

**МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЦЕНТР НАУЧНОГО СОТРУДНИЧЕСТВА
«НАУКА И ПРОСВЕЩЕНИЕ»**



ФИНАНСЫ И РЕАЛЬНЫЙ СЕКТОР ЭКОНОМИКИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

**СБОРНИК СТАТЕЙ II МЕЖДУНАРОДНОЙ НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКОЙ КОНФЕРЕНЦИИ,
СОСТОЯВШЕЙСЯ 5 СЕНТЯБРЯ 2021 Г. В Г. ПЕНЗА**

**ПЕНЗА
МЦНС «НАУКА И ПРОСВЕЩЕНИЕ»
2021**

УДК 001.1
ББК 60
Ф59

Ответственный редактор:
Гуляев Герман Юрьевич, кандидат экономических наук

Ф59

ФИНАНСЫ И РЕАЛЬНЫЙ СЕКТОР ЭКОНОМИКИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ: сборник статей II Международной научно-практической конференции. – Пенза: МЦНС «Наука и Просвещение». – 2021. – 52 с.

ISBN 978-5-00159-986-9

Настоящий сборник составлен по материалам II Международной научно-практической конференции **«ФИНАНСЫ И РЕАЛЬНЫЙ СЕКТОР ЭКОНОМИКИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ»**, состоявшейся 5 сентября 2021 г. в г. Пенза. В сборнике научных трудов рассматриваются современные проблемы науки и практики применения результатов научных исследований.

Сборник предназначен для научных работников, преподавателей, аспирантов, магистрантов, студентов с целью использования в научной работе и учебной деятельности.

Ответственность за аутентичность и точность цитат, имен, названий и иных сведений, а также за соблюдение законодательства об интеллектуальной собственности несут авторы публикуемых материалов.

Полные тексты статей в открытом доступе размещены в Научной электронной библиотеке **Elibrary.ru** в соответствии с Договором №1096-04/2016К от 26.04.2016 г.

УДК 001.1
ББК 60

© МЦНС «Наука и Просвещение» (ИП Гуляев Г.Ю.), 2021
© Коллектив авторов, 2021

ISBN 978-5-00159-986-9

Ответственный редактор:

Гуляев Герман Юрьевич – кандидат экономических наук

Состав редакционной коллегии и организационного комитета:

Агаркова Любовь Васильевна – доктор экономических наук, профессор
Ананченко Игорь Викторович – кандидат технических наук, доцент
Антипов Александр Геннадьевич – доктор филологических наук, профессор
Бабанова Юлия Владимировна – доктор экономических наук, доцент
Багамаев Багам Манапович – доктор ветеринарных наук, профессор
Баженова Ольга Прокопьевна – доктор биологических наук, профессор
Боярский Леонид Александрович – доктор физико-математических наук
Бузни Артемий Николаевич – доктор экономических наук, профессор
Буров Александр Эдуардович – доктор педагогических наук, доцент
Васильев Сергей Иванович – кандидат технических наук, профессор
Власова Анна Владимировна – доктор исторических наук, доцент
Гетманская Елена Валентиновна – доктор педагогических наук, профессор
Грицай Людмила Александровна – кандидат педагогических наук, доцент
Давлетшин Рашит Ахметович – доктор медицинских наук, профессор
Иванова Ирина Викторовна – кандидат психологических наук
Иглин Алексей Владимирович – кандидат юридических наук, доцент
Ильин Сергей Юрьевич – кандидат экономических наук, доцент
Искандарова Гульнара Рифовна – доктор филологических наук, доцент
Казданиян Сусанна Шалвовна – кандидат психологических наук, доцент
Качалова Людмила Павловна – доктор педагогических наук, профессор
Кожалиева Чинара Бакаевна – кандидат психологических наук

Колесников Геннадий Николаевич – доктор технических наук, профессор
Корнев Вячеслав Вячеславович – доктор философских наук, профессор
Кремнева Татьяна Леонидовна – доктор педагогических наук, профессор
Крылова Мария Николаевна – кандидат филологических наук, профессор
Кунц Елена Владимировна – доктор юридических наук, профессор
Курленя Михаил Владимирович – доктор технических наук, профессор
Малкоч Виталий Анатольевич – доктор искусствоведческих наук
Малова Ирина Викторовна – кандидат экономических наук, доцент
Месеняшина Людмила Александровна – доктор педагогических наук, профессор
Некрасов Станислав Николаевич – доктор философских наук, профессор
Непомнящий Олег Владимирович – кандидат технических наук, доцент
Орбец Владимир Александрович – доктор ветеринарных наук, профессор
Попова Ирина Витальевна – доктор экономических наук, доцент
Пырков Вячеслав Евгеньевич – кандидат педагогических наук, доцент
Рукавишников Виктор Степанович – доктор медицинских наук, профессор
Семенова Лидия Эдуардовна – доктор психологических наук, доцент
Удут Владимир Васильевич – доктор медицинских наук, профессор
Фионова Людмила Римовна – доктор технических наук, профессор
Чистов Владимир Владимирович – кандидат психологических наук, доцент
Швец Ирина Михайловна – доктор педагогических наук, профессор
Юрова Ксения Игоревна – кандидат исторических наук

СОДЕРЖАНИЕ

ФИНАНСЫ, ДЕНЕЖНОЕ ОБРАЩЕНИЕ И КРЕДИТ	6
МЕТОДИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ОЦЕНКИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЛИЗИНГОВОЙ КОМПАНИИ КОВАЛЕВСКАЯ АНАСТАСИЯ ВЛАДИМИРОВНА.....	7
БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ, АНАЛИЗ И АУДИТ	11
УЧЕТ, АНАЛИЗ И КОНТРОЛЬ РАСЧЕТОВ С БЮДЖЕТОМ ПО НАЛОГАМ И СБОРАМ ГОРЬКОВА ВАЛЕРИЯ АЛЕКСАНДРОВНА	12
ОПРЕДЕЛЕНИЕ СТОИМОСТИ ПЛАТНЫХ МЕДИЦИНСКИХ УСЛУГ СЕРГЕЕВА ЮЛИЯ ОЛЕГОВНА.....	16
НАЛОГИ И НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ	20
ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ФОРМИРОВАНИЯ ФИСКАЛЬНОЙ НАГРУЗКИ НА РЕАЛЬНЫЙ СЕКТОР ЭКОНОМИКИ ХОХЛОВА АНГЕЛИНА АЛЕКСЕЕВНА.....	21
РОЛЬ И ЗНАЧЕНИЕ НАЛОГОВЫХ ОРГАНОВ В ГОСУДАРСТВЕННОМ РЕГУЛИРОВАНИИ ЭКОНОМИКИ РЕСПУБЛИКИ АРМЕНИИ ЕВГЕНИЯ АРТАШЕСОВНА АКОПЯН	24
МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА И МЕЖДУНАРОДНЫЕ ОТНОШЕНИЯ	27
ПОЧЕМУ РОССИЙСКОМУ БИЗНЕСУ СТОИТ ОБРАТИТЬ ВНИМАНИЕ НА КИТАЙСКИЙ РЫНОК ВАЙСПАПИР АЛЕКСАНДРА ИЛЬНИЧНА	28
ЭКОНОМИКА ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА	31
НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ ЗНАЧИМОСТИ ФУНКЦИОНАЛЬНЫХ ОБЛАСТЕЙ ЛОГИСТИКИ В ЭКОНОМИКЕ ПРЕДПРИЯТИЙ: ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОЧЕРКИ ТРОИЛИН ВЛАДИМИР ВСЕВОЛОДОВИЧ, ЗАВАЦКИЙ КИРИЛЛ РОМАНОВИЧ	32
ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ	35
МЕРЫ ПРОТИВОСТОЯНИЯ УРОВНЮ ПРЕСТУПНОСТИ В СФЕРЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЯКОВЕНКО НИКИТА СЕРГЕЕВИЧ, КАКАЛОВ ВЛАДИМИР АНДРЕЕВИЧ	36
КРИМИНАЛИСТИЧЕСКАЯ ЭКСПЕРТИЗА В СИСТЕМЕ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ХОЗЯЙСТВУЮЩИХ СУБЪЕКТОВ ГАЛИЦЫНА ДАРЬЯ РОМАНОВНА, САНАТИНА ТАТЬЯНА СЕРГЕЕВНА, ШЕЛЯКИН ВАЛЕРИЙ ВАЛЕРЬЕВИЧ, МЕРКУЛОВА СВЕТЛАНА АЛЕКСАНДРОВНА	39

МАТЕМАТИЧЕСКИЕ И ИНФОРМАЦИОННЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ В ЭКОНОМИКЕ	43
ГОСУДАРСТВЕННАЯ ИНФОРМАЦИОННАЯ СИСТЕМА В ОБЛАСТИ ВETERИНАРИИ «ВETИС»: ИСТОРИЯ СОЗДАНИЯ, ЗАДАЧИ, СТРУКТУРА И ХАРАКТЕРИСТИКА КОМПОНЕНТОВ ЧЕРЕПАНОВА ЮЛИЯ ГЕННАДЬЕВНА	44
АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ЭКОНОМИКИ	48
ГИБКИЕ ФОРМЫ ОРГАНИЗАЦИИ ТРУДА ПЕРСОНАЛА: ФРИЛАНС И ДИСТАНЦИОННАЯ ЗАНЯТОСТЬ КАМАДЕЙ ЮЛИЯ НИКОЛАЕВНА	49

ФИНАНСЫ, ДЕНЕЖНОЕ ОБРАЩЕНИЕ И КРЕДИТ

УДК 336

МЕТОДИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ОЦЕНКИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЛИЗИНГОВОЙ КОМПАНИИ

КОВАЛЕВСКАЯ АНАСТАСИЯ ВЛАДИМИРОВНА

магистрант

ФГБОУ ВО «Костромской государственный университет»

*Научный руководитель: Беркович Маргарита Израйлевна**д.э.н., профессор**ФГБОУ ВО «Костромской государственный университет»*

Аннотация: Выявление финансового положения лизинговых компаний с помощью специальных методик должно учитывать сферу и специфику деятельности. Финансовое положение необходимо оценивать кредиторам для принятия решения о выдаче заемных финансовых средств. На данный момент не разработано комплексной методики оценки финансового положения лизинговых компаний. В данном исследовании предложена система показателей финансового положения лизинговых компаний и их рекомендуемые значения.

Ключевые слова: лизинговая компания, оценка финансового положения, отчетность МСФО, финансовый анализ, финансовая устойчивость.

METHODOLOGICAL SUPPORT FOR EVALUATING THE ACTIVITIES OF A LEASING COMPANY

Kovalevskaya Anastasia Vladimirovna

Abstract: The identification of the financial situation of leasing companies using special methods should take into account the scope and specifics of the activity. The financial situation must be assessed by creditors in order to make a decision on the issuance of borrowed funds. At the moment, no comprehensive methodology for assessing the financial situation of leasing companies has been developed. In this study, a system of indicators of the financial position of leasing companies and their recommended values is proposed.

Key words: leasing company, financial position assessment, IFRS reporting, financial analysis, financial stability.

Актуальность данного исследования обоснована тем, что российский лизинговый рынок в настоящее время имеет тенденцию к быстрому развитию, около 35% в год. В России существует более 120 лизинговых компаний, которым необходимо стабильное средне- и долгосрочное банковское финансирование.

Для получения такого финансирования кредитору нужно оценить лизинговую компанию по финансовому положению, и на основе финансового анализа, принять решение о выдаче кредита. Таким образом, актуальность темы исследования не вызывает сомнений.

Теоретико-методологической базой исследования явились труды Р.Я. Зарипова, В.В. Ковалева, И.А. Коренева, Н. В. Кудряшовой, Ф.Р. Кузьмина, М.С. Мишиной, В.Ю. Новикова, Ю.Г. Роговой, Д.И. Хизиревой, Е. П. Шаталовой и др. Таким образом, проблематикой оценки того или иного аспекта финансового положения лизинговых компаний занимались многие ученые, но комплексной методики оценки финансового положения лизинговых компаний, описания финансовой и учетно-аналитической сторон арендных и лизинговых операций в настоящее время не разработано.

Лизинговые компании имеют свою специфику деятельности и имеющиеся методики оценки финансового положения ее не учитывают.

Финансовое положение организации - это способность организации самостоятельно финансировать свою деятельность с помощью имеющихся ресурсов. В основе финансового состояния организации лежит состояние активов и пассивов, определяемые ликвидностью, платежеспособностью, финансово-рыночной устойчивостью. А также формирование доходов, определяемое оборачиваемостью активов и деловой активностью организации; и формирование прибыли, которое определяется рентабельностью работы организации [1,2,3].

Согласно точке зрения В.И. Елагина, влияние степени финансовой устойчивости на конкурентоспособность лизинговых компаний может быть разным, но при этом финансовая устойчивость является одним из главных факторов конкурентоспособности. Финансово-устойчивая лизинговая компания более привлекательна для инвесторов и кредиторов.

Параметры оценки финансового состояния лизинговых компаний зависят от особенностей ведения бухгалтерского учета лизинговых компаний, таких как РСБУ и МСФО.

Ведение финансовой отчетности по РСБУ является обязательным для лизинговых компаний. Но статьи этой бухгалтерской отчетности не дают понимания об объемах и динамике финансовых результатов. Баланс активов и пассивов лизинговой компании на основе финансовой отчетности РСБУ невозможен, так как нет данных об объеме инвестиций в лизинг. Требуется дополнительная информация в виде общего лизингового портфеля, однако эта информация не публикуется и требует запроса.

Отчетность по МСФО отражает необходимые данные для анализа финансового положения, но является сложной и может выполняться крупными лизинговыми компаниями один-два раза в год и не публиковаться, а предоставляться кредиторам по запросу.

С 2021 г. постепенно происходит изменение законодательства, регламентирующего составление отчетности лизинговых компаний. В дальнейшем оно будет выполняться в МСФО. Это обеспечит достаточно высокую прозрачность отчетности.

Для оценки лизинговой компании необходима разработка определенных параметров и коэффициентов и их допустимых значений, для того чтобы сделать вывод о финансовом состоянии лизинговой компании. И принять решение со стороны кредитора о предоставлении денежных средств.

Параметры финансового анализа лизинговых компаний можно классифицировать на три группы: показатели финансового состояния лизинговой компании, рассчитываемые на основании отчета о финансовом положении (бухгалтерского баланса), показатели, рассчитываемые на основании отчета о прибыли и убытке и показатели качества и диверсификации лизингового портфеля [4, 5, 6, 7].

В таблице 1 приведены разработанные автором параметры оценки финансового положения лизинговых компаний и их критериальные значения.

Таблица 1

Параметры оценки финансового положения лизинговых компаний и их критериальные значения

Параметр	Рекомендуемые значения
Показатели финансового состояния лизинговой компании, рассчитываемые на основании отчета о финансовом положении	
Коэффициент автономии лизингового портфеля	От 1,1 до 1,8
Доля собственного капитала	Мин. 8%
Доля зарезервированных инвестиций в лизинг	≤ 5%
Показатели финансового состояния лизинговой компании, рассчитываемые на основании отчета о о прибыли и убытке	
Коэффициент обслуживания финансовых обязательств	От 0,29 до 0,55
Рентабельность по общему процентному доходу	2017: 15-20%
Рентабельность по чистому процентному доходу	2017: 5-10%

Продолжение таблицы 1

Параметр	Рекомендуемые значения
Показатели качества и диверсификации лизингового портфеля	
Доля просроченной задолженности	≤ 5%
Доля просроченных контрактов свыше 60 дней	≤ 3%
Показатель концентрации лизингового портфеля на лизингополучателях	≤ 5%
Показатель концентрации лизингового портфеля на отрасли	≤ 25%
Показатель концентрации лизингового портфеля на регионе	≤ 30%

Источник: составлено автором

В научной литературе выделяют несколько возможных вариантов финансового положения лизинговых компаний: 1. Стабильное, в данном случае параметры финансового положения соответствуют рекомендуемым значениям, а имеющийся потенциал используется в соответствии со стандартами. 2. Предкризисное, такое положение наблюдается при несоответствии рекомендуемым значениям хотя бы одного из параметров. При этом возможности улучшения положения не была утрачена. 3. Кризисное, в данном случае большинство параметры финансового положения не соответствует рекомендуемым значениям. 4. Критическое, при котором нарушены все рекомендуемые значения параметров финансового положения, утрачен потенциал развития компании [8, 9, 10, 11].

Кризисные явления отечественной экономики стимулируют развитие лизинга. Российские компании стремятся выйти на зарубежные рынки, для этого им требуется привлечение дополнительных источников финансирования.

С учетом специфики деятельности лизинговых компаний важно иметь комплексную методику оценки финансового состояния, которая позволит кредиторам принять решение о возможности заемного финансирования для той или иной компании. Нами были предложены параметры для оценки финансового состояния лизинговой компании, которые включают систему показателей и их рекомендуемые значения.

Анализ финансового положения лизинговых компаний проводится на основе последовательности действий (алгоритма), содержание которого может варьироваться, например алгоритм финансового анализа может быть следующим: поиск информационной базы, выбор методов, построение аналитического баланса, расчет и анализ выбранных для анализа параметров. Далее выполняется прогноз вероятности банкротства и оценка кредитоспособности. На основе чего кредитор сможет принять решение о возможности заемного финансирования для лизинговой компании.

Список литературы

1. Ковалев, Вит.В. Лизинг: финансовые, учетно-аналитические и правовые аспекты / Вит.В. Ковалев. – Москва: Проспект, – 2016. – 448 с.
2. Кудряшова, Н. В. Финансовое положение и риски лизинговой компании / Н.В. Кудряшова // Вестник Российского Университета Кооперации. – 2017. -№ 2 (28). – С. 38-41.
3. Ормонов, Н.А. Лизинговые операции / Н.А. Ормонов // Вопросы управления и экономики: современное состояние актуальных проблем Сборник статей по материалам IX международной научно-практической конференции . – 2018. – С. 138-143.
4. Газман, В.Д. Ценообразование лизинга: учебное пособие для вузов/ В.Д. Газман. – Москва: изд. дом Высш. шк. Экономики, 2016. – 534 с.
5. Ковалев, Вит. В. Лизинг недвижимости: проблемы реализации сделок на отечественном рынке / Вит.В. Ковалев // Финансы и кредит. – 2011. -№ 19 (451). – С. 2-7.
6. Новиков, В.Ю. Выбор оптимальной структуры финансирования лизинговых операций / В.Ю. Новиков // Известия Санкт-Петербургского университета экономики и финансов. – 2011. -№ 2 (68). – С. 125-127.

7. Рогова, Ю.Г. Управление рисками лизинговой компании / Ю.Г. Рогова // Развитие современной науки: теоретические и прикладные аспекты. – 2017. -№ 22. – С. 58-61.
8. Зарипов, Р.Я. Управление риском ликвидности в рамках финансового менеджмента лизинговой компании / Р.Я. Зарипов // Проблемы анализа риска. – 2008. Том 5. -№ 4. – С. 40-66.
9. Коренев, И.А. Особенности привлечения заемного капитала лизинговыми компаниями / И.А. Коренев // Финансовая аналитика: проблемы и решения. – 2012. - №26. – С.34-39.
10. Мишина, М.С. Использование модели денежных потоков при анализе риска ликвидности лизинговых компаний / М.С. Мишин // Финансы и кредит. – 2014. -№ 35 (611). – С. 21-25.
11. Шаталова Е. П. Оценка финансового состояния заемщика - лизинговой компании / Е.П. Шаталова // Банковское кредитование. – 2014. -№ 5. – С.2-5

БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ, АНАЛИЗ И АУДИТ

УДК 33

УЧЕТ, АНАЛИЗ И КОНТРОЛЬ РАСЧЕТОВ С БЮДЖЕТОМ ПО НАЛОГАМ И СБОРАМ

ГОРЬКОВА ВАЛЕРИЯ АЛЕКСАНДРОВНА

Магистрант

ФГБОУ ВО «Орловский государственный университет имени И.С.Тургенева»

Аннотация: В статье описывается сущность налогового учета коммерческих предприятий. Автор приводит типовые проводки по учету расчетов по налогам и сборам, а также кратко характеризует сущность аудита расчетов с бюджетом по налогам.

Ключевые слова: налоги, сборы, налоговый учет, аудит, компания, учетная политика, НК РФ.

ACCOUNTING, ANALYSIS AND CONTROL OF SETTLEMENTS WITH A BUDGET ON TAXES AND CHARGES

Gorkova Valeriya Alexandrovna

Annotation: The article describes the essence of the tax accounting of commercial enterprises. The author gives typical postings for accounting of settlements for taxes and fees, and also briefly characterizes the essence of the audit of settlements with the budget for taxes.

Key words: taxes, fees, tax accounting, audit, company, accounting policy, Tax Code of the Russian Federation.

Строгий учет хозяйственных операций - неотъемлемая часть жизни любой компании. До 2002 года организации вели финансовый учет по единой схеме, но с 1 января налоговый учет отделился от бухгалтерского и стал обособленным направлением.

Согласно ст. 313 НК РФ, вести налоговый учет обязаны все компании, которые платят налог на прибыль. Как и бухгалтерский, налоговый учет ведется по определенным правилам, а те - отражаются в учетной политике компании [1].

В наиболее общем виде налоговый учет представляет собой систему, которая объединяет в себе все приходно-расходные операции компании. Главная цель данной манипуляций - определить объем налогооблагаемой базы.

Налоговый учет и планирование крайне важны для любого бизнеса. Выбрав правильную методику ведения учета, компания сможет максимально снизить размер налогооблагаемой базы.

Налоговый учет преследует несколько целей. Все они перечислены в ст. 313 НК РФ [1]:

— сбор полного пакета документации, касающейся хозяйственной деятельности плательщика. Эта информация необходима для того, чтобы сотрудники ФНС могли рассчитать сумму сбора;

— осведомление внешних и внутренних пользователей о работе компании. Внешние пользователи - это контролирующие органы, в данном случае ИФНС. Внутренние - это руководство фирмы. Первым информация необходима для того, чтобы проконтролировать правильность начисления и уплаты сборов, вторым - чтобы узнать финансовое состояние своего бизнеса.

Чтобы налоговый учет смог достичь своих целей, перед организацией стоят следующие задачи [1]:

— в отведенный законом срок предоставлять всем заинтересованным пользователям полный комплект документов, содержащих только правдивые и объективные данные;

— производить расчет базы для налогообложения в строгом соответствии с действующим законодательством;

— подтверждать каждую учетную операцию документально.

Законодатель дает субъектам рынка определенную свободу в организации системы внутреннего налогового учета. Главное, чтобы они соответствовали букве закона.

Способов ведения налогового учета сегодня существует два:

— все суммы, касающиеся налогообложения компании, отражаются в отдельных регистрах;
 — разделение не делается, а для целей налогового учета используются те же регистры, что и для бухгалтерского. При необходимости, можно разработать дополнительные формы, но основной объем работ выполняется слитно.

Перед тем, как приступить к налоговому учету на практике, нужно подготовить теоретическую базу, т.е. разработать учетную политику (УП). Документ подготавливают сами сотрудники организации. Форма - произвольная. В действие его вводит приказ директора.

В УП обязательно отражаются следующие моменты [4]:

— методы, которые будут использоваться для отражения приходно-расходных операций в учете;
 — список первичных документов, которыми организация будет подтверждать цифры в отчетности;
 — регистры, в которых сотрудники будут работать.

При подготовке учетной политики следует использовать положениями Налогового кодекса РФ. В локальном документе требуется отразить лишь ключевые моменты методики, которая будет использоваться [3]:

— способ признания доходов и издержек деятельности. Их всего два: кассовый и метод начисления;
 — порядок расчета сумм амортизации. Вариантов здесь столько же: нелинейный и линейный;
 — алгоритм оценки материалов, сырья и товаров, которых организация купила для дальнейшей перепродажи. Нужно выбрать один метод из трёх: ФИФО, оценка по средней цене, либо согласно стоимости единицы запасов.
 — список расходов (бывают прямыми и косвенными);
 — полный перечень резервов, которые планируется создать. Также нужно расписать порядок их формирования.

При необходимости, можно включить в учетную политику включаются другие значимые для компании моменты. Здесь всё зависит от специфики деятельности фирмы.

Для отражения информации в налоговом учете используются специальные регистры. Формы каждая организация разрабатывает самостоятельно. Они - обязательное приложение к УП.

Согласно ст. 313 НК РФ, в регистрах обязательно должны присутствовать такие данные [1]:

— название документа;
 — дата составления и период, за который отображены сведения;
 — перечень всех совершённых хозяйственных операций в денежном и, при возможности, в натуральном эквиваленте;
 — подпись ответственного сотрудника (с расшифровкой).

В остальном оформление первичных документов остается на усмотрение руководителей компании.

Показатели, используемые в налоговом учете, отражены в ст.315 НК РФ. Чтобы сделать расчет налогооблагаемой базы, нужно отразить в учете как минимум [1]:

— прибыль или убыток от реализации. Это могут быть средства от продажи товаров, оказания услуг, выполнения работ, реализации имущества и т.д. Доходы, которые не нужно брать во внимание, описаны в ст. 251 НК РФ;

— доход или убыток от операций внереализационного характера. Чтобы учёт был корректным, следует отделять внереализационные доходы от аналогичных расходов;

— убыток, который будет перенесен на следующий отчетный период, согласно ст. 283 НК РФ.

Типовые проводки по учету расчетов по налогам и сборам приведены в таблице ниже.

Таблица 1

Корреспонденция счетов по учету расходов по налогам и сборам [3]

Операция	Корреспондирующие счета	
	Дебет	Кредит
1. Налоги, относимые на себестоимость;		
— земельный налог, водный налог, транспортный налог, налог на имущество	20,26	68
— часть ЕСН, зачисляемая в бюджет	08, 20, 23, 25, 26, 44	68-ЕСН
— часть ЕСН, зачисляемая в государственные внебюджетные социальные фонды	08, 20, 23, 25, 26, 44	69
2. Налоги, включаемые в стоимость приобретенного имущества:		
— импортная таможенная пошлина	10, 15,41	68
3. Налоги, относимые на заработную плату.		
- НДФЛ	70	68
4. Налоги, включаемые в счет выручки: — акциз по реализованной подакцизной продукции	90	68
— НДС по реализованной продукции, работам, услугам, основным средствам и прочим активам	90,91-2	68
5. Начислен условный расход по налогу на прибыль	99	68
6. Начислен условный доход по налогу на прибыль	68	99
7. Начислено постоянное налоговое обязательство	99	68
8. Начислен постоянный налоговый актив	68	99
9. Начислен отложенный налоговый актив	09	68
10. Начислено отложенное налоговое обязательство	68	77
11. Уменьшен или погашен отложенный налоговый актив	68	09
12. Уменьшено или погашено отложенное налоговое обязательство	77	68
13. Списан отложенный налоговый актив при выбытии объекта, по которому он был начислен	99	09
14. Списано отложенное налоговое обязательство при выбытии актива или вида обязательства, по которому оно было начислено	77	99
15. Восстановлен НДС в случаях, предусмотренных законодательством	91-2	68
16. Отражен НДС из полученных авансовых платежей	62 (76)	68
17. Отражен НДС из начисленной (полученной) арендной платы (у арендодателя)	91-2	68
18. Списан (восстановлен) НДС по материальным ценностям (работам, услугам), используемым для производства продукции (выполнения работ, оказания услуг), не облагаемых НДС	08, 10, 20 и др.	19 (68)
19. НДС по приобретаемым материальным ценностям, основным средствам, нематериальным активам, выполняемым работам, оказанным услугам	19	60
20. Принят к вычету НДС	68	19
21. Начислены в бюджет штрафы и пени за нарушение налогового законодательства	99	68
22. Перечислены платежи в бюджет и внебюджетные фонды	68,69	51

Аудит расчетов с бюджетом по налогам и сборам является неотъемлемым элементом аудита бухгалтерской финансовой отчетности (как часть аудиторской проверки). Он представляет собой совокупность аудиторских процедур, направленных на формирование профессионального суждения независимого аудитора о достоверности данных о налоговых обязательствах и состоянии связанных с ними расчетов, раскрытых в бухгалтерской финансовой отчетности аудируемого лица [2].

Аудит расчетов с бюджетом по налогам и сборам не может и не должен рассматриваться как сопутствующая аудиту услуга в том смысле, что при проведении классического аудита (будь то аудит обязательный или инициативный) бухгалтерской финансовой отчетности налоговый аудит является его органичной и неотъемлемой составляющей [2].

Так, с точки зрения главной цели аудита выражение мнения о достоверности данных бухгалтерской финансовой отчетности - такое мнение может быть сформировано только в том случае, если аудитор собрал достаточное количество доказательств надлежащего характера, свидетельствующих о достоверности сведений о сальдо и оборотах по счетам бухгалтерского учета, раскрываемым в формах бухгалтерской финансовой отчетности. К числу таких сведений, бесспорно, относятся сальдо и обороты по счетам 19 «НДС по приобретенным ценностям», 68 «Расчеты по налогам и сборам», 69 «Расчеты по социальному страхованию и обеспечению» и соответствующим субсчетам [2].

Указанные сведения являются существенными с качественной точки зрения независимо от их стоимостной оценки и соотношения с валютой баланса или совокупным доходом. В силу того что обороты и сальдо перечисленных счетов характеризуют, с одной стороны, отношения аудируемого лица с государством, а с другой - исполнение его социальных обязательств перед трудовым коллективом, количественный подход к оценке существенности в отношении данных статей отчетности следует признать неприменимым. Именно поэтому проверка достоверности данных о налоговых обязательствах и расчетах по ним должна проводиться в рамках аудита бухгалтерской финансовой отчетности даже в том случае, если доли соответствующих статей в валюте баланса или совокупном обороте ничтожны.

Список литературы

1. Налоговый кодекс Российской Федерации [Электронный ресурс] // СПС «Консультант Плюс». - Режим доступа: <http://www.consultant.ru/>.
2. Баранов П.П., Шапошников А.А., Баранова Н.В. Налоговый аудит в России: особенности генезиса и альтернативные интерпретации // Аудиторские ведомости. 2015. - №9. - С. 15.
3. Жолболдуев П.Б. Вопросы организации учета и аудита расчетов с бюджетом // Известия Исык-кульского форума бухгалтеров и аудиторов стран центральной Азии. – 2014. – №1 (4). – С.54.
4. Огиренко, Е.А. Учетная политика предприятия // Экономический анализ: теория и практика. - 2012. - №12. – С. 23.

УДК 33

ОПРЕДЕЛЕНИЕ СТОИМОСТИ ПЛАТНЫХ МЕДИЦИНСКИХ УСЛУГ

СЕРГЕЕВА ЮЛИЯ ОЛЕГОВНА

Магистрант

Волгоградский институт управления – филиал РАНХиГС

Аннотация: В статье рассмотрены особенности определения ценообразования на медицинские услуги, состав расходов затрат на их оказание и методика определения себестоимости медицинской услуги. В статье проведен анализ действующей практики калькулирования себестоимости услуг медицинских учреждений и уточнены методики определения стоимости медицинской услуги.

Ключевые слова: здравоохранение, калькулирование медицинских услуг, учет платных услуг, расходы.

DETERMINING THE COST OF PAID MEDICAL SERVICES

Annotation: The article discusses the features of determining the pricing of medical services, the composition of the costs of the costs of their provision and the methodology for determining the cost of medical services. The article analyzes the current practice of calculating the cost of the services of medical institutions and clarifies the methods for determining the cost of medical services.

Key words: healthcare, calculation of medical services, accounting of paid services, expenses.

В настоящее время медицинская отрасль РФ переживает переходный период, она недостаточно финансируется. В таких условиях особенно важно рационально использовать хотя бы те незначительные средства, которые получает медицина, и искать новые модели финансирования медицинской помощи, опираясь на опыт других стран.

Перед лечебными заведениями, которые работают по контрактным условиям, в том числе при расчетах стоимости медицинского обслуживания по договорам со страховыми компаниями на принципах разделения функций поставщика и представителя медицинских услуг, возникает необходимость исчислять себестоимость медицинских услуг. Заказчики услуг, как правило, желают знать, какие именно виды услуг покрываются их оплатой. Соответственно, поставщикам необходимо знать себестоимость этих услуг для установления цен на них. Необходимость исчисления расходов обуславливается также различными административными потребностями больничных отделений. Распределение средств на услуги вряд ли можно считать целесообразным с точки зрения осуществления контроля за такими расходами. Наоборот, средства должны передаваться отделением для эффективного контроля за их распределением. Поэтому калькулирование себестоимости медицинской услуги занимает важное место при формировании цены на медицинские услуги. Калькулирование себестоимости услуги также играет важную роль для определения эффективности платных услуг и для контроля за результатами хозяйственной деятельности.

Функционирование учреждений здравоохранения будем рассматривать в двух аспектах. Первый – это функционирование их как бюджетных учреждений, то есть с утверждением сметы доходов и расходов и ее исполнением. Второй – это возможность бюджетных учреждений здравоохранения предоставлять платные услуги, перечень которых утвержден нормативными актами. Необходимость предоставления платных услуг обусловлена недостаточным финансированием отрасли. Средства, поступающие учреждениям здравоохранения как плата за услуги, предоставление которых связано с выполне-

нием основных функций и задач, используются для покрытия затрат на организацию и предоставление этих услуг.

Основным документом, которым пользуются при предоставлении платных медицинских услуг, является Порядок определения цен (тарифов) на медицинские услуги, предоставляемые медицинскими организациями, являющимися бюджетными и казенными государственными учреждениями, находящимися в ведении Министерства здравоохранения РФ [1]. При этом основным ключевым вопросом является определение цены на медицинскую услугу, поскольку на государственном уровне порядок формирования цен и тарифов на такие услуги не утвержден.

Государственное регулирование цен и тарифов осуществляется путем:

- установления государственных фиксированных цен (тарифов); предельных уровней цен (тарифов) или предельных отклонений от государственных фиксированных цен и тарифов;

- введения правительством РФ других методов государственного регулирования [2, с. 423].

Цены и тарифы учреждений здравоохранения, которые являются бюджетными учреждениями, регулируются местными органами исполнительной власти.

Размер платы за тот или иной вид услуги устанавливается на основании ее цены. На сегодняшний день базой для определения стоимости медицинских услуг является расчет валовых затрат, связанных с оказанием услуг. Рассмотрим, какие затраты должны включаться в состав цены.

Традиционно бюджетными медицинскими учреждениями предоставляются следующие виды платных медицинских услуг:

- проведение медосмотров, в том числе профилактических;
- проведение анализа крови (на определение группы крови, определение сахара);
- проведение бактериологических анализов (обследование на кишечную группу, исследования на стафилококк);

- зубное протезирование.

Себестоимость медицинской услуги – это выраженные в денежном эквиваленте текущие расходы лечебного учреждения, обусловленные предоставлением лечебных, диагностических, профилактических, восстановительных и других видов медицинских услуг населению [3, с. 199].

Целью учета фактической себестоимости услуги является своевременное, полное и достоверное определение фактических затрат, связанных с оказанием отдельной услуги, а также контроль за использованием материальных, трудовых и денежных ресурсов.

Основой для расчета всех показателей себестоимости медицинского учреждения является расчет себестоимости медицинской процедуры. Соответственно медицинская процедура является основной единицей калькулирования.

Медицинской процедурой целесообразно считать технологически и организационно обособленную часть лечебного процесса, которую может осуществить медицинский работник на одном рабочем месте при неизменном составе средств труда.

Средства на содержание учреждений здравоохранения направляются на: больницы, поликлиники, фельдшерско-акушерские пункты, клиники широкого профиля, станции скорой и неотложной медицинской помощи, врачебные амбулатории, амбулаторные отделения сельских участковых больниц, поликлинические отделения городских больниц для взрослого и детского населения и т.п.

Расходы на медицинское оборудование, инструменты протезирования, другую продукцию, которая используется в медицинской практике, включают поставки или финансирование поставок медикаментов, протезов, медицинского оборудования, инструментов и другой медицинской техники [4, с. 177].

Критериями распределения косвенных расходов являются площадь помещений, численность персонала, количество больных и т.п.

Например, в составе затрат, включаемых в расчет стоимости профилактического медицинского осмотра учитывают:

- стоимость труда врачей-специалистов;
- стоимость коммунальных услуг, канцелярских принадлежностей и мощных средств;
- стоимость проведенной флюорографии;

- стоимость общего анализа крови, анализа на определение группы крови, определение сахара.

Плановая себестоимость медицинских услуг состоит из:

- прямых расходов на оплату труда;
- прямых материальных затрат;
- других прямых расходов;
- административных расходов;
- косвенных (общепроизводственных) расходов.

В состав прямых затрат включаются затраты на выплату основной и дополнительной заработной платы и других поощрительных и компенсационных выплат основного (врачи и средний медицинский персонал) и вспомогательного (младший медицинский персонал) медицинского персонала, занятого оказанием услуг; материальные расходы на медицинское оборудование.

В плановой себестоимости услуги общепроизводственные расходы учитываются пропорционально прямым расходам на оплату труда через коэффициент, определяемый по формуле (1):

$$K_{\text{ПР}} = \frac{\text{ОПР}}{\text{ФОТ}_{\text{ОСН}}}, \quad (1)$$

где:

КОПР – коэффициент общепроизводственных расходов структурных подразделений;

ОПР – сумма общепроизводственных расходов структурных подразделений;

ФОТОСН – фонд оплаты труда основного персонала.

Сумма общепроизводственных расходов, которая учитывается в стоимости отдельной медицинской услуги, определяется по формуле (2):

$$\text{ОПР}_{\text{МУ}} = K_{\text{ОПР}} \cdot \text{ЗП}, \quad (2)$$

где:

ОПРМУ – сумма общепроизводственных расходов на отдельную медицинскую услугу;

ЗП – заработная плата.

В себестоимость медицинской услуги административные расходы включаются пропорционально фонду оплаты труда основного персонала (ЗПОСН), занятого оказанием услуги, через коэффициент (Кадм), который рассчитывается по формуле (4):

$$K_{\text{АДМ}} = \frac{\text{АР}}{\text{ФОТ}_{\text{ОСН}}}, \quad (3);$$

$$P_{\text{АДМ}} = \text{ЗП}_{\text{ОСН}} \cdot K_{\text{АДМ}}, \quad (4)$$

где:

ККЗ – коэффициент косвенных затрат;

АР – сумма административных расходов учреждения здравоохранения за соответствующий период, которые учитываются в стоимости медицинских услуг;

ФОТОСН – фонд оплаты труда основного персонала.

Радм – административные расходы.

Во время исследования пациентов на стафилококк и кишечную группу медицинские учреждения осуществляют расчет стоимости проведенного бактериологического анализа, в основу которого включают расходы, приведенные в табл. 1.

В расчет стоимости проведения анализа крови на определение группы крови и сахар медицинскими учреждениями включаются расходы, приведенные в табл. 2.

Учреждения здравоохранения, оказывающие платные услуги населению, обязаны вести бухгалтерский учет по предоставлению услуг отдельно за счет бюджетных ассигнований (основная деятельность) и за счет пользователей (платные услуги), а также осуществлять статистический учет платных услуг.

Таблица 1

Расходы медицинского учреждения, включенные в расчет себестоимости бактериологического анализа на стафилококк и на кишечную группу

Затраты на проведение анализа на стафилококк	Затраты на проведение анализа на кишечную группу
1. Заработная плата и начисления на нее	1. Заработная плата и начисления на нее
2. Изготовление среды	2. Изготовление среды
3. Исследование на стафилококк	3. Обследование на кишечную группу
4. Стоимость отопления	4. Стоимость отопления
5. Стоимость водоснабжения	5. Стоимость водоснабжения
6. Стоимость электроэнергии	6. Стоимость электроэнергии
Итого расходов	Итого расходов
Стоимость анализа (1 + 2 + 3 + 4 + 5 + 6)	Стоимость анализа (1 + 2 + 3 + 4 + 5 + 6)

Таблица 2

Расходы медицинского учреждения, включенные в расчет себестоимости анализа крови на определение группы крови и сахар

Расходы на проведение анализа крови на определение группы	Расходы на проведение анализа крови на определение сахара
1. Заработная плата и начисления на нее	1. Заработная плата и начисления на нее
2. Стоимость использованного Цоликона Д	2. Стоимость использованной фотоглюкозы
3. Стоимость использованной ваты	3. Стоимость использованного стерильного скарификатора
4. Стоимость использованного спирта	4. Стоимость использованной ваты
5. Стоимость одноразового шприца	5. Стоимость использованного спирта
Стоимость анализа (1 + 2 + 3 + 4 + 5)	Стоимость анализа (1 + 2 + 3 + 4 + 5)

Таким образом, ответственным работникам медицинских учреждений необходимо предусматривать в цене медицинской услуги расходы, связанные с использованием и эксплуатацией основных и оборотных средств медицинского учреждения, а также расходы, необходимые для оплаты труда специалистов, оказывающих медицинские услуги.

Список литературы

1. Приказ Министерства здравоохранения РФ от 29.12.2012 г. №1631н "Об утверждении Порядка определения цен (тарифов) на медицинские услуги, предоставляемые медицинскими организациями, являющимися бюджетными и казенными государственными учреждениями, находящимися в ведении Министерства здравоохранения Российской Федерации" // [Электронный ресурс]. – URL: <https://base.garant.ru/70365858/> (дата обращения: 04.09.2021).
2. Шилова Ю.И. Особенности ценообразования платных медицинских услуг // Научные исследования: теория, методика и практика. Сборник материалов IV Международной научно-практической конференции. 2018. С. 423-424.
3. Меньших К.И. Учет затрат и калькулирование себестоимости услуг медицинского учреждения // Модернизация российского общества и образования: новые экономические ориентиры, стратегии управления, вопросы правоприменения и подготовки кадров. Материалы XXI национальной научной конференции (с международным участием). 2020. С. 197-200.
4. Васюткина Л.В., Протопопов Д.В. Модель управления платными услугами поликлиник // Экономика и управление: проблемы, решения. 2020. Т. 1. № 2. С. 175-178.

НАЛОГИ И НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ

УДК 330

ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ФОРМИРОВАНИЯ ФИСКАЛЬНОЙ НАГРУЗКИ НА РЕАЛЬНЫЙ СЕКТОР ЭКОНОМИКИ

ХОХЛОВА АНГЕЛИНА АЛЕКСЕЕВНА

Студент
ФГБОУ ВО «Национально исследовательский Мордовский
государственный университет им. Н.П.Огарева»

Аннотация: Современные условия развития российской экономики все больше актуализируют проблемы формирования эффективного фискального бремени. В данной статье рассмотрены основные проблемы формирования налоговых доходов бюджета и фискальной нагрузки на реальный сектор экономики.

Ключевые слова: фискальная политика, налогообложение, налоговый режим, налоговая политика, фискальная нагрузка, инвестиционный потенциал.

MAIN PROBLEMS OF FORMATION OF FISCAL LOAD ON THE REAL SECTOR OF THE ECONOMY

Hohlova Angelina Alekseevna

Abstract: The current conditions for the development of the Russian economy are increasingly actualizing the problems of forming an effective fiscal burden. This article examines the main problems of the formation of tax revenues of the budget and the fiscal burden on the real sector of the economy.

Key words: fiscal policy, taxation, tax regime, tax policy, fiscal burden, investment potential.

Спад развития мировой экономики, который непосредственно отразился на экономическом росте национальных экономик предписывает странам искать новые инструменты воздействия на увеличение доходов бюджета, средства из которого направляются на поддержку и развитие различных сфер экономики. Как следует из мировой практики, пополнение государственного бюджета в основном происходит за счет налоговых доходов, которые также выступают в качестве индикаторов происходящих в стране экономических процессов, тем самым увеличивая фискальную нагрузку на реальный сектор экономики. В связи с чем, анализ динамики и структуры налоговых поступлений с целью выявления факторов, влияющих на их увеличение особенно актуален в условиях экономического спада, вызванного мировым финансово-экономическим кризисом и пандемией.

Основными налогами, формирующими фискальную нагрузку в нашей стране, являются: НДС, налог на прибыль, НДС, акциз и НДФЛ. Однако по мере развития экономики их значения в качестве источников доходов бюджета претерпевают изменения.

Так, налоговые поступления в консолидированный бюджет в 2017-2018 гг. составили 83%, в 2019-2020 гг. - 92,4%. К основному налогу, который формирует федеральный бюджет в исследуемом периоде относится НДС. Доля этого налога в 2018 году достигла 51%, в 2019 - 48%, а в 2020 году - 35%. Далее по значимости можно выделить НДС. Его доля в структуре налоговых доходов с 2018 года возросла с 30% до 38,9% в 2020 году. Доля налога на прибыль в доходах федерального бюджета растет медленно, за 2018-2020 гг. увеличение составило примерно 2%. Что касается доли акцизов, то в

2018 году она составила около 7%, а в 2019 году наблюдается снижение до 4,9%, а затем рост в 2020 году до 6,5%. Наименьшую долю в структуре налоговых доходов составили прочие налоги и сборы: в 2018 году - 4%, в 2019 году - 4,9%, а в 2020 году - 6,5%.

Все рассматриваемые налоговые доходы до конца 2019 года имеют положительную динамику. Самый значительный рост в 2019 году показал НДС. Его сбор оказался наиболее высок и составил 6173,1 млрд. руб. Однако в 2020 году наблюдается резкий спад данного налога на фоне общего замедления темпов роста всех налогов и сборов. Это в большей степени связано со снижением цен на нефть и обесценением рубля по отношению к доллару. Рост поступлений от НДС выступает своего рода индикатором, который свидетельствует о топливно-сырьевом характере национальной экономики и значительном влиянии на величину поступлений от данного вида налога внешних факторов, могут негативно повлиять на общую динамику налоговых поступлений. В связи с этим, российской экономике необходим переход от сырьевой направленности на производство конкурентоспособных товаров и услуг, что в дальнейшем отразится на росте доходности экономических субъектов [1].

Выступая показателем деловой активности, налог на добавленную стоимость за период 2016-2020 гг. показывает положительную динамику. Замедление роста наблюдается только в 2020 году. За 2017 год поступления от НДС возросли на 412,5 млрд. руб. в сравнении с 2016 годом, в 2018 году его рост составил 504,7 млрд. руб., а в 2019 году – 683,2 млрд. руб. Немаловажным фактором роста здесь является повышение основной ставки налога с 18% до 20%, а незначительный рост поступлений НДС в 2020 году свидетельствует о спаде деловой активности компаний внутреннего рынка, который вызван низким внутренним спросом. Таким образом, начисления НДС, роль которого должна была быть определяющей роль в динамике поступлений в государственный бюджет, находятся под влиянием слабого внутреннего спроса и изменений макроэкономических показателей.

Налог на прибыль организаций является одним из показательно важных налогов, отражающих доходность субъектов экономики. От его величины зависит уровень финансовой устойчивости, объем инвестиций в производство и др. В 2017 году прирост налога на прибыль составил 271,4 млрд. руб., в 2018 году – 223,1 млрд. руб., в 2019 году – 189,5 млрд. руб. А в 2020 году уже идет снижение поступлений на 93,6 млрд. руб., чему поспособствовало снижение прибыли организаций, которое вызвано влиянием (помимо мирового финансово-экономического кризиса и пандемии) так же роста с 2019 года ставки НДС, значительно замедлившей рост экономики, поскольку увеличение налоговой нагрузки ухудшило финансовое состояние предприятий и привело к снижению потребительского спроса.

По акцизам после положительной динамики в 2016-2017 гг. отмечается спад поступлений, продолжившийся до 2019 года и составивший на 338,5 млрд. руб. меньше, чем в 2018 году и восстановление роста в 2020 году. На данные перепады оказали влияние ограничения законодательного характера, вызванные нарушениями по выпуску и реализации подакцизной продукции и др.

По прочим налогам и сборам за период с 2016 по 2019 гг. тоже наблюдается положительная динамика.

Обобщая вышеизложенное, можно сделать вывод, что тенденции роста налоговых поступлений и фискальной нагрузки с 2016 по 2019 гг. и их снижение в 2020 г. сохраняются, исключение составили акцизы.

Уменьшение в 2020 году налоговых поступлений на 1401,7 млрд. руб., в сравнении с 2019 годом вызвано снижением основных макроэкономических индикаторов, на которые оказали влияние мировой экономический кризис, внешние ограничения и пандемия.

В целом, можно сказать, что повышение ключевых макроэкономических индикаторов является основополагающим фактором роста и в разрезе основных налогов, так как благоприятная для бизнеса инвестиционная и налоговая политика государства повлияет на улучшение финансового состояния предприятий, что в последствии увеличит поступления от налога на прибыль. А восстановление потребительского спроса, вызванного ростом доходов населения, отразится на темпах роста налога на добавленную стоимость. Ведь с введением против Российской Федерации санкций, направленных на ограничение поставок товаров, появилась возможность развивать производство за счет резервов внутри страны. Это позволит создать новые рабочие места, поддержит и укрепит позиции отечественного производства.

Итак, можно выделить основные проблемы формирования налоговых доходов бюджета, а, соответственно, и фискальной нагрузки на реальный сектор экономики. Во-первых, несовершенство налоговой системы, которое проявляется в недостаточной увязке с темпами развития экономики и деятельностью субъектов экономики – налогоплательщиками.

Во вторых, в современных условиях неуместно повышение налоговых ставок с целью увеличения налоговых поступлений в бюджет, поскольку их рост увеличивает издержки производства на ведение бизнеса, тем самым снижая прибыли, а следовательно и налоговые поступления. Необходимо также учитывать, что повышение налогов для одних рынков или секторов экономики не проходит бесследно для других. [2, с. 138].

В-третьих, неблагоприятный налоговый режим увеличивает рост теневой экономики, принимающей незначительное участие в формировании доходов бюджета.

Таким образом, для любого государства эффективная налоговая политика выражается в первоочередном увеличении доходов бюджетов за счет роста фискальной нагрузки, а также в развитии налогооблагаемой базы. Именно ее грамотное и рациональное планирование решающим образом влияет на реализацию государством своих первоочередных функций, а именно поддержание стабильности финансовой системы, реализация государственных программ, которые направлены на поддержку и развитие различных сфер экономики, выполнение социальных обязательств и др.

Список литературы

1. Балаева Д. А. Налоговые доходы консолидированного бюджета Российской Федерации: современные тенденции // Экономика и управление: проблемы, решения. - 2019. - Т. 9, № 2. - С. 77-81.
2. Гадзалова А. А. Анализ налоговых доходов федерального бюджета Российской Федерации/ А. А. Гадзалова. – Текст : непосредственный // Экономика и управление: проблемы, решения. – 2021. - Т. 4, № 1. - С. 138-141.
3. Ведев А. Сценарии развития экономической ситуации в России в 2020–2021 гг. и вызовы экономической политики. Мониторинг экономической ситуации в России // Финансы и кредит. – 2020. – № 10. – С. 77-79.

© Хохлова А.А., 2021

УДК 33

РОЛЬ И ЗНАЧЕНИЕ НАЛОГОВЫХ ОРГАНОВ В ГОСУДАРСТВЕННОМ РЕГУЛИРОВАНИИ ЭКОНОМИКИ РЕСПУБЛИКИ АРМЕНИИ

ЕВГЕНИЯ АРТАШЕСОВНА АКОПЯНк.э.н., научный сотрудник, ответственныйотделения аспирантуры
Институт экономики им. М.Котаняна НАН РА

Аннотация: Налоговая система занимает особое место в обеспечении устойчивого экономического роста страны. Налоги во все времена играли ключевую роль в регулировании экономики. Состояние национальной экономики оказывает существенное влияние на распределение государственных финансовых ресурсов. Таким образом, если экономический рост находится на низком уровне, уровень налоговых поступлений снижается, что вынуждает правительство предоставлять больше социальной помощи. В рамках данной статьи представлена общая характеристика налоговой системы РА, а также представлены показатели, характеризующие эффективность работы налоговых органов в Республике Армения- количество выполненных проверок и выявленные суммы.

Ключевые слова: налоги, финансы, налоговая система, налоговые органы, экономическая активность.

THE ROLE AND IMPORTANCE OF TAX AUTHORITIES IN THE STATE REGULATION OF THE ECONOMY OF THE REPUBLIC OF ARMENIA

Yevgenya Artashesh Akopyan

Abstract: The tax system takes a special place in ensuring sustainable economic growth of the country. Taxes have played a key role in the regulation of the economy at all times. The state of the national economy has a significant impact on the distribution of public financial resources. Thus, if economic growth is low, the level of tax revenue decreases, forcing the government to provide more social assistance. Within the framework of this article, a general characteristic of the tax system of the Republic of Armenia is presented, as well as indicators that characterize the efficiency of the work of tax authorities in the Republic of Armenia - the number of checks performed and the amounts identified.

Key words: taxes, finance, tax system, tax authorities, economic activity.

Характер налоговых отношений изменился под влиянием социально-политических и исторических процессов в обществе, государстве, экономике. Эти изменения предопределили необходимость регулярных налоговых исследований. Такие исследования быстро развивались в семнадцатом веке, когда начали заниматься систематическими исследованиями в области налогообложения. В результате обоснования налоговой практики возникли различные концептуальные модели налоговых систем, иначе известные как налоговые теории. Каждая из них выдвигает свои принципы построения налоговой системы, определяет ее состав и структуру, роль налогов в экономике, их значение и функции. Налоги во все времена играли ключевую роль в регулировании экономики. Налоговая система занимает особое место в обеспечении устойчивого экономического роста страны.

Налог – это обязательный, безвозмездный платеж для удовлетворения государственных, общественных нужд, который взимается с физических и юридических лиц (включая физических лиц-

нерезидентов, учреждения иностранных юридических лиц, филиалы, представительства иностранных юридических лиц), учреждений, местных налоговых органов самоуправления в установленном порядке, в количестве и в установленные сроки [1].

Налоговые отношения в Республике Армения регулируются Конституцией Республики Армения, ратифицированными международными договорами Республики Армения, Налоговым кодексом Республики Армения и другими нормативными правовыми актами. Фискальная политика играет ключевую роль для государства, поскольку государство собирает, а затем распределяет необходимые средства для решения наиболее важных ключевых проблем, с которыми оно сталкивается. Примечательно, что фискальная политика, в зависимости от степени развития страны и важности поставленной цели, может быть сдерживающей или стимулирующей. В частности, на стадиях падающего производства необходимо увеличивать государственные расходы, снижать налоги или применять и то, и другое одновременно. В краткосрочной перспективе это сокращает продолжительность экономического процесса, а в долгосрочном - стимулирует экономический рост [2, стр 16]. Как указано в программе Правительства РА на 2019 год, налоговая политика, проводимая государством, должна быть направлена на повышение инвестиционной привлекательности экономики и повышение уровня экономической активности, создавая тем самым стабильные предпосылки для экспорта. долгосрочный экономический рост, перераспределение общественных благ, фискальная стабильность [3].

Экономическая активность того или иного государства зависит от эффективной фискальной политики, проводимой государством. Налоговый орган играет ключевую роль в фискальной системе. В рамках полномочий, закрепленных в Законе РА «О налоговой службе», налоговый орган призван осуществлять эффективный налоговый контроль, предотвращение и выявление нарушений требований законодательства, а также обучение налоговые инспекторы и налогоплательщики. А миссия налогового органа - обеспечить контролируемые налоговым органом доходы государственного бюджета РА за счет полного и равноправного применения налогового законодательства, эффективного использования имеющихся ресурсов. Для достижения своей миссии налоговый орган реализует программы, мероприятия, обеспечивает их контроль, оценку ожидаемых результатов и информированность населения. Для выполнения своей миссии налоговый орган установил приоритеты, в случае эффективной реализации которых налоговый орган будет считать поставленную миссию выполненной, что будет основанием для предположения, что ожидания общественности также оправдались. В частности, одним из приоритетов является повышение качества обслуживания налогоплательщиков, реорганизация основных бизнес-процессов налогового органа, внедрение современных механизмов налогового контроля, эффективное управление человеческими ресурсами и совершенствование механизмов внутреннего контроля [4]. Сбор налоговых поступлений осуществляется налоговыми и таможенными органами. Показатели, характеризующие эффективность их работы-полученные результаты и выявленные суммы. Теперь обсудим показатели, характеризующие эффективность работы налоговых органов в Республике Армения. Итак, в период 2009-2018 годов количество проверок, проводимых налоговыми органами Республики Армения, увеличивалось из года в год, в результате чего увеличивались и выявленные суммы (табл. 1):

Таблица 1[5]

Проверки, проведенные налоговыми органами РА и выявленные суммы в 2009-2019 гг.

	2009г	2010г	2011г	2012г	2013г	2014г	2015г	2016г	2017г	2018г	2019г
Количество выполненных проверок (шт.)	23067	21298	14452	13404	11788	11290	16251	8853	7115	10688	13064
Выявленные суммы (млн драмов)	27302.6	28589.1	23302.7	19468.5	18280.7	33646.5	23740.6	22999.8	18597.5	34427.8	236987.4

Так, в 2009 году было проведено 23067 проверок, в результате которых было выявлено 27302,6 млн драмов, в 2017 году было проведено около 7115 проверок, в результате которых было выявлено 18597,5 млн драмов. В 2018 году резко увеличилось количество проверок, около 10688 проверок, в результате которых было выявлено 344427,8 млн драмов. Это было обусловлено формированием нового правительства в Армении в 2018 году, когда усиленные проверки проводились во всех сферах.

Следует отметить, что состояние национальной экономики оказывает существенное влияние на распределение государственных финансовых ресурсов. Таким образом, если экономический рост находится на низком уровне, уровень налоговых поступлений снижается, что вынуждает правительство предоставлять больше социальной помощи. Рост экономической активности приводит к деловой активности и обеспечению высоких налоговых поступлений. Другими словами, Правительство Республики Армения должно сделать все, чтобы обеспечить экономику высокой экономической активностью, поскольку последняя обеспечит рост доходов населения и, как следствие, высокие налоговые поступления.

Список литературы

1. Закон РА о налогах, <https://www.arlis.am/documentview.aspx?docid=80504> (на армянском)
2. Арутюнян Т.В., Проблемы совершенствования налоговой политики и налогового администрирования в Республике Армения, Ереван, Издательство Гитутюн НАН РА 2016 г, (на армянском)
3. <https://www.gov.am/files/docs/3133.pdf> (на армянском)
4. <https://www.petekamutner.am/Content.aspx?itn=tsATSMission>
5. Таблица составлена автором на базе данных Комитета государственных доходов РА, <https://www.petekamutner.am/>

МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА И МЕЖДУНАРОДНЫЕ ОТНОШЕНИЯ

УДК 339

ПОЧЕМУ РОССИЙСКОМУ БИЗНЕСУ СТОИТ ОБРАТИТЬ ВНИМАНИЕ НА КИТАЙСКИЙ РЫНОК

ВАЙСПАПИР АЛЕКСАНДРА ИЛЬНИЧНА

Студент

Санкт-Петербургский государственный университет

Научный руководитель: Матвеевская Анна Сергеевна*к.г.н., доцент кафедры мировой политики**Санкт-Петербургский государственный университет*

Аннотация: В данном исследовании рассматриваются открывающиеся перспективы, возможные трудности, а также особенности культуры, способные повлиять на выход российских компаний на китайский рынок. В работе также изложены причины, по которым российским предпринимателям стоит задуматься о смене приоритетов и повороте на Восток.

Ключевые слова: международная торговля, экономическое сотрудничество Китая и России, выход на Китайский рынок, экономические санкции, COVID-19.

WHY RUSSIAN BUSINESSES SHOULD DRAW THEIR ATTENTION TO THE CHINESE MARKET

Vaispapur Alexandra Ilyinichna*Scientific adviser: Matveevskaya Anna Sergeevna*

Abstract: The paper explores the emerging prospects, possible challenges, and cultural aspects that may affect Russian companies trying to enter the Chinese market. The article also outlines reasons why Russian entrepreneurs should consider changing their priorities and switching their focus to the East.

Key words: international trade, China-Russia economic cooperation, access to the Chinese market, economic sanctions, COVID-19.

Китай - одна из так называемых стран с развивающейся экономикой, которая находится в процессе преобразования из низкодоходной и слаборазвитой экономики в передовую индустриальную. Задавая еще более высокие стандарты будущего роста, Китай недавно объявил о своем четырнадцатом по счету пятилетнем плане развития, рассчитанном на 2021-2025 годы. Согласно данному плану, в течение следующих пяти лет Пекин будет стремиться заложить основу для достижения двух стратегических целей: удвоение ВВП к 2035 году (по сравнению с 2020 годом) и завоевание позиции высокодоходной экономики.

Стоит отметить, что у Китая действительно есть все шансы превзойти США и стать крупнейшей экономикой мира по номинальному ВВП к 2027-2028 годам. Экономика Китая растет, в то время как остальной мир все еще испытывает последствия пандемии COVID-19. Цели, сформулированные в пятилетней стратегии, открывают новые возможности для российского бизнеса [1].

Прогнозируемый рост потребления в Китае в течение следующих пяти лет может содействовать российской промышленности в расширении клиентской базы. Отечественным компаниям необходимо осознать, что уровень благосостояния жителей КНР неуклонно растет. Китайский средний класс, составляющий около 51% населения, уже сейчас все в большей степени заботится о качестве продукции

и поэтому может быть заинтересован в приобретении российских товаров, которые китайские потребители зачастую воспринимают как эталон качества [2].

Более того, политические связи между Китаем и Россией никогда не были столь прочными. Дружественные отношения между двумя государствами, несомненно, облегчают российским компаниям задачу ведения бизнеса в Китае. В частности, Си Цзиньпин и Владимир Путин стремятся сделать экономику ключевым элементом в своем стратегическом союзе. "Экономическое сотрудничество и торговля, как одна из основ наших отношений, имеют решающее значение для совместного роста и развития Китая и России", - заявил Си во время визита в Москву в июне 2019 года. "Мы никогда прежде не стали кивались с таким высоким уровнем доверия и сотрудничества", - подчеркнул Путин несколько месяцев спустя [3].

Одним из примеров того, как политическое взаимодействие влияет на функционирование бизнеса, является случай, который имел место в китайско-российской торговле мороженым в 2016 году. В сентябре 2016 года Владимир Путин присутствовал на встрече с потенциальными инвесторами на Дальнем Востоке. Один из китайских предпринимателей выразил разочарование в связи с невозможностью импортировать российское мороженое из-за китайских законодательных ограничений. Президент России признался, что был удивлен этим фактом, и пообещал решить проблему. Во время официальной встречи перед саммитом G20 в 2016 году Владимир Путин поприветствовал Си Цзиньпина коробкой мороженого. С того же года российское мороженое стало доступно в китайских магазинах и на онлайн-платформах. Экспорт российского мороженого в Китай существенно вырос с 17 000 тонн в 2017 году до 65 000 тонн в 2018 году, что также вполне может произойти и в других отраслях [4, с. 12].

Тем не менее, среди ученых растет популярность тезиса о том, что союз Китая и России — это всего лишь удобный договор, ограниченные отношения, характеризующиеся глубоко укоренившимся и тщательно замаскированным взаимным недоверием. Согласно данной точке зрения, оба государства не способны шагнуть дальше своих стратегических интересов и пойти на коммерческие уступки и компромиссы. Однако, при детальном рассмотрении исторически сформулированных китайско-российских норм, вывод об укреплении отношений и росте уровня доверия между Пекином и Москвой неизбежен [5].

Нельзя не упомянуть и о том, что российские компании оказались в затруднительном положении после введения санкций в 2014 году. Санкции, наложенные на Россию после кризиса в Украине, послужили мощным катализатором для переоценки российской внешней политики, что заставило даже скептиков заговорить о российском "повороте в сторону Азии". Россия рассчитывала, что политическое сотрудничество с Китайской Народной Республикой позволит ей получить доступ к финансовым ресурсам Пекина и ослабить воздействие санкций.

Следует учитывать и тот факт, что после 2014 года некоторые российские предприятия оказались на грани банкротства из-за невозможности получить доступ к западным банковским услугам, таким как лизинг самолетов или корпоративные долговые обязательства [6].

В случае с санкциями 2014 года, вызовы открыли новые возможности для российского бизнеса, обратив его внимание на перспективный китайский рынок. В тот период обе страны стремились минимизировать свою зависимость от западных экономик. Таким образом, в 2010 году Китай и Россия начали торговлю в своей собственной валюте, а в 2014 году открыли первую линию валютных свопов; тем временем центральный банк России перевел часть своих резервов из долларов в евро и юани. Наконец, в течение последних нескольких лет ряд российских и китайских ведомств упоминали о возможности объединения национальных платежных систем Китая и России, что открыло бы возможности для российских предприятий, планирующих расширение в китайском регионе.

Предпринимательская деятельность в Китае открывает новые возможности для выхода на другие азиатские рынки. Китай расположен в самом сердце Юго-Восточной Азии, и, если продажи будут высокими, российские предприятия могут рассматривать возможность расширения бизнеса в другие страны региона. Так, Тайвань имеет очень высокий уровень жизни; импорт товаров из Китая во Вьетнам является беспрошльным, а попасть в Малайзию, Индонезию и Сингапур намного проще, если у компании есть история сделок в китайских торговых сетях [7].

Еще одна причина, по которой российские фирмы должны уделять больше внимания Китаю, - широкое использование в Китае современных технологий в сфере бизнеса. По словам торгового представителя Российской Федерации в Китае Сергея Инюшина, электронные торговые площадки обеспечат российским компаниям возможность увеличить экспорт и укрепить свои позиции на китайском рынке [8, с. 745]

Дополнительный интерес российских компаний, работающих в Китае, может привлечь щедрая политика снижения налогов в ряде провинций страны. Согласно заявлению Государственного совета КНР, с 1 января 2021 года по 31 декабря 2030 года иностранным предприятиям предлагается пониженная ставка налога на прибыль в размере 15%, если они инвестируют в определенные отрасли в западных провинциях Китая, в то время как стандартное налогообложение прибыли в Китае составляет 25%. Участие Внутренней Монголии в этой программе стимулирования может иметь большое значение для потенциальных российских инвесторов. Регион имеет общую границу с Забайкальским краем в России.

Несмотря на многочисленные возможности, предпринимательская деятельность в Китае может быть сопряжена с опасностями и проблемами. Хотя в данной статье основное внимание уделяется возможностям, которые открывает ведение бизнеса в Китае для российских компаний, представляется разумным упомянуть хотя бы несколько проблем, с которыми могут столкнуться компании. Среди них - авторитарное государственное управление, права интеллектуальной собственности, высококонкурентный рынок и даже культурные различия.

Список литературы

1. Stern, N., & Xie, C. (2020). China's 14th Five-Year Plan in the context of COVID-19: Rescue, recovery and sustainable growth for China and the world.
2. Китайский рынок для российских товаров и культурного экспорта сегодня. Отчет за 2020 год [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL:<https://daxueconsulting.com/russian-products-in-china/> (01.09.2021)
3. Casas Klett, T. (2015). Bear Markets: China, Russia.
4. Венцель, С. В., & Тадевосян, Н. А. (2019). Russia-China relationships: challenges, risks, development scenarios and priorities in the countries of the post-Soviet dimension. *Caucasian Science Bridge*, 2(1 (3)), 10-20
5. Shaolei, F. (2016). Sino-Russian relations: critical moment in deepening and developing cooperation. *Valdai Club*, 25(03).
6. Решетникова, М. (2017). Азиатское зеркало: поворот на Восток глазами азиатских партнеров.
7. Groten, D. (2019). How Sentiment Matters in International Relations: China and the South China Sea Dispute. Verlag Barbara Budrich.
8. Bashkueva, E. I., & Atanov, N. I. (2016). Potential for Cooperation between Border Municipalities in Zabaikalsk Krai and the Neighboring Areas of China (Priargunsky and Zabaikalsky Districts). *Problems of Economic Transition*, 58(7-9), 744-758.

© А.И. Вайспапир, 2021

ЭКОНОМИКА ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

УДК 339:658

НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ ЗНАЧИМОСТИ ФУНКЦИОНАЛЬНЫХ ОБЛАСТЕЙ ЛОГИСТИКИ В ЭКОНОМИКЕ ПРЕДПРИЯТИЙ: ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОЧЕРКИ

ТРОИЛИН ВЛАДИМИР ВСЕВОЛОДОВИЧ,

профессор

ЗАВАЦКИЙ КИРИЛЛ РОМАНОВИЧ

магистрант

ФГБОУ ВО «Ростовский Государственный Экономический Университет» (РИНХ)

Аннотация. В статье проведен анализ основных особенностей логистики в современных условиях конкурентной среды. Рассмотрены некоторые функциональные области логистики, в числе которых закупки, производство и распределение. Обозначены наиболее важные факторы укрепления конкурентных преимуществ в логистической системе распределения продукции предприятий.

Ключевые слова: логистика, закупки, распределение, экономика, конкуренция, цепь поставок.

SOME ASPECTS OF THE IMPORTANCE OF FUNCTIONAL AREAS OF LOGISTICS IN THE ECONOMY OF ENTERPRISES: THEORETICAL ESSAYS

Troilin Vladimir Vsevolodovich,

Zavatsky Kirill Romanovich

Annotation. The article analyzes the main features of logistics in the modern competitive environment. Some functional areas of logistics, including procurement, production and distribution, are considered. The most important factors of strengthening competitive advantages in the logistics system of distribution of products of enterprises are identified.

Key words: logistics, procurement, distribution, economy, competition, supply chain.

Важность управления распределительной логистикой возросла благодаря релевантности теории логистики. В последние годы, параллельно с глобализацией в мировой экономике, происходит глобализация компаний, которые уделяют большое внимание логистическому управлению распределительной системы, ибо наиболее важной областью, повышающей затраты фирмы, является логистическая деятельность. Минимизация этого финансового элемента, создаваемого логистической деятельностью, возникает как объективная необходимость. Бизнес-логистика (или как ее называют некоторые ученые - коммерческая логистика) включает в себя множество видов деятельности, связанных с потоком продуктов или услуг в распределительном канале, начиная с источника поставок и заканчивая заказчиком. Следует отметить, что по сути, бизнес-логистика состоит из 3 основных процессов: логистики поставок (снабжения), логистики производства и логистики распределения. Процесс логистики поставок - это процесс, который полностью выполняется до производства и служит для транспортировки ресурсов на производственную линию.

На сегодняшний день выделяется такая тенденция, при которой компании обращают свое внимание на предпроизводственную логистику поставок и осознают, что серьезные суммы денег игнорируются именно в данной функциональной области логистики, что требует более четкого контроля. Однако, меняющаяся конкурентная среда заставляет фирмы разрабатывать различные стратегии не только в системе закупок, но и в системе распределения. Возможность своевременно и безупречно реагировать на потребности своих клиентов, которые являются основным источником дохода предприятий, и даже предвидеть их, позволит им превосходить конкурентов. Компании, способные своевременно выполнять требования и потребности клиентов и стремиться опередить преимущества конкурентов, повышая удовлетворенность клиентов, склонны к различному пониманию управления в логистике. Конкуренция на глобальном уровне заставляет фирмы делать свою продукцию лучше, быстрее производить нужные товары и быстрее их доставлять. Кроме того, необходимо поддерживать и увеличивать долю отечественных производителей на международных рынках, обеспечивать поставки по низкой цене, а также своевременно поставлять произведенные товары на международные рынки по конкурентоспособным ценам, без сбоев и задержек. Главной проблемой для компаний является то, как им удастся увеличить долю на рынке и прибыльность в условиях современной экономики и мирохозяйствования. И здесь актуально говорить о том, что логистика - это самый важный инструмент, который можно использовать для того, чтобы быть конкурентоспособным в условиях, когда издержки производства значительны. В настоящее время логистика присутствует практически во всех сферах экономики, транспорта (в том числе и ж/д транспорт), услуг [1]. Логистика на сегодняшний день определяется многими учеными в различных трактовках и многогранных позициях, среди которых: физическое распределение, распределительная логистика, распределение, бизнес-логистика, промышленная логистика, управление логистикой, управление материалами, управление цепочками поставок. На наш взгляд, можно интегрировать все имеющиеся дефиниции и подчеркнуть, что логистика - это вид деятельности и наука, которая относится к необходимости транспортировки сырья, полуфабрикатов и готовой продукции между точками поставок, заводами, складами и продавцами и различными точками транспортировки их потребителей, а также к необходимости организации и организации безопасного процесса выполнения логистических услуг на должном уровне с целью удовлетворения ожидаемых организаторами потребностей. Это означает, что нужный материал прибывает в нужном количестве, в нужном состоянии, в нужном месте, в нужное время, к нужному потребителю по правильной цене. В настоящее время существует множество определений, связанных с логистикой, но все они по своей сути относятся к потоку товаров, услуг и информации взад и вперед между точками доставки и точками доставки. Логистика - это процесс стратегического управления хранением, перемещением и поставкой материалов, продуктов и полуфабрикатов таким образом, чтобы максимизировать прибыльность внутри организации и по маркетинговым каналам, а также обеспечивать заказы по низким ценам. Помимо этих определений, существуют и некоторые понятия, в которых понятие логистики переплетается.

Управление логистикой в некотором смысле заключается в создании заказа, получении заказа, выполнении заказа и координации распространения продукта, услуги или информации. Деятельность, выраженная в концепции управления логистикой, включает: транспортировку, хранение, управление запасами, обработку заказов, упаковку, закупку, управление информацией.

Важное значение имеет распределительная логистика - это деятельность, состоящая из обработки системы, позволяющей собирать и запасать продукцию у производителей и распределять ее клиентам. Распределительная логистика стремится стать важным элементом конкурентного превосходства предприятия, ориентируясь на «доступность продукции» при объединении производителей с оптовиками и розничными торговцами, входящими в канал распространения. В процессе логистики распределения производственный процесс фактически уже завершен, и возможна доставка произведенных товаров на «рынок» и клиентам. Он охватывает такие логистические мероприятия, как распределение между компаниями и клиентами, отслеживание грузов на транспортных средствах, декомпрессия, возврат средств. Как и в логистике поставок, ниже схематично показаны две основные операции, характеризующиеся как физический поток и поток информации.

Логистический процесс распределения - это процесс, который включает в себя физические кана-

лы распределения и контролирует деятельность, связанную с доставкой товара клиенту. В рамках этого процесса можно контролировать деятельность, начиная от управления запасами и заканчивая получением товара заказчику, посредством двустороннего информирования и, таким образом, доставлять его клиенту на оптимальных условиях. Эти мероприятия связаны с потоком информации. На всех этапах операции поток информации между сторонами деконструируется благодаря контролю. Основную часть распределительной логистики составляют услуги физического распределения. Физическое распределение позволяет товарам «встречаться» с клиентами на конкурентоспособных условиях по доступным ценам. Основные этапы логистики включают в себя услуги, выполняемые между процессом после производственной линии до точки продажи товара или даже до конечного клиента. Во-первых, это перемещение товара в пункт доставки. Это включает в себя движение продукта до поезда и грузовика, чтобы воспользоваться перевозкой навалом. Это можно назвать операцией перед отправкой. Второе-услуги в пункте трансфера. В процессе проводятся такие мероприятия, как подготовка заказов, ряд изменений в продукте, упаковка. В-третьих, готовая продукция достигает конечного клиента. Это также можно рассматривать как деятельность после доставки. Процесс хранения как промежуточной деятельности является одной из важнейших деконструкций цепочки поставок во всем этом процессе. При своевременном и здоровом проведении логистических мероприятий необходимо безопасно укладывать, хранить и регистрировать при компьютерной поддержке товары в зависимости от их качества и количества. Наряду с предоставлением логистическими компаниями услуг по хранению, коммерческие предприятия должны учитывать снижение запасов, затраты на инвентаризацию и своевременную доставку товаров на целевой рынок.

Список литературы

1. Некоторые аспекты модернизации транспортно-логистической инфраструктуры железнодорожного транспорта // Халатян С.Г., Коренькина Н.Н. // ВЕСТНИК ИНСТИТУТА ДРУЖБЫ НАРОДОВ КAVKAZA, Выпуск 2 (58), 2021. [Электронный ресурс], режим доступа: <https://vestnik.idnk.ru/images/arhiv/258.pdf> (дата обращения: 03.09.2021)

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ

УДК 343

МЕРЫ ПРОТИВОСТОЯНИЯ УРОВНЮ ПРЕСТУПНОСТИ В СФЕРЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

ЯКОВЕНКО НИКИТА СЕРГЕЕВИЧ,

магистрант 1 курса

КАКАЛОВ ВЛАДИМИР АНДРЕЕВИЧ

магистрант 2 курса

ФГБОУ ВО «Воронежский государственный технический университет»

Аннотация: В работе представлен анализ совершенствования мер противостояния уровню преступности в экономической деятельности по городу Воронеж. Рассмотрены три типа задач, которые, прежде всего, будут ориентированы на предотвращение и меры борьбы с экономическими преступлениями.

Ключевые слова: экономика, безопасность, экспертиза, преступность, эффективность.

MEASURES OF COUNTERING THE LEVEL OF CRIME IN THE SPHERE OF ECONOMIC ACTIVITY.

Yakovenko Nikita Sergeevich,**Kakalov Vladimir Andreevich**

Annotation: The paper presents an analysis of improving measures to counter the level of crime in economic activity in the city of Voronezh. Three types of tasks are considered, which, first of all, will be focused on the prevention and measures to combat economic crimes.

Key words: economics, security, expertise, crime, efficiency.

Введение.

Одна из главных задач уровня преступлений - разработка качественно новых мер, способов и задач противостояния экономической преступности. Важными составляющими элементами авторской статьи выступают:

1. Правонарушения экономических преступлений.
2. Виды, которые можно отнести к преступлениям экономической деятельности.
3. Меры и способы противостояния экономической преступности.

Проблема экономических преступлений в настоящее время играет огромную и значимую роль на территории субъекта РФ в городе Воронеж. Очень часто поднимается вопрос о преступлениях в сфере экономической деятельности. На сегодняшний день довольно - таки часто встречаются правонарушения в сфере экономики. Для этого в роли решения проблемы рассматриваются меры противостояния экономической преступности и большое количество экономических правонарушений.

Понятие экономической преступности – это правонарушения экономической направленности, являющиеся противозаконными и приносящие материальный ущерб гражданам, организациям, а также государству и должностным лицам.[1, с.3]

Совершаемые в экономической сфере преступления можно отнести к группе скрытых, к ним относятся: отмыwanie денежных средств или иного имущества, которые были получены преступным путем; предпринимательство, которое является незаконным; изготовление или сбыт поддельных денег

или ценных бумаг и многие другие, которые ниже будут изучены более подробно.[2, с.2]

Экономическая преступность имеет характерную черту, все заранее планируется и осуществляется умышленно, в первую очередь совершение экономических преступлений исходит от самого человека, который имеет свой личный интерес и ищет в этом выгоду. Существует 3 категории правонарушителей в экономической сфере:

1. Лица, обладающие определенными полномочиями для совершения преступлений в экономической деятельности;
2. Участники какого-либо вида экономической деятельности (предприниматели);
3. Лица, совершающие экономические правонарушения при совмещении их со своей трудовой деятельностью.

Противозаконные действия, нарушающие общественные отношения в области экономики, охватываются главой 22 УК. Данная глава содержит 32 статьи — от 169 до 200.

В городе Воронеж встречаются случаи преступлений в сфере экономической деятельности. Которые наносят значительный материальный ущерб, как физическим, так и юридическим лицам.

Ниже изображен анализ сведений о правонарушениях экономической направленности за 2020 год (рис. 1.):



Рис. 1. Анализ сведений об экономических правонарушениях за 2020 год

За первую половину 2020 года в Воронежской области было зарегистрировано 1096 преступлений экономической направленности – на 11% больше, чем за тот же период 2016 года. Чаще всего в городе осуществлялись налоговые преступления - 326 и фальшивомонетничество – 226 преступлений. На третьем месте – преступления против собственности - 158. Кроме того, также были выявлены 196 преступлений против государственной власти, их интересов и службы в органах местного самоуправления. Прокуратура также зафиксировала 19 фактов отмывания денег и легализацию приобретенных преступным путем добытого имущества.

Во II квартале 2020 года в банках Воронежской области было найдено 114 фальшивых купюр. Это на 17 меньше, чем за I квартал 2017 года. Чаще всего подделывали пятитысячные купюры.

В Воронежской области обнаружили около 60 таких фальшивок – на 12 меньше, чем в I квартале. В банках ЦФО обнаружили 325 поддельных денежных знаков за полгода. Воронежская область стала одним из лидеров в округе по числу найденных фальшивых купюр.

В результате работы за полгода прокуроры отменили более 700 постановлений об отказе в возбуждении уголовного дела об экономическом преступлении, 9 постановлений об их возбуждении, 270 незаконных решений о приостановлении производства по уголовным делам, 16 - о прекращении. К дисциплинарной ответственности привлекли 29 должностных лиц.

В ходе проведенного сравнительного анализа, я пришла к выводу, что преступления экономической направленности чаще всего были зарегистрированы в Борисоглебском - 84 преступления, Новоусманском - 62 и Россошанском - 68 районах.

В самом центре города наибольшее число совершалось в Ленинском – 255 преступлений, Коминтерновском - 165 и Центральном - 126 районах.[3, с.112]

Благодаря проведенному выше анализу уровня экономической преступности по городу Воронеж, были выявлены мероприятия по противостоянию экономическим правонарушениям.

В результате работы были проведены мониторинг и оценка уровня экономических правонарушений по городу Воронеж за период 2020 года.

Таким образом, были выявлены оптимальные меры по борьбе с экономическими правонарушениями, благодаря этим мерам по борьбе с данным видом экономических преступлений, уровень правонарушений будет уменьшаться вследствие того, что будут соблюдаться конкретные методы решения основных задач по повышению благосостояния населения.

Список литературы

1. Профилактика правонарушений субъекта Российской Федерации [Электронный ресурс] - Режим доступа: URL: <http://www.saldovka.com/>
2. Происшествия преступлений в Воронежской области [Электронный ресурс] - Режим доступа: URL: <http://www.saldovka.com/>
3. Кормишкина Л. А. - Теневая экономика: Учебное пособие для вузов / Л. А. Кормишкина, О. М. Лизина. - Саранск: Изд-во Мордов. 2016 г. - 136 с.

© Яковенко Н.С., Какалов В.А., 2021

УДК 338

КРИМИНАЛИСТИЧЕСКАЯ ЭКСПЕРТИЗА В СИСТЕМЕ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ХОЗЯЙСТВУЮЩИХ СУБЪЕКТОВ

ГАЛИЦЫНА ДАРЬЯ РОМАНОВНА,
САНАТИНА ТАТЬЯНА СЕРГЕЕВНА,
ШЕЛЯКИН ВАЛЕРИЙ ВАЛЕРЬЕВИЧ,
МЕРКУЛОВА СВЕТЛАНА АЛЕКСАНДРОВНА

Студенты (магистранты)

ФГБОУ ВО «Уральский государственный экономический университет»

Аннотация: В статье рассмотрены методики обеспечения экономической безопасности хозяйствующих субъектов и страны в целом. Сформировано понятие экономической безопасности и дано обоснование ее актуальности. Сформировано понятие криминалистической экспертизы. Разработана методика экономического анализа на основе экспертно-криминалистической деятельности.

Ключевые слова: экономическая безопасность, анализ, экспертиза, финансовая устойчивость хозяйствующих субъектов.

CRIMINALISTIC EXPERTISE IN THE SYSTEM OF ENSURING THE ECONOMIC SECURITY OF BUSINESS ENTITIES

Galitsyna Darya Romanovna,
Sanatina Tatyana Sergeevna,
Shelyakin Valeriy Valerievich,
Merkulova Svetlana Aleksandrovna

Abstract: The article discusses the methods of ensuring the safety of economic entities and the country as a whole. The concept of economic security has been formed. The methodology of financial analysis based on forensic activities has been developed.

Key words: economic security, analysis, expertise, financial stability of business entities.

Вопрос экономической безопасности всегда являлся одним из самых фундаментальных для любого государства, актуален он и в настоящее время. Актуальность проблемы экономической безопасности обусловлена постоянным увеличением и усилением внешних и внутренних угроз, стоящих перед организациями и экономикой страны в целом, которые являются неотъемлемой частью и основными субъектами обеспечения экономической безопасности.

Для предотвращения негативных воздействий на экономику и экономические субъекты существует система обеспечения экономической безопасности, которая включает в себя ряд взаимосвязанных элементов и является процессом соблюдения определенных правил и принципов, нарушение ко-

торых приводит к возникновению реальных угроз и впоследствии к снижению эффективности работы системы в целом. По мнению Н. А. Пименова, «экономическая безопасность хозяйствующего субъекта — это состояние экономического субъекта, при котором посредством конкурентных преимуществ и средств противодействия негативному воздействию опасностей и угроз обеспечивается его экономическая стабильность и поступательное развитие. Основным фактором, определяющим состояние экономической безопасности, является обладание предприятием устойчивыми конкурентными преимуществами» [1, с. 37].

Элементы системы обеспечения экономической безопасности хозяйствующих субъектов являются уникальными для каждого объекта экономической системы и зависят от принципов деятельности этих хозяйствующих субъектов. Основой обеспечения экономической безопасности являются инструменты и способы выявления внутренних и внешних угроз, присущих объектам национальной экономики, а также инструменты и механизмы предотвращения и нейтрализации возникающих угроз. Примером практического использования инструментов обеспечения экономической безопасности является экспертно-криминалистическая деятельность. Данная экспертиза проводится для исследования и решения профильными специалистами вопросов, требующих специальных знаний в области экономики, бухгалтерии, финансов, кредитования, аналитики и налогообложения, а также других отраслей знаний, с целью профессиональной оценки степени соответствия исследуемого объекта тем или иным заданным характеристикам [2, с. 208].

В данной статье делается акцент на финансово-экономической экспертизе. Финансово-экономическая экспертиза решает вопросы, связанные с финансовой деятельностью хозяйствующих субъектов, финансовыми операциями и договорными обязательствами. Судебная финансово-экономическая экспертиза имеет свои подвиды: финансово-кредитная экспертиза, финансово-аналитическая экспертиза (экспертиза хозяйствующего субъекта), налоговая экспертиза и инженерно-экономическая экспертиза. Финансово-экономическая экспертиза решает исключительно диагностические задачи. Финансово-аналитический подвид экспертиз наиболее плотно отражает практическую работу и сферу профессиональной осведомленности специалиста по направлению экономической безопасности. Данный вид экспертизы назначается для определения размера неправомерно полученных доходов в результате несоблюдения правил финансовых операций, анализа финансовых результатов и определения финансового положения хозяйствующего субъекта, анализ платёжеспособности и кредитоспособности хозяйствующего субъекта, определения размера скрытой от государства прибыли и иных налогов, определения причин образования кредитной и дебиторской задолженности, определения имущественной доли участников производства или учредителей в соответствии с их вкладом в уставный фонд предприятия, определения соответствия утвержденного плана экономическим показателям или соответствия финансового плана стандартам и нормативам.

Общие методики криминалистической экспертизы, такие как: дедукция и индукция, анализ, синтез, моделирование и другие переходят в более узкое понятие – специальные методики, к которым относятся расчетно-аналитические и документальные методы [3, с. 32].

На практике эксперт-криминалист использует лишь те методы, которые уместны в том или ином вопросе по судебному делу и это решение принимает он сам на начальном этапе проведения экспертизы, анализируя поставленные перед ним вопросы и задачи. В практике криминалистической экспертизы нет стандартных методик, установленных для проведения экспертного анализа, таким образом, эксперт-криминалист проводит экспертизу на основе общепринятых методик для оценки экономической безопасности хозяйствующих субъектов. Одна из таких методик, которая является основой для оценки финансовой устойчивости хозяйствующего субъекта, является метод финансового анализа (коэффициентный анализ, метод изолированного влияния факторов). Для проведения данного анализа производится расчет следующих коэффициентов:

– Коэффициент абсолютной ликвидности ($K1$) характеризует способность к моментальному погашению долговых обязательств (норматив коэффициента – не менее 0,2):

$$K1 = \frac{\text{стр.1250}}{\text{стр.1500} - \text{стр.1530} - \text{стр.1540}} \quad (1)$$

–*Коэффициент быстрой ликвидности (К2)* характеризует способность предприятия оперативно высвободить из хозяйственного оборота денежные средства и погасить долговые обязательства) норматив коэффициента – не менее 0,8):

$$K2 = \text{стр.1250} + \text{стр.1240} + \text{стр.1230} : \text{стр.1500} - \text{стр.1530} - \text{стр.1540} \quad (2)$$

–*Коэффициент текущей ликвидности (К3)* характеризует общую обеспеченность предприятия оборотными средствами для ведения хозяйственной деятельности и своевременного погашения срочных обязательств предприятия (норматив коэффициента – не менее 1,5):

$$K3 = \text{стр.1200} : \text{стр.1500} - \text{стр.1530} - \text{стр.1540} \quad (3)$$

–*Коэффициент обеспеченности собственными средствами (К4)* характеризует наличие собственных оборотных средств у предприятия, необходимых для его финансовой устойчивости (норматив коэффициента – не менее 0,1):

$$K4 = \text{стр.1300} - \text{стр.1100} : \text{стр.1200} \quad (4)$$

–*Коэффициент обеспеченности обязательств должника всеми его активами (К5)* характеризуется величиной активов организации, приходящихся на единицу долга (норматив коэффициента – не менее 1):

$$K5 = \text{стр.1600} : \text{стр.1400} - \text{стр.1430} + \text{стр.1500} - \text{стр.1530} - \text{стр.1540} \quad (5)$$

–*Величина чистых активов организации (К6)* характеризует наличие активов, не обремененных обязательствами, и рассчитывается как разность между активами и пассивами организации (норматив коэффициента – не должно быть отрицательного значения):

$$K6 = (\text{стр.1100} + \text{стр.1200} - X) - (\text{стр.1400} + \text{стр.1500} - \text{стр.1530}) \quad (6)$$

где X – задолженность учредителей по взносам в уставный капитал.

–*Коэффициент автономии (К7)* показывает удельный вес собственных средств в общей сумме источников финансирования (норматив коэффициента – не менее 0,3):

$$K7 = \text{стр.1300} + \text{стр.1430} + \text{стр.1530} + \text{стр.1540} : \text{стр.1600} \quad (7)$$

– *Коэффициент оборотных средств в расчетах (К8)* характеризует скорость обращения оборотных активов организации, не участвующих в непосредственном производстве, т.е. определяет средние сроки, на которые выведены из процесса производства оборотные средства, находящиеся в расчетах или на счетах (период (за сколько месяцев) покрытия оборотных средств в расчетах за счет выручки) (норматив коэффициента – не более 3):

$$K8 = (\text{стр.1200} - \text{стр.1210} - \text{стр.1220} + Y) : \text{стр.2110} \quad (8)$$

где Y – готовая продукция и товары для перепродажи

– *Коэффициент рентабельности продаж (К9)* характеризует эффективность производства, т.е. показывает, сколько прибыли (убытка) организацией получено в соотношении с выручкой (норматив коэффициента – не менее 0,08):

$$K9 = \text{стр.2200} : \text{стр.2110} \quad (9)$$

Экономическая безопасность предполагает не только анализ уже наступивших негативных последствий и оперативное их устранение, но и предупреждение и профилактика их наступления. Таким образом, указанные методики рекомендуется постоянно использовать в работе хозяйствующих субъектов для абсолютного контроля над всем процессом их деятельности [4, с. 177].

Еще одним нестандартным методом профилактики мошенничества в торговых организациях является анализ расхождения денежного потока и операционной прибыли. Этот метод основан на существующей взаимосвязи между ростом прибыли, в частности операционной прибыли, и увеличением величины денежного потока от операционной деятельности. Разработчики данного метода считают, что в течение продолжительного периода темп роста прибыли должен быть соизмерим с темпом роста денежного потока от операционной деятельности. Явные расхождения в темпах роста должны быть внимательно изучены для выявления причин отклонений и анализа последствий. Возможными причинами расхождения темпов роста операционной прибыли и денежного потока от операционной деятельности могут быть: сезонные факторы, цикличность развития, переход на другую стадию жизненного цикла, искажение показателя прибыли.

Нетрадиционные методики применимы для широкого круга пользователей бухгалтерской финансовой отчетности (аудиторов, налоговых инспекторов, ревизоров, бухгалтеров, учредителей и т.п.). А наиболее результативным для выявления и профилактики мошенничества в организациях торговли является комплексное применение указанных методов.

В целом эффективная система внутреннего и внешнего контроля в торговой организации должна быть нацелена как на профилактику мошенничества с внешней и внутренней стороны, на своевременное его выявление и принятие мер (реагирования) для минимизации потенциального ущерба, а также на обеспечение и контроль экономической эффективности и финансовой устойчивости экономических субъектов.

Вышеизложенная методика анализа, направленная на повышение экономической безопасности хозяйствующих субъектов разработана, опираясь на методики проведения судебной криминалистической экспертизы, и рекомендуется к использованию хозяйствующим субъектам. Соблюдение вышеизложенных рекомендаций хозяйствующими субъектами, приведет к положительной тенденции в виде повышения устойчивости экономической безопасности хозяйствующих субъектов, что в свою очередь укрепит экономику региона и страны в целом.

Список литературы

1. Пименов, Н. А. Управление финансовыми рисками в системе экономической безопасности// [Текст]: учебник и практикум / под общ. ред. В. И. Авдийского., 2016. С. 37.;
2. Сотникова, Л. В. Мошенничество с финансовой отчетностью: выявление и предупреждение [Текст]: М.: Бухгалтерский учет, 2011. 208 с;
3. Россинская, Е. Р., Эриашвили Н. Д. Судебно-бухгалтерская экспертиза - [Текст]: Учебник - 2007. - 351 с;
4. Дворядкина, Е. Б., Новикова Н. В. Экономическая безопасность [Текст]: учеб. пособие; Мво образования и науки РФ, Урал. гос. экон. ун-т, Центр дистанционного образования. – Екатеринбург: Изд-во Урал. гос. экон. ун-та, 2016. – 177 с;

© Д.Р. Галицына, Т.С. Санатина, В.В. Шелякин, С.А. Меркулова, 2021

МАТЕМАТИЧЕСКИЕ И ИНФОРМАЦИОННЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ В ЭКОНОМИКЕ

УДК 342.51

ГОСУДАРСТВЕННАЯ ИНФОРМАЦИОННАЯ СИСТЕМА В ОБЛАСТИ ВЕТЕРИНАРИИ «ВETIS»: ИСТОРИЯ СОЗДАНИЯ, ЗАДАЧИ, СТРУКТУРА И ХАРАКТЕРИСТИКА КОМПОНЕНТОВ

ЧЕРЕПАНОВА ЮЛИЯ ГЕННАДЬЕВНА

Студент магистратуры
РАНХиГС при Президенте Российской Федерации

Аннотация: в статье представлены основные направления автоматизации и цифровизации деятельности Федеральной службы по ветеринарному и фитосанитарному надзору Российской Федерации, а также изучена основная специализированная информационная система службы в сфере ветеринарии. В результате анализа ФГИС «ВетИС» автором были определены ее ключевые компоненты и сделан краткий экскурс по истории их внедрения и основным функциям.

Ключевые слова: цифровизация государственного управления, федеральные государственные информационные системы, информационные реестры, коммуникативные компоненты, государственный контроль, ветеринарный контроль, Россельхознадзор.

STATE INFORMATION SYSTEM IN THE FIELD OF VETERINARY «VETIS»: CREATION HISTORY, OBJECTIVES, STRUCTURE AND CHARACTERISTICS OF COMPONENTS

Cherepanova Julia Gennadievna

Abstract: the article presents the main directions of automation and digitalization of the activities of the Federal Service for Veterinary and Phytosanitary Surveillance of the Russian Federation, and also examines the main specialized information system of the service in the field of veterinary medicine. As a result of the analysis of the FGIS «VetIS», the author identified its key components and made a brief excursion into the history of their implementation and main functions.

Key words: digitalization of public administration, federal state information systems, information registers, communication components, state control, veterinary control, Rosselkhoz nadzor.

Активное развитие IT-технологий и Интернета привело к их повсеместному внедрению во все сферы функционирования общества и государства, а также использованию всему хозяйствующими субъектами. Если для коммерческого сектора внедрение цифровых технологий осуществляется с целью выживания на современных рынках (обеспечение конкурентоспособности, максимизация прибыли и др.), то госсектор подвержен цифровой трансформации в первую очередь для обеспечения эффективной работы государственных ведомств и структур. В частности, упрощение бюрократических процедур, сокращение сроков в оформлении документов, сокращение масштабов коррупции и т.д. Данная идея легла, в утвержденную в 2007 году Правительством Российской Федерации, концепцию «Электронное Правительство» [1]. Однако внедрение информационно-коммуникационных технологий в деятельность федеральных органов исполнительной власти осуществлялось и ранее в рамках федеральной целевой программы «Электронная Россия».

Не исключением была Федеральная служба по ветеринарному и фитосанитарному надзору Российской Федерации (далее - Россельхознадзор), находящаяся в ведении Министерства сельского хозяйства Российской Федерации. На данный момент, уже более 15 лет Россельхознадзором ведется работа по автоматизации и цифровизации контрольно-надзорной и разрешительной деятельности в сфере сельского хозяйства. Информационные системы Россельхознадзора создавались не только для автоматизации процессов внутри страны, но и для взаимодействия со сторонними программными продуктами, в том числе функционирующими в других странах [2]. К основным направлениям цифровизации Россельхознадзора можно отнести следующее:

- ВетИС – федеральная государственная информационная система (далее - ФГИС) в области ветеринарии;
- Аргус-Фито - ФГИС области карантина растений и фитосанитарии;
- официальные сайты органа и его территориальных подразделений, а также СМИ и социальные сети;
- единая межведомственная система электронного документооборота (МЭДО) и система межведомственного электронного взаимодействия (СМЭВ);
- единая финансовая и кадровая система для нужд Россельхознадзора.

Также в Россельхознадзоре сообщили о работе над созданием единой информационной среды между странами Евразийского экономического союза. С учетом научных интересов автора, в статье будет представлен краткий обзор ВетИС как основной специализированной информационной системы в сфере ветеринарии, работа над которой ведется Россельхознадзором с 2005 года. ВетИС направлена на обеспечение единой информационной среды в области ветеринарии, решая целый ряд задач (рис. 1).



Рис. 1. Цели создания ВетИС

Государственная информационная система в сфере ветеринарии Россельхознадзора представляет собой интегрированную информационную среду, в состав которой входят специализированные программные системы (всего 18 компонентов): Аргус, Меркурий, Веста, Ассоль, Цербер и др. (Рис. 2).

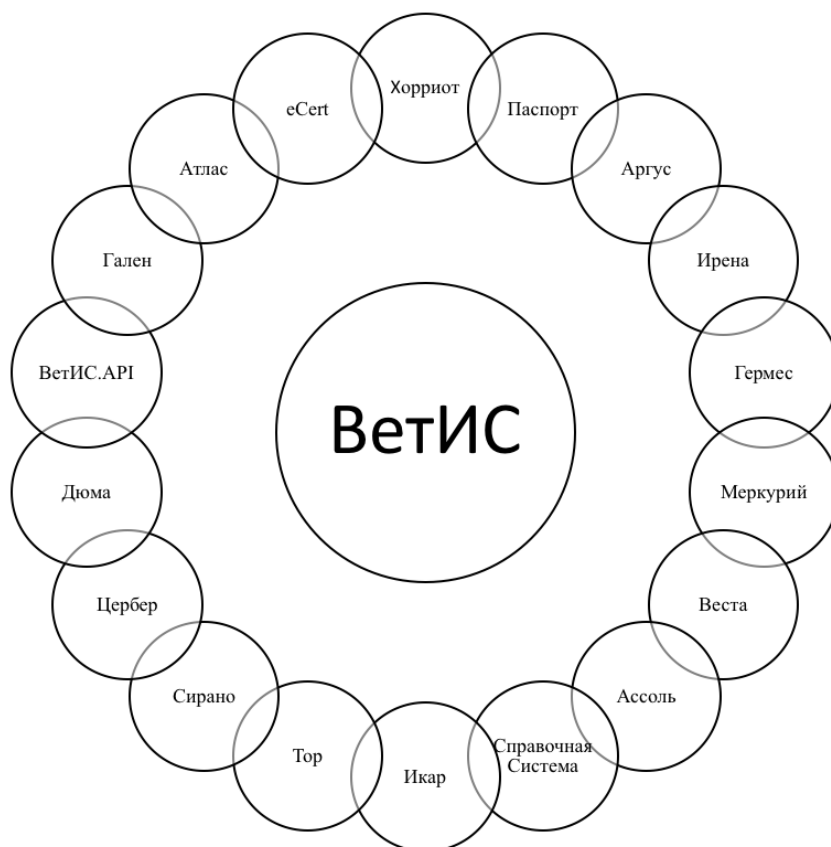


Рис. 2. Компоненты ВетИС

Сейчас с ВетИС интегрировано более 55'000 внешних информационных систем. Подавляющее большинство из них – это информационные системы (в основном это ERP- и WMS-системы) хозяйствующих субъектов – участников производства и обращения животных и продукции животного происхождения. Кроме них ВетИС интегрирована с информационными системами органов государственной власти России, стран-членов ЕАЭС и зарубежных стран, информационными системами лабораторий, информационными системами IT-компаний - интеграторов электронного документооборота и EDI-провайдерами. Внешний контур ВетИС «охраняют» сервера ФСБ России. Каждый из компонентов системы, внедрение которых осуществлялось Федеральной службой поэтапно, отвечает за автоматизацию определенного бизнес-процесса или группы сходных бизнес-процессов. Изучив положение о каждом из компонентов автором была составлена Таблица 1, в которой указан год создания IT-решения и его функционал.

Таблица 1

Краткая характеристика компонентов ВетИС [3]

Название программы	Год внедрения	Функционал программы
Паспорт	2006	Реестр пользователей
Аргус	2008	Учет перемещения продукции через границу России
Ирена	2009	Реестр лекарственных средств и кормовых добавок
Гермес	2009	Реестр лицензий
Меркурий	2010	Электронная ветеринарная сертификация
Веста	2011	Учет лабораторных исследований
Ассоль	2011	Конструктор отчетов о выполнении планов лабораторного мониторинга

Продолжение таблицы 1

Название программы	Год внедрения	Функционал программы
Справочная Система	2011	Справочная Система
Икар	2012	Каталог адресов
Тор	2012	Каталог учреждений
Сирано	2013	Система раннего оповещения
Дюма	2014	Генератор писем и указаний
ВетИС.API	2014	Универсальный интеграционный шлюз
Гален	2015	Мониторинг применения лекарственных препаратов
Атлас	2017	Конструктор отчетов, аналитическая система
eCert	2018	Электронная ветеринарная сертификация при экспорте
Хорриот	2019	Идентификация и учет животных

Исходя из данных, представленных в таблице можно сделать вывод, что ВетИС состоят из специальных информационных систем, у каждой из которых есть подсистемы, информационных реестров, выполняющих функции единого хранилища архивных и актуальных данных, коммуникативных компонентов, обеспечивающих связь между пользователями, а также информационных программ, необходимых для агрегации информации для оповещения пользователей.

Глобальная отраслевая государственная информационная система «ВетИС», внедренная Россельхознадзором, стала предметом изучения ученых из РАН и РАНХиГС. Чтобы понять, насколько эффективно работает ФГИС, было принято решение о привлечении к ее оценке экспертов в области математического анализа [4].

Таким образом, Россельхознадзор активно использует целый перечень информационных систем и решений, позволяющих интегрировать цифровые технологии во все аспекты деятельности Федеральной службы. Одной из таких систем является ВетИС, позволяющая в значительной степени сократить число ошибок, которые совершались бы в «ручном режиме», а также избежать возможные коррупционные факторы и сократить время и затраты на оформление документов в классическом формате, автоматизируются процессы учета животноводческой продукции, оперативного отслеживания пути передвижения товаров животного происхождения и т.д.

Список литературы

1. Сулимин В.В. Электронное правительство: история и сущность // Московский экономический журнал. 2020. №6. [Электронный ресурс]. — Режим доступа: URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/elektronnoe-pravitelstvo-istoriya-i-suschnost> (дата обращения: 04.09.2021).
2. Официальный сайт Россельхознадзора/Новости. [Электронный ресурс]. — Режим доступа: URL: <https://fsvps.gov.ru/fsvps/news/38390.html> (дата обращения: 05.09.2021).
3. ВетИС. Справочная система. [Электронный ресурс]. — Режим доступа: URL: https://help.vetrif.ru/wiki/Справочная_система (дата обращения: 05.09.2021).
4. Что думают ветеринары про ВетИС и ГИС «Меркурий»? [Электронный ресурс]. — Режим доступа: URL: <https://меркурий-россельхознадзор.рф/блог/сирано-цербер-меркурий-что-д/> (дата обращения: 05.09.2021).

© Ю.Г. Черепанова, 2021

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ЭКОНОМИКИ

УДК 330

ГИБКИЕ ФОРМЫ ОРГАНИЗАЦИИ ТРУДА ПЕРСОНАЛА: ФРИЛАНС И ДИСТАНЦИОННАЯ ЗАНЯТОСТЬ

КАМАДЕЙ ЮЛИЯ НИКОЛАЕВНАСтудент
НОЧУ ВО «МФПУ «Синергия»*Научный руководитель: Минеев Алексей Николаевич*
НОЧУ ВО «МФПУ «Синергия»

Аннотация: В статье описаны понятия фриланс и дистанционная работа, рассказаны их плюсы и минусы. Актуальность темы обусловлена тем, что в настоящее время все больше появляется потребность в дистанционной работе в связи с пандемией.

Ключевые слова: фриланс, удаленная работа, биржа, нестандартная занятость.

В настоящее время тема фриланс и дистанционная занятость очень актуальна, поскольку все чаще, особенно во времена пандемии, люди ищут возможность работать дистанционно без потери качества. Также важен вопрос того, что при дистанционной работе сотрудники менее зависимы от работодателей, что позволяет им быть более спокойными и уверенными в себе. В 2020 году во всем мире появилась пандемия, если до этого дистанционная работа была больше по желанию, чаще всего так зарабатывали те кто работал на фрилансе, во время пандемии все изменилось и дистанционная работа стала обязательной на долгие полгода. Сначала это повергло общество в шок, так как многие были просто к этому не готовы и это вызвало бурю негатива, но поработав некоторое время и работодатели и работники нашли для себя много плюсов. Для работодателя это прежде всего возможность сэкономить свои средства, которые он бы потратил на аренду помещения, свет. Для работника это экономия бюджета на проезд, так как работать он может и из дома. Однако в такой работе нашлись и минусы, например сложно контролировать работников, тяжело проводить обучение, поскольку не смотря на то, что наше общество шагнуло далеко вперед в плане технического оснащения, все же достаточно много технических проблем возникает. В первую очередь программы были не готовы к такому большому потоку людей, как только большое количество людей стали проводить конференции в зооп сразу стало понятно, что программа периодически зависает. Равно с этим сотрудники, которые раньше работали из офиса и были не по своей воле, а по принуждению государства или начальства работать из дома, столкнулись с тем, что их домашние компьютеры попросту были не готовы к проведению конференций, наушники, камеры, не у всех было все необходимое, а расходы легли на плечи сотрудников, что дало свои минусы. Также стоит отметить, что не все профессии подразумевают работу удаленно. Например, многие профессии, которые связаны со сферой услуг парикмахер, маникюрша, официант и т.д. работники данных специальностей не могут работать дистанционно, так как непосредственно подразумевают личный контакт. Зачастую все специальности, которыми можно зарабатывать, работая на фрилансе это интернет профессии такие как: программист, smm, копирайтер, оптимизатор и т.д. Для того, чтобы овладеть ими нужны специальные навыки. Заказы специалисты ищут в основном на бирже фриланса или если специалист работает давно, то с помощью сарафанного радио.

Плюсы фриланса: работа в удобное время, не нужно ехать в офис, можно выбирать заказчика

самому, возможность выбирать интересную работу.

Минусы фриланса: у работников нет стабильного заработка, нет официального трудоустройства.

В научной литературе разделяют следующие виды фриланса: фриланс как телеработа, фриланс как удаленная работа, фриланс как дистанционная занятость, фриланс как надомный труд, фриланс как образ жизни в целом, фриланс как стиль жизни, фриланс как нестандартная занятость, фриланс как «новый средний класс», фриланс как индивидуальное предпринимательство, фриланс как самозанятость.

Дистанционная занятость – это специальная, которая подразумевает под собой работу, специальный характер и условия работы, удаленно, общение работника с работодателем осуществляется по средствам информационных технологий. Работа осуществляется с помощью специальных договоров.

при дистанционной занятости работодатель в целях обеспечения безопасных условий и охраны труда дистанционных работников исполняет только обязанности, предусмотренные абз. 17, 20 и 21 ч. 2 ст. 212 ТК РФ, а также осуществляет ознакомление дистанционных работников с требованиями охраны труда при работе с оборудованием и средствами, рекомендованными или предоставленными работодателем. Все другие обязанности работодателя по обеспечению безопасных условий и охраны труда (установленные ТК РФ, другими федеральными законами и иными нормативными правовыми актами РФ, законами и иными нормативными правовыми актами субъектов РФ) на дистанционных работников не распространяются, если иное не предусмотрено трудовым договором о дистанционной работе. [5, с. 115]

Важно понимать, что любой фриланс является дистанционной работой, однако не любая дистанционная работа является фрилансом.

Разница состоит в следующем, дистанционная работа представляет собой трудовые отношения между работодателем и работником. Все происходит по стандартной схеме, однако непосредственно в офисе сотрудник работу не осуществляет.

При работе на фрилансе сотрудник сам отвечает за себя, работает по собственному графику, но при этом не имеет непосредственных отношений к фирме. Основным минусом фриланса является отсутствие общения между сотрудниками и целеустремленного развития. При этом фриланс и дистанционная работа значительно экономят семейный бюджет, так как отсутствуют расходы на проезд, экономится время. Работодатель в свою очередь экономит средства, которые он тратит на офис и его расход.

Таким образом, фриланс и дистанционная работа имеют и плюсы и минусы при выборе такого труда необходимо их взвешивать для того, чтобы принять правильное решение.

Список литературы

1. Бурлуцкая М.Г., Харченко В.С. Фрилансеры: специфика социального статуса, стратегии карьеры и профессионального развития. // Журнал социологии и социальной антропологии. – 2013. – Т. XVI. № 1 (66). – С. 111-123.
2. Бурханова М.С., Яценко Н.А., Колесникова В.Г. Правовое регулирование фриланса. // Научный аспект. – 2013. Т. 1. – № 2. – С. 27-28.
3. Гебриаль В.Н. Социальные аспекты феномена дистанционной работы как нового вида трудовых отношений. // Государственное управление. Электронный вестник. – 2008. – № 17. – С. 3
4. Гимпельсон В.Е. Временная или непостоянная занятость в России: данные, уровень, динамика, распространенность. // Экономический журнал ВШЭ. – 2004. – № 2. – С. 225-245.
5. Гимранова Р.А. Проблемы правового регулирования фриланса. Сборник статей по материалам всероссийской научно-методической конференции «Университетский комплекс как региональный центр образования, науки и культуры» (Оренбург, 29-31 января 2014 г.). // [электр. рес.] <http://conference.osu.ru/> (дата пос. сайта – 03.06.2014 г.).
6. Гурова М.И. Факторы, влияющие на выбор фриланса как формы самозанятости. // Теория и практика общественного развития. – 2012. – № 7. – С. 57-60.

7. Гурова М.И. Феномен «фриланс» в социально-профессиональной структуре современной России. // Теория и практика общественного развития. – 2012. – № 6. – С. 79-83.
8. Иноземцев В.Л. Современное постиндустриальное общество: природа, противоречия, перспективы. – М.: Логос, 2000. – 304 с.
9. Радаев, В.В. Экономическая социология: учебное пособие для вузов // В.В. Радаев. – М. Издательский дом ГУ ВШЭ, 2008. – 602 с.
10. Сорокина А.Н. Современные подходы к определению понятия «фриланс» и его классификации. // Проблемы современной экономики (Новосибирск). – 2013. – № 11. – С. 16-20.
11. Стребков Д.О., Шевчук А.В. Фрилансеры в информационной экономике: как россияне осваивают новые формы организации труда и занятости (по результатам Первой всероссийской переписи фрилансеров. М.: ГУ ВШЭ, 2009. – 76 с.
12. Харченко В.С. Фриланс как стиль жизни в современном российском обществе: Автореф. дис. канд. социол. наук. – Екатеринбург, 2013. – 23 с.
13. Харченко В.С. Фриланс, е-ланс, аутстаффинг, аутсорсинг, коворкинг – осваивая новый словарь занятости. // Вопросы структуризации экономики. – 2010. – № 2. – С. 494-498.
14. Чаплашкин Н.В. Фриланс как новое социальное явление и его последствия: Автореф. дис. канд. социол. наук. – Нижний Новгород, 2013. – 26 с.
15. Шауфели В. Б., Баккер А. Б. UWES Utrecht Work Engagement Scale. Предварительное руководство // Отдел психологии профессионального здоровья, Утрехтский университет, версия 1, ноябрь 2003 г. - 58 с.
16. Шейн Э. М. Организационная культура и лидерство. - Сан-Франциско: Джосси-Басс, 1985. - 358 с.
17. Шнайдер Б., Эрхарт Марк Г., Мейси Уильям Х. Организационный климат и культура [Электронный ресурс] URL: [https://articles.extension.org/sites/default/files/Organizational%20Climate%20and%20Culture%20Review .pdf](https://articles.extension.org/sites/default/files/Organizational%20Climate%20and%20Culture%20Review.pdf) (дата обращения: 11.09.2016)
18. Шульц М. Об изучении организационных культур: диагностика и понимание. - Берлин и Нью-Йорк: Вальтер де Грюйтер, 1995. - 183 с.
19. ТОМЧЁКОВА М., ЖИВЧАК П. Идет процесс адаптации в компании [Электронный ресурс] URL: http://www.acs.pollub.pl/pdf/v8n1/58_%20vol_8no_1_2012.pdf (дата обращения: 14.09.2015). 2016)

НАУЧНОЕ ИЗДАНИЕ

ФИНАНСЫ И РЕАЛЬНЫЙ СЕКТОР ЭКОНОМИКИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Сборник статей

Международной научно-практической конференции

г. Пенза, 5 сентября 2021 г.

Под общей редакцией

кандидата экономических наук Г.Ю. Гуляева

Подписано в печать 6.09.2021.

Формат 60×84 1/16. Усл. печ. л. 2,8

МЦНС «Наука и Просвещение»

440062, г. Пенза, Проспект Строителей д. 88, оф. 10

www.naukaip.ru