES IN RUSSIA

Anfalova Ekaterina Sergeevna

Scientific adviser: Knyazeva Irina Nikolaevna

Abstract: The article examines the key concepts that reveal the history of the formation of the institute of magistrates in Russia, since at the present stage of development the institute is considered to be new, despite the fact that it originates from the pre-revolutionary period. However, it was absent during the entire era of the Soviet state, which determined the acutality of this problem.
Key words: magistrates' courts, magistrate.

Одной из значимых проблем современных юридических наук является проблема генезиса института мировых судей, как составляющей части всей судебной системы в Российской Федерации. Если не рассмотреть основные причины его появления в нашей стране, механизмы и закономерные особенности периодов становления института мировых судей, то будет сложным определить их значимость в общественной жизни, а также сравнить какую роль играли мировые суды до создания судебной реформы и на современном этапе функционирования судов.

В России весь процесс становления института мировых судей условно делится на ряд этапов, каждый из которых охватывает свои временные границы, а также имеет отличительные особенности. Рассмотрим кратко каждый из этапов.

Первый этап создания мирового суда имел целью создание мировых судов, при этом за основу их взяты аналоги классической модели мировой юстиции. Разрабатывались проекты судебной реформы, подлежающие активному обсуждению, прри этом точного проекта создано не было. Данный этап охватывает временные рамки, начиная с 12 века и заканчивая 1860 годом.

На втором этапе функционирование мирового суда выстраивалось такдже с опрой на классическую модель, однако отличительной особенностью данного этапа является то, что были выделены специальные задачи, решение которых позволило добиться освобождения крепостного права. Реализация данно-

го этапа приходится берет свое начало в 1861 году, а завершается в 1874 году. В течение десяти лет работа судебной системы осуществлялась в тесной параллели с институтом мировых судей.

Третий период представляет собой функционирование института мировых судей и затрагивает период от проведения судебной реформы до революционного времение (1864-1917 гг). При этом данный этап предполагал активную деятельность судов, изучение и ревизионная деятельность судебных уставов, накопленных за период реформирования [3].

Четвертый этап вызван тем, что имеющая судебная система мировых судей не могла успешно выполнить все возложенные на нее задачи, при том, что общественная жизнь требовала решения важных дел, вызванных бурным развитием всех политических и правовых сторон. Если ранее основной целью функционирования суда было то, чтобы добиться наказания, то в XX веке цели существенно претерпевают изменения и важнейшей задачей деятельности мирового суда становится быстрое и эффективное разрешение возникающих споров, удовлетворение заявлений истцов. Все это послужило важнейшей предпосылкой создания той системы института мировых судей, которая функционирует и в настоящее время.

Деятельность усовершенствованной системы системы мировых судей выстраивалась с учетом нормативно-правовых документов нашей страны, а также на основе деятельности Конституционного Суда РФ, Верховного суда РФ. Анализ исследований показывает, что успешному функционированию института мировых судей способствовали такие тенденции, как:

1) укрепление имеющихся принципов, форм и взаимодействие всех институтов судебной системы, поскольку без тесного взаимодействия и учета единства требований невозможна эффективная работа мирового суда;

2) четкое распределение судебных процессов и исков, входящих в полномочия каждого отдельного института судебной системы, в том числе мировых судей;

3) учет всех прав и обязанностей личности гражданина в соотвесттвии с нормтаивно-правовыми документами РФ, стремление расширить их в пользу личности каждого человека;

4) акцентирование внимания мирового судьи к процессуальным гарантиям граждан РФ [1].

Согласно многим нормативно-правовым актам, среди важнейших задач, подлежащих решению со стороны института мировых судей является обеспечение, охрана и защита прав, свобод и интересов физических и юридических лиц по делам и спорам, которые не несут обществу существенной опасности и могут быть решены в рамках мирового судопроизводства. В качестве предпосылки создания института мировых судей можно отнести и то, что общество нашей страны ощущало значительную нехватку в скором, правом и справедливом суде.

Анализ исследований, отражающих проблему генезиса мировых судей позволяет нам прийти к выводу, что среди причин становления и развития мирового суда выступают:

1) верное распределение функций между всеми институтами судебной системы, а также между всеми представителями судебной системы, с учетом сформированных профессиональных компетенций;

2) решение судебного дела в рамках конкретного института, если оно не предоставляет угрозы обществу и не нанесен тяжкий вред истцу, при этом существенно снижается количество судебных дел на федеральном уровне и повышается количество рассмотренных исков;

3) создание условий, позволяющих устранить конфликтные ситуации посредством примирения сторон;

4) тесное взаимодействие правосудия с населением для более эффективного решения проблем судебной системы [2].

Сравнив создаваемые ранее законы о деятельности мировых судов, его устройстве, можно выделить ряд ключевых признаков, позволяющим рассматривать институт мировых судей в качестве государственно-правового института. К числу признаков института мировых судей следует отнести:

1) деятельность суда осуществляется на местном уровне;

2) реализация всех функций мировыми судьями для решения судебных споров и разбирательств;

3) судебное разбирательство имеет щадящий характер и обладает демократичностью;

4) короткий срок для рассмотрения исков и обращений, а также для осуществления полномочий судьи;

5) судебное разбирательство в одностороннем порядке;

6) деятельность суда опирается на взаимном примирении сторон [5].

Закон «О мировых судьях в Российской Федерации» заложил правовые основы для их деятельности. Именно в данном нормативно-правовом документе было закрепление положение о том, что мировому судье в рамках своей компетенции необходимо рассматривать гражданские, административные и уголовные дела в качестве суда первой инстанции, а полномочия и порядок деятельности мирового судьи устанавливаются федеральным законом и законом субъекта Федерации.

Подводя итого проблеме генезиса института мировых судей в России, можно сказать, что это процесс ступенчатый, охватывающий свои временные границы, имеющий отличительные признаки на каждом этапе становления мирового суда и имеющий свои задачи. Если на первом этапе разрешением возникающих споров занималось государство, то постепенно, с введением судебной реформы данный процесс полностью перешел в полномочия мировых судей, которые составляют важнейшую часть всей судебной системы РФ.

Список источников

1. Безродная, Е.Б. Первые нормативные акты, регламентирующие деятельность судебной системы после Октябрьской революции / Е.Б. Безродная. – Текст : непосредственный // Молодой ученый. – 2019. – № 47. – С. 265-267.

2. Биче-оол, В. Б. Исторические этапы становления мировых судов в России / В. Б. Биче-оол. – Текст : непосредственный // Молодой ученый. – 2023. – № 5 (452). – С. 90-92.

3. Большакова, В.М. Генезис становления и развития судебной системы российской федерации в конце XX - начале XXI века: институциональные и нормативные характеристики / В.М. Большакова // Право и политика. – 2021. – С. 26-36.

4. Сиганова, А. И. Зарождение института мировых судей в РФ / А. И. Сиганова. – Текст : непосредственный // Молодой ученый. – 2019. – № 22 (260). — С. 363-365.

5. Щербинина, И. А. Генезис института мировых судей в России / И. А. Щербинина. – Текст : непосредственный // Молодой ученый. – 2020. – № 3 (293). – С. 244-246. – Электронный ресурс: https://moluch.ru/archive/293/66528/

УДК 347.24

ПРИМЕНИМОСТЬ РАСЧЕТОВ ПРИ ВОЗВРАТЕ ИМУЩЕСТВА ИЗ НЕЗАКОННОГО ВЛАДЕНИЯ ДЛЯ ЗАЩИТЫ НАРУШЕННОГО ПРАВА

ДРОЗДЕНКО АНДРЕЙ ОЛЕГОВИЧ
магистрант,
Челябинский государственный университет,
г. Челябинск

Аннотация: одним из способов защиты права собственности являются расчеты при возврате имущества из незаконного владения. При применении данного института на практике, а также в литературе ведутся дискуссии о природе данного вида защиты нарушенных прав. Исходя из специфики и сущности способа защиты возможно определить применимость его на практике отдельным способом защиты или же во взаимодействии с другими способами защиты. Цель статьи заключается в исследовании вопроса применимости расчетов при возврате имущества из незаконного владения для защиты нарушенного права.
Ключевые слова: способы защиты права, виндикационный иск, расчеты при возврате имущества, незаконное владение.

APPLICABILITY OF CALCULATIONS FOR THE RETURN OF PROPERTY FROM ILLEGAL POSSESSION TO PROTECT THE VIOLATED RIGHT

Drozdenko Andrey Olegovich

Annotation: One of the ways to protect property rights is settlements when property is returned from illegal possession. When applying this institution in practice, as well as in the literature, there are discussions about the nature of this type of protection of violated rights. Based on the specifics and essence of the method of protection, it is possible to determine its applicability in practice, as a separate method of protection, or in interaction with other methods of protection. The purpose of the article is to study the applicability of calculations for the return of property from illegal possession to protect a violated right.
Key words: ways of protecting the right, vindication claim, settlements for the return of property, illegal possession.

Любое право, регулируемое Гражданским кодексом Российской Федерации (далее – ГК РФ), подлежит защите. Не исключение и права лиц, не являющихся собственником определенного имущества. Как следует из статьи ст. 216 ГК РФ, обозначающей круг вещных прав лиц, не являющихся собственниками, права таких лиц защищаются законодательством в соответствии со ст. 305 ГК РФ, которая обозначает, что защита предполагается в общем порядке, в том числе против собственника в соответствии со ст. 301-303 ГК РФ [1]. Обратим внимание на ст. 303, регламентирующую расчеты при возврате имущества из незаконного владения.

В соответствии с рассматриваемой статьей, собственник вправе потребовать от лица, которое знало или должно было знать, что его владение незаконно (недобросовестный владелец), возврата или возмещения всех доходов, которые это лицо извлекло или должно было извлечь за все время вла-

дения. Итак, из данных положений следует, что от добросовестного владельца собственник может требовать возврата и возмещения всех доходов, которые он извлек или должен был извлечь со времени, когда он узнал или должен был узнать о неправомерности владения. К данному положению существует исключение, напрямую не обозначенное в ГК РФ: в соответствии с Постановлением Пленума Верховного Суда РФ от 23.06.2015 № 25 «О применении судами некоторых положений раздела I части первой Гражданского кодекса Российской Федерации» не могут быть истребованы от добросовестного приобретателя предъявительские ценные бумаги независимо от того, какое право они удостоверяют, а также ордерные и именные ценные бумаги, удостоверяющие денежное требование, даже в том случае, когда они выбыли из владения правообладателя помимо его воли.

В свою очередь праву собственника на доходы корреспондирует право владельца на возмещение произведенных им необходимых затрат на имущество, о чем также говорится в статье. Указанное право возникает с того времени, когда собственнику причитаются доходы от имущества. В связи с этими положениями у участников должны возникнуть некоторые вопросы: являются ли иски о возврате и возмещении полученных доходов отдельными от виндикационного иска?

Стоит отметить, что такие иски обладают двойственной природой, поскольку они обладают как вещным, так и обязательственным характером. Обязательственный характер проявляется в том, что собственник вправе требовать возмещения расходов и возврата вещи – отсутствует постоянное наличие вещи как основы отношения для наступления правовых последствий. В соответствии со ст. 216 ГК РФ можно сделать вывод, что к вещным правам при защите должны применяться положения о следовании права за вещью – переход права собственности на имущество к другому лицу не является основанием для прекращения других вещных прав на это имущество, т.е. право следует за вещью. В данном же случае положение о следовании права неприменимо к возврату и возмещению доходов, что говорит об обязательственном характере. Следует вспомнить, что обязательственным отношениям свойственна относительная защита в противовес абсолютной защите в вещных исках. В возмещении вреда участвуют только два субъекта – причинитель вреда и владелец вещи, которой причинили вред. В целом приведя несколько положений, которые говорят об обязательственной части данных отношений можно согласиться с высказыванием Е. Б. Бычковой: «Отношения по поводу взыскания доходов и возмещения затрат по своей правовой природе являются обязательственными, а не вещными, поскольку ответчик обязан выплатить сумму полученных им доходов, а собственник возместить ему произведенные затраты, независимо от наличия у владельца спорной вещи в натуре на момент предъявления иска». [2, с. 88] Также в подтверждение позиции об относительности отношений по возврату можно привести суждение И. Б. Живихиной, которая отметила изменения в природе рассматриваемых отношений: «Ряд ученых полагают, что при нарушении владения собственника имеет место трансформация гражданско-правового отношения из одного вида в другой: абсолютное правоотношение собственности в связи с нарушением превращается в правоотношение относительное. [3, с. 201] Однако положения о характеристике абсолютных и относительных отношений в принципе являются критикуемыми в науке, так например, Ю. И. Гревцов выступает противником такого деления, так как он полагает, что конструкция абсолютного правоотношения противоречит такому важному признаку правоотношений, как взаимодействие субъектов правоотношения, а введение в теорию концепции абсолютного правоотношения может основательно препятствовать более глубокому познанию проблемы правоприменения, с чем в принципе нельзя не согласиться. [4, с. 63] Характеристика отношений возврата как абсолютных также обосновывается тем, что им очевидно соответствует характеристика волеизъявления стороны на возникновение отношения.

Итак, если рассматриваемые отношения являются вещными и обладают признаками обязательственных, то по природе они являются смешанными. Как обозначалось ранее, стоит попытаться ответить на вопрос, могут ли быть данные иски о возврате самостоятельными сами по себе, поскольку в данных отношениях, в отличие от абсолютно вещных, управомоченное лицо может помимо требования несовершения действий требовать совершения определенных действий по возмещению. Основанием такого отношения было бы незаконное владение собственностью. Здесь стоит вспомнить еще одну дискуссию о природе владения: является ли оно фактом или правом. Как отмечал Е. В. Васьковский,

есть три концепции по данном вопросу. Одни ученые считают владение правом (Ганс, Пухта, Иеринг, Ленц, Беккер, у нас: Кавелин, Муромцев), другие – фактом (Виндшейд, Унгер, Дернбург, Барон), третьи – и тем, и другим вместе (Савиньи, Бринц, Бер). [5, с. 205] Стоит признать положение, о том, что владение является правом лиц в отношении, а не юридическим фактом. Поэтому при возврате у нас не возникает нового отношения в принципе, поскольку отсутствует новый юридический факт – правовая защита осуществляется в рамках одного материального правоотношения.

Из этого можно сделать вывод, что отношения при расчетах при возврате имущества из незаконного владения не являются самостоятельными, а значит могут происходить только в рамках подачи иска об истребовании имущества из незаконного владения. Существуют судебные акты, которые говорят о прямой возможности подачи иска о возмещении расходов отдельно от виндикационного иска, например Постановление Арбитражного суда Центрального округа от 22 марта 2019 г. № Ф10-553/19 по делу № А23-8887/2017 [6]. В судебном акте обозначено: «требование по правилам ст. 303 ГК РФ может быть заявлено как одновременно с виндикационным иском, так и отдельно. На него распространяется общий трехлетний срок исковой давности». Думается, что заявленное как вместе с виндикацией, так и отдельно, говорит о возможности подачи иска только после установления всех фактов в отношении иска по виндикации и, соответственно, удовлетворение требований истца в таком случае будет возможно в рамках материала как бы отдельно, в рамках статьи 303 ГК РФ. Изначально в судебном заседании в любом случае сторонам придется доказывать определенные обстоятельства: факт отсутствия владения у истца, факт наличия владения у ответчика, титул истца, добросовестность или недобросовестность приобретателя (ответчика). В соответствии с установленными фактами и положениями статьи 61 ГПК РФ возможно будет проведение расчетов при возврате имущества из незаконного владения.

Расчеты в отношении возврата из незаконного владения не применяются, если отказано в иске об истребовании недвижимости из чужого незаконного владения. Взыскание с незаконного владельца убытков (упущенной выгоды) в виде дохода от использования спорных объектов недвижимого имущества, произведенное в пользу собственника, которому отказано в иске об истребовании имущества из чужого незаконного владения, невозможно, поскольку не соответствует смыслу статей 15, 301 и 303 ГК РФ [7]. Вторым таким случаем является то, что при рассмотрении споров по искам собственника, имущество которого было сдано в аренду неуправомоченным лицом, о взыскании стоимости пользования этим имуществом за период его нахождения в незаконном владении судам необходимо учитывать, что они подлежат разрешению в соответствии с положениями статьи 303 ГК РФ, которые являются специальными для регулирования отношений, связанных с извлечением доходов от незаконного владения имуществом, и в силу статьи 1103 ГК РФ имеют приоритет перед общими правилами о возврате неосновательного обогащения. Данное положение основывается на судебной практике: в определении СК по экономическим спорам Верховного Суда РФ от 26 ноября 2019 г. № 309-ЭС19-13850 установлено, что в пункте 12 Постановления Пленума № 73 разъяснено, что при рассмотрении споров по искам собственника, имущество которого было сдано в аренду неуправомоченным лицом, о взыскании стоимости пользования этим имуществом за период его нахождения в незаконном владении судам необходимо учитывать, что они подлежат разрешению в соответствии с положениями статьи 303 ГК РФ, которые являются специальными для регулирования отношений, связанных с извлечением доходов от незаконного владения имуществом, и в силу статьи 1103 ГК РФ имеют приоритет перед общими правилами о возврате неосновательного обогащения (статья 1102, пункт 2 статьи 1105 ГК РФ) [8]. Указанная норма о расчетах при возврате имущества из чужого незаконного владения подлежит применению как в случае истребования имущества в судебном порядке, так и в случае добровольного возврата имущества во внесудебном порядке невладеющему собственнику лицом, в незаконном владении которого фактически находилась вещь [9].

Кроме того, существуют суждения ученых, которые довольно просто разрешают вопрос сущности рассматриваемого отношения по расчетам при возврате имущества из незаконного владения. По мнению К. И. Скловского, «закон, как известно, говорит о расчетах по возврату вещей в контексте истребования самой вещи, хотя нет и запрета на независимое истребование доходов, не затрагивающее при-

носящей плоды вещи». [10, с. 50] В целом в таком случае стоит отметить, что использование предлога «при» в статье 303 ГК РФ говорит о возможности применения разрешения к конкретному отношению, а не устанавливает обязательность или ограничения неприменения расчетов для иных отношений или в другой момент.

Подводя итог стоит отметить, что положения ст. 303 ГК РФ применяются к отношениям с субъектами, обладающими ограниченными вещными правами, на основе совокупного применения ст. 216 ГК РФ, ст. 305 ГК РФ, ст. 303 ГК РФ. Рассматриваемые отношения являются смешанными по правовой природе, в отношении классификации гражданских отношений как абсолютных и относительных. Проведение расчетов при возврате имущества из незаконного владения может быть заявлено как отдельно от виндикационного иска, так и вместе с ним, но в рамках единого материального отношения между истцом и ответчиком. Таким образом, стоит считать, что для недопущения разночтений в абзаце первом ст. 303 необходимо обозначить, что проведение расчетов возможно как при истребовании имущества из чужого незаконного владения, так и отдельно от него.

Список источников

1. Часть первая Гражданского кодекса Российской Федерации от 30 ноября 1994 г. №51-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации. – 1994. – №32. – Ст. 3301.
2. Бычкова, Е. Ю. Истребование имущества из чужого незаконного владения в гражданском законодательстве Российской Федерации : дисс. … д-ра юрид. наук / Елена Юрьевна Бычкова ; Самарский государственный университет. – Ростов-на-Дону, 2005. – 194 с.
3. Живихина, И. Б. Гражданско-правовые проблемы охраны и защиты права собственности : дисс. … д-ра юрид. наук / Ирина Борисовна Живихина ; Российская академия государственной службы при Президенте Российской Федерации. – Москва, 2006. – 306 с.
4. Гревцов, Ю. И. Проблемы теории правового отношения / Ю. И. Гревцов. – Ленинград : ЛГУ, 1981. – 83 с.
5. Васьковский, Е. В. Учебник гражданского права / Е. В. Васьковский. – 2-е изд. – Москва : Бартолиус : Статут, 2016. – 380 с.
6. Постановление от 22 марта 2019 г. № Ф10-553/19 по делу №А23-8887/2017 // ГАРАНТ.РУ : информационно-правовой портал. – URL : https://study.garant.ru/#/document/40221729/paragraph/43:0 (дата обращения: 19.06.2022).
7. Постановление от 29 января 2013 г. № 11687/12 // ГАРАНТ.РУ : информационно-правовой портал. – URL : https://study.garant.ru/#/document/70357528/paragraph/1:0 (дата обращения: 19.06.2022).
8. Определение от 26 ноября 2019 г. № 309-ЭС19-13850 по делу №А50-7869/2018 // ГАРАНТ.РУ : информационно-правовой портал. – URL : https://study.garant.ru/#/document/73089076/paragraph/33:0 (дата обращения: 19.06.2022).
9. Постановление Пленума Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации № 73 от 17 ноября 2011 г. «Об отдельных вопросах практики применения Гражданского кодекса Российской Федерации о договоре аренды» // Вестник Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации. 2012. № 1.
10. Скловский, К. И. О правах владельца на плоды и доходы // Хозяйство и право. – 1999. – № 1.

УДК 346.546.7

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ СЛИЯНИЯ И ПРИСОЕДИНЕНИЯ ФИНАНСОВЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ – КАК СПОСОБА КОНЦЕНТРАЦИИ КАПИТАЛОВ НА РЫНКЕ ФИНАНСОВЫХ УСЛУГ

ЧИВЕЛЕВ ДАНИЛА КИРИЛЛОВИЧ
студент
ФГАОУ ВО РУДН им.Патриса Лумумбы

Аннотация: в этой статье мною будут рассмотрены некоторые особенности правового и государственного регулирования слияния и присоединения финансовых организаций. В рамках данной статьи затронуты основные аспекты правового и государственного регулирования слияния и присоединения финансовых организаций, а также кратко рассмотрены преимущества и риски, связанные с этими процедурами реорганизации.
Ключевые слова: Слияние, присоединение, финансовые организации, правовое регулирование, государственное регулирование.

LEGAL REGULATION OF MERGERS AND ACQUISITIONS OF FINANCIAL ORGANIZATIONS AS A WAY TO CONCENTRATE CAPITAL IN THE FINANCIAL SERVICES MARKET

Chivelev Danila Kirillovich

Abstract: In this article, I will consider some features of the legal and state regulation of mergers and acquisitions of financial organizations. Within the framework of this article, the main aspects of legal and state regulation of mergers and acquisitions of financial organizations are touched upon, as well as the advantages and risks associated with these reorganization procedures are briefly considered.
Key words: Merger, accession, financial organizations, legal regulation, government regulation.

Сделки по реорганизации юридических лиц в рамках государственного контроля за экономической концентрацией являются [1] важной темой в сфере права и экономики. Государственный и правовой контроль за экономической концентрацией направлен на предотвращение создания ситуации, когда небольшое количество компаний или групп компаний контролируют значительную часть рынка и могут оказывать негативное влияние на конкуренцию. Цель государственно-правого контроля за экономической концентрацией при сделках по реорганизации юридических лиц [2] заключается в предотвращении создания ситуаций монополии или доминирующего положения на рынке, которые могут ограничивать конкуренцию и негативно сказываться на экономическом развитии.

В Российской Федерации правовое регулирование слияния и присоединения финансовых организаций осуществляется на основе Федерального закона "О банках и банковской деятельности" № 395-

1 от 2 декабря 1990 года, а также других нормативных актов и подзаконных актов, принимаемых Центральным банком Российской Федерации (ЦБ РФ) и другими государственными органами.

Кроме [3] Федерального закона "О банках и банковской деятельности", регулирование слияния и присоединения финансовых организаций в России также осуществляется с учетом других нормативных актов и подзаконных актов. Некоторые из них включают:

1. Положения Центрального банка Российской Федерации (Банка России): Центральным банком России принимаются различные регуляторные акты, которые устанавливают требования и процедуры для слияния и присоединения финансовых организаций. Эти акты включают в себя, например, Требования к участникам рынка ценных бумаг и актам, регулирующим деятельность банков.

2. Закон "О защите прав потребителей финансовых услуг": Этот закон предоставляет права и обязанности потребителей финансовых услуг при слиянии или присоединении банков. Он обеспечивает защиту интересов клиентов и устанавливает процедуры, которые банки должны соблюдать при проведении слияния или присоединения.

3. Антимонопольное законодательство: Российское антимонопольное законодательство, предусмотренное Федеральным законом "О защите конкуренции", также применяется при слиянии и присоединении финансовых организаций. При проведении слияния или присоединения финансовых организаций, которые могут иметь существенное влияние на конкуренцию на рынке, требуется предварительное разрешение от Федеральной антимонопольной службы.

4. Приказы и рекомендации Центрального банка России: Банк России издает различные приказы и рекомендации, касающиеся процедур слияния и присоединения финансовых организаций. Эти документы содержат рекомендации и требования к подготовке и предоставлению необходимой документации, а также контролю со стороны банка.

Указанные нормативные акты и подзаконные акты позволяют регулировать процесс слияния и присоединения финансовых организаций в России и обеспечивать защиту интересов клиентов, устойчивость финансовой системы и соблюдение принципов конкуренции.

В процессе государственно-правового контроля за экономической концентрацией проводится анализ различных факторов, таких как доля рынка, потенциальное воздействие на цены, доступ к ресурсам и технологиям, и многое другое. На основе результатов анализа принимаются решения о возможном применении меры сдерживания или требованиях к сделке, чтобы снизить негативные последствия для конкуренции и интересов потребителей.

Говоря о реорганизации в форме слияния и присоединения можно сказать, что эти формы реорганизации являются одним из наиболее распространенных способов перехода прав и обязанностей от одной организации к другой. Этот процесс имеет свою специфику и требует соблюдения определенного порядка и условий.

В Российской Федерации государственный контроль осуществляется Федеральной налоговой службой (ФНС) и Федеральной антимонопольной службой (ФАС) [4].

В рамках прохождения государственного контроля можно включить следующие требования:

1. Для начала процесса реорганизации необходимо подать заявление в соответствующие органы контроля, а именно в ФНС и ФАС. В заявлении указываются цели и существенные условия реорганизации, а также прилагаются соответствующие документы (учредительные документы, бухгалтерская отчетность, заключения оценщика и т.д.).

2. После получения заявления контролирующие органы проводят проверку соответствия реорганизации требованиям законодательства, а также обоснованности принятых решений в отношении целей и условий сделки.

3. Контролирующие органы также оценивают финансовое положение реорганизующихся организаций и устанавливают их платежеспособность и способность исполнять обязательства перед третьими лицами после реорганизации.

4. По итогам проведенного контроля контролирующие органы выносят решение о возможности реорганизации или об отказе. В случае положительного решения о реорганизации выдается соответствующее свидетельство.

Процедуры и требования могут незначительно отличаться в зависимости от типа реорганизации (слияние, присоединение, разделение и т.д.), а также от вида организаций, участвующих в процессе.

Рассматривая вопрос, связанный с последствиями невыполнения требований государственного контроля и возможными санкциями стоит отметить, что антимонопольные органы имеют право применить различные санкции. Эти санкции могут включать в себя штрафные санкции, запрет на совершение сделки, обязательства или условия, которые должны быть выполнены сторонами сделки. В случае недовольства решением антимонопольного органа, стороны сделки имеют право обжаловать его в суде.

Основных причины, по которым кредитные организации решают пройти через процесс реорганизации могут быть связаны с желанием организации расширить операции, повысить эффективность, укрепить финансовую позицию или адаптироваться к изменяющимся условиям рынка.

В процессе реорганизации, организация может объединить свои ресурсы с другой организацией, что позволяет сократить издержки и увеличить общую эффективность. Реорганизация также может способствовать расширению операций кредитной организации. Например, через поглощение или присоединение другой кредитной организации, организация может получить доступ к новым рынкам, клиентам и продуктам.

Однако в рамках процедуры реорганизации стоит учитывать некоторые риски и вызовы, связанные с реорганизацией финансовых организаций. Например, процесс реорганизации может потребовать значительных финансовых и человеческих ресурсов и может вызвать временные неудобства для сотрудников и клиентов организации.

Правовое и государственное регулирование же в свою очередь играют важную роль в надлежащем управлении и контроле процесса реорганизации, чтобы защитить интересы акционеров, вкладчиков и других сторон, а также чтобы предотвратить злоупотребления или нарушения законодательных требований.

Список источников

1. Алешин К.Н., Артюшенко Д.В., Егорова М.А., Кинев А.Ю., Кониева Ф.И., Склярова Я.В., Тенишев А.П., Франскевич О.П., Чернышов Г.П., Щерба Т.Э. Конкурентное право. Учебник / Москва, 2018. С. 322-330.
2. Увакина Т.В. Сделки по реорганизации юридических лиц в рамках государственного контроля за экономической концентрацией. [Электронный ресурс] - Режим доступа: URL: http://lexandbusiness.ru/view-article.php?id=7282 (10.12.2023)
3. Рождественская Т.Э., Гузнов А.Г., Ефимова Л.Г. Частное банковское право (учебник). - "Проспект", 2020 г. С. 47-68.
4. Абузов А.Ю. Институциональное регулирование рынка финансового капитала: адаптация к инновационной эпохе. Креативная экономика. 2023. Т. 17. № 7. С. 2597-2614.

УДК 34

ПРИЗНАНИЕ БРАКОВ, ЗАКЛЮЧЕННЫХ ЗА РУБЕЖОМ

КАНАНЫХИНА АЛИНА АЛЕКСАНДРОВНА,
МАСЛИНА ИЛОНА ДМИТРИЕВНА
студенты
ФГБОУ ВО «Саратовская государственная юридическая академия»

Аннотация: в статье рассматриваются отдельные коллизии признания браков, заключенных за пределами территории Российской Федерации. Определены ключевые проблемы в данной отрасли, которые не имеют нормативного разрешения. Предложены направления дополнения законодательства для устранения пробелов правового регулирования признания браков, заключенных за границей.
Ключевые слова: брак, семья, признание брака, международное частное право, публичный порядок.

THE REGONITION OF MARRIAGES CONDUCTED ABROAD

Kananykhina Alina Aleksandrovna,
Maslina Ilona Dmitrievna

Abstract: the article examines certain legal conflicts of recognition of marriages conducted outside Russian Federation. We determined the key problems in this sphere that do not have law regulation. We suggested the options to eliminate gaps in the legal regulation of the recognition of marriages conducted abroad.
Key words: marriage, family, recognition of marriage, international private law, public policy.

Сложность современной жизни, быстрые темпы глобализации и мобильность граждан приводят к тому, что все больше людей сталкиваются с необходимостью оформления брака за пределами своей родной страны.

Этот вопрос не только затрагивает личные аспекты жизни, но и имеет важные правовые и социальные последствия. Признание брака за рубежом может стать сложным испытанием, требующим понимания международных норм и законов. Каждая страна имеет свои правила и процедуры в этом отношении, что делает эту тему настоящим вызовом для современного общества.

Для признания брака, заключенного за рубежом, в Российской Федерации существует два пути: упрощённая легализация и консульская легализация. Легализация брака по правилам российского законодательства не является обязательной, однако необходима для установления соответствующих прав и обязанностей супругов.

В соответствии с положениями ст.158 Семейного Кодекса Российской Федерации (СК РФ) браки между гражданами Российской Федерации и браки между гражданами Российской Федерации и иностранными гражданами или лицами без гражданства, заключенные за пределами территории Российской Федерации с соблюдением законодательства государства, на территории которого они заключены, признаются действительными в Российской Федерации, если отсутствуют предусмотренные статьей 14 СК РФ обстоятельства, препятствующие заключению брака.

Согласно ст. 14 СК РФ обстоятельствами, препятствующими заключению брака, является состояние одного из лиц в другом зарегистрированном браке, факт близкого родства, признание судом одного из лиц недееспособным вследствие психического расстройства, а также то, что лица являются усы-

новителем и усыновленным [2; с. 512].

Императивное регулирование данного вопроса Семейным кодексом РФ образует важный практический вопрос признания браков, заключенных за рубежом, в случаях, не оговоренных законом. Ключевыми аспектами являются однополые браки и так называемые «детские» браки, то есть браки, заключенные лицами, не достигшими 18 лет.

Правила признания и регулирования однополых браков за рубежом с гражданином Российской Федерации зависят от законодательства конкретной страны. Россия не признает однополые браки на своей территории, но в ряде стран, таких как Португалия, Канада, США, Аргентина, ЮАР и Дания, однополые браки легализованы, и в таких случаях они, как правило, будут признаны и в других странах, которые признают их законность [1; с. 86].

Прямой запрет на признание однополых браков не закреплен в ст. 14 СК РФ, однако из определений брака как союза мужчины и женщины в российском законодательстве вытекает обратное. Ст. 1193 ГК РФ закрепляет оговорку о публичном порядке, в соответствие с которой норма иностранного права в исключительных случаях не применяется, когда последствия ее применения явно противоречили бы основам правопорядка (публичному порядку) Российской Федерации с учетом характера отношений, осложненных иностранным элементом. Аналогичное положение закреплено в ст. 167 СК РФ: нормы иностранного семейного права не применяются в случае, если такое применение противоречило бы основам правопорядка (публичному порядку) Российской Федерации. В этом случае применяется законодательство Российской Федерации [2; с. 512].

В законодательстве отсутствует определение понятия «публичный порядок», что затрудняет его оценку. Дефиниции, представленные в науке, так же являются весьма абстрактными. Нельзя не отметить дефиницию, которая нашла отображение в Определении Верховного Суда РФ от 25.09.1998 № 5-Г98-60 (позже была отменена): публичный правопорядок в общем смысле означает основы общественного строя РФ [3; с. 41].

В 2018 году двое мужчин-граждан РФ заключили брак на территории Королевства Дании. Затем в отделении МФЦ в России сотрудница поставила им необходимые штампы в паспорта. В Дании разрешено заключать брак по туристической визе, поэтому иностранное законодательство было соблюдено. Затем, в МИД Дании было заверено свидетельство о браке, после чего оно было переведено на русский язык и заверено у нотариуса. Тем не менее, в дальнейшем паспорта у граждан были изъяты сотрудниками МВД и признаны недействительными. Этот случай подтверждает непризнание в России однополых браков, заключенных за границей.

Браки, заключаемые несовершеннолетними, вызывают серьезные вопросы о правах и защите детей, об устойчивости семейных отношений и общественной стабильности. В этом контексте важно глубоко понимать как социокультурные, так и правовые аспекты этой проблемы, а также исследовать возможные пути улучшения законодательства и практик в этой области.

В вышеуказанных статьях не закреплено препятствие признанию брака при недостижении брачного возраста по законодательству РФ.

Правила о достижении брачного возраста для гражданина РФ закреплены в ст. 13 СК РФ. Однако из норм законодательства вытекает, что их соблюдение необязательно для признания брака, заключенного за границей, если соблюдено законодательство страны, где непосредственно заключался брак.

При заключении брака между гражданами разных стран действует закон страны их гражданства. Таким образом, возможна ситуация заключения брака в России российского гражданина и несовершеннолетней гражданки другой страны, если по праву её страны это допускается. А в ряде стран брачный возраст значительно ниже, чем в России, например, в Йемене не редки случаи замужества 8-летних.

Соблюдение законодательства государства, где заключается брак, не гарантирует признание данного брака другой страной. Данные вопросы разрешаются в соответствие с коллизионными нормами международного частного права, которые зачастую отсылают к закону страны гражданства. Но в некоторых странах осталась привязка к личному закону мужа или отца (например, в Иране, Египте, Чили и т.д.).

Различие правовых семей и норм семейного законодательства создает такую острую проблему, как «хромающие» браки [4; с. 58] - браки, законные в одном государстве, но недействительные в другом. Возникают они, например, в связи с тем, что в России запрещены полигамные браки: если гражданка РФ выйдет замуж за гражданина ОАЭ, у которого уже есть несколько жён, то в России такой брак признан не будет [5; с. 60].

Такая же проблема возникает, если брак был заключен в государстве, где религиозный брак считается легитимным (например, признаёт Кипр или ряд мусульманских стран). Такой брак так же не будет признан в Российской Федерации, так как не является юридически оформленным.

«Хромающие» браки не порождают соответствующих брачных прав и обязанностей, что является большой проблемой: не образуют общую совместную собственность, не предоставляют право наследовать по закону и так далее [4, с. 59].

Российская Федерация не присоединилась ко многим конвенциям, регулирующим семейно-брачные отношения, осложненные иностранным элементом, что вызывает сложность правового регулирования. Различия семейного законодательства в разных странах вызывают негативные последствия для граждан, так как в некоторых случаях предусмотреть условия признания брака невозможно. Необходимо дополнить законодательство соответствующими положениями для исключения коллизий: в первую очередь, дополнить ст. 158 СК РФ положением об обязанности соблюдения положений ст. 1 и 13 СК РФ при признании браков, заключенных за пределами Российской Федерации. Во-вторых, предусмотреть нормативное регулирование особого положения граждан, чей брак не признан в Российской Федерации. Так же необходимо законодательно закрепить дефиницию понятия «публичный порядок» и его критерии.

Список источников

1. Шульгина В. А. Однополые браки в России и зарубежных странах: статус и перспективы легализации / В. А. Шульгина // Уральский журнал правовых исследований. — Урал:Legal research, 2022. — С. 84-91.
2. Антокольская М. В. Комментарий к Семейному кодексу Российской Федерации / М.В. Антокольская. - М.: Изд-во БЕК, 1996. - 512 с.
3. Архипова Е. С. Признание и приведение в исполнение решений иностранных судов в сфере брачно-семейных отношений в России и во Франции //Арбитражный и гражданский процесс. – 2012. – №. 10. – С. 40-44.
4. Зарубин Н.Н. Проблемы хромающих браков в современном международном праве /Н. Н. Зарубин, Д. В. Савченко, Н. Н. Савченко // Юрист онлайн. - Владивосток, 2008
5. Канашевский В. А. Вопросы публичного порядка и квалификации при регулировании семейных отношений, осложненных иностранным элементом // Журнал российского права. – 2018. – №. 5 (257). – С. 56-62.
6. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть третья) от 26 ноября 2001 № 146-ФЗ (ред. от 24.07.2023) // Собрание законодательства РФ. – 2001. - № 49. Ст. 4552.
7. Семейный кодекс Российской Федерации от 29 декабря 1995 г. № 223-ФЗ (ред. от 31.07.2023) // Собрание законодательства РФ. – 1996. - № 1. - Ст. 16.

УДК 342.9

ЦИФРОВИЗАЦИЯ В АДМИНИСТРАТИВНОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ

БАЛЮК АНАСТАСИЯ РОМАНОВНА,
ШПАЧЕНКО АЛЕКСАНДРА СЕРГЕЕВНА
студенты
ФГБОУ ВО «Саратовская государственная юридическая академия»

Научный руководитель: Синельникова Наталья Александровна
к.ю.н., доцент кафедры административного и муниципального права имени профессора Василия Михайловича Манохина
ФГБОУ ВО «Саратовская государственная юридическая академия»

Аннотация: статья посвящена информационно-правовой направленности развития административного судопроизводства в Российской Федерации. Авторами проводится анализ нормативно-правовой базы отечественного законодательства, делается акцент на рассмотрении новых способов подачи документов в суд, проведение заседаний.
Ключевые слова: цифровизация, административное судопроизводство, электронный документ, веб-конференции, гласность.

DIGITALIZATION IN ADMINISTRATIVE PROCEEDINGS

Balyuk Anastasia Romanovna,
Shpachenko Alexandra Sergeevna

Scientific adviser: Sinelnikova Natalia Alexandrovna

Annotation: The article is devoted to the information and legal orientation of the development of administrative proceedings in the Russian Federation. The authors analyze the regulatory framework of domestic legislation, focus on considering new ways of filing documents to the court, holding meetings.
Key words: digitalization, administrative proceedings, electronic document, web conferences, publicity.

В современном мире прогресс не стоит на месте, происходит постоянное совершенствование технологий, позволяющих более качественно и быстро осуществлять свою деятельность. Большое количество ученых считают, что развитие общества неразрывно связано с цифровизацией, автоматизацией процессов.

Совсем недавно мир столкнулся с пандемией COVID-19, которая изменила не только быт людей, но привнесла коррективы в судебный процесс. В таких неблагоприятных условиях для жизни появилась потребность модернизации подходов к осуществлению правосудия, не нарушая при этом конституционные принципы. Таким образом, многие судебные разбирательства были перенесены в дистанционный режим, что послужило стимулом для еще большего развития цифровизации в этой сфере.

Одним из самых удобных способов подачи документов в суд является их подача в электронном виде. КАС РФ в ч. 2 ст. 45 закрепляет право на подачу документов в электронном формате [1]. Электронный документооборот при этом должен быть оформлен по правила юридической техники: содер-

жать установленные законом реквизиты, с помощью которых возможна их идентификация и наделение юридической силой. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 26.12.2017 № 57 «О некоторых вопросах применения законодательства, регулирующего использование документов в электронном виде в деятельности судов общей юрисдикции и арбитражных судов» закрепляет определение электронного документа, как созданного в электронной форме без предварительного документирования на бумажном носителе, подписанный электронной подписью в порядке, установленном законодательством РФ [2].

На сегодняшний день активно распространяется способ подачи обращений граждан через информационную систему ГАС «Правосудие». Этот портал позволяет в короткие сроки подать необходимые документы на рассмотрения судом с автоматическим подсчетом госпошлины по конкретному делу, а также дает возможность получать все необходимые сведения, вынесенные судом, на стадии подготовки к судебному разбирательству и отслеживать другие стадии дела [3, С. 13-17]. Известен также такой способ подачи всех видов и форм обращений граждан в электронном виде с помощью их отправки через официальный сайт суда или же непосредственно направление в орган, должностному лицу, осуществляющему производство, в форме электронного документа, удостоверенного электронной подписью. Стоит еще сказать о разработке нового механизма отправление документов гражданам через портал «Госуслуги», через этот портал действует сервис «Правосудие онлайн», который делает возможным подачу электронных документов в суды. Это большой шаг в развитии цифровизации делопроизводства и становлении электронного правосудия в России.

Нововведением в административном судопроизводстве является внедрение системы веб-конференций непосредственно на стадии судебного заседания. Порядок осуществления данной процедуры также регламентирован в ст. 142.1 КАС РФ и постановлении Президиума Верховного Суда РФ, Президиума Совета Судей РФ № 822, которые предусматривают предварительную подачу заявления в электронном виде, документов, удостоверяющих личность гражданина и его полномочия. В последующем все сведения проверяются, лицо определением осведомляется о дате судебного заседания и непосредственно на заседании проводится идентификация личности, чтобы предотвратить ситуацию, в которой одним из участников административного дела является лицо, не имеющее на то прав и оснований [4]. Еще одним гарантом правомерной реализации данного механизма служит ч. 6 соответствующей статьи, согласно которой «Суд, рассматривающий административное дело, берет подписку у свидетелей, экспертов, переводчиков, участвующих в судебном заседании путем использования системы веб-конференции, о разъяснении им прав и обязанностей и предупреждении об ответственности за их нарушение, которая представляется в суд в форме электронного документа, подписанного усиленной квалифицированной электронной подписью». Хотелось бы отметить, что данный механизм положительно себя отрекомендовал в период пандемии коронавирусной инфекции, что сейчас его популярность возрастает с каждым днем. Это связано, в большей степени, с тем, что система веб-конференций позволяет рассмотреть административное дело если в силу объективных причин лицо не может присутствовать в судебном заседании, например, он находится в другом городе или стране либо в местах содержания под стражей или местах лишения свободы. И в связи с этим процедура позволяет сократить судебные и экономические издержки, а также решить тяжбу без промедлений. Хотим сделать акцент на затруднении реализации принципа гласности при рассмотрении таких дел с помощью систем веб-конференции в части принятия участия в открытом заседании лиц, не являющихся участниками процесса. По этой причине рекомендуется разработать порядок привлечения граждан в качестве зрителей на судебное разбирательство посредством веб-конференций с установлением соответствующих правил поведения на таком процессе.

К тому же, нельзя не согласиться с мнением Зеленцова А.Б. и Натрошвили Г.И. о том, что «исходной платформой для формирования цифровой системы административного правосудия могут послужить положения главы 33 КАС РФ «Рассмотрение административных дел в порядке упрощенного (письменного) производства». Из положений, установленных главой 33 КАС, можно вывести алгоритм, по которому возможно осуществление цифрового административного судопроизводства. Прежде всего, необходимо сформировать условия, которые позволили бы перевести процесс упрощенного судопро-

изводства в цифровой формат» [5, С. 24 - 28.].

Внедрение в процесс судопроизводства цифровых технологий облегчит сам процесс для его участников. Методы цифровизации направлены на быструю и бесперебойную передачу информации через телекоммуникационные сети, что исключает их потерю или иной способ утраты, влияние на который оказывает человеческий фактор. К тому же, современные технологии делают процесс дешевле, ведь использование системы веб-конференции в зале заседания позволяет участникам процесса, находящимся в разных регионах или странах, попасть на судебное заседание, исключая форсмажорные ситуации и денежные расходы. Не менее важным преимуществом внедрения информационных технологий в административное производство является то, такие способы помогут разгрузить аппарат суда, который терпит явную перегрузку, в результате разрешения большого количества административных дел. Цифровизация сделает процесс осуществления правосудия более эффективным.

Список источников

1. Кодекс административного судопроизводства Российской Федерации от 08.03.2015 №21-ФЗ (ред. от 24.07.2023) // Собрание законодательства РФ. – 2015. – № 10. – Ст. 1391;
2. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 26.12.2017 N 57 «О некоторых вопросах применения законодательства, регулирующего использование документов в электронном виде в деятельности судов общей юрисдикции и арбитражных судов»// [Электронный ресурс] – URL: https://clck.ru/36otPZ (дата обращения 27.11.2023);
3. Махина С.Н., Завьялова И.С. Цифровизация административного судопроизводства как фактор повышения результативности и эффективности реализации государственных функций: российский и зарубежный опыт // Журнал административного судопроизводства. 2020. №4. С. 13-17.
4. Постановление Президиума Верховного Суда РФ, Президиума Совета судей РФ от 29.04.2020 № 822 «О внесении изменений в постановление Президиума Верховного Суда РФ, Президиума Совета судей РФ от 08.04.2020 № 821» // URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_351604/ (дата обращения: 19.11.2023);
5. Зеленцов А.Б., Натрошвили Г.И. Цифровое обеспечение административного правосудия в условиях построения «электронного государства»: некоторые теоретические вопросы // Административное право и процесс. 2020. № 12. С. 24 - 28.

УДК 34.05

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ПРАВОВОГО СТАТУСА АКЦИОНЕРА И УЧАСТНИКА ОБЩЕСТВА С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ

ЧИКОВАНИ СОФИЯ НИКОЛАЕВНА
студент
ФГАОУ ВО РУДН им.Патриса Лумумбы
г. Москва

Аннотация. В статье рассматриваются различия в правовом статусе акционера и участника общества с ограниченной ответственностью. Акционер имеет больше возможностей по продаже своей доли, но также более сложная система управления. ООО более гибкое и простое в управлении, но возможны конфликты между участниками. Выбор между акционерным обществом и обществом с ограниченной ответственностью зависит от конкретных условий и задач бизнеса. Необходимо учитывать особенности каждой организационно-правовой формы и условия бизнеса при выборе.
Ключевые слова: акционер, участник, общество с ограниченной ответственностью, акционерное общество, правовой статус, продажа доли, система управления, гибкость, конфликты, выбор, организационно-правовая форма, условия бизнеса.

COMPARATIVE ANALYSIS OF THE LEGAL STATUS OF SHAREHOLDER AND PARTICIPANT OF A LIMITED LIABILITY COMPANY

Chikoani Sofia Nikolaevna

Annotation. The article discusses the differences in the legal status of a shareholder and a participant in a limited liability company. The shareholder has more opportunities to sell his share, but also a more complex management system. A limited liability company is more flexible and easy to manage, but conflicts between participants are possible. The choice between a joint-stock company and a limited liability company depends on the specific conditions and objectives of the business. It is necessary to take into account the specifics of each organizational and legal form and business conditions when choosing.
Key words: shareholder, participant, limited liability company, joint stock company, legal status, sale of shares, management system, flexibility, conflicts, choice, organizational and legal form, business conditions.

В современном бизнесе одним из наиболее распространенных способов организации предпринимательской деятельности является создание юридических лиц. Среди них наиболее популярными являются акционерные общества и общества с ограниченной ответственностью. Оба вида юридических лиц имеют свои преимущества и недостатки, которые важно учитывать при выборе формы организации бизнеса.

Акционерное общество - это юридическое лицо, уставный капитал которого разделен на определенное количество акций, которые могут быть куплены и проданы на бирже или через брокеров. Акционеры являются владельцами акций и имеют право на получение дивидендов, а также участие в принятии решений по вопросам управления обществом [3].

Общество с ограниченной ответственностью - это юридическое лицо, уставный капитал которого разделен на доли, которые не могут быть свободно куплены и проданы. Участники общества с ограниченной ответственностью имеют право на получение доли в прибыли общества и участие в принятии решений по вопросам управления обществом [5].

Проблемы функционирования обществ с ограниченной ответственностью подробно освещены в исследованиях таких ученых, как Суханов Е.А., Толстой Ю.К., Сергеев А.П., Тихомиров М.Ю., Могилевский С.Д., Кашанина Т.В., Лытнева Н.А. и многих других. К числу авторов, рассматривавших правовой статус акционера, можно отнести известных юристов и экономистов, как А.С. Карпов, В.В. Баринов, В.А. Жуков, А.А. Гончаров, А.В. Тихомиров, А.В. Шишкин, Ю.Н. Болдырев, В.А. Суслов и др. [2]

Правовой статус акционера и участника общества с ограниченной ответственностью имеет свои особенности. Так, акционеры имеют более широкие права на участие в управлении обществом, чем участники общества с ограниченной ответственностью. Однако, участники общества с ограниченной ответственностью не несут персональной ответственности за долги общества, в то время как акционеры могут быть ответственны перед кредиторами общества в случае его ликвидации.

В данном сравнительном анализе будет рассмотрено более подробно правовой статус акционера и участника общества с ограниченной ответственностью, их права и обязанности, а также преимущества и недостатки каждой формы юридического лица.

Правовой статус акционера - это совокупность прав и обязанностей, которыми обладает владелец акций акционерного общества. Акционер - это физическое или юридическое лицо, которое приобрело акции общества и стало его участником [7].

Одним из основных прав акционера является право на участие в управлении обществом. Акционер имеет право участвовать в принятии решений на общем собрании акционеров, а также избирать и быть избранным в органы управления общества. Кроме того, акционер имеет право на получение дивидендов - части прибыли общества, которая выплачивается владельцам акций.

Однако, права акционера могут быть ограничены законодательством или уставом общества. Например, закон может ограничить право акционера на участие в управлении обществом, если он владеет менее определенного количества акций. Также устав общества может предусматривать ограничения на право акционера на продажу своих акций.

Одним из главных обязанностей акционера является оплата стоимости приобретенных им акций. Акционер должен внести определенную сумму денег в уставный капитал общества, чтобы стать его участником. Кроме того, акционер обязан соблюдать правила, установленные законодательством и уставом общества, и не препятствовать его нормальной деятельности.

Одним из преимуществ акционерного общества является возможность привлечения инвестиций путем продажи акций. Акционерное общество может привлечь крупные инвестиции от институциональных и частных инвесторов, что позволяет ему расширять свою деятельность и увеличивать прибыль. Кроме того, акционерное общество имеет более высокий уровень прозрачности и отчетности, чем другие формы юридических лиц [3].

Однако, акционерное общество имеет и недостатки. Во-первых, оно требует значительных затрат на создание и регистрацию, а также на подготовку документации и участие в общих собраниях акционеров. Во-вторых, акционеры не имеют гарантий на сохранение своих инвестиций, так как цена акций может колебаться и даже снижаться в зависимости от рыночной конъюнктуры и финансовых результатов общества.

Правовой статус акционера имеет свои особенности и требует от владельцев акций соответствующего знания законодательства и устава общества. Акционерное общество является одной из наиболее распространенных форм организации бизнеса, которая позволяет привлекать инвестиции и расширять деятельность, но требует значительных затрат и не гарантирует сохранение инвестиций.

Правовой статус участника общества с ограниченной ответственностью (ООО) определяется законодательством и уставом общества. Участник ООО - это физическое или юридическое лицо, которое внесло свой вклад в уставный капитал общества и стал его участником.

Одним из основных прав участника ООО является право на участие в управлении обществом.

Участник имеет право голосовать на общем собрании участников, избирать и быть избранным в органы управления общества. Кроме того, участник ООО имеет право на получение доли прибыли общества – дивидендов [6].

Однако, права участника ООО могут быть ограничены законодательством или уставом общества. Например, закон может ограничить право участника на участие в управлении обществом, если его доля в уставном капитале ниже определенного порога. Также устав общества может предусматривать ограничения на право участника на продажу своей доли.

Одной из главных обязанностей участника ООО является оплата стоимости своей доли в уставном капитале общества. Участник должен внести определенную сумму денег или иного имущества в уставный капитал общества, чтобы стать его участником. Кроме того, участник ООО обязан соблюдать правила, установленные законодательством и уставом общества, и не препятствовать его нормальной деятельности.

Преимуществом ООО является то, что участники не несут личной ответственности за долги общества и ограничены ответственностью своим вкладом в уставный капитал. Кроме того, создание ООО требует меньших затрат и формализации, чем акционерное общество.

ООО имеет ряд недостатков, участники не могут публично продавать свои доли, что ограничивает возможность привлечения инвестиций. Также участники могут иметь различные интересы и мнения по поводу управления обществом, что может привести к конфликтам.

Правовой статус участника ООО имеет свои особенности и требует от владельцев долей соответствующего знания законодательства и устава общества. ООО является одной из наиболее распространенных форм организации бизнеса, которая позволяет ограничить ответственность участников и требует меньших затрат на создание и регистрацию, но ограничивает возможность привлечения инвестиций.

Акционерные общества регулируются Федеральным законом "Об акционерных обществах" и другими нормативными актами. ООО регулируются Гражданским кодексом Российской Федерации и Федеральным законом "Об обществах с ограниченной ответственностью" [8].

Существуют некоторые общие черты правового статуса акционера и участника общества с ограниченной ответственностью:

- Коммерческая организация. И акционерное общество, и ООО являются формами коммерческих организаций, что означает, что они создаются для осуществления предпринимательской деятельности и приносят прибыль.

- Ограничение ответственности. В обоих случаях ответственность участников ограничена. Это означает, что личное имущество акционеров и участников ООО обычно не подвергается риску из-за долгов компании за пределами их вкладов (долей) в уставном капитале.

- Регистрация и учёт. Как акционерное общество, так и ООО должны быть зарегистрированы и внесены в единый государственный реестр юридических лиц.

- Наименование. Обе формы должны иметь уникальное юридическое наименование, которое не должно совпадать с наименованием других юридических лиц.

- Общество с ограниченной ответственностью (ООО). В некоторых случаях, как в ООО, участники могут иметь долю в уставном капитале, которая соответствует их вкладу, а также могут принимать решения большинством голосов.

- Акционерное общество. Акционеры владеют акциями и могут иметь разное количество голосов в зависимости от класса акций, которые они держат.

- Договор участников (акционеров). В обоих случаях может быть заключен договор участников (акционеров), который регулирует отношения между участниками и вопросы управления компанией [4].

В России существуют разные виды акционерных обществ, такие как открытые и закрытые. Открытые акционерные общества имеют право размещать акции на бирже и привлекать широкий круг инвесторов, в то время как закрытые акционерные общества акции не могут размещать публично и чаще всего ограничены числом акционеров. В открытых акционерных обществах обычно обязательно наличие совета директоров, который надзирает за деятельностью компании и принимает стратегические решения.

Акционеры должны проводить ежегодное общее собрание, на котором утверждаются финансовые результаты, решаются важные вопросы и выбираются члены совета директоров.

ООО создается путем учреждения и оформления учредительного договора. Уставной капитал делится на доли, и участники несут ответственность в пределах своих долей. Решения в ООО принимаются большинством голосов в соответствии с долями в уставном капитале. Участники могут также заключить договор о совместной деятельности, который определяет их взаимодействие.

Доли в уставном капитале ООО обычно считаются неделимыми и не могут быть без согласия других участников переуступлены третьим лицам. В случае банкротства или недостатка активов участники ООО могут быть призваны к субсидиарной ответственности за долги компании, если они виновны в недостаточности уставного капитала [2].

Правовой статус акционера и участника ООО в России детально регулируется законодательством и устанавливает особенности их прав и обязанностей, а также порядок управления компанией и ответственности [1].

Выбор между созданием акционерного общества (АО) и общества с ограниченной ответственностью (ООО) зависит от конкретных целей, потребностей и обстоятельств вашего бизнеса. Ни одна из этих форм не является универсально лучшей; они имеют свои преимущества и недостатки. Если нужно быстро создать компанию с небольшими затратами и ограниченной ответственностью участников, то ООО может быть лучшим выбором. Если же нужны большие инвестиции и возможность быстро продавать доли, то акционерное общество может быть более подходящим вариантом. При выборе между акционерным обществом и ООО необходимо учитывать особенности каждой организационно-правовой формы, а также конкретные задачи и условия бизнеса.

Список источников

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)" от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 06.08.2017) // Собр. законодательства Российской Федерации. — 1994. — № 32., ст.87

2. Закон «Об обществах с ограниченной ответственностью» от 08.02.1998 N 14-ФЗ// Собр. законодательства Российской Федерации. — 1998. — № 7.

3. Закон «Об акционерных обществах» от 26.12.1995 N 208-ФЗ//«Российская газета» от 29 декабря 1995 г. N 248, в Собрании законодательства Российской Федерации от 1 января 1996 г. N 1 Закон «Об обществах с ограниченной ответственностью» от 08.02.1998 N 14-ФЗ// Собр. законодательства Российской Федерации. — 1998. — № 7.

4. Гафарова Я. В. Проблемы правового положения субъектов малого и среднего предпринимательства // Молодой ученый. — 2019. — № 3. — С. 234–239.

5. Козловский, М. С. НАО и ООО: соотношение и анализ необходимости сосуществования / М. С. Козловский. — Текст : непосредственный // Молодой ученый. — 2021. — № 8 (350). — С. 89-91. — URL: https://moluch.ru/archive/350/78755/ (дата обращения: 09.10.2023).

6. Макарова, О. А. Акционерные общества с государственным участием. Проблемы корпоративного управления : монография / О. А. Макарова. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 211 с. — (Актуальные монографии). — ISBN 978-5-534-00938-5. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/512007 (дата обращения: 09.10.2023).

7. Цаликова, М. Б. Правовой статус обществ с ограниченной ответственностью по современному российскому законодательству / М. Б. Цаликова, Э. Ч. Лолаев. — Текст : непосредственный // Молодой ученый. — 2020. — № 23 (313). — С. 317-319. — URL: https://moluch.ru/archive/313/71226/ (дата обращения: 09.10.2023).

8. Шапкина Г. Новое в российском акционерном законодательстве (Изменения и дополнения Федерального закона «Об акционерных обществах»). // Приложение к журналу «Хозяйство и право». 2001. №11. С. 10-11.

УДК 341

НОВЫЙ ЭТАП В РАССМОТРЕНИИ ВОПРОСА О ПРИМЕНЕНИИ СМЕРТНОЙ КАЗНИ В СВЕТЕ ИЗМЕНЕНИЙ МЕЖДУНАРОДНОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

КУЧУГУРИНА ЮЛИЯ ВЛАДИМИРОВНА
студент
ФГАОУ ВО «Волгоградский государственный университет»

Научный руководитель: Абдрашитов Вагип Мнирович
д.ю.н., профессор
ФГАОУ ВО «Волгоградский государственный университет»

Аннотация: в статье уделяется внимание о возможности применения смертной казни, а также ее избыточности в виду выхода России из Совета Европы. Понимание данной практики и отношение к ней существенно эволюционировали в свете изменений международного законодательства.
Ключевые слова: смертная казнь, Совет Европы, Европейская конвенция по правам человека, Европейский суд по правам человека, гуманность, пожизненное заключение.

A NEW STAGE IN THE CONSIDERATION OF THE USE OF THE DEATH PENALTY IN THE LIGHT OF CHANGES IN INTERNATIONAL LEGISLATION

Kuchugurina Yulia Vladimirovna

Scientific adviser: Abdrashitov Vagip Mnirovich

Abstract: the article focuses on the possibility of using the death penalty, as well as its redundancy in view of Russia's withdrawal from the Council of Europe. The understanding of this practice and the attitude towards it have evolved significantly in the light of changes in international legislation.
Key words: death penalty, Council of Europe, European Convention on Human Rights, European Court of Human Rights, humanity, life imprisonment.

Исходной точкой отмены смертной казни является Протокол № 6 к статье 1 Конвенции о защите прав человека и основных свобод [1]. В свою очередь, Европейская конвенция по правам человека создала базу гарантий для каждого, кто нуждается в помощи.

Несомненно, отмена смертной казни представило собой основополагающий принцип справедливого судопроизводства открытый Чезарием Беккариа. Благодаря его труду «О преступлении и наказании», было показано всему миру его рассуждение о смертной казни. Проанализировав его работу, можно изречь существенные выводы по поводу целесообразности отмены смертной казни. «Защитник интересов человечества» вектор своих суждений акцентировал на том, что пожизненное заключение, предпочтительнее смертной казни ввиду его суровости, а также бесполезности смертной казни, дающей пример жестокости: «…кажется абсурдом, когда законы, представляющие собой выражение воли

всего общества, законы, которые порицают убийства и карают за него, сами совершают то же самое» [2].

Некоторые могут подумать, что отмена смертной казни на пожизненное заключение облегчает судьбу заключенного, но по нашему мнению, соглашаясь с итальянским просветителем Чезаре Беккариа, смерть не кажется многим людям ужасающим явлением, а напротив, смягчающей участь, нежели пожизненное лишение свободы [2, с. 134].

Поскольку Российская Федерация больше не является членом Совета Европы, она перестает быть и Высокой Договаривающейся Стороной Конвенции, на основании п. 3 ст. 58 Конвенции, это касается и всех протоколов к ней, которые Россия подписала и ратифицировала. Сразу же появляется вопрос о возможности возобновления применения такого вида наказания, как смертная казнь [4].

В 1990-е годы отмена смертной казни стала предварительным условием членства в Совете Европы, и сегодня Протоколы № 6 и 13 к Конвенции ратифицированы подавляющим большинством государств - участников Конвенции. Ни одного приговора о смертной казни не было приведено в исполнение в государствах - членах Совета Европы с 1997 года, и утверждалось, что Европа де-факто стала «зоной, свободной от смертной казни», поскольку все государства - участники Конвенции отменили данный вид наказания или, по крайней мере, ввели мораторий на исполнение приговоров к смертной казни [3, с. 1279]. Текст пункта 1 статьи 2 Конвенции предусматривает смертную казнь. Статья 1 Протокола № 6 к Конвенции (открыта для подписания в 1983 году) указывает: «Смертная казнь отменяется. Никто не может быть приговорен к смертной казни или казнен», хотя в статье 2 этого же Протокола допускается применение смертной казни в военное время. Это исключение было устранено Протоколом № 13 к Конвенции (открыт для подписания в 2002 году), посредством которого ратифицирующие его государства выражают свою решимость «сделать заключительный шаг к отмене смертной казни при всех обстоятельствах» (Преамбула к Протоколу № 13 к Конвенции) [3, с. 1280]. Стороны Протоколов должны отменить смертную казнь, если она еще существует на законодательном уровне, и не должны вводить ее вновь. Данные Протоколы создают «субъективное право», то есть то, которое человек может приводить в исполнение во внутригосударственных судах. В обоих Протоколах не допускаются никакие оговорки, а также они не могут быть предметом отступления от содержащихся в них норм.

Прецедентная практика относительно взаимосвязи пункта 1 статьи 2 и статьи 3 (основного текста Конвенции) с Протоколами № 6 и 13 к Конвенции представляют собой интересный пример подхода Европейского Суда к эволютивному толкованию Конвенции. Давно установлено, что в контексте статьи 3 Конвенции могут возникнуть вопросы в отношении государства, которое предлагает депортировать лицо в страну, где существует реальный риск жестокого обращения в контексте статьи 3 Конвенции, и что вопросы, относящиеся к применению смертной казни, могут иметь к этому отношение. Дело Серинг против Соединенного Королевства (1989 год) было в данной сфере удачным примером, хотя на этом этапе Европейский Суд однозначно пришел к выводу, что статья 3 Конвенции не может быть истолкована как запрещающая смертную казнь. В отношении пункта 1 статьи 2 основного текста Конвенции, который допускает применение смертной казни, Европейский Суд отметил, что, создавая Протокол № 6 к Конвенции, государства продемонстрировали свое намерение использовать обычный метод внесения поправки в текст для того, чтобы ввести новое обязательство, в данном случае обязательство отменить смертную казнь в мирное время [1].

Однако в последующих делах, Оджалан против Турции и Аль-Саадун и Муфдхи против Соединенного Королевства, Европейский Суд изменил свою позицию, в частности, учитывая одобрение государствами Протоколов № 6 и 13 к Конвенции. В 2003 году, приняв Постановление по делу Оджалан против Турции, Европейский Суд, ссылаясь на доктрину Конвенции как «живого инструмента», предположил, что государства, возможно, согласятся отменить или изменить пункт 1 статьи 2 основного текста Конвенции. Это касалось практики государств - участников Конвенции в отношении отмены смертной казни и почти всеобщей ратификации Протокола № 6 к Конвенции (который тогда подписали все государства, но три не ратифицировали его), чтобы сделать вывод о том, что смертная казнь в мирное время «стала рассматриваться как неприемлемая, если не бесчеловечная форма наказания, которая более не является допустимой по смыслу статьи 2 Конвенции», Указав это, как Палата Европейского

Суда, так и Большая Палата избежали однозначного вывода о том, насколько смертная казнь несовместима как такова со статьей 3 Конвенции. Через семь лет в деле Аль-Саадун и Муфдхи против Соединенного Королевства (2010 год) Европейский Суд отметил, что со времени рассмотрения дела Оджалан против Турции характер вопросов изменился: Протокол № 13 к Конвенции был ратифицирован 42 государствами-участниками и подписан, но не ратифицирован еще тремя, остались всего два государства, которые не подписали его. Такие «цифры вместе с последовательной государственной практикой в соблюдении моратория на смертную казнь указывали на то, что статья 2 Конвенции была изменена с целью запретить смертную казнь в любых обстоятельствах». Исходя из этого Европейский Суд не считает, что формулировка пункта 1 статьи 2 Конвенции «продолжает действовать в качестве препятствия для его интерпретации слов "бесчеловечное или унижающее достоинство обращение или наказание" в статье 3 Конвенции как включающих смертную казнь» [1].

В этой связи Европейский Суд указал, что применение смертной казни нарушает пункт 1 статьи 2 Конвенции, и что нет препятствия (согласно пункту 1 статьи 2 Конвенции) для его вывода о том, что смертная казнь нарушает статью 3 Конвенции как таковое. На самом деле, однако, он не делал такого вывода.

В деле Оджалан против Турции, в котором смертный приговор заявителю заменили на пожизненное заключение, Европейский Суд пришел к выводу, что назначение заявителю наказания в виде смертной казни по итогам несправедливого судебного разбирательства приравнивается к бесчеловечному обращению в нарушение статьи 3 Конвенции 5 [1]. В отношении дела Саадун и Муфдхи против Соединенного Королевства Европейский Суд счел ненужным решать, имели ли место нарушения прав заявителей в рамках статьи 2 основного текста Конвенции и статьи 1 Протокола № 13 к Конвенции. Это произошло потому, что Европейский Суд постановил, что передача задержанных заявителей властям Ирака в нарушение статьи 3 Конвенции, страх казни иракскими властями вызвали психологические страдания в нарушение этой нормы Конвенции.

Тем не менее, в деле Саадун и Муфдхи против Соединенного Королевства Европейский Суд заключил, что пункт 1 статьи 2 основного текста Конвенции и статья 1 Протокола № 13 к Конвенции «запрещают экстрадицию или депортацию лица в другое государство, когда имеются существенные основания полагать, что ему или ей может угрожать реальная опасность подвергнуться там смертной казни». В данных ситуациях для того, чтобы высылка продолжилась, необходимо получить «достаточные и обязательные гарантии от компетентных органов запрашивающего государства». Европейский Суд изучает качество подобных заверений и вопрос о том, можно ли на них положиться в свете практики запрашивающего государства [1].

Пытаясь ответить вопрос о возврате применения смертной казни, можно прийти к выводу, что денонсация протокола № 6, который был подписан, но не ратифицирован, не приведёт к данным последствиям. Определение Конституционного Суда РФ от 19 ноября 2009 г. № 1334-О-Р фактически отменил смертную казнь, т.к. из-за длительного моратория на применение смертной казни сложились устойчивые гарантии прав человека не быть подвергнутыми исключительной мере наказания [4].

Подтверждением против применения данной меры наказания считается утверждение, что смертная казнь не гуманна, противоречит существованию современного цивилизованного общества [5]. Помимо этого, смертная казнь не может отвечать критерию воздаяния и справедливости.

Профессор в области уголовного права А.В. Наумов полагает: по своему объективному содержанию наказание – это всегда кара (воздаяние) виновному за содеянное [7]. Любое наказание в той или иной степени должно иметь карательное содержание. Наиболее эффективным способом наказания принято относить пожизненное заключение, в ходе которого преступник осознает общеопасность своего деяния, противоправность и действительно причиняются виновному нравственные страдания. На случай, если общество начнет подвергать сомнению тот факт, что пожизненное заключение тоже не гуманно, то в любом случае мы не ставим цели улучшить судьбу виновного, а лишь стремимся к справедливому обоснованному наказанию, в виде кары. Очевидно, что за бесчеловечное деяние, субъект должен понести ответственность. В противном случае, мы оставляем место для повторения подобных актов жестокости и нарушения прав человека.

Остается открытым вопрос о денонсации ряда европейских конвенций. По официальному заявлению МИД России запуске процедуры выхода из Совета Европы сказано, что выход нашей страны из Совета Европы не повлияет на права и свободы российских граждан. В Конституции Российской Федерации установлены не меньшие их гарантии, чем в Европейской конвенции по правам человека. Положения основных договорно-правовых актов Совета Европы включены в российское законодательство. Покидая Совет Европы, Россия остается открытой к прагматичному и равноправному взаимодействию с членами Организации по вопросам, представляющим взаимный интерес, и в рамках тех конвенций, участие в которых решит продолжать [6].

Таким образом, отношение к смертной казни до сих пор остается дискуссионным и в виду нынешней обстановке на международной арене актуальным. Предполагаем, что возобновление смертной казни как одного из способа наказания представляется неэффективным. Сравнительный анализ показывает, что смертные казни за всю мировую историю существовали всегда, и нет даже шанса на полное искоренение проявления преступности в обществе, при применении казни в качестве устрашения, так как данная санкция хоть и пугает людей, но, ни в коем случае не останавливает при совершении аморального деяния. Тем самым говорит о неразумности использования данного наказания. Пожизненное же наказание обеспечивает основополагающие принципы гуманности, человеколюбия и справедливости.

Список источников

1. Европейская Конвенция о защите основных прав и свобод // Сборник международных документов «Права человека». Разд. 5. М., 1990. С. 89.
2. Беккариа, Ч. О преступлениях и наказаниях / Чезаре Беккариа ; сост. и предисл. В.С. Овчинского. — Москва : ИНФРА-М, 2024. — VI, 183 с. — (Библиотека криминолога). - ISBN 978-5-16-009740-4. - [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: https://znanium.com/catalog/product/2053982 (дата обращения: 09.12.2023).
3. Право Европейской конвенции по правам человека / Харис, О'Бойл и Уорбрик; [пер. с англ. Власихин В.А. и др.]. – Науч.изд., 2-е издание, дополн. – М.: Развитие правовых систем, 2018. – 1432 с.
4. Гарифулин Р.Р. Последствия выхода России из Совета Европы / Образование и право. 2022. - № 5. – С. 36-41. Геранин, В. В. Смертная казнь в России: состояние и перспективы / В. В. Геранин, С. Н. Мальцева // Человек: преступление и наказание. – 2021. – Т. 29(1–4), № 3. – С. 366–377.
5. Заявление МИД России о запуске процедуры выхода из Совета Европы - Министерство иностранных дел Российской Федерации (mid.ru). / [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: https//www.mid.ru/tv/?id=1804379&lang=ru&ysclid=lbnpugy8ec89437538 (дата обращения: 03.12.23).
6. Мулюков Ф. Б. Наказание в уголовном праве России // Вестник ТГГПУ. 2007. №8. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: https://cyberleninka.ru/article/n/nakazanie-v-ugolovnom-prave-rossii (дата обращения: 09.12.2023).

© Ю.В. Кучугурина, 2023

УДК 34

РЕАЛИЗАЦИЯ ВОЕННЫМИ ПРОКУРОРАМИ ПОЛНОМОЧИЙ В ГРАЖДАНСКОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ В УСЛОВИЯХ МОБИЛИЗАЦИИ

ШЕСТАК АЛЕКСАНДР СЕРГЕЕВИЧ,
ЧИЛИКИН СЕРГЕЙ ВЛАДИМИРОВИЧ
курсанты
ФГКВОУВО ВУ им. Князя Александра Невского МО РФ

Научный руководитель: Маркелов Сергей Владимирович
заведующий кафедрой трудового права,
гражданского и арбитражного процесса, к.ю.н., доцент,
ФГКВОУВО ВУ им. Князя Александра Невского МО РФ

Аннотация: данная научная статья посвящена рассмотрению полномочий военных прокуроров в гражданском судопроизводстве в условиях мобилизации в Российской Федерации. Проведен теоретический обзор их полномочий, выделены особенности их применения в условиях военной обстановки, рассмотрены возможности совершенствования законодательства и практические аспекты реализации полномочий.
Ключевые слова: военные прокуроры, гражданское судопроизводство, мобилизация, полномочия, законодательство, безопасность, гражданские права, совершенствование, военное право.

IMPLEMENTATION BY MILITARY PROSECUTORS OF POWERS IN CIVIL PROCEEDINGS IN THE CONDITIONS OF MOBILIZATION

Shestak Alexander Sergeevich,
Chilikin Sergey Vladimirovich

Scientific adviser: Markelov Sergey Vladimirivich

Annotation: This scientific article is devoted to the consideration of the powers of military prosecutors in civil proceedings in the conditions of mobilization in the Russian Federation. The theoretical review of their powers is carried out, the peculiarities of their application in conditions of military situation are highlighted, the possibilities of improvement of legislation and practical aspects of realization of powers are considered.
Key words: military prosecutors, civil proceedings, mobilization, powers, legislation, security, civil rights, improvement, military law.

В современном мире, на фоне постоянно изменяющейся политической обстановки и растущей геополитической напряженности, вопросы обеспечения национальной безопасности приобретают все большее значение. В условиях потенциальной угрозы мобилизации оборонных ресурсов страны возни-

кает необходимость эффективного функционирования всех звеньев государственной машины, включая правовую систему. Одним из аспектов, требующих внимания и совершенствования, является вопрос о реализации военными прокурорами своих полномочий в гражданском судопроизводстве в условиях мобилизации.

Политические конфликты и угрозы международной безопасности, осложненные террористической активностью и гибридными формами войны, могут привести к необходимости мобилизации военных и экономических ресурсов. В таких условиях вопросы гражданского правопорядка и судебной системы становятся важными инструментами обеспечения стабильности и защиты прав граждан. Реализация военными прокурорами своих полномочий в гражданском судопроизводстве при мобилизации является ключевым аспектом обеспечения правопорядка и эффективной работы судебной системы в условиях военного времени [4, С. 19].

В условиях современного мира, где угрозы безопасности страны могут возникнуть из различных источников, включая гибридные формы войны и террористические угрозы, роль военных прокуроров становится все более значимой. На территории Российской Федерации в условиях мобилизации военные прокуроры обладают специфическими полномочиями, включая участие в гражданском судопроизводстве.

В соответствии с законодательством Российской Федерации, военные прокуроры выполняют не только функции по обеспечению законности в военных судах, но и принимают активное участие в гражданском судопроизводстве. Их роль в этом контексте обеспечивает надежность правосудия и защиту интересов государства в условиях мобилизации.

Важным аспектом является возможность военных прокуроров предъявлять обвинения и участвовать в рассмотрении гражданских дел. Это позволяет им принимать активное участие в судебных процессах, касающихся прав и интересов граждан, а также предприятий и организаций в период военного времени. Такая деятельность взаимосвязана с обязанностью обеспечения правопорядка и безопасности граждан в условиях, когда обычная судебная система может испытывать определенные трудности.

Полномочия военных прокуроров в гражданском судопроизводстве в условиях мобилизации регулируются специальными нормами, предусмотренными законодательством России. Эти полномочия включают в себя:

– Возможность внесения обвинений и представления интересов государства в гражданских делах, связанных с обеспечением безопасности и обороны страны.

– Право предоставления заключений и рекомендаций в гражданских делах, важных для национальной безопасности.

– Участие в судебных заседаниях и обеспечение соблюдения законности в ходе рассмотрения гражданских дел.

Эти полномочия призваны обеспечить надежность и эффективность гражданского судопроизводства в период мобилизации, когда государство сталкивается с угрозой внешней или внутренней агрессии [2, С. 55].

В условиях мобилизации гражданское судопроизводство сталкивается с особыми вызовами и требованиями, которые требуют от военных прокуроров специализированного подхода и уникальных навыков, рассмотрим особенностей применения полномочий в гражданском судопроизводстве в условиях мобилизации в Российской Федерации.

1. Специфика гражданского судопроизводства в период мобилизации.

В условиях мобилизации гражданское судопроизводство подвергается значительному напряжению из-за измененных условий и приоритетов. Особенности военных действий и внутренней мобилизации могут создавать дополнительные трудности для рассмотрения гражданских дел. Срочность и неотложность в разрешении споров и вопросов гражданского права становятся приоритетом, и военные прокуроры должны быть готовы эффективно управлять этими вызовами.

2. Баланс между безопасностью и защитой гражданских прав.

Одним из ключевых вопросов, которые стоят перед военными прокурорами, является поиск баланса между обеспечением безопасности государства и защитой гражданских прав. В период мобили-

зации необходимо принимать оперативные меры для предотвращения и решения возможных угроз, но при этом обеспечивать справедливость и законность в рассмотрении гражданских дел. Этот баланс требует от военных прокуроров не только высокой квалификации в вопросах военного права, но и чувства ответственности за гражданское правосудие.

3. Ускоренное рассмотрение гражданских дел в условиях военной обстановки.

Одной из особенностей применения полномочий в гражданском судопроизводстве в условиях мобилизации является необходимость ускоренного рассмотрения дел. Военные действия требуют оперативных решений, и военные прокуроры должны быть готовы к эффективному управлению временем в рамках гражданского правосудия. Это включает в себя оптимизацию процедур, упрощение формальностей и мобилизацию ресурсов для обеспечения своевременного и справедливого решения гражданских споров [1].

4. Применение военных норм в гражданском правосудии.

В период мобилизации важно понимать, какие военные нормы могут быть применены в гражданском правосудии. Военные прокуроры должны обладать глубоким пониманием военного права и его применения в гражданском контексте. Это включает в себя вопросы ответственности за нарушение военных законов, а также адаптацию норм военного времени к требованиям гражданских процессов.

5. Профессиональная этика в условиях мобилизации

Следует отметить, что в условиях мобилизации важно не только соблюдение формальных норм и правил, но и высокий уровень профессиональной этики со стороны военных прокуроров. Гарантирование справедливости и соблюдение прав граждан требуют от них не только юридической компетентности, но и нравственной честности в сложных условиях военных действий.

Таким образом, можно подчеркнуть, что особенности применения полномочий в гражданском судопроизводстве в условиях мобилизации в Российской Федерации требуют от военных прокуроров высокой профессиональной подготовки, оперативности и специализированных знаний. Балансировка между обеспечением безопасности и защитой гражданских прав, ускоренное рассмотрение дел и применение военных норм — ключевые аспекты, определяющие эффективность и справедливость гражданского правосудия в период военных действий и мобилизации.

В условиях современного геополитического напряжения и потенциальных угроз национальной безопасности возникает неотложная необходимость в совершенствовании законодательства, регулирующего полномочия военных прокуроров в Российской Федерации. Эта необходимость становится более актуальной в контексте мобилизации, когда эффективность и четкость законодательных норм становятся ключевыми факторами обеспечения справедливости и безопасности граждан в гражданском судопроизводстве [3, С. 24].

Возможности совершенствования законодательства в области полномочий военных прокуроров предполагают не только расширение, но и уточнение и дополнение существующих норм. Важным аспектом является более ясное определение границ полномочий военных прокуроров в гражданском судопроизводстве в условиях мобилизации. Это включает в себя выработку более детальных норм, регулирующих их участие в различных стадиях судебного процесса, а также взаимодействие с гражданскими правоохранительными органами.

Процесс совершенствования законодательства также предполагает рассмотрение вопросов ответственности военных прокуроров за ненадлежащее выполнение своих обязанностей в гражданском судопроизводстве. Определение критериев эффективности и этичности их действий, а также меры поощрения за успешное выполнение обязанностей, может стать стимулом для профессионального роста и качественного исполнения функций в период мобилизации.

Практические аспекты реализации полномочий военных прокуроров в гражданском судопроизводстве в условиях мобилизации подразумевают разработку конкретных мероприятий и инструкций, направленных на эффективное взаимодействие с гражданской судебной системой. Это включает в себя проведение тренингов и семинаров, направленных на повышение квалификации военных прокуроров в гражданском правосудии, а также на освоение специфических навыков, необходимых в период мобилизации.

Кроме того, практические аспекты реализации полномочий включают в себя создание механизмов оперативного взаимодействия с гражданскими судьями и прокурорами. Это может быть достигнуто через разработку общих протоколов действия в условиях мобилизации, обеспечивающих эффективное согласование действий и обмен информацией в сфере гражданского судопроизводства.

Следует также уделить внимание обеспечению прозрачности и доступности информации о полномочиях военных прокуроров в гражданском судопроизводстве в условиях мобилизации. Это может включать в себя разработку информационных ресурсов и консультационных служб для граждан, адвокатов и других участников судебного процесса, чтобы содействовать пониманию процедур и правил.

Существенным аспектом усовершенствования законодательства является также внимание к вопросам применения новых технологий в гражданском судопроизводстве в условиях мобилизации. Эффективное использование средств электронной связи и информационных технологий может значительно улучшить процессы рассмотрения гражданских дел и обеспечить их оперативность, что особенно актуально в период мобилизации.

В целом, совершенствование законодательства в области полномочий военных прокуроров и их практическая реализация в гражданском судопроизводстве в условиях мобилизации предполагают комплексный подход, который включает в себя изменения в законодательстве, организационные меры и применение новых технологий. Он направлен на обеспечение справедливости, эффективности и безопасности граждан в условиях вызовов и угроз национальной безопасности, что является неотъемлемой частью гражданского общества в период мобилизации.

В заключение, отметим, что обсуждение роли и полномочий военных прокуроров в гражданском судопроизводстве в условиях мобилизации в Российской Федерации выявило сложность и актуальность задач, стоящих перед этой профессиональной категорией в периоды вызовов и угроз национальной безопасности. Работа провела тщательный анализ теоретических аспектов полномочий, рассмотрело их практическую реализацию и выделило перспективы совершенствования законодательства в данной области.

Теоретический обзор полномочий военных прокуроров в гражданском судопроизводстве позволил выявить их ключевую роль в обеспечении справедливости и защите интересов государства в условиях мобилизации. Особое внимание было уделено их специфическим функциям, включая возможность предъявления обвинений, участие в судебных заседаниях и обеспечение законности в рассмотрении гражданских дел.

Анализ особенностей применения полномочий в гражданском судопроизводстве в условиях мобилизации выявил сложность задач, с которыми сталкиваются военные прокуроры. Балансировка между обеспечением безопасности и защитой гражданских прав, ускоренное рассмотрение дел и применение военных норм требуют от них не только высокой профессиональной квалификации, но и оперативности в принятии решений.

Освещение возможностей совершенствования законодательства в области полномочий военных прокуроров представило собой важный этап в понимании необходимости адаптации норм к современным вызовам. Разработка более четких и детальных норм, регулирующих их деятельность в гражданском судопроизводстве, а также вопросы ответственности, станет основой для эффективного управления в сложных условиях мобилизации.

Практические аспекты реализации полномочий военных прокуроров, как было отмечено, требуют системного подхода. Это включает в себя не только повышение профессиональной подготовки и совершенствование взаимодействия с гражданской судебной системой, но и активное использование новых технологий для оптимизации процессов.

В целом, работа выявила, что эффективная реализация полномочий военных прокуроров в гражданском судопроизводстве в условиях мобилизации требует не только законодательных изменений, но и постоянного совершенствования профессиональных навыков и адаптации к новым вызовам. Роль военных прокуроров в защите гражданских прав и обеспечении безопасности государства остается важной и требует постоянного содействия со стороны законодателей и профессионального сообщества.

Список источников

1. Беспалов Ю. Ф. Настольная книга российского судьи по гражданскому судопроизводству. Рассмотрение и разрешение судами РФ гражданских дел по первой инстанции. 2-е изд. – " Издательство"" Проспект"""", 2021.
2. Коновалова Л. Г. Доктрина правового государства в условиях защиты безопасности населения //Ученые записки Алтайского филиала Российской академии народного хозяйства при Президенте Российской Федерации. – 2023. – №. 1 (22). – С. 55-57.
3. Кормушкин М. Участие военного прокурора в гражданском судопроизводстве //Электронное сетевое издание «Международный правовой курьер». – 2021. – №. 5. – С. 24-28.
4. Селиверстов В. И. Совершенствование уголовно-исполнительного законодательства в современных условиях: основные факторы и направления //Пенитенциарная наука. – 2023. – Т. 17. – №. 1 (61). – С. 19-29.

УДК 347.9

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ НАДЛЕЖАЩЕГО ИЗВЕЩЕНИЯ СТОРОН В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ

ГРИГОРЬЕВА АРИНА АНДРЕЕВНА
студент
ФКОУ ВО СЮИ ФСИН России

Научный руководитель*: *Китаева Алина Владимировна
к.ю.н., доцент
ФКОУ ВО СЮИ ФСИН России

Аннотация: в статье рассматриваются актуальные вопросы, связанные с извещением сторон в гражданском процессе. Проводится анализ действующих способов и методов извещения лиц, участвующих в деле, а также проводится обзор действующего законодательства относительно применения мер по извещению сторон в гражданском процессе.
Ключевые слова: судебное извещение, судебная повестка, извещение в гражданском процессе, надлежащее извещение, уведомление о судебном заседании.

CURRENT ISSUES OF PROPER NOTIFICATION OF THE PARTIES IN CIVIL PROCEEDINGS

Grigoreva Arina Andreevna

Scientific adviser: Kitaeva Alina Vladimirovna

Abstract: The article deals with topical issues related to the notification of the parties in civil proceedings. The analysis of the current methods and methods of notifying persons involved in the case is carried out, as well as a review of the current legislation on the application of measures to notify the parties in civil proceedings.
Key words: court notice, court summons, notice in civil proceedings, proper notice, notification of a court hearing.

Извещения лиц, участвующих в деле в гражданском судопроизводстве имеет большую значимость. Каждый имеет право знать, что в отношении него предъявлены определенные требования. Получение информации о дате и месте судебного заседания не только реализует право гражданина на доступ к правосудию, но и предоставляет ему возможность отстаивать свои права и интересы в суде в обосновании возражений на заявленные требования.

В соответствии со ст. 113 Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации (далее - ГПК РФ) лица, участвующие в деле вызываются в суд повесткой с уведомлением о вручении, а также с использованием иных средств связи и доставки [1].

Уведомление сторон является важнейшим элементом в гражданском процессе, поскольку вынесение решения в отсутствии ответчика при ненадлежащем его извещении влечет отмену судебного решения по процессуальным основаниям.

В настоящий момент возникает множество проблемных аспектов относительно надлежащего из-

вещения лиц в гражданском процессе.

Одна из таких проблем уже была урегулирована ранее законодателем, в частности, речь идет о неполучении судебной корреспонденции лицом как доказательство надлежащего его извещения. Согласно разъяснениям, изложенным в п.67 и п.68 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 23.06.2015г. № 25 «О применении судами некоторых положений раздела I части первой Гражданского Кодекса Российской Федерации» судебное извещение будет считаться доставленным адресату, если он не получил его по своей вине в связи с уклонением адресата от получения корреспонденции, в частности если оно было возвращено по истечении срока хранения в отделении связи [2].

Применительно к Приказу Минцифры России от 17.04.2023 №382 «Об утверждении Правил оказания услуг почтовой связи», отказ в получении почтовой корреспонденции, о чем свидетельствует их возврат по истечении срока хранения, следует считать надлежащим извещением о слушании дела [3].

Актуальная проблема надлежащего извещения лиц в гражданском процессе заключается в том, что законодателем не запрещено направлять судебные извещения иным способом, кроме судебной повестки, то есть посредством отправки смс-сообщения через систему ПС «СДПС» ГАС «Правосудие» или отправки повестки по электронной почте [4, с. 156]. Между тем, лицо в данном случае будет извещено надлежащим образом только в случае его письменного согласия на получение извещений, полученных посредством смс-извещений или по электронной почте.

В гражданском процессе существуют случаи, когда неявка ответчика не является препятствием для рассмотрения дела, но его показания будут играть ключевую роль для принятия решения [5, с. 32]. В связи с чем, помимо направления повестки, суд пытается использовать и иные способы и приемы извещения лица.

Несомненно, законодателем защищаются персональные данные сторон и не допускается их извещение таким способом, но стоит отметить, что речь идет о судебном процессе, и в зависимости от категории дела, явка ответчика бывает просто необходим, к примеру, в случае возмещения вреда здоровью [6, с. 138]. В связи с чем, предлагается законодательно закрепить право за судами на извещение лица посредством иных всевозможных способов вне зависимости от имеющегося согласия лица либо установить эту необходимость в случае принятия об этом соответствующего решения судом.

Безусловно, урегулирование такого вопроса должно содержать детальные моменты, в частности, касающиеся установления абонентского номера лица, которого требуется известить, то есть извещение его не по предполагаемому номеру телефона а по номеру, который непосредственно на него зарегистрирован, о чем можно узнать посредством направления соответствующего запроса сотовым операторам.

Также одной из проблем является получение судебной корреспонденции не лицом, которому оно доставлялось, а его родственником, не имеющем доверенности или иного права на получение такой корреспонденции. Речь в данном случае идет о недобросовестной работе сотрудников почтовой связи, позволяющим получить судебную корреспонденцию родственникам адресата.

На данный момент нарушение оператором почтовой связи правил оказания услуг регулируется ст. 13.26 Кодексом Российской Федерации об административных правонарушений (далее - КоАП РФ), в соответствии с которой, штраф ха ненадлежащее исполнение услуг почтовой связи варьируется от пяти до десяти тысяч рублей [7].

В этой связи предлагается увеличить штрафные санкции до тридцати тысяч рублей и усилить контроль за деятельностью операторов почтовой связи.

Данное нововведение позволит не нарушать прав участников гражданского процесса, которые извещались судом надлежащим образом. Важным моментом в данном случае является тот факт, что судебные извещения важны не только для суда в качестве предоставления доказательственной базы, но и для самих сторон с целью их осведомленности об имеющихся в отношении низ возбужденных гражданских дел.

Список источников

1. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14 ноября 2002 г. №138-ФЗ (в ред. Федерального закона от 24.06.2023 №279-ФЗ) [Электронный ресурс] // Справочная правовая система «КонсультантПлюс» (дата обращения: 10.12.2023).
2. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 23 июня 2015 г. №25 «О применении судами некоторых положений раздела I части первой Гражданского кодекса Российской Федерации» [Электронный ресурс] // Справочная правовая система «КонсультантПлюс» (дата обращения: 10.12.2023).
3. Приказ Минцифры России от 17.04.2023 №382 «Об утверждении Правил оказания услуг почтовой связи» [Электронный ресурс] // Справочная правовая система «КонсультантПлюс» (дата обращения: 10.12.2023).
4. Гиниатуллина И.А. К вопросу о надлежащем извещение лиц, участвующих в гражданском процессе // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. – 2023. – №5-1(80). – С. 156-158.
5. Луконина Ю.А. Надлежащее извещение в эпоху цифровизации правосудия по гражданским делам // Администратор суда. – 2022. – №1. – С. 32-34.
6. Ломаткина Е.А. Проблема судебного извещения участников в гражданском судопроизводстве // Оригинальные исследования. – 2022. – №2. – С. 136-141.
7. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30 декабря 2001 г. №195-ФЗ (в ред. Федерального закона от 27.11.2023 №559-ФЗ) [Электронный ресурс] // Справочная правовая система «КонсультантПлюс» (дата обращения: 10.12.2023).

УДК 34

АКТУАЛЬНЫЕ ИЗМЕНЕНИЯ В МАТЕРИАЛЬНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ УЧАСТНИКОВ СПЕЦИАЛЬНОЙ ВОЕННОЙ ОПЕРАЦИИ

СОКОЛОВ МАКСИМ АНДРЕЕВИЧ
курсант
Военного университета имени князя Александра Невского
Министерства обороны Российской Федерации

Научный руководитель: Феоктистова Ольга Юрьевна
к. ю. н., доцент
Военного университета имени князя Александра Невского
Министерства обороны Российской Федерации

Аннотация. В статье рассматривается материальная ответственность как один из видов юридической ответственности участников специальной военной операции. В статье соотносятся материальная и гражданско-правовая ответственность военнослужащих. Рассматриваются условия наступления материальной ответственности. Исследуются изменения в военном законодательстве относительно материальной ответственности. Автором сделан акцент на том, что отсутствуют нормы, регулирующие материальную ответственность добровольцев.
Ключевые слова. Защита Отечества, специальная военная операция, юридическая ответственность, материальная ответственность участников специальной военной операции, военнослужащие, добровольцы, граждане, призванные на военную службу по мобилизации, военная служба, военное обеспечение, техника, материальная ответственность добровольцев.

CURRENT CHANGES IN THE FINANCIAL RESPONSIBILITY OF PARTICIPANTS IN A SPECIAL MILITARY OPERATION

Sokolov Maxim Andreevich

Scientific adviser: Feoktistova Olga Yurievna

Abstract. The article considers financial liability as one of the types of legal liability of participants in a special military operation. The article correlates the material and civil liability of military personnel. The conditions of the onset of financial liability are considered. Changes in military legislation regarding material liability are being investigated. The author emphasizes that there are no norms regulating the financial responsibility of volunteers.
Key words. Legal responsibility, financial responsibility of participants in a special military operation, military personnel, volunteers, citizens called up for military service on mobilization, protection of the Fatherland, special military operation, military service, military support, equipment, financial responsibility of volunteers.

Основным государственным средством регулирования поведения участников правоотношений является применение к ним юридической ответственности в ситуации нарушения ими порядка и правил, установленных законом. Данное воздействие на правонарушителя заключается в претерпевании

им лишений, ограничений имущественного, морального и физического характера. В законодательстве Российской Федерации закреплены следующие виды юридической ответственности: административная, уголовная, гражданская, дисциплинарная и материальная.

Материальная ответственность − это независимый вид юридической ответственности. Под ней понимают правоотношение между сторонами трудового договора, реализующее право одной стороны требовать возмещения ущерба, причиненного халатностью и незаконными действиями другой стороны и обязанность виновного независимо от того, расторгнут трудовой договор, трудовые правоотношения или нет, возместить причиненный ущерб.

На конституционном уровне закрепляется признание, соблюдение и защита прав и свобод человека и гражданина − обязанность государства, запрещено кого-либо лишать в праве на рассмотрение дела в том суде и тем судьей, к подсудности которых оно отнесено законом. Соблюдение данной обязанности проявляется в судебном рассмотрении исследуемой категории дел и является неотъемлемой частью правовой системы [1].

Дела, связанные с привлечением работников к материальной ответственности, рассматриваются судами с соблюдением процедур и применением принципов правосудия. В процессе такого рассмотрения суд обязан учитывать все обстоятельства дела, собирать и анализировать доказательства, включая письменные материалы, свидетельские показания, заключения экспертов и другие сведения, которые могут иметь значение для дела.

В сложившейся геополитической обстановке и в связи с принятием Указа Президента Российской Федерации, увеличившим штатную численность военнослужащих ВС РФ почти на 170 тыс. единиц, является актуальным рассмотрение материальной ответственности участников специальной военной операции (далее – СВО) [2].

Граждане Российской Федерации, участвующие в проведении специальной военной операции по демилитаризации и денацификации Украины, то есть проходящие военную службу являются примером исполнения долга Российской Федерации по защите Отечества. Вопросы защиты Отечества определяют одно из важных направлений стратегического развития государства, направленного на укрепление обороноспособности, сохранение целостности и стабильности государства, укрепление суверенитета России как независимой страны, способной эффективно противостоять агрессии со стороны внешнего мира.

Федеральный закон от 28.03.1998 № 53-ФЗ «О воинской обязанности и военной службе» предусматривает нормативные положения в области воинской обязанности и военной службы в целях реализации конституционного долга и обязанности по защите Отечества [3]. Федеральный закон от 27.05.1998 № 76-ФЗ «О статусе военнослужащих» в соответствии с Конституцией Российской Федерации определяет права, свободы, обязанности и ответственность военнослужащих [4].

Согласно Указу Президента Российской Федерации от 21.09.2022 № 647 «Об объявлении частичной мобилизации в Российской Федерации» и иным федеральным законам к участникам СВО относятся [5]:

1. «контрактники» − военнослужащие по контракту;
2. «мобилизованные» − граждане, призванные на военную службу по мобилизации (статус равен контрактникам);
3. участники добровольческих формирований (после внесения изменений статус равен контрактникам).

Изначально добровольцы (участники добровольческих формирований), в отличие от мобилизованных и контрактников, не являлись военнослужащими. После увеличения количества человек, желающих добровольно содействовать выполнению задач ВС РФ, встал вопрос о закреплении их правового положения. Поэтому Федеральным законом от 04.11.2022 № 419-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» были внесены изменения в Федеральный закон «Об обороне» и Федеральный закон «О статусе военнослужащих» и введены понятия «добровольческое формирование» и «гражданин, пребывающий в добровольческом формировании». Таким образом, все категории уровняли в статусе (добровольцы стали военнослужащими) [6].

В соответствии с п. 1 ст. 28 Федерального закона от 27.05.1998 № 76-ФЗ (ред. от 14.07.2022, с изм. от 18.10.2022) «О статусе военнослужащих» военнослужащий или гражданин, призванный на военные сборы, в зависимости от характера и тяжести совершенного им правонарушения привлекается к дисциплинарной, административной, материальной, гражданско-правовой и уголовной ответственности [7].

Что же касается статуса добровольцев, то п. 1 ст. 28 вышеуказанного закона был дополнен словами «либо гражданин, пребывающий в добровольческом формировании», отсюда следует, что после данных изменений впервые статус добровольцев был признан в законодательных актах России, закрепив, что они привлекаются к тем же видам ответственности, как и военнослужащие.

Участники СВО для результативного выполнения боевых действий обеспечиваются государственным имуществом (вооружением, военной техникой, материально- техническими средствами). Под материальной ответственностью военнослужащих понимается обособленный вид ответственности, предусматривающий применение мер принуждения в виде денежного взыскания виновно причиненного ущерба государству при нарушении установленных законом и возложенных на военнослужащих обязанностей по сохранности государственного имущества [8, С. 11]. Из этого следует, что по сути своей это такая же материальная ответственность, только применяется к специальным субъектам.

Предметное мнение Пленума Верховного суда Российской Федерации разъясняет, что при рассмотрении споров в привлечении военнослужащих к материальной ответственности, необходимо руководствоваться отдельными нормативными правовыми актами, а именно Федеральными законами «О статусе военнослужащих» и «О материальной ответственности военнослужащих», в которых законодатель определяет основания и порядок их привлечения к материальной ответственности за ущерб государству при исполнении обязанностей военной службы [9].

Согласно п. 1 ст. 3 Федерального закона от 12.07.1999 № 161-ФЗ «О материальной ответственности военнослужащих» (далее − ФЗ № 161 «О материальной ответственности военнослужащих»), военнослужащие, а соответственно и мобилизованные, несут материальную ответственность только за причиненный по их вине ущерб [10]. Согласно п. 30 Указа Президента РФ от 10.11.2007 № 1495 «Об утверждении общевоинских уставов Вооруженных Сил Российской Федерации», п. 35 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 29.05.2014 № 8 «О практике применения судами законодательства о воинской обязанности, военной службе и статусе военнослужащих», компенсация вреда, совершенного не при исполнении военных обязанностей или причиненного имуществу не в федеральном ведении и не принадлежащему воинским частям, либо ущерб принесен физическому лицу, производится по нормам гражданского права (гл. 59 ГК РФ) [11, 9]. Из этого следует, что условием применения материальная ответственность к контрактникам и мобилизованным является то, что последние находились при исполнении обязанностей военной службы, перечисленных в п. 1 ст. 37 ФЗ № 53 «О воинской обязанности и военной службе», иначе они привлекается к гражданско-правовой ответственности.

Как и при применении любой другой юридической ответственности, при наложении материальной необходимо наличие следующих признаков правонарушения: противоправность, виновность, действие (бездействие), реальность ущерба, причинно-следственная связь действием (бездействием) и последствием. Наличие каждого из вышеуказанных признаков обязательно.

Законодатель определил некоторые исключения, при наличии которых запрещается привлекать военнослужащего и мобилизованного к материальной ответственности. Так, запрещено привлекать если ущерб вызван исполнением обязательного приказа командира, совершен в состоянии необходимой обороны, крайней необходимости, причинен вследствие действий непреодолимой силы, в том числе в результате физического принуждения военнослужащего, действий с имуществом воинской части в соответствии со специальными предписаниями нормативных правовых актов и в иных случаях [8, С. 53].

Срок давности привлечения военнослужащего к исследуемой ответственности составляет три года со дня обнаружения ущерба. Днем обнаружения ущерба следует считать день, когда командир узнал или должен был узнать о наличии материального ущерба. Из судебной практики следует, что течение срока со дня обнаружения ущерба следует исчислять не только со дня, когда командир воин-

ской части узнал о факте причинения ущерба, но и со дня установления лица, причинившего такой ущерб (п. 34 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 29 мая 2014 г. № 8 «О практике применения судами законодательства о воинской обязанности, военной службе и статусе военнослужащих»). Примером является определение Судебной коллегии по делам военнослужащих Верховного Суда РФ № 205-КГ18-2 [12].

Из материалов дела следует, что в декабре 2013 г. проведена ревизия финансово- хозяйственной деятельности Восточного регионального командования внутренних войск МВД России, правопреемником которого является Восточный округ Росгвардии. Актом ревизии от 19.12.2013 выявлены факты приемки и оплаты работ на общую сумму 17 530 595 руб., которые подрядчиком фактически выполнены не были.

По приговору Хабаровского гарнизонного военного суда от 03.11.2016 бывший начальник отделения капитального строительства тыла Восточного округа внутренних войск МВД России С. признан виновным в выше указанном обстоятельстве и осужден за халатность. Таким образом, командованию стало известно о надлежащем ответчике с 15.11.2016, то есть когда вышеуказанный приговор вступил в силу.

08.12.2016 представитель командующего Восточным округом Росгвардии отправил почтой России заявление в суд о привлечении С. к материальной ответственности, которое пришло в суд 22.12.2016.

Фактическое время обнаружения ущерба − в отсутствие данных о лице, его причинившем, и его виновности в содеянном − может не совпадать с днем, когда командование получит реальную возможность предъявить требование о возмещении ущерба, в том числе в судебном порядке, и, как следствие, не совпадать с днем обнаружения ущерба, с которого следует исчислять трехлетний срок давности.

Особое внимание стоит уделить научной статье В.М. Корякина, которая представляет собой научно-практический комментарий к Федеральному закону от 01.04.2020 № 81-ФЗ «О внесении изменений в статью 57.7 Федерального закона «О воинской обязанности и военной службе» и Федеральный закон «О материальной ответственности военнослужащих» которыми внесены значительные редакции в материальную ответственность военнослужащих. Дается прогностическая оценка данных изменений, предложены некоторые пути дальнейшего совершенствования института материальной ответственности военнослужащих [13].

Добровольческая армия России обеспечивается вооружением, экипировкой и спецтехникой и иными ресурсами государства также, как и контрактники с мобилизованными. Граждане, заключившие контракт о службе в добровольческих формированиях, совместно с контрактниками и мобилизованными выполняют боевые поручения, определенные Министерством обороны Российской Федерации исходя из задач, стоящих перед ВС РФ. В то же время на законодательном уровне до конца их статусы, а именно в части ответственности, не смотря на принятие изменений в п. 1 ст. 28 Федерального закона «О статусе военнослужащих», не приведены к идентичности, что приводит к необоснованному нарушению конституционных прав контрактников и мобилизованных.

В целях защиты прав государства, имущества, которым оно владеет, уравнивания в правах 12 сентября 2023 года депутаты Государственной думы Федерального собрания Российской Федерации (далее – Госдума) А.В. Картаполов, А.Л. Красов, В.И. Пискарев внесли на рассмотрение Госдумы в качестве законодательной инициативы проект федерального закона «О внесении изменений в Федеральный закон «О материальной ответственности военнослужащих», (на данный момент законопроект принят Госдумой в первом чтении), который предусматривает установление для добровольцев ответственности за утрату либо намеренное приведение в негодность выданных материальных средств и имущества [14]. Данный законопроект является оправданным, так как направлен на исполнение норм, принятых Федеральным законом от 04.11.2022 № 419-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации». До недавнего времени не было норм, касающихся добровольцев. С ноября 2022 года их положение определено, однако законодателем, в силу естественных причин, не проработаны некоторые важные вопросы. Добровольцы, участвующие в СВО, а также кон-

трактники и мобилизованные отражают массированные атаки врага, продвигаются по территории СВО, осуществляя наступательные действия, наносят поражения живой силе и технике врага, используя при этом вооружением и оборудованием, следовательно, добровольцы должны привлекаться к материальной ответственности наравне с остальными участниками СВО.

Основываясь на исследуемом, материальную ответственность мобилизованные и военнослужащие по контракту несут только за причиненный по их вине ущерб при исполнении, а за ущерб, причиненный не при исполнении обязанностей военной службы − гражданско-правовую ответственность. Законом запрещается привлечение к материальной ответственности за ущерб, причиненный вследствие исполнения обязательного приказа и др. Военнослужащие по контракту и мобилизованные привлекаются к материальной ответственности за утрату или намеренное приведение в негодность военных ресурсов, предоставленных для выполнения боевых задач, однако какая-либо материальная ответственность добровольцев за подобные действия, законом не предусмотрена. Учитывая происходящие в мире события законодательство Российской Федерации нуждается в изменениях, не обходит это и военное законодательство. Устранение пробелов, выработка новых, соответствующих реалиям современного мира норм, способствующих защите как прав, свобод, интересов граждан, так и интересов государства.

Список источников

1. Конституция Российской Федерации: принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020 и с учетом изменений на основе принятия Федерального конституционный закона от 04.10.2022 № 6-ФКЗ) // Официальны интернет-портал правовой информации. URL: http://pravo.gov.ru (Дата обращения: 21.10.2023).
2. Об установлении штатной численности Вооруженных Сил Российской Федерации: Указ Президента Российской Федерации от 1 декабря 2023 № 915 // Официальный интернет-портал правовой информации (pravo.gov.ru) 1 декабря 2023 г. № 0001202312010116.
3. О воинской обязанности и военной службе: федер. закон Рос. Федерации от 28 марта 1998 г. № 53-ФЗ (ред. от 04.08.2023) // принят Гос. Думой Федер. Собр. Рос. Федерации 6 марта 1998 г.: одобр. Советом Федерации Федер. Собр. Рос. Федерации 12 марта 1998 г. // Собр. законодательства Рос. Федерации. – 1998. – № 13. ст. 1475.
4. О статусе военнослужащих: федер. закон Рос. Федерации от 27 мая 1998 г. № 76-ФЗ (ред. от 24.07.2023): принят Гос. Думой Федер. Собр. Рос. Федерации 6 марта 1998 г.: одобр. Советом Федерации Федер. Собр. Рос. Федерации 12 марта 1998 г. // Собр. законодательства Рос. Федерации. – 1998. – № 22. ст. 2331.
5. Об объявлении частичной мобилизации в Российской Федерации: Указ Президента Российской Федерации от 21 сентября 2022 г. № 647 // Собр. законодательства Рос. Федерации. − 2022. − № 39 ст. 6590.
6. О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации: федер. закон Рос. Федерации от 4 ноября 2022 г. № 419-ФЗ: принят Гос. Думой Федер. Собр. Рос. Федерации 27 октября 2022 г.: одобр. Советом Федерации Федер. Собр. Рос. Федерации 2 ноября 2022 г. // Собр. законодательства Рос. Федерации. – 2022. – № 45, ст. 7664.
7. О статусе военнослужащих: федер. закон Рос. Федерации от 27 мая 1998 г. № 76-ФЗ (ред. от 14.07.2022, с изм. от 18.10.2022) (с изм. и доп., вступ. в силу с 25.07.2022): принят Гос. Думой Федер. Собр. Рос. Федерации 6 марта 1998 г.: одобр. Советом Федерации Федер. Собр. Рос. Федерации 12 марта 1998 г. // Собр. законодательства Рос. Федерации. – 1998. – № 22. ст. 2331. – Утратил силу.
8. Лиховидов К.С. Материальная ответственность военнослужащих: специальность 20.02.03: диссертация на соискание ученой степени кандидата юридических наук. – Москва, 1997. – 235 с. С. 11. URL: https://elibrary.ru/item.asp?id=15965091 (дата обращения: 05.12.2023). – Режим доступа: по подписке.
9. О практике применения судами законодательства о воинской обязанности, военной службе и

статусе военнослужащих: Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 29 мая 2014 г. № 8 (ред. от 28.06.2016): утв. Председатель Верховного Суда Российской Федерации В.М. Лебедевым // Рос. газ. № 124. − 2014. − 4 июня.

10. О материальной ответственности военнослужащих: федер. закон Рос. Федерации от 12 июля 1999 г. № 161-ФЗ (ред. от 08.06.2020): принят Гос. Думой Федер. Собр. Рос. Федерации 22 июня 1999 г.: одобр. Советом Федерации Федер. Собр. Рос. Федерации 25 июня 1999 г. // Собр. законодательства Рос. Федерации. – 1999. – № 29. ст. 3682.

11. Об утверждении общевоинских уставов Вооруженных Сил Российской Федерации (вместе с «Уставом внутренней службы Вооруженных Сил Российской Федерации», «Дисциплинарным уставом Вооруженных Сил Российской Федерации», «Уставом гарнизонной и караульной служб Вооруженных Сил Российской Федерации»): Указ Президента Российской Федерации от 10 ноября 2007 г. № 1495 (ред. от 31.07.2022) // Собр. законодательства Рос. Федерации. − 2007. − № 47 (1 ч.). ст. 5749.

12. Определение Судебной коллегии по делам военнослужащих Верховного Суда Российской Федерации № 205-КГ18-2: Обзор судебной практики Верховного Суда РФ № 2 (2018): утв. Президиумом Верховного Суда Российской Федерации от 4 июля 2018 г. // Бюллетень Верховного Суда РФ. − № 3, март 2019 (начало). − № 4, апрель 2019 (окончание).

13. Корякин В.М., Кириченко Н.С. Новации законодательного регулирования материальной ответственности военнослужащих // Право в Вооруженных Силах − Военно- правовое обозрение. − июнь 2020 г. − № 6. Информационно-правовой портал «ГАРАНТ.РУ». URL: https://base.garant.ru/77326968/ (дата обращения: 05.12.2023). − Режим доступа: по подписке.

14. О внесении изменений в Федеральный закон «О материальной ответственности военнослужащих»: Законопроект № 440006-8 (о материальной ответственности граждан, пребывающих в добровольческих формированиях): Депутаты Государственной Думы А.В. Картаполов, А.Л. Красов, В.И. Пискарев: 12 сентября 2023 г. зарегистрирован и направлен Председателю Государственной Думы: 31 октября 2023 г. принятие законопроекта в первом чтении. URL: https://sozd.duma.gov.ru/bill/440006-8 (дата обращения: 05.12.2023).

УДК 34

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ УЧАСТИЯ ПРОКУРОРА В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ

МОРОЗОВ АЛЕКСАНДР АЛЕКСЕЕВИЧ
курсант
Военного университета имени князя Александра Невского
Министерства обороны Российской Федерации

Научный руководитель: Феоктистова Ольга Юрьевна
к. ю. н., доцент
Военного университета имени князя Александра Невского
Министерства обороны Российской Федерации

Аннотация. В статье раскрываются особенности процессуальной роли прокурора в гражданском судопроизводстве. Анализируются формы участия прокурора в суде, выявляются пробелы и неточности в гражданском процессуальном законодательстве и в нормативных правовых актах, регулирующих деятельность прокуратуры, а также связанные с этим проблемы. Автор указывает на необходимость уточнения процессуальных норм, касающихся дачи заключения прокурором, подачи заявления прокурором для возбуждения производства по гражданскому делу, положения прокурора, круга лиц, в защиту прав которых прокурор может обратиться в суд с заявлением.
Ключевые слова. Гражданское судопроизводство, федеральный закон о прокуратуре, участие прокурора в суде, защита прав, свобод и законных интересов гражданина, состояние здоровья, заключение прокурора, заявление прокурора.

ACTUAL PROBLEMS OF THE PROSECUTOR'S PARTICIPATION IN THE CIVIL PROCESS

Morozov Aleksandr Alekseevich

Scientific adviser: Feoktistova Olga Yurievna

Abstract. The article reveals the peculiarities of the procedural role of the prosecutor in civil proceedings. The forms of participation of the prosecutor in court are analyzed, gaps and inaccuracies in civil procedural legislation and in normative legal acts regulating the activities of the prosecutor's office, as well as related problems are identified. The author points out the need to clarify the procedural rules concerning the prosecutor's opinion, the filing of an application by the prosecutor to initiate proceedings in a civil case, the position of the prosecutor, the circle of persons in whose protection the prosecutor can apply to the court.
Key words. Civil proceedings, the federal law on the prosecutor's office, the prosecutor's participation in court, the protection of the rights, freedoms and legitimate interests of a citizen, the state of health, the prosecutor's conclusion, the prosecutor's statement.

Прокуратура представляет собой единую федеральную централизованную систему органов, которые осуществляют от имени государства надзор за соблюдением положений Конституции Российской Федерации и исполнением законов Российской Федерации [1]. Законодательство России закрепляет, что прокуроры являются активными участниками в судебных заседаниях. Такое участие прокурора содержится и в гражданско-процессуальном законодательстве (ст. 34 ГПК РФ) [2]. В одном из прика-

зов Генеральной прокуратуры Российской Федерации содержится предписание об обеспечении во всех судебных инстанциях обязательного участия прокурора и даче им мотивированного заключения по делам, предусмотренным ч. 3 ст. 45 ГПК РФ, и в иных случаях, установленных федеральными законами [3]. Тем самым данный подзаконный акт во исполнение законов России конкретизирует и разъясняет, что прокурор осуществляет свои полномочия по надзору за соблюдением законности, а именно обеспечивает строгое соблюдение норм процессуального и материального права. Как известно, прокурор при выявлении нарушения закона, или для профилактики правонарушений, или для привлечения виновных к ответственности имеет право применять меры прокурорское реагирования, к которым относят протест, представление и предостережение, однако одной из наиболее эффективных форм реагирования является именно обращение в суд.

Оценка правовых норм гражданского процессуального законодательства и Федерального закона от 17.01.1992 № 2202-1 «О прокуратуре Российской Федерации», регламентирующих участия прокурора в рассмотрении дел судами, дает возможность выявить имеющиеся пробелы и неопределенности в законодательстве с целью его последующего изменения для соответствия основным принципам права.

Прокурор может участвовать в делах гражданского производства посредством осуществления двух форм:

1. Подача заявления в суд с просьбой о возбуждении производства по гражданскому делу с целью защиты прав, свобод и законных интересов других лиц (ч. 1 ст. 45 ГПК РФ);

2. Участие в уже начатом судебном процессе, возбужденном по инициативе других лиц, для дачи правового заключения делу (ч. 3 ст. 45 ГПК РФ).

В таком случае закон разрешает прокурору, реализовавшему одну из вышеуказанных форм, приносить жалобы на постановления по этому же гражданскому делу, в котором он принимал участие или мог принимать участие, в апелляционной, кассационной и надзорной инстанциях.

В п. 4 ст. 27 Федеральном законе от 17.01.1992 № 2202-1 «О прокуратуре Российской Федерации» указано, что основанием для обращения прокурора в суд с иском являются нарушения прав и свобод человека и гражданина, защищаемых в порядке гражданского судопроизводства, когда пострадавший по состоянию здоровья, возрасту или иным причинам не может лично отстаивать в суде свои права и свободы или когда нарушены права и свободы значительного числа граждан либо в силу иных обстоятельств нарушение приобрело особое общественное значение, прокурор предъявляет и поддерживает в суде иск в интересах пострадавших. Однако, в тоже время ГПК РФ закрепляет за прокурором право обращения в суд с заявлением в защиту прав, свобод и законных интересов граждан, неопределенного круга лиц или интересов Российской Федерации, субъектов Российской Федерации, муниципальных образований, но ничего не содержит об особом общественном значении дела, также, как и с заявление в защиту прав «значительного круга лиц» [4, С. 367].

Проанализировав вышеуказанные законодательные акты, видно, что законодатель использует в каждом их положении различные термины: «значительный круг лиц» и «неопределенный круг лиц». Различны он по ому, что под значительным понимается индивидуально определяемый круг лиц, а под неопределенным круг лиц, который невозможно персонализировать.

Прокурор имеет право обратиться в суд с заявлением только в случае, если лицо по состоянию здоровья, возрасту, недееспособности и иным уважительным причинам не может лично обратиться в суд. Поначалу кажется, что состояние здоровья и возраст лица сразу понятен и не требуется представления фактов, их удостоверяющих. Тем не менее, на практике весьма часто суды отказывают прокурорам в принятии заявления для возбуждения гражданского дела, ссылаясь на то, что предоставлены недостаточные доказательства того, что гражданин сам не в состоянии обратиться в суд по каким-либо значительным причинам.

В законодательстве России имеются критерии оценки состояния здоровья, однако они не содержаться в гражданском процессуальном законодательстве. Также не указывается в нем степень ухудшения состояния здоровья, позволяющая прокурору обратиться в суд. Из-за отсутствия подобных норм, тяжело расценивать какое-либо самочувствие гражданина как состояния здоровья, которое не позволяет ему самостоятельно обратиться в суд, и соответственно дает прокурору возможность принимать

участие в деле, одной из сторон в котором является такой гражданин.

Еще одним упущением законодателя является отсутствие четких пояснений по поводу уважительных причин, а также отсутствует содержание полного перечня. Представляется, что правоприменитель намеренно установил широкий круг причин, однако после многолетнего существования данной нормы и немалого количества судебной практики, свидетельствующей о различном толковании нормы, стоит пересмотреть положения и определить некие границы толкования понятия «уважительные причины» индивидуально для участия прокурора в гражданском судопроизводстве.

Также в законодательстве и судебной практике имеется некоторая неопределенность с инвалидностью гражданина. С одной стороны, опираясь на законодательство, ясно, что если у человека имеется подтверждённая, то есть установленная законом, инвалидность, то можно говорить о наличии нарушения его состояния здоровья. Кроме того, государство, признавая такие нарушения здоровья, примиает различные меры для большей защиты прав инвалидов, облегчения процесса защиты и другие меры во всех сферах жизни. С другой же стороны, некоторые суды, можно сказать, игнорируют общепринятое понимание инвалидности и не рассматривают ее как уважительную причину неспособности самостоятельного обращения в суд с иском, ссылаясь на то, что в нормах права предусмотрен способ подачи заявления через почту, то есть без осуществления физической нагрузки инвалидом. Отсутствие единого понимания и применения закона, более того, отсутствие самих четких норм является причинно-следственной связью ограничения заявителей в своих конституционных правах, хотя они принадлежат к той же категории лиц, по отношению к которым другие суды посчитали инвалидность уважительной причиной невозможности личного обращения.

Таким образом, существует некоторая неясность и противоречивость в положениях об участии прокурора в гражданском процессе. Имеется некоторая туманность при определении круга лиц, в защиту прав которых прокурор может обратиться с заявлением в суд для возбуждения гражданского дела.

Для решения выявленных проблем исследуемой темы выдвигаются следующие возможные варианты преобразования законодательства:

− пересмотреть положения ст. 45 ГПК РФ и добавить в нее выражения, более четко определяющие круг лиц, вместо которых прокурор может обратиться в суд для их защиты;

− принятие высшим судебным органом по гражданским делам судебных и нормативных актов, разъясняющих права прокурора на обращение в суд в защиту прав и свобод граждан, лишенных возможности самостоятельно обратиться в суд, устанавливающие правила для определения «иных уважительных причин» судом с целью исключения неправомерного отказа прокурору в принятии искового заявления и т.п.

Кроме участия в возбуждении гражданского дела, закон предусматривает участие прокурора также в уже начатом судебном процессе, возбужденном по инициативе других лиц, для дачи правового заключения по делу. Участвуя в процессе для дачи заключения, прокурор должен объективно оценивать представленные доказательства, обстоятельства дела и составить свое мнение в форме заключения по поводу наиболее правильного разрешения дела, с целью оказания содействия в осуществлении правосудия.

Определяя данную форму участия, законодатель также оставил некоторые пробелы в праве. Так, не закреплено на законодательном уровне определение понятия «заключение прокурора».

Заключение дается до завершения рассмотрения дела по существу, то есть до того, как суд вынесет решение. Заключение не является обязательным для судьи, который рассматривает дело. Оно исследуется и оценивается судом наравне с другими материалами дела. Однако на практике и в научной литературе до сих пор существует мнение, что участие прокурора для дачи заключения нарушается принцип независимости судебной власти путем оказания косвенного влияния на принятие судом решений или даже заменой функции суда.

В 2022 году были раздвинуты процессуальные возможности прокурора в гражданском процессе. Федеральным законом от 07.10.2022 № 387-ФЗ «О внесении изменений в статью 52 Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации и статью 45 Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации» введена ч. 4 ст. 45 ГПК РФ, где прокурору предоставлено правомочие по своей инициативе или инициативе суда вступить в дело, на любой стадии процесса для дачи заключения,

однако для таких дел был предусмотрен исчерпывающий перечень [5]. В силу недавних изменений имеется дефицит судебной практики и грамотных профессиональных комментариев, что затрудняет толкование и процессуальную реализацию данных изменений.

Прокурор может вмешаться в гражданский процесс для дачи заключения по своей инициативе или инициативе суда только в строго ограниченном законом круге дел (п. 1, 2, 3 ч. 4 ст. 45 ГПК РФ). В этих случаях прокурор является участником процесса с особыми полномочиями. Он дает свое заключение по делу в целях соблюдения принципов законности и справедливости в гражданском процессе и не является защитником ни одной из сторон гражданского судопроизводства, что не связывает его позицией истца или ответчика.

В отличие от отраслевого регулирования, закрепляющего указанное нововведение, ведомственное урегулирование данной дискуссионной части – не предусмотрено. Действующий Приказ Генеральной прокуратуры Российской Федерации от 11.01.2021 № 2 «Об обеспечении участия прокуроров в гражданском и административном судопроизводстве» не предусматривает и не разъясняет данных процессуально-правовых изменений.

Анализируя ст. 45 ГПК РФ, в которой закрепляются две формы участия прокурора в гражданском процессе, представляется возможным сделать вывод о том, что заключение может дать только тот прокурор, который вступил в дело, а не стал его инициатором, то есть один и тот же прокурор не может в одном деле осуществить все две формы участия.

Вышеуказанные проблемы можно преодолеть путем внесения дополнений и уточнений в гражданское процессуальное законодательство и в ФЗ № 2202-1 «О прокуратуре Российской Федерации»:

− закрепить понятие «заключение прокурора»;

− уточнить сущность заключения прокурора в целях устранения ситуаций, когда прокурор оказывает влияние на судей;

− добавить в ст. 45 ГПК РФ пункт, разъясняющий, что осуществление двух форм одним и тем же прокуроров в одном деле невозможно, то есть заключение может быть дано только тем прокурором, который вступают в процесс, а не тот, по инициативе которого возбуждается гражданское дело.

Процессуальное положение прокурора не тождественно процессуальному положению истца. В контексте усиления роли прокурора в гражданском судопроизводстве нарушается принцип равенства сторон и осуществления правосудия на основе состязательности. Так, ст. 34 ГПК РФ относит прокурора к лицам, участвующим в деле, но несмотря на это, в ч. 2 ст. 45 ГПК РФ указано, что прокурор пользуется всеми процессуальными правами и несет все процессуальные обязанности истца, за исключением права на заключение мирового соглашения и обязанности по уплате судебных расходов. Однако, в случае отказа прокурора от иска, поданного в защиту законных интересов другого лица, рассмотрение дела по существу продолжается, если это лицо или его законный представитель не заявит об отказе от иска. В свою очередь при отказе истца как участника судебного разбирательства от иска, суд прекращает производство по делу, если это не противоречит закону или не нарушает права и законные интересы других лиц.

Прокурор не может быть стороной в процессе, так как не имеет в деле материально-правовой заинтересованности и на него не распространяется сила судебного решения; к нему не может быть предъявлен встречный иск. Прокурор также не может быть и судебным представителем стороны или третьего лица. Представитель всегда выступает в защиту интересов представляемого, а прокурор, даже если он предъявляет иск в порядке ст. 45 ГПК РФ, выступает в защиту интересов закона и совершенно независим от того лица, в интересах которого подает заявление.

Таким образом, у прокурора и истца практически схоже правовое положение во время осуществления судопроизводства, но в то же время имеются существенные различия.

Из упомянутого выше можно сделать следующие выводы: для подъема продуктивности и производительности участия прокурора в гражданском процессе превыше всего надлежит проведение последующей модернизации законодательства, устанавливающего полномочия прокурора в гражданском судопроизводстве, а именно всех формах его участия в гражданском деле. Содействие прокурора в гражданском деле может помочь не только лучше выдвинуть исковые требования, но и будет является

некой гарантией неукоснительного соблюдения конституционных прав и свобод, материальных и процессуальных норм гражданского права. Не смотря на имеющиеся формулировки норм, стоит прийти к выводу, что все же законодательство должно содержать определенность прав и обязанностей лиц, участвующих в деле, а, соответственно, и четкую определенность в роли, порядке, основаниях участия прокурора в гражданском деле. Алогичность и путанность исследуемых правовых норм вносит лишние усложнения в деятельность как прокуроров, так и судов.

Список источников

1. О прокуратуре Российской Федерации: федер. закон Рос. Федерации от 17 января 1992 г. № 2202-1 (ред. от 24.07.2023) // Собр. законодательства Рос. Федерации. – 1995. – № 47, ст. 4472.
2. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14 ноября 2002 г. № 138-ФЗ (ред. от 24.06.2023, с изм. от 20.07.2023): принят Гос. Думой Федер. Собр. Рос. Федерации 23 октября 2002 г.: одобр. Советом Федерации Федер. Собр. Рос. Федерации 30 октября 2002 г.: ввод. Федер. законом Рос. Федерации от 14 ноября 2002 № 137-ФЗ // Собр. законодательства Рос. Федерации. – 2002. – № 46, ст. 4532.
3. Об обеспечении участия прокуроров в гражданском и административном судопроизводстве: приказ Генеральной прокуратуры Российской Федерации от 11 января 2021 г. № 2 (ред. от 19.10.2022): утв. Генеральным прокурором Российской Федерации И.В. Красновым // Законность. № 2. 2021.
4. Попова А.А. Актуальные проблемы участия прокурора в гражданском процессе / А.А. Попова, М.А. Тесля // Молодой ученый. − 2022. − № 20 (415). − С. 365-368. URL: https://moluch.ru/archive/415/91739/ (дата обращения: 06.12.2023).
5. О внесении изменений в статью 52 Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации и статью 45 Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации: федер. закон Рос. Федерации от 7 октября 2022 г. № 387-ФЗ: принят Гос. Думой Федер. Собр. Рос. Федерации 28 сентября 2022 г.: одобр. Советом Федерации Федер. Собр. Рос. Федерации 4 октября 2022 г. // Собр. законодательства Рос. Федерации. – 2022. – № 41, ст. 6949.

НАУЧНОЕ ИЗДАНИЕ

СОВРЕМЕННАЯ РОССИЙСКАЯ НАУКА: АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ, ДОСТИЖЕНИЯ И ИННОВАЦИИ

Сборник статей
Всероссийской научно-практической конференции
г. Пенза, 12 декабря 2023 г.
Под общей редакцией
кандидата экономических наук Г.Ю. Гуляева

Подписано в печать 13.12.2023.
Формат 60×84 1/16. Усл. печ. л. 15,3

МЦНС «Наука и Просвещение»
440062, г. Пенза, Проспект Строителей д. 88, оф. 10
www.naukaip.ru

16+

Уважаемые коллеги!

Приглашаем Вас принять участие в Международных научно-практических конференциях!

Дата	Название конференции	Услуга	Шифр
10 января	XV Международная научно-практическая конференция **АКТУАЛЬНЫЕ НАУЧНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ**	120 руб. за 1 стр.	МК-1907
10 января	II Международная научно-практическая конференция **НОВОСТИ НАУКИ**	120 руб. за 1 стр.	МК-1908
12 января	XX Международная научно-практическая конференция **НАУКА, ОБРАЗОВАНИЕ, ИННОВАЦИИ: АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ И СОВРЕМЕННЫЕ АСПЕКТЫ**	120 руб. за 1 стр.	МК-1909
12 января	XIX Международная научно-практическая конференция **СТУДЕНЧЕСКИЕ НАУЧНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ**	120 руб. за 1 стр.	МК-1910
15 января	X Международная научно-практическая конференция **АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ОБЩЕСТВА, НАУКИ И ОБРАЗОВАНИЯ**	120 руб. за 1 стр.	МК-1911
15 января	XXVI Международная научно-практическая конференция **НАУЧНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ МОЛОДЫХ УЧЁНЫХ**	120 руб. за 1 стр.	МК-1912
15 января	XVIII Международная научно-практическая конференция **ЭКОНОМИКА И СОВРЕМЕННЫЙ МЕНЕДЖМЕНТ: ТЕОРИЯ, МЕТОДОЛОГИЯ, ПРАКТИКА**	120 руб. за 1 стр.	МК-1913
15 января	XXI Международная научно-практическая конференция **ПЕДАГОГИКА И СОВРЕМЕННОЕ ОБРАЗОВАНИЕ: ТРАДИЦИИ, ОПЫТ И ИННОВАЦИИ**	120 руб. за 1 стр.	МК-1914
15 января	Международная научно-практическая конференция **ЮРИСПРУДЕНЦИЯ И СОВРЕМЕННАЯ ПРАВОВАЯ СИСТЕМА: АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ, ДОСТИЖЕНИЯ И ИННОВАЦИИ**	120 руб. за 1 стр.	МК-1915
17 января	X Международная научно-практическая конференция **СТУДЕНЧЕСКИЙ НАУЧНЫЙ ФОРУМ 2024**	120 руб. за 1 стр.	МК-1916
17 января	Международная научно-практическая конференция **СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ ОБЩЕСТВА, НАУКИ И ОБРАЗОВАНИЯ: ОТ ТЕОРИИ К ПРАКТИКЕ**	120 руб. за 1 стр.	МК-1917
20 января	XXXV Международная научно-практическая конференция **АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ СОВРЕМЕННОЙ НАУКИ И ОБРАЗОВАНИЯ**	120 руб. за 1 стр.	МК-1918
20 января	III Международная научно-практическая конференция **ИННОВАЦИОННЫЕ НАУЧНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ**	120 руб. за 1 стр.	МК-1919
23 января	V Международная научно-практическая конференция **МОЛОДОЙ УЧЁНЫЙ**	120 руб. за 1 стр.	МК-1920
23 января	Международная научно-практическая конференция **НАУКА И ИННОВАЦИИ: АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ТЕОРИИ И ПРАКТИКИ**	120 руб. за 1 стр.	МК-1921
25 января	Международная научно-практическая конференция **АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ НАУКИ 2024**	120 руб. за 1 стр.	МК-1922
25 января	Международная научно-практическая конференция **СОВРЕМЕННЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ И ТРЕНДЫ В НАУКЕ**	120 руб. за 1 стр.	МК-1923

www.naukaip.ru