

**МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЦЕНТР НАУЧНОГО СОТРУДНИЧЕСТВА
«НАУКА И ПРОСВЕЩЕНИЕ»**



АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ПРАВА, ЭКОНОМИКИ И УПРАВЛЕНИЯ

**СБОРНИК СТАТЕЙ XXII МЕЖДУНАРОДНОЙ НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКОЙ КОНФЕРЕНЦИИ,
СОСТОЯВШЕЙСЯ 10 ОКТЯБРЯ 2019 Г. В Г. ПЕНЗА**

**ПЕНЗА
МЦНС «НАУКА И ПРОСВЕЩЕНИЕ»
2019**

УДК 001.1
ББК 60
А43

Ответственный редактор:
Гуляев Герман Юрьевич, кандидат экономических наук

А43

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ПРАВА, ЭКОНОМИКИ И УПРАВЛЕНИЯ: сборник статей XXII Международной научно-практической конференции. – Пенза: МЦНС «Наука и Просвещение». – 2019. – 172 с.

ISBN 978-5-00159-097-2

Настоящий сборник составлен по материалам XXII Международной научно-практической конференции **«АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ПРАВА, ЭКОНОМИКИ И УПРАВЛЕНИЯ»**, состоявшейся 10 октября 2019 г. в г. Пенза. В сборнике научных трудов рассматриваются современные проблемы науки и практики применения результатов научных исследований.

Сборник предназначен для научных работников, преподавателей, аспирантов, магистрантов, студентов с целью использования в научной работе и учебной деятельности.

Ответственность за аутентичность и точность цитат, имен, названий и иных сведений, а также за соблюдение законодательства об интеллектуальной собственности несут авторы публикуемых материалов.

Полные тексты статей в открытом доступе размещены в Научной электронной библиотеке **Elibrary.ru** в соответствии с Договором №1096-04/2016К от 26.04.2016 г.

УДК 001.1
ББК 60

© МЦНС «Наука и Просвещение» (ИП Гуляев Г.Ю.), 2019
© Коллектив авторов, 2019

ISBN 978-5-00159-097-2

СОДЕРЖАНИЕ

| | |
|---|----|
| ФИНАНСЫ, ДЕНЕЖНОЕ ОБРАЩЕНИЕ И КРЕДИТ | 10 |
| ОСОБЕННОСТИ БАНКОВСКОГО КРЕДИТОВАНИЯ СУБЪЕКТОВ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ: ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ РЕШЕНИЯ ЕРМИЛОВ АРТЕМ ВЛАДИМИРОВИЧ | 11 |
| СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ КРЕДИТНОЙ ПОЛИТИКИ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА МЕТОДОМ АГРЕССИВНОЙ КРЕДИТНОЙ ПОЛИТИКИ ЕРМИЛОВ АРТЕМ ВЛАДИМИРОВИЧ | 15 |
| ОСОБЕННОСТИ ФИНАНСОВ ДОМАШНИХ ХОЗЯЙСТВ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ ТОМИНА НИНА МИХАЙЛОВНА | 19 |
| ОСОБЕННОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ ФИНАНСОВ В АКЦИОНЕРНЫХ ОБЩЕСТВАХ НИКОЛАЕВ ДЕНИС КОНСТАНТИНОВИЧ | 22 |
| БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ И НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ | 25 |
| ПРИНЦИПЫ ОРГАНИЗАЦИИ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА В ХОЗЯЙСТВУЮЩИХ СУБЪЕКТАХ ПАПАЛАШЕВ АРСЕН АБДУЛБАСЫРОВИЧ | 26 |
| МЕНЕДЖМЕНТ И МАРКЕТИНГ | 29 |
| УПРАВЛЕНИЕ ИТ-ПРОЕКТОМ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ МЕТОДОЛОГИИ RUP ГОРБУНОВА МАРИЯ ВЯЧЕСЛАВНА, СЛОТИНА ЕЛИЗАВЕТА МИХАЙЛОВНА..... | 30 |
| ИССЛЕДОВАНИЕ ОТНОШЕНИЯ ПОКУПАТЕЛЕЙ К СЕРВИСУ В ОРГАНИЗАЦИИ ГОФМАН ЕВГЕНИЙ ИВАНОВИЧ | 33 |
| МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА | 36 |
| ЦИФРОВИЗАЦИЯ ЭКОНОМИКИ КАК ЭФФЕКТИВНОЕ НАПРАВЛЕНИЕ АНТИКРИЗИСНОЙ ПОЛИТИКИ ШАГИНЯН ТАТЕВИК ВАЗГЕНОВНА..... | 37 |
| ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ БЕЛЬГИИ ГАСАНОВА ДЖАМИЛЯ ХАЛИДОВНА, ОМАРОВА ЗАЙНАБ ОМАРОВНА | 40 |
| ЭКОНОМИКА ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА | 44 |
| НАЛОГОВАЯ ПОЛИТИКА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ: НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ И СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ПИСКАРЕВА ОЛЬГА ВЛАДИМИРОВНА | 45 |
| ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ ИНВЕСТИЦИЙ В СФЕРЕ ЭЛЕКТРОСНАБЖЕНИЯ СИЛКА ДМИТРИЙ НИКОЛАЕВИЧ, ШАЛБОЛОВА УРПАШ ЖАНИЯЗОВНА, ТЛЕСОВА ЭЛЬВИРА БУЛАТОВНА..... | 50 |

| | |
|---|-----|
| МАТЕМАТИЧЕСКИЕ МЕТОДЫ ЭКОНОМИКИ | 54 |
| ДОХОДНЫЙ ПОДХОД КАК НАИБОЛЕЕ ПРИЕМЛИМЫЙ ДЛЯ ОЦЕНКИ СТОИМОСТИ БИЗНЕСА ПОДКОЛЗИНА МАРИЯ ОЛЕГОВНА | 55 |
| НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ МНОЖЕСТВЕННОЙ РЕГРЕССИИ В НЕЛИНЕЙНЫХ МОДЕЛЯХ ВАНИНА ЕЛЕНА АНДРЕЕВНА, ЖУКОВА ЛЮДМИЛА АЛЕКСАНДРОВНА | 58 |
| АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ЭКОНОМИКИ | 61 |
| ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ КАПИТАЛ КАК ФАКТОР ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА АЛИАКБЕРОВА ЭЛЬМИРА РУСЛАНОВНА, ЛЕНКОВЕЦ ОЛЬГА МИХАЙЛОВНА | 62 |
| ОСОБЕННОСТИ РЕАЛИЗАЦИИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ПРОГРАММ В СФЕРЕ ЖИЛИЩНО- КОММУНАЛЬНОГО КОМПЛЕКСА ГОРОДА МОСКВЫ ВИХРОВА ИНЕССА ГРИГОРЬЕВНА | 67 |
| ОЦЕНОЧНАЯ ЭКСПЕРТИЗА ИНВЕСТИЦИОННОГО ПРОЕКТА ЛАБАЗАНОВ РАСУЛ РАМЗАНОВИЧ, ШАМСУЕВА ХЕДИ ИБРАГИМОВНА | 71 |
| СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ КОНТРОЛЯ В СФЕРЕ ЗАКУПОК ТРОФИМОВА ЮЛИЯ АНАТОЛЬЕВНА..... | 74 |
| МИГРАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ В РОССИИ РАШМАДЖЯН СОФИЯ ТИГРАНОВНА | 77 |
| АНАЛИЗ ВЛИЯНИЯ ТОСР И ОСОБЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОН НА ИСТОЧНИКИ ФОРМИРОВАНИЯ РЕГИОНАЛЬНОГО И МУНИЦИПАЛЬНОГО БЮДЖЕТА НА ПРИМЕРЕ РЕСПУБЛИКИ ТАТАРСТАН» ХРАМОВ ДЕНИС ДМИТРИЕВИЧ..... | 81 |
| THE EVOLUTION AND PROSPECTS OF THE DEVELOPMENT OF ENERGY SOURCES ТОРГОМЯН СЕВАК ВАНИКОВИЧ | 85 |
| ГРАЖДАНСКОЕ И СЕМЕЙНОЕ ПРАВО | 88 |
| СУБЪЕКТЫ ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВОЙ ЗАЩИТЫ ЧЕСТИ, ДОСТОИНСТВА И ДЕЛОВОЙ РЕПУТАЦИИ СЕРБИН МИХАИЛ ВИКТОРОВИЧ, СЕРБИНА ЛЕЙЛА АРИФОВНА..... | 89 |
| ОСОБЕННОСТИ ДОГОВОРА ПОДРЯДА ВАЛЕВСКАЯ АНГЕЛИНА АНАТОЛЬЕВНА, МЕШКОВ ИГОРЬ АЛЕКСАНДРОВИЧ..... | 93 |
| НЕОБХОДИМОСТЬ ОБЯЗАТЕЛЬНОГО ПРИВЛЕЧЕНИЯ АДВОКАТА В ДЕЛАХ С УЧАСТИЕМ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ ЛИЦ В ГРАЖДАНСКОМ И АРБИТРАЖНОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ ПРОНСКАЯ МАРИЯ ОЛЕГОВНА | 97 |
| ПОНЯТИЕ И ПРАВОВАЯ ПРИРОДА ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВЫХ ДОГОВОРОВ ЧУЛА ТАТЬЯНА МОНГЕЕВНА..... | 100 |

| | |
|---|-----|
| РЕАЛИЗАЦИЯ ПРИНЦИПОВ ГРАЖДАНСКОГО ПРОЦЕССУАЛЬНОГО ПРАВА В ОСОБОМ ПРОИЗВОДСТВЕ ПЛОТНИКОВА НАТАЛЬЯ АЛЕКСАНДРОВНА | 103 |
| ЗАЛОГ ВСЕГО ИМУЩЕСТВА. ПОПЫТКА АДАПТАЦИИ НОРМЫ ПАХОМОВ МИХАИЛ ВЛАДИМИРОВИЧ | 107 |
| ТРУДОВОЕ И ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЕ ПРАВО | 127 |
| АДМИНИСТРАТИВНО-ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ В СФЕРЕ ПОДДЕРЖКИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ ПРАВДИНА ВИКТОРИЯ СЕРГЕЕВНА | 128 |
| СОГЛАШЕНИЕ ПРИ РАССМОТРЕНИИ ЗАЯВЛЕНИЯ О ПРИВЛЕЧЕНИИ К СУБСИДИАРНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ В ДЕЛАХ О БАНКРОТСТВЕ МКРТЧЯН ГЕННАДИЙ МНАЦАКАНОВИЧ | 131 |
| УГОЛОВНОЕ ПРАВО И КРИМИНОЛОГИЯ | 134 |
| АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ УСТАНОВЛЕНИЯ МАТЕРИАЛЬНОГО ОСНОВАНИЯ УСЛОВНО- ДОСРОЧНОГО ОСВОБОЖДЕНИЯ ОТ НАКАЗАНИЯ ЕЛИСТРАТОВА ЕЛЕНА АЛЕКСЕЕВНА | 135 |
| МЕЖДУНАРОДНОЕ ПРАВО | 139 |
| ЗАЩИТА ДЕТЕЙ ВО ВРЕМЯ ВООРУЖЕННЫХ КОНФЛИКТОВ МУЧИРИНОВА ДАРИНА СЕРГЕЕВНА, КУШКУЛОВА АЛИЯ ДЮСЕНОВНА..... | 140 |
| АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ЮРИДИЧЕСКИХ НАУК | 144 |
| СОЦИАЛЬНО-ПОЛИТИЧЕСКИЕ УСЛОВИЯ И ПРЕДПОСЫЛКИ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ ПРАВООХРАНИТЕЛЬНЫХ ОРГАНОВ С ИНСТИТУТАМИ ГРАЖДАНСКОГО ОБЩЕСТВА И НАСЕЛЕНИЕМ КРЫЛОВА КРИСТИНА АЛЬБЕРТОВНА | 145 |
| ИНСТИТУТ БАНКРОТСТВА ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ ФЕТИСОВА МАРИЯ СЕРГЕЕВНА | 149 |
| ПРАВОВОЙ СТАТУС АРБИТРАЖНОГО УПРАВЛЯЮЩЕГО В ДЕЛАХ О БАНКРОТСТВЕ КАРЕТНИКОВА АННА ОЛЕГОВНА | 152 |
| ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ПАРАЛЛЕЛЬНОГО ИМПОРТА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ КОЧЕРЫГИН ВЛАДИСЛАВ АЛЕКСАНДРОВИЧ | 156 |
| ОСНОВНЫЕ КРИТЕРИИ, ПОКАЗАТЕЛИ И УРОВНИ СФОРМИРОВАННОСТИ ПРИ ВЫБОРЕ ПРОФЕССИИ ЮРИСТА СУЛЕЙМАНОВА З.Р..... | 160 |

| | |
|--|-----|
| ЮРИДИЧЕСКАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА ПРАВОНАРУШЕНИЕ В ИНФОРМАЦИОННОЙ СФЕРЕ КОЛЕНЧУК МАРИЯ ВАСИЛЬЕВНА | 163 |
| СОЦИАЛЬНАЯ ОБУСЛОВЛЕННОСТЬ И ПРАВОВАЯ ПРИРОДА АДВОКАТСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ГАТАУЛЛОВ ДАМИР САМАТОВИЧ | 166 |
| ТИПОЛОГИЯ РАЗВИТИЯ ОТЕЧЕСТВЕННОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА ПО ОКАЗАНИЮ ЮРИДИЧЕСКОЙ ПОМОЩИ АДВОКАТАМИ ГАТАУЛЛОВ ДАМИР САМАТОВИЧ | 169 |

РЕШЕНИЕ
о проведении
10.10.2019 г.

XXII Международной научно-практической конференции

«АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ПРАВА, ЭКОНОМИКИ И УПРАВЛЕНИЯ»

В соответствии с планом проведения
Международных научно-практических конференций
Международного центра научного сотрудничества «Наука и Просвещение»

1. **Цель конференции** – содействие интеграции российской науки в мировое информационное научное пространство, распространение научных и практических достижений в различных областях науки, поддержка высоких стандартов публикаций, а также апробация результатов научно-практической деятельности

2. **Утвердить состав организационного комитета и редакционной коллегии (для формирования сборника по итогам конкурса) в лице:**

1) **Агаркова Любовь Васильевна** – доктор экономических наук, профессор, профессор кафедры ФГБОУ ВО «Ставропольский государственный аграрный университет»

2) **Ананченко Игорь Викторович** - кандидат технических наук, доцент, доцент кафедры системного анализа и информационных технологий ФГБОУ ВО «Санкт-Петербургский государственный технологический институт (технический университет)»

3) **Антипов Александр Геннадьевич** – доктор филологических наук, профессор, главный научный сотрудник, профессор кафедры литературы и русского языка ФГБОУ ВО «Кемеровский государственный институт культуры»

4) **Бабанова Юлия Владимировна** – доктор экономических наук, доцент, заведующий кафедрой «Управление инновациями в бизнесе» Высшей школы экономики и управления ФГАОУ ВО «Южно-Уральский государственный университет (национальный исследовательский университет)»

5) **Багамаев Багам Манапович** – доктор ветеринарных наук, профессор кафедры терапии и фармакологии факультета ветеринарной медицины ФГБОУ ВО «Ставропольский Государственный Аграрный университет»

6) **Баженова Ольга Прокопьевна** – доктор биологических наук, профессор, профессор кафедры экологии, природопользования и биологии, ФГБОУ ВО «Омский государственный аграрный университет»

7) **Боярский Леонид Александрович** – доктор физико-математических наук, профессор, профессор кафедры физических методов изучения твердого тела ФГБОУ ВО «Новосибирский национальный исследовательский государственный университет»

8) **Бузни Артемий Николаевич** – доктор экономических наук, профессор, профессор кафедры Менеджмента предпринимательской деятельности ФГАОУ ВО «Крымский федеральный университет», Институт экономики и управления

9) **Буров Александр Эдуардович** – доктор педагогических наук, доцент, заведующий кафедрой «Физическое воспитание», профессор кафедры «Технология спортивной подготовки и прикладной медицины ФГБОУ ВО «Астраханский государственный технический университет»

10) **Васильев Сергей Иванович** - кандидат технических наук, профессор ФГАОУ ВО «Сибирский федеральный университет»

- 11) **Власова Анна Владимировна** – доктор исторических наук, доцент, заведующей Научно-исследовательским сектором Уральского социально-экономического института (филиал) ОУП ВО «Академия труда и социальных отношений»
- 12) **Гетманская Елена Валентиновна** – доктор педагогических наук, профессор, доцент кафедры методики преподавания литературы ФГБОУ ВО «Московский педагогический государственный университет»
- 13) **Грицай Людмила Александровна** – кандидат педагогических наук, доцент кафедры социально-гуманитарных дисциплин Рязанского филиала ФГБОУ ВО «Московский государственный институт культуры»
- 14) **Давлетшин Рашит Ахметович** – доктор медицинских наук, профессор, заведующий кафедрой госпитальной терапии №2, ФГБОУ ВО «Башкирский государственный медицинский университет»
- 15) **Иванова Ирина Викторовна** – канд.психол.наук, доцент, доцент кафедры «Социальной адаптации и организации работы с молодежью» ФГБОУ ВО «Калужский государственный университет им. К.Э. Циолковского»
- 16) **Иглин Алексей Владимирович** – кандидат юридических наук, доцент, заведующий кафедрой теории государства и права Ульяновского филиал Российской академии народного хозяйства и госслужбы при Президенте РФ
- 17) **Ильин Сергей Юрьевич** – кандидат экономических наук, доцент, доцент, НОУ ВО «Московский технологический институт»
- 18) **Искандарова Гульнара Рифовна** – доктор филологических наук, доцент, профессор кафедры иностранных и русского языков ФГКОУ ВО «Уфимский юридический институт МВД России»
- 19) **Казданиян Сусанна Шалвовна** – доцент кафедры психологии Ереванского экономико-юридического университета, г. Ереван, Армения
- 20) **Качалова Людмила Павловна** – доктор педагогических наук, профессор ФГБОУ ВО «Шадринский государственный педагогический университет»
- 21) **Кожалиева Чинара Бакаевна** – кандидат психологических наук, доцент, доцент института психологи, социологии и социальных отношений ГАОУ ВО «Московский городской педагогический университет»
- 22) **Колесников Геннадий Николаевич** – доктор технических наук, профессор, заведующий кафедрой ФГБОУ ВО «Петрозаводский государственный университет»
- 23) **Корнев Вячеслав Вячеславович** – доктор философских наук, доцент, профессор ФГБОУ ВО «Санкт-Петербургский государственный университет телекоммуникаций»
- 24) **Кремнева Татьяна Леонидовна** – доктор педагогических наук, профессор, профессор ГАОУ ВО «Московский городской педагогический университет»
- 25) **Крылова Мария Николаевна** – кандидат филологических наук, профессор кафедры гуманитарных дисциплин и иностранных языков Азово-Черноморского инженерного института ФГБОУ ВО Донской ГАУ в г. Зернограде
- 26) **Кунц Елена Владимировна** – доктор юридических наук, профессор, декан факультета подготовки специалистов для судебной системы Уральского филиала ФГБОУ ВО «Российский государственный университет правосудия»
- 27) **Курленя Михаил Владимирович** – доктор технических наук, профессор, главный научный сотрудник ФГБУН Институт горного дела им. Н.А. Чинакала Сибирского отделения Российской академии наук (ИГД СО РАН)
- 28) **Малкоч Виталий Анатольевич** – доктор искусствоведческих наук, Ведущий научный сотрудник, Академия Наук Республики Молдова
- 29) **Малова Ирина Викторовна** – кандидат экономических наук, доцент кафедры коммерции, технологии и прикладной информатики ФГБОУ ВО «РЭУ им. Г. В. Плеханова»

30) **Месеняшина Людмила Александровна** – доктор педагогических наук, профессор, профессор кафедры русского языка и литературы ФГБОУ ВО «Челябинский государственный университет»

31) **Некрасов Станислав Николаевич** – доктор философских наук, профессор, профессор кафедры философии, главный научный сотрудник ФГБОУ ВО «Уральский государственный аграрный университет»

32) **Непомнящий Олег Владимирович** – кандидат технических наук, доцент, профессор, рук. НУЛ МПС ИКИТ, ФГАОУ ВО «Сибирский федеральный университет»

33) **Оробец Владимир Александрович** – доктор ветеринарных наук, профессор, зав. кафедрой терапии и фармакологии ФГБОУ ВО «Ставропольский государственный аграрный университет»

34) **Попова Ирина Витальевна** – доктор экономических наук, доцент ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет экономики и торговли имени Михаила Туган-Барановского»

35) **Пырков Вячеслав Евгеньевич** – кандидат педагогических наук, доцент кафедры теории и методики математического образования ФГАОУ ВО «Южный федеральный университет»

36) **Рукавишников Виктор Степанович** – доктор медицинских наук, профессор, член-корр. РАН, директор ФГБНУ ВСИМЭИ, зав. кафедрой «Общей гигиены» ФГБОУ ВО «Иркутский государственный медицинский университет»

37) **Семенова Лидия Эдуардовна** – доктор психологических наук, доцент, профессор кафедры классической и практической психологии Нижегородского государственного педагогического университета имени Козьмы Минина (Мининский университет)

38) **Удут Владимир Васильевич** – доктор медицинских наук, профессор, член-корреспондент РАН, заместитель директора по научной и лечебной работе, заведующий лабораторией физиологии, молекулярной и клинической фармакологии НИИФиРМ им. Е.Д. Гольдберга Томского НИМЦ.

39) **Фионова Людмила Римовна** – доктор технических наук, профессор, декан факультета вычислительной техники ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет»

40) **Чистов Владимир Владимирович** – кандидат психологических наук, доцент кафедры теоретической и практической психологии Казахского государственного женского педагогического университета (Республика Казахстан. г. Алматы)

41) **Швец Ирина Михайловна** – доктор педагогических наук, профессор, профессор каф. Биофизики Института биологии и биомедицины ФГБОУ ВО «Нижегородский государственный университет»

42) **Юрова Ксения Игоревна** – кандидат исторических наук, декан факультета экономики и права ОЧУ ВО "Московский инновационный университет"

3. Утвердить состав секретариата в лице:

- 1) Бычков Артём Александрович
- 2) Гуляева Светлана Юрьевна
- 3) Ибраев Альберт Артурович

Директор
МЦНС «Наука и Просвещение»
к.э.н. Гуляев Г.Ю.



ФИНАНСЫ, ДЕНЕЖНОЕ ОБРАЩЕНИЕ И КРЕДИТ

УДК 336.7

ОСОБЕННОСТИ БАНКОВСКОГО КРЕДИТОВАНИЯ СУБЪЕКТОВ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ: ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ РЕШЕНИЯ

ЕРМИЛОВ АРТЕМ ВЛАДИМИРОВИЧ

Магистрант
ФГБОУ ВО «ОГУ имени И.С. Тургенева»

Аннотация: В современных условиях важнейшим направлением активизации социально-экономического развития РФ становится стимулирование малого и среднего бизнеса. В статье проведен анализ динамики кредитования юридических лиц в России в целом и предприятий малого и среднего бизнеса, в частности. Развитый сегмент малого и среднего предпринимательства помогает государству решить ряд экономических и социально значимых проблем. В статье приводится описание роли малого и среднего бизнеса в экономике страны, определяется его влияние на валовой внутренний продукт, изучается возможность субъектов малого и среднего бизнеса получить доступ к денежным ресурсам, в частности возможность банковского кредитования данной категории заемщиков.

Ключевые слова: кредитование, коммерческие банки, субъекты малого и среднего предпринимательства, кредит, банковская поддержка, просроченная задолженность, кредитные продукты для малого бизнеса проблемы кредитования, совершенствование.

FEATURES OF BANK LENDING TO SMALL AND MEDIUM-SIZED BUSINESSES IN THE RUSSIAN FEDERATION: PROBLEMS AND SOLUTIONS

Yermilov Artem Vladimirovich

Abstract: In modern conditions, the most important direction of activation of socio-economic development of the Russian Federation is to stimulate small and medium-sized businesses. In the article the analysis of dynamics of crediting of legal entities in Russia in General and of enterprises of small and average business, in particular. The developed segment of small and medium-sized businesses helps the state to solve a number of economic and social problems. The article describes the role of small and medium-sized businesses in the country's economy, determines its impact on the gross domestic product, examines the possibility of small and medium-sized businesses to access monetary resources, in particular the possibility of Bank lending to this category of borrowers.

Key words: crediting, commercial banks, , subjects of small and medium business, credit, Bank support, overdue debt, credit products for small business problems of crediting, improvement.

Актуальность статьи связана со всем комплексом особенностей малого предпринимательства в России на современном этапе. Сфера малого бизнеса имеет важнейшее значение в решении государственных задач, направленных на повышение качества трудоустройства граждан, формирование здоровой конкурентной среды. Это означает, что сфера малого бизнеса – это важный и необходимый элемент экономической системы страны, который выполняет ряд важнейших функций. Данные функции

связаны, прежде всего, со всемерным стимулированием экспортного потенциала государства и обеспечением внутреннего потребительского рынка.

Одновременно с этим сфера малого бизнеса выступает как ключевой системообразующий элемент развития экономики государства. На современном этапе специфика развития малого бизнеса в нашей стране обусловила повышенное внимание к данной сфере со стороны государства. Без оказания всесторонней поддержки представителям малого предпринимательства представляется невозможным рост активной хозяйственной деятельности хозяйствующих субъектов, занятых в данной сфере. В связи с наличием ряда негативных тенденций в экономике России, представляется необходимым пересмотр и внесение корректив в механизм кредитования представителей малого предпринимательства [2, с.107].

В нашей стране для решения задач экономического роста одним из основных факторов является на современном этапе развитие малого и среднего предпринимательства. Удельный вес таких субъектов хозяйствования в России неуклонно растет. Это обстоятельство актуализирует проведение целого комплекса мероприятий, направленных на усовершенствование механизмов внешнего финансирования малого и среднего предпринимательства.

Для субъектов малого и среднего бизнеса банковское кредитование открывает широкие возможности, связанные с расширением хозяйственной деятельности. Благодаря финансированию со стороны кредитно-банковских учреждений субъекты малого и среднего предпринимательства получают возможность улучшить параметры ликвидности и рентабельности, обеспечивать финансовую безопасность, в полной мере выполнять требования действующего законодательства [5, с.129].

К сфере финансовой безопасности может быть отнесено, в частности, хранение денежных средств на счетах, операции с документацией, применение сейфов. Государство должно быть заинтересовано в развитии малого и среднего предпринимательства. На современном этапе развитие малого бизнеса открывает для государства достаточно широкие возможности. Выгода состоит, прежде всего, в том, что на основе развития малого и среднего предпринимательства повышается занятость населения, растет налогооблагаемая база, повышаются показатели ВВП, формируется здоровая конкуренция на рынке и т. п.

При этом необходимо отметить и наличие целого комплекса проблем в сфере развития субъектов малого и среднего предпринимательства.

Одной из основных таких проблем является низкая доступность банковских кредитных ресурсов. В настоящее время процентные ставки на развитие малого и среднего бизнеса очень высокие. Соответственно, ограничиваются банковские кредиты страхом того, что получается высокие уровни риска и сложное управление этими рисками. Банки в свою очередь тоже сталкиваются с проблемами. И одной из основных их проблем является привлечение и удержание клиентов [1, с.50].

В банковской сфере много разных способов для того, чтобы привлечь клиента на обслуживание в конкретном банке, но они должны быть прежде всего приемлемым уровнем этих же затрат, которые позволят достичь более лучшего эффекта. По выборам специалистов, существует два способа, которые являются наиболее эффективными для привлечения клиентов. Первый способ - это привлечение, которое основано на рекламе торговой марки банка.

Второй способ – привлечение, которое основано уже на финансово-хозяйственных связях с уже существующими клиентами.

Но опять же, если применить первый способ привлечения клиентов, то будут значительные затраты на рекламу и у банка должна быть развита сеть филиалов, которая будет приближенной к потенциальным и уже существующим клиентам банка. Если же банк не крупный, то этот способ будет требовать хороших дополнительных затрат на проведение более масштабной рекламы своего банка и своей торговой марки. Поэтому для таких банков более выгодней второй вариант привлечения клиентов. Второй проблемный аспект заключается в удержании своих клиентов. А это уже намного сложнее чем привлечение. Около 65% клиентам предпочтительнее, чтобы все их финансовые продукты были в управлении только у одного банка.

Зачастую дополнительные средства в форме кредита необходимы малым компаниям, когда они только начинают развивать свою деятельность. При этом не имея достаточного количества имущества

для обеспечения залога, что часто является причиной отказа предприятию в кредите. Это происходит потому, что на начальном этапе своей деятельности предприятия не имеют возможности подтвердить регулярность своего дохода, а также опровергнуть мнение о том, что оно может оказаться компанией-однодневкой. Еще одной проблемой при выдаче кредита банком является сложность в проверке реального финансового состояния предпринимателей, так как они могут быть освобождены от составления основных форм финансовой отчетности и могут предоставить справку об уровне своих доходов [6, с.78].

А так как большинство предприятий этой категории стараются скрывать свои реальные доходы, для минимизации уплаченных налогов, это еще больше усложняет ситуацию. Также проблемой может стать отсутствие у начинающих предпринимателей высоколиквидных залогов. В связи с этим банкам приходится создавать резервы по таким кредитам, что приводит к росту стоимости банковского кредита, что останавливает многих предпринимателей.

В решении вышеупомянутых проблем должны совместно учувствовать банковские организации и государство. В основе государственной поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства должно быть развитие и реализация государственных целевых программ по кредитованию малого бизнеса.

Также требуется внесение в законодательство таких изменений как, отмена налогообложения доходов от кредитов, предоставляемых субъектам малого предпринимательства, внедрение плавающей процентной ставки в зависимости от объемов кредитов, сроков погашения и наличия залогового имущества. Еще одной мерой на основе государственного финансирования может стать создание центров поддержки предпринимательства, которые бы консультировали начинающих предпринимателей по юридическим и финансовым вопросам для получения государственных субсидий. Для банков же, будет целесообразным разработать единой системы методов для оценки платежеспособности малого бизнеса [4, с. 51].

Также с целью повышения доверия предпринимателей к банковским кредитам необходимо провести упрощение процедуры для получения кредита, совершенствование системы обслуживания и увеличения сроков кредитования.

Таким образом, сегодня прослеживается положительная тенденция возрастания у кредитных организаций интереса к рассматриваемым категориям корпоративных клиентов: банки, кредитовавшие в основном небольшое число крупных заемщиков, осознали необходимость диверсификации кредитного портфеля (для того, чтобы сократить концентрацию и обеспечить стабильную прибыль). Поэтому предоставление кредитов субъектам МСБ для банков весьма перспективный источник получения прибыли. Как правило, данные кредитные продукты имеют стабильный и высокий спрос.

Ситуация на сегодняшний день такова, что представители бизнеса опасаются прибегать к механизму кредитования с целью развития своего дела. Это объясняется нестабильной экономической ситуацией в стране, что, в свою очередь, обусловило новую основную задачу для коммерческих банков – повышение доверия предпринимателей к своим банковским продуктам.

В целях расширения объемов банковского кредитования малых и средних корпоративных клиентов необходима реализация следующих мероприятий:

- разработка кредитно-банковским учреждением унифицированных подходов к установлению кредитоспособности потенциального клиента;
- усовершенствование механизмов риск-менеджмента;
- сокращение себестоимости кредитных процедур и сроков рассмотрения заявок на получение кредита за счет технического и технологического усовершенствования;
- использование кредитно-банковским учреждением кредитных продуктов без залогового обеспечения;
- снижение кредитных рисков с помощью системы обеспечения кредитов;
- приоритет долгосрочных отношений с постоянными клиентами;
- пересмотр системы льгот, позволяющих снижать для предприятия процентную ставку по кредиту;

- постоянное совершенствование и расширение линейки продуктов и услуг, предлагаемых клиентам, которые будут отвечать рыночным тенденциям;
- диверсификация и расширение каналов продвижения банковских продуктов и услуг для представителей малого и среднего бизнеса через партнерскую и собственную сети;
- модификация и усовершенствование способов работы с просроченной задолженностью для повышения качества кредитного портфеля.

Список литературы

1. Андреева, И. О критериях выделения малого и среднего бизнеса // Общество и экономика. - 2016. - № 7. – С.43-47.
2. Дербенева Е. Н. Особенности и проблемы банковского кредитования малого и среднего бизнеса в России // Вестник Астраханского государственного технического университета. Серия: Экономика. 2017. – № 1. –С. 107–114.
3. Варагина А. Е. Исследование роли малого и среднего бизнеса в России // Молодой ученый. – 2018. – №24. – С. 119-124.
4. Курбанова А. А. Современное состояние и проблемы развития кредитования малого и среднего бизнеса // Проблемы современной экономики: материалы IV Междунар. научн. конф. Челябинск, 2015. – С. 51–56.
5. Мазур Ю. А. Малый бизнес: тенденции и проблемы кредитования в период кризиса // Вестник научных конференций. 2016. № 9. –С. 129–131.
6. Слуцкий А.А. Операционный риск процессов кредитования населения и малого и среднего бизнеса: идентификация и модель его оценки // Банковское кредитование. 2017. – №2. –С. 78–80.

УДК 336.7

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ КРЕДИТНОЙ ПОЛИТИКИ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА МЕТОДОМ АГРЕССИВНОЙ КРЕДИТНОЙ ПОЛИТИКИ

ЕРМИЛОВ АРТЕМ ВЛАДИМИРОВИЧМагистрант
ФГБОУ ВО «ОГУ имени И.С. Тургенева»

Аннотация: в статье показаны понятие кредитной политики коммерческих банков, процессы ее формирования, рассмотрены цели и элементы кредитной политики, а также показан ряд факторов, которые влияют на выбор кредитной политики банка. Рассматриваются инструменты, используемые банками при агрессивном, «хищническом» кредитовании и возможные последствия применения такой модели ведения банковского бизнеса для экономики страны. Автор предлагает комплекс мер, ограничивающих возможность применения банками агрессивной кредитной политики.

Ключевые слова: кредитная политика, коммерческий банк, элементы кредитной политики, факторы, кредиты, агрессивная политика.

IMPROVEMENT OF CREDIT POLICY OF COMMERCIAL BANK BY AGRESSIVE CREDIT POLICY METHOD

Yermilov Artem Vladimirovich

Abstract: The article describes the concept of credit policy of commercial banks, the processes of its formation, the objectives and elements of credit policy, as well as a number of factors that affect the choice of credit policy of the Bank. The tools used by banks in aggressive, "predatory" lending and the possible consequences of the application of such a model of banking business for the country's economy are considered. The author proposes a set of measures limiting the possibility of banks to apply aggressive credit policy.

Key words: credit policy, commercial Bank, elements of credit policy, factors, loans, aggressive policy.

Изучение данной темы продиктовано возросшей потребностью в эволюции теоретических и практических вещей управления конструкций кредитных портфелей и кредитной политики российских коммерческих банков в условиях кризисных событий рыночной экономики с учетом исключительных особенностей и проблем современного развития российской экономики.

Коммерческие банки составляют основу современной банковской системы, которая согласно действующему законодательству включает в себя Банк России, кредитные организации, филиалы и представительства иностранных банков. В настоящее время в условиях жесткой конкуренции коммерческие банки для создания условий своего развития существенно расширяют спектр банковских услуг. А с развитием новых технологий это, тем более, становится возможным. И сейчас виды услуг, предлагаемых возможным клиентам, очень разнообразны [5, с.115].

Но несмотря на изобилие ресурсов, предлагаемых банками, основной его функцией является кредитование. Для рационального и эффективного использования всех элементов кредитного меха-

низма, каждый банк разрабатывает свою кредитную политику, которая не противоречит действующему законодательству и требованиям Центрального Банка, а также общему экономическому направлению страны в целом. Кредитная политика коммерческого банка – это мероприятия, главная цель которых прежде всего – повышение доходности кредитных операций и снижение кредитного риска.

Проводимая современными коммерческими банками кредитная политика находится под влиянием многих факторов. Эти факторы определяются особенностями экономической и политической ситуации в России. Под влиянием этих же факторов складываются и особенности механизма кредитования, выстраиваются кредитные отношения банков и других организаций.

С изменением экономических условий эти отношения развиваются и приобретают новые особенности. С целью обеспечения результативной деятельности, на следующем этапе банком принимается меморандум кредитной политики. Он содержит в себе основные направления работы банка на предстоящий период, конкретные показатели кредитной деятельности (нормативы и лимиты). Эти показатели способствуют обеспечению необходимого уровня рентабельности и защищенности от кредитных рисков.

Таким образом, кредитная политика банка должна быть хорошо продуманной и организованной, так как она определяет общие направления результативной кредитной работы и уменьшение кредитного риска. Для достижения стратегических целей банка в области кредитной политики необходимо:

увеличение общего числа клиентов банка;

рост денежных средств у уже имеющих в банке участников и клиентов;

сетевой рост организационной структуры банка;

объединение финансовых средств участников и клиентов банка, направленных на определенную цель (например, создание негосударственного пенсионного фонда). Эффективность использования средств предприятий и организаций, их ликвидность непосредственно влияют на стабильность кредитного потенциала банка. В связи с этим банк должен обладать информацией о деятельности своих клиентов, особенно крупных, систематически анализируя ряд его показателей. Такую информацию можно получить с помощью публичной отчетности [1, с.88].

К показателям, требующим внимания, относятся:

1) ликвидность баланса;

2) рентабельность использования финансовых средств, оборачиваемость оборотных средств;

3) краткосрочные и долгосрочные планы производства, их соответствие условиям рыночной конъюнктуры;

4) технический уровень развития предприятия и его дальнейшие перспективы;

5) удельный вес продукции, производимой на экспорт, в общем объеме производства и др. Существенное место в формировании средств кредитного потенциала банка в банковской политике должны занимать средства населения.

На увеличение сбережений населения в банках воздействуют такие факторы, как:

1. Величина денежных доходов населения и склонность к их накоплениям

2. Организация мероприятий по приобретению сбережений населения путем широкой банковской сети.

3. Качество услуг, предоставляемых банком населению.

4. Организация в банке оперативной информационной сети.

5. Современная техническая оснащенность отделов банка по работе с населением.

6. Знания сотрудниками банков своих клиентов, их финансовых возможностей, интенсивность потребности и использования депонированных в банке средств, возможности обеспечения и ряд других факторов, на основе которых можно создать реальное представление о притоке и оттоке средств населения в конкретном регионе обслуживания [4, с.29].

Агрессивность кредитной политики, как нам представляется, – это более сложное понятие, включающее не только несоразмерное наращивание кредитного портфеля, но и предоставление кредитов клиентам с чрезмерно высоким уровнем кредитного риска или клиентам, уровень риска кредитования которых невозможно объективно оценить (что может практиковаться и банками, достаточ-

ность капитала которых полностью соответствует всем обязательным и рекомендованным нормам), навязывание невыгодных клиенту условий договора, дополнительных банковских и страховых продуктов.

Такая кредитная политика банка подразумевает агрессивный маркетинг и агрессивную тактику продаж. Ее можно назвать «грабительским кредитованием», но в понимании российского общества за такой моделью ведения банковского бизнеса уже закрепилось понятие агрессивной кредитной политики.

Поэтому предлагаем под «агрессивной политикой» понимать не столько несоразмерную имеющемуся капиталу кредитную активность коммерческих банков, сколько модель недобросовестного взаимодействия с клиентом и осознанное принятие повышенного кредитного риска. Сформулированная проблема вызывает в российском обществе серьезное беспокойство.

Она неоднократно обсуждалась как в научных работах, так и средствах массовой информации. Агрессивная кредитная политика неизбежно ведет к формированию высокорискованного кредитного портфеля, к снижению качества банковских активов – росту просроченной задолженности среди населения. Некоторые исследователи полагают, что одна из причин ее распространения – специфическая конкуренция на российском банковском рынке: «относительно небольшие банки не могут составить конкуренции крупнейшим, что вынуждает их смещать акцент в своей деятельности на классическое и высокорискованное (экспресс) потребительское кредитование».

Характерным примером такого кредитования является предоставление кредитов банками в торговых сетях, как правило, на приобретение бытовой техники или других товаров длительного пользования. Важно отметить, что уровень просроченной задолженности по кредитному портфелю банков, активно предоставляющих описанные выше услуги, как правило, выше среднерыночного уровня [2, с.74].

Эффективная банковская система, функционирующая в интересах всех взаимодействующих сторон в соответствии с принципами ответственного кредитования, учитывающая в качестве приоритетов не только финансовые результаты, но и социальный эффект от деятельности кредитных организаций, будет способствовать экономическому росту в стране. Однако, чтобы выстроить такую систему, требуется активное участие государства в регулировании банковского сектора России.

На наш взгляд, необходимо ужесточить контроль за утверждением и соблюдением кредитных политик коммерческих банков, привести их в максимальное соответствие стандартам ответственного кредитования, которые подразумевают добросовестные открытые отношения между банками и заемщиками, в рамках которых заемщик имеет возможность ознакомиться со всеми условиями кредитования и принять взвешенное решение по результатам полученной информации, а банки действуют беспристрастно, не оказывая психологического давления на клиентов, не используя агрессивные тактики продаж.

В текущих условиях эффективно контролировать деятельность коммерческих банков, чтобы они не навязывали дополнительные платные услуги, не удастся (подтверждением тому служат многочисленные судебные процессы по отказу от участия в навязываемых программах страхования жизни и здоровья, к которым подключают заемщиков). Соответственно, логично было бы учитывать наличие страхового полиса, как обеспечения по кредиту, которое позволяет снизить процентную ставку [3, с.38].

При этом у заемщика должна быть возможность выбора страховой компании и сроков оформления страхового полиса (на год с последующим продлением/на весь срок кредитования). В текущих условиях кредиторы навязывают дорогостоящие услуги по страхованию жизни и при этом не учитывают факт передачи части рисков страховой компании при определении стоимости кредита для заемщика.

В том случае, если банк не готов расценивать договор страхования в качестве обеспечения, снижающего уровень риска и, соответственно, процентную ставку по кредиту, то, на наш взгляд, необходимо исключить этот продукт из линейки продаж данного коммерческого банка во избежание его навязывания клиентам. Заемщик при необходимости сможет получить эту услугу в любой устраивающей его страховой компании по той стоимости, которую сочтет для себя приемлемой и, таким образом, интересы заемщиков не будут ущемлены.

Предложенный комплекс мер (запрет «экспресс-кредитования», создание единой полноценной базы данных для оценки кредитоспособности, усиление контроля за утверждением и соблюдением кредитных политик коммерческих банков, нормативное ограничение возможностей навязывания банковских услуг) будет способствовать применению банками более ответственного подхода к кредитованию, не допускающего агрессивной кредитной политики, а также стабилизации банковского сектора в целом, создания благоприятных условий для экономического роста России.

Таким образом, кредитная политика является первостепенным инструментом, который позволяет достигать наиболее успешного экономического развития коммерческого банка в среднесрочной и долгосрочной перспективе, воплощая стратегию банка.

Список литературы

1. Зернова Л.Е., Гусева Д.С. Процедура оценки кредитоспособности клиентов как составная часть кредитной политики коммерческого банка/ Материалы докладов 50-й международной научно-технической конференции 2017. – С. 88-90.
2. Зернова Л.Е., Михайлов Н.Д. Факторы, влияющие на эффективность деятельности организации. // Сборник статей Международной научно-практической конференции.- 2017. - с. 74-76.
3. Никулина С.И., Урумов Т.Р., Раков И.Д. Ключевые принципы ответственного кредитования и регулятивные подходы в развитых странах и в России // Экономическая политика. 2015. № 12 (246). С. 38–47
4. Стахович Л.В., Семенкова Е.В., Рыжановская Л.Ю. Модель финансового регулирования и надзора при реализации практики ответственного кредитования: механизмы и инструменты / Финансовая аналитика: проблемы и решения. 2015. № 13 (247). С. 29– 41.
5. Терновская Е.П. Кредитная политика российских банков и ее влияние на реальный сектор экономики. // Монография. – М.: Социально-политическая мысль. 2014. – 213 с

УДК 336.63

ОСОБЕННОСТИ ФИНАНСОВ ДОМАШНИХ ХОЗЯЙСТВ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

ТОМИНА НИНА МИХАЙЛОВНА

к.э.н., доцент
ФКОУ ВО «Академия права и управления ФСИН России»,
г. Рязань

Аннотация. В статье рассмотрены домохозяйства в виде самостоятельного субъекта рынка, вступающего в многообразные финансовые взаимоотношения с другими экономическими субъектами, и в виде объекта, имеющего свою внутреннюю структуру и финансовые отношения, а также особенности финансов домашних хозяйств, функционирующих в финансовой системе государства.

Ключевые слова: финансовая система государства, финансы домашних хозяйств, специфика финансов домохозяйств.

FEATURES OF HOUSEHOLD FINANCE IN MODERN CONDITIONS

Tomina Nina Mikhailovna

Annotation. The article deals with households in the form of an independent subject of the market, entering into diverse financial relationships with other economic entities, and in the form of an object that has its own internal structure and financial relations, as well as features of household finances, functioning in the financial system of the state.

Key words: financial system of the state, household finances, specifics of household finances.

На нынешнем этапе развития экономики России поставлена задача сокращения в ближайшие годы бедности населения в два раза. В этих условиях очень важно по-новому взглянуть на роль и место населения в экономике страны и, в частности, в функционировании финансовой системы государства. В прежнем государственно-административном построении экономики населению отводили роли плательщиков налогов, поставщиков рабочей силы, потребителей товаров и услуг. Существенному анализу вклад населения в экономику посредством подсобных хозяйств не подвергался, государственная собственность и государственный подход преобладали во всем.

В период перехода России к рынку и изменения парадигмы построения экономики выделился новый экономический субъект рынка под названием «домашние хозяйства», заместивший собой понятие «население». В нынешнем макроэкономическом анализе, системе национальных счетов группы лиц (или отдельные лица), совместно проживающих и осуществляющих разнообразные виды деятельности, автономно принимающих экономические решения, ведущие общий бюджет в виде доходов и расходов на свои нужды, называются домашними хозяйствами, в их состав входят и семейные образования.

Роль домашних хозяйств, как значимого экономического субъекта рынка, существенно возросла. Они, отныне наделенные правом частной собственности на имущество, нематериальные (права) активы и обязательства (долги), интеллектуальную и физическую рабочую силу, а также правом распоряжаться ими по собственному усмотрению, стали не просто основой государства, но и полноправными участниками финансовых отношений в его финансовой сфере.

Домашние хозяйства стали объектом исследования с позиций государства, организаций и учреждений, а именно: внесения доходов в разноуровневые бюджеты (уплата установленных и возможных налогов и платежей); демографической ситуации, связанной с величиной трудового потенциала и фонда рабочего времени; отраслевого развития и диверсификации производства и предпринимательства; расширения целевой аудитории и развития потребительского спроса; туризма; торговли и т.д. При этом признается факт, что чем богаче домохозяйства, тем богаче государство и все хозяйствующие субъекты и учреждения, рассчитывающие на наличествующие у домохозяйств и потенциальные фонды денежных средств.

Домохозяйства, вступая в разнообразные экономические или денежные отношения со всеми экономическими субъектами рынка и отношения, которые складываются между его членами для удовлетворения личных и семейных потребностей в процессе их социально-экономической жизни, превратились в общей системе финансовых отношений в экономическую единицу.

Российские исследователи в течение длительного времени вели споры о том, что в современных условиях возник децентрализованный сектор экономики, который расширил сферу финансовых отношений и потребовал определиться с понятием «финансы домашних хозяйств», и их месте в общей системе. В. В. Глухов в статье «Роль финансов домашних хозяйств в финансовой системе страны» [1, 74] привел полтора десятка разобранных российскими исследователями дефиниций, определяющих понятие финансов домашних хозяйств (граждан и семьи, потребительского сектора, хаусхолдов, граждан, физических лиц, личных и персональных финансов и др.). Очевидно, они все имеют право на существование, так как отражают какую-либо грань анализируемого нами явления.

В общем виде, финансы домашних хозяйств – это совокупность финансовых (денежных) отношений, возникающих в процессе их взаимодействия с государством, другими юридическими и физическими лицами, а также членами домохозяйств и объединениями. При этом вправе по аналогии с государственными (муниципальными) финансами и финансами юридических лиц рассматривать финансы домохозяйств, как формирование и использование ими фондов денежных средств (собственных или личных бюджетов). Этим также подчеркивается субъективность и самостоятельность относительно нового разбираемого понятия.

Спектр финансовых отношений домохозяйств обширен и включает в себя:

- финансовые отношения с государством по поводу формирования, использования бюджетных и внебюджетных фондов;
- финансовые отношения с негосударственными пенсионными фондами по поводу формирования, использования фонда пенсионных сбережений;
- финансовые отношения с различными коллективными инвесторами по поводу формирования общих фондов денежных средств для дальнейшего инвестирования с целью получения выгоды;
- финансовые отношения с другими домашними по поводу создания совместных целевых фондов;
- финансовые отношения с организациями и учреждениями по поводу найма рабочей силы, приобретения товаров и услуг;
- финансовые отношения с коммерческими банками по поводу размещения временно свободных денежных средств на банковских счетах и предоставления ссуд на определенных условиях;
- финансовые отношения со страховыми организациями по поводу формирования и использования различного рода страховых фондов для снижения различных рисков домашних хозяйств;
- прочие финансовые отношения.

Финансы домашних хозяйств имеют свои особенности. Их специфика заключается в том, что их внутренняя сфера финансовых отношений в наименьшей степени контролируется и регламентируется государством. Домохозяйство самостоятельно принимает решения о занятости и фонде рабочего времени, способах формирования и величине денежных доходов, их целевом назначении и порядке использования и накопления, инвестирования. Конечно, государство косвенно влияет на величину доходов домохозяйств [2], но это предмет отдельной полемики с авторами этих воззрений.

Специфика домохозяйств ярко проявляется в выполняемых функциях, приведем их в табл. 1 в сравнении с функциями государственных финансов.

Таблица 1

Функции государственных финансов и домашних хозяйств

| Функции | Государственные финансы | Домашние хозяйства |
|--------------------------------------|--|---|
| Ределительная, перераспределительная | Обеспечение финансовыми ресурсами каждого экономического субъекта; формируются источники финансирования общественного сектора экономики; достигается сбалансированность бюджетов и внебюджетных фондов | Главные участники распределительной функции финансов государства. Через них происходит перераспределение финансовых потоков от предприятий, государства и сектора страхования. Внутри домохозяйств: располагаемый доход обеспечивает воспроизводство рабочей силы, нормальные условия жизни всем его членам |
| Контрольная | Выработка норм и нормативов, критериев оценки результатов | Важно представлять какие факторы влияют на образование и использование располагаемых денежных фондов, как изыскиваются возможности для их увеличения и рационального распределения |
| Регулирующая | Обеспечение внесения нужных изменений в условия финансовой деятельности | Для достижения социально-экономических интересов принимаются согласованные экономические решения по изменению части располагаемых доходов, приходящегося на одного члена, в целях поддержания сбалансированного развития хозяйства как единого целого |
| Инвестиционно-сберегательная | Выработка норм и нормативов, способствующих направлению сбережений в развитие экономики | Часть денежных доходов, оставшихся после потребления, откладывается в целях сбережения или инвестиционных для получения экономической отдачи |

Таким образом, домашние хозяйства нынче выступают в качестве самостоятельного экономического субъекта рынка, вступающего в многообразные финансовые взаимоотношения с другими экономическими субъектами финансовой системы вследствие совместной заинтересованности, тем самым влияя на процессы общественного воспроизводства, формирование и распределения валового общественного продукта и национального дохода. При этом домохозяйства рассматриваются как автономный объект с присущей ему внутренней структурой и взаимоотношениями по поводу независимого формирования и использования располагаемых фондов денежных средств, в этом его главная особенность. Кроме того, как справедливо полагает Е. М. Петрикова [3, 5], финансы домохозяйств первичны по отношению к общественным и корпоративным финансам, служат базой для их развития. Они участвуют во всех стадиях распределения и перераспределения доходов, определяют объем платежеспособного спроса в экономике, увеличивают инвестиционный потенциал, и, наконец, являются главным показателем благосостояния населения.

Список литературы

1. Глухов, В. В. Роль финансов домашних хозяйств в финансовой системе страны // Финансы. – 2010. № 5. – С. 72 – 76.
2. Секриер, В. М., Назарова, В. М. Домашние хозяйства как хозяйствующие субъекты финансовой системы страны [Текст] // Проблемы и перспективы экономики и управления: материалы Междунар. науч. конф. – СПб.: Реноме, 2012. – С. 103 – 109. — URL: <https://moluch.ru/conf/econ/archive/15/2219/> (дата обращения: 01.10.2019).
3. Петрикова, Е. М. Финансы домашних хозяйств. Методический комплекс по дисциплине «Финансы и кредит». – М.: РЭУ им. Г.В. Плеханова, 2015. – 47 с.

© Н. М. Томина, 2019

УДК 336

ОСОБЕННОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ ФИНАНСОВ В АКЦИОНЕРНЫХ ОБЩЕСТВАХ

НИКОЛАЕВ ДЕНИС КОНСТАНТИНОВИЧ

студент 4 курса
ФГОБУ ВО «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»
(Смоленский филиал)

Научный руководитель: Киященко Людмила Тимофеевна

*к.э.н., доцент
ФГОБУ ВО «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»
(Смоленский филиал)*

Аннотация: В статье рассматриваются финансы акционерных обществ, которые в структуре финансовых взаимосвязей народного хозяйства занимают определяющее положение, так как обслуживают основное звено общественного производства, где создаются материальные и нематериальные блага и формируется преобладающая масса финансовых ресурсов страны.

Ключевые слова: акционерное общество, финансы организаций, уставной капитал, прибыль, ценные бумаги.

FEATURES OF THE ORGANIZATION OF FINANCE IN JOINT-STOCK COMPANIES

Nikolaev Denis Konstantinovich

Scientific adviser: Kiyashenko Lyudmila Timofeevna

Abstract: The article deals with the finance of joint-stock companies, which in the structure of financial relationships of the national economy occupy a decisive position, as they serve the main link of social production, where material and intangible benefits are created and the predominant mass of financial resources of the country is formed.

Key words: joint-stock company, finance of the companies, authorized capital, profit, stock.

В структуре финансовых взаимосвязей народного хозяйства финансы предприятий занимают исходное, определяющее положение, так как обслуживают основное звено общественного производства, где создаются материальные и нематериальные блага и формируется преобладающая масса финансовых ресурсов страны. Именно финансы организаций застолбили за собой ключевое место в структуре общественного воспроизводства, централизации финансовых ресурсов государства, а также создании личных денежных средств.

Актуальность данной темы исследования заключается в том, что экономическому росту страны необходимы инвестиции. И одним из самых действенных и рабочих способов концентрации финансовых ресурсов и дальнейшего их превращения в инвестиции являются акционерные общества (далее АО), и в данной связи они выступают сегодня в качестве объекта пристального внимания со стороны ученых и специалистов-практиков.

В соответствии со статьей 96 ГК РФ «акционерным обществом признается хозяйственное общество, уставный капитал которого разделен на определенное число акций; участники акционерного об-

щества (акционеры) не отвечают по его обязательствам и несут риск убытков, связанных с деятельностью общества, в пределах стоимости принадлежащих им акций»[1]. До 01.09.2014 создавались акционерные общества открытого типа (ОАО) или закрытого типа (ЗАО), что отражалось в уставе общества и его фирменном наименовании. После 01.09.2014 акционерные общества открытого и закрытого типов не регистрируются. С этой даты акционерные общества делятся на публичные или непубличные, главным критерием деления которых является публичное размещение акций, ценных бумаг, конвертируемых в акции (право их публичного размещения), или их публичное обращение на установленных условиях. Акционерные общества, не отвечающие указанным критериям, признаются непубличными [2].

Участниками АО могут выступать как физические, так и юридические лица. На пути создания АО его основатели объединяют свое имущество на условиях, зафиксированных в учредительных документах. Опираясь на этот объединенный капитал, и ведется дальнейшая деятельность общества.

В роли вклада участника общества в объединенный капитал могут выступать как денежные средства, так и любые материальные ценности, права пользования природными ресурсами, права на интеллектуальную собственность и иные имущественные права, а также ценные бумаги. Стоимость взноса каждого учредителя определяется общим решением участников этого общества и фиксируется в денежной форме. Все объединенное имущество, выраженное в форме денег, составляет уставный капитал АО. Акционерное общество несет ответственность по всем своим обязательствам и всем принадлежащим ему имуществом. Хотя, стоит отметить, что общество не отвечает по обязательствам акционеров.

Состав финансов акционерного общества – это денежные отношения, которые формируются на всех стадиях его деятельности, создании, ликвидации и реорганизации. Именно они и осуществляют функции формирования различных денежных капиталов таких как: оборотный капитал, уставный капитал, доходы, резервы, прибыль и другие. Стоит отметить, что также выполняются функции распределения денежных средств и соответствующего за ними контроля по их использованию и созданию. Роль финансов акционерных обществ многогранна: они охватывают денежные отношения с учредителями общества, трудовыми коллективами, поставщиками, покупателями, бюджетом, банками, внебюджетными, страховыми и другими организациями.

Именно собственные средства являются основным источником создания финансовых ресурсов, задача которых: обеспечение финансовой независимости. В роли этих средств выступают: в первую очередь уставный капитал, также это прибыль и целевые поступления. Необходимо указать, что существуют и дополнительные источники, которыми могут служить купля/продажа организацией ценных бумаг на рынке и заемные средства (чаще всего банковский кредит). Уставный капитал – это основной базовый источник собственных средств предприятия. Именно он и служит источником для формирования оборотного и основного капиталов, при помощи которых приобретаются нематериальные активы, основные производственные фонды и оборотные средства. Составляющей уставного капитала АО является номинальная стоимость акций, приобретенных акционерами. В свою очередь, акция – это ценная бумага, подтверждающая права её держателя на долю в уставном капитале общества и все вытекающие права собственности на неё [3, с.14-21]. Акции эмитируются с целью привлечения дополнительных денежных средств компанией для осуществления своей деятельности. АО обязано выплачивать объявленные по акциям дивиденды, которые могут быть как в денежной форме, так и в имущественной форме в ситуациях, предусмотренных уставом. Вопросы по выплате дивидендов решаются заранее советом директоров АО, а все решения об их выплате должны быть отражены и объединены в дивидендной политике фирмы, которую можно охарактеризовать как механизм формирования доли прибыли, выплачиваемой собственнику пропорционально его доли в капитале. Главная цель этого рода политики именно в установлении оптимальной пропорциональности между выплатами дивидендов и капитализацией компании для дальнейшего стратегического развития.

Финансовые ресурсы формируются главным образом за счет прибыли (от основной и других видов деятельности) и амортизационных отчислений. Цель любой предпринимательской деятельности состоит в получении прибыли, которая дает компании возможность самофинансирования, удовлетворения потребностей собственников капитала и работников организации, а при помощи налога на при-

быль формируется доходная налоговая база. Прибыль – это конечный продукт деятельности фирмы. Можно производить большие объемы продукции, однако, если не успевать её реализовывать, то предприятие окажется в неутешительном финансовом положении.

Также в роли финансовых ресурсов могут быть: устойчивые пассивы, мобилизация внутренних ресурсов, выручка от реализации выбывшего имущества, целевые поступления и др. Также немаловажную часть финансовых ресурсов организации играют её оборотные активы, к ним можно отнести: запасы, краткосрочные финансовые вложения, денежные средства, дебиторскую задолженность. Достаточная обеспеченность оборотными активами отражает успешность деятельности компании. Ведь в противном случае, их нехватка спровоцирует остановку производственного цикла, который может повлечь к неспособности оплачивать свои обязательства и в дальнейшем к банкротству. Именно оборачиваемость оборотных активов оказывает на них серьезное влияние. По сути, от неё зависит размер затрат, связанных с хранением запасов, размер минимума оборотных средств для осуществления деятельности и др. Все это отражается на себестоимости и как результат на финансовых результатах АО.

В любом АО должен быть создан резервный фонд, формируемый обязательными ежегодными отчислениями до достижения им размера, предусмотренного уставом АО. Цель резервного фонда – это покрытие убытков, выкупа акций общества и погашения облигаций общества при отсутствии иных средств. Источник резервного фонда – это отчисления от прибыли.

Таким образом, финансы акционерных обществ играют существенную роль как в самой структуре рыночных отношений, так и в механизме их регулирования со стороны государства. Они являются неотъемлемой частью и одновременно важным инструментом реализации финансовой политики государства, поэтому сегодня как никогда важно хорошо знать природу финансов акционерных обществ, глубоко разбираться в условиях их функционирования, видеть способы наиболее полного их использования в интересах эффективного развития общественного производства.

Список литературы

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 03.08.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2019) // «Собрание законодательства РФ» от 05.12.1994 г. -№ 32. -Ст. 3301.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 03.08.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2019) // «Собрание законодательства РФ» от 05.12.1994 г. -№ 32. - Ст. 66.3, п.1 и п.2, ст.97, п.1.
3. Вавулин Д.А. О статусе акционерного общества / Д.А.Вавулин, М.В.Матвеева // Право и экономика. - 2017. - N 5. - С.14-21.
4. Галанов В.А. Сущность акционерного общества / В.А.Галанов, А.В.Галанова // Научные исследования и разработки. Экономика фирмы. - 2016. - N 4. - С.16-19.

БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ И НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ

УДК 33

ПРИНЦИПЫ ОРГАНИЗАЦИИ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА В ХОЗЯЙСТВУЮЩИХ СУБЪЕКТАХ

ПАПАЛАШЕВ АРСЕН АБДУЛБАСЫРОВИЧстарший преподаватель
ГАОУВО «Дагестанский университет народного хозяйства»

Аннотация. Современная практика ведения бухгалтерского учета и отчетности основана на принципе постоянно функционирующего предприятия. По этой причине при разработке закона О бухгалтерском учете не учитывалась организация бухгалтерского учета в условиях реорганизации и ликвидации хозяйствующих субъектов. Все это создает проблемы в бухгалтерском учете и особенно в формировании отчетности в условиях принудительной ликвидации бизнеса в связи с неплатежеспособностью. В ходе производства по делу о несостоятельности в производственно-хозяйственной деятельности организации-должника возникают расходы, не связанные непосредственно с ее уставной деятельностью. В данной работе представлен авторский вариант организации учета затрат, возникающих при проведении различных процедур несостоятельности хозяйствующих субъектов.

Ключевые слова: Бухгалтерский учет, актив, пассив, расход, финансовая отчетность.

PRINCIPLES OF ORGANIZATION OF ACCOUNTING IN ECONOMIC ENTITIES

Papalashhev A.A.

Annotation. Modern practice of accounting and reporting is based on the principle of a constantly functioning enterprise. For this reason, the development of the law on accounting did not take into account the organization of accounting in the conditions of reorganization and liquidation of economic entities. All this creates problems in accounting and especially in the formation of reports in the conditions of forced liquidation of business due to insolvency. In the course of insolvency proceedings, costs not directly related to the statutory activities of the debtor organization arise in the production and economic activities of the debtor organization. This paper presents the author's version of the organization of accounting costs arising during various insolvency procedures of economic entities.

Key words: Accounting, asset, liability, expense, financial statements.

Бухгалтерский учет – важный элемент финансово – экономических отношений в человеческом обществе. В сфере действия предприятия (организации) любой формы собственности он выступает как:

звено управления, осуществляющее взаимную связь между руководством предприятия и его трудовым коллективом; специальный финансовый язык, с помощью которого отражаются сущность и специфика хозяйственной деятельности.

В целом, бухгалтерский учет выполняет функции особой информационно – технической системы, обеспечивающей непрерывность и устойчивость работы коммерческого предприятия, предсказуемость ее финансового результата. С этой точки зрения, он не может быть заменен никаким другим равнозначным экономическим механизмом или однотипной финансовой структурой.

Ведение бухгалтерского учета в хозяйствующих субъектах — это обязательство, предусмотренное для большинства предприятий, организаций и фирм. [1, с. 56]

Бухгалтерский учет представляет собой систематизированную определенным образом задоку-

ментированную информацию об активах, обязательствах, доходах, расходах, других объектах. Ведение бухгалтерского учета на предприятии является обязательным, кроме ИП и лиц, осуществляющих частную практику, филиалов и представительств иностранных лиц, если они учитывают доходы и расходы для целей расчета налогов.

Основные принципы бухгалтерского учета установлены Законом 402-ФЗ.

Рассмотрим основные принципы организации бухгалтерского учета:

- принцип денежного измерения. Исчисление фактов хоз. деятельности использует в качестве единицы измерения национальную валюту;
- принцип двойной записи. На предприятиях должно присутствовать двойное непрерывное отражение хоз. операций, фактов и явлений (одновременно по дебету и кредиту корреспондирующих счетов на одинаковую сумму);
- принцип автономности. Каждое предприятие является самостоятельным юридическим лицом, имущество которого строго обособленно от имущества работников, совладельцев, других организаций. В бухучете и балансе должно отражаться только то имущество, которое признано собственностью данной конкретной организации;
- принцип увязки. Активы компании должны увязываться с ее будущей прибылью, которую планируется получить с помощью этих активов. Данный принцип особенно важен при оценке обязательств и имущества организации;
- принцип конфиденциальности. Внутренняя учетная информация является коммерческой тайной предприятия. Действующим законодательством предусмотрена ответственность за ее разглашение;
- принцип объективности. Все хозяйственные операции должны отражаться в бухучете, регистрироваться на всех этапах и подтверждаться соответствующими документами, на основании которых и осуществляется учет;
- принцип начислений. Операции должны документироваться по мере из возникновения, а не при получении оплаты, и оформляться проводками в том отчетном периоде, в котором они происходили. Принцип начислений делится на:
 - — принцип соответствия. Доходы отчетного периода должны отвечать расходам, благодаря которым она были получены. Расходы (доходы), которые соответствуют доходам (расходам) в другом отчетном периоде, должны учитываться отдельно;
 - — принцип регистрации выручки (дохода). Отражение дохода производится в том периоде, в котором он был получен, а не когда была произведена оплата. В РФ момент продажи товара определяется не по оплате, а по отгрузке. Международные стандарты бухучета допускают фиксацию реализации товара по поставке, отгрузке, получению оплаты;
 - принцип периодичности. Отражает периодически повторяющееся, регулярное балансовое обобщение — составление отчетности и баланса за год, квартал, полугодие, месяц. Принцип периодичности обеспечивает сопоставимость данных отчетов и позволяет по окончании периода определять финансовые результаты. [1, с. 70]

Нормативные документы устанавливают только общие требования и нормативы. Каждый экономический субъект самостоятельно определяет методы ведения бухгалтерского учета. Ведь единые нормативы не могут учитывать специфику деятельности, организационно-правовую форму, режим налогообложения и прочие характеристики субъекта.

Учитывая нормы и рекомендации, субъект самостоятельно определяет методы и способы, по которым будет вестись работа бухгалтерии. Свод принципов, нормативов, расчетов и инструкций утверждается в отдельном документе — учетной политике.

При подготовке учетной политики хозяйствующий субъект руководствуется рекомендациями:

1. Сбор, анализ и обработка информации о деятельности экономического субъекта ведется непрерывно.
2. Факты хозяйственной жизни компании отражаются на соответствующих счетах рабочего Плана счетов.

3. Рабочий план счетов утверждается на основании Единого Плана счетов (Приказ Минфин №94н или Инструкция №157н - для бюджетников).

4. Учет и оценку объектов ведут исключительно в денежном выражении. Причем стоимость отражается в российских рублях.

5. Операции в иностранной валюте пересчитывают по установленным нормам.

6. Учет ведется только на русском языке. Перевод отчетности допустим на иностранные языки, при необходимости.

7. Любой факт хозяйственной деятельности должен быть оформлен документально. То есть, составлен первичный учетный документ.

8. Данные первичной документации систематизируются в хронологическом порядке в специальных учетных регистрах.

9. Бланки учетной и первичной документации экономические субъекты определяют самостоятельно. Бюджетники работают по унифицированным бланкам бух учета Приказа Минфин №52н.

10. Инвентаризация активов и обязательств должна проводиться систематически. Периодичность, порядок проведения следует закрепить документально. [2, с.205]

Срок сдачи отчетности за 2019 г. — не позднее 01.04.2020 (пп. 5 п. 1 ст. 23 НК РФ, п. 1, 2 ст. 18 № 402-ФЗ).

Непредставление бухгалтерской отчетности грозит штрафами:

— в налоговый орган — в размере 200 руб. за каждую не сданную форму из состава отчетности (п. 1 ст. 126 НК РФ);

— в орган статистики — в размере от 3000 до 5000 руб. (ст. 19.7 КоАП РФ).

Основы организации бухгалтерского учета в соответствии с п. 1 ст. 21 Закона 402-ФЗ устанавливаются в:

- федеральных стандартах или ПБУ, плане счетов и инструкции по его применению;
- отраслевых стандартах;
- методических рекомендациях;
- стандартах экономического субъекта, т. е. учетной политике предприятия.

Учетная политика, формулирующая основные правила организации бухгалтерского учета в компании, утверждается отдельным приказом руководства компании. С положениями основополагающего финансового документа должны быть ознакомлены все заинтересованные лица. А с 2019 года учетная политика стала общедоступным документом. Ее необходимо опубликовать на официальном сайте организации. [3, с. 225]

Также Законом 402-ФЗ установлены ответственные за ведение бухгалтерского учета лица — это руководители организаций. Функция должна быть возложена на главного бухгалтера, либо передана по договору специализированной организации. В определенных организациях (АО, страховые организации, негосударственные пенсионные фонды, др.) главбух должен отвечать установленным в Законе 402-ФЗ требованиям.

Грамотная организация бухгалтерского учета на предприятии обеспечит контроль и рациональное планирование деятельности, а также позволит избежать противоречий и ошибок в ведении учета, а соответственно и штрафных санкций налоговых органов.

Список литературы

1. Баканов М.И., Бухгалтерский учет: Учеб. пособие. - М.: Финансы и статистика, 2018. - 284 с.
2. Браун С. Дж., Крицмен М.П. Бухгалтерский учет: Учебное пособие. - М.: ИНФРА-М, 2017. - 315 с.
3. Веснин В.Р. Основы бухгалтерского учета. Учебник для вузов. - М.: Триада, Лтд, 2018. - 288 с.

МЕНЕДЖМЕНТ И МАРКЕТИНГ

УДК 658.5

УПРАВЛЕНИЕ ИТ-ПРОЕКТОМ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ МЕТОДОЛОГИИ RUP

ГОРБУНОВА МАРИЯ ВЯЧЕСЛАВНА,

Студент

ФГАОУВПО «Национальный Исследовательский Университет
«Высшая Школа Экономики»**СЛОТИНА ЕЛИЗАВЕТА МИХАЙЛОВНА**

Студент

ФГБОУВО «Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова»

Аннотация: В данной работе речь пойдет о методологии Rational Unified Process (RUP), которая была создана непосредственно для разработки масштабных решений. В рамках работы будет рассмотрена структура жизненного цикла методологии, процессы, стадии и итерации. Помимо этого, мы рассмотрим возможность использования данной методологии при реализации IT-проектов в реальной компании.

Ключевые слова: менеджмент, проекты, управление проектами, методология, RUP.

RUP METHODOLOGY IN IT PROJECT MANAGEMENT

**Gorbunova Maria Viacheslavna,
Slotina Elizaveta Mikhailovna**

Abstract: In this paper, we will focus on the Rational Unified Process (RUP) methodology, which was created directly for the development of large-scale solutions. As part of the work, the structure of the life cycle of the methodology, processes, stages and iterations will be considered. In addition, we will consider the possibility of using this methodology in implementing IT-projects in the real company.

Key words: management, projects, project management, methodology, RUP.

В настоящее время на этапе проектирования и разработки продукта, закладывая предположения о состоянии бизнес-среды в будущем, мы устанавливаем так называемые допущения в проекте, которые увеличиваются пропорционально функциональности проекта, трудоемкости и срокам реализации задач. При этом прогнозы о состоянии будущей бизнес-среды могут оказаться как верными, так и не верными.

По этой причине необходимо использовать методологию разработки проекта, которая в наилучшей степени подойдет под конкретный проект. Таким образом, могут быть сокращены потери. Для разработки новых коммерческих решений со сроком 1-2 года наилучшим образом подходит итеративная разработка, одной из методологий итеративной разработки является методология RUP.

Rational Unified Process – это методология разработки программного обеспечения, которая была создана компанией Rational Software. В методологии RUP существуют процессы, итерации и стадии. [1]

Рассмотрим, как понимается в RUP процесс разработки программы. Процесс – последовательность действий, выполнение которых позволяет достичь ту или иную цель. При разработке программного обеспечения цель состоит в формировании или расширении существующего функционала ПО, что составляет жизненный цикл системы. На начальном этапе, когда программное обеспечение создается с нуля, разработка является процессом создания системы из требований. Второй процесс, который составляет данную совокупность – это ее доработка, то есть процесс приспособления продукта к новым или

изменившимся требованиям. В данной методологии существует также понятие циклов, которые делятся на четыре последовательных стадии: начальная стадия, уточнение, конструирование, внедрение. [2]

Данная методология имеет ряд преимуществ, одно из которых «Бизнес-моделирование» и связанные с ним Сценарии Использования (Use Case). Сначала разрабатывается бизнес-сценарий использования, где будущая система представляет собою «чёрный ящик», который удовлетворяет все потребности Пользователя/Бизнеса. На его основе разрабатываются системные сценарии использования, описывающие функции системы, которые будут поддерживать выполнение бизнес-сценария. Далее выделяются системные сценарии, а затем сценарии делятся на первичные и вторичные. Каждый системный сценарий разворачивается в требования, на основе которых определяется будущая архитектура системы и её функциональные модули.[3]

Рассмотрим применение на практике данной методологии. Представим, что основной вид деятельности компании – разработка компьютерного программного обеспечения по коду ОКВЭД 62.01.

В данном примере компания разрабатывает систему управления взаимоотношения с клиентами и занимается технической поддержкой продукта, таким образом выполняет функции всех стадий развития продукта от планирования до его поддержки и доработки.

Для того чтобы подробнее изучить бизнес-процессы компании при реализации IT-проектов была составлена общая структура деятельности компании в виде модели бизнес-процессов верхнего уровня, разработанная в нотации IDEF0 (рис.1).

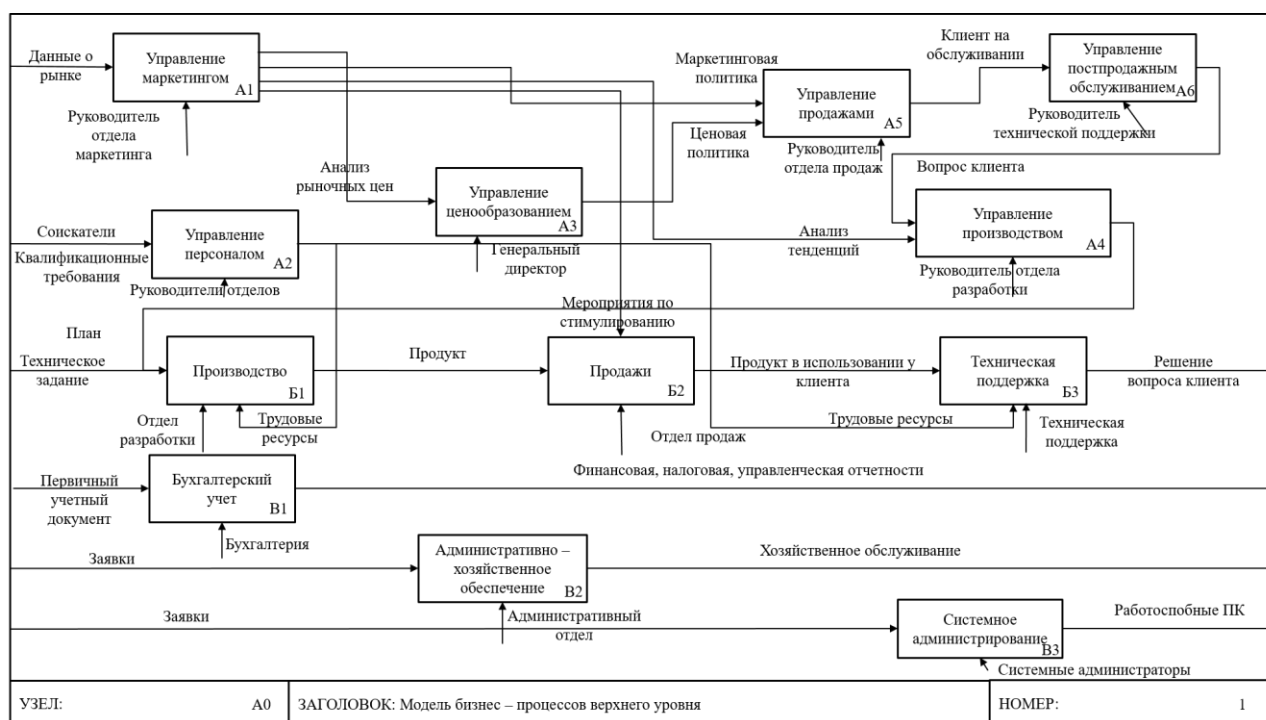


Рис. 1. Бизнес-процессы верхнего уровня

Рассмотрим подробнее подпроцессы, в которых были выявлены недостатки, а именно подпроцесс А4.3. «Реализация задачи», который является самым трудоемким процессом из всех. Данный подпроцесс состоит из следующих процедур: внесение изменений в код, тестирования данных исправлений и прохождение аудита (рис.2).

В ходе анализа были выделены следующие особенности и недостатки подпроцесса «Реализация задачи»: часто во время тестирования функционала выделяется ряд недочетов, которые не обсуждались ранее, что приводит к необходимости постоянных и трудоемких доработок. Также вовремя прохождения аудита кода разработчиком, если более компетентным специалистом были выявлены недочеты: ошибки в коде или неэффективная реализация, то разработчик должен внести данные правки.



Рис. 2. Декомпозиция подпроцесса А4.3. «Реализация задачи»

Важно отметить, что несмотря на построение плана часто возникает ситуация изменения требований и изменения приоритетности задач (так как во время сдачи функционала внутренний заказчик может дать задачу, которую необходимо реализовать к следующей внутренней сдаче), что влияет изменения задач для спринта, при этом ни менеджер, ни Product Owner не корректируют спринт и не сигнализируют о сдвигах.

В целях совершенствования существующих бизнес-процессов компании при реализации IT-проектов, рекомендуется рассмотреть возможность внедрения методологии RUP.

Предполагается, что наилучшим вариантом будет планирование итераций, когда в первой итерации будет создан прототип на основе первоначальных требований.

Затем при сдаче первой итерации внутренний заказчик сможет внести коррективы, то есть произойдет дополнение требований, и разработчики смогут выполнить их в рамках второй итерации.

При использовании методологии RUP вышестоящему руководству (внутреннему заказчику) будет необходимо предоставлять изначально более детальные требования, но при этом в конце каждой итерации будет готовый прототип, который может стать доступным для заказчика и клиентов.

Таким образом, внедрение методологии RUP позволит разделить продукт, разрабатываемый в рамках IT-проекта, на ряд итераций и создать первичные и вторичные сценарии. Такая декомпозиция задач позволит компании оценить время, необходимое для реализации того или иного сценария реализации проекта и утвердить совместно с руководством пул задач, который точно будет выполнен к определенному сроку. Применение методологии RUP позволит соблюдать и выполнять повышенные требования к качеству разрабатываемого продукта, а также повысит эффективность управления разработкой сложными многокомпонентными системами.

Список литературы

1. Крачтен Ф. Введение в Rational Unified Process//Вильямс, 2-издание – 2002
2. Светлов, Н.М. Информационные технологии управления проектами: учебное пособие / Н.М. Светлов, Г.Н. Светлова. — М.: Инфра-М, 2012
3. Арчибальд Р.Д. Управление высокотехнологичными программами и проектами. Москва: ДМК Пресс, 2010

УДК 330

ИССЛЕДОВАНИЕ ОТНОШЕНИЯ ПОКУПАТЕЛЕЙ К СЕРВИСУ В ОРГАНИЗАЦИИ

ГОФМАН ЕВГЕНИЙ ИВАНОВИЧ

Магистрант 1 курса

ФГБОУ ВО «Новосибирский государственный университет экономики и управления «НИНХ»

Аннотация. Показана значимость сервиса в организации, проанализированы результаты маркетингового исследования мнения респондентов относительно сервиса, выявлены проблемы сервиса и предложены рекомендации.

Ключевые слова: Маркетинг, сервис, удовлетворенность сервисом, проблемы сервиса, маркетинговое исследование, респонденты.

RESEARCH OF THE ATTITUDE OF BUYERS TO THE SERVICE IN THE ORGANIZATION

Hoffman Evgeny Ivanovic

Annotation. The importance of the service in the organization is shown, the results of a marketing research of the respondents' opinions on the service are analyzed, the problems of the service are identified and recommendations are made.

Key words: Marketing, service, service satisfaction, service problems, marketing research, respondents.

Деятельность любых производителей обречена на неудачу, если не организован должным образом высококачественный сервис - это непереносимое условие рыночного успеха товара. В отсутствие сервисного обслуживания товар теряет свою потребительскую ценность (или часть ее), становится неконкурентоспособным и отвергается покупателем. На конкурентном рынке сервис является подсистемой маркетинговой деятельности предприятия, обеспечивающей комплекс услуг, связанных со сбытом и эксплуатацией потребителем изделий - машин и оборудования, бытовой техники, средств транспорта и т.п. Правильно организованный сервис, сопровождающий изделие на всем протяжении его жизненного цикла у потребителя, обеспечивает постоянную его готовность к нормальному потреблению и работоспособность. Все это объясняет важность работы по организации сервиса и его нормального функционирования.

Сервисная политика организации представляет собой ряд ключевых факторов, которые основываются на: целях, принципах и стратегий в сервисной деятельности. В современной экономике правильно продуманная, сервисная политика приводит к положительному развитию и процветанию фирмы, которая позволит получить ряд преимуществ перед конкурентами. Одним из преимуществ продуманного сервиса является удержание ключевых клиентов, которые приносят компании основную прибыль. Существующие клиенты, которые удовлетворены качеством обслуживания, чаще купят продукт или окажут услугу повторно, при правильном сервисе. К сожалению, не все фирмы соблюдают и продумывают сервис в своей организации. Исходя из данного противоречия, был сформулирован ряд проблемных вопросов. Насколько удовлетворены обслуживанием покупатели? Как они оценивают отдельные составляющие обслуживания? Как влияет обслуживание на лояльность покупателей? Как вообще повысить качество обслуживания и его уровень? Ответы на эти вопросы можно получить только путем проведения специального маркетингового исследования, которое мы провели на примере организации «Луруа Мерлен».

Исследование было проведено нами в феврале-мае 2019 г. с целью изучения отношения потребителей к организации обслуживания и сервисной политике организации «Леруа Мерлен» и выявления основных проблем. Гипотеза-основание данного исследования заключается в предположении о том, что большинство респондентов не удовлетворены состоянием сервисного обслуживания в компании. Прежде всего, это связано с проблемами, в области каналов распространения, где происходит установление контактов с покупателем и неэффективным использованием способа обслуживания покупателей. Были применены следующие методы исследования: анализ документов, опрос, наблюдение за поведением покупателей. Рабочая программа и инструментарий исследования составлены исходя из рекомендаций, имеющихся в литературе [1, 2]. Выборка составила 400 человек – покупателей магазина.

Остановимся на результатах исследования. Оно показало, что респонденты черпают информацию о магазине из различных источников: сайтов производителей и магазинов в интернете (19% респондентов), родственников, знакомых, друзей (15%), привлекла витрина и вывеска магазина (12,5%), реклама на телевидении (10,5%) и т.д. Основную массу респондентов составляют люди, посещающие магазин один и два года (по 27% респондентов), 20% опрошенных являются покупателями магазина менее года. Частота покупки товаров: 1-2 раза в полгода - 34% респондентов, каждые 3-4 месяца – 33%, каждый месяц 21%, 1-2 раза в год – 12% респондентов.

Оценивая общее состояние обслуживания в магазине, мы изучили внешние (фасад, привлекательный и удобный вход, наличие стоянок, ухоженность прилегающей территории, наружная реклама и т.д.) и внутренние (дизайн интерьера, планировка торгового зала, система презентации товаров, освещение, воздух, кондиционирование и т.д.) физические характеристики предприятия, удовлетворенность персоналом и оценку качеством обслуживания (см. табл.1).

Таблица 1

Удовлетворенность организацией обслуживания и сервисной политикой магазина

| Удовлетворенность отдельными видами обслуживания | Вполне удовлетворен | Скорее удовлетворен | Удовлетворен и не удовлетворен | Скорее не удовлетворен | Полностью не удовлетворен |
|--|---------------------|---------------------|--------------------------------|------------------------|---------------------------|
| 1. Удовлетворенность внешними физическими характеристиками | 26 | 38 | 27,3 | 8,8 | - |
| 2. Удовлетворенность внутренними физическими характеристиками | 16,3 | 16,8 | 13,0 | 37,3 | 0,5 |
| 3. Удовлетворенность работой персонала | 0,3 | 5 | 20,3 | 42,3 | 32,3 |
| 4. Удовлетворенность помощью продавцов | - | 0,3 | 27,3 | 44,3 | 28,3 |
| 5. Удовлетворенность широтой ассортимента продукции | 6,5 | 17 | 33,8 | 25,3 | 17,5 |
| 4. В целом удовлетворенность сервисом и качеством обслуживания | 3,8 | 8,3 | 15 | 23,8 | 48,3 |

Приведенные данные таблицы 1 показывают, что внешними характеристиками магазина удовлетворены и скорее удовлетворены 64% опрошенных и лишь 8,8% - скорее не удовлетворены. Внутрен-

ние характеристики менее устраивают респондентов. К удовлетворенным и скорее удовлетворенным относятся 33% респондентов, а к неудовлетворенным и скорее неудовлетворенным – 46% респондентов. Всего 2,3% опрошенных понравилось эстетическое внутреннее оформление, 4,8% - дизайн интерьера, 6,8% - расположения витрин и различных средств рекламы.

Многих респондентов (74,6%) не устраивает работа персонала по их обслуживанию, 71,6% респондентов не довольны помощью продавцов. А в целом не удовлетворены и скорее не удовлетворены сервисом и качеством обслуживания – 71,1% респондентов.

Исследование показало, что удовлетворенность обслуживанием оказывает большое влияние на лояльность покупателей: обязательно будут рекомендовать данный магазин всего 26,3% респондентов (оценка 9-10 баллов по шкале NPS), а лишь 28,8% - выберут данный магазин вновь (оценка 9-10 баллов). Приведенные цифры свидетельствуют о довольно низкой лояльности.

Таким образом, исследование показало, что кроме указанных выше, в организации имеется ряд проблем в проведении сервисной политики. Это: недостаточно широкий ассортимент товаров (41%), плохая организация подачи информации внутри магазина (19%), несвоевременное обновление ассортимента (18,8%). Респонденты считают, что разрешению проблем смогут помочь расширение ассортимента товаров, обучение персонала, совершенствование информирования покупателей о качестве товаров, их свойствах, ценах, о проведении акций и скидок.

Список литературы

1. Воловская Н.М. Рабочая программа как необходимый стратегический документ маркетинговых исследований // Теория и практика общественного развития. – 2017. – № 2. – С. 37-39
2. Воловская Н.М. Методология и методика социологического исследования: Учеб. пособие. – Новосибирск: Изд-во НГУЭУ, 2011. – 192 с.

© Гофман Е.И., 2019

МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА

УДК 338.2

ЦИФРОВИЗАЦИЯ ЭКОНОМИКИ КАК ЭФФЕКТИВНОЕ НАПРАВЛЕНИЕ АНТИКРИЗИСНОЙ ПОЛИТИКИ

ШАГИНЯН ТАТЕВИК ВАЗГЕНОВНАМладший научный сотрудник, аспирант
Институт экономики имени М. Котаняна НАН, РА

Аннотация: Цифровая экономика является залогом развития мировой экономической системы, которая должна быть достигнута путем трансформации всех сфер человеческой деятельности под влиянием информационных и телекоммуникационных технологий. По этой причине в статье цифровизация экономики был представлен как эффективное направление антикризисной политики. Также был исследован индекс развития информационно-коммуникационных технологий по странам ЕАЭС.

Ключевые слова: Антикризисная политика, антикризисное управление, цифровая экономика, страны ЕАЭС, индекс развития информационно-коммуникационных технологий.

DIGITALIZATION OF ECONOMY AS AN EFFECTIVE DIRECTION OF ANTI-CRISIS POLICY

Tatevik Vazgen Shahinyan

Abstract: Digital economy is the key to the development of the world economic system, which should be achieved by transforming all spheres of human activity under the influence of information and telecommunication technologies. For this reason, in the article, the digitalization of the economy was presented as an effective direction of anti-crisis policy. The ICT Development Index (IDI) in the EAEU countries was also investigated.

Key words: Anti-crisis policy, anti-crisis management, digital economy, EAEU countries, information and communication technologies development index (IDI).

Степень распространения Интернета и других инновационных технологий показывают, что невозможно игнорировать их влияние на мировую экономику. Совместно используемые цифровые платформы являются одним из факторов развития инноваций и играют важную роль в получении дивидендов на региональном уровне. Другими словами, цифровая платформа – это платформа, использующая технологии для соединения людей, организаций и ресурсов в интерактивной экосистеме.

Учитывая все особенности и возможности, одной из главных задач государственного антикризисного управления является глобальная цифровизация экономики.

Цифровые решения упрощают процедуры торговли и администрирования трансграничных услуг и обеспечивают свободное передвижение товаров, услуг и человеческих ресурсов. Сюда относятся, в частности, цифровые решения в области финансов, таможенных услуг, закупок, налогообложения, логистики и миграции населения. Успешное внедрение подобной платформы обретает особую значимость в региональном контексте ЕАЭС, поскольку повышает эффективность и безопасность взаимодействий, сокращает необходимость прямых контактов между должностными лицами и поставщиками, а также помогает в борьбе с коррупцией.

Следует отметить что, информационно-коммуникационные технологии (ИКТ) являются движущей силой преобразования экономического пространства. Распространение ИКТ оценивается не только показателями обеспеченности мобильными телефонами, компьютерами и объемами услуг интернета, а также с помощью показателя, именуемый Индексом информационно-коммуникационных технологий (ИИКТ). Индекс развития информационно-коммуникационных технологий по странам ЕАЭС представлен на рис.1[2].

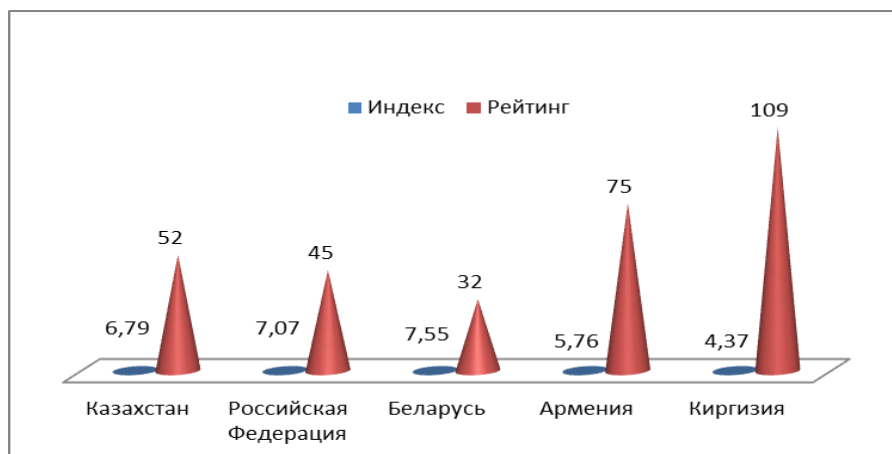


Рис. 1. Индекс развития информационно-коммуникационных технологий по странам ЕАЭС, 2017 г.

В этом случае важнейшую роль играет доступ к информационно-коммуникационным технологиям. Для этого будем рассматривать динамика роста соотношении интернет-пользователи в % к населению по странам ЕАЭС. В таблице можно заметить очевидный рост показателя по всем странам [4].

Таблица 1

Интернет-пользователи в % к населению по странам ЕАЭС, 2010-2017 гг.

| | 2010 | 2011 | 2012 | 2013 | 2014 | 2015 | 2016 | 2017 |
|----------------------|------|------|------|------|------|------|------|------|
| Казахстан | 31,6 | 50,6 | 61,9 | 63,3 | 66,0 | 70,8 | 74,6 | 76,4 |
| Российская Федерация | 43,0 | 49,0 | 63,8 | 98,0 | 70,5 | 70,1 | 73,1 | 76,0 |
| Беларусь | 31,8 | 39,6 | 46,9 | 54,2 | 59,0 | 67,3 | 71,1 | 74,4 |
| Армения | 25,0 | 32,0 | 37,5 | 41,9 | 54,6 | 59,1 | 64,3 | / |
| Киргизия | 16,3 | 17,5 | 19,8 | 23,0 | 28,3 | 30,2 | 34,5 | / |

Развитие ИКТ в странах ЕАЭС позволяет повысить конкурентоспособность предприятий за счет хранения и обработки информации в электронном виде, применения технологий радиочастотной идентификации, позволяющих повышать экономическую скорость и обеспечивать отдачу от масштаба и снижать издержки.

Формирование единого цифрового рынка предполагает устранение барьеров доступа к электронным услугам и информации на всех уровнях и процветание цифровой экономики независимо от географического расположения страны. Повышение степени цифровизации, стандартизации и координации проектов в странах ЕАЭС позволит повысить эффективность транспортных узлов во всем Союзе.

В условиях постоянно изменяющейся внешней среды, а также внутренних параметров на макро и микроуровнях, цифровизация может быть мощным инструментом повышения эффективности и результативности антикризисной политики.

Цифровая логистика может стать локомотивом для экономик стран ЕАЭС, создавая новые связи между производителями и потребителями по всему региону и во всех отраслях экономики.

Список литературы

1. Современная трансформация мировой экономики: возможности и риски развития для России: коллективная монография, посвященная 25летию кафедры мировой экономики и международных экономических отношений / под ред. А.И. Евдокимова, И.А. Максимцева, С.И. Рекорд. – СПб: Изд-во СПбГЭУ, 2016., с. 369.
2. ICT Development Index 2017. [Электронный ресурс]: URL: <https://gtmarket.ru/ratings/ict-development-index/ict-development-index-info//>
3. Measuring the Information Society Report, 2016. International Telecommunication Union. [Электронный ресурс]: URL: http://www.itu.int/en/ITU-D/Statistics/Documents/publications/misr2016/MISR_2016-w4.pdf
4. <https://www.itu.int/en/Pages/default.aspx>
5. Навас-Сабатер Х. Перспективы получения цифровых дивидендов в Евразийском экономическом союзе. Всемирный банк. [Электронный ресурс]: URL: [http://www.eurasiancommission.org/ru/act/dmi/workgroup/Documents/2016-10-27/Navas-Sabater%20J.WB%20Digital%20Dividends%20for%20EAEU-Digital %20Agenda.pdf](http://www.eurasiancommission.org/ru/act/dmi/workgroup/Documents/2016-10-27/Navas-Sabater%20J.WB%20Digital%20Dividends%20for%20EAEU-Digital%20Agenda.pdf)

© Шагинян Т. В., 2019

УДК 339.97

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ БЕЛЬГИИ

**ГАСАНОВА ДЖАМИЛЯ ХАЛИДОВНА,
ОМАРОВА ЗАЙНАБ ОМАРОВНА**

Студентки

ФБГОУ ВО «Дагестанский государственный технический университет»

Научный руководитель: Кажлаева Аймисей Алиевна

к.э.н. старший преподаватель

ФБГОУ ВО «Дагестанский государственный технический университет»

Аннотация: Проведен анализ взаимодействия Бельгии с другими странами. Выявлены основные внешнеэкономические партнеры Бельгии; тенденции изменения товарооборота; структура внешней торговли и на основании выявленной информации установлено положение Бельгии на мировом рынке. Также рассмотрены перспективные области внешнеэкономического сотрудничества с Россией.

Ключевые слова: мировой рынок, импорт, экспорт, Бельгия, товарооборот.

THE MAIN DIRECTIONS OF FOREIGN ECONOMIC ACTIVITY OF BELGIUM.

**Gasanova Djamilya Khalidovna,
Omarova Zainab Omarovna**

Scientific adviser: Kajlaeva Aymisey Aliевна

Abstract: the analysis of Belgium's interaction with other countries is Carried out. The main foreign economic partners of Belgium; trends in trade turnover; the structure of foreign trade and on the basis of the information identified the position of Belgium in the world market. Promising areas of foreign economic cooperation with Russia were also considered.

Key words: world market, import, export, Belgium, trade turnover.

Бельгия – это бесспорно устоявшийся бренд в мировой экономике. К конкурентным преимуществам Бельгии можно отнести ее территориальное расположение, высокоразвитую инфраструктуру, наличие высококвалифицированных кадров во всех сферах промышленности и экономики, обладающих высоким уровнем знания нескольких иностранных языков. Среди наиболее сильных отраслей бельгийской экономики – такие, как химическая промышленность, фармацевтика, нефтехимия, газовый сектор, портовая индустрия, дноуглубительные работы (Бельгия – №1 в мире в данной сфере), промышленное оборудование и машиностроение, агропромышленная и пищевая отрасли, алмазный сектор, а также разработка и внедрение новых технологий.

Несмотря на небольшие размеры территории и численность населения, Бельгия обладает высо-

коквалифицированными рабочими, инженерными и научными кадрами, мощной научно-производственной и промышленной базой. Ряд бельгийских компаний являются признанными мировыми лидерами в областях своей специализации. Среди них – такие известные компании, как Varco, специализирующаяся на разработке и производстве средств визуализации данных и оптики, по итогам 2016 г. увеличила оборот на 13,3%, который достиг 1,029 млрд. евро. Портфель заказов Varco в 2018 г. увеличился на 20% и составил 1,04 млрд. евро. Компания Nyrstar, один из мировых лидеров по производству цинка и свинца, по итогам 2018 г. увеличила основные показатели своей деятельности. Так, оборот компании достиг 3,139 млрд. евро, что на 12,2% больше, чем в 2017 г. (2,799 млрд. евро). Прибыль до вычета процентов, налогов и амортизационных отчислений (Ebitda) составила 336 млн. евро, что на 40,5% больше, чем в 2017 г. (239 млн. евро).

Согласно данным Национального банка Бельгии (НББ), в Бельгии насчитывается восемь компаний, которые платят более 100 млн. евро в качестве налогов в федеральный бюджет. На первом месте находится компания MasterCard Europe (США), которая в 2018 г. выплатила 612 млн. евро в качестве налоговых отчислений в бюджет Бельгии. На втором месте – банк ING Belgium (Нидерланды) – 301 млн. евро. На третьем месте – химическая компания BASF Antwerpen (Германия) – 219 млн. евро. Следом идут почтовый оператор Vpost (Бельгия) – 150 млн. евро, страховая компания AG Insurance/Ageas (Бельгия) – 137 млн. евро, банковская группа KBC Assurances (Бельгия) – 109 млн. евро, химическая компания Nyobe (Бельгия) – 102 млн. евро, банк Belfius (Бельгия) – 100 млн. евро.

Бельгия – один из ведущих мировых экспортеров черных и цветных металлов. Обладает широкими внешнеэкономическими связями. Более 50% промышленной и сельскохозяйственной продукции экспортируется. Входит в число мировых лидеров в области химической промышленности. Из отраслей машиностроения наиболее развиты автосборочная, электротехническая и радиоэлектронная. Более половины импорта нефти поступает с Ближнего Востока, природного газа – из Нидерландов и в сжиженном виде из Катара, урановые концентраты ввозят из Франции, США, Канады и ЮАР, обогащенный уран – из США и Франции, уголь – из США и ЮАР. Сырье для деревообрабатывающей промышленности – из Китая, Германии и Финляндии.

Бельгия стабильно входит в число двадцати крупнейших внешнеторговых стран мира, объем ее экспорта превышает 85% размера ВВП. Экспорт Бельгии в 2018 году был равен 387,8 млрд. долл., занимал 17е место в мире и был на уровне экспорта Испании и 15-е место среди импортеров. По состоянию на 2017 г. данные не опубликованы.

По итогам 2018 г. основной объем внешнеторговых операций Бельгия осуществляла со странами ЕС, доля которых в экспорте в вышеуказанный период составляла 76,9% (274,8 млрд. евро), а на долю импорта приходилось 69,2% (229,2 млрд. евро). Большая часть бельгийского экспорта (16,5%) приходится на Германию (59,4 млрд. евро), 15,2% экспорта – на Францию (54,9 млрд. евро). На третьем месте среди покупателей бельгийской продукции находятся Нидерланды (11,1% или 40 млрд. евро). Россия с долей 0,9% от объема бельгийского экспорта заняла в этом списке 18-ю позицию (в 2015 г. Россия также занимала 18-е место в списке). По итогам 2018 г. экспорт Бельгии в Россию вырос на 12,5% и составил 3,4 млрд. евро.

Основными странами – поставщиками товаров в Бельгию по итогам 2016 г. являются Нидерланды (15,7% от объема всего импорта Бельгии, или 53 млрд. евро), Германия (13,3%, или 44,6 млрд. евро) и Франция (9,3%, или 31,1 млрд. евро). Россия среди поставщиков товаров в Бельгию находится на 9-м месте (в 2015 г. – на 9-м месте) с долей 2,2%, или 7,5 млрд. евро.

Динамика товарооборота с основными странами – торговыми партнерами. Внешнеторговый оборот Бельгии в 2018 г. достиг 697,7 млрд. евро, против 697,3 млрд. евро в 2017 г., увеличившись, таким образом, на 0,05%.

Что касается торгово-экономических отношений России и Бельгии, в перспективах российского экспорта следует отметить возможность увеличения поставок минерально-сырьевых товаров, в том числе природного газа.

Таблица 1

Основные макроэкономические показатели экономики Бельгии в 2012-2016 гг.

| | 2014 | 2015 | 2016 | 2017 | 2018 |
|-------------------------------------|--------|--------|--------|--------|--------------------|
| ВВП (млрд евро) | 394,5 | 394,2 | 400,8 | 406,8 | 411,8 |
| Рост ВВП в %% | 0,1 | -0,1 | 1,7 | 1,5 | 1,2 |
| Уровень инфляции, % | 2,6 | 1,2 | 0,5 | 0,6 | 1,8 |
| Уровень безработицы, % | 7,6 | 8,4 | 8,5 | 8,5 | 7,8 |
| Усредненный курс евро к доллару США | 1,2848 | 1,3281 | 1,3285 | 1,1095 | 1,1069 (1,054)* |
| Учетная ставка Нацбанка Бельгии, % | 0,88 | 0,55 | 0,16 | 0,05 | 0,01 |
| Государственный долг, в % от ВВП | 104,1 | 105,4 | 106,5 | 105,8 | 106,6 |
| Государственные расходы, % от ВВП | 52,2 | 52,4 | 51,8 | 50,9 | 51,0 |
| Государственные доходы, % от ВВП | 51,6 | 52,7 | 52,0 | 51,3 | 50,9 |
| Дефицит бюджета, % ВВП | 3,0 | 3,0 | 3,1 | 2,5 | 2,8 |
| Экспорт товаров в млрд. евро | 347,4 | 352,3 | 356,3 | 358,7 | 360,9 |
| Импорт товаров в млрд. евро | 340,2 | 340,3 | 342,2 | 338,6 | 336,8 |

Экспорт из России в Бельгию за 2016 составил **\$5.74 млрд**, уменьшившись по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 9.8%. В основном экспортировались:

- 49% - **Драгоценности**: «жемчуг прир. или искусств., драг. камни, драг. металлы; бижутерия; монеты» (100%).
- 27% - **Минеральные продукты**: «нефть и нефтепродукты» (90%), «соль, сера, земли и камень, штукатурные материалы, известь и цемент» (7%), «руды, шлак и зола» (3%).
- 14% - **Металлы и изделия из них**: «черные металлы» (81%), «медь и изделия из нее» (14%), «алюминий и изделия из него» (3%).
- 4% - **Продукция химической промышленности**: «продукты неорганической химии» (68%), «удобрения» (18%), «органические химические соединения» (11%).
- 1% - **Пластмассы, каучук и резина**: «каучук, резина и изделия из них» (54%), «пластмассы и изделия из них» (46%).
- 1% - **Продукты растительного происхождения**: «семена, зерно, лекарственные растения» (95%), «злаки» (4%), «овощи» (1%).
- 3% - **Все остальные**.

Также к приоритетным и перспективным направлениям торгово-экономического сотрудничества России с Бельгией следует отнести следующие сферы: 1. Химическая промышленность; 2. Авиакосмическая промышленность; 3. Медицина и здравоохранение; 4. Фармацевтика; 5. Биотехнологии; 6. Нанотехнологии; 7. Микроэлектроника; 8. Машиностроение; 9. Транспорт и логистика; 10. Агропромышленный комплекс; 11. Энергосберегающие технологии; 12. Биотопливо, в т.ч. древесные топливные пеллеты; 13. Альтернативная энергетика, в т.ч. возобновляемая; 14. Производство высокотехнологичных строительных материалов; 15. Деревообрабатывающая и лесная промышленности; 16. Технологии по переработке и утилизации бытовых и промышленных отходов.

Бельгия реализует себя как активный партнер развивающихся стран в области промышленности и информационных технологий, что положительно влияет как на улучшение экономического состояния Бельгии и снижение ее внешнеэкономического долга, так и на экономику развивающихся стран, что в дальнейшем может изменить расстановку сил государств-лидеров.

Список литературы

1. Внешнеэкономическая деятельность Бельгии // https://otherreferats.allbest.ru/economy/00851710_0.html3444
2. Экономика Бельгии // <https://geographyofrussia.com/ekonomika-belgii/>
3. Годовой обзор экономики Бельгии // http://rcpp35.ru/wp-content/uploads/2017/05/Economics_Belgium_2015.pdf
4. Обзор СМИ о Бельгии 2016 года // <http://www.ved.gov.ru/eng/general/news/22507.html>
5. Торгово-экономические отношения России и Бельгии // http://www.mid.ru/ru/maps/be/-/asset_publisher/fQn3NAcPpHyE/content/id/558582

© Д.Х. Гасанова, З.О. Омарова, 2019

ЭКОНОМИКА ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

УДК 33

НАЛОГОВАЯ ПОЛИТИКА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ: НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ И СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ

ПИСКАРЕВА ОЛЬГА ВЛАДИМИРОВНАстудентка 2 курса
ВГУЮ РПА Минюста России*Научный руководитель: Степанян Ани Самвеловна
к.ю.н. кафедры гражданского и предпринимательского права
ВГУЮ РПА Минюста России*

Аннотация: В данной статье рассматриваются основные компоненты налоговой политики государства и прослеживается ее взаимосвязь и взаимозависимость от экономической политики. Приводятся основные направления налоговой политики на 2018, 2019 и 2020 года, анализируется их негативное и позитивное воздействие на экономику России, а также практика зарубежного опыта.

Ключевые слова: налоги; налоговая политика; налоговые меры; налог на добавленную стоимость; страховые взносы; налоговое администрирование

TAX POLICY OF THE RUSSIAN FEDERATION: DIRECTIONS OF DEVELOPMENT AND COMPARATIVE ANALYSIS

**Piskareva Olga Vladimirovna,
Stepanyan Ani Samvelovna**

Annotation: This article discusses the main components of the state tax policy and traces its relationship and interdependence on economic policy. The main directions of tax policy for 2018, 2019 and 2020 are presented their negative and positive impacts on the Russian economy and the practice of foreign experience are analyzed.

Key words: taxes; fiscal policy; tax measures; value-added tax; insurance fee; tax administration.

Налоговую политику государства следует рассматривать как относительно самостоятельную составную часть экономической политики государства. Результаты проводимой налоговой политики оказывают серьезное воздействие на экономическую политику государства и определяют направления ее дальнейшего улучшения и развития.

К органам власти, которые осуществляют налоговую политику, можно отнести как высшие законодательные органы власти, обладающие общей компетенцией, так и органы исполнительной власти, имеющие специальную компетенцию. К первым следует отнести такие институты власти, как Президент Российской Федерации, Совет Федерации и Федеральное Собрание. Ко второй группе можно добавить органы исполнительной власти, к которым относятся Правительство Российской Федерации и субъектов РФ и тд. [1]

Принятие нормативно-правовых актов, содержащих составные части налоговой политики, и внесение поправок в уже существующие законы осуществляется Государственной Думой с одобрения Со-

ветом Федерации и утверждается Президентом Российской Федерации.

Однако важнейшую роль в реализации и проведении налоговой политики играют органы, осуществляющие как централизованное, так и территориальное управление в сфере налоговой политики. В этой связи роль управления как метода проведения политики с сфере налогов и сборов состоит в организации и распоряжении деятельностью соответствующих органов государственной власти, направленных на совершенствование системы налогообложения. [1]

В соответствии с Постановлением Правительства РФ от 30 июня 2004 г. N 329 "О Министерстве финансов Российской Федерации" органом исполнительной власти, который управляет процессом налогообложения на федеральном уровне является Министерство финансов Российской Федерации. Именно в ведении его компетенций находится принятие соответствующих нормативно-правовых актов, которые утверждают не только формы и порядок заполнения налоговых деклараций, а также расчетов по налогам, но и осуществляют распределение межбюджетных трансфертов между уровнями бюджетной системы Российской Федерации. Также Министерство финансов России координирует и контролирует деятельность Федеральной налоговой службы.

Существуют основные принципы построения налоговой системы:

- соотношение прямых и косвенных налогов;
- применение прогрессивных ставок налогообложения и степень их прогрессии или преобладание пропорциональных ставок;
- дискретность или непрерывность налогообложения;
- широта применения налоговых льгот, их характер и цели;
- использование системы вычетов, скидок и изъятий и их целевая направленность;
- методы формирования налоговой базы.

Нередко к принципам налоговой политики относят также соотношения федеральных, региональных и местных налогов. [2]

При помощи вышеперечисленных принципов органы государственной власти оказывают воздействие на объем производства товаров, работ и услуг поддерживают благоприятный инвестиционный климат и уровень активности инвесторов как на финансовых рынках, так и в реальном секторе экономики, а также изменяют качественные показатели развития экономики. Придерживаться данных принципов налоговой политики с целью достижения целевых показателей развития следует в любой стадии экономического цикла: не только в период подъема, но и во время экономического кризиса.

Налоговую политику государства следует рассматривать комплекс мероприятий, носящих организационно-правовой характер и наделяемых соответствующими видами компетенций органы государственной власти с помощью методов, которые выражают финансовый интерес как отдельно взятого гражданина, так и общества в целом. Именно при соблюдении условия достижения баланса между интересами государства и налогоплательщика может быть выработана эффективная и результативная налоговая политика.

В очередной раз Министерство Финансов Российской Федерации разработало и опубликовало письмо, содержащее «Основные направления бюджетной, налоговой и таможенно-тарифной политики на период 2018 и плановый период 2019 и 2020 годов». [1]

В рассматриваемом документе Министерством Финансов Российской Федерации целый ряд мер, которые в дальнейшем окажут существенное влияние на экономику страны. В частности, к ним относятся: 1). увеличение ставки НДС с 18% до 20%; 2). фиксация страховых взносов на уровне 30%; 3). ввод специальной инвестиционной льготы по налогу на прибыль; 4). повышение цифровизации налогового администрирования; 5). введение НДС для предприятий сельского хозяйства, которые нарушают условия применения режима единого сельскохозяйственного налога. [3]

Налог на добавленную стоимость относится к косвенным налогам, который изначально включается в стоимость товара, работ или услуг и вносится в бюджет по мере сбыта готовой продукции. Таким образом, наряду с акцизами НДС является своеобразной «наценкой», оплачиваемой конечным потребителем товара. НДС является одним из ключевых бюджетообразующих налоговых поступлений не только в нашей стране, но и в большинстве государств мира. [1]

Повышение ставки НДС до 20% увеличит стоимость товара для конечного потребителя и будет способствовать повышению инфляции в экономике. Следует отметить, что с целью защиты социально-незащищенных слоев населения ставки НДС на многие товары первой необходимости будут сохранены на прежнем уровне. Однако повышение ставки НДС до 20%. На первый взгляд кажется, что повышение данного налога не должно сильно ударить по коммерческим предприятиям. Однако данная мера налоговой политики серьезно повлияет на уровень платежеспособного спроса, что в дальнейшем отрицательно скажется и на прибыли получаемой организациями.

В этой связи следует проанализировать опыт развитых стран мира в сфере администрирования налога на добавленную стоимость.

С 2007 года В Федеративной Республики Германии базовая ставка НДС составляет 19%, а пониженная - 7 %.[7] Нулевая ставка используется, как и в Российской Федерации, при экспорте товаров и услуг. Также существуют определенные категории граждан, которые освобождаются от уплаты НДС, такие, как врачи и страховые агенты. Ставка 7% также применяется при реализации продуктов питания, средств массовой информации, транспортных услуг, а также для благотворительных и церковных организаций.

В США нет системы централизованно установленного НДС. Каждый штат взимает налог с продаж товаров и услуг. Существует определенный «коридор» для установления ставки от 4 до 9%, в зависимости от территориального происхождения сделки.[5]

В некоторых странах НДС отсутствует. К ним относится: Малайзия, Япония, Канада.

Сингапур является страной с самой низкой ставкой НДС в мире -5%. Далее следует Швейцария (8%), Ливан (10%), Люксембург (17%), Мальта (18%). В Болгарии, Словакии, Великобритании, Франции ставка составляет 20%, а в Венгрии 27%.

Во Франции применяется ставка НДС в размере 33,3% к товарам, составляющим предметы роскоши (автомобили, меха, табак и тд.) Ставка 5% применяется для социально значимых товаров, а 7% для печатной продукции.

Приведенные в таблице 1 данные Федеральной службы государственной статистики демонстрируют возрастающую тенденцию поступлений налога на добавленную стоимость. [6]

Таблица 1

Динамика поступлений по НДС на товары (работы, услуги) реализуемые на территории Российской Федерации в федеральный бюджет

| 2015 год | 2016 год | 2017 год |
|---------------------|---------------------|---------------------|
| 2448348 (тыс. руб.) | 2657395 (тыс. руб.) | 3069928 (тыс. руб.) |

Проект Министерства Финансов Российской Федерации уделяет внимание и на неналоговым платежам. Главной задачей данной меры является обеспечение стабильных условий ведения бизнеса с целью предотвращения возникновения большого количества новых платежей. Данной цели можно достичь поэтапно. На первом этапе необходимо выявить платежи и сборы, которые обладают соответствующими признаками, а затем вносить коррективы в налоговое законодательство. В проекте «Основные направления бюджетной, налоговой и таможенно-тарифной политики на 2018 год и плановый период 2019 и 2020 годов» произведена фиксация тарифа страховых взносов на уровне 30%, которые уменьшают налогооблагаемую базу по налогу на прибыль. Повышение страховых взносов негативно скажется на финансах организаций и увеличит вероятность ухода зарплатных плат в «тень». [4]

Следующей мерой является введение регулирования инвестиционного налогового вычета по налогу на прибыль, который связан с покупкой или улучшением основных средств. Такой вычет уменьшает не налогооблагаемую прибыль, а саму сумму налога.

Чтобы применить удержание налога у источника, должны быть соблюдены следующие условия:

- На территории субъекта Российской Федерации, на которой расположена организация или ее отдельное подразделение, принят закон, предусматривающий вычет из инвестиционного налога (пункт 1 статьи 286 (б) Налогового кодекса Российской Федерации).

- с 1 января 2018 года налогоплательщик введенных в эксплуатацию основных средств или уже эксплуатируемых объектов изменил свою стоимость за счет завершения, переоборудования, модернизации, технического переустройства и относится к амортизационным группам III-VII, т. срок их полезного использования составляет от 3 до 20 лет включительно. Соответственно, основные средства должны быть включены в бухгалтерский баланс организации или ее собственного подразделения, расположенного в субъекте Российской Федерации, в котором был принят Закон об удержании инвестиций (пункт 4.5 статьи 286 Налогового кодекса Российской Федерации).

- В принципах бухгалтерского учета Организации для целей налогообложения принято решение о применении права на применение налогового вычета из инвестиционного законодательства (пункт 8 статьи 286 Налогового кодекса Российской Федерации).[3]

Если организация решит использовать инвестиционный вычет для основных средств, списание амортизации за нее невозможно. Аналогичным образом, будет невозможно учесть износ и затраты на реконструкцию, модернизацию и другие улучшения в основных средствах.

Максимальная сумма, на которую может быть уменьшен региональный налог, составляет 90% от стоимости приобретения основных средств и затрат на модернизацию, реконструкцию и другие улучшения основных средств.[2]

Исходя из базы подоходного налога, минимальный налог, подлежащий уплате в бюджет, составляет 5%, если налог на инвестиционные вычеты снижен.

Право данного субъекта Российской Федерации вводить инвестиционный налоговый вычет на его территории может предусматривать его (пункт 6 статьи 286 Налогового кодекса Российской Федерации):

- другая сумма налогового вычета, но не более 90%;
 - определенные категории налогоплательщиков, для которых вычет подлежит или не разрешен;
 - определенные категории основных средств, для которых предназначен вычет или, наоборот, который не требуется.[2]
- запрет на перенос инвестиционного вычета, не использованного в отчетном периоде (налоговом периоде), на последующие периоды (статья 9, статья 286.1 Налогового кодекса Российской Федерации).

В период 2019-2021 гг. Продолжить работу по реализации ряда мер по совершенствованию управления доходами от бюджетной системы, включая дальнейшую оцифровку налогового администрирования и интеграцию всех источников информации и потоков данных в единое информационное пространство с последующей автоматизацией их анализа на основе внедрения современной информации. Технологии обработки больших массивов.

В этом случае особое внимание будет уделено увеличению сбора налогов на заработную плату и созданию единой информационной среды для налоговых и таможенных органов, включая единый механизм сквозного контроля за оборотом импортируемых товаров, подлежащих отслеживанию. ,

Налоговая мера окажет положительное влияние только в том случае, если внебюджетные средства будут заморожены или сокращены, поскольку отчисления из внебюджетных ресурсов составляют значительную часть расходов организации.

Система отслеживания представляет собой полностью электронный поток учета и универсальный квитанцию о денежных переводах между федеральным компетентным органом по созданию, внедрению и поддержанию национальной системы отслеживания и налогоплательщиками, в том числе теми, которые применяют специальные налоговые режимы для продажи импортируемых товаров.

Дальнейшая оцифровка администрации является одним из наиболее эффективных способов обуздания неформальной практики и значительно упрощает и облегчает взаимодействие между государством и добросовестными налогоплательщиками. Включение этих мер поможет решить проблему оптимизации форм налоговой отчетности

Цифровизация процесса налогового администрирования помогает налоговым инспекторам более эффективно и результативно выявлять и предотвращать налоговые правонарушения, что повышает уровень собираемости налогов.

В проекте также определены направления снижения административных издержек. В 2019 году введен в пилотных субъектах система налогообложения на профессиональный доход с целью обеспечения благоприятных условий развития малого бизнеса. Данная мера будет способствовать регистрации самозанятых граждан в налоговых органах и повлечет увеличение налоговых поступлений в бюджет государства. С целью побуждения граждан к официальному оформлению и взятию на себя дополнительных обязательств существенно упрощается государственная регистрация для данных лиц, минимальный уровень дохода, не подлежащий обложению налогом, а также дополнительные льготы по НДФЛ. Снижение затрат физических и юридических лица также удастся достичь с помощью снижение государственной пошлины «до нуля» при подаче заявления о государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей в форме электронного документа. Данные меры помогут снизить транзакционные издержки как для предпринимателей, так и для налоговых органов.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что направления налоговой политики РФ до 2020 года имеют своей целью дальнейшее совершенствование не только налоговой системы, но и налогового администрирования, что положительно повлияет на инвестиционную привлекательность малого и среднего бизнеса. Усовершенствование процессов налогового администрирования с помощью электронных ресурсов позволит снизить транзакционные издержки как для предпринимателей, так и для налоговых органов. Что касается крупных компаний, то инвестиционный налоговый вычет позволит ускоренными темпами наращивать инвестиции в модернизацию основных средств, что в дальнейшем плодотворно отразится на реальном секторе экономики.

Список литературы

1. Налоги и налоговое администрирование: учеб. для студентов вузов, обучающихся по экономическим направлениям и специальностям / Федеральная налоговая служба, Финансовый ин-т при Правительстве РФ; под редакцией М.В. Мишустина. – М.: Просвещение, 2015.
2. Налоговый кодекс Российской Федерации, части первая и вторая, от 05.08.2000 №117-ФЗ (ред. от 09.03.2016).
3. Постановление Правительства РФ "О Министерстве финансов Российской Федерации" от 30.06.2004 N 329 (ред. от 18.07.2018)
4. Официальный сайт Министерства Финансов Российской Федерации: <http://minfin.ru/>
5. Официальный сайт Службы внутренних доходов США: <http://www.irs.gov/>
6. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики: <http://www.fedstat.ru/>
7. Официальный сайт Министерства финансов Германии: <http://www.bundesfinanzministerium.de>

© А.С. Степанян, О.В. Пискарева, 2019

УДК 332.8

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ ИНВЕСТИЦИЙ В СФЕРЕ ЭЛЕКТРОСНАБЖЕНИЯ

СИЛКА ДМИТРИЙ НИКОЛАЕВИЧ,д.э.н., доцент
НИУ МГСУ,
г. Москва, РФ**ШАЛБОЛОВА УРПАШ ЖАНИЯЗОВНА,**

д.э.н., профессор,

ТЛЕСОВА ЭЛЬВИРА БУЛАТОВНАк.э.н., доцент,
ЕНУ им. Л.Н.Гумилева,
г. Нур-Султан, Казахстан

Аннотация: В статье приводятся результаты оценки экономической эффективности инвестиций по модернизации системы электроснабжения одного из городов Республики Казахстан. Работа была подготовлена в рамках реализации научного проекта №АР05134552 «Экономическая оценка инвестиционных проектов по модернизации жилищно-коммунального хозяйства Республики Казахстан».

Ключевые слова: инвестиции, экономическая эффективность, электроснабжение, жилищно-коммунальное хозяйство.

ECONOMIC EFFICIENCY OF INVESTMENTS IN THE FIELD OF POWER SUPPLIES

**Silka Dmitriy Nikolaevich,
Shalbolova Urpash Zhaniayzovna,
Tlessova Elvira Bulatovna**

Abstract: The article presents the results of evaluating the economic efficiency of investments to modernize the power supply system of one of the cities of the Republic of Kazakhstan. The work was prepared as part of the implementation of the scientific project № AR05134552 «Economic evaluation of investment projects for the modernization of housing and communal services of the Republic of Kazakhstan».

Key words: investments, economic efficiency, power supply, housing and communal services.

Республика Казахстан, имея территорию по площади, стоящую на 9-м месте в мире, также имеет самую низкую плотность населения. Большие расстояния между населенными пунктами требуют довольно огромных средств для обеспечения их электроснабжением. В настоящей статье представлены итоговые оценочные показатели оценки инвестиций на примере модернизации системы энергоснабжения одного из крупных городов Казахстана: г. Шымкент.

В связи со строительством крупных производственных объектов в области и в частности г.Шымкент, а также обслуживанием многоэтажных домов, возникает необходимость обеспечения их электроэнергией и теплом. Поставляемая электроэнергия с соседних регионов Казахстана, а также за границей (Киргизстан, Таджикистан) не покрывает всех нужд населения города.

Одним из перспективных направлений представляется установка паровых турбин мощностью 0,5-6 МВт на базе имеющихся промышленных котельных с созданием мини-ТЭЦ, обеспечивающих

предприятия тепловой и электрической энергией по себестоимости.

Значительное количество предприятий имеют котельные, позволяющие при незначительной корректировке тепловой схемы установить турбоагрегаты указанной мощности. При этом увеличение расхода топлива, сжигаемого котлами, не превышает 10-12%. Устанавливаемое высокотехнологичное оборудование на рынке характеризуется как довольно надежное. В результате срок окупаемости в зависимости от режимов работы устанавливаемых турбин и соответственно, вырабатываемой электроэнергии составляет от 2,5 до 5 лет.

Целями инвестиционной программы по модернизации по электроснабжения являются обеспечение гарантированного долгосрочного и доступного электроснабжения для потребителей, возможности подключения к сетям электроснабжения новых застройщиков; повышение качества предоставляемых услуг по электроснабжению.

Ожидаемые конечные результаты реализации мероприятий по установке энергетического оборудования: повышение надежности работы системы (сокращение количества аварий, перебоев подачи электрической энергии); повышение энергетической эффективности деятельности предприятия.

Авторами проведена оценка коммерческой эффективности данного проекта оценивается эффективность капиталовложений в расширение одного из действующих ТЭЦ и сопутствующих общестанционных систем. Источники финансирования инвестиционного проекта - собственные ресурсы (77%) и заемные средства (23%). В таблице 1 приведена стоимость капитальных вложений.

Таблица 1

Инвестиционная стоимость проекта

| Параметры | Стоимость (без НДС), млн. тенге |
|---|---------------------------------|
| Основное оборудование | 3105,5 |
| Вспомогательное оборудование | 863,9 |
| Строительно-монтажные работы | 1676,8 |
| Итого | 5646,2 |
| Примечание: здесь и далее все расчеты проведены в казахстанской национальной валюте – тенге (1 тенге равен 6 российских рублей) | |

Увеличение тепловой и электрической мощности ТЭЦ-3 является самым приоритетным направлением вышеуказанной инвестиционной программы. Основной задачей по настоящему проекту является установка новой приключенной паровой турбины Т-30/50-1,5 производства ГК «ТЭС» (г. Екатеринбург), сопрягаемой с турбогенератором ТФ-50-2У3 производства НПО «Элсиб» ОАО (г. Новосибирск), а также сопутствующего вспомогательного технологического оборудования.

Таблица 2

Результаты расчета капиталовложений

| Параметры | Стоимость (без НДС), млн. тенге |
|------------------------------|---------------------------------|
| Основное оборудование | 3105,5 |
| Вспомогательное оборудование | 863,9 |
| Строительно-монтажные работы | 1676,8 |
| Итого | 5646,2 |

После ввода нового оборудования установленная электрическая мощность ТЭЦ-3 увеличится на 50 МВт, а установленная тепловая мощность увеличится на 120 Гкал/ч. Максимальная электрическая мощность блока №3, обусловленная максимальным расходом пара в турбину, максимальным пропуском пара в конденсатор, а также характеристиками турбогенератора составляет 55 МВт (при температуре охлаждающей воды 20°С и коэффициенте мощности генератора, равном 0,85). Максимальная тепловая мощность блока №3, обусловленная максимальным расходом пара в турбину

и минимальным пропуском пара в конденсатор, составляет 140 Гкал/ч при одновременной электрической мощности 35 МВт (при температуре охлаждающей воды 20 °С).

Финансирование проекта распределено на три интервала планирования. К первому отнесена разработка утверждаемой части проекта и рабочей документации, ко второму - закупка оборудования, к третьему - строительно-монтажные работы и мероприятия по вводу в работу.

По формулам расчета экономической эффективности с учетом дисконта [1, с. 426], [2, с. 47], [3, с. 21-25] получены следующие оценочные показатели эффективности инвестиционного проекта: чистая дисконтированная стоимость, внутренняя норма рентабельности, индекс прибыльности инвестиций, дисконтированный срок окупаемости инвестиций. В таблице 3 приведены итоги расчетов данных оценочных критериев инвестиционного проекта, которые указывают на эффективность инвестиций. Один из оценочных показателей $PI > 1$, следовательно, инвестиции вкладывать рентабельно.

Таблица 3

Показатели эффективности инвестиционного проекта

| Показатели | Величина |
|---|----------|
| Чистая дисконтированная стоимость (NPV), млн. тенге | 3990,5 |
| Внутренняя норма рентабельности (IRR), % | 2,6 |
| Индекс прибыльности инвестиций (PI) | 1,03 |
| Простая окупаемость проекта (PP), год | 5,0 |
| Дисконтированный срок окупаемости инвестиций (DPP), год | 6,0 |

Таблица 4

Экономический эффект от реализации инвестиционной программы

| № | Наименования показателей | Ед. изм. | 2019 г. | 2020 г. | Отклонение |
|---|---|---------------|-------------|---------|------------|
| 1 | Выработка электрической энергии | тыс.квтч | 794832 | 1334520 | 539688 |
| 2 | Отпуск с шин | тыс.квтч | 691205 | 1190522 | 499317 |
| 3 | Реализация электрической энергии | тыс.квтч | 683649 | 1180650 | 497001 |
| 4 | Удельный расход условного топлива | г/квтч | 370,11 | 365,95 | -4,16 |
| 5 | Тариф на электрическую энергию (без НДС) | тенге/квтч | 11,15 | 11,15 | 0 |
| 6 | Стоимость топлива за 1000метр.куб. | тенге | 27077,0 | 30602,0 | 3525 |
| Экономический эффект от реализации инвестиционной программы | | | | | |
| 1 | Экономия топлива от снижения удельного расхода топлива | тыс. метр куб | 1 777,5 | | |
| 2 | Эффект от снижения удельного расхода топлива | тыс. тенге | 54 395,7 | | |
| 3 | Эффект от реализации электрической энергии | тыс. тенге | 6 535 563,2 | | |
| | ИТОГО экономический эффект от реализации инвестиционной программы | тыс. тенге | 6 589 958,8 | | |

Результаты оценки экономической эффективности инвестиций проекта по модернизации системы энергоснабжения подтверждают необходимость диверсификации производственного процесса в целях повышения экономичности и производительности предприятия по предоставлению услуг электрообеспечения города.

Список литературы

1. Игошин Н.В. Инвестиции. Организация управления и финансирование: Учебник для вузов. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2001. – 542 с.
2. Ершова И.В. Экономическая эффективность технических решений: учебное пособие: Екатеринбург: Изд-во Уральского университета, 2016.-140 с.
3. Шалболова У.Ж., Егембердиева С.М., Кенжегалиева З.Ж., Тлесова Э.Б. Методика экономической оценки инвестиционных проектов объектов жилищно-коммунального хозяйства //под общей редакцией Шалболовой У.Ж. - Нур-Султан: ЕНУ им. Л.Н. Гумилева, 2019. – 29 с.

МАТЕМАТИЧЕСКИЕ МЕТОДЫ ЭКОНОМИКИ

УДК 330.13

ДОХОДНЫЙ ПОДХОД КАК НАИБОЛЕЕ ПРИЕМЛИМЫЙ ДЛЯ ОЦЕНКИ СТОИМОСТИ БИЗНЕСА

ПОДКОЛЗИНА МАРИЯ ОЛЕГОВНА

Студент факультета Экономики и информационных технологий (магистр)
ОЧУ ВО «Московский инновационный университет»
г. Москва

Аннотация: В статье рассматривается доходный подход как наиболее приемлемый для оценки стоимости компании в разрезе совокупности методов оценки.

Ключевые слова: бизнес, оценка стоимости, доходный подход, эффективность, подходы, рыночная стоимость, экономический субъект, управленческие решения, методы оценки.

Annotation: The article considers the income approach as the most acceptable for assessing the value of the company in the context of a set of valuation methods.

Key words: business, cost estimation, income approach, efficiency, approaches, market value, economic entity, management decisions, valuation methods.

В процессе оценки стоимости предприятия с точки зрения доходного подхода доминирующее положение определяется доходом, полученным от различных видов деятельности этой компании. Размер компании обычно определяет размер дохода, но это может быть не так. Компания может быть небольшой, но она работает по разным направлениям и получает большой доход. Из вышесказанного следует, что чем выше доход компании, тем выше стоимость компании. Однако необходимо учитывать факторы, которые могут снизить доходы оцениваемой компании. Это период, за который определяется сумма дохода, а также риск, который может возникнуть в течение этого периода.

Доходный подход включает в себя несколько методов оценки стоимости компании. Давайте рассмотрим их по порядку.

Метод дисконтирования денежных потоков основан на формировании прогноза общего денежного потока компании с последующим дисконтированием.

Последовательность шагов следующая:

- 1 собрать необходимые данные;
- 1 выбрать форму денежного потока;
- 2 рассчитать продолжительность прогнозируемого периода и единицу измерения;
- 3 проанализировать доходы и расходы предприятия;
- 4 проанализировать возможные инвестиции в эту компанию;
- 5 определить величину денежного потока за каждый год;
- 6 рассчитать учетную ставку;
- 7 провести оценку стоимости компании в постпрогнозный период;
- 8 определить текущую стоимость будущих денежных потоков и стоимость компании в будущем периоде;
- 9 произвести итоговые корректировки;
- 10 согласовать окончательный результат с заказчиком.

В рамках доходного подхода основным показателем определен денежный поток, представляющий собой разницу между доходами и расходами компании.

В контексте доходного подхода основным показателем является денежный поток, который представляет собой разницу между доходами и расходами предприятия.

В целом бизнес может развиваться по трем сценариям: пессимистичный, оптимистичный и реальный. Пример развития бизнеса по одному из сценариев представлен в таблице 1.

Таблица 1

Сценарии развития компании

| Показатели | Пессимистический сценарий развития | Реальный сценарий развития | Оптимистический сценарий развития |
|--|---|---|---|
| Объем производства и продажи продукции | Объем производства сохраняется как фактически произведенный | Фактически произведенный объем продукции | Объем производства сохраняется как фактически произведенный |
| Выручка от продажи продукции | Цена, а соответственно и выручка, падает от исходного значения на 20-35% | Получение выручки от фактически заложенной цены продажи продукции | Цена, а соответственно и выручка, увеличивается от исходного значения на 20-35% |
| Затраты на производство продукции | Затраты на производство продукции уменьшаются на 10-15% от исходного значения | Фактически понесенные затраты на производство продукции | Затраты на производство продукции вырастают на 10-15% от исходного значения |

В таблице 1 приведены основные факторы, которые характеризуют деятельность компании. Однако при оценке сценариев развития могут применяться и другие факторы, особенно если оценка проводится в долгосрочной перспективе.

Исходя из сценариев развития, упомянутых выше, идеальный вариант - оптимистичный. С ним есть возможность получать больше прибыли, а худший вариант - это пессимистичный вариант. Когда применяется этот сценарий, появляется реальная возможность потерять компанию.

Использование метода дисконтирования денежных потоков позволяет генерировать стоимость компании на основе доступности данных в денежных потоках организации.

Метод капитализации позволяет определить стоимость компании путем умножения или деления размера капитализированного дохода на ставку капитализации.

Капитализируемым доходом могут быть показатели, которые, так или иначе, включают амортизационные отчисления: чистая прибыль после налогообложения или прибыль до налогообложения, или движение денежного потока. Метод капитализации прибыли является наиболее подходящим в ситуациях, когда ожидается, что компания получит примерно одинаковую сумму прибыли в долгосрочной перспективе, или темпы ее роста будут постоянными.

Данный метод, в отличие от метода дисконтирования денежных потоков, проще в использовании и более стабилен в течение более длительного периода времени. Это связано с тем, что в течение длительного периода времени выручка компании признается неизменной.

К сожалению, метод капитализации в России практически не применяется из-за нестабильности российской экономики.

Список литературы

1. Бусов, В. И. Оценка стоимости предприятия (бизнеса) : учебник для академического бакалавриата / В. И. Бусов, О. А. Землянский ; под общ. ред. В. И. Бусова. — 2-е изд., перераб. и доп. — М. : Издательство Юрайт, 2018. - 382 с.

2. Касьяненко, Т. Г. Анализ и оценка рисков в бизнесе : учебник и практикум для академического бакалавриата / Т. Г. Касьяненко, Г. А. Маховикова. — 2-е изд., перераб. и доп. — М. : Издательство Юрайт, 2017. — 381 с. — (Серия : Бакалавр и магистр. Академический курс). — ISBN 978-5-534-00375-8.
3. Мандражи З. Р., Сулейманова Э. С. Современные подходы к оценке стоимости бизнеса // Научно-методический электронный журнал «Концепт». – 2016. – Т. 17. – С. 578–581. – URL: <http://e-koncept.ru/2016/46291.htm>.
4. Оценка бизнеса. Учебное пособие / Васильева Л.С. - Москва: КноРус, 2016. - 672 с.
5. Оценка стоимости бизнеса (для бакалавров). Учебник / Эскиндаров М.А., Федотова М.А. - Москва: КноРус, 2018. - 320 с.
6. Управление финансами (для бакалавров). Учебное пособие / Мандыч И.А., Люкманов В.Б. - Москва: КноРус, 2018. - 208 с.
7. Филиппова, И.А. Оценка стоимости предприятия (бизнеса) [Электронный ресурс]: учеб. пособие— Санкт-Петербург: ИЭО СПбУТУиЭ, 2014. — 313 с.

УДК 330.43

НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ МНОЖЕСТВЕННОЙ РЕГРЕССИИ В НЕЛИНЕЙНЫХ МОДЕЛЯХ

ВАНИНА ЕЛЕНА АНДРЕЕВНА,
ЖУКОВА ЛЮДМИЛА АЛЕКСАНДРОВНА

преподаватели
Военная академия связи им. С.М.Буденного

Аннотация: в данной статье изложены некоторые особые варианты многомерной регрессии. Идеи, представленные в статье, могут быть полезны всем тем, кто самостоятельно осваивает регрессионный анализ, а также преподавателям при работе со студенческой аудиторией.

Ключевые слова: эконометрия, математическая модель, регрессионный анализ, многомерная регрессия.

Vanina Elena Andreevna,
Zhukova Ludmila Alexandrovna

Abstract: this article presents some special variants of multivariate regression. The ideas presented in the article can be useful for all who study regression analysis and for teachers in their work with students

Key words: econometrics, mathematical model, regression analysis, multivariate regression.

Разберем некоторые особые варианты многомерной регрессии и остановимся на тех ее аспектах, которые следует иметь в виду особенно при работе со студенческой аудиторией. Заметим, впрочем, что изложенные ниже соображения могут быть полезны всем тем, кто самостоятельно осваивает регрессионный анализ.

1. Линеаризация множественных регрессионных моделей.

В регрессионных моделях линейность может отсутствовать как в представлении переменных, так и в представлении параметров модели. Заметим, что определяющим фактором для линейного регрессионного анализа является линейность по параметрам регрессии. Если в модели присутствует нелинейность по переменным, то она может быть устранена с помощью простого приема замены. Например,

$$y = \theta + \gamma_1 z_1^3 + \gamma_2 \sqrt{z_2} + \gamma_3 z_3^2, \text{ тогда} \quad (1)$$

$$y = \theta + \gamma_1 x_1 + \gamma_2 x_2 + \gamma_3 x_3. \quad (2)$$

Важно отметить, что, если для случайной составляющей регрессионной модели (1) выполнены условия Гаусса-Маркова, это ее свойство сохраняется и для модели (2). Напомним, что случайная составляющая входит в модели в неявном виде.

Нелинейность по модельным параметрам является технически более сложной, однако, вполне решаемой задачей. Пусть регрессионная модель содержит степенные и показательные функции, т.е. z^Y , a^{Yz} , а также их произведение. Характерной, в этом смысле, является функция спроса

$$y = \theta \cdot z^{\gamma_1} \cdot p^{\gamma_2} \cdot v. \quad (3)$$

В модели (3) y — расходы на выпуск товара, z — доход от реализации, p — цена товара, v — случайная составляющая регрессии. Линейность по параметрам достигается логарифмированием уравнения (3):

$$\ln y = \ln \theta + \gamma_1 \cdot \ln z + \gamma_2 \cdot \ln p + \ln v. \quad (4)$$

Получили модель, линейную по параметрам. Применив далее идею линеаризации по переменным, получим:

$$Y = \alpha + \gamma_1 x_1 + \gamma_2 x_2 + \mu. \quad (5)$$

Полученная модель является линейной как по параметрам, так и по переменным. Заметим, что параметры функции спроса сохранили свой экономический смысл: так, γ_1 — оценка эластичности спроса по доходу, γ_2 — оценка эластичности спроса по цене.

Приведем еще один пример линеаризации. С этой целью рассмотрим производственную функцию Кобба-Дугласа в ее классическом виде:

$$Y = A \cdot K^\alpha \cdot L^{1-\alpha} \cdot v. \quad (6)$$

Заметим, что непосредственное проведение реализации модели (6) приведет к наличию в модели двух разных оценок одного и того же параметра α , т.к. модель будет содержать коэффициент при α и коэффициент при $(1 - \alpha)$. Для устранения возникшего затруднения разделим полученное уравнение (6) на величину L : $\frac{Y}{L} = A \cdot K^\alpha \cdot \frac{L^{1-\alpha}}{L}$, т.е.

$$\frac{Y}{L} = A \cdot \left(\frac{K}{L}\right)^\alpha \cdot v. \quad (7)$$

Далее получаем:

$$\ln\left(\frac{Y}{L}\right) = \ln A + \alpha \cdot \ln\left(\frac{K}{L}\right) + \ln v. \quad (8)$$

Введя соответствующие обозначения, можем записать:

$$y = \theta + \alpha \cdot x + \mu.$$

Таким образом, получили простейшую линейную регрессионную модель.

2. Некоторые важнейшие свойства коэффициентов множественной регрессии.

Рассмотрение свойств коэффициентов множественной регрессии будем проводить в предположении о выполнении условий Гаусса-Маркова. Для дальнейших выкладок эти условия являются определяющими, поэтому ниже приведем эти условия:

1. математическое ожидание случайной составляющей в любой серии наблюдений равно нулю;
2. дисперсия распределения случайной составляющей в любой серии наблюдений конечна и одинакова;
3. момент корреляции значений случайной составляющей в любой паре наблюдений равен нулю;
4. распределение случайной составляющей не зависит от распределения любой переменной модели. Усилим этот тезис, допустив, что независимые переменные не являются стохастическими.

Итак, перейдем к свойствам коэффициентов модели типа (5). Заметим, что каждый коэффициент регрессии зависит от y и независимых переменных в выборке. В свою очередь, y определяется независимыми переменными выборки и случайным членом. Учитывая все вышеизложенное, покажем, что величина C_1 , вычисленная по выборке, является несмещенной оценкой коэффициента γ_1 .

$$C_1 = \frac{K(x_1, y) \cdot D(x_2) - K(x_2, y) \cdot K(x_1, x_2)}{D(x_1) \cdot D(x_2) - (K(x_1, x_2))^2}.$$

Обозначим: $d = D(x_1) \cdot D(x_2) - (K(x_1, x_2))^2$, тогда

$$C_1 = \frac{1}{d} \cdot [K(x_1, (\alpha + \gamma_1 x_1 + \gamma_2 x_2 + \mu)) \cdot D(x_2) - K(x_2, (\alpha + \gamma_1 x_1 + \gamma_2 x_2 + \mu)) \cdot K(x_1, x_2)] = \frac{1}{d} \{[\gamma_1 D(x_1) + \gamma_2 K(x_1, x_2) + K(x_1, \mu)] \cdot D(x_2) - [\gamma_1 K(x_1, x_2) + \gamma_2 D(x_2) + K(x_2, \mu)] \cdot K(x_1, x_2)\} = \frac{1}{d} \{\gamma_1 d + K(x_1, \mu) \cdot D(x_2) - K(x_2, \mu) \cdot K(x_1, x_2)\} = \gamma_1 + \frac{1}{d} \{K(x_1, \mu) \cdot D(x_2) - K(x_2, \mu) \cdot K(x_1, x_2)\}.$$

Выполненные преобразования позволили вычлнить в коэффициенте C_1 неслучайную составляющую γ_1 и случайную ошибку. Для проверки несмещённости оценки вычислим математическое ожидание $M[C_1] = M\left[\gamma_1 + \frac{1}{d} \{K(x_1, \mu) \cdot D(x_2) - K(x_2, \mu) \cdot K(x_1, x_2)\}\right] = M[\gamma_1] = \gamma_1$.

На последнем шаге было учтено четвертое условие Гаусса-Маркова. Таким образом, показали,

что коэффициенты, найденные по выборке, являются несмещёнными оценками коэффициентов регрессионной модели. Заметим, что результат получен для нелинейной модели.

Наряду с вопросом о несмещённости при изучении множественной регрессии важно выявить факторы, влияющие на точность коэффициентов и, в конечном счете, обуславливающие эффективность построенной регрессионной модели. Подчеркнем, что в теореме Гаусса-Маркова в многомерном случае, как и для случая плоской регрессии, оценки коэффициентов регрессии, полученные методом наименьших квадратов, имеют наименьшую дисперсию в сравнении с другими возможными методами построения таких оценок. В этом смысле оценки являются эффективными.

Вернемся к факторам, обуславливающим точность модели. Для наглядности рассуждений рассмотрим модель с двумя переменными:

$Y = a + \gamma_1 x_1 + \gamma_2 x_2 + \mu$, где μ – случайная ошибка. Проведя соответствующие вычисления, построим следующую регрессию:

$y = a + c_1 x_1 + c_2 x_2$, где a, c_1, c_2 являются соответственно оценками для a, γ_1, γ_2 . Величины a, c_1, c_2 вычислены на основании случайной выборки и являются, в свою очередь, величинами случайными. Проанализируем формулы для вычисления дисперсии этих величин. Например:

$$D(C_1) = \frac{\sigma_\mu^2}{nD(x_1)} \cdot \frac{1}{n-r_{x_1, x_2}^2}.$$

Очевидно, что дисперсия может быть уменьшена, а следовательно, качество модели повышено, при соблюдении следующих условий:

1. Дисперсия σ_μ^2 случайной ошибки должна быть минимальной.
2. Дисперсии переменных x_1, x_2 должны быть максимально большими.
3. Зависимость между переменными x_1, x_2 должна быть наименьшей.
4. Объем выборки должен быть максимально велик.

Итак, точность регрессионной модели возрастет, если в модель будут включены только независимые объясняющие переменные и при этом объем и размах выборки – максимально велики.

Подытожим некоторые соображения, высказанные относительно преподавания и самостоятельного изучения многомерного регрессионного анализа.

1. Линеаризация модели сохраняет статистические оценки параметров регрессии исходной нелинейной модели.
2. В многомерной регрессии оценки коэффициентов, построенные по методу наименьших квадратов, являются так же, как и в случае плоской модели, несмещёнными и эффективными.
3. Для повышения точности многомерной модели в рассмотрение необходимо отбирать максимально независимые объясняющие переменные.

Последнее соображение имеет большой практический смысл и помогает получить адекватные результаты при построении реальных моделей.

Список литературы

1. В.Б. Шашков. Прикладной регрессионный анализ. Многофакторная регрессия. Учебное пособие. – Оренбург: ГОУ ВПО ОУ, 2003. – 363 с.
2. Носко В.П. Эконометрика. В 2х т. Учебник. – М.: ИД Дело РАНХ и ГС, 2011. – 672 с.
3. Кристофер Доугерти. Введение в эконометрику. – М.: ИНФРА-М, 1997.

© Е.А. Ванина, Л.А. Жукова, 2019

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ЭКОНОМИКИ

УДК 338

ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ КАПИТАЛ КАК ФАКТОР ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА

АЛИАКБЕРОВА ЗЪМИРА РУСЛАНОВНА,

Студентка

ЛЕНКОВЕЦ ОЛЬГА МИХАЙЛОВНА

к.э.н., доцент

Санкт-Петербургский Горный университет

Аннотация: в данной статье ставится задача рассмотреть влияние человеческого капитала на экономическое развитие страны. В результате анализа автор доказывает, что с повышением уровня человеческого капитала, в части интеллектуального ресурса страны путем повышения качества образования, динамичнее будет развиваться экономика страны.

Ключевые слова: человеческий капитал, экономическое развитие, образование, конкурентоспособность, валовой внутренний продукт, экономический рост.

HUMAN CAPITAL AS A FACTOR OF ECONOMIC GROWN

Lenkovets Olga Mikhailovna,
Aliakberova Elmira Ruslanovna

Abstract: this article aims to consider the impact of human capital on the economic development of the country. As a result of the analysis, the author proves that with an increase in the level of human capital in the part of the intellectual resource of the country, by improving the quality of education, the country's economy will develop more dynamically.

Key words: human capital, economic development, education, competitiveness, gross domestic product, economic growth.

Важным фактором динамичного и устойчивого благополучия экономики страны является развитие человеческого капитала, определяющего уровень конкурентоспособности на мировой арене, инновационный прогресс и будущее страны. Поэтому, в настоящее время, всё большую актуальность получают исследования в области человеческого капитала, который в свою очередь имеет глубокие корни в истории экономической науки.

Понятие «человеческий капитал» в 1962 году вел Теодор-Уильям Шульц, который внес огромный вклад в развитие теории человеческого капитала, дал обоснование эффективности вложений в человеческий капитал и описал экономический подход к человеческому поведению. По мнению Теодора Шульца, улучшение благосостояния бедного населения зависит в первую очередь от его образованности, и для повышения уровня жизни населения необходимо вкладывать инвестиции в развитие человека, в его способность к труду, в продуктивную деятельность в обществе и поддержание здоровья. Теодор Шульц полагал, что человеческий капитал способен накапливаться и воспроизводиться.

По мнению Гэри Беккера, человеческий капитал – это запас знаний, навыков и мотиваций, и крупные вложения нужно вкладывать в подготовку специалистов; в социальные программы для сохранения, поддержки и расширения кадров. Все эти вложения равноценны крупным инвестициям в создание новых производств, технологии и услуг.

Гэри Беккер изучал структуру распределения личных доходов, возрастную динамику, неравенства в оплате мужского и женского труда, и пришел к выводу, что образование - это основа увеличения доходов, наёмных работников и их работодателей, и страны в целом. Основываясь на теорию и проведенные опыты Гэри Беккера, финансисты и предприниматели стали рассматривать вложения в образование населения как перспективные и приносящие доход капиталовложения.

За огромный вклад в развитие теории человеческого капитала, американским экономистам Теодору Шульцу и Гэри Беккеру, были присвоены Нобелевские премии: Т. Шульцу - в 1979 году, Г. Беккеру - в 1992 году [1, с.66].

Стэнли Фишер, доктор философии Массачусетского технологического института, определил человеческий капитал как меру, заключенной в человеке способности, приносить доход, которая включает, прежде всего: врождённые способности и талант, приобретённые образование и навыки.

По мнению американского экономиста, Эдварда Денисона, образование, полученные знания и способности, которые человек реализует в процессе своей трудовой деятельности, получая при этом высокий доход, являются стержнем человеческого капитала, способным развиваться за счет вложенных инвестиций в повышение уровня и качества жизни населения, образования, здоровья и воспитания.

Лауреат Нобелевской премии по экономике 1971 года, выходец из России, Саймон Кузнец, ввел понятие «валовой внутренний продукт» и пришел к выводу, что главным условием развития экономики страны является накопленный человеческий капитал, который он рассматривал как главный источник социально-экономического роста в развитых и в развивающихся странах.

Первоначально, в понятие человеческого капитала включали только вложения в образование и профессионализм человека для повышения его способности к труду, позже, стали включать здоровье и продолжительность жизни человека [1, с.66]. В современное понятие человеческого капитала, вкладывается еще и рост материального благосостояния, который оказывает влияние на заинтересованность в будущем развитии человеческого капитала.

Формируют человеческий капитал и способствуют экономическому росту страны следующие капиталовложения в: повышение уровня и качества жизни, интеллектуальную и научную деятельность, воспитание, образование, здравоохранение, предпринимательство и др. Важным условием развития экономики страны является внедрение современных инновационных технологий, основанных на актуальных достижениях науки и техники, современных программных продуктов, для развития и эксплуатации которых требуются грамотные специалисты с опытом, знаниями и умением, с ответственностью и желанием работать.

Вложения в обучение, подготовку и переподготовку в нашей стране, к сожалению, обозначаются как производственные издержки, в связи, с чем не все руководители поддерживают вопросы профессиональной переподготовки или повышения уровня квалификации. Но именно эти инвестиции в развитие человеческого капитала, без которого не может существовать ни одна современная техника и производство, дают возможность увеличить объем производства, эффективность рабочего процесса и, соответственно, качество выпускаемой продукции или услуги [2, 3]. Поэтому, прямыми инвестициями в человеческий капитал, являются расходы на образование, планирование и мотивацию карьерного роста, возможность реализации научных и творческих идей, рационализаторство, медицинское обслуживание и усовершенствование IT и оборудования. Необходимо помнить, что инвестиции в человеческий капитал являются долгосрочными и в тоже время необходимыми для успешного развития экономики страны.

Проблемой уровня жизни занимаются многие организации, регулярно составляя всевозможные системы оценки уровня жизни. В число общепризнанных систем входит Индекс человеческого развития ООН, который исследуется с 1990 года и рассчитывается по показателям, имеющим отношение к качеству жизни: валовой внутренний продукт (ВВП) на человека, продолжительность жизни, уровень образования. За последние 10 лет по Индексу человеческого развития ООН, Российская Федерация вошла в число стран с высоким потенциалом человеческого развития по таким показателям как: здоровье, долголетие, образование, достойный уровень жизни. По данным Программы развития ООН за 2018

год, Российская Федерация занимает 49 место в рейтинге и имеет индекс человеческого развития равный 0,816 [4].

Всемирный банк, изучая проблемы уровня жизни человечества, одним из главных факторов обеспечения роста экономики и преодоления нищеты, признает человеческий капитал включает в его понятия потребительские расходы, состоящие из затрат на питание, одежду, проживание, образование, здоровье, культуру и расходы государства [1, с.66].

Для количественного измерения человеческого капитала по странам, в 2018 году Всемирный банк разработал методику, основываясь на изучении экономики 192 стран и предложил новый параметр для сравнения различных показателей стран – индекс человеческого капитала, который дополняет, используемый с 1990 года, Индекс человеческого развития ООН и отражает взаимосвязь между инвестициями и экономическим ростом [5, с.18–19].

Индекс человеческого капитала Всемирного Банка включает пять параметров: вероятность выживания детей до 5-летнего возраста; выживаемость взрослого населения; продолжительность обучения; аттестация по единому экзамену; процент детей, не имеющих задержек в развитии.

По методике Всемирного Банка, 55% экономического роста стран определяется человеческим капиталом, который на начало XXI века составлял 550 трлн. долларов США, тогда как общий объем ВВП мира - 80 трлн. долларов США [2, с.70]. В развитых странах повышение продолжительности образования даже на один год, приводит к повышению ВВП на 5–15% [4].

Индекс человеческого капитала доказывает, что при улучшении результатов в области здравоохранения и образования, увеличиваются доходы населения и формируется направление в будущее страны. С помощью Индекса человеческого капитала, страны могут спрогнозировать и рассчитать доход, который они теряют из-за дефицита человеческого капитала, а также разработать тактику возможного превращения потерь в свои выгоды [5, с.7].

На рисунке 1 приведены основные группы стран исходя из уровня их доходов: страны с высоким уровнем доходов – Сингапур, Япония, Канада, Германия, США и Франция; страны с доходами выше среднего – Россия и Китай; Индия – страна с доходом ниже среднего. В рейтинге стран по Индексу человеческого капитала, внутренний валовой продукт на душу населения за год, рассчитанный по паритету покупательской способности, для Российской Федерации составил 24 тыс. долларов США. Российская Федерация по Индексу человеческого капитала среди 157 стран занимает 34-е место. По данным Всемирного банка, производительность труда человека, рожденного в 2018 году, по достижении им совершеннолетнего возраста составляет 73% от потенциального уровня, который возможно достичь при наличии соответствующего образования и полноценного здоровья. Среди группы стран с уровнем доходов выше среднего, показатель Российской Федерации значительно выше среднего значения [5, с.5–6].

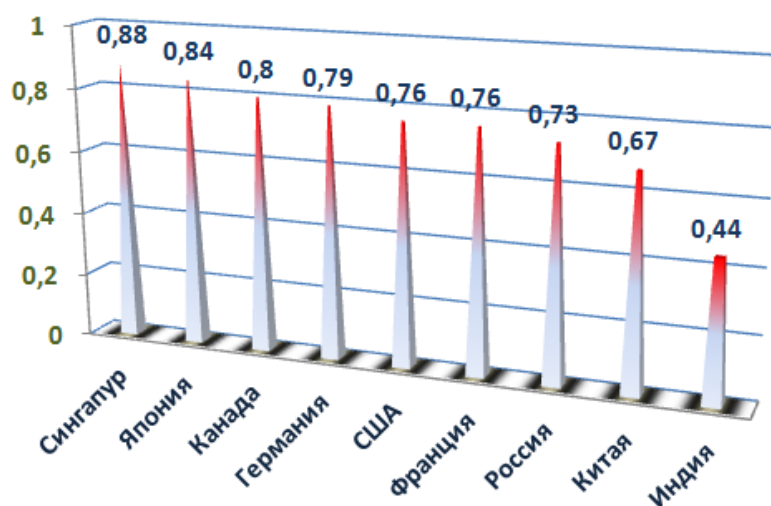


Рис. 1. Индекс человеческого капитала по уровню доходов стран за 2018 год

На рисунке 2 показано сравнение данных индекса человеческого капитала Всемирного банка и данных индекса человеческого развития ООН [5, с.18].

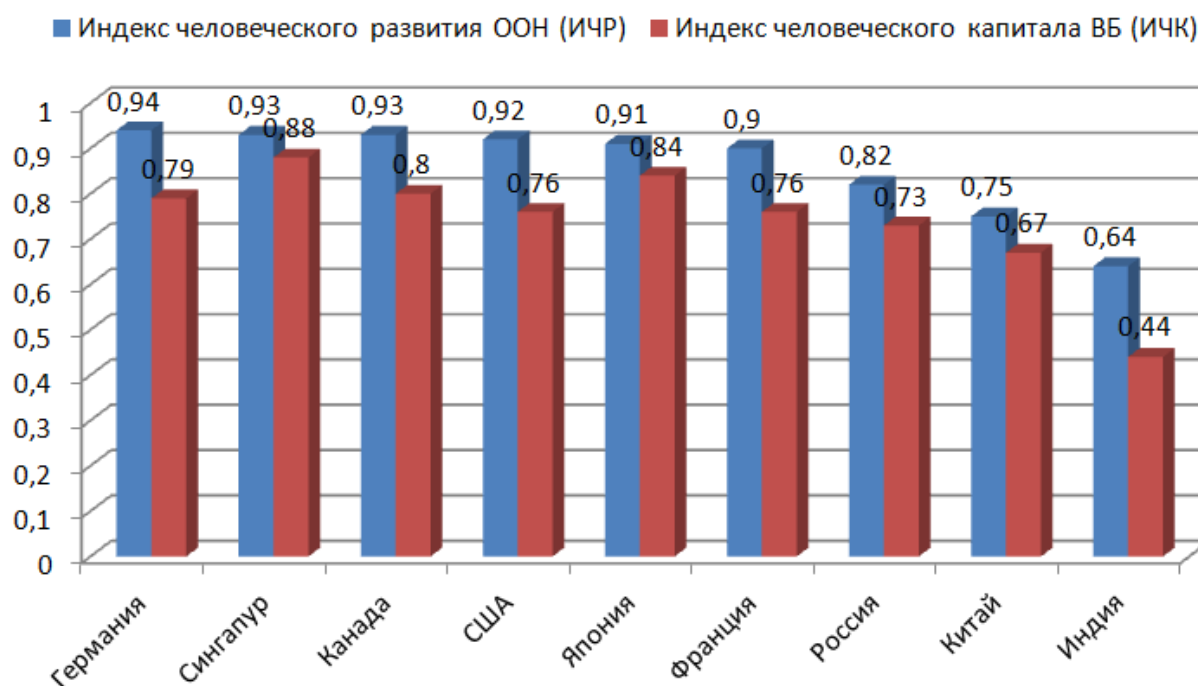


Рис. 2. Сравнение ИЧР ООН и ИЧК ВБ по странам за 2018 год

Для ведущих мировых компаний, имеющих высокий уровень образования, первоочередным являются вопросы оценки человеческого капитала, в который вкладываются огромные инвестиции для повышения образования населения, и, как результат, имеющие стратегические преимущества в развитии экономики.

Накопление и формирование человеческого потенциала, поддержка и поиск талантливой молодежи с использованием современных моделей их диагностики и поддержки, проведение международных олимпиад, грантов – являются основными направлениями деятельности правительства и представляют собой стратегическое значение для повышения уровня человеческого капитала [6, с.32].

Улучшение уровня образования Российской Федерации имеет статус национального проекта, где важными вопросами являются дошкольное, школьное и высшее образования с позиции сохранения, развития и накопления человеческого капитала. Учитывая длительность образовательной программы (школа + университеты) необходимо уделять должное внимание содержанию и качеству образовательного процесса. Министерство образования разработало Паспорт здоровья школьника. В данный паспорт вносят следующие сведения: физиологические данные, результаты ежегодной диспансеризации, прививки, медицинские осмотры, имеющиеся и перенесенные заболевания, данные о составе семьи, успеваемости и личные достижения [6, с.8].

В Прогнозе долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2030 года одной из приоритетных задач развития отечественной экономики является создание высокопроизводительных рабочих мест и рост производительности труда [7, с.89].

Рассматривая роль человеческого капитала в экономике страны, в целом можно сказать, что имея большие возможности в повышении интеллектуального ресурса страны, повышении качества и охвата образования, а также увеличении государственных и частных инвестиций в инновационные, научно-исследовательские, опытно-конструкторские и технологические мероприятия, экономика страны будет развиваться более динамично.

Список литературы

1. Аганбегян А. Человеческий капитал и его главная составляющая – сфера «Экономика знаний» как основной источник социально-экономического роста // Экономика: внешняя и внутренняя динамика / Экономические стратегии, №3/2017, с.66–79.
2. Стецюнич Ю.Н., Милованов И.А. Инновационное развитие как элемент управления в образовательном учреждении // Большой Конференц-Зал: дополнительное образование – векторы развития. 2019. №1 (3).с.25–30.
3. Череповицын А.Е., Цветкова А.Ю., Васильев Ю.Н. Опыт применения систем электронного документооборота в процессе обучения бакалавров по направлению «Менеджмент» в сборник: Современные образовательные технологии в подготовке специалистов для минерально-сырьевого комплекса. Сборник научных трудов II Всероссийской научной конференции. - 2018,с.283-288.
4. Индексы и индикаторы человеческого развития. Обновленные статистические данные 2018 года. Опубликовано для Программы развития Организации Объединенных Наций (ПРООН), 111 с.
5. Бюллетень о сфере образования. Российское образование в контексте индекса человеческого капитала, декабрь, 2018 (18).
6. Абанкина И.В. Глобальная конкурентоспособность российского образования. Материалы для дискуссии. / И.В. Абанкина, А.А. Беликов и др. Национальный исследовательский университет «Высшая школа экономики», Институт образования. – М.: НИУ ВШЭ, 2017. – 112 с. – Современная аналитика образования. №3 (20).
7. Прогноз долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2030 года. Москва, март, 2013.

УДК 351

ОСОБЕННОСТИ РЕАЛИЗАЦИИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ПРОГРАММ В СФЕРЕ ЖИЛИЩНО-КОММУНАЛЬНОГО КОМПЛЕКСА ГОРОДА МОСКВЫ

ВИХРОВА ИНЕССА ГРИГОРЬЕВНА

магистрант

Московский финансово-юридический университет

Аннотация: Научная статья посвящена рассмотрению особенностей жилищно-коммунального комплекса города Москвы. В работе приводятся данные о реализации государственных программ города Москвы по развитию жилищно-коммунального комплекса, отражается оценка эффективности реализации государственных программ.

Ключевые слова: жилищно-коммунальный комплекс, государственная политика, оценка эффективности.

Annotation: The scientific article is devoted to consideration of the features of the housing and communal complex of the city of Moscow. The work provides data on the implementation of state programs of the city of Moscow for the development of the housing and communal complex, reflects the assessment of the effectiveness of the implementation of state programs.

Key words: housing and communal services, public policy, performance evaluation.

Целью государственной политики в сфере ЖКХ является реализация прав на жилище всеми категориями граждан, независимо от доходов, посредством стимулирования достаточно развитых рыночных отношений в жилищной сфере, а также в процессе осуществления мер государственной поддержки только тех категорий граждан, которые не могут самостоятельно решать жилищные проблемы [1, С. 141].

Современное жилищно-коммунальное хозяйство (далее - ЖКХ) — это комплекс отраслей в экономике, обеспечивающий функционирование инженерной инфраструктуры различных зданий в населенных пунктах, создающий удобства и комфорт проживания, а также размещения в них людей путём предоставления им широкого спектра услуг [2].

Город Москва обладает крупнейшей и наиболее развитой коммунально-инженерной инфраструктурой в Российской Федерации. Систематическая работа в области поддержания систем жизнеобеспечения города приносит свои плоды, и сегодня москвичи могут себя чувствовать комфортно и безопасно, получая качественные коммунальные услуги.

Тем не менее задачи, требующие решения в этой сфере, остаются и во многом это связано со значительным увеличением площади города за счет присоединения новых территорий (образование в 2012 году Троицкого и Новомосковского административных округов города Москвы (далее - ТиНАО) и, как следствие, появлением новых объектов, характеризующихся значительно более низким уровнем развития энергетических систем и жилищно-коммунального хозяйства, а также увеличением срока эксплуатации внутриквартальных сетей, моральным и физическим износом основных коммунальных и энергетических активов вследствие их естественного старения.

Необходимо отметить, что темпы строительства требуют дальнейшего развития систем инженерно-коммунальной инфраструктуры, включая строительство новых и реконструкцию существующих объектов города Москвы, в том числе с учетом применения энергосберегающих и инновационных технологий.

В целях развития жилищно-коммунального комплекса города Москвы были приняты и реализуются две государственные программы:

1) Государственная программа города Москвы «Развитие коммунально-инженерной инфраструктуры и энергосбережения» [3].

За период реализации VII этапа мероприятий Государственной программы города Москвы «Развитие коммунально-инженерной инфраструктуры и энергосбережение» событий и процессов, не зависящих от ответственного исполнителя, соисполнителей и участников Государственной программы города Москвы «Развитие коммунально-инженерной инфраструктуры и энергосбережение» и негативно повлиявших на основные параметры государственной программы, не происходило.

Все показатели, непосредственно характеризующие эффективность выполнения программы, достигнуты в полном объеме.

В соответствии со сводной бюджетной росписью объем бюджетных ассигнований в 2018 году на реализацию мероприятий Государственной программы «Развитие коммунально-инженерной инфраструктуры и энергосбережение» составил 110,29 млрд. руб. При этом фактическое исполнение составило 106,19 млрд. руб. (96,28% от уточненного плана).

По подпрограмме «Развитие электроснабжения города Москвы» освоение лимита составило 76,68%.

По подпрограмме «Развитие теплоснабжения города Москвы» освоение лимита составило 77,82%.

По подпрограмме «Развитие газоснабжения в городе Москве» освоение лимита составило 99,03%.

По подпрограмме «Развитие и модернизация объектов коллекторного хозяйства города Москвы» освоение лимита составило 95,79 %.

По подпрограмме «Развитие и модернизация водопроводно-канализационного хозяйства города Москвы и систем технического водоснабжения» освоение лимита составило 99,26 %.

По подпрограмме «Развитие и модернизация объектов водоотведения поверхностного стока» освоение лимита составило 98,41 %.

По подпрограмме «Развитие единой цветоцветовой среды города Москвы» освоение лимита составило 97,57%.

По подпрограмме «Развитие сети общественных туалетов» освоение лимита составило 100,00%.

По подпрограмме «Развитие инженерных коммуникаций города Москвы» освоение лимита составило 90,56%.

По подпрограмме «Энергосбережение и повышение энергоэффективности» освоение лимита составило 35,82%.

По подпрограмме «Мероприятия в области обращения с отходами и противооползневые работы» освоение лимита составило 97,12 %.

Перераспределения средств бюджета города Москвы между мероприятиями Государственной программы города Москвы «Развитие коммунально-инженерной инфраструктуры и энергосбережение» были связаны с:

- выделением дополнительных средств на реализацию мероприятий;
- перераспределением ассигнований между Государственной программой города Москвы «Развитие коммунально-инженерной инфраструктуры и энергосбережение» и другими государственными программами города Москвы;
- включением новых мероприятий.

Расчеты оценки эффективности произведены на основании Методов оценки эффективности и результативности реализации Государственной программы, утвержденных постановлением Прави-

тельства Москвы от 27.09.2011 № 451-ПП «Об утверждении государственной программы города Москвы «Развитие коммунально-инженерной инфраструктуры и энергосбережение».

Эффективность реализации Государственной программы составила 0,99.

Анализ показателей результативности и эффективности Государственной программы города Москвы «Развитие коммунально-инженерной инфраструктуры и энергосбережение» показывает, что программа реализуется эффективно:

- выполняются задачи по обеспечению безаварийного и бесперебойного энергоснабжения потребителей, по снижению износа инженерных сетей, по устойчивому функционированию всей коммунально-инженерной инфраструктуры города;

- обеспечивается строительство и реконструкцию инженерных сетей в установленные сроки за счет оптимизации строительных процессов.

Данные мероприятия позволяют добиваться повышения качества жизни населения, улучшения качества предоставления жилищно-коммунальных услуг.

2) Государственная программа города Москвы «Жилище» [4].

В рамках ГП «Жилище» предусмотрено 5 подпрограмм:

- подпрограмма 1 «Строительство нового жилья в городе Москве и реновация существующей жилой застройки»;

- подпрограмма 2 «Выполнение государственных обязательств»;

- подпрограмма 3 «Капитальный ремонт и модернизация жилищного фонда»;

- подпрограмма 4 «Управление жилищным фондом в городе Москве»;

- подпрограмма 5 «Содержание и благоустройство территории жилой застройки и иные мероприятия в сфере жилищного хозяйства».

Финансовое обеспечение ГП «Жилище» в 2018 году в целом составило 476,26 млрд. рублей. Фактический расход финансовых средств за счет всех источников на 31 декабря 2018 года составляет 543,65 млрд. рублей или 114,1 %.

Финансовое обеспечение ГП «Жилище» в 2018 году за счет средств бюджета города Москвы составляет 225,84 млрд. рублей. Кассовое исполнение бюджета города Москвы по состоянию на 31 декабря 2018 года составило 221,23 млрд. рублей или 98,0 % от годового объема бюджетных ассигнований уточненного плана.

Средства федерального бюджета составляют 2,14 млрд. рублей, из них освоено 1,29 млрд. руб. или 60,394. Средства физических и юридических лиц составляют 248,28 млрд. рублей, фактически израсходовано 321,13 млрд. рублей или 129,394. Всего программой предусмотрено 6 конечных результатов.

Анализ изменения конечных показателей реализации подпрограмм государственной программы с 2010 по 2018 год и прогнозных показателей до 2021 года позволяет говорить о положительной динамике и достижении намеченных целей программы.

Оценка эффективности реализации государственной программы выполнена на основании Методов оценки эффективности и результативности реализации Государственной программы (постановление Правительства Москвы от 27.09.2011 № 454-ПП). Эффективность составляет 96,5 0/0, что, в соответствии с методикой оценки эффективности, должно характеризовать реализацию государственной программы как хорошую.

Таким образом, несмотря на сложность и масштабность жилищно-коммунального комплекса города Москвы можно сделать вывод, что органам государственного и муниципального управления в городе Москве удается справляться с поставленными задачами, хотя все-таки остается ряд проблем, которые требуют решения.

Список литературы

1. Яновский В. В., Кирсанов С. А. Государственное и муниципальное управление. Введение в специальность / В.В. Яновского - М: ЮНИТИ, 2019, - 304 с.

2. Жилищный кодекс Российской Федерации" от 29.12.2004 № 188-ФЗ [Электронный ресурс] // Справочно-правовая система «КонсультантПлюс» - Режим доступа: <http://www.consultant.ru>.

3. Об утверждении государственной программы города Москвы «Развитие коммунально-инженерной инфраструктуры и энергосбережения»: постановления Правительства Москвы от 28 марта 2017 г. № 138-ПП. [Электронный ресурс] // Справочно-правовая система «КонсультантПлюс» - Режим доступа: <http://www.consultant.ru>.

4. Об утверждении государственной программы города Москвы "ЖИЛИЩЕ": Постановление Правительства Москвы от 27 сентября 2011 г. №454-ПП (в ред. постановления Правительства Москвы от 27.03.2018 №237-ПП) [Электронный ресурс] // Справочно-правовая система «КонсультантПлюс» - Режим доступа: <http://www.consultant.ru>.

УДК 69.003.12

ОЦЕНОЧНАЯ ЭКСПЕРТИЗА ИНВЕСТИЦИОННОГО ПРОЕКТА

ЛАБАЗАНОВ РАСУЛ РАМЗАНОВИЧ,

к.т.н, доцент
кафедра «Экспертиза, управление недвижимостью и теплогазоснабжение»,
ФГБОУ ВО «Грозненский государственный нефтяной технический университет
имени акад. М. Д. Миллионщикова»,

ШАМСУЕВА ХЕДИ ИБРАГИМОВНА

магистрант 3-го курса
Институт строительства, архитектуры и дизайна

Аннотация. Инвестиционные проекты в строительстве многоквартирных домов всегда сопряжены с высокими рисками, но при строительстве в уже застроенном жилом массиве, путем точечного строительства риски особенно велики. Для оценки эффективности инвестиционных проектах необходимо обоснованно произвести расчет инвестиционной стоимости объекта оценки.

Ключевые слова: инвестиции, инвестиционный проект, стоимость объекта, строительство, риски, девелопмент, застройщик, конструкции, документация, экспертиза.

APPRAISAL OF THE INVESTMENT PROJECT

**Labazanov Rasul Ramzanovich,
Shamsheva Hedy Ibragimovna**

Annotation. Investment projects in the construction of apartment buildings are always associated with high risks, but when building in an already built-up residential area, through point construction, the risks are especially high. To assess the effectiveness of investment projects, it is necessary to reasonably calculate the investment value of the object of evaluation.

Key words: investment, investment project, object value, construction, risks, development, developer, construction, documentation, expertise.

Особенности инвестиционных проектов строительства многоквартирных домов. Данный вид девелопмента специфичен тем, что Инвестор планирует возвести строительный объект в уже существующей устоявшейся застройке. Как правило это центральные части городов, исторические или престижные районы города. Такой инвестиционно-строительный проект довольно заманчив тем, что «нового жилья» в таких районах как правило нет, а стоимость «вторички» значительно выше, чем в новостройках на окраинах города. Особенно важно наличие всей необходимой инфраструктуры (школы, сады, спортивные, административные и другие учреждения) и возможность подключения к существующим коммуникациям. Безусловно, недвижимость такого считается престижной и высоко ценится, особенно, если Застройщик использует современные архитектурные и технические решения. Такие объекты недвижимости на стадии начала строительства хорошо продаются по вторичной цене в данном районе. [6, с. 151] Помимо вышеперечисленных преимуществ, имеются некоторые трудности при реализации таких проектов, которые требуют от Застройщика более тщательной и кропотливой работы по подготовке к строительству. Риски застройщика подразделяются на правовые, технические и экономические.

Для строительства Застройщику, прежде всего, требуется подыскать подходящую свободную территорию. В случае с существующей застройкой, это достаточно сложная задача, поскольку найти свободный участок, подходящий для строительства непросто.

Существует три основных варианта:

- реконструкция существующего строения;
- пристройка к существующему объекту;
- новое строительство, путем сноса старых зданий и ветхого фонда.

Строительство новых домов, на месте сноса старых и ветхих строений, производится как правило на основании «Договора о развитии застроенных территорий», в рамках которого производится последовательный снос старого и строительство нового с переселением жильцов ветхого фонда в уже построенные дома.

Такой способ достаточно интересен Застройщикам, так как «новые дома» как правило, по площади в 10 раз больше снесенных строений, что достигается за счет этажности и более эффективного использования площади застройки. При этом Застройщик не несет затраты на приобретения земельного участка и частично экономит на стоимости подключения к коммуникациям. На Застройщика ложатся затраты в виде передачи квартир жильцам ветхого фонда, а это, как правило, составляет от 8% до 20% от общей площади квартир в новом строительстве.

Таким образом, такой вариант строительства привлекателен для Застройщика, но требует затрат для расселения сносимого дома или расселение «пилотного» дома, если речь идет о квартальной застройке. [4, с 45]

Экспертиза многоквартирных жилых домов подразумевает следующие процедуры: тщательный анализ пакета представленной документации; работы по оценке состояния коммуникаций; контроль состояния сооружения.

Некоторые дефекты строительных работ можно обнаружить невооруженным глазом и без участия специалистов. Однако без содействия компетентных людей вряд ли удастся достоверно определить, насколько опасна возникшая ситуация. Какими методами её можно исправить и допустимо ли считать данное здание пригодным для эксплуатации в качестве жилого объекта. Зачастую предвестником крупных проблем могут являться совсем маленькие трещины в подъездах и квартирах.

В таких случаях только эксперт сможет:

- определить реальный уровень опасности обнаруженного дефекта;
- выявить первопричины возникшей проблемы;
- грамотно спрогнозировать все потенциальные последствия.

Отклонения во время строительства домов подразделяются на допустимые и недопустимые. Обнаружение первых обычно не подразумевает осуществление каких-либо специальных процедур по устранению. Однако иногда наличие допустимых отклонений может стать сигналом о том, что технология работ требует незначительных корректировок, поскольку в противном случае следует ожидать возникновение более серьезных дефектов на дальнейших этапах. Недопустимые отклонения требуют срочного исправления сразу после момента своей регистрации. Их игнорирование впоследствии может вылиться в настоящую трагедию, потому что зачастую строение с наличием недопустимых дефектов уже не может считаться пригодным для дальнейшей эксплуатации в качестве жилого объекта.

Проведение работ по возведению жилых зданий допускается лишь на землях поселений. При этом многоквартирный дом не разрешается строить на территориях, которые предназначены для возведения не крупных зданий, поскольку такое решение идёт вразрез с интересами лиц, живущих на данном участке. Если данное правило было нарушено, присутствует вероятность сноса строения. И далеко не всегда добросовестные граждане, которые чуть ранее стали собственниками квартир в данном доме, смогут получить необходимую компенсацию в полной мере. Поэтому лучше такую ситуацию не допускать.

Список литературы

1. Конституция РФ Ло 14-ФКЗ.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации.
3. ФЗ «Об участии в Федеральном долевом строительстве многоквартирных домов и иных объектов недвижимости и о внесении изменений в некоторые законодательные акты Российской Федерации» от 30.12.2004 № 214-ФЗ(действующая редакция).
4. ФЗ «О развитии жилищного строительства» от 24 июля 2008 года № 161-ФЗ(действующая редакция).
5. Антонов В.Г.— Управление рисками приоритетных инвестиционных проектов. Концепция и методология [Электронный ресурс]: монография/ Электрон. текстовые данные.-М.: Палеотип, 2014.-188с.
6. Асаул А. Н., С. Н. Иванов. М. К. Старовойтов Экономика недвижимости Учебник для вузов. 3-е изд., исправл. -СПб.: АНО ««ПЭВ», 2009.-304 с.
7. Воробьева тв. Управление инвестиционным проектом [Электронный ресурс] Воробьева Т.В.— Электрон. текстовые данные,- М.: Интернет- Университет Информационных Технологий (ИНТУИТ), 2016.-146 с.

УДК 330

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ КОНТРОЛЯ В СФЕРЕ ЗАКУПОК

ТРОФИМОВА ЮЛИЯ АНАТОЛЬЕВНА

магистрант

ФГБОУ ВО «Оренбургский государственный университет»

Аннотация: Предметом исследования является государственный контроль в сфере государственных и муниципальных закупок. В статье рассматриваются вопросы совершенствования системы контроля закупок товаров, работ и услуг для государственных и муниципальных нужд в рамках контрактной системы, дается сравнение с ранее действующим законодательством. В статье предлагается обзор нормативно-правового регулирования вопросов контроля в сфере закупок, анализируются возможные направления его совершенствования, указываются пути развития.

Ключевые слова: государственный контроль, государственный надзор, закупки для государственных и муниципальных нужд, контролирующие органы.

IMPROVEMENT OF CONTROL IN THE FIELD OF PURCHASES

Trofimova Julia Anatolievna

Abstract: the Subject of the research is the state control in the sphere of state and municipal procurement. The article discusses the issues of improving the control system for the procurement of goods, works and services for state and municipal needs in the contract system, compared with previous legislation. The article offers an overview of the legal regulation of procurement control issues, analyzes possible directions for its improvement, and indicates development paths.

Key words: state control, state supervision, procurement for state and municipal needs, regulatory authorities.

В современных условиях социально-экономического развития Российской Федерации решение задач по совершенствованию регулирования экономики обеспечивается функционированием эффективной системы государственных и муниципальных закупок. Большое значение закупок для государственных и муниципальных нужд обусловлено, прежде всего, их целенаправленностью, так как они необходимы для удовлетворения потребностей, как государства, так и отдельно взятого муниципального образования. Посредством административных процедур закупок обеспечиваются государственные и муниципальные нужды.

В условиях развития контрактной системы, действия экономических санкций и финансового кризиса функция контроля становится ведущей в государственном управлении. Хозяйствующие субъекты, получив финансово-хозяйственную самостоятельность в рамках привлечения источников финансирования деятельности (средства бюджетных учреждений, целевые субсидии, гранты) и распределении получаемого дохода, несут ответственность за законность деятельности и достоверное отражение финансовых результатов в бухгалтерской (финансовой) отчетности.

Федеральная антимонопольная служба (далее - ФАС России) является уполномоченным федеральным органом исполнительной власти, осуществляющим функции по принятию нормативных правовых актов, контролю и надзору за соблюдением законодательства в сфере конкуренции на товарных рынках, защиты конкуренции на рынке финансовых услуг, деятельности субъектов естественных монополий и рекламы.

ФАС России осуществляет контроль за соблюдением законодательства о контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд, выполняет функции по контролю за осуществлением иностранных инвестиций в Российской Федерации.

Правовое регулирование осуществления контроля ФАС России на всем протяжении своего развития постоянно претерпевает серьезные изменения.

В 2019 году реализованы существенные изменения в регулировании закупок по закону № 44-ФЗ. Начиная с плана-графика на 2020 год, изменяется система планирования и обоснования закупок. Серьезные изменения внесены в основания и порядок заключения, оформления и исполнения контрактов с единственным поставщиком. Отменены отчеты об исполнении контрактов. С 1 июля 2019 года изменились сроки размещения извещения, рассмотрения заявок и порядок проведения электронного аукциона. Изменены дополнительные требования к участникам закупок и правила оценки заявок, окончательных предложений участников конкурсов, запросов предложений. Особые правила введены для закупок строительных работ, появились новые возможности для изменения условий контрактов на строительные работы.

С января 2019 года функционирует ЕРУЗ – единый реестр участников закупок. Электронные площадки, в том числе площадка «АСТ ГОЗ», ведут свои реестры аккредитованных участников, в которые включаются, среди прочего, сведения и документы о соответствии участников дополнительным требованиям, установленным Правительством РФ. Существенно изменены и дополнены за последний год правила закупок товаров, работ, услуг с запретами, ограничениями и условиями допуска иностранных товаров, введены новые ограничения в отношении закупок радиоэлектронной продукции, происходящей из иностранных государств.

С 1 июля 2019 года вступили в силу нормы закона № 44-ФЗ о порядке поэтапного возврата обеспечения исполнения контракта, новые требования к содержанию контракта и предоставлению банковских гарантий, обеспечению гарантийных обязательств, подтверждению добросовестности в рамках антидемпинговых мер. У участников закупки появилась возможность использовать банковскую гарантию в качестве обеспечения заявки на участие в электронных конкурсах и аукционах; в случае проведения закупки с участием субъектов МСП и СОНО в законе № 44-ФЗ предусмотрены уменьшение суммы и полное освобождение добросовестных участников от предоставления обеспечения исполнения контракта. Заказчики начали осваивать новый механизм закупок с указанием начальной цены единицы товара, работы, услуги, начальной суммы цен указанных единиц и максимального значения цены контракта.

С 1 января 2020 года будет введена в эксплуатацию государственная информационная система, фиксирующая действия и бездействие участников контрактной системы в сфере закупок в ЕИС и на электронных площадках, обеспечивающая мониторинг работоспособности ЕИС и видеofиксацию допущенных нарушений.

Федеральный закон от 1 апреля 2019 г. № 50-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» предусматривает внесение изменений в части осуществления контроля в сфере закупок. Контроль в сфере закупок, осуществляемый ФАС России, его территориальными управлениями, иными контрольными органами в сфере закупок регионального и муниципального уровней в отношении субъектов контроля, будет проводиться в едином порядке, который определит Правительство РФ. В соответствии с проектом постановления Правительства РФ, утверждающем порядок осуществления контроля в сфере закупок в отношении заказчиков, контрактных служб, контрактных управляющих, комиссий по осуществлению закупок и их членов, уполномоченных органов, уполномоченных учреждений, специализированных организаций, операторов электронных площадок, операторов специализированных электронных площадок при проведении плановых и внеплановых проверок определяются порядок плановых и внеплановых проверок в отношении заказчиков по 44-ФЗ, контрактных служб, контрактных управляющих, комиссий по закупкам и их членов, уполномоченных органов и учреждений, специализированных организаций, операторов электронных площадок, операторов специализированных электронных площадок. В постановлении будут прописаны:

- критерии отнесения субъекта контроля к определенной категории риска;
- процедуры направления и исполнения предписаний контрольных органов;
- права и обязанности участников проверок;
- правила использования ЕИС в сфере закупок.

Органам исполнительной власти субъектов РФ, уполномоченным на осуществление контроля в сфере закупок, предоставляется право осуществлять полномочия органов контроля в сфере закупок муниципального уровня на основании соглашений между субъектами РФ и находящимися на их территориях муниципальными образованиями.

В указанном проекте постановления Правительства РФ уточняется, что только ФАС России может осуществлять контроль в отношении операторов электронных площадок, операторов специализированных электронных площадок. Органы внутреннего финансового контроля получают возможность проверять обоснование НМЦК, цены контракта с единственным поставщиком не только в части информации, включенной в планы-графики.

Вносится ряд поправок, направленных на исключение возможности злоупотреблений при обжаловании закупок. Право обжалования в судебном порядке действий (бездействия) заказчика, уполномоченного органа, уполномоченного учреждения, специализированной организации, комиссии по осуществлению закупок, ее членов, должностного лица контрактной службы, контрактного управляющего, оператора электронной площадки, оператора специализированной электронной площадки остается только за участниками закупок. Общественные объединения и общественные организации такого права лишаются. Изменения связаны с увеличением количества не зарегистрированных в качестве юридического лица и состоящих из минимально возможного в соответствии с законодательством количества физических лиц общественных организаций, целью которых является подача в контрольные органы необоснованных жалоб на действия заказчиков в целях затягивания сроков или срыва закупок. Также предусмотрено, что жалоба будет возвращаться подавшему ее участнику закупки в случае, если информация о нем, его учредителях или руководителях включена в реестр недобросовестных поставщиков, и жалоба подана в отношении закупки, в которой установлен запрет на участие лиц, сведения о которых содержатся в указанном реестре.

Таким образом, можно отметить, что в настоящее время наблюдается непрерывный процесс совершенствования системы контроля в сфере закупок для государственных и муниципальных нужд, направленный на повышение эффективности контрактной системы.

Список литературы

1. Коробейникова Л. С. Организация контроля в сфере закупок в рамках функционирования контрактной системы РФ // http://www.ksp36.ru/pdf/files/201_%D0%9A%D0%BE%D1%80%D0%BE%D0%B1%D0%B5%D0%B9%D0%BD%D0%B8%D0%BA%D0%BE%D0%B2%D0%B0.pdf
2. Об оптимизации контроля в сфере закупок [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: <https://www.roseltorg.ru/about/news/ob-optimizacii-kontrolya-v/> (03.11.2019)

© Ю.А. Трофимова, 2019

УДК 314.7

МИГРАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ В РОССИИ

РАШМАДЖЯН СОФИЯ ТИГРАНОВНА

студентка

ФГАОУ «Северо-Кавказский федеральный университет»

Научный руководитель: Кальная Анастасия Юрьевна

к.э.н., доцент

ФГАОУ «Северо-Кавказский федеральный университет»

Аннотация: в статье раскрывается важность миграционных процессов в России в настоящее время, поскольку они оказывают значительное влияние на развитие экономики, что обуславливает необходимость их подробного изучения. Именно поэтому необходимо заниматься их изучением и регулированием. Представлена динамика численности населения в 2014 по 2018 года, также проведен анализ миграционных процессов в России за последние 5 лет.

Ключевые слова: численность населения РФ, естественное движение населения РФ, миграционные потоки в РФ.

MIGRATION PROCESSES IN RUSSIA

Rashmadzhyan Sofia Tigranovna*Scientific adviser: Kalnaya Anastasia Yurievna*

Abstract: The article reveals the importance of migration processes in Russia at present, since they have a significant impact on the development of the economy, which necessitates a detailed study of them. That is why it is necessary to study and regulate them. The dynamics of the population in 2014 to 2018 is presented, as well as an analysis of migration processes in Russia over the past 5 years.

Key words: population of the Russian Federation, natural movement of the population of the Russian Federation, migration flows in the Russian Federation.

В современных условиях вопросы, связанные с естественным движением и миграцией населения, тесно взаимосвязаны и оказывают значительное влияние на развитие экономики, что обуславливает необходимость их подробного изучения.

Движение населения, представляет собой достаточно сложный процесс, затрагивающий многие социально-экономические аспекты жизни населения и заключающийся в изменении численности населения территории за счет рождаемости и смертности населения данной территории [1]. Правительства многих стран во всем мире уделяют немалое внимание вопросам их стимулирования или регулирования.

При этом, миграция – это перемещение людей через границы территорий с изменением места жительства навсегда или менее длительное время. На миграционные потоки оказывают влияние уровень освоения территорий и сложившееся распределение трудового потенциала страны.

Анализ численности населения России за 2014-2018 гг., проведенный на основе данных Федеральной службы государственной статистики (рис. 1) позволил сделать вывод о постепенном увеличении численности населения РФ по сравнению с 2016 годом на 0,4 млн. чел.

Численность населения РФ, млн. чел.

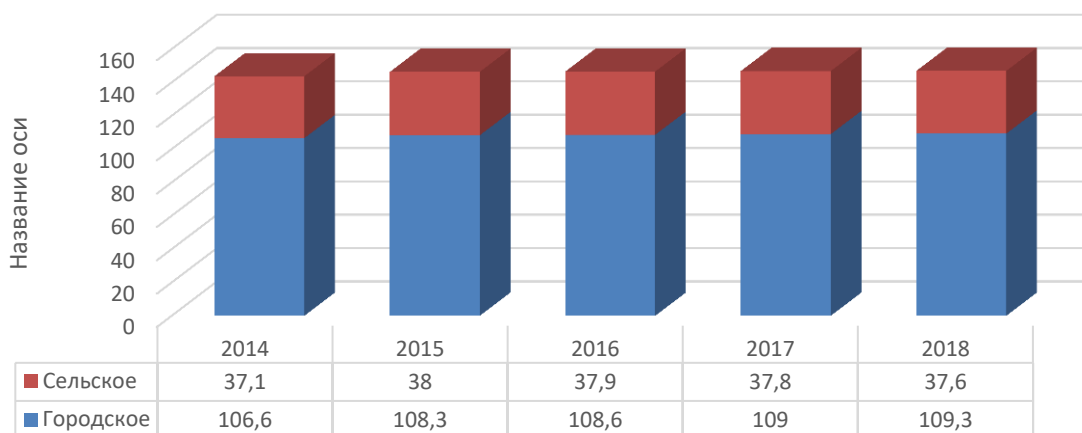


Рис. 1. Численность населения РФ, млн.чел.

Анализ естественного движения населения в России с 2014 по 2018 годы представлен в таблице 1.

Таблица 1

Естественное движение населения, чел.

| Годы | Родившиеся | Умершие | Естественный прирост, убыль (-) | Умершие в возрасте до одного года |
|------|------------|---------|---------------------------------|-----------------------------------|
| 2014 | 1942683 | 1912347 | 30336 | 14322 |
| 2015 | 1940579 | 1908541 | 32038 | 12664 |
| 2016 | 1888729 | 1891015 | -2286 | 11428 |
| 2017 | 1690307 | 1826125 | -135818 | 9577 |
| 2018 | 1604344 | 1828910 | -224566 | 8221 |

Таким образом, из приведённых данных в таблице можно сделать следующие выводы по представленным данным пик рождаемости и смертности пришелся на 2014 год и составил 1.942.683 млн.чел. и 1.912.347 млн.чел. соответственно. При этом за исследуемый период, в 2014 и 2015 гг. наблюдался естественный прирост. Следует отметить, что в 2014, 2015 и 2016 годах самая высокая смертность умерших в возрасте до одного года, и она составляет соответственно 14322, 12664 и 11428 человек, можно заметить постепенное снижение данного показателя и в 2018 году он уже составляет 8221 человек, то есть можно сказать о положительной динамике по умершим в возрасте до года.

Самая большая убыль наблюдалась в 2018 году и составила 224566 тысяч человек, при этом число умерших за исследуемый период сократилось на 83.437 тысяч человек. Самый большой естественный прирост был зарегистрирован в 2015 году и составил 32038 человек, следует отметить, что родившиеся в 2015 году дети были зачаты в 2014 г.

Резкое снижение показателя рождаемости с 2016 года вызвано, на наш взгляд, стагнационными процессами в экономике России (табл. 2): с 2015 года экономика РФ начала демонстрировать снижением темпов экономического роста, на фоне роста и уровня инфляции и резкого снижения стоимости национальной валюты и реальных доходов населения.

Помимо естественного движения на численность населения большое влияние оказывает перемещение населения по территории государства, другими словами миграция населения [1]. Изменение численности населения с помощью миграции на определенных территориях представляет из себя механическое движение населения. Анализ международной миграции в Российской Федерации за 2014-2018 года [2] представлен в таблице 3.

Таблица 2

Экономические процессы в России

| Показатели | 2013 | 2014 | 2015 | 2016 | 2017 | 2018 | Изменение за период (абсл.) |
|---|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-----------------------------|
| Среднемесячная номинальная начисленная заработная плата, руб. | 29792 | 32495 | 34030 | 36709 | 39167 | 43724 | 13932 |
| Реальные располагаемые денежные доходы, в % к пред. году | 104,0 | 99,3 | 96,8 | 94,2 | 98,8 | 99,8 | -4,2 |
| ВВП, в % к предыдущему году | 101,8 | 100,7 | 97,2 | 99,8 | 101,5 | 102,3 | 0,5 |
| Курс доллара, руб. | 31,84 | 38,42 | 60,95 | 67,03 | 58,35 | 63,71 | 31,87 |
| Инфляция, % | 6,45 | 11,36 | 21,91 | 5,38 | 2,52 | 4,27 | -1,98 |

Таблица 3

Международная миграция РФ, чел.

| Показатели | 2014 | 2015 | 2016 | 2017 | 2018 | Темп роста, % |
|------------------------|--------|--------|--------|--------|--------|---------------|
| Прибывшие в РФ – всего | 590624 | 598617 | 575158 | 589033 | 565685 | 95,8 |
| В том числе: | | | | | | |
| Из стран СНГ | 529448 | 536157 | 511773 | 524452 | 510994 | 96,5 |
| Из стран ЕС | 11318 | 11542 | 10848 | 10352 | 9252 | 81,7 |
| Другие страны | 50058 | 50918 | 52537 | 54229 | 45439 | 90,8 |
| Выбывшие в РФ – всего | 310496 | 353233 | 313210 | 377155 | 440831 | 141,9 |
| В том числе: | | | | | | |
| Из стран СНГ | 259213 | 298828 | 256480 | 321018 | 381918 | 147,3 |
| Из стран ЕС | 12373 | 11572 | 11589 | 10996 | 11726 | 94,8 |
| Другие страны | 38910 | 42833 | 45141 | 45141 | 47187 | 121,7 |

По данным представленным в таблице 3 можно сделать вывод, что за последние пять лет число прибывших в Россию сократилось на 24939 человек, а число выбывших за этот же период увеличилось на 122705 человек, то есть темп роста прибывших составил 95,8 %, а темп выбывших – 141,9 %. Следует отметить, если раньше миграция в России имела большее преобладание внутренних процессов над внешними, то есть переселение населения происходило в пределах территории Российской Федерации, а не за рубеж. На данный момент тенденция миграционных потоков изменилась в сторону преобладания внешних процессов, многие люди стали переезжать за границу, что является негативным явлением для страны - происходит утечка квалифицированных кадров.

Таким образом, можно заключить, что на данный момент в Российской Федерации ситуация, связанная с ростом численности населения, характеризуется тем, что естественная убыль компенсируется миграционным приростом, что и обуславливает увеличение численности россиян. Правда, миграционный прирост последнее время демонстрирует тенденцию к замедлению, что повышает остроту проблемы снижения смертности и роста рождаемости. Однако, в последние годы на фоне роста численности населения, происходит снижение смертности и снижение рождаемости. Также число выбывшего населения из России растёт, а число прибывших иммигрантов снижается, данный процесс ведет к тому, что иммигранты перестали компенсировать естественную убыль населения России, данная тенденция связана со стабилизацией ситуации на Украине, а также с недостаточной привлекательностью РФ для трудовой миграции для жителей СНГ.

Список литературы

1. Малинина, Т. Б. Демография и социальная статистика: учебник и практикум для академического бакалавриата / Т. Б. Малинина. -М.: Издательство Юрайт, 2017. - 298 с.
2. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.gks.ru>.

© С.Т. Рашмаджян, 2019

УДК 336.025

АНАЛИЗ ВЛИЯНИЯ ТОСР И ОСОБЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОН НА ИСТОЧНИКИ ФОРМИРОВАНИЯ РЕГИОНАЛЬНОГО И МУНИЦИПАЛЬНОГО БЮДЖЕТА НА ПРИМЕРЕ РЕСПУБЛИКИ ТАТАРСТАН»

ХРАМОВ ДЕНИС ДМИТРИЕВИЧ

Магистр

ГБОУ ВО «Альметьевский государственный нефтяной институт

*Научный руководитель: Краснова Лидия Николаевна**к.э.н., доцент, профессор факультета экономических и гуманитарных дисциплин
ГБОУ ВО «Альметьевский государственный нефтяной институт*

Аннотация: Глубокий системный кризис затрагивает практически все отрасли экономики, копиться множество проблем, требующих неотлагательных решений. Одним из факторов, способных содействовать решению этой проблемы, является, создание малых и средних предприятий ТОСР, особых экономических зон (ОЭЗ), которые могут выступать как важное средство ускорения рыночной трансформации.

Ключевые слова: ТОСР, Особых экономические зоны, Альметьевск, Елабуга, бюджет.

ANALYSIS OF THE IMPACT OF TED AND SPECIAL ECONOMIC ZONES ON THE SOURCES OF REGIONAL AND MUNICIPAL BUDGET FORMATION ON THE EXAMPLE OF THE REPUBLIC OF TATARSTAN»

Khramov Denis Dmitrievich*Scientific adviser: Krasnova Lidiya Nikolaevna*

Abstract: Deep systemic crisis affects almost all sectors of the economy, accumulate a lot of problems that require immediate solutions. One of the factors that can contribute to solving this problem is the creation of small and medium-sized enterprises TED, special economic zones (SEZs), which can act as an important means of accelerating market transformation

Key words: TOSR, Special economic zones, Al'met'yevsk, Elabuga, budget.

Создание экономических зон с особым организационно-правовым режимом является действенным и перспективным направлением развития отдельных территорий и регионов, ориентированных на формирование и развитие производственного потенциала, сферы услуг, способных эффективно экспортировать свою продукцию.

Одной из основных стратегических задач РФ является развитие региональных экономических си-

стем. Решение этих задач способствует становление инновационной экономики, значимым фактором которого является создание особых экономических зон (ОЭЗ) и территорий опережающего социально-экономического развития (ТОСЭР). [1, с. 12]

В России на данный момент функционирует 25 ОЭЗ (9 промышленно-производственных, 6 технико-внедренческих, 9 туристско-рекреационных и 1 портовая). В течении 12 лет в ОЭЗ зарегистрировано более 650 резидентов, из которых более 100 компаний с участием иностранного капитала из 35 стран мира. За эти годы общий объем заявленных инвестиций составляет 850 млрд. рублей, вложенных инвестиций – 260 млрд. рублей, создано 25 тысяч рабочих мест, оплачено 67 млрд. рублей налоговых и таможенных платежей. [3, с. 520]

На сегодняшний день в РТ функционируют две ОЭЗ: «Алабуга» и «Иннополис».

На 2016-2017 годы «Алабуга» являлась крупнейшей и наиболее успешной ОЭЗ промышленно-производственного типа в России. Она приносила 68% совокупной выручки (2017 г.) и 42% налоговых сборов от всех ОЭЗ страны (2016 г.), обеспечивая 54% частных инвестиций. Объемы заявленных и осуществленных инвестиций составили 61,4 млрд. руб. и 111 млрд. руб. соответственно. За время действия ОЭЗ «Алабуга» резидентами созданы 6063 рабочих мест. Объем полученных налоговых и таможенных льгот составил 17,9 млрд руб.

Вторая особая экономическая зона в РТ «Иннополис», создана в 2012 году, в настоящее время насчитывает 66 резидентов, 5 иностранных. Объемы заявленных и осуществленных инвестиций «Иннополис» составил 10,7 млрд. руб. и 2,2 млрд. руб. Всего резидентами с момента основания ОЭЗ и на сегодняшний день создано около 1700 рабочих мест. Объем полученных налоговых и таможенных льгот – 0,1 млрд. руб.

Параллельно в РТ также действуют ТОСЭР. В настоящее время их в республике 5: Набережные Челны, Нижнекамск, Зеленодольск, Чистополь, Менделеевск.

Самой эффективной ТОСЭР, является Набережные Челны, ее резидентами являются 24 производственные компании. Объем заявленных инвестиций составляет 25 млрд. руб, а уже вложено 14,8 млрд. руб. Также запланировано создание более 4600 рабочих мест, в то время как уже создано 3000. Средняя заработная плата составляет 43 тыс. руб.

В 2019 году Дмитрий Медведев подписал постановление правительства РФ о создании территории опережающего развития (ТОР) в Менделеевске. На данный момент заключены соглашения о намерениях по реализации 15 инвестпроектов на территории района. Планируется глубокая переработка зерновых культур, производство товарного бетона, упаковочной тары, корпусной мебели, мотоблоков и другие. [2, с.37]

Предполагается, что создание ТОР позволит диверсифицировать экономику Менделеевска, а также у малого и среднего бизнеса будут новые возможности для развития. Власти надеются привлечь в город более 4,8 млрд рублей инвестиций и создать больше 600 новых рабочих мест.

Постановление №1610 от 22 декабря 2017 года определяет границы ТОСЭР «Чистополь», виды экономической деятельности, при которых на территории будет действовать особый правовой режим предпринимательской деятельности, минимальный объем капитальных вложений для резидентов.

Создание ТОСЭР «Чистополь» позволит диверсифицировать экономику города, снизить зависимость от градообразующих предприятий, повысить инвестиционную привлекательность территории города, создать свыше 1,5 тыс. постоянных рабочих мест, привлечь инвестиции в город в объеме 8,5 млрд рублей.

Правительством Республики Татарстан подписаны соглашения с инвесторами о реализации 23 инвестиционных проектов.

Помимо Чистополя, статус территории опережающего социально-экономического развития получили города Зеленодольск и Нижнекамск.

Совокупный объем инвестиций по трем новым ТОСЭР составит свыше 23 млрд рублей. Кроме этого, в рамках взаимодействия с Фондом развития моногородов, для строительства промышленных парков в Зеленодольске будет привлечено почти 1 млрд. рублей федеральных средств, а также 300 млн. рублей – в Нижнекамск. Предполагается, что получение статуса ТОСЭР позволит создать в горо-

дах Зеленодольске, Нижнекамске и Чистополе в ближайшие десять лет не менее 7 тысяч постоянных новых рабочих мест, привлечет более семидесяти новых резидентов, чей объем инвестиций составит 23,7 млрд рублей, в том числе объем капитальных вложений (без НДС) 19 млрд рублей.

Так же планируется создание ТОСЭР в Альметьевском районе. Альметьевскую ОЭЗ власти внесли в перечень приоритетных инвестиционных проектов на 2019 год — вопрос согласован с правительством республики и уже внесен в «дорожную карту» развития проекта. Планируется создание более 1500 рабочих мест. Построенные с учетом высоких экологических требований мощности по переработке более 3 млн тонн сырья обеспечат выпуск 32 нефтехимических продуктов, имеющих высокую потребительскую ценность. Объем инвестиций первого этапа составит свыше 70 млрд руб. В 2019 году планируются проектные работы на сумму около 500 млн руб. [5]

Министерство экономики РТ объявило о начале поиска инвесторов для новой особой экономической зоны нефтегазохимической направленности «АлмА», что по-татарски означает «яблоко». новая ОЭЗ будет расположена на территории трех районов республики — Альметьевского, Лениногорского и Нижнекамского. Ее общая площадь составит 462 га, из которых половина объектов в Альметьевске. Земли под ОЭЗ поделены на 39 участков, более 40,0% обеспечено потенциальными резидентами. В качестве преимуществ называются налоговые и таможенные льготы, наличие управляющей компании в лице «дочки» «Татнефти» — «Алабуга-2. Нефтехимия» с 15-летним опытом управления площадками. Инвестиции резидентов к 2022 году достигнут 62 млрд, а к 2029-му — 80 млрд. рублей. На данный момент формируется заявка на создание особой экономической зоны.

На первом этапе запланирована реализация 13 инвестиционных проектов на общую сумму свыше 10 млрд рублей. Инвесторы, такие предприятия как «Татнефть», АО «Альметьевский трубный завод» и ООО «Алнас». Большая часть вложений в создание инфраструктуры не потребуются, так как зона расположена в действующем промышленном районе. ПАО «Татнефть» запланировала строительство газонефтехимического комплекса, включив его проект в стратегию развития до 2030 года. Сырье планируется получать от ТАНЕКО, Миннибаевский газоперерабатывающий завод (Управление "Татнефтегазпереработка", ПАО «Татнефть») и АО «Аммоний». Прогнозируемый объем переработки сырья заявлялся на уровне 390 тыс. т в год, а продуктами переработки станут малеиновый ангидрид, полипропилен, акрилонитрил и углеволокно. Первую продукцию планирует получить уже в 2024 году, а сумма инвестиций составит свыше 70,6 млрд рублей.

Татарстан в числе лидеров по созданию и, что главное, функционированию ОЭЗ, промышленных парков в стране. Руководство республики уделяет этим формам привлечения инвестиций пристальное внимание. Естественно продолжать то, что получается. Причем в каждом конкретном случае выбирается оригинальное направление деятельности, которое почти не пересекается с другими. [4]

«АлмА» создается как ОЭЗ для предприятий нефтегазохимической отрасли и в регионе, где сконцентрированы производства такого плана. Если по правилам ТОСЭРа резидентами как раз не могут быть градообразующие и доминирующие производства, то в ОЭЗ таких ограничений нет. Зато есть льготы и преференции.

В условиях роста налогового давления возможность разместить производство в льготной зоне ОЭЗ должна быть воспринята нефтегазохимическими компаниями с пониманием. Как же статус ТОСЭР и ОЭЗ и налоговые привилегии, им присущие, оказывают влияние на региональный бюджет?

Налоги – основной источник пополнения бюджета, объема которого уменьшается с введением налоговых льгот.

По этой причине производится оценка потерь бюджета республики от предоставления налоговых льгот, установленных законодательством. Динамика потерь представлена в таблице 1.

Согласно представленным данным, потери бюджета по налогам на прибыль и на имущество организаций растут стремительнее для предприятий-резидентов ТОСЭР, что только подтверждает вышесказанное о большей существенности перечня налоговых льгот по данным типам территорий, нежели территорий ОЭЗ.

Общий объем потерь бюджета РТ от предоставляемых налоговых льгот, установленных законодательством, по прогнозу Министерства финансов РТ в ближайшие годы будет увеличен.

Таблица 1

Оценка потерь бюджета РТ от предоставления налоговых льгот, установленных законодательством РТ, тыс.руб.

| Налог на прибыль в бюджет РТ | 2016г. факт | 2017 г. факт | 2018 г. план | 2019г.прогноз | 2020г.прогноз |
|--|-------------|--------------|--------------|---------------|---------------|
| Предприятиями-резидентами ОЭЗ «Алабуга» и «Инополис» | 194992 | 138017 | 140363 | 163979 | 191855 |
| Предприятиями-резидентами ТОСЭР | 3566 | 28598 | 143719 | 324992 | 472369 |
| Налог на имущество | | | | | |
| Предприятиями-резидентами ОЭЗ «Алабуга» и «Инополис» | 132241 | 151934 | 148768 | 124844 | 99875 |
| Предприятиями-резидентами ТОСЭР | 56502 | 154974 | 183352 | 172708 | 175233 |
| Всего | 390301 | 473343 | 616202 | 786523 | 939332 |

Однако на ситуацию благоприятно влияют инвестиции в проекты, число которых только увеличивается. Надежные отечественные и зарубежные инвесторы знают позитивный опыт вложения в проекты Республики и по этой причине продолжают с ней сотрудничать. Так же положительно скажется влияние НДС в бюджет республики.

Положительным последствием создания ОЭЗ и ТОСЭР являются также снижение числа безработных граждан в РТ. Динамика численности безработных представлены в таблице 2.

Таблица 2

Динамика численности безработных в РТ, чел.

| Численность безработных | 01.01.2016 | 01.01.2017 | 01.01.2018 | 01.10.2018 |
|-------------------------|------------|------------|------------|------------|
| | 16493 | 14581 | 11816 | 9915 |

Всего за два года и 10 месяцев число безработных граждан снизилось на 6578 человек, а уровень безработицы на 01.10.2018 составил 0,49 %.

Трудности с реализацией данного проекта, в том числе финансовые, связаны с тем, что он лишь начинает свою работу. Однако в перспективе благодаря содействию государства, правительству Республики Татарстан, его результаты будут положительно влиять на состояние регионального бюджета.

Список литературы

1. Ерохина Е.В. Влияние территорий с особым экономическим статусом на пространственное развитие регионов // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. 2015. № 36 (321). С. 12.
2. Меджидов З.У. Перспективы создания и развития особых экономических зон на территории РФ // Научный поиск. М., 2015. С. 37.
3. Павлов П.В. Оценка эффективности функционирования особых экономических зон: правовое регулирование и экономическое содержание // Административное и муниципальное право. 2014. № 6. С. 520.
4. О результатах функционирования особых экономических зон за 2017 год и за период с начала функционирования. Отчет Министерства Экономического Развития РФ. 2017. URL: <http://economy.gov.ru>
5. Нефтяные вести <https://www.tatneft.ru>

УДК 330.342.3

THE EVOLUTION AND PROSPECTS OF THE DEVELOPMENT OF ENERGY SOURCES

ТОРГОМЯН СЕВАК ВАНИКОВИЧ

Экономист

Институт экономики им. М. Котаняна, НАН РА
Армения, г.Ереван

Аннотация: Потребность в энергии в любой стране мира во все времена прямо пропорциональна уровню ее цивилизационного развития. Энергетика, как и другие отрасли, также подверглась потрясениям, сбоям, усовершенствованиям и даже революциям, переходя от древесины к новым доминирующим видам топлива, таким как нефть, газ, гидроэнергия, уголь и потенциально возобновляемые источники энергии. Ввиду недавних событий и тенденций в мировой энергетической системе, по всей вероятности, следующая энергетическая революция уже идет, о чем свидетельствует все больше стран, переходящих на возобновляемые источники. В данной статье были проанализированы процессы возникновения, формирования и развития источников энергии. Особое внимание было уделено выявлению перспектив развития источников энергии.

Ключевые слова: ископаемое топливо, энергетическая революция, атомная энергетика, возобновляемая энергия, потребление энергии, зеленая экономика, энергоэффективность.

ЭВОЛЮЦИЯ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ИСТОЧНИКОВ ЭНЕРГЕТИКИ

Torgomyan Sevak Vanikovich

Abstract: At all times the demand for energy in any given country of the world is directly proportional to the level of its civilization development. Energy industry, like other industries, also subjected shocks, failures, improvements and even revolutions transitioning form wood to new dominant fuels such as oil, gas, water power, coal, and potentially renewables. In view of recent developments and tendencies in the world energy system, in all probability, the next energy revolution is already underway, as is testified by more and more countries transitioning to renewable sources. In this article the process of origination, formation and development of energy sources have been analyzed. Particular attention was paid to identifying the prospects of energy sources development.

Key words: fossil fuels, energy revolution, nuclear power, renewable energy, energy consumption, green economy, energy efficiency.

The genealogy of the concepts pertaining to energy sector, as well as using in the framework of economics relates to the Primitive times. Energy has always been one of the key resources for the advancement, evolution, and prosperity of human societies. By drawing parallels between economy and living organisms, energy can be represented as the "blood" of the economy, and the energy infrastructure and energy system respectively as the "blood vessels" and "blood circulation system". Historically, the evolution of energy use and consumption by humans originates from the discovery of fire and continues up to the agricultural, industrial revolutions and the dominance of fossil fuels. Thus, until the 1700s industrial revolution the energy used in the household was mainly derived from biomass (wood, peat and dung) and used for heating and cooking. At the same time, for the cargo and passenger land transportation the physical force or energy of the animals used, when in the case of the water transportation wind energy used and absorbed by the sails of water cargo and

passenger ships. Likewise, in the manufacturing sector, where the main technologies relied on the energy of animals muscles, water and wind to operate primitive grain milling and water pumping machines. In the 18th century the industrial revolution in Europe led to a sharp increase in demand for biomass, which caused deforestation and, as a result, forest exploitation has exceeded the reproduction capacity.

As a consequence of the created situation, coal began to be used as the primary source of energy followed by the discovery and operation of steam locomotive. By being more comfortable and stable than water and wind, and much more cheaper than animal labour, steam engines have become the main means to provide the operation of locomotives, factories and agricultural machinery. The use of coal for heating (buildings) and smelting was also became common and in 1880 coal powered steam engine has been connected to the world's first electric generator, which followed by the first hydroelectric power station launching (1881)[1]. High-speed rivers, which used to spin watermill wheels for grinding grains, were already producing electricity. By the end of the 1800s the use of a new type of fuel (oil) rapidly spread around the world. Initially used as a medicine, oil firstly became a major source of lighting, as there was a rapid decline in the whale oil industry. Subsequently, internal combustion engines began to run on gasoline [2]. Oil and gasoline in a short time replaced the most popular energy source in the world – carbon. If the transition from wood to coal is presented as the first large-scale energy revolution, then the transition from coal to oil and gas can be recorded as the second large-scale revolution [3, p.2].

Power plants were gradually enlarging, becoming more and more enormous objects, and electricity transmission lines stretching across urban and rural areas for thousands of kilometers. With the rapid growth of energy consumption, energy production costs were reduced (Fig. 1).

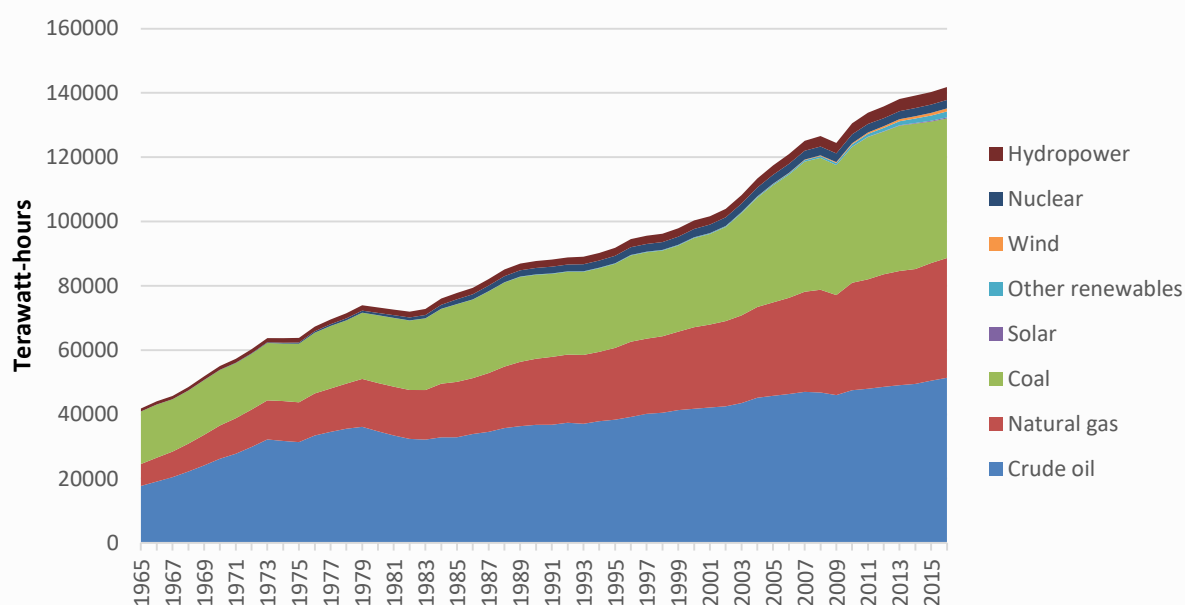


Fig.1. Global primary energy consumption by source in the years of 1965-2016 [4]

After the use of atomic bomb at the end of World War II, when the enormous power of nuclear energy became apparent, studies on the possibilities of using nuclear energy for peaceful purposes have become increasingly popular, which has led to the development of technologies for the use of this type of energy in power generation and the operation of large numbers of nuclear power plants in the following years. Already in the 1950s and 60s global energy demand more than doubled driven by economic growth, improved living standards, developing mechanical engineering and electrification in North America, Western Europe, the Soviet Union, and North-East Asia. The further development of nuclear energy was seen as the main direction of meeting energy demand [5, p.6]. At the end of the 20th century, in the global energy sector, nuclear power was the only competitive replacement for fossil fuels. The countries with the greatest economic potential significantly developed this sector, building power plants based on modern technologies. However, the use of that

sector following the tragic consequences of nuclear power plant failures has been decreasing in recent years under the pressure from public opinion.

The depletion of traditional resources of fossil fuels (hard coal, crude oil and natural gas), increased awareness and wide activity of ecological and social organizations, as well as the development of technology have intensified the search for alternative energy sources. At first, renewable energy sources (RES) were not treated as a real alternative to traditional energy extraction from fossil fuels. Except from using hydroelectric power plants and biomass burning, the role of the other RES was insignificant. Global economies started to need more and more massive amounts of energy to function efficiently, and obtaining them only from fossil fuels cause environmental pollution and, as a consequence, climate change. Already at the beginning of the 21st century global investments in renewable energy sources were growing exponentially. This was caused on the one hand by a fall in their prices and on the other by subsidies introduced by many countries. As a result, in 2017 renewable energy sources already met 18.1% of humanity's energy demand (according to REN21, this includes 7.5% of consumption by traditional wood and other biomass heating, and 10.6% - modern RES technologies) [6], while in accordance with the BP methodology in 2018, this ratio was 10.9% (this company omits traditional wood and other biomass heating). The most intensively used renewable energy source is gravitational energy of water. In 2018, it was responsible for 62.8% of energy from renewable sources. Other sources are wind energy (19.0%), solar energy (8.8%), biofuels (6.3%) and geothermal energy. In this regard, Denmark is the most advanced country in the implementation of environmentally friendly energy solutions. It is a country that definitely aims to fully replace fossil fuels with renewable energy sources. The partial goal set by the Danish government is that by 2020, 40% of heat will come from RES.

However, till now the most important obstacle to the widespread use of renewable energy sources remains the investment costs necessary for their processing. Insofar, as renewable energy from wind, sun and water is widely available without additional costs, acquiring the necessary technical equipment for these processes is still expensive.

Renewable energy sources are indeed an alternative to depleting fossil fuels. By definition, these are inexhaustible resources. Moreover their impact on environmental pollution is significantly limited and also they help reduce dependence on energy imports and fossil fuels, and thus, improves energy security. For these reasons, renewable energy sources (among others, wind, solar radiation, precipitation, tides, sea waves and geothermal energy) should be further promoted and developed. Future economy must be environmentally friendly and green and technologies, which don't meet this requirement are doomed to be gradually reduced.

References

1. A brief history of hydropower [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: <https://www.hydropower.org/a-brief-history-of-hydropower> (10.10.2019)
2. The disaster that helped end the US whaling industry. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: <http://www.bbc.com/earth/story/20170224-the-disaster-that-helped-end-the-us-whaling-industry> (10.10.2019)
3. Caineng Zou, QunZhao, GuoshengZhang, BoXiong, Energy revolution: From a fossil energy era to a new energy era, Natural Gas Industry B, Volume 3, Issue 1, January 2016.
4. Statistical Review of World Energy [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: <http://www.bp.com/statisticalreview> (10.10.2019)
5. International Energy Security: Common Concept for Energy Producing, Consuming and Transit Countries Energy Charter Secretariat March 2015.
6. Renewable Energy Policy Network for the 21st Century, Renewables 2019 Global Status Report. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: https://www.ren21.net/wp-content/uploads/2019/05/gsr_2019_full_report_en.pdf (10.10.2019)

ГРАЖДАНСКОЕ И СЕМЕЙНОЕ ПРАВО

УДК 342.72

СУБЪЕКТЫ ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВОЙ ЗАЩИТЫ ЧЕСТИ, ДОСТОИНСТВА И ДЕЛОВОЙ РЕПУТАЦИИ

СЕРБИН МИХАИЛ ВИКТОРОВИЧ,Вице-президент Молодежного союза юристов Российской Федерации,
кандидат юридических наук, доцент кафедры гражданского права**СЕРБИНА ЛЕЙЛА АРИФОВНА**Старший преподаватель кафедры гражданского права
Санкт-Петербургский государственный университет аэрокосмического приборостроения

Аннотация: Рассмотрены субъекты гражданско-правовой защиты чести, достоинства и деловой репутации, а также современное российское законодательство, практика рассмотрения дел.

Ключевые слова: честь, достоинство, деловая репутация, субъекты, личность.

**Serbin Mikhail Viktorovich,
Serbina Leila Arifovna**

Annotation: The subjects of civil law protection of honor, dignity and business reputation, as well as modern Russian legislation, the practice of considering cases are considered.

Key words: honor, dignity, business reputation, subjects, personality.

Вопросы защиты чести, достоинства и деловой репутации вызывают множество вопросов, а именно «о соотношении личных нематериальных благ и основанных на них личных неимущественных прав» [6, с.80]. Что является предметом гражданско-правовой защиты, а что предметом регулирования - честь, достоинство, деловая репутация или право на честь, достоинство и деловую репутацию.

Честь, достоинство и деловая репутация - это особые нематериальные блага, социально-значимые. Они лишены имущественного содержания, поэтому не могут отчуждаться, передаваться, лишаться даже после смерти ни по каким основаниям. Исключением из данного правила является деловая репутация юридического лица, именно в тех ситуациях, когда является объектом сделки, так как имеет стоимостную оценку как «гудвилл» в процессе купли-продажи юридического лица.

По своему содержанию нематериальные блага принадлежат субъекту права в зависимости от момента возникновения. Как право на жизнь и здоровье, так право на честь и достоинство принадлежат физическому лицу с момента рождения. Право на деловую репутацию у юридического лица возникает с момента создания юридического лица, а у гражданина с момента осуществления своей профессиональной деятельности. Так, Л. Н. Симанович отметил, что право на товарный знак, фирменное наименование, знак обслуживания и т. п. возникают у организации в силу закона, а право на деловую репутацию принадлежит с момента создания [7, с.15.].

Личные неимущественные права наравне с имущественными правами и иными способствуют определению правового статуса (положения) субъектов. Под личными неимущественными правами понимается право на честь, достоинство и деловую репутацию. Многие ошибочно полагают, что указанные права возникают в результате осуществления правоспособности, однако, на самом деле они являются элементами правосубъектности субъекта.

Честь, достоинство и деловая репутация занимают особое место в жизни физического лица и существования юридического лица, так как субъекты вступают многообразные общественные отношения друг с другом. Образовавшие отношения между лицами регулируются правом с помощью юридических норм, где одним субъектом является носителем права, а другой – субъектом обязанности.

Личные неимущественные права – это личные права гражданина, которые, как уже отмечалось, существуют постоянно, даже после смерти человека. Следовательно, не имеет значения, будет ли неправомерное посягательство на нематериальные блага при жизни или после смерти гражданина. К такому выводу приходим из-за того, что в момент нарушения норм гражданского законодательства у государства возникает обязанность защитить личные неимущественные блага, а не само право. Данное субъективное право – особое.

Помимо того, что субъективное право особое, к тому же оно абсолютное, так как праву управомоченного лица корреспондирует обязанность, возникающая у неопределённого круга лиц. Из чего можно заключить, что третьи лица должны воздержаться от посягательств на честь, достоинство и деловую репутацию, ибо от воздержания определённых действий заключается обязанность у неопределённого круга лиц. «Если в праве собственности, как и в большинстве абсолютных субъективных прав, первоочередным выступают действия самого управомоченного лица, то для права на честь, достоинство и деловую репутацию определяющее значение имеют не действия управомоченного, а воздержание от действия обязанных лиц» [3, с.67].

Условия и способы возникновения права на защиту чести, достоинства и деловой репутации прописаны в гражданском кодексе. В соответствии с п. 1 статьи 152 ГК РФ гражданин вправе требовать по суду опровержения порочащих его честь, достоинство или деловую репутацию сведений, если распространивший такие сведения не докажет, что они соответствуют действительности (а юридическое лицо в отношении деловой репутации).

Субъекты права на честь и достоинство несколько отличаются от субъектов права на защиту чести и достоинства. Есть некие отличия, которые мы рассмотрим.

Субъектами права на честь и достоинство являются:

- А) дееспособные лица;
- Б) ограничено дееспособные лица;
- В) недееспособные лица.

Субъектами права на защиту чести, достоинства выступают:

- А) дееспособные лица;
- Б) законные представители защищают права от имени ограничено дееспособных и/или недееспособных лиц;
- В) заинтересованные лица.

Дееспособные лица обладают возможностью самостоятельно обращаться в суд за защитой чести и достоинства в случае нарушения собственных личных нематериальных благ.

У субъекта права, чьё право нарушено всегда имеет право на защиту деловой репутации, если распространяются какие-то ложные порочащие сведения. Субъективное право на деловую репутацию как отмечает Морозов Л. В. происходит в силу экономической потребности [4, с.120]. Субъекты, которые дают оценку деловой репутации лица, являются потребители, конкуренты, партнёры, государство, работники, т. е. сотрудники, которые работают в организации или потенциальные работники [5, с.128].

Субъектами права на деловую репутацию обладают:

1. физические лица;
2. юридические лица;
3. государственные и муниципальные органы.

Хотелось бы также обратить внимание, что у многих цивилистов вызывают затруднения, связанные с вопросом момента возникновения права на деловую репутацию, а также на её защиту у юридических лиц. А. Ф. Суржик считает, что моментом возникновения деловой репутации юридического лица связан с моментом государственной регистрации [7, с.199]. А. А. Тимерханова не согласна с вышеназванным высказыванием, считая, что только с момента осуществления предпринимательской деятель-

ности у организации, осуществляющий функции юридического лица обладает правом на деловую репутацию [8, с.176]. В. В. Килинкаров высказывает совершенно другое мнения, а именно, что деловая репутация появляется спустя какое-то время, т. е. когда у потребителей, конкурентов сформировалось некое мнение о юридическом лице, исходя из его профессиональной деятельности [2, с.204]. Подводя итоги: право на защиту деловой репутации у юридического лица возникает только после государственной регистрации в качестве юридического лица. Объектом защиты выступает неприкосновенность деловой репутации.

Субъектами права на защиту деловой репутации обладают:

1. Физические дееспособные лица;
2. Юридические лица;
3. Заинтересованные лица;
4. Государственные и муниципальные органы.

В целом правом на деловую репутацию обладают субъект, обладающий производительностью материальных благ.

К физическим лицам относим:

- 1) индивидуальные предприниматели;
- 2) граждане, работающие трудовому договору;
- 3) граждане, работающие по гражданскому договору (договор оказания услуг, подрядный договор);
- 4) заинтересованные лица.

Заинтересованные лица при защите деловой репутации гражданина имеют аналогичные права, при защите чести и достоинства гражданина после его смерти.

Вне зависимости от организационно-правовой формы юридического лица (коммерческие или некоммерческие организации) обладают правом защиты деловой репутации. Юридическое лицо при выборе любой сферы деятельности обладает деловыми характеристиками, тем самым формирует мнение о себе у третьих лиц. Деловая репутация юридического лица формируется и расценивается при сложении двух показателей: качественный и количественной [1, с.65]. У юридического лица не только есть право на защиту, но и право на осуществление денежной оценки организации, в отличие от чести, достоинства и деловой репутации физического лица.

Деловая репутация всегда подразумевает собой сложившееся мнение о профессиональных качествах субъекта права. Следует отметить, что в научных кругах существует позиция, что профессиональными качествами обладают нация, народы, общность людей определённого возраста, придерживающихся политических и экономических убеждений и т. п. Считается, что в суд с иском о защите нематериальных благ в интересах всей социальной группы может обратиться представитель организации. Другая позиция исходит от того, что лица обладают только правом на защиту чести и достоинства, только при личном обращении в судебные органы, но в интересах нации или группы людей политических, социальных убеждений. Однако позиции такие ошибочны позиции, в силу того, что, во-первых, они не обладают профессиональными качества. Во-вторых, нация, общность и т. д. неодушевлённые, а честью и достоинством обладают только человек.

Список литературы

1. Гонтарь Б. А. Деловая репутация юридического лица в современном обороте // Проблемы науки. – 2017. - №11 (24). – С. 65.
2. Килинкаров В.В. Право на деловую репутацию субъектов предпринимательской деятельности: дис. ... канд. юрид. наук. СПб. 2011. С. 204.
3. Кирсанова Н. Б. Право на защиту чести, достоинства и деловой репутации в системе субъективных гражданских прав // Научно-технические ведомости СПбГПУ. Гуманитарные и общественные науки. – 2010. – №1. – С. 67.

4. Морозов Л. В. Право юридического лица на деловую репутацию // Сборник конференции НИЦ Социосфера. – 2014. - №61. – С. 120.
5. Нацыпаева Е. А. Современный взгляд на деловую репутацию организации // Наука и общество. – 2014. - №1 (16). – С. 128.
6. Рабец А. М., Хватова М. А. Право гражданина на защиту чести, достоинства и деловой // Вестник Омского университета. Серия «Право». – 2015. №3 (44). – С. 80.
7. Симанович Л. Н. Защита чести, достоинства и деловой репутации в суде // Рос. Судья. – 2008. - №4. - С. 15-16.
8. Суржик А.Ф. Проблемы правового регулирования чести, достоинства и деловой репутации в гражданском праве российской федерации: Дис. ... канд. юрид. наук, М., 2006. С. 199.
9. Тимерханов А.А. Деловая репутация юридического лица. Дисс. ... канд. юрид. наук. М. 2012. С. 176.

© М.В. Сербин, Л.А. Сербина, 2019

УДК 330

ОСОБЕННОСТИ ДОГОВОРА ПОДРЯДА

ВАЛЕВСКАЯ АНГЕЛИНА АНАТОЛЬЕВНА,

к.ю.н., доцент ВАК, профессор

МЕШКОВ ИГОРЬ АЛЕКСАНДРОВИЧ

Магистрант

ФГБОУ ВО «Саратовская государственная
юридическая академия»

Аннотация. Автор статьи освещает историю развития договора подряда в России. В статье приводятся признаки договора подряда и особенности договора подряда. Кроме этого, автором приводятся признаки, разграничивающие договор подряда и смежные договоры.

Ключевые слова: подряд, подрядные отношения, договор поставки.

FEATURES OF THE CONTRACT

Annotation. The author of the article covers the history of the development of the contract in Russia. The article provides signs of a contract and features of a contract. In addition, the author provides signs that delimit the contract and related contracts.

Key words: in a row, contractual relations, supply contract.

Актуальность темы заключается в большом количестве судебных споров в сфере подряда и недостаточностью правового регулирования, связанного с разграничением его со смежными договорными конструкциями.

Первое упоминание о данной договорной конструкции можно найти в Русской Правде, где были отсылки к личному найму [1, С.363].

Касательно строительного подряда первое упоминание о нем относится к 1547 году и касается частных подрядчиков, данные договоры оформлялись специальными грамотами [2, С. 164].

Так, в 1719 году Петр I учредил Камер-коллегию, которая была ответственна за заключение договоров строительного подряда для государственных нужд. Подрядчиками могли, выступали различные купцы и дворяне [1, С. 410].

Важно отметить, что данные договоры заключались посредством торгов в письменной форме. В это период еще преобладали сложившиеся традиции, согласно которым строительство частных домов осуществлялось личным наймом для хозяйственных целей. Также определенным образом на развитие данной договорной конструкции влияло существовавшее классовое деления на сословия, то есть неравенство.

Именно данные процессы капитализации общества стали главным катализатором развития подрядных отношений, в связи с чем назревала необходимость соответствующего правового регулирования со стороны законодателя. Следует отметить в этом периоде издание в 1835 г. Свода законов гражданских [3, С.422].

Следует подчеркнуть, что это было первым официальным закреплением в нормативно правовом акте понятия подряда, по которому одна сторона принимала на себя обязательство исполнить своим иждивением предприятие, а другая сторона, в пользу которой производится предприятие, обязалась уплатить за это денежный платеж".

Положения Свода законов закрепляли все необходимые условия данной договорной конструкции, а именно, какие виды работ выполнялись, их объемы, инструменты, строительные материалы,

срок работ, порядок оплаты и расчетов, что, конечно же, было обусловлено нарастающими экономическими отношениями в обществе.

После революции 1917 г., когда был установлен приоритет права государственной собственности. Субъекты гражданского права выполняли подрядные работы для личных нужд в основном своими силами и средствами. Законодательство этого периода устанавливало, что заказчиком от имени государства выступали его органы.

Правовое регулирование договора подряда этого периода обладало существенными недостатками, поскольку происходили серьезные изменения в способах ведения строительных работ, а также в их объемах, что предопределяло назревавшие изменения в законодательстве.

В 1938 г. были утверждены специальные правила о договорах подряда на капитальное строительство [5]. Интересно отметить, что законодатель регулировал отношения подряда не в основных законах государства, а в специальных нормативных правовых актах, императивного характера, которые уточнялись инструкциями и правилами соответствующих министерств и ведомств.

Подрядные работы выполнялись по четкому государственному контролю за всеми его этапами, сам договор на выполнение той или иной работы мог заключаться только в случае, если объект строительства состоял в специальном титульном списке, утвержденным государственным органом. Данное обстоятельство выступало необходимой предпосылкой заключения договора подряда [6, С.248].

Соответствующие экономические изменения нашли отражение в Гражданском кодексе РСФСР 1964 г., где был закреплён отдельный вид договора строительного подряда [7].

Из определения подряда, закреплённого в данном кодексе можно выделить существенные признаки подряда, во-первых, договор заключался на основе плана; во-вторых, деятельность заказчика сводилась лишь к принятию результата работ и внесению платы; в-третьих, заказчик был обязан производить определенные работы по подготовке объекта строительства; в-четвертых, подрядчик обязан был обеспечить в качестве результата работы не просто пригодный к эксплуатации объект, но и его соответствие проектно-сметной документации.

Более детально подрядные отношения регулировались новыми правилами о договорах подряда [9, С.146]. В частности, были более широко закреплены права и обязанности сторон по договору, а также повышена ответственность хозяйствующих субъектов.

Особенность договора подряда заключается с одной стороны в сходстве с множеством других договоров, с другой стороны подряд имеет значительные отличия от иных договоров.

Договор подряда заключается на изготовление или переработку вещи либо на выполнение другой работы с передачей ее результата заказчику. Поэтому результатом работы исполнителя, регулируемой договором подряда, может быть только материальная услуга, получение которой оформляется актом сдачи-приемки выполненных работ. Проблема заключается в том, что на практике довольно часто заказчик отказывается от подписания акта выполненных работ, в связи, с чем акт остается подписанным только одной стороной с соответствующей отметкой. Такой акт является подтверждением того, что подрядчик выполнил свою часть договора, и он защищен законом от недобросовестных заказчиков.

По договору подряда, который заключен на изготовление новой вещи, подрядчик обязан передать заказчику не только саму вещь, но и все права на нее. В других случаях подрядчик передает результат выполненной работы, выраженный в имеющейся вещи, но являющийся вещественным. В связи с этим результат, который передается заказчику, необязательно должен представлять собой движимую или недвижимую вещь [10].

Важным отличием договора подряда от возмездных договоров о передаче имущества в пользование или собственность является то, что предметом его выступают всегда: при изготовлении какой-либо вещи — индивидуально-определенные, а при обработке — конкретный овеществленный результат в отношении индивидуально-определенных вещей. Именно осуществление подрядных работ по заданию заказчика и подразумевает необходимость создания новых индивидуально-определенных вещей [15, С.167].

Если работа выполнена, но заданный результат не достигнут, договор не может считаться исполненным. Это и отличает подряд, например, от договора возмездного оказания услуг, который направ-

лен на достижение результата, неотделимого от самой услуги. На исполнителе в данном случае не лежит риск неполучения запланированного результата, в отличие от договора подряда. Также при этом применяются общие правила ответственности за вину. Например, если по вине заказчика невозможно исполнить обязательство, он должен заплатить исполнителю за всю деятельность по оказанию услуг в полном объеме. Если же невозможность выполнения заказа возникла по обстоятельствам, которые не зависят от сторон, заказчик возмещает исполнителю, лишь те расходы, которые понесены фактически, если иное не предусмотрено договором.

Так, по одному из дел Касаткин В.М. (истец) обязался месяц осуществлять услуги водителя по управлению транспортным средством заказчика, а ООО «ЯмалКомсервис» обязалось своевременно оплачивать работу. Однако фактически работа выполнялась только 15 дней из-за поломки транспортного средства. Поскольку истцу не удалось его починить, он был уволен. Акт выполненных работ не составлялся и в связи с этим ответчик не посчитал нужным производить оплату.

Так как фактически отработанные дни были подтверждены документально, суд обязал ООО взыскать задолженность за отработанные по договору дни. В данном случае суд расценил поломку автомобиля как обстоятельство, не зависящее от сторон, и повлекшее невозможность полного исполнения договора. В силу этого заказчик должен был заплатить исполнителю за выполненную работу, несмотря на то, что конечный результат не был достигнут [8].

Принципиальное отличие договора подряда от прочих договоров заключается в том, что результат работы подрядчика способен передаваться заказчику по такому документу как акт приема-сдачи, что подтверждает, в подряде результат деятельности представляет собой материализованный предмет, имущество, например, или какое-либо из его свойств [12, С.376].

Основное сходство договора подряда и договора оказания услуг состоит в предмете - материальный и нематериальный. К примеру, результатом деятельности репетитора по русскому языку являются знания, получаемые школьником, а работа юриста заключается в предоставлении консультаций. Эти услуги нельзя материализовать и отделить от лица, которое их выполняет [14, С.187].

Договор подряда имеет сходство так же с договором купли-продажи и договором поставки. Однако, в договоре купли-продажи вещь не создается стороной, а просто передается в собственность покупателю. При поставке же передаются вещи, которые будут использованы в предпринимательской деятельности, не связанной с личным домашним пользованием, в отличие от договора подряда, в котором потребность заказчика обычно удовлетворяется посредством индивидуально-определенной вещи, которую используют не только в предпринимательской деятельности.

Список литературы

1. Российское законодательство X - XX веков: В 9 т. Т. 1. Законодательство Древней Руси. М., 1984. С. 363.
2. Редкин П. Юридические записки. Т. 1. М., 1841. С. 164 - 165.
3. Свод законов гражданских. Часть 1. Том 10 Общего свода законов Российской империи. Изд. 1842. СПб., 1845. С. 422.
4. Синайский И. Русское гражданское право. М., 2002. С. 415.
5. Постановление СНК СССР от 26.02.1938 N 233 "Об улучшении проектного и сметного дела и об упорядочении финансирования строительства" // СПС Консультант Плюс.
6. Курс советского гражданского права. Отдельные виды обязательств. М., 1954. 406 с.
7. "Гражданский кодекс РСФСР" (утв. ВС РСФСР 11.06.1964) (ред. от 24.12.1992) //СПС Консультант Плюс.
8. Решение суда Ямало-Ненецкого автономного округа от 2018. По делу 2-225/2018 // <https://rospravosudie.com/court-gubkinskij-rajonnyj-sud-yamalo-neneckij-avtonomnyj-okrug-s/act-581533660/> (дата обращения: 15.09.2019)

9. Верб С.А. Типовые и примерные договоры как средство правового регулирования общественных отношений. В сб.: Договорная дисциплина в советском гражданском праве. Свердловск, 1985. 290 с.
10. Голубова О.С. Использование материалов заказчика при строительстве объектов // Вестник Белорусского национального технического университета. 2008. N1. С. 73-78.
11. Захаренко Д.С. Договоры подряда и возмездного оказания услуг: сравнительно-правовой аспект // Юридический мир. 2019. № 2. С. 27-30.
12. Сафиуллина А.Ф. Медицинская услуга как предмет договора возмездного оказания услуг // Научный альманах. 2016. N8-1 (22). С. 376-380.
13. Серова А.В. О понятии и правовой природе договора подряда // Современная юриспруденция: актуальные вопросы, достижения и инновации. Сборник статей XXI Международной научно-практической конференции. Пенза, 2019. С. 38-40.
14. Тореев Р.Р. Отграничение договора подряда от возмездного оказания услуг // Материалы Всероссийской научно-практической конференции. 2017. N 2. С. 187-191.
15. Фомин А.А. Актуальные проблемы в договоре подряда // Вестник Саратовской государственной юридической академии. 2018. № 1. С.167-169.

УДК 34

НЕОБХОДИМОСТЬ ОБЯЗАТЕЛЬНОГО ПРИВЛЕЧЕНИЯ АДВОКАТА В ДЕЛАХ С УЧАСТИЕМ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ ЛИЦ В ГРАЖДАНСКОМ И АРБИТРАЖНОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ

ПРОНСКАЯ МАРИЯ ОЛЕГОВНА

магистр второго года обучения Юридического института
Белгородского государственного национального исследовательского университета
г. Белгород, Российская Федерация

Аннотация: настоящая статья обосновывает необходимость участия адвоката в судебных разбирательствах, затрагивающих материальные и нематериальные интересы несовершеннолетних лиц в гражданском и арбитражном процессах.

Ключевые слова: несовершеннолетнее лицо, адвокат, представительство несовершеннолетних лиц в гражданском и арбитражном судопроизводстве.

THE NEED FOR MANDATORY PARTICIPATION OF A LAWYER IN CASES INVOLVING MINORS IN CIVIL AND ARBITRATION PROCEEDINGS

Pronskaya Maria Olegovna

Abstract: this article substantiates the need for the participation of a lawyer in court proceedings affecting the material and intangible interests of minors in civil and arbitration proceedings.

Key words: minor, lawyer, representation of minors in civil and arbitration proceedings.

На протяжении длительного времени развития правового государства особое значение уделялось несовершеннолетним лицам. В любой отрасли права несовершеннолетнее лицо имеет особый статус, сопровождающийся индивидуально определенными условиями осуществления правового обеспечения. Учитывая специфическую направленность субъекта, законодательное регулирование защиты прав и свобод несовершеннолетних лиц в Российской Федерации имеет некоторые правовые пробелы, в том числе и при участии несовершеннолетних лиц в судебных разбирательствах.

Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации предусматривает для недееспособных лиц участие представителя, которым могут выступать родители, усыновители, опекуны или попечители [1 ст. 59]. Гражданское процессуальное законодательство Российской Федерации аналогичным образом содержит гарантию защиты прав и законных интересов «недееспособных или не обладающих полной дееспособностью граждан» через их законных представителей [2 ст. 59]. Наряду с указанными правовыми актами, регулирование прав и законных интересов несовершеннолетних лиц определяется и Семейным кодексом Российской Федерации, согласно которому «родители являются законными представителями своих детей и выступают в защиту их прав и интересов в отношениях с

любыми физическими и юридическими лицами, в том числе в судах, без специальных полномочий» [3 ст. 64]

Вместе с тем, существует возможность участия несовершеннолетнего лица в судебных заседаниях самостоятельно. Однако привлечение несовершеннолетнего для самостоятельного участия в судебных разбирательствах носит негативное отношение со стороны, как судей, так и общественности. Подобный субъективизм к участию в судебном процессе несовершеннолетнего лица в первую очередь связано с опасной возможностью оказать отрицательное влияние на психологическое состояние ребенка. Е.Н. Калачева в рамках данного вопроса указывает на то, что право несовершеннолетнего на выражение своего мнения в судебном заседании в большинстве случаев подвергается ограничениям. Причинами подобной практики, по мнению автора, является «традиционно отрицательное отношение российских судов к участию ребенка в судебном процессе», в «отсутствие устоявшейся судебной практики по этому вопросу», а также в непосредственной специфике рассмотрения дел с участием несовершеннолетнего [4 с. 99].

Безусловно, в большинстве своем родители и иные законные представители стремятся выступать в интересах самого несовершеннолетнего. Несмотря на это несовершеннолетний имеет право на выражение собственного мнения в рассматриваемой ситуации, не только для реализации своего законного права, но и для подтверждения совпадения интересов представителей и представляемого.

Вместе с тем, не всегда складывается идеальная ситуация синтеза мнения законного представителя и несовершеннолетнего. В подобных случаях расхождение в интересах представляемого и законного представителя может быть не усмотрено ни специальными органами, ни судьей, ни иными лицами.

Следует обратить внимание на то, что судопроизводство, как в арбитражных процессах, так и в гражданских процессах осуществляется на основе состязательности и равноправия сторон [1 ст. 8; 2 ст. 12].

Как было установлено ранее, участвовать в судебных процессах, затрагивающих права и законные интересы несовершеннолетних, могут как непосредственно сам несовершеннолетний, законные представители, так и органы опеки и попечительства. Как показывает практика, для участия в судебных процессах лица в целях осуществления защиты своих прав прибегают к привлечению в качестве представителей квалифицированных специалистов, участие которых во многом может повлиять на сроки, течение и исход судебного судопроизводства.

Законные представители в своем большинстве не имеют достаточных представлений о правовой и процессуальной специфике протекания судебного процесса. Более того, большинство совершеннолетних лиц в полной степени не осведомлены в полной мере об объеме своих прав, а как следствие и прав своих детей, что может привести к ущемлению правого положения несовершеннолетнего. Несомненно, законные представители несовершеннолетнего лица вправе привлечь для представления своих интересов и интересов своего ребенка высококвалифицированного специалиста, однако, по разным причинам такое право реализовано быть не может. Одной из таких причин может стать отсутствие финансовой возможности, другой – отсутствие осведомленности о действительном профессионализме привлеченного лица.

Как справедливо было замечено Е.Н. Калачевой несовершеннолетний не имеет равных возможностей для использования процессуальных средств защиты своих прав и интересов в процессуальной деятельности в сравнении с другой стороной судебного процесса, тем более, если интересы другой стороны представляет квалифицированный представитель. Автор пришел к выводу, что подобная ситуация ущемляет права и интересы несовершеннолетнего при участии в судебных процессах [4 с. 101].

Указанное замечание по нашему мнению справедливо. Российское законодательство хоть и предусматривает возможность привлечения для представления интересов в судах квалифицированного представителя, в том числе и адвоката, однако на практике привлечение несовершеннолетним адвоката не встречается. Более того, права и интересы несовершеннолетних, не имеющих родителей, опекунов и попечителей, имеют еще меньшую возможность для реализации.

Для обеспечения принципа равенства сторон в судебном процессе представляется возможным

привлекать в обязательном порядке для защиты интересов несовершеннолетнего квалифицированного адвоката. К аналогичному мнению пришла Е.Н. Калачева, которая решением проблемы осуществления для несовершеннолетних квалифицированной юридической помощи усматривает «законодательное закрепление обязательного обеспечения несовершеннолетнему участнику гражданского процесса бесплатной юридической помощи, независимо от присутствия в процессе законных представителей и органов опеки и попечительства» [4 с. 102].

Необходимо добавить, что представителем несовершеннолетнего необходимо рассматривать из числа адвокатов, назначение которого в обязательном порядке определяется исключительно судом. Подобное законодательное закрепление имеет ряд положительных моментов. Во-первых, привлечение адвоката обеспечит независимость интересов по отношению к несовершеннолетнему лицу. Если в некоторых случаях законный представитель может пренебречь правами несовершеннолетнего в собственных интересах, то при назначении адвоката несовершеннолетнему лицу судом, представитель будет действовать непосредственно в интересах ребенка.

Во-вторых, адвокат, имея необходимые профессиональные знания и определенный опыт в осуществлении своей деятельности, способен отстаивать права и законные интересы несовершеннолетнего с наилучшим исходом дела. Более того, адвокат позволит исключить злоупотребления правами ребенка и не допустить ущемления его достоинств как непосредственно в судебном заседании, так и при подготовке к нему.

В-третьих, судом должно быть обеспечено оказание бесплатной юридической помощи несовершеннолетним лицам, так как в силу отсутствия финансовой возможности, либо нежелания тратить свои сбережения на привлечение специалиста к участию в деле, законный представитель может отказаться от оплаты услуг адвоката. Обеспечение оплаты оказываемых услуг адвокатам в делах с участием несовершеннолетних лиц должно возлагаться непосредственно на государство, реализуя право несовершеннолетнего на получение бесплатной юридической помощи.

Таким образом, именно участие адвоката позволит в полной мере защитить права и законные интересы несовершеннолетнего лица в суде. При этом участие адвоката не исключает участие законных представителей или органа опеки, скорее в данном случае адвокат будет выступать гарантом реализации права ребенка на получение квалифицированной юридической помощи, а также следить за тем, чтобы учитывались истинные интересы несовершеннолетнего, а не его законных представителей.

Список литературы

1. Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации от 24.07.2002 № 95-ФЗ (ред. от 28.12.2017) // «Собрание законодательства РФ». – 29.07.2002. – № 30. – ст. 3012.
2. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 № 138-ФЗ // «Собрание законодательства РФ» – 18.11.2002. – № 46. – ст. 4532.
3. Семейный кодекс Российской Федерации от 29.12.1995 № 223-ФЗ (ред. от 29.05.2019) // «Собрание законодательства РФ» – 01.01.1996. – № 1. – ст. 16.
4. Калачева Е.Н. Проблемы реализации несовершеннолетними права на квалифицированную юридическую помощь в гражданском процессе / Вестник Университета имени О.Е. Кутафина. – 2014. – С. 98-103.

УДК 34

ПОНЯТИЕ И ПРАВОВАЯ ПРИРОДА ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВЫХ ДОГОВОРОВ

ЧУЛА ТАТЬЯНА МОНГЕЕВНА

Магистрант

ФГБОУ ВО «Тувинский государственный университет»

*Научный руководитель: Монгуш Азияна Сарыг-ооловна**к.ю.н., ст. преподаватель**ФГБОУ ВО «Тувинский государственный университет»*

Аннотация: Статья посвящена исследованию понятия и юридической природы гражданско-правового договора, как важнейшего регулятора правоотношений в современном обществе, его сущность и роль. Перечисляются основные пункты типового гражданско-правового договора и анализируются важные особенности их содержания с приведением конкретных примеров из юридической практики.

Ключевые слова: гражданское законодательство, гражданско-правовой договор, правоотношения, волеизъявление сторон, структура договора.

CONCEPT AND LEGAL NATURE OF CIVIL LEGAL AGREEMENTS

Chula Tatyana Mongeevna*Scientific adviser: Mongush Aziyana Saryg-oolovna*

Abstract: The article is devoted to the study of the concept and legal nature of the civil contract as the most important regulator of legal relations in modern society, its essence and role. Lists the main points of the model of a civil contract, and analyzes the important features of their contents with concrete examples from the practice of law.

Key words: civil legislation, civil contract, legal relations, the will of the parties, the structure of the contract.

Под влиянием разнообразия общественных отношений по мере их появления на всех этапах развития общества наблюдалось стремительное повышение значимости договоров, и как следствие, появилась потребность в их регулировании.

Несмотря на то, что, казалось бы нормами гражданского права достаточно чётко регламентированы положения глав 27-29 Гражданского кодекса Российской Федерации (общие положения о договоре) и глав 30-55 (отдельные виды обязательств), можно сделать вывод, что ещё не сложилось устойчивой практики применения данных норм, о чём свидетельствует рост количества судебных дел гражданско-правового характера.

Согласно действующему гражданскому законодательству, договор является основанием возникновения гражданских прав и обязанностей, его легальное определение понятия содержится в статье 420 Гражданского кодекса Российской Федерации. Однако, среди ученых-правоведов не прекращаются научные споры о закреплении единого подхода к пониманию этого термина, однозначная трактовка, отражающая сущность понятия «гражданско-правовой договор» так и не выбрана. Таким образом, анализируя подходы к трактовке данного термина в современном гражданском праве, можно заметить что «договор» рассматривается в разных значениях: договор – документ, договор– сделка, договор –

обязательственное правоотношение, договор – юридический факт.¹

Договорное право, как принято считать – это одна из значимых сфер в юриспруденции, являющаяся подотраслью гражданского права, которая требует тщательного изучения и имеет сложный механизм правового регулирования, который выражается во-первых, в установлении порядка заключения и исполнения сторонами принятых на себя обязательств, во-вторых, в ответственности за неисполнение или ненадлежащее исполнение таких обязательств.

Роль гражданско-правовых договоров в рыночных условиях безусловно значима. Каждый человек по роду своей деятельности или по личным целям сталкивался с куплей-продажей имущества, арендой жилья, обучением, прокатом вещей, получением кредита или займа и правовая грамотность при заключении договоров является одной из составляющих условий для успешной его реализации. С помощью договора стороны обеспечивают и закрепляют гарантию на дальнейшую реализацию и осуществление защиты прав участников такого соглашения, а также порядок и стабильность в его условиях.

В зависимости от разновидности договора (договор на поставку товара, выполнение работы или оказания услуг, договор аренды, займа, кредитный договор и т.д.) при его составлении стороны должны обратить внимание на существенные его условия, без прямого согласования которых договор не будет являться заключенным и не будет порождать правовые последствия.

Во-первых, предмет договора – существенное условие, без которого не может существовать ни один договор (то, по поводу чего возникают права и обязанности и на что они направлены), в его предмете отражается название и признаки, которые помогают классифицировать договоры на отдельные виды. Пример: «1.1. Поставщик обязуется поставить, а Заказчик принять и оплатить офисную бумагу формата А4 (далее – Товар) для нужд Службы по гражданской обороне и чрезвычайным ситуациям Республики Тыва в соответствии с наименованием, количеством и стоимостью. 1.2. Контракт считается выполненным только после поставки всего количества товара Заказчику, и полной оплаты Заказчиком принятого товара.»

Во-вторых, права и обязанности сторон. Названия этого пункта в договоре говорит само за себя. В нем стороны прописывают свои права и обязанности, касающиеся исполнения предмета договора. Например: «Поставщик обязан поставить Товар в соответствии с условиями настоящего контракта и Приложением к нему. «Поставщик вправе требовать от заказчика оплаты надлежащим образом поставленного товара в соответствии с условиями Контракта».²

Любое нарушение прописанных прав или неисполнение обязанностей приводит сторон к следующему пункту договора «Ответственность сторон», а также к расторжению договора или рассмотрению иска в суде.

В некоторых видах договоров существенным условием может являться Цена и порядок взаиморасчетов. В данном пункте обозначаются цена договора, сроки, способ и другие аспекты связанные с оплатой.

В-четвертых, ответственность сторон. В данном пункте обозначается ответственность сторон в соответствии с законодательством Российской Федерации.

В-пятых, порядок разрешения споров.

В-шестых, порядок изменения и расторжения договора

В-седьмых, срок действия договора.

Помимо вышеперечисленного в договор включаются следующие обязательные пункты: 1) порядок и сроки оказания услуг или поставки товара; 2) заключительные положения или прочие условия. Например: «6.1 Настоящий Договор может быть изменен по письменному соглашению сторон. Изменения оформляются дополнительными соглашениями к настоящему Договору и вступают в силу с даты их подписания. 6.2 Настоящий Договор составлен и подписан на русском языке, в двух экземплярах, имеющих равную юридическую силу для каждой из сторон.»

¹ Исмагилов Р.Ф., Курзенин Э.Б., Числов А.И. Договор в гражданском праве и его содержание. // Журнал российского права. №12. – 2015. – С.82

² Официальный сайт единой информационной системы в сфере закупок. – Режим доступа: <http://zakupki.gov.ru>

3) реквизиты сторон (ФИО физического лица, ИП, наименование организации, юридический адрес, паспортные данные, ИНН, КПП, наименование банка, БИК, расчетный счет, номер телефона, E-mail).

Таким образом, основными элементами структуры договора является: официальное наименование (титул) договора, преамбула (вводная часть); основная часть, которая включает в себя положения по существу регулируемых отношений; заключительная часть и приложения.

Также стороны в некоторых видах договоров прописывают: 1) гарантию качества товара или гарантию на результаты оказанных Услуг; 2) действие обстоятельств непреодолимой силы; 3) переход права собственности к Заказчику.

Как мы видим, целый ряд статей Гражданского кодекса РФ посвящен именно сделкам и договорам: ими определяется порядок установления, реализации, изменения и прекращения договорных отношений. Полагаем, что обучение правовой грамотности лиц, не имеющих юридического образования процессам их установления, осуществления и прекращения, а также исследование различных видов договоров и особенностей их применения в различной сфере деятельности посредством совершенствования законодательного обеспечения договорных отношений, должно оставаться одной из важных задач, так как несмотря на кажущуюся простоту этого вопроса, наблюдаются трудности практического характера.

Список литературы

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая, вторая) от 26.11.2001 № 146-ФЗ (ред. от 18.07.2019). [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.consultant.ru
2. Иванов А.А., Эриашвили Н.Д. К вопросу о понятии и видах договора в гражданском праве. // Вестник Московского университета МВД России. № 5. – 2011. С.102.
3. Исмагилов Р.Ф., Курзенин Э.Б., Числов А.И. Договор в гражданском праве и его содержание. // Журнал российского права. №12. – 2015.– С.82
4. Гражданское право. Особенная часть: учебник и практикум для вузов./ Е.В. Иванова. – 5-е изд., перераб. и доп. – Москва: Издательство Юрайт, 2019. – С.37-54. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://biblio-online.ru/viewer/grazhdanskoe-pravo-osobennaya-chast-446168#page/3>
5. Официальный сайт единой информационной системы в сфере закупок. – Режим доступа: <http://zakupki.gov.ru>

УДК 34

РЕАЛИЗАЦИЯ ПРИНЦИПОВ ГРАЖДАНСКОГО ПРОЦЕССУАЛЬНОГО ПРАВА В ОСОБОМ ПРОИЗВОДСТВЕ

ПЛОТНИКОВА НАТАЛЬЯ АЛЕКСАНДРОВНА

магистрант

ДФФ ФГБОУВО «Российский государственный университет правосудия»

Научный руководитель: Софрина Зоя Федоровна

к.ю.н., профессор

ДФФ ФГБОУВО «Российский государственный университет правосудия»

Аннотация: Гражданское процессуальное право имеет основу из определенных принципов. Реализации принципов гражданского процессуального права в особом производстве ученые не уделяют особого внимания. В данной статье раскрывается сущность данных принципов через реализацию в особом производстве.

Ключевые слова: принцип законности, принцип равенства всех перед законом и судом, принцип состязательности, принцип гласности.

THE IMPLEMENTATION OF CIVIL PROCEDURE'S PRINCIPLES IN SPECIAL PROCEEDINGS

Plotnikova Natalya Alexasandrovna*Scientific adviser: Sofrina Zoya Fedorovna*

Abstract: Civil procedure is based on certain principles. Scientists accord low priority to the implementation of civil procedure's principles in special proceedings.

The essence of these principles is disclosed in this article through the implementation in special proceedings.

Key words: the principle of legality, the principle of equality before the law, the adversarial principle, the principle of openness.

Высокоразвитая система законодательства в обществе не может существовать без постулатов, предписывающих, хотя бы частичную, реализацию норм права. В связи с этим огромное значение приобретает свод общих правил, согласно которому действуют судьи при применении той или иной нормы права во время разрешения гражданских дел [1, с. 16].

Под такими правилами подразумеваются принципы права. «Принципы права – это исходные, определяющие идеи, положения, установки, которые составляют нравственную и организационную основу возникновения, развития и функционирования права» [2, с.148].

Система принципов гражданского процессуального права состоит из общих принципов права, которые применяются в данной отрасли права, принципов права, которые находят свое применение и в других отраслях российского права – межотраслевых, и принципах права свойственных именно гражданскому процессуальному праву.

В рамках данного исследования интерес представляют следующие принципы: законности, ра-

венства всех перед законом и судом состязательности, гласности.

Принцип законности является основополагающим в Российском праве. Он прямо закреплен в статье 15 Конституции РФ. В гражданском процессуальном кодексе РФ он находит свое отражение в статьях: 1, 2, 11.

Специфика применения общеправового принципа законности порождает различные точки зрения. Согласно первой точке зрения указанный принцип действует в гражданском процессуальном праве точно так же как и в остальных отраслях права, не превращаясь в отдельный самостоятельный принцип [3,с.24]. Вторая точка зрения представляет собой мнение о том, что принцип законности является самостоятельным принципом гражданского процессуального права [4,с.52].

В данном вопросе следует согласиться с точкой зрения Т.А. Боннера, который рассматривает законность и как единый принцип, характерный для всех отраслей права, и как форму специфическую, характерную только для права гражданского процессуального.

Принцип законности проявляется в следующем: « гражданское процессуальное законодательство должно иметь стройную непротиворечивую систему; коллизии разрешаются преимущественно международными договорами над нормами российского права, Конституции России над иными правовыми нормами, ГПК РФ над другими актами в регулируемой сфере; при отправке правосудия суд руководствуется законами; участники гражданского судопроизводства подчинены закону, согласовывают свои поступки с законодательством, в ином случае к ним могут применяться секционные нормы гражданского процессуального права; ответственность за правонарушение неотвратима; аналогия права применяется лишь при отсутствии соответствующей нормы в гражданском процессуальном законодательстве, применяется исходя из принципов отправления правосудия в Российской Федерации».

В особом производстве принцип законности представляет собой соблюдение специальных условий, которые установлены для рассмотрения дел особого производства в целом, а так же его отдельных категорий.

Применение принципа законности касается всех дел особого производства в случае:

- при оставлении заявления без рассмотрения, если возник спор о праве;
- обязательного привлечения иных заинтересованных лиц, при возможности установить таковых в ходе подготовки к судебному разбирательству, либо в ходе судебного разбирательства.

Если говорить о специальных условиях применения принципа законности в особом производстве, то можно отметить следующее его воплощение:

- требование об обязательном возникновении изменений либо прекращении прав граждан, организаций вследствие установления факта, имеющего юридическое значение;
- требование о невозможности получения заявленных документов, удостоверяющих факты, имеющие юридическое значение в ином порядке;
- особые требования при подготовке к судебному разбирательству дел об усыновлении, объявлении гражданина умершим или признании безвестно отсутствующим, признании недееспособным гражданина, восстановлении прав по утраченным ценным бумагам;
- обязательное участие прокурора и (или) органов опеки и попечительства по делам об усыновлении (удочерении), о признании недееспособным/ограниченно дееспособным.

Применение принципа равенства всех перед законом и судом провозглашено в статье 19 Конституции РФ. Данный принцип заключается в том, что все имеют одинаковые возможности в реализации своих прав, предоставляемых законом, а так же в необходимости исполнять установленные законом обязанности всеми без исключения участниками правоотношений.

Принцип равенства всех перед судом является частным по отношению к принципу равенства всех перед законом, и является наиболее актуальным в процессуальных отраслях права, поскольку главным участником данных правоотношений является суд.

Принцип равенства всех перед законом и судом реализуется в особом производстве по аналогии с исковым производством. Всем участникам гражданских правоотношений гарантируется равный доступ к правосудию в независимости от их отличительных признаков, справедливое и беспристрастное рассмотрение дела в соответствии с законодательством[5,с.14]. Реализацию данного принципа в особом

производстве можно отразить на примере, когда между заявителем и заинтересованным лицом возникает спор о факте. В этом случае оба лица будут иметь равные процессуальные права и обязанности при отстаивании своей точки зрения вне зависимости от процессуального положения. Существование данного принципа является неотъемлемой частью судебного рассмотрения спора, в том числе спора о факте, в котором могут быть задействованы участники правоотношений, между которыми установлена связь власти и подчинения [6, с.123].

Принцип состязательности, закреплённый в статье 123 Конституции РФ и статье 12 ГПК РФ, представляет собой логическое продолжение принципа равенства всех перед законом и судом.

Судебное разбирательство построено в форме противостояния между собой лиц, которые задействованы в процессе. Это проявляется в предоставлении в суд доказательств, оценке доказательств, своих позиций по делу и позиции иных лиц, оценке фактических установленных доказательств, и соотнесением их с материальным и процессуальным правом. А.Г. Плешанов в содержание данного принципа включает так же право лиц давать свои оценки доказательствам, как в отдельности так и в совокупности, опровергать доводы оппонента, составлять свое мнение о материально-правовых отношениях лиц, которые задействованы в процессе [7, с.27].

Состязательность предполагает наличие как минимум двух противостоящих сторон, поэтому она больше характерна для искового производства. Однако это не говорит об отсутствии принципа состязательности в особом производстве. В данном случае можно говорить о так называемой односторонней состязательности, обосновав ее тем, что одной из составляющих принципа состязательности является доказательство требований тем, кто их заявил.

Принцип состязательности не предполагает пассивного выяснения судом сведений о фактах. Законом предусмотрено, что суд определяет предмет доказывания, дает оценку доказательствам и только при учете всего перечисленного выносит обоснованные решения [8, с.5].

Принцип диспозитивности реализуется в гражданском процессе через возможность участниками гражданских правоотношений распоряжаться своими субъективными правами. Диспозитивность – свобода участников гражданского судопроизводства выбирать способы и средства защиты своих субъективных прав и законных интересов, а также, выбор того, защищать или нет свои права или нет.

Диспозитивность в гражданском процессе – это идея свободы участвующих и заинтересованных в исходе дела лиц, распоряжаться своими материальными и процессуальными правами в целях возникновения или прекращения процесса для защиты своих законных прав и интересов.

Принцип диспозитивности в большей степени присущ искомому производству, поскольку в особом производстве не предусмотрены такие возможности как право на отказ от требований, право на изменение предмета и основание требований и т.д.

Принцип гласности закреплён в статье 123 Конституции РФ, а так же в статье 10 ГПК РФ. Принцип гласности служит воспитательной цели широких слоев населения, кроме этого он включает в себя право присутствующих на распространение сведений о ходе и результатах дела. Он так же призван служить полной реализации принципа законности, поскольку гласность побуждает суд более ответственно подходить к разрешению судебного спора.

В особом производстве реализация данного принципа имеет свои особенности. Так дела об усыновлении (удочерении) подлежат рассмотрению в закрытом судебном заседании. Так же возможны ограничения данного принципа и по другим категориям дел, например при рассмотрении дел, об установлении факта родственных отношений, признания отцовства и т.д. В подобных случаях лица могут заявлять ходатайства о рассмотрении дел в закрытом заседании.

Таким образом, можно сделать выводы, что реализация принципов права в особом производстве имеет свою специфику. Изучение данной специфики необходимо для составления полной картины реализации принципов в гражданском процессуальном праве.

Список литературы

1. Треушников М.К. Основные принципы гражданского процесса. - М.: 1991. - 16 с.

2. Байтин М.И. Сущность права. - М.: 2005. - 148 с.
3. Осипов Ю.К. Гражданский процесс: Учебник . - М.: БЕК, 1995. . - 24 с.
4. Треушников М.К. Гражданский процесс . - 2-е изд. - М.: Юриспруденция, 2000. - 52 с.
5. Францифоров А.Ю. Принципы гражданского процессуального права // Арбитражный и гражданский процесс. - М.: 2003. - С. 14.
6. Треушников М.К. Основные принципы гражданского процесса . - М.: 1991. - 123 с.
7. Плешанов А.Г. Актуальные проблемы процессуальной цивилистической науки: Материалы научно-практической конференции, посвященной 80-летию профессора М.А. Викут /А.Г. Плешанов. — Саратов: 2003. — 24с.

УДК 347

ЗАЛОГ ВСЕГО ИМУЩЕСТВА. ПОПЫТКА АДАПТАЦИИ НОРМЫ

ПАХОМОВ МИХАИЛ ВЛАДИМИРОВИЧ

Магистрант 3 курса
ФГБОУ ВО «Иркутский государственный университет»
Юридический институт
г. Иркутск РФ

Аннотация. Современный российский институт залога пока очень молод. Имеется ввиду новое изложение параграфа 3 главы 23 ГК РФ и внесение в кодекс новых норм права, регулирующих правоотношения, сходные с залогом. При этом введенное новое понятие «залог всего имущества» ещё не достаточно широко используется и, соответственно, не подкреплено правоприменительной практикой. В настоящем исследовании приводятся проблемы толкования этого нового понятия и варианты иного изложения нормы пункта 2 статьи 339 ГК РФ.

Ключевые слова: залог, залоговая масса, имущество, генеральный договор.

PLEDGE OF ALL PROPERTY. ATTEMPT TO ADAPT NORMS

Pakhomov Mikhail

Annotation. The modern Russian Institute of collateral is still very young. There is a view of the new statement of paragraph 3 of Chapter 23 of the civil code and the introduction of new rules of law governing legal relations similar to the pledge. At the same time, the new concept of "pledge of all property" is not yet widely used and, accordingly, is not supported by law enforcement practice. This study presents the problems of interpretation of this new concept and options for a different statement of the rules of paragraph 2 of article 339 of the civil code Russian Federation.

Key words: pledge, mortgage volume, property, General contract.

Развитие института залога России происходит со времен Псковской судной грамоты. Наблюдается некоторая непоследовательность. Вечная дискуссия правоведов относительно вещно-правовой и обязательственно-правовой природы залога ещё не окончена. Институт залога в российском праве прошел длительную эволюцию от древнерусского залога, [1. с. 224] который во многом был сходен с римской фидуцией, до современного, закрепленного в параграфе 3 главы 23 Гражданского кодекса Российской Федерации (далее «ГК РФ»), других главах ГК РФ и иных нормативных правовых актах. Залог представляется в качестве доминирующей формы обеспечения.

Вопрос о правовой природе залога приобрел особенную актуальность в свете происходящего поэтапного реформирования гражданского законодательства. Концепцией развития гражданского законодательства [2. с. 36-37] взят курс на придание вещного характера отдельным видам залога, обладающим свойствами публичности и следования, приоритета удовлетворения перед другими кредиторами и старшинства среди залоговых кредиторов. Концепция содержит предложение о разделе единого института на две составляющие: вещного и обязательственного залогов.

Объектом исследования настоящей статьи являются общественные отношения по гражданско-правовому регулированию залоговых отношений в целом и «залога всего имущества», в частности, как способа обеспечения обязательств.

Проблемы определения содержания и состава «залога всего»

Как уже говорилось ранее, Концепцией и Федеральным законом № 367-ФЗ в залоговом правоотношении выделен блок норм, регулирующий отношения субъектов предпринимательской деятельности, в оборот введено понятие «залога всего имущества».

В ГК РФ данные правоотношения не выделены в особенную часть параграфа 3 главы 23 ГК РФ. Это позволяет сделать вывод, что «залог всего имущества или его части» относим больше к механизму возникновения залога, нежели к регулированию внутренних правил о залоге, при его утрате, повреждении, обращении взыскания, передаче и прекращении. Вместе с этим литературе высказывает ряд мнений как относительно правового регулирования, так и в отношении самого наименования и, также, обозначения залога всего имущества и его места в системе залоговых отношений.

Обращает на себя внимание то обстоятельство, что отсутствует судебная практика применения залога всего имущества. В открытых источниках опубликовано всего несколько судебных решений по залогам всего имущества и те не несут в себе каких-либо важных выводов по применению положений абзаца 2 п.2 ст.339 ГК РФ. Отсутствует единообразный подход к обозначению указанной обеспечительной конструкции и у правоведов.

Р.С. Бевзенко предлагает условно обозначать такую форму обеспечения термином «тотальный залог» [3. с. 8-50]. Это встретило критику со стороны Б.М. Гонгалов, отметившего, проведшего аналогию тотальности со словом «война» [4.]. Другим вариантом обозначения положения абз. 2 п.2 ст.339 ГК РФ стал термин «генеральный залог» [5.]. Этот термин представляется более сближенным с терминологией стран романо-германской правовой семьи, поскольку корни залога всего имущества исходят из идеи о генеральной ипотеке, известной как римскому, так и средневековому европейскому праву. Однако, обременяла генеральная ипотека в первую очередь недвижимое имущество, подпадание которого под обеспечительную конструкцию, предусмотренную абзацем 2 п. 2 ст. 339 ГК РФ, вызывает серьезные сомнения, о чем будет сказано далее. Ранее отечественному правопорядку залог всего имущества был не известен, но по многим параметрам схож с терминологией, используемой в англо - американской доктрине обеспечения, где обременяющие все имущество залогодателя, принято обозначать терминами «universal security» или «universal charges», что может быть переведено как «универсальное обеспечение» или «универсальный залог» [6. с. 41-44].

При всем многообразии обозначений остается невыясненным сам предмет, как субстанция, его составляющие; признаки, по которым залог всего относится именно к залогам всего.

Введение этой нормы снижает стандарты определения заложенного имущества в договоре залога. Как показывает ранняя судебная практика любые дефекты либо двусмысленности в описании предмета залога приводили к тому, что залог вообще признавался не возникшим, поскольку не являлся определенным либо определяемым. Это наносило серьезный удар по прочности залога как обеспечения обязательств, а также идет в противоречие со смыслом предмета залога, что подламывает обеспечительную функцию – надежность.

Р.С. Бевзенко отмечает, что норма абзаца 2 п. 2 ст. 339 ГК РФ направлена на усиление значения воли сторон залоговых сделок в части такого описания предмета обеспечения, которое им представляется необходимым для данной конкретной сделки [7.]. Не до конца понятным, впрочем, выглядит последующее высказывание того же автора, где он утверждает, что залог, являясь вещным правом, подчиняется требованию спецификации (обособления) предмета этого права с той или иной степенью детальности; совсем уж абстрактным описание предмета залога быть не может, так как конструкция, предусмотренная этой нормой, как раз и наделяет стороны залоговой сделки правом описать предмет залога максимально общим способом - как «все имущество залогодателя». Таким образом, контуры залога, как предмета, размываются и не отвечают принципу определенности. Право обеспечения приобретает характер вторичного права, то есть реализуемого в момент выражения воли. Такой подход означает, что на момент выражения сторонами воли обеспечить обязательство, воля на обеспечение за счет стоимости (ценности) осязаемого предмета залога отсутствует. Вернее сказать воля есть, а выражения воли в спецификации предмета – нет. Обе стороны правоотношения должны понимать, что будет обеспечивать обязательство. Без этого понимания не может быть реализована ни обеспечи-

тельная, ни охранительная функции, не обеспечивается соблюдение принципов старшинства и недопустимости последующего залога без согласия первоначального залогодержателя. Тогда к какому предмету, предметам применим залог: к существующим или к будущим.

Существующее и будущее ограничения. Залог всего предполагает включение в закладываемую залоговую массу имущества, существующего на момент заключения договора. Законодатель никаким образом не говорит о будущем имуществе. В литературе высказывается мнение, что в залоговую массу при залоге всего должно входить и будущее имущество, и приобретаемое после возникновения обязательства имущество. Представляется, что поскольку положения абзаца 2 п. 2 ст. 339 ГК РФ не улавливают никакого исключения из общего правила, содержащегося в п. 2 ст. 341 ГК РФ, то право залога на имущество, отсутствующее у залогодателя к моменту заключения договора «залога всего», должно возникать с момента создания или приобретения такого имущества. Это мнение разделимо при включении в состав всего имущественных прав на строящиеся и инвестируемые объекты, возможно – будущий урожай. Такие права определимы в своей будущей трансформации в конкретный предмет с индивидуально-определенными или родовыми признаками. При этом особенно следует подчеркнуть то, что закон не возлагает на залогодателя обязанность направлять залогодержателю ведомости или иным образом уведомлять последнего о вновь приобретенном или созданном им имуществе, как это есть в залоге товаров в обороте. Отсутствует в законе и предписание по поводу необходимости заключения дополнительных соглашений для обременения такого имущества в случае его естественного или искусственного приращения. Допустим при залоге будущего урожая. Предполагалось собрать урожай одного объема, но получено значительно и даже в разы больше. Из этого следует вывод, что «все имущество», это то, что определимо на момент заключения договора залога всего имущества, предполагается к возникновению на момент обращения взыскания.

Обозначенная законодателем дефиниция – «все имущество» вызывает больше вопросов, чем дает ответов. Речь идет, в частности, о том, что в норме использован термин «имущество» без какой-либо его конкретизации. При буквальном прочтении и грамматическом понимании это означает, что предметом может быть только телесное имущество (*res corporales*). Термин имущество не толкуется в праве как комплекс имущественных прав, связанных с ними неимущественных прав, обязательственных прав, исключительных прав, прав на доли в хозяйственном обществе и ценные бумаги. Не смотря на то, что норма вступила в силу в 2015 году, практика отсутствует. Такая правовая неопределенность приводит к тому, что норма не применяется. Если принять во внимание, что норма расположена в общей части параграфа 3 Главы 23 ГК РФ, то можно толковать её расширительно. Таким способом в термин имущество можно вложить другой, более широкий смысл. Это означает, что заложенными по такому договору становятся любые активы залогодателя: движимые вещи, права требования, недвижимость, ценные бумаги, доли в уставном капитале, исключительные права и даже права по договору банковского счета. Было бы целесообразным внести конкретику в норму и сделать «залог всего» более осязаемым к пониманию. Автор полагает, что разъяснение термина «все имущество» требуется для выработки в дальнейшем механизма правового регулирования отношений сторон, и в том числе, для определения процедур заключения подобных договоров, правил и последствий обращения взыскания на все имущество, внутреннего старшинства предметов, входящих в «залог всего» для целей обращения взыскания. Обеспечиваемые обязательства к сроку исполнения могут быть исполнены частично. К чему тогда обращать взыскание на весь предмет «залога всего», когда можно выбрать по какому-то критерию наиболее ликвидное, обеспечивающее реальное возмещение неисполненного. Было бы правильным обозначить залог всего, как «залоговую массу» вместо аббревиатур «тотальный», «универсальный», «плавающий», «фиксированный». Дело не только в формулировке, но и в закладываемом смысле понятия «масса». Что это даст, и как это будет работать.

Допустим, между сторонами заключается договор залога всего имущества. Назовем его Генеральное соглашение о залоге. Предмет залога, как единый комплекс обозначается залоговой массой. Следовательно, массой определяется и её предметный состав, общая и предметная ценность, момент возникновения, факультативно – очередность или массовость обращения взыскания, права и обязанности сторон при утрате, частичной утрате предмета залога или ценности, а также иные субъективно-

существенные условия. При этом также целесообразно обличить «все имущество» в определенную массу и указывать, что может быть включено в залоговую массу, что недопустимо включать в этот состав (ограничения, связанные с ограниченным участием вещи или права в обороте). Признак массовости, а не единичности предмета залога существовал и ранее. Дело в том, что при системном толковании сущности предмета залога, следует, что залогом может быть объект или объекты, объединенные по родовому, видовому признаку. Ими могли быть несколько объектов транспорта, сложных технических объектов. Как правило, это было несколько предметов, объединенных по видовому признаку, и могло быть заключено несколько договоров залога на одно обеспечиваемое обязательство. Норма абзаца 2 направлена на представление возможности использовать в обороте комплексно предметы, различные по родовым и видовым признакам одновременно. Но абстрактность в определении предмета залога по моменту его возникновения значительно ослабляет охранительную функцию залога. «Все» может означать ноль сейчас, но в дальнейшем «комплекс». Также может быть наоборот, сейчас комплекс, а к моменту обращения взыскания ноль. Поэтому норма абзаца 2 пункта 2 статьи 339 видится в следующей форме: «В договоре залога, залогодателем по которому является лицо, осуществляющее предпринимательскую деятельность, предмет залога может быть описан любым способом, позволяющим идентифицировать имущество в качестве предмета залога на момент обращения взыскания, в том числе путем указания на залог всего имущества залогодателя или определенной части его имущества либо на залог имущества определенных рода или вида (залоговая масса).

В состав залоговой массы могут входить, в том числе комплексно, но не исключительно виды залогов (объекты гражданских прав), установленные настоящим Кодексом.» (курсив Автора).

Предлагаемая диспозитивность в отсылке к кодексу не случайна, поскольку из системно-структурного понимания параграфа 3 следует, что мы не имеем дело с ограниченным списком видов залога.

Однако возникновение права залога на каждый из видов или родов имущества подчиняется особым правилам и это связано с определенной спецификой. На автомобиль залог возникнет в момент заключения договора. На недвижимость – в момент государственной регистрации договора залога. В стремлении отклониться в указанной норме от требований спецификации законодатель полностью упустил из виду момент и порядок возникновения залога, сразу перейдя к «моменту обращения взыскания», что вступает в противоречие с общими правилами. Было ли это сделано умышленно и должно расцениваться, как квалифицированное умолчание. Может, были иные причины. В результате без внимания был оставлен один из основных для данной конструкции моментов – это момент возникновения обеспечения. Стороны, заключая основной договор и согласовывая необходимость обеспечения, закладывают определенного рода уверенность в том, что при любом исходе их экономический интерес будет соблюден через залог. Но при отсутствии спецификации предмета залога, отсутствие гарантии того, что предмет залога возникнет в будущем, риск остается не обеспеченным. Возможным ключом к пониманию указанной нормы может послужить предположение о том, что право залога возникает не в момент заключения соглашения, а лишь в момент обращения взыскания, как это прописано в норме. Такое условие не является ни отменительным, ни отлагательным, а отодвинутым эффектом возникновения залогового права.

Однако и в этом случае нерешенной остается проблема обременения залогом тех входящих в закладываемую массу разновидностей имущества, для возникновения залога на которые требуется, как говорилось, регистрация. Общие правила статей 334.1 и 432 ГК РФ гласят, залог возникает на основании договора или закона. Договор заключен, если стороны договорились по всем существенным условиям. Но в залоге «всего» к моменту заключения договора предмета может не быть. Его контуры и признаки должны быть определены только к моменту обращения взыскания. На взгляд автора, это губительная диспозитивность, граничащая с отрицанием обязательности соглашения о предмете договора залога. В таком формате норма не имеет практического смысла.

Высказываемая точка зрения аналогична точке зрения А.Л. Маковского [8. с. 272]. Отмечая, что почти все отдельные виды залога (залог обязательственных требований, залог банковского счета, залог исключительных прав и др.) урегулированы в ГК РФ применительно к определенным предметам

залога, ученый приходит к выводу о том, что условие о залоге «всего имущества» залогодателя или его «определенной части» (например, половины) означает, что правила об этих отдельных видах залога при подобном «описании» предмета залога действовать не будут. Зачем брать в залог «все имущество» предпринимателя, какое может оказаться у него на момент обращения взыскания, если при этом все равно нельзя будет обратиться взыскание на деньги на его счетах, или если от взыскания окажутся ограниченными договором, заложенными по другим обязательствам и все товары в его торговом обороте тоже.

Такое понимание нормы и возникающие опасения являются верными. Действующего регулирования явно недостаточно для того, чтобы уклониться, например, от обязанности по регистрации права залога на недвижимое имущество, входящее в залоговую массу по договору генерального залога. Такое же понимание отражено и в п. 25 Рекомендаций Научно-консультативного совета при Федеральном арбитражном суде Уральского округа [9.]. Отмечено, что положения абзаца 2 п. 2 ст. 339 ГК РФ не исключают действия иных норм, в частности подп. 1, 2 п. 1 ст. 339.1 ГК РФ, из содержания которых следует, что залог подлежит государственной регистрации и возникает с момента такой регистрации, если в соответствии с законом права, закрепляющие принадлежность имущества определенному лицу, подлежат государственной регистрации (ст. 8.1 ГК РФ), предметом залога являются права участника (учредителя) общества с ограниченной ответственностью (ст. 358.15 ГК РФ) или бездокументарные ценные бумаги (п. 1 ст. 358.16 ГК РФ). Если стороны предусмотрели, что предметом залога является часть имущества залогодателя, предмет залога конкретизируется в виде отдельных объектов гражданского оборота, указанием на число, меру, вес определяемых родовыми признаками вещей, а не на долю в правах на них. Это, пожалуй, единственное на сегодня мнение, высказанное судебной инстанцией относительно залога всего имущества.

Открытым остается вопрос о моменте возникновения залога. Из буквального понимания нормы абз. 2 п. 2 ст. 339 ГК РФ следует, что залог должен быть определен на момент обращения взыскания. По правилам ст. 334.1 ГК РФ залог возникает из закона и договора. По пункту 1 статьи 339 ГК РФ в договоре должен быть указан предмет залога. Но как залог возникнет из договора Генерального залога, если залоговая масса может быть определена к моменту обращения взыскания, что по времени не одно и то же. Тогда соглашение о предмете не может считаться согласованным в договоре Генерального залога в момент его заключения. Следовательно, договор не заключен, коль скоро стороны не выговорили себе конкретную залоговую массу. Норма умерщвлена самим законодателем, поскольку противоречит принципам заключенности договора, определенности предмета договора. Одни из ключевых принципов залогового правоотношения – сохранность предмета и надежность обеспечения – утрачиваются. Также становится ничем и правило следования обременения за предметом, если предмета на момент заключения договора нет. В ту же корзину идут принципы вещно-правовой защиты предмета залога и старшинства залогов.

Вероятнее всего, законодатель преследовал другую цель. Формулируя норму указанным способом, Законодатель определил целевую аудиторию субъектов залогодателей – это предприниматели. Вероятные каузы таковы. Предприниматель может использовать залог всего как дополнительное обеспечение к четко определенному в договоре и уже не изменяемому. В качестве предмета залога используются только объекты предпринимательской деятельности. По каждому отдельному предмету залоговой массы применяются правила о соответствующих видах залога, а вместе Генеральным соглашением они объединяются в массу. Спорно, но лишено смысла.

Другое противоречие, в которое вступает норма и которое влияет на понимание содержания «залога всего» - это учет и регистрация залога. Если с уведомлением нотариуса и внесением данных о залоге в реестр все более-менее ясно: учет в реестре залогов - не правообразующий акт; регистрация залога движимых вещей обязательной не является. То договор ипотеки подлежит государственной регистрации в едином государственном реестре недвижимости, залог долей в обществе с ограниченной ответственностью подлежит регистрации в едином государственном реестре юридических лиц. В зависимости от природы и размера обеспечиваемого обязательства и воли сторон в залоговую массу могут быть включены и объекты недвижимости, и другие регистрируемые права. Подлежит ли тогда государ-

ственной регистрации Генеральный договор залога, и в каком реестре(ах). А может закрепить в качестве существенного условия в Генеральном договоре обязанность по государственной регистрации ипотеки в составе залоговой массы и только тогда ипотека на конкретные объекты станет частью залоговой массы. Но в этом случае генеральный договор в отношении части залоговой массы – недвижимости – будет основанием возникновения залога только с одновременно государственной регистрацией, а в отношении остальной залоговой движимости – обременение возникнет с заключением договора, но без регистрации. Сложно, но при значительных объемах и длительности обеспечиваемого обязательства это экономически оправдано. Законодательный запрет на внесение ипотеки в залоговую массу отсутствует. Механизм правового регулирования такого суррогата, как одновременный залог и движимости, и недвижимости тоже отсутствует. Буквальное толкование нормы указывает на неопределенность возникновения обременения: либо из договора залога, либо из возникновения права обращения взыскания. Поэтому норма и к движимости, и к недвижимости одновременно не применима. Подспорьем в понимании здесь является системный подход. Предмет генерального залога может быть описан любым способом. Описание объекта гражданского оборота может содержаться либо в законе, либо в договоре. Закон Об ипотеке устанавливает обязательные правила описания предмета залога уже на момент заключения договора. Из этого следует вывод, что ипотека не может быть частью залоговой массы.

Говоря о таком смешении предметов залоговой массы, нельзя не обратить внимание на знаки дизъюнкции, связывающие части нормы. «Или» все имущество, «или» его часть, «или» имущество определенного рода, «или» имущество определенного вида. Этим способом законодатель вводит правило об обязательном разграничении залоговой массы по видам и родам, по всему имуществу либо его части. То есть в залоговую массу могут войти либо обязательства либо вещные права, либо иные регистрируемые права.

Научно-консультативный Совет Федерального арбитражного суда Уральского округа также обращал внимание на то, что при разрешении споров о включении объекта в состав имущества, находящегося в залоге, следует учитывать, что идентификация имущества в качестве предмета залога может быть подтверждена совершением действий по противопоставлению прав залогодержателя в отношениях с третьими лицами (например, учет в реестре уведомлений о залоге движимого имущества, ведущийся нотариальным порядком (п. 4 ст. 339.1 ГК РФ и др.)) [10.]. Здесь судом была затронута еще одна проблема - проблема соотношения положений об учете залога движимого имущества и возможности максимально широкого описания предмета залога. Законодательство данный вопрос обходит стороной, а сама структура реестра и порядок его ведения не предполагают общих описаний. Поэтому разделение «залога всего» по видам и родам важно для момента возникновения залога, как обеспечения, на момент заключения договора, и на момент обращения взыскания. Полное смешение и установление возможности заложить в составе «всего» различные родовидовые предметы приведет к правовой неопределенности. Также смешение вносит огромные риски утраты или невозникновения самого предмета. Такой подход вносит конкретику в диспозицию, и, вместе с этим, ограничивает возможности залогодателя распорядиться своим имуществом. Поэтому с таким категоричным мнением можно не соглашаться. Если придать норме большую диспозитивность, то норма станет более эффективной в определении предмета залоговой массы. Виды имущества объединяются категорией род. То же относится к вещным правам. Из буквального понимания дизъюнкции в норме следует, что в залог не могут быть переданы объекты, объединяемые и родовыми и видовыми признаками одновременно. Например, при передаче в залог одновременно готовой продукции сельско-хозяйственного назначения, того же будущего урожая, административных зданий, складских помещений, техники – общий разделительный принцип по родам или видам не будет соблюден. При этом принцип определенности соблюдается. Противоречие зашито в самой норме. Внесением дизъюнкции в норму ограничивается свобода договора и диспозитивность категории «залог всего». Может эти ограничения являются одним из препятствий широкому её применению на практике. На взгляд Автора, принципиального значения это не имеет. Но сочетание дизъюнкции с конъюнкцией придаст большую диспозитивность в выборе предметов залоговой массы. Стоит отметить, что неслучайно норма содержит указание на источник возникновения права

«залога всего». Это договор. Стороны согласовывают массу именно в договоре. Вероятно, законодатель имел в виду, в этом числе и момент возникновения эффекта заключенности. Если по недвижимости, долям в обществе или регистрируемым результатам интеллектуальной деятельности – это регистрация; то по остальному движимому, учитываемому – это соглашение (и без регистрации). Идея же устранения строгой дизъюнкции обращена к договору над договорами, то есть к Генеральному договору, который может объединять в крупных сделках целый ряд залогов определенного вида или рода; или вида и рода. Такая модель сделки будет иметь больше не распорядительный, а организационный характер, устанавливая старшинство (если хотите, очередность) обращения взыскания по принципам эффективности реализации обеспечительной функции; будет способствовать экономической обоснованности выбора того или иного рода, вида имущества, конкретного предмета к обращению взыскания. Это придаст большую надежность, неотвратимость обращения взыскания, и, как следствие, будет способствовать большей востребованности в обороте «залога всего или части». Таким образом, при дизъюнкции договор устанавливает право; при конъюнкции договор устанавливает ещё и механизм реализации права.

Для большей наглядности в понимании проблемы определенности предмета и реализации права необходимо обратиться к существующим аналогам залога всего.

Обеспечительная конструкция, которая позволяет закладывать имущество без спецификации предмета залога, путем указания на имущественную массу, принадлежащую установившему залог лицу, уже имеется в залоговом праве - это залог товаров в обороте (ст. 357 ГК РФ).

Однако «залог всего» и залог товаров в обороте не одно и то же. Дело в том, что при залоге товаров в обороте имущество, которое составляет обеспечение, освобождается от обременения при выбытии из заложенной товарной массы (п. 2 ст. 357 ГК РФ) в ходе товарного оборота и восполняется другим товаром. При генеральном залоге освобождения имущества, которое было заложено и отчуждено залогодателем, быть не может. Оно поступает в собственность приобретателя, если залог возник именно при заключении договора о залоге - обремененным. Но, поскольку нельзя допускать, по общему правилу, произвольного уменьшения залоговой массы, генеральный залог должен восполняться. Это объясняется тем, что для «залога всего или части» законодатель не делает исключения правила о следовании залога при отчуждении; отсутствует соответствующее указание и в ст. 352 ГК РФ, устанавливающей основания для прекращения залога. тогда возникнет очередная неопределенность. И заключается она в наличии у залогодателя - предпринимателя распорядиться частью имущества из состава «залога всего». Ведь если момент обращения взыскания ещё не наступил, то в теории абз. 2 п. 2 ст. 339 ограничение по распоряжению отсутствует. Ограничение по данной логике должно возникнуть к моменту возникновения оснований для обращения взыскания.

Также, русский Генеральный залог отчасти напоминает известную обеспечительную конструкцию *floating charge* (англ. плавающее обеспечение), которая получила широкое распространение в некоторых западных юрисдикциях [11. с. 80-81]. Однако различия между генеральным залогом и плавающим обеспечением - серьезные.

Во-первых, плавающее обеспечение как обременение проявляет себя не с момента установления, а с так называемого момента кристаллизации, который наступает по общему правилу при просрочке должника. В случае с генеральным залогом идея совсем другая - с момента установления залога все существующее имущество залогодателя (за рядом исключений в отношении имущества, залог которого требует правоустанавливающей регистрации) считается обремененным.

Во-вторых, плавающее обеспечение не предоставляет полноценного приоритета кредитору, выговорившему себе такое обеспечение. Так, если на отдельное имущество будет впоследствии установлено фиксированное обеспечение (*fixed charge* англ.), то как в русском старшинстве залогов, оно, даже будучи более поздним по времени, будет иметь приоритет перед более ранним плавающим обеспечением. Ничего похожего при генеральном залоге не наблюдается: правила о залоговом старшинстве не могут знать исключений для генерального залога. Старшинство залогов в нашем праве – это императив.

Генеральный же залог, будучи, допустим, зарегистрированным в реестре уведомлений о залоге

по правилам ст. 339.1 ГК РФ, является защитным не только против третьих лиц - кредиторов залогодателя. Для кредиторов залогодателя зарегистрированный «залог всего» является механизмом мониторинга добросовестности контрагента. Это связано с тем, что всякое третье лицо может получить информацию о том, что его контрагент установил залог на все свое имущество из нотариального реестра уведомлений о залоге. Поэтому всякий приобретатель от залогодателя должен рассматриваться как знающий о том, что он приобретает заложенное имущество. И, кроме того, уже возникший, кристаллизованный русский генеральный залог, более реален.

Следовательно, генеральный залог будет сохраняться при переходе прав на имущество залогодателя. Но, в связи с этим генеральный залог легко представить себе в виде некоего иммунитета, который устанавливается на имущество залогодателя: все активы, которые попали либо попадут под этот иммунитет, автоматически обременяются залогом. А это один из способов проявления акта недоброй совести по отношению к будущим кредиторам для сокрытия активов от обращения взыскания.

Правовая конструкция «залога всего или части», предусмотренная абзацем 2 п. 2 ст. 339 ГК РФ, внешне схожа с французской средневековой теорией генеральной ипотекой [12. с. 529]. При первом возникновении обязательства должник является обязанным всем своим имуществом.

А.Л. Маковский обнаруживает две серьезные опасности, порождаемые генеральным залогом, связанные с личностью залогодателя в спектре определенности предмета, момента возникновения и следования права за предметом. Во-первых, он дает возможность более сильной в конкретных условиях стороне, по существу, закабалить другую сторону, взяв ее в залог «со всеми потрохами» (кроме того имущества, на которое по закону вообще нельзя обратить взыскание) [8. с. 272]. Очевидно, что, например банк - кредитор, в таких ситуациях всегда будет сильной стороной, а мелкий и даже средний предприниматель - стороной, имеющей слабую переговорную позицию. Такое полное закабаление напоминает нексум. Во-вторых, заложив все имущество «своему» надежному залогодержателю, да еще «задним числом», можно раз и навсегда исключить для других кредиторов возможность обратить взыскание хоть на что-то из этого имущества.

В результате прорисовывается следующий контур правоотношения. Заключение договора «залога всего» не может повлечь за собой обременения имущества, залог которого возникает в силу особых правил, например в результате государственной регистрации, только если это не устанавливается сторонами в договоре над договорами. Следовательно, не могут быть проигнорированы требования к спецификации отдельных видов имущества, поскольку при совершении регистрационных действий соответствующие требования закона должны быть соблюдены. Тогда в результате заключения договора Генерального залога напрямую будут обременены лишь движимые вещи, в отношении которых не предусмотрен особый порядок возникновения права залога. Такими вещами на практике могут оказаться оборудование и товары, что с практической точки зрения существенно сближает генеральный залог и залог товаров в обороте, с тем исключением, что залог товаров в обороте обладает признаком неполноты до определенного сторонами уровня. Однако в целом, и залог товаров в обороте и «залог всего» сближает свойство ценности предмета залога, которое должно являться постоянной величиной.

Ценность определима в момент заключения договора залога. Различие между этими конструкциями с этой точки зрения будет заключаться лишь в том, что с утратой права собственности залогодателя на вещь ее обременение в силу прямого указания закона прекратится при залоге товаров в обороте (п. 2 ст. 357 ГК РФ) и, напротив, в силу отсутствия соответствующего указания, сохранится при Генеральном залоге. Однако в случае добросовестного приобретения предмета залога он, согласно подп. 2 п. 1 ст. 352 ГК РФ, прекратится и при Генеральном залоге. Добросовестное же приобретение ввиду отсутствия обязательной регистрации и учета залогов движимого имущества представляется вполне вероятным, что с практической точки зрения еще сильнее сближает указанные обеспечительные конструкции. И здесь возникает вопрос: нужен ли современному обороту такой непроработанный инструмент и, собственно норма права, в её нынешней редакции. Ответом здесь служит отсутствие какой-либо судебной практики, связанной с абзацем 2 п. 2 ст. 339 ГК РФ, спустя уже почти шесть лет с момента вступления в силу содержащейся в нем нормы. Принято не более 10 судебных актов, в том числе и судами общей юрисдикции.

С учетом изложенного обеспечительная конструкция, предусмотренная абзацем 2 п. 2 ст. 339 ГК РФ, может быть расценена как направленная на получение преимуществ при осуществлении предпринимательской деятельности, поскольку обременение всего имущества должника в пользу одного кредитора с высокой вероятностью повлечет за собой возникновение убытков у других его кредиторов. Таким образом, существование «залога всего или части» в существующей интерпретации не может быть признано способствующим эффективному функционированию товарных рынков.

Норма станет живой только в другой редакции. Предмет залога должен быть реально определен в момент заключения и определяем в будущем.

Наряду с обозначенными выше проблемами определения содержания, состава и момента возникновения «залога всего или части» напрашивается важный вывод. Российский институт залога вновь пошел по третьему пути, пути новшества в сравнении с другими правовыми порядками. Это то же, что было с системой регистрации недвижимости: позитивной и негативной.

Возникновение, учет и государственная регистрация «залога всего».

Следующая проблема заключается в некой неопределенности момента возникновения генерального залога. Если в договоре мы прописываем, что закладываем все свое имущество, то что происходит с имуществом, в отношении которого установлен особый порядок возникновения залога? Таких видов объектов гражданских прав четыре: недвижимость, права участника общества с ограниченной ответственностью, ценные бумаги и исключительные права. Законодатель указывает на возможность окончательного определения предмета только к моменту обращения взыскания. То есть предполагается, что до указанного момента предмет залога может быть никак не идентифицирован окончательно.

При залоге недвижимости (ипотеке) залог возникает с момента его государственной регистрации Федеральной службой государственной регистрации, кадастра и картографии (далее - Росреестр) в Едином государственном реестре недвижимости (далее - ЕГРН) (подп. 1 п. 1 ст. 339.1 и ст. 8.1 ГК РФ, ст. 11 Федерального закона от 16 июля 1998 г. № 102-ФЗ «Об ипотеке (залоге недвижимости)»).

В соответствии с п. п. 1 - 3 ст. 22 Федерального закона от 8 февраля 1998 г. № 14-ФЗ «Об обществах с ограниченной ответственностью» (далее - Закон об ООО) залог допускается только с согласия участников общества, далее - подлежит нотариальному удостоверению и возникает только потом, после государственной регистрации в Едином государственном реестре юридических лиц (ст. 358.15 ГК РФ). Стоит особенно отметить, что в силу названных положений, залог, как обременение возникает на каждый объект индивидуально. И связано это с урегулированной государством процедурой регистрации. Предположим, что заключен генеральный договор залога, по которому обременяется все недвижимое имущество должника. По действующей доктрине государственной регистрации подлежит договор ипотеки, а не договоры в их совокупности. Следовательно, обременение возникнет на каждый отдельный предмет индивидуально, в индивидуальную дату. И это будет зависеть от причин, никак не связанных с волей сторон правоотношения потому, что государственная регистрация может быть приостановлена, может быть отказано в государственной регистрации, то есть процедура может быть не завершена по объективным причинам. Примером этому может служить недавно рассмотренное дело №А10-61/2019 [13.]. В частности, в данном деле между банком и заемщиком заключен договор ипотеки, передан на государственную регистрацию. Но вот горе, произошел сбой в центре обработки данных федеральной государственной информационной системы ЕГРН. А когда аварию устранили, оказалось, что в этот период нечистый на руку залогодатель заложил объект другому банку и первый банк оказался «не у дел», хотя кредит под залог выдал.

То есть дата возникновения обременения будет определена окончанием периода, который формально установлен для процедуры государственной регистрации. Тогда Генеральный договор залога всей недвижимости в понимании одномоментной реализации (возникновения) права ограничения всей залоговой массы - становится утопией. Системно-структурный подход к обозначенной проблеме позволяет сделать следующий вывод. Взаимосвязанные положения ФЗ «Об ипотеке» и ГК РФ - параграфа о залоге (абз.2п.2 ст.339, п.п.1 п.1 ст.339.1) исключают возможность для объекта недвижимости в любой его форме быть предметом либо частью предмета «залога всего имущества». Вывод основан на противоречии, заложенном в статьях 339, 339.1 ГК РФ – по моменту возникновения обременения. Он четко

определен датой государственной регистрации. Однако, данный вывод не является категоричным. Возможно, в обозримом будущем изменить такой подход путем составления смешанного договора. Идея такова. Скрестить положения об ипотеке и принципом опциона, а также ввести обязательство заключить ипотеку под угрозой досрочного прекращения обеспечиваемого обязательства либо констатации незаключенности основного договора. Данная синергия сравнима с принципом определения момента возникновения правоотношения и его действительности при нарушении сторонами правил о государственной регистрации соответствующего договора. По данной концепции неотрагистрированный договор имеет силу только для заключивших его лиц, дает право требовать такой регистрации, но не может иметь эффекта против всех (п.5 Постановление Пленума ВС РФ №49 от 25.12.2018г.) [14.].

Возникновение обременения на права участников хозяйственных обществ. По общему правилу п.1 ст.358.17 ГК РФ, залог прав акционера осуществляется посредством залога принадлежащих акционеру акций этого общества, залог прав участника общества с ограниченной ответственностью - посредством залога принадлежащей ему доли в уставном капитале общества в соответствии с правилами, установленными настоящим Кодексом и законами о хозяйственных обществах. Залог прав участников иных юридических лиц не допускается.

Залог документарной ценной бумаги возникает с момента ее передачи залогодержателю (абз. 1 п. 1 ст. 358.16 ГК РФ), а залог бездокументарной - с момента внесения записи о залоге по счету, на котором учитываются права владельца бездокументарных ценных бумаг, или в случаях, установленных законом, по счету иного лица, если законом или договором не установлено, что залог возникает позднее (абз. 2 п. 1 ст. 358.16 ГК РФ). Залогодатель одновременной может являться и держателем акций, допустим, бездокументарных, и собственником долей в обществе с ограниченной ответственностью. Должник в обязательстве может предлагать в залог оба указанных объекта. Вопрос о моменте возникновения обременения снова становится неопределенным.

Залог исключительных прав урегулирован ст. 358.18 ГК РФ, которая отсылает нас к разд. VII ГК РФ: Государственная регистрация залога исключительных прав осуществляется в соответствии с правилами раздела VII. В свою очередь, в ст. 1232 ГК РФ кратко описаны ситуации, при которых требуется государственная регистрация исключительных прав. Сам порядок и технические моменты описаны в Постановлениях Правительства РФ от 24 декабря 2008 г. № 1020 [15.] и от 30 апреля 2009 г. № 384[16.].

По двум крайним, упомянутым выше видам залога очевидно, что также, как в случае с недвижимостью, момент возникновения обременения это или регистрация, или договор, или запись в реестре. Соответственно, по каждому из этих правообразующих этапов важно выражение воли относительно согласования предмета. То есть предмет должен быть определен в момент заключения договора, а не на момент обращения взыскания.

Такое регулирование неспроста выбрано законодателем: оно нацелено на публичность, что обеспечивает и дополнительную защищенность прав участников правоотношения и третьих лиц. Представляется маловероятным, что регистрирующие органы будут учитывать в реестрах соответствующий залог на основании «договора о залоге всего имущества». Здесь можно предположить, что в этой ситуации должник обязывает себя зарегистрировать залог в отношении вещей с другим регулированием момента возникновения залога, но это утверждение достаточно спорно.

Следует также учитывать, что невозможно установление залога на некоторые вещи и имущественные права, указанные в законе. Таких исключений в законодательстве довольно много. Например, п. 3 ст. 4 Федерального закона от 29 декабря 1994 г. № 79-ФЗ «О государственном материальном резерве»; абз. 5 ст. 51 Основ законодательства Российской Федерации о культуре (утв. Верховным Советом РФ 9 октября 1992 г. № 3612-1); абз. 2 ст. 1.2 Закона РФ от 21 февраля 1992 г. № 2395-1 «О недрах».

Таким образом, генеральный залог вовсе не такой уж и всеобщий, так как если мы закладываем все свое имущество, то, по существу, под обременением оказываются только движимые вещи и уже имеющиеся права, за исключением упомянутых выше, и подлежащие той или иной регистрации.

Несколько слов и аргументов «за», и другой подход. Что есть государственная регистрация. Это

придание публичности возникающему правоотношению. Это означает, что правоотношение залогодателя и залогодателя, последствия соглашения становятся обязательными для всех. Этим способом устанавливается правовая защита от различных правопритязаний третьих лиц, так называемый эффект – против всех. По правилам ст.ст.8.1, 339.1 ГК РФ, ст.ст.8,10 Закона Об ипотеке – договор заключен с момента государственной регистрации. Вместе с этим наличие подписанного договора означает, что воля сторон на возникновение прав согласована хотя бы между этими двумя сторонами, выражена в документе, и стороны принимают на себя определённые обязательства, получают права. Таким образом, договор становится для этих сторон обязательным. Да, он не придан оглашению, не получил статуса публичности. Но это может достигаться судебной защитой, путем обязания совершить государственную регистрацию обременения, установления судом юридического факта обременения, возникшим с определенной даты. И то и другое будет основанием для совершения регистрационного действия. Согласованная воля, выраженная в документе, уже является доказательством.

При первом приближении буквальное понимание генерального залога указывает на его абстрактность в момент заключения договора. Абстрактны и предмет, и момент определения - спецификации. Но эти две составляющие должны одновременно принять форму чего-то вещного *res corporales* или обязательственного *res incorporales* к моменту обращения взыскания. Как только предмет будет не предположительно определен, а определен, в этот момент возникнет обременение. Заключенность генерального договора залога без спецификации предмета к моменту согласования воли, её выражения в документе - можно считать не противоречием, о котором автор указывал ранее, а новеллой, частным случаем приобретения статуса заключенности договора Генерального залога. Применительно к правилам статьи 432 ГК РФ требуемая форма соблюдена; существенные условия указаны, но момент спецификации может иметь эффект возникновения в будущем. Это не отлагательное условие в понимании пункта 1 статьи ст.157 ГК РФ (когда сделка предполагается совершенной под отлагательным условием, если стороны поставили возникновение прав и обязанностей в зависимость от обстоятельства, относительно которого неизвестно, наступит оно или не наступит). В нашем случае обстоятельство предполагается к наступлению.

Это не отодвинутый эффект возникновения очертаний предмета «залога всего». Данный эффект рассматривается как отлагательное условие в момент заключения генерального договора залога. Отлагательным является условие о моменте обращения взыскания, которое может и не наступить и зависит от объективных факторов, то есть от поведения третьих лиц, объективного изменения обстоятельств. Сложная дихотомия. Напротив, отодвинутый эффект связан с личностью должника в обязательстве, то есть с возможным с его стороны неисполнением или ненадлежащим исполнением обеспеченного обязательства. Этот фактор субъективен. Здесь прослеживается тонкая грань между отлагательной природой заключенности договора и отодвинутым эффектом возникновения обременения.

Момент возникновения обременения отождествлен законодателем, как момент обращения взыскания. Как он возникнет. Думается, что законодатель имел ввиду разумный период, необходимый для спецификации предмета залога. Здесь эффект возникновения и спецификации не ставится в зависимость от того, настанет ли вообще обращение взыскания. К примеру, если обеспечиваемое обязательство исполняется надлежащим образом, то и спецификация предмета генерального залога не является необходимой. По мнению Автора, при любых обстоятельствах, которые наступят в будущем, предмет генерального залога должен быть определен через разумный период после заключения генерального договора залога. Допустим, что предметом генерального залога является ряд объектов регистрируемых прав. В отдельности по каждому регистрируемому праву залог возникнет не момент заключения генерального залога, а позднее. При этом генеральный залог считается заключенным по правилам ст.432 и 339 ГК РФ. А генеральный договор залога будет приобретать черты определенности предмета в течение определенного сторонами разумного периода по мере регистрации соответствующего обременения, но не позднее момента обращения взыскания. В обратном случае, если предмет должен быть определен только к моменту обращения взыскания, генеральный залог приобретает признаки опционного договора. То есть предмет залога находится, как бы, в спящем режиме и принимает все черты именно залога только в связи с необходимостью обращения взыскания. Конечно, такой подход име-

ет право на существование, но такая идея была бы иррациональна, потому что опцион есть самостоятельный предмет отдельного договора; тогда идея залога всего была бы лишена актуальности на фоне опциона на обеспечение «залогом всего».

При таком подходе – определение предмета по мере необходимости – функция надежности обеспечения ослабляется; охранительная функция сводится к нулю. На стадии заключения генерального договора залога защиты против всех нет, поскольку нет публичности. Это свойство кристаллизуется по мере регистрации всей залоговой массы.

Возвращаясь к моменту обращения взыскания, следует отметить, что понятия «неисполнения» или «ненадлежащего исполнения», как отправные точки вывода о наступлении момента обращения взыскания также четко не определены законом. Видимо, законодатель отдает это условие на откуп сторонам договора. Как определяют, так и договорились. Но это субъективно-существенное условие, которое не возведено в ранг догмы, и не влияет на заключенность генерального договора залога. Настоящее исследование ориентировано на упорядочение понимания практического применения нормы, на будущие судебные споры. Поэтому логическая неопределенность не должна быть оставлена без внимания. Следуя Концепции развития гражданского законодательства и функциональному назначению залога, необходимо заключить, что предмет «залога всего» уже в момент заключения должен быть хотя бы минимально определен, если хотите, то должен быть установлен способ определения, чтобы в будущем его определение как предмета не было фейком и утопией.

Два выше изложенных подхода: невозможность генерального залога регистрируемых прав и возможность генерального залога регистрируемых прав, но с отодвинутым эффектом – позволяют сделать следующий вывод. Нет единообразно понимания, что имел в виду законодатель, устанавливая частный случай заключенности генерального договора залога по моменту возникновения обременения или по предметной спецификации. Такая правовая неопределенность неизбежно будет в лучшем случае порождать множество споров. При худшем исходе норма действовать не будет и даже может навредить обороту.

Именно поэтому такой механизм возникновения, как «залог всего имущества или его части» применительно к регистрируемым правам требует дополнительного регулирования. Одним абзацем в пункте 2 статьи 339 ГК РФ не обойтись.

При всей неопределенности нормы по моменту возникновения обременения права, действующая редакция имеет право на существование, но, по мнению автора, требует детализации.

Генеральный залог, даже будучи учтенным в нотариальном реестре уведомлений о залоге, не может породить залоговые права в случаях, когда для возникновения залога требуется особая, правоустанавливающая регистрация (например, ипотека, залог ценных бумаги и прочее). Это связано с тем, что для такого рода залогов требуется спецификация заложенного имущества (описание заложенной недвижимой вещи и т.д.), чего, разумеется, нет и не может быть при Генеральном залоге. Поэтому, например, даже будучи представленным в орган по государственной регистрации прав на недвижимое имущество, такой договор не может стать основанием для государственной регистрации ипотеки. С этой точки зрения «залог всего имущества» является достаточно условным. И если исключить из нормы абз. 2 п.2 ст.339 ГК РФ словосочетание «на момент обращения взыскания», то указанные противоречия и неопределенность была бы нивелирована, а идея «договор над договорами» стала бы реальностью.

Разделяя точку зрения А.Г. Карапетова о механической неопределенности, следует акцентировать внимание на том, что «залог всего», даже будучи учтенным в нотариальном реестре уведомлений о залоге, не может породить залоговые права в случаях, когда для возникновения залога требуется особая, правоустанавливающая регистрация (например, ипотека, залог ценных бумаги и т.п.). Это связано с тем, что для такого рода залогов требуется спецификация заложенного имущества (описание заложенной недвижимой вещи и т.д.), чего, разумеется, нет и не может быть при тотальном залоге [17. с. 292]. Однако, для целей сохранения «залога всего» возможно такой генеральный договор учитывать, и при этом включить в него положения о поэтапном возникновении обременений на отдельные индивидуально-определённые объекты, переход прав на которые подлежит регистрации. Этим способом бу-

дет достигаться соглашение об объеме залоговой массы, обязанностях сторон по проведению государственной и ведомственной (в случаях с акциями) регистрации.

Практические аспекты применения нормы

Сама идея «залога всего имущества или его части», действительно охватывающего все имущество залогодателя-предпринимателя, включая недвижимое, достойна и обсуждения, и реализации при условии точного соединения норм ГК РФ о залоге и норм других нормативных правовых актов, регулирующих оборот отдельных видов объектов гражданских прав. При этом такой симбиоз не должен колебать основные принципы залогового права.

На самом деле, абз.2 п.2 ст.339 ГК РФ содержит дефиницию «залог всего» - логическую операцию, определяющую содержание и смысл имени посредством описание существенных и отличительных признаков предметов и явлений, обозначаемых данным именем (денотат имени). Сформулированная Законодателем дефиниция залога всего определяет направления его практического применения.

В разрезе рассмотренных выше различных сочетаний видов объектов возникает посыл практического использования «залога всего» именно по тем объектам, которые могут и не иметь постоянного объема; права на которые есть, но не зарегистрированы; права на которые возникнут в будущем; права на которые не определены, но определяемы. Не смотря на приведенную выше критику функционирования нормы, имеется ряд направлений применения «залога всего имущества».

Основной принцип, заложенный законодателем в залог всего – это комбинированный характер предмета, а также отсутствие категоричной спецификации предмета. Именно этот показатель отличает залог всего от классического залога.

Предлагается рассмотреть некоторые направления применения.

Указанные принципы определения комбинированного предмета залоговой массы во взаимосвязи с некатегоричной спецификацией залоговой массы применимы в сфере кредитования при обеспечении обязательств посредством передачи в залог объектов аграрного сектора. Обратные средства данных хозяйствующих субъектов составляют, как правило, земельные участки, средства (орудия) производства и производимую продукцию. Проблемы кредитования аграрного сектора – неперенный спутник залога, неоднократно были предметом исследования. С.С. Акманов выделяет сельскохозяйственный кредит в отдельный субинститут [18. с. 35-41]. Связано это со спецификой данного рода деятельности и процедур обеспечения. Весьма важным представляется определение места института кредитования сельского хозяйства в системе аграрного права не только с теоретических позиций, но и в целях законодательного обеспечения его практической задействованности в регулятивные правоотношения. Определяя место института кредитования сельского хозяйства в системе аграрного права следует отметить, что он непосредственно связан и обусловлен другими институтами этой комплексной, интегративной отрасли права. Учёный ставит во главу процесс развития кредитования в сельском хозяйстве исходя из специфики отношений, и, как способ развития указывает процесс и проблемы получения сельхозпроизводителями средств на такое развитие. Обнажается проблема востребованности как обеспечения имеющихся оборотных средств на рынке кредитования.

В этой связи, продвигая идею «договор над договорами», как механизм улучшения ликвидности залоговой массы, следует обратить внимание на виды и роды объектов, как правило находящихся в распоряжении залогодателя-сельхозпроизводителя.

Как показывает практика, принятие в залог имущества сельскохозяйственных товаропроизводителей сопряжено с рядом особых правовых рисков, отсутствие учета которых может привести к неблагоприятным последствиям для банка. В частности, ликвидность залога при возникновении обстоятельств обращения на него взыскания. Это же влияет и на кредитные рейтинги сельхоззаемщиков. То есть риски обоюдны.

Что может входить в состав залоговой массы, и каков механизм возникновения обременения.

Земельные участки сельско-хозяйственного назначения. Такие участки могут находиться в собственности залогодателя, могут быть у залогодателя в аренде (речь о залоге права аренды), участок может состоять из земельных долей, консолидированных в участок. Правила возникновения, перехода

права собственности, правила и процедура обременения земельного участка сельскохозяйственного назначения определены ГК РФ, Федеральным законом № 101-ФЗ «Об обороте земель сельскохозяйственного назначения» [19.], Законом Об ипотеке. Право на объект недвижимости, как и обременение возникают с государственной регистрацией. Реализация земельного участка – залога имеет ряд особенностей. Ближайшая из них заключается в том, что не допускается обращение взыскания на заложенный земельный участок из состава земель сельскохозяйственного назначения до истечения соответствующего периода сельскохозяйственных работ с учетом времени, необходимого для реализации произведенной или произведенной и переработанной сельхозпродукции (п. 3 ст. 68 Закона Об ипотеке). Данное требование действует до 1 ноября года, в котором предусмотрено исполнение обеспечиваемого ипотекой обязательства или его части, если договором об ипотеке не предусмотрена иная дата.

Залог сельскохозяйственных животных может осуществляться как залог имущества с обязательной полной индивидуализацией каждого животного либо как залог товаров в обороте с указанием только родовидовых признаков и стоимости. В случае если животные относятся к основному стаду, их залог необходимо оформлять как залог имущества с полной индивидуализацией каждого животного. При принятии в залог племенных животных необходимо учитывать особенности, установленные Федеральным законом от 03.08.1995 № 123-ФЗ «О племенном животноводстве» [20.]. Индивидуализация племенных животных осуществляется путем мечения - обозначения племенного животного посредством нанесения номера (татуировки, тавра, закрепления бирки). Племенные животные имеют сертификаты (свидетельства). Сертификат (свидетельство) является основанием для признания конкретного животного племенным и гарантирует определенный уровень эффективности его использования при соблюдении пользователем племенной продукции (материала) технологии ведения племенного животноводства. Законодательством предусмотрена государственная регистрация племенных животных и их стад посредством внесения записей соответственно в государственную книгу племенных животных и государственный племенной регистр. Государственная регистрация договоров залога племенных животных в настоящее время не предусмотрена. В рамках санации проблемной задолженности необходимо учитывать, что реализация племенной продукции (материала) возможна только гражданам и юридическим лицам, осуществляющим сельскохозяйственное производство. При принятии в залог племенных животных необходимо обращать внимание на то, что в учредительных документах юридического лица должны быть указаны: организационно-правовая форма, вид (племенной завод; племенной репродуктор; организация по искусственному осеменению сельскохозяйственных животных; организация по трансплантации эмбрионов; организация по племенной работе; организации по учету, контролю, оценке уровня продуктивности и качества продукции, племенной ценности животных (контрольно-испытательная станция животноводства, ипподром, лаборатория селекционного контроля качества молока, шерсти, лаборатория иммуногенетической экспертизы, центр информационного обеспечения и др.)), а также предмет и цель деятельности данной организации.

При передаче в залог сельскохозяйственной техники и оборудования необходимо руководствоваться следующим. Существенными условиями договора о залоге являются предмет залога, существо, размер и срок исполнения обязательства, обеспечиваемого залогом, а также условие о том, у какой из сторон (залогодателя или залогодержателя) находится заложенное имущество (п. 1 ст. 339 ГК РФ). Таким образом, при определении предмета залога в договоре залога сельскохозяйственной техники/оборудования должны быть максимально полно указаны все индивидуальные характеристики предмета залога, позволяющие вычлени его из однородных вещей (инвентарные номера, VIN, заводские номера и т.п.). Указание только, к примеру, инвентарных номеров (при наличии иных индивидуализирующих признаков) увеличивает риски банка, связанные с невозможностью обращения взыскания на предмет залога, особенно в случае недобросовестных действий со стороны залогодателей, а также увеличивает вероятность не принятия в залог предлагаемой техники.

В случае если самоходная сельскохозяйственная техника, передающаяся в залог, подлежит государственной регистрации в органах Ростехнадзора в соответствии с Постановлением Правительства РФ от 12.08.1994 № 938 [21.], она должна быть зарегистрирована в установленном порядке. Право залога на данные объекты подлежало государственной регистрации до июня 2019 года [22.].

Залог будущего урожая. Пункт 6 ст. 340 ГК РФ допускает залог вещей и имущественных прав, которые залогодатель приобретет в будущем. При принятии решения о заключении договора залога будущего урожая необходимо понимать, что данный вид залога является одним из самых проблемных и малоперспективных с точки зрения реальной возможности обращения на него взыскания (особенно в условиях противодействия залогодателя). Действующее законодательство не содержит норм, прямо регулирующих данный вид залога. Параграф 5 Главы 30 ГК РФ не содержит ссылок на правила залога производимой по договору контрактации продукции. Если закладывать будущий урожай отдельно, то механизм реализации прав залогодержателя по данному виду залога не разработан.

Принимая во внимание все многообразие предметов потенциального залога, а также в свете темы исследования, необходимо задаться вопросом: возможен ли в данной ситуации залог всего выше перечисленного? Если следовать действующим правилам абзаца 2 п.2 ст.339 ГК РФ, то ответ – нет. Во-первых, нарушается дизъюнктивное правило нормы о разграничении родов и видов закладываемых объектов. Во-вторых, по-прежнему, не ясен момент возникновения Генерального залога при различных моментах возникновения обременения на конкретные виды имущества.

Но, если дизъюнкцию заменить на конъюнкцию, а также внедрить правила о возможности поэтапного в разумный срок возникновения обременений; прописать возможность заключения Генерального договора залога и механизм его заключения – то картина изменится полностью.

Как выглядит кредитование изнутри. В любом кредитном учреждении, как части индустрии розовщичества имеются свои правила, заточенные на получение прибыли при минимальных рисках. Такие правила устанавливаются различными подразделениями типа кредитных комитетов, отделов развития кредитования и тому подобными. Банк запускает определенные кредитные продукты после тщательного анализа рентабельности и защищенности интересов самого банка. Если кредитный продукт (программа) в потенциале могут приносить прибыль, то такой продукт вводится в использование и используется массово. Основная цель кредитования под различного рода залоги – это использование данного вида кредитования к максимально большей целевой аудитории на равных для всех заемщиков условиях. Таким способом складывается определенная практика систематического применения кредитного продукта. Если продукт требует значительных затрат, либо постоянного контроля сделки, что технически не всегда возможно, или риски банка не защищены с ожидаемой вероятностью, то такой продукт не интересен банку; схема в работу не запускается. С большой долей вероятности, смею утверждать, что «залог всего» не интересен именно по этим причинам: правовая неопределенность схемы работы, отсутствие обычая применения нормы. Выражаясь другими словами – это слабое проявление регулятивной, обеспечительной и охранительной функций залога. Потому норма требует изменений и адаптации.

В действующей редакции режим «залога всего» может распространяться не только на то имущество залогодателя-предпринимателя, которое уже имеется в момент установления залога, но и на любое иное имущество, которое будет им приобретено или создано в будущем. По крайней мере, таковы правила п.2 ст.336, абз.2 п.2 ст.339 ГК РФ, а также п.2 ст.341 ГК РФ. Видимо, в этом числе недвижимость и иные виды имущества, в отношении залога которых требуется правоустанавливающая регистрация, а также некоторых иных ситуаций, когда для возникновения залога отдельных видов имущества требуется соблюдение иных формальностей. В таких случаях залог будет обременять данное приобретенное или созданное имущество автоматически с момента возникновения у залогодателя прав на эти будущие объекты.

Как гласит закон, в случае залога части имущества в договоре залога должен быть определен тип, род, вид принадлежащего залогодателю имущества, которое обременяется залогом (вся недвижимость, вся техника, все станки). В данном случае все существующие на момент заключения договора залога, а также приобретаемые (создаваемые) залогодателем впоследствии объекты, относящиеся к соответствующему типу, считаются обремененными залогом.

Если предметом залога будет будущая вещь или имущественное право, то индивидуализация предмета залога может осуществляться путем, указания на договор, договоры, в результате исполнения которого, которых залогодатель приобретет право собственности на будущий предмет залога. Та-

ким договорами могут быть договоры купли-продажи, подряда. Также возможны и иные способы предварительной индивидуализации. Например, все оборудование, которое залогодатель будет приобретать от конкретных поставщиков в будущем, но объем поставки ещё окончательно не определен. Следовательно, не смотря на выше приведенную критику, нет препятствий к таким менее строгим описаниям будущего имущества, на которое распространяется залог. Главное, чтобы кредитор в обеспечаемом обязательстве и должник четко и недвусмысленно выразили волю, определив общий вектор движения, тем самым исключив различные толкования о предмете залога. Ну, и, не в последнюю очередь, третьи лица, ознакомившиеся с реестром уведомлений о залоге, могли достаточно ясно представлять себе, какие виды имущества залогодателя подпадают под залоговое обременение «залога всего». Из этого следует, что сам договор генерального залога по аналогии с обозначением обеспечаемого обязательства через ссылку на основной договор (абз.1 п.1 ст.339 ГК РФ), может содержать в целях минимальной индивидуализации ссылки на договоры о приобретении в будущем предметов и прав залоговой массы. Такое правило позволит кредитору осуществлять контроль за залоговой массой и её кристаллизацией в *res corporales*.

Как отмечает Д.В. Дождев, залогодержатель обращает взыскание на вещь, имея на это специальное право - залоговое право, тогда как необеспеченные кредиторы получают удовлетворение из данной вещи лишь случайно, обращая взыскание на все имущество должника [23. с. 6-11]. Это специальное право должно быть определено либо определимо. И если данное право не связано непосредственно с заложенной вещью, правом, обязательством, массой, то право не существует.

Та же схема и основания возникновения права залога относится и к результатам интеллектуальной деятельности и возникновению исключительных прав. В особенности, стоит в контексте суждения Д.В. Дождева, обратить внимание на способ определения предполагаемого к возникновению в будущем исключительного права, которое в теории может войти в залоговую массу.

По общему правилу после заключения договора залога правообладатель исключительного права не теряет возможность владеть, пользоваться и распоряжаться своим правом за исключение отчуждения, в том числе пресекать незаконное использование объекта интеллектуальной собственности. В этом случае распоряжение исключительным правом, скажем способом заключения лицензионного договора, происходит без согласия залогодержателя. Теоретически «предмет» интеллектуальной собственности не может утратить свою ценность. Однако, существует возможность ограничения возможностей правообладателя в распоряжении исключительным правом, если в договоре прямо отражен пункт о таком ограничении. Например, в договоре может быть отражено ограничение по заключению правообладателем (залогодателем) лицензионных соглашений без предварительного согласия залогодержателя. Стоит отметить, что в случае перехода исключительного права на заложенный объект интеллектуальной собственности, договор залога продолжает свое действие по аналогии с другими регистрируемыми правами.

В случае, если залогодатель не исполняет свои обязательства перед залогодержателем, последний может потребовать обращение взыскания на заложенный объект интеллектуальной собственности. Также, в случае банкротства патентообладателя исключительного права, залогодержатель имеет преимущественное право удовлетворения его требований из денежных средств, вырученных после реализации предмета залога, перед другими кредиторами.

В зависимости от предмет залога, договоры залога будут иметь особенности содержания: указание на поддержание в силе патентного права на изобретение, полезную модель или промышленный образец; отслеживание и соблюдение срока на топологию интегральных микросхем (срок действия права на объект не может превышать 10 лет (п.1 ст.1457 ГК РФ)) и другие, этому подобные особенности. Таким образом, исходя из специфики исключительного права и правил регулирования его существования и функционирования следует, что простецки, как указано в абз.2 п.2 ст.339 ГК РФ, обозначить залог исключительного права в залоговой массе не удастся. Также не получится обозначить залог исключительного права в числе прав, которые будут определены на момент обращения взыскания. А это проблема, это заведомо не ликвидный актив, это право не может быть надежным; практический результат использования данного актива с целью извлечение из него пользы – не известен.

Выше приведенные доводы очень наглядно демонстрируют актуальность продвижения идеи Генерального договора залога при сохранении общих принципов залогового права, а также изменение нормы абз.2 п.2 ст.339 ГК РФ в форме её адаптации к реалиям оборота.

Другой практический вопрос применения концепции залоговой массы – это обособление залога, определяемого родовыми признаками и трансформация предмета из одного вида в другой. Ниже приводимый пример, возможно, будет отнесен к классике – станет едва ли не первым проявлением мнения правоприменителя.

Один из Банков закредитовал юридическое лицо под залог прав требования данного заемщика к его более чем тридцати контрагентам. Чем не залог части дебиторской задолженности. Казалось бы, по общему правилу пункта 1 статьи 358.6 ГК РФ должник залогодателя, требование к которому заложено, исполняет соответствующее обязательство залогодателю.

При таком исполнении по смыслу подпункта 3 пункта 2 статьи 345 Гражданского кодекса имущество, переданное залогодателю - кредитору его должником, автоматически обременяется залогом. Но в силу прямого указания закона эта норма о трансформации залога не применяется в ситуации, когда исполнение осуществляется в деньгах.

Вместе с тем в соответствии с пунктом 4 статьи 358.6 Гражданского кодекса денежные суммы, полученные залогодателем от его должника в счет исполнения обязательства, требование по которому заложено, если это предусмотрено законом или договором залога требования, зачисляются на залоговый счет залогодателя, к которому применяются правила о договоре залога прав по договору банковского счета.

Таким образом, согласно приведенным положениям гражданского законодательства, согласующимся с пунктом 5 статьи 358.9 Гражданского кодекса, при уменьшении стоимости заложенного денежного требования вследствие надлежащего исполнения должником соответствующего обязательства в пользу кредитора-залогодателя, залогодержатель может приобрести другое залоговое обеспечение, тесно связанное с произведенной безналичной расчетной операцией, но лишь при наличии залогового счета, на который поступило денежное исполнение. В этом случае пункт 1 статьи 358.9 Гражданского кодекса новым заложенным объектом признает права по договору банковского счета, а не находящиеся на счете денежные средства, как ошибочно полагал банк [24.].

В соответствии с банковскими правилами, принятыми на основании пункта 2 статьи 846 Гражданского кодекса, залоговый счет является специальным банковским счетом, он открывается в самостоятельном порядке, а не образовывается путем изменения статуса расчетного счета (пункты 2.8, 4.14 инструкции Банка России от 30.05.2014 N 153-И «Об открытии и закрытии банковских счетов, счетов по вкладам (депозитам), депозитных счетов»). В рассматриваемом случае залоговый счет не был открыт. Контрагенты добросовестно исполняли заложенные обязательства.

Согласно пункт 2 статьи 358.6 ГК РФ, залогодатель при получении от своего должника денежных сумм в счет исполнения обязательства, требование по которому заложено, обязан по заявлению залогодержателя уплатить ему соответствующие суммы. Поскольку в указанной норме речь идет об обычном (незалоговом) обязательстве залогодателя вернуть полученную от своего должника сумму залогодержателю, то у залогодержателя в отношении этой суммы не возникает каких-либо преимуществ перед другими кредиторами залогодателя.

Безналичные денежные средства, поступающие на расчетном счете залогодателя выпадают из-под залогового режима, если стороны залогового правоотношения не определили специальной процедуры информирования либо перечисления средств по заложенному праву напрямую залогодержателю. Но при отсутствии основания для обращения взыскания на залог со стороны залогодержателя нет необходимости, да и повода требовать прямого перечисления. Избежать такого риска возможно при трансформации залога прав в залог прав по договору банковского счета. По мнению Автора, такая трансформация возможна в рамках Генерального залога. Залог прав и залог прав по договору банковского счета - различные виды залога, имеют свои особенности в правовом регулировании. Не разрешив вопрос об открытии залогового счета для учета поступающих во исполнение заложенных прав денежных средств, стороны исключают сохранение залогового режима. А это риск утраты обеспечения. Можно

утверждать, что исполнение обязательств по заложенному праву в денежном эквиваленте на счета залогодателя должны иметь залоговый иммунитет. Но положения параграфа 3 главы 23 ГК РФ прямо не указывают на возможность такой автоматической трансформации; без открытия залогового счета иммунитет не возникнет. Решением может стать Генеральный договор залога, который установит общие ограничения на залог права, а также обязательства залогодателя по открытию залогового счета при исполнении должником залогодателя своих обязательств на счета залогодателя.

Выше приведенные доводы очень наглядно демонстрируют актуальность продвижения идеи Генерального договора залога при сохранении общих принципов залогового права, а также изменение нормы абз.2 п.2 ст.339 ГК РФ в форме её адаптации к реалиям оборота и дополнения.

Во-первых, должен быть сохранен общий принцип, в соответствии с которым предметом залога должен быть объект определяемый на момент заключения договора. Абстрактный «залог всего» - это настолько же залог всего, насколько и залог ничего. Определенный залог уже будет обладать свойством ценности.

Во-вторых, генеральный залог имущества залогодателя-предпринимателя вполне можно было бы учитывать нотариально по действующим правилам, как свидетельство возникновения правопритязания на определенную залоговую массу. Это есть придание публичности правоотношению.

В-третьих, само по себе заключение генерального договора залога на условиях залога всего или части принадлежащего залогодателю имущества, включая недвижимость, должно рассматриваться как основание обязательства залогодателя для обращения за государственной регистрацией в отношении отдельных объектов прав на которые подлежат регистрации; а также возникновения установленного генеральным договором права потребовать такой регистрации в судебном порядке.

В-четвертых, в основу правового регулирования залога всего или части всего принадлежащего залогодателю имущества могли бы быть положены нормы ст. 357 ГК РФ о залоге товаров в обороте в части восполнимости залоговой массы до определенного уровня ценности при естественном выбытии некоторых предметов массы.

В-пятых, принцип старшинства необходимо трансформировать во внутреннее старшинство обращения взыскания на отдельные предметы и права залоговой массы.

Безусловно, норма абз.2 п.2 ст.339 ГК РФ должна быть изменена путем замены дизъюнкции на конъюнкцию; исключения определения момента определенности «на момент обращения взыскания»; введения понятия «залоговой массы». Порядок же заключения Генерального договора залога и его учета подлежат дополнительной регламентации законодателем.

Следует охарактеризовать нынешний этап развития залога словом «незаконченный». Законодателем введена норма о залоге всего имущества либо его части. По-прежнему ведется дискуссия о будущей востребованности «залога всего» в современных условиях. Следует заключить, что «залог всего» не может характеризоваться, как новый вид залога. Исходя из принципов регулирования правоотношения по «залогу всего» следует вывод, что это механизм правового регулирования отношений сторон, когда есть востребованность и экономически обоснованная необходимость заложить не один предмет или право, а комбинировать несколько видов залога в одном обеспечении одного или ряда обязательств. Требуется дополнительная проработка данного механизма правового регулирования. В этом свете иные, предложенные автором интерпретации и подходы к изложению нормы абз.2 п.2 ст.339 ГК имеют право на существование. А именно комбинаторность может достигаться объединением всего, части, родовидовой части залога в понятие «залоговой массы». Для такой категории возможно применять внутреннее старшинство, которое, по мнению Автора обосновано будет регулировать очередность или наоборот комплексность обращения взыскания. У Сторон правоотношения на стадии обращения взыскания обоснованно возникнет вопрос: на какой предмет обратить взыскание при частичном не исполнении основного обязательства; при фактическом превышении ценности предмета залога по отношению к объему неисполненного. Поэтому залог всего – есть механизм установления определенных правил в упорядочения внутренних разногласий. Таким образом, от абстрактного понятия «залог всего» приходим к конкретному понятию «генеральный договор залога».

Также в работе проведен анализ момента возникновения состояния заключенности договора

«залога всего». Данный этап в динамике залогового правоотношения важен к пониманию, поскольку является результатом выражения воли на возникновение правоотношения и отправной точкой для последующей реализации прав залогодателя и обязанностей залогодержателя. В моменте заключенности договора проявляется реализация компонентов обеспечительной функции залога: регулятивной, охранительной и стимулирующей.

Вместе с этим отмечается излишняя диспозитивность в моменте определения предмета залога, как определенной массы с установленными контурами, и, вместе с этим, ограниченный характер применения нормы по комбинированию различных видов внутри «залоговой массы». Законодательное установление возможности сочетать одновременно разные объемы, роды и виды предметов залога в одной массе придаст большую диспозитивность по выбору варианта поведения. А что касается момента определения массы, то думается, что свойство определенности предмета(ов) должно кристаллизоваться уже в момент выражения воли, то есть заключения самого договора. Такой подход вдохнет жизнь в применение нормы в обороте.

Список литературы

1. Звоницкий А.С. О залоге по русскому праву / А. С. Звоницкий. - Киев; СПб. : Н. Я. Оглоблин, 1912. - 401с.
2. Концепция развития гражданского законодательства Российской Федерации // Вестник ВАС. - 2009. - №11. - С. 36-37.
3. Бевзенко Р.С. Борьба за залог: третий этап реформы залогового права России // Вестник гражданского права. 2015. № 2.- С. 8 - 50. // СПС «КонсультантПлюс».
4. Гонгало Б.М. Развитие кодификации законодательства о залоге: трансформация понятий // Кодификация российского частного права 2015 / П.В. Крашенинников. - М.: Статут, 2015 // СПС «КонсультантПлюс».
5. Евдокимова Е.А. Сверхстаршинство определенной категории залогодержателей: сравнительно-правовое исследование // Закон. 2015. № 7 // СПС «КонсультантПлюс» , 05.06.2019.
6. Нарижний А.С. Универсальный залог в свете законодательства о защите конкуренции // Конкурентное право. - 2016. - № 3. - С. 41 – 44.
7. Маковский А.Л. Собственный опыт - дорогая школа // Актуальные проблемы частного права: Сборник статей к юбилею П.В. Крашенинникова / Отв. ред. Б.М. Гонгало, В.С. Ем. М.: Статут, 2014. 272 с. // СПС «КонсультантПлюс».
8. Рекомендации Научно-консультативного совета при Федеральном арбитражном суде Уральского округа. Вопросы правоприменения по гражданским делам, подведомственным арбитражным судам (по итогам заседания, состоявшегося 10 июня 2015 года в г. Ижевске) // Экономическое правосудие в Уральском округе. -2015. - № 3
9. Егоров А.В. Залог в банкротстве: актуальные вопросы // Научно-практический комментарий новелл законодательства и практики его применения / под ред. В.В. Витрянского. М., 2010. С. 80 - 81.
10. Базанов И.А. Происхождение современной ипотеки. Новейшее течение в вотчинном праве в связи с современным строением народного хозяйства. - М.: 2004. – 589с.
11. Маковский А.Л. Собственный опыт – дорогая школа / Актуальные проблемы частного права: сборник статей к юбилею П.В. Крашенинникова // отв. ред. Б.М. Гонгало, В.С. Ем. М. Статут, 2014. 272 с. // СПС «КонсультантПлюс».
12. Решение Арбитражного суда Республики Бурятия от 19.06.2019г. по делу А10-61/2019 // СПС «Консультант плюс».
13. Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 25 декабря 2018 г. № 49 «О некоторых вопросах применения общих положений Гражданского кодекса Российской Федерации о заключении и толковании договора» // Российская газета. - Федеральный выпуск № 4 (7762).

14. Постановление Правительства РФ от 24 декабря 2008 г. № 1020 «О государственной регистрации договоров о распоряжении исключительным правом на изобретение, полезную модель, промышленный образец, зарегистрированные топологию интегральной микросхемы, программу для ЭВМ, базу данных и перехода без договора исключительного права на изобретение, полезную модель, промышленный образец, товарный знак, знак обслуживания, наименование места происхождения товара, зарегистрированные топологию интегральной микросхемы, программу для ЭВМ, базу данных» // СПС «КонсультантПлюс»

15. Постановление Правительства РФ от 30 апреля 2009 г. № 384 «Об утверждении Правил государственной регистрации договоров о распоряжении исключительным правом на селекционное достижение и перехода такого права без договора» // СПС «КонсультантПлюс».

16. Карапетов А.Г. Договорное и обязательственное право (общая часть): Постатейный комментарий к статьям 307 - 453 Гражданского кодекса Российской Федерации / Отв. ред. А.Г. Карапетов. М., 2017. - 453 с.

17. Акманов С. С. Институт сельскохозяйственного кредита (агрокредитования) / Сиб. юрид. вестн. 2003. - № 2. - С. 35–41.

18. Об обороте земель сельскохозяйственного назначения: федеральный закон от 24.07.2002 № 101-ФЗ (ред. от 06.06.2019) // Российская газета, № 137. - 27.07.2002.

19. О племенном животноводстве: федеральный закон от 03.08.1995 № 123-ФЗ // Российская газета, № 154, - 10.08.1995.

20. О государственной регистрации автотранспортных средств и других видов самоходной техники на территории Российской Федерации: постановление Правительства РФ от 12.08.1994 № 938 // Собрание законодательства РФ. - 22.08.1994. - № 17. - Ст. 1999.

21. О признании не подлежащими применению актов Минсельхозпрода России по вопросам регистрации залога тракторов, самоходных дорожно-строительных и иных машин и прицепов к ним, регистрируемых органами государственного надзора за техническим состоянием самоходных машин и других видов техники в Российской Федерации (гостехнадзора): приказ Минсельхоза России от 07.05.2019 № 243 // Официальный интернет-портал правовой информации [Сайт] : <http://www.pravo.gov.ru>, 05.06.2019.

22. Дождев Д.В. Вещный момент в залоговом праве: отечественная доктрина и исторические уроки // Гражданское право. - 2015. № 2. - С.6 - 11.

23. Определение Верховного суда Российской Федерации от 17 октября 2016 г. № 305-ЭС16-7885 // СПС «КонсультантПлюс».

© Пахомов М.В., 2019

ТРУДОВОЕ И ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЕ ПРАВО

УДК 346

АДМИНИСТРАТИВНО-ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ В СФЕРЕ ПОДДЕРЖКИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

ПРАВДИНА ВИКТОРИЯ СЕРГЕЕВНА

Студентка

Поволжский институт управления имени П.А. Столыпина - филиал РАНХиГС

*Научный руководитель: Чаннов Сергей Евгеньевич**д.ю.н., профессор**Поволжский институт управления имени П.А. Столыпина - филиал РАНХиГС*

Аннотация: В данной статье рассматривается проблема административно-правового регулирования в сфере поддержки предпринимательской деятельности. Анализируется российское законодательство, ориентированного по стадиям жизненного цикла субъектов предпринимательства. Предлагается решение проблем правового регулирования, отражающихся в «нежизнеспособности» малых предприятий и развитии теневой экономики.

Ключевые слова: административно-правовое регулирование, предпринимательская деятельность, малый и средний бизнес.

ADMINISTRATIVE AND LEGAL REGULATION IN THE SPHERE OF BUSINESS SUPPORT IN THE RUSSIAN FEDERATION

Pravdina Victoria Sergeevna*Scientific adviser: Channov Sergey Evgenievich*

Abstract: In this article the problem of administrative and legal regulation in the sphere of support of business activity is considered. The article analyzes the Russian legislation focused on the stages of the life cycle of business entities. It is proposed to solve the problems of legal regulation, reflected in the "non-viability" of small enterprises and the development of the shadow economy.

Key words: administrative and legal regulation, entrepreneurial activity, small and medium business.

В конце прошлого века Россия перешла от административно-командной системы управления экономикой к рыночным отношениям. Вследствие этого Российская Федерация столкнулась со значительными трудностями в сфере становления и развития бизнеса, что вызвано отсутствием опыта и историческим прошлым страны.

Осознавая значимость предпринимательства в становлении и развитии национальной экономики, Российская Федерация начала последовательно развивать правовое регулирование сферы бизнеса и формировать основу организационно-правовой поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства.

Начальный этап формирования законодательства в сфере предпринимательской деятельности начался с принятия в 1995 году Федерального закона «О государственной поддержке малого предпринимательства в Российской Федерации». После внесения многократных изменений в данный закон, в 2007 году его заменил новый Федеральный Закон № 209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации».

На сегодняшний день это основной документ, регулирующий базовые аспекты деятельности отечественных предприятий. Данный нормативный акт определяет основные понятия, широко применяемые в этой области правоотношений, предусматривает порядок взаимодействия коммерческих организаций и юридических лиц с органами государственной власти, устанавливает гарантии доступа субъектов бизнес-структуры к государственной поддержке [1]. Таким образом, складываются благоприятные условия для увеличения количества субъектов предпринимательства и обеспечения их конкурентоспособности.

Стоит рассмотреть административно-правовое регулирование предпринимательской деятельности через призму жизненных циклов субъектов малого и среднего бизнеса.

Первоначальным структурным элементом рассматриваемого цикла является момент «зарождения» предприятия. Данный этап основан на принятии учредителями решения о выборе области деятельности (производство, торговля, услуги и др.), вида производимого продукта или услуги, целевого рынка сбыта.

Организационная сторона выше обозначенного этапа включает в себя государственную регистрацию, получение лицензии на определенный вид деятельности (если организация собирается заниматься той деятельностью, которая подпадает под перечень лицензируемых видов деятельности). Процедура регистрации субъектов бизнеса регулируется нормами Гражданским кодексом РФ (Далее – ГК РФ) и Федеральным законом № 129-ФЗ «О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей» [2].

На этапе создания нового предприятия существует множество проблем в правовом регулировании, которые сказываются на практической деятельности и на национальной экономике России. Для решения ключевых из них, предлагается: сокращение доли предпринимателей в сфере малого и среднего предпринимательства, не регистрирующих свой статус и действующих в рамках теневого сектора экономики; сокращение затрат времени и усилий предпринимателей на процедуры регистрации бизнеса; завершение процесса перевода процедуры регистрации в электронный формат.

Ключевым этапом в деятельности бизнеса является этап «взросления». Большинство нормативно-правовых актов в сфере предпринимательской деятельности регулируют именно данный этап.

Особенность правового регулирования второго этапа жизнедеятельности рассматриваемых субъектов – развитие поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства на муниципальном уровне.

Наиболее значимые проблемы для нормальной жизнедеятельности малого и среднего бизнеса заключаются в ограниченных возможностях предпринимателей защиты собственных интересов при помощи политических институтов, слабый доступ к использованию Интернет-ресурсов и др. [3, с. 166].

Третий этап – спад, кризис, банкротство, ликвидация, реорганизация. Среди правовых регуляторов завершающего этапа наиболее важными выступают ГК РФ и Федеральный закон от 26 октября 2002 г. № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» [4]. Важное значение имеют нормативно-правовые акты, которые устанавливают порядок поддержки мелких предприятий, находящихся в ситуации несостоятельными.

Основная проблема бизнеса – короткая не долгосрочная жизнеспособность малых и средних предприятий. Вместе с устойчивыми и стабильно функционирующими субъектами малого бизнеса, многие вновь созданные организации прекращают свою деятельность в течение первого года.

Естественно, последствия банкротства субъекта малого предпринимательства несравнимы с последствиями банкротства крупного предприятия. Однако масштабное сокращение числа субъектов малого предпринимательства постепенно очень существенно сказывается на экономической стабильности страны.

Основная задача поддержки на заключительном этапе – оказание помощи организациям и индивидуальным предпринимателям, которые по различным причинам оказались нежизнеспособными.

На сегодняшний день в России малые и средние предприятия занимают высокое место в системе экономических отношений, что связано с аккумулярованием существенной части занятого населения, осуществлением инвестиций в основной капитал, производством определенной доли ВВП страны.

Список литературы

1. О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации: Федеральный закон от 24.07.2007 N 209-ФЗ (ред. от 02.08.2019) // Российская газета. № 164. 2007.
2. О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей: Федеральный закон от 08.08.2001 № 129-ФЗ (ред. от 27.12.2018) // Российская газета. № 153-154. 2001.
3. Бикчинтаев А.Т., Тяптин В.Д. Административно-правовое регулирование в сфере государственной поддержки малого и среднего предпринимательства // Вестник московского университета МВД России. – 2012. – № 3. – С.165-167.
4. О несостоятельности (банкротстве): Федеральный закон от 26.10.2002 № 127-ФЗ (ред. от 03.07.2019) // Российская газета. № 209-210. 2002.

УДК 346.12

СОГЛАШЕНИЕ ПРИ РАССМОТРЕНИИ ЗАЯВЛЕНИЯ О ПРИВЛЕЧЕНИИ К СУБСИДИАРНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ В ДЕЛАХ О БАНКРОТСТВЕ

МКРТЧЯН ГЕННАДИЙ МНАЦАКАНОВИЧ

Аспирант
ФГБОУ ВО Южно-Российский институт управления – филиал
Российской академии народного хозяйства и государственной службы
при Президенте Российской Федерации

Аннотация: Федеральный закон от 29.07.2017 № 266-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «О несостоятельности (банкротстве)» и Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях» внес в Федеральный закон от 26.10.2002 № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» новую статью, которая направлена на совершенствование процедуры привлечения лица контролирующего должника к субсидиарной ответственности, а именно, предусматривает возможность заключения соглашения при рассмотрении заявления о привлечении к ответственности.

Ключевые слова: юридическое лицо, несостоятельность, банкротство, субсидиарная ответственность, мировое соглашение, контролирующее лицо, требования кредиторов.

AGREEMENT WHEN CONSIDERING AN APPLICATION FOR SUBSIDIARY LIABILITY IN BANKRUPTCY CASES

Mkrtchyan Gennady Mnatsakanovich

Annotation: The Federal law of 29.07.2017 № 266-FZ "On amendments to the Federal law "On insolvency (bankruptcy)" and the code of Administrative offences of the Russian Federation" introduced a new article in the Federal law of 26.10.2002 № 127-FZ "On insolvency (bankruptcy)", which is aimed at improving the procedure for bringing the controlling debtor to subsidiary liability, namely, provides for the possibility of concluding an agreement when considering an application for prosecution.

Key words: legal entity, insolvency, bankruptcy, subsidiary responsibility, amicable agreement, controlling person, creditor claims.

Статьей 61.21 Федерального закона от 26.10.2002 № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» (далее – ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)») предусмотрена возможность заключения соглашения между кредиторами и лицом, привлекаемым к субсидиарной ответственности. Оно схоже с классическим мировым соглашением, которое может быть заключено в рамках любого спора, в связи с этим закон прямо указывает на применение к соглашениям по субсидиарной ответственности правил главы 15 Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации. Несмотря на свою схожесть, данные соглашения имеют ряд отличий, в первую очередь это наличие специального перечня условий, соблюдение которых является обязательным при утверждении соглашения при рассмотрении заявления о привлечении к ответственности. [1. с. 47]

Первым условием, которое обязательно для утверждения данного соглашения является раскрытие ответчиком сведений об имуществе в размере, достаточном для исполнения соглашения. В данном случае стоит отметить, что лицо, контролирующее должника, стремится избежать ответственности и заключить соглашение на максимально выгодных для себя условиях. В связи с этим, вне зависимости от того, будет ли это представление отступного, обмен требований на доли в уставном капитале, акции или иные ценные бумаги, новация обязательств и т.д., в интересах лица, над которым навис риск привлечения к субсидиарной ответственности предложить кредиторам вариант соглашения, при котором его потери составят сумму меньшую, чем сумма ответственности по обязательствам юридического лица, которое он контролировал. Вместе с тем кредиторы, стремятся к максимальному удовлетворению своих требований, в связи с этим в ходе заключения соглашения имеют мотив к увеличению суммы, которая будет в дальнейшем распределена между ними.

В итоге мы видим два разнонаправленных интереса, но конечная цель соглашения – получить реальное исполнение гарантированно и в максимально короткий срок. Для достижения указанной цели, как уже было указано выше, требуется раскрытие информации о том, что у лица, контролирующего должника имеется в наличии имущество, либо денежные средства, достаточные для исполнения соглашения. В качестве обеспечения может быть использован любой способ обеспечения обязательства: внесение денежных средств на депозит арбитражного суда, предоставление выписок по счетам с информацией о наличии денежных средств достаточных для удовлетворения требований кредиторов или справок о наличии ликвидного имущества. Вместе с тем у кредиторов всегда имеется возможность привлечь лицо, контролирующее должника, к субсидиарной ответственности, за счет чего и удовлетворить свои требования. [2. с. 24]

Вторым условием, предусмотренным пунктом 4 статьи 61.21 ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)», является единогласное одобрение условий соглашения при рассмотрении заявления о привлечении к ответственности (в том числе о предоставлении отступного, обмена требований на доли в уставном капитале, акции, конвертируемые в акции облигации или иные ценные бумаги, новации обязательства и т.п.) всеми лицами на стороне лица, подавшего заявление о привлечении к ответственности. Наиболее часто встречающейся является ситуация, когда заявление о привлечении лица, контролирующего должника к субсидиарной ответственности подает арбитражный управляющий. В такой ситуации он выступает в особой процессуальной роли и отстаивает консолидированную волю кредиторов. В связи с этим можно сделать вывод о том, что для выполнения указанного выше условия необходимо проведение собрания кредиторов с вынесением на повестку вопроса о заключении с лицом, контролирующим должника соглашения. Согласно пункту 2 статьи 12 ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» к исключительной компетенции собрания кредиторов относится принятие решений о заключении мирового соглашения, то есть решения комитета кредиторов в данном случае будет не достаточно. Если же рассматривать ситуацию, когда заявление подавалось одним или несколькими кредиторами в деле о банкротстве, либо вне его рамок, то можно предположить, что необходимо одобрение всех лиц подавших указанное заявление. [3. с. 56]

Кроме того, стоит отметить, что выбранная законодателем модель, когда для заключения соглашения необходимо единогласное одобрение его условий оставляет простор для злоупотреблений со стороны недобросовестных участников процесса, что может помешать заключению данного соглашения.

При возникновении злоупотреблений со стороны недобросовестных участников процесса арбитражному суду необходимо исходить из сложившейся ситуации, необходимо оценивать целесообразность утверждения соглашения для большинства участников и способствовать достижению основной цели конкурсного производства – обеспечению соразмерного удовлетворения требований кредиторов.

Таким образом, можно сказать, что на сегодняшний день ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» содержит ряд механизмов позволяющих кредиторам удовлетворить свои требования, даже если должник оказался недобросовестным. Одним из таких механизмов является соглашение при рассмотрении заявления о привлечении к субсидиарной ответственности лиц контролирующих должника. Данное соглашение позволяет избежать довольно кропотливой работы по привлечению к субсидиарной

ответственности, но, тем не менее, действующее законодательство имеет пробел в регулировании обозначенного вопроса, а именно возможность заключения соглашения лишь при наличии единогласного одобрения его условий всеми лицами на стороне лица, подавшего заявление о привлечении к ответственности. В связи с этим считаю целесообразным внести изменения в пункт 4 статьи 61.21 ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» заменив слова «при единогласном одобрении его условий всеми лицами» на «при одобрении его условий большинством лиц».

Список литературы

1. Шиткина И.С. Имущественная ответственность контролирующих должника лиц при банкротстве: очередные законодательные новеллы // "Хозяйство и право", 2017, № 11, с. 41 - 61.
2. Шиткина И.С., Мифтахутдинов Р.Т., Чернышов Г.П., Литовцева Ю.В., Суворов Е.Д., Булатов П.Ю., Ястржембский И.А., Зайцев Р.О., Курмаев Р.М., Алмакаев Д.А. Субсидиарная ответственность контролирующих лиц: новые возможности // Закон. 2017, № 8, с. 18 - 33.
3. Гутников О.В. Ответственность руководителя должника и иных лиц в деле о банкротстве: общие новеллы и недостатки правового регулирования // "Предпринимательское право", 2018, № 1, с. 48 - 60.

УГОЛОВНОЕ ПРАВО И КРИМИНОЛОГИЯ

УДК 34

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ УСТАНОВЛЕНИЯ МАТЕРИАЛЬНОГО ОСНОВАНИЯ УСЛОВНО-ДОСРОЧНОГО ОСВОБОЖДЕНИЯ ОТ НАКАЗАНИЯ

ЕЛИСТРАТОВА ЕЛЕНА АЛЕКСЕЕВНАМагистрант
ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет»*Научный руководитель: Катомина Виктория Александровна*
д.ю.н., доцент
ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет»

Аннотация: В статье рассматриваются проблемы, возникающие при установлении материального основания условно-досрочного освобождения от наказания. Автор определил, что в правоприменительной практике назрела необходимость в закреплении критериев, свидетельствующих о снижении степени общественной опасности лица, осужденного за совершение преступления, в случае его условно-досрочного освобождения.

Ключевые слова: условно-досрочное освобождение, материальное основание, уголовно-исполнительное право, степень исправления, осужденный.

ACTUAL QUESTIONS OF ESTABLISHMENT OF THE MATERIAL BASIS OF CONDITIONAL EARLY RELEASE FROM PUNISHMENT

Elistratova Elena Alekseevna*Scientific adviser: Katomina Viktoria Aleksandrovna*

Abstract: the article deals with the problems arising in the establishment of the material basis of parole. The author determined that in law enforcement practice there is a need to consolidate the criteria indicating a decrease in the degree of public danger of a person convicted of a crime, in the case of his parole.

Key words: parole, material basis, criminal Executive law, degree of correction, convicted person.

Наиболее распространенным видом освобождения от наказания в последнее время выступает условно - досрочное освобождение. Согласно официальным статистическим данным, количество осужденных, ходатайствующих об условно-досрочном освобождении от лишения свободы, содержания в дисциплинарной воинской части, принудительных работах, составило: в 2016 г. - 122 552 человека, в 2017 г. - 112 581; в 2018 г. - 99 646 [1].

Достоинство данного вида освобождения от наказания проявляется в том, что оно предоставляет осужденному возможность самостоятельно сокращать время отбывания наказания в исправительном учреждении по сравнению с тем сроком, который назначен приговором суда, что, в конечном счете, способствует более раннему его возвращению в социум.

Условно-досрочное освобождение от наказания может быть применено судом при наличии формального и материального оснований. Анализ судебной статистики показывает, что значительное количество ходатайств об условно-досрочном освобождении от лишения свободы остаются без удовлетворения. Так, за 2016 г. в 43 % случаев отказано в удовлетворении, в 2017 г. - 39 %; в 2018 г. - 37 % [1]. Подобная ситуация, как правило, связана с возникающими на практике проблемами, касающимися установления материального основания применения условно-досрочного освобождения от наказания.

В доктрине уголовно-исполнительного права содержание материального основания условно-досрочного освобождения от наказания толкуется по-разному. Одни авторы понимают его как показатель степени исправления осужденного [2, с. 102]; другие – как уровень (степень) общественной опасности с позиции безопасности для общества [3, с.82-91].

Законодатель установил, что лицо может быть условно-досрочно освобождено, если суд признает, что для своего исправления оно не нуждается в полном отбывании назначенного наказания. Следует согласиться с И.И. Евтушенко по поводу того, что законодательная формулировка содержания материального основания нечеткая и противоречивая [4, с.84-85]. Неопределенность изложенного в ч.1 ст. 79 УК РФ материального основания условно-досрочного освобождения, в первую очередь, связана с тем, что в законе не даны четкие критерии, при помощи которых возможно было бы судить о необходимости полного отбывания назначенного судом наказания для своего исправления. Более того, если буквально толковать указанную норму, условно-досрочно может и освободиться осужденный, который не исправился полностью, в связи с тем, что «для своего исправления он не нуждается в полном отбывании наказания».

Законодательная формулировка основания условно-досрочного освобождения создает определенные трудности в работе судов. Судьи по-разному решают вопрос о том, какие факторы являются определяющими для применения условно-досрочного освобождения, что, в конечном счете, нарушает многие принципы уголовного и уголовно-исполнительного права и затрудняет процесс ресоциализации осужденных [5, с.9-10].

Определение показателя степени исправления осужденного является одной из сложнейших проблем, возникающих в правоприменительной практике. К сожалению, наука еще не может вооружить правоприменителя знаниями, в соответствии с которыми возможно будет определять причины совершения преступления конкретным человеком, вычислять методы работы, содействующие его исправлению, достоверно прогнозировать дальнейшее поведение осужденного после отбытия наказания. На сегодняшний день тесная связь материального основания с внутренней составляющей поведения людей не позволяет суду с абсолютной достоверностью определить степень исправления осужденного, поэтому закон допускает досрочное освобождение с определенными условиями.

Процесс определения степени исправления осужденного носит субъективный характер. В связи с тем, что не всегда образ жизни и поведение осужденного в исправительном учреждении свидетельствуют о его истинных намерениях после освобождения, возникает закономерный вопрос: «каким образом судья определяет степень исправления осужденного и в чем выражается сама степень, по которой можно определить исправление преступника?».

Отметим, что законодатель не оперирует формулировкой «степень исправления», а в ст. 9 УИК РФ содержатся только средства, с помощью которых возможно сформировать правопослушное поведение у преступника.

Изложенное позволяет констатировать то, что суд, определяя степень исправления осужденного, делает вывод о том, нуждается ли осужденный в дальнейшем отбывании наказания или нет. В ч. 1 ст. 175 УИК РФ дается разъяснение того, что понимать под формулировкой «для дальнейшего исправления осужденный не нуждается в полном отбывании назначенного судом наказания»: если осужденный в период отбывания наказания возместил вред (полностью или частично), причиненный преступлением, раскаялся в совершенном деянии, или совершил другие действия, свидетельствующие об его исправлении.

Полное или частичное возмещение вреда императивно устанавливается также в ч. 1 ст. 79 УК РФ. При этом п. 7 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 21 апреля 2009 г. №8 «О судебной

практике условно-досрочного освобождения от отбывания наказания, замены не отбытой части наказания более мягким видом наказания» (далее - Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 21.04.2009 № 8)[6] указывает на то, что если осужденным принимались меры к возмещению причиненного преступлением вреда (материального ущерба и морального вреда), однако в силу объективных причин вред возмещен лишь в незначительном размере, то суд не вправе отказать в условно-досрочном освобождении от отбывания наказания только на этом основании. Это позволяет утверждать в том, что вред в любом случае должен быть возмещён хотя бы в незначительном размере.

Открытый перечень «объективных причин» не возмещения осужденным причиненного преступлением вреда является вполне оправданным. Ранее перечень этих причин был закрытый и связан лишь с обязательным наличием инвалидности или иных серьезных заболеваний, препятствующих трудоустройству, а также ограничением количества рабочих мест в колонии. Это существенно ограничивало права осужденных, поскольку суды не учитывали все обстоятельства конкретной жизненной ситуации [7, с.58].

Указанные положения вызывают определенные трудности с определением минимального размера той части вреда, которую необходимо возместить осужденному для получения права на условно-досрочное освобождение. Кроме того, неясно возможно ли рассматривать в качестве условия для возможного предоставления условно-досрочного освобождения сам факт начала выплат возмещения осужденным, даже если выплаченные суммы несоразмерны с причиненным преступлением ущербом?

Обязательная постановка вопроса о возмещении ущерба в рамках гражданского иска при решении вопроса об условно-досрочном освобождении приводит осужденных за различные преступления в неравное положение. Как правило, преступления экономической и коррупционной направленности предполагают наибольшие суммы исков, в то время как целый ряд тяжких и особо тяжких преступлений (например, убийства или преступления в сфере оборота наркотиков) не связаны с причинением материального ущерба.

В законе также не отражено, кто должен выплатить ущерб: осужденный либо это может сделать за него любое лицо. В правоприменительной практике зачастую возникают ситуации, когда осужденный исправно работал, старался возместить причиненный преступлением ущерб, но сумел выплатить лишь часть иска. В этом случае суды обоснованно отказывают в условно-досрочном освобождении. Вместе с тем, на практике часто сумму иска за осужденного погашается его родственниками, и уже в этом случае его освобождение становится вполне вероятным при соблюдении прочих условий [8, с.142].

Мы солидарны с авторами, отмечаящими несбалансированность формулировки о предоставлении условно-досрочного освобождения лишь при погашении иска. Это фактически привязывает данный правовой институт к выкупу.

Кроме всего прочего, отсутствие необходимых условий для трудоустройства в исправительных учреждениях ставит под сомнение реальность возмещения осужденным причиненного ущерба. К сожалению, ситуация в уголовно-исполнительной системе России такова, что многие исправительные учреждения не могут предоставить осужденным место работы с надлежащими условиями труда. Однако если они и имеются, сумма заработка настолько незначительна, что осужденный не может за счет собственных средств возместить причиненный ущерб.

Полагаем, законодательный подход к установлению условия для досрочного освобождения от наказания в виде возмещения вреда является вполне оправданным и целесообразным. Однако вызывает сомнение формулировка «частичное возмещение ущерба». Суды при решении подобных ситуаций к частичному возмещению ущерба относят возмещение осужденным не менее половины размера причиненного вреда.

На наш взгляд, законодатель или высшие судебные органы должны конкретизировать данное положение и дать более полное толкование названной выше нормы. Кроме того, в нем должны быть учтены и права тех осужденных, которые в силу объективных причин лишены возможности возместить ущерб при отбывании наказания (наличие инвалидности или мешающего труду заболевания, отсутствие рабочих мест в колонии и т.п.).

Таким образом, проведенное исследование актуальных вопросов установления материального

основания условно-досрочного освобождения от наказания позволяет сделать следующий вывод:

Материальное основание представляет собой показатель степени исправления осужденного. Процесс определения степени исправления осужденного носит субъективный характер. В правоприменительной практике назрела необходимость в закреплении критериев, свидетельствующих о снижении степени общественной опасности лица, осужденного за совершение преступления, в случае его условно-досрочного освобождения. Необходимо конкретизировать на законодательном уровне либо уровне разъяснений Пленума Верховного Суда РФ многие аспекты, касающиеся понимания «частичного возмещения ущерба», «раскаяния в совершенном деянии», «иных действий, свидетельствующих об исправлении».

Список литературы

1. Отчет о работе судов общей юрисдикции по рассмотрению уголовных дел по первой инстанции за 12 месяцев 2016 - 2018 г.г. // Официальный сайт Судебного департамента при Верховном суде РФ. [Электронный ресурс].- Режим доступа:URL: <http://www.cdep.ru/index.php?id=79> (05.06.2019)
2. Ратушный Е.Е. Материальные основания условно-досрочного освобождения в Российской Федерации // Право и государство: теория и практика. - 2015. - №1 (121). - С. 103-106.
3. Ефремова И.А. Материальное основание условно-досрочного освобождения от наказания // Всероссийский криминологический журнал. -2018.- Т. 12.- № 1. - С. 82-91.
4. Евтушенко И. И. Условно-досрочное освобождение осужденных к лишению свободы и их ресоциализация: Монография / ВолгГТУ.- Волоград,- 2005. - С.84-85
5. Бабаян С.Л. Проблемы совершенствования поощрительного института условно-досрочного освобождения от отбывания наказания // Российский судья. - 2012. - № 9. - С. 9-10.
6. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 21.04.2009 № 8 (в ред. от 17.11.2015) «О судебной практике условно-досрочного освобождения от отбывания наказания, замены неотбытой части наказания более мягким видом наказания» // Бюллетень Верховного Суда РФ. - 2009. - № 7.
7. Бабаян С.Л. Актуальные вопросы освобождения от отбывания наказания // Уголовно-исполнительная система: педагогика, психология и право: статья в сборнике трудов Всероссийской научно-практической конференции. - 2018. - С. 57-62.
8. Дроздов А.И., Орлов А.В. Условно-досрочное освобождение: уголовно-правовые и уголовно-исполнительные аспекты // Актуальные проблемы российского права. - 2017. - №12 (85). - С. 141-148

МЕЖДУНАРОДНОЕ ПРАВО

УДК 34

ЗАЩИТА ДЕТЕЙ ВО ВРЕМЯ ВООРУЖЕННЫХ КОНФЛИКТОВ

**МУЧИРИНОВА ДАРИНА СЕРГЕЕВНА,
КУШКУЛОВА АЛИЯ ДЮСЕНОВНА**

Институт Права
Волгоградский Государственный Университет (ВолГУ)

Научный руководитель: д.ю.н. Абдрашитов Вагип Мнирович
Профессор кафедры теории и истории права и государства
Институт Права
Волгоградский Государственный Университет (ВолГУ)

Аннотация: в статье рассматриваются особенности защиты детей во время вооруженных конфликтов. В 2019 году Женевским конвенциям о защите жертв войны исполнилось 70 лет. Это важное событие в мире международного права, поскольку данная конвенция применяется все чаще и чаще в наше время.

Ключевые слова: вооруженный конфликт, дети, женевская конвенция, оккупирующая держава, гуманитарное право.

PROTECTION OF CHILDREN IN ARMED CONFLICT

**Muchirinova Darina Sergeevna,
Kushkulova Aliya Dyusenovna**

Scientific adviser: Abdrashitov Vagip Mnirovich

Abstract: the article discusses the features of the protection of children during armed conflicts. In 2019, the Geneva conventions on the protection of victims of war turned 70 years old. This is an important event in the world of international law, as this Convention is applied more and more often in our time.

Key words: armed conflict, children, Geneva Convention, occupying power, humanitarian law.

Одной из наиболее острых проблем во время вооруженных конфликтов является вопрос об обеспечении защиты гражданского населения, в особенности детей. Несмотря на широкое признание в международном праве необходимости защиты гражданского населения, в настоящее время данная проблема приобрела особую актуальность. Анализ современных войн показывает, что появились новые виды конфликтов, особенностью которых являются постепенное стирание грани между комбатантами и гражданским населением, повышение роли экономического фактора в войне, возникновение новых видов вооружений и т.д. Тем не менее, несмотря на то, что международное гуманитарное право четко регламентирует необходимость защиты прав детей во время вооруженного конфликта, обеспечить эту защиту удается далеко не всегда³.

Дети, в отличие от взрослых, индивидуальной правосубъектностью не обладают, в связи с чем

³ICRC, UNHCR, UNICEF, World Vision International, Save the Children UK & International Rescue Committee, Inter-agency guiding principles on unaccompanied and separated children, Geneva, 2004. P.71.

защиту ребенка и его интересов в силу законодательных положений, обеспечивают его законные представители, семья или социальные службы и судебная система, если семья этой роли играть не может. Для нормального физического и умственного развития личности ребенка необходимы конкретные условия, а чтобы обеспечить право каждого ребенка развиваться, установлены определенные гарантии как на национальном, так и на международном уровне. Дети становятся жертвами не только военного конфликта, но также и крайней нищеты, когда социальные программы большинства правительств ставятся под угрозу. В таких ситуациях ЮНИСЕФ и представители неправительственных гуманитарных организаций играют важную роль в организации конкретных операций по оказанию правовой помощи. Более того, они помогают в каждом конкретном случае усилить или восстановить правовую защиту, чтобы избежать множества злоупотреблений по отношению к личности детей.

Дети составляют 40 % жертв войны из числа гражданского населения и более 50% из числа беженцев и перемещенных лиц. Особая уязвимость детей увеличивает риск того, что их потребности в пище, воде и медицинском уходе не могут быть обеспечены в нужной мере, или реализованы детьми самостоятельно⁴. Защита детей не может быть обеспечена путем усиления их правовой самостоятельности, поскольку она состоит в поиске внешних механизмов защиты неприкосновенности ребенка от посягательств семейного или общественного окружения, жертвой которых он является.

Таким образом, защита ребенка возлагает прямую ответственность на всех участников общественной жизни, включая ответственность представителей гуманитарных организаций в чрезвычайных ситуациях. Особо отметим что правовая категория детства неоднородна. Право принимает во внимание то обстоятельство, что потребности в самостоятельности у ребенка зависят от его возраста. Для юридического и для уголовно-правового совершеннолетия установлены разные возрастные пределы. Большинство международных конвенций использует термин ребенок чаще, чем несовершеннолетний. По определению международной Конвенции о правах ребенка, ребенок — это лицо, не достигшее 18 лет. Однако некоторые меры, такие, как набор в армию, возможность быть привлеченным к суду за преступления или содержание в тюрьме, применяются с меньшими возрастными пределами. Дети до пятнадцати лет не должны вербоваться военными силами (или призываться в армию).

В период военных конфликтов международное гуманитарное право обеспечивает детям как общую защиту, предусмотренную для гражданских лиц, не участвующих в военных действиях, так и специальную защиту, учитывая их особую незащищенность и безоружность. Дети имеют право на отдельную материальную помощь и усиленную защиту. Гуманитарное право не употребляет термин «несовершеннолетний», поскольку возраст совершеннолетия варьирует в разных странах. В нем установлены отдельные права для новорожденных, для детей до пятнадцати лет и для не достигших восемнадцати.

Конвенция о правах ребенка, принятая 20 ноября 1989 года Генеральной Ассамблеей ООН, охватывает практически все аспекты жизни ребенка, устанавливает правовые нормы во всех остальных ситуациях (в мирное время, в ситуациях внутренних беспорядков и т. д.), когда право вооруженных конфликтов непосредственно неприменимо. Закрепленные в ней права должны гарантироваться всем лицам в возрасте до 18 лет (кроме некоторых стран, где возраст совершеннолетия менее 18 лет).

25 мая 2000 г. Генеральная Ассамблея ООН приняла два Факультативных протокола к Конвенции о правах ребенка (A/RES/54263), один касается участия детей в вооруженных конфликтах, другой - торговли детьми, детской проституции и детской порнографии. Оба протокола вступили в силу в начале 2002 года. В апреле 2013 года Факультативный протокол, касающийся участия детей в вооруженных конфликтах, подписало 159 стран; а Протокол, касающийся торговли детьми, детской проституции и детской порнографии – 169 (см. ниже более подробно о Факультативных протоколах). Защита детей, гарантированная Женевскими конвенциями 1949 года, преследует разнообразные цели. Правовые нормы, предусмотренные для международных вооруженных конфликтов, представлены в них более детально, чем в случае внутренних конфликтов. Тем не менее организациям, занимающимся оказани-

⁴ JEANNET S., MERMET J., « L'implication des enfants dans les conflits armés », Revue internationale de la Croix-Rouge, n° 829, mars 1998.P. 111-112.

ем помощи, ничто не мешает в рамках работы ссылаться на них в таких ситуациях. С самого начала конфликта «стороны, находящиеся в конфликте, могут создавать на своей собственной территории, а в случае необходимости на оккупированных территориях, санитарные и безопасные зоны и местности, организованные таким образом, чтобы оградить от действий войны раненых и больных, инвалидов, престарелых, детей до 15-летнего возраста, беременных женщин и матерей с детьми до 7-летнего возраста (ЖИВ, ст. 14).

В случае присутствия детей-иностранцев на территории одной из конфликтующих сторон, «дети до 15 лет, беременные женщины и матери с детьми до 7 лет будут пользоваться преимуществами в той же степени, что и граждане заинтересованного государства» (ЖИВ, ст. 38.5). На захваченной врагами территории оккупирующая держава должна обеспечить нормальную работу учреждений, которым поручено воспитание и образование детей. Она ни в коем случае не должна изменять их гражданского состояния, или зачислять их в зависящие от нее формирования или организации. В том случае, если местные учреждения не будут в состоянии выполнять эти функции, оккупирующая держава должна будет принимать меры по содержанию и обучению детей-сирот или детей, разлученных вследствие войны со своими родителями; обучение должно производиться, по возможности, лицами их национальности, языка и религии. Оккупирующая держава не должна затруднять применение преференциальных мер в отношении питания, медицинского ухода и защиты от действия войны, которые могли быть приняты до оккупации по отношению к детям до 15 лет, беременным женщинам и матерям с детьми до 7-летнего возраста (ЖИВ, ст. 50). Оккупирующая держава не сможет направить на принудительную работу лиц моложе 18 лет ((ЖИВ, ст. 51).

Стоит отметить, что особые попечение и защита для детей в ходе вооруженных конфликтов

При всех обстоятельствах ребенку гарантировано право на защиту его культурной среды, воспитания и образования (ЖИВ, ст. 51), выполнения религиозных обрядов (ЖИВ, ст. 24 и 50).

Во избежание злоупотреблений, более чем вероятных в ситуации войны, предусмотрены правила, регламентирующие условия усыновления и эвакуации детей (ЖПІ, ст. 78).⁵

В том случае когда эти правила юридически применимы только в ситуациях международных вооруженных конфликтов, ничто не мешает организациям по оказанию помощи пользоваться ими для своей работы во время вооруженных конфликтов немеждународного характера⁶.

Дети должны пользоваться особым уважением, и им обеспечивается защита от любого рода непристойных посягательств. Они должны получать уход и помощь, которые им требуются ввиду их возраста или по любой другой причине (ЖПІ, ст. 77.1).

Роженицы и новорожденные дети приравнены в правах к раненым и пользуются усиленной защитой, предусмотренной гуманитарным правом для раненых и больных (ЖПІ, ст. 8).

Также в научной литературе отмечается что при распределении поставок помощи приоритет должен быть отдан таким лицам, как дети, беременные женщины, роженицы и кормящие матери, которые пользуются особыми льготами и особой защитой (ЖИВ, ст. 38.5 и 50; ЖПІ, ст. 70).

Помимо этого в осажденных зонах или на оккупированных территориях подписавшие Конвенции государства должны предоставить свободный пропуск всех посылок с необходимыми продуктами питания, носильными вещами и укрепляющими средствами, предназначенными для детей до 15 лет, беременных женщин и рожениц (ЖИВ, ст. 23).

Стоит также добавить что дети, интернированные оккупирующей державой, должны иметь возможность жить вместе со своей семьей в местах интернирования (ЖИВ, ст. 82; ЖПІ, ст. 75.5); получать дополнительное питание в соответствии с их физиологическими потребностями (ЖИВ, ст. 89); посещать школы либо внутри мест интернирования, либо за их пределами (ЖИВ, ст. 94); быть освобождены в первую очередь даже до окончания военных действий (ЖИВ, ст. 132).

Еще в 2008 Генеральный секретарь ООН сформулировал коллективную волю следующим образом: «Обеспечение защиты детей в вооруженных конфликтах — это наиболее безошибочный способ

⁵ https://www.un.org/ru/documents/decl_conv/conventions/geneva_civilian.shtml

⁶ DUTLI M. T., « Enfants-combattants prisonniers », Revue internationale de la Croix-Rouge, n° 785, septembre-octobre 1990, p 456-470.

проверки на качество для Организации Объединенных Наций и ее государств-членов. Это моральный призыв, и он заслуживает того, чтобы стоять над политическими интересами. Решение этой задачи требует новаторского и бесстрашного подхода и приверженности со стороны всех основных участников процесса».⁷

Таким образом, защищая несовершеннолетних детей, живущих в атмосфере насилия и жестокости, миротворцы могут разорвать порочный круг и заложить основы долгосрочного мира.

Защита несовершеннолетних детей, является первостепенной задачей каждого государства, как в мирное время так и в период вооруженных конфликтов, в связи с чем обеспечение и защита прав и свобод детей выступает в качестве главного ориентира в деятельности всего цивилизованного сообщества.

Список литературы

1. УИЛЬЯМСОН Д. А. Обзор международных органов уголовного правосудия, действующих в Африке, Международный журнал Красного Креста, № 861, март 2006, с.137-161. Доступно по ссылке https://www.icrc.org/rus/assets/files/other/10_ircr_861_williamson_rus.pdf (См. также Williamson Jamie A., "An Overview of the International Criminal Jurisdictions operating in Africa", International Review of the Red Cross, 861, March 2006.P. 111-131).
2. ЮНИСЕФ, Положение детей в мире, 2012 год: Дети в урбанизированном мире, резюме. Доступно по ссылке: http://www.un.org/ru/publications/pdfs/children_in_urban_world_2012_rus.pdf (См. также The State Of The World's Children 2012: Children in an Urban World, United Nations Children's Fund (UNICEF) February 2012, 143p. Доступно по ссылке http://www.unicef.org/sowc2012/pdfs/SOWC%202012-Main%20Report_EN_13Mar2012.pdf)
3. ЮНИСЕФ Парижские обязательства по защите детей от незаконной вербовки или использования вооруженными силами или вооруженными группировками, 2007 (См. также UNICEF, Paris Commitments to Protect Children from Unlawful Recruitment by Armed Forces or Armed Groups, 2007. Доступно по ссылке: <http://www.unicef.org/spanish/protection/files/pariscommitments.pdf>)
4. ЮНИСЕФ Руководящие принципы, касающиеся детей, связанных с вооруженными силами или вооруженными группировками, 2007 (См. также UNICEF, Paris Principles and Guidelines on Children associated with Armed Forces or Armed Groups, 2007. Доступно по ссылке: <http://www.unicef.org/emerg/files/ParisPrinciples310107English.pdf>) ARZOUMANIAN N., PIZZUTELLI F., « Victimes et bourreaux : questions de responsabilité liées à la problématique des enfants soldats en Afrique », Revue internationale de la Croix-Rouge, décembre 2003, n° 852 P. 827-856.
5. DUTLI M. T., « Enfants-combattants prisonniers », Revue internationale de la Croix-Rouge, n° 785, septembre-octobre 1990. P. 456-470.
6. JEANNET S., MERMET J., « L'implication des enfants dans les conflits armés », Revue internationale de la Croix-Rouge, n° 829, mars 1998. P. 111-132.
7. RAYMOND G., Droit de l'enfance et de l'adolescence. Le droit français est-il conforme à la convention internationale des droits de l'enfant ?, Litec, Paris, 1995. « Дети и война » Международный Журнал Красного Креста, №842, июнь 2001, стр. 283–295. Доступно по ссылке https://www.icrc.org/rus/assets/files/other/14_ircr_844_children_rus.pdf (См. также « Les enfants et la guerre », Revue internationale de la Croix-Rouge, n° 842, juin 2001, p. 494-504)
8. ICRC, UNHCR, UNICEF, World Vision International, Save the Children UK & International Rescue Committee, Inter-agency guiding principles on unaccompanied and separated children, Geneva, 2004. P.71.
9. OBSERVATOIRE INTERNATIONAL DES PRISONS, L'Enfant en prison ; rapport sur les conditions de détention des mineurs dans 51 pays, 1998. P. 469.

⁷ <https://humanlaw.ru>

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ЮРИДИЧЕСКИХ НАУК

УДК 340

СОЦИАЛЬНО-ПОЛИТИЧЕСКИЕ УСЛОВИЯ И ПРЕДПОСЫЛКИ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ ПРАВООХРАНИТЕЛЬНЫХ ОРГАНОВ С ИНСТИТУТАМИ ГРАЖДАНСКОГО ОБЩЕСТВА И НАСЕЛЕНИЕМ

КРЫЛОВА КРИСТИНА АЛЬБЕРТОВНА

магистр

ОЧУ ВО «Международный инновационный университет»

г.Сочи

Аннотация: В статье проводится анализ проблем социального взаимодействия гражданского общества и правоохранительных органов.

Ключевые слова: гражданское общество, социальное взаимодействие, правоохранительные органы, личность, концепции, подходы, граждане, социальные группы.

SOCIO-POLITICAL CONDITIONS AND PREREQUISITES FOR LAW ENFORCEMENT COOPERATION WITH CIVIL SOCIETY INSTITUTIONS AND THE POPULATION

Krylov Christina A.

Abstract: the article analyzes the problems of social interaction between civil society and law enforcement agencies.

Key words: civil society, social interaction, law enforcement, personality, concepts, approaches, citizens, social groups.

Охрана общественного порядка посредством участия в этом процессе гражданского общества и его индивидов является неотъемлемой частью функционирования правового, демократического государства. Однако, необходимо подчеркнуть, что это участие со стороны граждан должно быть добровольным и выступать в качестве осознанной необходимости.

Этот процесс носит характер партнёрства и двустороннего взаимодействия органов, осуществляющих правоохранительную деятельность и представителей гражданского общества, которые не являются сотрудниками правоохранительных органов, но готовы принять участие в охране и защите правопорядка. Однако инициатива граждан должна встречать обеспеченную возможность со стороны государственных органов её реализации, кроме того этот процесс должен быть законодательно отрегулирован [1].

Бесспорен тот факт, что современное Российское государство остро нуждается в высокопрофессиональных, активно включённых в социальное пространство правоохранительных органах.

Понимание правопорядка как явления, рассматриваемого в культурно-исторической перспективе, необходимость повышения уровня правовой культуры и правосознания, борьбы с правовым нигилиз-

мом выводит идею о социальном предназначении правоохранительных органов на авансцену социально значимой проблематики [2].

Современный период развития правоохранительной системы государства характеризуется глубокими модернизационными процессами и созданием качественно новых условий ее взаимодействия с институтами гражданского общества. Показателем этого взаимодействия служит успешная социализация личности и стабильный социум [3].

Социальное взаимодействие стимулирует развитие личности, а также способствует развитию институтов гражданского общества, посредством активизации социальных групп и их включённости в процессы охраны правопорядка.

По мнению исследователей В.А. Зокоева и В.А. Половинкина, социальное взаимодействие гражданского общества и правоохранительных органов может быть представлено в виде нескольких ключевых, взаимосвязанных элементов: мотивационно-целевой, морально-психологический, социально-ориентированный, предметно-деятельный, духовно-нравственный, элемент общедоступной концентрации усилий и средств по противодействию различным видам преступной деятельности, элемент социальной справедливости и социальной ответственности перед обществом, элемент диссеминации [4].

Объединение людей в гражданское общество означает возможность их сплочения и более высокий уровень возможностей добиваться и отстаивать свои интересы. Конечно, это не панацея от совершения правонарушений в данном обществе, однако это возможность более жёсткого контроля за поведением членов данного общества, и, конечно, более высокий уровень правосознания и правовой культуры его членов.

Анализируя опыт функционирования гражданского общества в зарубежных странах, прежде всего старого света, можно отметить, что здесь его институты призваны, прежде всего, ограничить власть сложившихся традиционных элит, тем самым спровоцировав более справедливое перераспределение ресурсов. Основной посыл действий представителей гражданского общества заключается в противодействии бюрократии и коррупции во всех их проявлениях.

Если выдвинуть гипотезу, что противодействие этим негативным проявлениям общественной жизни должны осуществлять исключительно правоохранительные органы, то происходит некий раскол между правоохранителями и представителями общественных институтов. Подобная ситуация длительное время наблюдалась в нашем государстве.

В сущности, становление гражданского общества в России началось ещё в перестроечный период, однако ростки демократии стимулировали не только позитивные моменты в обществе, но и способствовали развалу государственного аппарата, чиновники ощутили вседозволенность и отсутствие каких бы то ни было ограничений. В результате в обществе сложилось представление, что коррупция – это явление, с которым бороться абсолютно бесполезно. Ведь, нельзя же бороться с неизбежным, можно только приноравливаться и стараться выжить в сложившихся условиях. Результатом данной ситуации стала развитие социальной апатии, вызванной неэффективной работой правоохранителей и бездействием общественных институтов.

В 90-е ситуация только усугубилась, когда общество максимально дистанцировалось от представителей правоохранительных структур, видя в них ничем не прикрытую коррумпированность и злоупотребление властью, данной им государством для защиты граждан. Итоги социологических опросов того промежутка времени говорят сами за себя: абсолютную незащищенность от физического насилия чувствовали 65,7 % респондентов; откровенно боялись представителей правоохранительных структур 48,6 % респондентов, причём, как выяснилось, даже больше чем преступников, поскольку последних опасались 40,9 % респондентов [5].

Сложившаяся ситуация не могла не вызывать серьёзную обеспокоенность со стороны государства, именно поэтому последовало глобальное реформирование правоохранительных структур, обусловленное потребностями общества и необходимостью включения его институтов и индивидов в борьбу с преступными проявлениями, осознание необходимости сотрудничества и взаимодействия с правоохранителями.

Результатом данной реформы должно стать формирование новой роли представителей правоохранительных структур в обществе, которая будет выражаться в их ответственной гражданской позиции, помноженной на осознании необходимости всемерно защищать и охранять права граждан.

Граждане, в свою очередь, являются субъектами демократического развития, его активными членами, а гражданские права – это, прежде всего, права по закону, которые даются всем гражданам независимо от национальной, профессиональной и статусной принадлежности, гарантированными Конституцией РФ [6].

Учитывая тот факт, что органы, занимающиеся правоохранительной деятельностью, являются составной частью системы внутренних дел, функционирующей на федеральном уровне, то они характеризуются включенностью в процесс политической социализации граждан, в ракурсе формирования политической культуры и правосознания. Осуществляют данный процесс правоохранительные органы, в том числе, путём формирования общественных советов, которые функционируют при Министерстве внутренних дел РФ.

Однако, в ходе построения взаимодействия между правоохранительными органами и гражданским обществом должны учитываться как культурно-исторические корни, которые предшествовали современной ситуации, так и ныне существующие социально-экономические и политические реалии российского общества и государства.

Анализ и мониторинг общественных процессов, своевременное выявление проблемных ситуаций, которые не дают развиваться гражданскому обществу и его институтам по пути гуманистического построения отношений – это одна из важнейших задач, стоящих перед правоохранительными органами.

Проведенный теоретический экскурс в своеобразное «начало» взаимодействия человека, социальных групп и институтов гражданского общества позволяет утверждать, что заложенные в нем принципы являются общесистемными и обязательными для всех без исключения общественных и государственных образований.

Другими словами, институты гражданского общества служат некой ценностным ориентиром, базисом, который служит основой для формирования таких определяющих сфер в жизни любого социума и государства как: семья, выступающая ячейкой общества, трудовые и профессиональные коллективы, общественные организации и т.п.

Основой социального взаимодействия правоохранительных органов и гражданского общества не может быть формула: разрешено всё, что не запрещено законом, оно должно расставлять акценты на конкретные области отношений, в которых заинтересованы все граждане.

Список литературы

1. Майорова С.А. Формы участия граждан в охране общественного порядка и обеспечении общественной безопасности // Юридическая наука и правоохранительная практика, 2015 [Электронный ресурс]. - Режим доступа <https://cyberleninka.ru/article/n/formy-uchastiya-grazhdan-v-ohrane-obschestvennogo-poryadka-i-obespechenii-obschestvennoy-bezopasnosti> (дата обращения 19.10.2019)
2. Чесовская М.Г., Колесников С.А. «Человеческое измерение профессии»: правоохранительная деятельность в контексте российского культурно-исторического кода [Электронный ресурс]. - Режим доступа <https://cyberleninka.ru/article/n/formy-uchastiya-grazhdan-v-ohrane-obschestvennogo-poryadka-i-obespechenii-obschestvennoy-bezopasnosti> (дата обращения 19.10.2019)
3. Половинкин В.А. Перспективы социального механизма взаимодействия полиции и институтов гражданского общества // Вестник Санкт-Петербургского университета МВД России. - 2015. - N 3 (55). - С. 217.
4. Зокоев В.А., Половинкин В.А. Перспективы взаимодействия институтов гражданского общества и правоохранительных органов в решении общественно значимых задач // Научно-аналитический журнал «Вестник Санкт-Петербургского университета Государственной противопожарной службы МЧС России» [Электронный ресурс]. - Режим доступа <https://cyberleninka.ru/article/n/perspektivy->

vzaimodeystviya-institutov-grazhdanskogo-obschestva-i-pravoohranitelnyh-organov-v-reshenii-obschestvenno-znachimyh (дата обращения 19.09.2019)

5. Гилинский Я.И. Социология населения. Произвол правоохранительных органов глазами граждан. СПб.: ИС РАН, 2006 – С.67

6. Конституция РФ принята всенародным голосованием 12.12.1993 (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ) // (Электронный ресурс) // <http://www.consultant.ru>

УДК 343.535.1

ИНСТИТУТ БАНКРОТСТВА ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ

ФЕТИСОВА МАРИЯ СЕРГЕЕВНА

Магистрант

ФГАОУ ВО «Белгородский государственный национальный исследовательский университет»

Аннотация. В статье рассмотрены особенности института банкротства. Дана характеристика целей и задач банкротства. Предложены меры по усовершенствованию законодательства о банкротстве.

Ключевые слова: Несостоятельность, банкротство, цели банкротства, задачи банкротства, должник, кредитор.

INSTITUTE OF BANKRUPTCY OF LEGAL ENTITIES

Fetisova Maria

Annotation. The article discusses the features of the institution of bankruptcy. The characteristic of goals and objectives of bankruptcy is given. Proposed measures to improve the legislation on bankruptcy.

Key words: Insolvency, bankruptcy, bankruptcy goals, objectives of bankruptcy, debtor, creditor.

Институт банкротства юридических лиц относительно недавно нашел свое отражение в российском праве. Это связано с тем, что в период существования плановой экономики правовое регулирование деятельности несостоятельных юридических лиц не существовало. В какой-то мере повлияло то обстоятельство, что имущество большинства юридических лиц находилось в государственной собственности и наличие несостоятельных юридических лиц не ущемляло права других собственников, поэтому потребность в таком правовом институте отсутствовала. Однако с переходом к рыночной экономике ситуация изменилась. В нынешних условиях, когда государственный сектор экономики уже не является ведущим, распространена частная собственность, а, следовательно, возникла потребность правового регулирования отношений между должником-банкротом и его кредиторами. В условиях рыночной экономики юридическое лицо, являющееся несостоятельным имеет два варианта - оно должно прекратить свою деятельность или претерпеть процедуру финансового оздоровления. Правовые формы таких отношений содержатся в нормах института банкротства юридических лиц.

В нынешних условиях основой концепции несостоятельности юридических лиц в российском законодательстве положена прежде всего идея финансового оздоровления, а не ликвидации должника в случае, если должник не способен полностью удовлетворить требования кредиторов по причине недостаточности имущества. Для обозначения его неблагоприятного финансового состояния используются понятия «недостаточность имущества», «несостоятельность», «неплатежеспособность».

Вместе с тем Федеральный закон от 26 октября 2002 г. № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» (далее-ФЗ о несостоятельности) содержит понятие «банкротство» как равнозначное понятию «несостоятельность» и содержит его признаки для юридических лиц (ст. 3). Стоит отметить, что действующее гражданское законодательство и законодательство о банкротстве не содержат конкретной модели или концепции банкротства, влияющей определяющим образом на предмет и содержание правового регулирования банкротства.

Действующий ФЗ о банкротстве не исключает производство по делу о банкротстве в случае, если у должника имеется лишь один кредитор. В такой ситуации целесообразно дополнить вышеназванный за-

кон таким основанием для прекращения производства по делу, как установление судом наличия лишь одного кредитора. Прекращение производства по делу о несостоятельности по данному основанию не должно впоследствии быть препятствием для последующего признания судом должника банкротом в случае обнаружения иных кредиторов. В противном случае имеет место подмена фактических функций судебного-пристава действиями суда и подмена исполнительного производства делом о банкротстве. Таким образом, можно сказать, что дело о банкротстве утрачивает предназначение и основную функцию-соразмерное удовлетворение требований всех кредиторов к должнику, не имеющему возможности погасить требования кредиторов в связи с недостаточностью имущества. Действующие нормы позволяют сделать вывод о существовании различных, зачастую противоположных моделей банкротства: банкротство как установление юридического факта и применение связанных с этим фактом последствий; банкротство - судебный порядок восстановления платежеспособности должника; банкротство - судебный порядок соразмерного удовлетворения требований кредиторов и прекращения деятельности должника; банкротство как этап деятельности должника, направленный на реорганизацию или реструктуризацию должника под контролем суда. Для совершенствования правового регулирования несостоятельности следует рассматривать такую меру, как включение в закон о банкротстве норм, касающихся целей и задач банкротства.

Действующее российское законодательство о банкротстве не содержит конкретных норм о целях и задачах производства по делам о несостоятельности. В качестве цели правового регулирования несостоятельности можно выделить соразмерное удовлетворение требований кредиторов и восстановление платежеспособности у должников [4]. Достижение данной цели возможно с помощью последовательного решения конкретных задач правового регулирования банкротства. Конкретнее это: становление факта несостоятельности (банкротства) должника, установление требований кредиторов, установление наличия или отсутствия имущества должника. В связи с этим Конституционным Судом РФ сформулирована правовая позиция - одной из основных целей ФЗ о банкротстве является обеспечение прав всех кредиторов путем формирования условий для справедливого удовлетворения их интересов. Арбитражные суды в делах о несостоятельности устанавливают юридический факт неплатежеспособности должника. Это влечет для должника появление обязательств по платежам своим контрагентам - впоследствии конкурсным кредиторам, требования которых удовлетворяются по определенным правилам, присущим конкурсному производству.

Безусловно, вышеназванные цели и задачи присущи институту банкротства. Некоторые из них имеют большее, другие меньшее значение, однако ни одна из них, какой бы значительной она не была, единолично не имеет значения так, как их определенное взаимодействие. Оно образует сущность и содержание правового института банкротства в конкретном государстве и называется правовой системой регулирования банкротства, а также определяет характер всей системы.

Включение в российское законодательство о несостоятельности норм, посвященных целям и задачам банкротства, а также их эффективному сочетанию и взаимодействию отвечает актуальным тенденциям правового регулирования банкротства. Кроме того, такие нормы будут способствовать систематизации и определенности всего механизма правового регулирования банкротства, а также достижению указанных целей и задач и более эффективному применению российского законодательства о банкротстве.

Список литературы

1. Арбитражный процессуальный кодекс РФ от 24 июля 2002 г. № 95 - ФЗ (в ред. от 25 декабря 2018 г.) // Российская газета. 2002. 27 июля.
2. Федеральный закон от 26 октября 2002 г. № 127 - ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» (в ред. от 03 июля 2019 г.) // Российская газета. 2002. 2 ноября.
3. Валягин В.В. Институт несостоятельности (банкротства) в законодательстве Российской Федерации и Германии: сравнительно - правовой анализ: Дис. ... канд. юрид. наук. М., 2017. 254 с.

4. Егоров А.В. Реабилитационные процедуры в деле о банкротстве // Реабилитационные процедуры в деле о банкротстве: Постатейный комментарий к главам V, VI, VIII Федерального закона «О несостоятельности (банкротстве)». М.: Статут, 2017. 564 с.
5. Кузнецов С.А. Основные проблемы правового института несостоятельности (банкротства): монография. М.: Инфотропик Медиа, 2018. 332 с.
6. Попондопуло В.Ф. Банкротство. Правовое регулирование: Научно - практическое пособие. М.: Проспект, 2016. 268 с.
7. Студенцова О.А. Правовое регулирование процедур банкротства по законодательству России и США: сравнительный анализ: Диссертация канд. юрид. наук. М., 2016. 214 с.

УДК 34

ПРАВОВОЙ СТАТУС АРБИТРАЖНОГО УПРАВЛЯЮЩЕГО В ДЕЛАХ О БАНКРОТСТВЕ

КАРЕТНИКОВА АННА ОЛЕГОВНА

магистрант

Всероссийский Государственный Университет Юстиции (РПА МИНЮСТА России)

*Научный руководитель: Кузьмин Андрей Игоревич**к.ю.н., преподаватель**Всероссийский Государственный Университет Юстиции (РПА МИНЮСТА России)*

Аннотация: В условиях современной России и рыночной экономики открываются и функционируют достаточно большое количество предприятий, производств, компаний, организаций и фирм. К сожалению, часть из них, не выдерживая конкуренции, или по иным причинам находятся у черты банкротства. Процедура банкротства является очень емкой, поэтому для того, чтобы качественно и грамотно ее провести требуется арбитражный управляющий, который является ключевой фигурой при банкротстве.

Ключевые слова: арбитражный управляющий, процедура банкротства, кредиторы, должник, обязательства, саморегулируемая организация, арбитражный суд.

THE LEGAL STATUS OF A COURT-APPOINTED MANAGER IN BANKRUPTCY CASES

Karetnikova Anna Olegovna

Scientific adviser: Kuzmin Andrey Igorevich

Annotation: In the conditions of modern Russia and the market economy, quite a large number of enterprises, productions, companies, organizations and firms are opened and functioning. Unfortunately, some of them, unable to compete, or for other reasons, are at the brink of bankruptcy. The bankruptcy procedure is very capacious, so in order to qualitatively and competently conduct it requires an a court-appointed manager, who is a key figure in bankruptcy.

Key words: a court-appointed manager, bankruptcy proceeding, creditors, obligor, obligations, self-regulatory organization, Arbitrazh court.

В делах о несостоятельности, которые непосредственно рассматривает суд, арбитражный управляющий занимает ключевое положение, так как именно он является основной составляющей в большинстве правоотношений, которые возникли в конкурсном процессе. Важно обратить внимание на то, что настоящее законодательство в области банкротства, в процессе регулирования правоотношений между арбитражным управляющим и другими участниками по делам о банкротстве, статус первого определяет неоднозначно, а в зависимости от процедуры, которую арбитражный служащий совершает в рамках рассматриваемого дела.

Согласно правовым положениям Закона о несостоятельности арбитражный управляющий должен осуществлять свою деятельность разумно и добросовестно в интересах не только должника и кредитора, но и всего общества. Соответственное, такое положение предполагает от арбитражного управляющего своего рода объективность в принятии решений и независимость в осуществлении своей деятельности. Но в данном законе также говорится и о том, что арбитражный служащий в рамках некото-

рых процедур (конкурсный процесс, внешнее управление) является непосредственным представителем должника. Таким образом, первый принцип независимости и объективности практически не берется в расчет.

Нужно помнить о том, что поле деятельности арбитражного управляющего довольно широкое и объемное, не смотря на то, какая процедура находится в его ведении. Следовательно, к арбитражному управляющему предъявляются довольно жесткие требования. Согласно Закону о банкротстве арбитражный управляющий должен быть гражданином РФ, являться членом саморегулируемой организации, иметь документ о соответствующем образовании, иметь определенный стаж работы на руководящей должности либо стажироваться в роли помощника арбитражного служащего, сдать теоритический экзамен и т.д. [1,2]

Помимо вышеуказанных обязанностей, на арбитражном управляющем лежит серьезная ответственность. В правоприменительной практике привлечь арбитражного управляющего к ответственности довольно сложно. Одновременно с этим фактом, наблюдается такая тенденция, что при установлении факта нарушения арбитражным управляющим требований закона или недобросовестного поведения, с них взыскивается весьма приличная денежная компенсация.

Несмотря на то, что в Законе о несостоятельности (ст. 20.4) содержатся нормы административной и гражданско-правовой ответственности, законодатель не исключает привлечения арбитражного управляющего к уголовной ответственности.

Помимо Закона о несостоятельности, правовое регулирование ответственности арбитражного управляющего осуществляется также нормами гражданского и административного законодательства.

Основные виды ответственности арбитражных управляющих выражаются в:

- отстранении от возложенных на арбитражного управляющего обязанностей
- взыскание убытков, причиненных участникам дела о банкротстве
- дисквалификация за совершение административного проступка (ч.3 ст. 14.13)

Количество арбитражных управляющих в России ежегодно изменяется, и это в том числе, зависит от исполнения ими своих служебных обязанностей.



Рис. 1. Количество арбитражных управляющих в России

Количество жалоб, поданных на арбитражных управляющих в 2018 году составило 4775. Количество удовлетворенных жалоб составило 1066. Таким образом, доля удовлетворенных жалоб составляет 22% от общего количества.

На наш взгляд, такое положение вещей, может говорить о том, что работа арбитражных управляющих протекает не очень качественно. Причинами таких жалоб могут служить недисциплинированность арбитражных управляющих, незнание своей компетенции, большой объем работы, коллизии в законе и другие причины.

In cases of insolvency, which is directly examined by the court, the court-appointed manager holds a key position, since it is he who is the main component in most of the legal relations that arose in the competitive process. It is important to pay attention the present legislation in the field of bankruptcy, in the process of regulating legal relations between the arbitration manager and other participants in bankruptcy cases, determines the status of the former ambiguously, and depending on the procedure that the arbitration officer performs in the framework of the case under consideration.

According to the legal provisions of the Insolvency Law, the court-appointed manager must carry out its activities reasonably and in good faith in the interests of not only the debtor and the creditor, but the whole society. Correspondingly, this provision requires from the arbitration manager a kind of objectivity in decision-making and independence in the implementation of its activities. But this law also states that the arbitration officer within the framework of certain procedures (competitive process, external management) is the direct representative of the debtor. Thus, the first principle of independence and objectivity is practically not taken into account.

It must be remembered that the field of activity of the court-appointed manager is quite broad and voluminous, regardless of the procedure under his jurisdiction. Consequently, rather strict requirements are imposed on the court-appointed. According to the Bankruptcy Law, the court-appointed manager must be a citizen of the Russian Federation, be a member of a self-regulatory organization, have a document on the relevant education, have a certain length of service in a senior position, or have an internship as an assistant to the arbitration officer, pass a theoretical exam, etc. [1,2]

In addition to the above duties, the court-appointed manager has a serious responsibility. In law enforcement practice, bringing an arbitration trustee to justice is rather difficult. Simultaneously with this fact, there is such a tendency that when a fact of violation by the court-appointed manager of the requirements of the law or unfair behavior is established, a very decent monetary compensation is collected from them.

Despite the fact that the Law on Insolvency (Art. 20.4) contains the norms of administrative and civil liability, the legislator does not exclude criminal prosecution of the court-appointed manager.

In addition to the Insolvency Law, the legal regulation of the liability of the court-appointed manager is also carried out by the norms of civil and administrative legislation.

The main types of liability of arbitration managers are expressed in:

- removal from the duties assigned to the arbitration manager
- recovery of losses caused to participants in a bankruptcy case
- disqualification for committing an administrative misconduct (Part 3 of Article 14.13)

The number of arbitration managers in Russia changes annually, and this, in particular, depends on the performance of their official duties.



Fig. 1. The number of arbitration managers in Russia

The number of complaints filed against arbitration managers in 2018 was 4,775. The number of complaints complained was 1,066. Thus, the proportion of complaints complained is 22% of the total.

In our opinion, this state of affairs may indicate that the work of the arbitration managers is not very high quality. The reasons for such complaints may include the lack of discipline of arbitration managers, lack of knowledge of their competence, a large amount of work, conflicts of law and other reasons.

Список литературы

1. Федеральный закон от 26.10.2002 N 127-ФЗ (ред. от 03.07.2019) "О несостоятельности (банкротстве)" (с изм. и доп., вступ. в силу с 03.07.2019) "Собрание законодательства РФ", 28.10.2002, N 43, ст. 4190,
2. Постановлением Правительства РФ от 19.09.2003 №586 «О требованиях к кандидатуре арбитражного управляющего в деле о банкротстве стратегического предприятия или организации» "Собрание законодательства РФ", 29.09.2003, N 39, ст. 3769
3. Федеральный закон от 01.12.2007 №315-ФЗ (ред. от 03.08.2018) «О саморегулируемых организациях» "Собрание законодательства РФ", 03.12.2007, N 49, ст. 6076.
4. В.Ф. Попондопуло. (ред.). Комментарий к Федеральному закону О несостоятельности (банкротстве) (постатейный) 3-е изд., перераб. и доп. – М.: Проспект, 2017. – 776 с.,
5. Единый федеральный реестр сведений о банкротстве. <https://bankrot.fedresurs.ru/?attempt=1>

УДК 34

ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ПАРАЛЛЕЛЬНОГО ИМПОРТА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

КОЧЕРЫГИН ВЛАДИСЛАВ АЛЕКСАНДРОВИЧ

магистрант

Всероссийский Государственный Университет Юстиции (РПА МИНЮСТА России)

*Научный руководитель: Кузьмин Андрей Игоревич**к.ю.н., преподаватель**Всероссийский Государственный Университет Юстиции (РПА МИНЮСТА России)*

Аннотация: Параллельный импорт стал предметом спора ученых и юристов еще 2011 году, когда Федеральная антимонопольная служба предложила отменить национальный принцип исчерпания исключительного права на товарный знак, и тем самым предложила России осуществлять в ее пределах параллельный импорт. В настоящее время дискуссий по этому поводу не стало меньше, и решение этого вопроса находится на стадии обсуждений.

Ключевые слова: параллельный импорт, товар, интеллектуальная собственность, товарный знак, ввоз, законодательство.

PROBLEMS OF LEGAL REGULATION OF PARALLEL IMPORT IN THE RUSSIAN FEDERATION

Kocherygin Vladislav Alexandrovich*Scientific adviser: Kuzmin Andrey Igorevich*

Annotation: Parallel import was the subject of controversy among scholars and lawyers as early as 2011, when the Federal Antimonopoly Service proposed abolishing the national principle of exhaustion of the exclusive right to a trademark, and thereby proposed Russia to carry out parallel imports within it. Currently, discussions on this issue have not diminished, and a solution to this issue is under discussion.

Key words: parallel import, product, intellectual property, trademark, import, legislation.

Под параллельным импортом понимают ввоз интеллектуальной собственности из других стран, но без согласия правообладателя бренда или товарного знака.

Импорт товаров в нашу страну является одной из составляющих частей нашей экономики. Он играет очень важную роль не только в экономике, но и в политике, в сотрудничестве с другими странами и др.

Оборот импорта в Российскую Федерацию очень велик. В 2011-2013 годах объем импорта был около 305-317 млрд долларов. В 2018 эта цифра достигла 240,5 млрд долларов, а январь 2019 года – 15,6 млрд долларов.

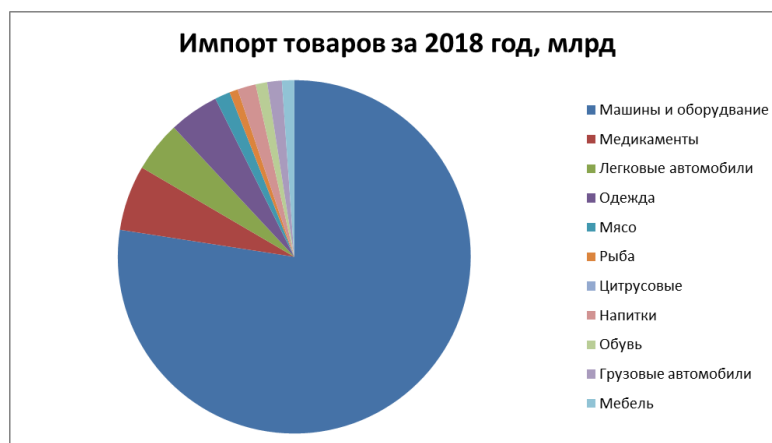


Рис. 1. Импорт товаров за 2018 год.

Данное правовое явление стало предметом дискуссий не только в России, но и во многих странах за рубежом.

В связи с поправками, которые были внесены в Патентный закон в 2003 году, Россия предпочла идти по пути национального принципа исчерпания прав. Затем последовали изменения в Гражданском кодексе РФ.[3] Таким образом, среди ученых и юристов возникли вопросы, какой же принцип исчерпания прав будет лучше функционировать в нашем государстве, упростить систему импорта, позволит более четко и ясно создать схему параллельного импорта и осуществить ее на практике.

Рассмотрим принципы исчерпания прав более подробно, и проанализируем, почему же Россия пошла именно по национальному?

Существуют три принципа исчерпания прав: международный, региональный и национальный.

По пути международного принципа пошли такие страны, как США и Япония. Данный принцип подразумевает под собой самый простой и либеральный подход. Согласно данному принципу, абсолютно любой товар или товарный знак, который был приобретен в другой стране легальным способом, является оригиналом, а его перемещение может осуществляться свободно в любое другое государство.

Региональный подход уже суживает рамки движения товара или товарного знака. Таким образом, при данном подходе любая интеллектуальная собственность может свободно передвигаться в рамках только одного региона. Права на него будут уже исчерпаны, при условии, что данный товар или товарный знак был выпущен в свободный оборот в другом регионе. Как правило, такой принцип действует в странах ЕС.

Национальный принцип, по которому пошла современная Россия, говорит о том, что право на импорт стоит в приоритете над исчерпанием права. Таким образом, владелец товара или товарного знака имеет полное право запретить импорт своей интеллектуальной собственности, даже если она была приобретена в ином государстве совершенно легально.

Почему же из трех представленных принципов Россия выбрала именно этот? На наш взгляд, Россия рассчитывала на приток финансов зарубежных инвесторов, которые благотворно повлияют на нашу экономику; стимулирование локальных производств на территории нашего государства; а также защитить себя от потока неконтролируемой продукции, ввозимой из стран третьего мира.

Однако, с введением национального принципа, Россию ожидали довольно большие финансовые издержки. Во-первых, товары и бренды, ввозимые на территорию РФ без согласия обладателя интеллектуальной собственности, автоматически считались контрафактными и в полном объеме могли быть конфискованы и даже уничтожены. Вследствие принятия такого принципа, некоторые иностранные правообладатели стали необоснованно поднимать цену на свой товар.

Таким образом, можно сказать, что параллельный импорт представляет собой ввоз различного рода интеллектуальной собственности, имеющей свой бренд или товарный знак, без специального разрешения правообладателя на осуществление такого ввоза. Как видно из международной практики,

некоторые государства признают данное правовое явление, некоторые – не признают. А есть ряд государств, которые разрешают осуществлять параллельный импорт в зависимости от условий его осуществления. В настоящее время, как в России, так и за ее пределами, складывается неоднозначная ситуация.

The parallel import is the import of intellectual property from other countries, but without the consent of the copyright holder of the brand or trademark.

The import of goods into our country is one of the components of our economy. It plays a very important role not only in the economy, but also in politics, in cooperation with other countries, etc.

The turnover of imports to the Russian Federation is very large. In 2011-2013, the volume of imports was about 305-317 billion dollars. In 2018, this figure reached \$ 240.5 billion, and in January 2019, \$ 15.6 billion.

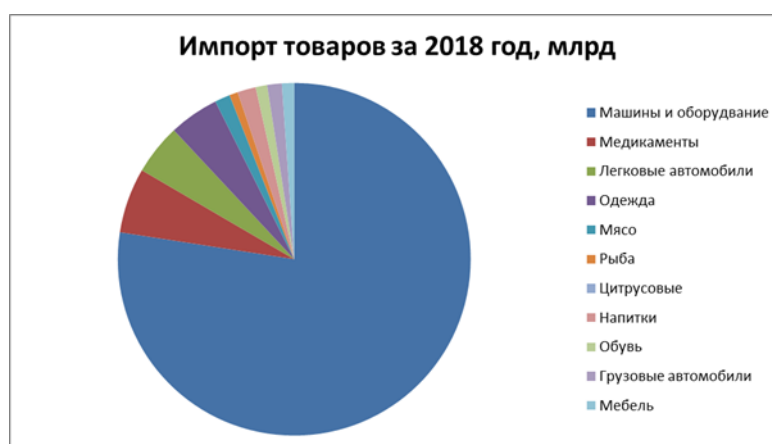


Fig. 1. Import of goods for 2018.

This legal phenomenon has become the subject of discussion not only in Russia, but also in many countries abroad.

In connection with the amendments that were introduced to the Patent Law in 2003, Russia chose to follow the national principle of exhaustion of rights. Then followed changes in the Civil Code of the Russian Federation. Thus, questions have arisen among scholars and lawyers, what principle of exhaustion of rights will function better in our state, simplify the import system, allow more clearly and clearly create a parallel import scheme and put it into practice.

There are three principles of exhaustion of rights: international, regional and rational.

Countries such as the USA and Japan have taken the path of the international principle. This principle implies the simplest and most liberal approach. According to this principle, absolutely any product or trademark that was acquired in another country by legal means is an original, and its movement can be carried out freely to any other state.

The regional approach is already narrowing the scope of the movement of goods or trademarks. Thus, with this approach, any intellectual property can move freely within only one region. Rights to it will already be exhausted, provided that the product or trademark has been put into free circulation in another region. As a rule, this principle applies in EU countries.

The national principle that modern Russia has taken is that the right to import is a priority over the exhaustion of law. Thus, the owner of a product or trademark has the full right to prohibit the import of his intellectual property, even if it was acquired in another state completely legally.

Why did Russia choose this one of the three principles presented? In our opinion, Russia was counting on an influx of finances from foreign investors, which would have a beneficial effect on our economy; stimulation of local production on the territory of our state; and protect yourself from the flow of uncontrolled products

imported from third world countries.

However, with the introduction of the national principle, Russia was expected to have rather large financial costs. Firstly, goods and brands imported into the Russian Federation without the consent of the owner of intellectual property were automatically considered counterfeit and could be completely confiscated and even destroyed. Due to the adoption of this principle, some foreign copyright holders began to unreasonably raise the price of their goods.

Thus, it can be said that parallel import is the import of various kinds of intellectual property that has its own brand or trademark, without special permission of the copyright holder to make such an import. As can be seen from international practice, some states recognize this legal phenomenon, some do not. And there are a number of states that allow parallel imports, depending on the conditions for their implementation. At present, both in Russia and abroad, an ambiguous situation is emerging.

Список литературы

1. «Конституция Российской Федерации» (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 №7-ФКЗ, от 05.02.2014 №2-ФКЗ, от 21.07.2014 №11-ФКЗ) [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс»;
2. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть третья: Федеральный закон от 26.11.2001 № 146-ФЗ//Собр. законодательства РФ. 2001. № 49. Ст. 4552.
3. Нырова Н. «Параллельный импорт — за и против» [Текст] / Н. Нырова // Интеллектуальная собственность: Промышленная собственность. — 2017. — N 7. — С. 4–18.
4. <http://russian-trade.com>
5. Всемирная организация интеллектуальной собственности «Международное исчерпание и параллельный импорт» http://www.wipo.int/sme/ru/ip_business/export/international_exhaustion.htm

УДК 340.12

ОСНОВНЫЕ КРИТЕРИИ, ПОКАЗАТЕЛИ И УРОВНИ СФОРМИРОВАННОСТИ ПРИ ВЫБОРЕ ПРОФЕССИИ ЮРИСТА

СУЛЕЙМАНОВА З.Р.

Кандидат юридических наук, доцент кафедры «Теории и истории государства и права»
Юридический институт СевГУ, г. Севастополь, Россия

Аннотация. В статье автор обращает внимание на то, что профессиональный юрист должен знать материальное и процессуальное право. Роль профессиональной юридической работы в критериях рыночных отношений значимо растет. В первую очередь это связано с тем, что быстро расширяется штатский виток, требующий адекватного юридического сопровождения: решения, конфигурации и расторжения соглашений, урегулирования финансовых споров и т. д. Расширяется область судебной защиты прав и интересов людей и организаций, что значимо увеличивает численность дел в судах.

Ключевые слова: юридическая профессия, юрист, Россия, введение в профессию юриста, Юриспруденция, Правоведение.

MAIN CRITERIA, INDICATORS AND LEVELS OF FORMATION WHEN CHOOSING A PROFESSION OF A LAWYER

Suleymanova Z.R.

Annotation. In the article, the author draws attention to the fact that a professional lawyer must know the substantive and procedural law. The role of professional legal work in the criteria of market relations is growing significantly. This is primarily due to the fact that the civilian turn is rapidly expanding, requiring adequate legal support: decisions, configuration and termination of agreements, settlement of financial disputes, etc. The area of judicial protection of the rights and interests of people and organizations is expanding, which significantly increases the number of cases in the courts.

Key words: legal profession, lawyer, Russia, introduction to the legal profession, Law, Jurisprudence.

Тема выбора профессии беспокоит не только вчерашних подростков, но и молодых юношей и молодых девушек, которые окончили институт в том числе, и те, которые успели поработать по специальности. Формирование готовности к профессиональной деятельности – сложный психологический процесс, определяемый развитостью личностных структур [2, с.71-76]. Не редко случается, что, поработав пару лет, молодые специалисты идут на курсы переподготовки, получают второе образование, уходят заниматься собственным делом. У нас есть способности выбора – и данным несомненно стоит пользоваться. Впрочем, нынешний мир дает нам очень большое количество разновидностей профессии, между которых просто потеряться.

Работа в нашей жизни занимает довольно большое количество времени. Выбор грядущей профессии воздействует на то, как комфортабельно и беззаботно вы будете себя чувствовать, как гармонично сформируется ваша жизнь. Тем более актуальное данное правило для молодых женщин [1, с. 56]. Так как для сохранения семьи, для воспитания детей надобно развивать внутреннюю гармонию, покой и жизнерадостность.

Среди самых глобальных массовых специальностей - профессия юриста. Знатоки данного профиля потребуются буквально всякой организации, компании, предприятию, коммерческой и социальной структуре. Но, по каким аспектам, выбирается предоставленная профессия? Профессия «юриспруденция» довольно распространена и популярна в социуме. И дабы понять это, или же прийти к осознанному выбору предоставленной профессии, следует понимать все плюсы предоставленной профессии, и аспекты выбора предоставленной специальности. Данная профессия сводит некоторое количество юридических специальностей. Это арбитр, прокурор, защитник, следователь, нотариус, юрист. Большое количество юристов увлекаются политикой, научной и преподавательской работой. Таким образом, профессиональные способности юриста распространяются на специальные структуры, т.е. судебные, правоохранительные органы, структуры юридических предложений, а еще на совместные управленческие и хозяйственные структуры.

Юристы - это сообщество, являющееся образцом нравственного поведения человека и воплощением высшей морали. Вместе с тем сегодня общество и государство в целом охватила болезнь - «моральная деградация», и в связи с этим назрела острая проблема «возрождения» морали и воспитание общества в духе морально-этических принципов [6, с. 194-199]. Особую роль в этом играет этика юриста в его трех составляющих: во взаимоотношениях юрист - клиент, юрист - юрист, юрист - общество. В результате исследования выявлена зависимость формирования юриста как морально-нравственной личности на всех этапах его становления как личности, начиная с раннего детства, обучения, и заканчивая практической деятельностью [5, с. 307-308]. В статье авторы обращаются к проблеме этического воспитания молодых юристов. Рассматриваются модели воспитания этических качеств личности, а также даются критерии оценки этических характеристик профессии юриста.

При этом почти все юрисконсульты, сохраняя звание юриста по образованию, занимаются работой, которая юридической де-юре не является. Но сама подготовка юристов, круг их познаний и способностей, связи, заключения задач оказываются тут довольно нужными. Более того, нередко юрисконсульты по образованию трудятся в сферах совместной работы: торговля; банковское и страховое дело; управление юридическими лицами, т.е. акционерными обществами, обществами с ограниченной ответственностью; муниципальная власть [4, с. 96].

Для выбора профессии нужно разглядеть все вероятные критерии. Первым и, вероятно, наиболее необходимым критерием, который рассматривается при выборе профессии, считается заработная плата и сопутствующие блага при претворении в жизнь профессиональной работы. Но непонятно почему почти все забывают о том, что бесплатно никто высокую заработную плату выплачивать не станет. Для этого нужно отлично себя выразить и зарекомендовать, а без надлежащих профессиональных способностей и стремления трудиться это вряд ли осуществимо.

Вторым критерием при выборе грядущей профессии считается престижность ветви, и в частности самой должности. Здесь множества снова подстерегает неверное восприятие истории. Для такого занять элитную должность надо быть профессиональным экспертом, который собственными познаниями и навыком заслуженно получил данную должность. При этом нужно владеть конкретным складом мышления и надлежащими свойствами характера.

К примеру, основная масса желает быть управляющим какого-нибудь предприятия. Но для такой дабы занять высокую должность надо трудиться больше чем кто-либо другой, всецело доверяться работе и владеть напористостью, упрямством, организаторскими возможностями и быть фаворитом.

Роль профессиональной юридической работы в критериях рыночных отношений значительно растет. В первую очередь это связано с тем, что быстро расширяется штатский виток, требующий адекватного юридического сопровождения: решения, конфигурации и расторжения соглашений, урегулирования финансовых споров и т. д. Расширяется область судебной защиты прав и интересов людей и организаций, что значимо увеличивает численность дел в судах. В данной связи потребуются больше защитников, юристов, нотариусов, арбитров и др. Роль юристов делается все больше важной вследствие того, что от итогов их работы напрямую зависит финансовое положение организаций и благополучие граждан.

В настоящее время, действительно, возможно говорить о некотором (но только количественном)

перепроизводстве юристов [8]. Совместно с тем гражданское общество, правительство и всевозможные организации все еще чувствуют дефект в высококвалифицированных специалистах в области права, имеющих стаж работы по специальности, показавших себя честными и знающими сотрудниками.

В идеале юрисконсульт обязан владеть этими свойствами, как добросовестность, порядочность, грамотность, самодисциплина, обязанность.

Наряду с данным последующее увеличение производительности труда судебно-следственных сотрудников требует всесторонней, глубочайшей разработки психологических почв криминалистической стратегии, а еще исследования или познания психологии иных членов уголовного судопроизводства (обвиняемого, пострадавшего, очевидца и др.). Психологический профессионализм судебно-следственных сотрудников может помочь «предотвратить [8] чреватые иногда тяжелыми последствиями ошибки, которые имеют все шансы появиться при суждении о человеческих действиях вследствие недоучета психических моментов».

Труд юристов, весьма разнообразный и сложный, имеет целый ряд черт, которые отличают его от труда большинства людей других профессий. Что следует учитывать при выборе данной профессии.

Из вышесказанного, можно сделать вывод, что юрист — личность, которая призвана стать выше своих привычек, желаний: он должен делать свое дело так, как этого требуют высшие интересы общества. Правонарушители — часто личности сильные, целенаправленные, вести поединок, с которыми не просто. Нередко работа над раскрытием и расследованием преступлений — схватка между личностями, характерами.

Практически для всех юридических профессий одной из главных сторон деятельности является коммуникативная деятельность, которая заключается в общении в условиях правового регулирования. Это правовое (процессуальное) регулирование накладывает специфический отпечаток на всех участников общения, наделяя их особыми правами и обязанностями и придавая особый оттенок общению, выделяющий юридические профессии в особую группу.

Список литературы

1. Вировец Ю.А. Справочник популярных профессий / Ю.А. Вировец. - СПб.: Питер, 2010. – 304 с.
2. Бекижева Д.А. Готовность будущего юриста к профессиональной деятельности как психологический критерий / Д.А. Бекижева, А.Ю. Ефремов // Формирование исследовательских компетенций личности дидактическими средствами: материалы науч.-практ. студенч. конф. (Воронеж, 20 апр. 2017 г.) / Ред. А. Ю. Ефремов, И. Ф. Бережная, М. Д. Книга. – Чебоксары: ЦНС «Интерактив плюс», 2017. – С. 71- 76.
3. Ефремов А.Ю. Решение стандартных профессиональных ситуаций в области социально-правовой деятельности [Текст] / А.Ю. Ефремов, Ю.С. Трофимова // Воспитание и обучение: теория, методика и практика: Материалы VI Международной научно-практической конференции (Чебоксары, 20 март 2016 г.): Сборн. В 2 т. Т. 2. – Чебоксары: ЦНС «Интерактив плюс», 2016. – С. 133–135.
4. Климов Е.А. Психология профессионального самоопределения / Е.А. Климов. - М.: Академия, 2010. – 304 с.
5. Синцов Г.В. Роль профессионального сообщества в формировании личности юриста (на примере взаимодействия Пензенского регионального отделения Ассоциации юристов России и юридического факультета Пензенского государственного университета) / Г.В. Ситцов, Д.Н. Степанова // Университетское образование (МКУО-2016): Сборник статей XX Международной научно-методической конференции. Министерство образования и науки РФ. – Пенза: Пензенский государственный университет, 2016. – С. 307-308
6. Синцов Г.В. К вопросу об этическом факторе в процессе обучения юристов / Г.В. Синцов, Д.Н. Степанова // Психолого-педагогические проблемы процесса обучения в современной школе. – Орел. – 2017. - С. 194-199.
7. Электронный ресурс – Режим доступа – URL: <http://expert.ru/2017/12/13/osobennosti-i-kriterii-vyibora-professii>

УДК 247

ЮРИДИЧЕСКАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА ПРАВОНАРУШЕНИЕ В ИНФОРМАЦИОННОЙ СФЕРЕ

КОЛЕНЧУК МАРИЯ ВАСИЛЬЕВНА

Студент
ФГБОУ ВО Красноярский ГАУ Ачинский филиал
Россия, г. Ачинск

Научный руководитель: Фастович Галина Геннадьевна

старший преподаватель кафедры государственно-правовых отраслевых юридических дисциплин
ФГБОУ ВО Красноярский ГАУ Ачинский филиал
Россия, г. Ачинск

Аннотация: Рассмотрена роль юридической ответственности в информационно - правовом поле за правонарушение. Раскрыта сущность понятия информационного правонарушения. Приведены примеры видов ответственности за дисциплинарные проступки. Проанализированы вопросы развития и становления законодательства о юридической ответственности за правонарушения в сфере информации.

Ключевые слова: информация, информационная деятельность, юридическая ответственность, правонарушение, информационно – правовые отношения.

LEGAL RESPONSIBILITY FOR THE OFFENSE IN THE INFORMATION SPHERE

Kolenchuk Maria Vasilyevna*Scientific adviser: Fastovich Galina Gennadievna*

Annotation: The role of legal responsibility in the information and legal field for the offense is considered. The essence of the concept of information offense is revealed. Examples of types of responsibility for disciplinary offenses are given. The issues of development and formation of legislation on legal liability for offenses in the field of information are analyzed.

Key words: information, informational activity, legal responsibility, offense, informational and legal relations.

Одной из важнейших проблем в сфере информационной деятельности, является ответственность за правонарушение, а так же эффективность реализации юридической ответственности. Актуальностью этой проблемы является то, что в современных условиях построения гражданского общества и формирования правового государства в России, внедрение в повседневную жизнь новейших технологий юридическая ответственность за правонарушения в информационной сфере является наиболее острой темой правовой науки. Большое количество статей, публикаций, монографий, связанное с возникновением проблем правоприменения постоянное изменение, развитие правотворчества, все это свидетельствует о том, что любой более или менее серьезный анализ имеющихся материалов по вопросам юридической ответственности за данные правонарушения всегда будет отличаться новизной и актуальностью. [1, с. 122]

Как показала практика, исследований, которые касаются юридической ответственности за правонарушение в информационной сфере, в российской юридической науке крайне мало. В нескольких работах таких авторов, как В.Я.Настюка, Т.А. Кухаренко, В.С. Цимбалюка, Д.Н. Бахрах, анализировались элементы института информационного права.

В сфере информационной деятельности за правонарушения следует ответственность имеющая законодательную основу. Определением поведения лиц, нарушающих правовые нормы, в сфере информации занимается действующее информационное законодательство. Основными целями данного законодательства является определение оснований для наступления ответственности в информационной сфере, содержание которой предусматривается федеральным законом [2, с. 157].

В зависимости от вида, характера, объекта информационного правонарушения юридическая ответственность может носить административный, уголовный, дисциплинарный и гражданско-правовой характер [3, с.197]. Информационные отношения в зависимости от степени общественной опасности могут подразделяться на: преступления в сфере информации (в УК РФ существует отдельная глава 28 посвященная правонарушениям в сфере компьютерной информации) [4]; проступки в информационной сфере - дисциплинарные, гражданско-правовые. По мимо выше перечисленных видов информационных правоотношений, существуют иные виды, такие как процессуальные и материальные. Так же классифицируются информационные правоотношения и юридическая ответственность в зависимости от отраслевой принадлежности на: трудовые проступки информационного нрава и информационные правонарушения в сфере международных правоотношений.

Одной из наиболее часто возникающих проблем в современном обществе является нарушение обеспечения конфиденциальности, информации за которую возникает административная ответственность. Ущерб от разглашения подобных сведений может иметь тяжкие последствия, предусматривающие также способ уголовно-правовой защиты информации для данной категории.

Актуальной проблеме укрепление информационного правопорядка, законодательство все больше стала уделять внимания. Так, в действующем Федеральном законе " об информации, информационных технологиях и о защите информации", указаны важнейшие задачи обеспечения информационной безопасности. А так же в нем даются основные определения, намечаются направления, в которых должно развиваться законодательство в данной области, регулируются отношения, возникающие при: осуществлении права на поиск, получение, передачу, производство и распространение информации; применении информационных технологий; обеспечении защиты информации.

В сфере обеспечения информационной безопасности система законодательства включает в себя правовые акты, направленные на достижение конкретных целей, образуя основу для формирования системы безопасности. К данной категории можно отнести следующие нормативно-правовые акты: Конституцию РФ, Закон РФ " О государственной тайне", ФЗ РФ "О безопасности", "О связи" и многие другие.

Таким образом, можно сказать, что под информационным правонарушением следует понимать противоправным посягательством, в которых охраняемая и официальная информация служит предметом правонарушения. Основанием юридической ответственности в информационной сфере являются правонарушения, следовательно, если бы не было правонарушений, ни возникла бы ответственность. Для современного общества правонарушения это крайне нежелательное явление, которое необходимо ликвидировать.

Список литературы

1. Кириленко В.И., Новокшанов О.Н., Обухов А. Н., Теоретические основы государственно – правового регулирования информационных отношений (правонарушение и юридическая ответственность в информационной сфере). – Домодедово,2009.–193с.
2. Сёмкин С.Н. Основы правового обеспечения защиты информации: учебное пособие для вузов / С.Н.Сёмкин, А.Н.Сёмкин. М.: -2008. -238с.
3. Дмитриев Ю.А., Казмин А.Ф. Общая теория права.-1996. -259с.

4. "Уголовный кодекс Российской Федерации" от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 27.12.2018)(с изм. и доп., вступ. в силу с 08.01.2019).
5. "Конституция Российской Федерации" (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N2-ФКЗ,от21.07.2014N11-ФКЗ).
6. Закон РФ от 21.07.1993 N 5485-1 (ред. от 29.07.2018) "О государственной тайне"
7. "Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях" от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 06.02.2019)

УДК 343.131.5

СОЦИАЛЬНАЯ ОБУСЛОВЛЕННОСТЬ И ПРАВОВАЯ ПРИРОДА АДВОКАТСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

ГАТАУЛЛОВ ДАМИР САМАТОВИЧ

магистрант

ФГБОУ ВО «Владимирский государственный университет им. А. Г. и Н. Г. Столетовых»

Аннотация: в данной статье автор приходит к выводу, что правовая природа адвокатской деятельности проявляется, во-первых, в декларировании конституционного положения о праве на квалифицированную юридическую помощь, во-вторых, в потребностях субъектов в защите своих прав, свобод и законных интересов. Социальная обусловленность защиты predetermined принципами публичного и частного начал, которые определяют, в свою очередь, характеристику ее реализации.

Ключевые слова: адвокат; защитник; судопроизводство; квалифицированная юридическая помощь; сущность явления.

SOCIAL CONDITION AND LEGAL NATURE OF LAWYER ACTIVITIES

Gataullov Damir Samatovich

Abstract: in this article, the author concludes that the legal nature of advocacy is manifested, firstly, in the declaration of the constitutional provision on the right to qualified legal assistance, and secondly, in the needs of subjects in protecting their rights, freedoms and legitimate interests. The social conditionality of protection is predetermined by the principles of public and private principles, which, in turn, determine the characteristics of its implementation.

Key words: lawyer; defender; legal proceedings; qualified legal assistance; essence of the phenomenon.

Общепризнанно, что права человека становятся реальными ценностями, когда они гарантированы и охраняются государством. С. Е. Либанова в данной связи указывает, что государство и адвокатура выступают гарантами защиты конституционных прав граждан наряду с другими образованиями [1, с. 4]. Тождественно мнение А. А. Воронова, который на основании анализа действующего законодательства делает вывод о том, что адвокатура является универсальным субъектом квалифицированной юридической помощи и защиты человеческих и гражданских прав и свобод [2, с. 3].

Что же касается отечественного конституционного положения, определяющего правовую природу защиты, то следует остановиться на весьма широкой норме статьи 48 Конституции Российской Федерации, в соответствии с которой каждому гарантируется право на получение квалифицированной юридической помощи. Указание в Основном законе о гарантии квалифицированной помощи каждому, включая бесплатные типы, не содержит указания того, кто предоставляет эту гарантию. А. Д. Бойков в связи с такими условиями указывает на то, что неполное раскрытие содержания права на квалифицированную юридическую помощь является существенным неудобством Основного закона, которое компенсируется законодательством отдельных отраслей, хотя, правда, не всегда достаточно точно [3, с. 25].

Тем не менее, для целей настоящего исследования нам важно понять, какие признаки характе-

ризуют деятельность адвоката, и отграничить ее от других видов юридической помощи. Итак, понятие адвокатской деятельности закреплено в статье 1 Федерального закона «Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации». Законодательное построение понятия «адвокатская деятельность» определяется тремя ключевыми аспектами.

1. Пункт 1 статьи 1 определяет содержание, субъект и цель адвокатской деятельности.

Примечательно, что законодатель несколько сужает содержание адвокатуры, ограничивая предоставление правовой помощи предметным критерием: только физическим и юридическим лицам. Однако, как следует из закона, возможность проведения адвокатской деятельности в интересах органов государственной власти и местного самоуправления не исключается. В этом контексте следует согласиться с А. Г. Кучереной о необходимости дополнить формулировку пункта 1 статьи 1 Закона об адвокатуре путем включения органов государственной власти и органов местного самоуправления в качестве получателей юридической помощи [4, с. 16].

Правомерность адвокатской деятельности также сводится к тому, что адвокат не имеет право вступать в трудовые отношения с кем-либо, заниматься иной, кроме научной, преподавательской, иной творческой деятельностью, занимать государственные и муниципальные должности. Во-первых, адвокатская деятельность должна быть приоритетом для адвоката, во-вторых, адвокат не должен, как наемник, защищать пожелания своего работодателя, которые не совсем юридически правильны, и, в-третьих, адвокаты должны сохранять честь и достоинство при любых обстоятельствах, присущих их профессии.

2. Пункт 2 статьи 1 предписывает, что адвокатская деятельность не является предпринимательской (понятие предпринимательской деятельности закреплено, как известно, в статье 2 Гражданского кодекса Российской Федерации).

Отделение адвокатуры от предпринимательской деятельности вытекает из специфики публично-правового характера деятельности адвокатуры. Как образно отмечает В. И. Сергеев, торговля в сфере адвокатуры – это торги, коррупция, торжество теневой справедливости, и что перевод адвокатуры на коммерческую основу означал бы нарушение основных конституционных принципов [5, с. 84]. Следует признать, что точка зрения на недопустимость коммерциализации адвокатуры по-прежнему превалирует. Неспособность адвоката осуществлять предпринимательскую деятельность независимо от целей, желаний, какими бы хорошими они ни были, является своего рода аксиомой адвокатуры, закрепленной в правовых и этических нормах. Этот подход был подвергнут справедливой критике как с точки зрения этических норм, так и с точки зрения добровольных обязательств адвокатов по получению статуса. Таким образом, ограничения, касающиеся запрета на участие в другой оплачиваемой деятельности, за исключением случаев, специально предусмотренных законом, должны иметь прямое действие и не должны оспариваться.

3. В пункте 3 статьи 1 адвокатура отграничена от других видов юридической помощи. Другими словами, по общему правилу, юридическая помощь, оказываемая работниками юридических служб юридических лиц, работниками органов государственной власти и местного самоуправления, не является адвокатской деятельностью. Также адвокатская деятельность не осуществляется органами и лицами в рамках юридического представительства.

Вышеизложенное не позволяет поставить под сомнение постулат о том, что для осуществления профессиональной деятельности необходимо гарантировать условия, в первую очередь гарантирующие качество юридической помощи, что является важным фактором в достижении целевых установок, санкционированных отечественным законодательством об адвокатуре.

Деятельность юриста, как и любая другая деятельность, многогранна; это обусловлено многими факторами, обеспечивающими соотношение частного права и публично-правовых интересов в профессиональной деятельности юриста. Адвокатура в данной связи является уникальным институтом российского права, не имеющим аналогов во многих отношениях с другими правозащитными и правоохранительными органами. Уникальная природа адвокатуры также подчеркивается тем фактом, что она несет элементы публично-правового характера, которые также присущи институту адвокатуры в целом.

Таким образом, правовая природа адвокатской деятельности проявляется, во-первых, в декларировании конституционного положения о праве на квалифицированную юридическую помощь, во-вторых, в потребностях субъектов в защите своих прав, свобод и законных интересов. Социальная обусловленность целенаправленной защиты предопределена принципами публичного и частного начал, которые предопределяют, в свою очередь, характеристику ее реализации.

Список литературы

1. Либанова, С. Э. Адвокатура в механизме обеспечения прав человека в Российской Федерации: конституционно-правовое исследование : дис. ... д-ра юрид. наук / С. Э. Либанова. - Екатеринбург, 2013. - 482 с.
2. Воронов, А. А. Роль адвокатуры в реализации конституционного права на квалифицированную юридическую помощь : дис. ... д-ра юрид. наук / А. А. Воронов. - М., 2008. - 486 с.
3. Бойков, А. Д. Адвокатура и адвокаты: сборник статей / А. Д. Бойков. - М., 2010. - 368 с.
4. Кучерена, А. Г. Адвокатура в условиях судебной реформы / А. Г. Кучерена. - М., 2002. - 88 с.
5. Сергеев, В. И. Адвокатские образования и предпринимательская деятельность (о соотношении норм законов о некоммерческих организациях и об адвокатуре) / В. И. Сергеев // Право и экономика. - 2003. - № 1. - С. 84–85.

УДК 343.131.5

ТИПОЛОГИЯ РАЗВИТИЯ ОТЕЧЕСТВЕННОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА ПО ОКАЗАНИЮ ЮРИДИЧЕСКОЙ ПОМОЩИ АДВОКАТАМИ

ГАТАУЛЛОВ ДАМИР САМАТОВИЧ

магистрант

ФГБОУ ВО «Владимирский государственный университет им. А. Г. и Н. Г. Столетовых»

Аннотация: в данной статье автор приходит к выводу, что институт адвокатуры, как важная часть гражданского общества, имеет очень долгую историю. Процедурное положение основных участников процесса (обвинение, защита и суд) существенно изменилось в различных исторических реалиях. В свою очередь, развитие адвокатуры было во многом связано с развитием системы уголовного правосудия.

Ключевые слова: адвокат; защитник; судопроизводство; квалифицированная юридическая помощь; типологизация.

TYPOLOGY OF DEVELOPMENT OF DOMESTIC LEGISLATION ON LEGAL AID TO LAWYERS

Gataullov Damir Samatovich

Abstract: in this article, the author concludes that the institution of the bar as an important part of civil society has a very long history. The procedural position of the main participants in the process (prosecution, defense and court) has changed significantly in various historical realities. In turn, the development of the legal profession was largely related to the development of the criminal justice system.

Key words: lawyer; defender; legal proceedings; qualified legal assistance; typologization.

Говоря о типологии отечественного уголовного процесса, в основном выделяют его этапы: дореволюционный, советский и современный [1, с. 125]. Предложены и другие типологии уголовного судопроизводства, основанные на различных характеристиках организации данного вида государственной деятельности. Тем не менее, функциональный подход, посредством которого строится трехступенчатая система видов уголовного процесса (розыскного, состязательного и смешанного), является преобладающим в различении видов уголовного судопроизводства [2, с. 23].

Становление современного уголовного процесса во многом было обусловлено развитием самостоятельного сословия защитников-адвокатов, что, в том числе, повлияло на изменение положения личности в уголовном процессе. Поэтому утверждение о том, что в определенной степени на становление и развитие российского уголовного процесса повлияло достижение уголовного правосудия европейских государств, представляется верным. Именно тип уголовного процесса определяет основные институты судопроизводства, прежде всего – судебное преследование и защиту. Появление и создание института адвокатского расследования, которое позволяло правозащитникам приобретать право собирать и представлять доказательства для защиты обвиняемых, в том числе в ходе предварительного следствия, также напрямую зависело от развития демократических ценностей в стране, государственных интересов, институтов гражданского общества, а также уровня правовой осведомленности населения [3, с. 84]. В результате этот институт в настоящее время гораздо более развит в западных странах.

Впервые участие защитника в предварительном расследовании стало возможным в конце XIX в. во Франции, и это стало источником распространения института расследования адвоката во многих западных странах. Только с принятием в Российской империи Устава уголовного судопроизводства в 1864 г. адвокаты стали полноправными участниками уголовного процесса.

Таким образом, правовые акты XIX в. – это основа судебного представительства и правовой защиты. Проводя анализ законодательства того времени, можно констатировать, что институт адвокатуры в нашей стране был создан в первую очередь для выполнения основной функции – социальной, то есть как деятельность по обслуживанию сообщества. Период присяжной адвокатуры, конечно, очень важен для истории института, более того, нормы и принципы этого периода особенно важны для улучшения современной социальной функции адвокатуры.

После Октябрьской революции 1917 года новая государственность доктринально закрепила и новый тип уголовного процесса – социалистический. Уже с первой половины 20-х гг. XX в. адвокаты начали действовать на профессиональной основе. Что касается масштабов уголовного судопроизводства, то до постсоветского периода правозащитники действовали только в судебном порядке, а на стадии предварительного следствия они появлялись только в единичных случаях (например, в уголовном судопроизводстве в отношении несовершеннолетних). Только после принятия Основ уголовного судопроизводства 1958 г. защитнику было разрешено участвовать в предварительном следствии. В конце 70-х гг. статья 161 Конституции СССР 1977 г. впервые на конституционном уровне закрепила институт бесплатной адвокатуры. Законом, который возродил правовое регулирование социальной адвокатуры, был Закон об адвокатуре в СССР 1979 г. В тексте был определен список лиц и категорий дел, в которых коллегии адвокатов предоставляют бесплатную юридическую помощь. Список дел был открыт.

Особое значение для развития пропаганды социальной адвокатуры имеет принятие другого закона – Положения об адвокатуре РСФСР в 1980 г. За порядком оплаты адвокатам расходов по оказанию юридической помощи следил президиум Совета адвокатов, он же и принимал решение о предоставлении помощи бесплатно. Отбор адвокатов для защиты по назначению для органов предварительного следствия и суда осуществлялся руководителем юридической консультации.

Как можно заметить, причинами возникновения института защиты со стороны особого лица являются существенное усложнение отправления правосудия, невозможность самостоятельно представлять свои интересы в суде из-за недостаточного уровня правовых знаний. Кроме того, меняющийся характер морали привел к тому, что юридическая помощь стала рассматриваться как социально выгодное явление. Мировая история не могла обойтись без периодов, когда государство пыталось превратить адвоката в чиновника, что делало невозможным проведение защитных действий в первую очередь из-за нарушения независимости адвоката-защитника, вторжения в тайну адвоката [4, с. 81]. Последствиями таких государственных действий стали резкое снижение уровня правовой осведомленности населения, усиление правового нигилизма, а также снижение авторитета правосудия. Наличие в правовом государстве правовых норм, то есть системы общеобязательных норм и правил, влечет за собой необходимость обеспечения механизмов для их фактического осуществления, в том числе посредством реализации осуществления прав человека [5, с. 65].

Реализация функции защиты в уголовном процессе может быть эффективной только в том случае, если адвокат или иное лицо, осуществляющее ее, не находится на службе государства. Тем не менее, вряд ли возможно полностью исключить участие государства в создании юридической профессии, поскольку создание условий для эффективного функционирования правозащитного учреждения является прямой обязанностью государства.

Другим фактором, который напрямую влияет на обеспечение и реализацию независимости адвоката, является уровень правосознания. Чем более осознанно население относится к своим правам и свободам, тем острее становится необходимость в квалифицированной юридической помощи.

Таким образом, законодательные акты конца XIX века четко определили новые права и обязанности членов адвокатского сообщества, эти акты дали импульс непосредственно к разработке правовых норм, регулирующих выполнение социальных и правовых функций юристами в России.

Список литературы

1. Чердынцева, И. А. Типы уголовного процесса: история и современность / И. А. Чердынцева // Вестник Омского университета. Серия «Право». - 2005. - № 3 (4). - С. 124–132.
2. Чердынцева, И. А. Назначение современного российского уголовного процесса как элемент его типологической характеристики : дис. ... канд. юрид. наук / И. А. Чердынцева. - Омск, 2008. - 229 с.
3. Яртых, И. С. Бесплатная юридическая помощь: история, мифы и реальность / И. С. Яртых // Актуальные проблемы российского права. - 2015. - № 12. - С. 81–86.
4. Сибирцев, Г. И. Обеспечение и реализация независимости адвоката-защитника в уголовном процессе : дис. ... канд. юрид. наук / Г. И. Сибирцев. - Саратов, 2018. - 239 с.
5. Кучерена, А. Г. Роль адвокатуры в становлении гражданского общества в России : монография / А. Г. Кучерена. - М., 2002. - 224 с.

НАУЧНОЕ ИЗДАНИЕ

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ПРАВА, ЭКОНОМИКИ И УПРАВЛЕНИЯ

Сборник статей
Международной научно-практической конференции
г. Пенза, 10 октября 2019 г.
Под общей редакцией
кандидата экономических наук Г.Ю. Гуляева
Подписано в печать 11.10.2019.
Формат 60×84 1/16. Усл. печ. л. 17,7

МЦНС «Наука и Просвещение»
440062, г. Пенза, Проспект Строителей д. 88, оф. 10
www.naukaip.ru