

**МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЦЕНТР НАУЧНОГО СОТРУДНИЧЕСТВА  
«НАУКА И ПРОСВЕЩЕНИЕ»**



# **ЭКОНОМИКА, ФИНАНСЫ И УПРАВЛЕНИЕ:**

**АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ТЕОРИИ И ПРАКТИКИ**

**СБОРНИК СТАТЕЙ III МЕЖДУНАРОДНОЙ НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКОЙ КОНФЕРЕНЦИИ,  
СОСТОЯВШЕЙСЯ 25 МАЯ 2023 Г. В Г. ПЕНЗА**

**ПЕНЗА  
МЦНС «НАУКА И ПРОСВЕЩЕНИЕ»  
2023**

УДК 001.1  
ББК 60  
Э40

Ответственный редактор:  
Гуляев Герман Юрьевич, кандидат экономических наук

Э40

**ЭКОНОМИКА, ФИНАНСЫ И УПРАВЛЕНИЕ: АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ТЕОРИИ И ПРАКТИКИ:** сборник статей III Международной научно-практической конференции. – Пенза: МЦНС «Наука и Просвещение». – 2023. – 170 с.

ISBN 978-5-00173-847-3

Настоящий сборник составлен по материалам III Международной научно-практической конференции **«ЭКОНОМИКА, ФИНАНСЫ И УПРАВЛЕНИЕ: АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ТЕОРИИ И ПРАКТИКИ»**, состоявшейся 25 мая 2023 г. в г. Пенза. В сборнике научных трудов рассматриваются современные проблемы науки и практики применения результатов научных исследований.

Сборник предназначен для научных работников, преподавателей, аспирантов, магистрантов, студентов с целью использования в научной работе и учебной деятельности.

Ответственность за аутентичность и точность цитат, имен, названий и иных сведений, а также за соблюдение законодательства об интеллектуальной собственности несут авторы публикуемых материалов.

Полные тексты статей в открытом доступе размещены в Научной электронной библиотеке **Elibrary.ru** в соответствии с Договором №1096-04/2016К от 26.04.2016 г.

УДК 001.1  
ББК 60

© МЦНС «Наука и Просвещение» (ИП Гуляев Г.Ю.), 2023  
© Коллектив авторов, 2023

ISBN 978-5-00173-847-3

### Ответственный редактор:

Гуляев Герман Юрьевич – кандидат экономических наук

### *Состав редакционной коллегии и организационного комитета:*

**Агаркова Любовь Васильевна** – доктор экономических наук, профессор  
**Ананченко Игорь Викторович** – кандидат технических наук, доцент  
**Антипов Александр Геннадьевич** – доктор филологических наук, профессор  
**Бабанова Юлия Владимировна** – доктор экономических наук, доцент  
**Багамаев Багам Манапович** – доктор ветеринарных наук, профессор  
**Баженова Ольга Прокопьевна** – доктор биологических наук, профессор  
**Боярский Леонид Александрович** – доктор физико-математических наук  
**Бузни Артемий Николаевич** – доктор экономических наук, профессор  
**Буров Александр Эдуардович** – доктор педагогических наук, доцент  
**Васильев Сергей Иванович** – кандидат технических наук, профессор  
**Власова Анна Владимировна** – доктор исторических наук, доцент  
**Гетманская Елена Валентиновна** – доктор педагогических наук, профессор  
**Грицай Людмила Александровна** – кандидат педагогических наук, доцент  
**Давлетшин Рашит Ахметович** – доктор медицинских наук, профессор  
**Иванова Ирина Викторовна** – кандидат психологических наук  
**Иглин Алексей Владимирович** – кандидат юридических наук, доцент  
**Ильин Сергей Юрьевич** – кандидат экономических наук, доцент  
**Искандарова Гульнара Рифовна** – доктор филологических наук, доцент  
**Казданиян Сусанна Шалвовна** – кандидат психологических наук, доцент  
**Качалова Людмила Павловна** – доктор педагогических наук, профессор  
**Кожалиева Чинара Бакаевна** – кандидат психологических наук

**Колесников Геннадий Николаевич** – доктор технических наук, профессор  
**Корнев Вячеслав Вячеславович** – доктор философских наук, профессор  
**Кремнева Татьяна Леонидовна** – доктор педагогических наук, профессор  
**Крылова Мария Николаевна** – кандидат филологических наук, профессор  
**Кунц Елена Владимировна** – доктор юридических наук, профессор  
**Курленя Михаил Владимирович** – доктор технических наук, профессор  
**Малкоч Виталий Анатольевич** – доктор искусствоведческих наук  
**Малова Ирина Викторовна** – кандидат экономических наук, доцент  
**Месеняшина Людмила Александровна** – доктор педагогических наук, профессор  
**Некрасов Станислав Николаевич** – доктор философских наук, профессор  
**Непомнящий Олег Владимирович** – кандидат технических наук, доцент  
**Оробец Владимир Александрович** – доктор ветеринарных наук, профессор  
**Попова Ирина Витальевна** – доктор экономических наук, доцент  
**Пырков Вячеслав Евгеньевич** – кандидат педагогических наук, доцент  
**Рукавишников Виктор Степанович** – доктор медицинских наук, профессор  
**Семенова Лидия Эдуардовна** – доктор психологических наук, доцент  
**Удут Владимир Васильевич** – доктор медицинских наук, профессор  
**Фионова Людмила Римовна** – доктор технических наук, профессор  
**Чистов Владимир Владимирович** – кандидат психологических наук, доцент  
**Швец Ирина Михайловна** – доктор педагогических наук, профессор  
**Юрова Ксения Игоревна** – кандидат исторических наук

# СОДЕРЖАНИЕ

<b>ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ТЕОРИЯ</b> .....	8
ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ТЕОРИЯ В НОВОЙ РЕАЛЬНОСТИ АРАБОВ ОСМАН МАГОМЕДОВИЧ, ГАДИМОВ НИДЖАТ НАМИГ ОГЛЫ.....	9
<b>МЕНЕДЖМЕНТ</b> .....	12
ГЕНДЕРНАЯ ПОЛИТИКА В КАЗАХСТАНЕ: СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ МУСАБАЕВА ЗАУЗАТ .....	13
КУЛЬТУРНО-ИСТОРИЧЕСКИЙ И ПРИРОДНЫЙ ПОТЕНЦИАЛ РАЗВИТИЯ ТУРИЗМА В РЕГИОНЕ МУСАБАЕВА ЗАУЗАТ .....	17
ВЫБОР ЛОГИСТИЧЕСКОЙ СТРАТЕГИИ РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ АПК ТОД НАТАЛЬЯ АЛЕКСАНДРОВНА.....	20
ОСНОВНЫЕ НАУЧНЫЕ ШКОЛЫ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ И ЕГО ТРУДОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ МУРЗИН АЛЕКСЕЙ ВАЛЕРЬЕВИЧ .....	23
<b>ФИНАНСЫ, ДЕНЕЖНОЕ ОБРАЩЕНИЕ И КРЕДИТ</b> .....	27
ФИНАНСЫ ДОМАШНИХ ХОЗЯЙСТВ В СИСТЕМЕ ФИНАНСОВЫХ ОТНОШЕНИЙ МУРЗИНА ПОЛИНА СЕРГЕЕВНА.....	28
ФИНАНСОВАЯ ГРАМОТНОСТЬ В РОССИИ СПЕВЧУК ЕКАТЕРИНА АРТЕМОВНА.....	33
РАЗВИТИЕ ФОНДОВОГО РЫНКА В РОССИИ И ЗА РУБЕЖОМ КОРОБКОВА ЮЛИЯ ЮРЬЕВНА, УСМАНОВА ЮЛИЯ ДИМОВНА .....	36
АНАЛИЗ СОВРЕМЕННОГО СОСТОЯНИЯ И ТЕНДЕНЦИЙ РАЗВИТИЯ РЫНКА ЦЕННЫХ БУМАГ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ ВАЛИУЛИНА АЛИНА ДМИТРИЕВНА.....	40
ОСОБЕННОСТИ МЕХАНИЗМА КРЕДИТОВАНИЯ В РЕГИОНАЛЬНОМ КОММЕРЧЕСКОМ БАНКЕ МОЖАНОВА ИРИНА ИВАНОВНА.....	44
<b>БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ, АНАЛИЗ И АУДИТ</b> .....	49
МЕТОДИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ВЕДЕНИЯ УЧЕТА И НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ МАЛОГО БИЗНЕСА МАТИЕНКО ЯРОСЛАВА АНДРЕЕВНА.....	50
ИНФЛЯЦИЯ: ПОНЯТИЕ И ВЛИЯНИЕ НА ФИНАНСОВЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ КОМПАНИИ БУРМАК ИРИНА АНДРЕЕВНА .....	53

ОСОБЕННОСТИ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ОЛИГОПОЛИИ НА РЫНКАХ МОБИЛЬНОЙ СВЯЗИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ ТРЕТЬЯКОВ ИВАН КОНСТАНТИНОВИЧ .....	58
СРАВНЕНИЕ БУХГАЛТЕРСКОГО И НАЛОГОВОГО УЧЕТА ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ КОВАЛЬ ЯРОСЛАВ АЛЬБЕРТОВИЧ .....	62
<b>НАЛОГИ И НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ</b> .....	66
ПРОГРЕССИВНОЕ НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ: АНАЛИЗ ОСОБЕННОСТЕЙ И ВОЗМОЖНОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ В РОССИИ САМОФАЛОВА МАРИНА АНДРЕЕВНА .....	67
УПРОЩЕННАЯ СИСТЕМА НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ МИЩЕРЯКОВА С.М. ....	70
<b>МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА И МЕЖДУНАРОДНЫЕ ОТНОШЕНИЯ</b> .....	74
ПОЗИЦИЯ СТРАН «ГЛОБАЛЬНОГО ЮГА» В УСЛОВИЯХ ФОРМИРОВАНИЯ МНОГОПОЛЯРНОГО МИРОУСТРОЙСТВА АФАНАСЬЕВ ДАНИИЛ АЛЕКСЕЕВИЧ .....	75
КТО СТОИТ ЗА ВЗРЫВАМИ НА ГАЗОПРОВОДАХ «СЕВЕРНЫЙ ПОТОК» И «СЕВЕРНЫЙ ПОТОК-2»? МИНОР ЭРИКА ЭДУАРДОВНА .....	79
CONTRADICTIONS IN APPROACHES TO ECONOMIC DIPLOMACY IN THE MAGHREB COUNTRIES AND THE EU СЕКАЧЕВА АЛЛА БОРИСОВНА .....	83
СУЩНОСТЬ И СТРУКТУРА СОБСТВЕННОГО КАПИТАЛА В СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКЕ ДМИТРИЕВА ИРИНА МИХАЙЛОВНА .....	86
<b>РЕГИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА</b> .....	91
АНАЛИЗ ВЗАИМОСВЯЗИ БЕЗРАБОТИЦЫ И УРОВНЯ РАЗВИТИЯ КУРСКОЙ ОБЛАСТИ ЯМЩИНСКАЯ ВЕРОНИКА СЕРГЕЕВНА, ОСИНЕВИЧ ЛЮДМИЛА МИХАЙЛОВНА .....	92
ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ЛЕГКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ В СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ ОПОЛЕВА ЛЮБОВЬ РОМАНОВНА .....	96
<b>ЭКОНОМИКА ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА</b> .....	100
СОВРЕМЕННЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ОПТИМИЗАЦИИ РЕСУРСНОГО ПОТЕНЦИАЛА ПРЕДПРИЯТИЯ ЛОПАТИН ИВАН АНДРЕЕВИЧ .....	101
ЭКОНОМИКА МИКРОПРЕДПРИЯТИЯ НА ПРИМЕРЕ ООО «ЭМ-ТОРГ» ЕРМОЛЕНКО О. Д., КИПКАЙЛОВ В.С. ....	104

<b>СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ</b> .....	107
АНАЛИЗ КОНСОЛИДИРОВАННОГО БЮДЖЕТА ГОРОДОВ ФЕДЕРАЛЬНОГО ЗНАЧЕНИЯ (НА ПРИМЕРЕ БЮДЖЕТА МОСКВЫ) ШУТОВА ЕЛИЗАВЕТА АЛЕКСЕЕВНА .....	108
<b>ИННОВАЦИИ И ИННОВАЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ</b> .....	111
ЭКОЛОГИЧЕСКИЕ ИННОВАЦИИ В «ЗЕЛЁНОЙ» ЭКОНОМИКЕ КУЗНЕЦОВА ЕЛИЗАВЕТА ВИКТОРОВНА .....	112
ИННОВАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ УПРАВЛЕНИЯ И ИХ ПРИМЕНЕНИЕ В РЕСПУБЛИКЕ КРЫМ ЛАПУШКИНА МАРИЯ АЛЕКСАНДРОВНА .....	116
<b>ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ</b> .....	119
РОЛЬ БУХГАЛТЕРСКОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ В ОБЕСПЕЧЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ ГУРНИНА ДАРЬЯ АЛЕКСАНДРОВНА, АСТАЕВА ВАЛЕРИЯ ЮРЬЕВНА .....	120
ПРОТИВОДЕЙСТВИЕ КИБЕРПРЕСТУПНОСТИ КАК ФАКТОР ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ГОСУДАРСТВА МИТЯШИН ИГОРЬ ВАЛЕРЬЕВИЧ .....	124
<b>МАТЕМАТИЧЕСКИЕ И ИНФОРМАЦИОННЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ В ЭКОНОМИКЕ</b> .....	128
АЛГОРИТМ ПРОВЕДЕНИЯ R/S-АНАЛИЗА И ИНТЕРПРЕТАЦИЯ ЕГО РЕЗУЛЬТАТОВ ЮСИФОВ САНАН ИЛЬГАР ОГЛЫ .....	129
<b>АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ЭКОНОМИКИ</b> .....	134
ТЕХНИКО-ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ БУРЕНИЯ НЕФТЕГАЗОВЫХ СКВАЖИН В УСЛОВИЯХ ВЕЧНОЙ МЕРЗЛОТЫ МОЛЧАНОВА АНАСТАСИЯ РОМАНОВНА .....	135
ПРЕОДОЛЕНИЕ ПРЕГРАД: ПОДДЕРЖКА МОЛОДЫХ ИНВАЛИДОВ В ТРУДОУСТРОЙСТВЕ ПОПОВА ЕКАТЕРИНА АНТОНОВНА .....	138
ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТИВНОСТИ ИСТОЧНИКОВ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА И ОСВЕРШЕНСТВОВАНИЕ БЮДЖЕТНЫХ ОТНОШЕНИЙ В РФ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ ГОРБУШИНА ДАРЬЯ СЕРГЕЕВНА .....	141
АНАЛИЗ ИСПОЛНЕНИЯ БЮДЖЕТА МОСКОВСКОЙ ОБЛАСТИ ПЕРСИДСКАЯ МАРИНА АНДРЕЕВНА .....	146
IS IT WORTH TO STRENGTHEN THE RUBLE? GAKALO ALEXEY ALEXANDROVICH, MOROZ NIKITA YURIEVICH .....	151
«ЗЕЛЕНАЯ» ЭКОНОМИКА: НЕОБХОДИМОСТЬ, ПЕРСПЕКТИВЫ И ПРОБЛЕМЫ ИМАНОВА ГЮЛЬНАРА АРИФ КЫЗЫ .....	153

ФИНАНСЫ КОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ ТЕЛЕКОММУНИКАЦИОННОЙ СФЕРЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ ИХ РАЗВИТИЯ КАЛИНИНА АННА ВАДИМОВНА.....	158
ФИНАНСОВАЯ ГРАМОТНОСТЬ В ЦИФРОВОМ ПРОСТРАНСТВЕ: ПЕРСПЕКТИВЫ И ПРОБЛЕМЫ ЦВЕТКОВА АНЖЕЛИКА АНДРЕЕВНА, ЕЖАТНОВА ДАРЬЯ ГЕННАДЬЕВНА, ДЕГУТИС АННА ИЛЬИНИЧНА, ПРИХОЖАЯ СОФИЯ ГРИГОРЬЕВНА.....	163
ФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ ПОДДЕРЖКИ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА МАТВЕЙЧИК ПОЛИНА ДЕНИСОВНА.....	166

# ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ТЕОРИЯ



УДК 33

# ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ТЕОРИЯ В НОВОЙ РЕАЛЬНОСТИ

**АРАБОВ ОСМАН МАГОМЕДОВИЧ,  
ГАДИМОВ НИДЖАТ НАМИГ ОГЛЫ**

студенты

Российский экономический университет им. Г. В. Плеханова

*Научный руководитель: Амирова Н.Р.*

*к.э.н. доцент*

*Кафедра политической экономики и истории экономической науки*

*Российский экономический университет им. Г. В. Плеханова*

**Аннотация:** цель исследования – выявить слабые места современной экономической науки, проблемы её взаимодействия с хозяйственной практикой. Анализируется экономическая теория в разрезе исторического развития, что позволяет выявить тенденции в её формировании и показать роль и влияние на новую реальность.

**Ключевые слова:** методология, постиндустриальная эпоха, динамика, модель, тенденции, новая реальность, экономическая теория, рыночные процессы.

## ECONOMIC THEORY IN THE NEW REALITY

**Arabov Osman Magomedovich,  
Gadimov Nijat Namig ogly**

*Scientific adviser: Amirova N.R.*

**Annotation:** The purpose of the study is to identify the weaknesses of modern economic science, the problems of its interaction with practice. The economic theory is analyzed in the context of historical evolution, which makes it possible to identify trends in its formation and show its role and influence on the new reality.

**Key words:** methodology, post-industrial era, dynamics, model, trends, new reality, economic theory, market processes.

Вся история экономической теории характеризуется постоянным выявлением тенденций развития хозяйствования и преодолением поставленных экономикой вызовов. Постоянное усложнение процессов и явлений влечет за собой трансформацию самой науки. В развитии социальных наук время от времени складываются условия, при которых потоки новых фактов общественно-хозяйственной жизни не находят объяснения в рамках существующей теории. Задачи, которые при этом пытается ставить общество, привлекая возможности теории, не находят своего решения, во многом потому, что они ставятся некорректно – положения существующей теории, которые применяются для их постановки, уже не соответствуют реальности. Чем динамичнее и глубже трансформации, происходящие в экономике и обществе, тем выше потребность в адекватном преобразовании соответствующей теории, позволяющем ей выйти на рубежи, достаточные для объяснения вновь поступающих опытных данных и корректной постановки назревших практических задач.

Однако в современной фазе развития общества сложились условия, когда экономическая теория

не способна дать решения прикладных задач. Экономические потрясения 2008 года, следовавшая за ними длительная рецессия, а также пандемия коронавируса ясно дали понять о несостоятельности нынешних научных методов в ликвидации кризисных ситуаций. Глобальный экономический спад, вызванный последствиями Covid-19, характеризуется высокими темпами инфляции, ужесточением финансовых условий на рынках капитала, чрезмерным ужесточением денежно-кредитной политики, энергетическим кризисом и нарушением цепочек торговых поставок. Всё это несёт в себе существенные угрозы в долгосрочной перспективе. Стремительно меняющиеся потребности общества показывают назревшую необходимость в переходе экономической теории на новый уровень развития.

Постиндустриальная эпоха обуславливает серьезные преобразования в рыночных процессах. Как мы знаем, основные парадигмы экономической теории появились в доиндустриальный и индустриальный периоды. Анализируя эти временные периоды, можно заметить, что в постиндустриальную эпоху выросло количество факторов, которые оказывают влияние на развитие экономики, следовательно, возросла динамичность изменения значений влияющих факторов, на которые экономическая теория не всегда готова оперативно реагировать.

В современных условиях роста экономической динамичности возрастают проблемы в оценке роли некогда стабильных позиций экономических агентов. В доиндустриальной и индустриальной эпохе для их описания и оценки использовались методы из экономической теории, а в постиндустриальный период сделать это становится проблематично.

Также в информационный период в экономике происходит переход от производства материальной продукции к нематериальным. Если в индустриальную эпоху соотношение товаров и услуг составляло 80% на 20%, то в постиндустриальный период стало 20% на 80%. Результатом этой трансформации является то, что ввиду преобладания услуг в качестве товара, сокращается возможность объективного оценивания качества благ по отношению к цене ввиду неосвязаемости свойств некоторых из них.

Еще одной проблемой современной экономической теории являются её методы исследования. Современная экономическая наука изобилует моделями, учениями и теориями, которых с каждым десятилетием становится всё больше. Главная уязвимость столь большого спектра мнений заключается в невозможности выработки универсального экономического знания. Также подавляющая часть накопленных экономических формаций характеризуются отказом от институционального подхода в пользу экономико-математических моделей. Экономический плюрализм приводит к усложнению объектов исследования, то есть сложности в обнаружении явлений и объяснении их законов. При этом возникает большое количество неточностей. Из этого факта проистекает проблема ограниченности используемых экономических моделей. Теории, основывающиеся на моделях и их анализе, рассматривают гипотетические ситуации, которых в реальном мире никогда не происходило, при этом подобные модели характеризуются статичностью. Данная тенденция была озвучена ведущими учеными-экономистами еще 50 лет назад, однако число моделей продолжает стремительно возрастать.

Также стоит упомянуть и об идеологическом аспекте, характеризующемся в отказе от поиска противоречий в собственных теориях или пренебрежением существенных деталей. Такие противоречия зачастую появляются из-за внедрения экономистами в научные парадигмы “очевидных” аксиом, которые зачастую основываются лишь на убеждениях, и не подкрепляются логическими суждениями, тем самым игнорируется диалектический метод. Примером является заикленность ученых на улучшении современной модели капитализма без четкого анализа её перспективности. Экономисты сами создают себе рамки, основываясь на субъективных суждениях, неосознанно отвергая научный подход.

Стремление включить всё многообразие нынешних экономических процессов, учесть в анализе явлений новые проблемы современного постиндустриального общества, и при этом сохранить ту экономическую структуру, принципы, которые формировались много лет назад, исходит от людей, не учитывающих нынешнюю экономическую ситуацию. Многочисленные кризисы последних лет ясно демонстрируют несостоятельность старых догм в новой реальности. Для решения проблем экономической теории в первую очередь необходимо рассматривать экономику как нестабильный динамический процесс, подверженный влиянию множества факторов. Такой подход подразумевает отказ от статических

экономических моделей как приоритетного метода анализа и создание актуального “широкого” подхода к рассмотрению проблем. Новая модель позволит сосредоточиться на исследовании реальных закономерностей и прослеживании меняющейся структуры. Данное направление моделирования было основано Д. Фостером и называется “Системная динамика”.

Вторая возможность преодолеть разрыв между экономической теорией и практикой, возникающий в новой реальности, заключается в следующем: нужно обратиться к истокам этой теории и переосмыслить её под современные условия. Благодаря этому с одной стороны экономическая теория сможет избавиться от того, что уже устарело со временем, а с другой стороны сможет наполниться новыми предметными областями, включить в свой научный оборот новые понятия, концептуальные представления, противоречия, отражающие реалии современной практики.

Третья возможность состоит в формировании направлений теоретического анализа, ранее не существовавших, но востребованных новой реальностью. Поскольку практика новой реальности остро нуждается в креативном потенциале, необходимом для решения множества сложных проблем, в пространстве исследований экономической теории должно появиться новое направление, связанное с разработкой группы задач оценки предпосылок, обеспечения становления и развития указанного потенциала.

Четвертая возможность заключается в углубленном исследовании опыта применения эффектов глубоких технологических сдвигов и связанных с ними социально-экономических преобразований. Это позволит дать точную общественную оценку созидательного потенциала, которым обладают результаты таких сдвигов, а также корректно определить способ его реализации в решении практических задач новой реальности.

Также при разработке новых подходов следует отказаться от идеологической составляющей, сосредоточившись на объектах исследования. Нейтральность позволит сосредоточиться на взаимосвязях и процессах, отделив их от ожидаемых выводов, что позволит добиться объективности. Суждения оценочного характера в свою очередь должны быть четко сформулированы согласно принципу ценности Мюрдаля, а ценности научного познания должны быть всеобщими. Такие меры позволят избавить экономическую сферу от ангажированности и лоббизма, что поспособствует конструктивному подходу в решении экономических задач.

Разрыв между экономической теорией и практикой в условиях новой реальности связан с установлением особого цикла развития. В составе такого цикла две противоположные фазы, последовательно сменяющие друг друга: первая – фаза осуществления интенсивных преобразований, в рамках которой накапливаются нерешенные социально-экономические проблемы; вторая – фаза, наступающая после перехода порога меры в накоплении указанных проблем и попадания системы общества в точку бифуркации, в которой предельно остро выражена необходимость разрешения этих проблем. Вторая фаза, формирующая условия перехода к следующему циклу, представленному новым качеством экономического роста, получила название новой реальности.

## Список источников

1. Ермоленко А. А., Наумов С. В. Новая реальность: преодоление разрыва между экономической теорией и практикой // Известия Юго-Западного государственного университета. Серия: Экономика. Социология. Менеджмент. 2020. Т. 10, № 6. С. 109–123.
2. Тебекин А.В. Современные проблемы развития экономической теории // Вестник Тверского государственного университета. Серия: Экономика и управление. 2019. №1. С. 264–266.
3. Кумехов К.К., Кумехова А.К. О проблемах и направлениях дальнейшего развития экономической теории // Проблемы. Поиск. Решения 20 (209), 2013. с. 47-56
4. Репин С.С. Основные проблемы экономической теории современного этапа развития. Ученые записки Российской академии предпринимательства. 2021;20(2):83-88.
5. Лемещенко П.С. Институт идеологии в экономике: историко-теоретический контекст // OIKONOMOS. 2016, No 3. с. 17-39.

# МЕНЕДЖМЕНТ

УДК 396.66.94

# ГЕНДЕРНАЯ ПОЛИТИКА В КАЗАХСТАНЕ: СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ

**МУСАБАЕВА ЗАУЗАТ**магистр экономических наук, старший преподаватель  
Таразский региональный университет им.М.Х.Дулати

**Аннотация:** в этой статье рассматривается роль гендерного равенства, которое включено в основные индексы развития, которые сегодня являются эффективным инструментом измерения глобального прогресса.

Важным аспектом является равный доступ женщин и мужчин к ресурсам и благам, независимо от пола, при выполнении социальных функций.

**Ключевые слова:** гендерная политика, равенство, уровень занятости женщин, социальные (гендерные) бюджеты.

## GENDER POLICY IN KAZAKHSTAN: STATUS AND PROSPECTS

**Mussabayeva Zauzat**

**Abstract:** This article examines the role of gender equality, which is integrated into the key Development Indices, which are currently an effective tool for assessing progress in the world.

An important aspect is equal access for women and men to resources and benefits, regardless of gender, when performing social functions.

**Key words:** gender policy, equality, women's employment level, social (gender) budgets.

Глобальный дискурс о гендерном равенстве продолжает укреплять свои позиции. В современных условиях достижение равенства прав, выгод, обязанностей и возможностей мужчин и женщин во всех сферах жизни общества наряду с ликвидацией всех форм и проявлений дискриминации по признаку пола имеет важное значение для достижения целей в области устойчивого развития.

Международное сообщество признает роль гендерного равенства в политической повестке дня стран. Гендерное равенство включено в основные индексы развития, которые сегодня являются эффективным инструментом измерения прогресса в мире: Индекс человеческого развития, Индекс гендерного развития, Индекс гендерного неравенства, гендерный индекс ЦУР, Индекс социальных институтов и гендер, индекс гендерного разрыва и т. Д. Об этом свидетельствует статус организаций, которые заявляют о важности гендерного равенства, таких как Организация Объединенных Наций, ОЭСР, ВЭФ, Всемирный банк и т. д.

За годы независимости Казахстан добился определенного прогресса в реализации гендерной политики. Ключевые международные страны также ратифицировала основные международные документы. Казахстан тесно сотрудничает с рядом международных организаций, таких как ЮНИФЕМ, ОБСЕ, Международная организация по миграции (МОМ), USAID, Британский Совет ПРООН, по вопросам реализации гендерной политики. Достижения Казахстана в снижении гендерного неравенства были отмечены экспертами ОЭСР во главе с Пинар Гювен, аналитиком по вопросам политики в Генеральном директорате ОЭСР по государственному управлению и региональному развитию. В стране создана институциональная и правовая база для эффективной реализации гендерной политики. Для обеспечения гендерного равенства во всех сферах жизни казахстанского общества на высшем государственном

уровне создан и нормально функционирует Государственный комитет по делам женщин, семейной и демографической политике, который подчиняется непосредственно Президенту Республики Казахстан. Комиссия создала региональные представительства в областях. Парламент принял законы о предотвращении насилия в семье и государственной гарантии, равных прав и возможностей мужчин и женщин в соответствии с международными стандартами. Эти законы направлены, прежде всего, на регулирование общественных отношений в сферах, где государство гарантирует равные права и возможности мужчин и женщин, и устанавливают основные принципы и правила создания условий для гендерного равенства во всех сферах государственной и общественной жизни. Женские НПО, организации с участием женщин, играют важную роль в продвижении вопросов гендерного равенства, и их число значительно увеличилось за годы независимости. Это во многом объясняется государственной поддержкой гражданской активности и заинтересованностью государства в продвижении интересов женщин.

К настоящему времени основные принципы, приоритеты и цели гендерной политики в Казахстане определены в Концепции семейной и гендерной политики до 2030 года (далее-Концепция). В 2019 году завершён первый этап реализации Концепции, в результате которого сформирована гендерно ориентированная и системная гендерная политика, всесторонне учитывающая национальный и международный опыт достижения равенства, религиозные и культурные особенности казахстанского общества.

В Казахстане сохраняется стабильный уровень занятости женщин, который не уступает в этом отношении многим странам, в том числе с высокими темпами экономического роста. В 2018 году уровень участия женщин в экономически активном населении Казахстана составил 64,8%. С учетом рекомендаций МОТ в Казахстане приняты меры по обновлению перечня работ, на которых запрещено трудоустройство женщин. Эта мера направлена на защиту репродуктивного здоровья женщин. С развитием технологий и автоматизацией производственных процессов перечень профессий, на которых в настоящее время запрещено использование труда женщин, сократился. Так, в 2018 году перечень профессий был сокращен с 287 до 187.

В последние годы активность женщин в малых и средних предприятиях (МСП) значительно возросла. Женщины составляют 43,2% зарегистрированных активных предпринимателей. Около 28% руководителей МСП и крупных предприятий в Казахстане-женщины. Каждое четвертое (23,1%) фермерское хозяйство возглавляет женщина. Это самый высокий показатель с 2011 года.

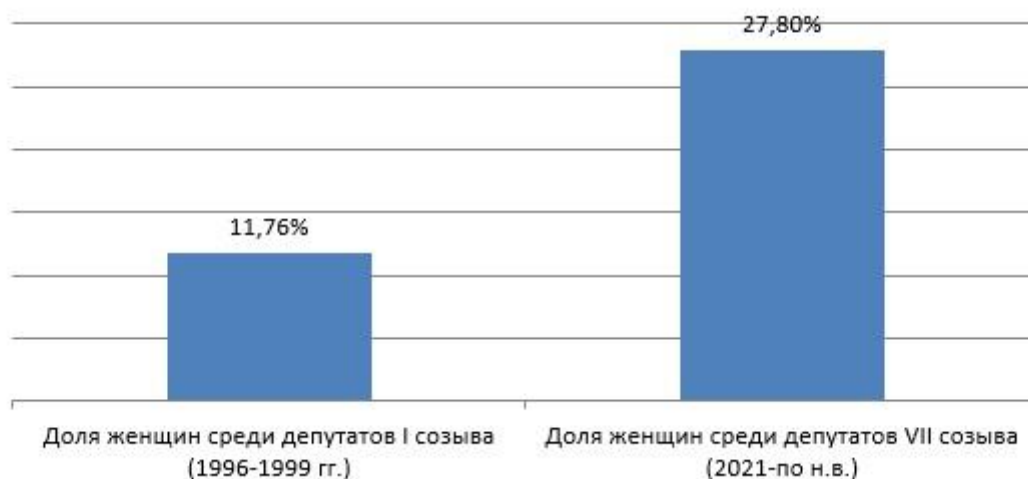


Рис. 1.

Сеть неправительственных женских организаций быстро развивается. На сегодняшний день около 300 неправительственных организаций активно участвуют в защите прав и интересов женщин. Женщины занимают 32,4% руководящих должностей в профсоюзах и НПО. Государство уделяет особое внимание роли женщин в политике на уровне принятия решений. В Сенате действующего парламента женщины составляют 18,4 процента от общего числа членов. Доля женщин в Палате депутатов постепенно увеличивается: 11,76% депутатов Мажилиса первого созыва (1996-1999годы) и 27,8% депу-

татов седьмого созыва (с 2021 года по настоящее время)- женщины. Кроме того, по данным ООН, средний мировой показатель представительства женщин в "нижней" палате составляет 23,4%.

В местных представительных органах страны доля женщин составляет 22,2%, на региональном уровне в Маслихатах областного уровня -15,72%, в городах-22,82%, в районах-23,70%. Кроме того, доля женщин на государственной службе остается стабильной: в 2013 году-49 527, или 54,9%; в 2017 году-50 491, или 55%. Женщины активно продвигаются через систему политических партий. После введения 30-процентной квоты для женщин и молодежи в избирательных партийных списках глава государства выступил с инициативой законодательно закрепить положение, обязывающее учитывать эту квоту при распределении депутатских обязанностей.

Внедрена структура гендерного планирования республиканского бюджета, основанная на лучшей практике стран ОЭСР. Национальная комиссия по делам женщин, семьи и демографической политике, подчиняющаяся непосредственно Президенту Республики Казахстан, совместно с Правительством обсуждает вопросы усиления гендерного бюджетирования для обеспечения всестороннего учета прав и интересов женщин и мужчин, девочек и мальчиков при планировании и использовании средств местного бюджета. ЮНИФЕМ совместно с Национальной комиссией реализует в Казахстане проект социального (гендерного) бюджета.

Гендерное образование играет важную роль в реализации гендерной политики. Для укрепления понимания общественностью важности достижения подлинного равенства мужчин и женщин во всех сферах жизни общества активно проводятся информационно-просветительские мероприятия через основные печатные и телевизионные СМИ и социальные сети страны. В 2018 году более 3100 информационно-аналитических материалов было опубликовано в национальных и региональных СМИ.

Казахстан придерживается политики нулевой терпимости к пыткам и насилию, особенно в отношении женщин и детей. В связи с этим большинство рекомендаций по итогам визита Подкомиссии ООН по предупреждению пыток в сентябре 2016 года были имплементированы в национальное законодательство. Казахстан также продолжает активно сотрудничать с договорными органами ООН по данному вопросу. В 2019 году на 74-й сессии Комитета ООН по ликвидации дискриминации в отношении женщин был рассмотрен пятый национальный доклад Казахстана, в котором был отмечен явный прогресс.

С другой стороны, несмотря на меры государства по обеспечению гендерного равенства, в стране существует ряд сдерживающих факторов для реализации гендерной политики. В частности, актуальным вопросом остается сокращение разрыва в оплате труда мужчин и женщин: в 2018 году заработная плата женщин составляла 65,8 % от заработной платы мужчин. Вовлеченность в неоплачиваемый домашний и репродуктивный труд остается более высокой для женщин: в 2018 году женщины тратили на домашнюю работу в среднем 17,7 часа в день по сравнению с 5,9 часа у мужчин. Также необходимы дальнейшие усилия по расширению участия женщин в принятии решений.

Также была установлена тесная связь между уровнем инновационного потенциала, национальной конкурентоспособностью и усилиями, предпринимаемыми государствами для продвижения гендерного равенства во всех сферах жизни общества. Изменения в индексе гендерного разрыва могут повлиять на позицию страны в индексе глобальной конкурентоспособности. Благодаря осознанию того, что гендерное равенство влияет на общую конкурентоспособность страны, по всему миру демонстрируют более высокие темпы прогресса в области гендерного равенства. Это видно по снижению показателей Казахстана в Индексе гендерного разрыва ВЭФ, что говорит о том, что страны становятся более активными и в продвижении гендерного равенства. В этом контексте тот факт, что страны всего мира активно работают над продвижением гендерного равенства, является новым вызовом для Казахстана, который требует укрепления внутренней гендерной политики. В этом контексте своевременными являются усилия Президента Токаева по продвижению интересов женщин и защите их прав, такие как введение 30% квоты для женщин и молодежи в избирательных партийных списках, ужесточение наказания за изнасилование, педофилию и домашнее насилие в отношении женщин, внедрение новых механизмов распределения адресной социальной помощи. Можно сказать, что оно было своевременным.

Гендерное равенство – это равный доступ для женщин и мужчин к ресурсам и благам вне зави-

симости от половой принадлежности при выполнении социальных функций. За годы независимости Казахстан достиг определенного прогресса в области защиты прав и законных интересов мужчин и женщин. В Казахстане реализуется программа по восстановлению гендерного баланса в государственных учреждениях и частном секторе, которая способствует гендерному равенству и работает на достижение конечной цели-гендерного равенства.

По данному вопросу был организован круглый стол. Участники обсудили вопросы гендерного равенства на современном этапе развития Казахстана, значение и роль женщин, их присутствие и участие в общественно-политических структурах, проанализировали текущую ситуацию в области гендерного равенства, проанализировали национальную гендерную политику, концепцию семьи, одобренную главой государства для решения проблемы гендерного неравенства в Казахстане, были освещены аспекты гендерной политики, утвержденной Главой государства.

Гендерная политика в Казахстане всегда основывалась на принципах преемственности и сбалансированности. Укрепление гендерного равенства в государственной и общественной политике может обеспечить стране гарантии устойчивого развития как фундаментального элемента конкурентоспособности.

#### **Список источников**

1. Киреева А.А., Кенжегулова Г.К., Раджхан О. Гендерное равенство и участие женщин в правительстве: на примере Казахстана. *Economics:the strategy and practice*. 2021;16(2):197- 205 <https://doi.org/10.51176/1997-9967-2021-2-197-205>
2. Кагазбаева, Э. М. Государственная политика обеспечения гендерного равенства в Республике Казахстан [Текст] : автореферат / Э. М. Кагазбаева. - Алматы : Эрекет-Принт, 2020. - 27 с.
3. Кемали, М. Права человека и механизм их защиты [Текст] : [учеб. пособие] / М. Кемали. - Алматы : NURPRESS, 2021. - 417 с.
4. <https://www.primeminister.kz/ru/news/reviews/promyshlennost-stroitelstvo-zanyatost-itogi-razvitiya-zhambyl'skoy-oblasti-za-2020-god-734317>



УДК 338.24

# КУЛЬТУРНО-ИСТОРИЧЕСКИЙ И ПРИРОДНЫЙ ПОТЕНЦИАЛ РАЗВИТИЯ ТУРИЗМА В РЕГИОНЕ

**МУСАБАЕВА ЗАУЗАТ**магистр экономических наук, старший преподаватель  
Таразский региональный университет им.М.Х.Дулати

**Аннотация:** в статье рассмотрены потенциал и развитие туризма в Жамбылской области. В Жамбылской области имеется огромный потенциал для развития различных видов внутреннего туризма - оздоровительные, этнические, экскурсионные и экологические туры.

**Ключевые слова:** туризм, экотуризм, заповедная зона, внутренний туризм, курганы, мавзолеи, памятники.

## CULTURAL, HISTORICAL AND NATURAL POTENTIAL OF TOURISM DEVELOPMENT IN THE REGION

**Mussabayeva Zauzat**

**Abstract:** The article discusses the potential and development of tourism in the Zhambyl region. Zhambyl region has a huge potential for the development of various types of domestic tourism - wellness, ethnic, sight-seeing and environmental tours.

**Key words:** tourism, ecotourism, protected area, domestic tourism, mounds, mausoleums, monuments.

Жамбылская область обладает высоким туристическим потенциалом и может предложить туристам различные виды отдыха и досуга. Регион включен в национальную программу "Возрождение исторического центра Шелкового пути, сохранение и наследственное развитие культурного наследия тюркоязычного мира и создание инфраструктуры туризма" и предлагает большие возможности для развития туризма, как нанациональном, так и на международном уровне.

Часть Великого Шелкового пути(Сайрам - Тараз - Акшолок - Акил - Тобе - Кулан - Мелке - Шу - Аспара - Кордай) проходит через регион, и вдоль его маршрута расположено несколько очень интересных исторических и культурных памятников. Тараз, административный центр области, является одним из древнейших городов Казахстана, источники I века до н.э. описывают его как крупный торговый пункт. Через регион проходили части Великого шелкового пути. Здесь сохранились сокровища исламской архитектуры, такие как мавзолей Айша Биби, Бабаджи Хатун, Каракани Давудбек. Вся история области и города за 2000 лет представлена в Краеведческом музее. Более 35000 экспонатов на 2000 кв.м выставочной площади. Еще четыре музея находятся в районах области. Природный ландшафт региона является домом для разнообразной флоры и фауны. Флора насчитывает более 3000 видов. Общая площадь охотничьих угодий составляет 14000 га, на которых обитает более 40 видов животных. Рыбные угодья занимают площадь 28000 га и включают 59 водоемов, пригодных для рыбной ловли. В регионе есть два крупных водохранилища, Тасоткельское и Терс-Аши-булакское, и три действующих заповедника.

В настоящее время в Жамбылской области функционируют три заповедника. Заповедник Бериккара-это национальный заповедный комплекс площадью 17,5 тыс. га в Жуалынском районе. В живописном горном ущелье можно встретить более 50 видов ценных деревьев, кустарников, травянистых растений и эндемичных видов, занесенных в Красную книгу, а также таких животных, как архар, индийский дикобраз и райская птица. По мнению биологов, именно отсюда, из Бериккары, луковица тюльпана была завезена в Европу.

Урочище Каракуруз, национальный природно-растительный заповедник в Кордайском уезде, расположенный к западу от Заилийского Алатау, имеет общую площадь 3,07 млн га. Здесь преобладают сады яблони, вишни, алычи и винограда, а также кленовые леса, леса белой акации, шелковицы и грецкого ореха.

Национальный заповедник дикой природы Андасай расположен на правом берегу реки Шу, район Мойнкум, и занимает площадь 1000 га. Растительность включает ковыль, типчак, биюргун, редкие эфемеры, саксаул черный и кустарниковую иву. Фауна изобилует архарами, куланами, газелями, северными белохвостыми оленями, кабанам, зайцами, фазанам и куропатками. В регионе также частично расположены Жусандалинский национальный заповедник республиканского значения и Аксу-Жабаглинский национальный природный заповедник.

Региональная палата предпринимателей Жамбылской области заботится о развитии индустрии туризма в провинции, которая включена в список регионов, которые посетили гости Всемирной выставки EXPO в 2017 году.

Созданная по инициативе региональной палаты предпринимателей рабочая группа, в которую вошли представители палат, государственных учреждений, тур операторов, операторов гостиниц и ресторанов, историков, археологов и журналистов, объехала все исторические места региона.

Известно, что 50% из более чем 20 тур операторов, работающих в Жамбылской области, в основном занимаются туризмом из-за рубежа и не спешат развивать внутренние туристические маршруты.

Аналогичные рабочие группы будут созданы в каждом районе Жамбылской области для обследования туристических объектов не только в районе, но и во всей провинции. Затем они составят собственный оценочный лист, отражающий реальное положение дел в индустрии туризма в регионе.

Будучи членами рабочей группы, инфотуристы оплачивают услуги туристического агентства как обычные туристы. Они посещают исторические места, питаются в местных ресторанах и останавливаются в гостиницах. Группа объективно оценивает отели и рестораны, а лучшие из них представляет на сайте, который будет создан для туристов, позволяя им выбирать отели и кафе, а также туристические достопримечательности. Группа также создаст подробную туристическую карту, содержащую 48 мест. Палата предпринимателей подсчитала затраты, необходимые для возрождения туризма в регионе. Более 42 миллионов тенге потребуется на улучшение внешнего вида туристических объектов, установку дорожных знаков и информационных центров, установку рекламных щитов и создание рекламной продукции для туристов. Для привлечения туристов также предлагается организовать в области ежегодный Фестиваль тюльпанов и Фестиваль казахского ханства.

Жамбылская область имеет большой потенциал для развития различных видов внутреннего туризма, включая рекреационный, этнический, экскурсионный и экологический туризм. По мнению экспертов Ресурсного центра эко туризма Казахстанской ассоциации туризма, ни один регион Казахстана не является более богатым историческими и археологическими объектами и природными ресурсами, чем Жамбылская область, где представлены все климатические зоны, от снежных гор, постоянных ледников, альпийской степи, лесостепи до песчаной пустыни[2].

Регион богат курганами и древними памятниками, включая уникальный мавзолей эпохи Караханидов. В Таразе около 40 000 артефактов 6-12 веков были найдены на территории бывшего центрального рынка, где уже три года ведутся археологические раскопки. В Жамбылской области насчитывается 3 365 археологических объектов, в том числе 713 историко-культурных объектов и 28 объектов национального значения. Пять исторических объектов-Актобе (Степнинское), Кулан, Орнек, Костобе и городище Акыртас - включены в список Всемирного культурного наследия ЮНЕСКО. Превращение Жамбылской области в туристический центр - одна из главных целей местных властей. Наряду с торговлей, туристический сектор может генерировать значительную часть бюджетных доходов.

#### **Список источников**

1. Алиева Н.А. Экотуризм и устойчивое развитие: проблемы развития туризма и возрождение исторической значимости – Алматы, 2021.

2. Бережных В.В. И все таки, что такое экотуризм? // Туризм: практика, проблемы, перспективы. – 2019 - №5 – с.16-17.
3. Дежкин В.В. В мире заповедной природы – М., 2021.
4. Дибольд А.К. Размышления об экологическом туризме // Вестник 8. Университета Туран – 2020 – С. 101-104.
5. Емельянова В.Г. Охрана заповедников, заказников, памятников природы – М., 2015.
6. Ердавлетов С.Р. Достопримечательные места Казахстана – Алматы, 2018.

УДК 658.8

# ВЫБОР ЛОГИСТИЧЕСКОЙ СТРАТЕГИИ РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ АПК

**ТОД НАТАЛЬЯ АЛЕКСАНДРОВНА**канд. экон. наук, старший преподаватель  
ФГБОУ ВО «Красноярский государственный аграрный университет»

**Аннотация:** в статье рассматривается вопрос выбора подходящей логистической стратегии для предприятия агропромышленного комплекса, основываясь на анализе существующих в компании стратегических решений, внутреннем анализе логистической системы и протекающих процессов, внешнем конкурентном анализе и SWOT-анализе.

**Ключевые слова:** логистическая стратегия, логистическая система, конкурентный анализ, SWOT-анализ, «тощая» логистическая стратегия.

## CHOICE OF A LOGISTIC STRATEGY FOR THE DEVELOPMENT OF AIC ENTERPRISE

Tod Natalya Alexandrovna

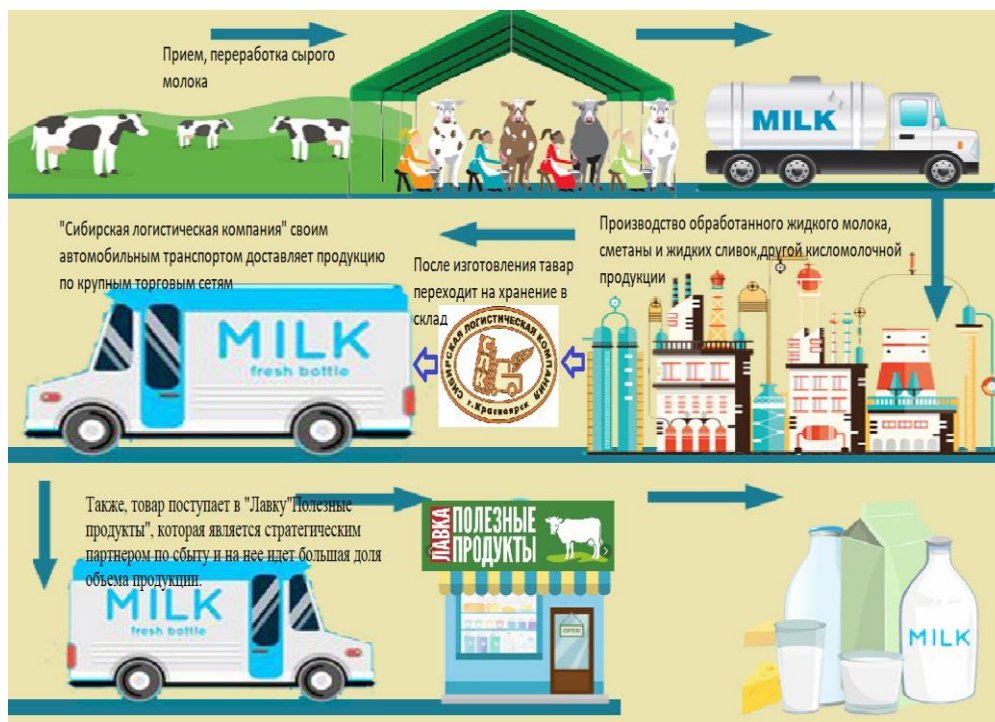
**Abstract:** the article deals with the issue of choosing an appropriate logistics strategy for an agro-industrial complex enterprise, based on the analysis of strategic decisions existing in the company, internal analysis of the logistics system and ongoing processes, external competitor analysis and SWOT analysis.

**Key words:** logistics strategy, logistics system, competitive analysis, SWOT analysis, "skinny" logistics strategy.

Выбор стратегического направления развития является отправной точкой для любого предприятия. Логистическая стратегия является частью общей стратегии развития предприятия и играет большую роль, так как логистика существенно влияет на показатели эффективности деятельности предприятия.

Объектом исследования выступило предприятие ОАО «Молоко», располагающееся в Красноярском крае, г. Минусинске. Данное предприятие является одним из старейших перерабатывающих предприятий молочной промышленности Красноярского края и входит в пятерку ведущих молокоперерабатывающих заводов края. Компания имеет пять дочерних компаний на территории края и Республики Хакасия. Штат сотрудников составляет около 250 чел. Потребителями продукции предприятия являются жители Красноярского края, Республики Хакасия, Республики Тыва, Республики Бурятия и Иркутской области. Также в число клиентов входят более 100 организаций, как частных, так и государственных. Например, компания сотрудничает с крупными торговыми сетями «Командор» и «Магнит». Также компания реализует свою продукцию через сеть «Лавка «Полезные продукты». Торговая марка «Сибиржинка» хорошо известна населению. [1]

Предприятие имеет собственный автопарк, состоящий из машин разной грузоподъемности и специальной техники для осуществления транспортировки продукции и работ по загрузке-погрузке товара. Логистическая система компании представлена на рис. 1.



**Рис. 1. Логистическая система предприятия**

Корпоративная стратегия предприятия предполагает выстраивание долгосрочных взаимовыгодных отношений с производителями сырья, технологическими партнерами, научными центрами и торговыми организациями.

На первом этапе выбора логистической стратегии необходимо выделить основные типы стратегических решений в компании: миссию, корпоративную и бизнес-стратегию. Миссия – производство качественных и полезных продуктов из натурального молока. Корпоративная стратегия – сделать качественную местную продукцию заметной на полке, и по возможности обезопасить потребителя от фальсификата. Бизнес-стратегия – оптимизировать издержки для увеличения прибыли; стабилизировать финансовое положение и независимость от других инвесторов; уменьшить время реализации скоропортящегося продукта.

Был проведен конкурентный анализ предприятия. К числу крупных производителей, помимо рассматриваемого предприятия, также относятся: ОАО «Саянмолоко», молочный комбинат «Милко», «Назаровское молоко», ООО «Компания «Арта». На рынке представлены и мелкие производители молока.

ОАО «Молоко» в последние годы активно запускает новые производственные мощности: комплекс современного европейского оборудования по изготовлению творога и сыров, современную упаковочную линию «FASA» для выпуска сливочного масла и творога в фольгированной упаковке, линию «ASTRO» для упаковки творога в пакеты с защитной атмосферой. Последняя из указанных линий гарантирует длительный срок хранения без консервации, что очень важно при нынешней тенденции спроса на органические продукты питания.

Сырьевой зоной для предприятия традиционно являются хозяйства юга Красноярского края: Курагинский, Каратузский, Ермаковский, Краснотуранский. Сотрудничество с ними – приоритетное направление работы ОАО «Молоко». Предприятие активно развивает партнерские отношения со своими сельскохозяйственными поставщиками, реализуя совместные проекты, направленные на повышение качества сырья, предоставляя в случае необходимости авансовые платежи на период посевных и уборочных работ, оказывая постоянную консалтинговую поддержку.

В исследовании был проведен SWOT-анализ предприятия. Первая часть анализа – выявленные сильные и слабые стороны отражены на рис. 2.

<p>Сильные стороны:</p> <p>S1-Большой рынок сбыта</p> <p>S2-Хорошая репутация</p> <p>S3-Квалифицированный персонал</p> <p>S4-Высокое качество продукции</p> <p>S5-Постоянный контроль за производством</p>	<p>Возможности:</p> <p>O1-Потребность в качественном молоке</p> <p>O2-Расширение ассортимента продукции</p> <p>O3-Разработка нового дизайна упаковки</p> <p>O4-Увеличение зарплат потребителей</p>
<p>Слабые стороны:</p> <p>W1-Высокие издержки</p> <p>W2-Недополучение прибыли</p> <p>W3-Короткий срок годности продукции</p> <p>W4-Снижение производства зимой</p> <p>W5-Недостаточное использование современного производства</p>	<p>Угрозы:</p> <p>T1-Конкуренция с более низкими ценами</p> <p>T2-Человеческий фактор</p> <p>T3-Отсутствие электроэнергии</p> <p>T4-Снижение покупательской способности</p>

Рис. 2. Первый этап SWOT-анализа

Выявление взаимосвязи между факторами представлено на рис. 3.

	O1	O2	O3	O4	T1	T2	T3	T4
S1	+	+	+		+			
S2	+	+	+		+			
S3				+		+		
S4	+	+		+	+			
S5					+	+	+	
W1	+			+	+			
W2								
W3	+							
W4		+						+
W5	+		+					

Рис. 3. Выявление связи факторов

На третьем этапе данного анализа были выявлены проблемы и возможные пути решения. Основываясь на проведенном анализе, можно предложить в качестве приоритетного типа логистической стратегии именно «тощую» стратегию [2]. В качестве KPI можно предложить следующие показатели:

- уровень логистических затрат (транспортных и складских);
- время логистического цикла;
- уровень запасов и издержки на управление запасами;
- объем реализации продукции;
- уровень брака.

Предлагаемая «тощая» логистическая стратегия позволит сократить затраты ресурсов, время на выполнение логистических операций по доставке, переработке, хранению, оптимизировать уровни запасов, что благоприятно скажется на финансовых показателях работы и репутации предприятия.

#### Список источников

1. Официальный сайт предприятия [Электронный ресурс]. URL: <https://oao-moloko.ru/>.
2. Лукиных В.Ф. Логистика: учеб. пособие / В.Ф. Лукиных, Н.А. Тод; Красноярск. гос. аграр. ун-т. – Красноярск, 2018. – 352 с.

УДК 331.101

# ОСНОВНЫЕ НАУЧНЫЕ ШКОЛЫ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ И ЕГО ТРУДОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ

**МУРЗИН АЛЕКСЕЙ ВАЛЕРЬЕВИЧ**аспирант 1 курса  
ОЧУВО «Московский инновационный университет»**Научный руководитель: Акумова Н.В.**канд. экон. наук, доцент  
ОЧУВО «Московский инновационный университет»,  
г. Москва, РФ

**Аннотация:** для лучшего понимания особенностей и содержания системы управления персоналом и трудовой деятельностью работников предприятия в статье рассмотрены основные научные школы управления персоналом. Представлена характеристика школы научного направления, административной школы, школы человеческих отношений, школы поведенческих наук, количественной школы и школы управления человеческими ресурсами.

**Ключевые слова:** управление персоналом; управление человеческими ресурсами, менеджмент.

## THE MAIN SCIENTIFIC SCHOOLS OF PERSONNEL MANAGEMENT AND ITS LABOR ACTIVITY

**Murzin Alexey Valerevich***Scientific adviser: Akumova N.V.*

**Abstract:** For a better understanding of the features and content of the personnel management system and the labor activity of employees of the enterprise, the article discusses the main scientific schools of personnel management. The characteristics of the school of scientific direction, the administrative school, the school of human relations, the school of behavioral sciences, the quantitative school and the school of human resource management are presented.

**Key words:** personnel management; human resources management, management.

Управление персоналом является важнейшим аспектом управления организацией, так как в настоящее время преобладает антропоцентрический подход, то есть человек считается самым ценным ресурсом предприятия. Однако подобная концепция не всегда использовалась в научных направлениях управления персоналом.

Становление менеджмента как самостоятельного направления науки началось в конце XIX – начале XX вв. – в период промышленной революции. Зарождение управления персоналом как отдельного научного течения было вызвано рядом факторов:

– быстрые темпы развития реального общественного, а затем промышленного производства и связанная с этим необходимость более эффективного использования рабочего времени и трудовых ресурсов;

– появление новаторов и теоретиков-идеологов, которые не только обобщали и систематизировали существующий опыт управления работниками, но и внедряли новые идеи и концепции управления;

– повышение важности контроля за работой персонала из-за развития корпоративного капитализма;

– смена парадигмы – системы принципов и подходов в управлении персоналом как науке [4].

На стыке XIX-XX вв. капитализм вступал в новую монополитистическую стадию, в это время полным ходом шла техническая революция, которая принесла электричество, телефонную связь, двигатели внутреннего сгорания, конвейер Форда и др. Технический прогресс и машинное производство требовали стандартизации и унификации всего производственного процесса, до сих пор управляемого с помощью ремесленческих «дедовских» методов.

В этой связи началось зарождение первого научного направления менеджмента – школа научного управления (1885-1920 гг.), основоположником которой стал инженер и ученый Ф.У. Тейлор. Его по праву называют «отцом научного подхода к управлению персоналом» [1], так как он был первым, кто заложил основные идеи и принципы теории управления как науки, которые послужили толчком к ее дальнейшему развитию. Ф.У. Тейлор также первым придал смысловую определенность менеджменту, определив его как «организацию производства». К представителям данной школы также относились Г. Эмерсон, Г. Форд, Ф. Гилберт, Л. Гилберт и др.

Главной целью научного подхода Ф.У. Тейлора было создание системы научной организации труда (НОТ), в основе которой лежит экспериментальный анализ физического труда работников и его оптимизация. Целью же НОТ было повышение производительности труда. Своих целей приверженцы тейлоризма достигали с помощью рационализации, которая касалась не только трудовой деятельности рабочих, но и используемого оборудования, производственных мощностей и пр.

Для реализации своих идей Ф.У. Тейлор сформулировал ряд принципов:

1) для изучения производственных процессов с целью повышения производительности труда и оптимизации рабочего времени необходимо расчленять их на более мелкие элементы – операции и движения;

2) работник – это исполнитель определенной работы, а потому в его обязанности входит только выполнение своих прямых обязанностей при соблюдении поставленных условий и правил. При этом в задачи работника не входит расчет времени на осуществление того или иного действия, обдумывание того, каким образом более оптимально выполнить работу, проведение расчетов и пр., всё это входит в область компетенций и обязанностей аппарата управления;

3) для осуществления своей работы рабочие должны иметь определенные задания;

4) для того чтобы рабочие более эффективно и бесперебойно выполняли свои обязанности, для них должны быть созданы благоприятные для этого условия, а также на основе эмпирических исследований должны быть выработаны специальные приемы для оптимизации рабочего времени и повышения производительности труда;

5) для повышения производительности труда рабочие должны быть мотивированы с помощью материального вознаграждения за выполнение высокой нормы выработки.

В рамках школы научного управления человек воспринимался как элемент производственных мощностей предприятия, как исполнитель и часть производственного процесса, а не как индивид или личность, для которой нужно создать благоприятные условия труда в соответствии с его психологическими и физиологическими особенностями и потребностями. Именно за это данное направление подвергалось и до сих пор подвергается критике со стороны последующих направлений.

Тем не менее, внедрение принципов тейлоризма позволило предприятиям повысить производительность труда за счет оптимизации рабочего времени персонала, отсутствия потерь времени из-за бесполезных движений рабочих, предоставления работникам предприятий четких инструкций.

Следующая школа управления персоналом – это административная, или классическая, школа (1920-1950 гг.). Ее представителями являются А. Файоль, который также является основоположником данной школы, Дж. Муни, Л. Урвик, М. Вебер и др. Данная школа стала противоположностью школе



научного управления, так как вместо рационализации труда отдельного рабочего представители классической школы занимались разработкой подходов к управлению предприятием в целом, а также полагали, что человек является главным ресурсом организации, поэтому необходимо координировать, планировать и контролировать его трудовую деятельность. Целью классической школы было создание универсальных принципов управления, следование которым приведет организацию к успеху.

В основе представлений А. Файоля лежала идея о том, что на предприятии должно соблюдаться четкое разделение задач, обязанностей и компетенций работников и менеджеров. М. Вебер развил данное направление и предложил иерархическое построение служб и руководство персоналом и его трудовой деятельностью в соответствии с четко установленными правилами.

А. Файоль сформулировал следующие принципы управления персоналом в организации:

- 1) для более эффективного использования рабочей силы необходимо разделение труда;
- 2) работники должны соблюдать строгую дисциплину и выполнять свои обязанности в соответствии с установленными условиями;
- 3) сотрудник обязан нести ответственность за те полномочия, которые были на него возложены;
- 4) на предприятии необходимо придерживаться принципа единоначалия – все работники должны подчиняться одному руководителю;
- 5) для стимулирования труда необходимо вознаграждение работников;
- 6) действия сотрудников должны иметь одинаковую цель и осуществляться по единому для всех плану и др. [2].

Одним из недостатков школы научного управления и классической школы было то, что они до конца не осознавали роли и значения человеческого фактора, который, в конечном счете является основным элементом эффективности организации. Поэтому школу психологии и человеческих отношений, которая устранила недостатки классической школы, часто называют неоклассической школой (1930-1950 гг.). Главными представителями данной школы являлись Э. Мейо и М. Фоллет, которые полагали, что рабочие также должны участвовать в управлении, а человеческий фактор определяет конкурентоспособность и эффективность организации.

Представители данной школы считали, что человек – это не только фактор производства, но личность, которая обладает своими отличительными психологическими, физическими, психическими особенностями. Соответственно, управление персоналом должно строиться по принципу «win-win», то есть, с одной стороны, управление персоналом должно в итоге приводить к получению предприятием выручки, с другой стороны, управление персоналом должно приводить к реализации потенциала сотрудников и удовлетворению их потребностей.

М. Фоллет придерживалась мнения, что новой философией системы управления персоналом в организации должен стать «групповой принцип». Это значит, что человек принадлежит группе, а не является отдельным эго, а потому новое общество должно быть основано на групповом мышлении и «совместности». Э. Мейо полагал, что в основе мотивации работника к труду лежит не только денежное вознаграждение, но и стремление удовлетворить внутренние потребности и желания: получить признание, быть интегрированным в общее дело, чувствовать себя полезным и нужным, иметь возможность реализовать свой потенциал.

Позже на основе школы человеческих отношений сложилась школа поведенческих наук (1950 г. – по настоящее время), которая основывается на положениях бихевиоризма. Представители данной школы – Ч. Бернارد, А. Маслоу, Д. МакГрегор, Ф. Герцберг, Р. Блейк и др. – являются преемниками принципов школы человеческих отношений, а потому также в центр системы управления ставят человека как личность с присущими ей отличительными особенностями, потенциалом и потребностями.

Использование поведенческого подхода в рамках данной школы направлено на повышение эффективности функционирования предприятия за счет повышения эффективности использования человеческих ресурсов. Особое внимание представители школы поведенческих наук уделяют исследованию межличностных отношений, мотивации, организационной структуры и коммуникации в предприятии. Одним из главных направлений в рамках данной школы является развитие проблемы потребностей и мотивационного поведения сотрудников.

В 1950-е гг. также зародилась количественная школа, или школа науки управления, представителями которой являются Р. Акофф, Н. Виннер, Д. Форрестер. Ее особенность заключается в использовании достижений точных наук в процессе управления персоналом, использовании математических методов и ЭВМ. С помощью точных методов представители данной школы вырабатывают оптимальные управленческие решения.

Последняя школа управления персоналом – это школа управления человеческими ресурсами, представителями которой являются Дж. Дуглас, С. Клейн, Ч. Миллс, Э. Штейн и др. [3]. Данное направление зародилось в 1960-х гг. Отправной точкой формирования данной школы считается статья американского социолога Ч. Миллса, который противопоставил модели человеческих отношений модели человеческих ресурсов. В рамках данной школы сотрудник рассматривается как источник неиспользованных резервов, а также как возможность наладить планирование и принятие решений в общей структуре организации. При этом от сотрудника требуется инициативность и активная позиция на рабочем месте, а также удовлетворенность персонала рассматривается как результат их личной заинтересованности, а не как основная цель системы управления.

Таким образом, несмотря на то, что становление менеджмента прошло долгий путь с возникновением и исчезновением различных научных школ, каждая из них внесла свой неоценимый вклад в становление данной науки. Многие принципы, разработанные представителями школ управления персоналом, до сих пор применяются на современных предприятиях, будучи основой системы управления персоналом и его трудовой деятельностью.

#### **Список источников**

1. Власова Т.А. Историческая трансформация и современные тренды теории и практики управления персоналом // Мировые цивилизации. – 2021. – №1. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL <https://wcj.world/PDF/10ECMZ121.pdf> (10.05.2023).
2. Гершанок А.А. Основы организации труда [Электронный ресурс]: учеб. пособие / А. А. Гершанок; Перм. гос. нац. исслед. ун-т. Электрон. дан. – Пермь, 2019. – 227 с.
3. Тебекин А.В. Школа менеджмента человеческих ресурсов как базовая основа для развития стратегий современного бизнеса // Стратегии бизнеса. – 2018. – № 9 (53). – 2018. – С. 3-7.
4. Теория менеджмента: учебное пособие для высшего профессионального образования / С.А. Измалкова [и др.]. – Орел: ФГБОУ ВПО «Госуниверситет - УНПК», 2013. – 314 с.

# ФИНАНСЫ, ДЕНЕЖНОЕ ОБРАЩЕНИЕ И КРЕДИТ

УДК 336

# ФИНАНСЫ ДОМАШНИХ ХОЗЯЙСТВ В СИСТЕМЕ ФИНАНСОВЫХ ОТНОШЕНИЙ

**МУРЗИНА ПОЛИНА СЕРГЕЕВНА**

студент

ФГБОУ "Владимирский государственный университет  
имени Александра Григорьевич и Николая Григорьевич Столетовых"**Научный руководитель: Абрамова Светлана Юрьевна***к.э.н., доцент кафедры ЭИиФ**ФГБОУ "Владимирский государственный университет  
имени Александра Григорьевич и Николая Григорьевич Столетовых"*

**Аннотация:** в данной статье рассматриваются основные теоретические аспекты финансов домашних хозяйств, а также пути формирования и расходования этих средств. Определяется роль финансов домашних хозяйств в системе финансовых отношений и рассматриваются проблемы и перспективы их развития.

**Ключевые слова:** финансы домашних хозяйств, экономика, домохозяйство, доходы, расходы.

## HOUSEHOLD FINANCES IN THE SYSTEM OF FINANCIAL RELATIONS

**Murzina Polina Sergeevna***Scientific adviser: Abramova Svetlana Yuryevna*

**Abstract:** This article discusses the main theoretical aspects of household finances, as well as ways of forming and spending these funds. The role of household finances in the system of financial relations is determined and the problems and prospects of their development are considered.

**Key words:** household finance, economy, household, income, expenses.

В настоящее время домашние хозяйства выступают одним из важнейших звеньев в системе финансовых отношений. Их деятельность влияет не только на благосостояние отдельных хозяйствующих субъектов, но и на экономику страны в целом.

В современной экономической теории существует множество трактовок понятия «домашнее хозяйство». Однако, изучив их можно понять, что всем им можно дать обобщенную характеристику, что под домашним хозяйством понимается субъект экономических отношений, хозяйство, которое ведется одним или несколькими членами общества, имеющими один бюджет.[1]

Во многих социальных и экономических изданиях домашнее хозяйство пересекается, а зачастую даже приравнивается к другому понятию как семья. Значение семьи и её положение в обществе может рассматриваться одновременно в экономическом, социологическом, демографическом и других аспектах. [1]

Финансы домашних хозяйств представляют собой денежные отношения по поводу формирования и распределения вновь созданной стоимости и образования доходов наемных работников, которые после уплаты налогов и иных обязательных платежей формируют финансовые ресурсы домохозяйств в целях обеспечения материальных и социальных условий жизни членов домохозяйства и их воспроизводства [2].

Финансы домашних хозяйств участвуют во всех стадиях воспроизводственного цикла. Именно они обеспечивают завершение процесса распределения стоимости на конечное потребление и сбережение, формирование своих активов и обязательств, а также опосредствуют трансформацию сбережений в финансовые и нефинансовые активы. Домохозяйствам отводится важная роль в развитии рыночных отношений и в связи с налаживанием семейного бизнеса. Таким образом, финансы домашних хозяйств являются одним из структурных элементов в системе экономических отношений страны.

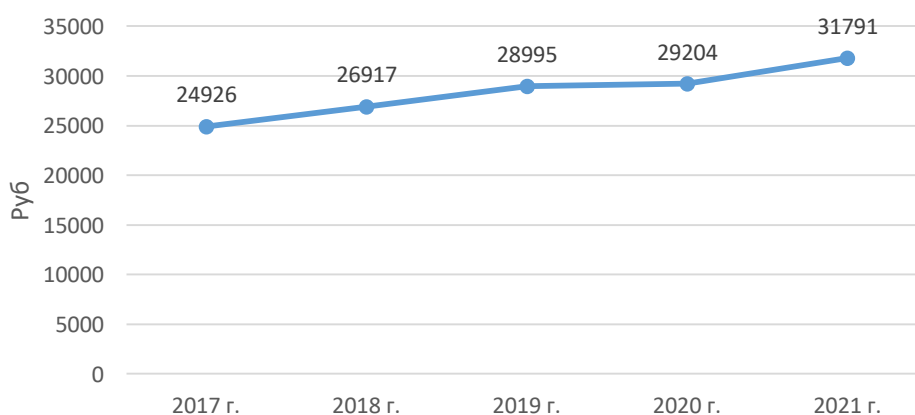
Так как государство в рыночной экономике также является её составляющим, то оно в частичной мере регулирует деятельность домохозяйств. Но в свою очередь эти хозяйства также владеют достаточной самостоятельностью и являются не последним элементом рыночной структуры.

Для своего существования домашнему хозяйству необходимо иметь во владении определённым количеством финансовых ресурсов. Чтобы определить их примерное количество ему необходимо вести бюджет своих доходов и расходов. Бюджет домашнего хозяйства составляется на определённый срок. Это может быть месяц или год.

Бюджет домохозяйств представляет собой баланс доходов и расходов. В результате его составления можно выявить дефицит или профицит денежных средств в наличии у домашнего хозяйства. Домашнему хозяйству необходимо вести свой бюджет для того, чтобы знать конкретные источники доходов и соотносить их с расходами для покрытия нужд семьи [3].

Доходами бюджета домашних хозяйств считаются поступления активов (в основном в денежной форме) на их лицевой счёт или в наличном виде. Доходы являются той финансовой основой, которая в целом должна обеспечивать самофинансирование и самокупаемость хозяйства. Бюджет домашних хозяйств в основном формируется за счет доходов участников домашних хозяйств. Меньшая часть бюджета домохозяйств формируется за счёт социальных выплат, осуществляемых за счёт средств государственных внебюджетных фондов.[1]

Показателем, характеризующим экономическое положение домохозяйства является показатель их валового дохода. В него входят: денежные доходы, стоимость поступивших продуктов питания, стоимость представленных дотаций, льгот, социальных выплат и т.д. Для определения благосостояния домашнего хозяйства используется показатель среднедушевого дохода. Для детального ознакомления с данным показателем обратимся к рисунку 1 [4].



**Рис. 1. Располагаемые ресурсы домашних хозяйств на одного члена домохозяйства в месяц в период с 2017 по 2021 год**

При анализе графика можно увидеть, что с каждым годом показатель среднедушевых доходов домохозяйств в России растёт, что говорит о росте доходов семьи в целом. С 2017 года наблюдается уверенный рост, однако в 2020 году рост значительно сократился и увеличился всего на 300 руб. Такое торможение вызвано пандемией Коронавируса, из-за чего многим домохозяйствам пришлось приостановить свою деятельность или вовсе уйти с рынка. В 2021 году среднедушевые доходы выросли уже на 8% по сравнению с предыдущим годом и в 2022 году наверняка увеличатся ещё больше.

Сумма совокупных доходов домашнего хозяйства в целом не так важна, как уровень реальных располагаемых доходов домохозяйства. Если уровень дохода домохозяйства будет высокий, а уровень реального располагаемого дохода будет низкий, то в итоге финансовая обеспеченность домохозяйства тоже будет низкой. На это в первую очередь влияет уровень инфляции, ведь если он будет расти, то реальный располагаемый доход будет снижаться. Для более детального изучения данного показателя обратимся к рисунку 2 [5].

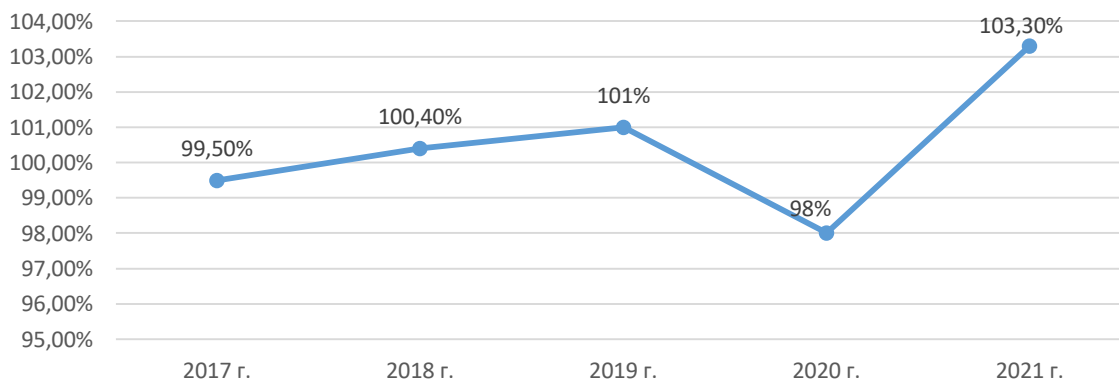


Рис. 2. Реальные располагаемые доходы домашних хозяйств в РФ

На графике видно, что в 2018, 2019 и 2021 годах реальный располагаемый доход домохозяйств вырос по отношению к предыдущему году. Значительный рост произошел в 2021 году (на 5,3%) по отношению к предыдущему году. А вот в 2020 году наблюдается самый низкий показатель. В этот период произошел значительный спад показателя (на 3%). В целом по показателю можно сделать вывод, что наблюдается положительная динамика и в 2022 году ожидается незначительный рост.

В настоящее время государство достаточно активно участвует в поддержке домашних хозяйств. Оно предоставляет им различные социальные выплаты, льготы, субсидии и так далее. В свою очередь государство требует от домохозяйства выплаты налоговых платежей за предоставляемые блага и услуги.

Расходы финансов домашних хозяйств представляют собой затраты на приобретение материальных благ и духовных ценностей, которые необходимы для обеспечения нормального уровня жизни участников домохозяйства. Они значительно влияют на возможность существования и ведение производственной деятельности домохозяйства. В России на потребление уходит основная часть доходов бюджета. По данным статистики это примерно 60%-80% от совокупного дохода. В потребительские расходы входят: расходы на продукты питания, приобретение одежды, жилище, санитарные принадлежности, здоровье и так далее. То есть, это набор основных статей расходов, без которых просто невозможно существование человека. Также у домохозяйства есть обязательные платежи – налоги, сборы, выплата кредита или процентов по нему и страховые взносы. Сбережения также являются важной категорией в структуре расходов домашних хозяйств.

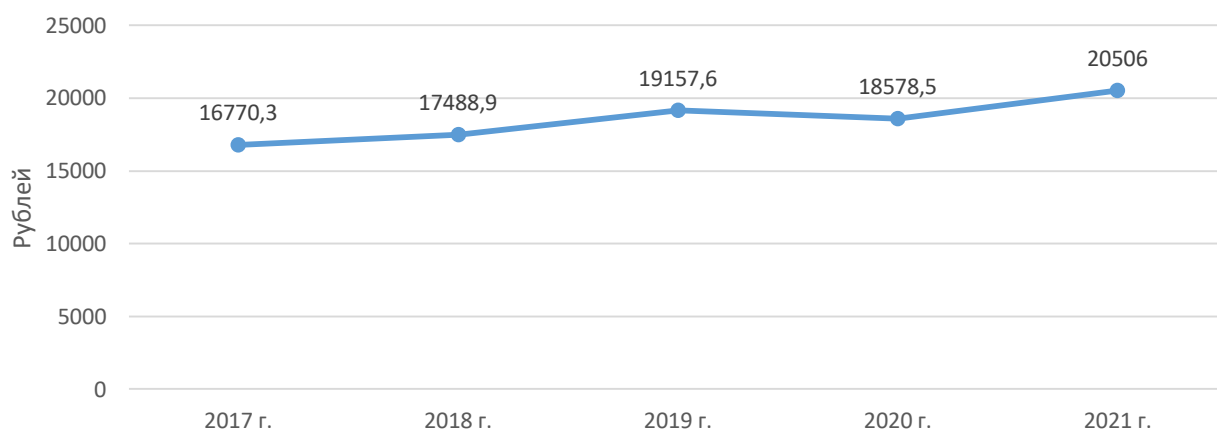
Расходов бюджета домашних хозяйств достаточно много. Разберем структуру потребительских расходов домашних хозяйств в России в 2021 году, анализируя диаграмму, представленную на рисунке 3 [6].

Проведя анализ диаграммы, можно сделать вывод, что самой затратной является статья расходов, связанная с продуктами питания и безалкогольными напитками (расход 30%). На втором месте располагаются расходы на транспорт. Особенно это касается крупных городов, где траты на личный или общественный транспорт просто никак нельзя исключить. На третьем месте находятся расходы на услуги ЖКХ. В общем и целом, можно сделать вывод, что домохозяйства достаточно эффективно распределяют свои ресурсы.

Разобрав структуру расходов домашних хозяйств, проанализируем их количество и для этого обратимся к рисунку 4, на котором изображен график расходов домашних хозяйств на одного его члена домохозяйства в месяц в период с 2017 по 2021 год.



**Рис. 3. Структура потребительских расходов домашних хозяйств в РФ в 2021 году**



**Рис. 4. Потребительские расходы домашних хозяйств в период с 2017 по 2021 год**

Анализ графика выявил стабильный рост расходов домашних хозяйств, что говорит об увеличении расходования денежных средств для обеспечения комфортных условий для жизни его членов, но не стоит забывать и то, что доходы домохозяйств тоже значительно выросли. С помощью метода экстраполяции данных было найдено прогнозное значение потребительских расходов домашних хозяйств, которое составило 21 563 рубля. Исходя из этого, можно сделать вывод, что рост расходов домохозяйств – это необратимое явление, так как увеличиваются доходы, но и также происходит инфляция, рост цен и многие другие факторы, которые значительно влияют на деятельность домашнего хозяйства.

В настоящее время всё заметнее усиление деятельности домашних хозяйств на экономику страны в целом. Однако некоторые вопросы в деятельности домохозяйств остаются неизученными, например: принцип управления личными финансами и механизм взаимоотношений между членами домохозяйства; определение статуса и позиции домохозяйства в условиях глобализации экономики; организация финансовой грамотности населения.

Развитие финансов домашних хозяйств является важнейшим фактором в развитии экономики страны, так как их экономическая деятельность в последнее время достаточно эффективная и разнообразная. При этом роль домашних хозяйств как поставщика всех видов ресурсов и потребителя товаров и услуг можно вынести на первое место. Домохозяйства используются в обеспечении занятости населения, а также организации семейного бизнеса на основе собственных ресурсов домохозяйства.

Чтобы рационально применять домашние хозяйства для этих целей, необходимо установить налоговые льготы и субсидии владельцам капитала, которые планируют инвестировать его в производство внутри домашнего хозяйства, улучшить условия труда домохозяйств и сделать доступной их механизацию.

#### Список источников

1. Финансы: учебник / под ред. А.З. Дадашева. — Москва: Вузовский учебник: ИНФРА-М, 2022. — 178 с. URL: <https://znanium.com/catalog/product/1846715> (Дата обращения: 22.04.2023).
2. Баженов, Ю. К. Доходы, расходы и прибыль в организациях торговли: учебное пособие / Ю. К. Баженов, Г. Г. Иванов. — Москва: ФОРУМ: ИНФРА-М, 2020. — 95 с. URL: <https://znanium.com/catalog/product/1043392> (Дата обращения: 23.04.2023).
3. Экономика: учебное пособие / под ред. проф. В.А. Умнова и доц. А.М. Белоновской. — Москва: ИНФРА-М, 2021. — 180 с. URL: <https://znanium.com/catalog/product/1855583> (Дата обращения: 11.05.2023)
4. Уровень и структура располагаемых ресурсов домашних хозяйств различных социально-экономических групп. URL: <https://rosstat.gov.ru/folder/13397> (Дата обращения 30.04.2023 год)
5. Реальные располагаемые доходы населения URL: <https://www.fedstat.ru/indicator/43278#> (Дата обращения 12.05.2023 год)
6. Уровень и структура потребительских расходов домашних хозяйств URL: <https://rosstat.gov.ru/folder/> (Дата обращения 11.05.2023 год)



УДК 2964

# ФИНАНСОВАЯ ГРАМОТНОСТЬ В РОССИИ

**СПЕВЧУК ЕКАТЕРИНА АРТЕМОВНА**

студентка

ГБОУВО РК «Крымский инженерно-педагогический университет имени Февзи Якубова»

*Научный руководитель: Османов Керим Меметович*

к.э.н., доц.

ГБОУВО РК «Крымский инженерно-педагогический университет имени Февзи Якубова»

**Аннотация:** в статье разбирается финансовая грамотность разной возрастной группы населения России. Рассматриваются проблемы, возможности и значимость финансовой грамотности. обнаружены преимущества, которые получают население, государство и финансовые институты, в случае успешной реализации политики повышения финансовой грамотности.

**Ключевые слова:** финансовая грамотность, финансовые риски, личный бюджет сберегательные навыки, планирование, программы развития финансовой грамотности.

**Spevchuk Ekaterina Artyomovna***Scientific adviser: Osmanov Kerim Memetovich*

**Abstract:** the article analyzes the financial literacy of various age categories of the population of Russia. The problems, prospects and importance of financial literacy are considered. The benefits that the population, the state and financial institutions will receive in the event of effective implementation of the financial literacy policy are identified.

**Key words:** financial literacy, personal budget, financial risks, savings skills, financial future, financial literacy development programs.

Финансовая грамотность – это знания, которые необходимы человеку для принятия подходящих и экономически грамотных решений.

Финансовая грамотность народа в целом – гарантия финансовой устойчивости и развития, следовательно, эта тема приобретает важное значение государственном уровне. формированием финансовой грамотности занимаются уже в школах и даже детских садах, не последнюю роль в этом процессе играют кредитные учреждения. В результате формируется финансовая осознанность, на повышение уровня которой влияет количество организаций, предоставляющих широкий спектр финансовых услуг, а также текущая обстановка в стране в целом. [2, с.35].

Финансовая грамотность включает три основные составляющие (рис. 1).

Финансовая грамотность нужна людям совершенно в любом возрасте. Для молодежи приобретение знаний о финансовой грамотности помогает изменить свое отношение к деньгам, понять их ценность и с каким трудом они зарабатываются. Людям среднего возраста финансовая грамотность помогает правильно размышлять о планировании своей беззаботной старости и умело распоряжаться имеющимися денежными средствами. В свою очередь пожилым людям она помогает контролировать свои пенсионные расходы и дает представление о том, как не попасть в руки мошенникам или в так называемые финансовые пирамиды.

В течение последних 3 лет прослеживается рост уровня финансовой грамотности россиян. К положительным моментам можно отнести то, что доля людей с низкой финансовой грамотностью сократилась с 44% до 29%. Также значительно выросла доля финансово осознанных россиян - 66 %.

<p>Навыки</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• своевременное закрытие счетов, планирования личных расходов и доходов</li> </ul>
<p>Знания</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• теория по финансовой дисциплине</li> </ul>
<p>Установки</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• умение копить деньги, осознавая их важность</li> </ul>

**Рис. 1. Компоненты необходимы для овладения финансовой грамотностью**

Уровень финансовой грамотности растет главным образом, благодаря пониманию, что нужно развивать в себе навык планирования, вести учет своего семейного бюджета, контролировать личные финансы и самое главное уметь гасить в себе порыв неоправданных трат и учиться копить.

На 2023 год доля людей, которые копят деньги составила 56%. Детальнее следить за своим финансовым состоянием стали 84%. Наиболее высокий уровень финансовой грамотности прослеживается у мужчин и женщин в возрасте от 40 до 50 лет, то есть это люди осознанные, получившие высшее образование. Низкий уровень финансовой грамотности присущ для студентов, что объяснимо ведь данная категория молодежи только вступает на путь взрослой жизни и самоопределения [4].

Стратегия увеличения финансовой грамотности в России подразумевает проведение всероссийских образовательных акций, которые уже приобретают систематичный характер. Эти акции нацелены и на взрослых и детей. В рамках мероприятий учтены всевозможные открытые лекции, мастер-классы, вдобавок практикуется формат вебинаров [3].

Сейчас мы наблюдаем время перемен и постоянно меняющейся мировой обстановки. В такие временные промежутки особенно важно оберегать свои накопления, планировать расходы и страховать возможные финансовые риски. Таким образом естественно, что возрастает стремление россиян к формированию хотя бы минимально возможных сбережений, ведению бюджета и другие позитивные моменты.

В результате формируется финансовая осознанность, на повышение уровня которой влияет количество организаций, предоставляющих широкий спектр финансовых услуг, а также социально-экономическая обстановка в стране в целом. В эпоху новых технологий особенно важно постоянно пополнять свои знания в сфере финансов, ведь недостаток знаний по данному вопросу может привести к необдуманным решениям и как результат к значительной денежной потере.

Обучение финансовой грамотности должно быть с детства, на начальном этапе важно воспитать в ребенке чувство ответственности и упорства, он должен понять, что только благодаря своим усилиям и желанию сможет заработать, и именно культивирование данной мысли даст ему осознать еще с раннего детства, что деньги не так просто зарабатывать. Только на собственной примере родитель может доказать и показать своему ребенку, что финансово грамотные люди более результативны и успешны в жизни вне связи от того в какой стране, на каких позициях и в какой сфере они работают.

С полной уверенностью можно говорить о том, что знание основ финансовой грамотности способствует повышению уровня жизни людей. Именно поэтому, обучение финансовой грамотности находится в интересах лично каждого! Финансово грамотный человек может обладать средним достатком, но при этом распоряжаться средствами на столько умело, что ему всегда будет на все хватать.

Среди множества принципов, помогающих человеку быть более финансово осознанным, хотелось бы выделить принцип подушки безопасности (финансовой подушки) ведь люди, у которых она есть, тратят спокойнее и меньше, а те у которых ее нет больше. Происходит так, потому что подушка безопасности является залогом нашего внутреннего спокойствия и благодаря ей мы хотя бы немного уверены в завтрашнем дне. Наличие так называемой финансовой подушки крайне влияет на то, как мы воспринимаем ситуацию в целом. Таким образом отмечается важность гармонии между психологическим и финансовым здоровьем.

Немало важен и наш собственный выбор, подкрепленный умением принимать взвешенные и своевременные решения, от которых на прямую зависит судьба государства, а в частности его эконо-

мическая устойчивость, так как люди — это главный двигатель государства, для которого выгодно располагать преимущественно знающим и грамотным населением.

В общем и целом, наблюдается положительная динамика, уровень финансово образованных людей в среднем растет в год на 10%. Есть и те, кто еще слабо владеет информацией о финансовой грамотности, но это допустимо и этому есть место быть, так как именно для таких людей и проводятся образовательные программы и курсы.

#### Список источников

1. Финансовая грамотность : учебник / Ю. Р. Туманян, О. А. Ищенко-Падукова, А. Н. Козлов [и др.]. — Ростов-на-Дону : ЮФУ, 2020. — 212 с.
2. Стратегия повышения финансовой грамотности населения в Российской Федерации на 2017-2023 годы. – Сайт Ваши финансы. рф. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://вашифинансы.рф/upload/docs/Strategy.pdf> (18.05.2023)
3. Интервью с Андреем Бокаревым: «Мы далеко не аутсайдеры в вопросах финансовой грамотности» // Финансовая газета. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: <http://fingazeta.ru/> (18.05.2018).
4. Аналитический центр НАФИ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: <https://nafi.ru/> (18.05.2023)

УДК 336.767

# РАЗВИТИЕ ФОНДОВОГО РЫНКА В РОССИИ И ЗА РУБЕЖОМ

**КОРОБКОВА ЮЛИЯ ЮРЬЕВНА,**к.э.н., доцент кафедры  
«Экономика промышленности и производственный менеджмент»**УСМАНОВА ЮЛИЯ ДИМОВНА**студент 38.03.01 «Экономика и управление инвестиционно-строительной деятельностью»  
ФГБОУ ВО «Самарский государственный технический университет»

**Аннотация.** Статья посвящена исследованию развития фондовых рынков в России и за рубежом. Рассмотрены исторические аспекты формирования фондового рынка европейских стран и России, предложены пути развития рынка ценных бумаг в России.

**Ключевые слова:** история, финансы, фондовая биржа, фондовый рынок, ценные бумаги, инвестиции, торги, брокер, внебиржевой рынок.

## STOCK MARKET DEVELOPMENT IN RUSSIA AND ABROAD

**Korobkova Yuliya Yuryevna,**  
**Usmanova Yuliya Dimovna**

**Annotation.** The article is devoted to the study of the development of stock markets in Russia and abroad. The historical aspects of the formation of the stock market of European countries and Russia are considered, the ways of the development of the securities market and investment in Russia.

**Key words:** stock exchanges, stock market, securities, investments, trading, broker, over-the-counter market.

Развитый финансовый сектор способствует высокому и устойчивому экономическому росту любого государства. По оценке на 2021г. экономика России находится на 79 месте в мировом рейтинге по номинальному ВВП на душу населения, государственный долг составляет 15,12 трлн. руб., что свидетельствует о низком уровне развития экономики нашего государства.

Фондовый рынок — это не только один из факторов экономической политики, но и своего рода кумулятивный элемент, который сочетает в себе ряд экономических тенденций. Развитие технологий, рост производительности труда и нормы сбережений являются источниками экономического роста: все эти факторы приводят к увеличению фондового сектора [2].

Россия упорно работала над созданием капиталистической системы. Только созданный в 1991 году, рынок ценных бумаг России привлек большое количество иностранных инвесторов, например, американский финансист Джордж Сорос вложил 1 млрд долларов. Хотя эксперты сходятся во мнении, что огромный потенциал российского рынка нёс в себе значительный риск. До 2011 года в России существовало две крупные биржи - Московская межбанковская валютная биржа и российская торговая система, которые позже объединились в одну крупную биржу, в настоящее время она носит название "Московская биржа". Московская биржа - финансовая компания, основным видом деятельности которой является организация биржевых торгов. В 2013 году объединенная компания стала публичной. Финансовая деятельность любого государства представляет собой непрерывный процесс, который включает создание оптимальных условий, способствующих к формированию, распределению и использованию

частных финансов в нужном для государства на том или ином историческом этапе развития. Фондовые биржи выросли из ранних торговых операций с сельскохозяйственными и другими товарами. Торговцы на европейских ярмарках в средние века считали удобным использовать кредит, для чего требовались подтверждающие документы - векселя, банкноты и переводные векселя.

История французской фондовой биржи восходит к XII веку, когда торговля велась с использованием коммерческих переводных векселей. В Брюгге, тогда процветающем центре Нидерландов, купцы собирались перед домом семьи Ван дер Берсе, чтобы заняться торговлей. Благодаря этому обычаю, название семьи стало отождествляться с торговлей, и в конечном итоге «биржа» стала обозначать фондовую биржу. Имея аналогичные корни в торговле и коммерции, институциональные зачатки фондовых бирж появились в 16-17 веках в других крупных торговых центрах по всему миру - Амстердаме, Великобритании, Дании, Германии [3]. Рост торговли создал потребность в банках и страховых компаниях. Политические события заставили правительства искать новые источники финансирования. Такое сочетание расширяющейся деятельности и периодической нехватки капитала стимулировало первых эмитентов ценных бумаг - правительства, банки, страховые компании и некоторые акционерные предприятия, особенно крупные торговые компании. От существующих бирж коммерческих векселей и векселей это был простой и логичный переход к созданию бирж ценных бумаг. К началу 1600-х годов акции голландской Ост-Индской компании торговались в Амстердаме; в 1773 году лондонские биржевые дилеры, ранее встречавшиеся в кофейнях, переехали в собственное здание; а к 19 веку торговля ценными бумагами на официальной основе стала обычным явлением в промышленно развитых странах. В Великобритании прогресс был по большей части внутренним и добровольным. Лондонская фондовая биржа регулировала свою собственную деятельность. Французские фондовые биржи, напротив, напрямую подчиняются закону, а на операции обменных агентов влияют национальные указы. В Бельгии биржи имели смешанную историю. Строгий государственный контроль был введен в 1801 году и не отменен до 1867 года. После экономического кризиса 1929–1934 годов маятник качнулся в другую сторону, и биржи снова оказались под контролем центральной власти. В Швейцарии обмены регулируются кантональным (государственным) законодательством. Исторические события наложили свой отпечаток на развитие фондовых бирж некоторых стран. В Германии Берлинская фондовая биржа утратила свою доминирующую роль после Второй мировой войны, и ее позиции заняли биржи во Франкфурте и Дюссельдорфе. На японских рынках ценных бумаг произошла революция после Второй мировой войны, когда был принят новый закон о ценных бумагах по образцу американской модели.

Рынки ценных бумаг в США начались со спекулятивной торговли выпусками нового правительства. В 1791 году первая фондовая биржа страны была основана в Филадельфии, тогдашнем ведущем городе внутренней и внешней торговли. Биржа в Нью-Йорке была основана в 1792 году, когда 24 торговца и брокера решили взимать комиссионные, действуя в качестве агентов для других лиц и отдавая предпочтение друг другу в своих переговорах. Государственные ценные бумаги легли в основу ранних торгов. Акции банков и страховых компаний увеличили объем сделок. Строительство дорог и каналов принесло на рынок больше ценных бумаг. В 1817 году нью-йоркские брокеры решили официально организовать свою деятельность как Нью-йоркский фондовый и биржевой совет. После этого фондовый рынок рос по мере индустриализации страны. В 1863 году Нью-Йоркская фондовая биржа приняла свое нынешнее название. Во время гражданской войны были организованы дополнительные биржи, одна из которых стала предшественницей нынешней NYSE Amex Equities, одного из крупнейших фондовых рынков в стране.

Внебиржевой рынок — это децентрализованный рынок, при котором акции, облигации и другие финансовые инструменты торгуются напрямую между двумя сторонами, а не на публичном фондовом рынке [3], [4]. Компании, торгующие на внебиржевом рынке, считаются публичными, но не котируются на бирже. Это означает, что их акции можно открыто покупать и продавать, но они не котируются на крупных биржах, таких как NYSE или Nasdaq. В целом внебиржевые рынки обычно менее прозрачны, чем биржи, а также регулируются меньшим количеством правил. Иногда ценные бумаги, торгуемые на внебиржевом рынке, не имеют покупателей и продавцов [3], [4].

Термин «внебиржевые рынки» относится к фондовым биржам, на которых размещено более

12000 внебиржевых ценных бумаг, и, хотя их часто считают одним большим финансовым рынком, на самом деле существует три отдельных фондовых биржи, на которых котируются внебиржевые акции:

1). OTCQX - это наиболее избирательный из трех, и только 4% всех внебиржевых акций торгуются на этой бирже. Он имеет самые высокие стандарты отчетности и строжайший надзор и, как правило, состоит из иностранных компаний, котирующихся на крупных зарубежных биржах, а также некоторых американских компаний, которые планируют в конечном итоге листинг на NYSE или Nasdaq.

2). OTCQB - средний уровень, его часто называют «венчурным рынком», на нем сосредоточена большая концентрация развивающихся компаний. Компании OTCQB должны отчитываться о своих финансовых показателях и подчиняться определенному надзору.

3). Pink Sheets (Розовые листы) - компании, торгуемые на Pink Sheets, не имеют требований к отчетности и не должны регистрироваться в Комиссии по ценным бумагам и биржам США. Хотя на их листах есть несколько законных компаний, но можно найти множество подставных компаний и других компаний, которые не ведут реальной коммерческой деятельности.

Таким образом, внебиржевой рынок в большинстве своем предназначен для опытных инвесторов, которые по той или иной причине остались не удовлетворены условиями проведения сделок на бирже. Также рынок практичен в использовании для контрагентов, желающих иметь между собой непосредственную связь в процессе ведения переговоров [1].

Сложившаяся в России модель инвестиционной деятельности характеризуется маломощностью, неэффективностью и примитивностью. Ни фондовый рынок, ни банковская система не выполняют своих функций по аккумулярованию сбережений и их трансформации в инвестиции. Главными инвесторами являются сами производственные предприятия, на долю которых приходится более 60% всего объема инвестиций. Однако проблема заключается не только в недостатке финансовых ресурсов для инвестиций, но и в отсутствии мотивации инвестиционной деятельности, в том числе и при помощи инструментов фондового рынка. Проблема отсутствия базовых ценностей, острого дефицита доверия, в первую очередь, затрагивает фондовый рынок [2].

Политика налогового стимулирования инвестиций должна предусматривать сокращение ставок налогообложения, а также полностью отмену налогов по дивидендам и другим доходам, получаемым от ценных бумаг, так как инвесторы, особенно физические лица, рискуют своими финансами без возможности страхования вложений, а на доходы уже был уплачен налог государству, например, физическими лицами НДФЛ от 13% до 30%.

На данный момент, пандемия, санкции, налоговая нагрузка и закредитованность приводят к росту банкротства и несостоятельности малого и среднего бизнеса, что способствует большим рискам в прямые инвестиции, их снижению. В 2022 г. относительно 2021 г. произошло огромное падение (в 20 раз) прямых иностранных инвестиций в российские компании. Портфельные иностранные инвестиции в РФ снизились за тот же период лишь на 12%.

#### Список источников

1. Внебиржевой рынок ценных бумаг - что это, отличия от биржевого. - URL: <https://www.finam.ru/education/likbez/vnebirzhevoiy-rynok-cennyx-bumag-chto-eto-otlichiya-ot-birzhevogo-20200917-16430/> (Дата обращения 29.11.2021).

2. Бессарабова В.Е. Развитие фондового рынка как фактора ускорения роста современной российской экономики: автореферат диссертации кандидата экономических наук: 08.00.10 - Финансы, денежное обращение и кредит. - М., 2013 – 27 с.

3. Миркин Я. Рынок ценных бумаг России: воздействие фундаментальных факторов, прогноз и политика развития. — М.: Альпина Паблишер, 2002. — 624 с.

4. Миркин Я. М. Финансовое будущее России: экстремумы, бумы, системные риски / Я. М. Миркин — М.: GELEOS Publishing House; Кэпитал Трейд Компани, 2011. — 480 с. URL: <http://www.mirkin.ru/fin-future/> (Дата обращения 29.11.2021)

5. Стародубцева Е. Б. Рынок ценных бумаг: Учебник. — М.: ИД «ФОРУМ»: ИНФРА-М, 2006. — 176 с.
6. Рынок ценных бумаг: Учебник / Под ред. В. А. Галанова, А. И. Басова. – М., 2001. – 448 с.

© Ю.Ю. Коробкова, Ю.Д. Усманова, 2023

УДК 336.76

# АНАЛИЗ СОВРЕМЕННОГО СОСТОЯНИЯ И ТЕНДЕНЦИЙ РАЗВИТИЯ РЫНКА ЦЕННЫХ БУМАГ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

**ВАЛИУЛИНА АЛИНА ДМИТРИЕВНА**

студент

ФГБОУ ВО «Владимирский государственный университет имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых»

**Научный руководитель: Абрамова Светлана Юрьевна**

к.э.н., доцент

ФГБОУ ВО «Владимирский государственный университет имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых»

**Аннотация:** в статье рассмотрены основные проблемы рынка ценных бумаг, выявленные на основании проведенного анализа взаимосвязи профессиональных участников рынка и объемов торгов на фондовых биржах. А также сформированы основные рекомендации по повышению развития рынка в современных условиях.

**Ключевые слова:** рынок ценных бумаг, объем торгов на фондовых биржах, участники рынка ценных бумаг, акции, облигации, тенденции развития.

## RUSSIAN SECURITIES MARKET: CURRENT STATE AND DEVELOPMENT TRENDS

**Valiullina Alina Dmitrievna***Scientific adviser: Abramova Svetlana Yurievna*

**Abstract:** the article discusses the main problems of the securities market, identified on the basis of the analysis of the relationship between professional market participants and trading volumes on stock exchanges. And also formed the main recommendations for improving the development of the market in modern conditions.

**Key words:** securities market, trading volume on stock exchanges, securities market participants, stocks, bonds, development trends.

Рынок ценных бумаг – это специальный финансовый рынок, на котором происходят операции купли-продажи ценных бумаг - таких как акции, облигации, депозитные сертификаты, векселя и другие [1, с.13].

Рынок ценных бумаг играет большую роль в экономике, так как он позволяет компаниям получать необходимые финансовые ресурсы для развития, а инвесторам получить прибыль на своих инвестициях. Кроме того, рынок ценных бумаг служит показателем экономического развития страны и уровня доверия к финансовой системе.

Объемы торгов на фондовых биржах напрямую зависят от участников рынка. Это могут быть инвесторы (физические и юридические лица), брокеры, дилеры, институциональные инвесторы (напри-



мер, пенсионные фонды) и другие участники. Каждый участник рынка вносит свой вклад в формирование объемов торгов по своим потребностям и целям. Например, инвесторы могут покупать и продавать акции для получения прибыли или дивидендов, в то время как дилеры могут предоставлять услуги по обеспечению ликвидности на рынке. Все участники влияют на общий объем торгов и формируют спрос и предложение на рынке.

Проанализируем количество профессиональных участников рынка ценных бумаг и объем торгов на фондовых биржах за последние 4 года (таблица 1).

**Таблица 1**

**Количество профессиональных участников рынка ценных бумаг и объемов торгов на фондовых биржах (на конец года; миллиардов рублей) [2, с.370]**

	2018	2019	2020	2021
Количество профессиональных участников рынка ценных бумаг, единиц	535	482	464	470
Объем торгов на фондовых биржах	332278,4	304471,9	385772,7	426997,0
в том числе:				
акции	54 428,0	59478,6	81941,4	120300,7
облигации	249726,9	220777,2	266131,1	254902,6
инвестиционные паи	50	197,6	554,4	1374,4
фьючерсные контракты	23610,6	20860,3	33772,6	45986,1
в том числе:				
на фондовые индексы	19161,4	16503,7	29810,5	38904,4
на ценные бумаги	4449,2	4356,6	3962,1	7081,7
опционы	4462,9	3158,1	3373,3	4433,2
в том числе на:				
на фьючерсные контракты на фондовые индексы	4437,6	3107,4	3343,1	4358,6
на фьючерсные контракты на ценные бумаги	25,3	50,7	30,2	74,6

По данным таблицы 1 видно, что количество профессиональных участников рынка ценных бумаг на протяжении анализируемого периода имеет тенденцию к снижению: 535 единиц в 2018 г., 482 единицы в 2019 г., 464 единицы в 2020 г., 470 единиц в 2021 г. В целом за четыре года количество профессиональных участников сократилось на 65 единиц, или на 12,1%.

Объем торгов на фондовых биржах на протяжении анализируемого периода также снижался: 332278,4 млрд. руб. в 2018 г., 304471,9 млрд. руб. в 2019г., 385772,7 млрд. руб. в 2020г. и 426997,0 млрд. руб. в 2021г. За четыре года анализируемого периода объём торгов на фондовых биржах вырос 94718,6 млрд. руб., или на 28,5%.

Самыми продаваемыми инструментами являются: акции, облигации и фьючерсные контракты.

Объём торгов акциями увеличивался с 54428 млрд. руб. в 2018г. до 120300,7 млрд. руб. в 2021г. Из года в год объём торгов акциями только рос, а не снижался. В 2021г. по сравнению с 2018г. объём торгов акций увеличился на 65872,7 млрд. руб., или на 21%. Это обусловлено тем, что растёт интерес к инвестированию в акции.

Объём торгов облигациями на протяжении анализируемого периода снизился с 249726,9 млрд. руб. в 2018г. до 220777,2 млрд. руб. в 2019г. и с 266131,1 млрд. руб. в 2020г. до 254902,6 млрд. руб. в 2021г. С 2019г. по 2020г. ситуация совершенно другая, объём торгов облигациями увеличился с 220777,2 млрд. руб. по 266131,1 млрд. руб. В целом объёмы торгов облигациями с 2018г. по 2021г. возросли на 5175,7 млрд. руб., или на 2,1%. Объём торгов облигациями занимает большую часть объёма торгов на фондовых биржах в целом. Объём торгов облигациями может быть увеличен в связи с

ростом интереса к этому инструменту. Также инвесторы ищут источники стабильной доходности, когда уровень процентных ставок падает.

Объём торгов фьючерсными контрактами не так высок по сравнению с объёмом торгов акциями и облигациями. Но выше, чем объёмы торгов другими инструментами на рынке ценных бумаг. Объём торгов фьючерсными контрактами на протяжении анализируемого периода сократился с 23610,6 млрд. руб. в 2018г. до 20860,3 млрд. руб. в 2019г. С 2019г. увеличился до 33772,6 млрд. руб. в 2020г., а в 2021г. до 45986,1 млрд. руб. За 4 года с 2018г. по 2021г. объём торгов фьючерсными контрактами вырос на 22375,5 млрд. руб., или на 94,8%.

На основании проведённого анализа можно сделать вывод, что ежегодно рынок ценных бумаг развивается, так как объём торгов на фондовых биржах растёт, но в тоже время количество профессиональных участников рынка ценных бумаг уменьшается. Это связано с развитием новых технологий, которые делают доступ к торговле на фондовых рынках более легким и удобным для индивидуальных инвесторов

Проведя анализ современного состояния рынка ценных бумаг можно сделать вывод, что российский рынок ценных бумаг развивается, так как большинство анализируемых показателей увеличилось. Однако, на рынке ценных бумаг можно выделить ряд проблем, которые препятствуют его развитию, а именно:

1. Низкая ликвидность рынка;
2. Недостаточная прозрачность рынка;
3. Ограниченное количество эмитентов;
4. Недостаточная развитость инфраструктуры;
5. Нестабильность экономической ситуации;
6. Несовершенство законодательства;
7. Ограниченный доступ для иностранных инвесторов.

Российскому рынку ценных бумаг необходимо решить ряд этих проблем, которые препятствуют его развитию. К приоритетным мерам по развитию российского рынка ценных бумаг можно отнести ниже перечисленные[3]:

1) Повышение ликвидности ценных бумаг: разработка более эффективных механизмов торговли ценными бумагами, создание более благоприятных условий для инвесторов, понижение уровня комиссий и налогов, а также создание новых продуктов на основе уже существующих ценных бумаг.

2) Прозрачность рынка: ужесточение наказаний за нарушение правил, установление системы раннего предупреждения о нарушениях и упрощение процесса взаимодействия с регулирующими органами

3) Увеличение количества эмитентов: упрощение процедуры регистрации и размещения облигаций на рынке.

4) Развитость инфраструктуры: улучшение нормативно-правовой базы, которая регулирует деятельность на рынке ценных бумаг, расширение спектра финансовых инструментов.

5) Нестабильность экономической ситуации: развитие малого бизнеса, улучшение образования и поддержка научных исследований, прозрачность и борьба с коррупцией.

6) Совершенствование правил регулирования и контроля за рынком ценных бумаг. Необходимо сформировать четкие и однозначные правила, где должны быть четко определены права и обязанности участников рынка и порядок их взаимодействия.

7) Для повышения доступа для иностранных инвесторов на рынке ценных бумаг нужно упростить процедуры получения разрешения на вход на рынок для иностранных инвестиционных компаний, создать прозрачную и надёжную правовую базу, усилить регулирование за деятельностью инвестиционных компаний.

Данные мероприятия позволят рынку ценных бумаг развиваться с большей эффективностью, развивая инфраструктуру, привлекая новых участников, повышая прозрачность и ликвидность рынка.

## Список источников

1. Финансовые рынки: рынок ценных бумаг: Учебное пособие/Е.В. Чистопольская – Саратов: 2018. – С.258.
2. Финансы России. 2022: Стат.сб./ Росстат. - М., 2022. - 392 с.
3. Официальный сайт Центрального Банка РФ/ Новости/ Минфин России и Банк России представили на общественное обсуждение Стратегию развития финансового рынка до 2030 года/ [Электронный ресурс] <https://cbr.ru/press/event/?id=12197> / (Дата обращения 09.05.2023).

УДК 336.77

# ОСОБЕННОСТИ МЕХАНИЗМА КРЕДИТОВАНИЯ В РЕГИОНАЛЬНОМ КОММЕРЧЕСКОМ БАНКЕ

**МОЖАНОВА ИРИНА ИВАНОВНА**

к.э.н., доц., доцент

ФГБОУ ВО «Поволжский государственный университет сервиса»

**Аннотация:** современное банковское кредитование продолжает увеличивать сферу своего влияния на экономику страны и региона, проникая во все отрасли: от крупной промышленности до малого и среднего бизнеса и индивидуальных предпринимателей, в том числе, реализующих рисковые инновации. Для успешного развития кредитной деятельности коммерческим банкам необходимо правильно организовать процесс кредитования. Определить кредитную политику с учетом экономической специфики и развития региона, разработать процедуру работы с заемщиками и взаимодействия подразделений банка, задействованных в кредитовании. Эти элементы составляют механизм кредитования, действенное управление которым обеспечивает эффективную работу регионального банка.

**Ключевые слова:** банк, заемщики, механизм кредитования, кредитная заявка, профессиональное суждение, риск.

## FEATURES OF THE LENDING MECHANISM IN A REGIONAL COMMERCIAL BANK

**Mozhanova Irina Ivanovna**

**Abstract:** Modern bank lending continues to increase its sphere of influence on the economy of the country and the region, penetrating into all sectors: from large industry to small and medium-sized businesses and individual entrepreneurs, including those implementing risky innovations. For the successful development of credit activities, commercial banks need to properly organize the lending process. To determine the credit policy taking into account the economic specifics and development of the region, to develop a procedure for working with borrowers and interaction of the bank's departments involved in lending. These elements constitute a lending mechanism, the effective management of which ensures the effective operation of the regional bank.

**Keywords:** bank, borrowers, lending mechanism, loan application, professional judgment, risk.

Механизм кредитования является частью кредитного процесса, его реализация осуществляется подразделениями банка с учетом внешних и внутренних условий функционирования. В общем виде корпоративное кредитование в исследуемом нами региональном банке осуществляется тремя подразделениями: кредитным подразделением, юридической службой, службой экономической безопасности. К компетенции кредитного подразделения можно отнести проведение консультаций и предварительных переговоров с клиентами, сбор документов у заемщиков, анализ их деятельности, подбор оптимальных форм кредитования, передачу кредитной заявки другим структурным подразделениям, составление профессионального суждения, заключение кредитного договора, последующий контроль над заемщиком. Юридическая служба изучает собранные кредитным подразделением документы, устанавливает юридические факты, характеризующие субъект кредитования и кредитную сделку, которые могут повлечь невозврат кредита, контролирует надлежащее оформление кредитных договоров, осуществляет мониторинг текущего законодательства, обеспечивает принудительное взыскание долга и юридическое сопровождение на стадии реализации заложенного имущества. Функции службы экономической безопасности следующие: комплексная проверка потенциальных заемщиков, их контрагентов, контроль

текущего состояния, выявления фактов предоставления банку недостоверной и фальсифицированной отчетности и других данных, фактов, которые могут привести к невозврату кредита, выявление негативных и отрицательных факторов в деятельности заемщика. Кроме перечисленных подразделений в процессе кредитования принимают участие кредитные комитеты, которые выносят решение о выдаче или отказе в кредите, отдел по возврату и реструктуризации кредитов, отдел бухгалтерского учета и отчетности, операционные кассы. Четкое и эффективное взаимодействие этих подразделений банка обеспечивают слаженную организацию кредитования клиентов [3].

Механизм кредитования юридических лиц и индивидуальных предпринимателей организован в банке в соответствии с Положением о порядке кредитования юридических лиц и индивидуальных предпринимателей. Механизм кредитования состоит из нескольких этапов:

1. Предварительные переговоры. В ходе предварительных переговоров, кредитный инспектор запрашивает у заемщика необходимые документы, уточняет его пожелания относительно формы кредитного продукта, суммы, срока, процентной ставки, вида обеспечения, запрашивает финансовую отчетность, документы, требуемые для проведения конкретного объекта кредитования. В случае если в процессе проведения переговоров кредитный инспектор выясняет, что предложения клиента расходятся с принципами и установками политики, которую банк проводит в области кредитных сделок данной формы, кредитный инспектор отказывает в предоставлении кредитного продукта. Если итоги предварительных переговоров с клиентом являются положительными, кредитный инспектор принимает заявку клиента к производству. Кредитная заявка передается на рассмотрение начальнику кредитного подразделения. Если решение начальника положительное, заявка направляется кредитному инспектору для проведения комплексного анализа деятельности заемщика. Если решение отрицательное, банк отказывает клиенту в предоставлении кредита.

2. Оценка заявки. При оценке кредитной заявки клиента кредитный инспектор анализирует опыт взаимоотношений банка с клиентом, а так же влияние факторов внешней среды. К критериям оценки опыта взаимоотношений банка с клиентом относятся прочность и длительность взаимоотношений по различным видам банковских услуг, количественные параметры операций банка с данным клиентом по всем банковским продуктам, дисциплина расчетов клиента с банком, кредитные истории по сопоставимым кредитным сделкам в данном банке или в другом. Факторы внешней среды - качество управления компанией, деловая репутация заемщика, состояние отрасли и региона, в которых работает клиент, конкурентоспособность, уровень спроса на производимую продукцию, финансовое положение, характер кредитуемой сделки и др. После анализа опыта взаимоотношений банка с клиентом и оценки влияния факторов внешней среды кредитный инспектор определяет и оценивает финансовое положение заемщика. Особое значение на данном этапе имеет расчет справедливой стоимости залога. Данные о справедливой стоимости залога подтверждаются несколькими способами: запросом данных о ценах на аналогичную продукцию у предприятий-изготовителей, поставщиков, в снабженческих организациях, у залогодателя, в средствах массовой информации или в специализированных экспертных организациях. После проведения комплексного анализа деятельности заемщика документы, имеющие отношение к данной кредитной сделке, направляются сотрудникам юридической службы и службы экономической безопасности. По итогам анализа сотрудники данных служб составляют мотивированное заключение о возможности выдачи кредита.

3. Условия кредитования. Если результаты комплексного анализа деятельности заемщика положительные, кредитный инспектор приступает к обсуждению с клиентом вариантов кредитования, если отрицательное – отказывает в кредите. Кредитный инспектор предлагает тот вид кредитного продукта либо услуги, который в настоящее время является наиболее предпочтительным для банка с учетом текущих приоритетов кредитной политики банка, а также потребностей клиента.

4. Составление профессионального (мотивированного суждения). При положительных результатах проведения анализа деятельности заемщика, а так же оценки заявки структурными подразделениями кредитный инспектор составляет профессиональное (мотивированное) суждение об уровне кредитного риска и возможности выдачи ссуды. Профессиональное суждение составляется на основании итогов переговоров с клиентом, анализа объекта кредитования, итогов комплексного анализа деятель-

ности, предлагаемого обеспечения и полученных заключений от структурных подразделений. В нем излагаются результаты проведенного анализа и заключения структурных подразделений, которые в своей совокупности дают основания сделать принципиальный вывод о целесообразности (нецелесообразности) предоставления кредита.

5. Решение о предоставлении кредита. Мотивированное суждение и все необходимые документы передаются начальнику кредитного подразделения. Начальник кредитного подразделения принимает решение о вынесении заявки на рассмотрение Кредитного комитета, либо возвращает заявку кредитному инспектору на доработку.

6. Заключение кредитного договора. Кредитный инспектор сообщает заемщику обо всех решениях Кредитного комитета, а так же о принятых условиях кредитования.

7. Выдача кредита. После подписания кредитного договора денежные средства перечисляются на счет клиента в безналичном порядке.

8. Контроль над заемщиком после выдачи кредита. После выдачи кредита начальник кредитного подразделения составляет график проверок заемщика на месте в зависимости от категории качества ссуды. Проверки проводятся кредитным инспектором с привлечением сотрудников службы экономической безопасности. Контроль производится на постоянной основе, как над заемщиком, так и над поручителем (гарантом, залогодателем) с целью обеспечения надлежащего погашения кредита и регулярной оплаты процентов. На основании имеющейся информации, в том числе от службы экономической безопасности и иных структурных служб, кредитный инспектор составляет подробный отчет относительно действующего качества обслуживания кредита (не менее 1 раза в 3 месяца).

9. Закрытие кредитного дела. В процессе погашения кредита заемщиком кредитный инспектор информирует его обо всех изменениях номеров счетов, на которые необходимо производить погашение процентов, штрафных санкций и сумм задолженности по основному долгу. После возврата ссуды с причитающимися процентами кредитное дело закрывается.

Механизм кредитования физических лиц отличается от механизма кредитования юридических лиц и индивидуальных предпринимателей. В процессе кредитования физических лиц участвуют юридическое управление, служба экономической безопасности, отдел по управлению рисками, отделы по работе с клиентами и операционные кассы. Кредитование физических лиц организовано следующим образом:

1) Консультация. При обращении клиента в банк, с целью получения кредита, экономист отдела по работе с клиентами определяет цель получения заемных средств, выясняет сумму предполагаемого кредита, срок кредита, консультирует клиента по выбранной программе кредитования, предоставляет примерный график платежей клиенту. Если клиент не согласен с условиями кредитования, консультация завершается. При согласии с условиями банка потенциальный заемщик предоставляет перечень документов для предоставления кредита и заявление-анкету заемщика (поручителя) на получение кредита.

2) Оценка заявки. Экономист отдела по работе с клиентами проверяет документы, предоставленные клиентом и заявление-анкету на полноту заполнения, рассчитывает размер полной стоимости кредита, показатель долговой нагрузки заемщика, оценивает его платежеспособность. В случае если обеспечением по кредиту является движимое имущество или недвижимое имущество экономист управления проектного финансирования предприятий среднего и малого бизнеса проводит оценку стоимости объекта залога, готовит заключение банка об оценке объекта залога, передает кредитное досье экономисту отдела по работе с клиентами. Если обеспечение по кредиту является неустойка, поручительство физических или юридических лиц, специалист готовит кредитное досье для передачи на этап проверки службы экономической безопасности. Служба экономической безопасности осуществляет проверку клиента на наличие кредитов в других банках, на достоверность сведений о доходах и деятельности клиентов, на наличие административных правонарушений и (или) преступлений. Далее кредитное досье отправляется к юридическому консультанту. Юриисконсульт готовит юридическое заключение по кредитной заявке. После оценки кредитной заявки службой экономической безопасности и сотрудником Юридического управления экономист по работе с клиентами присваивает заемщику кре-

дитный рейтинг и формирует профессиональное суждение об оценке кредитного риска по ссуде. Далее реализация механизма кредитования физических лиц банка зависит от суммы кредита. Если сумма заявки на кредит не превышает 500 тыс. руб., формируется кредитное разрешение кредитного комитета. Если сумма превышает 500 тыс. руб., кредитное досье передается экономисту отдела по управлению кредитными рисками. После определения категории качества и размера резерва по ссуде экономистом отдела по управлению рисками, экономист отдела по работе с клиентами формирует кредитное разрешение кредитного комитета [2, с.30].

3) Решение по кредиту. При рассмотрении кредитной заявки кредитный комитет принимает одно из следующих решений:

- положительное решение (при положительном решении экономист отдела по работе с клиентами передает досье в отдел сопровождения розничного бизнеса для контроля соблюдения параметров кредитной сделки);

- решение предложить клиенту дополнительные условия (экономист по работе с клиентами сообщает заемщику о дополнительных условиях. Если заемщик с условиями согласен, заключается кредитный договор. Если не согласен – экономист по работе с клиентами отказывает в кредите);

- решение отказать клиенту в предоставлении кредита.

4) Заключение кредитного договора. Выдача кредита. Сумма кредита физическим лицам выдается либо наличным способом через кассу банка, либо перечислением средств на счет клиента.

5) Обслуживание кредитного договора. В период действия кредитного договора, экономист отдела по работе с клиентами: контролирует исполнение заемщиком и поручителями условий кредитного договора и договоров поручительств, периодически осуществляет контроль финансового состояния заемщика, поручителей, осуществляет мониторинг принятого обеспечения по видам кредитов, в том числе поручительств физических лиц, в случае, если кредит обеспечен залогом движимого/недвижимого имущества, осуществляет проверку залога с момента выдачи кредита не реже одного раза в год, принимает меры по погашению просроченной задолженности в случае ее возникновения, а так же готовит заключения на кредитный комитет банка о необходимости изменений условий кредитования.

6) Закрытие кредитного дела. Погашение задолженности по кредиту, начисленных процентов за пользование кредитом, а так же штрафов производится в валюте кредита в дату погашения кредита, либо досрочно в соответствии с условиями кредитного договора следующим образом: наличными денежными средствами через кассу банка, посредством списания денежных средств со счета клиента в банке в безакцептном порядке или по заявлению клиента, через банкоматы и терминалы самообслуживания путем перечисления клиентом, владельцем банковской карты МИР, денежных средств в счет погашения кредитного договора и через банкоматы банка с функцией Cash-In. Порядок погашения основного долга и процентов за пользование кредитом устанавливается кредитным договором. Погашение процентов за пользование кредитом производится ежемесячно до даты, определяемой по соглашению сторон, начиная с месяца, следующего за месяцем заключения кредитного договора. Порядок погашения основного долга по кредиту определяется на основании решения кредитного комитета. При этом возможны следующие варианты погашения долга:

- ежемесячно, до даты, определяемой по соглашению сторон, начиная с месяца, следующего за месяцем заключения кредитного договора – стандартный порядок погашения основного долга по кредиту;

- в конце срока кредитования;

- с отсрочкой платежа по основному долгу на период, определяемый по соглашению сторон;

- иной порядок погашения основного долга, определяемый на основании решения кредитного комитета.

Так же, в соответствии с условиями кредитных программ, утвержденных уполномоченным органом регионального банка, может предусматриваться аннуитетный способ погашения основного долга и процентов за пользование кредитом – ежемесячное погашение задолженности равными суммами. При этом могут предусматриваться льготные периоды (оплата только процентов), а последний платеж по кредиту включает остаток ссудной задолженности и начисленные проценты [1].

Таким образом, рассмотрение механизма кредитования в региональном банке показало, что существуют две схемы его организации: кредитование юридических лиц и индивидуальных предпринимателей и кредитование физических лиц. Оба механизма включают такие этапы как переговоры с потенциальным заемщиком, определение условий кредитования, оценка заявки, принятие решения по заявке, заключение кредитного договора, контроль за соблюдением условий кредитования и погашение кредита заемщиком. Отличие механизмов заключается в различных условиях кредитования, способах оценки заявки, порядке принятия решения кредитным комитетом, форме выдачи кредита, а так же структурах, сопровождающими процесс кредитования.

#### **Список источников**

1. Банки и банковское дело в 2 ч. Часть 1 : учебник и практикум для вузов / под редакцией В. А. Боровковой. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 375 с. [Электронный ресурс]. — Режим доступа: URL: <https://www.urait.ru/bcode/513089> (02.05.2023).
2. Дадаян М. С. Стандартизация процесса кредитования // Банковское кредитование. – 2017. – № 1. – С. 27– 33.
3. Чаленко А. Ю. О неопределенности термина «механизм» в экономических исследованиях [Электронный ресурс] : А. Ю. Чаленко // Капитал страны. Издание об инвестиционных возможностях России : Режим доступа: <http://www.kapital-rus.ru>. – 2010./ (21.05.2023).



# БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ, АНАЛИЗ И АУДИТ

УДК 336.22

# МЕТОДИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ВЕДЕНИЯ УЧЕТА И НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ МАЛОГО БИЗНЕСА

**МАТИЕНКО ЯРОСЛАВА АНДРЕЕВНА**магистрант кафедры Экономики и управления  
ФГБОУ ВО «Владивостокский государственный университет»

**Аннотация:** бухгалтерский учет является способом учета деятельности организации. В настоящее время ведется активная работа в отношении развития и совершенствования методов ведения бухгалтерского учета. При внесении изменений в нормативно-правовую базу меняется и методология.

**Ключевые слова:** учет, методология, счета учета, методика, налоги, налогообложение, малый бизнес, учетная политика.

## METHODOLOGICAL FOUNDATIONS OF ACCOUNTING AND TAXATION AT SMALL BUSINESSES

**Matienko Iaroslava Andreevna**

**Abstract:** Accounting is a way of accounting for the activities of an organization. Currently, active work is being carried out in relation to the development and improvement of accounting methods at small businesses. When changes are made to the regulatory framework, the methods of maintaining and submitting reports also change.

**Key words:** accounting, methodology, accounting accounts, methodology, taxes, taxation, small business, accounting policy.

При бухгалтерском учете субъектами малого предпринимательства, которые являются юридическими лицами по законодательству Российской Федерации, за основу берется методология в соответствии с Федеральным законом от 06.12.2011 № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете», Приказом Минфина России от 29.07.1998 N 34н "Об утверждении Положения по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации", Федеральным законом от 24.07.2007 N 209-ФЗ "О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации", Рекомендации для субъектов малого предпринимательства по применению упрощенных способов ведения бухгалтерского учета.

Организации, относящиеся к малому бизнесу, имеют свои нюансы при организации и ведении учета. Для формирования, учета и передачи полной и достоверной информации нужно учитывать отличительные особенности данных организаций, требований к отчетности.

Первостепенно руководителю организации необходимо принять учетную политику организации, в ней прописывают отличительные особенности ведения, все используемые счета учета, способы ведения и пр. [1].

Обычно учетная политика составляется главным бухгалтером и подписывается руководителем организации. В учетной политике подробно описывается каждый этап работы.

Организации, относящиеся к малому бизнесу, имеют ряд послаблений при учете и формировании отчетных документов, а именно право на применение упрощенной системы налогообложения. В данных обстоятельствах наиболее правильным будет включить в учетную политику следующие пункты:

- способ ведения бухгалтерского учета, а именно, что учет ведется по упрощенной системе, с использованием двойной записи на счетах;

- применяемый план счетов
- период отражения информации;
- порядок оформления операций деятельности
- регистрация хозяйственных операций
- формы для составления упрощенной отчетности
- правила и условия проведения инвентаризации активов и обязательств

- способы отражения активов для принятия их к бухгалтерскому учету и отражения в отчетности

- результаты изменения учетной политики и порядок отражения. Все изменения в учетную политику вносятся до 31 декабря года предшествующего году принятия изменений в учетной политике;

- способ учета и формирования стоимости основных средств.

Расходы, связанные с приобретением, сооружением и созданием объектов основных средств, если они не включены в стоимость основного средства, включаются в состав расходов по основным видам деятельности в том периоде, в котором они были понесены;

- порядок учета расходов и записи запасов связанных с приобретением.
- учет себестоимости проданных товаров, продукции, работ, услуг при расчете финансового результата от основных видов деятельности.

- учет расходов АУП
- порядок учета расходов на приобретение нематериальных активов
- способ учета расходов по краткосрочным и долгосрочным займам;
- оценка финансовых вложений
- порядок учета расходов на НИОКР;
- применение организациями ФСБУ 25/2018 «Бухгалтерский учет аренды»

При принятии и вступлении в силу изменений нормативно-правовых актов наблюдаются кардинальные изменения способов и методов бухгалтерского учета. Организациям необходимо своевременно их учитывать и вносить изменения в существующую учетную политику, раскрывать подробно информацию в пояснениях к отчетности [2].

Бухгалтерский учет ведется посредством двойной записи, по дебету и кредиту, сокращая количество субсчетов.

Организация имеет законное право сокращать количество счетов в собственном плане счетов, данное решение необходимо так же отражать в учетной политике организации.

- расходы, связанные с производством и продажей-счет 99
- дебиторскую и кредиторскую задолженность - счет 76
- для учета денежных средств - счет 51 и 50
- для учета капитала - счет 80.

Вся информация, записываемая на счетах учета, собирается в общую Книгу бухгалтерского учета. В Книге бухгалтерского учета отражается вся информация о деятельности организации, и всех финансовых операциях. К отчетности организаций, относящихся к малому бизнесу, формируемых на основании Книги бухгалтерского учета, относятся бухгалтерский баланс, отчет о финансовых результатах и приложения.

Книга разрабатывается с учетом принятого в организации плана счетов, а также учитывая потребности компании и пользователей информации.

Книга открывается записями остатков по счетам бухгалтерского учета на начало отчетного периода, либо начало деятельности. Информация вносится в хронологическом порядке.

Суммы по каждой операции, зарегистрированной в Книге бухгалтерского учета, отражаются посредством двойной записи одновременно по графам «Дебет» и «Кредит».

В конце каждого отчетного периода сопоставляются обороты. Данные баланса должны быть сопоставимы. Выносятся конечные сальдо по всем счетам организации и подводятся итоги.

- В конце отчетного периода сальдо определяется в следующем порядке:

- сч. 01, 50, 51: начальное сальдо плюс обороты по дебету, минус обороты по кредиту. Сальдо на конец периода должно быть больше или равно нулю;

- сч. 66, 80: сальдо начальное плюс обороты по кредиту минус обороты по дебету. Конечное сальдо либо положительное, либо равно нулю;

- сч. 68, 69, 70, 76: считается сальдо отдельно по субсчетам и общее по счету. Сальдо конечное может быть, как дебетовым, так и кредитовым.

При формировании бухгалтерского баланса остаток по дебету в краткосрочных обязательствах вносится в раздел «Финансовые и другие оборотные активы», остаток по кредиту заносится в раздел «Кредиторская задолженность».

Данные по дебету счета 99 учитываются весь отчетный период, они состоят из расходов от основного вида деятельности и прочих расходов организации.

В графу кредита счета 99 заносятся данные о выручке от основных видов деятельности и прочих доходах.

По окончании отчетного периода формируется сальдо по счету и выводится результат. Он может быть либо дебетовым, либо кредитовым. Кредитовое сальдо показывает размер прибыли, дебетовое – размер убытка организации.

На основании сальдо по счету 99 формируется отчет о прибылях и убытках.

В конце периода составляется бухгалтерский баланс по данным Книги бухгалтерского учета.

Отчет о движении денежных средств составляется путем расчета денежных поступлений от продажи, вычета денежных выплат за покупки, операционных расходов, процентов и налогов, а также добавления процентов и дивидендов.

Данные к оборотам и остаткам по счетам синтетического учета на последний календарный день каждого месяца могут указываться как в Книге бухгалтерского учета, так и в карточке, открываемой к соответствующему счету. Форма карточки утверждается в учетной политике.

У предприятий малого бизнеса есть возможность самостоятельно разрабатывать формы бухгалтерской отчетности. Обычно большинство организаций используют типовые формы бух. баланса и отчета о финансовых результатах.

Учитывая частоту внесения изменений в нормативно-правовую налоговую базу, необходимо внимательно следить за всеми изменениями и нововведениями. Должное внимание поможет не только достоверно вести учет, но и использовать все способы для контроля и оптимизации налогообложения.

#### **Список источников**

1 Конюкова О.Г. Влияние результатов анализа финансового состояния коммерческой организации на принятие эффективных управленческих решений // Вестник Алтайской академии экономики и права. 2022. № 8-1. С. 84-90.

2 Сыромятников К.А. Влияние новых стандартов бухгалтерского учета ФСБУ 6/2020 «Основные средства» на учетную политику организации // Учет, анализ и аудит: проблемы теории и практики. 2022. № 28. С. 195-200.

УДК 336.67

# ИНФЛЯЦИЯ: ПОНЯТИЕ И ВЛИЯНИЕ НА ФИНАНСОВЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ КОМПАНИИ

**БУРМАК ИРИНА АНДРЕЕВНА**

магистрант

ФГБОУ ВО «Новосибирский государственный технический университет»

**Аннотация:** в статье рассмотрены понятия инфляции и гиперинфляции с точки зрения отечественных и зарубежных ученых, уровень инфляции, принятый правительствами различных государств в рамках политики таргетирования инфляции. Кроме того, обоснована необходимость переоценки активов компаний, а также методы ее проведения, признанные на международном уровне в сравнении с применяемыми в отечественной практике.

**Ключевые слова:** инфляция, гиперинфляция, таргетирование, метод переоценки, финансовые результаты.

## INFLATION: THE CONCEPT AND IMPACT ON THE COMPANY'S FINANCIAL RESULTS

**Burmak Irina Andreevna**

**Abstract:** The article discusses the concepts of inflation and hyperinflation from the point of view of Russian and foreign scientists, the level of inflation adopted by the governments of various states as part of the inflation targeting policy. In addition, the necessity of revaluation of the assets of companies, as well as the methods of its implementation, internationally recognized in comparison with those used in Russian practice, is justified.

**Key words:** inflation, hyperinflation, targeting, revaluation method, financial statements.

В 2022 году экономики всех стран мира ощутили на себе влияние возросшего уровня инфляции, а в некоторых случаях и гиперинфляции. В странах Европейского союза средний уровень инфляции составил около 6%, что в три раза больше ожидаемого уровня. В некоторых странах мира уровень инфляции в 2022 году оказался достаточно высок: в Болгарии инфляция достигла 16%, в Иране и Турции - 50, 60% соответственно, в Аргентине более 100%. В России официальный уровень инфляции составляет около 12 %. Схема с уровнем инфляции в странах мира в 2022 году [1] показана на рис. 1.

В условиях высокой инфляции компаниям приходится решать множество вопросов, со многими из которых они никогда раньше не сталкивались: «Когда мы можем говорить о наступлении гиперинфляции?» «Как правильно переоценить активы?» и многие другие. В рамках данной статьи мы постарались ответить на данные вопросы, сравнили мнения зарубежных и отечественных ученых, а также описали влияние инфляции на экономику и интерпретацию финансовых результатов компании.

Большинство экономистов сходятся во мнении, что инфляция представляет собой как рост цен на товары и услуги. Потеря покупательной способности местной валюты приводит к замедлению экономического роста.

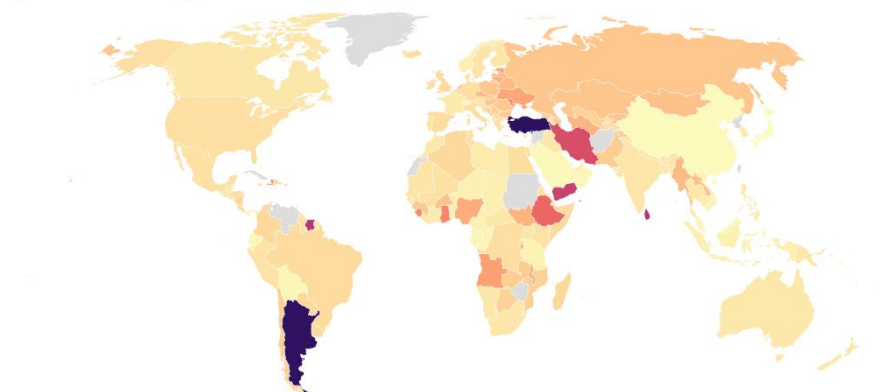
Для поддержания экономического роста большинство правительств принимают меры для улучшения показателей экономики, которые включают, среди прочего, поддержание низкого уровня инфляции для обеспечения стабильности цен.

В большинстве литературных источников, как отечественных, так и зарубежных, понятия термина "инфляция" схожи, как показано в таблице 1.

## Annual inflation rate among IMF members (Oct 2022)

Excluding Sudan, Venezuela and Zimbabwe, where inflation exceeds 150%, and countries without most recent data.

1.9 73.1



Map: J.J. Liu • Source: International Monetary Fund • Created with Datawrapper

Рис. 1. Годовой уровень инфляции среди членов Международного валютного фонда (МВФ) (октябрь 2022 г.)

Таблица 1

## Сравнение понятия инфляции

Автор	Что такое инфляция?
М. А. Вахрушина	«рост цен на продукты, товары, услуги, вызванный чрезмерным количеством банкнот в обращении, которые не соответствуют обороту» [2, с. 43].
Инвестопедия	«рост цен, который можно перевести как снижение покупательной способности с течением времени» [3].
С.И. Крылов	«обесценивание национальной валюты, т.е. снижение ее покупательной способности и общий рост цен в стране» [4, с. 70].

Как правило, явление инфляции воспринимается негативно, особенно при ее высоких показателях, но в то же время оно может оказывать и положительное влияние на экономику.

Положительные и отрицательные стороны инфляции:

Плюсы:

1. Приводит к повышению стоимости активов при перепродаже.
2. Оптимальный уровень инфляции стимулирует расходы и инвестиции.

Минусы:

1. Покупатели должны платить больше за товары и услуги.
2. Рост цен на одни товары вызывает рост цен на другие.

Большинство экономистов различают следующие типы инфляции в зависимости от ее скорости: гиперинфляцию, галопирующую и умеренную инфляцию.

В зарубежной литературе, в трудах ученых нет единого представления о том, какой уровень инфляции следует классифицировать как гиперинфляцию. Приведенные цифры могут отличаться друг от друга в сотни раз, о чем свидетельствуют данные, собранные в таблице 2. Среди российских ученых также нет единого мнения о том, была ли гиперинфляция в 1990-е годы в России или нет.

В русскоязычной литературе упоминается, что в определенные периоды Россия переживала гиперинфляцию. В качестве примера можно привести данные из труда известного российского экономиста М.А. Вахрушиной, которая указывает, что «среднегодовой уровень инфляции в 1993 году составлял 844,2%, в 1994 году – 215%» [2, с. 43]. В то же время в Общеэкономическом и экономико-математическом толковом словаре говорится о том, что в России в 1990-е годы гиперинфляции не было: «в 1992 году в России наблюдалась высокая инфляция. Это было очень неприятно, но в то же время рубль был введен в обращение, и люди могли купить все за рубль. Гиперинфляция - это состояние,

когда люди больше не могут много купить за рубль» [5].

Согласно международным стандартам финансовой отчетности [6], на гиперинфляцию указывают характеристики экономической среды страны, которые включают совокупный уровень инфляции за три года, приближающийся или превышающий 100%. В то же время в других источниках, таких как экономический словарь Инвестопедия, словарь Л. И. Лопатникова и др., понятие "гиперинфляция" описывается цифрой в 50% в месяц, что означает 12 974,63% в год.

С нашей точки зрения, в данном вопросе стоит полагаться на позицию одного из наиболее авторитетных источников - МСФО (IAS) 29, который содержит определенные характеристики гиперинфляционной экономики. Наиболее точным показателем является то, что совокупный уровень инфляции за 3 года приближается к уровню 100% или превышает его. Мы согласны с тем, что такой уровень инфляции разрушителен как для экономики страны в целом, так и для предприятий в частности, что требует от компаний и правительства принятия серьезных мер.

Как уже упоминалось выше, инфляция может оказывать положительное или отрицательное влияние в зависимости от темпов роста. Не только слишком высокая инфляция считается вредной для экономики, но и слишком низкая. «Многие экономисты выступают за золотую середину между низкой и умеренной инфляцией, составляющую около 2% в год» [3].

В США и странах Европейского союза экономисты придерживаются аналогичного подхода, сохраняя инфляцию на уровне 2%. Это связано с опасениями, что дефляция может закрепиться и привести к экономической стагнации.

Российский ученый С. И. Крылов указывает на то, что «в современной экономической теории считается, что повышение уровня цен в пределах 10% в год является нормальным экономическим явлением, оказывающим стимулирующее влияние на развитие производства» [4, с. 70] Для наглядного сравнения указанные авторами предельные уровни инфляции, которые не оказывают негативного влияния на развитие экономики, представлены в таблице 2.

Для развитых стран мира уровень инфляции около 1-3% считается комфортным. Для развивающихся стран, к которым по-прежнему относится российская экономика, эксперты называют оптимальным значением 4%. Этот показатель был установлен Центральным банком Российской Федерации в его программе стратегического развития.

В развивающихся странах таргетированию инфляции, как правило, предшествовал многолетний переходный период дезинфляции после гиперинфляции. Развивающиеся экономики обладают меньшей макроэкономической стабильностью, и они более уязвимы к внешним шокам, у них более низкое доверие к Центральному банку. Таким образом, завоевание доверия, которое является одним из ключевых условий успешной политики таргетирования инфляции в развивающихся странах, является более сложным и длительным процессом.

Как упоминалось в [7, с. 169] «одним из наиболее важных факторов, влияющих на уровень активности в экономике (и, следовательно, на ее рост), является доверие потребителей». Потребительское доверие - это степень оптимизма, которую потребители или предприятия испытывают по поводу состояния экономики и своего личного финансового состояния. Более высокое доверие потребителей означает, что они готовы тратить больше на товары и услуги, что обычно приводит к росту совокупного спроса. Повышение деловой уверенности приведет к увеличению объемов инвестиций (например, в новые заводы и оборудование). «Высокий уровень инфляции влияет на доверие потребителей, которое может снизиться из-за неопределенности в будущих ценах на товары и услуги» [7, с. 174]. Одна из самых сложных вещей для восстановления - это доверие бизнеса и потребителей.

Постоянное присутствие инфляции и ее активное влияние на результаты хозяйственной деятельности компании определяют необходимость постоянного учета влияния этого фактора в процессе интерпретации финансовых результатов и дальнейшего финансового анализа.

В России и многих других странах действует международный стандарт финансовой отчетности IAS 29 "Финансовая отчетность в условиях гиперинфляции".

Как указывает М.А. Вахрушина в своем труде [2, с. 45], «негативное влияние инфляции на результаты деятельности компании определяет необходимость постоянного учета инфляционной со-

ставляющей в процессе анализа финансовой отчетности». Задача состоит в том, чтобы переоценивать показатели в постоянных ценах, чтобы измерить и устранить влияние повышения цен на их рост.

В мировой практике существует два основных метода для переоценки активов в условиях высокой инфляции: «оценка объектов бухгалтерского учета в денежных единицах одинаковой покупательной способности, а также переоценка объектов бухгалтерского учета в текущую стоимость» [4, с. 72]. Некоторые российские ученые, например, О. В. Ефимова, предлагают использовать третий «смешанный» метод, когда одна часть активов переоценивается методом текущей покупательной способности, вторая часть активов переоценивается методом учета текущей себестоимости. «Учитывая, что и тот, и другой методы имеют свои достоинства и недостатки, иногда применяют комбинированный вариант, учитывающий подходы обоих методов» [8, с. 338]. С. И. Крылов в своем труде «Финансовый анализ» выражает похожее мнение о возможности применения трех методов, включая «смешанный» вариант: «метод оценки объектов бухгалтерского учета в денежных единицах одинаковой покупательной способности основан на идее рассматривать капитал как деньги, вложенные в организацию (приоритет пассива баланса), второй метод основан на идее рассматривать капитал как набор определенных материальных и нематериальных активов (приоритет актива баланса). Третья методика включает в себя определенные элементы каждой из первых двух» [4, с. 72].

Однако ученые из европейских стран и США не разделяют мнения о смешанном методе и предпочитают проводить переоценку только двумя методами, каждый из которых имеет свои преимущества и недостатки. Например, издательство BPP Learning Media [9, с. 395], разрабатывающее и публикующее учебную литературу для международных курсов ACCA, также предлагает только два классических метода.

В таблице 2 приведены литературные источники, допускающие использование "смешанного" метода переоценки объектов бухгалтерского учета, а также те ученые, которые предлагают использовать только два общепринятых метода.

Таблица 2

## Сравнение показателей инфляции

Вопрос / Источник	Определение понятия «гиперинфляция», в процентах в год	Уровень инфляции, оказывающий негативное воздействие на экономику	Использование смешанного метода при переоценке активов
МСФО (IAS 29)	> 33	Нет данных	Не используется
С. И. Крылов: Финансовый анализ	12974.63% (50% в месяц)	> 10	Используется
Инвестопедия	12974.63% (50% в месяц)	> 2	Не используется
М. А. Вахрушина: Анализ финансовой отчетности	> 215	> 5	Не используется
О. В. Ефимова: Анализ финансовой отчетности	Нет данных	Нет данных	Используется

В результате проведенного исследования можно отметить, что зарубежные и отечественные ученые рассматривают понятия гиперинфляции по-разному, более того, отличаются мнения относительно уровня инфляции, оказывающего негативное влияние на экономику, а также в приемлемости использования «смешанного» метода переоценки активов. Результаты исследования по данным вопросам занесены в Таблицу 2.

Предполагается, что в этом смешанном методе нивелируются недостатки первичных методов, но мы считаем спорным одновременное использование двух идей об интерпретации капитала при переоценке объектов. Кроме того, применение этого метода на практике и достоверность последующей ин-



терпретации полученных финансовых результатов также вызывают сомнения.

По нашему мнению, при определении явления гиперинфляции необходимо следовать международному стандарту финансовой отчетности IAS 29, в котором указаны критерии гиперинфляционной экономики, в том числе «совокупного уровня инфляции за три года, приближающегося или превышающего 100%». Этот показатель, подразумевающий средний уровень инфляции около 33% в год, является разрушающим уровнем как для компаний, отраслей, так и для экономики в целом, и требует серьезных мер со стороны государства.

#### Список источников

1. Гиперинфляция [Электронный ресурс]: Википедия. Свободная энциклопедия. – Режим доступа: <https://ru.wikipedia.org/wiki/Гиперинфляция> (дата обращения: 20.04.2023).
2. Анализ финансовой отчетности : учебник / под ред. М.А. Вахрушиной. — 4-е изд. — Москва : ИНФРА-М, 2023. — 434 с.
3. Инвестопедия : сайт. – URL: <https://www.investopedia.com/> (дата обращения: 25.03.2023)
4. Крылов, С.И. Финансовый анализ: учебное пособие / С.И. Крылов. — Екатеринбург : Изд-во Урал. ун-та, 2016.— 160 с
5. Экономико-математический словарь : Словарь соврем. экон. науки / Л. И. Лопатников ; Под ред. Г. Б. Клейнера. - 5. изд., перераб. и доп. - Москва : Акад. нар. хоз-ва при Правительстве Рос. Федерации : Дело, 2003 (Калининград : ГИПП Янтар. сказ). - 519 с.
6. Международный стандарт финансовой отчетности (IAS) 29 «Финансовая отчетность в гиперинфляционной экономике».
7. Бизнес и технологии [Business and Technology] : учебник. Kaplan Publishing UK, 2020. – 673 с.
8. Анализ финансовой отчетности: учеб. Пособие для студентов, обучающихся по специальностям «Финансы и кредит», «Бухгалт. учет, анализ и аудит» / под ред. О. В. Ефимовой, М. В. Мельник. - 2-е изд., испр. и доп. - М.: Изд-во ОМЕГА-Л, 2006. - 408 с.
9. Финансовая отчетность [Paper F7 - Financial Reporting] : учебник. BPP Learning Media, 2016. – 530 с.

© И.А. Бурмак, 2023

УДК 336

# ОСОБЕННОСТИ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ОЛИГОПОЛИИ НА РЫНКАХ МОБИЛЬНОЙ СВЯЗИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

ТРЕТЬЯКОВ ИВАН КОНСТАНТИНОВИЧ

студент  
УИУ РАНХиГС

**Аннотация.** Данная статья рассматривает особенности функционирования олигополии на рынках мобильной связи в Российской Федерации. Авторы анализируют текущее состояние рынка мобильной связи в России, описывают особенности олигопольной конкуренции, а также проблемы, связанные с недостатком конкуренции на данном рынке. В статье также рассматриваются различные аспекты функционирования олигополии, такие как влияние ценовой политики на долю рынка и инновации в отрасли.

**Ключевые слова.** Олигополия, мобильная связь, рынок, конкуренция, цена.

## FEATURES OF THE FUNCTIONING OF THE OLIGOPOLY IN THE MOBILE COMMUNICATION MARKETS IN THE RUSSIAN FEDERATION

Tretyakov Ivan Konstantinovich

**Annotation.** This article examines the features of the functioning of the oligopoly in the mobile communication markets in the Russian Federation. The authors analyze the current state of the mobile communications market in Russia, describe the features of oligopoly competition, as well as the problems associated with the lack of competition in this market. The article also discusses various aspects of the functioning of the oligopoly, such as the impact of pricing policy on market share and innovations in the industry.

**Key words.** Oligopoly, mobile communications, market, competition, price.

В настоящее время, рынок мобильной связи является быстро развивающимся как в самой России, так и за рубежом. Данное развитие, прежде всего, связано с усовершенствованием имеющихся технологий, а также с появлением новых, которые позволяют снижать стоимость и улучшать качество связи. В данной отрасли, создаются и внедряются новые продукты и услуги, которые становятся доступны широкому кругу населения.[2]

Мобильная связь является одним из самых важных средств связи в нашей жизни, и ее доступность и качество услуг непосредственно влияют на качество жизни населения. Одновременно, рынок мобильной связи в Российской Федерации является олигопольным, то есть он контролируется небольшим числом крупных компаний, что может приводить к высоким ценам на услуги, ограничению выбора и недостаточной конкуренции. Изучение особенностей функционирования олигополии на рынках мобильной связи в России может помочь в выработке эффективных решений по улучшению доступности и качества услуг, защите интересов потребителей и стимулированию конкуренции на рынке.[3]

По итогам 2022 г. прослеживается динамика роста рынка мобильной связи на 1,5%, до 1,8 трлн руб. В общем объеме рынок мобильной связи в 2022г. приблизился к показателям – более 1,8 трлн руб., на 1,5% больше, по сравнению с 2021г., что свидетельствует о снижении темпов роста. Согласно данным, в 2021 г. рынок мобильной связи увеличился на 3,5%, в 2019 г. произошло увеличение на

2,6%. В 2020 г. данный показатель составил - 0,5%. [6]

Согласно аналитическим данным приоритетным драйвером роста всего телекоммуникационного рынка являлся рынок мобильной связи, который в свою очередь смог сформировать 59% прибыли. Так, в результате в 2022 г. количество абонентов, которым принадлежали активные SIM-карты мобильной связи уменьшилось с 0,9% и достигло уровня 256 млн., практически данный показатель приблизился к показателям 2019 г., который составлял - 260 млн. Проникновение составило 175%. В абсолютном выражении абонентская база сократилась на 2 млн. Данный факт свидетельствует о том, что операторы мобильной связи сменили приоритеты с набора новых клиентов на повышение лояльности и среднего чека с имеющихся уже клиентов, снижение показателей было обусловлено списанием части абонентов в связи с исполнением 533-ФЗ. [6]

Таким образом, доходы от мобильной связи в 2022 году выросли на 3,5% против 5,0% в предыдущем году. Главным фактором роста стало повышение тарифов и рост потребления дополнительных услуг, что обеспечило увеличение выручки как в B2C, так и в B2B сегменте. [6]

Данные на 2022 год свидетельствуют о том, что рынок мобильной связи в России является олигополистическим, то есть на нем доминируют несколько крупных компаний. Так, трое крупнейших операторов - МТС, Билайн и Мегафон - контролировали более 80% рынка мобильной связи по количеству абонентов. При этом, согласно отчету Россвязьнадзора МТС занимает лидирующую позицию по числу абонентов, которые составляют более 36% от общего числа пользователей мобильной связи в России. На втором месте находится Билайн с долей в 28,5%, а на третьем - Мегафон с долей 22,6%. Также стоит отметить, что на рынке мобильной связи в России присутствуют и другие операторы, но их доли значительно меньше. Например, Tele2 занимает четвертое место с долей 8,5%, а другие операторы имеют менее 5% доли на рынке. [7]

Согласно информации, опубликованной оператором мобильной связи Beeline, общее число его абонентов в 1 квартале 2022 года сократилось примерно на 3,1% по сравнению с началом 2021 года и составило 48,5 млн человек. Во втором квартале ситуация продолжила ухудшаться – снижение составило уже 6,1% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. [7]

Таким образом, к середине 2022 года у Билайн насчитывается 47 млн. абонентов, так приблизительно порядка 3 млн. абонентов отказались от предоставленных услуг оператора. Билайн полагает что отток абонентов сети это не является полным поражением. Управляющие компании полагают, что уменьшение числа абонентов сети не противоречит планам компании Билайн. Ее приоритетной целью на 2023 г. является улучшение качества, а не количества базы клиентов. Билайн постепенно начинает отказываться от простой раздачи бесплатных SIM-карт и переходит к наиболее выгодному и дальновидному менеджменту, включающему разнообразный сервис и продажи.

У мобильного оператора МегаФон, напротив, наблюдается постепенный рост числа абонентов. Его клиентская база увеличилась на 5,7% по сравнению с последним кварталом 2022 года и составила около 75 миллионов пользователей. Оператор связывает рост популярности с предоставлением текущих условий и опций в своей основной линейке тарифов. [7]

На конец 2022 года общее число абонентов Tele2 составило 47,5 млн человек. Стоит отметить, что это число немного выше, чем в 2020 году – тогда база оператора насчитывала 46,6 млн. клиентов. Абонентская база в 1-м кв. 2023 г. составила 80 млн. абонентов. Во 2-м кв. данный показатель остался на прежнем уровне. Если сравнивать с 2022 г., число абонентов незначительно уменьшилось – в 4-м кв. - 80,4 млн. абонентов. [7]

Внушительная абонентская база оператора МТС обеспечивается не менее внушительным количеством базовых станций: всего у компании более 223 тысяч станций по всей РФ. Кроме того, это число продолжает расти – за последние несколько лет количество запущенных башен увеличилось примерно на 40%.

Динамика числа абонентов мобильных операторов в России в 2022 году по полярности имеет следующий вид: [7]

Первое место: МТС, количество абонентов – 80 миллионов.

Второе место: МегаФон, количество абонентов составляет 75 миллионов.

Третье место: Tele2, количество абонентов – 47,5 млн.

Четвертое место: Veeline, количество абонентов – 47 миллионов.[7]

Таким образом, МТС уже несколько лет является самым популярным оператором в России с самой обширной клиентской базой. И учитывая темпы развития компании, ввод в эксплуатацию новых вышек по всей стране, можно сказать, что оператор не планирует терять эту позицию в ближайшее время.

Рынок мобильной связи в России является олигополистическим и доминируется несколькими крупными операторами. Это может приводить к высоким ценам на услуги связи, недостаточной конкуренции и ограничению выбора для потребителей.

Одной из причин такой высокой концентрации рынка является довольно высокий порог входа для новых игроков, так как строительство сетей и приобретение лицензий требует значительных инвестиций. Более того, крупные операторы имеют значительные преимущества в связи с экономиями масштаба, что позволяет им предоставлять услуги по более низким ценам, чем меньшим игрокам на рынке.

Функционирование олигополии на рынке мобильной связи в России имеет как положительные, так и отрицательные аспекты. С одной стороны, концентрация рынка может приводить к снижению конкуренции и повышению цен на услуги. С другой стороны, жесткая конкуренция между операторами может способствовать инновациям и улучшению качества услуг. Поэтому, для обеспечения эффективного функционирования рынка мобильной связи необходим баланс между различными интересами и потребностями всех участников рынка.

В результате проведенного анализа, можно выделить следующие проблемы, которые связаны с функционированием олигополии на рынке мобильной связи в России.

Высокие цены на услуги связи. Из-за недостатка конкуренции между крупными операторами цены на услуги мобильной связи в России выше, чем в других странах.

1. Низкая качество услуг. В связи с ограничением выбора потребителями, крупные операторы не испытывают необходимости сильно улучшать качество услуг.

2. Ограниченный выбор услуг и тарифов. Из-за высокой концентрации рынка, потребителям не предоставляется достаточный выбор услуг и тарифов.

3. Ограничения на развитие конкуренции. Введение ограничений на развитие конкуренции и на рост новых участников на рынке ослабляет конкуренцию и снижает качество услуг.

4. Ограничение развития новых технологий. Из-за ограничения конкуренции между крупными операторами, в России медленнее развиваются новые технологии мобильной связи, чем в других странах.

Существует несколько путей выхода из сложившихся проблем в условиях олигополии на рынке мобильной связи в России:

- Регулирование рынка: государство может использовать различные инструменты регулирования, такие как установление ценовых лимитов, регулирование объема продаж, контроль над концентрацией рынка и т.д. Это может уменьшить негативное влияние олигополии на потребителей.

- Развитие конкуренции: государство может поощрять развитие малых и средних компаний на рынке мобильной связи, например, через предоставление льгот и субсидий. Это может привести к увеличению конкуренции и снижению цен.

- Повышение осведомленности потребителей: чем больше потребители знают о рынке мобильной связи, тем более эффективно они могут выбирать тарифные планы и операторов связи. Поэтому государство может проводить кампании по повышению осведомленности потребителей о том, как выбрать наиболее выгодные тарифы.

- Снижение барьеров к входу на рынок: государство может упростить процедуры регистрации и получения лицензий на оказание услуг мобильной связи, что способствует появлению новых игроков на рынке.

- Разделение инфраструктуры и услуг: государство может поощрять разделение инфраструктуры и услуг, чтобы предоставление услуг мобильной связи стало более доступным и конкурентоспособным.

Решение проблем, связанных с олигополией на рынке мобильной связи в России, не может быть решено только одним из участников рынка. Комплексный подход должен включать в себя меры со стороны государства, бизнеса и потребителей.

Таким образом, олигополия на рынке мобильной связи в Российской Федерации имеет свои особенности, которые влияют на функционирование рынка и на потребителей. Крупные операторы контролируют большую часть рынка, что может привести к снижению конкуренции и ограничению выбора для потребителей. Тем не менее, правительство Российской Федерации вводит регуляторные меры для обеспечения более справедливой конкуренции на рынке и защиты интересов потребителей. Кроме того, рынок мобильной связи продолжает развиваться, и новые технологии и услуги могут повлиять на структуру рынка в будущем. В целом, изучение особенностей функционирования олигополии на рынке мобильной связи в Российской Федерации является важным для понимания динамики рынка и принятия соответствующих мер для обеспечения конкуренции и защиты интересов потребителей.

#### Список источников

1. Баранова И.В., Калюжная К.С., Кудь А.Н. Рынок сотовой связи // Символ науки. – 2015. – № 6. – С. 93-95.
2. Клесарева Е.Ю., Никольская Н.В., Моисеева Т.Р. Особенности интегрированных коммуникаций инфокоммуникационного оператора на олигополистическом и монополистическом рынках // Экономика и качество систем связи. – 2016. – № 2. – С. 35-39.
3. Минибаев Р.Р. Олигополия на рынке мобильной связи. <https://cyberleninka.ru/article/n/oligopoliya-na-rynke-sotovoy-svyazi> (дата обращения: 09.05.2023)
4. Рынок сотовой связи в России. [Электронный ресурс]: Новости сайта [www.touchnokia.ru](http://touchnokia.ru). URL: <http://touchnokia.ru/rinok-sotovoj-svjazi-v-rossii.html> (дата обращения: 09.05.2023).
5. В компании «МегаФон» обрадовались появлению «Tele2» в Москве. [Электронный ресурс]: новости сайта [www.news.zborg.ru](http://www.news.zborg.ru). URL: <http://news.zborg.ru/item/v-kompanii-megafon-obradovanis-rojavneniyu-> (дата обращения: 09.05.2023)
6. Связь рынок в России. <https://www.tadviser.ru/index.php/> (дата обращения: 09.05.2023)
7. Самый популярный сотовый оператор в России в 2022 г. <https://dzen.ru/a/YxHcLt1hKU4-d43i> (дата обращения: 09.05.2023)

УДК 33:338:338.4:338.45

# СРАВНЕНИЕ БУХГАЛТЕРСКОГО И НАЛОГОВОГО УЧЕТА ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ

**КОВАЛЬ ЯРОСЛАВ АЛЬБЕРТОВИЧ**магистрант кафедры экономики и управления  
ФГБОУ ВО «Владивостокский государственный университет экономики и сервиса»

**Аннотация:** прибыль – один из важнейших финансовых показателей любой фирмы, цель ее работы. Расчету прибыли уделяется самое серьезное внимание, и простейший алгоритм ее исчисления знает каждый бухгалтер: доходы сравниваются с расходами, а в конце – формирование финансового результата. Но многие молодые бухгалтера иногда путают бухгалтерский и налоговый учет при формировании финансового результата. В этой статье подробно описаны особенности выше указанных учетов и их сходства и различия между собой.

**Ключевые слова:** бухгалтерский учет, налоговый учет, финансовый результат, доходы, расходы, налогооблагаемая прибыль (убыток).

## COMPARISON OF ACCOUNTING AND TAX ACCOUNTING OF FINANCIAL RESULTS

**Koval Yaroslav Albertovich**

**Abstract:** Profit is one of the most important financial indicators of any company, the purpose of its work. The calculation of profit is given the most serious attention, and every accountant knows the simplest algorithm for calculating it: incomes are compared with expenses, and in the end - the formation of a financial result. But many young accountants sometimes confuse accounting and tax accounting when forming a financial result. This article describes in detail the features of the above-mentioned accounts and their similarities and differences among themselves.

**Key words:** accounting, tax accounting, financial result, income, expenses, taxable profit (loss).

**Бухгалтерский учет** является системой непрерывного сбора сформированной, документированной и систематизированной информации об объектах, согласно требованиям Федерального закона от 06.12.2011 № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете», и составление на ее основе бухгалтерской отчетности.

Целью бухгалтерского учета является составление бухгалтерской отчетности, на основании которой можно судить о результатах деятельности организации, что невозможно сделать, пользуясь данными налогового учета. Именно бухгалтерская отчетность позволяет оценить экономическое положение организаций.

Налоговый учет является системой обобщения информации для определения налоговой базы по налогу на основе данных первичных документов, сгруппированных в соответствии с порядком, предусмотренным НК РФ. Как и бухгалтерский, налоговый обязателен для всех организаций, согласно статье 313 НК РФ. Причиной необходимости в налоговой отчетности является отсутствие реальной возможности исчисления налоговой базы только по правилам ведения бухгалтерского учета.

При этом финансовые результаты деятельности организации занимают крайне важную позицию в этих видах учета (в бухгалтерском и налоговом).

Сравнение особенностей бухгалтерского и налогового учета финансовых результатов начинается с основополагающих составляющих формирования итога деятельности организации «доходов» и «расходов».

По бухгалтерской финансовой отчетности определяется величина доходов, расходов и в целом результаты финансово-хозяйственной деятельности предприятия. Основными нормативными документами, в части формирования доходов и расходов служат: в бухгалтерском учете - ПБУ 9/99 «Доходы организации» и ПБУ 10/99 «Расходы организации»; в налоговом учете - НК РФ [1].

Следовательно, при расчете налога на прибыль могут возникнуть серьезные расхождения по вопросу принятия тех или иных доходов и расходов к определению налогооблагаемой базы.

Как и в случае сравнений понятий доходов и расходов бухгалтерском и налоговом учете, в их классификации также происходят расхождения при определении налоговой базы и расчете непосредственно налога на прибыль.

Доходы организации представляют собой увеличение экономических выгод в ходе поступления активов и погашения обязательств, приводящее к увеличению капитала определенной организации, от обычных видов деятельности.

В бухгалтерском и налоговом учетах выделяются доходы от реализации товаров, работ, услуг и имущественных прав и прочие доходы.

Расходы представляют собой денежные затраты, ведущие к уменьшению экономических выгод из-за выбытия активов и (или) появления обязательств, приводящее к уменьшению капитала предприятия, за исключением уменьшения вкладов по решению участников. В соответствии с названным нормативным документом выделяют расходы по обычным видам деятельности и прочие расходы.

Следующая проблема в формировании финансового результата заключается в принятии выручки бухгалтерским учетом. Выручка является доходами, полученными от продажи продукции и товаров, выполнения работ и оказания услуг и признанные в бухгалтерском учете в виде денежной суммы, равной величине поступления денежных средств и иного имущества и (или) величине дебиторской задолженности. Разница в признании выручки организации для целей бухгалтерского и налогового учета заключается в использовании разных методов: кассового или метода начисления. Но НК РФ предусмотрен метод начисления. Следовательно, при применении организацией кассового метода в соответствии с учетной политикой, могут возникнуть определенные различия.

Чтобы сделать данные различия, понятными для организаций - налогоплательщиков разработан важный нормативный акт - Положение по бухгалтерскому учету 18 / 02 «Учет расчетов по налогу на прибыль» [2].

Рассмотрим этапы расчета текущего налога на прибыль в соответствии с положением:

I этап - расчет условного расхода (условного дохода), представляющая собой налог с бухгалтерской прибыли (убытка).

II этап - выявление разниц между суммами, отраженными в бухгалтерском учете, и суммами, учитываемыми в налоговом. Разницы между бухгалтерским и налоговым учетом расходов делятся на постоянные и временные различия.

А временные различия, в зависимости от их влияния на налогооблагаемую прибыль, делятся на вычитаемые и налогооблагаемые [2].

III этап - расчет корректирующих показателей.

IV этап - корректировка налогового убытка.

V этап - расчет текущего налога на прибыль.

Исходя из выше сказанного, можно выделить несколько групп различий между бухгалтерским и налоговым учетами финансового результата:

Первая группа - доходы и расходы, учитываемые в бухгалтерском учете, но при этом полностью не учитываемые при расчете налога на прибыль.

Вторая группа - доходы и расходы, по которым налоговое законодательство устанавливает нормы (предельная сумма, размер или иные условия), по которым определенный доход или расход учитывается при формировании налогооблагаемой базы.

Третья группа - доходы и расходы, отражающиеся в бухгалтерском и налоговом учете в одинаковом размере, но в разные моменты времени.

В конечном счете, все возникающие разницы можно разделить на постоянные и временные [3].

Постоянные разницы представляют собой доходы и расходы, признанные в бухгалтерском учете, но не учитываемые в налоговом, как в текущем, так и в последующих отчетных периодах. В результате формируется постоянное налоговое обязательство, увеличивающее налог на прибыль или постоянный налоговый актив, соответственно, уменьшающий налоговые платежи.

Временные разницы, в отличие от постоянных, представляют собой доходы и расходы, учитываемые как в налоговом, так и в бухгалтерском учете в одинаковом объеме, но в разные периоды времени. В связи с чем возникают вычитаемые и налогооблагаемые временные разницы, которые формируют отложенный налоговый актив и отложенное налоговое обязательство.

Финансовый результат является одним из основных показателей деятельности организаций. В современном мире в соответствии с действующим законодательством большая часть организаций, помимо бухгалтерского учета ведут налоговый учет, с целью правильного исчисления налога на прибыль.

Особую актуальность в этом случае приобретает вопрос сближения бухгалтерского и налогового учета, потому что именно от операций, отражающих формирование финансового результата, зависит величина налоговой нагрузки.

Главной причиной отличия бухгалтерского учета от налогового является разница во времени признания доходов. В связи с этим, бухгалтерская прибыль (убыток) не совпадает с налогооблагаемой прибылью (убытком). Это приводит к тому, что предприятиям приходится вести так называемую «двойную бухгалтерию» (для каждого учета отдельно). Но это совсем не выгодно как с экономической, так и с временной позиции [4].

Для того, чтобы сблизить бухгалтерский и налоговый учет, нужно определить основные различия, связанные с учетом доходов и расходов, а затем принять меры для их устранения. Главное, чтобы цель сближения заключалась не в самой минимизации различий, а в облегчении учётного процесса для организации, в снижении издержек на организацию двойного учёта. Поэтому нужно уделить поиску возможностей сокращения тех разниц, нагружающие и усложняющие другие учётные системы организаций. Это позволит снизить расчетные работы и повысить рациональность учетных процедур. Но для полного и «окончательного» сближения принципов бухгалтерского и налогового учета финансовых результатов, требуется разработать определенную модель, где источниками информации налогового учета послужат данные бухгалтерского учета, что в итоге позволит решить существующие проблемы учета финансовых результатов.

Главные отличия между бухгалтерским и управленческим учетами заключается в том, что они преследуют разные цели и опираются на различные источники информации. Но основное отличие налогового учета от бухгалтерского заключается в том, что в налоговом учете отражаются лишь те доходы и расходы, участвующие в расчете облагаемой базы по единому налогу.

Но есть и схожие черты обоих учетов финансового анализа:

- для отчетности установлена определенная периодичность;
- хозяйственные операции отражают в рублях. Валюту пересчитывают по курсу ЦБ на дату сделки;
- на доходы и расходы нужны подтверждающие документы.

Оба учета формируются параллельно. Крупные компании создают отдельные налоговые подразделения. Это позволяет избежать ошибок в большом количестве операций, но увеличивает расходы бизнеса.

Таким образом, существование различий и сходств между бухгалтерским и налоговым законодательством определяет необходимость ведения двух видов учета, требующие дополнительные затраты ресурсов и времени. Кроме того, осуществление данных операций возможно лишь высококвалифицированными кадрами - специалистами данной сферы, чей труд, как правило, более высокооплачиваемый. Все это свидетельствует об актуальности данной проблемы для организаций, стремящихся к повышению эффективности и конкурентоспособности своего бизнеса.



**Список источников**

1. Безуглова Я. М., Святова О. В. Особенности бухгалтерского и налогового учета финансовых результатов / Я. М. Безуглова, О. В. Святова // РЕГИОНАЛЬНЫЙ ВЕСТНИК – 2019. - № 3 (18) – С. 42-43.
2. Лопастейская Л. Г., Караганова О. С. Сравнительная характеристика бухгалтерского и налогового учета финансовых результатов / Л. Г. Лопастейская, О. С. Караганова // Прорывные экономические реформы в условиях риска и неопределенности – 2020. – С. 56-58.
3. Бадмаева Д. Г., Шемчук А. А. Различия бухгалтерского и налогового учета при формировании отчета о финансовых результатах / Д. Г. Бадмаева, А. А. Шемчук // РОЛЬ МОЛОДЫХ УЧЕНЫХ В РЕШЕНИИ АКТУАЛЬНЫХ ЗАДАЧ АПК. – 2018. – С. 339-341.
4. Солярик М. А., Латкина А. С. Возможности сближения бухгалтерского и налогового учета финансовых результатов / Н. Р. Галиакбарова // КАЛУЖСКИЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ВЕСТНИК– 2018. - № 4 – С. 56-58.

# НАЛОГИ И НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ

УДК 4414

# ПРОГРЕССИВНОЕ НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ: АНАЛИЗ ОСОБЕННОСТЕЙ И ВОЗМОЖНОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ В РОССИИ

**САМОФАЛОВА МАРИНА АНДРЕЕВНА**

студентка

ФГБОУ ВО «Саратовская государственная юридическая академия»

**Научный руководитель: Мальшева Анастасия Андреевна**

к.ю.н., старший преподаватель

ФГБОУ ВО «Саратовская государственная юридическая академия»

**Аннотация:** в статье рассмотрены и проанализированы пропорциональная и прогрессивная системы налогообложения. Определены причины установления пропорциональной системы налогообложения в России, примеры попыток законодателя осуществить переход на прогрессивную шкалу налогообложения. Проанализированы преимущества и недостатки двух систем налогообложения. Автором сделан вывод о том, какая система налогообложения в существующих условиях более приемлема для развития в России.

**Ключевые слова:** Налог на доходы физических лиц, прогрессивная шкала налогообложения, пропорциональная шкала налогообложения, налогоплательщик.

## PROGRESSIVE TAXATION: ANALYSIS OF FEATURES AND POSSIBILITIES OF APPLICATION IN RUSSIA

**Samofalova Marina Andreevna***Scientific adviser: Malysheva Anastasia Andreevna*

**Abstract:** The article considers and analyzes proportional and progressive taxation systems. The reasons for the establishment of a proportional taxation system in Russia, examples of attempts by the legislator to make the transition to a progressive scale of taxation are determined. The advantages and disadvantages of the two taxation systems are analyzed. The author concludes which taxation system is more acceptable for development in Russia under the existing conditions.

**Key words:** Personal income tax, progressive scale of taxation, proportional scale of taxation, taxpayer.

Налог на доход физических лиц (далее – НДФЛ), как один из обязательных платежей, является необходимым элементом формирования государственного бюджета. Важной особенностью данного налога является стабильность и устойчивость, поскольку его уплачивает трудоспособная часть населения страны, которая с каждым годом увеличивается. Вопрос определения особенностей его взимания и размера налоговых ставок по налогу на доходы физических лиц является дискуссионной проблемой на протяжении почти двух десятилетий, поскольку в Российской Федерации с 2002 года до недавнего времени использовалась только пропорциональная шкала налогообложения. Это означает, что вне зависимости от уровня дохода гражданина в казну поступает фиксированная налоговая ставка в размере 13%, однако есть исключения, например, в виде налога в 35% в случае выигрыша в лотерею

[1; С. 126]. Дискуссионным является вопрос о соблюдении в данном случае принципа справедливости, о котором писал Адам Смит в XVIII веке. Автор высказывал позицию о том, что «распределение налогового бремени должно быть равным, и каждый налогоплательщик должен вносить справедливую долю в государственную казну» [2; С. 237].

Стоит отметить, что прогрессивная шкала уже существовала в РФ до начала 2000-х годов. Одной из причин введения пропорциональной шкалы налогообложения являлась достаточно высокая степень уклонения от налогов в связи с развитием индивидуального предпринимательства, бизнеса и переходом к рыночной экономике в 90-х годах XX века, что повлияло на сокращение гражданами своих реальных доходов [2; С. 238].

Преимущества данной системы по мнению законодателей на тот момент заключались в снижении количества случаев уклонений от уплаты налога, а также в установлении единого процента налога 13% для всех граждан, что способствовало реализации принципа равенства и справедливости.

Относительно недавно вопрос введения прогрессивной шкалы налогообложения обсуждался и рассматривался в Государственной Думе ФС РФ. Так, например, в марте 2021 года был предложен законопроект № 1126364-7 «О внесении изменений в статью 224 части второй Налогового кодекса Российской Федерации» (в части развития прогрессивной шкалы налогообложения доходов физических лиц), согласно которому налогоплательщики, доходы которых не превышали 17 тыс. руб. в месяц, освобождались от уплаты налога. Физические лица с доходами от 17 тыс. руб. до 417 тыс. рублей должны были уплачивать налог в размере 13%. Для налогоплательщиков с доходами свыше 5 миллионов рублей в год предлагалось установить налоговую ставку 15%. Для налогоплательщиков с уровнем дохода от 10 млн руб. до 100 млн руб. предлагалось установить сумму налога в размере 1,3 млн руб. + 25% с суммы, превышающей 10 млн руб. Для налогоплательщиков с доходами свыше 100 млн руб. предлагалось установить сумму налога в размере 28 873, 5 тыс. рублей + 35% с суммы, превышающей 100 млн.

Законодатель отмечал, что применение дифференцированной системы налоговых ставок позволило бы не только перераспределить налоговую нагрузку с граждан с доходами ниже 17 тыс. руб. в месяц и среднего класса в сторону более доходных групп населения, но и позволило бы увеличить поступления налоговых доходов в бюджетную систему на 9%. Но данный законопроект не был утвержден.

В 2021 году были введены некоторые изменения в сфере налогообложения, что позволило утверждать о введении прогрессивной системы налогообложения в России. Так, была принята новая редакция Федерального закона от 23 ноября 2020 г. № 372-ФЗ «О внесении изменений в часть вторую Налогового кодекса Российской Федерации в части налогообложения доходов физических лиц, превышающих 5 миллионов рублей за налоговый период», где было отмечено, что для физических лиц-налоговых резидентов РФ, сумма дохода которых превышала пять миллионов рублей, была предусмотрена налоговая ставка в размере 15%. Таким образом утверждение данной поправки говорит о том, что граждане с уровнем дохода более 5 миллионов теперь платят больший процент, что может говорить о постепенном переходе к прогрессивной шкале. Но даже с принятием данных изменений представители государственной власти, в частности Глава Совета при президенте РФ по развитию гражданского общества и правам человека (СПЧ) Валерий Фадеев, высказывают мнение о том, что в ближайшем будущем не будет произведен окончательный переход на прогрессивную шкалу налогообложения, поскольку у нее есть недостатки, которые будут оказывать негативное влияние на развитие экономики Российского государства.

Некоторые современные российские экономисты такие как, Н. В. Акиндинова, Е. Г. Ясин, Я. И. Кузьминов выразили мнение о том, что при использовании прогрессивной ставки налога часть доходов неизбежно уйдет в «тень» [3; С. 366]. При установлении прогрессивной шкалы налогообложения увеличится число лиц, получающих зарплату «в конверте», что не только не улучшит финансовую ситуацию в стране, но и приведет к социальной нестабильности.

В России достаточно большую часть рабочего населения составляют государственные служащие, работники бюджетной сферы, военные, работники государственных предприятий. Определенная

часть граждан, работодателем которых является государство, имеет средний заработок в размере 15-20 тысяч рублей, и для государства весьма затруднительно увеличивать заработную плату данной категории населения, поскольку это будет составлять дополнительную долю расходов.

Таким образом, обобщая плюсы и минусы двух систем налогообложения, стоит отметить, что для проведения реформ в данной сфере требуется много ресурсов и времени, и резкий переход от одной шкалы налогообложения к другой приведет не только к потере ресурсов, но и к росту недовольства граждан с высокими доходами, увеличению социального напряжения, поэтому необходимо изучить социальные и экономические последствия и внедрять данный режим поэтапно и постепенно. Поэтому стоит отметить, что увеличение размера НДФЛ до 15 % в отношении граждан с суммой дохода, превышающего 5 миллионов рублей, можно считать одной из мер к постепенному переходу к прогрессивной шкале [4; С. 260].

В заключение представляется нужным сказать, что в России сложилась и функционирует некая смешанная система налогообложения поскольку происходит введение элементов прогрессивной шкалы при существующей пропорциональной системе. Таким образом, обобщая все вышесказанное, можно сделать вывод о том, что на данном этапе в Российской Федерации уже предприняты некоторые меры по введению прогрессивной шкалы налогообложения, но государству не представляется целесообразным полностью переходить на нее, так как произойдет рост социального напряжения и поэтому проводить данную налоговую реформу следует постепенно и поэтапно, чтобы сгладить все противоречия и устранить существующие недостатки.

#### Список источников

1. Барулин С.В. Теория и история налогообложения. М.: Экономист, 2008. 319 с. – (дата обращения 03.05.2023)
2. Лютер, А. А. Внедрение прогрессивной ставки налога на доходы физических лиц: проблемные аспекты вопроса // Молодой ученый. — 2020. — № 45 (335). — С. 126-128. - (дата обращения 03.05.2023)
3. Вяльцев Н. Н. Ставки и вычеты по НДФЛ и их влияние на социальное положение населения // Теория и практика общественного развития. 2013. № 1. С.366–369. (дата обращения 03.05.2023)
4. Арсаева И.Л., Межиева Х.А. Прогрессивная шкала налогообложения в РФ: проблемы и перспективы // Московский экономический журнал, 2020. №12. С. 259-260 - (дата обращения 03.05.2023)

УДК 336.228.32

# УПРОЩЕННАЯ СИСТЕМА НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ

**МИЩЕРЯКОВА С.М.**

студент,  
Белгородский государственный национальный исследовательский университет,  
Белгород, Россия

**Научный руководитель: Сапрыкина Т.В.**

к.э.н., доцент,  
Белгородский государственный национальный исследовательский университет,  
Белгород, Россия

**Аннотация:** данная статья посвящена упрощенной системе налогообложения. В ней прописываются: основные виды объекта, налогоплательщики, которые имеют право применять данную систему налогообложения, разрешенные ставки к применению и налоги, которые освобождаются от уплаты. Также определены ее направления, принципы, ключевые задачи, являющиеся важными в применении УСН. Выявлены положительные стороны данной системы по двум видам объекта налогообложения.

**Ключевые слова:** Упрощенная система налогообложения, организация, индивидуальный предприниматель, вид «доход», вид «доход, уменьшенный на величину расхода».

## SIMPLIFIED TAXATION SYSTEM

**Mishcheryakova S.M.***Scientific adviser: Saprykina T.V.*

**Annotation:** This article is devoted to the simplified taxation system. It prescribes: the main types of the object, taxpayers who have the right to apply this taxation system, the permitted rates for application and taxes that are exempt from payment. Its directions, principles, and key tasks that are important in the application of the STS are also defined. The positive aspects of this system have been identified for two types of taxation object.

**Key words:** Simplified taxation system, organization, individual entrepreneur, type of "income", type of "income reduced by the amount of expenditure".

В Российской Федерации, по данным Единого реестра [3] на 2023 год насчитывается порядка 6 миллионов организаций и индивидуальных предпринимателей. И все они обязаны уплачивать налоги и сборы, предусмотренные законодательством. Налоговая система предусматривает альтернативные системы налогообложения для малого бизнеса [9, с. 15]. Наиболее привлекательными для индивидуальных предпринимателей, а также для организаций малого и среднего бизнеса являются специальные налоговые режимы. Наиболее распространённым из которых является упрощенная система налогообложения. Она позволяет не только сэкономить на налогах, но и значительно упростить финансовый документооборот, систему учета деятельности, представление отчетности [7, с. 57-74]. Отличительными чертами упрощенной системы налогообложения является: невысокие ставки: 6% и 15%, удобная система исчисления, а также он имеет большой список разрешенных видов деятельности. Со стороны региональных властей бывают послабления для налогоплательщиков в виде дополнительных льгот на местном уровне, что также служит мотивацией для применения этой системы. Именно поэтому данная тема является достаточно актуальной для изучения: предприниматели должны разбираться

в упрощенной системе налогообложения и применять во внимание тот объект, который больше подходит для их деятельности.

Теоретическая значимость и новизна данного исследования состоит в том, что система постоянно совершенствуется и вносит свои коррективы. Так, в 2023 году, основным новшеством является - введение Единого налогового платежа (Федеральный закон от 14.07.2022 № 263-ФЗ).

Упрощенная система налогообложения (УСН) – это один из специальных налоговых режимов. Он регулируется главой 26.2 Налогового Кодекса Российской Федерации [1]. УСН предусматривает замену уплаты налогов для организаций и предпринимателей.

Организации освобождаются от уплаты таких налогов как (п. 2 ст. 346.11 НК РФ):

• НДС (кроме товаров, которые ввозят через таможенную территорию Российской Федерации):

- Налог на прибыль организаций;
- Налог на имущество организаций.

Предприниматели освобождаются от уплаты таких налогов как (п. 3 ст. 346.11 НК РФ):

• НДС;

• Налог на доходы физических лиц (кроме налога с дивидендов);

• Налог на имущество физических лиц, по имуществу, используемому в предпринимательской деятельности, за исключением имущества указанного в НК РФ [8, с. 10 – 13].

Также стоит помнить, если недвижимость включается в специальный перечень офисных помещений, которая облагается по кадастровой стоимости, то с нее нужно платить налог на имущество, но уже по отдельным правилам в соответствии со статьей 378.2 Налогового Кодекса Российской Федерации [1].

Упрощенная система налогообложения имеет два объекта:

1. Доход.

Налогоплательщиками выступают организации и индивидуальные предприниматели. Однако, есть и исключение тех, кто не может применять УСН: участники простого товарищества и участники договора доверительного управления.

Вид «доход» имеет налоговую ставку до 6% с доходной части. Расход, в данном виде, не учитываются. Следует помнить, что регионы имеют право снизить ставку налога по своему усмотрению [2, с. 180-184].

В 2023 году возможность перейти на упрощенную налоговую систему возможна только в том случае, если:

- Доход превысил 188,5 млн. рублей, но не более 251,4 млн. рублей;
- Численность не более 130 человек;

Если лимит в 251,4 млн. руб. доходной части и численность рабочей силы превышает 130 человек, то налогоплательщик лишается права на упрощенную систему налогообложения в квартале превышения.

Также, предприниматели имеют право на налоговые каникулы, они могут не платить налог по упрощенной системе налогообложения в течении первых двух лет календарного года своей работы. В настоящее время налоговые каникулы продлены до конца 2024 года в соответствии с Налоговым Кодексом.

Доходы признаются кассовым методом с момента фактического поступления средств на счет в банк или кассу.

В данном случае, налог и авансовые платежи можно уменьшить на некоторые расходы, которые представлены в пункте 3.1,8 ст. 346.21 Налогового Кодекса Российской Федерации. К ним относятся:

- Страховые взносы;
- Больничные листы за счет работодателя;
- Взносы добровольного страхования работников;
- Торговый сбор (ограничение не применяется).

Уменьшение будет не более чем не 50% от суммы налога или авансового платежа. На индивидуальных предпринимателей, которые не имеют работников, это ограничение можно не соблюдать и

уменьшить сумму платежа страховых взносов вплоть до нуля [6, с. 113].

2. Доход, уменьшенный на сумму расхода.

Налогоплательщиками выступают организации и индивидуальные предприниматели.

Данный вид имеет ставку налога до 15% с прибыли. Также регионы имеют право снизить ставку налога по своему усмотрению. Однако, в данном виде, существует минимальный налог, который составляет 1% от годовых доходов. Он подлежит уплате в том случае, если организация или индивидуальный предприниматель получили отрицательное значение, сработали в убыток, или налог на прибыль оказался меньше минимального.

Затраты признаются кассовым методом с момента их фактической оплаты. Однако, к затратам не относят:

- Услуги информации;
- Штрафы, пени и иные санкции;
- Оплата за право установки рекламных конструкций;
- Плата за присоединение к электросетям и иным объектам.

Независимо от объекта налогообложения, сроки уплаты налога происходят в четыре платежа в год:

1. За первый квартал – не позднее 28 апреля (аванс);
2. За полугодие – не позднее 28 июля (аванс);
3. За девять месяцев – не позднее 28 октября (аванс);
4. За год – организации уплачивают не позднее 28 марта, а индивидуальные предприниматели не позднее 28 апреля.

Однако, моменты оплаты имеют и некоторые условия. Если последний день оплаты выпадает на праздничный день или выходной, то следует оплатить на первый рабочий день, но не позже. Иначе, организация и ИП будут наказываться штрафными санкциями. Также, в месяц оплаты нужно отправить уведомление об исчислении суммы. Если еще ни разу не подавалось уведомление об исчислении суммы налога, то в 2023 году можно оплачивать налог и аванс обычным платежом. Но данный платеж должен иметь четкую структуру оплаты: куда были отправлены средства и за какой период [10, с. 511 – 514].

Налогоплательщики по упрощенной системе налогообложения сдают такие отчеты как:

- Обязательная отчетность по налогам и страховым взносам;
- Бухгалтерскую отчетность (Индивидуальные предприниматели имеют право не сдавать);
- Статистическая отчетность.

Однако, полный состав отчетности зависит от организационной – правовой формы плательщика. Обычно, он включает в себя:

- Декларацию по УСН (сдается раз в год);
- 6 – НДФЛ (сдается раз в квартал);
- Расчет по страховым взносам (сдается раз в квартал);
- Персонифицированные сведения о физлицах (предоставляется раз в месяц);
- Статистический отчет [5, с. 778-779].

Чтобы точно знать дату сдачи документации, можно воспользоваться календарем бухгалтера на 2023 год.

Переход на упрощенную систему налогообложения осуществляется добровольно. Организации и индивидуальные налогоплательщики самостоятельно принимают решение. Для перехода на упрощенную систему налогообложения необходимо подать уведомление по форме № 26.2-1. Отправить заявление необходимо вместе со всеми документами на регистрацию или в течении 30 дней с момента постановки на учет предприятия. Переходить на новую УСН возможно только на следующий налоговый период, то есть, с нового года [4, с. 96-99].

Таким образом, упрощенная система налогообложения является удобной для малого и среднего бизнеса. Она подразумевает под собой низкую налоговую нагрузку и упрощенный формат отчетности, что очень удобно для небольших предприятий.



## Список источников

1. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 19.07.2000 № 118-ФЗ (ред. от 29.12.2022) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2023) / [Электронный ресурс] URL: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_28165/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28165/)
2. Анистратенко, Ю.И. Упрощенная система налогообложения, учета и отчетности: преимущества и недостатки [Текст] / Ю.И. Анистратенко // Наше право. – 2019. – № 12. – С. 180-184.
3. Единый реестр субъектов малого и среднего бизнеса [Электронный ресурс]. — Режим доступа — URL: <https://ofd.nalog.ru/?ref=vc.ru> (Дата обращения 08.05.2023).
4. Изиева, В.С. Упрощенная система налогообложения: условия для перехода и применения / В.С. Изиева // Академическая публицистика. — 2021. - № 1. - С. 96-99.
5. Максимова, Н.К. Сравнение общего режима налогообложения и упрощенной системы налогообложения [Текст] / Н.К. Максимова // Аллея науки. — 2021. — Т. 2. — № 5 (56). — С. 778-779
6. Налоги и налоговая система : учебное пособие / под. ред. В.Ф. Тарасова, М.В. Владыка, Т.Н. Флигинских, Т.В. Сапрыкина; под общ. ред. В.Ф. Тарасовой. – Белгород: ИД «Белгород» НИУ «БелГУ», 2016. – 125 с.
7. Основы финансовой грамотности: учебник / под. ред. О.В. Ваганова, Н.И. Быканова, Т.В. Сапрыкина, Е.Н. Пашкова. - Белгород: ИД "БелГУ" НИУ "БелГУ", 2022. - 164 с.
8. Сапрыкина Т.В. Налоги в России и их плательщики // Вектор экономики. - 2021. - № 9 (63).
9. Сапрыкина Т.В., Пашкова Е.Н. Налоговая система Российской Федерации // Вектор экономики. - 2021. - № 9 (63).
10. Ушков, Д.Д. Проблемы применения упрощенной системы налогообложения в РФ / Д.Д. Ушков // В сборнике: Актуальные аспекты развития современной науки. Сборник научных статей II Международной научной конференции. Самара, — 2021. — С. 511-514.

# МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА И МЕЖДУНАРОДНЫЕ ОТНОШЕНИЯ

УДК 339.9

# ПОЗИЦИЯ СТРАН «ГЛОБАЛЬНОГО ЮГА» В УСЛОВИЯХ ФОРМИРОВАНИЯ МНОГОПОЛЯРНОГО МИРОУСТРОЙСТВА

**АФАНАСЬЕВ ДАНИИЛ АЛЕКСЕЕВИЧ**

студент 4 курса бакалавриата

Факультета «Мировая экономика и международное право»

ФГБОУ ВО «Дипломатическая Академия Министерства иностранных дел Российской Федерации»

**Научный руководитель: Секачева Алла Борисовна**

к.э.н., доцент

ФГБОУ ВО «Дипломатическая Академия Министерства иностранных дел Российской Федерации»

**Аннотация.** Экономический подъем некогда бедных стран, отказ от Западных ценностей и доллара, укрепление политического суверенитета крупных мировых держав и их конкурентное противостояние, Специальная Военная Операции (СВО) России на Украине ознаменовали конец порядка мироустройства конца XX века и начало нового порядка в мировой экономике - многополярного. В данной работе автор рассматривает позиции так называемых стран «глобального Юга», отвечая при этом на вопрос, почему пропасть отношений между ними и Европой все больше и больше увеличивается.

**Ключевые слова:** страны «глобального Юга», Европа, США, Специальная Военная Операция «СВО» России на Украине, санкции.

## THE POSITION OF THE COUNTRIES OF THE "GLOBAL SOUTH" IN THE CONDITIONS OF THE FORMATION OF A MULTIPOLAR WORLD ORDER

**Afanasiev Daniil Alekseevich**

**Abstract.** The economic rise of once poor countries, the rejection of Western values and the dollar, the strengthening of the political sovereignty of major world powers and their competitive confrontation, Russia's Special Military Operation in Ukraine marked the end of the world order of the end of the XX century and the beginning of a new order in the world economy - multipolar. In this paper, the author examines the positions of the so-called countries of the "Global South", while answering the question why the gap in relations between them and Europe is increasing more and more.

**Key words:** the countries of the "Global South", Europe, the USA, the Special Military Operation of Russia in Ukraine, sanctions.

Несколько лет назад японский дизайнер Хаджиме Нарукава был отмечен одной из самых престижных дизайнерских наград в своей стране - Japanese Good Design Award. В рамках проекта, он разработал карту мира нового типа, более точную, чем традиционные изображения, отражающие соотношение размеров земного шара, основываясь на проекцию Меркатора. Как и на большинстве азиатских карт мира, на карте Нарукавы присутствовал ряд отличительных черт, из которых наиболее выделялся центр, занимавший не Атлантический океан, а Тихий. Северное полушарие было меньше, а южное значительно его больше. Страны Северной Америки, Северной Азии и Европы казались странно сжатыми,

а Африка, Юго-Восточная Азия и Южная Америка, наоборот, - вытянутыми вширь. В то же время Гренландия почти исчезла в верхней части изображения, что сделало Антарктиду отчетливо видной. По определению странно, но все значения были взяты лишь согласно объективной реальности.

С 19 по 21 мая 2023 года в Японии состоялся 49 по счету саммит лидеров стран G7. В каком-то смысле, они столкнулись с миром – картой Наукавы - иначе выглядевшем, не похожим на то, каким они его помнили. Еще в начале 2022 года в реалиях международных, в том числе экономических, отношений господствовало единство «коллективного» Запада, за которым, как казалось, был почти весь мир: 2 марта 2022 года в ходе специальной сессии по Украине Генеральная Ассамблея ООН приняла резолюцию «Агрессия против Украины». За документ проголосовала 141 страна, против - лишь 5 (Россия, Белоруссия, КНДР, Сирия и Эритрея). [1] Уже тогда, однако, в глаза бросилось большое количество государств, воздержавшихся или вообще не голосовавших - 35 стран, включая такие тяжеловесы, как Индия, Иран, Китай, а также подобные государства, как Алжир, Бангладеш, Пакистан, Вьетнам и ЮАР. В целом, лагерь «нерешительных» представлял около половины населения мира.

Еще большим оказалось число государств, которые технически не поддержали санкции, введенные Западом в отношении России. Почти ни одна страна в Южной Америке, Африке или на Ближнем Востоке не прекратили свое сотрудничество с Россией, и только три государства в Восточной Азии применили политику санкционного воздействия. Мексика, Бразилия, Кения, Индонезия и многие другие страны по сей день голосуют в ООН против России, но не готовы экономически выполнять обязательные ограничения.

До недавнего времени среди определенного числа экспертов западного мира бытовало мнение, что специальная военная операция России на Украине имела потенциал сплотить мир в перспективе. Судя по всему, все обстоит скорее наоборот. Британская консалтинговая фирма Economist Intelligence Unit провела исследование, проведенное основе данных из 191 страны, где классифицировала их согласно степени теплоты отношений с Россией, их дипломатическому поведению и приверженности проведения санкционной политики. Результатом стало следующее: 52 государства (в пересчете, всего 15 % населения мира) однозначно стоят на стороне западных держав; 12 - на стороне России. Но 127 стран не имеют четкой привязки ни к одному из политических лагерей. [2]

Почти все эти страны принадлежат к региону, значение которого многие осознали только в последние месяцы - Глобальному Югу (прежде всего, это крупнейшие страны с развивающимися рынками - Китай, Индия, Бразилия, Южная Африка). Война на Украине обостряет противостояние между современными сверхдержавами, вызывая противоборство, выходящее за рамки понятия «холодной войны». Трения между США и Европой, с одной стороны, и Китаем и Россией, с другой, усиливают давление на страны Глобального Юга, вынуждая их выбрать конкретную сторону. Для того, чтобы определить ее, следует рассмотреть мнения и недавние шаги некоторых акторов «глобального Юга», которые, тем не менее, характеризуют настроения всех стран этого региона.

### Позиция Индии

На вопрос о позиции страны по вопросам санкционной политики Запада, стоит привести слова Нирупамы Рао, бывшего Секретаря по международным делам Индии - «Индия не заинтересована в изоляции России»; [3] «Почему люди в Индии должны страдать, из-за того, что за тысячи километров от них бушуют военные действия?». Вопрос довольно риторический, из которого можно вывести целый ряд уточнений: почему Индия должна поддерживать санкции, которые повышают цены на энергоносители и наносят ущерб бедным странам? Зачем Нью-Дели толкать Россию-партнера в объятия Пекина и тем самым усиливать своего конкурента? Зачем Индии вставать на сторону Запада?

Когда началась СВО, многие в Европе предположили, что Индия займет четкую позицию по этому вопросу. Страна претендует на звание державы, опирающейся на демократические ценности, при этом имея территориальные разногласия с соседним Пакистаном. Индия поступила по-другому, лишь косвенно осудив Россию. Страна взяла курс на максимизацию своей выгоды, пользуясь случаем, скупая российские энергоносители с дисконтом. На упреки, экс-дипломат Рао ответила, что не может понять, что в этом такого плохого. «Мы не чувствуем необходимости изображать из себя апостолов морали, Нью-Дели придерживается прагматичного реализма», - считает Рао. «Мы смотрим во все сторо-

ны». Индия, как это часто бывает в ее истории, ведет себя как «геополитический канатоходец»: страна, которая поддерживает хорошие отношения даже с врагами своих так называемых друзей.

#### **Позиция Пакистана**

Аналогичным образом свою политику пытаются выстроить и другие государства, соседствующие с Индией. Об этом свидетельствуют документы разведывательных служб США, обнародованные одним из бывших сотрудников, на которые ссылается газета «Вашингтон пост». [4] По словам бывшего сотрудника, ряд государств Центральной Азии заинтересован в «использовании» новой мировой ситуации в своих интересах и «стремится сотрудничать с тем, кто добьется самых быстрых результатов». «В настоящее время это Китай», - говорится в отчете американских спецслужб. В сторону Пекина, по видимому, склонен и давний союзник США Пакистан. В служебной записке, озаглавленной "Трудный выбор Пакистана", Хина Раббани Кхар, ранее занимавшая пост министра иностранных дел Пакистана, предупредила, что Исламабад не должен создавать видимость умиротворения Запада, и сказала, что инстинкт сохранения партнерства Пакистана с Соединенными Штатами в конечном итоге принесет в жертву все преимущества того, что она считает "настоящим стратегическим" партнерством страны с Китаем. Таким образом, Исламабад ставит под угрозу свое «настоящее стратегическое» партнерство с Пекином, которое, безусловно, могло бы помочь в противостоянии против Индии. Пакистан воздержался при голосовании 23 февраля.

#### **Позиция Южно-Африканской Республики**

Посол США в Южно-Африканской Республике Рубен Бриджети обвинил власти этой страны в том, что они поставляли оружие и боеприпасы России. По данным посла, оружие и боеприпасы были поставлены в Россию на российском грузовом судне "Леди Р" ("Lady R"), которое в начале декабря находилось в военно-морском порту в Саонстауне. Правительство Южной Африки опровергло эти утверждения. После встречи Бриджети с министром иностранных дел Южной Африки Наледи Пандором посол "признал, что перешел черту, и безоговорочно извинился", говорится в заявлении правительства Южной Африки. [5]

#### **Позиция Бразилии**

Белый дом подверг резкой критике Бразилию после того, как президент Луис Инасиу Лула да Силва заявил во время поездки в Китай, что Соединенные Штаты поощряют войну на Украине. "В данном случае Бразилия повторяет российскую и китайскую пропаганду, совершенно не глядя на факты", - заявил журналистам представитель Совета национальной безопасности Джон Кирби. [6] Президент Бразилии заявил это во время визита в Пекин, где встретился председателем Китайской Народной Республики Си Цзиньпином, что "Соединенным Штатам необходимо прекратить поощрять войну и начать говорить о мире. Европейскому Союзу нужно начать говорить о мире".

Во время того, как все больше мировых держав отказываются от идей западного мира, навязанных США и полностью принимаемых в Европе, внутри ЕС разворачиваются конфликты на почве разногласия геополитических интересов. Так президент Франции Эммануэль Макрон намерен добиться независимости Европейского союза от влияния США. Европа не должна становиться "вассалом" Америки, заявил Президент Пятой Республики после своего визита в Китай. Именно эта точка зрения отвергается в Брюсселе и Берлине. «Соединенные Штаты остаются самым важным союзником Германии», [7] подчеркнул Шольц в своем выступлении на заседании Европейского парламента в Страсбурге. Страны Восточной Европы, такие как Польша или Прибалтика, придерживаются французских идей еще меньше. Для них членство в НАТО в настоящее время намного важнее благополучия ЕС. В любом случае главный вопрос заключается не в том, насколько Европа должна освободиться от США. Гораздо более насущный вопрос: что произойдет, если США вдруг отвернется от ЕС?

#### **Список источников**

1. Aggression against Ukraine: resolution / adopted by the General Assembly [Электронный ресурс] / Режим доступа: <https://digitallibrary.un.org/record/3965290?ln=ru> (дата обращения 23.05.2023)

2. How to survive a superpower [Электронный ресурс] / Режим доступа: <https://www.economist.com/international/2023/04/11/how-to-survive-a-superpower-split> (дата обращения 23.05.2023)
3. Biden, India's Modi out to deepen their bonds, but geopolitical friendships have their limits [Электронный ресурс] / Режим доступа: <https://apnews.com/article/biden-modi-india-g7-quad-china-0eb862fa5d1287076eeb0119da618aca> (дата обращения 23.05.2023)
4. Key nations sit out U.S. standoff with Russia, China, leaks show [Электронный ресурс] / Режим доступа: <https://www.washingtonpost.com/national-security/2023/04/29/biden-foreign-policy-discord-leaks/> (дата обращения 23.05.2023)
5. US unlikely to sanction South Africa in Russia weapons dispute -Bloomberg News [Электронный ресурс] / Режим доступа: <https://www.reuters.com/world/us-unlikely-sanction-south-africa-russia-weapons-dispute-bloomberg-news-2023-05-14/> (дата обращения 24.05.2023)
6. United States condemns Brazil's 'parroting' of Russian and Chinese propaganda [Электронный ресурс] / Режим доступа: [https://www.lemonde.fr/en/united-states/article/2023/04/18/united-states-condemns-brazil-s-parroting-of-russian-and-chinese-propaganda\\_6023277\\_133.html](https://www.lemonde.fr/en/united-states/article/2023/04/18/united-states-condemns-brazil-s-parroting-of-russian-and-chinese-propaganda_6023277_133.html) (дата обращения 24.05.2023)
7. So verliert Europa in der neuen Weltordnung an Einfluss [Электронный ресурс] / Режим доступа: <https://www.spiegel.de/ausland/g7-gipfel-in-hiroshima-so-verliert-europa-in-der-neuen-weltordnung-an-einfluss-a-d3a90267-2d2a-4c5e-9681-0221d929a045> (дата обращения 24.05.2023)

© Д.А. Афанасьев, 2023

УДК 327

# КТО СТОИТ ЗА ВЗРЫВАМИ НА ГАЗОПРОВОДАХ «СЕВЕРНЫЙ ПОТОК» И «СЕВЕРНЫЙ ПОТОК-2»?

**МИНОР ЭРИКА ЭДУАРДОВНА**

студент

Национальный исследовательский Томский государственный университет

**Аннотация:** Действовавший «Северный поток» и почти достроенный «Северный поток-2» позволяли поставлять российский газ напрямую в Европу, минуя транзитные страны. Однако с введением санкции против России со стороны западных стран, поставки были сокращены, а в сентябре 2022 года произошла серия мощных взрывов на обоих газопроводах. В статье проанализированы возможные инициаторы диверсий.

**Ключевые слова:** Северный поток, Северный поток-2, диверсия, взрывы, экология, финансовые потери.

## WHO IS BEHIND THE EXPLOSIONS ON THE NORD STREAM AND NORD STREAM-2 GAS PIPELINES?

**Minor Erika Eduardovna**

**Abstract:** The current Nord Stream and the almost completed Nord Stream-2 made it possible to supply Russian gas directly to Europe, bypassing transit countries. However, with the introduction of sanctions against Russia by Western countries, supplies were reduced, and in September 2022 there was a series of powerful explosions on both gas pipelines. The article analyzes possible initiators of the sabotage.

**Key words:** Nord Stream, Nord Stream-2, sabotage, explosions, ecology, financial losses.

В сентябре 2022 произошел громкий скандал – взрывы на газопроводах «Северный поток» и «Северный поток-2». На трубах этих газопроводов в трёх местах были обнаружены утечки: две на «Северном потоке» и одна на «Северном потоке-2». 29 сентября Швеция заявила об обнаружении четвёртой утечки. Повреждения произошли в исключительной экономической зоне Дании северо-восточнее острова Борнхольм и в шведской исключительной зоне. В результате первого взрыва произошла утечка на участке А газопровода «Северный поток-2». Он также был поврежден на втором участке, и, кроме того, в результате нескольких взрывов была разрушена труба на газопроводе «Северный поток-1» длиной около 250 метров. В обоих местах пузырьки газа поднимались к поверхности воды в радиусе до километра. В результате утечек Дания повысила уровень безопасности для мониторинга своей энергетической инфраструктуры. Также была создана зона отчуждения для судоходства.

По всему миру тут же стали разлетаться различные версии произошедшего и поиски виновника диверсии. Так, предполагалось, что команда, состоящая из пяти мужчин и одной женщины, арендовала яхту в Ростове 6 сентября. Там судно было загружено взрывчатыми веществами, которые были доставлены на грузовике вместе с другим специальным оборудованием. В январе 2023 года федеральная прокуратура провела обыск на судне; по данным исследовательской сети, следователи обнаружили небольшие остатки взрывчатки в салоне яхты. Трубопроводы проходят на глубине около 80 метров, что делает весьма вероятным то, что заряды взрывчатого вещества были снабжены временным взры-

вателем. В результате взрыва не только были разрушены три из четырех трубопроводов, но и образовались кратеры глубиной в несколько метров на морском дне. Утверждалось, что только профессионально подготовленные водолазы смогли бы погрузиться на такие большие глубины – то есть, по крайней мере, двое из шести диверсантов, по имеющимся данным, были профессиональными водолазами, еще два члена экипажа, вероятно, служили для обеспечения безопасности, в то время как женщина, как утверждается, была врачом. [1]

Представитель ЕС по иностранным делам Жозеп Боррелл заявил от имени 27 государств-членов, что «вся имеющаяся информация свидетельствует о том, что эти утечки являются результатом преднамеренных действий». Ранее глава правительства Дании Метте Фредериксен говорила, что «трудно представить себе случайность». Таким образом, власти пришли к единому мнению, что это были преднамеренные действия, а не несчастный случай. Советник президента Украины Михаил Подоляк написал в Twitter: «Крупномасштабная утечка газа по «Северному потоку-1» является не чем иным, как спланированным Россией террористическим актом и актом агрессии против ЕС». При этом Подоляк не назвал **никаких** подтверждающих доказательств этого. [2]

Естественно, немецкие, датские и польские политики стали подозревать в провокации Россию, которая, по их мнению, могла действовать под чужим флагом. Также они считают, что тем самым Кремль решил усугубить энергетический кризис в Европе и посеять панику перед зимой. В то же время РФ отрицала всякие обвинения в свой адрес и выражала чрезвычайную обеспокоенность, а представитель МИД РФ Мария Захарова назвала взрывы «провокациями». Тем временем, намного меньше говорили о возможной причастности США, хотя президент Джо Байден не раз говорил о том, что США приложат максимальные усилия к тому, что «Северный поток-2» не будет введен в эксплуатацию. Бывший министр обороны Польши Радослав Сикорский в своем твиттере «поблагодарил Вашингтон за остановку «Потоков», но, разумеется, позже этот твит был удален. [3]

Президент Российской Федерации Владимир Путин назвал аварию на «Северных потоках» актом международного терроризма, а также во время своей речи 30 сентября 2022 года, В. Путин заявил, что «англосаксам уже мало санкций, они перешли к диверсиям, – невероятно, но факт, – организовав взрывы на международных газовых магистралях «Северного потока», которые проходят по дну Балтийского моря, фактически приступили к уничтожению общеевропейской энергетической инфраструктуры. Всем же очевидно, кому это выгодно. Кому выгодно, тот и сделал, конечно.» [4]

После взрывов министр обороны Эстонии призвал к более активному участию НАТО: «НАТО уже много лет осуществляет «воздушную охрану» (air policing), то есть наблюдение за воздушным пространством, над Балтийским морем», - заявил министр обороны Эстонии Ханно Певкур в интервью еженедельнику «Die Zeit». «Теперь нам также следует подумать о «sub policing», то есть о подводном наблюдении». [5]

В марте 2023 представители европейской и американской разведок получили предварительные разведанные, позволяющие предположить, что, возможно, проукраинская диверсионная группа стояла за взрывом газопроводов «Северный поток», согласно сообщениям New York Times и немецкой газеты Die Zeit. Немецкие следователи полагают, что атака на трубопроводы была осуществлена командой из шести человек на яхте, которая была нанята компанией, зарегистрированной в Польше и принадлежащей двум гражданам Украины, сообщает Die Zeit. Однако согласно имеющимся данным, для регистрации яхты преступники использовали профессиональные поддельные паспорта - их фактическое гражданство до сих пор неясно, при этом операция «под чужим флагом» все еще теоретически возможна. [6]

В начале февраля 2023 года знаменитый американский журналист-расследователь Сеймур Херш выпустил в своем блоге материал, в котором обвинил в подрыве «Северного потока» власти и спецслужбы США. Естественно, администрация президента Джо Байдена опровергла эти обвинения и назвала доклад «совершенно ложным и законченным вымыслом». Согласно отчету, в котором цитируется анонимный источник, который имел «непосредственное представление об оперативном планировании», поскольку проведение специальной военной операции на Украине стало неизбежным в декабре 2021 года, президент Байден начал проводить совещания с недавно сформированной целевой



группой, в которую вошли Объединенный комитет начальников штабов, ЦРУ и Министерство финансов. Так, США опасались, что до тех пор, пока Германия и большая часть Западной Европы зависят от газопроводов «Северный поток» в плане дешевых поставок газа, они будут колебаться в предоставлении помощи и оружия Украине. Дабы успешно выполнить миссию, США обратились за помощью к Норвегии, и, согласно отчету, именно норвежский флот выбрал подходящее место для нанесения удара – «на мелководье Балтийского моря в нескольких милях от датского острова Борнхольм». [7]

Тем не менее, не стоит рассматривать данную версию как окончательную и единственную правильную, так как в тексте Херша имеется целый ряд несостыковок, также стоит обратить внимание на тот факт, что расследование Херша основано на показаниях одного анонимного источника.

6 апреля 2023 шведский прокурор, расследующий диверсионную атаку на «Северный поток», заявил, что «очевидным основным сценарием» было участие группы, спонсируемой государством, что, по-видимому, ставит под сомнение теорию, согласно которой независимая группа была ответственна за взрывы на трубопроводе. Согласно докладу ООН, три подводных взрыва, которые привели к разрыву газопровода между Россией и Германией были эквивалентны мощности нескольких сотен килограммов взрывчатки. [8]

Стоит также кратко остановиться на том, какой же вред экологии нанесла эта диверсия. На самом деле ни одно государство в Европе не смогло с уверенностью сказать, сколько газа было в трубах, так как оно поступает от российского «Газпрома». Две трубы «Северного потока-1» находились в эксплуатации, хотя поставки газа были давно прекращены, что позволяет предположить, что в данных трубах находилось большое количество газа. В то же время на «Северном потоке-2» была повреждена одна нить. Газопровод не был введен в эксплуатацию, но был заполнен 177 млн м<sup>3</sup> газа. Таким образом, оценки общего объема газа в трубопроводах, где произошла утечка, варьируются от 150 млн м<sup>3</sup> до 500 млн м<sup>3</sup>. Кристоффер Бетцау, директор Датского энергетического агентства, сообщил журналистам, что утечки составят около 14 миллионов тонн CO<sub>2</sub>, что составляет около 32 процентов годовых выбросов Дании. Ежегодные глобальные выбросы углекислого газа составляют около 32 миллиардов тонн, так что это представляет собой лишь ничтожную долю загрязнения, приводящего к изменению климата. Таким образом, долгосрочных последствий для местной окружающей среды не ожидается. [9]

На сегодняшний день газопроводы «Северный поток-1» и «Северный поток-2» сильно повреждены и не могут использоваться для поставок природного газа. Еще 28 сентября 2022 года службы безопасности Германии заявили, что три трубы газопроводов «Северный поток-1» и «Северный поток-2» могут навсегда оказаться непригодными для использования в связи с диверсией. Заместитель председателя правительства РФ Александр Новак заявил, что у России есть технические возможности для ремонта трубопроводов, но для этого потребуются время и средства.

Наконец, диверсия означала для «Газпрома» потерю десятков миллиардов долларов — в виде списанных инвестиций и недополученной выручки. На самом деле, проект «Северный поток» теперь закрыт на очень долгое время, так как три четверти его мощностей выведены из строя. Также стоит отметить, что трубы нуждаются в оперативном ремонте, иначе вода вызовет коррозию, что приведет к тому, что вернуть газопроводы в рабочее состояние будет почти невозможно. Если трубопроводы не заработают вновь, вложения в их строительство - около 17 млрд евро (7,4 миллиарда евро в СП-1 и 9,5 миллиарда евро в СП-2) – будут списаны в потери. [3]

Таким образом, сегодня, спустя более чем полгода после диверсии, до сих пор неизвестно, кто совершил данные действия, однако на РФ оказывается сильное давление. К тому же Европа вынуждена переориентироваться на новых поставщиков природного газа. [10]

#### Список источников

1. Nord Stream: Estland will Pipeline-Überwachung durch NATO // DW [Электронный ресурс] URL: <https://p.dw.com/p/4HmMn> (дата обращения: 05.04.2023).
2. EU hält Pipeline-Sabotage für wahrscheinlich // DW [Электронный ресурс] URL: <https://p.dw.com/p/4HOV1> (дата обращения: 05.04.2023).

3. Кому выгоден подрыв «Северных потоков»? // Meduza [Электронный ресурс] URL: <https://meduza.io/feature/2022/09/30/komu-vygoden-podryv-severnyh-potokov-skolko-poteryaet-rossiya-a-ih-otremontiruyut-i-kak-voobsche-ih-vzorvali> (дата обращения: 05.04.2023).
4. Полный текст обращения Владимира Путина 30 сентября 2022: Стенограмма выступления// Комсомольская правда [Электронный ресурс] URL: <https://www.kp.ru/daily/27452.5/4655517/> (дата обращения: 05.04.2023).
5. Nord Stream: Estland will Pipeline-Überwachung durch NATO // DW [Электронный ресурс] URL: <https://p.dw.com/p/4HmMn> (дата обращения: 05.04.2023).
6. Officials believe pro-Ukraine group may have sabotaged Nord Stream – reports // The Guardian [Электронный ресурс] URL: <https://www.theguardian.com/world/2023/mar/07/officials-believe-pro-ukraine-group-sabotage-nord-stream-pipelines> (дата обращения: 06.04.2023).
7. US bombed Nord Stream gas pipelines, says top investigative journalist. What happened under the Baltic Sea last year? // The Indian Express [Электронный ресурс] URL: <https://indianexpress.com/article/explained/explained-global/us-bombed-nord-stream-gas-pipelines-journalist-claims-8434423/> (дата обращения: 06.04.2023).
8. State actor still main suspect behind Nord Stream sabotage, says investigator // The Guardian [Электронный ресурс] URL: <https://www.theguardian.com/world/2023/apr/06/nord-stream-sabotage-pipeline-blasts> (дата обращения: 06.04.2023).
9. 8 things to know about the environmental impact of ‘unprecedented’ Nord Stream leaks // Politico [Электронный ресурс] URL: <https://www.politico.eu/article/8-thing-know-environmental-impact-unprecedented-nord-stream-leak/> (дата обращения: 06.04.2023).
10. Одна из наиболее результативных диверсий всех времен уничтожила главное политическое оружие РФ // Обозреватель [Электронный ресурс] URL: <https://www.obozrevatel.com/politics-news/odna-iz-naibolee-rezultativnyih-diversij-vseh-vremen-unichtozhila-glavnoe-politicheskoe-oruzhie-rf.htm> (дата обращения: 06.04.2023).

УДК 339.9

# CONTRADICTIONS IN APPROACHES TO ECONOMIC DIPLOMACY IN THE MAGHREB COUNTRIES AND THE EU

СЕКАЧЕВА АЛЛА БОРИСОВНА

к.э.н., доцент

ФГБОУ ВО «Дипломатическая Академия Министерства иностранных дел Российской Федерации»

**Аннотация:** В статье рассматриваются основные противоречия, возникающие в ходе ведения экономической дипломатии странами Магриба и интеграционного объединения ЕС. Также автор делает акцент на роли экономической дипломатии в урегулировании конфликтов на территории стран Магриба. Основной вывод, который делается в ходе исследования, заключается в том, что неокOLONиальная модель развития постепенно разрушается, а механизмы и принципы экономической дипломатии не всегда выполняются странами ЕС в отношении своих бывших колоний в Северной Африке.

**Ключевые слова:** экономическая дипломатия, Магриб, Европейский союз (ЕС), конфликты, противоречия.

## ПРОТИВОРЕЧИЯ В ПОДХОДАХ К ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДИПЛОМАТИИ В СТРАНАХ МАГРИБА И ЕС

Sekacheva Alla Borisovna

**Abstract:** The article examines the main contradictions arising in the course of conducting economic diplomacy by the countries of the Maghreb and the EU integration association. The author also focuses on the role of economic diplomacy in the settlement of conflicts in the Maghreb countries. The main conclusion drawn in the course of the study is that the neocolonial model of development is gradually being destroyed, and the mechanisms and principles of economic diplomacy are not always implemented by the EU countries in relation to their former colonies in North Africa.

**Key words:** economic diplomacy, Maghreb, European Union (EU), conflicts, contradictions.

Given the growing global and regional instability, the prospects for the development of foreign economic relations of the Maghreb countries with the European Union look extremely uncertain. The obvious crisis of the neocolonial development model imposed on African countries, the declining role of the West in world politics and the economy, the growth of military and political conflicts, the increase in migration flows from Africa and Asia to the EU, the permanent global economic crisis and other factors make any forecasts obviously uncertain.

It is obvious that the crisis in the EU is forcing the Maghreb countries to look for new trading partners. The created regional system of labor division is being destroyed, based on the import of cheap resources and the export of goods with high added value. It is extremely beneficial for the European Union, since the Russian Federation is also included in it. Thus, "in Germany, the added value of 2 trillion US doll. depends on gas supplies from Russia for 20 billion US doll." [1] At the same time, the United States began to supply the European Union with "its liquefied gas at a price four times higher than in the domestic market." [2] In 2022, Europeans bought gas in 27 countries and spent three times more on it than in 2021: 208 billion euro versus 62.5 billion euro. The United States have become the largest seller of liquefied natural gas to Europe. Therefore follow such economies as Qatar, Angola and Egypt.

Thus, let us draw attention to some contradictions that develop during the implementation of economic diplomacy of the Maghreb countries, on the one hand, as well as the EU countries, on the other. The goals and objectives of the economic diplomacy of the European Union are to maintain its influence in the Maghreb region. Therefore, he is forced to develop economic projects, including high-tech ones, to the implementation of which he plans to involve the countries of this region. One of such high-tech developments in the EU is hydrogen energy. The European Commission has increased the targets for the use of hydrogen in the energy sector by 4 times by 2030, half of which should be imported. Therefore, a special place in its plans is assigned to North Africa, which is projected to account for up to 80% of imports of this energy carrier.

It should also be noted that European diplomacy loses in competition with Chinese diplomacy, as well as economic diplomacy of other Asian countries, since they, like African countries, were previously colonies and semi-colonies of Western states, so it is much easier for them to find a common language. In general, the implementation of various promising projects by the European Union and Western countries faces a serious problem – the African continent is currently a zone of intense competition between Chinese and Western corporations. From 2017 to 2022, the volume of trade between Africa and China increased more than 17 times and reached \$148 billion, and with the United States fell to \$39 billion.

Another important factor influencing the economic diplomacy of the Maghreb countries is that as the internal political situation in the Maghreb countries improves and stabilizes, China is certainly aiming at expanding its presence in this subregion in every possible way. Thus, the Chinese Belt and Road initiative seeks to create a single transport artery through the countries of this region, but at the same time, China is extremely cautious about investing in these states, since political instability in some of them creates high investment risks. Until recently, Chinese FDI accounted for less than 1% of the total inflow of investments to the Maghreb countries, more than 90% of which was received by Algeria.

As for exports, the Maghreb countries supply about 3% of their total volume to China, while Africa as a whole supplies up to 10%. The picture is different with Chinese imports. China has achieved a virtual monopoly on the sale of motorcycles and bicycles in the Maghreb region (75% of the market) and clearly dominates the clothing market sector (53%), although developed countries still occupy more than a quarter of the market. In the field of telecommunications equipment, Western countries hold more than a third of the market (38%), slightly ahead of China (35%), while other countries occupy 28%.

Thus, it can be concluded that the existing specialization of African countries is a direct consequence of the functioning of the neocolonial development model, which is gradually being destroyed. Even in such an area as information technology, where the leadership of Western countries has always been indisputable, the European Union is beginning to lose its position.

It is worth noting that the role of economic diplomacy in the settlement of conflicts in the Maghreb is great, which directly affect the foreign economic relations of the countries of the subregion.

The settlement of existing conflicts through economic diplomacy presupposes the establishment of equal and mutually beneficial relations between all subjects of the world economy, but this is not observed on the part of the EU in relation to the Maghreb countries.

Political instability in Libya, territorial disputes between the Maghreb countries complicate the processes of resolving regional conflicts and deepening economic relations. The main "hot spot" in North Africa is currently the conflict between Morocco and Algeria, which have been fighting with each other for leadership in the region for a long time. Experts often describe the relations between the two countries using the French term "frères-ennemis". [3] Problems have arisen between them since the very beginning of their independence, and the main reason is France's interference in the foreign policy of these states. The issue of the territorial affiliation of Western Sahara has become a stumbling block in the relations of States.

Thus, the conflict in Western Sahara remains unresolved to this day. This problem hinders regional integration and negatively affects trade and economic ties between North African countries. This situation suits the EU member states, first of all France, which has traditionally strong positions on the African continent, supported by the fact that the main language in a significant part of it is French.

Conflicts lead to the fact that in the period from 2014 to 2017, from 170 to 180 thousand illegal migrants arrived in Italy from the shores of Libya every year. The preventive measures taken by European countries

after 2017 have significantly reduced their number, but it has not been possible to solve this problem until the end. Thus, according to opinion polls, the share of Tunisians aged 18 to 29 who want to move to Europe is 47%, Moroccans – 31%, Algerians – 23%, Libyans - 21%. [4] The main reason for this desire of young people is the difficult socio-economic situation in the Maghreb countries, which is a natural consequence of the functioning of the neocolonial development model imposed on them.

### References

1. Pozsar Z. War and Industrial Policy. URL: <https://plus2.credit-suisse.com/> (дата обращения: 19.04.2023).
2. Цены на газ в ЕС в 2022 г. колеблются на уровне примерно в 10 раз выше своего исторического среднего значения. См.: Cousin M., Rush J. What If Europe Ends Up With Too Much Gas? URL: <https://www.bloomberg.com//2022-11-16/> (дата обращения: 21.04.2023).
3. Ouchenane A. The North African Region (The Maghreb): Dynamics of Cooperation and Conflict // Visto International. 2020. 29. 03. URL: <https://vistointernational.org/publications/the-north-african-region-the-maghreb-dynamics-of-cooperation-and-conflict/> (дата обращения: 22.04.2023).
4. Тюкаева Т. Миграция из стран Магриба: внешние и внутренние вызовы для Европы. URL: <http://www.sov-europe.ru/images/pdf/2021/3-2021/Тюкаева-3-21.pdf>

© А.Б. Секачева, 2023

УДК 336.6

# СУЩНОСТЬ И СТРУКТУРА СОБСТВЕННОГО КАПИТАЛА В СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКЕ

**ДМИТРИЕВА ИРИНА МИХАЙЛОВНА**

д.э.н., профессор

ФГБОУ ВО «Дипломатическая Академия Министерства иностранных дел Российской Федерации»

**Аннотация.** В статье рассматриваются вопросы назначения и формирования величины и структуры собственного капитала организации: уставного, добавочного, резервного капитала и нераспределенной прибыли. Раскрываются основные аспекты аналитичности бухгалтерской отчетности в части отражения собственного капитала.

**Ключевые слова:** баланс, капитал, чистая прибыль, чистые активы, рентабельность капитала.

## THE ESSENCE AND STRUCTURE OF EQUITY IN THE MODERN ECONOMY

**Dmitrieva Irina Mikhailovna**

**Abstract.** The article discusses the issues of appointment and formation of the size and structure of the organization's own capital: authorized, additional, reserve capital and retained earnings. The main aspects of the analyticity of accounting statements regarding the reflection of equity are disclosed.

**Key words:** balance sheet, capital, net profit, net assets, return on equity.

В современной экономике собственный капитал организации представляет собой основу не только возникновения, но и дальнейшего поступательного развития организации, он обеспечивает интересы учредителей, организации и государства.

Понятие капитала является одним из фундаментальных в современной экономической науке. Термин «капитал» происходит от латинского слова *capital* – главный. Проанализируем сущность, структуру и назначение собственного капитала коммерческой организации, исходя из целей формирования финансовой отчетности, которые изложены в Концептуальных основах финансовой отчетности.

Концептуальные основы финансовой отчетности, разработанные Советом по Международным стандартам финансовой отчетности (СМСФО), не относятся к стандартам, они представляют собой базовый документ в области концепции подготовки финансовой отчетности. В указанном документе определяется не только цель предоставления финансовой отчетности ее пользователям, но и основные характеристики финансовой информации, а также фундаментальные методы подготовки финансовой отчетности и ее элементы. Основная цель подготовки финансовой отчетности трактуется как представление информации, во-первых, заинтересованным пользователям об основных элементах отчетности (активах, обязательствах, доходах, расходах и собственном капитале), а, во-вторых, руководству организации для оценки управления ее экономическими ресурсами.

В Концептуальных основах собственный капитал определяется как остаточная доля в активах организации после вычета всех ее обязательств. Такова финансовая концепция капитала. По мере развития финансово-хозяйственной деятельности размер собственного капитала организации может меняться как в сторону увеличения, так и в сторону снижения. Вопросы регулирования размера собственного капитала находятся в компетенции регулирующих органов и собственников организации. Концептуальный подход к изменению капитала, связанному с движением доходов и расходов: собственный капитал организации может быть увеличен за счет доходов, не связанных со взносами учре-

дителей, и, соответственно, уменьшен на величину расходов, не связанных с распределением средств в пользу собственников.

Капитал представляет собой важнейший показатель в финансовой отчетности организации, который даёт полное представление о масштабах функционирования организации, её финансовой устойчивости и привлекательности для инвесторов, и одновременно служит главным показателем рыночной стоимости организации. Собственный капитал характеризует объём чистых активов организации и определяет инвестиционные возможности организации, с одной стороны, а с другой стороны, размер собственного капитала обеспечивает возможность привлечения заёмного капитала и привлеченных средств, которые способны обеспечить в перспективе дополнительную прибыль.

Для грамотного управления организацией необходимо оптимизировать структуру собственного капитала. Термин «структура капитала» [capital structure] характеризуется в целом как соотношение собственного и заёмного капитала организации. Формирование рациональной структуры капитала подразумевает обеспечение такого соотношения собственных и заёмных средств, при котором рыночная стоимость организации увеличивается и происходит рост рентабельности собственного капитала. Что же касается структуры собственного капитала организации, то она напрямую связана с чистыми активами организации (активы за минусом обязательств), величина которых сравнивается с величиной уставного капитала ежеквартально или ежегодно.

Обратимся к стандартам, регулирующим образование и отражение капитала в отчетности. В настоящее время в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности (МСФО) в российской и мировой практике действует несколько стандартов по отражению движения капитала в отчетности. К основным из них относятся: IAS 1 «Представление финансовой отчетности» (базовый стандарт), IAS 8 «Учётная политика, изменения в бухгалтерских оценках и ошибки», IAS 33 «Прибыль на акцию», IAS 37 «Резервы, условные обязательства и условные активы» и некоторые другие стандарты. В российской практике основным стандартом по формированию отчетности является Положение по бухгалтерскому учету ПБУ 4/1999 «Бухгалтерская отчетность организации». Стандартизация для целей отражения в отчетности категории капитала очень важна, поскольку обеспечивает единый подход, принятый в международной практике в части образования собственного капитала.

Формула капитала вытекает из формулы горизонтальной модели баланса:

$$K_c = A - O, \quad (1),$$

где

A – активы,

O – обязательства,

K<sub>c</sub> – собственный капитал.

Рассмотрим отражение движения капитала в отчетности. В соответствии с основными принципами МСФО, отражение собственного капитала в Отчете о финансовом положении (балансе) организации производится по трем основным статьям: уставный (акционерный) капитал, добавочный капитал в части эмиссионного дохода; нераспределенная прибыль; резервы на переоценку. Акционерный капитал отражается по двум статьям: капитал, оплаченный по номиналу; эмиссионный доход.

Движение капитала по видам за отчетный период отражается в Отчете об изменениях собственного капитала, а в пояснениях к отчетности акционерного общества раскрывается информация о количестве, составе и категориях акций.

В российской практике формирования отчетности собственный капитал организации и его структура представлены в III разделе пассива Баланса «Капитал и резервы»: уставный капитал (за минусом собственных акций, выкупленных у акционеров), добавочный капитал (без переоценки), средства от переоценки внеоборотных активов, резервный капитал и нераспределенная прибыль. Таким образом, в национальной отчетности структура капитала представлена более подробно в части изъятого капитала и резервного капитала. Проанализируем составляющие собственного капитала коммерческой организации.

Уставный капитал гарантирует исполнение обязательств перед кредиторами в современных рыночных условиях, при этом минимальный размер уставного капитала отдельных видов организаций (акционерных обществ, государственных предприятий, банков, страховых организаций и других) регу-

лируется законодательно.

Уставный капитал может быть уменьшен, но при этом должна соблюдаться его минимальная законодательно установленная величина. Одной из предпосылок уменьшения уставного капитала является сравнение его величины с величиной чистых активов организации. Так, например, сравнение величины уставного капитала ( $X$ ) с величиной чистых активов ( $Y$ ) после двух лет хозяйственной деятельности организации может привести к корректировке величины уставного капитала в сторону ее уменьшения, если  $X$  больше  $Y$ . В этом случае величина уставного капитала уменьшается до величины чистых активов.

Второй предпосылкой уменьшения величины уставного капитала может являться его изъятие в виде выкупленных акций. Выкуп по справедливой стоимости собственных акций акционерного общества также может послужить источником уменьшения уставного капитала в том случае, если выкупленные акции не размещены в течение года с момента их выкупа.

И наоборот, увеличение уставного капитала может быть произведено путем увеличения номинальной стоимости акций без расширения круга акционеров или путем дополнительной эмиссии акций, что повлечет увеличение числа акционеров в публичных акционерных обществах.

Что же касается движения складочного капитала в обществах с ограниченной ответственностью, то современная практика формирования и изменения складочного капитала аналогична движению капитала акционерного.

Величина первичной переоценки внеоборотных активов, входящая в состав собственного капитала организации, является не виртуальным, а вполне реальным приращением собственного капитала при условии правильного документального обоснования результатов переоценки. К основным документам при проведении переоценки относятся: приказ руководителя о проведении переоценки внеоборотных активов, инвентаризационные описи предварительно проведенной инвентаризации объектов имущества, акт независимой оценки стоимости основных средств и нематериальных активов, бухгалтерские корректировки сумм амортизации объектов, изменения в инвентарных карточках по учету объектов по формам ОС-6 и ОС-6а.

Добавочный капитал организации, возникающий в результате размещения акций акционерного общества по стоимости, превышающей номинальную стоимость акций, не только вполне реален, но и положительно характеризует репутацию эмитента в рыночных условиях. Документальным подтверждением наличия добавочного капитала могут служить выписки банка или приходные кассовые ордера о поступлении денежных средств в оплату акций, а также первичные документы и акты независимой оценки имущества, подтверждающие поступления нефинансовых активов в оплату акций. Аналогично складывается ситуация с образованием добавочного капитала в обществах с ограниченной ответственностью в том случае, когда вклады среди его участников размещаются по стоимости, выше номинальной.

К добавочному капиталу следует отнести и положительные курсовые разницы при пересчете иностранной валюты в рубли, которые образуются при формировании вклада в акционерный или складочный капитал в иностранной валюте. Допустим, что задолженность иностранного учредителя в уставный капитал российской организации определена в размере 10 000\$. На дату регистрации организации курс доллара составлял 73 рубля, а на дату внесения денежных средств 76 рублей. Курсовая разница составит 30 тысяч рублей и будет отнесена к добавочному капиталу.

Резервный капитал организации формируется за счет чистой прибыли общества и представляет собой трансформацию прибыли, необходимую для оплаты, например, процентов по облигационному займу при отсутствии других источников погашения долга. Как известно, облигации относятся к эмиссионным ценным бумагам, выпуск которых регистрируется государственными контролирующими органами. Поскольку резервный капитал является дополнительной гарантией кредиторам и облигационерам, то его размер и порядок отчислений от чистой прибыли законодательно регулируются. Документами, подтверждающими формирование резервного капитала, могут служить: учредительные документы, где указана необходимость формирования данного вида капитала, приказ по учетной политике организации в части создания резервного капитала, решение общего собрания акционеров о распределении



прибыли для формирования резервного капитала.

В обществах с ограниченной ответственностью по решению его участников создается резервный капитал (фонд) для дополнительных гарантий кредиторам при отсутствии или недостаточности прибыли. Очевидно, что данное положение также должно быть отражено в учредительных документах и приказе по учетной политике общества.

Нераспределенная прибыль прошлых лет и отчетного года (образуется после реформации баланса) является основной составляющей собственного капитала организации и главным источником ее устойчивого развития. Алгоритм формирования чистой прибыли раскрыт в Отчете о финансовых результатах, при этом показатель чистой прибыли равен аналогичному показателю в Балансе организации.

Показатель чистой прибыли, помимо положительного имиджа и прямого финансового интереса для акционеров, инвесторов и кредиторов, будет определять величину чистых активов организации в случае отсутствия средств от переоценки имущества и эмиссионного дохода. В целях обеспечения устойчивого и стабильного развития чистая прибыль может перераспределяться внутри самой организации с целью создания фонда развития производства, фонда накопления и других фондов в соответствии с учредительными документами, а также на основе учетной и финансовой политики организации, в которых быть предусмотрено фондовое распределение прибыли.

Анализ формирования и движения собственного капитала организации по отдельным структурным элементам можно сделать по данным Отчета об изменении капитала, который составляется в составе годовой отчетности организаций, за исключением предприятий малого бизнеса.

Основным показателем рентабельности капитала является рентабельность всего капитала организации (*ROA*). Показатель рассчитывается путем деления прибыли до уплаты налога на среднегодовую стоимость всего капитала организации:

$$ROA = \text{ПДН} / \text{К} * 100\% \quad (2),$$

где

ПДН – прибыль до налога, полученная организацией за год;

К – среднегодовая стоимость всего капитала организации.

Показатель определяет, какую сумму прибыли до уплаты налога получила организация на стоимость вложенного капитала, независимо от источника формирования капитала – собственного или заемного.

Рентабельность собственного капитала (*ROE*) рассчитывается путем деления чистой прибыли на среднегодовую стоимость собственного капитала организации:

$$ROE = \text{ЧП} / \text{Кс} * 100\% \quad (3),$$

где

ЧП – чистая прибыль, полученная организацией за год;

Кс – среднегодовая стоимость собственного капитала организации.

Данный показатель определяет сумму чистой прибыли, которую могут получить акционеры (собственники) на вложенный ими капитал. Сравнение показателей рентабельности капитала *ROA* и *ROE* определяет влияние заемного капитала и привлеченных средств на прибыль акционеров (собственников) как в отчетном году, так и в динамике за ряд лет, а также в сравнении с аналогичными показателями других организаций в данной отрасли или сфере бизнеса.

Таким образом, величина и структура собственного капитала организации являются определяющими показателями не только для дальнейшего развития бизнеса и создания собственной «подушки безопасности», но и для принятия эффективных управленческих решений в области привлечения заемных средств и распределения прибыли.

## Список источников

1. Официальный сайт Совета по Международным стандартам финансовой отчетности (IASB). [Электронный ресурс] URL: <http://www.iasb.org/>.

2. Официальный сайт Организации по Международным стандартам финансовой отчетности (IFRS Foundation). [Электронный ресурс] URL: <http://www.ifrs.org>
3. Приказ Минфина России от 2.07.2010 N 66-н «О формах бухгалтерской отчетности» <https://www.consultant.ru/>
4. И.М. Дмитриева, Сравнительный анализ Концептуальных основ МСФО 2010 и 2018 года, журнал «Бухучет в строительных организациях» №5 (183) 2019.С. 50-58
5. И.М. Дмитриева, Ю.К. Харакоз. Мировая практика применения международных стандартов финансовой отчетности// Аудитор. 2020. № 5. С. 27-32.

© И.М. Дмитриева, 2023

# РЕГИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА

УДК 338

# АНАЛИЗ ВЗАИМОСВЯЗИ БЕЗРАБОТИЦЫ И УРОВНЯ РАЗВИТИЯ КУРСКОЙ ОБЛАСТИ

**ЯМЩИНСКАЯ ВЕРОНИКА СЕРГЕЕВНА,**

студент

Курский филиал ФГБОУ ВО «Финансовый университет при Правительстве РФ»,

**ОСИНЕВИЧ ЛЮДМИЛА МИХАЙЛОВНА**

к.э.н, доцент,

Курский государственный университет

**Аннотация:** в статье затронуты темы уровня безработицы и его взаимосвязь с экономическим развитием региона. Различия и особенности занятости и безработицы в регионах влияют на развитие как региона, так и страны в целом. Возможность выявления причин текущего положения на рынке труда и факторов, влияющих на него, дает возможность принять меры и улучшить показатели. В статье приведены официальные статистические данные о текущем состоянии экономики региона, его развитии и уровне безработицы, проведены расчеты динамики показателей.

**Ключевые слова:** уровень развития региона, безработица, ВРП, темп роста, темп прироста, абсолютный прирост.

## ANALYSIS OF THE RELATIONSHIP BETWEEN UNEMPLOYMENT AND THE LEVEL OF DEVELOPMENT OF THE KURSK REGION

**Yamshchinskaya Veronika Sergeevna,  
Osinevich Lyudmila Mikhailovna**

**Abstract:** The article touches upon the topics of the unemployment rate and its relationship with the economic development of the region. Differences and peculiarities of employment and unemployment in the regions affect the development of both the region and the country as a whole. The ability to identify the causes of the current situation in the labor market and the factors affecting it makes it possible to take measures and improve indicators. The article presents official statistical data on the current state of the region's economy, its development and the unemployment rate, and calculates the dynamics of indicators.

**Key words:** regional development level, unemployment, GRP, growth rate, growth rate, absolute growth.

Основой статистики служит изучение объективно существующих связей между явлениями. Благодаря исследованиям можно выявить причинно-следственные связи и зависимости между показателями. Для изучения изменений социально-экономических явлений существует метод построения и анализа динамических рядов.

Безработица – макроэкономическая проблема и неотъемлемая часть экономики государства. Важно поддерживать естественный уровень безработицы, в противном случае появляются серьезные издержки, негативно влияющие на экономику. Как правило безработица возникает в результате диспропорций между спросом и предложением рабочей силы в регионе. На формирование данного явления влияет большое количество специфических факторов (демографические, культурные, исторические и т. д.). Это связано с неравномерным экономическим развитием территорий.

Для обеспечения рабочих мест на отдельных территориях необходимо развивать экономику, со-

зывать новые рабочие места. При таком подходе производство может достичь максимального результата, с минимальными издержками. Главный обобщающий показатель экономической деятельности региона, который мы будем использовать в расчётах — это валовой региональный продукт. Он характеризует процесс производства товаров и услуг и представляет собой валовую добавленную стоимость товаров и услуг, созданную в регионе. Определяется он как разница между выпуском и промежуточным потреблением. На примере Курской области рассмотрим динамику безработицы и ВРП. Для более наглядного представления рассмотрим данные за период 2010–2020 гг.

Таблица 1

### Исходные данные

Год	Число безработных, тыс. чел	ВРП, млн.руб.
2010	47.6	193648.6
2011	36.1	228851.4
2012	28.9	248213.1
2013	26.6	271542.5
2014	22.5	298287.3
2015	24.0	336999.4
2016	24.4	379011.3
2017	23,5	404759,8
2018	23,0	451000,5
2019	22,5	495864,4
2020	27,1	535854,6

Расчет динамики изучаемых явлений является важным элементом статистического анализа, так как в процессе сравнения можно выделить факторы, влияющие на уровни ряда и формирующие основную тенденцию развития. Эта тенденция важна для анализа. Для дальнейшего расчёта всех необходимых показателей обратимся к таблицам 2 и 3.

Таблица 2

### Среднедушевой число безработных в Курской области

Год	Число безработных, тыс. чел	Абсолютные приросты, тыс. чел.		Темпы роста, коэффициент		Темпы прироста, %	
		Цепные	Базисные	Цепные	Базисные	Цепные	Базисные
A	1	2	3	4	5	6	7
2010	47,6	-	-	-	100	-	-
2011	36,1	-11,5	-11,5	0,76	0,76	-24,2	-24,2
2012	28,9	-7,2	-18,7	0,80	0,61	-19,9	-39,3
2013	26,6	-2,3	-21	0,92	0,56	-8,0	-44,1
2014	22,5	-4,1	-25,1	0,85	0,47	-15,4	-52,7
2015	24	1,5	-23,6	1,07	0,50	6,7	-49,6
2016	24,4	0,4	-23,2	1,02	0,51	1,7	-48,7
2017	23,5	-0,9	-24,1	0,96	0,49	-3,7	-50,6
2018	23	-0,5	-24,6	0,98	0,48	-2,1	-51,7
2019	22,5	-0,5	-25,1	0,98	0,47	-2,2	-52,7
2020	27,1	4,6	-20,5	1,20	0,57	20,4	-43,1

Составлено на основе [2].

Анализ данного моментного ряда динамики продолжим нахождением следующих показателей:

Средний абсолютный прирост:  $\Delta \bar{y} = \frac{y_n - y_1}{n-1}$

$$\Delta \bar{y} = \frac{27,1 - 47,6}{11-1} = -2,05 \text{ тыс. чел.}$$

$$\text{Средний темп роста: } \bar{T} = \sqrt[n-1]{\frac{27,1}{47,6}} = 0,95$$

$$\text{Средний темп при- } \bar{T} = \sqrt[n-1]{\frac{y_n}{y_1}} \text{ роста: } \Delta \bar{T} = \bar{T} * 100 - 100$$

$$\Delta \bar{T} = 0,95 * 100 - 100 = -5\%$$

Анализируя полученные данные, можно увидеть, что за период 2010–2020 гг. число безработных в Курской области уменьшилось на 20,5 тыс. чел. или на 43%. Это значительное уменьшение, что положительно сказывается на экономике региона. В среднем абсолютный среднегодовой прирост составлял -2,5 тыс. человек или -5%, что является положительной тенденцией. Курская область входит в группу регионов с относительно низким уровнем безработицы, это говорит об устойчивости региона к спадам производства и развитой рыночной структурой, которая обеспечивает рабочие места.

Таблица 3

### Валовый региональный продукт в Курской области

Год	ВРП, млн. руб.	Абсолютные приросты, млн. руб.		Темпы роста, коэффициент		Темпы прироста, %	
		Цепные	Базисные	Цепные	Базисные	Цепные	Базисные
А	1	2	3	4	5	6	7
2010	193648,6	-	-	-	100	-	-
2011	228851,4	35203	35202,8	1,18	1,18	18,2	18,2
2012	248213,1	19362	54564,5	1,08	1,28	8,5	28,2
2013	271542,5	23329	77893,9	1,09	1,40	9,4	40,2
2014	298287,3	26745	104639	1,10	1,54	9,8	54,0
2015	336999,4	38712	143351	1,13	1,74	13,0	74,0
2016	379011,3	42012	185363	1,12	1,96	12,5	95,7
2017	404759,8	25749	211111	1,07	2,09	6,8	109,0
2018	451000,5	46241	257352	1,11	2,33	11,4	132,9
2019	495864,4	44864	302216	1,10	2,56	9,9	156,1
2020	535854,6	39990	342206	1,08	2,77	8,1	176,7

Составлено на основе [2].

Анализ данного моментного ряда динамики продолжим нахождением следующих показателей:

Средний абсолютный прирост:

$$\Delta \bar{y} = \frac{535854,6 - 193648,6}{11-1} = 34220,6 \text{ млн. руб.}$$

$$\text{Средний темп роста: } \bar{T} = \sqrt[n-1]{\frac{y_n}{y_1}}$$

$$\bar{T} = \sqrt[11-1]{\frac{535854,6}{193648,6}} = 1,11$$

Средний темп прироста:  $\Delta \bar{T} = \bar{T} - 100$

$$\Delta \bar{T} = 1,11 * 100 - 100 = 11\%$$

Анализируя полученные данные, можно увидеть, что за период 2010–2020 гг. объем ВРП стабильно возрастает. В целом, ВРП увеличился на 342206 млн. руб. или 177%. В среднем абсолютный среднегодовой прирост составлял 34220,6 млн. руб. или 11%, что является показателем развития региона. Мы видим, что Курская область обладает конкурентноспособной экономикой, большое внимание уделяется эффективности производства и грамотному использованию имеющихся ресурсов.

Сравнивая полученные данные динамики валового регионального продукта и уровня безработицы в Курской области, можно сделать вывод о влиянии развития региона на уровень безработицы. Результаты расчётов показывают, что с увеличением ВРП, уменьшается количество безработных людей. Это говорит о развитии региона. Большое внимание уделяется развитию бизнеса, инфраструктуры, применению новых технологий и многому другому. Все эти факторы в совокупности дают положительный результат. Объяснение изменения уровня безработицы невозможно объяснить лишь спад или рост выпуска, поскольку это лишь «циклический компонент». В большинстве случаев оценка взаимосвязи между выпуском продукции и безработицей, отражает зависимость рынка труда от колебаний экономики.

Для преодоления высоких межрегиональных контрастов на рынке труда выбор приоритетов развития и инвестирования должен исходить из обеспечения экономического роста как в краткосрочной, так и среднесрочной перспективе. Также важно создавать современных производства, учитывая особенности развития конкретных территорий. [3]

#### Список источников

1. Осиневич, Л.М. Учебное пособие по курсу «Социально-экономическая статистика» [Текст] / Л.М. Осиневич. – Курск: Издательство ООО «ТОП», – 2018–126 с.
2. Официальный сайт Территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Курской области [Электронный ресурс]. URL:kurskstat.gks.ru (дата обращения 17.12.2019)
3. Блинова Т.В., Русановский В.А., Марков В.А. ОЦЕНКА ВЛИЯНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИХ КОЛЕБАНИЙ НА УРОВЕНЬ БЕЗРАБОТИЦЫ В РЕГИОНАХ РОССИИ НА ОСНОВЕ МОДЕЛИ ОУКЕНА // Проблемы прогнозирования. 2021. №1 (184)

УКД 30.338

# ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ЛЕГКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ В СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ

**ОПОЛЕВА ЛЮБОВЬ РОМАНОВНА**

студент

РАНХиГС «Уральский институт управления»

**Аннотация:** статья обзорно рассматривает основные тенденции и факторы, влияющие на развитие легкой промышленности в регионе. Автор подчеркивает роль новых технологий, экологически чистых производственных процессов, дизайнерской продукции и цифровизации в улучшении конкурентоспособности производства. Статья также отмечает перспективы экспорта продукции легкой промышленности в другие страны.

**Ключевые слова:** легкая промышленность, Свердловская область, технологии, экологическая устойчивость, цифровизация, дизайнерская продукция, экспорт.

## TRENDS IN THE DEVELOPMENT OF LIGHT INDUSTRY IN THE SVERDLOVSK REGION

**Opoleva Lyubov Romanovna**

**Abstract:** The article reviews the main trends and factors affecting the development of light industry in the region. The author emphasizes the role of new technologies, environmentally friendly production processes, design products and digitalization in improving the competitiveness of production. The article also notes the prospects for exporting light industry products to other countries.

**Key words:** light industry, Sverdlovsk region, technologies, environmental sustainability, digitalization, design products, export.

Легкая промышленность играет важную роль в экономике многих регионов России, включая Свердловскую область. В данной статье мы рассмотрим тенденции развития легкой промышленности в этом регионе, а также проанализируем текущую ситуацию на рынке и перспективные направления развития. В связи с тем, что легкая промышленность является одной из ключевых отраслей экономики, изучение ее тенденций развития важно как для специалистов в области экономики, так и для потребителей продукции данной отрасли.

Свердловская область известна своей разнообразной легкой промышленностью, которая начала развиваться задолго до образования самой области в 1934 году. В начале 20-го века на территории Свердловской области были созданы многие текстильные предприятия, производившие ткани, одежду и другие текстильные изделия. В 1930-х годах были созданы первые обувные фабрики, которые поставляли обувь не только в Свердловскую область, но и в другие регионы России [1, с.130].

Однако исторические события также оказали сильное влияние на развитие легкой промышленности в регионе. Например, во время Второй мировой войны многие текстильные и обувные предприятия были эвакуированы в другие регионы, а некоторые из них были разрушены. В период после войны были созданы новые производственные мощности, которые позволили возобновить производство текстиля и обуви в регионе [2 с.61].



Сегодня легкая промышленность в Свердловской области продолжает развиваться и совершенствоваться. Важным фактором для успешного развития является не только историческое наследие и производственные мощности, но и применение новых технологий, а также учет потребностей и требований рынка.

Сегодня легкая промышленность является одной из важнейших отраслей экономики Свердловской области. Она включает в себя производство текстильных изделий, обуви, кожгалантереи, трикотажных изделий и других товаров народного потребления. Согласно статистическим данным, на конец 2022 года в регионе было зарегистрировано более 600 предприятий легкой промышленности, которые производили различные виды товаров.

На сегодняшний день, на рынке легкой промышленности в Свердловской области можно выделить несколько основных тенденций. Во-первых, все большую популярность получают экологически чистые и качественные изделия, которые производятся из натуральных материалов, таких как хлопок, шерсть и кожа. В связи с этим, многие производители легкой промышленности обращают особое внимание на качество и происхождение используемых материалов.

Во-вторых, современные технологии играют все более важную роль в легкой промышленности Свердловской области. Новые технологии позволяют автоматизировать производственные процессы, ускорить выпуск продукции, а также повысить качество и безопасность изделий. Большинство предприятий легкой промышленности в регионе активно внедряют новые технологии, чтобы улучшить конкурентоспособность своей продукции.

В-третьих, на сегодняшний день наблюдается рост интереса к дизайнерской продукции и индивидуальному пошиву. Это связано с тем, что потребители все больше стремятся к уникальности и индивидуальности, поэтому многие производители легкой промышленности предлагают услуги по индивидуальному пошиву, а также разрабатывают коллекции дизайнерской одежды и аксессуаров.

По состоянию на 2021 год на рынке легкой промышленности Свердловской области было зарегистрировано более 1000 компаний. Однако основными игроками на рынке остаются несколько крупных предприятий, таких как "Камская швейная компания", "Радуга-текстиль", "Уралбелпостель", "Северная звезда", "Екатеринбург-трикотаж" и др [5, с.85].

В целом, конкурентная среда на рынке легкой промышленности в регионе довольно жесткая, что обусловлено большим количеством игроков и высоким уровнем конкуренции. Кроме того, многие крупные компании расширяют свой ассортимент и увеличивают производственные мощности, что также повышает конкуренцию на рынке.

Некоторые компании Свердловской области ориентируются на экспорт своей продукции и успешно работают на зарубежных рынках. Так, например, "Уралбелпостель" экспортирует свою продукцию в более чем 20 стран мира [5, с.87].

Конкуренция на рынке легкой промышленности в Свердловской области также усложняется давлением импорта. Многие компании сталкиваются с конкуренцией со стороны зарубежных производителей, предлагающих аналогичную продукцию по более низким ценам.

Тем не менее, крупные компании Свердловской области ведут активную конкурентную борьбу и стремятся удержать свои позиции на рынке легкой промышленности. В то же время, многие мелкие компании и стартапы сталкиваются с серьезными трудностями в конкуренции с крупными игроками на рынке [6, с.63].

Свердловская область, как и вся Россия, становится свидетелем развития новых технологий и трендов, которые оказывают существенное влияние на развитие легкой промышленности. Одним из главных трендов в этой области является внедрение автоматизированных процессов в производстве. Это позволяет снижать затраты на труд и сокращать временные рамки производства. Современные технологии также предоставляют производителям возможность создавать инновационные продукты, разрабатывать новые ткани и материалы, которые отвечают всем требованиям потребителей.

Еще одним важным трендом в легкой промышленности является переход к более экологически чистым и устойчивым производственным процессам. В Свердловской области уже существуют производства, использующие природные и вторсырьевые материалы, которые не оказывают негативного

воздействия на окружающую среду. Этот тренд только набирает обороты, и в будущем можно ожидать дальнейшего усиления внимания к экологически чистым производственным процессам.

Еще одним важным фактором, влияющим на развитие легкой промышленности в Свердловской области, является цифровизация производства. В настоящее время большинство производителей переходят к использованию цифровых технологий в производственном процессе, что позволяет автоматизировать многие задачи, повысить качество продукции и сократить время производства. Также цифровые технологии позволяют улучшить контроль за процессом производства и уменьшить количество брака.

Среди других трендов можно отметить повышение качества продукции, рост спроса на продукцию среднего и высокого ценовых диапазонов, увеличение объемов экспорта и использование искусственного интеллекта в производстве [1, с.28].

Свердловская область имеет большой потенциал для развития легкой промышленности в различных направлениях. Одним из перспективных направлений является развитие текстильной промышленности. В регионе уже имеются предприятия, специализирующиеся на производстве текстильных изделий, таких как одежда, белье, ткани и прочее. В связи с увеличением спроса на экологически чистые и качественные товары, производство натуральных тканей, например, из органического хлопка, может стать перспективным направлением развития [3, с.96].

Еще одним перспективным направлением развития легкой промышленности в Свердловской области является производство спортивной одежды и обуви. Регион имеет все необходимые ресурсы для создания новых брендов и развития производства. Спортивная одежда и обувь стали очень популярными в последнее время, и спрос на эти товары продолжает расти. Стремительный рост интернет-торговли также открывает новые возможности для развития данного направления.

Также можно отметить развитие легкой промышленности, связанной с производством товаров народного потребления, таких как текстильные изделия, головные уборы, обувь, сумки и прочее. Такие товары всегда пользуются спросом, и развитие производства в этой области может способствовать укреплению экономической стабильности региона.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что легкая промышленность имеет большой потенциал для развития в Свердловской области. При правильной стратегии развития и поддержке со стороны государства и бизнес-сообщества, регион может стать одним из лидеров на рынке легкой промышленности в России. В настоящее время на рынке представлено множество предприятий, которые выпускают широкий спектр продукции, как для местного потребителя, так и для экспорта.

Кроме того, развитие легкой промышленности в Свердловской области в значительной степени определяется новыми технологиями и трендами, которые постоянно появляются на рынке. К примеру, использование экологически чистых материалов и процессов производства, а также внедрение цифровых технологий для улучшения производственных процессов и оптимизации бизнес-процессов.

Перспективы развития легкой промышленности в Свердловской области выглядят многообещающе. Введение новых технологий и появление новых игроков на рынке содействует росту производства, увеличению экспорта и улучшению качества продукции. Кроме того, развитие легкой промышленности может содействовать развитию туризма и торговли в регионе, что приведет к дополнительному росту экономики.

#### **Список источников**

1. Беляков, В.И., История и современное состояние легкой промышленности в Уральском регионе. Экономика и управление. 2020. №3, с. 26-30.
2. Красножон, Ю.А, История легкой промышленности на территории Свердловской области // Вестник Нижегородского университета им. Н.И. Лобачевского. 2019. №5. с.128-135.
3. Кузнецов, А.А., Легкая промышленность на Урале: история и перспективы развития. Научный вестник Уральской государственной экономической университета. 2019. №1. с. 92-96.

4. Марков, Д.В., История развития легкой промышленности на Урале // Экономические и социальные перспективы. 2019. №6. с. 59-66.
5. Николаева О.В. "Анализ рынка легкой промышленности в Свердловской области" // Экономика и управление. 2021. № 2(34). С. 84-88.
6. Смирнова Т.А. и Козлова И.В., Развитие легкой промышленности в Свердловской области: анализ ситуации и перспективы // Экономика и управление: проблемы, решения. 2019. № 10, с. 61-65.

# ЭКОНОМИКА ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

УДК 336

# СОВРЕМЕННЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ОПТИМИЗАЦИИ РЕСУРСНОГО ПОТЕНЦИАЛА ПРЕДПРИЯТИЯ

**ЛОПАТИН ИВАН АНДРЕЕВИЧ**

студент

ФГАОУ ВО «Национальный исследовательский  
Нижегородский государственный университет им. Н.И. Лобачевского»*Научный руководитель: Удалов Алексей Сергеевич**к.э.н., доцент**ФГАОУ ВО «Национальный исследовательский  
Нижегородский государственный университет им. Н.И. Лобачевского»*

**Аннотация:** в работе рассмотрена сущность ресурсного потенциала предприятия, дискуссионные вопросы в области методики анализа, который играет фундаментальную роль в установлении направлений оптимизации ресурсного потенциала предприятий в современных условиях. В основной части работы выделены направления оптимизации, а также перспективы дальнейшего исследования.

**Ключевые слова:** ресурсный потенциал, оптимизация, направления оптимизации.

## MODERN DIRECTIONS OF OPTIMIZATION OF THE RESOURCE POTENTIAL OF THE ENTERPRISE

**Lopatin Ivan Andreevich***Scientific adviser: Udalov Aleksey Sergeevich*

**Abstract:** The article considers the essence of the resource potential of the enterprise, debatable issues in the field of analysis methodology, which plays a fundamental role in determining the directions of optimizing the resource potential of enterprises in modern conditions. In the main part of the work, optimization directions are highlighted, as well as prospects for further research.

**Key words:** resource potential, optimization, optimization directions.

Современная трансформация макроэкономических условий рыночной конъюнктуры, усложнение геополитических процессов, рост логистических затрат, расширение санкционного режима в отношении России, постепенный переход к максимально возможной автоматизации и цифровизации работы предприятий порождают объективную необходимость роста интенсификации производственных процессов. Данный процесс приводит объем и структуру ресурсного потенциала, предполагая значительный рост производительности труда, что является стратегически важным направлением развития компаний сегодня. Таким образом, возрастает актуальность рассмотрения современных направлений оптимизации ресурсного потенциала предприятия.

Согласно определению, ресурсный потенциал предприятия представляет собой многофакторную характеристику наличия производственных, финансовых, информационных, инновационных ресурсов, которые могут быть систематизированы и активизированы в различных комбинациях для достижения

максимально эффективного функционирования предприятия в определенный период времени, а также установление объемов резервов и возможностей мобилизации данных ресурсов для последующего использования в случае необходимости стабилизации финансовой устойчивости и платежеспособности предприятия на рынке. В структуру ресурсного потенциала предприятия включаются следующие виды ресурсов:

- производственные (основные средства, материальные и трудовые ресурсы);
- финансовые;
- инновационные ресурсы;
- информационные ресурсы;
- предпринимательские способности.

Отметим, что ресурсный потенциал предприятия в современных условиях зависит от широкого спектра факторов внутренней и внешней среды. В свою очередь, процесс анализа ресурсного потенциала подразумевает последовательное решение следующих задач:

- осуществление сбора актуальной детализированной информации;
- установление набора факторов, которые будут анализироваться;
- конкретизация частных индикаторов, которые характеризуют каждый из факторов;
- определение общего уровня использования ресурсного потенциала.

Важно подчеркнуть, что единой методики анализа оценки уровня использования ресурсного потенциала предприятия сегодня не существует, вопрос остается дискуссионным. Однако именно на основании полученных данных анализа возможно установить ключевые направления оптимизации, поэтому выбранный спектр инструментов анализа крайне важен.

Одной из ключевой задач современного менеджмента и показателем эффективности принимаемых управленческих решений выступает формирование наиболее благоприятных условий, которые способствуют оптимизации ресурсного потенциала. Рассмотрим определение данной экономической категории: оптимизация ресурсного потенциала представляет собой процесс, целью которого является улучшение состава и структуры потенциала предприятия на основании выделенного критерия, который должен быть ориентирован на динамически меняющиеся условия конъюнктуры рынка (внешних условий) и особенностей внутренних производственных процессов.

Основная проблема в исследовании ресурсного потенциала предприятия заключается в том, что все его элементы функционируют одновременно и в совокупности. Говоря другими словами, ресурсный потенциал является динамичной, сложной системой, элементы которой, взаимодействуя между собой, изменяют тем самым составляющие ресурсного потенциала, модифицируют его свойства и способствуют переходу потенциала в целом на более высокий уровень.

Рассмотрим подробнее современные направления оптимизации ресурсного потенциала предприятия. Фундаментально в рыночной системе основополагающими подходами, распространёнными в практике отечественных предприятий, являются следующие направления оптимизации ресурсного потенциала:

- совершенствование организационной структуры предприятия, отдела: включает в себя как пересмотр штатного расписания, кадровой политики, перераспределение функционала, зон ответственности;
- снижение уровня издержек предприятия: сокращение затрат является наиболее оперативным тактическим решением оптимизации ресурсного потенциала предприятия, однако, в долгосрочной перспективе данное направление тормозит деловую активность предприятия на рынке, не дает расти и развиваться;
- совершенствование маркетинговой деятельности: сегодня поиск наиболее эффективных подходов к продвижению продукции на рынке помогает поддерживать конкурентоспособность предприятий, сохранять финансовую стабильность;
- оптимизация финансовых потоков: в условиях воздействия кризисных процессов происходит смещение фокуса предприятий на принятие менее рискованных решений, сокращение транзакционных издержек, замораживание резервного фонда для недопущения оттока средств. Оптимизация финансовых потоков направлена на сохранение платежеспособности предприятия на рынке, а также на под-

держание ресурсного финансового потенциала в условиях рынка;

- рост производственного потенциала: данное направление является фундаментально важным, поскольку позволяет сформировать устойчивую базу наиболее эффективного использования имеющихся ресурсов, а также трансформировать механизм их использования.

В условиях цифровизации экономической системы страны наиболее мощными и эффективными инструментами, с помощью которых происходит оптимизация ресурсного потенциала предприятия выступает внедрение инновационных решений как в области методологии оптимизации ресурсного потенциала, так и с точки зрения принятия решения, получения оперативной информации относительно эффективности выбранных решений в режиме реального времени (осуществляется за счет анализа больших данных, внедрения искусственного интеллекта, единой цифровой платформы отслеживания производственных процессов и т.д.).

На основании вышесказанного, отметим, что сегодня направления оптимизации ресурсного потенциала строятся на основании совершенствования традиционных подходов путем интеграции современных цифровых решений, что позволит нарастить темпы экономического роста и развития как отдельных предприятий, так и целых отраслей, что носит стратегически важный характер для развития всей страны.

#### Список источников

1. Власова, О. В. Оптимизация использования ресурсного потенциала организации / О. В. Власова // Политика, экономика и инновации. – 2021. – № 5(15). – С. 13.
2. Драчева, О. А. Методология анализа и оптимизации использования ресурсного потенциала предприятия / О. А. Драчева, Р. М. Арзуманов // Современные тенденции развития науки и технологий. – 2016. – № 2-6. – С. 56-62.
3. Кочаян, Р. С. Цифровые инструменты повышения эффективности использования ресурсного потенциала организации / Р. С. Кочаян, Н. А. Кузнецова // Молодежь и наука : Материалы международной научно-практической конференции старшеклассников, студентов и аспирантов. В 2-х томах, Нижний Тагил, 27 мая 2022 года. – Нижний Тагил: Нижнетагильский технологический институт федерального государственного автономного образовательного учреждения высшего образования "Уральский федеральный университет имени первого Президента России Б.Н. Ельцина", 2022. – С. 458-460.

© И.А. Лопатин, 2023

УДК 33

# ЭКОНОМИКА МИКРОПРЕДПРИЯТИЯ НА ПРИМЕРЕ ООО «ЭМ-ТОРГ»

**ЕРМОЛЕНКО О. Д.,**

к.э.н., доцент

**КИПКАЙЛОВ В.С.**

студент

РГЭУ (РИНХ)

г. Ростов-на-Дону, Россия

**Научный руководитель: Богданова Р.М.**

к.э.н., доц.

РГЭУ (РИНХ)

г. Ростов-на-Дону, Россия

**Аннотация:** в данной статье проведен исследовательский анализ развития микропредприятия в условиях современной экономики.

**Ключевые слова:** экономика, предприятие, развитие, микробизнес, предпринимательство.

**Abstract:** in this article, a research analysis of the development of microenterprises in the conditions of the modern economy is carried out.

**Key words:** economy, enterprise, development, microbusiness, entrepreneurship.

**Введение:** Рыночная экономика, к развитию которой стремится сейчас Правительство Российской Федерации, обуславливает необходимость развития рыночных форм и методов хозяйствования экономических субъектов. Основой же современного рыночного хозяйства является маркетинговый подход к организации деятельности как на микроуровне - на уровне предприятий и организаций, так и на макроуровне - уровне всей национальной экономики. Объектом исследования выступает ООО «Эм-Торг». Это микропредприятие, которое занимается производством металлоконструкций и порошковой окраской.

## Функционирование ООО «Эм-Торг»

Компания, рассматриваемая в данной работе, юридически является микро-бизнесом. Штаб компании состоит из 4х человек, директор, главный бухгалтер, начальник производства и его помощник. Остальные 10 человек приносят пользу компании в цеху. Среди работников цеха осуществляют трудовую деятельность маляры, сварщики, токари, слесари, электрики и подсобные рабочие. Нельзя назвать состав работников цеха внушительным, однако данной команды хватает для того, чтобы приносить пользу предприятию.

Организация занимается производством стенов для керамической плитки и порошковой окраской металлоконструкций. Сейчас будет детально рассмотрены каждый из этих видов деятельности

## Производство металлоконструкций

ООО «Эм-Торг» со времени своего основания (2010 год) и по сей день занимается производством стенов для керамической плитки. Такие конструкции нужны заказчикам для того, чтобы выставить плитку на продажу в магазине. От листа металла до металлической страницы, которая является основой для составления стенов, изделие проходит несколько этапов:



1. Резка металла на гильотине (как листов, так и труб)
2. Изгиб получившихся листов в правильном месте
3. Приваривание трубы к листу в том месте, где этого требуют заказчики
4. Порошковая окраска металла
5. Сбор страниц в ряд в определенной последовательности и последующая подготовка к транспортировке к заказчику (каждый работник цеха участвует в сборке)

Как было сказано ранее, состава работников цеха вполне достаточно, чтобы оперативно выполнять заказы клиентов. Так, организация способна изготавливать до 100 стенов в месяц.

#### **Порошковая окраска**

Хоть данный вид деятельности и не является основным источником для получения прибыли, компания очень пристально относится к выполнению данного типа работ. Однако, заказов по окраске предприятие получает куда больше, поскольку данный вид деятельности гораздо более востребован на рынке.

Процесс окраски металлоконструкции намного более примитивен, чем ее производство. Однако, для выполнения данных видов работ необходимо определенное оборудование. Так, в распоряжении ООО «Эм-Торг» имеются 3 камеры, в которых изделие засыхает после покраски. Более того, примерно половина площади цеха выделено на малярку, что позволяет сохранять здоровье работников и поддерживать чистоту в остальной части цеха настолько, насколько это возможно.

За время осуществления покраски компания получала множество заказов, в том числе и от известных организаций, такие как вывески для известных по всей России сетей магазинов (Магнит, Пятёрочка, Лента), объекты для Зимней Олимпиады в Сочи (Мин. Спорт РФ) и перила для обустройства города (Администрация РО)

#### **Развитие ООО «Эм-Торг» в условиях современной экономики**

Поскольку экономические тенденции не стоят на месте, каждой компании необходимо искать пути для развития бизнеса в условиях современной экономики. Это может быть оптимизация производства, пересмотр ценообразования, улучшение оборудования, усиление качества штаба сотрудников и многое другое. В данном пункте будет рассмотрено, как данное ООО старается оставаться актуальным в текущих экономических условиях.

Во первых, уже год компании приносит пользу нанятый начальник производства. С его помощью были налажены многие производственные процессы, которые повысили как качество производства, так и его оперативность. Так, сотрудник наладил все станки, устранив их неполадки и внедрил свои идеи в коллектив, которые как раз помогли кардинально улучшить быстродействие. Благодаря его навыкам убеждения работники цеха видят в нем не начальника, а партнера, который всячески помогает им облегчить работу без потери быстродействия и качества и создает им комфортные условия для работы.

Во вторых, с целью расширения спектра услуг, которое предприятие способно оказывать, был приобретен новый станок. Благодаря современным технологиям данное устройство автоматизирует часть работы, и если раньше работники были вынуждены проводить ощутимую часть своего рабочего дня за ручной работой, то теперь им просто достаточно нажать на кнопку. Благодаря этому у сотрудников появляется время для исполнения других, не менее важных производственных процессов, что несомненно оптимизирует их работу

Также необходимо отметить, что предыдущий станок был не предназначен для производства более сложных металлоконструкций. Приобретение нового станка полностью решает эту проблему, что позволит предприятию исполнять более сложные заказы и привлекать новых клиентов.

В третьих, с целью поиска новых заказов все работники офиса прошли курсы закупок по 44 и 223 ФЗ. В перспективе это позволит предприятию расширить свою клиентскую базу вплоть до заказов от государственных органов. Результаты этого видны уже сейчас, ведь уже найденный в этой сфере клиент стал постоянным, о чем свидетельствуют регулярные заказы на порошковую окраску от данного предприятия.

В перспективе компания планирует расширять производственные мощности, выкупив второе це-

ховое помещение и расширив как цеховой, так и офисный состав работников. Однако, финансовая составляющая не позволяет улучшить все и сразу. Тем не менее, благодаря кропотливой работе каждого человека на предприятии от подсобного рабочего до директора есть большая вероятность, что такая возможность скоро появится.

#### Список источников

1. <https://pgatu.ru> ЭКОНОМИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ Учебное пособие Составители: Л. Е. Красильникова, Э. Г. Сысуева, М. С. Фаренюк
2. <https://elar.urfu.ru/> ЭКОНОМИКА И АНАЛИЗ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРОМЫШЛЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ Учебное пособие Н.Е. Калинина, Н.А. Кузнецова, О.С. Норкина, М.А. Прилуцкая, Л.М. Типнер, Е.В. Черепанова
3. <https://elar.rsvpu.ru/> КОМПЛЕКСНЫЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ Учебное пособие Л. Н. Бондарева, И. В. Климентьева, М. М. Микушина, У. В. Пермякова, А. О. Политова, В. А. Шапошников
4. <https://izd-mn.com> ЭКОНОМИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ Учебно-методическое пособие Ю. В. Панько, Н. В. Яшкова
5. <https://эмторгрозтов.рф/> официальный сайт ООО «Эм-Торг»

# СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ

УДК 336

# АНАЛИЗ КОНСОЛИДИРОВАННОГО БЮДЖЕТА ГОРОДОВ ФЕДЕРАЛЬНОГО ЗНАЧЕНИЯ (НА ПРИМЕРЕ БЮДЖЕТА МОСКВЫ)

**ШУТОВА ЕЛИЗАВЕТА АЛЕКСЕЕВНА**

студент

ФГБОУ ВО «Владимирский государственный университет имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых»

**Научный руководитель: Абрамова Светлана Юрьевна**

к.э.н., доцент

ФГБОУ ВО «Владимирский государственный университет имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых»

**Аннотация:** Москва как столица России имеет большое значение для государства, при этом ее бюджетная система обладает своими особенностями, исследование которых позволяет сделать выводы о состоянии экономики региона и определить перспективы развития.

**Ключевые слова:** бюджет, доходы, расходы, дефицит бюджета, перспективы развития, налоговые поступления, неналоговые поступления.

## ANALYSIS OF THE CONSOLIDATED BUDGET OF FEDERAL CITIES (USING THE EXAMPLE OF THE MOSCOW BUDGET)

**Shutova Elizaveta Alekseevna***Scientific adviser: Abramova Svetlana Yurievna*

**Abstract:** Moscow as the capital of Russia is of great importance to the state, while its budget system has its own characteristics, the study of which allows us to draw conclusions about the state of the region's economy and determine the prospects for development.

**Key words:** budget, revenues, expenditures, budget deficit, development prospects, tax revenues, non-tax revenues.

Имея статус города федерального значения, Москва является отдельным субъектом Российской Федерации, а значит обладает собственным региональным бюджетом и, согласно Бюджетному Кодексу, имеет право и обязанность осуществлять регулирование доходов и расходов самостоятельно на подконтрольной территории [1].

Статус столицы предполагает высокий денежный оборот, а следовательно большие суммы поступающих средств, основными показателями бюджета являются доходы, расходы и разница между ними – дефицит или профицит, которые образуются несмотря на стремление к сбалансированности.

Доходы постепенно растут и за рассмотренные 8 лет их номинальная сумма увеличилась более чем в 2 раза (рис. 1), это может быть во многом обусловлено инфляцией, вследствие которой через увеличение денежной массы растут и поступления в бюджет города: ежегодный прирост как доходов, так и расходов более 10%.

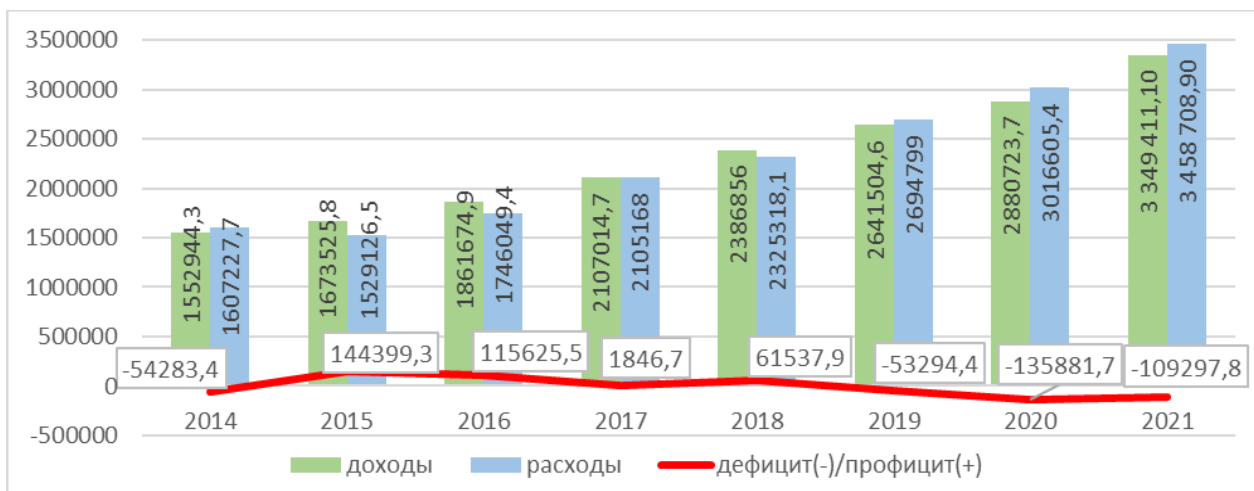


Рис. 1. Доходы и расходы консолидированного бюджета Москвы в 2014-2021 гг., в млн руб. [2]

Бюджет Москвы нельзя назвать только дефицитным или профицитным: превышение доходов над расходами было в 2015-2018 гг., обратная ситуация была в 2014 и 2019-2021 годах. В начале рассматриваемого периода дефицит является следствием введения первого пакета санкций против России. Ситуация в 2020 г. во многом обусловлена пандемией COVID-19, которая существенно повлияла на всю мировую экономику.

Доходы страны, субъекта и муниципалитета складываются из трех частей: налоговые, неналоговые и безвозмездные поступления. В структуре доходов бюджета Москвы (рис. 2) ежегодно более 80% составляют налоговые поступления, при этом, несмотря на суммарный рост поступлений, их пропорции остаются примерно одинаковыми.



Рис. 2. Структура поступлений в консолидированный бюджет Москвы в 2015-2021 гг., в % [3].

Десятую часть сформированных средств составляют неналоговые доходы, например, от использования имущества, размещения средств бюджета, арендных платежей.

Начиная с 2015 г. доля безвозмездных поступлений не превышала 5% от общих доходов Москвы, однако, в 2020 г., на фоне сложной экономической ситуации, их сумма возросла до 10%, превысив неналоговые поступления, которые в этот же год снизились по отношению к 2019 г. на 8,5%. Прирост налоговых поступлений в это же время составил 2%, хотя, ежегодно этот показатель был равен более чем 11%, это обусловлено введением многих налоговых льгот в связи с пандемией коронавируса. Более 92% всех налоговых доходов приносят налог на доходы физических лиц (около 40% всех поступ-

лений в консолидированный бюджет), налог на прибыль организаций и налог на имущество.

Основными направлениями расходов столицы, на которые идут ежегодно 44-53% всех бюджетных средств, являются социально-культурные мероприятия (на образование – 12-17%, здравоохранение – 8-14%, а в 2020 году – 16%, социальная политика – 15-18%). До 30% расходов идет на национальную экономику, при этом, данное направление постепенно занимает все большую долю среди всех региональных трат.

Рассмотрение и анализ тенденций предыдущих периодов необходимы для планирования и прогнозирования будущего развития, постановки долгосрочных и среднесрочных целей, выявления текущих проблем и создания программ их решения.

Согласно прогнозу социально-экономического развития Москвы [4], в период 2023-2025 гг. основными характеристиками бюджетной политики субъекта будут:

1) стимулирование экономики, которое позволит развиваться производственной сфере, следовательно повысятся налоговые поступления, будет расти количество создаваемых товаров и услуг, при выходе на конкурентный рынок улучшится качество продукции, а прогресс в промышленности создаст новые рабочие места, что положительно отразится на уровне жизни населения;

2) обеспечение стабильности хозяйственной сферы региона, его устойчивости к санкциям и способность нейтрализовать их последствия;

3) поддержка социальной сферы: увеличение количества рабочих мест с достойным уровнем зарплаты и условиями труда, оказание помощи малому и среднему предпринимательству и производствам, направленным на импортозамещение, развитие жилищно-коммунального хозяйства.

Целями бюджетной политики на 2023 год и плановый период 2024-2025 годов прогноз социально-экономического развития Москвы определяет [4]:

1. Обеспечение устойчивости и сбалансированности бюджетной системы города.

2. Сохранение высокого социального стандарта и безусловное выполнение принятых социальных обязательств перед населением – повышает доверие граждан к органам власти и степень правосознания.

3. Сохранение необходимой доли бюджета развития – финансовая система региона нацелена на рост, денежные средства инвестируются в производственную сферу, идет активная поддержка инноваций, и научно-технических достижений, что обеспечивает повышение конкурентоспособности товаров и услуг.

#### **Список источников**

1. Бюджетный кодекс Российской Федерации. Глава 5. Статья 31 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_19702/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19702/) (5.05.2023)

2. Составлено на основе данных Росстат/ Статистика/ Официальная статистика/ Региональная статистика/ Социально-экономическое положение субъектов РФ/ Регионы России. Социально-экономические показатели [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: <https://rosstat.gov.ru/folder/210/document/13204> (7.05.2023)

3. По материалам портала Открытый бюджет города Москвы/ Бюджет Москвы/ Доходы бюджета/ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: Доходы бюджета. Портал «Открытый бюджет г. Москвы» (mos.ru) (13.05.2023)

4. Официальный сайт Мэра Москвы / Прогноз социально-экономического развития города Москвы на 2023 год и плановый период 2024 и 2025 годов / [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: [Prognozsocialno-ekonomicheskogorazvitiyagorodaMoskvina2023godiplanoviiperiod2024i2025godov.pdf](https://mos.ru/prognozsocialno-ekonomicheskogorazvitiyagorodaMoskvina2023godiplanoviiperiod2024i2025godov.pdf) (15.05.2023)

# ИННОВАЦИИ И ИННОВАЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

УДК 33, 001.895

# ЭКОЛОГИЧЕСКИЕ ИННОВАЦИИ В «ЗЕЛЁНОЙ» ЭКОНОМИКЕ

**КУЗНЕЦОВА ЕЛИЗАВЕТА ВИКТОРОВНА**

студент

ФГАОУ ВО «Белгородский государственный национальный исследовательский университет»

*Научный руководитель: Гордя Дарья Викторовна*

ассистент

ФГАОУ ВО «Белгородский государственный национальный исследовательский университет»

**Аннотация:** в статье рассматривается «зелёная» экономика в целом, её влияние на экономическую и экологическую деятельность, а также инновации в сфере экологии, которые включают в себя использование возобновляемых источников энергии, внедрение эко-услуг и экологически чистых технологий.

**Ключевые слова:** инновации, экологические инновации, «зелёная» экономика, возобновляемые источники энергии, эко-услуги, экологически чистые технологии, устойчивое развитие.

## ENVIRONMENTAL INNOVATIONS IN THE «GREEN» ECONOMY

**Kuznetsova Elizaveta Viktorovna***Scientific adviser: Gordya Darya Viktorovna*

**Annotation:** The article examines the «green» economy as a whole, its impact on economic and environmental activities, as well as innovations in the field of ecology, which include the use of renewable energy sources, the introduction of eco-services and environmentally friendly technologies.

**Key words:** innovations, ecological innovations, «green» economy, renewable energy sources, eco-services, environmentally friendly technologies, sustainable development.

Введение экологических инноваций в «зелёной» экономике является важным шагом в направлении сохранения нашей планеты для будущих поколений [7]. «Зелёная» экономика, как подход к производству и потреблению, учитывает важность устойчивого развития и ответственного использования ресурсов. Для достижения целей устойчивого развития она должна сочетать циркулярный и инклюзивный рост, улучшающие благосостояние людей и создающие социальную справедливость, одновременно снижающие экологические риски [2].

В целом, «зелёная» экономика – это экономический подход, который учитывает экологические проблемы в процессе производства и потребления товаров и услуг [3]. Она становится все более популярной во всем мире, так как важность сохранения нашей планеты для будущих поколений становится очевидной.

Экологические инновации в «зелёной» экономике включают в себя множество различных подходов, таких как использование возобновляемых источников энергии, внедрение эко-услуг и экологически чистых технологий. Эти инновации позволяют компаниям производить более эффективные, экологически чистые и экономически выгодные товары и услуги.

Возобновляемые источники энергии. Одной из самых важных экологических инноваций является использование возобновляемых источников энергии вместо тех, которые загрязняют окружающую сре-



ду. Это может включать в себя солнечную и ветровую энергию, геотермальную энергию и гидроэнергию. Установка солнечных панелей на крышах зданий может обеспечить электричество, а использование ветряных турбин – электроэнергию из возобновляемых источников.

Основные тенденции в секторе возобновляемых источников энергии включают цифровизацию, энергоэффективную интеграцию и решения, позволяющие преодолеть прерывистость производства возобновляемой энергии:

1. Передовая фотовольтаика – интеграция фотоэлектрических систем во все аспекты окружающей среды, сводя к минимуму необходимость в дополнительном использовании земли, что способствует устойчивости за счет вторичной переработки, минимального использования ресурсов и использования альтернативных материалов.

2. Искусственный интеллект и большие данные. Благодаря инновациям в облачных вычислениях виртуальные электростанции могут дополнять выработку электроэнергии коммунальными предприятиями.

3. Распределенные системы хранения энергии – производство и хранение возобновляемой энергии (широкий спектр аккумуляторных и безбатарейных решений), что помогает в преодолении перебоев в производстве.

4. Гидроэнергетика. В её рамках небольшие плотины гидроэлектростанций и приливные плотины позволяют децентрализовать производство энергии, снижая при этом зависимость от традиционных источников.

5. Энергия ветра – разработка морских и воздушных ветряных турбин, позволяющих снизить спрос на наземную ветроэнергетику.

6. Биоэнергетика. Преобразование отходов, пищевых зерен и растений в биоэтанол обеспечивает изменчивость исходного сырья, оптимальное качество топлива.

7. Сетевая интеграция – передача, распределение и стабилизация возобновляемой энергии. Расширение производства переменной возобновляемой энергии часто происходит далеко от центров спроса, что приводит к потерям при передаче и распределении, чтобы преодолеть это, используются энергоэффективные сеточные электронные технологии.

8. Зеленый водород. В последнее десятилетие развитие возобновляемых источников энергии и топливных элементов подтолкнуло к переходу на экологически чистый водород.

9. Продвинутая робототехника – обеспечение точности и оптимального использования ресурсов для решения этой проблемы, например, автоматизированные солнечные панели ориентированы на максимальное преобразование энергии.

10. Блокчейн. Использование для продвижения надежных доверенных транзакций в секторе возобновляемой энергетики [10].

Использование возобновляемых источников энергии не только позволяет сократить негативное воздействие на окружающую среду, но также может стать экономически выгодным решением для компаний и потребителей в ходе перехода на полностью возобновляемую экономику.

Органическое земледелие. Это способ получения качественных овощей и фруктов, свободных от нитратов и пестицидов. Достигается результат благодаря комплексу методов, не входящих в противоречие с законами природы, а использующие их во благо человека. Это инновация преимущественно имеет применение в организациях сельскохозяйственной направленности [1]. Использование органической системы земледелия ускоряет переход к высокопродуктивному и экологически чистому агро- и аквахозяйству, создание безопасных и качественных продуктов питания.

Устранение отходов. Это процесс, подразумевающий полную ликвидацию или переработку мусора. В него входит сбор, транспортировка и утилизация отходов.

Одним из новейших инноваций этой деятельности является брикетирование. Оно заключается в двух этапах:

1. Прессование, позволяющее в несколько раз сократить объем мусора и подготовить его к погрузке и транспортировке.

2. Складирование на полигонах, где они находятся до следующего этапа утилизации – захороне-

ния или переработки [4].

Технология брикетирования в настоящее время широко распространена и используется в развитых странах мира. Она позволяет снизить риски возгорания, а также имеет удобство в обращении с отходами. Но не все материалы могут быть подвержены прессованию.

Экологически чистые («зелёные») технологии. Они используются для производства товаров и не загрязняющие окружающую среду. Это может включать в себя различные инновации, такие как биоразлагающиеся материалы, дроны для проверки экологических условий и технологии переработки отходов. Экологически чистые технологии позволяют уменьшить негативное воздействие производства на окружающую среду [8]. В современном мире они стали одним из наиболее привлекательных секторов экономики для инвесторов и предпринимателей. Экологическими инновациями в роли экологически чистых технологий являются:

1. Солнечные панели. За последние несколько лет эффективность панелей существенно возросла благодаря многим достижениям в технологии и материалах, из которых производят солнечные батареи:

- PERC: диэлектрический слой на обратной стороне ячейки;
- Bifacial: двухсторонние;
- Multi Busbar: многолинейные;
- Split panels: половинчатые;
- Dual Glass: безрамочные, с двойным стеклом;
- Shingled Cells: безразрывные элементы;
- IBC: переплетенные контакты сзади ячейки;
- HJT: гетероструктурные ячейки [6].

Их использование для производства электроэнергии является одним из самых быстрорастущих экологически чистых технологий. Солнечные панели устанавливаются на крышах зданий, а также на открытых пространствах. В результате этой энергия, полученная из солнечного света, используется для питания электроники, бытовой техники и других устройств.

2. Ветряные турбины. Многие исследователи считают, что к 2030 году ветрогенераторы обеспечат 20% всей мировой электроэнергии. В настоящий момент они активно используются в сельском и лесном хозяйствах, а также на промышленных объектах. Как новые технологии в данной сфере можно выделить такие инновационные проекты ветряных турбин, как:

- тайфунная турбина;
- гибридный ветро-гидрогенератор;
- ветрогенератор-аэростат;
- безлопастные генераторы;
- ветряная труба от SheerWind;
- ловец ветра Catching Wind Power [9].

Ветряные турбины являются эффективным источником экологически чистой электроэнергии.

3. Биоразлагаемые материалы: упаковка из крахмала, бумаги и других растительных материалов, становятся все более популярными в качестве альтернативы пластиковым упаковкам. Они не загрязняют окружающую среду и легко разлагаются.

Эти «зелёные» технологии влияют не только на снижение загрязнения окружающей среды и сокращения зависимости от нефти и других ископаемых ресурсов, но и на создание новых зеленых рабочих мест.

В целом, можно сделать вывод, что экологические инновации в «зелёной» экономике включают в себя множество различных подходов, каждый из которых имеет свое положительное влияние на экологическую и экономическую деятельность. Полноценный переход к ней принесет неоспоримый вклад в устойчивое развитие в перспективе, способствуя сокращению рисков и угроз в данных сферах.

## Список источников

1. Ваганова О.В. Тенденции, динамика и развитие сельского хозяйства России при финансовой поддержке государства [Текст] / О.В. Ваганова, Н.Е. Соловьева // Интенсификация экономического роста и устойчивого развития России и Узбекистана в условиях цифровой трансформации экономики: коллективная монография под научной редакцией Е.Н. Камышанченко, Ю.Л. Растопчиной. – 2022. – С. 177-191.
2. Минина А.М. Экологические инновации в зеленой экономике [Текст] / А.М. Минина // «Актуальные исследования». – 2022. – №26 (105).
3. Мыцык И.В. Экологический менеджмент на принципах «зелёной» экономики / И.В. Мыцык, Е.В. Кузнецова, Н.И. Долинский // Сборник статей Международной научно-практической конференции. – 2023. – С. 29-31.
4. Новые технологии по утилизации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: <https://qwizz.ru/новые-технологии-утилизации/> (20.05.2023).
5. Осипов А.Б. Решение эколого-экономических проблем переработки отходов в рамках концепции "зелёной" экономики [Текст] / А.Б. Осипов, М.С. Козырева // Техничко-технологические проблемы сервиса. – 2018. – №2 (44). – С. 61-67.
6. Современные солнечные батареи: новые технологии [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: <https://mywatt.ru/poleznaya-informaciya /novye-tehnologii-v-proizvodstve-solnechnyh-batarej> (дата обращения 20.05.2023).
7. Хандажапова Л.М. Экологические инновации и развитие «Зеленой экономики» в регионах России [Текст] / Л.М. Хандажапова, Н.Б. Лубсанова // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. – 2016. – №2 (335). – С. 131-138.
8. Что такое "зеленые технологии"? Как это работает, типы, внедрение и примеры [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: <https://myqrcards.com/poleznye-statyi/tpost/en3rivtt11-chto-takoe-zelenie-tehnologii-kak-eto-ra> (12.05.2023).
9. 6 инновационных проектов ветряных турбин [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: [https://hightech.fm/2016/11/09/innovative\\_turbine\\_designs](https://hightech.fm/2016/11/09/innovative_turbine_designs) (20.05.2023).
10. 10 тенденций и инноваций в области возобновляемой энергии: 20 действующих стартапов сегодня [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: <https://b-mag.ru/10-tendencij-i-innovacij-v-oblasti-vozobnovljaemoj-jenergii -20-dejstvujushhih-startapov/> (07.05.2023).

УДК 330

# ИННОВАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ УПРАВЛЕНИЯ И ИХ ПРИМЕНЕНИЕ В РЕСПУБЛИКЕ КРЫМ

**ЛАПУШКИНА МАРИЯ АЛЕКСАНДРОВНА**

студент,  
Институт экономики и управления  
ФГАОУ ВО «Крымский федеральный университет имени В.И. Вернадского»

*Научный руководитель: Остовская Анастасия Андреевна*  
доцент кафедры государственного и муниципального управления  
Институт экономики и управления  
ФГАОУ ВО «Крымский федеральный университет имени В.И. Вернадского»

**Аннотация:** в данной статье рассмотрены основные инновационные решения в области управления в Республике Крым. Выявлены актуальность и значимость практики внедрения инновационных технологий в государственное и муниципальное управление.

**Ключевые слова:** инновации, инновационные технологии, Республика Крым, инновационная деятельность, государственное управление.

## INNOVATIVE MANAGEMENT TECHNOLOGIES AND THEIR APPLICATION IN THE REPUBLIC OF CRIMEA

**Lapushkina Mariya Alexandrovna***Scientific adviser: Ostovskaya Anastasia Andreevna*

**Abstract:** This article discusses the main innovative solutions in the field of management in the Republic of Crimea. The relevance and significance of the practice of introducing innovative technologies in state and municipal management are revealed.

**Key words:** innovations, innovative technologies, Republic of Crimea, innovative activity, public administration.

В настоящее время особый интерес заслуживает состояние и особенности развития инновационной деятельности Республики Крым в новых экономических условиях. Интеграция Республики Крым в состав Российской Федерации оказала значительное влияние на формирование инновационной деятельности в регионе, в связи с этим исследование данной сферы носит своевременный, актуальный и важный характер [1].

В Республике Крым были предприняты несколько инновационных решений в области управления. Рассмотрим основные из них.

Цифровизация административного процесса в Республике Крым охватывает активное внедрение цифровых технологий и электронных решений в государственные и административные службы региона. Это направление имеет целью повысить эффективность и прозрачность административных проце-

дур, улучшить доступность государственных услуг для населения и бизнеса, а также снизить бюрократическую нагрузку.

В рамках цифровизации административного процесса проводятся следующие мероприятия:

1. Создание электронных порталов и онлайн-сервисов, позволяющих гражданам и предпринимателям получать государственные услуги, подавать заявления и документы удаленно, без необходимости личного присутствия в офисах государственных органов. Были созданы сайты различных ведомств с официальной информацией, расположенной в сети Интернет. Также, например, на порталах муниципальных образований представлены разделы с возможностью онлайн анкетирования об эффективности деятельности органов власти, в том числе муниципальных [2].

2. Внедрение единой электронной системы для обмена информацией между различными государственными органами и службами в регионе, что позволит сократить время на обработку документов и повысить эффективность взаимодействия между ними.

3. Внедрение электронной подписи и других технологий идентификации личности, позволяющих подтверждать авторство документов и обеспечивать их юридическую значимость в электронном виде.

4. Автоматизация процессов ведения учета и анализа данных, что помогает улучшить мониторинг и контроль за исполнением административных процедур, а также повысить прозрачность и доступность информации [3]. Так, например, учет имущества, находящегося в муниципальной собственности Симферопольского района, ведется в администрации посредством системы автоматизированного учета «Управление муниципальной собственностью» и на бумажных носителях.

5. Проведение обучения и подготовки сотрудников государственных органов и служб к работе с цифровыми технологиями и электронными решениями, чтобы обеспечить эффективное использование новых инструментов в административном процессе.

Развитие электронного правительства в Республике Крым нацелено на совершенствование электронных государственных услуг и улучшение доступности государственной информации для жителей и предпринимателей. Внедрение технологий позволяет упростить процессы взаимодействия с государственными органами, снизить бюрократическую нагрузку и повысить прозрачность власти. Власти Крыма работают над созданием электронной платформы, которая облегчит взаимодействие граждан с государственными учреждениями, позволит получать информацию и услуги онлайн, а также улучшит прозрачность и ответственность в управлении [4].

С момента включения в Российскую Федерацию Республики Крым и образования в составе Российской Федерации новых субъектов, в рамках государственной программы «Информационное общество», на территории республики началась активная работа по внедрению электронного правительства. Адрес портала госуслуг РК в Интернете – gosuslugi82.ru. На нем собраны наиболее востребованные региональные государственные услуги, которые возможно получать в электронном виде.

Кроме того, тема технологии smart-городов в Республике Крым охватывает внедрение современных информационно-коммуникационных технологий и умных систем для улучшения качества жизни горожан и оптимизации управления городской инфраструктурой. Некоторые из возможных аспектов включают автоматизацию и мониторинг общественного транспорта, управление энергопотреблением, внедрение систем умного освещения, создание электронного правительства и улучшение системы управления отходами. Smart-технологии также могут помочь в сфере безопасности, таких как системы видеонаблюдения и оповещения о чрезвычайных ситуациях.

Севастополь, Керчь и Ялта стали пилотными площадками для реализации проекта «Умный город». Соответствующее соглашение представители муниципалитетов подписали с Минстроем России на V Ялтинском международном экономическом форуме [5].

По данным 2021 года курортная столица Крыма Ялта вошла в топ-15 административных центров России по результатам оценки индекса IQ городов.

Также в Республике Крым также применяются технологии блокчейна для обработки данных организаций-участников экономики. Это позволяет повысить прозрачность и безопасность процессов управления, а также сократить время на обработку документации.

Таким образом, реализация данных инноваций может способствовать развитию экономики, сни-

жению нагрузки на окружающую среду и повышению уровня комфорта и безопасности жителей Республики Крым.

Подводя итог вышесказанному, можно сказать, что в настоящее время применяются инновационные технологии государственного управления, которые постепенно также внедряются в практику муниципальных образований. Республика Крым активно развивает инновационные решения в управлении для повышения качества жизни населения и эффективности экономики. Внедрение новых технологий позволяет оптимизировать процессы работы государственных органов и бизнеса, а также создать благоприятную инвестиционную среду для привлечения капитала и развития новых проектов. Все эти меры способствуют устойчивому экономическому росту и повышению конкурентоспособности Республики Крым на региональном и международном уровнях.

#### Список источников

1. Маслюков, С. А. Современная модель государственного управления в Республике Крым: основные проблемы и пути их устранения / С. А. Маслюков. – Текст : непосредственный // Молодой ученый. – 2022. – № 10 (405). – С. 40-44. – URL: <https://moluch.ru/archive/405/89388/> (дата обращения: 22.05.2023).
2. Верна В.В. Развитие инновационно-инвестиционной деятельности в Республике Крым на современном этапе // Инновационная наука. – 2015. – № 5-5. – с. 64-68.
3. Мирсияпова, А. Р. Организационный механизм управления инновационными процессами Республики Крым / А. Р. Мирсияпова. – Текст : непосредственный // Молодой ученый. – 2017. – № 6 (140). – С. 275-278. – URL: <https://moluch.ru/archive/140/39482/> (дата обращения: 22.05.2023).
4. Романюк Е.В., Волошин А.И. Инновационная деятельность Республики Крым в новых экономических условиях: состояние и развитие // Вопросы инновационной экономики. – 2017. – Том 7. – № 1. – С. 97-108.
5. Петрухина Е.В. Основные факторы инновационного развития регионов // Научные ведомости Белгородского государственного университета. Серия: Экономика. Информатика. – 2016. – №7. – С. 22.

# ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ

УДК 33

# РОЛЬ БУХГАЛТЕРСКОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ В ОБЕСПЕЧЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

**ГУРНИНА ДАРЬЯ АЛЕКСАНДРОВНА,**

к.с.н., доцент

**АСТАЕВА ВАЛЕРИЯ ЮРЬЕВНА**

студент

ФГБОУ ВО «МИРЭА – Российский технологический университет»

**Аннотация:** в данной статье освещается понятие "экономическая безопасность предприятия" и рассматривается важная роль бухгалтерской финансовой отчетности в ее обеспечении. Только отчетность, которая разрабатывается и составляется с соблюдением высоких стандартов качества, способна защитить предприятие от возникновения и последствий угроз, которые могут нанести ущерб его экономической безопасности. Бухгалтерская финансовая отчетность обеспечивает достоверную информацию о финансовом состоянии и результативности предприятия, что способствует принятию обоснованных решений и формированию стратегий, направленных на обеспечение экономической безопасности и устойчивого развития организации.

**Ключевые слова:** экономическая безопасность, угроза, бухгалтерская финансовая отчетность, требования к отчетности, достоверность отчетности, роль отчетности.

## THE ROLE OF ACCOUNTING FINANCIAL STATEMENTS IN ENSURING THE ECONOMIC SECURITY OF THE ENTERPRISE

**Gurnina Daria Alexandrovna,  
Astaeva Valeria Yurievna**

**Abstract:** This article highlights the concept of "economic security of an enterprise" and examines the important role of accounting financial statements in ensuring this security. Only reporting, which is developed and compiled in compliance with high quality standards, is able to protect an enterprise from the occurrence and consequences of threats that may harm its economic security. Accounting financial statements provide reliable information about the financial condition and performance of the enterprise, which contributes to the adoption of informed decisions and the formation of strategies aimed at ensuring economic security and sustainable development of the organization.

**Key words:** economic security, threat, accounting financial statements, reporting requirements, reliability of reporting, the role of reporting.

С начала 90-х годов XX века в России изучается проблема экономической безопасности, причем чаще всего рассматривается ее макроэкономическая сторона в качестве составляющей национальной безопасности. Сегодня не существует единого определения экономической безопасности, и можно вы-



делить несколько подходов к ее толкованию. Большинство авторов считают, что экономическая безопасность субъекта заключается в его защите от внешних факторов, которые представляют угрозу для организации. В то же время, фундаментальных расхождений в содержании толкования экономической безопасности предприятия не наблюдается.

Существуют несколько подходов к определению экономической безопасности: один из них, представленный В. Шлыковым, основывается на понимании экономической безопасности как защищенности предприятия от нежелательных угроз, которые могут негативно повлиять на его функционирование [1, с. 124].

Второй подход, представленный А. Козаченко, определяет экономическую безопасность как состояние экономического потенциала предприятия без угроз [2, с. 280].

В. Шлыков и В. Черняк определяли экономическую безопасность как состояние защищенности интересов предприятия от потенциальных и реальных источников экономических угроз. Черняк определял ее как состояние, при котором вероятность негативных изменений невелика [3, с. 159].

Для понимания сути данного определения необходимо четко определить понятие «угроза». Наиболее содержательное понятие следующее: угрозы экономической безопасности организации - это различные внешние или внутренние факторы, которые могут негативно повлиять на финансовое положение, репутацию, конкурентоспособность или другие аспекты деятельности организации, а также привести к ее финансовым потерям или даже к банкротству. К таким угрозам могут относиться экономические кризисы, политические изменения, конкуренция на рынке, изменения в законодательстве, изменения в поведении потребителей и другие факторы. Понимание и анализ угроз экономической безопасности организации являются важными шагами для ее защиты и обеспечения устойчивости в условиях рынка.

Таким образом, на основании проведенного анализа авторами сформулировано следующее определение экономической безопасности предприятия: Экономическая безопасность хозяйствующего субъекта - это комплекс мер, направленных на защиту его интересов от внешних и внутренних угроз, которые могут привести к нарушению его функционирования и возникновению убытков. Это обеспечение устойчивости и надежности бизнес-процессов, достижение стратегических целей и сохранение ресурсов, а также управление рисками, связанными с внешней и внутренней средой деятельности предприятия. Важными элементами экономической безопасности являются финансовая устойчивость, защита прав интеллектуальной собственности, управление кадрами, обеспечение безопасности информационных технологий и многие другие аспекты, которые в целом обеспечивают стабильность и эффективность деятельности предприятия.

Так же важную роль в обеспечении экономической безопасности предприятия играет бухгалтерская финансовая отчетность. Она представляет собой основной инструмент для оценки финансового состояния и результатов деятельности предприятия, а также для принятия обоснованных решений на основе финансовой информации.

Бухгалтерская финансовая отчетность является надежным и объективным источником информации о хозяйствующем субъекте и его общей экономической безопасности. Она представляет собой сведения о финансовом положении субъекта на конкретную отчетную дату, о его финансовых результатах и движении денежных средств за определенный отчетный период. Вся эта информация систематизирована в соответствии с требованиями, установленными Федеральным законом "О бухгалтерском учете" от 06.12.2011 № 402-ФЗ (последняя редакция) [4].

Благодаря бухгалтерской финансовой отчетности формируется объективное представление о финансовом состоянии предприятия. Она дает возможность оценить его финансовую стабильность, рентабельность, платежеспособность и другие аспекты, которые важны для определения уровня экономической безопасности. Такая отчетность регулярно составляется в соответствии с законодательством и стандартами бухгалтерского учета, обеспечивая достоверность и сопоставимость данных. Следует отметить, что отчетность так же является важным инструментом для внутренних и внешних пользователей, таких как руководство предприятия, инвесторы, кредиторы и государственные органы. Она позволяет принимать обоснованные решения, опираясь на достоверные данные о финансовом

положении и результативности предприятия. Таким образом, бухгалтерская финансовая отчетность играет ключевую роль в обеспечении прозрачности, ответственности и устойчивости экономической деятельности предприятия, способствуя общей экономической безопасности.

Для того чтобы качество бухгалтерской финансовой отчетности соответствовало установленным требованиям, необходимо учесть следующие аспекты, указанные в ПБУ 4/99 "Бухгалтерская отчетность организации":

– Достоверность и полнота: бухгалтерская отчетность должна быть составлена в соответствии с нормативными актами по бухгалтерскому учету, чтобы обеспечить точность и полноту представленной информации.

– Нейтральность: Отчетность должна быть объективной и не должна предпочитать интересы одних пользователей перед другими. Она должна отражать фактическое финансовое положение и результаты деятельности организации.

– Целостность: бухгалтерская отчетность должна включать информацию о деятельности всех филиалов, представительств и других подразделений организации. Таким образом, она должна быть полной и охватывать все существенные аспекты деятельности организации.

– Последовательность: отчетность должна быть составлена с соблюдением принятого порядка и формата, который организация применяет последовательно от одного отчетного периода к другому. Это обеспечивает сопоставимость и понимание изменений в финансовой ситуации организации со временем.

– Сопоставимость: для обеспечения анализа и сравнения данных, по каждому числовому показателю должны быть представлены сведения за минимум два года, а именно за текущий отчетный год и предыдущий отчетный год. Это позволяет оценивать динамику и изменения в финансовой отчетности организации.

Соблюдение указанных требований позволяет обеспечить высокое качество бухгалтерской финансовой отчетности, что важно для правильного принятия решений, анализа и оценки финансового положения и результатов деятельности организации.

Бухгалтерская финансовая отчетность имеет ключевое значение, так как содержащаяся в ней информация является основой для анализа финансово-хозяйственной деятельности предприятия. Пользователи проводят анализ и оценку деятельности предприятия за предыдущий период, сравнивают ее с прошлыми периодами, определяют степень достижения поставленных задач, выявляют факторы и причины отклонений, анализируют динамику изменения показателей и, в конечном итоге, делают выводы и разрабатывают специальные меры для улучшения деятельности предприятия. Бухгалтерская финансовая отчетность помогает выявить эти факторы, позволяя провести анализ и использовать внутренние резервы, имеющиеся в организации. Она является неотъемлемым инструментом для принятия информированных решений и оптимизации бизнес-процессов.

Роль бухгалтерской финансовой отчетности в обеспечении экономической безопасности предприятия включает следующие аспекты:

1. Оценка финансового состояния: Бухгалтерская отчетность позволяет анализировать финансовое положение предприятия, включая его активы, обязательства, капитал, доходы и расходы. Эта информация помогает определить финансовую устойчивость и платежеспособность предприятия, что является важным аспектом обеспечения его экономической безопасности.

2. Принятие управленческих решений: Бухгалтерская отчетность предоставляет руководству предприятия информацию о его финансовых результатах и финансовых потоках. На основе этой информации руководство может принимать обоснованные решения, связанные с финансовым планированием, инвестициями, кредитованием, управлением запасами и другими аспектами деятельности предприятия. Это помогает обеспечить эффективное использование ресурсов и достижение финансовых целей предприятия.

3. Соблюдение законодательства и нормативных требований: Бухгалтерская отчетность предоставляет информацию, необходимую для соблюдения законодательства и нормативных требований, таких как налоговое законодательство, финансовая отчетность, аудиторская отчетность и дру-

гие. Правильное составление и представление отчетности помогает предотвратить нарушения законодательства и снизить риски возможных юридических последствий.

4. Прозрачность и отчетность перед заинтересованными сторонами: Бухгалтерская отчетность является важным источником информации о финансовом положении и результативности предприятия. О наличие точной и надежной бухгалтерской отчетности обеспечивает прозрачность и отчетность перед заинтересованными сторонами, такими как акционеры, инвесторы, кредиторы, государственные органы и другие внешние пользователи. Эти стороны могут использовать отчетность для оценки финансового состояния и деловой активности предприятия, принятия решений о финансировании, инвестировании или заключении контрактов.

5. Предотвращение мошенничества и коррупции: Бухгалтерская отчетность служит инструментом контроля и предотвращения мошенничества и коррупции на предприятии. Четкое ведение учета и составление достоверной отчетности помогают выявить несоответствия, финансовые недобросовестные действия и несанкционированные операции, способствуя обеспечению честности и надежности финансовых данных.

В целом, бухгалтерская финансовая отчетность играет неотъемлемую роль в обеспечении экономической безопасности предприятия, предоставляя информацию для принятия управленческих решений, соблюдения законодательства, обеспечения прозрачности и предотвращения мошенничества. Это позволяет предприятию эффективно управлять своими финансами, минимизировать риски и обеспечивать долгосрочную устойчивость и развитие.

#### Список источников

1. Шлыков В.В. Комплексное обеспечение экономической безопасности предприятия. СПб.: Алетейя, 2016. - 144 с.
2. Козаченко А. В. Экономическая безопасность предприятия: сущность и механизм обеспечения: [монография] / А. В. Козаченко, В. П. Пономарьев, О. М. Ляшенко. — К. : Либра, 2018. — 280 с.
3. Черняк В.З. Управление предпринимательскими рисками в системе экономической безопасности. Теоретический аспект // ЮНИТИ-ДАНА, Закон и право, 2019. - 159 с.
4. Федеральный закон от 06.12.2011 № 402-ФЗ (ред. от 05.12.2022) "О бухгалтерском учете" (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2023) – URL: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_122855/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_122855/) (дата обращения 23.05.2023)

УДК 330

# ПРОТИВОДЕЙСТВИЕ КИБЕРПРЕСТУПНОСТИ КАК ФАКТОР ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ГОСУДАРСТВА

МИТЯШИН ИГОРЬ ВАЛЕРЬЕВИЧ

магистрант

ФГБОУ ВО «Государственный университет управления»

**Аннотация.** Целью научной статьи является проведение анализа практической роли механизмов противодействия киберпреступности при обеспечении национальной экономической безопасности государства. Рассмотрены причины формирования киберпреступности в современной практике России. Проанализировано влияние информационной безопасности на экономическую безопасность государства.

**Ключевые слова:** киберпреступность, киберпреступления, кибербезопасность, экономическая безопасность государства, информационная безопасность.

## COUNTERACTION OF CYBERCRIME AS A FACTOR OF ENSURING THE ECONOMIC SECURITY OF THE STATE

Mityashin Igor Valeryevich

**Annotation.** The purpose of the scientific article is to analyze the practical role of mechanisms for combating cybercrime in ensuring the national economic security of the state. The reasons for the formation of cybercrime in the modern practice of Russia are considered. The influence of information security on the economic security of the state is analyzed.

**Key words:** cybercrime, cybercrimes, cybersecurity, economic security of the state, information security.

Актуальность научного исследования на выбранную тематику обусловлена стремительным развитием цифровых и информационных технологий, которые приводят к распространению Интернета и увеличению в цифровой среде экономических и финансовых операций. Одним из главных объектов собственности, как физических, так и юридических лиц, выступает информация. В нынешнее время информационные ресурсы являются ключевыми в обеспечении реализации личных интересов и целей. Для государства информационная среда – это элемент национальной экономической системы, который обеспечивает решение многих задач.

Однако в периоде 2020-х гг. все актуальнее становятся факторы-угрозы, которые связаны с рисками использования, передачи и хранения информации. Здесь стоит изначально упомянуть о киберпреступности, как основной угрозе в отношении информационной безопасности. Последняя является составляющим элементом экономической безопасности. Если исследовать защиту информации на национальном уровне, то соответственно киберпреступность может повлиять и на изменение уровня экономической безопасности государства.

Одна из задач Правительства РФ – создание условий инновационной трансформации экономики,

которая будет положительным образом воздействовать на обеспечение экономического роста в условиях санкционных ограничений. Необходимо финансовое и административное стимулирование распространения и внедрения новейших технологий.

Цифровизация становится важным направлением развития национальной экономической системы России. Ее становление и распространение обусловлено трансформационными изменениями, которые приводят к увеличению значения и роли информационных ресурсов и компьютерных технологий.

Современные тенденции развития экономики цифрового типа связаны с угрозами и рисками от цифровой трансформации, как экономики, общественного сектора, так и деятельности предприятий. Необходимо обратить внимание, что информационные технологии могут выступить своеобразным «троянским конем», а также увеличения уровня угрозы материального ущерба. Обеспечение кибербезопасности коммерческих организаций, некоммерческих организаций и государства – одна из ключевых задач системы управления цифровой трансформацией, что повышает практическую значимость исследования в рамках выбранной тематики.

Под понятием кибербезопасность подразумевается состояние защищенности интересов от правомерных атак, которые проводятся в отношении компьютерных сетей, информационных технологий и цифровых платформ [5].

Анализируя структуру киберпреступлений в России необходимо обратиться к диаграмме на рис. 1.

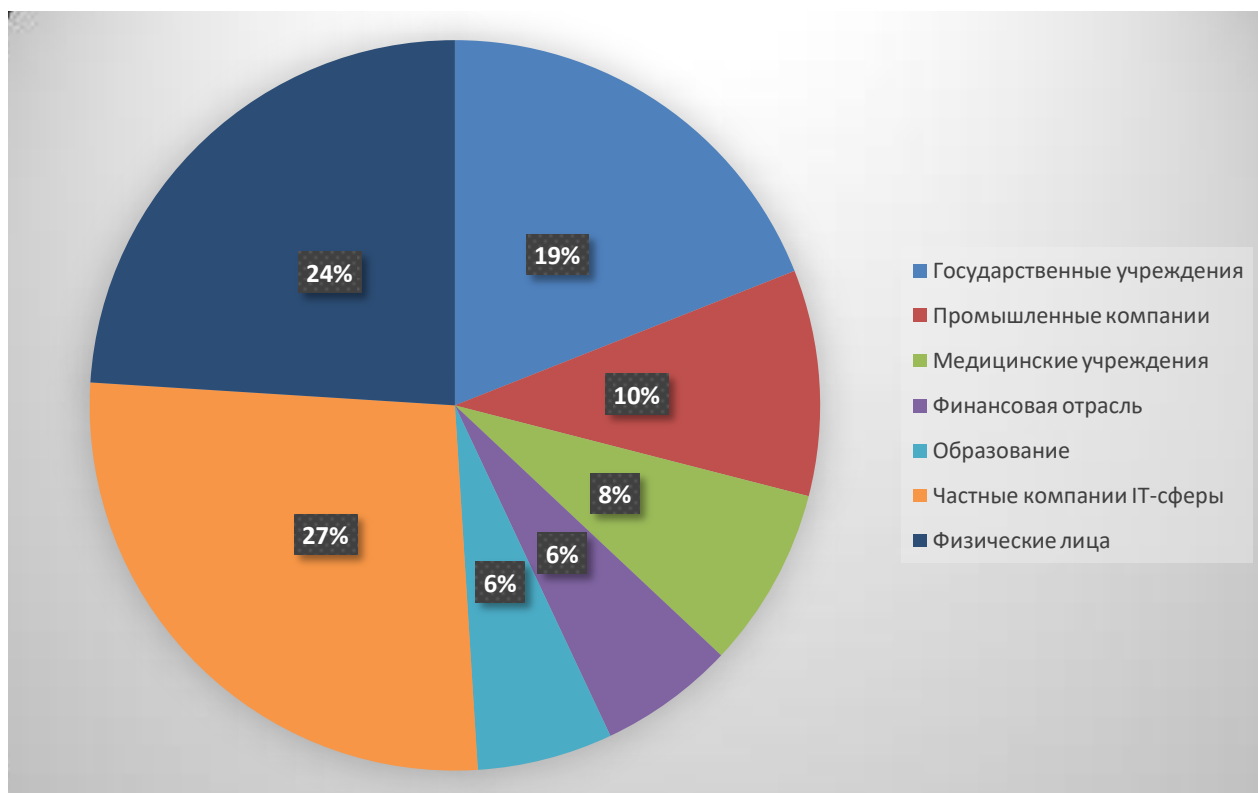


Рис. 1. Структура киберпреступлений по сферам [4]

Таким образом, наиболее часто киберпреступления происходят в отношении частных компаний IT-сферы (27%), что не удивительно, поскольку именно данные организации имеют тесную связь с коммерческой деятельностью, связанной с цифровыми технологиями и информационными ресурсами. На втором месте идут киберпреступления в отношении физических лиц, что связано, в основном, с хакерскими атаками на личные компьютерные сети пользователей, не пользующихся защитными программами и не владеющих цифровой гигиеной при использовании сети Интернет.

Безопасность и устойчивость процессов национальной экономической системы зависит от обеспечения экономической безопасности каждой личности. Ведь последние выступают активными субъек-

тами, формирующие спрос и предложение на рынках. На рис. 2 изображены основные виды киберпреступлений по отношению к личностям и их краткая характеристика.

Финансовые преступления	<ul style="list-style-type: none"> <li>мошенничество с кредитными картами, хищение денежных средств в момент совершения банковских операций</li> </ul>
Фишинг	<ul style="list-style-type: none"> <li>выведывание информации у доверчивых граждан для доступа к банковским счетам</li> </ul>
Фарминг	<ul style="list-style-type: none"> <li>процедура скрытного перенаправления жертвы на ложный IP-адрес</li> </ul>
Кибертерроризм	<ul style="list-style-type: none"> <li>совершение террористических актов в киберпространстве</li> </ul>
Удаленный взлом компьютеров	<ul style="list-style-type: none"> <li>злоумышленники имеют возможность читать и редактировать документы, имеют возможность внедрять собственные вредоносные программы</li> </ul>

Рис. 2. Основные виды киберпреступления и их характеристика

Более 19% всех киберпреступлений происходит в отношении государственных учреждений. Это основная угроза при влиянии киберпреступности на обеспечение экономической безопасности государства. Во владении и управлении государственных организаций находится по-настоящему ценная информация, которая может привести к колоссальным последствиям в случаях, когда она попадает в руки злоумышленников.

Актуальность организации системы обеспечения кибербезопасности в условиях цифровой экономики России существует не только для государственных учреждений, но и частных компаний. Однако предпринимательской деятельностью заняты и организации с участием государственного капитала. Для данных предприятий актуальным является следующий ряд экономических преступлений, связанных с материальным ущербом от неправомерных действий в информационном поле и Интернете, к которым необходимо принятие контрмер:

1. Промышленный шпионаж и недобросовестные методы конкуренции.
2. Незаконное использование объектов интеллектуальной собственности другими экономическими субъектами, включая их кражу.
3. Незаконное использование конфиденциальной информации и ее кража.
4. Взлом компьютерных программ и систем организации «черными хакерами».

По данным за 2020 г. численность хакерских атак с целью кражи информации и интеллектуаль-

ной собственности увеличилась на 51%. В основном, наблюдалось увеличение инцидентов связанных со взломом информационных систем предприятий. Особенно рост взломов наблюдался с октября по декабрь 2020 г. (прирост с 425 случаев до 600 случаев) [1].

С целью обеспечения кибербезопасности целесообразно использование различных методов и технологий. Перечислим основные из них [2]:

1. Биометрическая система – технологическая система, которая использует информацию о человеке для идентификации этого человека.
2. Увеличение разграничения доступа для отдельных категорий сотрудников организации к определенному виду информации.
3. Практическое применение программного обеспечения DLP-системы и SIEM-системы.
4. IPsec – совокупность протоколов для обеспечения информационной защиты данных, передаваемых по протоколу IP.

При этом можно выделить следующие угрозы, которые возникают при обеспечении кибербезопасности государственного управления в условиях цифровизации экономики России:

- цифровые технологии могут выступить своеобразным «троянским конем»;
- увеличение угрозы материального ущерба от неправомерных действий;
- отсутствие полноценного взаимодействия между компонентами электронного правительства.

С целью обеспечения кибербезопасности государственного управления в условиях цифровизации необходимо дальнейшее развитие института государственной гражданской службы, путем обеспечения согласованной работы органов власти по следующему важному направлению развития кадровой политики, как обеспечение цифровизации трудовой деятельности госслужащих и развитие их профессиональных компетенций [3].

Таким образом, в данный момент обеспечение кибербезопасности для организаций в условиях цифровизации экономики крайне важное решение, позволяющее увеличить эффективность хозяйственной деятельности при противодействии недобросовестных методов конкуренции со стороны конкурирующих предприятий. Практическая роль данного направления обусловлена увеличением значимости информации, компьютерных технологий и информационных ресурсов, которые позволяют выработать механизмы повышения эффективности экономической и хозяйственной деятельности.

Для государства противодействие киберпреступности – это механизм государственной политики, которые должен быть нацелен на борьбу с киберпреступлениями, как на уровне системы государственного и муниципального управления, так и на уровне личных данных граждан и информационной безопасности коммерческих организаций. Благодаря такому подходу к решению актуальных задач формируется фактор обеспечения экономической безопасности государства.

#### Список источников

1. Актуальные киберугрозы. URL: <https://www.ptsecurity.com/ru-ru/research/analytics/cybersecurity-threatscape-2020/> (дата обращения: 20.05.2023).
2. Бушуев А. Л., Деревцова И. В., Мальцева Ю. А., Терентьева В. Д. Роль информационной безопасности в условиях цифровой экономики // *Baikal Research Journal*. 2020. №1.
3. Оборин М.С. Формирование цифровых компетенций управления государственных служащих в условиях нового экономического формата // *Научный результат. Технологии бизнеса и сервиса*. 2021. №2.
4. Лобач Д.В., Смирнова Е. А. Состояние кибербезопасности в России на современном этапе цифровой трансформации общества и становление национальной системы противодействия киберугрозам // *Территория новых возможностей*. 2019. №4.
5. Лазарев М. А., Ласкин А.А. Кибербезопасность как ставка в цивилизационной игре в контексте цифровой экономики // *Вестник Московского университета МВД России*. 2020. № 1. С. 219–222.

# МАТЕМАТИЧЕСКИЕ И ИНФОРМАЦИОННЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ В ЭКОНОМИКЕ



УДК 330.4

# АЛГОРИТМ ПРОВЕДЕНИЯ R/S-АНАЛИЗА И ИНТЕРПРЕТАЦИЯ ЕГО РЕЗУЛЬТАТОВ

ЮСИФОВ САНАН ИЛЬГАР ОГЛЫ

аспирант

ФГБОУ ВО «Финансовый университет при Правительстве РФ»

**Аннотация:** Часто на практике изучаемые системы не являются нормально-распределенными или близкими к ней, т.е. события не являются независимыми и равновероятными. Для анализа таких систем Херстом был предложен метод Нормированного размаха (RS-анализ). Данный метод позволяет различить случайный и фрактальный временные ряды, а также делать выводы о наличии неперiodических циклов, долговременной памяти. В данной работе подробно описаны два алгоритма проведения R/S-анализа (метод модулей приращений и метод дисперсий приращений), а также приведена интерпретация возможных результатов.

**Ключевые слова:** временной ряд, показатель Херста, R/S-анализ, фрактал, фрактальная размерность.

## R/S ANALYSIS ALGORITHM AND INTERPRETATION OF ITS RESULTS

Iusifov Sanan Ilgar ogly

**Abstract:** Often in practice, the systems under study are not normally distributed or close to it, i.e. events are not independent and equally probable. To analyze such systems, Hurst proposed the Normalized Range Method (RS-analysis). This method allows you to distinguish between random and fractal time series, as well as draw conclusions about the presence of non-periodic cycles, long-term memory. In this paper, two algorithms for R/S analysis are described in detail (incremental modulus method and incremental dispersion method), and an interpretation of possible results is given.

**Key words:** time series, Hurst exponent, R/S analysis, fractal, fractal dimension.

При исследовании крупных комплексных систем обычно предполагают гипотезу о нормальности системы, чтобы далее мог быть применен стандартный статистический анализ. Однако зачастую на практике изучаемые системы не являются нормально-распределенными или близкими к ней, т.е. события не являются независимыми и равновероятными.

Так, суть гипотезы эффективного рынка (EMH – efficient market hypothesis) состоит в особенности поглощения рынком поступающей информации: предполагается, что любая существенная информация учитывается в полном объеме в текущих рыночных ценах, это означает, в свою очередь, что вся ценовая история инкапсулирована в текущих ценах. Естественно, такой подход подразумевает рациональность инвесторов, которые во всей своей массе способствуют тому, что рынок, как будто под влиянием «невидимой руки», приходит к установлению справедливой цены на торгуемые активы. Гипотеза эффективного рынка постулирует отсутствие памяти у рынка (допускается память на 1 шаг), другими словами, та цена, которая установится завтра, зависит только от сегодняшней цены.

Далее, предположение о том, что рыночные прибыли следуют нормальному распределению (как следствие ЦПТ), независимы, а их дисперсии конечны, стало почвой для появления множества статистических тестов и эконометрических моделей, существенную роль в которых играют стационарные процессы.

На протяжении столетия прогресс не стоял на месте, математическое и экономическое сообщество шаг за шагом приближалось к осознанию того, что линейная парадигма, быть может, справедливая для некоторых рынков и отдельных активов, категорически не способна объять все разнообразие процессов, имеющих место на финансовых рынках. Тому примером являются существующие закономерности, никаким образом не поддающиеся сколь угодно внятному объяснению с точки зрения гипотезы эффективного рынка. Так, современные исследования выявили следующие аномалии, свойственные финансовым рынкам: заметно более высокие доходности в первый месяц года (так называемый «эффект января»), совершение сделок по завышенным ценам в конце пятницы и начале понедельника («эффект выходного дня»).

Как следствие, к середине 20-го века сформировались мнения, предлагающие отдалиться от повсеместно используемого гауссовского распределения в пользу устойчивых распределений Парето. На сегодняшний день можно отметить существование повышенного интереса инвесторов к нестандартным подходам анализа движения цен биржевых активов, как, например, попытки использования теории хаоса или применения понятия фрактала.

Появление процессов с длинной памятью во многом обязано гидрологии. До 40-х годов 20 века традиционно полагалось, что притоки от дождей и оттоки реки были слабо зависимыми во времени, точнее следовали случайному блужданию, а потому имеющаяся история практически не представляла какой-либо ценности. Однако в 40-х годах исследованием колебаний уровня Нила занялся гидролог Херст, который добился существенных успехов в обнаружении закономерностей в объемах речных стоков. Глубокое изучение имеющейся статистики дало возможность Херсту поставить под сомнение «случайность» ряда естественных явлений. Если случайное блуждание характеризуется фрактальной размерностью 2, то Херст получал показатель  $1/0.7=1.43$ .

Результатом работы Херста стал показатель, популярный в настоящее время и активно используемый в финансовой математике, – показатель Херста. Показатель Херста способен определить, является ли временной ряд случайным (даже если случайный ряд не гауссовский) или в его структуре присутствуют закономерности, что позволяет признать его неслучайным.

Надо отметить, что заслуга Херста была не только в выведении новой статистики, но также и в применении так называемого R/S – анализа. R/S – нормированный размах, который изменяется по следующей формуле:

$$R/S = (aN)^H$$

где R/S – нормированный размах, а – константа, N – число наблюдений, H – показатель Херста.

Рассмотрим алгоритм нахождения статистики R/S.

Во-первых, уточним обозначения. Рассматривается временной ряд исходных цен  $P_i$  длины M. Число логарифмических доходностей, вычисляемых по формуле  $r_i = \ln\left(\frac{P_{i+1}}{P_i}\right)$ , будем обозначать  $N = M - 1$ .

I. Ряд цен преобразуется в ряд логарифмических доходностей по формуле выше.

II. Весь период N делится на A подпериодов с n числом данных в каждом подпериоде, т.е.  $N = An$ . Каждый подпериод обозначим  $I_a$ ,  $a = 1, \dots, A$ . Тогда доходность  $r_{k,a}$  будет наблюдением k – оного номера в подпериоде  $I_a$ ,  $k = 1, \dots, n$

III. Для каждого подпериода  $I_a$  определяется среднее:

$$e_a = \frac{1}{n} \sum_{k=1}^n r_{k,a}$$

IV. Для каждого подпериода  $I_a$  составляется временной ряд накопленных отклонений от среднего значения, обозначим элементы этого ряда  $X_{k,a}$ ,

$$X_{k,a} = \sum_{i=1}^k (r_{i,a} - e_a) = (r_{1,a} - e_a) + \dots + (r_{k,a} - e_a)$$

V. Диапазон определяется как разность максимального и минимального накопленного отклонения в подпериоде, т.е.

$$R_a = \max X_{k,a} - \min X_{k,a}$$

VI. Полученные в количестве  $A$  штук размахи  $R_a$  нормируются путем деления их на стандартное отклонение соответствующего подпериода, т.е.

$$S_a = \left( \frac{1}{n} \sum_{k=1}^n (r_{k,a} - e_a)^2 \right)^{0.5}$$

VII. Откуда нормированный размах для подпериода  $I_a$  находится как:

$$R/S_a = R_a/S_a$$

VIII. Нормированный размах всего ряда с учетом выделения  $A$  подгрупп ищется как среднее среди нормированных размахов подпериодов:

$$R/S_n = \frac{1}{A} \sum_{a=1}^A R/S_a$$

IX. Шаги II–VIII повторяются для нового разбиения временного ряда логарифмических доходностей.

В итоге формируется новый ряд нормированных размахов  $R/S_n$ . Поскольку  $\ln(R/S_n) = a_0 + N * \ln(n)$ , то строится линейная регрессия относительно ряда нормированных размахов и логарифмов временного диапазона  $n$ .

Необходимо также определить ожидаемое значение величин  $R/S_n$  относительно предположения о случайном блуждании. Энис и Ллойд вывели следующую формулу для небольших  $n$  [1, с. 223]:

$$E(R/S_n) = \frac{\Gamma\{0.5(n-1)\}}{\sqrt{\pi}\Gamma\{0.5n\}} \sum_{r=1}^{n-1} \sqrt{\frac{n-r}{r}}$$

Для больших  $n$  значения гамма-функции становятся слишком большими для памяти компьютеров, поэтому, используя функцию Стерлинга уравнение можно свести к следующему виду:

$$E(R/S_n) = \frac{1}{\sqrt{0.5n\pi}} \sum_{r=1}^{n-1} \sqrt{\frac{n-r}{r}}$$

Однако эта формула применима только для  $n > 300$ . Э.Петерс вывел поправку к формуле Эниса и Ллойда, откуда окончательно:

$$E(R/S_n) = \frac{n-0.5}{n} \frac{1}{\sqrt{0.5n\pi}} \sum_{r=1}^{n-1} \sqrt{\frac{n-r}{r}}$$

Кроме того, в своих исследованиях Херст применял так называемую  $V$  – статистику, она оказывается полезной при анализе циклов, определении их длины. Рассчитывается она следующим образом:

$$V_n = \frac{R/S_n}{\sqrt{n}}$$

Нетрудно видеть, что график  $V$  против  $\ln(n)$  будет плоским, если процесс независимый, персистентный процесс обнаружит себя возрастающим графиком  $V$  – статистики, антиперсистентный ряд – убывающим.

$R/S$ -анализ не единственный способ получения оценки показателя Херста. Имеют место также метод модулей приращений, метод дисперсии приращений и метод, основанный на скорости возрастания логарифмических доходностей в зависимости от длины временного интервала.

Метод модулей приращений:

1. Допустим, что вновь имеем ряд логарифмических доходностей длины  $N$  вида  $Y_t$ . От исходного ряда переходят к ряду приращений  $X_1 = Y_1, X_2 = Y_2 - Y_1, \dots, X_N = Y_N - Y_{N-1}$ .

2. Далее вычисляется среднее приращение:  $\bar{X}_N = \frac{1}{n} \sum_{i=1}^N X_i$ .

3. Положим  $m = m_0$ . Для  $k = 0, 1, \dots, [\frac{N}{m}]$  получим числа:

$$X^{(m)}(k) = \frac{1}{m} \sum_{i=(k-1)m+1}^{km} X_i.$$

4. Для данного значения  $m$  получаем значение статистики  $AM^{(m)} = \frac{1}{N/m} \sum_{k=1}^{[\frac{N}{m}]} |X^{(m)} - \bar{X}_N|$ .

5. Для всех  $m = (m_0 + 1), \dots, N$  шаги 3-4 повторяются.

6. Строится график зависимости  $AM^{(m)}$  от  $m$  в логарифмическом масштабе и вычисляется тангенс угла наклона его прямого участка. Показатель Херста равен  $H = \text{tg}(\alpha) + 1$ .

Метод дисперсии приращений:

1. Допустим, что вновь имеем ряд логарифмических доходностей длины  $N$  вида  $Y_t$ . От исходного ряда переходят к ряду приращений  $X_1 = Y_1, X_2 = Y_2 - Y_1, \dots, X_N = Y_N - Y_{N-1}$ .

2. Далее вычисляется среднее приращение:  $\bar{X}_N = \frac{1}{n} \sum_{i=1}^N X_i$ .

3. Положим  $m = m_0$ . Для  $k = 0, 1, \dots, [\frac{N}{m}]$  получим числа:

$$X^{(m)}(k) = \frac{1}{m} \sum_{i=(k-1)m+1}^{km} X_i.$$

4. Для данного значения  $m$  получаем значение статистики  $\widehat{DX}^{(m)} = \frac{1}{N/m} \sum_{k=1}^{[\frac{N}{m}]} [X^{(m)} - \bar{X}_N]^2$ .

5. Для всех  $m = (m_0 + 1), \dots, N$  шаги 3-4 повторяются.

6. Строится график зависимости  $\widehat{DX}^{(m)}$  от  $m$  в логарифмическом масштабе и вычисляется тангенс угла наклона его прямого участка.

Показатель Херста равен  $H = \frac{\text{tg}(\alpha)+2}{2}$ .

Метод, основанный на скорости возрастания логарифмических доходностей в зависимости от длины временного интервала:

Предполагается, что дисперсия логарифмических доходностей финансового актива возрастает пропорционально длине временного интервала, возведенной в степень  $2H$ , то есть  $\sigma_\Delta^2 = \Delta^{2H} \sigma^2$ , где  $\sigma^2$  — дисперсия, полученная по 1-дневным значениям ряда логарифмических доходностей  $Y_t$ ,  $\sigma_\Delta^2$  — дисперсия, полученная по  $\Delta$ -дневным значениям ряда логарифмических доходностей  $Y_t$ . Оценка показателя Херста получается построением линейной регрессии  $\ln \sigma_\Delta^2$  относительно  $\ln \sigma^2$ .

$$\ln \sigma_\Delta^2 = a_0 + H \ln \sigma^2$$

Показатель Херста дает исследователю представление о природе изучаемого временного ряда. В зависимости от значения  $H$  можно выделить три типа процессов.

Временные ряды, для которых  $H = 0.5$ . Эти процессы являются случайным блужданием (броуновским движением). Они характеризуются короткой памятью — формально, каждое следующее значение ряда зависит только от предыдущего значения.

Временные ряды, для которых  $0.5 < H < 1$ . Эти ряды называются персистентными. Их память иногда называют «положительной». Эти процессы отличаются эффектами долговременной памяти. Персистентная система проходит большее расстояние, чем случайная система. С экономической точки зрения это означает склонность исследуемой системы следовать трендам, в роли которых могут выступать, например, экономические циклы. У персистентных рядов существует сильная зависимость от начальных условий, причем долговременная память не зависит от масштаба времени.

Персистентная система следует так называемому процессу черного шума. Данный процесс имеет ряд основных свойств.

1. Дисперсия приращений процесса растет быстрее, чем дисперсия приращений броуновского движения, которая увеличивается пропорционально  $T$ .

2. Существует положительная корреляция приращений.

3. Имеет место эффект долговременной памяти и, как следствие, склонность следовать трендам и циклам («эффект Иосифа»).

4. Черный шум склонен к «катастрофам», то есть резким прерывистым скачкам и обрушениям («эффект Ноя»); в результате функция плотности распределения такого процесса в сравнении с нормальным распределением имеет более острый и высокий пик и более тяжелые хвосты; фактически частота более крупных событий возрастает.

Временные ряды, для которых  $0 < H < 0.5$ . Эти ряды называют антиперсистентными (эргодическими), а их память иногда называют «отрицательной». Антиперсистентная система проходит меньшее расстояние, чем случайная система, меняясь чаще. Если бы такая система имела устойчивое среднее, то ее реализации представляли собой процесс, возвратный к среднему. Если предыдущее изменение было положительным, то следующее, скорее всего, будет отрицательным.

Основные свойства данного процесса опишем далее.

1. Дисперсия приращений процесса растет медленнее, чем дисперсия приращений броуновского движения, которая увеличивается пропорционально  $T$ .

2. Существует отрицательная корреляция приращений.

3. Имеет место эффект долговременной памяти, что приводит к более сильной «изрезанности» траектории системы, следующей процессу розового шума, по сравнению с броуновским движением.

Показатель Херста и фрактальная размерность соотносятся в соответствии со следующим выражением:

$$d_F = 2 - H$$

Таким образом, можно использовать метод Нормированного размаха для классификации различных финансовых систем (в т.ч. динамику цен финансовых инструментов) как персистентных или антиперсистентных. Это позволит повысить точность прогнозирования будущих изменений ряда на основе информации о наличии или отсутствии долговременной памяти.

#### Список источников

1. Балханов В.К. Основы фрактальной геометрии и фрактального исчисления. – Издательство БГУ, 2013.
2. Мандельброт Б. Фрактальная геометрия природы. – М.: Изд-во Института компьютерных исследований, 2002. 656 с.
3. Э. Петерс, Фрактальный анализ финансовых рядов. Интернет-трейдинг, Москва, 2004.

# АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ЭКОНОМИКИ

УДК 338

# ТЕХНИКО-ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ БУРЕНИЯ НЕФТЕГАЗОВЫХ СКВАЖИН В УСЛОВИЯХ ВЕЧНОЙ МЕРЗЛОТЫ

**МОЛЧАНОВА АНАСТАСИЯ РОМАНОВНА**

студент

Санкт-Петербургский горный университет

**Научный руководитель: Стройков Геннадий Алексеевич**

к.э.н., доцент

Санкт-Петербургский горный университет

**Аннотация:** в данном исследовании анализируются различные методы технико-экономической оценки нефтегазовых проектов, включая те, которые реализованы в условиях вечной мерзлоты. Осуществляется оценка преимуществ и недостатков изученных методов, а также их применимости к указанным условиям. Результаты исследования позволяют определить наиболее подходящую методику и разработать план проведения технико-экономической оценки проекта. Также формируется траектория для дальнейшего исследования, которая может включать дополнительные шаги и направления работы.

**Ключевые слова:** Технико-экономическая оценка, технико-экономическая эффективность, нефтегазовый проект, вечная мерзлота, Арктика.

## TECHNICAL AND ECONOMIC EFFICIENCY OF DRILLING OIL AND GAS WELLS IN PERMAFROST CONDITIONS

**Molchanova Anastasia Romanovna***Scientific adviser: Stroykov Gennady Alekseevich*

**Abstract:** This study analyzes various methods for the technical and economic evaluation of oil and gas projects, including those implemented in permafrost conditions. An assessment is made of the advantages and disadvantages of the studied methods, as well as their applicability to the specified conditions. The results of the study allow us to determine the most appropriate methodology and develop a plan for conducting a feasibility study of the project. A trajectory for further exploration is also being formed, which may include additional steps and areas of work.

**Key words:** Feasibility study, technical and economic efficiency, oil and gas project, permafrost, Arctic.

Классическая методика определения технико-экономической эффективности нефтегазового проекта включает следующие основные шаги [1]:

1. Составление бизнес-плана. Разрабатывается бизнес-план, который включает описание проекта, его цели, ожидаемые результаты, риски и возможности.

2. Оценка инвестиционных затрат. Определяются все необходимые инвестиционные затраты, включая стоимость оборудования, строительство и монтаж, закупка материалов, затраты на исследования и разработки, а также учёт затрат на землю, лицензии и другие издержки.

3. Прогнозирование доходов. Определяются ожидаемые доходы от проекта, которые могут включать продажу нефти и газа, сопутствующих продуктов, а также потенциальные дополнительные доходы, такие как прибыль от сжиженного природного газа (СПГ) или услуг по транспортировке и переработке.

4. Определение операционных расходов. Оцениваются все операционные расходы, включая эксплуатационные затраты, транспортные расходы, налоги и сборы, страхование, а также затраты на обслуживание и ремонт оборудования.

5. Применение методов дисконтирования. Для оценки финансовой эффективности проекта используются методы дисконтирования, такие как чистая приведенная стоимость (NPV), внутренняя норма доходности (IRR) и индекс доходности (PI). Эти методы позволяют учесть временную стоимость денег и оценить привлекательность проекта.

6. Анализ чувствительности и рисков. Проводится анализ чувствительности, чтобы определить влияние изменений ключевых параметров проекта на его финансовую эффективность. Также проводится анализ рисков, оцениваются возможные негативные сценарии и разрабатываются стратегии управления рисками.

7. Принятие решения. На основе проведенной технико-экономической оценки и анализа результатов принимается решение о финансовой целесообразности и дальнейшем развитии нефть

8. Сравнение с альтернативными проектами. Важным шагом является сравнение рассматриваемого нефтегазового проекта с альтернативными вариантами или существующими проектами. Это позволяет определить наилучшую альтернативу с точки зрения технико-экономической эффективности.

9. Оценка социально-экономических показателей. Кроме финансовых показателей, также проводится оценка социально-экономических аспектов проекта, включая влияние на занятость, экономику региона, окружающую среду и общество в целом.

10. Формирование окончательного отчета. На основе проведенной технико-экономической оценки составляется окончательный отчет, который содержит все расчеты, анализы и выводы, сделанные в ходе исследования. Отчет является основой для принятия решения о реализации или отказе от проекта.

Классическая методика проведения технико-экономической оценки нефтегазового проекта предусматривает систематический и всесторонний подход к оценке его финансовой эффективности. Она позволяет учесть все основные аспекты проекта и принять обоснованное решение на основе анализа финансовых показателей, чувствительности к изменениям и рисков.

Несмотря на свою широкую практическую применимость, классическая методика определения технико-экономической эффективности нефтегазового проекта также имеет некоторые недостатки, которые могут быть более значимыми в условиях месторождений, расположенных в зоне вечной мерзлоты. Некоторые из них включают:

1. Ограничения в учете особенностей вечной мерзлоты. Классическая методика может не полностью учитывать уникальные геологические и климатические условия, связанные с вечной мерзлотой. Это может привести к недостаточной оценке рисков и затрат, связанных с бурением и эксплуатацией месторождений в таких условиях.

2. Неполный учет технологических аспектов. Классическая методика часто ориентирована на финансовые показатели и может ограничиваться поверхностным рассмотрением технических аспектов проекта. В условиях вечной мерзлоты, где требуются специальные технологии и инженерные решения, такой подход может быть недостаточным для полного понимания потенциальных технических проблем и рисков.

3. Отсутствие учета экологических факторов. Классическая методика не всегда учитывает полный экологический аспект проекта, включая влияние на окружающую среду и биоразнообразие. В случае проектов в условиях вечной мерзлоты, где уязвимость экосистемы высока, это может быть особенно важным.



4. Ограниченный учет социально-экономических факторов. Классическая методика часто сосредоточена на финансовых показателях и может недостаточно учитывать социальные и экономические последствия проекта для местного населения, трудовой силы и общества в целом.

В свете этих недостатков важно рассмотреть использование дополнительных или модифицированных методик, специально разработанных для анализа нефтегазовых проектов в условиях вечной мерзлоты.

В статье "Economic evaluation of projects..." авторы описывают свой трехэтапный подход к экономической оценке нефтегазовых проектов [2]. На первом этапе проводится обоснование номинальных значений притока и оттока денежных средств для каждого года прогнозируемого периода. На втором этапе применяется бинарное дисконтирование, что означает использование отдельных ставок дисконтирования для притока и оттока, включая как безрисковые, так и рискованные ставки. На третьем этапе выполняется расчет чистой приведенной стоимости путем комбинирования бинарного и обратного дисконтирования.

Данный подход может быть ценным при оценке проектов, которые имеют длительный срок реализации и подвержены нестабильности цен на сырьевые товары. Кроме того, возможно дальнейшее развитие методологии путем учета новых факторов и выявления рисков с целью устранения определенных рисков.

В статье "Russian Arctic offshore oil and gas projects..." была разработана методология под названием TESCIMP, которая включает в себя анализ следующих аспектов [3]: политические факторы; макроэкономические факторы; климатические и геологические факторы; инфраструктурные факторы; технологические факторы; аспекты экологической безопасности.

При применении данной методологии предлагается разработать список контрольных вопросов для оценки перспектив арктического нефтегазового шельфа, основанный на важных показателях TESCIMP.

Таким образом, успешное проведение технико-экономической оценки проекта бурения в условиях вечной мерзлоты требует комплексного подхода, учета рисков и разработки специализированной методики оценки.

#### Список источников

1. Крайнова Э.А., Лоповок Г.Б. Технико-экономическое проектирование в нефтяной и газовой промышленности. Учебник. - М.: Издательский центр РГУ нефти и газа имени И.М. Губкина, 2012. - 264 с.
2. Marin E. A. et al. Economic evaluation of projects for development of raw hydrocarbons fields in the conditions of the northern production areas using binary and reverting discounting. Sever i rynek: Formirovanie ekonomicheskogo porjadka //North Mark. Form. Econ. Order. – 2022. – Т. 3. – С. 144-157. <http://dx.doi.org/10.37614/2220-802X.3.2022.77.010>
3. Ilinova A. A., Chanysheva A. F., Solovyova V. M. Arctic oil and gas offshore projects: How to forecast their future //IOP Conference Series: Earth and Environmental Science. – IOP Publishing, 2020. – Т. 539. – №. 1. – С. 012153.

УДК 316

# ПРЕОДОЛЕНИЕ ПРЕГРАД: ПОДДЕРЖКА МОЛОДЫХ ИНВАЛИДОВ В ТРУДОУСТРОЙСТВЕ

ПОПОВА ЕКАТЕРИНА АНТОНОВНА

студентка

ФГБОУ ВО «Российский Государственный Социальный Университет»

**Аннотация:** анализируются барьеры на пути трудоустройства молодых инвалидов, рассмотрены методы поддержки, которые помогают их преодолеть. Проанализированы подходы и практики государственной и негосударственной поддержки трудоустройства молодых инвалидов в России, рассмотрены конкретные программы.

**Ключевые слова:** молодые инвалиды, инвалидность, трудоустройство, поддержка в трудоустройстве, государственные программы.

## OVERCOMING BARRIERS: SUPPORT FOR YOUNG DISABLED PEOPLE IN EMPLOYMENT

Popova Ekaterina Antonovna

**Abstract:** The barriers to the employment of young disabled people are analyzed, the methods of support that help to overcome them are considered. The approaches and practices of state and non-state support for the employment of young people with disabilities in Russia are considered, specific programs are considered.

**Key words:** young people with disabilities, disability, employment, employment support, government programs.

В нашем мире все еще существуют значительные преграды, с которыми сталкиваются молодые люди с инвалидностью при поиске работы и интеграции в рабочую среду. По данным опросов люди с инвалидностью не чувствуют себя востребованными на рынке труда. Причины сложностей с поиском работы у инвалидов разные: Опрос инвалидов-выпускников образовательных организаций среднего профессионального и высшего образования выявил главной проблемой сложности с совмещением работы и учебы и то, что инвалидов на работу не берут. Сказывается отсутствие работы рядом с домом, проблемы со здоровьем, отсутствие работы по специальности. Однако существуют методы, которые помогают преодолеть такие препятствия и обеспечивают поддержку и адаптацию в рабочей среде для молодых инвалидов. В данной статье рассмотрим различные подходы и практики, которые помогают молодым людям с инвалидностью трудоустроиться и реализовать свой потенциал.

Государственная поддержка в сфере трудоустройства инвалидов играет важную роль и может быть эффективным механизмом для обеспечения равных возможностей трудоустройства. Государственные программы предусматривают различные льготы и стимулы для работодателей, которые нанимают инвалидов, предоставляют возможности для профессионального обучения и реабилитации инвалидов. Государственная поддержка может включать финансовую помощь для адаптации рабочих мест с учетом особых потребностей инвалидов, предоставлять информацию о доступных вакансиях, требованиях и условиях трудоустройства для инвалидов, включать юридическую защиту и защиту прав инвалидов в сфере трудоустройства. В России государственная поддержка в сфере трудоустройства инвалидов является важным аспектом социальной политики. Существуют различные программы и механизмы, направленные на обеспечение равных возможностей для инвалидов на рынке труда. В соответствии с Федеральным законом "О социальной защите инвалидов в Российской Федерации" работо-

датели с численностью свыше 35 человек обязаны иметь определенное количество инвалидов в штате в соответствии с установленными квотами. Квоты определяются на уровне региона и отрасли и должны составлять не менее 2% от общего числа работников. В рамках программы "Доступная среда" проводится комплекс мероприятий, направленных на создание условий для интеграции инвалидов на рынке труда. Государственные учреждения, такие как центры занятости населения и профессиональные образовательные учреждения, предоставляют инвалидам возможности для профессионального обучения и повышения квалификации. Целью таких программ является развитие навыков и способностей инвалидов, чтобы они могли успешно трудоустроиться. Инвалидам также предоставляется государственная поддержка для адаптации рабочих мест с учетом их особых потребностей. Это может включать финансовую помощь для приобретения специального оборудования, технических модификаций рабочего места, а также организацию индивидуальной адаптации. Государственные учреждения, такие как Министерство труда и социальной защиты Российской Федерации, Центры занятости населения и Многофункциональные центры предоставляют информационную поддержку и консультации инвалидам. Они помогают инвалидам получить доступ к информации о вакансиях, профессиональном обучении, правах и льготах, связанных с трудоустройством. Консультанты могут помочь в составлении резюме, подготовке к собеседованию и разъяснении правовых аспектов трудоустройства инвалидов. Российское законодательство обеспечивает юридическую защиту прав инвалидов в сфере трудоустройства. Законы запрещают дискриминацию на основе инвалидности при найме и предоставляют право на равные возможности трудоустройства.

В разных регионах России существуют специальные программы и инициативы, разработанные для поддержки трудоустройства молодых инвалидов. Например, это может включать создание рабочих мест с адаптированной средой, организацию профессионального обучения и поддержку самозанятости. Программа "Инклюзивная среда" в Москве: Московская программа ориентирована на создание доступной и инклюзивной среды для молодых инвалидов. В рамках этой программы предусмотрены меры по адаптации рабочих мест, организации специального профессионального обучения и поддержке при трудоустройстве. Программа "Социальный контракт" в различных регионах: Эта программа предлагает меры поддержки для различных групп населения, включая молодых инвалидов. В рамках программы могут предоставляться льготы и финансовая поддержка для самозанятых молодых инвалидов, а также создаваться условия для их трудоустройства.

В России существует большое количество негосударственных организаций, которые эффективно помогают инвалидам с трудоустройством. Негосударственные организации помощи инвалидам имеют свою значимость и дополняют деятельность государства в области поддержки инвалидов. Негосударственные организации могут обладать дополнительными финансовыми и материальными ресурсами, которые позволяют им оказывать помощь и поддержку инвалидам, дополняя усилия государства. Они могут привлекать спонсоров, пожертвования и волонтеров, чтобы предоставить дополнительные услуги и ресурсы инвалидам, оперативно реагировать на изменяющиеся потребности инвалидов и разрабатывать инновационные программы и услуги. Они обладают большей гибкостью в организации своей деятельности и могут быстро внедрять новые подходы и практики, которые лучше соответствуют конкретным потребностям инвалидов. Они могут предоставлять более глубокое и специализированное сопровождение, обучение и ресурсы в определенных областях, которые может быть сложно охватить государственными программами. Негосударственные организации часто создают коммуникативные и солидарные сообщества, где инвалиды могут получить поддержку от людей, сталкивающихся с похожими проблемами. Они предоставляют площадки для обмена опытом, социализации и взаимоподдержки, что имеет большое значение для физического и психологического благополучия инвалидов. В России действует большое количество таких организаций. Крупнейшая негосударственная организация, которая работает на защиту прав и интересов инвалидов в России это Всероссийское общество инвалидов. Оно также предоставляет помощь в трудоустройстве, включая консультации, информационную поддержку, подбор вакансий и обучение.

Таким образом, методы государственной и негосударственной поддержки молодых инвалидов на пути трудоустройства предоставляют большое количество услуг и мер. Благодаря симбиозу этих практик возможно повышение внимания к данной проблеме и ее решение.

#### Список источников

1. Золотарева, О. А. Статистический анализ причин безработицы инвалидов-выпускников образовательных организаций высшего и среднего профессионального образования / О. А. Золотарева // Плехановский научный бюллетень. – 2019. – № 2(16). – С. 72-86. URL: [https://www.elibrary.ru/download/elibrary\\_46342949\\_48646829.pdf](https://www.elibrary.ru/download/elibrary_46342949_48646829.pdf)
2. Федеральный закон от 24.11.1995 N 181-ФЗ (ред. от 28.12.2022) "О социальной защите инвалидов в Российской Федерации": [Электронный ресурс] // СПС КонсультантПлюс. URL: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_8559/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_8559/)
3. Чуксина В.В., Комиссаров Н.Н. Дискриминация по признаку инвалидности в трудовых отношениях: // Известия БГУ. 2015. №1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/diskriminatsiya-po-priznaku-invalidnosti-v-trudovyh-otnosheniyah->
4. "Конституция Российской Федерации". Собрание законодательства РФ»: [Электронный ресурс]// СПС «КонсультантПлюс». URL: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_28399/5e37b9644c66582efdaf762a109a281bf999c28d/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/5e37b9644c66582efdaf762a109a281bf999c28d/)

© Е.А, Попова, 2023

УДК 336

# ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТИВНОСТИ ИСТОЧНИКОВ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА И ОСВЕРШЕНСТВОВАНИЕ БЮДЖЕТНЫХ ОТНОШЕНИЙ В РФ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

**ГОРБУШИНА ДАРЬЯ СЕРГЕЕВНА**

студент

ФГБОУ «Владимирский Государственный Университет»

**Научный руководитель: Абрамова Светлана Юрьевна**

к.э.н., доцент

ФГБОУ «Владимирский Государственный Университет»

**Аннотация:** в современных реалиях, когда отечественная экономика сталкивается с негативным воздействием внешних и внутренних факторов, роль бюджетной системы и в первую очередь бюджет РФ приобретают особую важность. Необходимо осуществлять совершенствование бюджетной системы, реализовывать ее прозрачность, эффективность и социальную ориентацию.

**Ключевые слова:** бюджетная система РФ, федеральный бюджет, бюджет, экономический рост, бюджетная политика.

## ASSESSMENT OF THE EFFECTIVENESS OF SOURCES OF ECONOMIC GROWTH AND IMPROVEMENT OF BUDGETARY RELATIONS IN THE RUSSIAN FEDERATION AT THE PRESENT STAGE

**Gorbushina Darya Sergeevna***Scientific adviser: Abramova Svetlana Yuryevna*

**Abstract:** In modern realities, when the domestic economy is faced with the negative impact of external and internal factors, the role of the budget system and, first of all, the budget of the Russian Federation are of particular importance. It is necessary to improve the budget system, implement its transparency, efficiency and social orientation.

**Key words:** budget system of the Russian Federation, federal budget, budget, economic growth, budget policy.

Актуальность темы роли бюджета государства в бюджетной системе РФ обусловлена необходимостью оптимизации государственных расходов, контроля за исполнением бюджета и обеспечения социальной защиты населения.

Бюджетный кодекс РФ в статье 6 описал эту теорию: «Бюджетная система представляет собой основанную на экономических отношениях и государственном устройстве РФ, регулируемую законодательством РФ категорию, которую составляют федеральный бюджет, бюджеты субъектов РФ, местные бюджеты и бюджеты государственных внебюджетных фондов» [2, С.194-196].

Бюджет государства играет важную роль в национальной экономике, поскольку он является ос-

новным инструментом государственного регулирования экономических процессов и распределения ресурсов в обществе.

Бюджет государства обеспечивает контроль за государственными финансами и поддерживает государственную финансовую дисциплину [3, С.99-102].

Бюджет государства играет ключевую роль в экономическом развитии страны и должен быть разработан и реализован с учетом национальных интересов и потребностей общества.

В соответствии с основным экономическим документом страны в РФ существует нацеленность на решение ключевых задач: минимизация инфляции и ускорение темпов экономического роста. Данный факт является противоречивым и в условиях неблагоприятных для развития отечественной экономики бюджетная концепция прежде ориентирована на ограничительную политику, связанную с сокращением социально-значимых и инвестиционных расходов федерального бюджета.

Возникает необходимость увеличения объемов финансирования реального и социального секторов экономики отечественной экономики под воздействием внешних и внутренних угроз. В связи с этим Правительство РФ занимается корректировкой плановых показателей бюджетной политики в период с 2020 года и на будущие периоды при планировании закладывает более высокие темпы роста расходов и величину отношения данных расходов к ВВП.

В период с 2018 по 2022 года наблюдается снижение объема расходов федерального бюджета в % к ВВП за 2018-2020 года на 1,8 % (в 2018 – 17%, а в 2020 15,2%), снижение расходов федерального бюджета в % к ВВП за 2019-2021 года на 0,1% (в 2019- 17%, в 2021 – 16,9%), снижение объема расходов федерального бюджета к % ВВП на 0,4% (в 2020 – 17,3%, в 2022 – 16,9%).

В таблице 1 представлены данные развития РФ в период с 2020 по 2022 года.

Таблица 1

## Изменение макроэкономических показателей (2020-2022). [1]

Показатель	2020	2021	2022
Цена на нефть, долл. за баррель	55,62	69,1	80,1
ИПЦ, %	100,4	106,7	116,5
ВВП номинальный, млрд. руб.	106607	131015	140719
ИПП, % г/г	97,4	105,3	95,8
Среднемесячная з/п раб-в организаций, руб.	51083	56545	63378
Уровень безработицы, % к рабоч. силе	5,9	4,8	6,7
Курс доллара, руб. за долл.	61,78	73,6	76,7
Инвестиции в основной капитал, %	5,3	7,7	-2,0
Оборот розничной торговли, %	4,9	7,8	-6,1
Экспорт товаров, млрд. долл. США	572,4	493,5	568,4
Импорт товаров, млрд. долл. США	130,43	304,0	276,2

В период с 2020 по 2022 года отмечается рост цены на нефть на 24,48 долл. за баррель (на 44%), увеличение индекса потребительских цен на 16,1%; рост номинального ВВП на 34112 млрд. руб. (на 32%), снижение индекса промышленного производства на 1,6%; увеличение среднемесячной заработной платы работников организаций на 12295 руб. (на 24%), рост уровня безработицы по отношению к рабочей силе на 0,8%; увеличение курса доллара на 14,92 руб. за долл. (на 24%), снижение инвестиций в основной капитал на 7,3%, уменьшение оборота розничной торговли на 11%.

Экономический рост и увеличение доходной базы федерального бюджета РФ зависят от таких факторов как:

1. Качество инфраструктуры – развитая транспортная, энергетическая, связанная и социальная инфраструктура;
2. Эффективность управления – успешно функционирующие институты и правовая система;
3. Инновации и исследования – новые технологии и совершенствование производственных процессов;

4. Стабильность макроэкономических показателей – низкий уровень инфляции, умеренный уровень государственного долга, стабильный курс валюты, высокий уровень доверия в экономике;

5. Развитие человеческого капитала – образование, здоровье, профессиональные навыки населения;

В 2021-2022 годах наблюдается увеличение доходов федерального бюджета, близкого к уровню 4% инфляции.

Данная динамика прироста не соответствует прогнозам социально-экономического развития, так как в 2020 году ускоряется рост ВВП до 1,7% по сравнению с 2019 годом (1,3%), в 2020 году прогнозируется рост доходов федерального бюджета.

Таблица 2

**Доходы и расходы федерального бюджета в 2020-2022 гг. [1]**

Показатель	2020 г.	2021 г.	2022 г.
Доходы, млрд.руб.	20379,4	21246,5	22058,3
Темп роста, %	101,0	104,3	103,8
% ВВП	18,1	17,7	17,2
Расходы, млрд.руб.	19503,3	20634,0	21763,3
Темп роста, %	106,6	105,8	105,5
% ВВП	17,3	17,1	16,9

В 2021 году по отношению к 2020 году наблюдается рост доходов на 867,1 млрд.руб. (темп роста 104,3%), рост расходов на 1130,7 млрд.руб. (темп роста 105,8%). В 2022 году по сравнению с 2021 годом отмечается рост доходов на 811,8 млрд.руб. (темп роста- 103,8%), рост расходов на 1129,3 млрд.руб. (темп роста -105,5%).

Исходя из анализа ясно, что бюджет опирается на стабильность цен на энергоносители, позволяющих увеличивать резервы при сверхплановых поступлениях доходов. Однако, остается много нерешенных вопросов:

- наблюдается ли соответствие между снижением объема Фонда национального благосостояния (ФНБ) при наличии средств федерального бюджета задачам экономического роста и проблемам социально-экономического развития РФ?

- может ли быть практически уместен рост объема ФНБ при одновременном росте доли инвестиций к ВВП до 22% в 2022 году и далее?

Ответы на данные вопросы в законе и пояснительной записке не даны, прогнозируемые ожидания весьма оптимистичны, но не учитывают условия макроэкономической нестабильности и неустойчивость курса национальной валюты страны при слабой динамической и структурной диспропорции.

Представлен прогноз социально-экономического развития РФ на 2023 год и на плановый период 2024 и 2025 годов.

В 2023-2025 годах по сравнению с 2022 годом прогнозируется снижение доли расходов по категории «Общегосударственные вопросы» на 3,2%; «Национальная оборона» - на 2,5%; «Национальная экономика» - на 3,3%. Планируется повышение доли расходов по категории «Национальная безопасность и правоохранительная деятельность» с 2022 года по 2025 год на 4,8%; «Социальная политика» - на 1,1%; «Обслуживание государственного (муниципального) долга» - на 1,3%.

В соответствии с Федеральным законом от 05.12.2022 года №446-ФЗ «О федеральном бюджете на 2023 год и на плановый период 2024 и 2025 годов» финансовое планирование расходов федерального бюджета предполагает экономию средств бюджета, что позволяет ориентироваться на следующие принципы:

1. Реализация национальных целей и ключевых приоритетов социально-экономического развития РФ;

2. Характеристики бюджета спрогнозированы на основе базового варианта прогноза социально-экономического развития страны;

3. Расчеты осуществлены в соответствии с прогнозом демографической ситуации в РФ и существующих технологий;

4. Федеральный бюджет распланирован в соответствии с прогнозируемыми рисками в связи с введением антироссийских санкций, низкого спроса на отечественные товары и услуги на внешних рынках, обострения финансовых и политических противоречий в мире.

В таблице 3 представлен среднесрочный прогноз развития РФ в период с 2023 по 2025 года.

Таблица 3

## Среднесрочный прогноз развития РФ в период с 2023 по 2025 года.[4]

Показатель	2023	2024	2025
Курс доллара, руб. за долл.	76,0	78,5	80,0
Инвестиции в основной капитал, %	-1,01	4,0	3,5
Оборот розничной торговли, %	2,9	3,6	3,2
Экспорт товаров, млрд.долл. США	530,0	520,0	531,4
Импорт товаров, млрд.долл. США	302,2	314,2	331,5

Прогнозируется снижение цены на нефть снизилась в период с 2021 по 2025 на 8,1 долл. за баррель, снижение индекса промышленных цен на 2,7%, рост номинального ВВП на 36837 млрд.руб. (на 28,1%), снижение индекса промышленного производства на 3,2%, рост среднемесячной заработной платы работников организации на 23291 руб (на 41,2%), снижение уровня безработицы на 0,3%, рост курса доллара на 7,4 руб. за долл., снижение инвестиций в основной капитал на 4%, уменьшение оборота розничной торговли 4,7%, рост экспорта товаров на 36,8 млрд.долл. США, рост импорта товаров на 26,3 млрд.долл. США.

Совершенствование бюджетной политики РФ направлено на обеспечение устойчивости государственных финансов, реализацию приоритетных задач социально-экономического развития страны, стратегических инвестиций, формирование конкурентоспособной экономики, поддержку национальных проектов, повышения прозрачности и эффективности государственного управления.

Ключевые направления совершенствование бюджетной политики РФ включает:

1. Реформирование системы налогов и сборов для упрощения налогового режима, снижение налоговой нагрузки на бизнес, повышение качества налогового контроля и управления и борьбу с налоговыми правонарушениями;

2. Оптимизация расходной части бюджета, связанная с пересмотром государственных программ и проектов, повышение эффективности государственных закупок, рациональным использованием бюджетных средств;

3. Формирование инструментов мониторинга и контроля за исполнением бюджета, ускорение перехода на электронное управление бюджетом, улучшение качества и доступности бюджетной информации;

4. Обеспечение стабильности государственной казны, связанное с регулированием государственного долга, формирование резервов и фондов на случай экономических кризисов;

5. Создание благоприятного инвестиционного климата, направленное на оказание поддержки секторам экономики, обладающим высоким потенциалом роста и инновационной активностью;

6. Совершенствование управления государственными финансами, связанное с модернизацией информационно-аналитической базы и внедрением новых технологий управления;

7. Развитие межбюджетных отношений, направленное на повышение ответственности региональных и муниципальных властей за эффективное использование бюджетных средств и повышение качества жизни населения.

Для эффективного использования бюджетных средств за счет повышения ответственности региональных и муниципальных властей необходимо использовать:

1. Обучение региональных и муниципальных властей управлению бюджетными средствами с помощью тренингов, семинаров и курсов;



2. Внедрение эффективных систем контроля и отчетности для бюджетных средств;
3. Создание механизмов прозрачности и открытости работы властных структур на всех уровнях: отчеты о использовании бюджетных средств в общей доступности;
4. Разработка и реализация планов бюджетирования на муниципальном и региональном уровнях;
5. Оценка эффективности бюджетных программ и проектов;
6. Сотрудничество с представителями бизнес-сообществ и гражданского общества при разработке и контроле бюджетных программ;
7. Разработка и реализация мер по предотвращению коррупции в бюджетной сфере и ответственность за нарушения;
8. Регулярная проверка и аудит использования бюджетных средств;
9. Мотивация региональных и муниципальных властей для достижения успешных результатов в бюджетном планировании и использовании средств;
10. Регулярное информирование общественности о работе с бюджетом на муниципальном и региональном уровнях через СМИ, официальные веб-ресурсы властных структур.

#### Список источников

1. Федеральный закон «О федеральном бюджете на 2023 год и на плановый период 2024 и 2025 годов» от 05.12.2022 №380-ФЗ // КонсультантПлюс / [Электронный ресурс] / URL: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_433298/6e9cb1a2f9b40a98f4ad5580313ae77d42b94aed/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_433298/6e9cb1a2f9b40a98f4ad5580313ae77d42b94aed/) . (Дата обращения: 25.04.2023).
2. Хасенова, Л. Х. Бюджетная система: сущность и понятие / Л. Х. Хасенова. — Текст : непосредственный // Молодой ученый. — 2018. — № 45 (231). — С. 194-196. — URL: <https://moluch.ru/archive/231/53598/> (дата обращения: 27.03.2023).
3. Чумичева Г.А. Проблемы планирования бюджетных расходов // Сервис в России и зарубежом. – 2019. - №3. 201 с.
4. Среднесрочный прогноз социально-экономического развития Российской Федерации до 2025 года (базовый) // [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_417179/fd6124ca41950fd8591677747e00f6ede8c366e9/?ysclid=li00ohslu8632375446](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_417179/fd6124ca41950fd8591677747e00f6ede8c366e9/?ysclid=li00ohslu8632375446)

© Д.С. Горбушина, 2023

УДК 332

# АНАЛИЗ ИСПОЛНЕНИЯ БЮДЖЕТА МОСКОВСКОЙ ОБЛАСТИ

**ПЕРСИДСКАЯ МАРИНА АНДРЕЕВНА**

студент

Владимирский государственный университет  
имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых**Научный руководитель: Абрамова Светлана Юрьевна**

к.э.н., доцент

Владимирский государственный университет  
имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых

**Аннотация:** в статье рассматривается роль и значение региональных финансов в финансовой системе, сформулирована сущность и выделены основные функции региональных финансов, представлена информация о региональных бюджетах, а также проведен анализ формирования и исполнения регионального бюджета.

**Ключевые слова:** Роль региональных финансов, сущность региональных финансов, функции региональных финансов, региональный бюджет, бюджет Московской области.

## ANALYSIS OF THE BUDGET EXECUTION OF THE MOSCOW REGION

**Persidskaya Marina Andreevna***Scientific adviser: Abramova Svetlana Yurievna*

**Abstract:** The article examines the role and importance of regional finance in the financial system, formulates the essence and highlights the main functions of regional finance, provides information about regional budgets, and analyzes the formation and execution of the regional budget.

**Key words:** Role of regional finance, essence of regional finance, functions of regional finance, regional budget and budget of the Moscow region.

Региональные финансы являются одной из важных составных частей финансовой системы государства. Именно они обеспечивают финансирование социально-культурных и бытовых мероприятий, связанных с обслуживанием населения.

Существует несколько трактовок термина «региональные финансы». Можно привести как минимум два определения данного термина. В широком смысле это система экономических отношений, которая распределяет национальный доход для экономического и социального развития территорий. В узком смысле это денежные средства, предназначенные для финансовой поддержки развития территорий страны.

Региональные финансы играют важную роль в экономике государства, поскольку они составляют значительную часть денежных ресурсов и выполняют три основные функции. Во-первых, они обеспечивают финансирование социальной политики, включая муниципальное образование, здравоохранение и коммунальные услуги, а также другие социальные мероприятия. Во-вторых, региональные финансы выполняют функцию выравнивания социально-экономических различий между регионами. В-

третьих, они обеспечивают комплексное развитие регионов, включая сбалансированный рост производственной и непроизводственной сферы.

Региональные финансы включают в себя финансы субъектов РФ и муниципалитетов. К ним относятся региональные бюджеты, местные ценные бумаги, внебюджетные фонды и средства хозяйствующих структур на территории региона. Кроме того, территориальные бюджеты могут получать денежные средства от других вышестоящих бюджетов.

Региональный бюджет, также известный как бюджет субъекта Российской Федерации, представляет собой форму формирования и использования денежных средств на финансовый год для выполнения расходных обязательств определенного региона.

В соответствии с Бюджетным кодексом РФ, доходы бюджета означают денежные средства, поступающие в безвозмездной основе в распоряжение государственных и местных властей в соответствии с законодательством. Бюджет формирует фонд денежных средств для использования государственными и муниципальными органами власти, а его составление по статьям доходов является планированием поступлений денежных средств во времени. Региональный бюджет формируется на основе налоговых и неналоговых доходов, а также безвозмездных поступлений.

Формирование статьи расходов бюджетов бюджетной системы РФ происходит в зависимости от расходных обязательств, которые устанавливаются законодательством РФ, разграничением полномочий федеральных органов государственной власти, органов государственной власти субъектов РФ и органов местного самоуправления [1 статья 65].

Региональный бюджет Московской области является частью второго уровня бюджетной системы РФ и может быть оценен по различным параметрам, но наиболее значимыми являются его статьи доходов и расходов. Доходная часть отображает источники денежных средств бюджета, а расходная – на какие именно цели направляются аккумулированные государством денежные средства. Был проведен анализ бюджета Московской области за последние 5 лет.

В таблице 1 представлена информация о формировании основных показателей бюджета Московской области за период 2018-2022 года.

**Таблица 1**

**Формирование основных показателей бюджета Московской области за 2018-2022 гг.,  
в млрд. рублей**

Показатели	2018	2019	2020	2021	2022
Доходы	500 179,6	572 336,5	634 943,8	730 650,4	843 098,2
Расходы	540 414,9	658 627,9	720 003,7	711 791,2	909 649,4
Дефицит	-40 235,3	-86 291,4	-85 059,9	+18 859,2	-66 551,2

Проводя анализ динамики бюджета Московской области за 2018-2022 год, можно заметить ежегодное увеличение доходной и расходной части бюджета. Так в 2018 году общий объем доходов бюджета Московской области составил 500 179,6 млн. рублей, по итогу на 2022 год данный показатель увеличился и составил 843 098,2 млн. рублей. Что касается расходов, то в 2018 году значение по данному показателю составило 540 414,9 млн. рублей, по итогу на 2022 год данный показатель увеличился и составил 909 649,4 млн. рублей. Однако в 2021 году наблюдается уменьшение расходов бюджета по сравнению с предыдущим годом, так в 2021 году данное значение составило 711 791,2 млн. рублей, а в 2020 году – 720 003,7 млн. рублей. Рассматривая дефицит бюджета, можно заметить, что начиная с 2018 года до 2020 года дефицит увеличивался, так в 2018 году дефицит бюджета составил 40 235,3 млн. рублей, а в 2020 году – 85 059,9 млн. рублей. В 2021 году бюджет Московской области исполнен с профицитом в размере 18 859,2 млн. рублей. По итогу 2022 года дефицит бюджета составил 66 551,2 млн. рублей.

В таблице 2 представлена информация о доходах бюджета Московской области за 2018-2022 год.

Таблица 2

## Доходы бюджета Московской области за 2018-2022 год, в млн. рублей.

Источники доходов	2018	2019	2020	2021	2022
Доходы бюджета - Всего	500 179,6	572 336,5	634 943,8	730 650,4	843 098,2
Налоговые доходы	447 097,8	478 367,5	539 457,1	608 375,5	622 701,1
Неналоговые доходы	15 269,1	20 254,1	17 303,0	22 657,3	22 468,9
Безвозмездные поступления	37 812,6	42 048,0	77 525,1	77 632,1	99 205,2

Анализируя таблицу можно заметить, что налоговые доходы Московской области в 2022 году составили 622 701,1 млн. рублей, в 2021 году аналогичный показатель составил 608 375,5 млн. рублей, самое минимальное значение по данному показателю пришлось на 2018 год в размере 447 097,8 млн. рублей.

Рассматривая неналоговые доходы можно заметить, что их размер в 2022 году составил 22 468,9 млн. рублей по сравнению с 2021 годом – 22 657,3 млн. рублей, самое минимальное значение пришлось на 2018 год, в котором объем неналоговых поступлений составил 15 269,1 млн. рублей.

Рассматривая безвозмездные поступления в бюджет Московской области можно заметить, что они ежегодно увеличиваются. В 2018 году значение по данному показателю составило 37 812,6 млн. рублей, в 2022 году данное значение достигло уже 99 205,2 млн. рублей. Сравнивая безвозмездные поступления в 2022 году с 2021 годом – 77 632,1 млн. рублей видно, что значение по данному показателю увеличилось на 21 573,1 млн. рублей.

Анализ структуры бюджета Московской области в 2022 году изображен на рисунке 1.

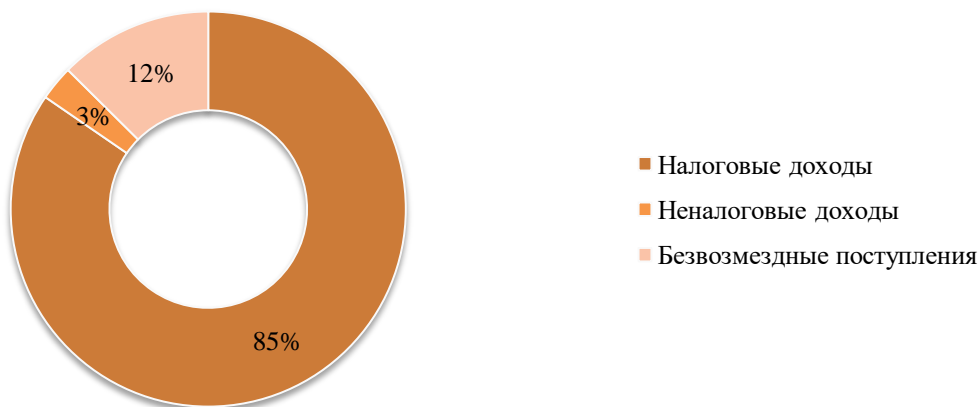


Рис. 1. Структура бюджета Московской области в 2022 году

Изучение структуры бюджета Московской области позволяет сделать вывод, что основным источником доходов являются налоговые платежи (85%) и безвозмездные поступления (12%), тогда как неналоговые доходы занимают в данной структуре незначительную долю около 3%.

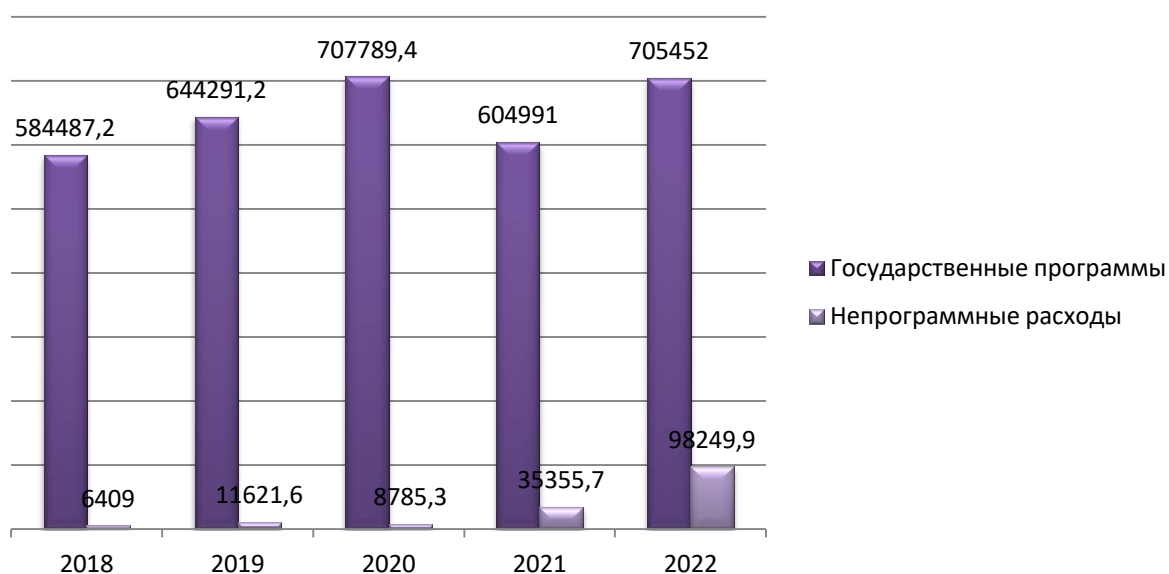
Расходы бюджета Московской области определяются в зависимости от текущей экономической ситуации, усиления материально-технической базы объектов инфраструктуры и учреждений, выполнения социальных обязательств, а также повышения уровня минимальной заработной платы и уменьшения дефицита бюджета.

В структуре расходов бюджета Московской области основными направлениями расходов бюджета являются общегосударственные вопросы, социальная политика, образование, здравоохранение и национальная экономика. Расходы на общегосударственные вопросы в 2022 году по сравнению с 2021 годом увеличились приблизительно в 2 раза. В 2022 году они составили 120 781,3 млн. рублей, в 2021

году – 68 411,9 млн. рублей. Расходы, идущие на социальную политику, с каждым годом увеличиваются, так в 2021 году расходы составили 179 476,6 млн. рублей, в то время как в 2022 году они достигли 185 308,3 млн. рублей, что на 5 831,7 млн. рублей больше. Расходы на образование ежегодно увеличиваются. В 2022 году расходы составили 194 824,9 млн. рублей, что на 27 697,6 млн. рублей больше чем в 2021 году – 167 127,3 млн. рублей. В 2022 году расходы на здравоохранение составили 92 809,0 млн. рублей, что на 825 тыс. рублей меньше чем в 2021 году – 93 634,0 млн. рублей. В 2022 году расходы на национальную экономику составили 113 174,3 млн. рублей, что на 27 102 млн. рублей меньше чем в 2021 году, в котором расходы по данному направлению составили 140 276,3 млн. рублей.

Согласно бюджетному законодательству РФ, Московская область формирует бюджет на основе программного подхода. В структуре расходов бюджета утверждены государственные программы и непрограммные расходы, которые относятся к расходам связанных с обеспечением работы органов государственной власти.

На рисунке 2 представлена динамика государственных программ и непрограммных расходов бюджета Московской области за 2018-2022 гг.



**Рис. 2. Динамика государственных программ и непрограммных расходов бюджета Московской области за 2018-2022 гг., в млн. руб.**

Формирование государственных программ Московской области, имеет скачкообразную динамику, так в 2021 году произошло сокращение финансирования государственных программ на 102 798,4 млн. рублей по сравнению с 2020 годом. В 2022 году расходы составили 705 452 млн. рублей. В динамике формирования непрограммных расходов прослеживается их ежегодное увеличение, так в 2022 году данный показатель составил 98 249,9 млн. рублей, что больше показателя в 2021 году.

В условиях рыночной экономики РФ возрастает роль и значение региональных финансов. Регионы РФ имеют возможность формировать, распределять расходовать местные финансовые ресурсы.

Для решения приоритетных социально-экономических задач и обеспечения устойчивости бюджетов субъектов РФ властям необходимо не только выявлять резерв роста доходов бюджетов субъектов, но и эффективно использовать средства бюджетов. Поэтому, необходима сбалансированная работа по формированию доходов и расходов региональных бюджетов РФ.

### Список источников

1. Бюджетный Кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 № 145 – ФЗ (ред. от 14.04.2023)// СПС «Консультант Плюс».

2. Е. А. Виноградова Проблемы региональных бюджетов Российской Федерации // Вестник Марийского государственного университета. 2019 № 2 (14)
3. Л. Ф. Курченко Бюджетная система Российской Федерации: субфедеральный и местный уровни: учебное пособие. – М.: Дашков и К, 2017 – 252.
4. И. Н. Мысляева Государственные и муниципальные финансы: учебное пособие/ И. Н. Мысляева.// М.: ИНФРА-М., 2019.
5. А. Н. Сухарев Бюджетный дефицит и бюджетный профицит: вопросы методологии// Журнал «Финансы и кредит». № 1 (577), 2019.
6. Официальный сайт Министерства финансов Российской Федерации, 2021. URL: <https://minfin.gov.ru/>.
7. Официальный сайт Федерального казначейства Российской Федерации, 2023. URL: <https://roskazna.gov.ru/>.
8. Закон Московской области №220/2022-ОЗ «О бюджете Московской области на 2023 год и на плановый 2024 и 2025 годов». [Электронный ресурс]. URL: <https://budget.mosreg.ru/>.

UDC 33

# IS IT WORTH TO STRENGTHEN THE RUBLE?

**GAKALO ALEXEY ALEXANDROVICH,**

master

**MOROZ NIKITA YURIEVICH**

student

Sevastopol State University

**Abstract:** The purpose of this article is to consider the reasons for the strengthening of the national currency. The authors pay attention to the measures taken by the Central Bank to regulate fluctuations in the ruble exchange rate. The negative aspects of the prolonged fall of the national currency and their possible consequences are also considered.

**Key words:** national currency exchange rate, strengthening of the national currency, inflation, budget, import, export.

Any economic instability, as a rule, negatively affects the exchange rate of the national currency. However, this spring, our ruble, in the wake of political and financial upheavals, demonstrated miracles of resilience.

In the first weeks of March, we saw a rapid growth in the dollar exchange rate above 120 rubles (increased by more than 50%). However, the Russian Central Bank was ready for this situation and began urgently introducing pre-planned measures:

- increase of the key rate to 20%;
- setting a limit on the export (transfer) of currency abroad;
- introduction of increased fees for withdrawing cash dollars;
- weakening of the fiscal rule;
- suspension of transactions on Russian stock exchanges;
- forcing businesses to sell at least 80% of foreign exchange earnings.

Experts believe that it was the latter measure that had the greatest effect – exporters had to sell huge amounts of dollars to the Central Bank. As a result, we witnessed an unprecedented strengthening of the ruble by more than 100% (from current values) in just two months. Compared to January 1, 2022, the Russian national currency strengthened by 25%.

The above measures were introduced by the Central Bank on a planned basis. Therefore, with a high degree of certainty, it can be argued that the strengthening of the ruble is primarily the result of artificial regulation in the financial sector:

1. The increase in the key rate (by more than 2 times) was aimed at curbing inflation. The sharp rise in the cost of loans did not allow businesses and individuals to rush to the urgent purchase of dollars and imported goods. Keeping the exchange rate of the national currency from a catastrophic fall is a side effect of this measure.

2. The financial authorities of the country imposed a ban on the export of foreign currency in cash in excess of 10 thousand US dollars, and also increased fees for its cashing in banks and ATMs. As a result, interest in buying dollars and euros among Russians decreased sharply.

3. The government forced exporters to sell at least 80% of foreign exchange earnings for rubles. Together, these measures led to the fact that the ruble became a much more popular currency in Russia than the dollar. And as we all know, the stronger the demand for a product is, the higher its price.

4. In order to protect revenues from hydrocarbon exports from misappropriation by unfriendly countries (as the United States did with a good half of Russia's foreign exchange reserves), the leadership of our country demanded that Western importing states pay for oil and gas supplies in rubles. Some "partners" initially refused this scheme, but many still opened special accounts in Gazprombank and even made the first tranches.

This event also had a strong psychological effect on the strengthening of the ruble.

The country's authorities temporarily relaxed the budget rule. From now on, the Government can use the excess profits from the sale of hydrocarbons for sudden needs – covering the budget deficit, fighting inflation, payments to state employees, etc.

World energy prices have a great influence on the ruble exchange rate. Both oil and gas are rapidly rising in price, and the Russian currency is growing after them. Thus, the price of Urals crude oil has increased by 20% since February.

Here we see both positive and negative aspects. Let us start with the positive ones.

1. Reduced prices for imported goods – given our economic reality, almost everything. Because even the cost of bread grown in Russian fields and baked in a Russian oven depends, to some extent, on the prices of foreign fertilizers and spare parts for imported agricultural machinery.

2. Inflation is slowing down.

3. Purchasing power, and hence the welfare of the people, is growing at first.

4. Psychological factor – the strengthening of the national currency increases the level of patriotism in the blood and confidence in the future.

Now let us move on to the cons. Everything is rather ambiguous here; one can only speculate about the consequences of this situation. At the same time, most experts are confident that a prolonged fall in the ruble in the long term can lead to negative consequences.

The fact is that Russia is an export-oriented country. This means that the state treasury is replenished primarily by taxes on income received from the sale of resources. The lower the exchange rate of the received foreign currency, the fewer rubles the budgets of the country and regions will receive in the form of taxes. And this will eventually lead to stagnation.

A number of experts warn of the danger of developing a "Dutch disease" in Russia. This is an economic phenomenon in which high-tech industries begin to degrade in a state strongly focused on the export of raw materials. In other words, too strong national currency provokes stagnation in the development of science and promising areas of the economy.

In addition, the availability of imported goods reduces the competitiveness of domestic business. Although in the current conditions, such a danger looks very illusory.

The Russian budget for 2022 was drawn up based on the forecast of the average annual dollar exchange rate in the region of 75-80 rubles. Therefore, it is likely that the ruble will be returned to these values in order to prevent a budget deficit. And we see that appropriate measures are already being taken.

In just two months, the ruble has turned from the weakest currency into the strongest (in terms of the rate of appreciation). But any extreme eventually leads to sad consequences. Therefore, the leadership of our country has made a choice in favor of stability in this matter.

### References

1. Гакало А.А. Эффект Гронингена в российской экономике // Финансы и реальный сектор экономики в современных условиях. Сборник статей V Международной научно-практической конференции. Пенза. – 2023. С. 100-102.

2. Годовая инфляция снизилась, но текущий рост цен усиливается [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: <https://www.cbr.ru/press/event/?id=14703> (23.05.2023)

3. Мониторинг отраслевых финансовых потоков: рост экономической активности в феврале [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: <https://www.cbr.ru/press/event/?id=14609> (23.05.2023)

4. Индикаторы денежно-кредитных условий и показатели финансового рынка в январе-феврале изменялись разнонаправленно [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: <https://www.cbr.ru/press/event/?id=14615> (23.05.2023)

5. О чем говорят тренды: продолжение роста экономической активности в марте с <https://www.cbr.ru/press/event/?id=14706> (23.05.2023)

6. В марте годовая инфляция снизилась во всех регионах [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: <https://www.cbr.ru/press/event/?id=14710> (23.05.2023)



УДК 33

# «ЗЕЛЕНАЯ» ЭКОНОМИКА: НЕОБХОДИМОСТЬ, ПЕРСПЕКТИВЫ И ПРОБЛЕМЫ

**ИМАНОВА ГЮЛЬНАРА АРИФ КЫЗЫ**студентка  
ЧУОО ВО «Омская гуманитарная академия»*Научный руководитель: Орлянский Евгений Анатольевич*  
к.э.н., доцент  
ЧУОО ВО «Омская гуманитарная академия»

**Аннотация:** статья посвящена актуальной проблеме перехода к экологически ориентированной экономике (так называемой «зеленой» экономике). Рассматривается сущность этой экономики и необходимость перехода к ней. Также в статье описываются возможности использования «зеленой» экономики в качестве инструмента решения таких глобальных экономических проблем как нивелирование рисков, нахождение новых стимулов экономического роста и усиление социальной ориентации рыночной хозяйственной деятельности. Уделяется также внимание проблемам на пути реализации «зеленой» экономики и возможностям их преодоления.

**Ключевые слова:** «зеленая» экономика, экология, экологические проблемы, «зеленое» финансирование, риски, экономический рост.

## "GREEN" ECONOMY: NECESSITY, PROSPECTS AND PROBLEMS

**Imanova Gyulnara Arif kyzy***Scientific adviser: Orlyansky Evgeny Anatolyevich*

**Abstract:** The article is devoted to the urgent problem of transition to an environmentally oriented economy (the so-called "green" economy). The essence of this economy and the necessity of transition to it are considered. The article also describes the possibilities of using the "green" economy as a tool for solving such global economic problems as leveling risks, finding new incentives for economic growth and strengthening the social orientation of market economic activity. Attention is also paid to the problems on the way of implementing the "green" economy and the possibilities of overcoming them.

**Key words:** "green" economy, ecology, environmental problems, "green" financing, risks, economic growth.

Настоящий мир меняется со стремительной скоростью: увеличивается население, а значит, увеличивается и потребление, а это ведет к росту производства. Результатом деятельности человека является совокупность социальных, экологических и экологических проблем, которое он оставляет после себя. Данные изменения не обходятся без серьезных негативных последствий для природы. Например, прослеживается рост отходов и мусорных полигонов. Это напрямую влияет не только на благосостояние людей и общества, но и на устойчивость цивилизации в целом. Эти мысли подталкивают на необходимость применения природоохранных и ресурсосберегающих технологий.

Речь идет о сохранении и восстановлении экологической системы и увеличении природного капитала, за счет снижения нагрузки на окружающую среду. Именно это и подразумевает собой «зеленая» экономика – устойчивое развитие экономики с минимальными ущербам для окружающей среды.

«Зеленая» экономика – своего рода форма новой экономики, переход к которой в том или ном виде провозгласили многие страны. [1, с. 258]. Есть и другие трактовки данного термина.

«Зеленая» экономика, по мнению ЮНЕП это экономика, которая улучшает благосостояние людей и создает социальную справедливость при одновременном снижении экологических рисков и дефицита [2].

Международная организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) считает, что «зеленая» экономика предполагает стимулирование экономического роста и развития при одновременном обеспечении того, чтобы природные активы продолжали обеспечивать ресурсы и экологические услуги, от которых зависит наше благополучие [3].

Для того чтобы решить проблемы окружающей среды и сохранить ее для будущего процветания в 1972 году создавалась Программа ООН по окружающей среде ЮНЕП [4].

«Зеленая» экономика – экономика, которая способствует снижению рисков для окружающей среды и обеспечивает социальную справедливость. Так говорится в докладах Программы развития ООН, где выделены следующие черты «зеленой» экономики [5, с. 40]:

1. Уменьшается загрязнение окружающей среды;
2. Сохраняется и увеличивается природный капитал;
3. Обеспечивается эффективное использование природных ресурсов;
4. Обеспечивается рост доходов и занятость населения.

В разных странах переход в «зеленой» экономике проходит по-разному, так как это зависит в первую очередь от своеобразности человеческого, природного и физического капитала отдельной страны. Не стоит забывать также и про уровень развития страны, ее социальных и экономических приоритетов, и отношение общества к экологии внутри этой страны.

Обеспечение развития производства, несомненно, способствует повышению благосостояния общества и государства, но природа сталкивается с негативными последствиями, например, уничтожение лесов, загрязнение атмосферы углекислым газом, производство пластикового мусора. Если продолжать игнорировать данный процесс, то нас ждет глобальная экологическая катастрофа. «Зеленая» экономика может нам помочь с этим, так как в основе этой экономической концепции лежат следующие аксиомы [6, с. 560-564]:

1. В ограниченном пространстве невозможно расширять сферу влияния;
2. Рост потребления рано или поздно исчерпает себя, так как ресурсы Земли ограничены;
3. Все процессы, происходящие вокруг нас тесно между собой взаимосвязаны.

Отсюда, мы делаем вывод, что «зеленая» экономика, несомненно, играет важную роль в решении глобальных проблем, которые напрямую связаны с истощением природных ресурсов, изменением климата и многими другими проблемами, которые влияют на нашу жизнь. «Зеленая» экономика также может способствовать экономическому росту и созданию новых рабочих мест на рынке труда, так как нужны рабочие силы для экологически чистых технологий и инноваций.

Как было отмечено выше главной целью «зеленой» экономики является повышение благосостояния общества, уменьшение нагрузки на экологическую систему, а также установление баланса между экономикой, экологией и социальной политикой.

Изучив конкретные направления «зеленой» экономики, мы можем понять, как она способна помочь развитию общества.

Карл Буркарт выделил следующие направления «зеленой» экономики: «зеленая» энергетика, «зеленая» экономика и сельское хозяйство, «зеленая» экономика и транспорт, «зеленые» технологии, «зеленое» финансирование, «зеленая» экономика и туризм [7].

Кроме своего, чисто экологического значения, «зеленая» экономика, как уже было сказано, может способствовать хотя бы частичному решению ряда глобальных экономических проблем. Покажем это на примере нескольких из них.

Во-первых, с понятием «зеленая» экономика тесную связь имеет понятие «устойчивого развития». Иногда под устойчивым развитием понимают развитие, при котором удовлетворение потребностей внешних поколений осуществляется без ущерба для возможностей будущих поколений удовлетворять свои потребности [8]. С другой стороны, устойчивое развитие позволяет минимизировать цик-

лические колебания в настоящий момент. Волатильность экономических процессов, как известно, является фактором неопределенности в хозяйственной жизни, которая, в свою очередь, является причиной экономических рисков. Ориентация на экологически «чистые» направления в бизнесе, несомненно, снизит вариативность инвестиционного процесса и отчасти стабилизирует рыночные колебания. Если предприниматели станут социально ответственными и не будут использовать в качестве объектов инвестирования те, которые не вписываются в «зеленую» экономику, то неопределенность на рынках обязательно уменьшится. И это повлияет на снижение рисков. Причем имеются ввиду не только экологические риски, но и риски в широком смысле. Таким образом, проблема экономических рисков, это первая проблема, в решении которой может поспособствовать «зеленая» экономика.

Во-вторых, «зеленая» экономика может помочь в усилении социальной ориентации рыночного хозяйства и социальной справедливости вообще. Имеется ввиду несколько аспектов. Например, экологическая ориентация производства поможет реализовать гарантированную конституциями демократических стран право граждан на защиту своего здоровья и сохранение приемлемой среды обитания. На определенном этапе исторического развития промышленность и другие факторы стали мешать реализации этого права, ставя рост прибыли или, например, интересы государства выше социальной ответственности. С другой стороны, очевидно, что природные ресурсы (которые не являются результатом частной или государственной деятельности) должны принадлежать всему населению и их использование в экономике не должно противоречить интересам этого населения. «Зеленая» экономика вполне может стать одним из инструментов устранения этого противоречия.

В-третьих, «зеленая» экономика может стать дополнительным стимулом экономического роста. Зачастую можно слышать мнение, что экологическая ориентация хозяйственного развития ограничивает экономический рост, ставя препятствия на использование ресурсов, не соответствующих экологическим стандартам. Однако, с другой стороны, открываются возможности для разработки альтернативных ресурсов и технологий. Это потребует дополнительных инвестиций, что создаст новый спрос на научные разработки и трудовой ресурс, который поможет их внедрять в реальные экономические процессы. Появится перспектива роста доходов в экологически ориентированных секторах и отраслях. Это, в свою очередь, несомненно стимулирует экономический рост. Здесь следует учесть, и то, что экологическая ориентация экономики не обойдет и финансовую сферу. Под термином «зеленые» финансы следует понимать и инвестиции, и долги, и займы, и облигации. Другими словами, «зеленые» финансы включают в себя две составляющие: финансы и окружающую среду. Например, государственные и частные инвестиции в «зеленое» финансирование уже осуществляются для установки панелей солнечной энергии и гидроэлектростанций. Предоставляются даже кредиты для содействия массовой установке солнечных панелей и для развития ветряных электростанций.

В итоге будет достигаться новое равновесие с учетом экономического роста, социальной ответственности и экологического баланса. «Зеленая» экономика здесь как раз и пытается соединить их всех воедино и сгладить возникающие противоречия.

Основной груз ответственности, за сохранение биоразнообразия лежит на экономически развитых странах. Именно в этих странах запускаются различные проекты, проводятся форумы, составляются программы, направленные на стабилизацию и улучшение состояния окружающей среды. Большинство таких проектов и программ создается в сфере энергетики.

На сегодняшний день около 65 стран уже приняли «зеленую» экономику, которая преследует цель противостоять главным проблемам двадцать первого века – начиная от урбанизации и нехватки ресурсов, заканчивая изменением климата и продовольственной безопасностью [9].

Начиная с 2010 года Dual Citizen – Американское коммуникационное агентство составляет глобальный индекс зеленой экономики (GGEI – Global Green Economy Index). Для этого учитываются такие факторы как состояние окружающей среды природного капитала, рынок и инвестиции в «зеленом» секторе, позиция руководства государства и изменения в климате, местная отраслевая стратегия [10].

По данным 2018 года в топ-10 стран с высоким индексом зеленых национальных экономик вошли такие страны как Швеция (76,08), Швейцария (75,94), Исландия (71,29), Норвегия (70,31), Финляндия (69,97), Германия (68,9), Дания (68), Тайвань (66,69), Австрия (64,79), Франция (64,05). Россия в этом

списке занимает 114-я позицию с индексом – 41,15 [11].

Россия – это страна с очень богатой ресурсной базой, но, по прогнозам экспертов, в ближайшем будущем будет необходимо искать новые точки роста. По словам Министра природных ресурсов и экологии России Сергея Донского, на сегодняшний день теоретические запасы нефти составляют около 29 млрд т, а доказанных запасов вдвое меньше [12].

«Зеленая» экономика в Российской Федерации развивается намного медленнее, если сравнивать, например, со странами Северной Европы. Это можно объяснить тем, что финансовое состояние страны зависит от сырьевых ресурсов, а если быть точнее от цен на эти ресурсы, то есть от продаж на мировом рынке. Но есть и положительные примеры.

В Мурманской области располагается и работает единственная в мире приливная электростанция. С 2019 года был утвержден национальный проект «Экология» сроком на пять лет. Проект включал в себя следующие цели: ликвидировать несанкционированные городские свалки, оздоровить Волгу и Байкал, снизить вредные выбросы в атмосферу. Программа также выступала за сохранение разнообразия лесов России. Запущен общенациональный проект «ЭкоДвор» для организации раздельного сбора мусора в дворовых участках.

Экологические принципы упомянутые выше очень сложно внедрить в обиход, из-за этого на данный момент ситуация продвигается медленно. В качестве основной причины можно выделить то, что данная сфера требует серьезных влияний со стороны государства, которых у некоторых стран элементарно нет.

«Зеленую» экономику вполне можно и нужно считать полезной для окружающей среды, но даже и эта модель подвергается критике. По их мнению, человечеству удалось достичь такого уровня прогресса исключительно за счет использования не возобновляемых технологий и традиционных источников энергии – газ, уголь и нефть [13].

Критики продвигают мысль, что мир еще не готов переходить на другие источники энергии, так как это не так эффективно и доступно, как традиционные источники энергии [14].

Отсюда выявляются и другие проблемы: рост цен на товары и услуги, вмешательство государства в экономику, рост производственных издержек, увеличение налогов и сокращение рабочих мест.

Проблемам, которые возникают на фоне взаимодействия экологии и экономики уделяется не так уж и много внимания, но при этом нельзя отрицать тот факт, что экономический рост и загрязнение окружающей среды напрямую связаны. Например, нарушение биосферного баланса, изменение климатических условий, истощение природных ресурсов в свою очередь ограничивают будущее развитие.

Высокий уровень затрат – это одна из важных проблем реализации «зеленой экономики». Оборудование имеют высокую стоимость, а экологические технологии способны ограничивать и не позволять проводить исследования, что в свою очередь приводит к увеличению риска загрязнения окружающей среды.

Еще одной проблемой организации «зеленой» экономики является нехватка квалифицированных специалистов. На качество проводимых исследований и разработку программ, которые могли бы устранять ущерб, приносимый природе, влияет недостаточность опыта и знаний в этой сфере.

Успешная реализация концепции «зеленой» экономики зависит от нас самих, простых граждан. Это касается не только России, но и других стран мира. Проблемы экологии — это проблема всего человечества, поэтому их нужно решать общими усилиями. Каждый в состоянии воздействовать улучшению экологической ситуации, а также сохранению природных ресурсов.

Проблемы указанные выше говорят нам о необходимости определить основные пути решения. Мы считаем, что ими могут стать мероприятия, которые направлены на повышение эффективности деятельности в области охраны окружающей среды. Обеспечить минимизацию риска и ущерба от производственной деятельности включают в себя:

1. Финансирование «зеленой» экономики для ее развития;
2. Единство экологической политики и организации производственной деятельности;
3. Планирование и организация «зеленой» экономики на перспективу;
4. Внедрение цифровых технологий, которые позволяли бы усовершенствовать процессы «зеленой» экономики.

К сожалению, и к счастью, в наше время переход к «зеленой» экономике это уже не выбор, а скорее необходимость ради общего будущего. Последствия эксплуатации природных ресурсов и антропогенного давления на природу практически не оставляет других альтернатив. Однако, переход к «зеленой» экономике является не только защиты окружающей среды. Как мы показали, он может внести вклад и в разрешение других глобальных проблем экономики, таких как снижение рисков, стимуляция экономического роста и усиление социальной ориентации экономики. Естественно, на пути реализации «зеленой» экономики есть немало проблем как чисто экономического, так и организационного характера. Однако, как уже было сказано, особого выбора у человечества нет, а преимущества, которые дает экологическая ориентация экономики, компенсируют все усилия по пути преодоления проблем, мешающих ее реализации.

#### Список источников

1. Зеленая экономика в парадигме устойчивого развития : монография / Н.П. Амирова, Е.В. Бурденко, О.А. Вакурова [и др.]. — Москва : ИНФРА-М, 2023. — 258 с. — (Научная мысль). — DOI 10.12737/1898399. - ISBN 978-5-16-017936-0. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/1898399> (Дата обращения: 17.04.2023). – Режим доступа: по подписке;
2. Официальный сайт ЮНЕП, раздел посвященный зеленой экономике: [Электронный ресурс]. URL: <https://www.unep.org/explore-topics/green-economy/about-green-economy>. (Дата обращения: 10.04.2023);
3. Официальный сайт ОЭСР, раздел посвященный зеленой экономике: [Электронный ресурс]. URL: <https://www.oecd.org/greengrowth/>. (Дата обращения: 12.04.2023);
4. Официальный сайт ЮНЕП: [Электронный ресурс]. URL: <https://www.un.org/ru/ga/unep/>. (Дата обращения: 12.04.2023);
5. «Навстречу «зеленой» экономике: Пути к устойчивому развитию и искоренению бедности». Доклад для представителей властных структур / ЮНЕП. – 2011. – 40 с. (Дата обращения: 15.04.2023);
6. Кучеров, А. В. Концепция «зеленой» экономики: основные положения и перспективы развития / А. В. Кучеров, О. В. Шибилева. — Текст : непосредственный // Молодой ученый. — 2018. — № 4 (63). — С. 560-564. (Дата обращения: 20.04.2023);
7. "What is Green Economy? Here's a Simple Explanation". Sociology Group: Sociology and Other Social Sciences Blog: [Электронный ресурс] – URL: <https://www.sociologygroup.com/green-economy/>. 2020-06-30. (Дата обращения: 20.04.2023);
8. Интернет-портал «Постнаука»: [Электронный ресурс] – URL: <https://postnauka.ru>. (Дата обращения: 18.04.2023);
9. Официальный сайт World Resources Institute: [Электронный ресурс] – URL: <https://www.wri.org/events/2018/06/building-inclusive-green-economies-new-development>. (Дата обращения: 20.04.2023);
10. Официальный сайт Dual Citizen, раздел GGEI: [Электронный ресурс] – URL: <https://dualcitizeninc.com/performance-index/>. (Дата обращения: 23.04.2023);
11. Официальный сайт Dual Citizen, раздел GGEI (2018): [Электронный ресурс] – URL: <https://dualcitizeninc.com/global-green-economy-index/>. (Дата обращения: 21.04.2023);
12. Заявление главы министерства Сергея Донского в интервью "Российская газета". ТАСС, Москва, 17 марта: [Электронный ресурс] – URL: <https://tass.ru/ekonomika/2747036>. (Дата обращения: 20.04.2023);
13. Официальный сайт Transnational Institute (The Green Economy: the Wolf in Sheep's clothing): [Электронный ресурс] – URL: <https://www.tni.org/en/publication/the-green-economy-the-wolf-in-sheeps-clothing>. (Дата обращения: 24.04.2023);
14. Официальный сайт World Resources Institute (5 Барьеров, препятствующих экологичному финансированию): [Электронный ресурс] – URL: <https://www.wri.org/update/5-barriers-hinder-green-financing>. (Дата обращения: 25.04.2023).

УДК 336.6

# ФИНАНСЫ КОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ ТЕЛЕКОММУНИКАЦИОННОЙ СФЕРЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ ИХ РАЗВИТИЯ

**КАЛИНИНА АННА ВАДИМОВНА**

студент

ФГБОУ ВО «Владимирский государственный университет  
имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых»**Научный руководитель: Абрамова Светлана Юрьевна**

к.э.н., доцент

ФГБОУ ВО «Владимирский государственный университет  
имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых»

**Аннотация:** рассмотрена финансовая деятельность коммерческой организации телекоммуникационной сферы, проанализированы основные сегменты деятельности компании. Особое внимание уделено проведению анализа отчета о финансово-экономических результатах организации, наглядно представлены произошедшие изменения. На основании проведенного исследования выдвинуты предложения по совершенствованию управления финансами.

**Ключевые слова:** финансы, финансы коммерческой организации, анализ финансовых результатов.

## FINANCES OF COMMERCIAL ORGANIZATIONS IN THE TELECOMMUNICATIONS SECTOR AND PROSPECTS FOR THEIR DEVELOPMENT

**Kalinina Anna Vadimovna***Scientific adviser: Abramova Svetlana Yurievna*

**Abstract:** The financial activity of a commercial organization of the telecommunications sector is considered, the main segments of the company's activity are analyzed. Particular attention is paid to the analysis of the report on the financial and economic results of the organization's activities, the changes that have occurred are clearly presented. Based on the conducted research, proposals were put forward to improve financial management.

**Key words:** finance, finance of a commercial organization, analysis of financial results.

В условиях нестабильности экономики и вследствие системного экономического кризиса вопрос о порядке формирования, анализа и использования финансовых результатов организациями увеличивает свою значимость. Анализ финансовых результатов дает возможность оценить и спрогнозировать дальнейшую деятельность компании.

Телекоммуникационная отрасль считается одним из крупнейших быстроразвивающихся секторов экономики. Это очень важное направление для современного общества. К этой отрасли относятся компании, предоставляющие услуги связи.

«Ростелеком» - крупнейший провайдер цифровых услуг и сервисов в России. Компания «Росте-

леком» занимает доминирующее положение на рынке услуг по предоставлению высокоскоростного доступа в интернет и платного телевидения. Стоит упомянуть о объединении сотовых активов Ростелекома с Tele2 Россия. Это знаковое для компании событие о заключении соглашений между «Ростелекомом» и «Tele2 Россия» о слиянии мобильных активов в уставный капитал совместного предприятия. В 2020 консолидация подошла к завершающему этапу. В результате этого соглашения «Ростелеком» консолидировал 100 % долей Tele2.

В настоящее время у Ростелекома самая развитая фиксированная сеть и широкая абонентская база в России. Интернет Ростелеком проводит даже там, где нет больше ничего. Что касается Tele2, то это самый быстрорастущий мобильный оператор. Поэтому объединение двух лидирующих компаний поможет им быстрее завоевать рынок как за счет своих новых проектов, так и за счет слияния абонентских баз. Для Ростелекома эта сделка ключевая. Она позволит прийти на рынок мобильной связи и составить конкуренцию трем большим лидирующим компаниям. Этот шаг дополнит уже существующие услуги Ростелекома новыми и позволит совершать кросс-продажи.

Центральный федеральный округ является одним из наиболее развитых регионов России. Развитие телекоммуникаций в ЦФО определяется не только быстроразвивающейся экономикой, но и инфраструктурными решениями. В ЦФО нагрузка на рассматриваемую отрасль, и в частности на компанию «Ростелеком», очень велика, поэтому есть необходимость дробления компании на филиалы (Московский, Белгородский, Тверской, Воронежский, Владимиро-Ивановский филиал и другие).

Филиал во Владимирской и Ивановской областях ПАО «Ростелеком» осуществляет свою деятельность более 20 лет. Основные сегменты деятельности филиала представлены на рисунке 1.

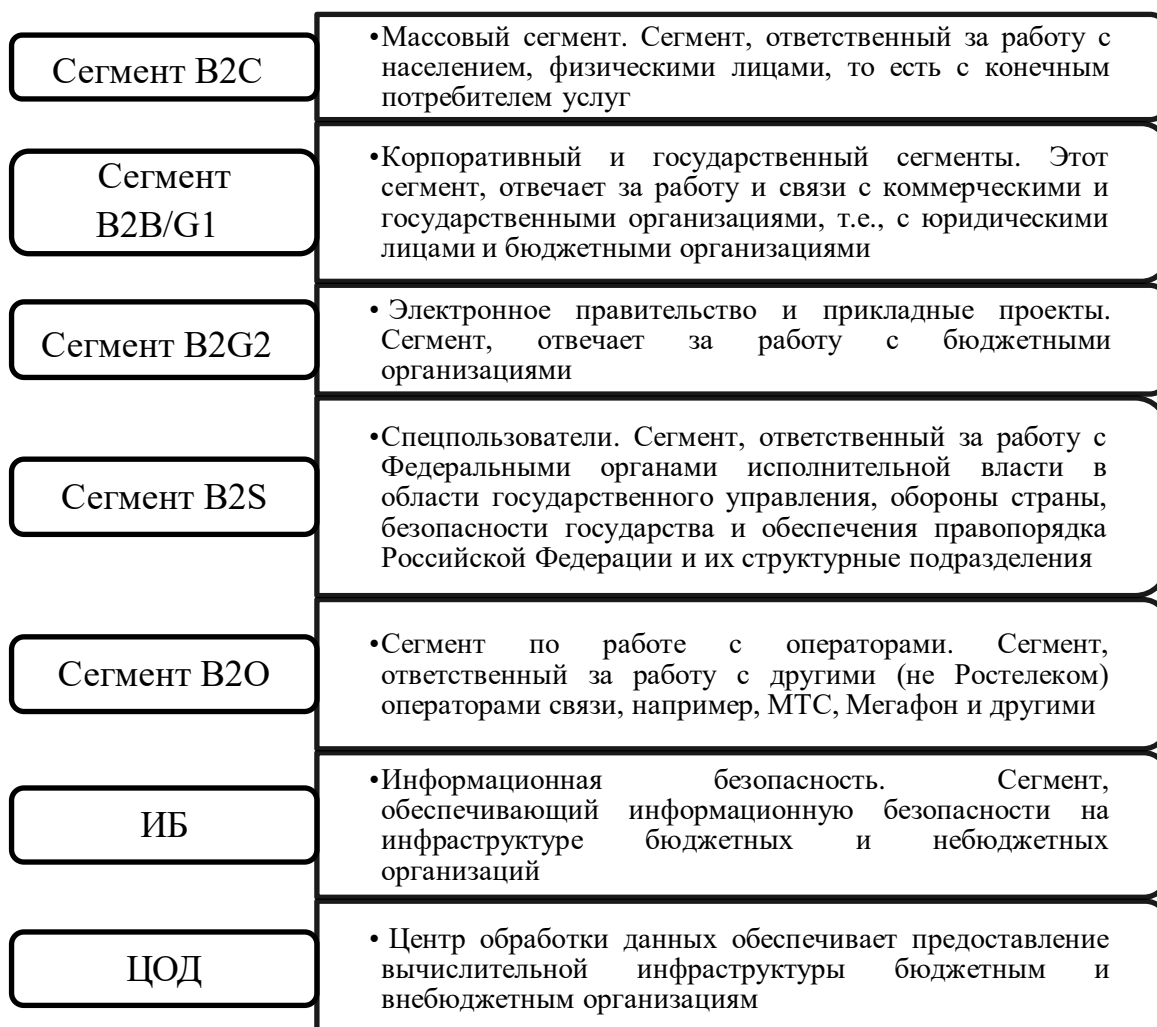


Рис. 1. Сегменты деятельности филиала ПАО «Ростелеком»

Существуют и прочие сегменты деятельности, не связанные с продажей услуг связи. Например, сдача площадей в аренду.

Анализируя сегменты можно сделать вывод о разнородности видов деятельности компании и, соответственно, о многообразии предоставляемых услуг.

Рассмотрим основные финансово-экономические показатели деятельности филиала ПАО «Ростелеком» во Владимирской и Ивановской областях. Отчет о финансово-экономических результатах за период с 2019 по 2021 год представлен в таблице 1.

Таблица 1

**Отчет о финансово-экономических результатах филиала ПАО «Ростелеком»  
во Владимирской и Ивановской областях**

Отчет о финансовых результатах в млн рублей	Бюджет 2019	Факт 2019	Бюджет 2020	Факт 2020	Бюджет 2021	Факт 2021
Валовая выручка	3 834,5	3 812,3	3 878,8	3 940,1	3 844,1	3 932,5
Прямые затраты	573,0	562,9	525,2	507,4	544,3	532,0
Коммерческие затраты	155,3	161,5	97,9	80,5	85,5	73,1
Доходы (расходы) по штрафам/пеням	47,3	48,0	28,0	28,3	23,2	19,3
Косвенные затраты	1 421,3	1 418,9	1 479,2	1 480,0	1 416,6	1 425,2
Налоги и сборы	9,0	8,1	8,5	15,2	8,8	13,7
Прочие операционные доходы (расходы)	13,1	14,5	40,7	46,6	59,3	101,0
OIBDA	1 738,8	1 733,0	1 852,9	1 961,2	1 907,2	2 042,5

Валовая выручка филиала формируется за счет предоставления следующих услуг и продажи товаров: интернет (ШПД), телевидение, фиксированная телефония, VPN, присоединение и пропуск трафика, аренда каналов, электронное правительство, мобильная связь, сервисы информационной безопасности, система «умный дом», видеонаблюдение, прикладные проекты и прочие услуги. С 2019 по 2021 год фактическая валовая выручка увеличилась на 120,2 млн рублей. При этом в 2019 году отмечалось отставание фактического показателя валовой выручки от показателя, запланированного в бюджете на 22,2 млн рублей. Начиная с 2020 года филиалу ПАО «Ростелеком» удалось превысить плановые показатели. В 2020 году на 61,3 млн рублей, а в 2021 на 88,4 млн рублей. Рост выручки обусловлен ростом доходов от цифровых сервисов, связанным главным образом с развитием проектов «Цифровой регион», сервисов электронного правительства и платформенных решений в области цифровизации здравоохранения, государственного управления, а также с продвижением облачных услуг, ростом выручки от услуг фиксированного доступа в интернет за счет увеличения абонентской базы [1].

Показатели прямых затрат филиала ПАО «Ростелеком» представлены следующими расходами: расходы на присоединение и пропуск трафика, расходы на каналы и аренду оборудования, контент, расходы на электронное правительство, расходы на прикладные проекты, формирование, печать и доставка счетов, товары для реализации и прочее. Стоит отметить, что за анализируемый период произошло снижение прямых затрат с 573 до 532 млн рублей. При этом каждый год филиал показывает результат лучше представленного в бюджете на данный год. В 2019 году компании удалось сократить плановый показатель прямых затрат на 10,1 млн рублей, в 2020 году на 17,8 млн рублей, в 2021 году на 12,3 млн рублей. Снижение прямых затрат возможно, в первую очередь, благодаря экономии ресурсов и т.п. Снижение прямых затрат – хороший способ для увеличения прибыли.

К косвенным затратам филиала относятся расходы на зарплату персоналу, ремонт и техническое обслуживание помещений, аренда, ЖКХ, расходы на транспорт, услуги мобильной связи, размещение оборудования сети связи, ремонт и обслуживание сооружений связи, расходы на безопасность и прочие расходы [2].



Фактические показатели косвенных затрат Ростелекома близки к плановым значениям. В 2021 году фактический показатель превысил планируемое значение на 8,6 млн рублей. Это произошло по различным причинам. Во-первых, основу косвенных затрат составляют расходы на персонал. В Ростелекоме осуществляется переход на целевую модель управления, за текущий год произошло значительное освобождение штата, высвобождаемый персонал получил компенсации. Во-вторых, закончился срок гарантийного ремонта на закупленные ранее транспортные средства, ремонт были вынуждены осуществлять за счет средств филиала. В-третьих, увеличение затрат связано с размещением оборудования. Увеличилось количество оборудования, размещаемого в многоквартирных домах. Вследствие этого, управляющие компании начали значительно повышать тарифы на размещение оборудования.

Выросли прочие операционные расходы в 2020 году по сравнению с 2019, что было обусловлено главным образом реализацией проектов для корпоративных и государственных клиентов, включая расходы в рамках проекта с Росстатом по проведению Всероссийской переписи населения.

Основной финансовый показатель, на который ориентируется руководство компании ПАО «Ростелеком» при оценке деятельности компании - это OIBDA - операционная прибыль до вычета износа основных средств и нематериальных активов. В данный показатель входит только доход, который получен за счет операций, носящих регулярный характер. Поэтому OIBDA характеризует результаты основной деятельности организации [3].

Анализируя показатель OIBDA филиала ПАО «Ростелеком» во Владимирской и Ивановской областях наблюдаем значительное увеличение показателя. Фактическое значение OIBDA с 2019 по 2021 год увеличилось с 1733,0 млн рублей до 2042,5 млн рублей, увеличение составило 309,5 млн рублей. В 2020 и 2021 году организация показала хорошие результаты превзойдя плановые показатели в 2020 году на 108,3 млн рублей, в 2021 году на 135,3 млн рублей. Это значит, что филиал увеличивает финансовые возможности, принося в бюджет компании все больше средств и привлекая новых инвесторов.

Таким образом, по результатам проведенного анализа показателей финансово-хозяйственной деятельности можно сделать вывод о динамичности развития филиала ПАО «Ростелеком» во Владимирской и Ивановской областях.

Для увеличения показателя валовой выручки необходимо проводить следующие мероприятия:

- Сегментация. Несмотря на то, что в компании уже ведется разделение работы по конкретным сферам деятельности, этот процесс должен продолжаться. Сегментно-кластерная модель развития с фокусировкой на клиента и лидерство по эффективности затрат способствует реализации стратегических приоритетов компании.

- Развитие, строительство. Прибыль компании направлять не на выплату дивидендов, а на строительство и расширение (увеличение протяженности территорий с проложенными волоконно-оптическими линиями связи и др.)

- Рост абонентской базы. Увеличение абонентской базы может происходить двумя путями. Во-первых, за счет увеличения продаж (за счет входа на рынок новостроек). А во-вторых, за счет сдерживания оттока клиентов путем предложения более выгодных тарифов и улучшения качества предоставляемых услуг.

- Увеличение тарифных планов и разработка конвергентных предложений. Данный метод предполагает плавное увеличение тарифных планов. Конвергентные тарифы включают в себя сразу несколько услуг, подключение которых, более выгодно, чем подключать их по-отдельности. Так, например, у Ростелекома есть конвергентный тариф, включающий в себя мобильную связь, домашний интернет, интерактивное телевидение с Wink-сервисом. Такие тарифы часто доступны для новых пользователей или для жителей многоквартирных домов.

- Поиск путей управления имущественным комплексом. Нахождение выгодных решений для использования имущества компании приведет к увеличению комплементарной выручки.

- Обмен лучшими практиками соседних регионов.

– Разработка проектов и мероприятий. Необходимо разрабатывать новые бизнес-проекты, придумывать различные мероприятия и технические решения для того, чтобы привлечь внимание корпоративного центра к своим разработкам. Если руководство корпоративного центра заинтересуется в проектах филиала, то будет выделено больше денежных средств из бюджета компании на осуществление этих решений. Это значит, что у филиала ПАО «Ростелеком» будут хорошие шансы показать в конце года высокие результаты своей деятельности.

Таким образом, существуют различные пути увеличения выручки. Приведенные выше методы могут использоваться компанией для совершенствования управления финансами.

#### **Список источников**

1. Годовой отчет ПАО «Ростелеком» за 2020 год [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: [https://www.akm.ru/upload/akmrating/Rostelecom\\_annual\\_report\\_2020.pdf](https://www.akm.ru/upload/akmrating/Rostelecom_annual_report_2020.pdf) (дата обращения 01.05.2023)
2. Борисов С.А., Колесов К.И., Плеханова А.Ф. Управление затратами и контроллинг. – Н. Новгород, 2017. – 168 с. ISBN 978-5-502-00870-9 [Электронный ресурс]. - Режим доступа: URL: <http://www.iee.unn.ru/wp-content/uploads/sites/9/2018/10/Organizatsiya-kontrollinga-na-predpriyatii.-S.A.Borisov-K.I.Kolesov-A.F.-Plehanova.pdf> (дата обращения: 02.05.2023)
3. Владимир В. Аналитическая фабрика: как настроить финансовую аналитику под задачи бизнеса: практическое руководство / В. Владимир. – Москва: Альпина Пабlishер, 2021. - 548 с. - ISBN 978-5-9614-6211-1. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: - URL: <https://znanium.com/catalog/product/1841926> (дата обращения: 02.05.2023)

УДК 33

# ФИНАНСОВАЯ ГРАМОТНОСТЬ В ЦИФРОВОМ ПРОСТРАНСТВЕ: ПЕРСПЕКТИВЫ И ПРОБЛЕМЫ

ЦВЕТКОВА АНЖЕЛИКА АНДРЕЕВНА,  
ЕЖАТНОВА ДАРЬЯ ГЕННАДЬЕВНА,  
ДЕГУТИС АННА ИЛЬИНИЧНА,  
ПРИХОЖАЯ СОФИЯ ГРИГОРЬЕВНА

студенты  
ФГБОУ ВО Западный филиал РАНХиГС

*Научный руководитель: Грибкова Жанна Борисовна*  
преподаватель  
ФГБОУ ВО Западный филиал РАНХиГС

**Аннотация:** в данной статье рассказывается о том, как компьютерные и информационные навыки (цифровая грамотность) становятся все более важными в цифровой экономике. В этом разделе более подробно рассматривается концепция цифровой грамотности и ее составляющие.

**Ключевые слова:** финансовая грамотность, цифровая грамотность, цифровизация, цифровые преобразования, финансовая дисциплина, цифровая экономика.

## FINANCIAL LITERACY IN THE DIGITAL SPACE: PROSPECTS AND PROBLEMS

Tsvetkova Angelika Andreevna,  
Ezhatnova Daria Gennadievna,  
Degutis Anna Ilinichna,  
Prihozhaya Sofia Grigorievna

*Scientific adviser: Gribkova Zhanna Borisovna*

**Abstract:** The article describes the digital economy in which computer and information skills (digital literacy) have acquired a decisive role. In this section, we will take a closer look at the concept of digital literacy and its components.

**Key words:** financial literacy, digital literacy, digitalization, digital transformation, financial discipline, digital economy.

Под финансовой грамотностью понимается финансовая информированность, знания, навыки, отношение и поведение, которые необходимы для принятия рациональных экономических решений и достижения индивидуального финансового благополучия.

Под цифровой грамотностью представляется способность использовать возможности, которые предоставляются всеми технологическими достижениями современного общества, знание контактировать с людьми в новых общественных формах, а также способность быть этичными и внимательными к друг другу.

Под цифровым потреблением понимается определенный уровень использования самого интернета, облачных сервисов хранения данных, социальных сетей, государственных услуг и многих других видов интернет-услуг.

Одним из главных факторов глобального роста стало цифровое потребление в крайние десятилетия. Когда мы сообщаем о данном явлении, мы используем понятие "цифровизация", который сначала означал переустройство аналоговой информации в электронную. В настоящее время под цифровизацией понимаются социальные и финансовые изменения, которые вызваны информационными технологиями, и которые соответствуют изменениям в бизнес-моделях.

Термин "цифровая экономика" возник в связи с огромным количеством результатов цифровизации в социальном пространстве. В узком смысле это можно понимать как экономику больших данных, но в более широком смысле появление продуктов, услуг и новых бизнес-моделей в традиционных отраслях в результате применения информационных и цифровых. Участие человека в цифровой экономике происходит в различном качестве и в различных сферах. Одно и то же лицо может в разное время являться производителем и потребителем контента [2, с. 9].

Информация (контент) может иметь различные формы: персональные данные, мета-данные, коммерческая информация, электронные документы, платежная информация [2, с. 9].

Взаимодействие граждан в различном качестве и в различных средах максимизируется, а защита прав граждан невозможна без достаточного уровня их цифровой грамотности [2, с. 9].

В условиях современной цифровой волны, когда почти каждый человек пользуется различными цифровыми устройствами, неудивительно, что экономика стремительно оцифровывается и становится драйвером роста и совершенствования. Цифровизация экономики повысила конкурентоспособность компаний во всех секторах, открыла новые возможности для бизнеса и улучшила отношения с зарубежными партнерами. Использование новых цифровых инструментов также позволило решить существующие проблемы и задачи, влияющие на развитие бизнеса. Несмотря на то, что цифровизация экономики открывает перспективы, существуют и вызовы, которые необходимо решить, чтобы противостоять негативным последствиям цифровизации и регулирования интернета. Для решения этих проблем была разработана программа "Цифровая экономика в Российской Федерации", направленная на формирование будущего цифровой экономики и конкретных технологий в этой области. Программа, рассчитанная на период 19-24 годов, направлена на устранение недостатков в цифровой экономике и развитие правовой базы в этой области.

Финансовая грамотность в настоящее время исследуется многими учеными в связи с ее актуальностью и необходимостью ее внедрения во все сферы общественной и экономической жизни.

Граждане, обладающие финансовыми ресурсами, также влияют на экономику, что отражается в их выборе конкретных продуктов и их финансовом поведении. В период усиления давления с целью введения санкций против России, отчасти для дестабилизации экономической системы, растет необходимость изучения финансовой грамотности в цифровом контексте и ее доступности в постоянно меняющейся среде.

В настоящее время понятие финансовой инклюзии стало все чаще использоваться как в финансовом секторе, так и в политическом. Трактовка финансовой инклюзии Всемирным банком звучит как: «возможность физических и юридических лиц иметь доступ к различным финансовым услугам (продуктам), которые соответствуют их потребностям» [3, с. 43].

За последние несколько десятилетий Россия в значительной степени создала инфраструктурную базу для цифровой экономики. В области образования она является одной из ведущих стран. С другой стороны, Россия отстает по таким показателям, как компьютерная грамотность и владение информационными технологиями. Прогресс в этой области, скорее всего, будет достигнут за счет проникновения цифровых технологий в общественную жизнь и вовлечения новых демографических групп, чем за счет целенаправленной национальной политики и планов цифрового развития.

Вместе с тем уровень финансовой грамотности в России остается пока еще на достаточно низком уровне. Об этом свидетельствует отсутствие финансовых резервов на случай непредвиденных обстоятельств у большинства домохозяйств. Отсутствие финансовых резервов в настоящем не дает

возможности обеспечить свою пенсию в будущем, а если и есть излишние доходы, то многие просто не могут гарантировать обеспечение их сохранности при выборе различных инструментов накоплений [1, с. 51].

У большинства россиян слабая финансовая дисциплина. Некоторые не могут правильно оценить риски, связанные с финансовыми обязательствами. Об этом свидетельствует, например, тот факт, что в кредит мелкие товары можно приобрести более чем за двукратный доход.

Помимо финансовой грамотности, существуют и другие проблемы, влияющие на низкий уровень цифровой грамотности. В дополнение к ограничениям инклюзивности, значение бесконтактной взаимосвязи между субъектами повышается в связи с широким распространением covid19 и переходом на удаленные технологии. Удаленные технологии позволяют любому человеку получить доступ на практике к любой услуге, не выходя из дома. Все, что им нужно, - это ноутбук, смартфон или планшет, который подключён к Интернету.

В целом за 2020–2022 годы повысился уровень финансовых знаний (понимание сути процентов и инфляции, информированность об организациях, защищающих права пользователей финансовых услуг). Заметный рост у индикаторов, которые характеризуют грамотное финансовое поведение (наличие денежного запаса, умение жить по средствам, самостоятельность в принятии финансовых решений и другие) и финансовые установки (ответственность в отношении долгового поведения)[4].

На фоне вызовов, с которыми столкнулась экономика в 2022 году, финансовое поведение граждан стало более осознанным: увеличилось число людей, которые самостоятельно принимают решения, связанные с деньгами, сравнивают разные варианты при выборе финансовых услуг, ответственно относятся к выплатам по кредитам. Стабильными остались в 2022 году показатели достаточности доходов для покрытия расходов и наличия финансовой подушки безопасности. Однако исследование показало снижение установок на накопление сбережений — в условиях неопределенности гражданам стало труднее планировать свое будущее [4].

На универсальном и среднем профессиональном уровне важно развивать базовые финансовые знания и навыки принятия финансовых решений, уделяя особое внимание построению сложных отношений между наивными пользователями и банками, страховыми компаниями и другими финансовыми учреждениями.

#### Список источников

1. Сорокина Е. А. Обучение цифровой финансовой грамотности как необходимое условие развития российского общества / Гуманитарные науки №12 – Текст: электронный // <https://www.google.com/url?sa=t&source=web&rct=j&url=http://www.nauteh-journal.ru/files/a9d40e9d-2ea5-48e6-a3d8-023093755705&ved=2ahUKEwi95Mmiy7b-AhV0SfEDHSd-CV4QFnoECA0QAQ&usg=AOvVaw10p27MoDJ--7xEC79Bf2WR> (дата обращения: 03.12.2021)
2. Баймуратова Л.П., Долгова О.А., Имаева Г.П., Гриценко В.И.; Смирнов К.В., Аймалетдинова Т.А. Цифровая грамотность для экономики будущего/ Аналитический центр НАФИ. – М.: Издательство НАФИ, 2018. – 86 с. – Текст: электронный // <https://nafi.ru/upload/iblock/8f0/8f019c7e455b141dd16f56a1a926bdd0.pdf> (дата обращения: 2018 г.)
3. Голова Е.Е., Баева Д.П.: Фундаментальные исследования. – 2022. – № 10 (часть 1) – С. 42-47. Текст: электронный // Статья <https://fundamental-research.ru/ru/article/view?id=43341> (дата обращения: 15.10.2022)
4. Банк России: Исследование уровня финансовой грамотности: четвертый этап / Текст: электронный // Исследование <https://www.cbr.ru/> (дата обращения: 13.03.2023)

УДК 336.64

# ФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ ПОДДЕРЖКИ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

**МАТВЕЙЧИК ПОЛИНА ДЕНИСОВНА**

студент

ФГБОУ ВО «Владимирский государственный университет им. А.Г. и Н.Г. Столетовых»

*Научный руководитель: Абрамова Светлана Юрьевна**к.э.н., доцент**ФГБОУ ВО «Владимирский государственный университет им. А.Г. и Н.Г. Столетовых»*

**Аннотация:** в статье проводится анализ количества субъектов малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации, в том числе в разрезе федеральных округов, а также рассматриваются программы, финансовые инструменты и методы развития малого и среднего предпринимательства в России.

**Ключевые слова:** малое и среднее предпринимательство, субъекты МСП, инструменты поддержки, малый и средний бизнес, социально-экономическое развитие, численность субъектов, программы поддержки.

## FINANCIAL INSTRUMENTS TO SUPPORT SMALL AND MEDIUM-SIZED BUSINESSES

**Matveychik Polina Denisovna***Scientific adviser: Abramova Svetlana Yurievna*

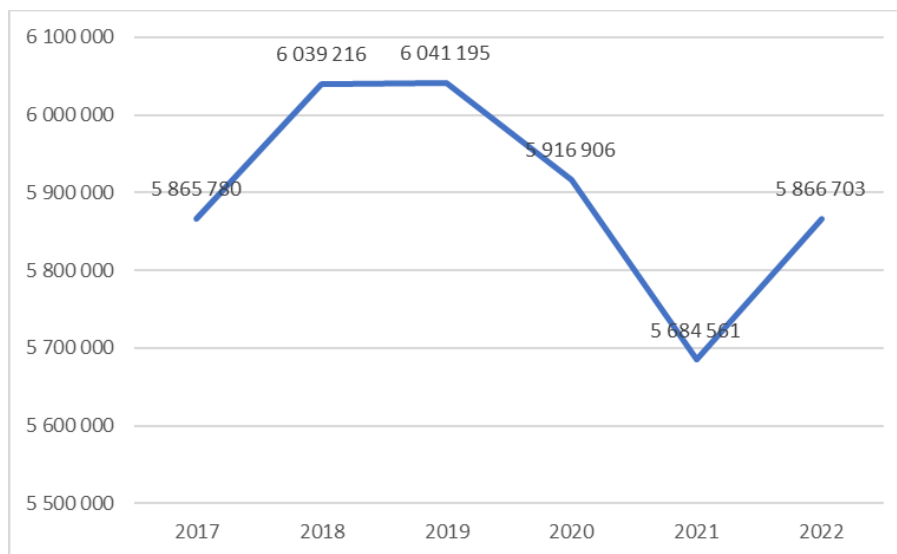
**Abstract:** The article analyzes the number of small and medium-sized businesses in the Russian Federation, including in the context of federal districts, discusses programs, financial instruments and methods for the development of small and medium-sized businesses in Russia.

**Key words:** small and medium-sized enterprises, SME entities, support tools, small and medium-sized businesses, socio-economic development, number of entities, support programs.

Малое и среднее предпринимательство занимает важное место в экономике страны. Данный сектор играет огромную роль в развитии социальной и экономической сфер общества, увеличивает рост доходов населения, количество рабочих мест, что в конечном итоге обеспечивает рост объема ВВП и развитие научно-технического прогресса в стране.

На протяжении длительного времени малое и среднее предпринимательство сталкивается со множеством различных проблем: жесткие административные барьеры при входе на рынок, недостаток высококвалифицированных работников и информации, неразвитая информационная и технологическая база, сложность с привлечением источников финансирования. Для снижения негативного влияния таких барьеров на сферу МСП используются финансовые инструменты и методы поддержки.

Динамика количества субъектов МСП на территории Российской Федерации [1] представлена на рисунке 1.



**Рис.1. Количество субъектов МСП на территории России за 2017-2022 годы**

Кривая графика имеет ломанный вид, что говорит о неустойчивом характере численности субъектов. За анализируемый период пик по числу субъектов пришелся на 2018-2019 годы и составил 6 млн субъектов на всей территории России. С 2019 года наблюдается тенденция снижения количества субъектов МСП. По итогам этого года число субъектов сократилось на 3%. Это объясняется влиянием следующих факторов: успех борьбы с фирмами-«однодневками», укрупнение малого бизнеса, ежегодная «чистка» реестра. Из реестра удаляют данные о фирмах, которые были ликвидированы за прошедший год, а также о фирмах, которые не предоставили ряд сведений, по которым можно определить доход предприятия.

Далее по итогам 2020 года численность субъектов снизилась еще на 4%, что произошло на фоне стремительного развития пандемии COVID-19. Под влиянием кризисных явлений и мер в период глобальной пандемии в стране был введен ряд ограничений: карантин, самоизоляция, сокращение предпринимательской деятельности, включая закрытие предприятий и организаций. Эти меры достаточно сильно замедлили экономическую активность субъектов, оказав на их деятельность негативное влияние. Но с другой стороны, эта ситуация позволила расширить свои границы в некоторых сегментах рынка – вырос спрос на онлайн-обучение, на онлайн-покупки и др. Именно кризис пандемии позволил сфере МСП сгенерировать поток новых идей, которые стали востребованы на рынке.

В 2021 году социально-экономическая ситуация начала стабилизироваться и в динамике прослеживается положительная тенденция. Количество субъектов начинает расти, и на начало 2022 года число субъектов составляет 5,8 млн. Произошел рост на 3%. Таким образом, можно сделать вывод о появившейся тенденции к увеличению численности субъектов на всей территории страны.

Данные о количестве субъектов МСП в разрезе федеральных округов [1] представлены на рис. 2.

Преимущественную позицию по численности субъектов малого и среднего бизнеса занимает Центральный федеральный округ (ЦФО). Доля от общего количества субъектов на территории этого округа составляет 32%. За ним следует Приволжский федеральный округ (18%). Приблизительно одинаковое число организаций, предприятий, ИП находятся на территории Сибирского (СФО), Северо-Западного (СЗФО) и Южного (ЮФО) федеральных округов - 10%, 12%, 12% соответственно. На территории Уральского ФО (УФО) сосредоточено 8% субъектов от общего числа. Небольшой удельный вес занимают Северо-Кавказский (СКФО) и Дальневосточный (ДФО) ФО – 3% и 5% соответственно.

Обобщая вышесказанное, отметим, что основная часть субъектов малого и среднего предпринимательства сосредоточена на территориях ЦФО и ПФО. Географическое положение этих территорий, их социально-экономический потенциал позволяют создать более успешный бизнес, чем потенциал других федеральных округов.

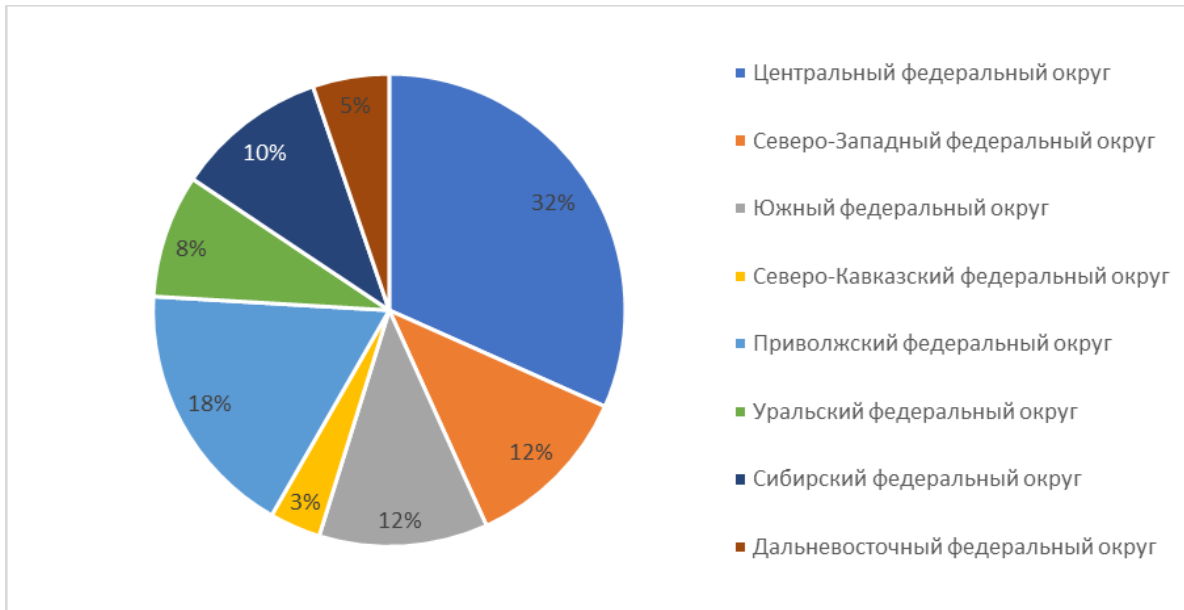


Рис. 2. Доля субъектов МСП по федеральным округам на начало 2022 года

В России существует немалое количество программ стимулирования и поддержки малого и среднего бизнеса. Все они направлены на его формирование и развитие. В качестве примеров таких программ можно назвать программы стимулирования кредитования, гарантийной поддержки субъектов МСП, лизинговой поддержки, программу «Инвестиционный лифт» [2] и др. Особым видом поддержки МСБ являются субсидии – выделение денежных средств из федерального бюджета. В качестве инструментов поддержки субъектов можно также выделить возможность поручительства АО «Корпорации «МСП», оформление и использование упрощенных систем налогообложения, возможность микрофинансирования на любой стадии бизнеса, а также бесплатное обучение и консультирование, которое поможет войти в мир бизнеса.

Многие меры поддержки из выше перечисленных отражены в национальном проекте «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы» [3]. Реализация проекта началась в ноябре 2018 года и осуществляется по сей день. Временные рамки проекта ограничиваются декабрем 2024 года.

Основополагающими целями проекта являются:

1. Увеличение численности занятых в сфере МСП, включая ИП, до 25 млн человек;
2. Увеличение доли МСП в общем объеме ВВП до 32,5%;
3. Увеличение доли экспорта субъектов МСП, включая ИП, в общем объеме несырьевого экспорта до 10%.

На момент старта проекта численность занятых в сфере МСП составляла 19,2 млн человек, в 2021 году – уже 21,6 млн человек. Целью является достижение показателя 25 млн человек на конец 2024 года. Для этого будут проводить различные тренинги и реализовывать программы обучения основам ведения бизнеса и финансовой грамотности, создавать цифровые платформы для оказания комплексов услуг, сервисов и мер поддержки субъектам МСП.

За базовое значение доли МСП в общем объеме ВВП взяли показатель 22,3%. В 2021 году он вырос и составил 25,0%. На концу 2024 года необходимо достичь значения в 32,5%. Для это планируют провести мероприятия по освобождению от обязанности предоставления налоговой декларации, выделяют субсидии, предоставят льготы для лизинговых сделок.

Увеличение доли экспортеров-субъектов МСП, которая на конец 2024 года должна составлять 10%, во всех субъектах федерации возможно за счет создания Центров поддержки экспорта и привлечения квалифицированных специалистов в этой сфере.

На основании вышеизложенного можно сделать вывод о том, что государство стремится поддерживать и развивать сферу малого и среднего бизнеса, улучшать условия его ведения, а также по-



пулизировать его на территории страны. Для решения этой задачи используются финансовые инструменты поддержки МСП, которые в конечном итоге обеспечат достижение целевых показателей, которые поставлены перед сектором.

## Список источников

1. Единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: Единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства (nalog.ru). (14.05.2023)
2. Официальный сайт АО «Корпорация «МСП» / Финансовая поддержка [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: Финансовая поддержка бизнеса, субъектов малого и среднего предпринимательства, государственная финансовая поддержка предприятий. (corpmsp.ru). (14.05.2023)
3. Официальный сайт Правительства Российской Федерации / Национальные проекты [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: Правительство России (government.ru) (14.05.2023)

16+

**НАУЧНОЕ ИЗДАНИЕ**

**ЭКОНОМИКА, ФИНАНСЫ И УПРАВЛЕНИЕ:  
АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ТЕОРИИ И ПРАКТИКИ**

Сборник статей

Международной научно-практической конференции

г. Пенза, 25 мая 2023 г.

Под общей редакцией

кандидата экономических наук Г.Ю. Гуляева

Подписано в печать 26.05.2023.

Формат 60×84 1/16. Усл. печ. л. 10,7

МЦНС «Наука и Просвещение»

440062, г. Пенза, Проспект Строителей д. 88, оф. 10

[www.naukaip.ru](http://www.naukaip.ru)