

**МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЦЕНТР НАУЧНОГО СОТРУДНИЧЕСТВА
«НАУКА И ПРОСВЕЩЕНИЕ»**



СТУДЕНЧЕСКИЕ НАУЧНЫЕ ДОСТИЖЕНИЯ

**СБОРНИК СТАТЕЙ МЕЖДУНАРОДНОГО НАУЧНО-ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКОГО КОНКУРСА,
СОСТОЯВШЕГОСЯ 5 НОЯБРЯ 2018 Г. В Г. ПЕНЗА**

**ПЕНЗА
МЦНС «НАУКА И ПРОСВЕЩЕНИЕ»
2018**

УДК 001.1
ББК 60
С88

Ответственный редактор:
Гуляев Герман Юрьевич, кандидат экономических наук

С88

СТУДЕНЧЕСКИЕ НАУЧНЫЕ ДОСТИЖЕНИЯ: сборник статей Международного научно-исследовательского конкурса. – Пенза: МЦНС «Наука и Просвещение». – 2018. – 274 с.

ISBN 978-5-907135-25-3

Настоящий сборник составлен по материалам Международного научно-исследовательского конкурса «**СТУДЕНЧЕСКИЕ НАУЧНЫЕ ДОСТИЖЕНИЯ**», состоявшегося 5 ноября 2018 г. в г. Пенза. В сборнике научных трудов рассматриваются современные проблемы науки и практики применения результатов научных исследований.

Сборник предназначен для научных работников, преподавателей, аспирантов, магистрантов, студентов с целью использования в научной работе и учебной деятельности.

Ответственность за аутентичность и точность цитат, имен, названий и иных сведений, а также за соблюдение законодательства об интеллектуальной собственности несут авторы публикуемых материалов.

Полные тексты статей в открытом доступе размещены в Научной электронной библиотеке Elibrary.ru в соответствии с Договором № 1096–04/2016К от 26.04.2016 г.

УДК 001.1
ББК 60

© МЦНС «Наука и Просвещение» (ИП Гуляев Г. Ю.), 2018
© Коллектив авторов, 2018

ISBN 978-5-907135-25-3

СОДЕРЖАНИЕ

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ	11
СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ ПОДЪЕМНО-МАЧТОВОГО УСТРОЙСТВА ТРАНСПОРТНОГО СРЕДСТВА МОРОЗОВ ПАВЕЛ ВИКТОРОВИЧ, КАЛИНОВСКИЙ МАКСИМ ВЛАДИСЛАВОВИЧ, КОРОЛЁВ ТИМОФЕЙ АЛЕКСАНДРОВИЧ	12
РАБОЧИЕ ВЕЩЕСТВА ТЕПЛОНАСОСНОЙ УСТАНОВКИ ТАУАСАРОВ ШАРХАН УСЕНОВИЧ, ОМАРОВ БЕРИК АМАНГЕЛДИЕВИЧ, ЕСЕНАЛИ САЛТАНАТ ЕРЛАНОВНА, КЫДЫРАЛИ БАКЫТЖАН БАКТИЯРОВИЧ	19
ПРОБЛЕМЫ ОЧИСТКИ ШАХТНЫХ ВОД ДМИТРИЕНКО ВЛАДИМИР АЛЕКСАНДРОВИЧ, ВАСИЛЕНКО ВИКТОРИЯ ВИКТОРОВНА	25
ОСНОВЫ АВТОМАТИЗИРОВАННОГО КОМПЛЕКСА НА ОСНОВЕ ЭВМ ДЛЯ УПРАВЛЕНИЯ БИОТЕХНОЛОГИЧЕСКИМИ ИССЛЕДОВАНИЯМИ ФЕСЕНКО ЭЛИНА ОЛЕГОВНА	30
ПРОЦЕСС ФОСФАТИРОВАНИЯ В ГАЛЬВАНИЧЕСКОМ ПРОИЗВОДСТВЕ СТУПАКОВ ВАЛЕРИЙ ЯКОВЛЕВИЧ, МОРОЗОВ ДМИТРИЙ ПАВЛОВИЧ	33
КОМПЛЕКСНОГО ПРИМЕНЕНИЯ МЕТОДОВ НЕРАЗРУШАЮЩЕГО КОНТРОЛЯ И ЕГО ЭФФЕКТИВНОСТЬ КОРОБКИН СЕРГЕЙ ВИТАЛЬЕВИЧ, ТОРОПКОВА ДАРЬЯ НИКОЛАЕВНА	36
ПРИМЕНЕНИЕ ЛОКАЛЬНОЙ ОЧИСТКИ СТОЧНЫХ ВОД В ГАЛЬВАНИЧЕСКОМ ПРОИЗВОДСТВЕ ОВЧАРОВ ПЕТР НИКОЛАЕВИЧ, БУДЖУРОВ РИНАТ ШАМИЛЬЕВИЧ	39
ХАРАКТЕРИСТИКА ШИХТОВЫХ МАТЕРИАЛОВ ДЛЯ ВЫПЛАВКИ КРЕМНИЯ СИДОРИНА ЕЛЕНА АНАТОЛЬЕВНА, КАНТОРОВ НИКИТА ВАЛЕРЬЕВИЧ, СЕЛИВЕРСТОВ ВЛАДИМИР ВАЛЕРЬЕВИЧ	44
ПРИМЕНЕНИЕ ПРОЦЕССА ЦИНКОВАНИЯ В НАНЕСЕНИИ ПОКРЫТИЙ БИНДУС ВАЛЕРИЙ АЛЕКСАНДРОВИЧ, КОПЫЛОВА АНГЕЛИНА ЮРЬЕВНА	50
ТЕХНОЛОГИЯ УПРАВЛЕНИЯ WINDOWS MANAGEMENT INSTRUMENTATION ПЕПЕЛЯЕВ АЛЕКСЕЙ ВЕНИАМИНОВИЧ, ШМАКОВ ЕВГЕНИЙ АЛЕКСАНДРОВИЧ, КИРЕЕВ АЛЕКСАНДР ПАВЛОВИЧ, НОВИКОВ ВЛАДИСЛАВ ИГОРЕВИЧ	54
К ВОПРОСУ О РАСЧЕТЕ МАГНИТНЫХ ПОЛЕЙ В МАГНИТОСТРИКЦИОННЫХ ПРИБОРАХ, ИСПОЛЪЗУЕМЫХ ПОСТОЯННЫЕ МАГНИТЫ ЦИЛИНДРИЧЕСКОЙ ФОРМЫ ВОРОНЦОВ АЛЕКСАНДР АНАТОЛЬЕВИЧ, РИВИСКИН МАКСИМ ВИКТОРОВИЧ, БУЗУНОВ ИЛЬЯ МИХАЙЛОВИЧ, ЗУПАРОВА ВАЛЕНТИНА ВЛАДИМИРОВНА, МАРКОВА ИРИНА ВИТАЛЬЕВНА	61
АНАЛИЗ НОВЫХ ИННОВАЦИОННЫХ РЕШЕНИЙ ПРИ СОЗДАНИИ МИКРОКЛИМАТА В ХРАМОВЫХ СООРУЖЕНИЯХ ЯЦИШЕНА ЕКАТЕРИНА РУСЛАВОВНА, КАМШЕКИНА МАРИЯ СЕРГЕЕВНА, ШЕЛЕХОВ МАКСИМИЛИАН ИГОРЕВИЧ	66

СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЕ НАУКИ	69
ОЦЕНКА ВОЗМОЖНОСТИ РЫБОРАЗВЕДЕНИЯ В МАЛЫХ ОЗЕРАХ НОВГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ НА ПРИМЕРЕ СИСТЕМЫ ЗАЛУЖСКИХ ОЗЕР КАУРОВА ЗЛАТА ГЕННАДЬЕВНА, САЙКОВ СЕРГЕЙ СЕРГЕЕВИЧ.....	70
ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ	73
ФРАНЧАЙЗИНГ КАК ЭФФЕКТИВНЫЙ СПОСОБ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНВЕСТИЦИЙ НУРМАГАНБЕТОВА МАНЕТ САГИНГАЛИЕВНА, МЕРГЕН ЛИЛИЯ	74
НАСТАВНИЧЕСТВО КАК ЭФФЕКТИВНЫЙ ИНСТРУМЕНТ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ С ПЕРСОНАЛОМ КУЗНЕЦОВА ТАТЬЯНА АНДРЕЕВНА	78
КОНЦЕССИЯ КАК ЭФФЕКТИВНЫЙ ИНСТРУМЕНТ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ОБЩЕДОСТУПНОГО ДОШКОЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ В РОССИИ СЕМЕНИХИНА АННА ВИКТОРОВНА, ШВЕЦ ДАРЬЯ ДМИТРИЕВНА.....	83
ОПРЕДЕЛЕНИЕ ПОТРЕБНОСТИ КАДРОВОГО СОСТАВА В ПРОВЕДЕНИИ ТРЕНИНГА ТРУБИНА ИРИНА ОЛЕГОВНА, ВИКТОРОВ ВИКТОР ВИКТОРОВИЧ	89
ОСОБЕННОСТИ ТЕНЕВОГО СЕКТОРА ЭКОНОМИКИ АМУРСКОЙ ОБЛАСТИ ПРАСКОВА ЮЛИЯ АЛЕКСАНДРОВНА, НАЗАРОВ АЙЫЫСИЭН АНДРЕЕВИЧ	93
РОЛЬ МАЛОГО ИННОВАЦИОННОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РАЗВИТИИ ЭКОНОМИКИ СТРАНЫ НА ПРИМЕРЕ СОЗДАНИЯ БИЗНЕСА НА РЫНКЕ ФУДТЕХА МИХАЛЕНКО ЮЛИЯ АЛЕКСАНДРОВНА.....	97
ОТЛИЧИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО И НАЛОГОВОГО УЧЕТА ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ КРУГЛОВА АННА АЛЕКСАНДРОВНА	103
ИННОВАЦИОННАЯ СИСТЕМА ДИСТАНЦИОННОГО ОБУЧЕНИЯ ПЕРСОНАЛА СЕМЕНОВА ЕЛЕНА МИХАЙЛОВНА, МЕТЕЛИНА ЕВГЕНИЯ АЛЕКСАНДРОВНА	108
МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ АУДИТА КАПИТАЛЬНЫХ ВЛОЖЕНИЙ СОЛОД СВЕТЛАНА ВЛАДИМИРОВНА	112
ВНУТРЕННЯЯ И ВНЕШНЯЯ СРЕДА ОРГАНИЗАЦИИ КОНЫШЕВА ЕКАТЕРИНА ВЛАДИСЛАВОВНА, АТЕПАЛИХИНА ТАТЬЯНА НИКОЛАЕВНА.....	117
МАРКЕТИНГ ПЕРСОНАЛА – ИНСТРУМЕНТ РАСКРЫТИЯ КАДРОВОГО ПОТЕНЦИАЛА ПРОМЫШЛЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ АВДЕЕВА СОФЬЯ ЕВГЕНЬЕВНА	122
ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ КОНКУРЕНТНОЙ ПОЛИТИКИ В УСЛОВИЯХ ФОРМИРОВАНИЯ СОВРЕМЕННОЙ ИНФОРМАЦИОННОЙ СРЕДЫ ЕГОРУШКИНА ТАТЬЯНА НИКОЛАЕВНА, ПАНИНА АНАСТАСИЯ ВАСИЛЬЕВНА, ЛУЗГИНА АНАСТАСИЯ ПАВЛОВНА, КСЕНОФОНТОВ СЕРГЕЙ МИХАЙЛОВИЧ.....	126

ОЦЕНКА И ПУТИ УЛУЧШЕНИЯ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ КОММЕРЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ (НА ПРИМЕРЕ ООО «АГРОКОМПАНИЯ-ДОН») КОНОВАЛОВА АНАСТАСИЯ АЛЕКСАНДРОВНА.....	131
ОСОБЕННОСТИ МИКРОКРЕДИТОВАНИЯ В СТРАНАХ БРИКС МЕЛЕНТЬЕВА ОКСАНА ВЛАДИМИРОВНА, МИХАЛЬЧЕНКО ЕКАТЕРИНА АЛЕКСАНДРОВНА	136
ТЕОРИИ ИГР: ПРАКТИЧЕСКОЕ ПРИМЕНЕНИЕ ПНЕВА К.А., СУХОВОЛЬСКАЯ Е.Е.....	140
ФИЛОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ	144
THE ROLE OF BUSINESS LANGUAGE IN INTERCULTURAL COMMUNICATION DONBAYEVA AINUR BEKETOVNA, JAMASHEVA JANAR RAHMATULLAEVNA, HILALOV SANZHAR ANVAROVICH, RAUAN RAIMBEK OLZHASULY	145
STYLISTIC FEATURES OF BUSINESS LANGUAGE DONBAYEVA AINUR BEKETOVNA, TANABAYEVA GULZIRA UMIRTAYEVNA, SHEROV JANIBEK SABITOVICH, KURAL GALIYA NURLANKYZY	148
THE PROBLEMS OF THE INVESTIGATION OF THE BUSINESS LANGUAGE DONBAYEVA AINUR BEKETOVNA, DARIBAYEVA ANARKUL AUELBEKOVNA, LESBAY BEKBAUYL AMIRKHANDULY, MAMEDOV BAHADUR FEZALI.....	152
ANTHROPONYMS OF OLD KIPCHAK LANGUAGE: A NEW VIEW TANABAYEVA GULZIRA UMIRTAYEVNA, DONBAYEVA AYNUR BEKETOVNA, ALIEVA ZARINA ABDULLAKIZY, ASKAR AZAT TALGATULI.....	156
О ПОСЛОВИЦАХ И ПОГОВОРКАХ С КОМПОНЕНТОМ-ЗООНИМОМ (НА МАТЕРИАЛЕ ТУВИНСКОГО И АНГЛИЙСКОГО ЯЗЫКОВ) ООРЖАК АИДА ЧАЙЛАГ-ООЛОВНА, КОМБУ ЧОЧАГАЙ ОРЛАНОВНА.....	160
МЕДИАФИЛОСОФИЯ, МЕДИАРЕАЛЬНОСТЬ, МЕДИАЭСТЕТИКА: ПОДХОДЫ К ПОНИМАНИЮ ФЕДЬКО АННА НИКОЛАЕВНА	164
КВИНТЭССЕНЦИЯ, ГЕНЕЗИС И ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ АРХЕТИПИЧЕСКОГО ОБРАЗА МЕДВЕДЯ В ТРАДИЦИОННЫХ ВЕРОВАНИЯХ НАШИХ ПРЕДКОВ ШЕВЧЕНКО АЛЛА НИКОЛАЕВНА, ПИГНАСТАЯ ДАРЬЯ ГРИГОРЬЕВНА.....	167
ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ	173
ЮРИДИЧЕСКАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА БЕЗЛИЦЕНЗИОННУЮ ДОБЫЧУ ПОЛЕЗНЫХ ИСКОПАЕМЫХ ИЛЬЯСОВА СНЕЖАНА СЕРГЕЕВНА	174
ПРОБЛЕМЫ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА НЕОКАЗАНИЕ ПОМОЩИ КАРМАЛОВ НИКИТА АНДРЕЕВИЧ, БАГЛАЙ ЮЛИЯ ВЛАДИМИРОВНА	178
ПСИХОЛОГИЯ ВИКТИМНОГО ПОВЕДЕНИЯ МОЛОДЕЖИ КАРМАЛОВ НИКИТА АНДРЕЕВИЧ, ФИЛИППОВА ЕЛЕНА ОЛЕГОВНА.....	181

ОБЪЕКТЫ ПРАВА ПРИРОДОПОЛЬЗОВАНИЯ. СУБЪЕКТЫ ПРАВА ПРИРОДОПОЛЬЗОВАНИЯ, ИХ ПРАВОВОЙ СТАТУС ШАЙХЕЕВА ДАРЬЯ РАФОИЛЬЕВНА.....	185
СООТНОШЕНИЕ СИСТЕМЫ РОССИЙСКОГО ПРАВА И СИСТЕМЫ РОССИЙСКОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА КОЧЕТОВА АЛЕНА АЛЕКСЕЕВНА	188
ПОНЯТИЕ И СОДЕРЖАНИЕ КРИМИНАЛЬНОЙ ВИКТИМОЛОГИИ, ПРОФИЛАКТИКА ЕЁ ПРЕДОТВРАЩЕНИЯ ФИЛИППОВА ЕЛЕНА ОЛЕГОВНА, ТУЛЕНКОВ АЛЕКСАНДР АЛЕКСАНДРОВИЧ.....	192
УСЛОВИЕ О ЦЕНЕ РАБОТ В ДОГОВОРЕ СТРОИТЕЛЬНОГО ПОДРЯДА КОНОПЛЯНИКОВА ТАТЬЯНА ВАЛЕРЬЕВНА, ТУЛЕНКОВ АЛЕКСАНДР АЛЕКСАНДРОВИЧ	197
НЕЗАКОННЫЙ СБЫТ ХОЛОДНОГО, В ТОМ ЧИСЛЕ МЕТАТЕЛЬНОГО, А ТАКЖЕ ГАЗОВОГО ОРУЖИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ БАЛГАЙ ЮЛИЯ ВЛАДИМИРОВНА, ТУЛЕНКОВ АЛЕКСАНДР АЛЕКСАНДРОВИЧ.....	200
К ВОПРОСУ ЗЛУОПОТРЕБЛЕНИЯ ПРАВАМИ СО СТОРОНЫ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ БАЛОВНЕВА ВАЛЕНТИНА ИВАНОВНА, ГОРБУНОВ АЛЕКСЕЙ СЕРГЕЕВИЧ	205
АНАЛИЗ ВИКТИМНОГО ПОВЕДЕНИЯ В СЕМЬЯХ, СТРАДАЮЩИХ АЛКОГОЛЬНОЙ ЗАВИСИМОСТЬЮ ФИЛИППОВА ЕЛЕНА ОЛЕГОВНА, ПАШКОВА ЕКАТЕРИНА ПЕТРОВНА, САМАРЦЕВА АНАСТАСИЯ ЕВГЕНЬЕВНА.....	210
СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ПРАВОВОГО СТАТУСА СОВЕТА ДИРЕКТОРОВ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И ЗА РУБЕЖОМ ЛЕТУТА ТАТЬЯНА ВЛАДИМИРОВНА, БОНДАРЕНКО ИРИНА КОНСТАНТИНОВНА, САВЕНКО АРИНА ВЛАДИМИРОВНА.....	214
К ВОПРОСУ О СУБЪЕКТИВНОЙ СТОРОНЕ ДОВЕДЕНИЯ ДО САМОУБИЙСТВА КОРНЮШИНА ЕЛЕНА АЛЕКСЕЕВНА	219
ПРОБЛЕМНЫЕ АСПЕКТЫ СИСТЕМЫ ЗЕМЛЕПОЛЬЗОВАНИЯ В СЕЛЬСКИХ РАЙОНАХ РЕСПУБЛИКИ КЕНИЯ БАЛОВНЕВА ВАЛЕНТИНА ИВАНОВНА, БАБКИНА АЛИНА ВАДИМОВНА, ЯНКИНА ЯНА АЛЕКСАНДРОВНА.....	223
ПРОБЛЕМЫ РАСПРЕДЕЛЕНИЯ ОБЩИХ ДОЛГОВ ПРИ РАСТОРЖЕНИИ БРАКА ЛАДОЧКИНА ЛЮБОВЬ ВЛАДИСЛАВОВНА, ФЕДОРОВА ИРИНА СЕРГЕЕВНА.....	228
ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ НАУКИ	230
ПСИХОЛОГИЧЕСКИЙ АСПЕКТ ФОРМИРОВАНИЯ МЕЖКУЛЬТУРНОЙ КОМПЕТЕНЦИИ НА НАЧАЛЬНОМ ЭТАПЕ ОБУЧЕНИЯ ФРАНЦУЗСКОМУ ЯЗЫКУ (НА ОСНОВЕ СЕРИИ КНИГ Р. ГОССИНИ «МАЛЕНЬКИЙ НИКОЛЯ») ХАРИТОНОВА ИРИНА ВИКТОРОВНА, КРУПЕЦКИХ ИГОРЬ РОСТИСЛАВОВИЧ.....	231

ИЗУЧЕНИЕ ТЕМЫ «ЭЛЕКТРОДВИГАТЕЛИ» НА РАЗНЫХ СТУПЕНЯХ ОБУЧЕНИЯ ХУСНУЛЛИНА АНЖЕЛА АЙДАРОВНА	235
МЕДИЦИНСКИЕ НАУКИ	238
КЛИНИКО-ЭПИДЕМИОЛОГИЧЕСКАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА, ДИАГНОСТИКА И ЛЕЧЕНИЕ ИНФЕКЦИОННОГО МОНОНУКЛЕОЗА У ДЕТЕЙ ПО МАТЕРИАЛАМ КУРСКОЙ ОБЛАСТНОЙ КЛИНИЧЕСКОЙ ИНФЕКЦИОННОЙ БОЛЬНИЦЫ ИМ. Н.А. СЕМАШКО ЗА 2015-2017 ГГ. ЛЕСНЕВСКАЯ ИРИНА ЮРЬЕВНА, ПЕТРОЧЕНКО ДМИТРИЙ ВЛАДИМИРОВИЧ, СЕМЧЕНКО ЛЮДМИЛА АНДРЕЕВНА, ГЛАСКО АНАСТАСИЯ АЛЕКСАНДРОВНА	239
ВОЗМОЖНОСТИ КОРРЕКЦИИ ЛИПИДТРАНСПОРТНЫХ НАРУШЕНИЙ У БОЛЬНЫХ ИБС АСТАХОВА М.Ю., АРЕФИНА М.В., ЗАРУБИНА Е.В.	247
ВЕТЕРИНАРНЫЕ НАУКИ	250
ПРИМЕНЕНИЕ МЕТОДА КЛИНОВИДНОЙ ДЕГИДРАТАЦИИ БИОЛОГИЧЕСКИХ ЖИДКОСТЕЙ В ОЦЕНКЕ ФУНКЦИОНАЛЬНОГО СОСТОЯНИЯ СЛУЖЕБНЫХ СОБАК САДЫКОВА ЮЛИЯ РАМИСОВНА, СОЛОВЬЕВ АНДРЕЙ ДМИТРИЕВИЧ, ВЕДЕРНИКОВ ВИТАЛИЙ СЕРГЕЕВИЧ.....	251
СОЦИОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ	257
СОЦИАЛЬНАЯ РАБОТА РУССКОЙ ПРАВОСЛАВНОЙ ЦЕРКВИ НОСОВА ВИКТОРИЯ АНДРЕЕВНА.....	258
НАУКИ О ЗЕМЛЕ	262
РАДОНОВАЯ РАДИАЦИЯ – ХАРАКТЕРИСТИКА И ВЛИЯНИЕ НА НАСЕЛЕНИЕ В РЕГИОНАХ РФ УРМАНОВА АЛЬБИНА РИНАТОВНА, КУРАМШИНА НАТАЛЬЯ ГЕОРГИЕВНА, КРАСНОГОРСКАЯ НАТАЛИЯ НИКОЛАЕВНА.....	263
ОСОБЕННОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ГНСС ТЕХНОЛОГИЙ ПРИ ВЫПОЛНЕНИИ КОМПЛЕКСНЫХ КАДАСТРОВЫХ РАБОТ СТЕБЛЕВА ИРИНА ВЛАДИМИРОВНА.....	269

РЕШЕНИЕ
о проведении
5.11.2018 г.

Международного научно-исследовательского конкурса

«СТУДЕНЧЕСКИЕ НАУЧНЫЕ ДОСТИЖЕНИЯ»

В соответствии с планом проведения
Международных научно-исследовательских конкурсов
Международного центра научного сотрудничества «Наука и Просвещение»

1. **Цель конкурса** – содействие интеграции российской науки в мировое информационное научное пространство, распространение научных и практических достижений в различных областях науки, поддержка высоких стандартов публикаций, а также апробация результатов научно-практической деятельности

2. **Утвердить состав организационного комитета и редакционной коллегии (для формирования сборника по итогам конкурса) в лице:**

1) **Агаркова Любовь Васильевна** – доктор экономических наук, профессор, профессор кафедры ФГБОУ ВО «Ставропольский государственный аграрный университет»

2) **Ананченко Игорь Викторович** - кандидат технических наук, доцент, доцент кафедры системного анализа и информационных технологий ФГБОУ ВО «Санкт-Петербургский государственный технологический институт (технический университет)»

3) **Антипов Александр Геннадьевич** – доктор филологических наук, профессор, главный научный сотрудник, профессор кафедры литературы и русского языка ФГБОУ ВО «Кемеровский государственный институт культуры»

4) **Бабанова Юлия Владимировна** – доктор экономических наук, доцент, заведующий кафедрой «Управление инновациями в бизнесе» Высшей школы экономики и управления ФГАОУ ВО «Южно-Уральский государственный университет (национальный исследовательский университет)»

5) **Багамаев Багам Манапович** – доктор ветеринарных наук, профессор кафедры терапии и фармакологии факультета ветеринарной медицины ФГБОУ ВО «Ставропольский Государственный Аграрный университет»

6) **Баженова Ольга Прокопьевна** – доктор биологических наук, профессор, профессор кафедры экологии, природопользования и биологии, ФГБОУ ВО «Омский государственный аграрный университет»

7) **Боярский Леонид Александрович** – доктор физико-математических наук, профессор, профессор кафедры физических методов изучения твердого тела ФГБОУ ВО «Новосибирский национальный исследовательский государственный университет»

8) **Бузни Артемий Николаевич** – доктор экономических наук, профессор, профессор кафедры Менеджмента предпринимательской деятельности ФГАОУ ВО «Крымский федеральный университет», Институт экономики и управления

9) **Буров Александр Эдуардович** – доктор педагогических наук, доцент, заведующий кафедрой «Физическое воспитание», профессор кафедры «Технология спортивной подготовки и прикладной медицины ФГБОУ ВО «Астраханский государственный технический университет»

10) **Васильев Сергей Иванович** - кандидат технических наук, профессор ФГАОУ ВО «Сибирский федеральный университет»

- 11) **Власова Анна Владимировна** – доктор исторических наук, доцент, заведующей Научно-исследовательским сектором Уральского социально-экономического института (филиал) ОУП ВО «Академия труда и социальных отношений»
- 12) **Гетманская Елена Валентиновна** – доктор педагогических наук, профессор, доцент кафедры методики преподавания литературы ФГБОУ ВО «Московский педагогический государственный университет»
- 13) **Грицай Людмила Александровна** – кандидат педагогических наук, доцент кафедры социально-гуманитарных дисциплин Рязанского филиала ФГБОУ ВО «Московский государственный институт культуры»
- 14) **Давлетшин Рашит Ахметович** – доктор медицинских наук, профессор, заведующий кафедрой госпитальной терапии №2, ФГБОУ ВО «Башкирский государственный медицинский университет»
- 15) **Иванова Ирина Викторовна** – канд.психол.наук, доцент, доцент кафедры «Социальной адаптации и организации работы с молодежью» ФГБОУ ВО «Калужский государственный университет им. К.Э. Циолковского»
- 16) **Иглин Алексей Владимирович** – кандидат юридических наук, доцент, заведующий кафедрой теории государства и права Ульяновского филиал Российской академии народного хозяйства и госслужбы при Президенте РФ
- 17) **Ильин Сергей Юрьевич** – кандидат экономических наук, доцент, доцент, НОУ ВО «Московский технологический институт»
- 18) **Искандарова Гульнара Рифовна** – доктор филологических наук, доцент, профессор кафедры иностранных и русского языков ФГКОУ ВО «Уфимский юридический институт МВД России»
- 19) **Казданян Сусанна Шалвовна** – доцент кафедры психологии Ереванского экономико-юридического университета, г. Ереван, Армения
- 20) **Качалова Людмила Павловна** – доктор педагогических наук, профессор ФГБОУ ВО «Шадринский государственный педагогический университет»
- 21) **Кожалиева Чинара Бакаевна** – кандидат психологических наук, доцент, доцент института психологи, социологии и социальных отношений ГАОУ ВО «Московский городской педагогический университет»
- 22) **Колесников Геннадий Николаевич** – доктор технических наук, профессор, заведующий кафедрой ФГБОУ ВО «Петрозаводский государственный университет»
- 23) **Корнев Вячеслав Вячеславович** – доктор философских наук, доцент, профессор ФГБОУ ВО «Санкт-Петербургский государственный университет телекоммуникаций»
- 24) **Кремнева Татьяна Леонидовна** – доктор педагогических наук, профессор, профессор ГАОУ ВО «Московский городской педагогический университет»
- 25) **Крылова Мария Николаевна** – кандидат филологических наук, профессор кафедры гуманитарных дисциплин и иностранных языков Азово-Черноморского инженерного института ФГБОУ ВО Донской ГАУ в г. Зернограде
- 26) **Кунц Елена Владимировна** – доктор юридических наук, профессор, зав. кафедрой уголовного права и криминологии ФГБОУ ВО «Челябинский государственный университет»
- 27) **Курленя Михаил Владимирович** – доктор технических наук, профессор, главный научный сотрудник ФГБУН Институт горного дела им. Н.А. Чинакала Сибирского отделения Российской академии наук (ИГД СО РАН)
- 28) **Малкоч Виталий Анатольевич** – доктор искусствоведческих наук, Ведущий научный сотрудник, Академия Наук Республики Молдова
- 29) **Малова Ирина Викторовна** – кандидат экономических наук, доцент кафедры коммерции, технологии и прикладной информатики ФГБОУ ВО «РЭУ им. Г. В. Плеханова»

30) **Месеняшина Людмила Александровна** – доктор педагогических наук, профессор, профессор кафедры русского языка и литературы ФГБОУ ВО «Челябинский государственный университет»

31) **Некрасов Станислав Николаевич** – доктор философских наук, профессор, профессор кафедры философии, главный научный сотрудник ФГБОУ ВО «Уральский государственный аграрный университет»

32) **Непомнящий Олег Владимирович** – кандидат технических наук, доцент, профессор, рук. НУЛ МПС ИКИТ, ФГАОУ ВО «Сибирский федеральный университет»

33) **Оробец Владимир Александрович** – доктор ветеринарных наук, профессор, зав. кафедрой терапии и фармакологии ФГБОУ ВО «Ставропольский государственный аграрный университет»

34) **Попова Ирина Витальевна** – доктор экономических наук, доцент ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет экономики и торговли имени Михаила Туган-Барановского»

35) **Пырков Вячеслав Евгеньевич** – кандидат педагогических наук, доцент кафедры теории и методики математического образования ФГАОУ ВО «Южный федеральный университет»

36) **Рукавишников Виктор Степанович** – доктор медицинских наук, профессор, член-корр. РАН, директор ФГБНУ ВСИМЭИ, зав. кафедрой «Общей гигиены» ФГБОУ ВО «Иркутский государственный медицинский университет»

37) **Семенова Лидия Эдуардовна** – доктор психологических наук, доцент, профессор кафедры классической и практической психологии Нижегородского государственного педагогического университета имени Козьмы Минина (Мининский университет)

38) **Удут Владимир Васильевич** – доктор медицинских наук, профессор, член-корреспондент РАН, заместитель директора по научной и лечебной работе, заведующий лабораторией физиологии, молекулярной и клинической фармакологии НИИФиРМ им. Е.Д. Гольдберга Томского НИМЦ.

39) **Фионова Людмила Римовна** – доктор технических наук, профессор, декан факультета вычислительной техники ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет»

40) **Чистов Владимир Владимирович** – кандидат психологических наук, доцент кафедры теоретической и практической психологии Казахского государственного женского педагогического университета (Республика Казахстан. г. Алматы)

41) **Швец Ирина Михайловна** – доктор педагогических наук, профессор, профессор каф. Биофизики Института биологии и биомедицины ФГБОУ ВО «Нижегородский государственный университет»

42) **Юрова Ксения Игоревна** – кандидат исторических наук, декан факультета экономики и права ОЧУ ВО "Московский инновационный университет"

3. Утвердить состав секретариата в лице:

- 1) Бычков Артём Александрович
- 2) Гуляева Светлана Юрьевна
- 3) Ибраев Альберт Артурович

Директор
МЦНС «Наука и Просвещение»
к.э.н. Гуляев Г.Ю.



ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 62-523.2, 62-523.8

СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ ПОДЪЕМНО-МАЧТОВОГО УСТРОЙСТВА ТРАНСПОРТНОГО СРЕДСТВА

МОРОЗОВ ПАВЕЛ ВИКТОРОВИЧ,

преподаватель

КАЛИНОВСКИЙ МАКСИМ ВЛАДИСЛАВОВИЧ,**КОРОЛЁВ ТИМОФЕЙ АЛЕКСАНДРОВИЧ**

студенты

ГБПОУ ВО «Ковровский транспортный колледж»

Аннотация: Представлена разработка системы управления, предназначенной для управления развертыванием и горизонтированием подъемно-мачтового устройства. Разработана структурная схема привода системы, функциональная схема цифрового блока управления. Представлен синтез корректирующих звеньев системы. Проведены расчеты: динамический расчет привода, расчет устойчивости системы управления, расчет надежности электрических схем цифрового блока управления.

Ключевые слова: система управления, блок коммутации, цифровой блок управления, усилитель мощности, блок преобразования напряжений, датчик положения, электроцилиндр.

CONTROL SYSTEM LIFTING MAST TRANSPORT VEHICLE**Morozov Pavel Viktorovich,****Kalinovsky Maxim Vladislavovich,****Korolev Timothy Alexandrovich**

Abstract: The development of a control system designed to control the deployment and horizontal lifting and mast device is presented. The block diagram of the drive system, the functional diagram of the digital control unit. The synthesis of corrective units of the system is presented. Calculations are carried out: dynamic calculation of the drive, calculation of stability of the control system, calculation of reliability of electric circuits of the digital control unit.

Key words: control system, switching unit, digital control unit, power amplifier, voltage conversion unit, position sensor, electric cylinder.

В последние годы лесные пожары на территории России происходят ежегодно начиная с 2010 года. Количество пройденных огнем гектаров леса в 2015-2017 годах оставалась на уровне 2012 года : 2,3-2,4 млн.га, за 7 месяцев 2018 года -1,6 млн.га.

Поэтому, предупреждение лесных пожаров и их своевременное обнаружение приобретает первостепенное значение.

В настоящее время мониторинг лесных пожаров осуществляется по направлениям : спутникового мониторинга, авиационной охраны лесов, применения традиционных методов инструментального и

визуального наблюдения.

Спутниковый мониторинг незаменим в глобальном масштабе, но имеет и свои недостатки. Это касается невозможности зондирования небольших лесных массивов. Недостаточная оперативность процесса мониторинга и передачи данных, слабая помехозащищенность при ограниченной видимости в результате сильной облачности и задымленности, высокая затратность на прием и обработку данных, а также на процесс обучения операторов.

Авиационная охрана лесов широко применяет инструментальные средства разведки лесных пожаров (приборы наблюдения оптические, приборы в инфракрасном и миллиметровом диапазонах). На авиационный мониторинг влияют погодные условия (туман, шквальный ветер, дождь и т.д.). Авиационный мониторинг постоянно дорожает в связи с ростом цен на топливо.

Традиционные методы инструментального и визуального наблюдения лесные хозяйства могут использовать с небольшими для себя затратами. В качестве приборов обнаружения пожара применяют различные датчики, извещатели пламени, видеокамеры, тепловизоры и т.п. Приборы могут устанавливаться на возвышенностях, стационарных вышках, подъемно-мачтовых устройствах. Подъемно-мачтовые устройства (ПМУ) являются механизмами подъема и выполняют функцию высотного основания - мачты - для поднятого груза. ПМУ представляют собой кинематическое устройство, позволяющее опускать и поднимать специальные технические устройства.

В качестве таких устройств могут быть:

- средства связи и передачи данных, аппаратура спутниковых каналов связи;
- средства видеонаблюдения, радиолокационной и звуковой (инфразвуковой) разведки [4, с.11];
- средства контроля метеопараметров и мониторинга окружающей (газовой) среды;
- аппаратура информационного взаимодействия мобильных и стационарных пунктов управления и системы взаимодействия с БПЛА;
- прожектора освещения и рупорные громкоговорители.

В ходе эксплуатации ПМУ подвергаются воздействию климатических нагрузок: гололедной и ветровой [3, с.3]. Кроме того, на ПМУ воздействуют вибрационные нагрузки со стороны работающих силовых генераторов, в качестве которых, как правило, используется двигатель шасси транспортного средства. Учитывая особенность работы ПМУ в чрезвычайных ситуациях, необходимо решения следующих задач:

- создание компактного устройства, обеспечивающей возможность быстрого развертывания-свертывания с независимой от шасси транспортного средства системой горизонтирования;
- улучшения надежности и безопасности выполняемых операций;
- удобство управления ПМУ;
- устойчивость к воздействию ударов, вибраций;
- улучшение эксплуатационных характеристик за счет выбора оптимальных законов управления и осуществление диагностики во время проведения всех операций с остановкой работы устройства в случае возникновения нештатных операций.

Для решения этих задач в ходе исследования и проектирования реализована автоматизация выполнения операций по развертыванию и свертыванию ПМУ.

Система управления разрабатывалась с учетом методов повышения надежности автоматизированных систем [1, с.106]. Исходя из этого, на стадии проектирования применялся опыт создания аналогичных конструкций

На основе анализа, проведенного в ходе патентно-информационных исследований был учтен передовой российский и зарубежный опыт подобных разработок, в частности: ОАО «ВОЛАТАВТО» (г. Минск, Республика Беларусь) [2, с.37], АО НПФ «Микран» (г. Томск, РФ) [5, с.22-25], ОАО «Горизонт» (г. Москва, РФ), ОАО «СКБ ПА» (г. Ковров, РФ).

В качестве транспортного средства для ПМУ был выбран условный автомобиль, так как ПМУ разработано с системой горизонтирования независимой от шасси транспортного средства. В качестве реального применения может быть использован автомобиль ГАЗ NEXT с изотермическим кузовом-фургоном или автомобилем ГАЗ-66 находящиеся на консервации.

В кузове фургона выполнены створки, которые открываются по команде системы управления ПМУ транспортного средства. Конструктивное размещение подъемно-мачтового устройства в автомобиле показано на рис. 1.

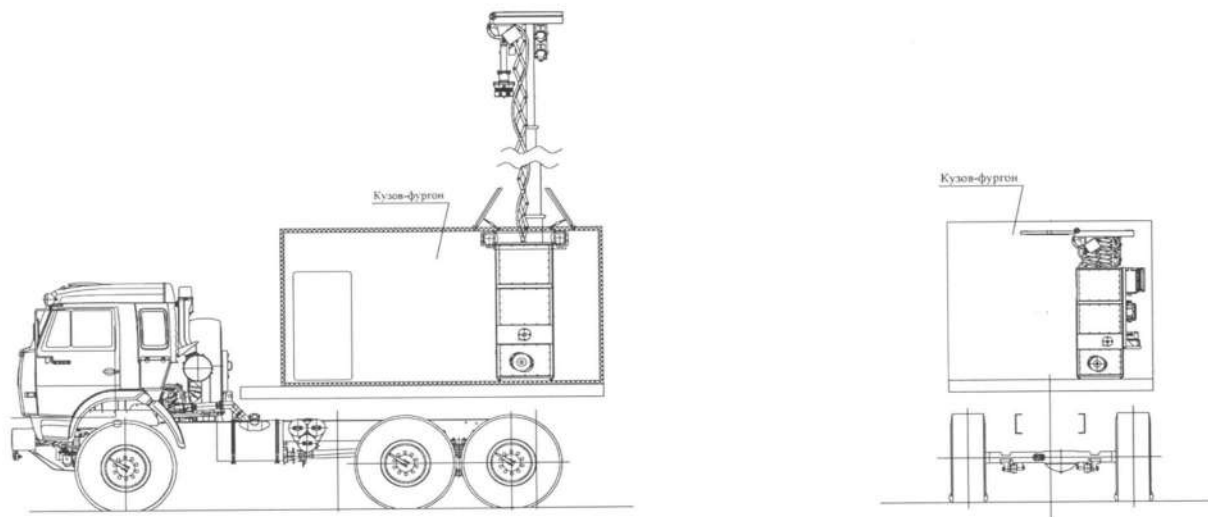


Рис.1. Подъемно-мачтовое устройство в кузове-фургоне автомобиля

Оптимизации компоновки ПМУ в транспортном положении достигается путем выбора рациональных конструктивных соотношений [1, с.106].

ПМУ состоит из подъемной телескопической мачты, механизма укладки кабеля, выполненного по типу винтовой пружины, неподвижной платформы, жестко связанной с конечной ступенью подъемной мачты, и поворотной платформы, связанной с неподвижной платформой осями вращения. В транспортном положении телескопическая мачта сложена, а поворотная платформа развернута относительно неподвижной платформы на угол 180° .

Механизм горизонтирования (Рис.2) представляет собой корпус, в котором установлен карданов подвес с двумя рамами, наружной и внутренней. Во внутренней раме карданова подвеса установлена подъемная мачта. Наружная рама шарнирно соединена с подвижным штоком электроцилиндра наружной рамы, корпус электроцилиндра горизонтирования шарнирно связан с корпусом карданова подвеса. Внутренняя рама карданова подвеса шарнирно соединена с подвижным штоком электроцилиндра внутренней рамы. На осях вращения наружной и внутренней рам карданова подвеса установлены датчики наружной и внутренней рам индукционного типа, обеспечивающие измерение угла наклонов рам и установленной в них подъемной мачты относительно корпуса карданова подвеса. На корпусе карданова подвеса установлены датчики измерения углов наклона корпуса в двух плоскостях: датчик крена корпуса, датчик тангажа корпуса – причем измерительные оси датчиков параллельны продольной и поперечной осям корпуса карданова подвеса. Подъемная телескопическая мачта выполнена с электромеханическим приводом, который соединен с мачтой механически через редуктор приводным винтом. Для установки мачты в транспортном положении предусмотрен электродвигатель фиксатора транспортного положения мачты. Выходной вал электродвигателя фиксатора через червячный редуктор двигает фиксатор, который в крайних положениях воздействует на конечные выключатели. Сигналы с конечных выключателей поступают на блок преобразования напряжений. На верхнем конце подъемной мачты установлена опорная платформа, где размещены датчики углов наклона в плоскостях крена и тангажа, измеряющие угловое отклонение опорной платформы от вертикали в двух взаимно перпендикулярных плоскостях, и гиротаксометры крена и тангажа, измеряющие скорости качки, причем измерительные оси датчиков параллельны осям наружной и внутренней рам карданова подвеса. Опорная платформа содержит неподвижную часть, жестко связанную с конечной ступенью телескопической

ческой мачты, и подвижную часть, связанную с неподвижной частью платформы осью вращения с возможностью их взаимного разворота, при этом по оси вращения подвижной части платформы установлен привод ее вращения.

Для установки опорной платформы в транспортном положении предусмотрен электродвигатель фиксатора транспортного положения. Выходной вал электродвигателя фиксатора транспортного положения через червячный редуктор двигает фиксатора транспортного положения опорной платформы, который в крайних положениях воздействует на конечные выключатели, сигналы с которых поступают на блок преобразования напряжений.

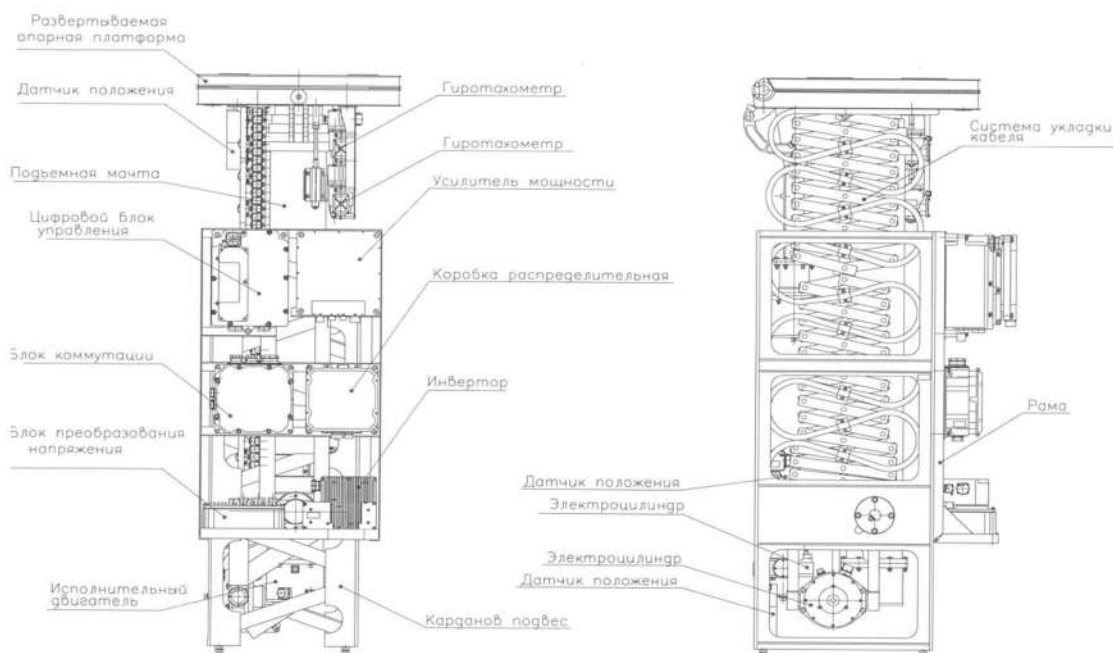


Рис.2 Механизм горизонтирования ПМУ, конструктивные элементы систему управления, система укладки кабеля

Система управления подъемно-мачтового устройства представляет собой панель управления и канал внешнего управления, электрически связанные с блоком преобразования напряжений, который в свою очередь формирует электрические сигналы управления приводными электродвигателями. Привод подъема мачты содержит усилитель мощности, выход которого электрически соединен с приводным электродвигателем, выходной вал которого механически связан с электромагнитным тормозом и редуктором выходной вал которого вращает приводной винт, на оси вращения которой расположен датчик положения, электрический сигнал с которого поступает на центральный блок управления. Привод развертывания платформы содержит усилитель мощности, выход которого соединен электрически с приводным электродвигателем, выходной вал которого механически связан с приводным винтом и редуктор который поворачивает расцепляющую муфту, на оси вращения которой расположен датчик положения, электрический сигнал с которого поступает на цифровой блок управления. Привод створки люка содержит усилитель мощности, выход которого электрически соединен с приводным электродвигателем, выходной вал которого механически связан с редуктором оси вращения которой расположен датчик положения створки, электрический сигнал с которого поступает на цифровой блок управления. Выход цифрового блока управления соединен с блоком преобразования напряжений.

В процессе исследования и проектирования разработана функциональная схема цифрового блока управления (ЦБУ) (рис.3). ЦБУ был реализован на отечественной элементной базе и для него проведен расчет надежности схемных электрических решений. При расчете надежности проведено суммирование интенсивности отказов элементов.

$$\lambda_{изд} = \sum_{i=1}^M \lambda_{эi} N_i \quad (1)$$

где $\lambda_{эi} N_i$ - интенсивность отказов i -ой группы элементов ; M - количество элементов со сходными характеристиками

$$\lambda_{изд} = 74,5 \cdot 10^{-6} 1/ч.$$

Средняя наработка на отказ составляет: $T = 1/\lambda_{изд}$ (2)

$$T = 1/(74,5 \cdot 10^{-6}) = 13405 \text{ час.}$$

Вероятность безотказной работы: $P(t) = e(-\lambda_{изд} t)$ (3)

Где t - время работы изделия; e -показатель экспоненты.

Вероятность безотказной работы за 8-ми часовую смену составит

$$P(8) = e(-74,5 \cdot 10^{-6} \cdot 8) = 0,985$$

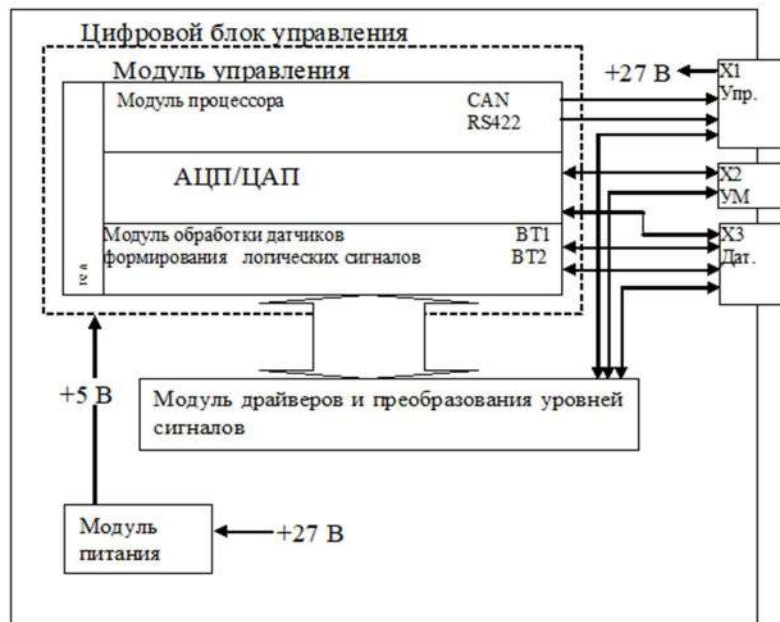


Рис.3 Функциональная схема цифрового блока управления

Цифровой блок управления состоит из следующих функциональных узлов

1. Модуль процессора , 2. Модуль аналого-цифрового и цифро-аналогового преобразования (АЦП/ЦАП) , 3. Модуль обработки датчиков и формирователь логических сигналов управления ; 4. Модуль драйверов и преобразования уровней сигналов; 5. Модуль питания.

В ходе проектирования и исследования проводился динамический расчет привода ПМУ методом имитационного моделирования. Расчетная структурная схема привода представлена на рис.4.

ДП – датчик положения; КЗ – корректирующие звенья;

ЦБУ – цифровой блок управления; У – усилитель;

Д – двигатель; РКП – рама карданова подвеса; Н – нагрузка.

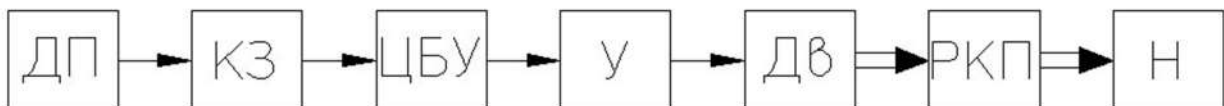


Рис.4 Условный вид расчетной структурной схемы привода

В ходе проведенных расчетов получена структурная схема привода в общем виде (рис.5)

Анализ устойчивости привода проводился в программе Mathcad. Устойчивость системы автоматического управления связана с ее способностью возвращаться в исходное состояние после исчезновения внешних воздействий, возмущивших ее.

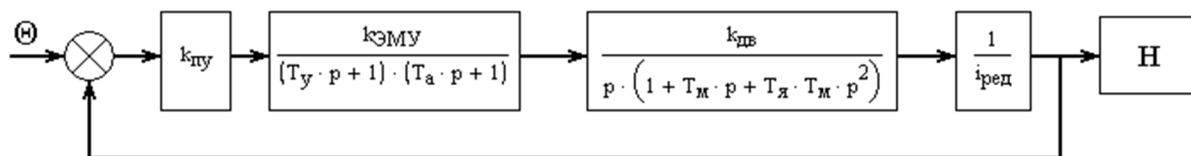


Рис. 5 Структурная схема привода в общем виде

В ходе анализа получена структурная схема привода с учетом корректирующих звеньев (рис.6).

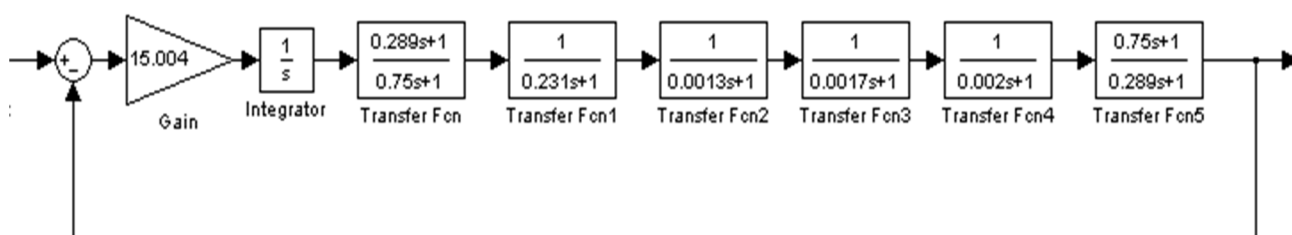


Рис. 6 Структурная схема привода с корректирующими звеньями

Получен график переходного процесса (рис.7)

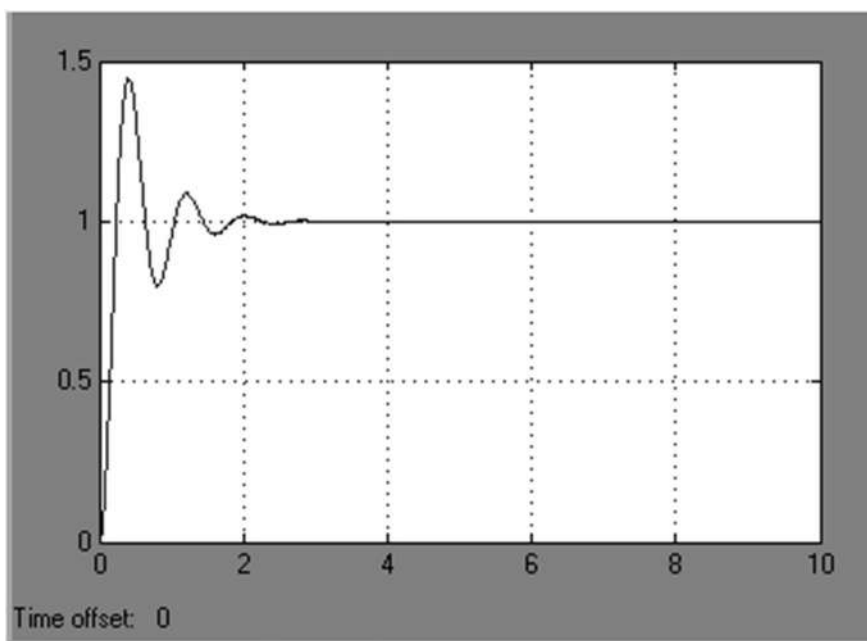


Рис. 7 График переходного процесса

Как видно из графика исходный возмущающий процесс сходится к нулю.

Выводы

Система развертывания и горизонтирования подъемно-мачтового устройства обеспечивает возможность быстрого развертывания-свертывания с независимой от шасси транспортного средства системой.

Система управления обеспечивает оптимальные динамические качества в часто меняющихся внешних условиях: устойчивость к воздействию ударов, вибраций, ветровых нагрузок.

Внедрение автоматизированной системы управления с контролем и диагностикой рабочих параметров минимизирует участие человека в выборе режимов работы, систем и агрегатов, обеспечивает улучшение надежности и безопасности выполняемых операций, удобство управления подъемно-мачтовым устройством.

Список литературы

1. Капустин Н.М. Автоматизация производственных процессов в машиностроении / Н.М. Капустин, П.М. Кузнецов, А.Г. Схиртладзе ; Под ред. Н.М. Капустина. - М.: Высшая школа, 2004. - 415с.
2. Бабарыкин Е.А. ОАО «ВОЛАТАВТО» - комплексное решение на рынке мобильных платформ / Е.А. Бабарыкин Е.А. // Знак качества. № 1, 2015, с. 36-37.
3. Васин А. А. Динамика подъемно-мачтовых устройств / А.А. Васин // Автореферат диссертации на соискание степени кандидата технических наук., Тул.ГУ-Тула.: 2004. - 20с.
4. Соловьев А.В., Инфразвукометрия малоразмерных пожаров / А.В. Соловьев // Автореферат диссертации на соискание степени кандидата технических наук., Том.ГУ-Томск, 2003. - 14с.
5. Оборудование связи специального назначения и мобильные решения / Каталог // АО НПФ «Микран» - Томск.: 2017. - 32с.

УДК 621.577

РАБОЧИЕ ВЕЩЕСТВА ТЕПЛОНАСОСНОЙ УСТАНОВКИ

ТАУАСАРОВ ШАРХАН УСЕНОВИЧ,

кандидат технических наук, доцент,

ОМАРОВ БЕРИК АМАНГЕЛДИЕВИЧ,

старший преподаватель

ЕСЕНАЛИ САЛТАНАТ ЕРЛАНОВНА,**КЫДЫРАЛИ БАКЫТЖАН БАКТЯЯРОВИЧ**

Студенты

ЮКГУ имени М. Ауэзова, г.Шымкент, Казахстан

Аннотация: в данной статье рассматриваются анализы некоторых рабочих веществ тепловых насосов, свойства хладонов, а также исследуются целесообразные диапазоны их применения. Анализ показывает, что с увеличением температуры кипения и конденсации удельная объемная тепловая производительность возрастает. Что длительность эксплуатации теплового насоса, сорт применяемого масла для смазки его компрессора в определенной мере зависят от конечной температуры конца сжатия.

Большая часть известных в настоящее время холодильных агентов (хладонов) может быть использована в качестве рабочих веществ тепловых насосов. Причем для получения температур выше 50°C целесообразно применять хладоны R-11, R-21, R-142, R-114.

Взаимная растворимость хладонов и воды является одним из взятых физических свойств. Обобщение опыта работы холодильных машин показывает, что предельно допустимое растворение воды в хладонах не должно превышать 25-40 мг/кг. Дальнейшее увеличение концентрации воды приведет к снижению параметров работы тепловых насосов, а также и коррозии аппаратуры и трубопроводов.

Ключевые слова: тепловой насос, холодильная машина, температура кипения, хладоны, диапазон, рабочие вещества, концентрация воды, объем всасываемого пара, термодинамические свойства.

WORKING SUBSTANCES OF HEAT PUMP INSTALLATION

Tauasarov Sharkhan Usenovich,**Omarov Berik Amangeldievich,****Saltanat Esenali Erlanovna,****Bakytzhan Kydyrali Bacteremic**

Abstract: this article discusses the analysis of some working substances of heat pumps, the properties of refrigerants, and also explores the appropriate ranges of their application. The analysis shows that with the increase of boiling and condensation temperature the specific volume thermal productivity increases. That the duration of operation of the heat pump, the grade of oil used to lubricate its compressor to a certain extent depend on the final temperature of the compression end.

Most of the currently known refrigerants (refrigerants) can be used as working substances of heat pumps. Moreover, to obtain temperatures above 50°C, it is advisable to use refrigerants R-11, R-21, R-142, R-114.

Mutual solubility of refrigerants and water is one of the taken physical properties. Generalization of experience of refrigerating machines shows that the maximum permissible dissolution of water in refrigerants should not

exceed 25-40 mg/kg. Further increase in water concentration will reduce the parameters of heat pumps, as well as corrosion of equipment and pipelines.

Keywords: heat pump, refrigerating machine, boiling point, refrigerants, range, working substances, water concentration, volume of absorbed steam, thermodynamic properties.

Тепловой насос можно рассматривать как холодильную машину, работающую на более высокой температуре [1], поэтому к рабочим веществам тепловых насосов предъявляются требования, аналогичные предъявляемым к холодильным агентам. При этом, однако, следует иметь в виду, что конструктивные элементы тепловых насосов работают в неодинаковых условиях по сравнению с холодильными машинами.

Энергетическая эффективность тепловых насосов может быть оценена с использованием рабочих веществ, получаемых при более высокой температуре и ограничением по виду их отрицательного воздействия на окружающую среду [2].

В данной работе проводится анализ некоторых рабочих веществ тепловых насосов, а также исследуются целесообразные диапазоны их применения.

Оценить термодинамическую эффективность рабочих веществ можно также по величине удельной тепловой производительности (q_u), которая определяется как отношение количества отведенного тепла к объему всасываемого пара компрессора. Более высокие значения q_u соответствуют меньшим размерам компрессора тепловых насосов, а, следовательно, и меньшим капитальным затратам. На рис. 1. приведены зависимости удельной объемной тепловой производительности от температуры кипения рабочих веществ для температуры конденсации 40, 60 и 80°C:

$$q_u = \frac{q_0}{V_1}, \quad (1)$$

где q_0 – количество отведенного тепла, кДж/кг;

V_1 – объем всасываемого пара, м³/кг.

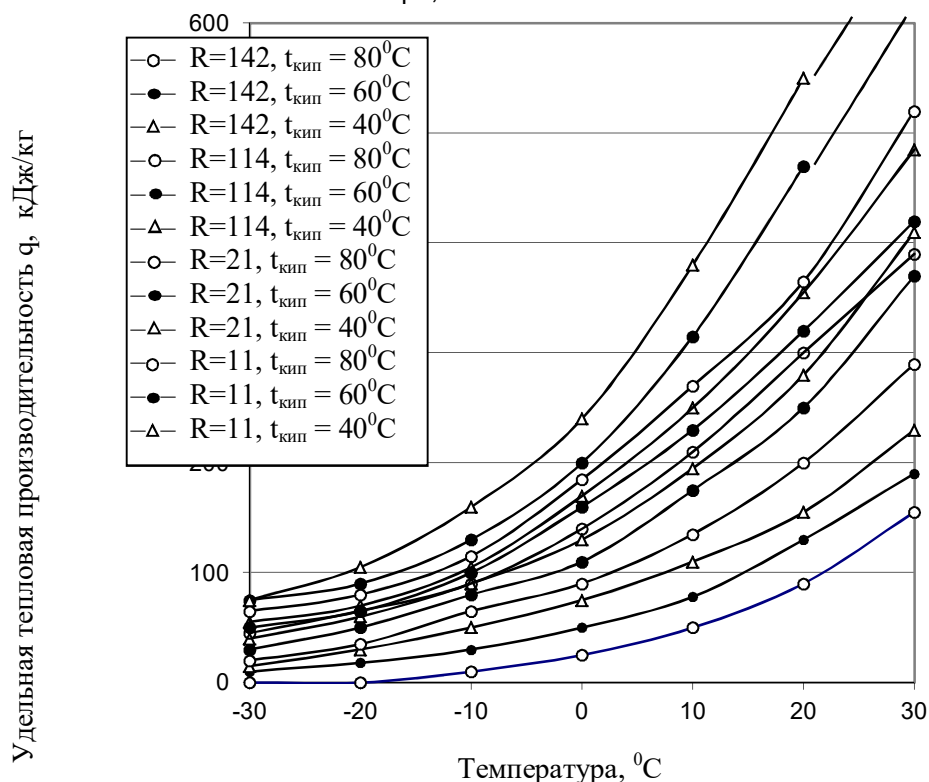


Рис. 1. Зависимость удельной тепловой производительности от температуры кипения рабочего вещества

Анализ показывает, что с увеличением температуры кипения и конденсации удельная объемная тепловая производительность возрастает. Большими значениями q_u обладают хладоны R-142, R-21, меньшими R-114, R-11. Численные значения q_u рассчитаны с учетом перегрева пара в процессе всасывания $T=10^\circ\text{C}$. Как показывает анализ, зависимость удельной объемной производительности от перегрева пара в процессе всасывания низка. Длительность эксплуатации теплового насоса, сорт применяемого масла для смазки его компрессора в определенной мере зависят от конечной температуры конца сжатия. Известно, что предположение об адиабатическом сжатии в компрессоре допустимо лишь в том случае, если температура окружающей среды близка к среднеарифметическому значению и заключается между температурой кипения и конденсации. Для тепловых насосов такие режимы работы не существуют, поэтому процесс сжатия протекает по политропе с показателем n больше k [3].

Следует отметить, что в данном случае приводится анализ температуры конца адиабатического сжатия, поскольку показатель политропы и адиабаты для рассматриваемых веществ отличается незначительно. На рис. 2. приведены зависимости температуры конца адиабатического сжатия от температуры кипения исследованных хладонов при температурах конденсации 40, 60 и 80 $^\circ\text{C}$.

Анализ показывает, что тепловая напряженность процессов сжатия для хладонов R-21, R-11 выше, чем хладонов R-142, R-114.

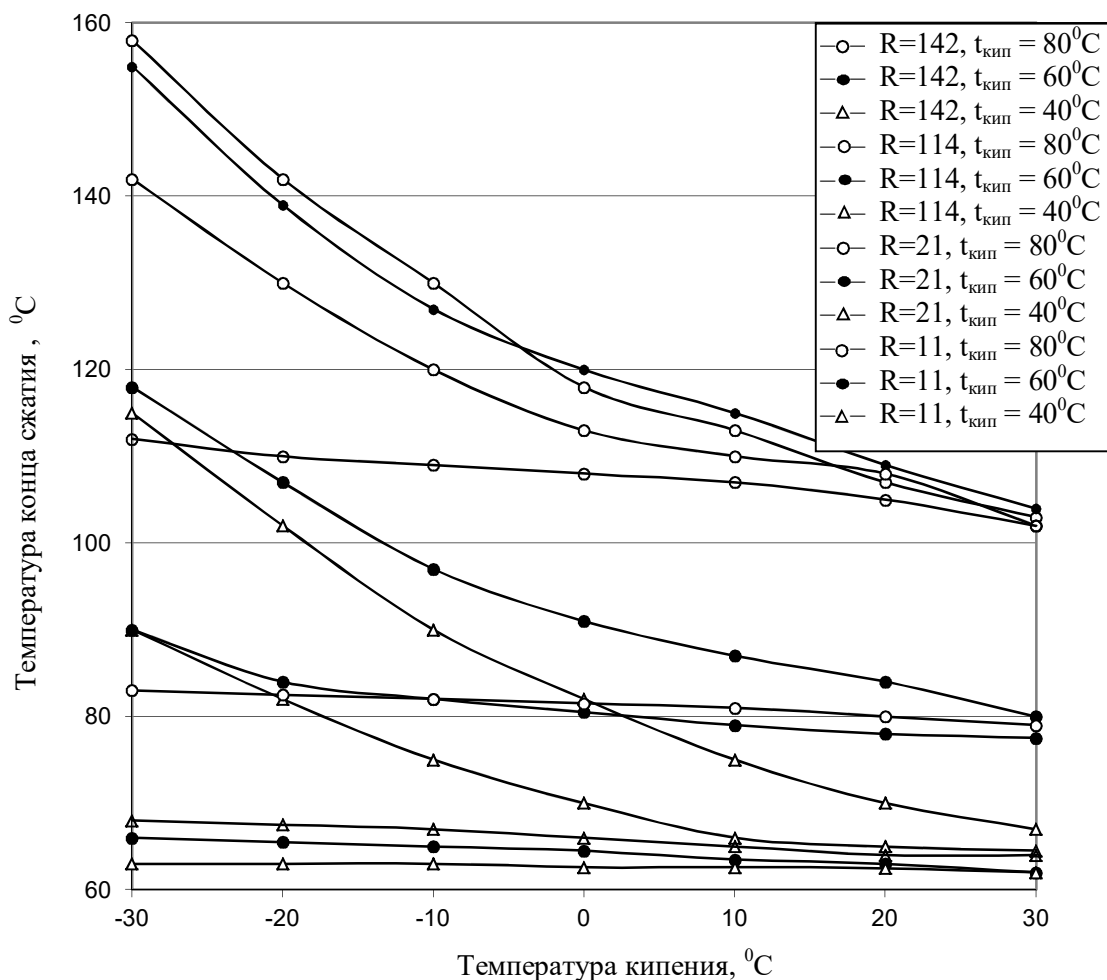


Рис. 2. Зависимость температуры конца сжатия от температуры кипения

Опыт эксплуатации холодильного оборудования показывает, что предельно допустимая температура конца сжатия в цилиндре компрессора, согласно условиям применимости смазочных масел,

составляет 175^oC.

Большая часть известных в настоящее время холодильных агентов (хладонов) может быть использована в качестве рабочих веществ тепловых насосов. Причем для получения температур выше 50^oC целесообразно применять хладоны R-11, R-21, R-142, R-114.

В работе приводится анализ некоторых свойств перечисленных выше хладонов, исследуются целесообразные диапазоны их применения.

В таблице 1 показаны наиболее характерные физические свойства рассматриваемых рабочих веществ. При этом имеется в виду, что температура замерзания не является определяющим параметром, поскольку тепловые насосы работают в области температур, существенно превышающих этот параметр.

Таблица 1

Некоторые физические свойства холодильных агентов

Тип холодильного агента	Химическая формула	$T_{кр}$, К	$P_{кр} \cdot 10^5$, Па
R-11 Монофтортрихлорметан	$CFCl_3$	471	44,6
R-21 Монофтордихлорметан	CHF_2Cl_2	451,5	52,68
R-114 Тетрафтордихлорметан	CF_2CHCF_2Cl	418,8	33,4
R-142 Дифтормонохлорэтан	H_3CF_2Cl	409,6	42,3
R-134 Дифтордихлорметан	$CFCl_2$	385	41,1
R-134B1 Трифторхлорметан	CF_3Cl_3	340,5	39,46
R-22 Дифторхлорметан	CF_2Cl_2	369,28	49,9
R-13B1 Трифторбромметан	CF_3BrCl	340,5	39,4
R-113 Трифтормонохлорэтан	CF_3Cl_3	487,1	34,82
R-502 R22/R115	CF_2HCl	355,31	40,1

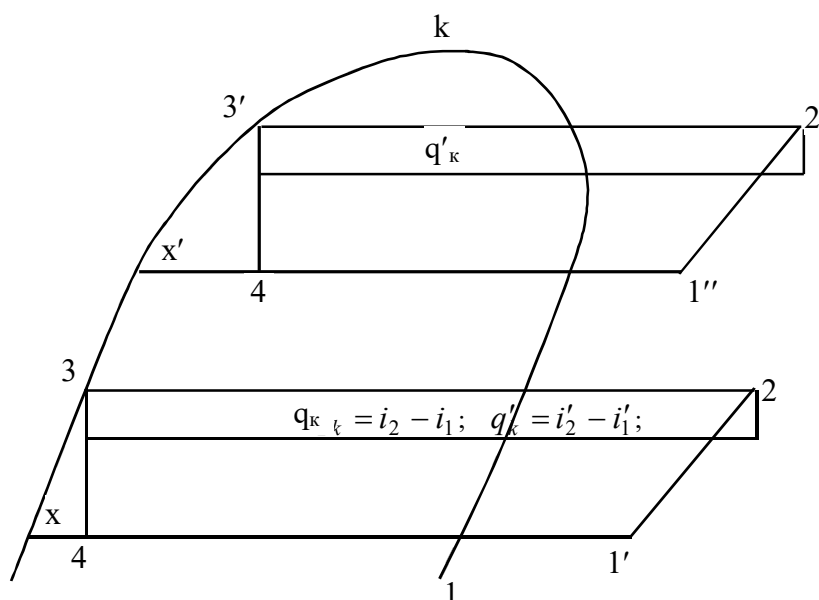


Рис. 3. Изображение цикла работы теплового насоса в диаграмме $lgP-i$

Критические параметры рабочих веществ определяют верхнюю температурную границу их применимости для тепловых насосов [4]. Приближение параметров процессов к критическим вызывает, на наш взгляд, следующие нежелательные явления:

- возрастает давление в системе;
- увеличивается крутизна кривых насыщения, пограничные кривые сближаются, что приводит к уменьшению удельной тепловой производительности теплового насоса (рисунок 3);
- увеличивается количество пара после дроссельного вентиля 2, $x' > x$ (рис. 3);
- уменьшается удельный объем пара на всасывание в компрессор $V'_{1e} < V_{1e}$, что приводит к увеличению геометрических размеров компрессора.

Очевидно, что с увеличением давления в системе теплового насоса возникает необходимость мероприятий по технике безопасности, увеличение металлоемкости конструкций [5].

Зависимость изменения давления в начале сжатия рабочего вещества от температуры кипения представлена на рис. 4. Эти данные могут быть использованы при проектировании тепловых насосов.

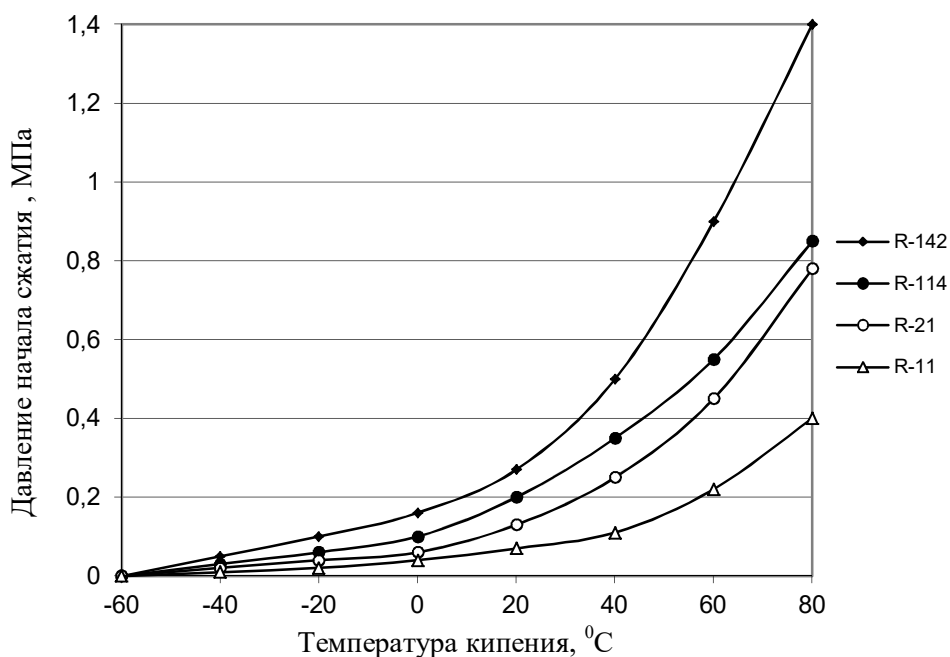


Рис. 4. Зависимость давления начала сжатия рабочего вещества от его температуры кипения

Работа сжатия рабочего вещества и объёмные характеристики определяются прежде всего отношением давлений P_k/P_0 .

Анализ показывает, что величина коэффициента преобразования при любых температурах конденсации увеличивается с увеличением температуры кипения рабочего вещества. Коэффициент μ тем больше, чем ближе друг к другу температура кипения и конденсации. Большие значения коэффициента преобразования для произвольно фиксированных значений температур кипения и конденсации соответствуют хладагентам R-142 и R-21. Меньшей термодинамической эффективностью обладают циклы тепловых насосов из хладагента R-114.

Список литературы

1. Гомелвури В.И., Безиршвили О.Ш. Опыт разработки и применения теплонасосных установок /Теплоэнергетика.-1978.-№4.-С.22-25.
2. Рей Д., Макмайл Д. Тепловые насосы.-М.: Энергия, 1982.-150 с.
3. Стырикович М.А., Шильский Э.Э. Энергетика, проблемы и перспективы. - М.: Энергия, 2011.- 191 с.
4. Чайченец. Н.С., Тауасаров Ш. У. Пищевая технология,- 1986.- №6.С.93-95.

5. Лыков А.В. Тепло- и массообмен в процессах сушки. -М.-Л.: Госэнергоиздат, 1982.- 464 с.
6. Верба М.И. Теория сушки. – М.: Энергия, 1960.- 170 с.
7. Гинзбург А.С. Основы теории и техники сушки пищевых продуктов /Пищевая промышленность.-М., 1973.-528 с.
8. Стабников В.Н., Попов В.Д., Лысянский В.М., Редько Ф.А. Процессы и аппараты пищевых производств /Пищевая промышленность. -М., 1976.-663 с.

УДК 504.628.3/4

ПРОБЛЕМЫ ОЧИСТКИ ШАХТНЫХ ВОД

ДМИТРИЕНКО ВЛАДИМИР АЛЕКСАНДРОВИЧ,

к.т.н., доцент,

ВАСИЛЕНКО ВИКТОРИЯ ВИКТОРОВНА

магистрант,

Институт сферы обслуживания
и предпринимательства (филиал) ДГТУ в г. Шахты

Аннотация: в статье приведен анализ способов очистки сточных вод. Отмечены преимущества напорной аэрации применяемой на участках водоочистки подземных вод в г. Шахты. Указано негативное влияние на химический состав загрязнений сброса очищенных вод в реку Аюта. Отмечена необходимость доочистки шахтных вод с использованием фито систем.

Ключевые слова: шахтные воды, сточные воды, загрязнения, химический состав, методы очистки, аэрация, доочистка сточных вод, высшие водные растения

THE PROBLEMS OF PURIFICATION OF MINE WATERS

Dmitriyenko Vladimir Aleksandrovich,**Vasilenko Viktoriya Viktorovna**

Abstract: the article presents an analysis of wastewater treatment methods. The advantages of pressure aeration used in the areas of water treatment of groundwater in the city of Shakhty are noted. The negative impact on the chemical composition of pollution discharge of treated water into the river Ayuta. The necessity of additional treatment of mine waters with the use of phyto systems is noted.

Key words: mine water, waste water, pollution, chemical composition, methods of purification, aeration, post-treatment of waste water, higher water plants

Гидросфера, объединяя все типы водных объектов Земли: океаны и моря, подземные и поверхностные воды, ледники, почвенную и атмосферную влагу, играет исключительную роль в обеспечении жизни на планете. Деятельность человека в настоящее время вносит существенный вклад в состояние поверхностных вод, но к сожалению, негативный.

Водоснабжение населения осуществляется в основном за счет рек и озер на которые приходится лишь 0,0001% водной оболочки Земли. Как и другие виды экосистем, речные воды крайне чувствительны к загрязнению и другим видам антропогенного воздействия природной среды [1, 2].

Не менее важную роль играют подземные воды, которые по объему занимают второе место после мирового океана, и соответственно их состояние имеет очень важное значение для планирования природопользования в регионе. На протяжении всего срока службы горнодобывающих предприятий, на поверхность откачиваются огромные объемы воды [3]. Геологическая деятельность подземных вод, представляющих собой сложный электролит с различным содержанием микрокомпонентов, проявляется в переносе и аккумуляции веществ, минералообразовании, участии в карстовых и склоновых процессах. Как правило, подземные воды являются высокоминерализованными, поэтому на горных предприятиях возводили сооружения для очистки шахтных вод, поступающих на поверхность. Несмотря на большие затраты эксплуатация очистных сооружений осуществлялась весь срок разработки массивов полезных ископаемых [4].

В угледобывающих районах Российского Донбасса после закрытия шахт возникла особо напряженная ситуация с водными ресурсами, поскольку прекратилась эксплуатация очистных сооружений. Прекращение откачки подземных вод из шахт привело к заполнению выработанных пространств и подъему уровня воды, создавая угрозу подтопления некоторых участков жилой застройки. Поэтому необходимость в откачке воды из старых горных выработок сохранилась.

Недостаток кислорода в затопленных выработках и интенсивная фильтрация по разрушенным массивам прекрасного растворителя привело к выносу на поверхность огромной массы веществ в свободной форме, окисление которых требует длительного периода. Сброс неочищенных шахтных вод вызвал чрезвычайное загрязнение малых рек. Содержание твердого осадка в подземных водах составляет 0,6-0,9%, то есть в реки в сутки выбрасывалось более 200 т оксидов кремния, железа, кальция и магния, которые осаждались в речных долинах, загрязняли их. Таким образом, организация водоотлива на новых участках без качественной очистки воды привела к значительному загрязнению малых рек в районах сброса. Поэтому после закрытия шахт в городе Шахты создана организация «Эксплуатация водоотливных комплексов», деятельность которой направлена на откачку воды из старых горных выработок и ее очистку. На территории города создано три участка, осуществляющих откачку и очистку воды с полей бывших шахт Южная, Майская и Глубокая. Общий объем откачиваемой воды превышал 1500 м³/час.

Исследования химического состава шахтной воды и рек в районе г. Шахты, выполненные ООО «СПОВК» (табл. 1), показывают, что химический состав шахтных вод по всем элементам значительно больше, чем в реках, а содержание железа почти на два порядка больше.

Таблица 1

Химический состав исследуемых вод

Пункт наблюдения	Химический состав воды, мг/л								
	PH	K+Na	Ca	Mg	HCO ₃	Cl	SO ₄	Fe	Сухой остаток
Река Аюта	7,3-8,2	313-562	206-272	90-145	305-427	117-188	1057-1595	0,05-0,5	2180-3072
Река Грушевка	6,4-7,9	143-432	126-402	46-88	256-327	142-214	384-831	0,1-1,24	1180-1931
Шахтные воды из коллектора	5,2-6,6	575-1537	298-701	375-851	256-830	212-401	3458-5361	76-312	6185-9270

Учитывая тот факт, что за десятки лет эксплуатации угольных предприятий и сброса подземных вод антропогенное загрязнение в бассейнах малых рек достигло критического уровня, и они практически утратили способность к самоочищению, особенно в части сульфатов и карбонатов, необходимо обеспечить глубокую очистку подземных вод. В первую очередь, конечно, требуется снижение загрязнения железом.

Очистка поверхностных и подземных вод от железа - одна из самых сложных задач в водоочистке. Главным источником содержания железа в поверхностных и подземных водах являются процессы механического разрушения и растворения горных пород [5-7]. В воде железо встречается в следующих формах:

- в виде растворённого в воде иона Fe²⁺ (двухвалентное железо), в подземных водах часто встречается в виде бикарбоната закисного железа Fe(HCO₃)₂;
- нерастворенное железо Fe³⁺ в виде гидроксида Fe(OH)₃, находящегося в виде осадка или взвеси;
- окисленное железо Fe³⁺ в виде окиси железа Fe₂O₃, находящегося в виде осадка;
- органическое железо, находящееся в составе растворимых комплексов с анионами гуминовых кислот (коллоидная взвесь);
- бактериальное железо – продукт жизнедеятельности железобактерий.

В подземных водах железо находится, как правило, в виде ионов Fe²⁺. После контакта с воздухом или с поверхностью изношенных стальных труб двухвалентное железо переходит в трёхвалентное со-

стояние, затем гидролизуясь, выпадает в виде гидрата окиси железа. Переходу двухвалентного железа в трёхвалентное способствует также значение рН среды. Оптимальная величина перехода двухвалентного железа в трёхвалентное – 8 - 10 единиц универсальной шкалы кислотности.

Поскольку водородный показатель шахтных вод редко достигает 6,5, то очистка воды от соединений железа является очень сложной задачей, связанной с комплексом физико-химических и биологических факторов, концентрацией в воде кислорода, свободной углекислоты, сероводорода и органических соединений. Анализируя методы очистки воды от железа можно сказать, что не существует универсального экономически оправданного метода, который применим во всех случаях. Каждый из существующих методов обезжелезивания имеет свои достоинства и недостатки, некоторые из них применимы лишь при соблюдении особых условий [8].

Из всего многообразия методов очистки широкое применение получили методы глубокой и упрощенной аэрации, коагуляции и известкования. Остальные методы по разным причинам имеют ограниченное применение. По нашему мнению, особого внимания заслуживает метод «аэрации», который не требует применения химических реагентов и в меньшей степени ограничен производительностью очистки.

Под «аэрацией воды» в водоочистке подразумевается процесс смешивания водной массы с атмосферным кислородом. Кислород, являясь эффективным окислителем двухвалентного (растворённого) железа и марганца, поэтому при смешивании воды с кислородом, окисляет двухвалентное железо до нерастворимой трёхвалентной формы. Образовавшийся красно-коричневый осадок гидроксида железа извлекается с помощью фильтров [9].

В системах водоочистки используется несколько методов обезжелезивания аэрацией: напорная, безнапорная и эжекционная аэрация воды [10, 11].

Напорные системы аэрации воды основаны на принципе принудительной подачи воздуха в аэрационную емкость с водой. Безнапорные системы аэрации воды предусматривают контакт воды с кислородом в процессе распыления и свободного падения в аэрационную емкость.

Эжекционная система работает за счет засасывания атмосферного воздуха через отверстия в разрыв струи воды. Однако окислительная эффективность этого метода по сравнению с напорной или безнапорной аэрацией существенно ниже.

Детальный анализ систем аэрации позволяет отметить, что обезжелезивание напорной аэрацией характеризуется компактностью и несложной конструкцией, однако глубина очистки оставляет желать лучшего. Содержание калия и натрия в реке Аюта ниже сброса очищенных шахтных вод увеличивается более чем на 20%, а магния и железа на 27%. Причем объем сброшенных без использования шахтных вод почти в два раза превышает объем сточных вод всего города. Таким образом, применяемая в г. Шахты ООО «Эксплуатация водоотливных комплексов» напорная аэрация не лишена недостатков и требуется доочистка шахтных вод для снижения содержания загрязнений в воде.

Удаление двухвалентного железа из воды достаточно эффективно может протекать в случае использования метода фильтрования воды через каталитическую загрузку, на поверхности которой также осуществляется окисление двухвалентного железа до трехвалентного с последующим задержанием последнего в слое загрузки. Для удаления двухвалентного железа используют также метод ионного обмена - в данном случае применяются катиониты, как природные - цеолиты, так и синтетические [11, 12].

В последнее время популярными становятся мембранные технологии. Микрофильтрационные мембраны пригодны для удаления коллоидных частиц гидроксида железа, ультрафильтрационные и нанофильтрационные мембраны способны удалять кроме этого коллоидное и бактериальное органическое железо [13], а метод обратного осмоса позволяет удалять до 98% растворенного в воде двухвалентного железа. Однако мембранные методы дорогостоящи и, как правило, не предназначены конкретно для обезжелезивания.

Достаточно известным является метод биологического обезжелезивания, подразумевающий использование железобактерий, окисляющих двухвалентное растворенное железо до трехвалентного с последующим удалением коллоидов и бактериальных пленок в отстойниках и на фильтрах.

Бактерии способны накапливать окислы железа на поверхности бактериальных клеток, что явля-

ется результатом двух взаимосвязанных процессов: аккумуляции (поглощения) клетками этих металлов из раствора и окисления, сопровождающегося обильным отложением нерастворимых окислов на поверхности бактерий. Коэффициент накопления железа (отношение содержания вещества в бактериях к концентрации его в воде) может достигать величины 105 - 106 [14, 15].

В последнее время в литературе достаточно широко освещается возможность использования для очистки воды от различных поллютантов биопруды, биоплато, ботанические площадки и др. подобные сооружения. В общем случае биоплато - это сооружение, использующее естественные условия для седиментации дисперсной фазы загрязняющих веществ, а также свойства высшей водной растительности (ВВР), и бактерий способных разлагать, поглощать и преобразовывать органические и неорганические загрязнители, обеспечивая тем самым доочистку воды. Различают русловое и инфльтрационное биоплато [15].

Русловое биоплато представляет собой водоток или участок водотока, на котором создается определенный гидравлический режим, благоприятный для жизнедеятельности ВВР [16]. К русловым биоплато можно отнести поверхностные биоплато, которые при подаче на них сточных вод, похожи на естественный "заболоченный" ландшафт. К достоинствам сооружения следует отнести низкие экономические затраты при строительстве, удобство в управлении и низкие энергетические затраты при эксплуатации. Поступление кислорода в систему очистки осуществляется, в основном за счет диффузионных процессов из атмосферы через корневые органы растения. В Америке довольно широко используются системы очистки шахтных вод на плантациях камыша и тростника.

Наиболее эффективным способом очистки городских (смеси хозяйственно-бытовых и промышленных) сточных вод является биологическая очистка. В последние десятилетия отмечается тенденция изменения качественного состава сточных вод за счёт увеличения доли азот- и фосфорсодержащих органических веществ, в связи, с чем биологические очистные сооружения не всегда обеспечивают необходимую степень очистки от биогенных веществ (солей азота и фосфора) [17]. Одним из способов доочистки сточных вод от биогенных веществ является использование высшей водной растительности (ВВР) - макрофитов (тростник, камыш, уруть, ряска). Способность ВВР к накоплению, утилизации, трансформации многих загрязняющих веществ делает их незаменимыми в общем процессе самоочищения водоёмов [17].

В России имеется положительный опыт использования организованных ландшафтных систем для очистки сточных вод [18]. Однако в шахтных водах недостаточное количество веществ, необходимых для вегетации водных растений. Очевидно поэтому отсутствует информация о положительном опыте применения фито систем очистки шахтных вод.

Предпочтительность использования того или ионного метода очистки железосодержащих вод определяется многочисленными факторами, наиболее значимыми являются: расход сточных вод, цели водоподготовки, вид железа, содержащегося в воде, рН очищаемых вод, температура обрабатываемой воды. В каждом конкретном случае целесообразный вариант должен обеспечивать высокое качество очистки подземных вод, простоту и надежность эксплуатации. Поэтому, на наш взгляд при планировании реконструкции очистных сооружений города, необходимо предусмотреть биологическую очистку шахтных вод с использованием фито систем.

Список литературы

1. Технические записки по проблемам воды: Пер. с англ. В 2-х т. / К. Барак, Ж. Бебен, Ж. Бернар и др. // Под ред. Т. А. Карюхиной, И. Н. Чурбановой. – М.: Стройиздат, 1983. – 609 с.
2. Каплунов Ю.В., Лиманский А.В., Гусев Н.Н. Анализ состояния проблемы охраны и рационального использования водных ресурсов в условиях реструктуризации угольной отрасли // Мониторинг. Наука и Технологии. – 2011. 1(6). С. 27-34.
3. Агапов А.Е., Навитный А.М., Каплунов Ю.В., Харионовский А.А. Шахтные и карьерные воды предприятий угольной промышленности: Справочный обзор – М.: Центральный издательский дом, 2007. – 357 с.

4. Лозановская И. Н., Орлов Д. С., Садовникова Л. К. Экология и охрана биосферы при химическом загрязнении: Учеб. пособие. – М.: Высш. шк. 1998. – 287 с.
5. Щадов В.М., Агапов А.Е., Каплунов Ю.В., Навитный А.М. Научно-технические разработки по охране водных ресурсов и очистке сточных вод в угольной промышленности: Обзор – М., 2003. – 116 с.
6. Демкин В.И., Харионовский А.А., Гусев Н.Н., Счастливцев Е.Л., Каплунов В.Ю., Кириш Йорг. К проблеме комплексной переработки шахтных вод. Кузбасс-1 // Горный информационно-аналитический бюллетень. – 2009. – № 7. С. 209-219.
7. Яковлев С. В. Водоотведение и очистка сточных вод: Учебник для вузов /С. В. Яковлев, Ю. В. Воронов – М.: АСВ, 2002. – 704 с.
8. Реховская Е. О., Макарова А. С. Повышение качества многоступенчатого процесса очистки воды // Молодой ученый. – 2016. – №20. – С. 467-470. – URL <https://moluch.ru/archive/124/34352>
9. Лекомцев В. Р. Обзор основных методов обезжелезивания воды // Молодой ученый. – 2017. – №29. – С. 17-20. – URL <https://moluch.ru/archive/163/45186>
10. Долина Л. Ф. Сточные воды предприятий горной промышленности и методы их очистки. Справочное пособие. – Д.: УЭА "Зелений світ", 2000. – 44 с.
11. Долина Л. Ф. Новые методы и оборудование для обеззараживания сточных и природных вод. – Д.: Континент, 2003. – 218 с.
12. Юрьев Б. Т. Аппараты и установки для аэрирования и очистки сточных вод. – Рига, Информагропром, 1991. – 234 с.
13. Десятов А.В, Баранов А.Е, Баранов Е.А, Какуркин Н.Н, Асеев А.В., под редакцией Коротева А. С. Опыт использования мембранных технологий для очистки и опреснения воды. – М.: Химия, 2008. – 240 с.
14. Артамонов В.И. Растения и чистота природной среды. – М.: Наука, 1986. - 172 с.
15. Тимофеева С.С. Биотехнология обезвреживания сточных вод. //Хим. и технол. воды. – 2001. – № 5. – С. 525-532.
16. Крот Ю.Г. Использование высших водных растений в биотехнологиях очистки поверхностных и сточных вод // Гидробиологический журнал. – 2006. – Т.42, №1. – С.76-91.
17. Храмцова, Т. Г. Использование макрофитов для доочистки городских сточных вод / Т. Г. Храмцова, Д. И. Стом, В. А. Выгода // Проблемы экологии. – 1995. – Вып. 2. – С. 260 - 262.
18. Кравец В.В., Бухгалтер Л.Б., Акользин А.П., Бухгалтер Б.Л. Высшая водная растительность как элемент очистки промышленных сточных вод // Экология и промышленность России. – 1999. – №8. – С. 20-23.

УДК 625.29

ОСНОВЫ АВТОМАТИЗИРОВАННОГО КОМПЛЕКСА НА ОСНОВЕ ЭВМ ДЛЯ УПРАВЛЕНИЯ БИОТЕХНОЛОГИЧЕСКИМИ ИССЛЕДОВАНИЯМИ

ФЕСЕНКО ЭЛИНА ОЛЕГОВНА

Студентка

ФГБОУ ВО «Донской государственный технический университет»

Аннотация: данная статья посвящена необходимости и актуальности применения в биотехнологических исследованиях средств автоматизации. Проанализированы особенности и главные компоненты биотехнологических систем. Автор обращает особое внимание на роль ЭВМ в процессе автоматизации рассматриваемой научной области.

Ключевые слова: биотехнологический процесс, электронно-вычислительная машина, автоматизация, принцип действия, управление, программа.

FUNDAMENTALS OF COMPUTER-AIDED SYSTEM BASED ON COMPUTER FOR CONTROLLING BIOTECHNOLOGICAL RESEARCH

Fesenko Elina Olegovna

Abstract: this article is devoted to the need and relevance of application in biotechnological research of automation. The features and main components of biotechnological systems are analyzed. The author pays special attention to the role of computers in the process of automation of the scientific field.

Key words: biotechnological processes, electronic computers, automation, operation, management, program.

Наряду с глобальной информатизацией и внедрением новых технологий в современном мире особое место занимает биотехнология, представляющая собой область исследований, которые направлены на изучение возможностей использования систем живых микроорганизмов и тканей для решения сложных технологических задач. При разработке биотехнологических процессов наблюдается интеграция биологии и таких наук как: робототехника, материаловедение и микроэлектроника. Следовательно, одним из основных достоинств биотехнологических систем является то, что в них наилучшим образом сочетаются интеллектуальная мощь человеческого разума с целой совокупностью преимуществ технических систем (точность выполнения заложенных в них функций, мощность исполнительных механизмов, огромный объем легко извлекаемой и практически безошибочной информации).[1, с.127] Рассмотрим главные компоненты биотехнологической системы (рис. 1). Основой являются живые клетки, образующие группу биологических объектов. Функцию создания благоприятных условий для питания, роста и развития живых организмов выполняет субстрат. Нужно отметить, что благодаря программному обеспечению, оптимальному технологическому режиму и автоматизации аппаратуры осуществляется не только выполнение биотехнологического процесса и получение конечного продукта,

но и напрямую зависит рентабельность всего производства.



Рис. 1. Основные компоненты биотехнологической системы

Предмет изучения биотехнологических исследований обладает рядом характерных признаков: многоуровневая организация алгоритмов проектирования, выполнения и обработки эксперимента; большая размерность исходной информации, обладающая доступностью для проведения дальнейших расчетов; многообразие воздействий и ответных реакций биотехнологической системы. Масштабное проведение научных исследований в рассматриваемой области, многогранность создаваемых технологически установок и прогресс основных направлений биотехнологической дисциплины влекут за собой необходимость создания современных систем автоматического управления биотехнологическими процессами и средствами исследований. Система автоматизации биотехнологическими процессами представляет собой совокупность программно – аппаратных элементов, основой которых выступает вычислительная техника, направленный на проведение комплексных научных исследований. Применение САУ в биотехнологической области приводит не только к улучшению рабочего процесса исследователя, но и к высокоэффективной обработке получаемых данных, их оценки и организации процесса исследования с максимальной информативностью и ценностью. Нужно отметить, что в настоящее время умения и находчивость экспериментатора не может полностью возместить результативную работу систем автоматизации, ведь именно такие системы обеспечивают высокий уровень научно – технического прогресса, уменьшают трудоемкость и сроки получения новых научных результатов.

Для выполнения задач вычислений и автоматического управления в биотехнологии используются современные электронно-вычислительные машины, включающие в себя различные узлы (рис. 2). Принцип действия рассматриваемой ЭВМ основан на реализации программы, состоящей из группы команд, последовательное выполнение которых направлено на достижение конечного результата работы. Посредством устройства ввода необходимые данные поступают с физического носителя в вычислительную машину. Устройства ввода – вывода обеспечивают взаимодействие между исследователем и техникой, исполняют функцию преобразовательных элементов, т.е различные формы входной информации приобретают вид электрических сигналов, а выходной – наоборот. Следовательно, зашифрованная информация следует в запоминающее устройство, предназначенное для хранения исходных данных задачи и хода её решения, и начинается выполнение заданной программы. Следующим шагом является выбор последующей команды и её поступление в устройство управления. Устройство управления отвечает за скоординированную работу всех компонентов ЭВМ, постепенно выполняя команды согласно программе. Именно в этом узле команда разбивается на две составляющие: адрес числа, над которым требуется выполнить определенную операцию, направляется в ЗУ, а номер выполняемой операции – в арифметическое устройство, выполняющее логические и арифметические действия в соответствии с поступившем в него кодом. Благодаря исходным числам, поступающим из запоминающего устройства, арифметико–логический элемент формирует промежуточные и окончательные результаты, которые вновь отправляются в ЗУ. Процесс повторяется до тех пор, пока не будут выполнены все команды. После завершения расчетов итоговые результаты, накопленные в запоминающем устройстве,

попадают в устройство вывода.



Рис. 2. Архитектура и принцип работы ЭВМ

Автоматизированные ЭВМ сложны по функциональной структуре и устройству, что обуславливает их характерные черты: работа в режиме разделения времени, мультипрограммная обработка, диалоговый режим, наличие таймеров.

Список литературы

1. В.Н. Гадалов Биотехнические системы для АПК. - СПб.: Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии. – 2012. - С. 127 – 131.
2. Зудин Д.В. Биотехнология: автоматизация биотехнологических исследований. Москва: Издательство «Высшая школа». – 1987 – 112 с.
3. Биотехнические системы: Теория и проектирование / под ред. В.М. Ахутина. -Л.: Изд-во ЛГУ, 1981.-163 с.

© Э.О. Фесенко, 2018

УДК 629.7.017.1

ПРОЦЕСС ФОСФАТИРОВАНИЯ В ГАЛЬВАНИЧЕСКОМ ПРОИЗВОДСТВЕ

СТУПАКОВ ВАЛЕРИЙ ЯКОВЛЕВИЧ,

доцент канд. пед. наук

МОРОЗОВ ДМИТРИЙ ПАВЛОВИЧ

студент

ФГБОУ ВО «Московский государственный технический университет гражданской авиации»
Ростовский филиал

Аннотация: рассматривается нанесение покрытий без которой немислимы решения многих задач новой техники. Гальваническое производство является одним из крупных потребителей цветных металлов и достаточно дорогих химикатов и воды.

Ключевые слова: фосфатный слой, адгезионной способность, однозамещенных солей, черные металлы, механическая прочность.

THE PHOSPHATING PROCESS IN THE GALVANIC PRODUCTION

Stupakov Valery Yakovlevich,
Morozov Dmitriy Pavlovich

Abstract: the application of coatings without which solutions to many problems of new technology are unthinkable is considered. galvanic production is one of the major consumers of non-ferrous metals and quite expensive chemicals and water.

Keywords: phosphate layer, adhesive capacity, single-substituted salts, ferrous metals, mechanical strength.

Фосфатный слой обладает рядом ценных свойств, которые определяют область применения фосфатирования. Он устойчив в атмосферных условиях, в смазочных маслах и органических растворителях; разрушается в кислотах и щелочах. Фосфатная пленка характеризуется высокой адгезионной способностью и высоким электросопротивлением. Ее недостатком является малая механическая прочность и эластичность и низкая стойкость против механического истирания.

Фосфатирование изделий из черных металлов осуществляется обработкой их в растворе однозамещенных солей ортофосфорной кислоты марганца и железа (препарат Мажеф) или цинка методом погружения или набрызгивания. Результатом такой обработки является возникновение на поверхности кристаллического слоя толщиной до 30–40 мкм нерастворимых фосфатов, прочно связанный с металлом. Помимо защитных свойств, этот слой обладает значительной износостойкостью, жаростойкостью при температуре до 500°C, морозостойкостью до -75°C и диэлектрическими свойствами, выдерживая на пробой напряжение до 250 В, а после пропитки изоляционными лаками – до 1000 В. Кристаллы фосфатов образуют высокоразвитую микропористую структуру и, обладая высокими адсорбционными свойствами, являются хорошим грунтом для последующей пропитки смазками или для лакокрасочного покрытия.

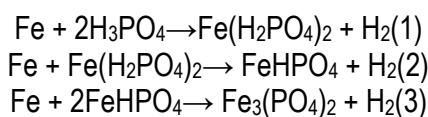
Применительно к черным металлам наиболее эффективным процесс фосфатирования является в том случае, когда обрабатываются изделия из чугуна или углеродистых сталей. На легированных

сталях из-за наличия на их поверхности пассивной пленки фосфатные покрытия плохо сцепляются с основой, неравномерны и обладают неудовлетворительными свойствами.

Для фосфатирования применяются растворы различных составов. В этих растворах изделия обрабатываются либо непосредственно (химическое фосфатирование), либо при одновременном наложении электрического тока (электролитическое фосфатирование). В зависимости от состава раствора и способа фосфатирования применяются различные режимы обработки изделий.

Сущность явлений, возникающих при взаимодействии металла с фосфатирующими растворами, изучена еще недостаточно.

По одной из схем процесс фосфатирования представляется идущим в две стадии. Сначала идет электрохимическое растворение металла с образованием растворимых соединений. В дальнейшем растворимые соединения, взаимодействуя с ионами металла на поверхности фосфатируемого изделия, в результате вторичного осаждения образуют пассивный защитный слой из нерастворимых двух- и трехзамещенных фосфатов:



Аналогично реакции идут с цинком.

Осаждение фосфатного слоя на металлической поверхности вследствие образования двух- и трехзамещенных фосфатов происходит, таким образом, лишь после обогащения фосфорно-кислого раствора соединениями железа. Процесс обогащения обычно является длительным, плохо поддающимся контролю и неудобным.

Подготовка поверхности оказывает большое влияние на качество фосфатной пленки. Например, детали с чистовой механической обработкой полировкой, фосфатируются с образованием тонкой мелкокристаллической пленки, с толщиной не более 6–10 мкм. Аналогичные результаты дает подготовка поверхности очисткой металлическим песком, гидropескочисткой и сухой галтовкой с песком. Травление приводит к образованию рыхлой крупнокристаллической пленки, толщиной до 40–50 мкм. В связи с этим детали после травления промывают в 3–5 % растворе кальцинированной соды, а после промывают водой, и только после этих операций фосфатируют.

Химическое фосфатирование без введения добавок наиболее распространено, т.к. фосфатная пленка при этом процессе наиболее доброкачественная. Принятая концентрация препарата Мажеф при фосфатировании равна 27–32 г/л. Растворение препарата сопровождается частичным его разложением и образованием нерастворимых соединений, которые осаждаются на дне ванны. Полностью этот осадок не удаляют, т.к. он участвует в образовании фосфатной пленки.

При фосфатировании без добавок процесс ведут при рабочей температуре раствора 96–98°C. Для получения заданной температуры раствор доводят до кипения, после чего нагревание выключают, и дав осесть взмученному осадку, загружают детали. Поддержание температуры ведут постоянно подогревая раствор, не давая раствору вскипеть, т.к. взмученный осадок осаждается на поверхности деталей, придавая им грязный вид, и ухудшает качество фосфатной пленки.

Реакция между компонентами препарата Мажеф и металлом деталей сопровождается бурным выделением водорода, которое постепенно снижается и заканчивается полностью, когда вся поверхность деталей покроется, без просветов, нерастворимой пленкой. Для полной уверенности в окончании процесса детали выдерживают в ванне еще 5–10 мин., после чего выгружают, промывают и сушат.

Продолжительность фосфатирования зависит от назначения фосфатной пленки. Так, при фосфатировании в целях защиты от коррозии выдержка деталей в ванне зависит от марки стали и колеблется в пределах 1–2 часа. Для электроизоляционного покрытия время выдержки в ванне составляет 30–40 мин., а для предохранения от затекания расплавленного металла достаточно 20–30 мин. В последних случаях выгрузку деталей производят до окончания реакции.

Фосфатирование в горячих растворах с введением добавок ускоряет процесс образования фосфатной пленки и позволяет вести его при более низких температурах. В ряде случаев препарат Мажеф полностью заменяют кислыми фосфорнокислыми солями натрия, цинка, марганца и даже фосфорной

кислотой. В качестве окислителей обычно применяют нитрит натрия, селитру и другие соли азотной кислоты.

Фосфатные пленки, полученные из этих растворов, могут характеризоваться малой толщиной и пониженной стойкостью в коррозионных средах. Из-за этого их применяют только в качестве грунта для лакокрасочного покрытия.

Фосфатирование в растворах без подогрева в основном используют для получения покрытия, которое будет выступать в качестве грунта под покраску. Такие фосфатные пленки имеют темно-серый цвет, мелкокристаллическую структуру, а также обладают хорошей сплошностью.

После фосфатирования детали пассивируют в горячем растворе хромпика, сушат и окрашивают.

В дипломном проекте будет использоваться метод холодного фосфатирования. Состав ванны представлен в таблице 1.

Таблица 1

Состав ванны фосфатирования

Состав электролита		Режим обработки	Скорость осаждения, мкм/мин
Наименование компонентов	Количество, г/дм ³	Температура, °С	
H ₃ PO ₄	80–85	20–40	1,7–3,7
ZnO	15–17		
NaNO ₂	1–2		

Список литературы

1. Виноградов, С. С. Экологически безопасное гальваническое производство [Текст]/ под ред. В. Н. Кудрявцева. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Глобус, 2002. – 352 с.: ил.
2. Ильин, В. А. Цинкование, кадмирование, оловянирование и свинцевание [Текст]/ под ред. П. М. Вячеславова. – 5-е изд., перераб. и доп. – Л.: Машиностроение, 1983. – 87 с.: ил.
3. Биндус В.А., Овчаров П.Н. Математическая модель напряженно-деформированного состояния конструкций РКТ с учетом факторов длительной эксплуатации. Инновационные аспекты развития гражданской авиации «АвиаТранс- 2016»: материалы межд. науч.-практ. Конф., 31 марта-1 апреля 2016 Мос. Гос. Тех. Ун-т ГА РФ – Ростов-на-Дону, 2016.
4. Овчаров П.Н., Ступаков В.Я., Конкин Б.Б., Биндус В.А., Бородин А.В., Коробкин С.В. Поддержание и сохранение летной годности воздушных судов В книге: Инновационное развитие: потенциал науки и современного образования монография. Пенза, 2018. С. 125-147.
5. Ступаков В.Я. Система ремонта воздушных судов по фактическому техническому состоянию объекта «Инновационные аспекты развития гражданской авиации» (АВИАТРАНС -2016). Матер. н.-практ. Конф. Ростовского филиала МГТУ ГА. 494 стр. 2016 г.
6. Ступаков В.Я. Компоненты базовой программы технического обслуживания и ремонта авиатехники «Проблемы и перспективы развития гражданской авиации России» (АВИАТРАНС -2014) Матер. н.-практ. Конф. Ростовского филиала МГТУ ГА. 494 стр. 2014 г.
7. Ступаков В.Я., Конкин Б.Б. Направление внешних силовых воздействий на самолет при выполнении полетного задания. В сборнике: INTERNATIONAL INNOVATION RESEARCH сборник статей XII Международной научно-практической конференции: в 3 частях. 2018. С. 51-54.

УДК 629.734

КОМПЛЕКС ПРИМЕНЕНИЯ МЕТОДОВ НЕРАЗРУШАЮЩЕГО КОНТРОЛЯ И ЕГО ЭФФЕКТИВНОСТЬ

КОРОБКИН СЕРГЕЙ ВИТАЛЬЕВИЧ,

преподаватель

ТОРОПКОВА ДАРЬЯ НИКОЛАЕВНА

студентка

ФГБОУ ВО «Московский государственный технический университет гражданской авиации»
Ростовский филиал

Аннотация: последствия возникновения отказов, неисправностей или дефектов в системах могут приводить к последствиям вплоть до трагических: глобальным катастрофам, поражению окружающей среды, человеческим жертвам, большим финансовым и материальным потерям.

Ключевые слова: объективный анализ, методы НК, методы исследования, дефектоскопы, толщиномеры, тепловизоры, дефекты.

COMPLEX APPLICATION OF NONDESTRUCTIVE TESTING AND ITS EFFECTIVENESS

Korobkin Sergey Vitalievich,**Toropova Daria Nikolaevna**

Abstract: the consequences of failures, malfunctions or defects in systems can lead to consequences up to tragic: global catastrophes, environmental damage, human losses, large financial and material losses.

Keywords: objective analysis, NDT methods, research methods, flaw detectors, thickness gauges, thermal imagers, defects.

Объективный анализ применения различных методов привел к целесообразности применения комплексных систем контроля, которые используют разные по физической природе методы исследования, что, в свою очередь, позволит исключить недостатки одного метода, дополнить методы и реализовать тем самым принцип "избыточности" для повышения надежности контроля систем и агрегатов.

Различные методы НК характеризуется разными значениями технико-экономических параметров: чувствительностью, условиями применения, типами контролируемых объектов и т.д. Поэтому при формировании комплекса методов НК разной физической природы возникает проблема оптимизации состава комплекса с учетом критериев их эффективности и затрат ресурсов.

Комплексное использование наиболее чувствительных методов не означает, что показатели достоверности будут соответственно наибольшими, а в свою очередь, учет первоочередности технических показателей может привести к противоречиям с экономическими критериями, такими как трудозатраты, стоимость, время контроля и т.д., что, в свою очередь, может привести к тому, что выбранный комплекс методов НК может оказаться с экономической точки зрения неэффективным.

Для реализации различных методов НК разработаны различные приборы: дефектоскопы, толщиномеры, тепловизоры для разных дефектов (трещин, негерметичностей), электронное оборудование (для нахождения ослабления электрических контактов), механическое оборудование, которое имеет различные технико-экономические характеристики и технологии использования для различных типов дефектов и др.

Из анализа имеющихся характеристик вытекает необходимость решения задачи выбора состава (комплекса) методов НК как задачи в оптимизационной постановке.

Комплексное применение методов НК для диагностики и обнаружения дефектов в агрегатах и системах направлено на обеспечение увеличения эффективности и достоверности контроля, продления работоспособности и ресурса.

Задача формирования комплекса различных методов НК для обнаружения совокупности возможных (наиболее опасных дефектов) в системе может быть сформулирована как оптимизационная многоуровневая однокритериальная (многокритериальная) задача дискретного программирования [7].

Решение задачи - оптимальное сочетание различных методов НК, применение которых наиболее эффективно при эксплуатации и анализе ресурса дорогостоящих систем.

Актуальными при проведении НК являются также задачи оптимального распределения объемов контроля на всех этапах жизненного цикла объекта, оптимизации мест и параметров контроля, планирования технического обслуживания системы с учетом экономических показателей.

Совершенствование опыта в области системного анализа, развитие научно-методической базы и накопление статистической информации позволили подойти к формулировке и обоснованию концепции "абсолютной надежности" ответственных систем, которая базируется на результатах использования вероятностных методов анализа безопасности и прочности, анализа критичности и оптимального резервирования, совершенствования и широкого применения методов НК, автоматизированных систем НК, количественного учета влияния НК на прочность и долговечность систем, компьютерном анализе и оценке результатов расчетов и измерений.

Большие объемы проведения работ по выявлению дефектов в системах и катастрофические последствия, которые могут быть причиной некачественного его проведения, ставят задачу по индустриализации применения методов НК с использованием математических моделей, методов и современных информационных технологий для организации мониторинга при эксплуатации систем.

Индустриализация применения методов НК и организации работ на ответственных объектах и системах требуют больших материальных и временных затрат, сравнимых со всеми остальными расходами на эксплуатацию объекта.

При проведении мониторинга, исследования систем (элементов) и применения методов НК с целью продления ресурса важными являются данные, получаемые в результате решения задач:

- прогнозирование вероятности безотказной работы (ВБР) элементов и систем. Прогнозирование может осуществляться отдельно по постепенным и внезапным отказам, с использованием моделей полиномиальной регрессии, моделей анализа цензурированных выборок;

- составление (или использование готовой) обобщенной структурной схемы надежности системы и ее узлов и элементов. Обобщенная структурная схема надежности может содержать помимо основных и резервных элементов, элементы из состава ЗИПа. Структурная схема надежности представляет собой такую совокупность функционально подобных основных и резервных элементов, отказ которых вызывает неустранимый отказ всей системы;

- формирование критериев предельного состояния для системы. Предельным состоянием элемента является его неустранимый отказ. Отказ элемента неустраним, если, например, исчерпан резерв и ЗИП. Неустранимый отказ элемента, который вызывает отказ системы, означает переход системы в ее предельное состояние;

- прогнозирование остаточного ресурса узлов и системы в целом. Показатели остаточного ресурса определяются по эмпирической зависимости ВБР узла (по отношению к неустранимым отказам) от наработки. Остаточный ресурс системы может прогнозироваться двумя способами: по результирующей зависимости ВБР системы от наработки, рассчитываемой на основе аналогичных функций узлов, либо

по остаточному ресурсу наиболее "слабого" в смысле долговечности узла. В качестве количественных оценок показателей остаточного ресурса используются средний и гамма-процентный остаточные ресурсы.

Для эффективного решения задач прогнозирования ТС и остаточного ресурса систем, повышения их долговечности актуальными являются:

- совершенствование приборного контроля, повышение точности, применение передовых методов контроля технического состояния и методов НК;

- автоматизация сбора обработки и хранения эксплуатационной информации на базе универсальных измерительных аппаратно-программных комплексов, разработка и ведение базы данных мониторинга ТС систем, разработка форм эксплуатационных документов для сбора данных, необходимых для прогнозирования остаточного ресурса систем, формирование перечня критичных с точки зрения надежности элементов исследуемых систем для контроля;

- детальная проработка перечня контролируемых параметров, мест, методов и технологий измерений, приборов для контроля и их класс точности, периодичность контроля.

В качестве базового средства измерения при мониторинге ТС необходимо использовать аппаратно-программные комплексы по сбору и обработке измерительной информации на базе персональных компьютеров, которые дают высокую точность и оперативность измерений, предоставляют широкие возможности при обработке и хранению результатов, многофункциональность, высокую мобильность, относительно низкую стоимость (по сравнению с общей стоимостью заменяемых приборов).

Результаты применения НК могут быть полезными при обосновании оптимальных объемов ремонтно-восстановительных работ, обеспечивающих заданное (или максимально возможное при выделенном количестве средств на ремонт) продление технического ресурса анализируемых систем.

Список литературы

1. Бендюков В.В., Лурье М.М., Ступаков В.Я., Остапенко А.В., Овчаров П.Н., Осяев О.Г. Экспериментальная установка для исследования несущей способности моделей корпусов летательных аппаратов // Научный вестник Московского государственного технического университета гражданской авиации. 2008. № 130. С. 102-106.

2. Биндус В.А., Овчаров П.Н. Математическая модель напряженно-деформированного состояния конструкций РКТ с учетом факторов длительной эксплуатации. Инновационные аспекты развития гражданской авиации «АвиаТранс- 2016»: материалы межд.науч.-практ. Конф., 31 марта-1 апреля 2016 Мос. Гос. Тех. Ун-т ГА РФ – Ростов-на-Дону, 2016.

3. Овчаров П.Н., Ступаков В.Я., Конкин Б.Б., Биндус В.А., Коробкин С.В. Сохранение летной годности и обеспечение транспортной безопасности В книге: Инновационное развитие: потенциал науки и современного образования монография. Пенза, 2017. С. 99-114.

4. Овчаров П.Н., Ступаков В.Я., Конкин Б.Б., Биндус В.А., Бородин А.В., Коробкин С.В. Поддержание и сохранение летной годности воздушных судов В книге: Инновационное развитие: потенциал науки и современного образования монография. Пенза, 2018. С. 125-147.

5. Ступаков В.Я., Биндус В.А. Зависимость уровня технического обслуживания воздушного судна от уровня его эксплуатационной технологичности. В сборнике: European Scientific Conference сборник статей IX Международной научно-практической конференции. В 2 частях. 2018. С. 88-92.

6. Ступаков В.Я. Компоненты базовой программы технического обслуживания и ремонта авиатехники «Проблемы и перспективы развития гражданской авиации России» (АВИАТРАНС -2014) Матер. н. -практ. Конф. Ростовского филиала МГТУ ГА.494 стр.2014 г.

7. Овчаров П.Н., Коробкин С.В. Производственные процессы технического обслуживания в условиях возможной реализации опасностей факторов производственной среды. В сборнике: INTERNATIONAL INNOVATION RESEARCH сборник статей XII Международной научно-практической конференции: в 3 частях. 2018. С. 55-58.

УДК 629.7.017.1

ПРИМЕНЕНИЕ ЛОКАЛЬНОЙ ОЧИСТКИ СТОЧНЫХ ВОД В ГАЛЬВАНИЧЕСКОМ ПРОИЗВОДСТВЕ

ОВЧАРОВ ПЕТР НИКОЛАЕВИЧ

доцент канд.тех. наук

БУДЖУРОВ РИНАТ ШАМИЛЬЕВИЧ

Студент

ФГБОУ ВО «Московский государственный технический университет гражданской авиации»
Ростовский филиал

Аннотация: Основным отходом в гальваническом производстве являются промывные воды смешанного состава, которые могут содержать ионы тяжелых металлов, а также кислотные и щелочные.

Ключевые слова: нанесении покрытий, тяжелые металлы, очистка сточных вод, отстойник, центрифуга.

APPLICATION OF LOCAL WASTEWATER TREATMENT IN ELECTROPLATING PRODUCTION

**Ovcharov Peter Nikolaevich,
Bogorov Rinat Shamilyevich**

Abstract: the main waste in the galvanic production is the wash water of mixed composition, which can contain ions of heavy metals, as well as acid and alkaline.

Keywords: coating, heavy metals, wastewater treatment, settling tank, centrifuge.

При нанесении покрытий открытой плазмой степень использования материала равна в среднем 70%. Это значит, что 30% материала не осаждаются, и в результате атмосфера производственного помещения загрязняется. Если из воздуха данные частицы уносятся вентиляцией, то с пола выпавшую грязь убирают влажной очисткой. Воду после этого нельзя использовать, так как в большинстве наносимых материалов присутствуют тяжелые металлы. Таким образом сточные воды необходимо очищать от вредных примесей.

Задача очистки сточных вод усложняется малыми размерами удаляемых частиц, например, частицы керамики имеют размер 20 – 15 мкм.

В производстве нашли наибольшее применение следующие способы очистки воды от мелкодисперсных частиц:

1. Очистка в поле гравитационных сил – способ отстоя;
2. Очистка в поле центробежных сил – в центрифугах;
3. Фильтрация под давлением через тканевые и металлические сетки;
4. Очистка в поле магнитных сил;
5. Комбинированный способ очистки.

Отстаивание сточных вод производят в специальных отстойниках. Этот способ очистки имеет ограниченное применение из-за большой продолжительности (5–8 ч) отстаивания.

Конструктивно отстойники могут выполняться горизонтальными (модификация горизонтальных – наклонные); радиальными и вертикальными.

Очистка от крупных частиц может проводиться в отстойнике с непрерывным отводом очищенной воды и периодическим удалением шлама.

Устройство для очистки сточных вод способом отстаивания представляет собой бак 1 с нижней частью конусообразной формы. В ней отстаивается шлам 2, который через кран 3 удаляется в тару 4 (рис.1)

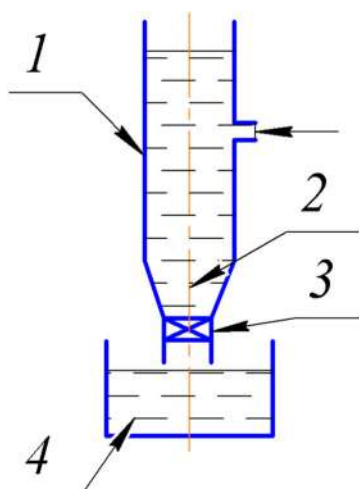


Рис.1. Устройство для очистки сточных вод

Центрифугирование — это процесс удаления из жидкости твердых частиц, т. е. шлама, под действием центробежных сил. Протекает этот процесс в специальных агрегатах—центрифугах. Применение центрифуг обеспечивает хорошую очистку при центробежном критерии Фруда $Fr \geq 600$:

$$Fr = (\omega^2 \cdot r) / g, \quad (1)$$

где $\omega = (\pi \cdot n) / 30$ – угловая скорость вращения ротора (барабана);

r – внутренний радиус ротора (барабана);

g – ускорение силы тяжести.

Стоимость полного удаления твердых частиц центрифугами примерно в 10 раз превышает стоимость менее эффективного фильтрования.

Удаление из воды частиц средних размеров можно осуществить посредством гидроциклонов, использующихся в пищевой промышленности, а для более тонкой очистки применить гидрореактивную центрифугу.

Очистка в гидроциклоне сочетает принципы отстойников и аппаратов центробежного разделения.

Тангенциальный подвод воды в гидроциклоне вызывает вращательное движение потока воды вокруг отводящего патрубка.

Возникающая центробежная сила действует на взвешенные в воде частицы, вызывая их осаждение на внутреннюю поверхность корпуса гидроциклона.

Основным элементом гидрореактивной центрифуги является ротор с двумя насадками для истечения воды. Ротор приводится во вращение реакцией истекающих струй воды.

При **фильтровании** загрязненную частицами воду пропускают через фильтрующую ткань с мельчайшими отверстиями. Для этого способа очистки применяют фильтры-прессы.

Сетчатые фильтры устанавливаются как в нагнетающей, так и во всасывающей магистрали. Изготавливаются такие фильтры из мелкоячеистых сеток в нержавеющей стали. Размеры ячеек сетки определяют степень очистки воды и находятся в соответствии с величиной частиц.

Существенным недостатком фильтрования под давлением является забивание фильтрующей поверхности шламом, что приводит к быстрому снижению скорости фильтрования и увеличению перепада давления воды на фильтре. Это вызывает частую промывку фильтра. В связи с этим разработа-

ны конструкции фильтров с непрерывным смывом продуктов фильтрации потоком циркулирующей воды. Недостатком также является громоздкость и сравнительно большое потребление электроэнергии.

Достоинством фильтр-пресса является то, что благодаря высокому давлению фильтрования (15 кг/см²) он позволяет получить спрессованный шлам с влажностью 15 – 20 %, пригодный для дальнейшей транспортировки и переработки. Фильтр-пресс работает на автоматическом режиме или на кнопочном управлении пооперационно.

Вакуум-фильтр барабанный с ножевым съемом осадка (БОН) широко распространен в промышленности, используется для разделения среднedisперсных суспензий (сточных вод и пр).

Вакуум-фильтр барабанный со съемом осадка сходящим полотном – предназначены для фильтрования труднофильтруемых высокодисперсных суспензий.

Вакуум-фильтр дисковый – высокопроизводительный фильтр для угольной промышленности, обладает большой площадью фильтрования.

Вакуум-фильтр ленточный – предназначен для разделения быстрорасплаивающихся суспензий.

Конструкция барабанного вакуум-фильтра со сходящим полотном представлена на рис. 2.

Вакуум-фильтр со сходящим полотном состоит из горизонтально расположенного цилиндрического полого барабана, частично (на 35...40%) погруженного в корыто с фильтруемой суспензией. Разделенный внутри на изолированные секции барабан вращается на валу, один конец которого соединен с электроприводом, а другой имеет распределительную головку. Назначение распределительной головки заключается в последовательном сообщении отдельных секций барабана с вакуумной и напорной линиями. При вращении барабана часть его поверхности погружена в находящуюся в емкости суспензию. Фильтрат под действием вакуума проходит через фильтровальную ткань секции барабана и отводится наружу. Фильтровальная ткань при вращении барабана сходит на систему роликов. При прохождении ее через разгрузочно-продувочный ролик кек продувается и снимается ножом. При дальнейшем движении ткани происходит ее промывка с обеих сторон.

Преимущества вакуум-фильтров: высокая производительность, надежность, длительный срок службы, отсутствие расходных материалов, низкая стоимость эксплуатации.

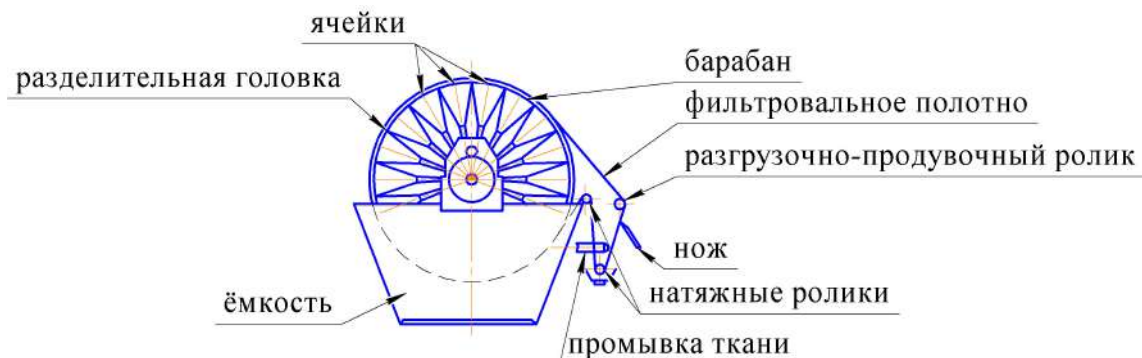


Рис.2. Схема устройства вакуум-фильтра

Недостатки: высокая первоначальная стоимость (в том числе вакуумный насос, влагоотделитель, вакуум-бак или барометрическая труба).

Флотацию используют для удаления нерастворимых диспергированных примесей, которые самопроизвольно плохо отстаиваются. В неких вариантах флотацию употребляют и для удаления растворенных веществ, к примеру, ПАВ. Таковой процесс называют «пенной сепарацией» либо «пенным концентрированием». Флотацию используют для очистки сточных вод многих производств. Она употребляется также для выделения активного либо после биохимической очистки.

Достоинствами флотации являются непрерывность процесса, широкий спектр внедрения, небольшие капитальные и эксплуатационные издержки, обычная аппаратура, селективность выделения примесей, по сравнению с отстаиванием крупная скорость процесса, а так же возможность получения

шлама более низкой влажности (90-95%), высокая степень очистки (95-98%), возможность рекуперации удаляемых веществ. Флотация сопровождается аэрацией сточных вод, понижением концентрации пав и легкоокисляемых веществ, микробов и микроорганизмов. Все это способствует удачному проведению последующих стадий очистки сточных вод.

Элементарный акт флотации заключается в следующем: при сближении поднимающегося в воде пузырька воздуха с жесткой гидрофобной частицей разделяющая их прослойка воды при некоем критической толщине прорывается и происходит слипание пузырька с частицей. Потом комплекс пузырек – частица поднимается на поверхность воды, где пузырьки собираются и возникает пенный слой с более высокой концентрацией частиц, чем в исходной воде.

Возможность прилипания зависит от смачиваемости частицы, которая характеризуется величиной краевого угла θ . Чем больше краевой угол смачивания, тем больше возможность прилипания и крепость удержания пузырька на поверхности частицы. Прилипание происходит при столкновении пузырька с частицей либо при возникновении пузырька из раствора на поверхности частицы. На величину смачиваемости поверхности взвешенных частиц влияют адсорбционные явления и присутствие в воде примесей пав, электролитов и др.

Пав – реагенты-собиратели, адсорбируясь на частицах, снижают их смачиваемость, т.е. делают их гидрофобными. В качестве реагентов-собирателей употребляют: масла, жирные кислоты и их соли, амины и др. Повышения гидрофобности частиц можно достичь и сорбцией молекул растворенных газов на их поверхности.

Эффект разделения флотацией зависит от размера и количества пузырьков воздуха. По неким данным лучший размер пузырьков равен 15-30 мкм. При этом нужна высокая степень насыщения воды пузырьками, либо огромное газосодержание. Удельный расход воздуха снижается с повышением концентрации примесей, так как возрастает возможность столкновения и прилипания. Огромное значение имеет стабилизация размеров пузырьков в процессе флотации. Для данной цели вводят разные пенообразователи, которые уменьшают поверхностную энергию раздела фаз. Некие из этих веществ владеют собирательными и пенообразующими качествами.

Эксперименты по изучению влияния ультразвука и электростатического поля на скорость осаждения шлама показали, что ультразвук и электростатическое поле не оказывают существенного влияния на скорость осаждения шлама из воды.

Комбинированный способ применяется в основном для тонкой очистки воды, а соответствующий агрегат представляет совокупность различных очистных аппаратов.

Необходимость очистки сточных вод от шлама определяется особенностями процессов нанесения покрытий и зависит во многом от их технологических параметров, например от размеров наносимых частиц.

Качество очистки воды проверяют с помощью специальных приборов — мутномеров. При отсутствии таких приборов или при необходимости проверки правильной их работы качество очистки оценивают по контрольной дозе, которую отстаивают в течение 1—3 ч.

В данном разделе: 1) выполнен расчет шумозащитной камеры; 2) рассмотрены и рекомендованы способы очистки сточных вод.

Список литературы

1. Халтурина, Т.И. Водоотводящие системы промышленных предприятий [Текст]: учеб.пособие: для студентов направления 270100 специальности 270112.62 / ИГУРЭ, ИЭФ, каф. ВИБ; Т.И Халтурина, О.В. Чурбакова. – Красноярск, 2008. – 126.: ил.
2. Чуянов, Г. Г. Хвостохранилища и очистка сточных вод [Текст] / учеб.пособие / Г. Г. Чуянов – Екатеринбург: УГГГА, 1998. – 246 с.: ил.
3. Овчаров П.Н., Ступаков В.Я., Конкин Б.Б., Биндус В.А., Бородин А.В., Коробкин С.В. Поддержание и сохранение летной годности воздушных судов В книге: Инновационное развитие: потенциал науки и современного образования монография. Пенза, 2018. С. 125-147.

4. Овчаров П.Н., Ступаков В.Я., Конкин Б.Б., Биндус В.А., Коробкин С.В. Сохранение летной годности и обеспечение транспортной безопасности В книге: Инновационное развитие: потенциал науки и современного образования монография. Пенза, 2017. С. 99-114.

5. Биндус В.А., Овчаров П.Н. Математическая модель напряженно-деформированного состояния конструкций РКТ с учетом факторов длительной эксплуатации. Инновационные аспекты развития гражданской авиации «АвиаТранс- 2016»: материалы межд.науч.-практ. Конф.,31 марта-1 апреля 2016 Мос. Гос. Тех. Ун-т ГА РФ – Ростов-на-Дону, 2016.

6. Овчаров П.Н., Коробкин С.В. Производственные процессы технического обслуживания в условиях возможной реализации опасностей факторов производственной среды. В сборнике: INTERNATIONAL INNOVATION RESEARCH сборник статей XII Международной научно-практической конференции: в 3 частях. 2018. С. 55-58.

7. Ступаков В.Я., Биндус В.А. Зависимость уровня технического обслуживания воздушного судна от уровня его эксплуатационной технологичности. В сборнике: European Scientific Conference сборник статей IX Международной научно-практической конференции. В 2 частях. 2018. С. 88-92.

УДК 621.7

ХАРАКТЕРИСТИКА ШИХТОВЫХ МАТЕРИАЛОВ ДЛЯ ВЫПЛАВКИ КРЕМНИЯ

СИДОРИНА ЕЛЕНА АНАТОЛЬЕВНА,

м.т.н., ст. преподаватель

КАНТОРОВ НИКИТА ВАЛЕРЬЕВИЧ,

СЕЛИВЕРСТОВ ВЛАДИМИР ВАЛЕРЬЕВИЧ

Студенты

КарГТУ «Карагандинский государственный технический университет»

Аннотация: В качестве шихтовых материалов при выплавке кремния применяют жильный кварц, щепу и углеродистые восстановители, к качеству которых предъявляются требования по содержанию примесей, реакционной способности, гранулометрическому составу, удельному электрическому сопротивлению.

Ключевые слова: кремний, шлак, кварц, восстановители, уголь.

CHARACTERISTICS OF SILES MATERIALS FOR MELTING SILICON

Sidorina Elena Anatolyevna,
Kantorov Nikita Valerievich,
Seliverstov Vladimir Valerievich,

Abstract: As the charge materials in the smelting of silicon, gangue quartz, chips and carbonaceous reducing agents are used, to the quality of which requirements are imposed on the content of impurities, reactivity, particle size distribution, and specific electrical resistance.

Keywords: silicon, slag, quartz, reducing agents, coal.

Процесс получения кристаллического кремния - процесс бесшлаковый. Однако он возможен только при плавке чистого сырья. Так как в природном кварците и в золе восстановителя имеются посторонние примеси, то в процессе плавки образуется 2-3% шлака (от массы кремния). Шлакообразование расстраивает ход печи, а примеси в сырье снижают качество кремния [2]. Поэтому к чистоте исходных материалов (содержанию вредных примесей - окислов алюминия, кальция, железа, фосфора, мышьяка и др.) предъявляются особые требования. Железо при плавке хорошо восстанавливается и переходит в кремний почти полностью; алюминий, магний и кальций - почти наполовину, остальная часть этих окислов испаряется, остается невосстановленной и образует шлак [3].

Экономическая эффективность производства кремния в значительной мере определяется уровнем удельного энергопотребления. Энергетические затраты зависят от качества используемого сырья и восстановителей, уровня механизации и автоматизации производства, надежности электропечного оборудования и других факторов [4].

Кварц. Рудным компонентом шихты для производства технического кремния служат минералы с высоким содержанием кремнезема (SiO_2).

Кварц – минерал, представляющий собой чистую природную форму кремнезема (SiO_2), с незна-

чительным количеством примесей. Образец жильного кварца представлен на рисунке 1. Коренные залежи кварца в земной коре встречаются в виде пластов, гнезд, линз и других структурных тел, состоящих из кристаллов этого минерала различной крупности. Плотность кварца 2,59 - 2,65 г/см³, твердость 7. Количество примесей существенно влияет на механическую прочность кварца. Посторонние намазки и внутренние примеси способствуют снижению температуры плавления кварца, в связи с чем, замедляется скорость его восстановления. Содержание примесей в кварце существенно влияет на качество получаемого кремния.



Рис.1. Кварц жильный

Используемый в производстве высокомарочного технического кремния кварц по химическому и фракционному составу должен соответствовать требованиям, представленным в (табл. 1 и 2):

Таблица 1

Химический состав кварца

Оксиды	Содержание в %				
	SiO ₂	Fe ₂ O ₃	Al ₂ O ₃	CaO	TiO ₂
	не менее	не более			
Значения	99,5	0,06	0,16	0,007	0,006

Таблица 2

Фракционный состав кварца

Размер кусков, мм	Массовая доля, %
20 - 120	не менее 95
120 - 150	не более 5
менее 20	не допускается
более 150	не допускается

Излом кусков кварца должен быть плотным, однородной структуры, белого цвета. Гнездовые включения песчаника, окислов железа и прослойки сланца не допускаются. Содержание посторонних примесей (песчаник, стекло, глина комковая, древесина, железо и др.) не допускается.

Перед применением кварц подвергается дроблению, грохочению с отсеиванием фракции -20 мм и +150 мм, отмывается от глинистых намазок.

Кварц – негорючее, нетоксичное, плотное, абразивное, твердое вещество, относится к 4-му классу опасности по воздействию на организм человека – малоопасное вещество.

В кварцитах имеются примеси железа, алюминия, кальция, натрия и калия. Влияние окиси железа на процесс восстановления кремнезема хорошо изучено, с увеличением содержания железа в кремнии облегчаются условия восстановления кремнезема. Окислы кальция и алюминия при температуре более 1800°С практически не оказывают влияния на переход SiO₂ в SiO. При температуре менее

1800°C ощутимо снижают переход с повышением содержания упомянутых окислов. Окислы натрия и калия замедляют реакции образования SiO, возможно из-за более раннего появления жидкой фазы в соответствии с рисунком 2 [4].

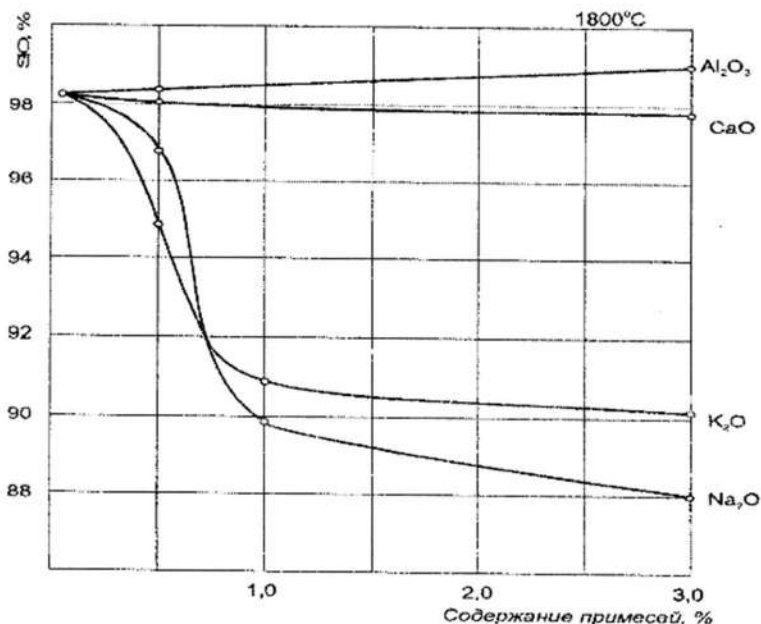


Рис. 2. Влияние примесей на степень перехода SiO₂ в SiO (T=1800°C)

Восстановители. Производство кремния технической чистоты осуществляется методом карбо-термического восстановления кремния из кремнезема. В качестве восстановителя используют углерод, обладающий большим, чем кремний химическим сродством к кислороду при высоких температурах.

В процессе электроплавки кремния могут применяться углеродсодержащие материалы, как ископаемого, так и растительного происхождения. Важно чтобы восстановитель был малозольным, имел низкое содержание летучих веществ, обладал высокой реакционной способностью, достаточной механической прочностью и высоким электрическим сопротивлением. Такие широко распространенные углеродистые восстановители как металлургический кокс, антрацит, каменные угли большинства месторождений из-за наличия в них большого количества золы (до 10 % и выше) в восстановительном процессе электроплавки кремния не применяются. Однако каменные угли низкой стадии метаморфизма и бурые угли с низкой зольностью, как показали промышленные испытания, могут с успехом использоваться для выплавки кремния в смеси с другими восстановителями характеризующимися повышенным содержанием нелетучего углерода [5].



Рис.3. Древесный уголь Марки А

При производстве кремния в мощных печах (15-30 МВА) в составе углеродистой части шихты используют древесный уголь, каменный уголь, кокс каменноугольный. В качестве рыхлителя применяют древесную щепу.

Древесный уголь – наиболее высококачественный восстановитель, удовлетворяющий почти всем необходимым требованиям плавки [5]. Он имеет низкую зольность (1,8—4,0 %) и очень малое содержание окиси железа в золе (0,6—3,4 %), что в пересчете на содержание окиси железа в угле составляет 0,01—0,05 % (более чем в два раза ниже, чем в нефтекоксе).

Древесный уголь, образец которого представлен на рисунке 1.7, получают в ретортах или углевыжигательных печах путем нагрева древесины до 350— 450 °С без доступа воздуха. В соответствии с ГОСТ 7657—84, древесный уголь, применяемый для производства кремния высоких марок, должен удовлетворять следующим основным требованиям, приведенным в табл.3.

Таблица 3

Физико-химические свойства древесного угля марки А 1-го сорта

Наименование характеристик	Значения по ГОСТ 7657-84
Кажущаяся плотность г/см ³ , не менее	0,37
Массовая доля золы, %, не более	3,0
Массовая доля нелетучего углерода, %, не менее	78
Массовая доля влаги, %, не более	6
Массовая доля угля с размерами зерен менее 12 мм, %, не более	5
Массовая доля головней, %, не более	2
Массовая доля угля с размерами зерен более 100 мм	Не допускается

Высокая реакционная способность древесного угля ускоряет протекание восстановительных реакций, а высокое удельное электросопротивление дает возможность работать с глубоко посаженными электродами в шихте при достаточно высоком рабочем напряжении. Хорошие физико-химические свойства древесного угля делают его высококачественным восстановителем при выплавке энергоемких безжелезистых сплавов. Значительная стоимость древесного угля и его дефицитность ограничивают его применение как восстановителя [6]

Каменный уголь – твёрдое горючее полезное ископаемое, образовавшееся из частей древних растений под землей без доступа кислорода представлен на рисунке 4. Для производства технического кремния используются низкозольный каменный уголь марки Д. Для улучшения физико-химических свойств на предприятиях поставщика каменный уголь подвергается механическому обогащению.



Рис.4. Каменный уголь марки Д

Используемый в производстве высокомарочного технического кремния каменный уголь по качественным характеристикам должен соответствовать требованиям, представленным в табл. 4.

Таблица 4

Физико-химические свойства каменного угля марки Д

Наименование характеристик	Значения
Зольность на сухое состояние топлива, %, не более	3,5
Массовая доля общей влаги, %, не более	10
Выход летучих веществ, %, не более	45
Класс крупности, мм	10 - 30
Содержание фракции -3 мм	Не допускается
Содержание фракции 3-5 мм, %, не более	5
Содержание фракции +50 мм	Не допускается
Содержание породы и посторонних примесей	Не допускается

Полукокс каменноугольный (спецкокс) – специальный вид твердого низкозольного высокорекреационного углеродного восстановителя, получаемого термической обработкой из неспекающихся энергетических углей Шубаркольского разреза, предназначенного для электротермического производства технического кремния, ферросплавов и т.д. представлен на рис.5.



Рис. 5. Полукокс каменноугольный

Спецкокс, используемый в производстве высокомарочного технического кремния, по качественным характеристикам должен соответствовать требованиям, представленным в табл. 5.

Таблица 5

Физико-химические свойства спецкокса

Наименование характеристик	Значения
Зольность, %, не более	10
Выход летучих веществ, %, не более	10
Массовая доля общей влаги, %, не более	10
Содержание твердого углерода (сухая масса), %, не менее	80
Класс крупности, мм	10 - 40
Содержание фракции 3–5 мм, %, не более	10
Содержание фракции -3 мм	Не допускается

Технологическая древесина (древесная щепка) используется для производства технического кремния в качестве рыхлителя шихты. Древесная щепка, используемая в производстве высокомарочного технического кремния, должна производиться из лиственных пород деревьев (береза, осина, тополь, ольха, граб, бук), и соответствовать по качественным характеристикам требованиям, представленным в табл. 6.

Таблица 6

Физико-химические свойства древесной щепы

Наименование характеристик	Значения
Массовая доля лиственных пород, %	100
Размеры щепы, мм:	
Длина	От 50 до 100
Ширина	От 30 до 50
Толщина	От 5 до 10
Содержание фракции 25 – 100 мм, %, не менее	90
Зольность, %, не более	2
Массовая доля общей влаги, %, не более	40
Массовая доля коры, трухи, гнили, %, не более	1
Посторонние включения	Не допускаются

Список литературы

1. Немчинова Н.В., Клёц В.Э. Кремний: свойства, получение, применение: учеб. пособие. Иркутск: Изд-во ИргТУ, 2008. -272 с.
2. Черных А.Е., Зельберг Б.И. Производство кремния. Иркутск: Изд. «МАНЭБ», 2004. -255 с.
3. Рагулина Р.И., Емлин Б.И. Электротермия кремния и силумина. Иркутск: Metallurgia, 1972.– 240 с.
4. Попов С. И. Metallurgia кремния в трёхфазных руднотермических печах. - Иркутск, 2004. - 237 с.
5. Школьников А.Р., Филиппов А.В., Скорняков В.И. и др. Производство кремния. С-Петербург: МАНЭБ, 2001. - С.269.

УДК 629.7.017.1

ПРИМЕНЕНИЕ ПРОЦЕССА ЦИНКОВАНИЯ В НАНЕСЕНИИ ПОКРЫТИЙ

БИНДУС ВАЛЕРИЙ АЛЕКСАНДРОВИЧ,

старший преподаватель

КОПЫЛОВА АНГЕЛИНА ЮРЬЕВНА

студентка

ФГБОУ ВО «Московский государственный технический университет гражданской авиации»
Ростовский филиал

Аннотация:цинк достаточно распространенный металл, вместе с железом создает гальванопару, где является анодом, т.о. цинк растворяется, защищая железо от коррозии. Кроме защитных свойств, цинк обладает пластичностью, выдерживая развальцовку, изгибы, вытяжку.

Ключевые слова:цинк, антикоррозионные покрытия, электролиты, электроосаждение, кислые, цианистые, аммиачные и цинкаты.

THE USE OF GALVANIZING IN COATING

**Bindus Valery Aleksandrovich,
Kopylova Angelina Yurevna**

Abstract: zinc is a fairly common metal, together with iron, which creates a galvanic pair, where it is an anode, i.e. zinc dissolves, protecting iron from corrosion. In addition to protective properties, zinc has ductility, can withstand the test, the bends, hood.

Keywords: zinc, corrosion-resistant coating, electrolytes, electrodeposition, acid, cyanide, ammonia and zincate.

Содержание цинка в земной коре в среднем $8,3 \cdot 10^{-3}$ % (масс.), в водах морей и океанов концентрация составляет около 0,01 мг/л. Известно более 60 минералов, которые содержат цинк, из них важнейшими являются: сфалерит (ZnS); смитсонит ($ZnCO_3$); каламин ($Zn_4(OH)_2Si_2O_7 \cdot H_2O$); цинкит (ZnO); виллемит (Zn_2SiO_4); франклинит ($ZnFe_2O_4$).

Цинк в чистом виде представляет пластичный серебристо-белый металл. Хрупкий при нормальных условиях, сгибая пластинку, можно услышать треск от трения кристаллитов. При температуре 100–150 °С цинк обладает пластичными свойствами. Физические свойства: $T_{пл} = 419,58$ °С; $T_{кип} = 906,2$ °С; $\rho = 7,133$ г/см³. Наличие примесей повышает хрупкость цинка.

Область применения– антикоррозионные покрытия (оцинковка) железа и стали. Цинк окисляется на воздухе, при этом на его поверхности образуется плотная защитная оксидная плёнка. Эта плёнка препятствует проникновению кислорода вглубь металла и таким образом останавливает дальнейшее его окисление.

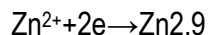
Потенциал электроосаждения цинка зависит от электролита и может быть в пределах от -0,8 В (кислые электролиты) до -1,25 В (цианистые электролиты). Расчетный потенциал выделения водорода во всех электролитах цинкования более положителен, чем цинк, и этот факт должен был бы препятствовать разряду цинка на катоде. Но вследствие большого перенапряжения водорода на цинке его потенциал становится более электроотрицательным и цинк осаждается на катоде с высоким выходом по

току.

В промышленности распространены следующие электролиты: кислые, цианистые, аммиачные и цинкаты. В них цинк находится в виде простых или комплексных ионов.

Электролиты различаются свойствами, главным различием служит величина катодной поляризации, которая оказывает большое влияние на структуру покрытия. Чем больше эта величина, тем более мелкозернисты осаждаемые покрытия. Самым большим значением катодной поляризации обладает цианистый электролит, обладающий токсичными свойствами.

Кислые электролиты содержат цинк в форме простого гидратированного катиона Zn^{2+} , его разряд на катоде проходит по схеме:



Выход по току практически равен 100%. Анодный процесс проходит без осложнений, что обеспечивает стабильность электролита по содержанию солей цинка.

Соли цинка ($ZnSO_4$, $Zn(BF_4)_2$, $ZnCl_2$) являются основными компонентами электролита, которые образуют в растворе ионы цинка Zn^{2+} . Для повышения электропроводности электролитов, а также для некоторого снижения степени диссоциации цинковых солей, положительно влияющей на увеличение катодной поляризации, вводятся соединения, содержащие одноименный анион: Na_2SO_4 – в сульфатных электролитах, KCl – в хлоридных, NH_4BF_4 – во фторборатных.

Для поддержания показателя pH в указанных пределах в электролит вводят буферные добавки: $Al_2(SO_4)_3$ – в сульфатные, NH_4Cl – в хлоридные и H_3BO_3 – во фторборатные.

Добавкой к электролитам ПАВ и блескообразователей удается значительно увеличить катодную поляризацию, в результате чего существенно повышается рассеивающая способность и такие электролиты можно использовать для покрытия сложнопрофилированных деталей. Примером такой добавки является продукт, получивший название «Лимеда».

Известны и другие блескообразователи, например 2,6(2,7)-нафталиндисульфокислота, которая была одним из первых блескообразователей для ванн никелирования и цинкования в отечественной практике.

Ряд органических добавок выполняет роль смачивателей, уменьшающих возможность образования питтинга вследствие задержки пузырьков водорода на покрываемой поверхности.

Кислые электролиты на основе сульфатных, хлоридных и фторборатных солей цинка применяют для получения декоративных покрытий, блестящих покрытий, для цинкования листовых материалов и проволоки.

В цианистых электролитах цинк находится в виде комплексных анионов $Zn(CN)_4^{2-}$ и $Zn(OH)_4^{2-}$. Осаждение цинка проходит по схеме:



Помимо разряда цинка на катоде происходит разряд водородных ионов, вследствие чего выход по току в цианистых электролитах значительно ниже, чем в кислых и может быть в пределах 50–80%.

Катодная поляризация в цианистых электролитах весьма значительна, что является одной из причин, обуславливающих высокую рассеивающую способность данных электролитов. Высокая рассеивающая способность является также следствием того, что выход по току значительно падает с ростом плотности тока. Цианистые электролиты широко применяются в промышленности для нанесения покрытия цинком на детали сложной формы благодаря высокой рассеивающей способности и стабильности в работе.

Количество цианистой соли цинка и цинката натрия зависят от количества цианистого натрия и гидроксида натрия в электролите. Осаждение происходит одновременно, из обоих соединений. Большее количество цианидов нужно чтобы повысить катодную поляризацию и увеличить рассеивающую способность. Увеличивая содержание цианидов, происходит снижение катодного выхода по току.

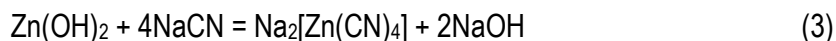
Гидроксид натрия вводится в электролит с целью расширить интервал рабочих плотностей тока, повысить электропроводность, а также для того, чтобы воспрепятствовать образованию циановодорода при поглощении электролитом углекислого газа из воздуха. Карбонизация происходит в большей степени за счет гидроксида натрия по реакции:



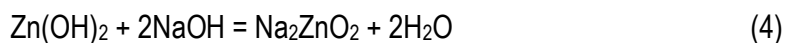
Введение глицерин обусловлено улучшением структуры покрытия, а также получением полублестящих осадков цинка. Сульфид натрия используют для осаждения катионов тяжелых металлов в виде нерастворимых сульфидов, попавших в электролит.

Блестящие покрытия, выполненные из цианистого электролита, имеют хороший внешний вид, а также отличаются большой устойчивостью, т.к. они менее восприимчивы к «захватам» от рук рабочих при сборке изделий и поэтому на них практически не остается каких-либо загрязнений, вызывающих коррозию.

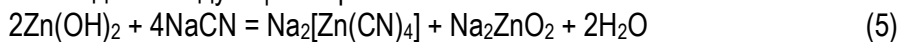
В дипломном проекте будет использован цианидный электролит. Основным его компонентом является комплексная соль $\text{Na}_2[\text{Zn}(\text{CN})_4]$, которая получается из реакции оксида цинка или гидроксида цинка с цианидом натрия:



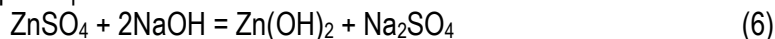
В результате растворения $\text{Zn}(\text{OH})_2$ в растворе NaCN обязательно образуется NaOH , часть которого идет на образование Na_2ZnO_2 :



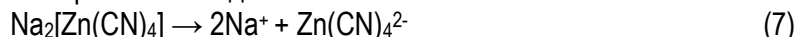
Суммарная реакция будет выглядеть следующим образом:



Гидроксид цинка получают из сульфата цинка:



Диссоциация комплексной соли цинка протекает стадиями:



Процесс осаждения цинка из-за малой концентрации ионов протекает при значительной поляризации, что способствует осаждению мелкозернистых покрытий. Поляризация тем выше, чем больше концентрация NaCN . Однако при высоких концентрациях NaCN из-за выделившегося водорода выход по току падает, приближаясь с повышением плотности тока к нулю.

У электролитов, в составе которых присутствует Na_2ZnO_2 , выход по току заметно выше. Комплексная соль образуются в щелочной среде, поэтому введение в электролит гидроксида натрия или калия позволяет увеличить выход по току. Na_2ZnO_2 диссоциирует в растворе:



В связи с этим на катоде происходит дополнительный разряд ионов цинка, благодаря чему увеличивается выход по току. Для правильного ведения процесса необходимо, чтобы NaCN и NaOH сохранилось в электролите в избытке. Качество осадка во многом зависит от суммарного соотношения избытка NaCN и NaOH .

Большое влияние на качество покрытий оказывает режим электролиза. Температуру поддерживают в пределах 20–40 °С. Ее повышение увеличивает выход по току, однако увеличение температуры свыше 35 °С опасно образованием сильнейшего яда – HCN . Плотность тока обычно составляет 0,5–5,0 А/дм². Увеличение плотности тока выше этих значений приводит к снижению выхода по току до 50 % и ниже. Величина pH электролита поддерживается в пределах 10–13. При этом образуются цианидные комплексы и электролит обогащается ионами CN^- . При pH >13 образуются цинкаты натрия.

В электролитах, используемых в промышленности, выход по току составляет 80–90 %.

При цинковании в цианистых электролитах применяют цинковые аноды марок Ц0, Ц1 и Ц2.

В цианидных электролитах вредными примесями являются соли более электроположительных, чем цинк, металлов: меди, серебра, мышьяка, висмута, сурьмы, олова и др. Часть примесей, образуя комплексные соединения, находится в электролите в небольших количествах. Удалить их можно химическим путем, осаждавая в виде сульфидов серосодержащими соединениями, чаще всего при помощи Na_2S .

Величина pH электролитов оказывает влияние на рассеивающую способность и структуру покрытий. При росте значения pH рассеивающая способность улучшается. Для поддержания pH в пределах

8,0–8,5 в состав электролитов вводят раствор аммиака. В отличие от цианистых аммикатные электролиты менее чувствительны к попаданию в них органических примесей, а из-за того что они являются слабощелочными или практически нейтральными, то не происходит разрушение изоляционных материалов, наносимых на подвески или на поверхность покрываемых деталей.

Цинкатные электролиты, как и аммикатные, применяются для замены цианистых электролитов. Последние годы разработки, направленные на улучшение эксплуатационных характеристик нецианистых электролитов, завершились созданием эффективных технологических процессов цинкования и широким внедрением их в производство.

Основным недостатком аммикатных электролитов является неизбежное наличие солей аммония в СВ, что является недопустимым по современным требованиям санитарии. Кроме того, аммонийные соли СВ образуют с ионами никеля, меди и других тяжелых металлов комплексные соединения, которые либо «ускользают» из очистных сооружений, либо значительно затрудняют обработку СВ.

Список литературы

1. Гамбург, Ю.Д. Гальванические покрытия. Справочник по применению [Текст]: учеб./ Ю.Д. Гамбург – М.: Техносфера, 2006. – 216 с.: ил.
2. Грилихес, С.Я. Обезжиривание, травление и полирование металлов [Текст]: учеб./ С.Я. Грилихес – Л.: Машиностроение, 1983. – 101 с.: ил.
3. Овчаров П.Н., Ступаков В.Я., Конкин Б.Б., Биндус В.А., Коробкин С.В. Сохранение летной годности и обеспечение транспортной безопасности В книге: Инновационное развитие: потенциал науки и современного образования монография. Пенза, 2017. С. 99-114.
4. Ступаков В.Я. Корректировка программы техобслуживания авиатехники в реальных условиях «Гражданская авиация : прошлое, настоящее и будущее» (АВИАТРАНС-2015. Матер. н.-практ. Конф. Ростовского филиала МГТУ ГА.494 стр.2015 г.
5. Овчаров П.Н., Ступаков В.Я., Конкин Б.Б., Биндус В.А., Бородин А.В., Коробкин С.В. Поддержание и сохранение летной годности воздушных судов В книге: Инновационное развитие: потенциал науки и современного образования монография. Пенза, 2018. С. 125-147.
6. Ступаков В.Я., Биндус В.А. Зависимость уровня технического обслуживания воздушного судна от уровня его эксплуатационной технологичности. В сборнике: European Scientific Conference сборник статей IX Международной научно-практической конференции. В 2 частях. 2018. С. 88-92.
7. Биндус В.А., Овчаров П.Н. Математическая модель напряженно-деформированного состояния конструкций РКТ с учетом факторов длительной эксплуатации. Инновационные аспекты развития гражданской авиации «АвиаТранс- 2016»: материалы межд.науч.-практ. Конф., 31 марта-1 апреля 2016 Мос. Гос. Тех. Ун-т ГА РФ – Ростов-на-Дону, 2016.

УДК 004.45

ТЕХНОЛОГИЯ УПРАВЛЕНИЯ WINDOWS MANAGEMENT INSTRUMENTATION

ПЕПЕЛЯЕВ АЛЕКСЕЙ ВЕНИАМИНОВИЧ,

Доцент

ШМАКОВ ЕВГЕНИЙ АЛЕКСАНДРОВИЧ,

Старший преподаватель

КИРЕЕВ АЛЕКСАНДР ПАВЛОВИЧ,

НОВИКОВ ВЛАДИСЛАВ ИГОРЕВИЧ

Студенты

ФГБОУ ВО «Омский государственный технический университет»

Аннотация: в статье рассмотрено общее устройство инструментария управления операционными системами Windows - Windows Management Instrumentation. Разобрано программное обеспечение, служащее для взаимодействия с данной службой. Рассмотрены атаки на системы посредством WMI, а также меры по их устранению.

Ключевые слова: WMI, служба, сервис, управление, администрирование, угроза.

WINDOWS MANAGEMENT INSTRUMENTATION TECHNOLOGY

Pepelyaev Alexey Veniaminovich, Shmakov Evgeny Aleksandrovich,

Kireev Alexander Pavlovich, Novikov Vladislav Igorevich

Annotation: the article describes the general structure of the Windows Operating Instrumentation (Windows Management Instrumentation). Dismantled software that serves to interact with this service. Considered attacks on systems through WMI, as well as measures to eliminate them.

Key words: WMI, service, service, management, administration, threat.

Windows Management Instrumentation (WMI) is a Windows operating system management toolkit. It is the basic technology of centralized management of various components of a computer network.

The data structure in WBEM is based on the Common Information Model (CIM), which implements an object-oriented approach to the representation of system components. CIM is an extensible model that allows programs, systems, and drivers to add their classes, objects, methods, and properties to it.

WMI, based on CIM, is also an open unified system of access interfaces to any parameters of the operating system, devices and applications that operate in it.

The WMI service runs on all computers running Windows OS by default. Located along the path: *Windows / System32 / wbem*.

Wmicmgmt.msc is a console snap-in that allows you to manage a WMI system on a selected computer. Open the console and write the command *wmicmgmt*. In the window that opens, right-click on the "WMI Control" and click on the "Properties" button. Thus, we obtain information about the local computer, which is shown in *Figure 1*.

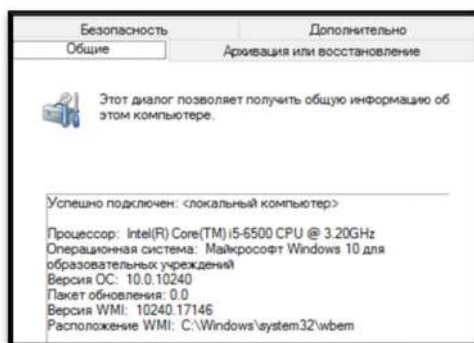


Figure 1. Local host

Next, select the "Advanced" tab, where we find out what namespace is installed by default for writing scripts (Figure 2).

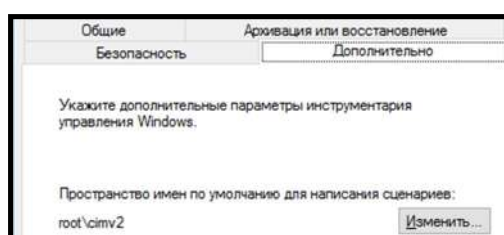


Figure 2. Default Namespace

Security for root space is shown in Figure 3.

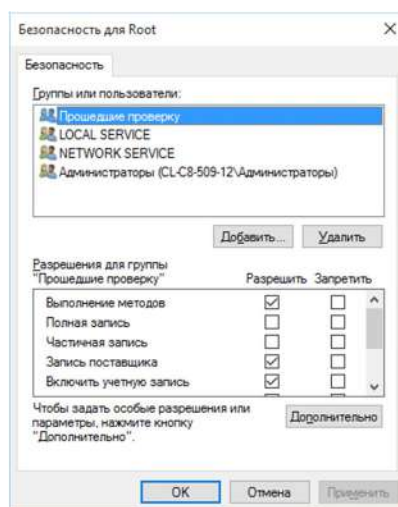


Figure 3. Security for root space

Since WMI is built on **an object-oriented principle**, all data of the operating system is represented as objects and their properties and methods.

All classes are grouped into namespaces that are hierarchically ordered and logically related to each other by a particular technology or management area. WMI has one root Root namespace, which in turn has 4 subspaces: *CIMv2*, *Default*, *Security*, and *WMI*.

Classes have properties and methods and are hierarchically dependent on each other, that is, descendant classes can inherit or override the properties of parent classes, as well as add their own properties.

Class properties are used to uniquely identify an instance of a class and to describe the state of a used resource. Usually, all properties of classes are read-only, although some of them can be modified by a specific method. Class methods allow you to perform actions on a managed resource.

Wbemsets.exe is a graphical utility for interactive work with *WMI*. To initialize it, execute the “*wbemtest*” command in the command line, which results in initializing the Windows Management Instrumentation Tester window.

Connect with the included privileges to *the root \ cimv2 namespace*. As a result of the analysis, it was revealed that the *Win32_FloppyDrive namespace* is absent on the examined machine.

In an instance of the *Win32_OperatingSystem* class, the values have properties:

BootDevice - \ Device \ HarddiskVolume1.

CSDVersion is null.

CSName - CL-C8-509-12.

Name - Microsoft Windows 10 [C:\ Windows | \ Device \ Harddisk0 \ Partition2.

Organization is null.

RegisteredUser - User.

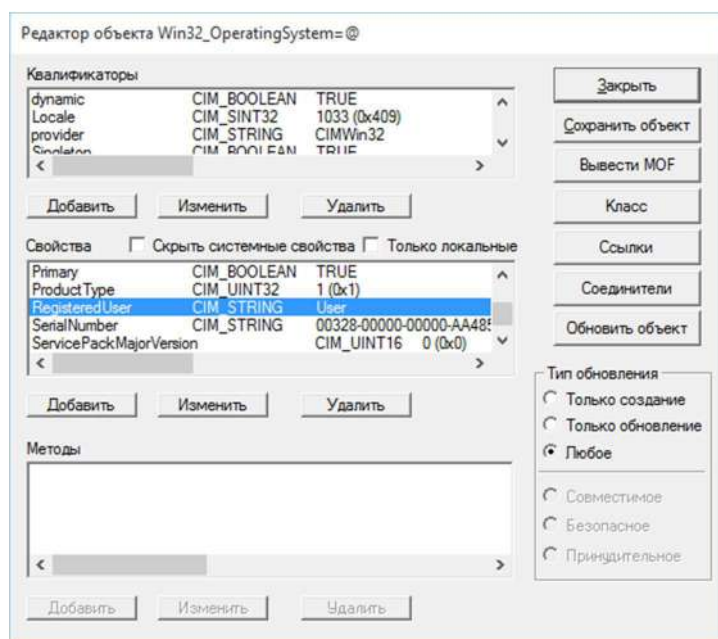


Figure 4. Object Win32_OperatingSystem

An instance of the *Win32_Processor* class has the following properties:

Description - Intel64 Family 6 Model 94 Stepping 3.

DeviceID - CPU0.

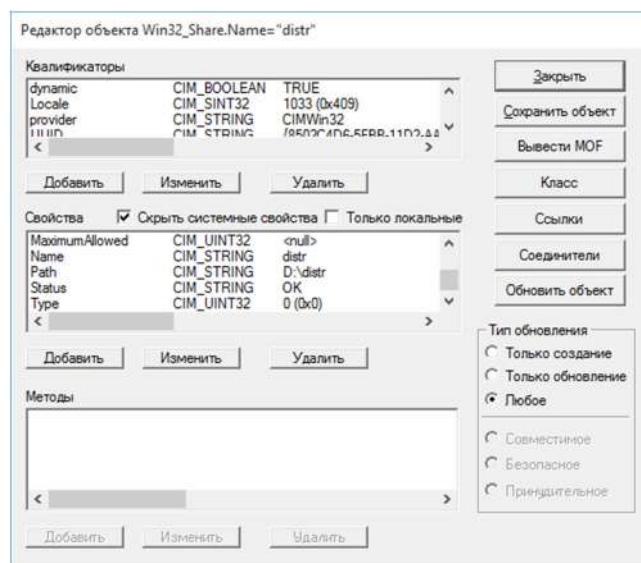


Figure 5. Instances of Win32_Share

To access the **root \ security** namespace, you need to open a terminal with administrator rights, and then enter the wbemtest command. In this namespace, there are a number of classes that do not begin with the “_” character. They are depicted in Figure 6.

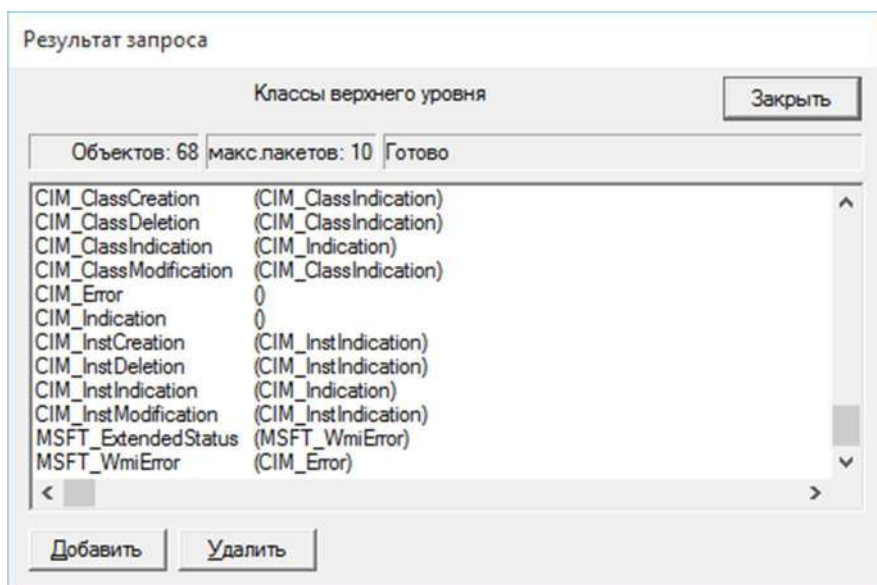


Figure 6. Namespace root\security

During the attack, instances of a class are dynamically generated. At the time of the study, instances of the class were not found in any of the **root \ security** namespace classes.

By default, with the help of WMI utilities and scripts, a user can perform only those actions on a certain machine for which he has been given permissions on this machine. Thus, WMI security is implemented at the operating system level. Additionally, the WMI security policy is implemented at the namespace and **DCOM (Distributed COM)** levels.

Each operating system object that the security system determines access to (file, process, service, etc.) has a security descriptor (**SD**) that stores the access control list (**ACL**) for this object. Each namespace can have its own security descriptor, which stores the access control table. Each entry in the access control table contains information about what rights a certain user has when performing certain operations in this namespace.

Figure 7 shows the process of rebooting a local machine using WMI tools. In this case, the function "Run method ..." was used.

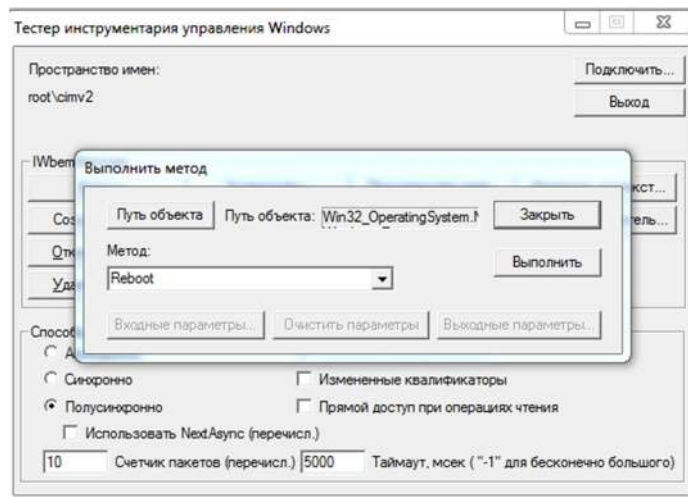


Рис. 7. Reboot computer

Wmic.exe is a console utility for calling WMI objects and methods. Used to obtain information about the system and its equipment, process management, etc.

Figures 8 - 14 show information about the computer under investigation obtained using the wmic.exe console utility.

```
wmic:root\cli>OS
BootDevice          BuildNumber  BuildType      Caption                                     Cod
\Device\HarddiskVolume1  7601        Multiprocessor Free  Microsoft Windows 7 Professional  125
```

Figure 8. Operations System

```
wmic:root\cli>USERACCOUNT
AccountType  Caption          Description
512          РК-ПК\ПК        Встроенная учетная запись администратора компьютера/до
512          РК-ПК\Администратор  Встроенная учетная запись для доступа гостей к
512          РК-ПК\Гость      Встроенная учетная запись для доступа гостей к
```

Figure 9. Information about users

```
wmic:root\cli>GROUP
Caption
РК-ПК\IIS_IUSRS
РК-ПК\Администраторы          Админист
РК-ПК\Гости
РК-ПК\Криптографические операторы  Членам разрешено вып
РК-ПК\Операторы архива             Операторы
РК-ПК\Операторы настройки сети    Члены этой групп
РК-ПК\Опытные пользователи        Категория опы
РК-ПК\Пользователи                пользо
РК-ПК\Пользователи DCOM           Члены
РК-ПК\Пользователи журналов производительности  Члены этой группы могут планиров
РК-ПК\Пользователи системного монитора        Члены данной группы имею
РК-ПК\Пользователи удаленного рабочего стола  Члены этой группы имеют право
РК-ПК\Репликатор                  Подд
РК-ПК\Читатели журнала событий        Члены этой групп
РК-ПК\TelnetClients
```

Figure 10. Data of group

```
wmic:root\cli>PARTITION
Access  Availability  BlockSize  Bootable  BootPartition  Caption          ConfigManagerEr
512     TRUE         512        TRUE     TRUE          Disk #0, Partition #0
512     FALSE        512        FALSE    FALSE         Disk #0, Partition #1
```

Figure 11. Hard drive partitions

```
wmic:root\cli>CPU
AddressWidth  Architecture  Availability  Caption
64            9             3            Intel64 Family 6 Model 58 Stepping 9
```

Figure 12. Processor value

```
wmic:root\cli>TIMEZONE
Bias  Caption          DaylightBias  DaylightDay  Daylight
180   (UTC+03:00) Moscow, St. Petersburg, Volgograd  -60          5            0
```

Figure 13. Time zone

```
wmic:root\cli>process list brief
```

HandleCount	Name	Priority	ProcessId	ThreadCount	WorkingSetSize
0	System Idle Process	0	0	4	24576
613	System	8	4	162	6008832
32	smss.exe	11	332	2	753664
606	csrss.exe	13	508	10	3342336
84	wininit.exe	13	604	3	2936832
580	csrss.exe	13	624	12	29241344
270	services.exe	9	668	8	9310208
678	lsass.exe	9	684	10	9895936
172	lsm.exe	8	692	10	3567616
119	winlogon.exe	13	808	3	5173248
395	svchost.exe	8	836	11	7847936
342	svchost.exe	8	920	11	8081408
754	MsMpEng.exe	8	988	28	164143104
121	atiesrxx.exe	8	564	6	3055616
561	svchost.exe	8	736	20	18022400
762	svchost.exe	8	1028	24	178360320
1684	svchost.exe	8	1072	40	139059200
226	stacsv64.exe	8	1104	12	6250496
326	svchost.exe	8	1348	12	12828672
73	hpservice.exe	8	1468	4	3178496
216	WUDFHost.exe	8	1536	9	3899392

Figure 14. Current processes

Microsoft System Center Configuration Manager 2007 is based entirely on Windows Management Instrumentation (WMI). WMI is a Microsoft implementation of the Internet-Based Enterprise Management (WBEM) initiative, which represents an integrated architecture that allows you to access data using various underlying technologies, including Win32, WMI, DMI and SNMP. The WBEM architecture is based on the CIM scheme, which is an industry standard promoted by the Desktop Management Task Force. WMI uses MOF files to determine the information that needs to be loaded into the CIM repository. WMI also uses providers to access the CIM repository.

Essentially, WBEM provides a standard method for determining information to be collected by the system (MOF), a standard way of presenting information (CIM), and a standard way of accessing the collected information. For example, WMI on a Windows operating system can collect performance data (using a performance monitor provider) from both the registry (using a registry provider) and Configuration Manager 2007 hardware inventory data (using an SMS provider), and store them in the repository CIM. You can then view this information in the Configuration Manager 2007 console (using the SMS Provider).

However, access to the CIM repository is controlled by WMI permissions. By default, the local administrator account and the local administrators group have permissions to perform all operations, including remote access. WMI tools can be used to control global permissions to perform namespace operations, for example, to provide some users access in read-only mode. To manage WMI security, you can use the WMI control available in the Computer Management administration tool.

When you install Configuration Manager 2007, you must specify the computer on which the SMS Provider will run, after which Configuration Manager 2007 creates an SMS Administrators group on this computer and on the site server if the SMS Provider is on a remote computer. The SMS Admins group has the necessary permissions to access the SMS Provider.

Conclusion: in this practical work, the skills of practical interaction with the WMI service were developed through both console and graphic utilities.

Список литературы

1. Попов А.А. Разработка облачного информационного сервиса для функционирования инновационной ИТ-инфраструктуры организации по управлению многоквартирными домами // Известия Российского экономического университета им. Г.В. Плеханова. 2013. No4(14). С.19-57 [L¹]_{SEP}
2. Попов А.А. Формирование информационной системы для управления многоквартирным домом на основе устройств Интернета вещей // Известия Российского экономического университета им. Г.В. Плеханова. 2015. No2(20). С.69-83
3. Российский рынок IoT и анализ технологических IoT-платформ. Презентация с пресс-конференции PTC и J'son & Partners Consulting сайт. - URL:

http://json.tv/ict_telecom_analytics_view/rossiyskiy-rynok-iot-i-analiz-tehnologicheskikh-iot-platform-prezentatsiya-s-press-konferentsii-ptc-i-json-partners-consulting-20160209103903 (дата обращения: 30.10.2018) ^[1]_[SEP]

4. Report on IoT platform activities сайт. - URL: http://www.internet-of-things-research.eu/pdf/D03_01_WP03_H2020_UNIFY-IoT_Final.pdf (дата обращения: 31.10.2018) ^[1]_[SEP]

5. Статья Internet-Of-Things Software Platforms Simplify Transformation of Business Operations сайт. - URL: http://www.zatar.com/sites/default/files/assessment/Internet_Of_Things_Software_Platforms.pdf (дата обращения: 31.10.2018) ^[1]_[SEP]

6. Internet of things сайт. - URL: https://en.wikipedia.org/wiki/Internet_of_things (дата обращения: 31.10.2018)

7. D. Rudenko and A. Borisov. An overview of blackboard architecture application for real tasks. Scientific proceedings of Riga technical university, Information Technology and Management Science, Issue 5, Vol.31 (2007), RTU, Riga, P. 50-56.

УДК: 004.771

ББК: 30

К ВОПРОСУ О РАСЧЕТЕ МАГНИТНЫХ ПОЛЕЙ В МАГНИТОСТРИКЦИОННЫХ ПРИБОРАХ, ИСПОЛЬЗУЕМЫХ ПОСТОЯННЫЕ МАГНИТЫ ЦИЛИНДРИЧЕСКОЙ ФОРМЫ

ВОРОНЦОВ АЛЕКСАНДР АНАТОЛЬЕВИЧ

к.т.н., доцент

ФГБОУ ВО «Пензенский государственный технологический университет»

РИВИСКИН МАКСИМ ВИКТОРОВИЧ,**БУЗУНОВ ИЛЬЯ МИХАЙЛОВИЧ,****ЗУПАРОВА ВАЛЕНТИНА ВЛАДИМИРОВНА,****МАРКОВА ИРИНА ВИТАЛЬЕВНА**

Студенты

ФГБОУ ВО «Пензенский государственный технологический университет»

Аннотация: Статья посвящена исследованиям магнитных полей сплошных и кольцевых постоянных магнитов в магнитоstrictionных приборах. Показано влияние параметров и свойств магнита на значения напряженности магнитного поля.

Ключевые слова: магнитоstriction, магнитоstriction преобразователь, исследование, постоянный магнит, сплошной постоянный магнит, кольцевой постоянный магнит, моделирование, математическая модель.

**TO THE QUESTION OF CALCULATION OF MAGNETIC FIELDS IN THE MAGNETOSTRICTION DEVICES
USED PERMANENT MAGNETS OF THE CYLINDRICAL FORM**

**Vorontsov Aleksandr Anatolievich,
Riviskin Maksim Viktorovich,
Buzunov Ilya Michailivich,
Zuparova Valentina Vladimirovna,
Markova Irina Vitalievna**

Abstract: Article is devoted to researches of magnetic fields of continuous and ring permanent magnets in magnetostriction devices. Influence of parameters and properties of a magnet on values of tension of magnetic field is shown.

Key words: magnetostriction, magnetostriction converter, research, permanent magnet, continuous permanent magnet, ring permanent magnet, modeling, mathematical model.

Одним из способов аналитического преобразования уравнений магнитного поля является их предварительное сведение к уравнению относительно скалярного магнитного потенциала [4]. Данный метод расчета является наиболее эффективным, так как скалярными здесь являются не только рассчитываемая величина, но и решаемое уравнение в целом.

Для моделирования магнитных полей, созданных сплошным или кольцевым ПМ, выведем соответствующую формулу расчета с учетом влияния перечисленных факторов указанным методом применительно к различным конструкциям ДМН.

Известно, что напряженность магнитного поля \bar{H} , созданного фиктивными поверхностными зарядами сплошного ПМ с плотностью $\sigma'_M = M$, согласно рисунку 2, определяется по формуле [5]

$$\bar{H} = \int \frac{dp_m}{R_1^2} \cdot \bar{R}_0, \quad (1)$$

где dp_m - элементарный магнитный момент; \bar{R}_1 - вектор, направленный из точки $A(x, y, z)$, расположенной на верхней или нижней поверхности ПМ в точку $B(x', y', z')$, расчета напряженности магнитного поля; \bar{R}_0 - единичный вектор в направлении \bar{R}_1 .

Элементарный магнитный момент dp_m можно рассчитать согласно [5] по формуле

$$dp_m = \bar{n} \cdot \bar{M} \cdot ds, \quad (2)$$

где \bar{n} - нормаль к плоскости ПМ, \bar{M} - вектор намагниченности, ds - элементарная площадь ПМ.

С учетом того, что косинус угла θ между векторами \bar{n} и \bar{R}_0 согласно рисунка 2, можно записать как $\cos\theta = \bar{n} \cdot \bar{R}_0 = (z - z')/R_1$, формулы (2), а также, что $z' = \pm h_M/2$, $z = 0$, напряженность магнитного поля \bar{H} из (1) определится выражением:

$$\bar{H} = -\frac{h_M}{2} \int \frac{\bar{M} \cdot ds}{R_1^3} - \frac{h_M}{2} \int \frac{\bar{M} \cdot ds}{R_1^3} = -h_M \int \frac{\bar{M} \cdot ds}{R_1^3}, \quad (3)$$

где h_M - высота ПМ.

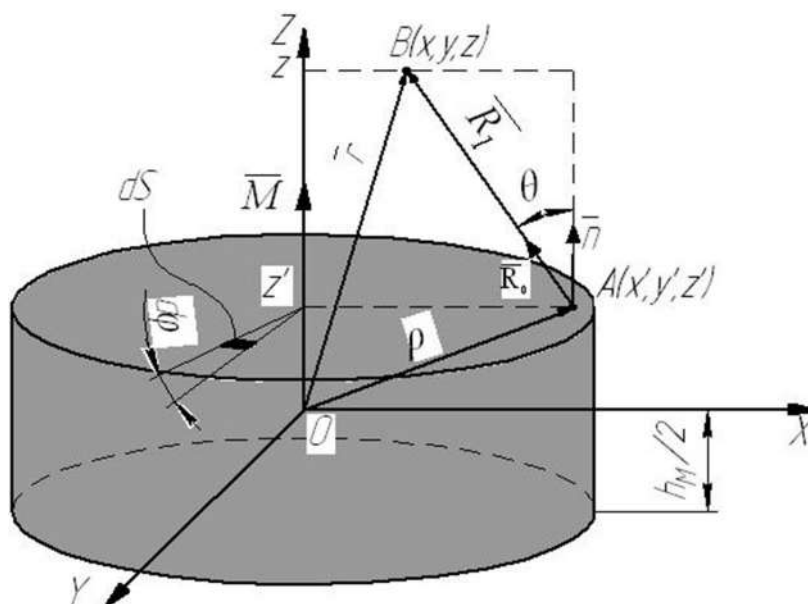


Рис. 2. Поясняющий рисунок к расчету магнитного поля ПМ цилиндрической формы

Так как проекции векторов намагниченности и напряженности магнитного поля на ось Z равны $H_z = \vec{H} \cdot \vec{n}$ и $M_z = \vec{M} \cdot \vec{n}$, то выражение (3) для проекции H_z можно записать:

$$H_z = -h_M \int \frac{M_z \cdot ds}{R_1^3} \tag{4}$$

В цилиндрической системе координат выражение (2.4) имеет вид:

$$H_z(r) = -h_M \cdot M \int_{R_M}^{\infty} \int_0^{2\pi} \frac{\rho \cdot d\rho \cdot d\varphi}{(r^2 + \rho^2 - 2 \cdot r \cdot \rho \cdot \cos\varphi + \frac{h_M^2}{4})^{\frac{3}{2}}}, \tag{5}$$

где r - расстояние от центра ПМ до точки расчета напряженности магнитного поля, $r = \sqrt{x^2 + y^2 + z^2}$; ρ - полярный радиус, определяемый расстоянием от центра ПМ до точки, лежащей на его верхней или нижней поверхности, $\rho = \sqrt{x'^2 + y'^2 + z'^2}$; R_M - радиус ПМ.

Выражение (5) можно упростить, используя известное равенство [6]:

$$\int_0^{2\pi} \frac{d\gamma'}{(a' + b' \cos\gamma')^{\frac{3}{2}}} = \frac{1}{(a'^2 - b'^2)^{\frac{1}{2}}} \int_0^{2\pi} (a' + b' \cos\gamma')^{\frac{1}{2}} d\gamma', \tag{6}$$

где a' и b' - константы, γ' - угол.

Окончательно, проекция вектора напряженности магнитного поля на ось Z, созданного ПМ радиусом R_M и высотой h_M будет рассчитываться:

$$H_z(r) = 4h_M \cdot M \int_{R_M}^{\infty} \frac{E(k_2)\rho \cdot d\rho}{[(r - \rho)^2 + \frac{h_M^2}{4}] \cdot [(r + \rho)^2 + \frac{h_M^2}{4}]^{\frac{1}{2}}}, \tag{7}$$

где $E(k_2) = \int_0^{\frac{\pi}{2}} \sqrt{1 - k_2^2(\sin\varphi)^2} d\varphi$ - полный эллиптический интеграл второго рода,

$$k_2^2 = \frac{4 \cdot r \cdot \rho}{(r + \rho)^2 + \frac{h_M^2}{4}}.$$

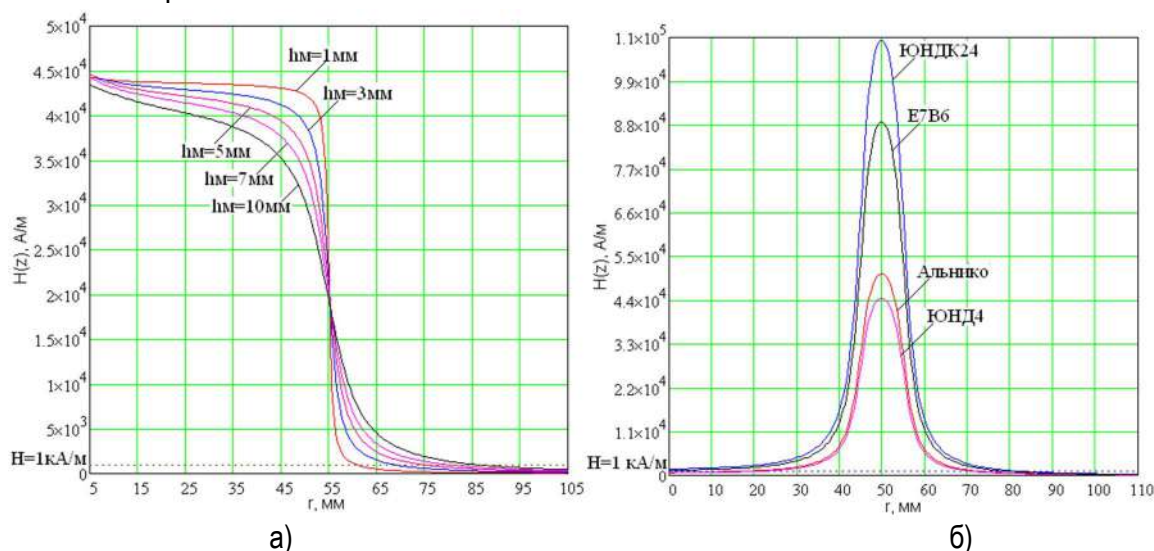


Рис. 3. Зависимость напряженности магнитного поля от высоты СПМ(а) и КПМ(б)

На основании формулы (7) можно сделать вывод, что напряженность магнитного поля, созданная ПМ в разной степени зависит от его размеров и величины остаточной намагниченности. Это также наглядно демонстрируют результаты моделирования зависимостей напряженности магнитного поля, созданные сплошным и кольцевым ПМ от высоты h_M (рисунки 3.а-б), внешнего диаметра D_M СПМ (рисунок 4.а) и внутреннего диаметра КПМ (рисунок 4.б). Для моделирования в качестве основного был выбран СПМ и КПМ с размерами $D_M \times h_M = 110 \times 5$ мм и $D_M \times d_M \times h_M = 110 \times 90 \times 5$ мм соответственно со значением остаточной индукции $B_r = 0,35$ Тл. Моделируемое значение напряженности определялось вдоль оси абсцисс, совмещенной с центром ПМ.

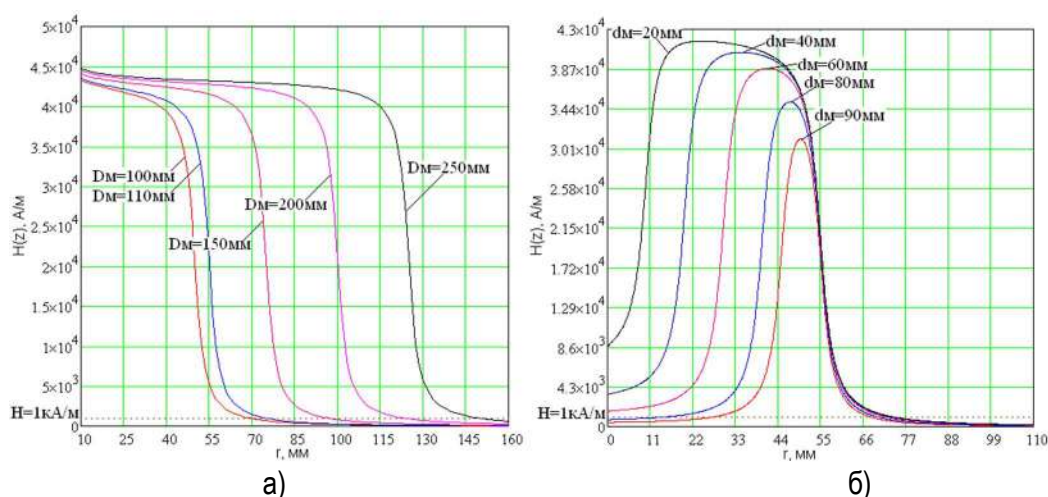


Рис. 4. Зависимость напряженности магнитного поля от внешнего диаметра СПМ (а) и внутреннего диаметра КПМ (б)

Анализ результатов моделирования, приведенных на рисунках 3 – 4, позволяет сделать вывод, что наиболее эффективным способом изменения напряженности магнитного поля вне ПМ является изменение значения остаточной индукции, определяемой маркой ПМ и высотой.

Изменение диаметра ПМ при значениях $D_M > 5$ мм для СПМ и $D_M - d_M > 5$ мм для КПМ сопровождается незначительным изменением значения напряженности магнитного поля вне ПМ. Поэтому дальнейшее увеличение этих значений является необоснованным.

Также необходимо отметить, что максимальное значение напряженности магнитного поля было зафиксировано на расстояниях от центра ПМ вдоль оси абсцисс $r = \frac{d_M + D_M}{4}$ и $r = 0$ для КПМ и СПМ соответственно.

Таким образом, полученные в результате теоретического исследования математические формулы позволяют найти оптимальное значение параметров конструкции, что позволяет подобрать оптимальное значение массы и габаритов ДМН, уменьшая при этом его себестоимость изготовления.

Список литературы

1. Воронцов А.А. Математическое моделирование и расчет магнитных полей магнитоотрицательных преобразователей угловых перемещений, содержащих сплошной постоянный магнит / Ю.Н. Слесарев, А.А. Воронцов, С.В. Родионов // XXI век: итоги прошлого и проблемы настоящего плюс. 2015. № 3 (25). С. 169-175.
2. Воронцов А.А. Исследование и моделирование блока обработки сигнала магнитоотрицательных преобразователей линейных перемещений на ультразвуковых волнах кручения / Ю.Н. Слесарев, С.В. Родионов, А.А. Воронцов // Современные информационные технологии. 2015. № 21. С. 195-198.
3. Vorontsov A.A. Mathematical modelling of optimum distance from the continuous constant magnet to

the waveguide / U.N. Slesarev, A.A. Vorontsov, S.V. Rodionov // Japanese Educational and Scientific Review. 2015. Т. XI. № 1 (9). С. 716-722.

4. Воронцов А.А. Моделирование магнитной системы конструкций двухкоординатных магнито-стрикционных наклономеров с расположением магниточувствительных элементов под углом 90 градусов / Ю.Н. Слесарев, А.А. Воронцов, С.В. Родионов, А.М. Зелик // В сборнике: Новое слово в науке: перспективы развития Сборник материалов международной научно–практической конференции. 2014. С. 238-240.

5. Воронцов А.А. Математическое моделирование и исследования новых конструкций подкласса двухкоординатных магнито-стрикционных наклономеров / Ю.Н. Слесарев, С.В. Родионов, Ю.В. Конопацкий, А.А. Воронцов // Современные информационные технологии. 2014. № 20. С. 45-50.

6. Воронцов А.А. Математическое моделирование магнитных полей в двухкоординатных магнито-стрикционных наклономерах. Автореферат дис. ... кандидата технических наук: 05.13.18 / Пензенская государственная технологическая академия. Пенза, 2013

7. Воронцов А.А. Математическое моделирование магнитных полей двухкоординатных магнито-стрикционных наклономеров, содержащих постоянный магнит в форме прямоугольного параллелепипеда / А.А. Воронцов, Ю.Н. Слесарев, Э.В. Карпухин // Вестник Тамбовского государственного технического университета. 2013. Т. 19. № 1. С. 25-29.

8. Воронцов А.А. Анализ распределения и моделирование магнитных полей двухкоординатных магнито-стрикционных наклономеров / Ю.Н. Слесарев, А.А. Воронцов, Т.В. Дарченко, В.А. Володин // Информационные технологии. Радиоэлектроника. Телекоммуникации. 2013. № 3. С. 306-310.

9. Воронцов А.А. Анализ и математическое моделирование эффективно проводящего слоя в двухкоординатных магнито-стрикционных наклономерах / Слесарев Ю.Н., Воронцов А.А., Маркин Д.И., Дарченко Т.В. // Информационные технологии. Радиоэлектроника. Телекоммуникации. 2013. № 3. С. 311-315.

© © А.А. Воронцов, М.В. Ривискин, И.М. Бузунов, В.В. Зупарова, И.В. Маркова, 2018

УДК. 662.99

АНАЛИЗ НОВЫХ ИННОВАЦИОННЫХ РЕШЕНИЙ ПРИ СОЗДАНИИ МИКРОКЛИМАТА В ХРАМОВЫХ СООРУЖЕНИЯХ

ЯЦИШЕНА ЕКАТЕРИНА РУСЛАВОВНА,

Магистрант группы ГСХм17-1 ФГБОУ ВО «ИРНИТУ»

КАМШЕКИНА МАРИЯ СЕРГЕЕВНА,

Магистрант группы ГСХм17-1 ФГБОУ ВО «ИРНИТУ»

ШЕЛЕХОВ МАКСИМИЛИАН ИГОРЕВИЧ

Студент группы КНб-17 ФГБОУ ВО «ИРНИТУ»

Аннотация: В статье представлен анализ научных статей, где представлены новые инновационные решения, которые можно применить при создании благоприятных условий микроклимата в храмовых сооружениях. Авторами определены основные факторы, влияющие на параметры микроклимата в храмовых сооружениях и условия необходимые для сохранения культурного наследия.

Ключевые слова: энергоэффективность, энергосбережение, храмовые сооружения, микроклимат.

ANALYSIS OF INNOVATIVE SOLUTIONS FOR CREATING A MICROCLIMATE IN TEMPLE BUILDINGS

Yatsishena Ekaterina Ruslavovna,**Kamshekina Maria Sergeevna,****Shelekhov Maximilian Igorevich**

Abstract: The article presents an analysis of scientific articles, which presents new innovative solutions that can be applied to create favorable microclimate conditions in temple buildings. The authors identified the main factors influencing the parameters of the microclimate in the temple buildings and the conditions necessary for the preservation of cultural heritage.

Keywords: energy efficiency, energy saving, temple buildings, microclimate.

Общие параметры помещения оцениваются такими показателями как температура воздуха, температура ограждающих конструкций, влажность и подвижность воздуха. Сочетание этих параметров определяет параметры микроклимата этого помещения, который, в свою очередь, обеспечивает комфортное пребывание людей в этом помещении. Расчет параметров микроклимата принято рассчитывать для отдельного, конкретного помещения, которое имеет ограниченный объем. Объем этого помещения ограничивается ограждающими конструкциями, размер или объем данного помещения не учитывается. Фактически, берется усредненный параметр микроклимата для всего объема помещения, это может быть помещение не большого объема, например, ванная комната или помещение большого объема и историко-культурного наследия. Параметры микроклимата по всему объему крупных помещений различны, так как всегда есть ярко выраженные обслуживаемые зоны и зоны особого комфорта. Для экономии энергетических затрат и оптимизации распределения воздушно-тепловых потоков по

объему крупных помещений, необходимо использовать современные физико-математические методы расчета как параметров микроклимата, так и параметров самих применяемых приборов [1]. К помещениям, где необходимы сложные физико-математические расчеты, относятся культовые строения. В этих помещениях всегда горят свечи, воздух пропитан ароматами ладана, а во времена служб едино- временно находится большое количество людей. Все это приводит к понижению кислорода в воздухе и повышению углекислого газа и влажности, смесь которых губительна для росписи стен и предметов культа, а также неблагоприятно сказывается на самочувствии человека.

Повышение концентрации углекислоты, его влажности, особенно на фоне снижения количества кислорода в воздушной смеси, может привести человека к головокружению, повышению давления, и проблемам с сердцем. Для культового сооружения высокая влажность может обернуться катастрофой в виде конденсата на предметах внутреннего убранства, стенах и окнах. Конденсат, который в смеси с углекислотой является достаточно агрессивной жидкостью, может безвозвратно уничтожить старинную штукатурку с росписью и деревянные предметы культа.

Расчет необходимых параметров микроклимата для таких помещений, это сложная инженерно-техническая задача, грамотно рассчитанный воздухообмен и температурно-влажностные показатели воздуха должны обеспечить необходимый микроклимат для сохранности икон, фресок, элементов отделки внутренних помещений, шедевров деревянного зодчества, и убранства храмовых комплексов и культовых сооружений [2]. Проектирование инженерных систем в храмовых сооружениях регламентируется СП 60.13330.2012 «Отопление, вентиляция и кондиционирование воздуха» [3], но при этом, особенность архитектуры христианских культовых сооружений не допускает монтажа климатической техники во внутренних помещениях строения [4]. Все устройства обеспечения климатических условий расположенные во внутренних помещениях должны лаконично вписываться в интерьер помещения и не создавать шум [5]. Приемлемым вариантом создания комфортного микроклимата в помещении для сохранения исторического наследия является создание грамотного воздухообмена и обеспечение локализованного нагрева [6].

Обзор передового опыта в проектировании грамотного обогрева и воздухообмена в помещениях большого объема, в том числе храмовых сооружений показал, что оптимальные параметры, возможно, получить путем применения новых инновационных решений в этой области. Необходимо использовать опыт конструирования систем жизнеобеспечения для других типов помещений, например для каркасных сооружений. В связи с тем, что каркасные сооружения не могут эксплуатироваться без системы вентиляции и относятся к типу помещений, где идет постоянное внедрение инновационных решений, то часть этих решений, возможно, применить в храмовых сооружениях. Например, использование комбинированных систем отопления, таких как система «теплый пол», система обогрева с помощью настенных и потолочных обогревателей. В статье Шелехова И.Ю. и др. [7] представлены алгоритмы управления общей системой отопления с учетом объемного влияния на предметы и людей находящихся в данных помещениях. Поставленные задачи в работе решаются с помощью теоретического анализа существующих методов повышения энергоэффективности, сравнительного анализа полученных данных, расчета экономической эффективности и применением натурального эксперимента. В других своих работах авторы используют термоэлектрические модули [8] в системе вентиляции, что так же является инновационным решением, так как в отличие от других технических решений, термоэлектрические модули работают абсолютно без шума. Кроме этого, они могут не только управлять параметрами воздушной среды, но использоваться в качестве рекуперационных устройств [9].

Микроклимат храмовых сооружений существенно отличается от классических помещений [10], расчет параметров микроклимата в первую очередь ведется с учетом сохранения исторического наследия, затем учитываются параметры микроклимата для людей. Так как параметры существенно отличаются друг от друга, то, обычно, для их поддержания используется система вентиляции. Воздухообмен в помещениях, это один из самых важных факторов, который обеспечивает оптимальный уровень микроклимата в помещении, новые инновационные решения позволяют оптимизировать энергетические затраты [11].

Храмовые сооружения, кроме этого, обладают высокими аккумуляционными свойствами, массивные стены и фундамент обеспечивают стабильность температуры. Поэтому, для реального расчета параметров микроклимата необходима комплексная оценка всех факторов, которые влияют на климат в помещении. Аналогичную методику в своих работах предлагает академик НАН Украины, доктора технических наук, профессора Ю.М. Мацеватый [12].

Храмовые сооружения это наша история, которую мы обязаны сохранить в первозданном виде. Для обеспечения условий микроклимата имеется много новых инновационных решений, которые необходимо использовать при проектировании систем жизнеобеспечения для таких зданий. В последнее время, много работ проводится по восстановлению старых храмовых сооружений и строительству новых, поэтому, необходимо регулярно проводить анализ новых технических решений и использовать эти решения на практике.

Список литературы

1. Шелехов И.Ю., Смирнов Е.И., Иноземцев В.П. Конструкции отопительных приборов на основе физико-математического моделирования. // Научное обозрение. 2016. – № 1. – С. 42-47.
2. Кочев А.Г. Особенности создания микроклимата в православных храмах/ А.Г. Кочев, М.М. Соколов, А.С. Сергиенко, А.С. Москаева, Е.А. Кочева // Известия высших учебных заведений. Серия «Строительство». – 2016. – № 4. – С. 74–82.
3. СП 60.13330.2012 «Отопление, вентиляция и кондиционирование воздуха. Актуализированная редакция СНиП 41–01–2003». – М., 2003.
4. СП 31–103–99 «Здания, сооружения и комплексы православных храмов» / Утв. постановлением Госстроя РФ от 27 декабря 1999 г. N 92. – М.: АХЦ «Арххрам», ГУП ЦПП, 2000.
5. Православные храмы. Православные храмы и комплексы: пособие по проектированию и строительству (к СП 31–103–99). – М., 2003. Т. 2.
6. Микроклимат церковных зданий. Основы нормализации температурно влажностного режима памятников культовой архитектуры. – М.: Изд. ГосНИИР, 2000.
7. Шелехов И.Ю., Шишелова Т.И., Смирнов Е.И., Иноземцев В.П. Комбинированная электрическая система отопления для каркасных домов. //Вестник Мордовского университета. – 2017. – Т. 27. – № 2. – С. 198-214.
8. Шелехов И. Ю., Шишелова Т. И., Смирнов Е. И. Применение новых технических решений в конструировании термоэлектрических систем // Вестник Мордовского университета. – 2018. – Т. 28. – № 1. – С. 008-021. DOI: 10.15507/0236- 2910.028.201801.008-021
9. И. Ю. Шелехов, Смирнов Е. И., Иноземцев В. П., Федорова Е. Д. Анализ возможности использования термоэлектрических генераторов в системах вентиляции // Научное обозрение. – 2015. – № 8. – С. 67-75.
10. Кочев А.Г. Микроклимат православных храмов: монография. – Н. Новгород: ННГАСУ, 2004.
11. Шелехов И.Ю., Шишелова Т.И. Повышение эффективности приточных установок в системе вентиляции зданий. Журнал "Фундаментальные исследования". – 2011. – №8 (часть 3). – С.683-686. URL: <https://fundamental-research.ru/ru/issue/view?id=411>
12. Мацеватый Ю.М. Оценка энергетической эффективности систем электротеплоаккумуляционного отопления административных зданий/ Мацеватый Ю.М., Ганжа Н.Г., Хименко А.В. // Научные журналы НТУ "ХПИ": Энергосбережение. Энергетика. Энергоаудит №10 - НТУ "ХПИ", 2011. - ISSN 2218-1849. URL: <http://archive.kharkiv.org/View/35770/>

СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЕ НАУКИ

УДК 613.3

ОЦЕНКА ВОЗМОЖНОСТИ РЫБОРАЗВЕДЕНИЯ В МАЛЫХ ОЗЕРАХ НОВГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ НА ПРИМЕРЕ СИСТЕМЫ ЗАЛУЖСКИХ ОЗЕР

КАУРОВА ЗЛАТА ГЕННАДЬЕВНА,

к. б. н., доцент

САЙКОВ СЕРГЕЙ СЕРГЕЕВИЧ

бакалавр

ФГБОУ ВО «Санкт-Петербургская государственная
академия ветеринарной медицины», Санкт-Петербург

Аннотация: В статье отражены результаты исследования гидрохимического состава воды системы малых Залужских озер (Новгородская область) по основным гидрохимическим показателям в летний период 2017 г. Только 4 из 7 исследованных озер по гидрохимическому составу в настоящий момент соответствуют нормативным требованиям и могут использоваться для рыборазведения.

Ключевые слова: озеро, качество воды, гидрохимический состав воды, нормативные требования, рыборазведение

EVALUATION OF THE COMPLIANCE OF THE CHEMICAL COMPOSITION OF WATER OZ.
PESTOVSKOYE SANITARY AND HYGIENIC REQUIREMENTS FOR FISH PONDS.

Kaurova Z.G.,
Saykov.S.S.

Abstract: The article reflects the results of a study of the hydrochemical composition of water in the system of small Zaluzhsky lakes (Novgorod region) for the main hydrochemical indicators in the summer of 2017. Only 4 of the 7 studied lakes in terms of hydrochemical composition currently meet regulatory requirements and can be used for fish farming.

Keywords: lake, water quality, hydrochemical composition of water, regulatory requirements, fish farming

Малые озера Новгородской области в большинстве относятся к группе высококормных водоёмов мезотрофного и эвтрофного типов с высокими биопродукционными возможностями. Рыборазводная деятельность здесь представляет большой интерес для предпринимателей, хотя и сопряжена с определенными рисками.

Рыболовство и аквакультура должны осуществляться на принципах устойчивого использования биоресурсов и широким использованием мирового опыта, для чего должны быть созданы все условия и прежде всего создание эффективной системы мониторинга и охраны водных биоресурсов. Для снижения рисков надо с особым вниманием подойти к оценке качества воды в водоемах[1, стр.1].

Залужские озера, расположенные на границе национального парка «Валдайский», использовались для рыборазводной деятельности до 90-х годов прошлого века и являются перспективными объектами для ведения рыбохозяйственной деятельности сейчас[2, стр.17]. Химический состав воды в

значительной степени определяет возможности использования того или иного водоема в рыбохозяйственных целях.

Для установления соответствия химического состава вод системы Залужских озер требованиям, предъявляемым к рыбохозяйственным водоемам в летний период в 2015-2017 гг. в ходе рекогносцировочных исследований СПбГАВМ при поддержке научного отдела Национального парка «Валдайский» было исследовано 7 малых озер, площадь зеркала которых составляет менее 10 км², глубина не более 5 м. Вокруг озер расположены леса и земли сельскохозяйственного назначения, часть водосбора озерной системы заболочена.

При отборе проб руководствовались требованиями ГОСТ 17.1.5.05-85. Определялись следующие параметры воды: рН, концентрация растворенного кислорода, биологическое потребление кислорода (БПК₅), концентрации нитратов, нитритов, фосфатов, ионов аммония, железа, меди кадмия, свинца, хлора. Химический анализ проб проводился по методикам, вошедшим в «Федеральный перечень методик выполнения измерений, допущенных к применению при выполнении работ в области мониторинга загрязнения окружающей природной среды» (РД 52.18.595-96) [3, стр. 64-69].

Для определения возможности использования водоема для выращивания ценных пород рыб за основу были взяты требования Приказа Минсельхоза России от 13 декабря 2016 года N 552 «Об утверждении нормативов качества воды водных объектов рыбохозяйственного значения, в том числе нормативов предельно допустимых концентраций вредных веществ в водах водных объектов рыбохозяйственного значения».

В ходе исследований, проводимых в летний период 2015-2017 гг., не выявлено превышения ПДК по всем определяемым показателям в озерах 1-4. Концентрация железа в озерах 5-7 изменялась в пределах 1-2,5 ПДК. Высокое содержание железа в этих водоемах можно связать со значительной заболоченностью их водосбора [4, стр.16]. Железо является характерным элементом природных вод зоны избыточного увлажнения, и его значительные концентрации связаны, скорее всего, с поступлением заболоченного водосбора, что отмечалось и ранее [5, стр.15-19]. Кроме того, причинами увеличения подвижности железа могут быть антропогенные факторы, например, избыток органических удобрений или недоочищенных хозяйственно-бытовых стоков с кислой реакцией, а также сильно изношенных систем водоснабжения. Это необходимо учитывать, когда водосбор располагается на землях, предназначенных для ведения подсобного хозяйства. Повышенная концентрация железа, может негативно сказаться на состоянии ихтиофауны водоема, что может привести к экологическим и экономическим рискам при рыборазведении.

Предельно допустимых значений в летний период в озерах 6 и 7 достигала и концентрация фосфатов. Избыточное содержание фосфатов в воде открытых водоемов может быть следствием наличия в водном объекте примесей удобрений, компонентов хозяйственно-бытовых сточных вод, а так же разлагающейся биомассы автохтонного происхождения.

Концентрация кислорода была близка к предельно допустимой. Согласно приказу Минсельхоза России N 552 концентрация растворенного кислорода для объектов рыбохозяйственного назначения не должно опускаться ниже 6,0 мгО₂/л, в озерах 5-7 концентрация кислорода составляла 4-6,8 мгО₂/л, что создает дополнительные риски при разведении рыбы в этих водоемах.

Остальные определяемые параметры в озерах 5-7 не выходили за пределы ПДК для рыбохозяйственных водоемов, что, однако, не позволяет использовать их для рыборазведения.

Таким образом, только 4 из 7 исследованных озер по гидрохимическому составу в настоящий момент соответствуют требованиям, установленным в приказе Минсельхоза России N 552 для рыборазводных водоемов.

Рекогносцировочные исследования, проводимые в летний период дают только предварительную оценку качества воды в водоемах и позволяют исключить из их числа те, гидрохимический состав которых существенно отклоняется от действующих нормативов.

Для принятия взвешенного решения о использовании водоемов Залужской системы в рыбохозяйственных целях необходимо провести гидрохимические исследования в другие гидрологически значимые периоды года.

Список литературы

1. Всемирный фонд дикой природы (WWF), Позиция WWF России по вопросам рыбозаведения. - Режим доступа: <https://wwf.ru/about/positions/ryborazvedenie/>, свободный. – (дата обращения: 03.11.2018).
2. Шевцова В. А. Колыбель российского рыбоводства / под науч. ред. В. И. Николаев. Тверь: Альфа-Пресс, 2014, 80 с.: ил. + 16 с цв. ил.
3. Каурова З.Г. Современное состояние системы экологического нормирования загрязнения окружающей среды в российской федерации Естественные и математические науки в современном мире. 2014. № 20. С. 64-69.
4. Терский П. Н. Отчет. Зимний гидрологический режим озер Валдайской возвышенности. Московский государственный университет имени М. В. Ломоносова. Москва, 2016, 30 с.
5. Каурова З.Г., Полистовская П.А. Гидрохимическая характеристика вод малых озер национального парка "Валдайский" Фундаментальные и прикладные исследования: проблемы и результаты. 2014. № 15. С. 15-19

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 334.7

ФРАНЧАЙЗИНГ КАК ЭФФЕКТИВНЫЙ СПОСОБ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНВЕСТИЦИЙ

НУРМАГАНБЕТОВА МАНЕТ САГИНГАЛИЕВНА,

DBA, доцент

МЕРГЕН ЛИЛИЯ

Студент

МБУЗ ТОО «Казахско-Русский Международный университет»

Аннотация: В статье рассматриваются актуальные вопросы привлечения инвестиции на основе франчайзинга. Рассмотрены особенности и проблемы развития франчайзинга в Казахстане. Также определены виды франчайзинга. В процессе подготовки статьи использованы законы, регулирующие деятельность предпринимателей в сфере франчайзинга.

Ключевые слова: франчайзинг, бизнес, аренда, товарный знак, предприниматель

FRANCHISING AS AN EFFECTIVE METHOD OF INVESTMENT ATTRACT

**Nurmaganbetova Manet,
Mergen Lilya**

Abstract: The article deals with topical issues of attracting investment on the basis of franchising. The features and problems of franchising development in Kazakhstan are considered. Also identified types of franchising. In the process of preparing the article, laws regulating the activities of entrepreneurs in the field of franchising were used.

Key words: franchise, business, rent, trademark, entrepreneur

Франшиза как инструмент инвестирования существует уже давно, и проверен сотнями предпринимателей. Насколько он выгоден, с какими трудностями можно столкнуться, и можно ли начать такой бизнес с минимальными инвестициями или вовсе без них?

В общем смысле, франчайзинг - это «аренда» товарного знака или коммерческого обозначения. Использование франшизы регламентируется договором между франчайзером (тот, кто предоставляет франшизу) и франчайзи (тот, кто её получает)[1, с. 10].

Содержание договора может быть различно, от простого до очень сложного, содержащего мельчайшие подробности использования товарного знака. Как правило, в договоре регламентируется сумма отчислений за использование франшизы (она может быть фиксированная, единовременная за определённый период, составляющая процент от продаж). Требование отчислений может и отсутствовать, но в таком случае франчайзи обязуется покупать у франчайзера определённое количество товара/работ/услуг.

Отдельным пунктом договоров могут служить условия использования товарного знака/бренда. Эти требования могут быть как очень простыми (например, франчайзи имеет право использовать бренд в конкретной отрасли), так и жёсткими (например, франчайзи обязуется использовать оборудование в магазине в точном соответствии с требованиями франчайзера — от размеров и цвета полок до униформы персонала).

Филип Котлер выделяет следующие моменты франчайзинга:

- Франчайзер получает отчисления за использование своего товарного знака, ноу-хау, часто обеспечивает поставки сырья, компонентов, обучение персонала.

- Франчайзи покупает (выплачивает взносы) право ведения бизнеса по схеме, разработанной франчайзером. Франчайзи сам несёт затраты на подготовку, запуск и работу своего участка.

- Франшиза — система, описывающая все аспекты и условия ведения бизнеса, чтобы он соответствовал требованиям франчайзера.

- Паушальный взнос (с нем. die Pauschale «толстый кусок») — стоимость франшизы, фиксированная сумма, которую франчайзи платит франчайзеру на начальном этапе. Составляет: 9-11 % от общих стартовых затрат. Включает: бизнес-бук (регламент организации деятельности), бренд-бук (правила построения и использования элементов фирменного стиля, рекламы), управление и обучение персонала, методики продаж, рецептуры и технологии, формы учёта, отчётности, инструкции и т. д.

- Роялти — ежемесячный платёж за использование товарных знаков, патентов или иных авторских прав, принадлежащих франчайзеру. Может составлять 2-6 % от оборота/выручки или быть фиксированной суммой.

- Рекламный взнос — ежемесячный платёж для проведения глобальных рекламных и маркетинговых кампаний. Может составлять 1-3 % от оборота/выручки или быть фиксированной суммой[2, с.8].

Казахстанский франчайзинг начинается с появлением завода «Coca-Cola», открытой по сублицензии турецкого лицензиара одноименной торговой марки. Завод был построен в 1994 году, тем самым ознаменовав начало т. н. «качественного присутствия» иностранной компании в виде открытия своего производства в стране. Таким образом, продукция знаменитого производителя напитков не стала доступна не только в форме банального импорта, но и в виде национального продукта, в создании которого участвуют местные работники компании.

В том же году появляется первый в Казахстане и Центральной Азии 5-звёздочный отель международного класса. Это гостиница «Рахат Палас», который впоследствии стал частью международной сети отелей франчайзингового бренда «Hayatt Regency».

С середины 90-х годов, многие фирменные магазины/бутики модной одежды международных производителей открывались в стране по системе франчайзинга. Например, можно отметить фирменный магазин «Adidas», появившийся в Казахстане во второй половине 90-х годов.

Элементы франчайзинга очевидно присутствовали в схеме сбыта продукции компании «Сеймар» в конце 90-х годов прошлого века. Торговые точки компании в виде ларьков и автолавок были оформлены по единому фирменному дизайну, с обязательным визуальным присутствием логотипа и торговой марки компании. Арендаторами торговых точек выступали независимые предприниматели, которые выступали как дилеры, так и франчайзи головной компании.

В декабре 1999 года открывает свои двери гостиница «Анкара», ныне франчайзи гостиничной сети InterContinental.

В 1999 году в Алма-Ате по лицензии открывается первая точка международной сети кафе-мороженое Баскин Роббинс.

В 2002 году появляется Закон Республики Казахстан от 24 июня 2002 года N 330 «О комплексной предпринимательской лицензии (франчайзинге)».[3, с. 25]

В 2007 году появляется первое издание о казахстанском франчайзинге под авторством вице президента Казахстанской ассоциации франчайзинга Кисикова Бекнура.

С 2013 года Национальный государственный фонд поддержки предпринимательства Даму начинает организацию выставки и конференции, посвящённой казахстанскому франчайзингу.

Развитию франчайзинга в Казахстане способствуют несколько специализированных и неспециализированных институтов:

- Национальный Институт Интеллектуальной Собственности (Казапатент). Основная миссия-регулирование сектора оборота товарных знаков и регистрация франчайзинговых договоров.

- Евразийская Ассоциация Франчайзинга (EAFRAN). Основная миссия агентства — бесплатные консультации предпринимателей по вопросам франчайзинга и лицензирования.

- Казахстанская Ассоциация Франчайзинга (Kazfranch). Основная миссия - формирование франчайзингового пространства объединение предпринимателей франчайзеров и франчайзи, мероприятия по вопросам франчайзинга и лицензирования.

Фонд Развития Малого Предпринимательства «Даму». Льготное кредитование предпринимателей на покупку франшизы. Также ряд банков, государственных и частных организаций осуществляют косвенную поддержку франчайзинга в Казахстане.

Франчайзинг регулируется специальным «Законом о комплексной предпринимательской лицензии/франчайзинг» 2002 года. Также остается в силе Глава 45 ГК РК от 1999 года, которая также регулирует франчайзинг. Вопросам товарных знаков посвящён специальный закон о товарных знаках.

Основные проблемы в развитии франчайзинга:

- Отсутствие государственных льгот и преференций франчайзинговому сектору;
- Недостаточная защита интеллектуальной собственности;
- Ограниченность доступа предпринимателей к т. н. «длинным деньгам»;
- Непрозрачность отечественного предпринимательства;
- Слабая информированность о франчайзинге, как о выгодной форме предпринимательских отношений[4, с.12].

Высокие цены на недвижимость делают нерентабельным открытие франчайзинговой точки, что является существенным барьером для развития франчайзинга в целом.

В то же время предпринимательство и франчайзинг в частности, являются очень распространенными в мире объектами инвестирования. Как показывает опыт Запада, успешным предпринимателем может быть любой человек: от пенсионера до домохозяйки. И франчайзинг, как менее рискованный метод ведения бизнеса идеален для неопытных бизнесменов (согласно данным Торгово-Промышленной Палаты США 97 % франчайзинговых предприятий, открытых за последние 5 лет, продолжали успешно работать в дальнейшем, в то время как 62 % нефранчайзинговых предприятий закрылись за этот же период).

Но в Казахстане все ещё недостаточный уровень предпринимательской информированности, слабая вовлеченность неактивного населения в предпринимательскую активность. Доля занятого населения в предпринимательстве по сравнению с мировой статистикой очень невысока («самозанятое население» не относится к официальному предпринимательству). Это говорит о необходимости совершенствования инфраструктуры поддержки начального предпринимательства.

На рынке Казахстана превалирует доля иностранных франшиз. Но за последнее время сформировались ряд отечественных компаний, которые активно развиваются через систему франчайзинга. Несомненно, большую роль в развитии франчайзинга играет соседство с Китаем, с которым очень трудно конкурировать в себестоимости продукции. И только предприятия с оригинальными и неповторимыми товарами и услугами могут быть конкурентоспособными в таких условиях.

Если рассматривать типы франчайзинга в Казахстане, то в стране наиболее представлен дистрибутивный/торговый франчайзинг, в то время как в западных странах доля делового формата традиционно выше доли торгового. Ещё одна особенность рынка франчайзинга в Казахстане — сублицензионность. Международные франчайзеры не торопятся работать в Казахстане напрямую. Очень мало прямых классических отношений: франчайзер - франчайзи. Международные франчайзеры предпочитают работать в Казахстане через свои российские или турецкие мастер-франчайзи (субфранчайзеры), казахстанские компании в свою очередь выступают в качестве субфранчайзи (сублицензиаты). Причин такого положения в секторе очень много. Возможно единая языковая ментальность местных потребителей с российскими (иностранная франшиза не требует адаптации), недостаточная плотность населения и рынка сбыта, неактивность местных предпринимателей на международном рынке франчайзинга и т. д.

Можно отметить ещё одну особенность рынка франчайзинга в стране. Очень мало случаев внутривосточной миграции франчайзинга. Нет связи между крупным бизнесом и малым предпринимательством.

Крупные компании предпочитают филиальную форму регионального развития, но не франчайзинговую систему. В мире очень распространен как корпоративный, так и государственный фран-

чайзинг. Крупные государственные или частные компании передают через систему франчайзинга технологии и методы ведения бизнеса малым и средним предпринимателям — франчайзи. Но в Казахстане пока очень мало примеров взаимодействия крупных компаний и субъектов малого предпринимательства.

Список литературы

1. Стивен Спинелли-мл., Роберт М. Розенберг, Сью Берли. Франчайзинг = Franchising: Pathway to Wealth Creation. — М.: «Вильямс», 2010. — С. 384
2. Франчайзинг: понятие, правовое регулирование и зарубежный опыт// «Внешнеторговое право», 2015, № 2 Майлер А.З., Куликов С.А. Пособие по франчайзингу. М.: Российская ассоциация развития франчайзинга (РАФ), 2011. - С. 13.
3. Закон Республики Казахстан «О комплексной предпринимательской лицензии (франчайзинге)» от 24 июня 2002 г. N 330 (на соответ.год)
4. Мендельсон Мартин. Руководство по франчайзингу. М.: Сибли Интернэшнл, Инк., 2016. - С. 21.

УДК 330

НАСТАВНИЧЕСТВО КАК ЭФФЕКТИВНЫЙ ИНСТРУМЕНТ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ С ПЕРСОНАЛОМ

КУЗНЕЦОВА ТАТЬЯНА АНДРЕЕВНА

Студент

ФГБОУ ВО «Астраханский государственный университет»

Аннотация: данная статья посвящена изучению наставничества, которое может рассматриваться в трех аспектах: с целью повышения профессионального уровня персонала, для эффективной адаптации новых сотрудников и для решения проблем, снижающих производительность конкретного работника. В статье рассмотрены цели, преимущества и виды наставничества, подробно изучены методы и этапы его проведения. А также выявлена целесообразность применения данной формы работы с кадрами для организации.

Ключевые слова: наставничество, управление персоналом, обучение персонала, развитие персонала, кадровый менеджмент.

MENTORING AS THE EFFECTIVE INSTRUMENT FOR PERSONNEL COOPERATION

Kuznetsova Tatiana Andreevna

Abstract: this article is devoted to the studying of mentoring, that can be considered in three aspects: with the goal of improving the professional level of the staff, effective adaptation of new employees and solving problems that reduce the productivity of a particular worker. The article describes in detail the goals, advantages and types of mentoring, its methods and stages. And the expediency of using this form of working with the personnel for the organization is also revealed.

Keyword: mentoring, human resources management, personnel training, personnel development, personnel management.

На современном этапе развития бизнеса одной из первостепенных потребностей многих компаний является организация эффективного взаимодействия с персоналом. Существует множество технологий, методов и способов работы с кадрами. Одним из таких необходимых кадровых инструментов является наставничество. Внедрение наставничества в систему управления персоналом помогает одновременно решить многие кадровые вопросы, например, связанные с повышением мотивации персонала, его обучением, адаптацией, ростом производительности труда и повышением уровня внутренней удовлетворенности.

В самом широком понимании наставничество - это способ передачи знаний, навыков и опыта от высококвалифицированного и более опытного сотрудника, имеющего большой стаж работы именно в данной организации, к менее опытному сотруднику. Такой тип взаимодействия является очень эффективным способом обучения и развития персонала, поскольку дает возможность молодому, новому специалисту стать напарником опытного сотрудника, а значит дает возможность получить полезные профессиональные навыки и умения через наблюдение за работой профессионала. Главная особенность

данного вида работы с персоналом – это обязательное получение обратной связи от работников в течение всего процесса наставничества, поскольку именно обратная связь служит доказательством того, насколько правильно и успешно была воспринята и усвоена информация. Благодаря наставничеству менее опытные работники имеют возможность улучшить качество выполняемой ими работы, получить ценные знания и приобщиться к корпоративной культуре компании.

Внедрение системы наставничества является очень целесообразным и важным решением для организации, поскольку данная форма взаимодействия с персоналом имеет целый ряд преимуществ:

1. Является эффективной формой развития и обучения персонала.
2. Содействует более комфортной адаптации новых сотрудников.
3. Раскрывает трудовой потенциал персонала.
4. Повышает эффективность использования кадровых ресурсов организации.
5. Содействует карьерному росту сотрудников и их профессиональному развитию.
6. Повышает уровень удовлетворенности и мотивации сотрудников.
7. Содействует решению проблем, беспокоящих как сотрудников, так и руководство компании.

Наставничество может быть индивидуальным, коллективным и групповым. Самым эффективным является индивидуальное наставничество, когда за сотрудником закрепляется ментор, который не только передает ему свои знания и навыки, приобщает к культуре и традициям компании, но и персонально помогает в решении возникающих проблем и в поиске решений для них. Индивидуальное обучение требует больших эмоциональных и умственных затрат как наставника, так и ученика.

Наставник играет важную роль в профессиональной деятельности сотрудника. Наставник на собственном примере развивает в нем необходимые компетенции и передает свой драгоценный опыт, накопленный за многие годы работы, а во время адаптационного периода приобщает сотрудника к его новой профессиональной деятельности. Не каждый сотрудник может стать наставником для своих коллег. Для этого необходим, во-первых, многолетний опыт и стаж работы, во-вторых, экспертное владение профессиональными навыками и знаниями, в-третьих, лидерские качества, административные и педагогические навыки. Наставником может стать непосредственный начальник сотрудника, его более опытный коллега или работник отдела по управлению персоналом. И одним из главных критериев является личное желание сотрудника быть вовлеченным в процесс наставничества.

Единственным минусом наставничества является то, что знания и навыки наставника ограничены. Но решение данной проблемы заключается в непрерывном развитии сотрудника-наставника как за счет внешнего обучения (повышение квалификации, посещение тренингов, семинаров и тому подобных мероприятий), так и за счет самообразования и самосовершенствования. Работа наставника может быть поощрена как материально, так и морально. Например, возможна денежная оплата в виде определенного процента от оклада, премий, бонусов. Моральное стимулирование включает в себя публичное признание значимости наставников, вручение памятных подарков и знаков отличия, внимание к их проблемам и потребностям со стороны руководства. Каждой компании необходимо стремиться к тому, чтобы статус наставника воспринимался как престижная и почетная миссия, и чтобы каждый сотрудник желал получить данный статус даже без дополнительной мотивации.

Результатом внедрения системы наставничества является:

1. Снижение текучести кадров.
2. Повышение профессионального уровня персонала.
3. Формирование квалифицированной команды лояльных сотрудников.
4. Снижение риска профессионального выгорания опытных сотрудников.
5. Укрепление командного духа и содействие развитию корпоративной культуры организации.
6. Поддержка карьерного развития сотрудников.
7. Своевременная помощь новым сотрудникам во время их адаптации.
8. Повышение производительности труда.
9. Возможность для наставников повысить свой статус в компании и развить управленческие навыки.

Наставничество может быть разным в зависимости от того, каких результатов хочет добиться ор-

ганизация от применения данного метода работы с кадрами. Так, например, можно выделить:

1. Обучающее наставничество (применяется для содействия в карьерном и профессиональном развитии сотрудников, при необходимости в получении новых знаний и профессиональных навыков).

2. Адаптационное наставничество (применяется во время адаптационного периода новых сотрудников).

3. Ситуационное наставничество (применяется в случае необходимости предоставления помощи сотрудникам в сложных ситуациях и в решении важных проблем, для повышения производительности отдельных сотрудников).

Как известно, обучение сотрудников может происходить с отрывом или без отрыва от рабочего процесса. Наставничество является формой обучения на рабочем месте. Обучение может происходить посредством различных методов и способов. Один из таких методов представляет собой цикл, состоящий из четырех этапов: рассказ, показ, практика, обратная связь (рис. 1) [1, с. 141].



Рис. 1. Этапы передачи-приобретения опыта

I. Рассказ. Наставник рассказывает о целях и задачах, дает теоретическую информацию о тех или иных принципах работы, технологиях, методах и способах ведения деятельности в зависимости от должности обучаемого сотрудника.

II. Показ. Наставник демонстрирует приемы исполнения деятельности, применяя теоретические знания, упомянутые на I этапе, в практике.

III. Практика. На данном этапе происходит самостоятельная практика выполнения приобретаемых навыков обучаемым сотрудником с помощью и подсказками наставника.

IV. Обратная связь. Обратную связь дает не только сотрудник-коуч, но и сотрудник-ученик. Наставник отмечает успехи ученика и допущенные ошибки, помогает скорректировать обнаруженные недочеты. Обучаемый сотрудник дает обратную связь о выполненной работе, просит совета или повторения информации из этапа I или II в случае, если какая-то часть процесса выполнения вызвала у него трудности.

В своей книге «Развитие потенциала сотрудников: Профессиональные компетенции, лидерство, коммуникации» Светлана Иванова приводит несколько методов обучения сотрудников посредством наставничества [2, с. 196]. Разберем некоторые из них.

1. Дидактический метод. Данный метод заключается в том, что:

- Наставник выдает необходимую информацию в виде аксиом, не подлежащих обсуждению.
- Затем он иллюстрирует эти аксиомы конкретными примерами.
- Далее данная информация применяется на практике.

Дидактический метод является наиболее простым и экономичным по времени, однако его минусами являются: авторитарность изложения, которая может вызвать сопротивление у обучаемых сотрудников, и то, что знания, полученные в готовом виде, быстрее забываются, и их сложно самостоятельно восстановить в памяти [2, с. 199].

2. Эвристический метод. Данный метод состоит в том, что наставник дает сотруднику некоторую информацию к размышлению с целью самостоятельного поиска сотрудником правильных решений, выявления общих правил и закономерностей. Эвристический метод требует больших затрат времени и терпения как наставника, так и обучаемого сотрудника, но знания, полученные в ходе самостоятельного поиска, интереснее использовать на практике, и они практически не забываются [2, с. 201].

3. Объяснительно-иллюстративный метод. Этот метод занимает промежуточное положение между дидактическим и эвристическим методом. Такой метод заключается в том, что сначала наставник приводит пример, а затем самостоятельно делает из него выводы, которые становятся аксиомами. Допускается использование закрытых вопросов. Далее эти аксиомы иллюстрируются и отрабатываются на практике [2, с. 200].

Также особое внимание стоит уделить такому методу как сторителлинг, или обучение через истории. Данный метод широко распространен на Западе, и многие исследования подтверждают, что воплощение опыта и знаний в форме истории или рассказа и их передача посредством неформального обучения (то есть подразумевающей неформальную обстановку) приносит ошеломляющие результаты. Истории легче запоминаются, поскольку создают эмоциональное отношение к описываемым событиям, устанавливают связи между практикой и моделями поведения [1, с. 150]. Через понимание метафорического смысла истории обучаемый сотрудник может провести параллель между историей и собственной жизнью, профессиональной деятельностью, своими слабыми сторонами и существующими у него проблемами. В качестве инструмента воздействия можно использовать различные типы историй, например, истории «Кто я?», «Зачем я здесь» или «Я знаю, о чем вы думаете» [1, с. 151].

Для повышения эффективности своей деятельности организации могут внедрять наставничество в качестве метода адаптации новых сотрудников. Адаптация занимает важное место в кадровом менеджменте, а применение наставничества во время адаптации способствует более комфортному, быстрому и эффективному вхождению новых сотрудников в должность, коллектив и компанию в целом. Закрепление индивидуального наставника за новичком позволяет добиться:

1. Оперативное вовлечение новичков в деятельность компании, повышение их профессиональной подготовки и выявление недостающих знаний в профессиональной сфере.

2. Приобщение к корпоративной культуре компании, освоение ее традиций и принятых правил поведения.

3. Формирование индивидуального плана развития нового сотрудника.

4. Своевременное оказание теоретической и практической помощи для предотвращения ошибок и устранения неосведомленности новичка по поводу своих должностных обязанностей, деятельности подразделений или компании.

5. Быстрое приобретение новым сотрудником профессиональных компетенций и навыков, необходимых знаний и опыта для наиболее эффективной и результативной работы.

6. Снижение текучести кадров за счет снижения количества сотрудников, покидающих организацию во время или после испытательного срока [3, с. 161].

7. Содействие профессиональному и карьерному росту наставников и приобретение ими опыта управления и обучения сотрудников [3, с. 161].

Ситуационное наставничество может рассматриваться как своевременная помощь сотрудникам в преодолении трудностей, то есть такой тип наставничества носит не постоянный характер, а периодический, когда этого требует сложившаяся ситуация на рабочем месте. Если у одного из сотрудников возникли проблемы с выполнением его обязанностей или трудности в реализации проекта, то это отрицательно скажется не только на его работоспособности и производительности, но и может перерасти в проблему для всего коллектива.

Ситуационное наставничество включает в себя несколько этапов [4, с. 168]:

1. Обнаружение проблемы и постановка цели. Наставник должен понимать, чего он стремится добиться от проведения наставнической деятельности, и будет ли реализация цели удовлетворять как обучаемого сотрудника, так и руководство компании.

2. Создание соответствующей атмосферы и обстановки. Наставнику необходимо продемонстрировать подопечному дружелюбие, понимание его проблемы и желание помочь. А создание непринужденной обстановки без излишней официальности может содействовать более комфортному и эффективному процессу обучения.

3. Проведение наставнических тренингов и семинаров. Общий формат тренингов представляет собой серию разговоров о проблеме сотрудника и поиска путей ее разрешения. Средняя продолжительность подобных разговоров составляет от 30 до 60 минут. Структура тренинга состоит из трех этапов:

- Проговаривание проблемы и ее главных аспектов. Цель наставника- помочь сотруднику раскрыться и конструктивно исследовать проблему с разных сторон.
- Рассмотрение альтернативы. Главным инструментом наставника на данном этапе является задавание вопросов с акцентом на ту цель, которую наставник и ученик хотят достичь в результате проведения наставничества. Задавание вопросов может помочь сотруднику прийти к самостоятельному осмыслению того, что он может предпринять для решения проблемы.
- Поиск решения. После рассмотрения всех возможных альтернатив необходимо выбрать самое эффективное решение.

4. Мониторинг процесса. Оценку эффективности проведения наставничества можно проводить при каждой встрече, систематически каждые 3-4 тренинга и в момент завершения процесса наставничества. Контроль эффективности обучения проходит посредством задавания вопросов (например, таких как «По вашему мнению, помогает ли вам процесс наставничества?», «Как вы считаете, какую пользу вы получаете от наставничества?», «Как наши беседы отражаются на вашей работе?»), а также по факту устранения проблемы и достижения цели, поставленной в начале наставничества.

Ситуационное наставничество помогает не только повысить производительность отдельных сотрудников, но и сформировать у них лояльное и доверительное отношение к компании, вызвать в них чувство значимости и дать понять, что конкретно его работа важна для руководства организации.

Таким образом, внедрение системы наставничества способствует реализации многих целей организации, связанных с персоналом, например, это снижение текучести кадров, повышение профессиональной подготовки сотрудников, повышение их производительности труда. Применение наставничества обладает высокой результативностью, а значит позволяет добиться повышения общей эффективности использования кадровых ресурсов организации.

Список литературы

1. Живица О.В. Лидерства. - М.: Университет "Синергия", 2017. - 192 с.
2. Иванова С. Развитие потенциала сотрудников: Профессиональные компетенции, лидерство, коммуникации. - 5-е изд. - М.: Альпина Паблишер, 2016.- 279 с.
3. Уфимцев В.В., Мезенцев Е.М. Роль и место наставничества в адаптации персонала малого предприятия // Известия УрГЭУ.- 2012. - №1 (39).- с. 159-163.
4. Джей Р. Алгоритмы эффективной работы.- М.: Альпина Бизнес Букс, 2016.- 228 с.

УДК 364.057

КОНЦЕССИЯ КАК ЭФФЕКТИВНЫЙ ИНСТРУМЕНТ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ОБЩЕДОСТУПНОГО ДОШКОЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ В РОССИИ

СЕМЕНИХИНА АННА ВИКТОРОВНА,к.э.н., доцент
ФГБОУ ВО «ОГУ имени И.С. Тургенева»**ШВЕЦ ДАРЬЯ ДМИТРИЕВНА**Студентка
ФГБОУ ВО «ОГУ имени И.С. Тургенева»

Аннотация: В данной статье рассмотрены основные модели концессионного соглашения на принципах государственно-частного партнёрства в рамках решения проблемы обеспечения общедоступного дошкольного образования в России. Был изучен механизм взаимодействия всех участников и заинтересованных сторон в каждой из выделенных моделей.

Ключевые слова: дошкольное образование, государственно-частное партнёрство, концессия, концессионное соглашение, образовательные услуги

CONCESSION AS AN EFFECTIVE TOOL FOR PROVIDING PUBLIC PRESCHOOL EDUCATION IN RUSSIA

**Semenikhina Anna Viktorovna,
Shvets Daria Dmitrievna**

Abstract: This article discusses the basic models of a concession agreement based on the principles of public-private partnership in the framework of solving the problem of providing publicly available pre-school education in Russia. The mechanism of interaction of all participants and stakeholders in each of the selected models was studied.

Key words: preschool education, public-private partnership, concession, concession agreement, educational services

В настоящее время высокий уровень дошкольного образования, а также комфортность пребывания дошкольников в ДОУ выступают важным аспектом государственной образовательной политики России. Эти требования представлены в Федеральном государственном образовательном стандарте дошкольного образования (ФГОС ДО), Федеральном Законе «Об образовании в РФ» и Постановлении Правительства Российской Федерации «О Федеральной целевой программе развития образования на 2016 -

2020 годы», согласно которым обеспечение доступа к качественному и комфортному дошкольному образованию всех категорий детей является одной из приоритетных задач для нашего государства.

Несмотря на то, что в современных российских реалиях ДОО является важнейшим агентом первичной социализации подрастающего поколения и играет приоритетную роль в процессе его подготовки к школьной программе и дальнейшему трудоустройству в профессиональной сфере, ситуацию по обеспечению общедоступного дошкольного обучения в РФ можно назвать кризисной и выделить её как важнейшую проблему отечественной системы образования.

Исходя из статистических данных, представленных на рисунке 1, доля охвата дошкольным образованием детей в возрасте 1-6 лет на период 2009-2017 гг. имеет общую тенденцию к увеличению. Однако данный показатель всё еще является недостаточно высоким, чтобы говорить о полном покрытии ежегодно растущей потребности в дополнительных местах в ДОО в рамках стремительно увеличивающегося количества детей в Российской Федерации рассматриваемой возрастной категории. Более того, оценка динамики данного показателя за два последних периода (показатель в 2016-2017 гг. имеет аналогичное значение в 66,5%) говорит об отсутствии какой-либо утешительной тенденции в решении обозначенной проблемы, что свидетельствует о её актуальности, в том числе и на сегодняшний день [1].

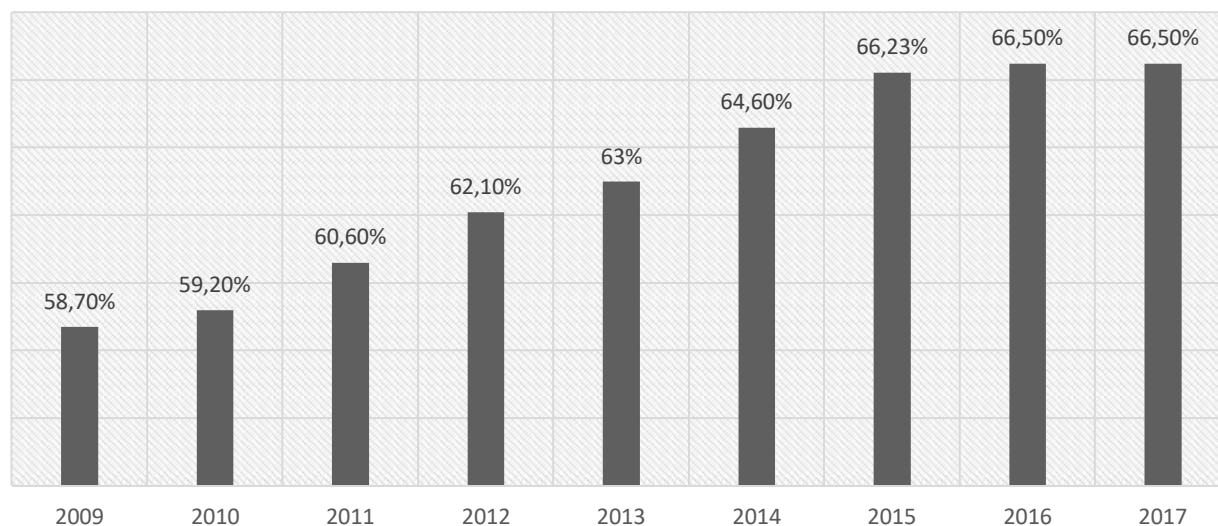


Рис. 1. Динамика доли охвата дошкольным образованием детей в возрасте 1-6 лет (скорректированный на численность детей в возрасте 5-6 лет, обучающихся в общеобразовательных организациях) в России на период 2009-2017 гг., % [составлено автором на основе 1]

Основным препятствием на пути решения проблемы нехватки мест в дошкольных учреждениях является недостаточность ресурсов финансирования консолидированных бюджетов субъектов РФ. В сложившейся ситуации очень важную роль играет привлечение частных инвестиций и компетенций в реализацию проектов по строительству, обслуживанию и эксплуатации объектов дошкольного образования. В рамках данного вопроса наиболее интересным механизмом привлечения частных ресурсов с целью достижения положительных социальных эффектов является государственно-частное партнёрство, которое представляет собой форму среднесрочного или долгосрочного взаимодействия государственного сектора в лице уполномоченных органов и бизнеса для решения общественно значимых вопросов на взаимовыгодных условиях [2].

Несмотря на успешную многолетнюю практику реализации проектов на принципах ГЧП в сфере образования за рубежом, в России данный опыт приобрёл популярность только в последнее десятилетие и в отечественных реалиях считается сравнительно новым явлением. По состоянию на 2017 год доля проектов в формате ГЧП в рамках расширения возможностей отечественного образования, прошедших стадию принятия решения о реализации, в общей численности подобных проектов составила

всего 2,6% [3].

Что касается проектов, непосредственно направленных на расширение количества мест в дошкольных учреждениях, то они, в рамках реализации государственно-частного партнёрства, являются наиболее популярными в отечественных реалиях. Несмотря на то, что доля привлечённых в России частных инвесторов в систему дошкольного образования остаётся низкой (4–5%) по сравнению с развитыми странами (в Великобритании – 22%, в Австрии – 18%, в Германии – 12%), те проекты, что были уже реализованы, демонстрируют в целом успешные результаты и эффективность рассматриваемого сотрудничества. Безусловно, в контексте российской практики можно говорить не столько о лучшей практике, сколько о первом опыте завершения подобных проектов, что, впрочем, само по себе уже является хорошим результатом процесса развития взаимодействия государства и бизнеса в данном направлении [2].

Своеобразным флагманским форматом реализации ГЧП в рамках расширения возможностей отечественного дошкольного образования является концессия, правовые основы которой представляет Федеральный закон от 21 июля 2005 г. №115-ФЗ «О концессионных соглашениях» [4]. Сущность данного взаимодействия заключается в том, что концессионер (частный сектор) за счёт собственных или привлечённых ресурсов создаёт или реконструирует объект концессионного соглашения – недвижимое имущество, при помощи которого будет осуществляться образовательная деятельность. В свою очередь, данное недвижимое имущество будет принадлежать или уже принадлежит концеденту (государственному сектору), но предоставляется концессионеру во владение и пользование на срок, установленный соглашением. Преимущества данного вида сотрудничества как для концедента, так и для концессионера отражены на рисунке 2.

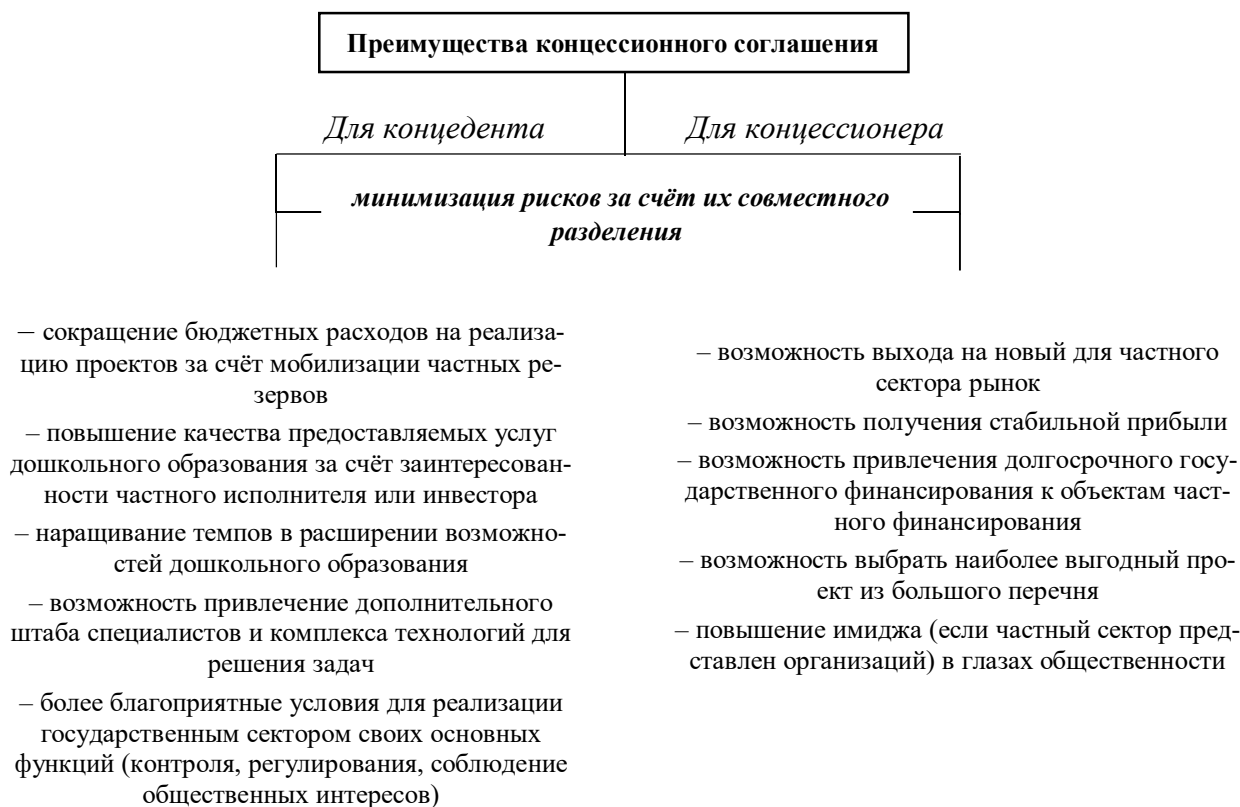


Рис. 2. Преимущества концессионного соглашения для сторон в рамках реализации проектов дошкольного образования в РФ

В современных российских реалиях существуют и активно применяются две модели концессионного соглашения: модель «строительство – передача – обслуживание» (ВТО) и модель «строительство – обслуживание – передача» (ВОТ). Первая модель (ВТО) начала функционировать раньше и берёт своё начало в 2005 году, где она имела первый опыт использования в рамках строительства ДОУ на принципах государственно-частного партнёрства в таких регионах, как Ленинградская область и Ханты-Мансийский автономный округ [5].

Модель ВТО предполагает, что частная сторона за счёт своих ресурсов строит или реконструирует, а также обслуживает будущее дошкольное учреждение, не претендуя на осуществление в нём непосредственно образовательной деятельности. Услуги дошкольного образования на базе данного объекта концессионного соглашения после введения его в эксплуатацию осуществляют органы местного самоуправления. Учитывая тот факт, что до момента достижения полной окупаемости проекта построенное или реконструируемое недвижимое имущество принадлежит концессионеру, государственный сектор выплачивает ему субарендные платежи. После полной компенсации всех потраченных ресурсов частному сектору объект дошкольного образования переходит в муниципальную собственность. Модель «строительство – передача – обслуживание» можно представить в виде схемы, изображённой на рисунке 3.

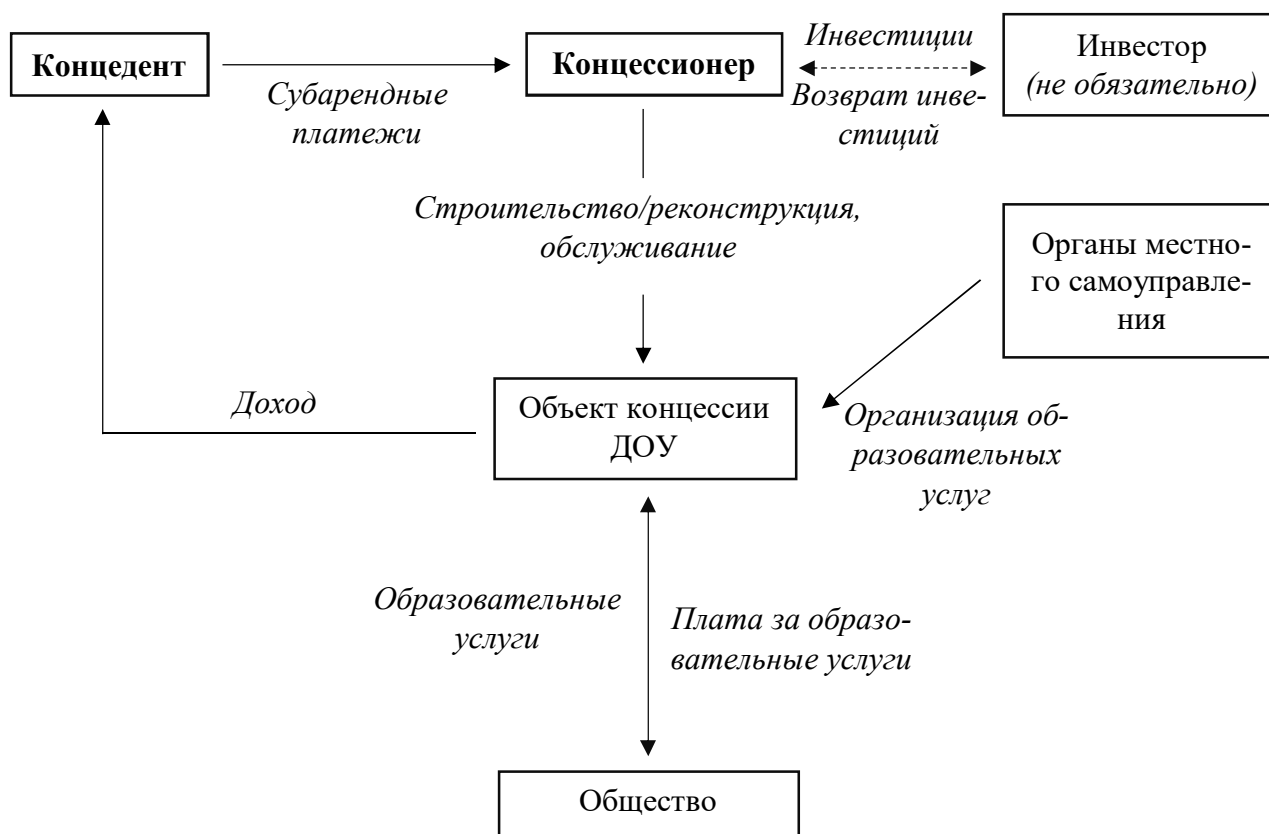


Рис. 3. Схема взаимодействия всех участников и заинтересованных сторон концессионного соглашения в модели «строительство – передача – обслуживание» в рамках решения проблемы нехватки мест дошкольного образования в РФ

Несмотря на общую эффективность реализации модели ВТО в рамках расширения возможностей дошкольного образования в России, она имеет два существенных недостатка, которые делают ее менее привлекательной как для концедента, так и для концессионера. Во-первых, данная модель не подразумевает прямой платы концедента концессионеру, в условиях чего единственным доходом для частного сектора служат субарендные платежи. Во-вторых, подобный механизм аккумуляции ре-

сурсов государственного и частного секторов сильно увеличивает нагрузку на бюджет, что делает его обременительным для концедента.

После внесения поправок в Федеральный закон «О концессионных соглашениях» в 2010 году появилась вторая модель концессионного соглашения, ранее обозначенная как модель «строительство – обслуживание – передача» (BOT), позволяющая осуществлять прямые платежи концессионеру, а также существенно снимающая нагрузку на государственный бюджет в рамках передачи большого количества организационных и финансовых обязанностей именно частному сектору.

При реализации проектов дошкольного образования на принципах модели BOT концессионер не только реконструирует или строит будущий объект соглашения, но и непосредственно осуществляет в ней образовательную деятельность. В данном случае, именно частная сторона берёт на себя наибольшие риски, многие из которых обусловлены аккумулярованием собственных или поиском заёмных средств, поскольку титул собственности по истечении концессионного соглашения переходит к государственному партнёру. Модель «строительство – обслуживание – передача» можно представить в виде схемы, изображённой на рисунке 4.



Рис. 4. Схема взаимодействия всех участников и заинтересованных сторон концессионного соглашения в модели «строительство – обслуживание – передача» в рамках решения проблемы нехватки мест дошкольного образования в РФ

Таким образом, отсутствие достаточного количества мест в ДООУ является важнейшей проблемой отечественной системы образования, требующей неизбежного привлечения дополнительных средств финансирования за рамками государственного бюджета. В данном случае, особую роль играет концессия как форма государственно-частного партнёрства, имеющая многолетний опыт в зарубежных реалиях, но еще недостаточно апробированная в российских. В рамках концессионного соглашения существуют две модели его реализации, имеющие свои негативные стороны, однако в обоих случаях эффективно аккумулирующие государственные и частные ресурсы в рамках расширения количества мест дошкольного образования и повышения качества предоставляемых обучающих услуг в России.

Список литературы

1. ЕМИСС – Государственная статистика: Охват детей дошкольным образованием [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.fedstat.ru/indicator/43553?format=excel>
2. Ткаченко М.В. Основные положения концепции (стратегии) развития государственно-частного партнёрства в РФ до 2020 г. [Электронный ресурс] / Сайт Центра государственно-частного партнёрства. - Режим доступа: http://pppcenter.ru/assets/docs/conception_2020_16.10.2014.pdf.
3. Исследование «Государственно-частное партнерство в России 2016–2017: текущее состояние и тренды, рейтинг регионов» / Ассоциация «Центр развития ГЧП». – М.: Ассоциация «Центр развития ГЧП», 2016.
4. Федеральный закон от 21.07.2005 №115-ФЗ (ред. от 03.08.2018) «О концессионных соглашениях» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://fzrf.su/zakon/o-koncessionnyh-soglasheniyah-115-fz/st-4.php>.
5. Практика применения концессионных соглашений для развития региональной инфраструктуры в России [Электронный ресурс] / Сайт Центра государственно-частного партнёрства. – Режим доступа: <http://www.pppcenter.ru/index.php?id=20>.

УДК 330

ОПРЕДЕЛЕНИЕ ПОТРЕБНОСТИ КАДРОВОГО СОСТАВА В ПРОВЕДЕНИИ ТРЕНИНГА

ТРУБИНА ИРИНА ОЛЕГОВНА,

к.э.н., доцент

ВИКТОРОВ ВИКТОР ВИКТОРОВИЧ

Студент

ФГБОУ ВО «Орловский государственный университет имени И.С. Тургенева»

Аннотация: Рассматриваются основные параметры определения потребности специалистов компании в поведении тренинга. Проанализированы основные показатели, которые формируются на основании отчетных данных компании, позволяющие выявить потребность в получении дополнительных знаний. Рассмотрены варианты запросов на обучение. Сформулирован отдельный комплекс целей и задач для конкретных категорий сотрудников, позволяющий повысить эффективность деятельности.

Ключевые слова: кадровая политика, корпоративное обучение, бизнес-тренинг, профессиональный рост, потребность в профессиональном развитии, профессиональное саморазвитие.

IDENTIFYING THE NEEDS OF PERSONNEL IN CONDUCTING THE TRAINING

Trubina Irina Legovna,
Viktorov Viktor Viktorovich

Abstract: this article presents the main parameters determining the needs of the company in the conduct of the training. The main indicators which are formed on the basis of the reporting data of the company allowing to reveal need for obtaining additional knowledge are analyzed. Options of requests for training are considered. A separate set of goals and objectives for specific categories of employees has been formulated, which allows to improve the efficiency of activities.

Keywords: personnel policy, corporate training, business training, professional growth, the need for professional development, professional self-development.

В современном технологически и информационно развитом обществе широкое распространение получила идея полной роботизации и автоматизации отдельных операций, процессов и даже профессий в целом. Однако человеческий фактор не может быть полностью исключен, или, по крайней мере, произойдет это в далеком будущем.

В настоящее время кадровый капитал компании является одним из важнейших, если не самым важным, элементом стратегического развития предприятия. В связи с этим, фактор, который непосредственно влияет на эффективность деятельности организации, должен совершенствоваться и развиваться.

По данным VuzAkzent около одной третьей российских компаний (27,9%) используют бизнес-тренинги для обучения своих специалистов. Соответственно перед любой организацией встают вопросы «Как определить, что именно сейчас настало то самое время?» и «Кого и чему нужно обучать?» [1].

Начало всякого дела — это весьма сложная в психологическом плане ситуация, независимо от того, наполнена ли она позитивными эмоциями предвкушения самореализации и великих свершений или пронизана напряжением и беспокойством. Проект по обучению не является исключением.

Каждый новый тренинг, каждый новый проект по обучению — это профессиональный вызов и шанс достичь большего. Именно такое отношение характеризует успешного тренера, да и вообще любого успешного и востребованного профессионала.

В рамках реализации кадровой политики в компании различными способами может определяться потребность специалистов в обучении. Например, путем проведения анкетирования, тестирования, опроса отдельных специалистов, руководителей или в целом подразделений. Данные процедуры позволят определить первичную потребность в обучении в текущий момент времени. Однако можно выделить основные показатели, которые формируются на основании отчетных данных компании, позволяющие выявить потребность в получении дополнительных знаний, без дополнительных мероприятий со стороны HR-менеджеров.

1. Текучка кадров. Данная тенденция свидетельствует о неблагоприятной атмосфере в организации, и в данной ситуации тренинг может послужить элементом удержания сотрудников.

2. Лояльность сотрудников к компании, т.е. непосредственной соотношению интересов компании и интересов сотрудника компании. Тренинг используется, как средство повышения лояльности.

3. Новые сотрудники, как правило, слабые и неопытные специалисты. Тренинг выступает, как средство повышения низкой квалификации новичков с ориентацией на текущее положение дел.

4. Эффективность управленческого менеджмента. Тренинг – как средство развития руководящего состава.

5. Динамика кадрового роста опытных специалистов. Тренинг предназначен для повышения уровня квалификации рядовых сотрудников, с целью увеличения шансов для дальнейшего кадрового продвижения.

6. Внедрение нового продукта. Необходимость в тренинге определяется потребностью в доведении информации о новом продукте, условиях его реализации и ожидаемых результатах до сотрудников компании.

7. Потребность в инновационном развитии компании в целом. Тренинг, как средство разъяснения новой технологии, процесса, инновации [2, с. 99].

Таким образом, чтобы определить потребность компании в проведении обучения необходимо произвести анализ текущего положения дел, установить стратегические цели и сопоставить их с желаемыми результатами. Комплексный анализ функционирования и результативности деятельности предприятия позволяет определить потребность в бизнес-тренинге в текущий момент, а также служит источником для формулирования основных целей и задач планируемого обучения.

Можно выделить следующие варианты запросов на обучение:

1. Циклический запрос — постоянно возникающий по мере приема на работу новых сотрудников при поточном найме персонала. Сюда примыкает и запрос на ые/соте-тренинг, особенностью которого является то, что обучающиеся пришли из разных подразделений, имеют разные профессии и должностные обязанности и все являются новичками в организации; цели такого тренинга скорее проинформировать и поддержать эмоционально, чем сформировать какие-то навыки;

2. Запрос в связи с организационными изменениями — используется, когда в организации произошли изменения и для их реализации необходимо обучить сотрудников. Здесь надо обратить внимание на то, можно ли приспособить сотрудников к изменениям только путем их обучения или же надо изменять и другие параметры. Оба варианта рассмотренных запросов относятся в адаптирующему обучению персонала, т.е. такому обучению персонала, при котором за счет обучения знаниям, умениям и навыкам или за счет простого информирования новички получают возможность работать в новой компании, а старые сотрудники — в той же компании, но в новых условиях, порожденных произошедшими организационными изменениями;

3. Проблемный запрос — применяется, когда выявлена проблема/зона роста (обычно как минимум руководителем) и предполагается решить ее средствами обучения. Проблемные запросы относятся к развивающему обучению, которое, в отличие от адаптивного, призвано не сделать возможной нормальную работу сотрудника, а увеличить его эффективность как исполнителя определенного функционала, т.е. выйти за рамки сложившейся нормы [3, с. 217].

Прежде чем формировать группу сотрудников для обучения HR-менеджер должен ответить на вопросы, касающиеся карьерного роста и стратегического развития.

В том случае, если тренинг необходим для карьерного роста специалиста, то необходимо учесть его индивидуальные потребности, а также уровень мотивации и настрой на профессиональный рост и развитие. От профессионального роста может зависеть как производительность данного конкретного специалиста, так и результативность функционирования компании в целом.

При этом стоит различать процесс профессионального роста специалиста, который состоит в повышении уровня квалификации и усовершенствовании профессиональных навыков, и карьерный рост, который отражает движение работника по карьерной лестнице, при этом уровень профессиональной компетенции может быть заморожен и не иметь достаточной мотивации для развития.

Следует непрерывно производить анализ результативности деятельности специалистов. В случае, если результат деятельности за анализируемый период не соответствует принятому плану, то производится анализ причин несоответствия и по результатам определяется потребность в обучении выделенной группы специалистов. В случае положительной динамики, стабильного соответствия результативности, установленному плану или превышение результативности, то вопрос встает о необходимости обучения с целью повышения профессиональной квалификации с последующим карьерным ростом.

Также может быть реализована следующая схема определения потребности сотрудников в бизнес-тренинге. Компания озвучивает необходимость внесения предложений со стороны персонала, направленных на улучшение функционирования процессов, совершаемых на подконтрольных участках каждого конкретного специалиста. В ходе мониторинга предложений можно будет определить, кто из сотрудников нуждается в обучении и какого именно рода навыки требуют дополнения или корректировки.

Также активно применяется на практике иная модель определения потребности в обучении. Специалисту предлагается выполнить задание для исполнения, которого данный сотрудник еще не обладает достаточными навыками и знаниями. Если работник отказывается от выполнения поставленной задачи, ссылаясь на недостаточную компетентность, то заниматься его обучением, будет не перспективно. Сотрудники, проявляющие интерес к поставленной задаче, видя в ней средство приобретения новых навыков и профессиональных знаний, могут рассчитывать на обучения за счет компании, и это будет грамотной инвестицией.

В зависимости от стратегических целей компании для каждой категории сотрудников формируются отдельные цели и задачи, достижение, которых обеспечит повышение эффективности деятельности. Например:

1. Для специалистов юридической, экономической, кадровой специальности тренинг будет содержать информацию о порядке работы с обновленным налоговым, кадровым, финансовым законодательством; актуальные вариации конкретных действий;
2. Для менеджеров по работе с клиентами – актуальные технологии работы с клиентом; понимание специфики взаимодействия и продукта;
3. Для менеджеров по продажам – обучение новым технологиям продаж; анализ специфики продукта;
4. Для специалистов информационно-технического отдела – обучение новым программам и тенденциям управления оборудованием и т.д [4].

В целом можно отметить, что для определения потребности в тренинге следует ответить на два вопроса, касающиеся оперативной необходимости обучения и состава группы обучающихся. Ответы на данные вопросы скрыты в непрерывном динамичном анализе результативности деятельности кадрового состава, в обеспечении обратной связи, эффективности реализации кадровой политики. Каждая компания индивидуально для себя определяет потребность в развитии собственных сотрудников. В настоящее время грамотный специалист – это залог эффективного развития предприятия, а компания в свою очередь, должна инвестировать в развитие талантливых специалистов.

Список литературы

1. Тренинг-лаборатория управления конфликтами [Электронный ресурс]// Режим доступа: <https://buro-akzent.ru/news/trening-upravleniye-konfliktami.html>/(на момент обращения 21/05/2018);
2. Д. Уитмор Коучинг, Основные принципы и практики коучинга и лидерства/ Уитмор Д. – М.: Генезис, 2018. – С. 97-101
3. Кибанов, А. Я. Управление персоналом организации. Стратегия, маркетинг, интернационализация/ А.Я. Кибанов, И.Б. Дуракова. - М.: ИНФРА-М, 2018. – С. 208-225;
4. Диагностика потребности в тренинге активных продаж [Электронный ресурс]// Режим доступа: <http://hr-portal.ru/article/diagnostika-potrebnosti-v-treninge-aktivnyh-prodazh>/(на момент обращения 07/09/2018)

УДК 330

ОСОБЕННОСТИ ТЕНЕВОГО СЕКТОРА ЭКОНОМИКИ АМУРСКОЙ ОБЛАСТИ

ПРАСКОВА ЮЛИЯ АЛЕКСАНДРОВНА,

Старший преподаватель

НАЗАРОВ АЙЫЫСИЭН АНДРЕЕВИЧ

студент

ФГБОУ ВО «Амурский государственный университет»

Аннотация: В данной статье рассматривается экономическая сущность занятости населения в теневом секторе экономики. Основными причинами перехода населения в теневой сектора экономики являются низкий уровень жизни населения, а также высокие требования, предъявляемые к будущим сотрудникам в официальной экономике. Увеличение численности неформально занятых также отмечается в условиях снижения темпов роста российской экономики, характеризующегося сокращением спроса на трудовые ресурсы и, зачастую, их оптимизацией. Высокий уровень неформальной занятости негативно отражается на всех сферах жизнедеятельности общества, в том числе вызывает дисбаланс на официальном рынке труда, а также, снижая поступления в бюджет налога на доходы физических лиц, увеличивает нагрузку на население, функционирующее в соответствии с нормами трудового законодательства.

Ключевые слова: неофициальное трудоустройство, самозанятые работники, теневой сектор, Амурская область, неформальная экономика, теневой рынок.

FEATURES OF THE SHADOW ECONOMY OF THE AMUR REGION

Praskova Julia Alexandrovna,
Nazarov Ayyysien Andreevich

Abstract: this article discusses the economic essence of employment in the shadow sector of the economy. The main reasons for the transition of the population in the shadow sector of the economy are the low standard of living of the population, as well as high requirements for future employees in the formal economy. The increase in the number of informal workers is also observed in the context of the decline in the growth rate of the Russian economy, characterized by a reduction in demand for labor resources and, often, their optimization. The high level of informal employment has a negative impact on all spheres of society, including the imbalance in the official labor market, as well as reducing revenues to the budget tax on personal income, increases the burden on the population, functioning in accordance with the norms of labor legislation.

Key words: informal employment, self-employed workers, shadow sector, Amur region, informal economy, shadow market.

Эффективное использование трудовых ресурсов является одним из основных условий достижения устойчивого экономического роста государства. Соответственно, экономика должна стремиться к максимальному использованию совокупной рабочей силы и повышению уровня занятости населения [1, с. 37].

Однако с абсолютной точностью определить текущий уровень занятости зачастую не представляется возможным в силу того, что часть населения, официально относящаяся к категории «безработ-

ные», фактически занята в теневом секторе экономики.

Различные аспекты теневой деятельности на протяжении длительного периода времени выступают объектом изучения как зарубежных, так и отечественных исследователей.

Одним из наиболее ярких примеров теневой деятельности является неофициальное трудоустройство, функционирование без официального разрешения, а также получение самозанятыми работниками обманным путем пособий по безработице.

Размеры и динамика теневого сектора экономики зависят от:

- вмешательства государства в хозяйственные процессы протекающие внутри страны;
- предоставлении государством общественных благ;
- состояния экономики и положения общества в целом.

Размытость границ между официальной и теневой деятельностью является характерной особенностью российской экономики. С одной стороны, все большее число граждан по определенным причинам переходит из официальной экономики на теневой рынок труда, с другой в официальном секторе экономики стремительно увеличиваются случаи нарушения трудового законодательства в части социальных гарантий работников, а также массовое сокрытие доходов. Учитывая то, что рост численности неформально занятого населения в Амурской области особенно заметен в периоды экономических спадов, на сегодняшний день исследования, посвященные вопросам занятости населения в теневом секторе экономики, приобретают особую актуальность.

В 2017 году в теневой экономике были заняты 15,4 млн человек, или 21,2% от общего числа работающих граждан Российской Федерации. По сравнению с 2016 годом неформальный сектор увеличился более чем на полмиллиона человек. Он непрерывно растет с 2011 года и за это время увеличился на 4 млн человек.

Причины по которым люди переходят в теневой сектор экономики схожи на всех уровнях. К занятым в теневом секторе относятся те, кто работает на предприятиях, не зарегистрированных в качестве юридического лица, то есть самозанятые, занятые в подсобном хозяйстве и лица, работающие у них по найму, а также члены семьи, помогающие в собственном деле или в бизнесе, принадлежащем кому-либо из родственников. Поэтому в данном секторе официальной статистикой не включаются люди, работающие на предприятиях без оформления договора или получающие там серые зарплаты. Примеры:

- неофициальное трудоустройство (наемная работа по дому, присмотр за детьми, работа таксистом и др.);
- функционирование без официального соглашения (временные или сезонные наемные работы);
- официальное трудоустройство не отражающее в полной мере трудовую деятельность;
- нелегальная иностранная трудовая миграция;
- получение самозанятыми работниками обманным путём пособий по безработице.

В Амурской области почти 19 % работающих в той или иной степени вовлечены в теневой рынок труда. Это люди, которые выбирают зарплату в конверте и неофициальные договоренности с работодателем. Таких тружеников в Приамурье оказалось 73 тысячи человек. При этом, как видно на рис. 1, несмотря на кризисные явления, сектор неформальной экономики области за 2017 год покинули более тысячи амурчан. Этот выход из тени граждан обусловлен с активным развитием промышленности в регионе.

По данным Амурстата большая часть неформально занятых – это граждане со средне специальным и средним общим образованием, уровень подготовки которых, зачастую, не удовлетворяет потребностям официального рынка. Отсутствие возможности повысить свою квалификацию вынуждает граждан, относящихся к данной категории, обращаться в теневой сектор экономики, в котором, как правило, предъявляются гораздо более низкие требования к потенциальным сотрудникам. Вместе с тем и гражданам, имеющим высшее образование, не чужда деятельность на теневом рынке труда. Переход в «тень» в данном случае во много объясняется общеэкономическими тенденциями. Снижение темпов экономического роста Амурской области, падение деловой активности организаций привело к необходимости оптимизации, в том числе, и трудовых ресурсов, вследствие чего значительная часть персонала, попав под сокращение, не смогла найти работу в официальной экономике и была вынуждена об-

ратиться на теневой рынок труда.



Рис. 1. Численность занятого в теневом секторе экономики населения Амурской области

По мимо выше сказанного Амурская область отличается от этих «общих» причин – она является приграничным регионом России, который соседствует с КНР. Протяженность участка российско-китайской государственной границы в Амурской области составляет более 1230 км. Приграничное расположение региона обусловило наличие у области достаточно широкой инфраструктуры пунктов пропуска через государственную границу, что дает толчок к развитию теневой экономики. Рабочая сила из КНР привлекается в Амурскую область в рамках соответствующей определяемой российским регионом квоты, что в свою очередь выполняется не часто. Компании с китайским участием наиболее широко представлены в строительной отрасли, торговле и сфере услуг. Также Амурская область широко известна тем, что здесь высоко развит «челночный» бизнес. Резкое снижение уровня доходов и высокая степень их дифференциации привели к столь же резкому разбуханию теневой занятости населения по всей России в кризисные времена. Таким образом, «челноки» смогли обеспечить работой не только себя, своих близких и партнёров по бизнесу, но и большую часть из официально занятых в розничной торговле, обеспечивая им более высокий доход в тени. В условиях резкого ухудшения материального положения основной массы населения в России «челноки» создали вторичный рынок занятости, смягчили процесс обнищания и роста безработицы, сыграв, таким образом, положительную роль. Деятельность российских «челноков» и в настоящее время продолжает стимулировать иностранное производство не только в Китае, но и в других странах мира. За годы, проведенные в «челночном» бизнесе амурские предприниматели сумели заработать не только активы, но вместе с тем приобрели колоссальный и бесценный опыт по созданию и организации собственного дела, успешному ведению бизнеса в условиях российской действительности.

Вместе с тем по показателю вовлеченного населения в теневой сектор экономики Амурская область вошла в список благополучных регионов. В рейтинге регионов она поднялась с 24 места на три ступени выше. При этом в первую тридцатку благополучных субъектов России вошло большинство дальневосточных. Снижение неформальной занятости в 2016 году и возврат к общей тенденции в 2017 году, объясняется тем, что на Дальнем Востоке и в Приамурье в частности идет планомерное развитие промышленности. Именно промышленность является самой чистой от неформальной экономики сферой. Объем теневой экономики тесно и напрямую связан с количеством рабочих мест, а также с уровнями коррупции и преступности [5].

Также Правительство Амурской области реализовало очередное предложение из перечня общественных инициатив, а именно образована специальная межведомственная комиссия, а также иници-

ровано создание подобных структур при органах местного самоуправления муниципальных районов и городских округов, в целях снижения неформальной занятости населения области, легализации «серой» заработной платы, повышения собираемости страховых взносов во внебюджетные фонды на региональном уровне. Во всех муниципальных образованиях области созданы рабочие группы, организована работа телефонов горячих линий, активно проводится информационно-разъяснительная работа о преимуществах оформления трудовых отношений. По данным мониторинга на 2017 год, в результате работы по реализации мероприятий по снижению неформальной занятости в области выявлено 8463 нелегальных работника, с 6809 из них трудовые договоры были заключены по результатам деятельности рабочих групп.

Данные комиссии и рабочие группы обеспечивают выявление фактов неоформленных трудовых отношений, выплаты заработной платы ниже минимального размера оплаты труда, наличия просроченной задолженности по зарплате, задолженности плательщиков по налоговым и иным обязательным платежам в бюджетную систему, страховым взносам в государственные внебюджетные фонды. Они призваны рассматривать информацию по этим вопросам, заслушивать представителей работодателей области, допустивших нарушения трудового законодательства, направлять собранные сведения в Государственную инспекцию труда в Амурской области, органы прокуратуры области и другие структуры.

Высокая доля теневого сектора в экономике Амурской области и рост скрытых видов экономической деятельности ведут к значительным потерям в форме неуплаченных налогов. Согласно оценкам регионального правительства, бюджетные потери региона в виде неуплаченных налогов выросли с 3703,7 млн руб. в 2014 году до 12202,1 млн руб. в 2017 году [3, с. 146].

Таким образом, проведенное исследование показало, что на сегодняшний день занятость населения Амурской области в теневом секторе экономики достигла значительных масштабов. Одной из основных причин роста численности неформально занятых является низкий уровень доходов населения и невозможность в силу определенных обстоятельств (например, низкий уровень образования и квалификации, недостаточность вакантных мест) повысить уровень своего благосостояния, не прибегнув к помощи теневого рынка.

Оказывая влияние на все сферы жизнедеятельности общества, теневая экономика имеет как положительные, так и отрицательные последствия. Соответственно, позиционировать занятость населения в теневой экономике как сугубо негативное явление, и стремиться к полной ее ликвидации, на наш взгляд не совсем верно. Однако необходимо обеспечить систематическое наблюдение за уровнем неформальной занятости с целью своевременной корректировки государственной политики и оперативного принятия мер, способствующих, с одной стороны, увеличению уровня благосостояния населения, а с другой - снижению влияния выявленных в исследовании факторов на желание граждан перейти из официального сектора экономики в теневую, улучшить уровень массового сознания у людей по поводу налогов, провести более широкую агитацию официального трудоустройства.

Список литературы

1. Барсукова С.Ю. Неформальная экономика: понятие, история изучения, исследовательские подходы / С.Ю. Барсукова // Социологические исследования. – 2012. – № 2. – С. 31-39.
2. Исправников В.О. «Теневая» экономика и перспективы образования среднего класса / В.О. Исправников // Общественные науки и современность. – 1998. – № 6. – С. 40–50.
3. Рабочая сила, занятость и безработица в России (по результатам выборочных обследований рабочей силы). – 2016: Стат.сб. // Росстат. – М., 2016. – 146 с.
4. О международных и внешнеэкономических связях Амурской области / Министерство иностранных дел Российской Федерации. 2016 [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.mid.ru/ru/maps/ru/ru-amu/-/asset_publisher/eQKL76ZCyr2N/content/id/1648540 (30.10.2018).
5. Колодин И.О. Амурчане уходят с теневого рынка труда, несмотря на продолжение кризиса // Амурская правда. 2017. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.ampravda.ru/2017/08/24/076745.html> (30.10.2018).

УДК 004.5

РОЛЬ МАЛОГО ИННОВАЦИОННОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РАЗВИТИИ ЭКОНОМИКИ СТРАНЫ НА ПРИМЕРЕ СОЗДАНИЯ БИЗНЕСА НА РЫНКЕ ФУДТЕХА

МИХАЛЕНКО ЮЛИЯ АЛЕКСАНДРОВНАстудент 4-го курса кафедры Цифровая экономика
ФГБОУ ВО ПГУТИ

Аннотация: в данной статье рассматривается значимость инновационных предприятий в экономике страны, а также идея создания малого инновационного бизнеса в сфере телемедицины посредством создания сервиса организации сбалансированного рациона для подрастающего поколения. Это обусловлено, в первую очередь, возрастающей численностью несовершеннолетних с заболеваниями желудочно-кишечного тракта. В результате были сделаны выводы о коммерческом эффекте от возможной реализации инновационного проекта.

Ключевые слова: Инновационное предпринимательство, проект, фудтех, телемедицина, конкурентоспособность, рынок, сервис, стартап.

THE ROLE OF SMALL INNOVATIVE ENTREPRENEURSHIP IN THE DEVELOPMENT OF THE
COUNTRY'S ECONOMY ON THE EXAMPLE OF CREATING A BUSINESS IN THE FOOD TECHNOLOGY
MARKET

Mikhalenko YUliya Aleksandrovna

Abstract: This article discusses the importance of innovative enterprises in the economy of the country, as well as the idea of creating a small innovative business in the field of telemedicine through the creation of a service organization of a balanced diet for the younger generation. This is primarily due to the increasing number of minors with diseases of the gastrointestinal tract. As a result, conclusions were made about the commercial effect of the possible implementation of the innovative project.

Keywords: Innovative entrepreneurship, project, FoodTech, telemedicine, competitiveness, market, service, startup.

Мировой опыт показывает, что появление и становление малых инновационных компаний может оказать не только существенное влияние на развитие экономики государства, в котором создается и развивается инновационный бизнес, но и на положение страны в различных мировых рейтингах. Где последние, играют немаловажную роль в составлении инвестиционной привлекательности страны в условиях ужесточения мировой конкурентной борьбы. Кроме того, в секторе малого и среднего бизнеса важно отличать высокотехнологичные компании, от компаний, где используются ранее известные и устоявшиеся бизнес-модели. Так как, в большинстве своем, только инновационные предприятия отвечают мировым тенденциям и способны обеспечить конкурентоспособность государства в мировой эко-

номике. Создание новых подходов к организации деятельности предприятия, проведение научно-исследовательских работ, разработка ранее неизвестных или усовершенствование старых технологий, проведение более углубленных маркетинговых исследований для выявления малоизвестных потребностей общества, более высокий риск и неопределенность создаваемых продуктов – все это определяет и отличает малое инновационное предпринимательство от малого бизнеса, в классическом его понимании.

В данной статье обратимся к теме создания стартапа на малоизвестном в России рынке сбыта товаров и услуг – рынке фудтеха. Фудтех-рынок – это, прежде всего, консолидация всевозможных цифровых технологий в процесс выбора, приготовления, производства и доставки еды. Во всем мире этот рынок не первый год демонстрирует рост и привлекает внимание все большего числа инвесторов. Несмотря на то, что российский фудтех-рынок отстаёт от рынков США и Европы, на 2017 год его объем составил 1,4 миллиарда долларов и продолжает расти [1]. Во многом это отставание вызвано менталитетом и финансовым состоянием россиян. Но, на сегодняшний день ситуация меняется, и инновации проникают во все аспекты человеческой жизни и изменяют устоявшиеся методы приема пищи.

Рассмотрим создание малого инновационного предприятия в сегменте доставки еды по подписке. Согласно статистическим данным Минздрава [2], около 20% всех школьников нашей страны страдают от избыточного веса или ожирением, что нередко означает также наличие заболеваний желудочно-кишечного тракта и сахарного диабета II типа. Что может привести к усугублению уже имеющихся заболеваний и приобретение новых, но уже во взрослом состоянии. Прежде всего, это связано с тем, что подавляющее большинство общества ничего не знает об основах правильного питания.

В детский и подростковый период именно культура питания оказывает первостепенное воздействие на здоровье человека с ранних лет его жизни (рис. 1). Однако, на сегодняшний день, как было обозначено выше, проблема неправильного питания среди подрастающего поколения стоит достаточно остро.

Ключевые факторы, оказывающие влияние на здоровье человека

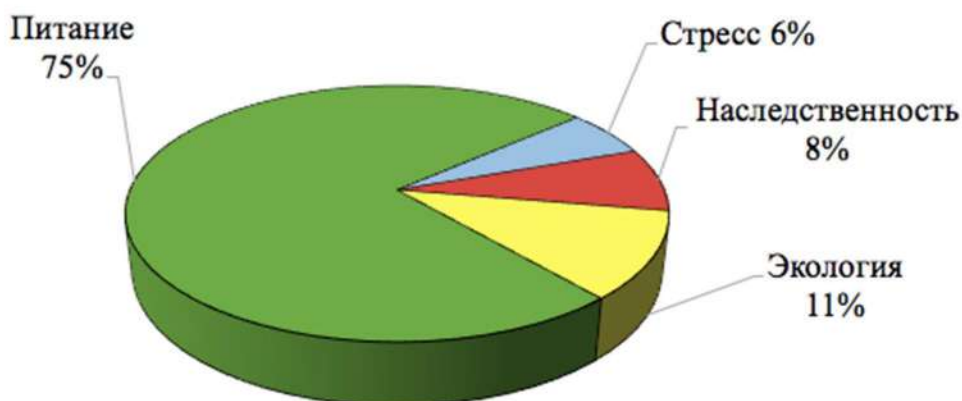


Рис. 1. Факторы, оказывающие влияние на здоровье [2]

Применительно к ситуации в России, важно также упомянуть, что в последние годы количество детей с обнаруженными в первый раз расстройствами питания и нарушениями обмена веществ в возрасте от 0 до 14 лет значительно возросло (рис. 2).

По данным ВОЗ 2017 года [3] количество детей и подростков, страдающих избыточной массой тела, возрастает в странах и с низкими и с высокими доходами населения. Наличие ожирения у подрастающего поколения часто влечет за собой различного рода проблемы со здоровьем: от ортопедических до психологических, включая заниженную самооценку и депрессию, и, в целом, ухудшение качества жизни. Проблемы могут проявиться и в зрелой жизни, например, метаболические нарушения, повышающие риск развития диабета и сердечно-сосудистых заболеваний.



Рис. 2. Статистика заболеваемости детей, 2010-2016 гг [2]

Дефицит пищи, включая витамины и минералы, мешает правильному развитию организма и отражается на продуктивности в течение последующей жизни. К основному критерию недостаточности питания относится замедленный рост, что может привести к отставанию развития мозга.

Поэтому, количество число детей и подростков с уже имеющимися заболеваниями желудочно-кишечного тракта продолжает расти и становится достаточно обсуждаемой проблемой среди медицинского сообщества [4].

Так как большую часть своего времени несовершеннолетнее население нашей страны проводит в общеобразовательных учреждениях проблема обеспечения родителями должного питания своих детей является достаточно актуальной.

На сегодняшний день существует несколько вариантов организации питания. В первую очередь это питание в школьных столовых и буфетах. Но в некоторых общеобразовательных учреждениях имеет место дефицит продуктов, составляющих сбалансированный рацион, а также несоответствующие санитарно-эпидемиологическим требованиям условия. Нередки случаи массового отравления школьников и наличие халатного отношения сотрудников столовых к своим прямым обязанностям.

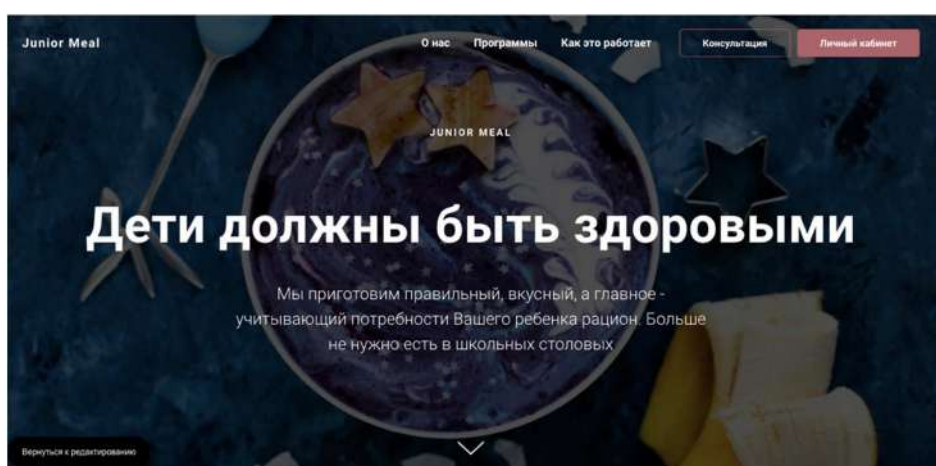


Рис. 3. Интерфейс сайта разрабатываемого проекта

Рассматриваемую проблему необходимо решать комплексно. При этом, ответственность за её решение лежит не только на государстве и министерстве здравоохранения, но и на обществе в целом. Так, применение инновационных разработок способно не только принести существенную прибыль предприятию, но и оказать существенную помощь в решении социальных проблем общества. К одному

из вариантов таких разработок можно отнести создание сервиса доставки сбалансированного рациона для здоровых детей и детей с медицинскими показаниями «Junior Meal», ориентированный на помощь родителям в организации сбалансированного питания своих детей, а также для получения необходимых консультаций у врачей различной практики посредством использования цифровых технологий. Конечный продукт будет представлен в виде веб-сайта в сети Интернет. С приблизительным интерфейсом сайта можно ознакомиться на рисунке 3. Разрабатываемый сервис будет функционировать в сфере телемедицины. Телемедицина представляет собой приоритетное направление, базирующееся на использовании инфокоммуникационных технологий для предоставления дистанционной медицинской помощи и осуществления консультаций. Пользователь сервиса сможет выбрать программу питания, соответствующую его потребностям или медицинским показаниям, нормам КБЖУ, а также ему будет предоставлена возможность проконсультироваться со специалистом.

Во время регистрации в системе в форме для заполнения пользователю будет предложена обязательная анкета участника, состоящая из 15 вопросов, касающихся физиологических особенностей ребенка. На начальном этапе планируется привлечение таких специалистов как педиатр, детский гастроэнтеролог и диетолог. Одним из главных элементов разрабатываемого сервиса является личный кабинет для учета личных данных пользователя. С помощью личного кабинета осуществляется взаимодействие медицинского специалиста.

На тот период, пока ребенок получает заказанный рацион, он или его родители могут пользоваться услугой онлайн-консультаций посредством чата (рис. 4).

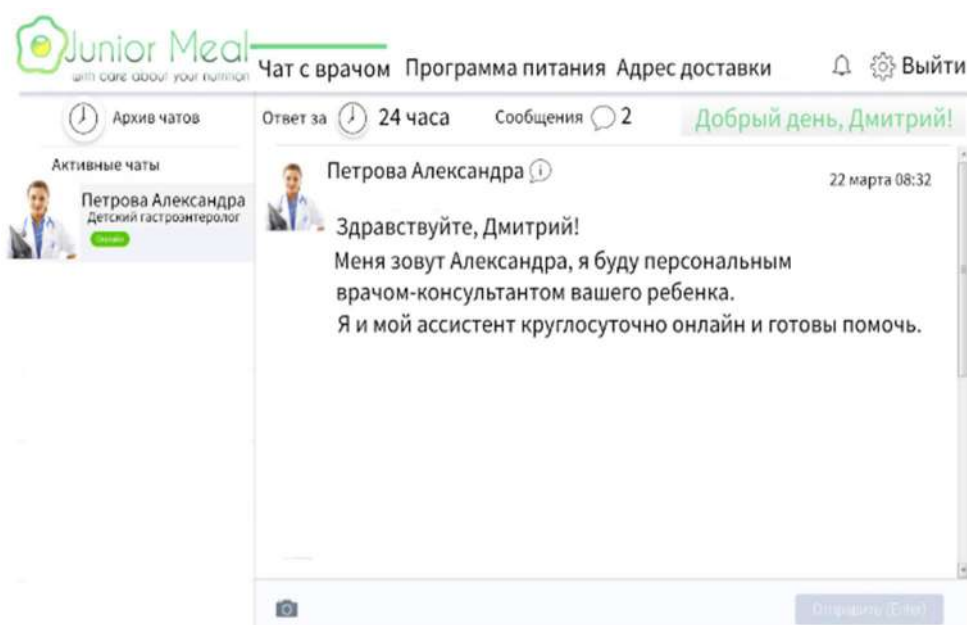


Рис. 4. Чат с врачом

Потенциальными потребителями прежде всего будут родители детей школьного возраста от 6 до 18 лет с достатком выше среднего. Это работающие родители, ориентированные на здоровый образ жизни и серьезно относящиеся к своему здоровью и здоровью своих детей. Но, в силу своей загруженности на работе и/или желанием больше времени проводить в кругу семьи, предпочли бы заказать готовый рацион на неделю или больше через соответствующий сервис доставки. Ориентировочно, потенциальные покупатели разрабатываемого проекта – это жители крупных городов и мегаполисов.

Разрабатываемый сервис «Junior Meal» не является первичным в сфере доставки сбалансированного рациона и предлагает усовершенствованную услугу на рынке фудтеха. Но важно отметить, что возвратной сегмент до 18 лет, на данный момент, почти не затрагивается на российском рынке.

Реализация сервиса «Junior Meal» потребует значительных финансовых вложений. Это вызвано, прежде всего, потребностью в создании необходимой инфраструктуры, производственных мощностей,

поиске помещения для размещения компании, а также затраты на заработную плату детских врачей различного профиля и поваров.

Одной из особенностей проекта является то, что в его основе лежат компетенции и опыт специалистов в сфере медицины и кулинарии. Поэтому необходимо оценить стоимость затрат на этих специалистов и стоимость всего проекта в целом. Основные статьи затрат данного проекта, можно разделить на четыре – это затраты на привлечение медиков и поваров, создание инфраструктуры и производственных мощностей, проектирование и создание веб-сайта сервиса, и затраты на маркетинговое продвижение проекта. Данные статьи затрат являются основными при реализации данного проекта.

По данным службы государственной статистики России население РФ на 1 января 2017 года составляет 146,8 млн. человек. Из них 25,5 млн. человек – это дети. Согласно статистическим данным в 2016 году было зафиксировано 391 500 случаев впервые выявленных у детей проблем в области гастроэнтерологии [5].

Был также проведен маркетинговый анализ рынка правильного питания, включающий описание потенциальных потребителей, методов продвижения сервиса и анализ конкурентов, в котором было рассмотрено 5 сервисов доставки (табл. 1).

Таблица 1

Сравнительный анализ сервисов доставки правильного питания

Сервис \ Критерий	Performance food	Smart Calories	GrinDin	Ideal Day	Junior Meal
Детская программа питания	-	+	+	+	+
Учет медицинских заболеваний	+	-	-	-	+
Оригинальное оформление блюд	-	-	-	+	+
Возможность получить предварительную консультацию врача	+	+	-	-	+
Возможность общаться с врачом во время использования программы	-	-	-	-	+
Наличие мобильного приложения	+	-	-	-	+

Таким образом, решение о создании данного сервиса является оправданным, поскольку анализ конкурентов показал, что сервис «Junior Meal» имеет больше достоинств, чем прямые конкуренты.

В статье были изучены теоретические аспекты малых инновационных предприятий и их роль в обеспечении конкурентоспособности страны, рассмотрен растущий рынок фудтеха и сделаны выводы о целесообразности создания малого бизнеса инновационной направленности в данном рынке сбыта, подробно исследована идея создания стартапа в набирающем популярность сегменте доставки еды по подписке. В результате чего, можно сделать вывод о том, что предложенная идея о создании инновационного проекта является оправданной и сможет обеспечить интерес со стороны венчурных фондов, не смотря на, достаточно, сложный в реализации объект управления с большой степенью риска и неопределенности. Но, учитывая и зная специфические особенности инновационного проекта, можно получить значительный экономический эффект от его реализации, оправдывающий все риски и вложенные ресурсы.

Список литературы

1. Онлайн-еда: что ждет фудтех в 2018 году [Электронный ресурс] // Rusbase. – 2018. URL: <https://rb.ru/analytics/foodtech-trends-2018/> (дата обращения: 12.09.2018).
2. Статистический сборник 2017 год // Министерство здравоохранения Российской Федерации. – 2017. URL: <https://www.rosminzdrav.ru/ministry/61/22/stranitsa-979/statisticheskie-i-informatsionnye-materialy/statisticheskiy-sbornik-2017-god> (дата обращения: 15.09.2018).
3. Исследование «Поведение детей школьного возраста в отношении здоровья» [Электронный ресурс] // Всемирная организация здравоохранения. – 2017. URL: http://www.euro.who.int/__data/assets/pdf_file/0016/331711/HSBC-No.7-Growing-up-unequal-Full-Report-ru.pdf (дата обращения: 15.09.2018).
4. Лазарева Л. А. Анализ заболеваемости детей и подростков болезнями органов пищеварения [Электронный ресурс] // Международный научно-исследовательский журнал. – 2017. – №01(55) Часть 1. – С. 133–135. – URL: <https://research-journal.org/medical/analiz-zabolevaemosti-detej-i-podrostkov-boleznyami-organov-pishhevareniya/> (дата обращения: 21.08.2018).
5. Демография [Электронный ресурс] // Федеральная служба государственной статистики. – 2018. URL: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/population/demography/# (дата обращения: 14.10.2018).

УДК 338.001.36

ОТЛИЧИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО И НАЛОГОВОГО УЧЕТА ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ

КРУГЛОВА АННА АЛЕКСАНДРОВНАСтудент
ФГБОУ ВО «Российский технологический университет – МИРЭА»Научный руководитель: Отварухина Нина Семеновна
д.э.н., профессор
ФГБОУ ВО «Российский технологический университет – МИРЭА»

Аннотация: Данная работа знакомит с проведенным анализом сравнения бухгалтерского и налогового учета основных средств. Актуальность данной статьи в том, чтобы показать отличия ведения учета основных средств в бухгалтерском и налоговом учете и на что стоит обратить внимание при осуществлении деятельности организации.

Ключевые слова: бухгалтерский учет, налоговый учет, основные средства, первоначальная стоимость, амортизация, срок полезного использования.

Kruglova Anna Alexandrovna

Academic supervisor: Otvaruhina Nina Semenovna

Abstract: This work introduces the analysis of comparison of accounting and tax accounting of fixed assets. The relevance of this article is to show the differences of accounting of fixed assets in accounting and tax accounting and what you should pay attention to in the implementation of the organization.

Keywords: accounting, tax accounting, fixed assets, initial cost, depreciation, useful life.

Основные средства – один из важных факторов любого производства. Их состояние и эффективное использование влияет на конечные результаты финансово-хозяйственной деятельности организации.

Актуальность проблемы различий бухгалтерского и налогового учета основных средств заключается в том, что сближение бухгалтерского и налогового учета затруднено, т.к. существуют различные критерии признания объекта в составе основных средств, различные способы амортизации. Данные различия объективны, потому что задачи у бухгалтерского и налогового учета разные.

Прежде чем отнести объект к основному средству, оно должно соответствовать следующим критериям, которые приведены в п.4 ПБУ 6/01, утвержденное приказом Минфина России 26н:

- объект предназначен для использования в производстве, выполнения работы или оказания услуг, а также для управленческих нужд или сдачи в аренду; объект будет использоваться больше 12 месяцев;
- объект не предназначен для продажи;
- объект способен принести экономическую выгоду.

Исходя из приведенных критериев, необходимо обратить внимание на такой немаловажный критерий, как стоимость основных средств. Для бухгалтерского и налогового учета она разная. В бухгалтерском учете актив признается основным средством, если его первоначальная стоимость превышает 40 000 рублей. В налоговом учете критерием для причисления имущества к основным средствам является стоимость выше 100 000 рублей [п. 5 ПБУ 6/01, п. 1 ст. 256 НК РФ].

Также можно отметить, что в бухгалтерском учете основными средствами признают активы и меньше 40 000 рублей, если конечно они отвечают всем критериям основных средств. Данный лимит стоимости для определения состава основных средств организация вправе установить в своей учетной политике.

Первоначальную стоимость основных средств организация вправе переоценивать один раз в год. По результатам переоценки, которая проводится на конец года, первоначальная сумма основного средства может вырасти или снизиться по сравнению с предыдущем годом. При этом ее можно провести только по группам однородных объектов. Выходит, что проводить переоценку всех основных средств необязательно.

В бухгалтерском и налоговом учете единицей учета основных средств является инвентарный объект, который может быть объектом со всеми приспособлениями и принадлежностями, отдельным обособленным предметом, используемый для выполнения самостоятельных функций, или обособленным комплексом предметов, которые являются единым целым.

Объект стоимостью до 40 000 рублей в бухгалтерском учете списываются в составе материально-производственных запасов или, если предусмотрен конкретный лимит, установленный в учетной политике, то в составе основных средств и начисляется амортизация. В налоговом учете такие активы списываются либо сразу при вводе в эксплуатацию, либо постепенно с учетом срока его использования.

Объекты стоимостью свыше 40 000 рублей в бухгалтерском учете сразу списывают в состав основных средств и начисляют по ним амортизацию. В налоговом учете такие затраты списываются сразу при вводе в эксплуатацию или постепенно. В данном случае в бухгалтерском и налоговом учете возникает временная разница.

В бухгалтерском учете имущество стоимостью более 100 000 рублей учитывается также, как при стоимости 40 000 рублей, т.е. лимит в 100 000 рублей роли не играет. В то время, как в налоговом учете, такое имущество списывается в состав основных средств и амортизируется.

Все приведенные различия бухгалтерского и налогового учета основных средств показаны в таблице 1.

Таблица 1

Различия бухгалтерского и налогового учета основных средств в критерии оценки

Первоначальная стоимость основного средства	Бухгалтерский учет	Налоговый учет
От 40 000 рублей	Любой из 2 вариантов на выбор компании: - списать как МПЗ - включить в состав ОС и начислять амортизацию	Списать на текущие расходы одной суммой при вводе в эксплуатацию
От 40 000 рублей до 100 000 рублей	Учитывать в составе ОС и начислять амортизацию	Списать на текущие расходы одной суммой при вводе в эксплуатацию
Более 100 000 рублей	Учитывать в составе ОС и начислять амортизацию	

Стоимость основных средств в учете списывают путем постепенного переноса на готовую продукцию (работ или услуг). Однако некоторые основные средства не амортизируются такие, как земельные участки, объекты природопользования и объекты, которые относят к музейным предметам и музейным коллекциям [п.17 ПБУ 6/01].

Порядок расчета амортизации зависит от срока полезного использования, который устанавливается в той или иной группе основных средств. Классификация основных средств утверждено Правительство РФ постановлением № 1. Этот список существенно изменили в 2017 году, и теперь новые объекты надо учитывать по новой редакции.

НК РФ в свою очередь, придерживается строго списка по группам:

- первая группа - все недолговечные активы со сроком полезного использования от 1 года до 2 лет;

- вторая - имущество с СПИ от 2 до 3 лет;
- третья группа - объекты со сроком полезного использования от 3 до 5 лет;
- четвертая - имущество со СПИ от 5 до 7 лет включительно;
- пятая группа - активы со сроком полезного использования от 7 до 10 лет включительно;
- шестая - активы с СПИ от 10 до 15 лет включительно;
- седьмая группа - имущество со сроком полезного использования от 15 до 20 лет включительно;
- восьмая - активы с СПИ от 20 до 25 лет;
- девятая группа - имущество со сроком полезного использования от 25 до 30 лет;
- десятая - объекты со сроком полезного использования свыше 30 лет [3].

В бухгалтерском учете основные средства нужно начислять амортизацию, начиная с 1-го месяца, следующего после принятия к учету объекта основных средств. В налоговом учете иначе, амортизировать средство начинают с месяца, следующего за введением основного средства в эксплуатацию [п.21 ПБУ 6/01, п.4 ст.259 НК РФ].

Начисление амортизации в бухгалтерском учете осуществляют следующими способами:

- линейный способ;
- способ уменьшаемого остатка;
- способ списания стоимости по сумме чисел лет срока полезного использования;
- способ списания стоимости пропорционально объему продукции (работ).

А в налоговом учете существует всего два способа начисления амортизации:

- линейный способ;
- нелинейный способ.

Таблица 2

Основные проводки по основным средствам

Описание проводки	Дебет	Кредит
Учтены затраты на приобретение (строительство) основных средств, подлежащие включению в его первоначальную стоимость	08	60 (10, 70, 69)
Основное средство принято к учету	01	08
Отражен входной НДС по затратам на приобретение основного средства	19	60
НДС принят к вычету	68	19
Начислена амортизация по основному средству	20 (25, 26, 44, 91)	02
Списана амортизация при выбытии основного средства	02	01
Списана остаточная стоимость основного средства при выбытии	91	01
Признан доход от продажи основного средства	62	91
Отражена дооценка основного средства	01	83
Отражена дооценка основного средства в пределах ранее проведенной уценки	01	91
Отражена уценка основного средства	91	01
Отражена уценка основного средства в пределах ранее проведенной дооценки	83	01

Прекращение начисления амортизации что в налоговом учете, что и в бухгалтерском учете осуществляется с 1-го числа месяца, следующего за месяцем полностью амортизированного или списанного с баланса объекта основных средств.

Основные средства в организации принимаются к учету на счете 01 «Основные средства» по их первоначальной стоимости, которая формируется на счете 08 «Вложения во внеоборотные активы». К данному счету зачастую открываются субсчета:

- 08-1 «Приобретение земельных участков»;
- 08-2 «Приобретение объектов природопользования»;

- 08-3 «Строительство объектов основных средств»;
- 08-4 «Приобретение объектов основных средств»;
- 08-5 «Приобретение нематериальных активов»;
- 08-6 «Перевод молодняка животных в основное стадо»;
- 08-7 «Приобретение взрослых животных».

Счет 01 «Основные средства» служит для обобщения информации о наличии и движении основных средств организации, которые находятся в эксплуатации, запасе, на консервации, в аренде или доверительном управлении. Основные проводки с данным счетом приведены в таблице 2.

Сравнив положения бухгалтерского и налогового учета основных средств, можно выявить отличия, которые представлены в таблице 3.

Таблица 3

Различия бухгалтерского и налогового учета основных средств

Положение	Бухгалтерский учет	Налоговый учет
Первоначальная стоимость	40 000 рублей	100 000 рублей
Срок начисления амортизации	С 1-го месяца, следующего после принятия основного средства к учету	С месяца, следующего за введением основного средства в эксплуатацию
Определение срока полезного использования объекта основных средств	Самостоятельно на основании: <ul style="list-style-type: none"> - ожидаемого срока полезного использования этого объекта в соответствии с ожидаемой производительностью или мощностью; - ожидаемого физического износа, зависящего от режима эксплуатации, естественных условий и влияния среды, системы проведения ремонта; - нормативно-правовых и других ограничений использования этого объекта. 	Установлено 10 амортизационных групп. Состав основных средств, включаемых в каждую из них, определяется Правительством РФ. Самостоятельно – только по тем видам основных средств, которые не будут указаны в Перечне, утвержденном Правительством РФ.
Способы начисления амортизации	<ul style="list-style-type: none"> - линейный; - способ уменьшаемого остатка; - способ списания стоимости по сумме чисел лет срока полезного использования; - способ списания стоимости пропорционально объему продукции (работ). 	<ul style="list-style-type: none"> - линейный; - нелинейный.

Таким образом, можно сказать о том, что бухгалтерский и налоговый учет основных средств имеют различия не только в целях и задачах учета, но и ведения самого учета. Бухгалтерский учет основных средств направлен на обобщение информации о техническом состоянии и стоимости. Целью налогового учета является правильное отнесения затрат, связанных с основными средствами, и исчисление налога на прибыль. Также отметим, что существуют различия в определении первоначальной стоимости основных средств, срока полезного использования и выбора начисления амортизации.

Подводя итоги вышеизложенного, сближение ведения бухгалтерского и налогового учета основных средств затруднено, но в последнее время наблюдается прогресс на законодательном уровне, чтоб сближить оба учета.

Список литературы

1. «Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая)» от 05.08.2000 N 117-ФЗ (ред. от 11.10.2018)
2. Федеральный закон от 06.12.2011 N 402-ФЗ (ред. от 29.07.2018) «О бухгалтерском учете»
3. Постановление Правительства РФ от 01.01.2002 N 1 (ред. от 28.04.2018) «О Классификации основных средств, включаемых в амортизационные группы»
4. ПБУ 6/01 «Учет основных средств», утвержденное Приказом Минфина РФ от 30.03.2001 N 26н (ред. от 16.05.2016)

УДК 330

ИННОВАЦИОННАЯ СИСТЕМА ДИСТАНЦИОННОГО ОБУЧЕНИЯ ПЕРСОНАЛА

СЕМЕНОВА ЕЛЕНА МИХАЙЛОВНА,

к.э.н., доцент

МЕТЕЛИНА ЕВГЕНИЯ АЛЕКСАНДРОВНА

Студент

ФГБОУ ВО «Орловский государственный университет имени И.С. Тургенева»

Аннотация: Рассматриваются инновационные системы и методики корпоративного обучения персонала, основанные на принципе дистанционного информационного взаимодействия (e-learning). Проанализированы основные преимущества построения системы обучения на основе современных информационных технологий. Предложен типовой проект формирования курса для корпоративного обучения с применением системы дистанционного взаимодействия.

Ключевые слова: корпоративное обучение, система дистанционного обучения, электронная технология, система разработки электронных курсов, автоматизированная информационная система.

THE INNOVATIVE SYSTEM OF REMOTE TRAINING

Semenova Elena Michaylovna,
Metelina Evgeniya Aleksandrovna

Abstract: innovative systems and methods of corporate personnel training based on the principle of remote information interaction (e-learning) are Considered. The main advantages of building a training system based on modern information technologies are analyzed. A typical project of forming a course for corporate training with the use of distance learning system is proposed.

Keywords: corporate training, distance learning system, electronic technology, system of development of electronic courses, automated information system.

В настоящее время технология обучения персонала претерпевает значительные изменения, связанные с множеством факторов, диктующих необходимость реформирования. Вступление современного общества в эру информационных технологий, неограниченный доступ сети Интернет, прогрессирующий рост программных приложений и контентов для социального взаимодействия обуславливают вступление современных компаний в эру электронного обучения специалистов (e-learning).

В крупных зарубежных компаниях система дистанционного обучения является важным элементом стратегического развития предприятия, а их системы e-learning – это мощнейшее средство достижения конкурентного преимущества. Российские корпорации также признают значимость инновационных систем обучения, осознавая при этом невозможность абсолютного копирования европейских технологий обучения персонала без учета российского менталитета и характера ведения бизнеса. Причем данная тенденция характерна не только для частных предпринимателей, но и для государственных организаций.

Так, например, согласно Постановлению Правительства Москвы от 17 сентября 2014 г. № 547-ПП «Об автоматизированной информационной системе «Система дистанционного обучения» для

гражданских государственных служащих разработана система дистанционного обучения, позволяющая повысить их квалификацию (АИС СДО). Учебный курс назначается служащему работником кадровой службы. По окончании курса служащий выполняет задания также в электронном виде и получает сертификат. В целом же основной целью создания данной системы было повышения уровня компьютерной грамотности государственных гражданских служащих города Москвы, работников государственных учреждений города Москвы и жителей города Москвы за счет применения информационно-коммуникационных технологий [1].

На текущий момент сокращение затрат на обучение персонала и повышение эффективности обучения является основной задачей корпоративного кадрового планирования. Крупные корпорации могут экономить от 50% до 70% бюджета [2], заменяя стандартное обучение сотрудников, на систему, аналогичную АИС СДО.

Основной тенденцией развития систем дистанционного обучения является ускорения процесса получения оперативных знаний. Сотрудник ставит перед собой вопросы: «Каких знаний мне не достаточно?», «Каким образом и в какие сроки я могу эти знания получить?». Чем быстрее работник может получить ответы на эти вопросы, тем эффективнее будет его деятельность. Технология получения оперативных знаний направлена как раз на разрешение данной проблемы. Организация создает такую систему обучения, которая позволяет быстро, без особых затрат и отрыва от текущей деятельности получить требуемые навыки.

Однако процесс внедрения новых систем обучения тормозит настороженное отношение HR-менеджеров к системам СДО. Это связано с отсутствием достаточной информации, относительно эффективности и конкурентных преимуществ данных систем. В сфере отечественного менеджмента не много практических исследований, которые могли бы обеспечить кадровых менеджеров четкими данными, относительно рентабельности перевода стандартной системы обучения на инновационную систему дистанционного обучения персонала.

HR-менеджеры, которые всё же переходят на системы дистанционного обучения и операционного получения информации, осуществляют значительный комплекс подготовительных мероприятий, прежде чем система может быть успешно запущена в работу.

Процесс разработки программы обучения начинается с формирования группы разработчиков. Традиционно группа должна включать минимальный состав специалистов: автора проекта, куратора проекта, дизайнера и web-разработчика. Сам процесс разработки курса включает в себя обязательные этапы:

1. Формирование тематического плана и информации, обеспечивающей информативность и наполняемость курса;
2. Создание базового, чернового шаблон курса;
3. Процесс практического тестирования и первичная оценка результативности;
4. Процесс доработки курса на основе результатов практического тестирования и первичной оценки результативности;
5. Замена стандартного метода обучения персоналом на дистанционное обучение, путем реализации сформированного электронного курса.

Проблема может заключаться в том, что в среднем комплексная разработка курса может занимать несколько месяцев, а современные тенденции развития бизнеса требуют оперативных изменений в контент программы. Например, был создан курс по повышению уровня продаж банковских продуктов для клиентских менеджеров, при этом кредитной организацией создается новый, приоритетный банковский продукт, имеющий условия реализации, отличные от предыдущих продуктов и иную ценовую политику. Соответственно, требуется оперативное изменение курса обучения специалистов, включающее информацию и о новом продукте.

Для организаций, осуществляющих динамичное формирование и внедрение новых направлений деятельности, требующих оперативную интеграцию сотрудников в процесс реализации, как в вышеприведенном примере, может быть создан шаблонный курс СДО. Для этого создается единый, не индивидуализированный каркас, маска заполнения курса, который будет включать в себя основные эле-

менты, характерные для реализации любого продукта организации. Например:

1. Описание продукта;
2. Цель внедрения нового продукта;
3. Задачи, по средствам реализации которых, будет достигнута цель;
4. Плановые экономические показатели эффективности и целесообразности реализации данного продукта;
5. Параметры работы специалиста по внедрению продукта, ожидаемый результат.

Таким образом, HR-менеджмент, имея готовый шаблонный контент, может оперативно создать курс электронного обучения персонала, внося имеющиеся данные о новом продукте.

Проникновению с традиционные системы обучения новых технологий также способствует процесс неформального самостоятельного получения сотрудником необходимых знаний. То есть специалист ставит перед собой уже ранее озвученные вопросы: «Каких знаний не хватает?», «Как их получить?» и для получения ответов на данные вопросы изначально обращается к специалисту, который, по мнению рассматриваемого сотрудника, обладает необходимой информацией. Таким образом происходит процесс неформального взаимодействия, путем применения системы наставничества (coaching). В случае если коуч не смог удовлетворить потребность специалиста в информации, то производится самостоятельный поиск требуемых данных путем обращения к имеющимся информационным ресурсам. Процесс неформального обучения производится без отрыва от текущей деятельности, при этом специалист самостоятельно определяет потребности в знаниях и самостоятельно определяет источник получения требуемой информации.

На сегодняшний день существует большое количество систем управления обучением, которые позволяют обеспечить полноценное образование с помощью интернет-технологий. Лидером в дистанционном образовании в настоящее время являются США, занимающие вместе с Канадой более 50 % всего рынка электронного образования (Рис.1) [3, с. 246].

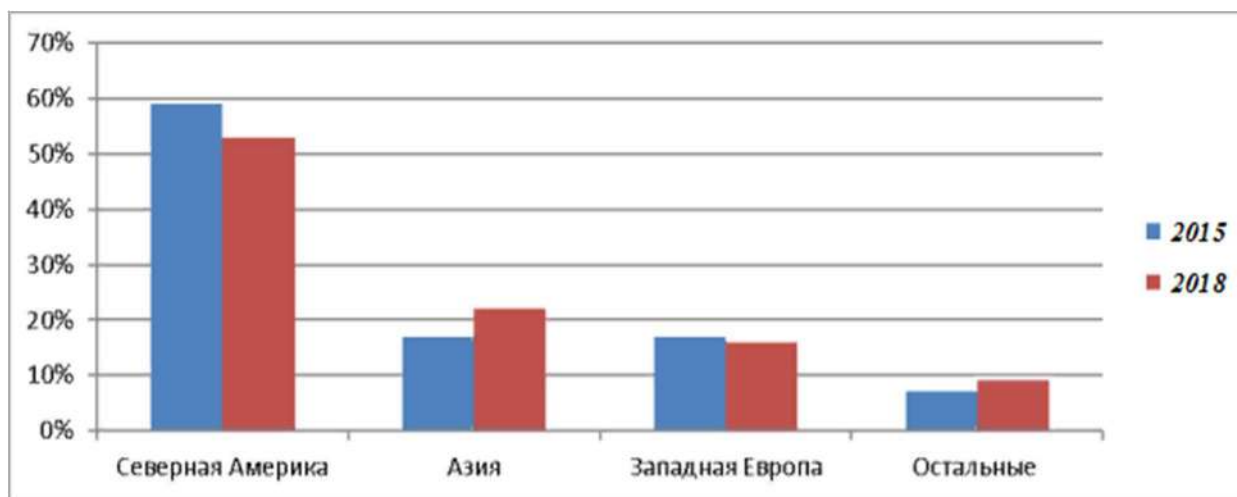


Рис. 1. Мировая структура рынка онлайн-образования

Развитие Интернет-технологий не стоит на месте. В настоящее время наиболее актуальным является вопрос реализации процесса поиска актуальной, значимой информации и отделение её от информационного мусора. Одним из путей решения является ранжирование информации по источнику авторства, в зависимости от рейтинга источника. При этом рейтинг должен определяться не автоматически, в зависимости от активности в сети, а непосредственно пользователями данной информации.

Бурное развитие рынка дистанционного образования и его доступность обеспечило быстрый рост слушателей, получающих образование с помощью электронного обучения уже в 2005 году число слушателей, обучающихся по программам e-learning, превысило число слушателей, обучающихся по традиционной форме обучения. По прогнозу к 2025 году число обучаемых по дистанционной форме

может достичь 650 миллионов человек [4].

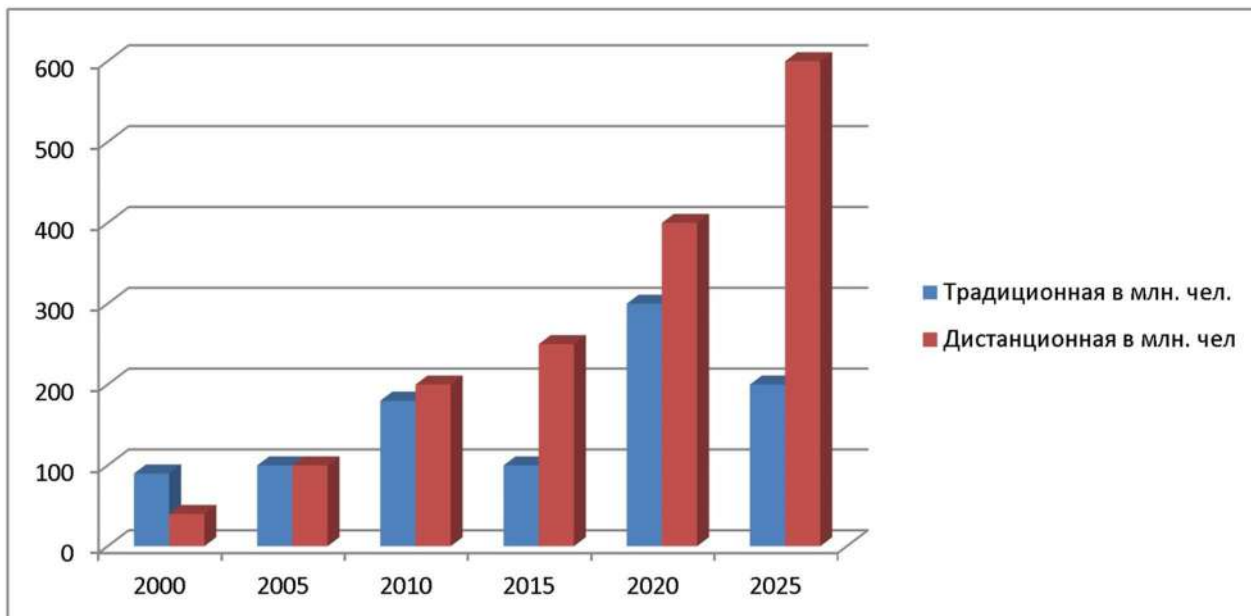


Рис. 2. Динамика роста слушателей по традиционной и дистанционной форме обучения

Некоторые специалисты полагают, что сеть будет развиваться путем создания более дифференцированных вертикальных социальных сетей. Люди будут объединяться вокруг одного интересующего их дела, увлечения, профессии. Для систем электронного обучения персонала также наступит новая эра, которую будет отличать массовое использование индивидуальных мобильных устройств, их активное вовлечение в учебный процесс, использование динамичного контента, предоставляемого по требованию. Таким образом, средства обучения специалистов и источники управления знаниями будут упрощаться, и сокращать время доступа к необходимым обновленным знаниям.

Список литературы

1. Об автоматизированной информационной системе «Система дистанционного обучения» [Электронный ресурс]// Режим доступа: http://mosopen.ru/document/547_pp_2014-09-17/ (на момент обращения 14/09/2018);
2. These are the organizations that excelled at employee training and development in the last year: TRAINING MAGAZINE RANKS 2018 TRAINING TOP 125 ORGANIZATIONS, Training magazine [Электронный ресурс]// Режим доступа: <https://trainingmag.com/training-magazine-ranks-2018-training-top-125-organizations/> (на момент обращения 20/09/2018);
3. А. В. Батаев Анализ использования облачных технологий в сфере e-learning, Молодой ученый. 2017. № 18 (98), с. 245–247;
4. Прогноз мирового рынка e-learning в области высшего образования, [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://webinform.ru/digitolog/analytics/2007/09/27/e-learning.html/> (на момент обращения 21/09/2018);

УДК 657.6

МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ АУДИТА КАПИТАЛЬНЫХ ВЛОЖЕНИЙ

СОЛОД СВЕТЛАНА ВЛАДИМИРОВНА

магистрант 2 курса

ФГБОУ ВО «Санкт-Петербургский государственный экономический университет»

Аннотация: В настоящей статье автором на примере вопросов, возникающих при аудите капитальных вложений, рассмотрены основные требования международных стандартов аудита, относящихся к планированию и проведению аудиторских процедур. Автором разработаны примерные формы рабочих документов, используемые при оценке рисков существенного искажения, отражена связь между предпосылками, рисками и аудиторскими процедурами.

Ключевые слова: международные стандарты аудита, аудит, капитальные вложения, риск существенного искажения, аудиторские процедуры

METHODOLOGICAL BASES OF AUDIT OF CAPITAL INVESTMENTS

Solod Svetlana Vladimirovna

Abstract: In this article, the author examines the main requirements of international auditing standards relating to the planning and conduct of audit procedures by the example of issues arising during the audit of capital investments. The author has developed approximate forms of working papers used in assessing the risks of material misstatement, reflecting the relationship between assumptions, risks and audit procedures.

Keywords: international standards on auditing, audit, capital investments, risk of material misstatement, auditing procedures.

Целью аудита капитальных вложений является получение аудитором разумной уверенности в том, что хозяйственные операции по учету капитальных вложений организации не содержат существенных искажений как вследствие недобросовестных действий, так и по причине ошибки.

Для этой цели МСА 315 предусмотрена необходимость проверки предпосылок подготовки бухгалтерской (финансовой) отчетности, под которыми понимаются сделанные в явной или неявной форме заявления руководства аудируемого лица относительно составления отчетности.

Все предпосылки можно разделить на три основные категории:

- о хозяйственных операциях и фактах хозяйственной жизни;
- об остатках на счетах бухгалтерского учета;
- о раскрытии информации в бухгалтерской (финансовой) отчетности [1, п. А124].

Сведения о проверяемых предпосылках и связанных с ними основных рисках существенного искажения представлены в таблице 1.

Понимание возможных искажений на уровне предпосылок помогает более эффективно спланировать аудиторские процедуры, необходимые для получения достаточных надлежащих аудиторских доказательств того, что отчетность аудируемого лица достоверна. Аудитор должен установить соответствие между выявленными рисками и возможными ошибками на уровне предпосылок с учетом соответствующих средств контроля, которые аудитор намеревается протестировать [1, п. 26].

Таблица 1

Связь предпосылок и риска существенного искажения

Предпосылка	Риск
Существование (С)	1. Отраженные в бухгалтерском учете операции по приобретению/сооружению внеоборотных активов не имели место в действительности. 2. В бухгалтерском учете и финансовой отчетности отражены затраты на не существующие объекты.
Права и обязанности (П/О)	1. Отсутствуют документально подтвержденные права на приобретенный актив. 2. Аудируемое лицо в действительности не контролирует отраженные в отчетности активы. 3. У аудируемого лица, осуществляющего строительство, отсутствуют необходимые свидетельства и разрешения.
Полнота (П)	1. В первоначальную стоимость внеоборотных активов включены не все затраты на их приобретение. 2. Аудируемое лицо осуществляло затраты на приобретение/сооружение внеоборотных активов, не отраженных в учете и отчетности. 3. В пояснениях аудируемое лицо не раскрыло сведения незавершенных капитальных вложений, об изменении стоимости основных средств, иную информацию, предусмотренную нормативными актами по бухгалтерскому учету.
Отнесение к соотв. периоду (ОСП)	1. Имеют место нарушения временной определенности фактов хозяйственной деятельности. 2. Имеет место несвоевременное принятие внеоборотных активов к учету.
Точность, оценка (Т/О)	1. Стоимость приобретаемых/сооружаемых внеоборотных активов представляет собой неполный перечень затрат, составляющих их первоначальную стоимость. 2. Имеются расхождения между данными первичных учетных документов и суммами, отраженными на счете учета капитальных вложений. 3. Данные инвентаризационных описей не соответствуют информации, отраженной в учете. 4. Аудируемое лицо не проводит регулярную инвентаризацию капитальных вложений.
Классификация (К)	1. В качестве капитальных вложений отражены затраты на ремонт основных средств. 2. Аудируемым лицом не организован аналитический учет затрат по видам и составу капитальных вложений 3. Приобретаемые/создаваемые внеоборотные активы не отвечают критериям признания активов в качестве внеоборотных.

Система внутреннего контроля организации разрабатывается с целью снижения влияния факторов, которые могут поставить под сомнение эффективность хозяйственной деятельности аудируемого лица, достоверность отчетности, соблюдение требований нормативно-правовых актов и иных подобных факторов.

Оценка системы внутреннего контроля осуществляется путем изучения пяти компонентов: контрольной среды, процесса оценки рисков, информационной системы, контрольных действий и мониторинга средств контроля [1, п. А58]. Примеры рассматриваемых вопросов представлены в таблице 2.

МСА 330 предусмотрено, что при составлении перечня аудиторских процедур аудитор должен определить их характер, объем и сроки проведения [2, п. 6].

Характер аудиторской процедуры складывается из двух составляющих: ее назначения и ее вида. В свою очередь, аудиторские процедуры по назначению разделяются на тестирование средств внутреннего контроля и процедуры проверки по существу. К процедурам проверки по существу относят детальные тесты видов операций, остатков по счетам и раскрытия информации, а также аналитические процедуры.

Таблица 2

Примеры вопросов для изучения СВК

Элемент системы внутреннего контроля	Рассматриваемые вопросы
Контрольная среда	<ol style="list-style-type: none"> 1. В учетной политике (иных внутренних методиках, положениях) аудируемого лица содержится подробная информация о принятых способах учета капитальных вложений. 2. Сметы на приобретение/сооружение внеоборотных активов разрабатываются компетентными сотрудниками. 3. Обязанности работников установлены должностными инструкциями.
Процесс оценки рисков	<ol style="list-style-type: none"> 1. Аудируемое лицо проводит проверку поставщиков и подрядчиков. 2. Аудируемое лицо разрабатывает планы осуществления капитальных вложений исходя из текущих и ожидаемых финансовых результатов. 3. Аудируемое лицо проводит оценку необходимости модернизации/обновления активов производственного значения. 4. Проводится мониторинг изменений законодательства.
Информационная система	<ol style="list-style-type: none"> 1. В организации утвержден и соблюдается график документооборота. 2. Применяются унифицированные формы первичных учетных документов. 3. Используемая программа учета защищена от внесения несанкционированных изменений. 4. В учетной политике раскрыты способы учета вложений во внеоборотные активы.
Контрольные действия	<ol style="list-style-type: none"> 1. Сделки, требующие одобрения, надлежащим образом согласовываются с органами управления аудируемым лицом. 2. Аудируемым лицом установлены порядок и сроки проведения инвентаризации. 3. Аудируемым лицом проводится регулярная сверка расчетов с поставщиками и подрядчиками. 4. Аудируемое лицо проводит анализ отклонений действительной стоимости капитальных вложений от плановой (сметной). 5. Организовано разграничение прав доступа к первичным документам, записям, активам.
Мониторинг средств контроля	<ol style="list-style-type: none"> 1. В организации существует внутреннее подразделение для осуществления внутреннего контроля. 2. При принятии к учету внеоборотных активов создается комиссия из соответствующих должностных лиц. 3. Проводятся внеплановые инвентаризации капитальных вложений.

Вид аудиторской процедуры означает действие, выполняемое аудитором для получения аудиторских доказательств. В качестве вида аудиторских процедур Международные стандарты аудита выделяют инспектирование, наблюдение, опрос, подтверждение, пересчет, повторное применение средства контроля, аналитические процедуры.

Выбор конкретной процедуры зависит от профессионального суждения аудитора, проверяемой предпосылки и оценки риска существенного искажения. К примеру, аудитор может установить, что для проверки соблюдения какой-либо предпосылки, достаточно выполнить либо только тестирование средств внутреннего контроля, либо, напротив, только аудиторские процедуры проверки по существу, либо прийти к выводу, что только совместное использование двух видов аудиторских процедур может дать надежное аудиторское доказательство того, что существенных искажений на уровне проверяемой предпосылки в бухгалтерской (финансовой) отчетности аудируемого лица не содержится.

При этом если капитальные вложения являются существенными для аудируемого лица, процедуры проверки по существу должны быть проведены в обязательном порядке независимо от тестирования средств контроля аудируемого лица. Это связано с неотъемлемыми ограничениями системы внутреннего контроля, а также с использованием профессионального суждения аудитора, вследствие чего не все риски существенного искажения могут быть выявлены [2, п. 18].

Независимо от того, процедуры какого характера применяются аудитором, они должны быть направлены на снижение риска существенных искажений на уровне предпосылок подготовки финансовой отчетности. Иными словами, проводя ту или иную аудиторскую процедуру, аудитор должен проверить, выполняется ли соответствующая предпосылка. В таблице 3 приведены выдержки из программы аудита капитальных вложений.

Таблица 3

Процедуры проверки капитальных вложений

Процедуры проверки	Проверяемые предпосылки
Проверка соответствия принятых аудируемым лицом способов учета капитальных вложений действующему законодательству	Т/О
Анализ применения аудируемым лицом положений учетной политики	Т/О, ОСП
Изучение состава капитальных вложений. Проверка соответствия капитальных вложений критериям признания в качестве внеоборотных активов	С, К
Проверка оформления первичных учетных документов	С, П/О, П, ОСП, Т/О, К
Проверка ведения синтетического и аналитического учета	К
Проверка соответствия данных, отраженных в регистрах бухгалтерского учета, первичным учетным документам	С, П, Т/О
Инвентаризация капитальных вложений и проверка отражения ее результатов в первичных документах и в учете	С, П, Т/О
Проверка наличия необходимых свидетельств, разрешений на строительство	П/О
Проверка правильности формирования стоимости капитальных вложений	П, Т/О, К
Проверка сумм кредиторской задолженности, связанной с приобретением/сооружением капитальных вложений	С, П/О, П, ОСП, Т/О
Проверка правильности распределения сумм общехозяйственных и общепроизводственных расходов	Т/О, К
Проверка своевременности принятия внеоборотных активов к учету	ОСП
Проверка раскрытия в Пояснениях к бухгалтерскому балансу и отчету о финансовых результатах информации о капитальных вложениях	П, К

Выбранные аудиторские процедуры, соответствие их проверяемым предпосылкам должны обеспечить качественный характер аудиторских доказательств, то есть их уместность, надежность и достоверность.

Под уместностью аудиторских доказательств понимается наличие связи между полученным доказательством и целью проведения аудиторской процедуры [3, п. А27]. Надежность аудиторских доказательств зависит от их характера и источников их получения. Так, например, аудиторские доказательства, полученные непосредственно аудитором, считаются более надежными, чем полученные от какой-либо иной стороны, а доказательства, представленные в письменной форме (бумажной или электронной) более надежны, чем полученные устно.

Однако кроме определения характера аудиторских процедур, обеспечивающего качественный аспект аудиторских доказательств, то есть, их уместность, надежность, актуальность, непротиворечивость, для эффективной организации аудиторской проверки необходимо также спланировать их объем, то есть, количественный аспект, обеспечивающий их достаточность.

Объем аудиторских процедур зависит от масштабов деятельности организации, сложности и разнообразности хозяйственных операций, оцененного риска существенных искажений и определенных уровней существенности с целью сведения риска необнаружения к минимальному.

Таким образом, международными стандартами предусмотрен риск-ориентированный подход к организации аудита. Для проведения проверки необходимо в совокупности учитывать особенности деятельности аудируемого лица, специфику проверяемой статьи отчетности, а также иные факторы, влияющие на признание и оценку капитальных вложений. Такой комплексный подход позволяет в результате получить достаточные и надлежащие аудиторские доказательства, а также снизить аудиторский риск, состоящий в том, что проаудированная отчетность может содержать существенные искажения, незамеченные аудитором.

Список литературы

1. МСА 315 (пересмотренный) «Выявление и оценка рисков существенного искажения посредством изучения организации и ее окружения»: приказ Минфина России от 24.10.2016 № 192н.
2. МСА 330 «Аудиторские процедуры в ответ на оцененные риски»: приказ Минфина России от 24.10.2016 № 192н.
3. МСА 500 «Аудиторские доказательства»: приказ Минфина России от 24.10.2016 № 192н.

© С.В. Солод, 2018

УДК 33

ВНУТРЕННЯЯ И ВНЕШНЯЯ СРЕДА ОРГАНИЗАЦИИ

КОНЫШЕВА ЕКАТЕРИНА ВЛАДИСЛАВОВНА,

к.э.н., доцент

АТЕПАЛИХИНА ТАТЬЯНА НИКОЛАЕВНА

студент

ФГБОУ ВО «Уральский государственный университет путей сообщения»

Аннотация: Статья посвящена вопросам стратегического анализа внутренней и внешней среды предприятия.

Нами были проанализированы теоретические аспекты данного вопроса, в ходе чего было установлено, что внутренняя среда предприятия – это внутренние ситуационные факторы, а внешняя среда — представляет собой совокупность экономических, общественных, природных условий и других факторов, действующих в окружении предприятия и влияющих на различные сферы его деятельности.

Также нами был проведен краткий анализ внутренней и внешней среды предприятия, специализирующегося на производстве и оптовой продаже спортивной одежды при помощи SWOT- и STEP-анализа, в ходе которого были выявлены некоторые проблемы.

По результатам исследования нами были даны следующие рекомендации: предприятие должно стремиться к сокращению сроков разработки новых коллекций спортивной одежды и вывода на рынок новых продуктов в определенном целевом сегменте с заданным уровнем качества.

Ключевые слова: внутренняя среда предприятия, внешняя среда предприятия, стратегический анализ, SWOT-анализ, STEP-анализ.

INTERNAL AND EXTERNAL ENVIRONMENT OF THE ORGANIZATION

**Konysheva Ekaterina Vladislavovna,
Atepalihina Tatiana Nikolaevna**

Abstract: the Article is devoted to the strategic analysis of the internal and external environment of the enterprise.

We have analyzed the theoretical aspects of this issue, during which it was found that the internal environment of the enterprise – is internal situational factors, and the external environment — is a set of economic, social, natural conditions and other factors operating in the environment of the enterprise and affecting various areas of its activities.

We also conducted a brief analysis of the internal and external environment of the enterprise specializing in the production and wholesale of sportswear using SWOT - and STEP-analysis, during which some problems were identified.

According to the results of the study, we have given the following recommendations: the company should strive to reduce the time of development of new collections of sportswear and market launch of new products in a specific target segment with a given level of quality.

Keywords: internal environment of the enterprise, external environment of the enterprise, strategic analysis, SWOT-analysis, STEP-analysis.

На сегодняшний день, в условиях экономических санкций, все больше российских организаций начинает задумываться о сохранении текущего финансового положения, а также его улучшении, поэтому вопросы стратегического анализа внутренней и внешней среды стали иметь ключевое значение. В данной статье будет проведен краткий анализ внутренней и внешней среды предприятия, специализирующегося на производстве и оптовой продаже спортивной одежды при помощи SWOT- и STEP-анализа.

Таблица 1

Матрица SWOT-анализа.

<p>Внешняя среда</p> <p>Внутренняя среда</p>	<p>Возможности:</p> <p>1. Появление новых рынков сбыта продукции.</p> <p>2. Расширение диапазона возможных товаров</p> <p>3. Большая доступность ресурсов</p> <p>4. Ослабление ограничивающего законодательства</p> <p>5. Увеличение количества оборудования за счет лизинга</p>	<p>Угрозы:</p> <p>1. Ослабление роста рынка</p> <p>2. Неблагоприятные демографические изменения</p> <p>3. Ожесточение конкуренции, появление иностранных конкурентов</p> <p>4. Усиление требований поставщиков</p> <p>5. Нестабильность внешних условий предприятия</p>
Сильные стороны	Сильные стороны + возможности	Сильные стороны + угрозы
1. Достаточно известный бренд.	Возможность привлекать дополнительные средства за счет кредитования.	Конкуренты могут предоставлять более дешевый товар.
2. Увеличение проводимых новых разработок на предприятии	Увеличение прибыли, создание благоприятных материальных условий для расширения основной деятельности предприятия	Уменьшение прибыли, рентабельности, возможность банкротства предприятия
3. В структуре заемного капитала преобладают долгосрочные финансовые обязательства	Возможность работать на перспективу, увеличение финансовой устойчивости и платежеспособности	Снижение финансовой устойчивости, деловой активности и платежеспособности
Слабые стороны	Слабые стороны + возможности	Слабые стороны + угрозы
1. Увеличение коммерческих расходов	Поиск снижения расходов предприятия	Уменьшение прибыли и снижение рентабельности
2. Рост внеоборотных активов и их преобладание в активах предприятия	Наращивание мощностей предприятия	Обездвиживание капитала предприятия, снижение оборачиваемости
3. Преобладание кредиторской задолженности над дебиторской	Возможность снижения кредиторской задолженности, поиск альтернативных источников дохода	Снижение финансовой устойчивости, деловой активности и платежеспособности
4. Неликвидный баланс, низкая финансовая устойчивость, деловая активность и платежеспособность, отсутствие нераспределенной прибыли	Рост прибыли, поиск снижения расходов предприятия, улучшение финансовой устойчивости, рост деловой активности и платежеспособности предприятия	Угроза финансового кризиса и банкротства предприятия, отказ сотрудничества инвесторов, кредиторов и партнеров, рост текучести кадров

Таблица 2

Матрица STEP-анализа

Фактор	Прогнозные оценки по периодам времени	
	2020	2025
1. Социальные факторы		
1. Демографические тенденции	Влияние демографического «провала» 90-х, снижение высококвалифицированных специалистов на рынке труда	Влияние демографического «провала» 90-х, снижение высококвалифицированных специалистов на рынке труда
2. Социальные ценности и социальные группы населения	Низкий уровень благосостояния и жизни людей.	Увеличится разница между доходами «богатых» и «бедных».
3. Изменение предпочтений потребителя	Предпочтения потребителя могут сместиться в сторону других производителей из-за более дешевой продукции.	Если ООО «Марко-А» не будет учитывать требования рынка, потребителей, то его вытеснят конкуренты
4. Активность потребителей	Снижение активности потребителей снизит доход и прибыль предприятия	Необходимо стимулировать потребителей с помощью программ, акций, цен, качеством продукции
2. Технологические факторы		
1. Появление новых технологий	Внедрение новых технологий потребует дополнительных расходов. Однако потребители, следящие за новинками, захотят их приобрести, что повысит продажи предприятия.	Конкуренты также внедряют новые технологии, и если ООО «Марко-А» не будет стремиться меняться, внедрять новшества, то будет вытеснено конкурентами.
2. Темпы ухода старых видов продукции из промышленности и тенденции замены их новыми	Темпы ухода слабые, поскольку модельный ряд 2015-2017 гг. используется до сих пор с небольшими изменениями	Необходимо разрабатывать новые модели, или улучшать качественно уже существующие.
3. Финансирование на НИОКР	Предприятие стремится к выделению на НИОКР около 3% от прибыли, что при отрицательной ЧП – не реально	Необходимо выделение на НИОКР около 3% от прибыли иначе конкуренты вытеснят предприятие с рынка
4. Состояние материально-технической базы предприятия	Материально-техническая база предприятия находится на среднем уровне, частично используется старое оборудование	Необходимо вовремя осуществлять переоснащение материально-технической базы для поддержания конкурентоспособности
3. Экономические факторы		
1. Экономический рост, уровень инфляции, уровень жизни	Замедление экономического роста, снижение уровня жизни населения.	Тенденция сохранится
2. Процентная ставка и доступность кредитов	Процентная ставка не позволяет воспользоваться крупными кредитами	Ставка может меняться в зависимости от политики Центрального банка РФ

Фактор	Прогнозные оценки по периодам времени	
	2020	2025
3. Налоговая и кредитная политика государства	Сейчас ведется активная политика в области развития промышленности России	Стимулирования со стороны государства не достаточно, необходимы изменения на самом предприятии
4. Покупательская способность	Покупательская способность снижается.	Тенденция сохранится.
4. Политические факторы		
1. Политика в области борьбы с монополиями	Ужесточение антимонопольной политики государства приводит к стимулированию конкуренции	Монополии также будут пресекаются
2. Мировая обстановка	Международная обстановка нестабильна, санкции.	Обстановка может «накалиться», перейти в военные действия.
3. Тенденции к нестабильности, коррупции, насилию в стране	Политика направлена на стабильность, отсутствие коррупции, избежание конфликтных ситуаций в стране и за рубежом	Политика также будет направлена на достижение стабильности в стране, в частности на развитие промышленности

Прежде чем непосредственно приступить к анализу внутренней и внешней среды исследуемого предприятия, раскроем сами понятия «внутренняя среда» и «внешняя среда» организации.

Итак, внутренняя среда предприятия – это внутренние ситуационные факторы, т.е. ресурсы предприятия, которые обеспечивают поддержание предприятия изнутри. Внутренняя среда включает в себе потенциал, необходимый для функционирования предприятия, однако может быть и источником проблем [3].

Внешняя среда предприятия представляет собой совокупность экономических, общественных и природных условий, национальных и межгосударственных институциональных структур, и других внешних условий и факторов, действующих в окружении предприятия и влияющих на различные сферы его деятельности.

По сути, анализ внешней и внутренней среды – это выявление слабых и сильных сторон предприятия, а также внешних угроз и возможностей для развития. Обладая полной информацией, менеджер компании способен на успешные управленческие решения.

Проиллюстрируем анализ внешней и внутренней среды предприятия.

Итак, исследуемое предприятие относится к легкой промышленности, отрасль производства – швейная. Основной вид деятельности предприятия, отраженный в его Уставе, – производство и оптовая продажа спортивной одежды. С 2010 г. предприятие выпускает коллекцию одежды для активного отдыха и занятий профессиональными видами спорта.

Анализ внутренней среды проведем с помощью SWOT-анализа, применение которого позволит определить, какие сильные стороны предприятия помогут бороться с угрозами и использовать возможности внешней среды, а какие слабые стороны помешают это сделать (см. табл. 1) [4].

При анализе внешней среды предприятия следует провести анализ макроокружения: проанализировать общую обстановку в стране, провести анализ отрасли, структуры рынка по сегментам, конкурентов, действующих в отрасли, проанализировать тенденции спроса и предложения, возможности и угрозы, обусловленные макроокружением [5].

Анализ внешней среды будет проведен при помощи STEP – анализа, который предназначен для выявления социальных (S), технологических (T), экономических (E), политических (P) аспектов внешней среды, которые могут повлиять на стратегию предприятия (см. табл. 2) [3].

Итак, проведенный краткий анализ внутренней и внешней среды предприятия позволяет выделить следующие проблемы на предприятии:

-низкая финансовая устойчивость, низкая деловая активность, платежеспособность предприятия;
-увеличение коммерческих расходов, отсутствие нераспределенной прибыли;
-значительное преобладание внеоборотных активов над оборотными, рост внеоборотных активов;
-значительное преобладание заемного капитала над собственным капиталом;
-необходимость в стимулировании потребителей с помощью программ, акций, привлекательных цен, качества продукции.

Предприятие должно стремиться к сокращению сроков разработки новых коллекций спортивной одежды и вывода на рынок новых продуктов в определенном целевом сегменте с заданным уровнем качества.

Список литературы

1. Веснин В.Р. Стратегический менеджмент Учебник // В.Р. Веснин. – М.: Проспект, 2016. – 624 с.;
2. Вигман С.Л. Стратегическое управление: учеб. Пособие. - М.: ТК Велби, Изд-во Проспект, 2015. – 296 с.;
3. Илышева, Н.Н. Анализ в управлении финансовым состоянием коммерческой организации // Н.Н. Илышева, С.И. Крылов – М.: Финансы и статистика, 2015 г. – 240 с.;
4. Клишевич, Н. Б. Финансы организаций: менеджмент и анализ: учебное пособие // Н. Б. Клишевич. – М.: КноРус, 2016. – 304 с.;
5. Савицкая, Г.В. Анализ финансового состояния предприятия // Г.В. Савицкая – М.: Издательство Гревцова, 2015 г. – 200 с.;
6. Труш Е.В., Шарапова В.М. Внешний анализ конкурентов организации // Экономические исследования и разработки. 2017. № 2. С. 51-55.

УДК 339.138

МАРКЕТИНГ ПЕРСОНАЛА – ИНСТРУМЕНТ РАСКРЫТИЯ КАДРОВОГО ПОТЕНЦИАЛА ПРОМЫШЛЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

АВДЕЕВА СОФЬЯ ЕВГЕНЬЕВНА

Студентка

ФГБОУ ВО «Орловский государственный университет им. И.С. Тургенева»

Аннотация: в статье рассмотрены основные задачи, которые должен решить маркетинг персонала на промышленном предприятии, проблемы, стоящие перед ним. Также освещен кадровый потенциал с точки зрения инновационной деятельности предприятия, аспекты его раскрытия. На основании этого сформулированы основные направления деятельности маркетинга персонала по развитию кадрового потенциала.

Ключевые слова: маркетинг персонала, кадровый потенциал предприятия, направления развития кадрового потенциала.

MARKETING PERSONNEL - TOOL DISCLOSURE OF HUMAN POTENTIAL OF INDUSTRIAL ENTERPRISE

Avdeeva Sophya Evgen'evna

Annotation: the article describes the main tasks that should be solved by the marketing staff at an industrial enterprise, the problems facing it. It also highlighted the personnel potential in terms of innovation activities of the enterprise, aspects of its disclosure. Based on this, the main activities of the marketing staff for the development of human resources.

Key words: personnel marketing, personnel potential of an enterprise, directions of development of personnel potential.

Персонал любого предприятия является одним из видов ресурсов, который привлечен непосредственно для реализации основных целей и решения поставленных задач производственного процесса. В связи с этим часто остро стоит вопрос о том, как сформировать кадровый состав промышленного предприятия так, чтобы он отвечал его потребностям. Именно на это направлена деятельность кадрового подразделения компании в разрезе маркетинга персонала.

Научными и методологическими аспектами маркетинга персонала предприятия отведено внимание в деятельности таких ученых нашей страны и зарубежья, как Е.Л. Богданова, С.И. Сотникова, Л.Н. Семеркова, В.М. Тарасевич, Е.А. Климов, В.В. Томилова, Э.Э. Саруханов, Б.Л. Токарский, Р. Брюнер, М. Молль, Х. Симон, К. Шольц, К. Вильтингер [1, с. 111].

Маркетинг персонала призван определять потребность в квалифицированных кадрах, а также планировать мероприятия, в рамках которых данная потребность будет удовлетворена. Грамотно сформированный кадровый состав – одна из стратегических мощностей, способных долговременно реализовывать свои полномочия на промышленном предприятии.

Маркетинг кадрового состава подвержен воздействию ряда внешних и внутренних факторов. Стоящие перед промышленным предприятием цели и задачи являются внутренними факторами. Среди внешних можно отметить сложившуюся конъюнктуру на рынке труда, различные аспекты общественных потребностей, нормативно-правовые особенности, поведение конкурентов [2, с. 173].

Деятельность маркетологов включает формирование требований к кадровому составу, в том числе качественные и количественные его характеристики; определение источников, через которые будет покрываться недостаток персонала.

Если говорить о задачах, которые призван решить маркетинг персонала на промышленном предприятии, то ими являются подбор и подготовка кадров, улучшение организации процесса труда на производстве, постоянное совершенствование способов стимулирования персонала к трудовой деятельности, выявление причин нехватки специалистов. Все это призвано активировать сложившиеся предпосылки инновационного развития и эффективность производственного потенциала промышленного предприятия [3, с. 111].

Очевидно, что наряду с совершенствованием технологии производства на промышленных предприятиях, кадровый состав в плане качественных его характеристик должен постоянно развиваться – поддерживать свой потенциал.

Персонал предприятия с точки зрения кадрового потенциала – это ресурс, который имеет как реализуемые им на данный момент возможности, так и скрытые перспективы. Причем последние могут существенно поспособствовать выполнению целевого перечня промышленного предприятия. Данное понятие имеет ряд характеристик, как количественных (численность штата в зависимости от производственных нужд промышленного объекта), так и качественных. Качественные характеристики потенциала могут применяться как способ реализации инновационных направлений деятельности промышленного предприятия.

В общем, если рассматривать кадровый потенциал в разрезе инновационной деятельности организации, то система управления кадрами предприятия должна быть направлена на интенсификацию качественного развития кадрового состава, формирование оптимальных мотивационных принципов воздействия на персонал [4, с. 193].

Стоит отметить, что важным аспектом, который должен учитываться маркетингом персонала предприятия, является то, насколько работник доволен и удовлетворен занимаемой должностью и вмененными ему обязанностями. Социологи утверждают, что такие социально сформированные представления, как социальный статус и роли, ценностные ориентиры очень важны при организации работы с кадровым составом предприятия, поэтому требуют внимания и учета при разработке стратегии маркетинга персонала.

Возможно, как раз от части с вышеупомянутым связана такая проблема промышленных предприятий в разрезе его кадрового обеспечения, как невысокое качество трудовых ресурсов. Иными словами, это проявляется в том, что персонал промышленности имеет довольно высокие возрастные показатели, так как данная сфера деятельности не является привлекательной для молодых специалистов. Среди квалифицированных молодых работников, имеющих зачастую довольно высокие кадровые потенциалы, наблюдается отток в иные сферы профессиональной деятельности. Следствием этого является ощутимый недостаток трудовых резервов и инновационных интеллектуальных навыков на промышленном производстве, что, в свою очередь, приводит к убыткам и упущенной выгоде в хозяйственной деятельности.

Кроме того, если на предприятии имеет место структурное несоответствие по количеству работников указанных категорий, то это приводит к снижению кадрового потенциала организации.

Эти две проблемы, препятствующие использованию кадрового потенциала в полной мере, можно решить рядом способов.

Количественное несоответствие возможно покрыть следующим образом: уведомление служб занятости региона и муниципалитета о вакантных должностях; реклама, как средство распространения информации о требующихся специалистах; заключение лизинговых договоренностей с другими работодателями, имеющими возможность предоставить сотрудников.

Еще одним перспективным вариантом покрытия дефицита кадров является заключение предприятием соглашений с учебным заведением и представителями студентов о наборе кадров непосредственно в ВУЗах. Это дает гарантированное трудоустройство молодому специалисту и восполняет недостаток кадрового состава промышленного предприятия.

Однако вышеупомянутых способов недостаточно для полноценного использования кадрового потенциала молодого специалиста. Маркетинговая деятельность должна быть сосредоточена на том, чтобы привлечённые кадры генерировали новые идеи. В связи с этим необходимо делать технические специальности более привлекательными, возбуждая интерес к данной группе профессий. Для этого целесообразно, например, на базе промышленных предприятий проводить для старших школьников научно-технические выставки, квесты, дни открытых дверей. Кроме того, в рамках маркетинга персонала возможно работа со студентами, взаимодействующими с предприятием, выплата им стипендий за особые достижения и т.п.

Также маркетинговая деятельность, направленная на кадровый потенциал, может включать создание системы, позволяющей молодому специалисту промышленного предприятия быть инициатором собственного проекта развития предприятия. С одной стороны, это раскроет имеющийся потенциал, повысит интерес к профессии, будет отвечать таким ценностным ориентирам личности, как саморазвитие и самовыражение. А с другой – возможны варианты выкупа перспективной идеи у автора и применение ее на практике с целью инновационного совершенствования деятельности предприятия.

Однако важным направлением маркетинга персонала является еще и оценка кадрового потенциала промышленного предприятия. Это осуществляется посредством следующих основных показателей: возрастная характеристика сотрудников, их уровень образования, имеющиеся навыки, умения, опыт работы, уровень развития индивидуального интеллекта [5, с. 93]. При этом последняя категория берется во внимание как система умений решать стоящие задачи, разбираться в экономических процессах, а также способностей взаимодействовать с эмоционально-социальной точки зрения.

Далее хотелось бы обратиться к способам раскрытия кадрового потенциала.

Это, прежде всего, касается мотивации к осуществлению деятельности на промышленных предприятиях. Стимулирование персонала – задача маркетинга персонала, о чем упоминалось ранее. Это можно осуществить следующими способами: обеспечение достойной оплаты труда, ее расчет в зависимости от реально полученных работником результатов, предоставление перспектив продвижения по карьерной лестнице посредством повышения квалификации.

Стоит обратить внимание на то, что выделяются несколько направлений развития качественных характеристик потенциала работников.

Первое из них – технократическое - представляет собой повышение кадрового потенциала путем применения инновационных технологий и элементов технического вооружения производственного процесса на промышленном предприятии. Данный путь совершенствования наиболее актуален в связи с тем, что развитие технических систем идет с огромной скоростью и приносит эффективные результаты, а для персонала промышленного предприятия открываются широкие горизонты деятельности, отрабатываются новые практические навыки.

Социально-психологический путь заключается в развитии интеллектуальных качеств персонала посредством применения социально-психологических методов [5, с. 94].

Также выделяется путь самообучения, заключающийся в раскрытии потенциала кадров путем их самостоятельного постоянного расширения базы знаний и практических умений. Со стороны маркетинга персонала требуется, опять же, мотивация [5, с. 96].

Кроме того, имеет место такое направление, как использование мировоззренческого подхода. Это довольно сложный процесс осмысления самим работником своего статуса и роли, предназначения, их анализ в разрезе полезности для общества, а также перестройка в соответствии с результатами умозаключений [5, с. 96].

Важно отметить, что последний путь развития качественных характеристик работника носит довольно кардинальный характер и требует большой мотивационной базы.

Подводя итог вышесказанному, следует отметить, что маркетинг персонала является действи-

тельно эффективным полем для деятельности в рамках раскрытия кадрового потенциала промышленного предприятия. Это может реализовываться в следующем:

- в формировании системы переквалификации и ее повышения для работников промышленных предприятий, что дает возможность карьерного роста, а, следовательно, повышает социальное самощущение персонала;

- в наработке программ развития отдельного члена коллектива как личности;

- в разработке методов мотивации на реализацию творческого потенциала, способов материального поощрения.

Все это позволит сформировать оптимально эффективный кадровый состав, который раскроет свой потенциал для полноценного функционирования промышленного предприятия, а главным реализующим направлением для выполнения этой задачи является маркетинг персонала.

Список литературы

1. Махметова, Е.А. Методология развития персонал-маркетинга на промышленных предприятиях / Е.А. Махметова // Вестник Саратовского государственного социально-экономического университета. – 2009. - № 3. - С. 111-115.

2. Никольская, Е.Ю. Маркетинг персонала – формирование кадрового потенциала предприятия / Е.Ю. Никольская // Российское предпринимательство. – 2007. - № 5. – С. 171-176.

3. Дуданов, Е.И. Проблемы реализации кадрового потенциала промышленных предприятий в современных условиях / Е.И. Дуданов, О.В. Толстякова // Известия высших учебных заведений. Поволжский регион. Общественные науки. – 2012. - № 1 (21). – С. 108-115.

4. Бардасова, Э.В. Управление развитием кадрового потенциала предприятия, как инструмент достижения его устойчивого развития в инновационной экономике / Э. В. Бардасова, М. А. Зотов, А. С. Поникарова // Вестник Казанского технологического университета. – 2012. - № 8. – С. 192-198.

5. Дресвянников, В.А. Направления развития кадрового потенциала на промышленных предприятиях / В. А. Дресвянников, О. В. Лосева // Известия высших учебных заведений. Поволжский регион. Общественные науки. – 2011. - № 1 (17). – С. 91-98.

© С.Е. Авдеева, 2018

УДК 338.24

ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ КОНКУРЕНТНОЙ ПОЛИТИКИ В УСЛОВИЯХ ФОРМИРОВАНИЯ СОВРЕМЕННОЙ ИНФОРМАЦИОННОЙ СРЕДЫ

ЕГОРУШКИНА ТАТЬЯНА НИКОЛАЕВНА,

к.э.н., доцент.

ПАНИНА АНАСТАСИЯ ВАСИЛЬЕВНА,

ЛУЗГИНА АНАСТАСИЯ ПАВЛОВНА,

Студенты

КСЕНОФОНТОВ СЕРГЕЙ МИХАЙЛОВИЧ

Магистрант

Тульский филиал ФГБОУ ВО «Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова»

Аннотация: В статье рассматриваются различные направления анализа эффективности конкурентной политики предприятия в условиях информатизации общества. Рассмотрены новые методы ведения и тенденции конкурентной политики, обосновывается необходимость перехода предприятий на применение на предприятии современных информационных технологий, являющихся основой формирования современной информационной среды.

Ключевые слова: цифровая экономика, конкурентная политика, конкурентоспособность, анализ конкурентов, информационные технологии, конкурентная среда.

EVALUATION OF THE EFFECTIVENESS OF COMPETITION POLICY IN THE CONDITIONS OF FORMATION OF THE MODERN INFORMATION ENVIRONMENT

Egorushkina Tatyana Nikolaevna,
Panina Anastasia Vasilyevna,
Luzgina Anastasia Pavlovna,
Ksenofontov Sergey Mikhailovich

Abstract: the article analyzes the main changes that have occurred in the principles of assessing the effectiveness of the competitive policy of the enterprise in the conditions of information society. New methods of conducting and tendencies of competitive policy are considered, necessity of transition of the enterprises to application at the enterprise of the modern information technologies which are a basis at formation of the modern information environment is proved.

Keywords: digital economy, competitive policy, competitiveness, competitor analysis, information technology, competitive environment.

Цифровая экономика становится неотъемлемой частью нашей жизни. Многие и не задумывались, что дистанционное обучение, внедрение криптовалют, интернет – консультации – это всё относится к проявлению для нас такого нового понятия, как цифровая экономика. Помимо удобства, облег-

чения работы и сохранения времени цифровая экономика также приносит пользу и для экономической ситуации для страны в целом. Создаются новые рабочие места, повышается производительность труда, снижаются издержки производства.

Переход на всеобщую информатизацию общества и формирование современной информационной среды обусловлен исторической сменой факторов социально-экономического развития в 1970-х годах, когда на первый план выдвигались важнейшие факторы прогресса - информационные ресурсы и технологические средства [1, с.10; 2, с.31]

По мнению С. А. Дятлова, общество на текущем этапе своего развития входит в самую зрелую фазу научно-технического прогресса — информационную. Эту фазу можно охарактеризовать как информационно-сетевую. [3, с. 50]

Для повышения эффективности деятельности хозяйствующих субъектов большое значение имеет использование современных информационных технологий, что предусмотрено принятой программой «Цифровая экономика», на необходимость которой указал В.В. Путин Федеральному собранию 1 декабря 2016 года. Основной задачей президент определил формирование новой веб-экономики, задачей которой является улучшение жизни граждан, повышение качества товаров и услуг, произведённых с использованием современных цифровых технологий [4]. Представляется достаточно важным принятие данной программы именно в условиях высокой конкуренции и неопределенности.

Итак, каждое предприятие ведет свою конкурентную политику, но с внедрением новых технологий появляются и новые методы ее ведения, поэтому оценка ее эффективности может достаточно серьезно измениться.

Вальтер Ойкен дал такое определение конкурентной среде: «Конкурентная среда — это конкурентный порядок на основе законодательно закрепленных норм и правил хозяйствования, изменяющиеся под воздействием оперативного мониторинга результатов реализации установленных целей» [5, с. 89]

Таким образом, можно сказать, что конкурентная политика – это меры со стороны государства, которые направлены на обеспечение эффективного использования экономических ресурсов и защиту интересов потребителей. Структурная концепция конкуренции предполагает смещение акцента с самой борьбы организаций друг с другом на анализ структуры рынка, тех условий, которые на нем господствуют. [6, с 11]

Конкурентная политика пересекается с такими понятиями, как монополизация одной фирмы, монополизация благодаря поглощения или слияния фирм, сговор между предприятиями и антиконкурентная практика (действия, направленные либо на значительное ограничение ведения конкурентной борьбы, либо ее уничтожение на рынке вовсе). При этом наличие конкурентной борьбы в условиях рыночной экономики подталкивает все рыночные предприятия, целью которых получение экономических выгод, ориентироваться в большей степени на потребности покупателя [7; с.257]

Конкурентная политика основывается на изучении внешней среды организации. Кроме этого, берутся такие критерии и показатели как стратегические вопросы о выборе продукции, которую выпускает предприятие; эффективное использование экономических ресурсов для производства; возможности и перспективы развития товаров и услуг для привлечения новых поставщиков или потребителей. Благодаря эффективному ведению конкурентной политики, предприятие может составить детальный план выполнения целей для осуществления своей миссии.

Существует много способов оценки эффективности конкурентной политики:

- SWOT – анализ;
- метод Портера;
- анализ факторов, формирующих конкурентную среду отрасли;
- определение состава продавцов и покупателей;
- оценка рыночного потенциала и построение конкурентной карты рынка.

Сейчас в условиях цифровой экономики у предприятий появляется возможность своевременного выявления конкурентов, повышение конкурентоспособности товаров или услуг, выход на новый сегмент рынка. Для реализации рассматриваемых методов на практике, необходимо внедрение нового соответствующего технологического обеспечения, создание автоматизированных систем, соответствующую

щих служб, рабочих мест, переход на новые компьютерные технологии, которые позволяют объединить в единое информационное поле основные технико-экономические службы предприятия с последующим подключением их в сеть других подразделений, то есть создание такой информационной модели предприятия, которая комплексно отражала бы все операции, а также разнообразные связи.[8, с. 403]

Конкурентная политика всегда была направлена на повышение конкурентоспособности предприятия. В период глобализации и цифровой экономики это возможно за счёт использования новых методов и приемов, которые мы рассмотрим ниже.

Существует возможность изучить по определенным критериям своего конкурента благодаря Интернету. Во всемирной сети можно найти полезные данные или показатели фирмы, которая выпускает схожие товары и является вашим конкурентом. Достаточно много крупных фирм выкладывают некоторые данные в открытом доступе, например показатели о качестве продукции, отчеты об устойчивом развитии и т.д. Данная информация может помочь начинающей организации провести анализ своих конкурентов и выбрать правильную политику управления.

Существует автономная система, при которой регулярный мониторинг своих конкурентов будет соответственно выполняться без использования человеческих ресурсов, что упрощает работу предприятия и уменьшает затраты в дальнейшем. Если же на начальном этапе работы организации нет возможности приобретения нужных программных обеспечений для автономной работы, данную задачу может выполнять человек вручную при помощи одного компьютера. Так же существуют различные службы, которые помогут организациям сделать всю работу за них и предоставить готовые отчеты о конкурентах, используя новые способы, основанные на информационных технологиях, применяемые в условиях цифровой экономики. Используются такие методы мониторинга:

- опросы потребителей,
- исследование торговых точек,
- поиск в интернете,
- поисковая оптимизация.

Опросы потребителей – это сбор информации различных целевых групп о товарах и услугах как своего производства, так и производства конкурентов. Грамотно проведенный опрос может показать текущее состояние рынка и позиционирование вашего предприятия на нем. Используя данные мнения опрошенных можно выявить плюсы и минусы для дальнейшей корректировки и выбора направления работы. Этот способ очень удобен в простоте его использования. Раньше надо было искать людей для опроса, выходить на улицу, а сейчас опрос можно загрузить на сайт организации, что не займет много времени и дополнительных затрат. Исследование торговых точек направлено на анализ рекламной активности внутри предприятия, перечень продвигаемой продукции, оценка посещаемости торгового объекта. Любая организация может зайти на сайт конкурентов и увидеть их акции, которые могут привлечь ваших потенциальных клиентов.

Поиск в интернете поможет найти отзывы или обзоры похожих организаций, где можно увидеть мнение людей о достоинствах и недостатках и сравнить со своими показателями. Кроме этого, есть возможность увидеть предлагаемые цены на товары или услуги, задать интересующие вопросы через общение по Интернету. Поисковая оптимизация помогает увидеть на каком месте в поисковой системе, например, в Яндекс и Google, находится ваш сайт, и какая организация стоит на первом месте. Можно прибегнуть к сервисам spywords.ru и advse.ru, которые позволяют обозначить сайты потенциальных конкурентов по запросам в поисковиках и вычислить, какие запросы влекут за собой появление их рекламы. Также в эпоху цифровизации и глобализации стало возможным применение специальных технологий для установления зависимости цены от предыдущих поисковых запросов потребителей, что значительно помогает устанавливать цену наиболее благоприятную потребителям. [9 с.10]

При правильном подходе к проблеме, анализ факторов конкурентной среды поможет фирме повысить свою конкурентоспособность. Каждый из способов имеет свои достоинства и недостатки, но при использовании их в совокупности любая организация имеет возможность получить достаточную информацию о конкурентах и отразить ее при ведении конкурентной стратегии своей фирмы. Большое значение для определения конкурентной среды имеет конкурентный анализ, основу которого состав-

ляют определение возможностей, угроз и стратегических неопределенностей, которые под воздействием внешней среды создаются новыми (потенциальными соперниками), анализ их слабых и сильных сторон. Безусловно, для проведения такого вида анализа должно быть создано информационное обеспечение. Причем состав, содержание и качество информации, которая привлекается к анализу, имеют основополагающую роль в обеспечении действительности анализа хозяйственной деятельности [10, с.241].

Главная роль в информационном обеспечении анализа принадлежит, безусловно, бухгалтерскому учету и отчетности, так как именно в них системно и полно отражаются все происходящие на предприятии хозяйственные явления, процессы, результаты финансовой деятельности предприятия. Кроме того, для проведения анализа довольно полезными являются данные статистического учета, содержащих количественную характеристику всех процессов жизнедеятельности предприятия.

Оперативный учет и отчетность способствуют более оперативному по сравнению со статистикой или бухгалтерским учетом обеспечению анализа необходимыми данными (например, о производстве и отгрузке продукции, о состоянии производственных запасов) и тем самым создают условия для повышения эффективности аналитических исследований.

Кроме того, для проведения анализа конкурентной среды, часто используют и данные проводимого на предприятии контроллинга, в частности в менеджменте. Именно они позволяют осуществить комплексную систему поддержки управления организацией, направленную на координацию взаимодействия систем менеджмента и контроля их эффективности, включая и проведение конкурентного анализа. [11, с 12].

Сам анализ начинается с определения актуальных и потенциальных конкурентов. При этом на практике используются два основных способа. Непосредственно при первом способе акцент делается именно на позиции покупателя, который обязан выбрать себе определенного поставщика. В данном случае фирмы группируются по степени интенсивности соперничества именно за выбор покупателя. При втором способе акцент делается на распределении соперников по стратегическим группам в соответствии с используемыми ими конкурентными стратегиями. Так, например конкурентные стратегии могут иметь схожие направления. Например, предприятия конкуренты используют одни и те же каналы распределения либо аналогичные коммуникативные стратегии, либо реализуют товары по одной и той же цене. Кроме того, предприятия могут иметь в этом смысле и схожие стратегические активы или компетенции, такие как логистические потоки и особенности их реализации, исследования, разработки, ассоциации с определенной торговой маркой или трендом.

Таким образом, проведенный анализ проблемы показал, что использования ИТ – технологий для анализа своих конкурентов представляет собой довольно важный инструмент анализа предприятия. Представляется, что для реализации важной цели перехода на использование и применение на предприятии современных информационных технологий необходимо выполнить следующие первоочередные задачи:

- внедрить необходимое технологическое обеспечение,
- обучить персонал ИТ технологиям,
- создать эффективную систему сбора, обработки, хранения и предоставления потребителям пространственных данных, которые будут удовлетворять их потребности,
- обеспечить информационную безопасность.

Как следствие выявлено, что рассматриваемые методы во многом упрощают работу предприятия, определяют оценку эффективности использования конкурентной политики в условиях цифровой экономики и помогают повысить свою конкурентоспособность в условиях рынка. Ясно одно, что для того чтобы современное предприятие смогло выжить в новых условиях цифровой экономики, она должна приспособливаться, что невозможно сделать без повышения своих знания в области современных ИТ технологий.

Список литературы

1. Егорушкина Т.Н., Швецов С.А. Влияние процесса информатизации общества на реализацию современной инновационной образовательной концепции В сборнике ЛУЧШИЙ ПРЕПОДАВАТЕЛЬ 2018: сборник статей Международного научно-практического конкурса / Под общ. ред. Г.Ю. Гуляева – Пенза: МЦНС «Наука и Просвещение». – 2018. – 128 с.
2. Егорушкина Т.Н., Логвинов С.И., Швецов С.А. На пороге «Цифрового будущего России» // Научные исследования и разработки. Экономика.2018.Т.6, № 2.С.31-41
3. С. А. Дятлов. Информационно-сетевая экономика: структура, динамика, регулирование. СПб.: Астерион, 2008. С. 50
4. Правительство Российской Федерации. Распоряжение от 28 июля 2017 г. № 1632-р. Москва. Программа "Цифровая экономика. Российской Федерации".
5. Ленгинович С. Г. Конкурентная среда: методы исследования [Текст] // Экономическая наука и практика: материалы III Междунар. науч. конф. (г. Чита, апрель 2014 г.). — Чита: Издательство Молодой ученый, 2014. —89 с.
6. Конкуренция и конкурентоспособность: учебное пособие /– Екатеринбург : Изд-во Урал ун-та, 2014. – 11 с.
7. Егорушкина Т. Н. Управление предприятиями торговли: проблемы и пути решения в условиях конкурентной среды [Текст] / Т. Н. Егорушкина, Е. В. Этова, С. С. Семенов // Scientific studies from theory to practice : материалы IX Междунар. науч.-практ. конф. (Чебоксары, 10 июля 2016 г.) / редкол.: О. N. Shirokov [и др.]. — Чебоксары: ЦНС «Интерактив плюс», 2016. —№3 (9). —С. 275–278. —ISSN 2413-3957.
8. В. С. Марцин. Экономика торговли «конкурентная политика и эффективность деятельности предприятия» — К., 2008. — 403-410 с.
9. Леонова Е. В. Обеспечение конкуренции в эпоху цифровой экономики: возможности и угрозы [Текст] // Актуальные вопросы юридических наук: материалы IV Междунар. науч. конф. (г. Чита, апрель 2018 г.). — Чита: Издательство Молодой ученый, 2018. — С. 10.
10. Егорушкина Т.Н., Лушков С.А., Полуянцевич О.И. Значение информационного обеспечения экономического анализа предприятия в целях финансового планирования// Экономика и социум. 2018. №3(46). С.241-247.
11. Егорушкина Т.Н., Этова Е.В., Воронкина Ю.А. Анализ теоретических подходов к концепции контроллинга в менеджменте//Современный научный вестник.2016.Т.10.№2.С.123-124.

УДК 336.6

ОЦЕНКА И ПУТИ УЛУЧШЕНИЯ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ КОММЕРЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ (НА ПРИМЕРЕ ООО «АГРОКОМПАНИЯ-ДОН»)

КОНОВАЛОВА АНАСТАСИЯ АЛЕКСАНДРОВНАСтудентка
ФГБОУ ВО «РГЭУ (РИНХ)»

Аннотация: в статье раскрыты понятие и современные методы оценки финансового состояния коммерческой организации. Проведен анализ источников финансовых ресурсов и определен тип финансовой устойчивости ООО «АГРОКОМПАНИЯ-ДОН». Идентифицированы факторы, оказывающие отрицательное влияние на его финансовое состояние. Разработан комплекс мер по улучшению финансового состояния анализируемой организации.

Ключевые слова: финансовое состояние организации, перспективный финансовый анализ, метод рейтинговой оценки, метод матричного моделирования, финансовая устойчивость, улучшение финансового состояния.

EVALUATION AND WAYS OF IMPROVING THE FINANCIAL CONDITION OF THE COMMERCIAL ORGANIZATION (ON THE EXAMPLE OF PC "AGRICULTURAL COMPANY-DON")

Konovalova Anastasiya Alexandrovna

Abstract: the article reveals the concept and modern methods of assessing the financial condition of a commercial organization. The analysis of sources of financial resources is carried out and the type of financial stability of LLC AGROKOMPANIYA-DON is defined. Identified factors that have a negative impact on its financial condition. Developed a set of measures to improve the financial condition of the analyzed organization.

Keywords: financial condition of the organization, prospective financial analysis, rating method, matrix modeling method, financial stability, improvement of financial condition.

В условиях рыночных отношений велика роль достоверной оценки финансового состояния коммерческой организации. Это связано с тем, что организации приобретают самостоятельность, несут ответственность за результаты своей производственно-хозяйственной деятельности перед собственниками (акционерами), работниками, банком и кредиторами.

«Финансовое состояние предприятия характеризуется обеспеченностью финансовыми ресурсами, необходимыми для нормального функционирования предприятия, целесообразностью их размещения и эффективностью их использования, финансовыми взаимоотношениями с другими юридическими и физическими лицами, платежеспособностью и финансовой устойчивостью» [1, с.65].

В современных экономических условиях деятельность каждого хозяйствующего субъекта является предметом внимания обширного круга участников рыночных отношений, заинтересованных в результатах его работы. Основным инструментом для определения текущего состояния организации служит финансовый анализ, при помощи которого можно охарактеризовать ее платежеспособность, эффективность и доходность деятельности, перспективы развития, а затем по его результатам принять

обоснованные управленческие решения. Однако финансовый анализ это не только возможность увидеть отклонения фактических от плановых показателей, определить причины, скорректировать дальнейшие действия, но и как отмечает президент холдинга «Альта Групп» Михаил Пукемо: «Финансовый анализ – это система поддержки принятия решений топ-менеджментом» [2, с.17]. Результаты финансового анализа объективны, и отстаивать контрпозицию, в случае принятия финансового решения, без подтверждения конкретными аналитическими расчетами, довольно сложно.

Следует отметить, что «в условиях рыночной экономики приоритет отдается перспективному анализу перед ретроспективным финансовым анализом. С этих позиций ориентация на опережающие индикаторы, оценка перспективного состояния финансового потенциала предприятия под воздействием возможных изменений отдельных факторов внешней и внутренней среды в рамках стратегического финансового анализа позволяют сформировать необходимую базу для корректировки существующей и проектирования новой финансовой стратегии предприятия» [3, с.65].

Современная оценка финансового состояния имеет определенные отличия от традиционной оценки финансово-хозяйственной деятельности организации. В первую очередь это объясняется растущим влиянием внешней среды на работу организаций. В том числе, усилилась зависимость финансового состояния организаций от инфляционных процессов, надежности контрагентов. В результате инструментарий современной оценки финансового состояния организации расширяется посредством новых приемов и методов, которые позволяют учитывать эти явления.

Среди методов оценки финансового состояния коммерческой организации можно выделить метод рейтинговой оценки. В анализе финансово-хозяйственной деятельности предприятий рейтингование позволяет расположить подобранные определенным образом предприятия в одном ряду на основании значений некоторых показателей их деятельности. Рейтингование может проводиться на основе абсолютных и относительных величин.

Кроме того, существует множество других методов оценки финансового состояния коммерческой организации. Пучкова Н.В. выделяет графический, табличный и коэффициентный методы оценки финансового состояния коммерческой организации.

Графический метод осуществляется с помощью графического отображения в относительных или абсолютных величинах показателей финансовой отчетности на балансограмме на начало и конец анализируемого периода. Коэффициентный метод оценки описывает финансовые пропорции между различными статьями финансовой отчетности. Достоинством данной методики анализа финансового состояния является простота расчетов [4, с.133].

Слепов В.А. выделяет в числе основных методов финансового анализа горизонтальный, вертикальный, сравнительный и метод финансовых коэффициентов [5, с.18].

Существует множество методов, способствующих совершенствованию оценки финансового состояния коммерческой организации, одним из которых является метод матричного моделирования. Он помогает объективно и ясно отразить финансовое состояние организации в целом, а также выявить неиспользованные внутренние резервы для повышения эффективности деятельности организации. Используя данную модель для оценки финансового состояния, становится возможным более оперативно получать результаты и делать соответствующие выводы.

«Матрица по своей структуре является квадратной, а все ее элементы расположены симметрично главной диагонали. Из этого следует, что при улучшении финансового состояния предприятия числовые значения одного или нескольких элементов, расположенных под главной диагональю, всегда растут, а с другой стороны – уменьшаются» [6, с.53].

В работе И. Л. Юрзиновой предложен подход к интегральной оценке финансового состояния коммерческой организации, который заключается в вычислении показателя, принимающего значения в интервале от (-1) до (+1). Чем ближе значение к нижней границе, тем хуже финансовое состояние организации, нулевое значение свидетельствует о его неизменности, а положительное указывает на улучшение состояния.

Новацией данного метода является использование рейтингов в основе построения интегральной оценки. Так, каждый аналитик имеет возможность оценить вклад конкретного показателя из набора

«стандартных» индикаторов (абсолютных и относительных) в общую оценку финансового состояния организации, при том, что количество учитываемых параметров является произвольным. В результате одна и та же организация может быть оценена разными аналитиками по-разному.

Таким образом, «описанные подходы к совершенствованию оценки финансового состояния коммерческой организации открывают дополнительные возможности выстраивания эффективной системы финансового менеджмента на предприятии и снимают основные противоречия, сопряженные с использованием уже зарекомендовавших себя процедур» [7, с.72].

На основании данных годовой бухгалтерской отчетности были проведены горизонтальный и вертикальный анализ и оценка источников формирования имущества коммерческой организации ООО «АГРОКОМПАНИЯ-ДОН». Результаты аналитических расчетов, характеризующих состав и структуру источников собственного и заемного капитала, представлены в таблице 1.

Таблица 1

**Анализ состава и структуры источников финансовых ресурсов
ООО «АГРОКОМПАНИЯ-ДОН»**

Источники финансовых ресурсов	На 31 декабря 2016 г.		На 31 декабря 2017 г.		Изменение, (+,-)		% к изменению итога пассива баланса
	тыс. руб.	% к итогу	тыс. руб.	% к итогу	тыс. руб.	% к началу года	
Собственный капитал							
Уставный капитал	10	0,21	10	0,10	-	-	-
Нераспределенная прибыль	750	15,67	2974	28,33	2224	296,53	38,94
Итого	760	15,88	2984	28,43	2224	292,63	38,94
Заемный капитал							
Долгосрочные кредиты и займы	1147	23,97	4730	45,06	3583	312,38	62,73
Краткосрочные кредиты и займы	2530	52,87	1530	14,58	-1000	-39,53	-17,51
Кредиторская задолженность	348	7,27	1253	11,94	905	260,06	15,84
Итого	4025	84,12	7513	71,57	3488	86,66	61,06
Всего	4785	100,00	10497	100,00	5712	119,37	100,00

Анализ показал, что в ООО «АГРОКОМПАНИЯ-ДОН» наблюдаются различные темпы прироста собственного и заемного капитала, которые привели к изменению структуры капитала. По состоянию на 31 декабря 2016 года доля собственного и заемного капитала составляла соответственно 15,88% и 84,12%. По состоянию на 31 декабря 2017 года соотношение удельных весов изменилось на 12,55 пункта в пользу собственного капитала и составило 28,43% и 71,57% соответственно.

Одной из ключевых характеристик финансового состояния коммерческой организации является финансовая устойчивость, которая отражает степень безопасности вложения средств в ее деятельность с позиции долгосрочной перспективы. «Финансовая устойчивость достигается при достаточности собственного капитала, широких возможностях привлечения заемных средств, оптимальной ликвидности, хорошем качестве активов, стабильных доходах, необходимом уровне рентабельности с учетом операционного и финансового риска» [8, с.62]. Существует четыре типа финансовой устойчивости: абсолютная финансовая устойчивость; нормальная финансовая устойчивость; неустойчивое финансовое состояние; кризисное (критическое) финансовое состояние. В результате проведенного анализа финансовой устойчивости коммерческой организации было выявлено неустойчивое финансовое состоя-

ние, которое характеризуется нарушением нормальной платежеспособности и возникновением необходимости привлечения дополнительных источников финансирования.

На финансовое состояние ООО "АГРОКОМПАНИЯ-ДОН" оказывают отрицательное влияние: высокая зависимость организации от заемного капитала; отсутствие собственного оборотного капитала для покрытия необходимых размеров запасов и затрат; большая доля средств, вложенных в активы со средней и высокой степенью риска.

С целью улучшения финансового состояния ООО "АГРОКОМПАНИЯ-ДОН" рекомендуется осуществить ряд мероприятий, среди которых: наращивание собственного капитала, снижение степени зависимости от внешних кредиторов; формирование достаточной величины собственного оборотного капитала; совершенствование управления денежными потоками, остатками временно свободных денежных средств; реализация малоподвижных запасов.

Рассмотрим каждое мероприятие более подробно.

Самый распространенный способ наращивания собственного капитала, а, следовательно, и улучшения финансового состояния коммерческой организации заключается в увеличении прибыли, в том числе при одновременном снижении затрат. В свою очередь, затраты можно снизить следующими способами: уменьшить трудоемкость, материалоемкость и энергоемкость выпускаемой продукции, а также совершенствовать структуру управления. Кроме того, увеличить собственный капитал можно посредством переоценки имущества, оптимизации налоговых платежей, получения финансовой помощи.

«Снижения степени зависимости от кредиторов можно добиться за счет реструктуризации обязательств, которая может включать пролонгацию заемного капитала, переоформление краткосрочного кредита в долгосрочный, прощение долга организации. Другой мерой снижения заемного капитала может быть мобилизация денежного потока для покрытия обязательств» [9, с.159].

Формирование и пополнение собственного оборотного капитала осуществляется, в первую очередь, за счет внутренних и внешних источников. К собственным источникам финансирования относят: уставный, добавочный, резервный капитал, нераспределенную прибыль, а также возможны целевые поступления. Еще одним важным источником пополнения собственного оборотного капитала, хотя и не целевым, являются свободные остатки амортизационных отчислений. Кроме того, некоторые ресурсы, хотя и не принадлежат предприятию, но постоянно в силу условий расчетов находятся в его обороте. Такие ресурсы называют устойчивыми пассивами. К ним относятся: минимальная задолженность по заработной плате работникам организации; минимальная задолженность по отчислениям на социальные нужды (единому социальному налогу); минимальная задолженность по налогам и сборам; минимальный остаток резерва предстоящих расходов; минимальная задолженность по авансам покупателям.

Для целей управления оборотным капиталом рекомендуется ввести так называемый норматив - требуемое значение оборотного капитала, при котором будет обеспечена непрерывность производственного процесса и выполнен годовой план продаж. Норматив рассчитывается для всех основных бизнес- процессов: закупок, производства и сбыта [10, с.94].

Повышения качества управления денежными потоками организации можно добиться путем «разграничения выплат кредиторам по степени приоритетности (для осуществления этой меры необходимо ранжировать поставщиков фирмы в зависимости от степени их важности для ее деятельности и прибыльности)» [11, с.253].

В итоге данной статьи хотелось бы подчеркнуть, что с целью улучшения финансового состояния коммерческой организации может быть использован целый комплекс мер профилактического и оздоровительного характера. При реализации ряда мер, направленных на увеличение выручки, качественный рост прибыли, снижение и оптимизацию структуры затрат, поддержание доли заемных источников на оптимальном уровне с учетом отраслевой специфики деятельности организации, переоформление краткосрочных кредитов в долгосрочные, оптимизацию управления оборотными активами, будет наблюдаться положительная тенденция в изменении показателей ее финансового состояния. Другими действенными мерами могут быть консультации независимых экспертов относительно анализируемой коммерческой организации, мнение деловых партнеров, а также использование новых методик оценки

финансового состояния организации. Реализация всех предложенных мероприятий в комплексе будет способствовать улучшению финансового состояния ООО "АГРОКОМПАНИЯ-ДОН".

Список литературы

1. Финансовый анализ: учебное пособие / Э.А. Маркарьян, Г.П. Герасименко, С.Э. Маркарьян. - 7-е изд., перераб. и доп. - М.: КНОРУС, 2012. - 264 с.
2. Атавова А.М. На что обратить внимание при проведении финансового анализа // Финансовый директор. – 2017. – С. 17-21.
3. Барашьян В.Ю. Содержание и видовая идентификация комплексного анализа в системе финансового менеджмента // Вестник Ростовского государственного экономического университета (РИНХ). – 2011. - №4 (36). – С.65-71.
4. Пучкова Н.В. Анализ методов оценки финансового состояния организации // Международный научный журнал «Символ науки». – 2016. - №3. – С. 131-134.
5. Хрипливый Ф.П. Сравнительный анализ методов оценки финансового состояния организации // Научный журнал КубГАУ. – 2017. - №81. – С.1-22.
6. Ачкасова Л.Н. Совершенствование оценки финансового состояния предприятия // Экономика транспортного комплекса. – 2016. - №21. – С.53-61.
7. Колмаков В. В., Коровин С. Ю. Совершенствование подходов и методик анализа финансового состояния предприятия // Вестник НГИЭИ. - 2015. - С.67-73.
8. Барашьян В.Ю., Верещага С.В. Риск-ориентированный подход к обеспечению финансовой устойчивости российских предприятий // Евразийский союз ученых. – 2015. - №3-2(12). – С.61-64.
9. Орлова В.Н. Оценка финансовой устойчивости предприятия и пути ее повышения на основе управления активами // Лесной вестник. - 2015. - С.158-161.
10. Лавлинская А.Л. Нормирование собственного оборотного капитала как важнейший инструмент обеспечения финансовой устойчивости аграрных предприятий // Вестник аграрной науки. - 2018. - №1. - С. 90-98.
11. Чернышова О.Н., Федорова А.Ю. О мерах по укреплению финансовой устойчивости предприятия // Социально-экономические явления и процессы. -2017. - №11. - С.251-258.

© А.А. Коновалова, 2018

УДК 336.77.067.21

ОСОБЕННОСТИ МИКРОКРЕДИТОВАНИЯ В СТРАНАХ БРИКС

МЕЛЕНТЬЕВА ОКСАНА ВЛАДИМИРОВНА

К.э.н, доцент

МИХАЛЬЧЕНКО ЕКАТЕРИНА АЛЕКСАНДРОВНА

Студентка магистр

Донецкий национальный университет экономики и торговли имени Михаила Туган-Барановского

Аннотация: На современном этапе микрокредитование как инструмент финансовой помощи, направлен на улучшение экономического состояния экономики страны, посредством помощи начинающим предпринимателям и населению страны, которые нуждаются в денежных средствах.

Актуальность исследования вызвана тем, что на сегодняшний день финансовый рынок находится в непрерывном развитии в соответствии с ростом мировой экономики. Микрокредитование является важнейшей частью финансового рынка, так как с его помощью можно поднять национальную экономику путем развития и поддержания мелкого бизнеса, а также обеспечить улучшение социальной жизни населения, путем повышения платежеспособности населения.

Ключевые слова: Микрокредит, БРИКС, микрокредитные организации, займ, микрофинансирование.

FEATURES OF MICROCREDIT IN THE BRICS COUNTRIES

Melentyeva Oksana,
Mikhailchenko Ekaterina

Abstract: at the present stage, microcredit as a tool of financial assistance is aimed at improving the economic condition of the country's economy, through assistance to budding entrepreneurs and the population of the country who need money.

The relevance of the study is due to the fact that today the financial market is in continuous development in accordance with the growth of the world economy. Microcredit is the most important part of the financial market, as it can help to raise the national economy through the development and maintenance of small businesses, as well as to improve the social life of the population by increasing the solvency of the population.

Key words: Microcredit, BRICS, microcredit organizations, loan, microfinance.

Микрокредит – это кредитная линия, которая предоставляется нуждающимся лицам, которые не имеют достоверную кредитную историю. В большинстве случаев микрокредит предоставляется лицам, которые нуждаются в помощи, лица, которые стремятся открыть свой бизнес или малоимущим семьям с целью повысить платёжеспособность населения страны.

Для примера проведем сравнение условий и особенностей микрокредитования в странах БРИКС (Бразилия, Россия, Индия, Китай, ЮАР)

Рассмотрим условия займов, которые предоставляют микрофинансовые и микрокредитные организации Российской Федерации (табл. 1) [3, 4, 5, 6, 7].

Таблица 1
Условия, предоставляемые микрофинансовыми организациями Российской Федерации

Показатель	MoneyMan	Kredito24	Быстроденьги	АНО «АПМБ»	Микрофинансовая компания Пермского края
Сумма займа (руб.)	От 1 500 до 70 000	От 2 000 до 15 000	До 30 000	До 3 000 000	До 3 000 000
Срок займа	От 5 до 126 дней	От 7 до 30 дней	До 30 дней	До 3 лет	До 3 лет
Процентная ставка	От 0,76 до 1,85% в день	1,9% в день	2,2% в день	7,25% годовых	От 5 до 10% в год

Из данной таблицы видно, что каждая компания имеет свои собственные условия выдачи займа. Компании MoneyMan, Kredito24 и Быстроденьги ориентированы на физических лиц и выдают потребительские кредиты в отличие от АНО «АПМБ» и агентства развития бизнеса и микрокредитной компании которые ориентированы на выдачу предпринимательских кредитов. Кредиты для физических лиц имеют относительно небольшие суммы – до 70 000 руб. на срок не более 30 дней и ставка по таким микрозаймам не превышает 2,2 % в день. Кредиты для предпринимателей выдаются на сумму до 3 000 000 руб. на срок не более 3 года и по ставке не более 7,75% в год.

Рассмотрим условия предоставления займов микрофинансовых организаций Индии (табл. 2) [8, 9, 10, 11, 12].

Таблица 2
Условия, предоставляемые микрофинансовыми организациями Индии

Показатель	Adhikar	Arohan	CapitalTrustMicrofinance	AnnapurnaMicrofinance	IDF Financial
Сумма займа (рупи)	н/д	От 10 000 до 50 000	От 75 000 до 1 000 000	От 8 000 до 25 000	От 15 000 до 40 000
Срок займа	От 18 до 36 месяцев	От 3 до 18 месяцев	От 27 до 48 месяцев	От 12 до 48 месяцев	От 12 до 24 месяцев
Процентная ставка	н/д	От 20,75 до 26,99%	24,63%	От 23 до 26%	От 23 до 25%

Из данной таблицы видно, что микрофинансовые организации Индии предлагают различные условия кредитования. Так, например, компания Arohan выдает займы от 10 000 до 50 000 рупий на срок от 3 до 18 месяцев под процентами от 20,75 до 26,99%. Компания CapitalTrustMicrofinance выдает займы в размере от 75 000 до 1 000 000 рупий на срок от 27 до 48 месяцев под 24,63%. Компания AnnapurnaMicrofinance выдает займы в сумме от 8 000 до 25 000 рупий на срок от 12 до 48 месяцев под проценты от 23 до 26%. Компания IDF Financial выдает займы в сумме от 15 000 до 40 000 рупий на срок от 12 до 24 месяцев под проценты от 23 до 25%.

Рассмотрим условия займов, которые предоставляют микрофинансовые организации Бразилии (табл. 3) [13, 14, 15, 16].

Таблица 3
Условия, предоставляемые микрофинансовыми организациями Бразилии

Показатель	BancodoEmpreendedor	AgroAmigo	BancodaFamilia	BancodoVale
Сумма займа (руб.)	От 500 до 20 000\$	От 100 до 15 000\$	От 100 до 20 000\$	До 20 000\$
Срок займа	С 3 до 24 месяцев	До 24 месяцев	До 24 месяцев	До 24 месяцев
Процентная ставка	От 3,75 до 4,5% в день	1,90% в месяц	н/д	н/д

Анализируемые компании имеют практически одинаковые условия кредитования. Так, например, BancodoEmpreendedor выдает кредиты в сумме от 500 до 20 000\$ на срок с 3 до 24 месяцев с процентами от 3,75 до 4,5%. AgroAmigo выдает кредиты в сумме от 100 до 15 000\$ на срок до 24 месяцев под 1,90% в месяц. Компания BancodoVale выдает кредиты на сумму до 20 000\$ на срок до 24 месяцев. BancodaFamília выдает кредиты в сумме от 100 до 20 000 \$ на срок до 24 месяцев.

Микрокредитные организации в Китае ориентированы на поддержание сельских предприятий, области здравоохранения, обеспечение сельского населения продовольствием, а также поддержание малоимущих слоев населения.

Микрокредитованные компании ЮАР осуществляли финансирование проектов во многих сферах жизнедеятельности, таких как сфера продовольственной безопасности и сельского хозяйства, в области охраны окружающей среды в сфере защиты животных, в сфере образования, микрофинансирование малого бизнеса, в области здравоохранения.

Таким образом, следует рассмотреть различие микрокредитования в разрезе стран БРИКС (таблица 4).

Таблица 4

Различие микрофинансирования и микрокредитования в странах БРИКС

Страна	Характеристика
Россия	<ol style="list-style-type: none"> 1. Ориентирована на поддержание мелкого предпринимательства и среднего сословия населения. 2. Максимальная ставка по процентам – 2,23% в день. 3. Максимальная сумма займа - 1 млн.руб. 4. Максимальный срок – не более 1 года. 5. Минимальная сумма привлеченных средств от граждан – 1,5 млн. руб. 6. Доход по привлеченным средствам – до 20% в год.
Бразилия	<ol style="list-style-type: none"> 1. Ориентирована на бедные слои населения. 2. Средняя сумма займа - 200-500\$. 3. Срок погашения – 6-12 месяцев.
Индия	<ol style="list-style-type: none"> 1. Ориентирована на малоимущих людей и развитие мелкого бизнеса (в большей части сельскохозяйственного). 2. Преобладает кредитование «взаимопомощи» 3. Максимальная процентная ставка – 26% в год, а для группы заемщиков – 12% в год.
Китай	<ol style="list-style-type: none"> 1. Ориентирована на сельские, малые и средние предпринимателей. 2. Максимальная процентная ставка – 36% в год.
ЮАР	<ol style="list-style-type: none"> 1. Ориентирована на финансирование проектов в сфере продовольственной безопасности и сельского хозяйства, в области охраны окружающей среды в сфере защиты животных.

Из выше представленного можно заметить, что страны БРИКС отличаются в осуществлении микрокредитования. Ориентация микрокредитования зависит от экономического и социального состояния страны. Одни ориентированы больше на поддержание мелкого бизнеса, другие на преодоление и искоренение нищеты и безработицы. Так же в зависимости от направленности и состояния экономики формируются процентные ставки по микрокредитам.

В заключении можно отметить, что микрокредитные организации играют важную роль в развитии стран, так как микрокредитные организации оказывают помощь тем слоям населения, которые в этом действительно нуждаются. Так как банковские учреждения не хотят входить в данную нишу из-за того, что по таким кредитам очень высокие риски невозврата и у банков нет возможности проверить платежеспособность многих клиентов, то в этом случае на помощь приходят микрокредитные организации.

Список литературы

1. Воронцова Л.В., Евсеев Г.В. Микрофинансирование как инструмент финансово-кредитной системы: опыт, проблемы и перспективы развития в России.
2. Канкулова Л. А. Проблемы и перспективы развития деятельности микрофинансовых организаций [Текст] // Экономика, управление, финансы: материалы IV Междунар. науч. конф. (г. Пермь, апрель 2015 г.). — Пермь: Зebra, 2015. — С. 79-82. — режим доступа: <https://moluch.ru/conf/econ/archive/133/7533/>
3. Официальный сайт Moneyman- режим доступа: <https://moneyman.ru>
4. Официальный сайт Быстоденьги- режим доступа: <https://bistrodengi.ru>
5. Официальный сайт Kredito24- режим доступа: <https://www.kredito24.ru>
6. Официальный сайт Ано «АПМБ» - режим доступа: <https://www.apmb.org>
7. Официальный сайт Микрофинансовой компании Пермского края – режим доступа: <https://pcrp.ru>
8. Официальный сайт Adhikar – режим доступа: <http://nhrc.nic.in>
9. Официальный сайт Arohan – режим доступа: <http://www.arohan.in>
10. Официальный сайт CapitalTrustMicrofinance – режим доступа: <http://capitaltrust.in/capital-trust-microfinance/>
11. Официальный сайт AnnapurnaMicrofinance – режим доступа: <http://ampl.net.in>
12. Официальный сайт IDF Financial – режим доступа: <http://www.idf-finance.in>
13. Официальный сайт BancodoEmpreendedor – режим доступа: <http://www.bancodoempreendedor.com.br>
14. Официальный сайт AgroAmigo – режим доступа: <https://bnb.gov.br/agroamigo>
15. Официальный сайт BancodaFamília – режим доступа: <http://www.bancodafamilia.org.br>
16. Официальный сайт BancodoVale – режим доступа: <http://bancodovale.org.br>

УДК 330

ТЕОРИИ ИГР: ПРАКТИЧЕСКОЕ ПРИМЕНЕНИЕ

ПНЕВА К.А.,
СУХОВОЛЬСКАЯ Е.Е
Студентки НГУЭУ

Аннотация: данная статья направлена на исследование теории игр в различных сферах экономической деятельности и применение ее концепции на практике: рассмотрение на рынках мобильных операторов, а также на примере компании "Золотое руно". Анализ ситуации и исход игры строился на основе поведения игроков и их стратегических решений. Были разобраны вариативные случаи и итоги развития игры, и каким образом это повлияло на деятельность экономических субъектов.

Ключевые слова: теории игр, игроки, стратегия, решение, прибыль, компания.

GAME THEORY: A PRACTICAL APPLICATION

Pneva K.A.,
Sukhovolskaya E.E.

Abstract: This article is aimed at exploring the theory of games in various spheres of economic activity and applying its concept in practice: considering the markets of mobile operators, as well as the example of the company "Golden Fleece". Analysis of the situation and the outcome of the game was based on the behavior of the players and their strategic decisions. The various cases and outcomes of the development of the game were dismantled, and how this affected the activities of economic entities.

Keywords: game theory, players, strategy, decision, profit, company.

Теория игр имеет большое значение в различных исследованиях в частности в социальных, финансовых и экономических науках. Поэтому в последнее время интерес к данной методике анализа увеличивается.

Теория игр - метод математического исследования самого выгодного поведения в игре, под которой понимается процесс с участием двух или более сторон, каждая из них отстаивает свои интересы, ставя перед собой определенную цель, для достижения которой разрабатывается своя стратегия. В свою очередь она может быть как выигрышной, так и проигрышной, что зависит от поведения других игроков. Теория игр позволяет выбрать наилучший план действий, оценивая не только свои возможности, но и учитывая поведение и способности других игроков, а также позволяет моделировать реакцию конкурентов на принятое решение.

Цель теории игр - определение оптимальной стратегии для каждого игрока, при выборе которой предполагается, что игроки будут действовать целесообразно. Примером могут являться ситуации, связанные с выбором наиболее рациональных производственных решений, которые чаще всего возникают в условиях олигополии. Участники олигополистических рынков понимают, что их решения насчет изменений цены и объемов производства, напрямую влияют на прибыль других фирм, действующих на рынке. Таким образом, все участники зависят друг от друга своими ожиданиями, реакцией и поведением. С помощью данной теории каждая фирма может предугадать действия своих конкурентов и изменить свою стратегию – способ действий, предполагающий наилучшее решение при данных обстоятельствах и разработка возможных действий, даже для непредвиденных ситуаций, которые могут возникнуть в ходе игры.

Примером «доминирующей стратегии» является решение относительно проникновения на новый рынок. В качестве примера возьмем российский рынок операторов мобильной связи. С 1993 года на рынке действовало 3 компании (МТС, Мегафон, Билайн), которые назывались «большой тройкой». В 2003 году шведская компания Tele2 рассматривала вопрос о проникновении на данный рынок олигополии, тем самым перед ней стал выбор между вступлением и невступлением на российский рынок. На что «большая тройка» может отреагировать на появление нового конкурента как агрессивно, так и доброжелательно. Данная игровая ситуация показана в таблице 6.

Таблица 1

Решение о проникновении на рынок

Новая компания \ Олигополия	Дружественная реакция		Агрессивная реакция	
	3	9	-1	1
Вступление	3	9	-1	1
Невступление	1	6	1	9

Данная таблица иллюстрирует две возможные ситуации – «вступление/дружественная реакция» и «вступление/ агрессивная реакция». Для уже закрепившихся на рынке компаний нецелесообразно реагировать агрессивно на появление нового конкурента: при агрессивном поведении доминирующие компании получают 1(платеж), а при дружественном – 6. Ситуация на рынке сотовой связи в 2004 году подтверждает данную закономерность.

Проникновение компании Tele2 на рынок сотовой связи вызвало агрессивную реакцию компаний МТС, Билайн и Мегафон. Поскольку на момент прихода шведов российский рынок мобильной связи быстро рос и с каждым годом число абонентов удваивалось «большая тройка» не желала и препятствовала вступлению нового конкурента на рынок [1]. Единственным способом удержаться на данном рынке – расширяться за счет купли различных мелких региональных операторов уже действующих фирм. Таким образом, уже в 2005 г. прирост абонентской базы Tele2 составлял 31,2 млн человек, в то время как «большая тройка» удерживала 65,8 млн человек, однако, ее темпы прироста абонентов значительно отставал от темпов прироста Tele2, что характеризовало ее стремительное развитие. Анализ на базе теории игр показал, что при агрессивной реакции на вступление Tele2 на рынок был не наилучшей стратегией «большой тройки», потому что в условиях быстрорастущего спроса на услуги сотовых операторов данная стратегия позволила упустить часть абонентской базы.

В период 2005-2009 годы рынок мобильной связи насытился, «большая тройка» преобразовалась в «большую четверку», и темпы роста абонентов упали до минимальных. И никто не ожидал входа на рынок нового оператора мобильной связи, но, несмотря на это, начиная с 2007 года, появляется новая компания, которая тоже специализируется на предоставлении услуг мобильной связи и 4G, - Yota [2]. Медленно, но верно компания проникала на рынок без агрессии со стороны «большой четверки», поскольку: во-первых, компании не видели угрозы со стороны нового конкурента, так как рост спроса почти остановился и появление новых абонентов не предвиделось; во-вторых, прошлый опыт агрессивной игры не привел ни к чему хорошему. Таким образом компании Yota удалось закрепиться на рынке.

Также применение теории игр для эффективной деятельности предприятий рассматривает влияние спроса на продукцию. В качестве конкретного примера рассмотрим деятельность фирмы ООО «Золотое руно», которая занимается производством меховых изделий. Так как фирма самостоятельно решает вопросы об изменениях основных показателей своей деятельности, то данная организация намерена оптимизировать выпуск продукции. Так как спрос на данную продукцию зависит от времени года, то продукция, не проданная в течение сезона, позже реализуется по более низкой цене.

Данные о себестоимости продукции, отпускных ценах и объёмах реализации в зависимости от уровня спроса приведены в таблице 7:

Таблица 2

Себестоимость продукции, отпускные цены и объёмы

Вид продукции	Себестоимость	Цена единицы продукции		Объём реализации при уровне спроса		
		В течение сезона	После уценки	Сезон		Не сезон
				Повышенном	Среднем	Пониженном
Дубленки	8300 руб.	10590 руб.	9000 руб.	48 шт.	34 шт.	23шт.
Шубы	17325 руб.	21100 руб.	19740 руб.	149 шт.	113 шт.	86 шт.

В игре участвуют 2 игрока: А - производитель, В - потребитель.

Игроком А, в этом случае, является фирма ООО «Золотое руно». Он стремится реализовать свою продукцию так, чтобы получить максимальную прибыль. Стратегиями игрока А являются:

- Продавать продукцию при повышенном состоянии спроса;
- Продавать продукцию при среднем состоянии спроса;
- Продавать продукцию при пониженном состоянии спроса.

Игрок В – потребитель, который стремится приобрести продукцию с минимальными затратами.

Стратегиями игрока В являются:

- Покупать продукцию при повышенном состоянии спроса;
- Покупать продукцию при среднем состоянии спроса;
- Покупать продукцию при пониженном состоянии спроса.

Таким образом, интересы игроков А и В – противоположны.

Определим прибыль от реализации продукции в течение сезона и после уценки:

Таблица 3

Прибыль от реализации продукции в течение сезона и после уценки

Вид продукции	Себестоимость	Прибыль в течение сезона	Прибыль после уценки
Дубленки	8300 руб.	868380 руб.	207000 руб.
Шубы	17325 руб.	5528200 руб.	1697640 руб.

Таблица 8 иллюстрирует, что организация во время сезона продажи продукции получает гораздо более высокую прибыль, чем после уценки. Так прибыль от продаж дубленок сокращается на 661380 руб., от реализации шуб - на 3830560 руб., что является достаточно значительным уменьшением экономических выгод фирмы.

Тесная взаимосвязь, существующая между спросом и предложением на товар данной организации, напрямую влияет на величину чистой прибыли, то есть характеризует эффективность ее деятельности[3]. Совокупный объем выручки возможно регулировать с помощью количества выпускаемой продукции. Для этого фирме ООО «Золотое руно» необходимо отслеживать ситуацию на рынке и гибко реагировать на соответствующие изменения его конъюнктуры.

Составим платёжную матрицу.

Таблица 4

Платежная матрица стратегий

Предложение \ Спрос	В1 (48+149)	В2 (34+113)	В3 (23+86)	
А1* (48+149)	3473180 руб.	2699852 руб.	2383306 руб.	483306 руб.
А2* (34+113)	3856235 руб.	3856235 руб.	3856235 руб.	3856235 руб.
А3* (23+86)	1330155 руб.	1330155 руб.	1330155 руб.	1330155 руб.
	3473180 руб.	2699852 руб.	2383306 руб.	

Рассчитаем нижнюю и верхнюю цену игры. Оптимальное решение матричной игры:

Так как найдена стационарная точка (А3В3). Значит оптимальное решение: А3; В3.

Производитель (игрок А) получит гарантированную прибыль в размере 1330155 руб., если будет реализовывать свою продукцию при пониженном уровне спроса в объеме 23 и 86 ед. соответственно кондиционеров, сплит-систем и комнатных очистителей воздуха.

Таким образом, мы видим, что стабильный экономический эффект при меняющемся уровне спроса на производимую продукцию в ООО «Золотое руно» будет достигнут при реализации двух рассматриваемых товаров в условиях пониженного спроса в ранее рассчитанных объемах.

Таким образом, теория игр используется для анализа возможных действий фирм в разных ситуациях. Также стоит сказать о том, что данная теория позволяет принимать наилучшее решение для более успешной деятельности фирмы, учитывая действия других игроков на рынке. Кроме того, на альтернативу той или иной стратегии имеет влияние множество факторов, например, таких как: состояние спроса, количество фирм в отрасли, структура рынка и многое другое. Анализ на основе теории игр, из-за их сложности, рекомендуются лишь для особо важных проблемных областей. Опыт показывает, что использование соответствующих методов предпочтительно при принятии однократных, принципиально важных плановых стратегических решений.

Список литературы

1. Федор Туров. Бизнес, «цифра» и смартфон – три кита рынка мобильной связи. [Электронный ресурс] URL: <https://life.ru/t/%D0%BD%D0%BE%D0%B2%D0%BE%D1%81%D1%82%D0%B8/165616>.
2. Федоров Туров. Нащупывая равновесие: Итоги 2015 года на рынке сотовой связи Сибири. [Электронный ресурс] URL: <https://moluch.ru/archive/114/30250/>.
3. Манюрова Д.М., Павлова А.А. Применение теории игр для регулирования спроса на продукцию. [Электронный ресурс] // VII Международная студенческая электронная научная конференция «Студенческий научный форум» - 2015. URL: <https://ksonline.ru/272209/napravleniya-vzlyota/>.

ФИЛОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

UDC 373.1.2:372.8

THE ROLE OF BUSINESS LANGUAGE IN INTERCULTURAL COMMUNICATION

DONBAYEVA AINUR BEKETOVNA,Candidate of Philology Sciences,
Associate Professor,**JAMASHEVA JANAR RAHMATULLAEVNA,**Candidate of Philology Sciences,
Associate Professor,**HILALOV SANZHAR ANVAROVICH,****RAUAN RAIMBEK OLZHASULY**The students
South Kazakhstan State University after M. Auezov,
City Shymkent, Republic of Kazakhstan

Abstract: In our Intercultural research we put forward the notion that culture underlies every part of communication and business communication in particular. It is widely believed that globalization implies cultural homogenization, and that Western-style business is becoming the worldwide standard along with the English language.

Keywords: intercultural communication, business language, business communication.

РОЛЬ ДЕЛОВОГО ЯЗЫКА В МЕЖКУЛЬТУРНОЙ КОММУНИКАЦИИ

**Донбаева Айнур Бекетовна,
Жамашева Жанар Рахматуллаевна,
Хилалов Санжар Анварович,
Рауан Раимбек Олжасулы**

Аннотация: В наших межкультурных исследованиях мы выдвинули идею о том, что культура лежит в основе каждой части общения и делового общения в частности. Широко распространено мнение, что глобализация подразумевает культурную гомогенизацию, и что западный бизнес становится всемирным стандартом наряду с английским языком.

Ключевые слова: межкультурная коммуникация, деловой язык, бизнес-коммуникация.

In today's world the inevitability of coexistence of different cultures, societies with their own traditions is becoming gradually recognized in the field of communication. The development of international relations in order to implement the global corporation strategy has led to the need to address training professionals of any cross-cultural communication outlines for business. The main motive of the business of professional communication is the wish of each partner to carry out common goals to achieve specific business cooperation.

The modern business setting is characterized by increasing cultural variety of its participants. More and more companies and organizations and foreign countries carry out their activities. Successful business communication in a multicultural environment involves the use of knowledge specific to the regional business cul-

tures and business communications features of the major regions of the world. Multinational business communications are becoming increasingly important area in the business environment. Increased attention to this area due to several factors:

1. Globalization of business, which began in 1970 and enhanced sharply in 1990's.
2. Increased level of interaction of various regions in the world with each other in the uneven distribution of natural, industrial, technological and intellectual resources.
3. Reduction in time and space-based communications technologies of instant electronic communication, the development of the Internet and its resources, telefax, and video.

Technical and technological aspects of international business communication are often linked to cultural aspects. Cultural issues are frequently a major obstacle to the success of international communications, rather than financial and technological. Cultural differences in community groups, for example, the countries of East and West, often block successful business communications. It seems that only the theoretical knowledge and experience will help to overcome the barriers of misunderstanding. The theoretical knowledge required for successful business communication, is primarily the basis of intercultural business communication and foreign language.

At the present stage of development of our society a foreign language becomes a powerful factor of social progress. The people formed a new way of thinking, they begin to realize all the people belonging to a single human civilization, the achieved level of cultural development. The desire for social progress leads to an effective exchange of meaningful cultural values in international affairs. Understanding the importance of foreign language at the present stage involves solving a number of scientific problems, chief among which is the study of *intercultural communication*. Partaking in various forms of business communication - written and verbal, telephone and direct, employees are forced to adapt to the norms. We are all aware that the memo or report, written guidance, differs significantly on the ability to discuss the problem in a private conversation.

negotiating styles. Negotiation is a process which involves the meeting of two parties with common or conflicting interests, who try to reach agreement on matters of mutual interest. In this study, negotiation is defined as 'a discourse-based and situated activity [which is] interactionally constructed in concrete social settings' [3, p.3]. According to Guy [4], the negotiation process is divided into three stages: pre-negotiation, negotiation and post-negotiation. The content of these stages is informed by factors such as culture, strategy, background and context. Using these three phases of negotiation, negotiation episodes can be identified and recognized.

A meeting becomes a *cross-cultural encounter* when the parties have different cultural backgrounds. In such situations, both parties may have different ways of understanding the negotiation process as their norms, values systems and attitudes may differ. When negotiating with someone from one's own cultural background, making reasonable assumptions about the other party based on one's own experience generally makes successful communication possible [3] However, this situation is likely to be more complex when two cultures are involved. Often misunderstanding and miscommunication occurs in a cross-cultural negotiation, even though the language of communication is a *lingua franca*, such as English.

Research focussing on spoken discourse and, in particular, business language, has become increasingly important. Furthermore, many researchers have become interested in business language in the international context.

Negotiations are a form of interaction between different cultures and, consequently, they are a kind of test of ethics and traditions of each party in the negotiations.

Here there are two main points of view and they both recognize the existence of national characteristics. However, according to the first of them, reflect the national characteristics rather irrelevant characteristics of the negotiation process. The opposite view is also that of national or cultural (in the broadest sense) should be given as one of the key values in the negotiation process.

The first line of research is presented, in particular, W. Zartman and M. Berman, who recognize that many studies show differences in national characteristics of the negotiation [6]. They refer to the fact that, in connection with the development of international negotiations the world increasingly forming a single subculture for negotiators with its own rules of behavior, language, symbols, etc. Although this subculture may differ significantly from those of national norms and rules of conduct, however, it has been adopted by all members

of the international community.

Thus, according to the first line of research, the intensification of the negotiations leads to braking national boundaries. With the development of integration processes in the world and its globalization, the interpenetration of national styles, the formation of single parameter negotiation will play a major role in the negotiation process. Representatives from the second direction, in contrast, tend to take national circumstances a central place in the negotiation process. Thus, American authors R. Cohen and G. Fisher, based on the fact that differences in the cultures are too high and the difficulties that arise in the course of negotiations between representatives of different cultures, largely due to these differences.

In recent decades, in the process of globalization of world economics and politics and the associated intensification of the negotiating process, there is a mutual penetration of different national styles in the practice of negotiation. Nowadays due to the development of international business partnership English is considered to be the language of world business relationships. In comparison with literary texts the texts of official documents are highly standardized: it concerns both the structure of the whole text and the arrangement of special paragraphs. The language of documents is characterized by specific terms and expressions and also by those grammatical and syntactical patterns which can cause some difficulties. That is why we should know sufficient knowledge of grammatical, stylistic and lexical peculiarities of business papers to use them correctly. above mentioned studies. However, the reality, the rapid growth of market economy and its influences on our lives provides for the great interest in business-related topics. Frequently people from various walks of life require some valid source of information to get a better idea of the English used for business purposes. The ability to use English both in everyday life and in job-related contexts has become an absolute must for contemporary specialists aiming at an adequate level of proficiency and thus becoming successful. Moreover, the contemporary economy development makes it possible to estimate the need for qualified specialists able to work anywhere in the world.

People from different cultures encode and decode messages differently, increasing the chances of misunderstanding, so the safety-first consequence of recognizing cultural differences should be to assume that everyone's thoughts and actions are not just like ours. Such assumptions stem from potentially devastating ignorance and can lead to much frustration for members of both cultures. Entering a culture with this type of ethnocentrism, the assumption one's culture is correct, is another byproduct of ignorance and cultural misunderstanding.

Business English is highly recognized as one of the most popular disciplines. It has become a common concern in Business English teaching to raise students' awareness of the importance of the cultural dimension in international business [1, p. 219]. It has been stated by Taylor that the learning objectives for students of Business English include "linguistic knowledge and skills, business knowledge, intercultural communication competence, and comprehensive humanistic qualities." [5]

Bibliography

1. Ellis, A. & Beattie, G. *The psychology of language and communication*. London: Weidenfeld and Nicolson. 1986.
2. Fast, J. *Body language*. London: Pan Books. 1971.
3. Firth, A. 'Lingua Franca' negotiations: Towards an interactional approach. *World Englishes*. 1990.
4. Blue, G. M. (Ed.). *Language, learning and success: Studying through English*. London: Macmillan. 1993.
5. Taylor, G. & Chen, T. Linguistic, cultural, and subcultural issues in contrastive discourse analysis. 1991.
6. Абдыгаппарова С.К. Американские и Казахстанские культурные ценности. Практикум по межкультурной коммуникации. Учебное пособие на английском языке. Алматы: КазГУМО и МЯ им. Абылай-хана, 2002г. – с. 37.

UDC 373.1.2:372.8

STYLISTIC FEATURES OF BUSINESS LANGUAGE

DONBAYEVA AINUR BEKETOVNA,Candidate of Philology Sciences,
Associate Professor,**TANABAYEVA GULZIRA UMIRTAYEVNA,**Candidate of Philology Sciences,
Associate Professor,**SHEROV JANIBEK SABITOVICH,****KURAL GALIYA NURLANKYZY**

The students

South Kazakhstan State University after M. Aueзов,
City Shymkent, Republic of Kazakhstan

Abstract: the style of official documents possesses its own features which are reflected in standardized forms of different documents. They are peculiarities of the vocabulary, grammar and syntactic constructions. Formal style of business language is rather hard to obtain and to follow. It remains mostly in written form, and its peculiarities should be strictly observed. Nevertheless, informal English influences it greatly, and even in routine papers we may find deviations from the accepted form.

Keywords: the style of official documents, business language, stylistic.

СТИЛИСТИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ ДЕЛОВОГО ЯЗЫКА

Донбаева Айнур Бекетовна,**Танабаева Гулзира Умиртаевна,****Шеров Жанибек Сабитович,****Курал Галия Нурланкызы**

Аннотация: в статье рассматривается стиль официальных документов, которые обладают своими особенностями и отражены в стандартизированных формах разных документов. Это особенности словарного запаса, грамматики и синтаксических конструкций. Формальный стиль делового языка довольно трудно получить и следовать. Он остается в основном в письменной форме, и его особенности должны строго соблюдаться. Тем не менее, неформальный английский сильно влияет на него, и даже в обычных работах мы можем найти отклонения от принятой формы.

Ключевые слова: Стиль официальных документов, деловой язык, стилистика.

The most general function of business language sets the peculiarities of the style. The most outstanding is a special system of cliché, terms and set expressions by which each sub-style can easily be recognized, for example: *I beg to inform you; I beg to move; I second the motion; provisional agenda; the above-mentioned; hereinafter named; on behalf of; private advisory; Dear sir; We remain, your obedient servants* [1].

In fact, each of the sectors of this style has its own peculiar terms, phrases and expressions which differ from the corresponding terms, phrases and expressions of other variants of this style. Thus, in finance we find terms like *extra revenue; taxable capacities; liability to profit tax*. Terms and phrases like *high contracting parties; to ratify an agreement; memorandum; pact; protectorate; extra-territorial status; plenipotentiary* will imme-

diately brand the utterance as diplomatic. In legal language, examples are: *to deal with a case; summary procedure; a body of judges; as laid down in; the succeeding clauses of agreement; to reaffirm faith in fundamental principles; to establish the required conditions; the obligations arising from treaties and other sources of international law* [2].

The vocabulary is categorized not only by the use of special terminology but the choice of lofty (bookish) words and phrases: *plausible* -possible; *to inform* - to tell; *to assist* -to help; *to cooperate* -to work together; *to promote* - to help something develop; *to secure* -to make certain; *social progress; with the following objectives/ends* -for these purposes; *to be determined/resolved* -to wish; *to endeavour* -to try); *to proceed* -to go); *inquire* -to ask. English Business communication used in written language, the purpose is to enable the recipient to obtain certain information or to take some action. Vocabulary style tags: business letter by its specific purpose, theme and readers the impact of choice of words are the following typical style tags. Simple, specific, concrete terms: In the light commercial purpose of the letters, themes and readers, many of traders of commercial letter writing standards, that is 7 C: complete (completeness), simple (conciseness), understanding (consideration), specific (concreteness), clear (clearness), politeness (courtesy), correct (correctness). Among the seven C, concise, specific, clear, correct vocabulary to express required accuracy, this unique style of business letter formation have a major impact [3]. From the linguistic point of view a contract is a type of a document due to any agreement and a completed document fixing some information. As a type of text, contract has its own specific characteristics. The stylistic peculiarities of all document texts are:

- concreteness, conciseness, clearness of the stated idea;
- high capacity of information;
- strict logic;
- clear rhythm of sentences;
- accenting on the main idea with the help of word repetitions;
- absence of con notational information;
- a special system of cliches and stamps;
- usage of abbreviations, conventional symbols and marks;
- usage of terms in their direct semantic meaning; preferential usage of mono semantic words;
- division of a text into chapters, paragraphs, points, often numbered (clear compositional structure of a document);

- usage of definite syntactic models;

The main features of official business document are:

- steady system of linguistic means in the text of contract;
- lack of emotional colouring;
- decoding character of language;
- usage of a special symbolic system;
- definite syntactic structure (the 12 above-enumerated items).

Let us analyze them in detail. The style of contract defines some peculiarities and techniques of its writing. Making official business English differ in some points from writing business letters, such as an offer, an enquiry, a complaint etc. Some considerations important for business letters are not important for contracts. The main difference between them is that any official business English is made up by two contracting parties and contains information about many subjects. So all points must be approved by both parties. There are certain clearly definable requirements for how to write business contracts.

Generally official business English should be formal, complete, clear, concrete, correct and concise. In contracts all possible informational details are not suitable. So, while writing contracts we must observe all peculiarities of standard English grammar, vocabulary use and stylistic appropriation. A formal contract or agreement requires considerations of neatness and attractive arrangement. Completeness of any contract suggests the scope of all significant facts that have reference to the issue of the agreement [4].

The next element, - clearness, - is one of the most important, because much depends on it. Clearness could be reached by the use of simple short words, phrases and paragraphs where the both parties of a con-

tract explain their intentions and issues. Clearness of any arguments actually defines your striking a deal or not. The component which is closely connected with the previous one is concreteness. Concreteness of a contract or an agreement is a part and a parcel of any legal document. Besides that, the longer the document is, the more attractive and vivid its contents should be.

style. Grammar should be checked with a special care, otherwise it may produce a poor impression of the document and non-seriousness of your interests. Conciseness is usually achieved by the use of minimum words to express maximum of information.

As it has already been noted, any official business document should be simple and clear, concise and brief. Commercial correspondence often suffers from an old-fashioned, pompous style of English which complicates the message and gives the reader the feeling that he is reading a language he does not understand. Though the language of contract is perhaps the most formal among all kinds of business correspondence, and the vocabulary of such correspondence is very specific, which is connected with its character and a great number of legal terms, it should not be archaic. It should be clear enough in its meaning. The style, however, should not be too simple as it may become discourteous and sound rude. Some linguists (G. Leech, J. Svartvik, Ch. Fries, O. Jespersen, M. Joos, I.V. Arnold, B.A. Ilyish, E.M. Gordon etc.) recommend the following stylistic devices that might make agreements and contracts more polite:

- complex sentences joined with conjunctions are preferable, rather than short sentences;
- passive constructions rather than active;
- full forms rather than abbreviated forms, if necessary.

The right tone should be neutral, devoid of a pompous language on one hand, and an informal or colloquial language on the other hand. Therefore, inappropriate vocabulary, idioms, phrasal verbs are not allowed [5]. The both contracting parties should not experience any difficulties in obtaining information, they should be able to understand what is written. Misunderstandings are caused by a lack of thought and care. It may happen if we use a lot of abbreviations, figures and prepositions.

Abbreviations are very useful, because they are very quick to write and easy to read. But the both parties are expected to know what the abbreviations stand for. If one of the partners is not absolutely certain that the abbreviations are easily recognized he / she should not use it.

The symbol &, which means in English and, is used in some terms like C&F (Cost and Freight), C&I (Cost and Insurance). But is marked as # in contract texts. The symbol № is used instead of the word number. In American English the symbol # means number as well, but it is used in different tables and graphics, and not in the text. It is never used, however, to denote numbers of houses [6].

Very often in contracts Latin abbreviations are used, for example: e.g. (for example), et al. (and others), etc. (and so on), v.v. (quite the opposite), i.e. (that means). Also such English abbreviations ltd. (limited), Bros. (brothers), end. (enclosed), dols. (collars), etc. are used.

addresses, references, prices, specifications, enclosures, etc., which are also of a great importance in texts of contracts. Business letter from the general vocabulary borrowed a large number of words, and then given a new special meaning, this special vocabulary has become a typical feature of a business letter. Dynamic verb: Dynamic verbs and state verbs is different from that it can give life sentences, so that readers note that the verb to express action, and thus to persuade readers to take some action. Therefore, a large number of business correspondence using dynamic verbs as much as possible in order to achieve its purpose. Numerals: In order to facilitate the read, merchants to follow 'the ten principles of journalists', that is, the following figures 10 and 10 words in English spelling, more than 10 figures in Arabic numerals and write. In this way to write numbers, to facilitate proof of conformity. The exception to this principle is the date of writing, the date base of commonly used words (1,2,3, etc.), rather than ordinal numeral (1st, 2nd, 3rd, etc.). Another feature is the extensive use of figures, which is the subject matter of business letters, business letters often talked about because of the price, specifications, quantity of goods, date. Abbreviations and acronyms: In the business letter, the widespread use of acronyms in place of business terms. Specific vocabulary: business letter has its own unique vocabulary of high frequency of use, which has become a typical characteristic of this style.

Bibliography

1. Adams, P., Heaton, B. & Howarth, P. (Eds.). *Socio-cultural issues in English for academic purposes*. London: Macmillan. 1991
2. Archer, C. M. *Culture bump and beyond*. Cambridge: Cambridge University Press. 1986.
3. Bargiela-Chiappini, F. Asian business discourse. Part 1. *Journal of Asia Pacific Communication*. 2005.
4. Bargiela-Chiappini, F., & Harris, S. J. *The Languages of business: Introduction and overview*. Edinburgh University Press. 1997.
5. Barnett, G. A., & Lee, M. (2002). Issues in intercultural communication research. In W. B. Gudykunst & B. Mody (Eds.), *International and Intercultural Communication* (2nd ed.). Thousand Oaks, California.
6. Bloor, M. & Bloor, T. *Cultural expectations and socio-pragmatic failure in academic writing*. London: Macmillan. 1991.

UDC 373.1.2:372.8

THE PROBLEMS OF THE INVESTIGATION OF THE BUSINESS LANGUAGE

DONBAYEVA AINUR BEKETOVNA,Candidate of Philology Sciences,
Associate Professor,**DARIBAYEVA ANARKUL AUELBEKOVNA,**Master'S Degree of Humanities;
Department of russian for technical specialties,
faculty of building and transport;**LESBAY BEKBAUYL AMIRKHANULY,****MAMEDOV BAHADUR FEZALI**The students
South Kazakhstan State University after M.Auyezov,
City Shymkent, Republic of Kazakhstan

Abstract: The research has been undertaken with the objective of looking into how to develop a greater awareness of the importance of intercultural competency in order to build on or improve their current strategies of business negotiation discourse. With the different linguistic and cultural backgrounds, there is a possibility to confront mismatches in business interaction. The main focus is to be able to recognize and understand the sources of miscommunication so that strategies can then be applied to enhance the effectiveness of the negotiation process.

Keywords: intercultural communication, business language, business

ПРОБЛЕМЫ ИССЛЕДОВАНИЯ ДЕЛОВОГО ЯЗЫКА

**Донбаева Айнура Бекетовна,
Дарибаева Анаркуль Ауелбековна,
Лесбай Бекбауыл Амирханулы,
Мамедов Бахадур Фезали**

Аннотация: в статье рассматриваются вопросы исследования с целью изучения того, как повысить осведомленность о важности межкультурной компетентности, с тем чтобы использовать или улучшить свои нынешние стратегии ведения деловых переговоров. С различными языковыми и культурными особенностями существует возможность противостоять несоответствиям в деловом взаимодействии. Основное внимание уделено тому, чтобы уметь распознавать и понимать источники недопонимания, чтобы затем стратегии могли применяться для повышения эффективности переговорного процесса.

Ключевые слова: межкультурная коммуникация, деловой язык, бизнес-коммуникация.

The analysis of some researches is devoted to the linguistic peculiarities of official business English. Business communication has a long history, stretching back to the origins of rhetoric as a scholarly attempt and, even further, back to the origins of business practice. Today, business communication exists as an aca-

demical field that emphasizes research in this sphere, aiming at raising its effectiveness. Different domains of business communication have been researched by F. Briggs, R.D. Clarke, S.R. Covey, L. Ekroth, L. Ferrer, E. Shriberg, T.K. Gamble, M. Gamble, N. Gerber, R.I. Gesher, M.D. Winer, C.B. Gussenhoven, G. Harper, D. House, B. Lampton, A. Lieb, N. Payne, N. Qubein, L. Ramsey, A. Taylor, T. Rosegrant, A. Meyer, B.T. Samples, A. Thompson, A.J. Vasile, H.K. Mintz and many others. In the focus of their attention are such issues as studying the peculiarities of official and unofficial business communication, dealing with specific problems in business interaction, examining the content and structure of business presentations, and developing general guidelines of effective delivery.

The study of intercultural communication is a relatively young field, which forms a part of communication research. The starting point is usually said to be the book *The silent language* by the anthropologist, Edward T. Hall, who studied Hopi and Navajo Indians, as well as other cultures [1]. Hall developed several key concepts with which he attempted to explain the problematic nature of non-verbal communication in non-Western cultures. In particular, Hall popularised the field of *proxemics*, or the study of interpersonal distance and its effects on communication in different cultures. Hall's main contribution to the field was to highlight the role that culture plays in influencing human behaviour.

By the 1970s intercultural communication was firmly a part of the communication studies, with specialised courses, numerous books and special divisions established by the International Communication Association, and the Speech Communication Association in the US. Gudykunst edited the first theoretical book, *Intercultural communication theory*, which was then followed by several key chapters in communication handbooks of the time. Modern research into intercultural communication still focuses on describing the processes involved rather than attempting to develop general theories. Communication is important in the work situation, which for most people is within an organization, a complex system that intentionally coordinates the behaviours of its members to meet certain goals. Communication channels follow both the formal and informal organization structures. Organizational communication can take different forms. Some messages are written down, although certainly not all of them. The basic skills of intercultural communication are fundamentally general communication skills that can be used universally by all cultures and races. These skills are simply pinched in a direction that takes the cultural limitation into consideration. An example of such communication skills in the intercultural environment is to listen without judging, repeat what you understand, confirm meanings, give suggestions and acknowledge a mutual understanding. In a nutshell the main purpose of following such theories is to earn respect from others. Respect in all cultures in the world is a common language and by earning it through respecting other peoples culture. Intercultural competence is the ability of successful communication with people of other cultures. A person who is interculturally competent captures and understands, in interaction with people from foreign cultures, their specific concepts in perception, thinking, feeling and acting. Earlier experiences are considered, there is an interest and motivation to continue learning. different cultural backgrounds. Cultural norms or attitudes may not be conscious ones [2].

Experience has shown that graduates of higher educational institution in the modern workplace experience considerable difficulty in using language to solve their professional problems and note that the knowledge gained at the institute is not often sufficient for effective business communication. From our point of view, the main cause of this problem lies in the fact that effective business communication cannot be unified description in terms of classical grammar, vocabulary and phonetics: *what* to say and *how* do you say to a large extent depends on the context of business communication. The same problem can be solved in different ways and have different verbal clearance in cases of oral and written business communication, private dialogue and public speaking. For example, the modality of the utterance in the context of a business depends to a large extent on how we communicate with eastern company, or speak with an western client. The solution of the same professional tasks (reaching an agreement, negotiation or persuasion) will depend on all the components that make up the context of business communication.

The primary aim of this paper is to uncover the linguistic features which either promote, or hinder, the success of cross-cultural business negotiations. Having investigated the notion of business English in intercultural communication we come to conclusion that learning Business English is important. One of the reasons why learning English has seen big growth in recent years, is the fact English language being the "global lan-

guage” of business, politics, international relations, culture, and entertainment for so many countries worldwide. Nevertheless the rapid growths in technology for global communications, there are still many companies and individual professionals who fail in their quest for business or professional success. And oftentimes the failure primarily lies on one of the most basic foundations of making business relations – the language spoken. Any communications problem, whether personal or business, refers to losses, zero result in negotiations, and incompetence for global business [3]. Language is an expression of human activity. With the advent of globalization, English has become a global language of intercultural communication. Language skills and communication skills are essential for getting good placement in the information technology. Everyone should revise the language habits from time to time, in accordance with changing life pattern and customs. As mentioned earlier, language is an expression of human activity and because human activity is constantly changing, language also changes along with it. Every communicator must know the significance of language which is essential for effective communication. Hence communication is the life line of management and it is vital for good management. Business English has been attracting more awareness and research by scholars from home and abroad. Our research clarifies the concept and importance of culture in Business English education. Culture study in the communicative environment is recommended in order to foster cross cultural communication competence [4].

The implementation of socio-cultural factors of identity in the process of intercultural business communication and business communication features in different countries leads us to the selection of national negotiating styles. Advances in transport and communications technology combined with the development of a world economy have resulted in people from different nations, cultures, languages and backgrounds now communicating, meeting and doing business with one another more than ever. As we come together our cultural differences become accentuated as we start to realize that the rest of the ‘world is not reading from the same book’. Demands for intercultural communication skills are increasing as more and more businesses go global or international. They realize that there are barriers and limitations when entering a foreign territory [5]. Without the help of intercultural communication they can unknowingly cause confusion and misunderstandings. For these intercultural businesses to breach the cultural barriers encountered when stepping into foreign grounds it is vital for them to fully understand the cultural differences that exist so as to prevent damaging business relations due to intercultural communication gaps.

Cultural issues are frequently a major obstacle to the success of international communications, rather than financial and technological [6]. Cultural differences in community groups, for example, the countries of East and West, often block successful business communications. It seems that only the theoretical knowledge and experience will help to overcome the barriers of misunderstanding. The theoretical knowledge required for successful business communication, is primarily the basis of intercultural business communication and foreign language.

Business English obeys certain rules of exposition and arranging of the information. It has common and national specific characteristics. In all language cultures formation of official style was presupposed by the development of State system, government apparatus and by the need to confirm legal relationships of juridical and private persons by documents. The world practice shows that despite all the peculiarities of national systems of business language the main requirements to the structure, fullness of content and arrangement are stable because they had been forming historically and were determined by the peculiarities of business communication [7].

National specific character in business English is performed at communicative level because peculiarities of historical development in this sphere in every nation caused the formation of specific communicational phrases and stylistic constructions. That is why while comparing standards of official style of Eastern and Western business English in particular with the existing standards of English business correspondence one can distinguish ethno-linguistic characteristics of both. English business language is characterized by the functionality the so-called ‘telegraph style’, restraint and rationality, absence of emotional coloring, estrangement of exposition that expressed through rationality and strictness of linguistic forms and patterns. In comparison with Eastern style, style of Western English business correspondents is characterized by more independent choice of words and syntactic constructions, by the intention of author to show his personal interest and willingness for close partnership with addressee, by hierarchy of polite addresses depending on the level of

formal relationships between communicants.

Bibliography

1. Bargiela-Chiappini, F., & Harris, S. J. *The Languages of business: Introduction and overview*. Edinburgh University Press. 1997.
2. Barnett, G. A., & Lee, M. (2002). Issues in intercultural communication research. In W. B. Gudykunst & B. Mody (Eds.), *International and Intercultural Communication* (2nded.). Thousand Oaks, California.
3. Bloor, M. & Bloor, T. *Cultural expectations and socio-pragmatic failure in academic writing*. London: Macmillan. 1991.
4. Blue, G. M. (Ed.). *Language, learning and success: Studying through English*. London: Macmillan. 1993.
5. Bogorya D., *Agendas and arrangements: Everyday negotiations in meetings*. Oxford. 1995.
6. Bowers, R. (1992). Memories, metaphors, maxims and myths: Language learning and cultural awareness. *ELT Journal*, 46, 29-38.
7. Brislin, R. & Yoshida, T. (1994). *Intercultural communication training: An introduction*. Thousand Oaks, CA: Sage Publications.

UDC 81.2

ANTHROPNYMS OF OLD KIPCHAK LANGUAGE: A NEW VIEW

TANABAYEVA GULZIRA UMIRTAYEVNA,Candidate of philology sciences,
Associate professor,**DONBAYEVA AYNUR BEKETOVNA,**Candidate of philology sciences,
Associate professor,**ALIEVA ZARINA ABDULLAKIZY,****ASKAR AZAT TALGATULI**The students
South Kazakhstan state university name of m.Auezov,
City Shymkent,
Republic of Kazakhstan

Abstract: in this article considered researching of old kipchakanthroponyms and ethnonyms by historical-comparative method gives opportunity to determine the historical ethnogenesis of present Turk language people. Comparing etymology of polovtsian names, with the greatest reliability recovery of history of emergence and features of development of polovetsky anthroponim in the subsequent turkic period is possible, proved by support on social factor. investigating language of ancestors, we define degree of narrowness of interrelation material and spiritual parties of their life.

Key words: antropnim, athnonym, history, turkic, ethnogenesis, comparative grammar.

Worldview traditions, beliefs, consumer lifestyle, rock written heritage of medieval Kipchaks are a valuable source for determining the etymology of many anthroponyms in modern Kazakh language. In this article we pose the question of solving problems related to personal names, ethnonyms and ethnotoponym of Kazakh onomastics by determining the etymology onomastic system old-kipchak language.

At the present, the actual idea of cultural and linguistic continuity old Kipchak names in Kazakh onomastic system and proving its deep historical continuity of ethnogenetics language, we think that it is time to broaden our understanding of medieval Kipchaks, as comparative studies of patterns of development and modern Kipchak Turkic languages require balanced approach to a century history of the Kazakh language.

During the research anthroponymsethnonyms and ethnotoponym are at the forefront, it is necessary to set the historical and Etymology analysis and comparative - historical methods, as well as scientific induction and deduction, traditionally used in the etymological research. Determination of the etymology of the ancient Kipchakanthroponyms and ethnonyms is the key to unraveling the history of ethnogenesis language of medieval Kazakhstan, which in turn helps to solve some of the issues of Ethnology and Turkic. Historical and comparative research approach of the language of medieval kipchak written monuments and studying the etymology of old kipchak names and names of ethnic groups will help to determine the linguistic relations between the medieval Kipchaks and ethnogenetic connection with modern Kazakhs, and will give an opportunity to recover the historical continuity.

At the same time, during the study of anthroponyms of old-kipchak language main focus should be on the

review of the research history of old kipchak language anthroponyms, where it is necessary to introduce a comparison of model type anthroponyms of East Desht-i-Kipchak and Polovtsian names, established on the basis of the ethnonyms, nicknames and names of totems. Thus demonstrating that Polovtsian anthroponymy were closely related to their title and relative, political, social, economic relationships by clarifying their etymology and at the same time proving that identified old kipchak anthroponyms were the basis of the formation of the Kazakh names. Here it is important to note that, the elucidation of the formation ways of ethnonyms and nicknames of old kipchak language by division of Polovtsian names on lexical-semantic groups, based on scientific studies about language sources should be made on the verbal basis - the main grammatical difference between these anthroponyms from names of other Turkic languages.

The etymology of the Kumano-Polovtsian anthroponyms was thoroughly studied by the Soviet Türkologists, while the topic about names of the East Dasht-i-Kipchak still not affected. Therefore, the penetration of the social basis of personal names, the study of linguistic roots of Kipchak names of East Dasht-i-Kipchak and medieval Khorezm state is today's actual problem and has an acute need for research.

Inadequate study of ancient monuments of our people has led to a merger with the "newly created written" people and it became a historical fact. The root cause of this situation was the union ideology, the political purpose to repay the national identity.

Hostage of this ideology is a generation who, deeply indifferent with their history and culture. This indifference bitterly noted Nursultan Nazarbayev: "The influence of alien ethnic cultures has led to the marginalization of some of our Kazakh people, who have absolutely no idea of their true history" [1, 58].

It is impossible to plan the future, without researching the past history of the nation. The history of the nation is not only in the cultural material sources, also extant national, cultural and spiritual terminology of that period, which have been preserved in the language sources. In this regard, the history of the appearance of old kipchak language anthroponyms, which are comprehensively considered in the onomastic and etymological aspect, in comparison with the Kazakh language, makes it possible to draw conclusions about the origin of many personal names and ethnonyms, where the roots of them lie on the names of totems. Ethnicity, who was the head of state and called Turkic Khanate, as part of the Middle Ages Kipchaks were called "bëritëtemdi Tai-pa" or "elbëri" and reached predominating tribe.

The results of this huge work will help to solve number of problems of the ethnogenesis of the medieval history of Kazakhstan, which in turn play a role in Ethnology and Turkic studies. They can also be used for reading special courses on general onomastics and etymology, lectures, in the preparation of anthropological and etymological dictionaries and textbooks.

There is no doubt that today's subject of increased interest of national and world history is the formation of Turkic personal names. Also, their definition will be a significant contribution to the Turkic onomastics. It is not a secret that, up to this day studies on personal names were the prerogative of foreign scientists. However, from the point of view of understanding of national features, traditions, language problems ideas of Turkic language carriers scientists, undoubtedly, more conclusive, since they are based on scientifically accepted undeniable fact that exactly the Kazakh nation is the spiritual heir and linguistic Kipchaks who lived in the Middle Ages.

Before defining the historical roots of old kipchak names origin, take a look at the research historiography. The first "pioneer" in this list became Dictionary M. Kashgari "Diwanilugat-at-Turk". In this dictionary there are 73 names. Some of the names, according to Kashgar are just male names, while others are the names of the Khans, true warriors and known poets. In his work, he also explains the meaning of the names of days of a week [2].

Since the XIX century, the etymology of anthroponyms of Kumano-Polovtsian was studied by famous Russian Türkologists and Orientalists, L.Z. Budagov, B.B. Radlov, I. Dobrodomov, K. Gronbich, N. Baskakov, S. Pletneva and others. Also, in late twentieth beginning of the XXI century Kazakhstan Türkologists B. Mahpirov, ME Alimbaev and others researched too [3;4].

In his "Comparative dictionary Turkish-Tatar adverbs" LZ Budagov gave a scientific explanation of the history of several names of Kumano-Polovtsian origin. However, he gave only linguistic comments on the name "Aydar" and on the history of the origin of names "Alak, Barak, Kobyak-Kobek" [5, 183].

One of the first researchers of the origin history of the Polovtsian names turcologist V. V. Radlov in his 4-

languid work "The experience of dictionary of Turkic dialects" gives several Polovtsian names: Emyak, Coban, Samogur, Tugortak-Tugorkan, with an explanation of their meaning [6]. According to other Turkic researchers, V. V. Radlov gave the best scientific and reliable explanation to above names without referring stories of polovtsian names.

Soviet Türkologists considered Kipchakonomastics without relationship with ideology, ethnopsychology and mental characteristics. This inevitably led to one-sided conclusions. The realities of today require look at the history of occurrence of the Polovtsian names in the context of ethnogenesis. In our opinion, this will lead us to the continuity of old-kipchak and modern Kazakh names. It cannot be determined only by lexical-semantic analysis and systematization; you must pay close attention to social factors - ethnic groups and social groups of the Polovtsian community. Taking into account this effect, we will be able to more accurately find out the origin of the Polovtsian names in the etymology where ethnonyms, nicknames, names of totems are present.

Comparing Polovtsian names etymology, it is possible to reconstruct the history of occurrence and characteristics of the Polovtsian anthroponyms in later Turkic period, reasonable reliance on the social factor.

Examining the language of the ancestors, we define the degree of closeness of the relationship of material and spiritual aspects of their lives. In this regard, Professor K. Musayev said this: "When we say that language is a storehouse of history of the people - its carrier primarily refers to the lexicon, which directly responds to the all changes in the lives of the nation. Neither the phonetics or grammar cannot show us the living conditions of the people, as the vocabulary".

From generation to generation passing the public and social experience, spiritual wealth as a national heritage, people create material and spiritual culture of society. Rethinking the facts of human history, learning and absorbing the invaluable experience of generations, new members of the community have the opportunity to further develop at a higher level. Traditional ways of the people, positive character traits, especially the national worldview, aesthetic perception and psychology - all periods of national development can be found in the language of the written heritage. Old kipchak language, during its former prosperity Turkic language, was spoken in the community, was office language and the language of international communication. Already at that time "Kipchak language" had a wide area of distribution and experienced many historical and social upheaval. There is no it is classified as a dead language, but kipchak language is the foundation of kipchak language groups such as Kazakh, Karakalpak, Nogai, Tatar, Bashkir, Kumyk, Karachay, which are currently raised to the level of independent national languages [7].

It is also indisputable that the linguistic point of view on anthroponomy used in the Middle Ages, has played a significant role in the turkology, as a science in identifying ways of formation and development of the literary language history, areas constituting the history of language - historical phonetics, historical grammar, syntax, historical, historical lexicology.

It seems to us, the study this character, based on comparative work with anthroponyms, though raises doubts among turkologists of Eurasian continent, yet it could be solved. Anthroponomy related Kipchak languages should be investigated by comparative-historical method, combined with modern Kipchak language materials, capturing the ancient Turkic language examples, examples of modern language of Turkic languages, through synchronous description, as well as historical and diachronic aspect.

For theoretical and methodological foundations of the study should be used monographs and articles of domestic and foreign scientists in the field of Turkic studies, recent theoretical and methodological achievements in modern Turkic philology, which will expand the topic more fully clarifying the ethno-linguistic and etymological continuity of language formation relating to the Kipchak group [8, 123].

A distant scientific value of this work we see in consideration of the close relationship of historical grammar and historical lexicology of the Kazakh language, coupled with the problems of Turkic studies. The additional use of materials from groups related to Kipchak languages and linguistic comments made at comparative aspect, meet the requirements of traditional Turkic studies, but modern, unconventional approach pre-judge the relevance of the new vision at the present stage of development of science.

In the study it is necessary to make an attempt change the angle of view of the peculiarities of language development related Turkic peoples, to reassess the structure, the cognitive value of the remaining pearls of the word, making full use of the comparative method study philosophy, culture, way of life, the spiritual riches

of the Turks, to reveal the nature of linguistic phenomena by studying anthroponyms in the languages of kindred peoples of the Kipchak group, taking into account differences in the historical development of ethnic groups.

Literature

1. Nazarbayev N.A. "On the crest of history". Almaty "Atamura" 1999. 58p.
2. Kashkari M. Turkic dictionary- Almaty: Hunt, 1997-1998-1,2,3-t.
3. Machpirov V.U. Names of distant ancestors. A. 1997
4. Alimbaev M.E. XIV-XV c. ancient Kypchak anthroponyms. Manuscript PhD thesis. A 2010. P 128.
5. Budagov L.Z. Comparative dictionary Turkish- Tatar dialects. – SPb., 1869 – T.1; SPb., 187 – T.2.- P.183
6. Radlov V.V. Turkic vocabulary experience. – SPb., 1893.-T.1; 1899.-T.2.
7. Kuryshzhanov A.K. Vocabulary research "Turk-Arabic dictionary". Almaty, 1970
8. Sabyr M.B. Continuity of vocabulary of the middle Turkic and Kazakh languages (on the written monument XIVc.). ADD., Almaty, 2004.

УДК 398.9

О ПОСЛОВИЦАХ И ПОГОВОРКАХ С КОМПОНЕНТОМ-ЗООНИМОМ (НА МАТЕРИАЛЕ ТУВИНСКОГО И АНГЛИЙСКОГО ЯЗЫКОВ)

ООРЖАК АИДА ЧАЙЛАГ-ООЛОВНА,

преподаватель

КОМБУ ЧОЧАГАЙ ОРЛАНОВНА

Студент

Кызылский педагогический колледж

Аннотация: Данная статья посвящена попытке сравнительного анализа символики образов животных в английских и тувинских пословицах и поговорках. Зоонимы-компоненты представляют отличительные и общие особенности семантики анималистических образов в пословицах и поговорках тувинцев и англичан.

Ключевые слова: пословица, зооним, образ, символ, культура, тувинский, английский

ABOUT PROVERBS AND SAYINGS WITH THE COMPONENT-TONIMA (BASED IN THE TUVAN AND ENGLISH LANGUAGES)

Oorzhak Aida Chaylag-oolovna,
Kombu Chochagay Orlanovna

Abstract: This article is devoted to the attempt of comparative analysis of the symbolism of animal images in English and Tuvan Proverbs and sayings. Names of components represent a distinctive and common features of the semantics of animal images in Proverbs and sayings Tuvan and English.

Key words: proverb, zoonym, image, symbol, culture, Tuvan, English

Культура Англии и Тувы своеобразна, в каждой стране есть свой фольклор и многовековые традиции. Тем интереснее сопоставить два языка на примере пословиц и поговорок, при этом выделяя национальный колорит.

Об особенностях употребления зоонима-компонента на примере пословиц и поговорок в русской, английской и других лингвокультурах в сравнительно-сопоставительном аспекте посвящены работы Т.В. Ивановой (2006), А.В. Шевчик (2011), О.И. Гладких, М.И. Величко (2015), Р.И. Галимуллиной (2016) и других. В данной работе попытаемся сделать сравнительный анализ символики анималистических образов в английских и тувинских пословицах и поговорках и

Пословицы и поговорки – это огромное языковое богатство народа, созданное на протяжении многих веков. В них заключена оценка жизни. Под пословицей понимается краткое народное изречение с назидательным смыслом [6, с. 491], а поговорка – это выражение, преимущественно образное, не состоящее, в отличие от пословицы, из цельного предложения [6, с. 457].

В малых жанрах фольклора (загадки, пословицы) любого народа компоненты-зоонимы в обязательном порядке имеются.

Тувинцы как скотоводы вели кочевой образ жизни и с незапамятных времен жили в неразрывной связи с домашними животными. Устное народное творчество тувинского народа тесно взаимосвязано с природой и домашним скотом. Поэтому даже названия разнообразного мира флоры представлены с компонентом-зоонимом. Например, в тувинском языке имеются следующие названия лекарственных растений и ягод: *бөрү оьду* буквально переводится как волчья трава, т.е. 'зверобой'; *ыт кады* букв. 'собачья ягода' - шиповник; *инек-караа* букв. 'коровье глаза' - черная смородина; *теве кудуруу* букв. 'верблюжий хвост' - карагана гриванская; *киш-кулаа* букв. 'соболиное ухо' - брусника и др.

Цель нашей работы заключается в попытке произвести сравнительный анализ образов животных в английских и тувинских пословицах и поговорках с компонентом-зоонимом.

Задачи:

1. Выявить пословиц и поговорок в обоих языках с компонентом-зоонимом;
2. Проанализировать, сравнивать образ различных животных в английских и тувинских пословицах и поговорках;

Под зоонимом мы понимаем имя нарицательное, обозначающее животное (например, собака, кошка) [3].

Таким образом, пословицы, связанные с животными, могут дать ключ к пониманию национального характера английского народа, к его культуре и истории, а их сравнение с тувинскими пословицами - понять и лучше узнать свой собственный родной язык. В свою очередь в пословицах о животных, подразумеваются черты характера людей, недостатки и пороки [3, с.200].

Сопоставление образов животных в пословицах и поговорках разных языков позволяет не только проследить определённую систему проявления переносных значений, но и понять, почему в данном языке олицетворением тех или иных качеств человека является именно образ того или иного животного, т. е. выявить особенности культуры определенного народа [3, с.199-200].

Из сопоставления тувинских и английских пословиц выявлено, что наиболее популярными компонентами-зоонимами выступают:

- 1) в английском языке – «собака» (*dog*), «бык» и «кошка» (*cat*), а также «птица» (*bird*);
- 2) в тувинском языке – домашние животные, особенно «лошадь» (*аьт*), «животное» (*мал*), «собака» (*ыт*) и «птица» (*куш*).

Это связано с тем, что эти животные были приручены первыми и постоянно находились рядом с человеком.

Зоонимы в поговорках и пословицах всегда демонстрируют определенные черты характера, нрава людей. Например,

- 1) в английских пословицах и поговорках:
 - кошка* символ хитрости (*All cats are grey in the dark* - «Все кошки серые ночью»);
 - овец* ассоциируется образом ленивого (*A lazy sheep thinks its wool heavy* – «Ленивей овце и собственная шерсть тяжела»);
 - соловей* воспринимается как символ свободы и таланта (*Nightingales will not sing in a cage* – «Соловьи в клетке не поют»);
 - птица* передает образ хвастуна (*Every bird likes its own nest best* – «Каждая птица любит свое гнездо»);
 - собака* это проявление единого мнения; дружбы (*Dog doesn't eat dog* – «Собака собаку не ест»);
- 2) в тувинских:

Лошадь символизирует дружбу (Кижичугаалажып таныжар, *аьт* киштежип таныжар – «Люди знакомятся в разговоре, кони перекликаются ржанием»);

Овец передает образ трудолюбивого человека (*Хойлуг* кижикаас, *инектиг* кижитодуг – «Человек имеющий овец – нарядный, человек, имеющий коров-сытый»);

Собака – дружелюбное отношение между людьми (*Ийи ыт* аразынга соок октава, *ийи* кижичугаалажып сес сөглөвө – «Не бросай слово между двумя людьми, не бросай кость между двумя собаками»);

Бык обозначает силу, образ наглого (*Үзер буга* мыйыс дөгээр);

Птицы – проявление благородия, любви; чувства патриотизма (*Куш* уялыг, кижичурттуг – «У

каждого человека есть Родина, у птицы – гнездо»; буянныг өгге чон чыгыр, будуктуг ыяцка куш чыгыр – «к ветвистому дереву птицы слетаются, в приветливой юрте народ собирается»);

Сорока – сплоченность, сила, дружба (Демниг сааскан теке тудуп чиир – «Стая сорок верблюда съест»);

Как подразделяет Л.Н. Виноградовой, зоонимы классифицируются на верхнюю, нижнюю и среднюю сферы пространства, соотносимые со средой обитания животного: верхняя сфера – птицы и летающие насекомые; нижняя – ползающие насекомые, земноводные и пресмыкающиеся; средняя – домашние животные и скот [2, с. 97].

Анализ собранного материала нашей работы позволяет выделить следующие группы зоонимов, представленные в тувинских и английских пословицах и поговорах.

1) Верхняя сфера:

Орнитонимы:

в английском – *bird* (птица), *swan* (лебедь);

в тувинском – *каарган* (ворона), *кускун* (ворон), *сааскан* (сорока);

2) Нижняя сфера:

Пресмыкающиеся:

в тувинском – *чылан* (змея);

в английском – *turtle* (черепаха), *crocodile* (крокодил), *dinosaur* (динозавр);

Ихтионимы:

в тувинском – *балык* (рыба), *байлан* (малек);

в английском – *fish* (рыба);

Грызуны:

в тувинском – *куске* (мышь);

в английском – *mouse* (мышь);

3) Средняя сфера:

Домашние животные:

в тувинском языке – *аът* (лошадь),

теке (верблюд), *хой* (овец), *инек* (корова), *буга* (бык); *анай* (козленок);

в английском – *cat* (кот), *cock* (петух);

Несмотря на различие генетических и культурно-исторических связей тувинского и английского языков, в них по данным материала нашей работы выявлено определенное количество пословиц и поговорок, выражающих идентичную семантику.

Материал собранной картотеки данной работы составляет 26 тувинских пословиц и поговорок из сборника пословиц и поговорок, книги Матпаадыр; 32 английских пословиц с переводом из сборников английских пословиц авторов И.Е. Митина.

В обоих языках чаще всего используются домашние животные, живущие в непосредственной близости от носителя языка. В английском языке часто встречается противопоставление «кошка – мышь» [3, с. 200].

Таким образом, в рассмотренной работе мы попытались произвести сравнительный анализ английских и русских пословиц и поговорок с названиями животных, выявить их сходства и различия в системах образов животных.

В тувинских пословицах отсутствуют образы крокодила, динозавра, белки, свиньи. В свою очередь в английских пословицах не выявлены домашние животные как козленок, верблюд, корова, овец и т.д., где характеризуют хозяйство и образ жизни тувинцев.

Хочется отметить, что особое место в фольклоре любого языка занимают пословицы и поговорки, содержащие образы животных, посредством которых в иносказательной форме описываются особенности внешности и характера человека; это закономерно, поскольку с древних времен человек и животное живут в тесном взаимодействии друг с другом.

Список литературы

1. Аникин В.П. Русские пословицы и поговорки. – М.: Худож. лит., 1988. – 431 с.
2. Виноградова Л.Н. Народная демонология и мифо-ритуальная традиция древних славян. – М.: Издательство «Индрик», 2000. – 432 с.
3. Галимуллина Р.И. Семантическая организация компонентов-зоонимов в русских и английских паремиях // Современные научные исследования и разработки. № 3. – М.: «Олимп», 2016. – С. 199-201.
4. Матпаадыр: уругларга аас чогаалы. / ТИГИ; тург.:С.М.Орус-оол, Р.С.Чакар. Кызыл: ТывНУЧ. – 2006.
5. Митина И.Е. Английские пословицы и поговорки и их русские аналоги / И.Е. Митина. – СПб.: КАРО, 2009. – 336 с.
6. Ожегов С.И., Шведова Н.Ю. Толковый словарь русского языка: 80 000 слов и фразеологических выражений. – М.: ООО «А ТЕМП», 2006. –944с.
7. <http://webprogram.narod.ru/proverb/> - Englishproverb – Английские пословицы с русским переводом (дата обращения 17.04.2018)

© А.Ч. Ооржак, Ч.О. Комбу, 2018

УДК 070.11

МЕДИАФИЛОСОФИЯ, МЕДИАРЕАЛЬНОСТЬ, МЕДИАЭСТЕТИКА: ПОДХОДЫ К ПОНИМАНИЮ

ФЕДЬКО АННА НИКОЛАЕВНА

магистрант ФГАОУ ВО «Белгородский государственный национальный исследовательский университет»

Аннотация: В статье рассматриваются подходы к пониманию новых для сферы медиа понятий: медиафилософии, медиареальности и медиаэстетики. Также в статье обосновывается тезис о том, что фотообраз как визуальный образ эпохи новых медиа изменил и само существо восприятия реальности, идея адекватного отображения реальности утратила свою актуальность в современном обществе.

Ключевые слова: медиа, медиафилософия, медиареальность, медиаэстетика, визуальный образ, фотообраз.

MEDIAPHILOSOPHY, MEDIAREALITY, MEDIA AESTHETICS: APPROACHES TO UNDERSTANDING

Fedko Anna Nikolaevna

Abstract: The article discusses approaches to understanding new concepts for media: media philosophy, media realism and media aesthetics. The article also substantiates the thesis that the photographic image as a visual image of the era of new media has changed and the very essence of perception of reality, the idea of adequately reflecting reality has lost its relevance in modern society.

Key words: media, mediaphilosophy, mediareality, media aesthetics, visual image, photographic image.

Сегодня люди нуждаются в таких средствах передачи информации, которые были бы способны, преодолеть географическую и культурную отдаленность друг от друга. Такие средства становятся основанием для создания новой реальности для человека – медиареальности.

Медиа уже не являются техническими посредниками, которые транслируют нечто, что в них самих отсутствует, что они только способны передать, «но сами предстают всепоглощающей и всеохватывающей средой, то есть реальностью опыта и сознания» [1, [http](#)]. Продолжая мысль, В.В. Савчук подводит черту: необходимо осознать, что медиареальность – это реальность всех, а не для всех. То есть медиа не вне нас, а внутри нас.

Включенность медиа в современную среду обитания человека доказывает и тот факт, что появился целый ряд новообразований в русском языке с приставкой «медиа», например, таких как медиареальность, медиасфера, медиаобразование, медиаискусство, медиакультура, медиаэстетика и т.п. В.В. Савчук считает, что «лавинообразная скорость» распространения «медиапроизводных» – это знак времени, сущность которого заключается в том, что социальные, культурные и экологические последствия, производимые медиа нового поколения, привели к новой стадии развития человека [2, [http](#)]. Которую необходимо осмыслить. И как отклик на все эти изменения появилась новая философская и культурологическая дисциплина – медиафилософия.

Л. Визинг в своей статье «Шесть ответов на вопрос «Что такое медиафилософия?»» (2010 г.) предлагает шесть подходов к определению медиафилософии:

1 подход. Медиафилософия как рефлексия понятийных проблем, связанных с появлением новых медиа, т.е. медиафилософия имеет дело с понятиями, возникающими в контексте современного меди-

амира (Ш. Мюнкер).

2 подход. Медиафилософия как работа с понятием «медиа», т.е. медиафилософия понимается как размышление над понятием «медиа» (А. Рослер).

3 подход. Медиафилософия как расширение к «медиальному повороту», т.е. медиафилософия здесь рассматривается как область, уже давно присутствующая в философии и расширяющая концепцию лингвистического поворота до медиального (М. Фогель, С. Крэмэр).

4 подход. Медиафилософия как основной дискурс культурологических и медиадисциплин, т.о. медиафилософию понимают как вид основного дискурса для медиаисследований и медиапрактики (Р. Марграйтер, Ш. Вебер, Б. Бэкер).

5 подход. Медиафилософии не существует. Такую точку зрения выражают Фридрих Киттлер и Е. Эспозито, ключевая мысль: проблематика медиа находится в области психологии и социологии, а не философии.

6 подход. Медиафилософия как философия, осуществляемая через медиа. В данной концепции медиафилософия становится своеобразным переводчиком, который транслирует философские практики медиа на другой язык: «философию телевизора надо переводить из его «собственного» телевизионного в его «чужое», т. е. в философский текст» (В. Флюссер, Л. Энгель) [3, с. 189-192].

Таким образом, предметом изучения медиафилософии стала медиареальность, которая создается новыми технологиями и включает в себя человека как активного субъекта коммуникации, человека как условия, средства и цели коммуникации. Медиафилософия выполняет задачу объяснения влияния результатов высоких технологий на человека. То есть «она продумывает ситуацию воздействия на человека, на его картину мира, мировоззрение, способ идентификации, на его тело и чувства средств массовых коммуникаций; она заостряет вопрос как возможно существование человека в ситуации всевозрастающего потока соблазняющей, увлекающей и, неизбежно, растворяющей его в себе медиареальности» [2, [http](#)].

Впервые термин «медиафилософия» ввел немецкий философ Рудольф Фитц в работе «Медиафилософия. Музыка, язык и письмо Фридриха Ницше» (1992), в этом же году его употребляет Юрген Хабермас. Этот термин изначально использовался в области рефлексии искусства. Этот подход является довольно продуктивным, так как **основа медиареальности – это визуальный образ**. Основные свойства медиареальности – это «...визуализировать мысли, состояния, образы, придавать им парадоксальный характер, сжимать время, пространство, изменять смысловое содержание визуальных образов» [4, с. 46].

Этой же позиции придерживается и Д.А. Колесникова в статье «Во власти образов» (2013 г.): «Позиция визуального образа лидирует в определениях современности». По ее мнению, термин «иколический поворот» («визуальный поворот» по М. Маклюэну) фиксирует отход в СМК (средства массовой коммуникации) от вербальных к визуальным знакам, т.о. 21 век – это «время глобальной циркуляции образов» [5, [http](#)]. Господствующим средством коммуникации становится визуальный образ.

В.В. Савчук в книге «Медиафилософия. Приступ реальности» (2013 г.) пишет: «Цифровая фотография, кино, реклама, телеизображение и смайл становятся главными средствами коммуникации, решительно отдавая на второй план слово из самых разных областей коммуникации, поскольку визуальное куда как непосредственнее сообщает человека с информацией, событием и катастрофой» [1, с. 18]. Современный этап развития общества характеризуется упрощением языка общения, редукцией глубины символического, обращением к плоскому знаку, к иконке, образу.

Фотообраз как визуальный образ эпохи новых медиа изменил и само существо восприятия реальности, идея адекватного отображения реальности утратила свою актуальность [5, [http](#)]. Свобода выбора в интерпретации одной и той же реальности различными средствами, обусловленная возможностями тиражирования и манипулирования цифровым образом, в конечном счете, привела к изменениям понятия реальности и способа ее репрезентации. Сплетение человеческой субъективности с техническими возможностями медиа привело к тому, что реальность можно понимать как архив представлений о реальности и базу данных для создания новых образов реальности.

Как отклик на подобные рассуждения появляется новое понятие «медиаэстетика». Данное поня-

тие базируется на традиционном понимании эстетики (от греч. *aisthetikos* – чувствующий, чувственный) – «философской науки о прекрасном в его в его конкретных формах, изучающая «законы красоты», эстетическое восприятие и познание мира как высшую форму творчества» [6, [http](#)]. Таким образом, эстетика – это взаимообусловленный одновременный процесс восприятия и создания приятных образов, на которые автору хотелось бы получить отклик у потенциальной публики.

Под медиаэстетикой же традиционно понимался анализ «продукции аудиовизуальных медиа как пятимерной модели (форма и цвет, пространство экрана, глубина кадра, движение, звук» [7, с. 102]. Но современные веб-технологии позволяют создать уникальные поликодовые медиаобъекты, которые совмещают в себе различные типы контента (визуально-образного, визуально-текстового, аудиального). По мнению М.В. Загидуллиной, наполнение понятия «медиаэстетика» все больше тяготеет к понятиям, близким визуальным видам искусства. Причем, визуальность становится тесно связанной с семиотикой слова (а не образа), она тяготеет к вербальной кодификации смыслов, но вместо слов выступают иконические знаки [8, с. 49]. Таким образом, ценность самого изображения не может быть оторвана от контекста, в котором это изображение создается.

В один ряд осмысления современного этапа развития коммуникации можно поставить три термина: медиафилософия, медиареальность, медиаэстетика. По мнению президента немецкого эстетического общества Ламберта Визинга, появление медиаэстетики обусловлено тем, что традиционная эстетика выражала оценочное отношение к реальности, но в отношении новых форм медиареальности (радио, бытовая фотография, компьютерная игра, авторское видео и т.п.) необходимы новые средства анализа [2, [http](#)]. Медиафилософия же анализирует роль определенного медиа, условие его возникновения, способы функционирования, особенности распространения, а не оценивает его в оценочных категориях традиционной эстетики.

Таким образом, мы приходим к выводу о том, что в современном обществе появилась необходимость эстетического, визуального способа организации информации о культуре, что создаваемый художественно-реалистический образ действительности становится более важным, чем его словесное описание. Развивая нашу гипотезу, мы выдвинем и предположение о том, что наиболее эффективной формой распространения такой информации становятся медиапроекты.

Список литературы

1. Савчук В.В. Медиафилософия. Приступ реальности [Электронный ресурс] / В.В. Савчук. – СПб.: Изд-во РХГА, 2013. – Режим доступа: http://www.intelros.ru/pdf/mediaphilosophy_pristup_realnosti_glava_1.pdf
2. Савчук В.В. Неизбежность медиафилософии [Электронный ресурс] / В.В. Савчук // Центр Медиафилософии. – 2018. – Режим доступа: http://mediaphilosophy.ru/biblioteca/articles/savchuk_inevitability/
3. Визинг Л. Шесть ответов на вопрос «Что такое медиафилософия?» [Текст] / Л. Визинг // Вестник Ленинградского государственного университета им. А.С. Пушкина. – 2010. – № 3. – Т.2. – С. 189-193.
4. Разлогов К.Э. Не только о кино [Текст] / К.Э. Разлогов.; Ред.-сост. Т.С. Стяжкина. – М.: Совпадение, 2009. – 285 с.
5. Колесникова Д.А. Во власти образов [Электронный ресурс] / Д.А. Колесникова // Медиафилософия II: Материалы международной научной конференции «Медиафилософия. Границы дисциплины». – 2013. – Режим доступа: http://mediaphilosophy.ru/biblioteca/books/mediaphilosophy_2/
6. Власенко И.С. «Закон красоты» новых медиа [Электронный ресурс] / И.С. Власенко // Медиафилософия II: Материалы международной научной конференции «Медиафилософия. Границы дисциплины». – 2013. – Режим доступа: http://mediaphilosophy.ru/biblioteca/books/mediaphilosophy_2/
7. Загидуллина М.В. Эстетический компонент поликодовых медиатекстов [Текст] / М.В. Загидуллина // Медиалингвистика: Материалы II Международной научно-практической конференции. Ответственный редактор А.А. Малышев. – СПб., 2017. – С. 101-103.
8. Загидуллина М.В. Ключевые черты медиаэстетики: ментально-языковые трансформации [Текст] / М.В. Загидуллина // Челябинский гуманитарий. – 2016. – № 2 (35). – С. 46-54.

УДК 398

КВИНТЭССЕНЦИЯ, ГЕНЕЗИС И ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ АРХЕТИПИЧЕСКОГО ОБРАЗА МЕДВЕДЯ В ТРАДИЦИОННЫХ ВЕРОВАНИЯХ НАШИХ ПРЕДКОВ

ШЕВЧЕНКО АЛЛА НИКОЛАЕВНА,канд. пед. наук, доцент, Евпаторийский институт социальных наук (филиал) ФГАОУ ВО
«Крымский федеральный университет им. В. И. Вернадского», РФ, г. Евпатория**ПИГНАСТАЯ ДАРЬЯ ГРИГОРЬЕВНА**студентка 3 курса, Евпаторийский институт социальных наук (филиал) ФГАОУ ВО «Крымский
федеральный университет им. В. И. Вернадского»,
РФ, г. Евпатория

Аннотация: Статья посвящена исследованию образа медведя в славянском фольклоре. На основе поверьев, сказочного эпоса, пословиц, поговорок, загадок представлен анализ образа медведя, определено наличие культа медведя у славянских народов.

Ключевые слова: медведь, образ, символ, поверье, сказка, поговорка, пословица, загадка, культ.

QUINTESSION, GENESIS AND FEATURES OF THE FORMATION OF ARCHETYPIC BEAR IN THE TRADITIONAL RELATIONS OF OUR ANCESTORS

**Shevchenko Alla Nikolaevna
Pignastaya Daria Grigorevna**

Abstract: The article is devoted to the image of the bear in Slavic folklore. Based on powerlaw, fabulous epics, Proverbs, riddles presents an analysis of the image of the bear, defined by the presence of bear cult among the Slavic peoples.

Key words: bear, image, symbol, belief, story, saying, proverb, a riddle, a cult.

Постановка проблемы. Язык, как развивающееся явление, вместе с развитием общества является уникальной сокровищницей человеческого опыта, поэтому все без исключения языки содержат в своем составе многочисленные национально-культурные маркированные единицы, семантика которых связана с информацией культурологического характера.

Особенностью религии древних славян считается огромное количество культов. Верования были тесно связаны с природными силами. Животный мир выступал как одной из основ культурного наследия. Важную роль играли тотемные животные, обеспечивающие защиту, продолжение рода, силу, плодovitость и т.д. Образы животных были постоянным явлением фольклорных произведений древних славян. Одним из наиболее популярных является образ медведя. А. Л. Баркова указывала, что «... хозяином языческого леса был Медведь – самый сильный зверь. Он считался защитником от

всякого зла и покровителем плодородия – именно с весенним пробуждением медведя древние славяне связывали наступление весны» [2].

В течение всей жизни люди вступают в различные отношения, обмениваются информацией из всех сфер жизни, передают свой опыт от поколения к поколению. Родное слово знакомит нас с обществом, в котором мы живем, с его историей и стремлениями, вводит в народные верования, в народную поэзию, объясняет специфику мышления. Ментальность каждого народа отчетливо отражается в народном творчестве, которую еще называют фольклором.

Объяснить эту мысль можно тем, что на протяжении истории своего развития человек регулярно использовал те или иные элементы животного мира для отображения окружающих его реалий. Символика животных и связанные с ними стереотипы и образы в мышлении человека оформились позднее в продуктах национальной культуры: в песнях, сказках, мифах и т.д. Таким образом, можем говорить о том, что образы животных являются составляющей национальной картины мира и отображаются в языке, литературе, фольклоре, повседневной жизни.

Актуальность нижеизложенного материала заключается в выборе темы, которая является интересной и малоизученной. Образ медведя для славянских народов – один из символов, которые характеризуют представления других народов о них.

Новизна исследуемого материала состоит в том, что тема образа медведя в славянском фольклоре является малоизученной. Выявление положительных и отрицательных качеств указанного персонажа в малых и больших формах народного творчества поможет определить представления людей о медведе.

Толкование семантики и трактовки функций образа медведя находим в трудах Ю. А. Кошкарновой, Г. В. Медведевой, Н. Семенович, З. П. Соколовой, Н. Сумцова [7; 8; 9; 10; 11].

Цель работы – выявить особенности формирования архетипического образа медведя в традиционных верованиях славян.

В круг **задач** исследуемой работы входят: определить причину отношения к медведю, как к символу России, рассмотреть образ медведя в фольклоре славянских народов; дать общую и углубленную характеристику данного животного.

Изложение основного материала исследования. В каждой стране есть свои символы, дающие представления о государственных ценностях той или иной территории. К таким символам часто относят и животных. В ходе исторических событий сложилось так, что в России символ – медведь. Он всегда выступал как защитник рода, своего родного края, леса. Это животное олицетворяет мужество, отвагу, силу. Медведь выступает как царь зверей России.

Этот «зверь-тотем» в славян имеет множество имен, или же, как отметил В. И. Даль, – «... почетных кличек» [3, с. 508] (словарь В. И. Даля фиксирует 37 наименований). Вот некоторые из них: «зверь, черный зверь [3, с. 1113], лапистый зверь [3, с. 508], лесник [3, с. 508], лесной барин [3, с. 407], лесная кукла [3, с. 407], раменский [3, с. 77], урманый [3, с. 508], Михаил Иванович Топтыгин [3, с. 508], косолапый [3, с. 508], куцый [3, с. 508], леший [3, с. 508], лешак [3, с. 508], лесной черт [3, с. 508], бирюк [3, с. 157], топтыга [3, с. 588] и т.д.

Большинство фольклористов [3; 7; 8; 9; 10; 11] констатирует тот факт, что образ медведя своими корнями уходит в язычество и является амбивалентным. Данное животное имеет связь со славянским богом скотоводства Волосом-Велесом, который фигурирует в древних медвежьих ритуальных культах, особенно у населения Сибири и Дальнего Востока России. Медвежьи лапы долгое время оставались оберегом россиян, а шкуры, шерсть использовались славянами в народной медицине. Этот зверь связан с охотой как один из основных промыслов наших предков. С одной стороны, это умное и сообразительное животное, имеет большую силу, может стоять (как и человек) на задних лапах, а с другой – хозяин леса, животное-сладкоежка меда, ягод, грибов и тому подобное.

Во многих обрядах славянских народов идея плодородия передавалась

образом медведя – тотемного животного, символизирующего связь между небом и землей. Медвежий культ был одним из древнейших охотничьих культов с магическими обрядами, имевших целью добычу зверя и его размножения.

В Белоруссии празднуется народный, архаичный праздник Комоедицы, посвященный пробуждению медведя и приходу весны. Единственный источник, в котором упоминается о появлении данного праздника – статья священника Симеона Нечаева. В этот день готовят различные кушанья, продукты которых нравятся медведю – сушеный репник, овсяный кисель и гороховые комья. Одним из наиболее популярных блюд Комоедицы являются блины. Именно отсюда пошло выражение «первым блин комам», т.е. от слова «ком», что значит медведь. Характерной особенностью праздника Комоедица являются танцы медвежьего культа, сформировавшиеся в глубокой древности. Выполняют их исключительно женщины вокруг обреченного животного. Впоследствии живого медведя заменил исполнитель, одетый в шкуру животного. Имитационными жестами и движениями тела он старался максимально достоверно создать образ зверя, передать его поведение и голос.

О медведе люди боялись говорить плохое, потому что он – священное животное, имеющее связь с потусторонним миром. В древности охотники даже оставляли ему на пеньке добычу после охоты. Медведь – хозяин леса, большое животное, с которым, по поверьям, человек дружил, а с другой стороны – это плохое лесное чудовище, о котором боялись громко говорить. У украинцев медведь – «Михаил», «куцый». Образ этого зверя есть в пословицах и сказочном эпосе амбивалентным: сочетает в себе как положительные, так и отрицательные характеристики. Хотя он не хищник, но «лешему родной брат», может наброситься на человека.

При рассмотрении образа медведя, мы обратились к знаменитым сказкам русского собирателя фольклора А. Н. Афанасьева. В сборнике «Народные русские сказки» [1] образ медведя выступает как главный персонаж и как второстепенное лицо. В 6 из 600 сказок в самих названиях произведений встречается герой медведь, наряду с остальными животными, а также людьми. Данная информация отображена в нижеприведенной диаграмме (Рис.1).

Сказки А. Н. Афанасьева

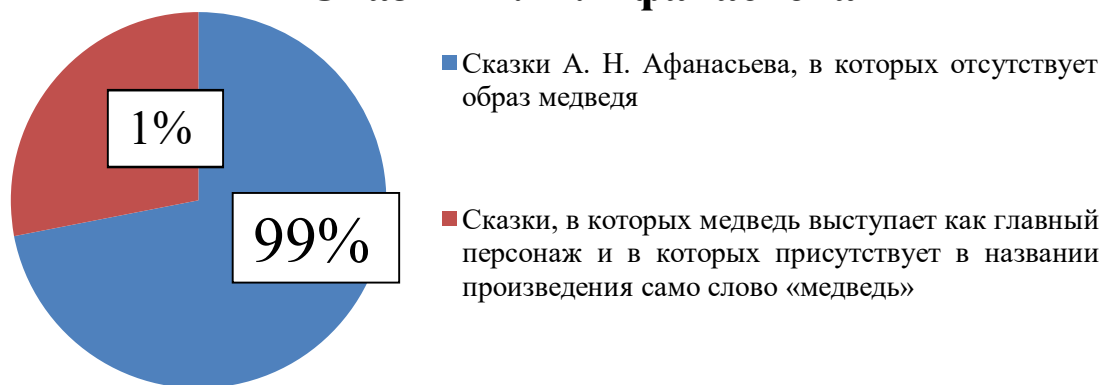


Рис.1

Методом сплошной выборки мы выбрали и проанализировали сказки А. Н. Афанасьева, в которых встречается рассматриваемый персонаж. Например, в сказке «Медведь» данный герой не является положительным, так как он напугал старика со старухой, а после съел их. Такая развязка рассматриваемой сказки произошла в результате того, что старик отрубил медведю лапу на суп, что огорчило и разозлило медведя. В данной сказке медведь выступает в роли мстителя, которому был нанесен вред со стороны людей, что привело к отрицательному концу сказки.

В сказке «Медведь и петух» данному герою присуще чувство страха, которое привело к его смерти. Большой медведь испугался угрожающих слов маленького петуха. Смерть медведя была выгодной «дураку», от которого сбежал петух и который продал шкуру медведя, чтобы жениться на эти деньги. Данная сказка показывает, что случайная смерть медведя стала выгодной для глупого человека.

В сказке «Мужик, медведь и лиса» мы наблюдаем не дружелюбные отношения между мужиком и медведем. Хотя человек и называет в данной сказке этого животного, как «медведюшка», но это

означает его подхалимство к герою ради своей выгоды.

Неоднозначными в структуре сказок о животных являются функции медведя. Он выступает «антагонистом», который хочет отомстить человеку или другим героям сказки, или положительным персонажем (помощником). Как «антагонист» он вредит, стремится обмануть свою жертву, но и сам подвергается обману, помогая врагу, то есть медведя используют другие персонажи сказки.

Изучая образ медведя, также стоит обратиться к пословицам, поговоркам и загадкам. Образ медведя-лесного воеводы нашел свое отражение во многих малых формах народного поэтического творчества в русских, украинцев, белорусов. Хотя это неуклюжое животное, но народ в первую очередь с ним связывал силу, мощь, ловкость.

Пользуясь «Словарем пословиц и поговорок русского народа» В. И. Даля, в котором малые формы поэтического творчества разделены по тематикам, мы определили, что собиратель фольклора обращался к образу медведя 39 раз.

В пословицах и поговорках В. И. Даль отразил характер людей, особенности их взаимоотношений, поведения. Все малые формы народного поэтического творчества мы сгруппировали следующим образом: пословицы, отражающие удачу и повадки медведя, а значит и человека; характеризующие различные сущности медведя; которые выделяют такую черту, как «медоедство» и пивоварение; указывающие на медлительность, слабоумие, лень медведя, а значит и человека; носящие предупреждающий характер относительно медведя; отражающие законы человеческого общежития; связанные с охотой на медведя (Рис.2).

Пословицы и поговорки

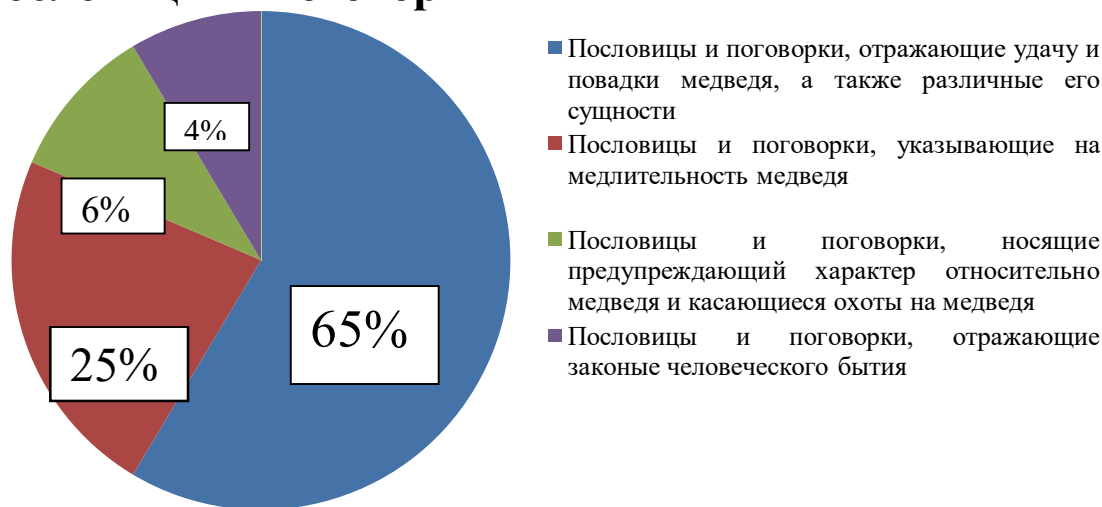


Рис.2

Большинство пословиц носит поучительный смысл. В некоторых выражениях медведь фигурирует как неудачник, а не покровитель человека или враг. Например, пословица «Не прав медведь, что корову съел; не права и корова, что в лес зашла» [3] указывает на то, что взаимоотношения между людьми строятся обоюдно и при любой неприятной ситуации не может быть виновата одна сторона.

Другой пример пословицы может стать подтверждение знаменитого выражения «Запретный плод сладок»: «Не привязан медведь – не пляшет» [3]. Смысл данной пословицы указывает на то, что для любого индивида важен стимул, а потеря его приводит к бездействию. Отражением человеческой лени может послужить такая пословица: «Дело не медведь, в лес не уйдет» [3], которая отражает обязательность выполнения определенных действий и то, что человеческую лень необходимо искоренять из обыденной жизни общества.

Еще одной формой малого народного поэтического творчества являются загадки, в которых фигурирует образ медведя. Их часто использовали с целью увеселения детей и для развития их

умственных способностей. Загадка выступала как один из способов знакомства ребенка с окружающей средой. Можно выделить основные признаки, по которым разгадываются загадки про медведя. Например, нижеприведенную загадку можно отгадать по внешнему описанию животного:

Бурый он и косолапый,
Ловит рыбу мощной лапой.
А ещё он любит мёд!
Кто сладёну назовёт [5].

Вторым признаком отображения образа медведя в загадках является пища, которая нравится данному животному:

Вперевалку зверь идет
По малину и по мед.
Любит сладкое он очень.
А когда приходит осень,
Лезет в яму до весны,
Где он спит и видит сны.[5]

К третьему признаку можно отнести жилье, в котором обитает данный зверь:

Кто позабыв тревоги,
Спит в своей берлоге? [5]

К четвертому признаку относятся предпочтения к активности медведя летом, а не зимой:

Летом ходит без дороги
Возле сосен и берёз,
А зимой он спит в берлоге,
От мороза прячет нос. [5]

Данные загадки создают группы малых форм народного поэтического творчества, отражающих образ жизни медведя.

Таким образом, собранные материалы свидетельствуют о том, что образ медведя для человека – положительный в большинстве вариантов. Это хороший, большой зверь, который любит мед. С медведем связывают поведение человека в определенных бытовых ситуациях. Примером этому – народные пословицы, поговорки, в которых народ насмешливо указывает на неуклюжесть человека, мешковатую ходу, лень, иногда нечистоплотность. Например: здоровый, как медведь; толстый, как медведь; косолапый, как медведь; вылез, как медведь с берлоги; все лохматый; медведь на ногу наступил и т.д.

Практическая значимость рассмотренной темы заключается в том, что результаты исследования можно использовать при дальнейшем изучении образа медведя в славянской среде.

Вывод. Изучение функционирования образа медведя в славянском фольклоре дает возможность полнее раскрыть связь языка и культуры и определить национально-специфические признаки фольклора славянских народов. Проанализированные фольклорные материалы (поверья, сказочный эпос, пословицы, поговорки, загадки) позволяют нам определить наличие культа медведя у славянского народа. Анализ фольклорного материала показал, что медведь в сознании возникает хорошим зверем, который не вредит человеку.

Список литературы

- 1.Афанасьев А. Н. Народные русские сказки. Москва: Наука, 1984–1985 [Электронный ресурс] / А. Н. Афанасьев – Режим доступа: <https://ru.wikisource.org/wiki/>
2. Баркова А. Л. Верования древних славян. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://ra-journal.ru/?page=article&issue=&id=240>
3. Даль В. И. Словарь пословиц и поговорок русского народа [Электронный ресурс] / В. И. Даль. – Режим доступа: <http://e-libra.ru/read/334609-1000-russkih-poslovitc-i-pogovorok.html>. – Название с титульного экрана.

4. Даль В. И. Толковый словарь живого великорусского языка. – Москва: ООО «Издательство АСТ»: ООО «Издательство Астрель», 2003. – 1158 с.
5. Загадки про медведя [Электронный ресурс], – Режим доступа: <http://neposed.net/kids-literature/zagadki/zagadki-o-prirode/zagadki-pro-dikikh-zhivotnykh-rossii/zagadki-pro-medvedya.html>. – Название с титульного экрана.
6. Кошкарова Ю. А. Концепции образа медведя в русской ментальности / Ю. А. Кошкарова // Теория и практика общественного развития. – 2010. – № 2. – С. 266–270.
7. Кошкарова Ю. А. Архетипический образ медведя в духовной культуре народов России. – Краснодар, 2010. – 21 с.
8. Медведева Г. В. Медвежий культ и отражение его в устной народной прозе русских старожилов Восточной Сибири: семантика, сюжетно-мотивный фонд нарративов, номинации. – Иркутск: 2011. – 48 с.
9. Семенова Н. Образ медведя в славянской мифологии [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.livemaster.ru/topic/2206937-obraz-medvedya-v-slavyanskoj-mifologii>. – Название с титульного экрана.
10. Соколова З. П. Культ животных в религиях. – Москва: Наука, 1972. – 215 с.
11. Сумцов Н. Символика славянских обрядов: избранные труд. – Москва: Восточная литература, РАН, 1996. – 296 с.

© А. Н. Шевченко, Д. Г. Пигнастая, 2018

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 349.6

ЮРИДИЧЕСКАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА БЕЗЛИЦЕНЗИОННУЮ ДОБЫЧУ ПОЛЕЗНЫХ ИСКОПАЕМЫХ

ИЛЬЯСОВА СНЕЖАНА СЕРГЕЕВНА

Студентка

ФГАОУ ВО «Тюменский государственный университет»

Аннотация: В статье рассматриваются спорные вопросы квалификации самовольной, то есть без получения лицензии на право пользования недрами, добычи полезных ископаемых. Проводится обоснование предложения, что в случае совершения рассматриваемых правонарушений приоритетным направлением развития законодательного регулирования видится необходимость Пленуму Верховного Суда Российской Федерации дать официальное разъяснение имеющихся спорных вопросов квалификации безлицензионной добычи полезных ископаемых.

Ключевые слова: лицензия на право пользования недрами; самовольное недропользование; уголовная ответственность; экологические преступления; незаконное предпринимательство; хищение.

LEGAL LIABILITY FOR UNLICENSED EXTRACTION OF MINERAL RESOURCES

Ilyasova Snezhana Sergeevna

Annotation: The article deals with controversial issues of unauthorized qualification, that is, without obtaining a license for the right to use subsoil and mining. The rationale for the proposal is being made that in the case of the offenses in question, the priority direction for the development of legislative regulation seems to be the need for the Plenum of the Supreme Court of the Russian Federation to provide an official explanation of the current controversial issues regarding the qualification of unlicensed mining.

Key words: license for the right to use subsoil; unauthorized subsoil use; criminal liability; environmental crimes; illegal business; theft.

В соответствии со ст. 11 Закона РФ «О недрах» предоставление недр в пользование оформляется специальным государственным разрешением в виде лицензии. Отсутствие лицензии при добыче полезных ископаемых является основанием для привлечения виновных лиц к юридической ответственности – уголовной, административной и гражданско-правовой. В настоящей статье будут рассмотрены проблемы уголовно-правовой квалификации указанного деяния.

Несмотря на обширную правоприменительную практику, единства при квалификации указанного деяния нет. В одних случаях безлицензионное недропользование квалифицируется по ст. 255 Уголовного кодекса Российской Федерации (далее – УК РФ) «Нарушение правил охраны и использования недр», в других – по ст. 171 УК РФ «Незаконное предпринимательство», в третьих случаях – по ст. 158 УК РФ «Кража».

Мнение о том, что самовольная добыча полезных ископаемых охватывается нормами ст. 255 УК РФ, разделяют многие авторы. В пользу данной квалификации высказываются Э.Н. Жевлаков [1; с. 55-63], Н.А. Лопашенко [2; с. 51-53], А.А. Толкаченко [3; с. 60-64], И.В. Попов [4; с. 31-34].

Объективная сторона преступления, предусмотренного ст. 255 УК РФ, состоит в нарушении правил охраны и использования недр при проектировании, размещении, строительстве, вводе в эксплуатацию и эксплуатации горнодобывающих предприятий или подземных сооружений, не связанных с добычей полезных ископаемых, если эти деяния повлекли причинение значительного ущерба.

Как мы видим, состав преступления является материальным: для квалификации требуется причинение значительного ущерба. При оценке ущерба возникает, по меньшей мере, два вопроса. Охватывается ли понятием значительный ущерб только стоимость незаконно добытых полезных ископаемых, либо такой ущерб может быть причинен любым природным объектам?

Так, И.В. Попов считает, что под значительным ущербом как признаком преступления, предусмотренного ст. 255 УК РФ, должна пониматься стоимость незаконно добытого природного ресурса, поскольку на эту сумму уменьшается совокупное экономическое благо правообладателя недр - недропользователя (если они предоставлены) либо государства (если недра не предоставлены) как собственника недр в пределах государственной границы государства и его континентального шельфа [4, с. 34].

Полагаем, что нельзя ориентироваться исключительно на этот показатель. Ведь на практике при привлечении к уголовной ответственности по ст. 255 УК РФ под значительным ущербом понимается не только стоимость незаконно добытого полезного ископаемого, но и иной экологический вред. Так, в Приговоре Ханты-Мансийского районного суда Ханты-Мансийского автономного округа - Югры от 28 апреля 2015 года по делу № 1-202/2015 мы видим, что при проведении работ по незаконной добыче общераспространенных полезных ископаемых (супеси, суглинки) на лесном участке был причинен вред (ущерб) окружающей среде, выраженный в изменении рельефа и водного режима исследуемого участка местности, уничтожении исходного почвенного покрова и растительности, а также в утрате значительного по площади участка недр и создании угрозы для водных биологических ресурсов притоков реки Обь и нерестилиц. Такое понимание ущерба представляется вполне оправданным.

Статья 171 УК РФ предусматривает ответственность за осуществление предпринимательской деятельности без регистрации или без лицензии в случаях, когда такая лицензия обязательна, если это деяние причинило крупный ущерб гражданам, организациям или государству либо сопряжено с извлечением дохода в крупном размере (более 1,5 млн. руб.).

В качестве примера по данной квалификации можно привести приговор Татищевского районного суда Саратовской области от 26 июня 2013 г. по делу № 1-56/2013. В данном деле по ч. 1 ст. 171 УК РФ был привлечен директор МУП «Татищевское ЖКХ», так как он организовал технологический процесс водоснабжения, обеспечивающий незаконную добычу подземных вод, их транспортировку и отпуск добытой воды питьевого качества по водопроводным сетям населению, при этом лицензия на недропользование у МУП отсутствовала. От реализации воды МУП получило доход в размере 3 971 099 рублей 23 копейки.

Следственные органы и суд исходили из того, что деятельность по водоснабжению физических и юридических лиц является предпринимательской деятельностью, так как направлена на систематическое получение прибыли от оказания данных услуг, которая осуществляется самостоятельно на свой риск указанным лицом. По смыслу закона при осуществлении организацией незаконной предпринимательской деятельности ответственности по статье 171 УК РФ подлежит лицо, на которое в силу его служебного положения возложены обязанности по руководству организацией, а также лицо, фактически выполняющее данные обязанности или функции руководителя организации.

На наш взгляд, квалифицировать самовольную добычу полезных ископаемых как незаконное предпринимательство нельзя. Конституирующим признаком данного состава преступления является отсутствие лицензии на осуществление предпринимательской деятельности. В качестве довода следственные и судебные органы приводят положения упомянутой уже выше статьи 11 Закона о недрах, которая требует наличие лицензии на пользование недрами. Однако лицензия на вид предпринимательской деятельности и лицензия на право пользования недрами не являются равнозначными по своему юридическому значению документами.

Обязанность получения лицензии на вид предпринимательской деятельности базируется на тре-

бованиях статьи 49 Гражданского кодекса Российской Федерации «Правоспособность юридического лица», перечень видов деятельности, на которые требуется ее получить, установлен Федеральным законом «О лицензировании отдельных видов деятельности». Лицензия на вид деятельности представляет собой административный акт, с помощью которого хозяйствующим субъектам предоставляется специальная правоспособность (правосубъектность). Роль лицензии на недропользование иная: она не формирует правоспособность, а является юридическим фактом, который влечет возникновение у лица субъективного имущественного права пользования определенным участком недр [5, с. 101]. В связи с этим считаем применение ст. 171 УК РФ при безлицензионном недропользовании ошибочным.

Как указано выше, существует еще один вариант квалификации безлицензионного недропользования – хищение чужого имущества. Эту точку зрения разделяет, например, З.А. Незнамова. Автор полагает, что содержимое недр обладает признаками предмета хищения и, соответственно, незаконная добыча полезных ископаемых на участках недр должна квалифицироваться как хищение [6, с. 265].

С определенными оговорками разделяет эту точку зрения и Э.Н. Жевлаков. Необходимым условием квалификации незаконной добычи полезных ископаемых автор считает обособление участка недр. По его мнению, «необходимо признать обособленными, например, участки недр, на которых производилась геологоразведка и на местности есть шурфы, межевые знаки, а залежи природных ресурсов или участки недр оформлены документально, картографически, на этих участках построены добывающие предприятия, сооружения» [1, с. 58]. И делает вывод, что такие действия как изъятие и завладение песком, добытым кем-либо, или из разрабатываемого карьера либо даже только с обособленного указанными выше способами, но не разрабатываемого еще участка недр, могут быть квалифицированы как хищение. Схожую позицию высказываю А.М. Багмет и А.Л. Иванов [7, с. 17].

В практике подобная квалификация самовольного пользования недрами встречается нередко. В качестве примера можно привести приговоры Красногвардейского районного суда Республики Адыгея № 1-36/2016 от 16 марта 2016 г. по делу № 1-36/2016, Кировского районного суда г. Омска № 1-59/2015 1-772/2014 от 22 июня 2015 г. по делу № 1-59/2015. В мотивировочной части приговоров суды ссылаются на ч. 1 ст. 1.2 Закона «О недрах», согласно которой недра в границах территории Российской Федерации, включая подземное пространство и содержащиеся в недрах полезные ископаемые, энергетические и иные ресурсы, являются государственной собственностью.

Далее следует отметить, что на практике очень часто юридические лица за самовольное пользование недрами привлекаются к административной ответственности по ч. 1 ст. 7.3 КоАП РФ - пользование недрами без лицензии. Для примера можно привести следующие судебные акты: Постановление ФАС ПО от 24.10.2013 по делу № А65-5453/2013, Решение Верховного суда Республики Башкортостан от 5 декабря 2016 г. по делу № 21-1532/2016.

Для рассмотрения нашего вопроса такая практика интересна тем, что ст. 7.3 помещена в главу 7 КоАП РФ «Административные правонарушения в области охраны собственности». Таким образом, законодатель признает, что объектом данного правонарушения являются, прежде всего, отношения собственности, а не экологические отношения. С этой позиции уголовно-правовая квалификация по ст. 158 УК РФ выглядит, на первый взгляд, логично. Однако в этом случае не учитывается следующее. Действительно, недра и содержащиеся в них полезные ископаемые, являются государственной собственностью. Но о хищении можно говорить лишь тогда, когда полезные ископаемые уже извлечены из недр и могут быть идентифицированы как самостоятельный объект права. Таким образом, сам процесс добычи полезных ископаемых понятием хищения не охватывается. Статья 7.3 КоАП РФ охраняет именно право государственной собственности на недра как часть земной коры, в то время как ст. 158 УК РФ может охранять лишь уже добытые полезные ископаемые.

Тем не менее, наличие административной ответственности за самовольную добычу полезных ископаемых и широкой практики применения ст. 7.3 КоАП РФ ставит другой вопрос. Необходима ли вообще уголовная ответственность за самовольное пользование недрами? Этот вопрос более спорен тем, что размер административного штрафа по этой статье составляет от 800 тыс. до 1 млн. рублей – для юридических лиц, от 30 до 50 тыс. рублей – для должностных лиц. Для сравнения, ст. 255 УК РФ предусматривает максимальный размер штрафа всего в 200 тыс. рублей. Не стоит ли при безли-

цензионной добыче полезных ископаемых ограничиться только административной ответственностью?

Полагаем, что законодатель достаточно четко ответил на это вопрос, введя ст. 7.3 КоАП РФ. При наличии же значительного ущерба, явившегося результатом самовольного пользования недрами, для физических лиц, ответственных за проведение горнодобывающих работ, должна наступать уголовная ответственность по ст. 255 УК РФ. Учитывая объект данного преступления – отношения в области охраны окружающей среды, под ущербом здесь необходимо понимать экологические последствия, связанные как с причинением вреда недрам, так и другим природным объектам.

Подводя итог вышесказанному, можно сделать вывод, что для единообразного применения норм уголовного и административного законодательства в случае совершения рассматриваемых правонарушений Пленуму Верховного Суда РФ следует на основе обобщения практики и, руководствуясь положениями теории уголовного права, дать официальное разъяснение имеющихся спорных вопросов квалификации.

Список литературы

1. Жевлаков Э.Н. О разграничении экономических и экологических преступлений: теория, законодательство, практика // Уголовное право. 2017. №2. С. 55–63.
2. Лопашенко Н.А. Ответственность за нарушение правил охраны и использования недр // Российская юстиция. 2002. №4. С. 51–53.
3. Толкаченко А.А. Нефтедобыча и нарушение правил использования недр // Уголовное право. 2006. № 4. 60–64.
4. Попов И. В. Безлицензионная (самовольная) добыча полезных ископаемых как нарушение правил охраны и использования недр (ст. 255 УК) // Уголовное право. 2012. № 4. С. 31–34.
5. Данилова Н.В. Развитие договорных отношений в сфере недропользования // Ученые записки Института государства и права. – Тюмень: Изд-во ТюмГУ. 2000. Выпуск 1. С. 96–104.
6. Уголовное право: Особенная часть: учебник для вузов / отв. ред. И.Я. Козаченко, З.А. Незнамова, Г.П. Новоселов. – М. 2000.
7. Багмет А.М., Иванов А.Л. Спорные вопросы квалификации незаконной добычи полезных ископаемых и их разрешение в судебной практике // Российский судья. 2014. № 7. С. 15–19.

УДК 343.2

ПРОБЛЕМЫ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА НЕОКАЗАНИЕ ПОМОЩИ

КАРМАЛОВ НИКИТА АНДРЕЕВИЧ,

Студент

БАГЛАЙ ЮЛИЯ ВЛАДИМИРОВНАк.ю.н., доцент кафедры уголовного права
Оренбургский государственный университет (ОГУ)
г. Оренбург

Аннотация: В данной статье рассмотрены особенности применения нормы, предусматривающей уголовную ответственность за неоказание помощи больному. На основе проведенного анализа предложена авторская позиция относительно понятия «неполного» оказания медицинской помощи, вида и объема помощи как обязательного признака состава неоказания помощи больному.

Ключевые слова: уголовное право, преступление, медицинский работник, неоказание помощи, объем помощи, доврачебная помощь, бездействие.

PROBLEMS OF RESPONSIBILITY FOR LEGAL ASSISTANCE

**Karmalov Nikita Andreevich,
Baglay Julia Vladimirovna**

Annotation: This article discusses the features of the application of the norm providing for criminal liability for failure to provide assistance to the patient. On the basis of the analysis performed, the author's position is proposed regarding the concept of "incomplete" medical care, the type and amount of care as a mandatory sign of the composition of the patient's failure to provide care.

Key words: criminal law, crime, medical worker, failure to provide assistance, amount of assistance, first aid, inaction.

Человек как высшая социальная категория требует для себя соответствующей правовой охраны. Сегодня Уголовный кодекс Российской Федерации (далее – УК РФ), защищая самые важные общественные отношения, выдвинул на первый план охрану прав граждан на оказание медицинской помощи. Состав преступления определен как «неоказание помощи больному лицом, обязанным ее оказать в соответствии с законом или со специальным правилом» [1, с. 38].

В данной работе считаем необходимым изложить собственную точку зрения относительно проблем применения статьи 124 УК РФ. На наш взгляд, самыми спорными вопросами применения статьи являются использование необходимого основания – потерпевшего, «неполного» оказания медицинской помощи, а также объема и вида самой медицинской помощи, которые обязаны оказывать медицинские работники.

Рассмотрим признак объекта преступления, а именно потерпевшего. Потерпевшим надо считать лицо, которому причинен физический вред. Таким образом, потерпевший должен получить медицинскую помощь и автоматически имеет состояние «больного». Больным необходимо признавать лицо, находящееся в опасном для жизни или здоровья положении, вызванном острым расстройством орга-

низма, травматическим повреждением, патологическими процессами, происходящими в организме. Пострадавший нуждается в оказании медикаментозной, терапевтической или хирургической помощи [2, с. 5].

Неоказание медицинской помощи, а точнее – отказ от ее оказания на практике встречается довольно-таки редко. Соответственно, появляются виды так называемого «неполного» оказания медицинской помощи. К ним можно отнести недостаточную, неудовлетворительную и неправильную медицинскую помощь, которая часто рассматривается как неоказание помощи больному. Нередко встречается еще один вид: это поздняя госпитализация в стационар больного в острейшем состоянии. Реальная область рассматриваемого преступления должна выражаться только в форме бездействия. Неудовлетворительная, несвоевременная, недостаточная и неправильно назначенная для лечения и диагностики больного медицинская помощь не может рассматриваться как неоказание помощи. Поэтому в зависимости от наступивших последствий она должна квалифицироваться по ч. 2 ст. 118 УК РФ или по ч. 2 ст. 109 УК РФ [3, с. 124].

Закон различает понятия неоказания помощи и ненадлежащего исполнения лицом своих профессиональных обязанностей, с чем нельзя не считаться. Так, если медицинский работник окажет медицинскую помощь ненадлежащего качества, то он не будет являться субъектом данного преступления (например, пострадавший от травмы головы молодой человек поступает в сельскую больницу и умирает в палате от внутричерепной гематомы вследствие неэвакуации в республиканскую больницу для оказания специализированного вида медицинской помощи – нейрохирургического).

Нами был проведен анализ статистики возбужденных дел по статье 124 ч. 1 и ч. 2 за 2009–2016 гг. Данные о численности были получены из Главного информационно-аналитического центра (ГИАЦ) МВД России о состоянии преступности. Число возбужденных дел по статье 124 УК РФ ч. 1 и ч. 2 составило за 2009 год – 12 (8 осуждено), за 2010 год – 10 (7 осуждено), за 2011 год – 8 (5 осуждено), за 2012 год – 12 (9 осуждено), за 2013 год – 9 (5 осуждено), за 2014 год – 9 (6 осуждено), за 2015 год – 9 (7 осуждено), за 2016 год – 10 (7 осуждено). Таким образом, за 2009–2016 гг. было возбуждено 79 дел в отношении медицинских работников, из них 54 было осуждено (Судебный департамент Российской Федерации).

На основании данной статистики можно сделать вывод о том, что в последние годы прослеживается позитивная динамика по сокращению количества дел, возбужденных по статье 124 ч. 1 и ч. 2 Уголовного кодекса Российской Федерации.

При рассмотрении факта неоказания помощи больному следует заострить внимание на объеме и виде помощи, которую субъект рассматриваемого преступления обязан оказать пострадавшему.

Но также стоит отметить обязательное условие ответственности за неоказание помощи больному. Это наличие веских оснований, полностью оправдывающих действия субъекта. Под вескими основаниями надо принимать обстоятельства, исключая преступные действия. Такими могут быть, крайняя необходимость, физическое или психическое давление, исполнение приказа или распоряжения руководства, а также обстоятельства в форме непреодолимой силы: отсутствие кареты скорой помощи, отсутствие инструментария и медикаментов. Не исключены и субъективные факторы – болезненное состояние самого медицинского работника, несоответствие психофизиологических качеств экстремальным условиям. Не могут быть признаны вескими основаниями нерабочее и обеденное время, усталость, частный характер лечебного учреждения.

Необходимо отметить применение ст. 54 «Основы законодательства об охране здоровья граждан», согласно которой медицинская помощь осуществляется медицинскими работниками, а также лицами, обязанными ее оказать в виде первой помощи по закону и специальному правилу [5, с. 30].

В соответствии со статьей 37.1 «Основ законодательства об охране здоровья граждан» в случае необходимого положения медицинские работники обязаны оказать следующие виды медицинской помощи:

- первичная медико-санитарная помощь (включает в себя лечение наиболее распространенных болезней, травм, отравлений и других неотложных состояний);
- скорая медицинская помощь (оказывается при травмах, отравлениях и других неотложных состояниях);

– специализированная (оказывается при заболеваниях, требующих специальных методов диагностики и лечения).

К субъектам, обязанным оказывать доврачебную помощь, относят:

– судебных приставов (ч. 2 ст. 15 Федерального закона «О судебных приставах» в редакции от 3 марта 2007 г. № 29-ФЗ);

– сотрудников ведомственной охраны (ст. 13 Федеральный закон «О ведомственной охране» от 14 апреля 1999 г. № 77-ФЗ);

– частных детективов и охранников (ст. 16 Федерального закона «О частной охранной и детективной деятельности» от 21 марта 2002 г. № 31-ФЗ);

– сотрудников организаций, осуществляющих деятельность с использованием источников ионизирующего излучения (ст. 20 Федерального закона «О радиационной безопасности населения» от 22 августа 2004 г. № 122-ФЗ) [6, с. 56].

Нужно отметить немаловажный момент: в Постановлении Правительства РФ от 21 мая 2001 г. № 402 «Об утверждении Положения о лицензировании медицинской деятельности» определение «первичная медико-санитарная помощь» рассматривается как синоним определению «доврачебная помощь».

«Доврачебная помощь» – это комплекс лечебно-профилактических мероприятий, проводимых до вмешательства врача. Она оказывается средним медперсоналом, фельдшером, акушеркой, медсестрой и лицами, не имеющими медицинской подготовки. Люди, не имеющие медицинской подготовки должны провести простейшие мероприятия по устранению угрозы жизни и здоровью больного на месте происшествия [4, с. 13].

Вследствие вышеизложенного, можно прийти к выводу о том, что объективная сторона неоказания помощи больному включает в себя неоказание медицинской помощи, в том числе и доврачебной. При определении вида помощи, оказываемой больному, необходимо установить объем помощи, которая во многом зависит от профессиональной принадлежности субъекта, его умения, навыков выполнения простых манипуляций. Бесспорно, медицинский работник, имеющий специальное образование, обладает большим набором навыков по оказанию медицинской помощи, чем, к примеру, сотрудник ведомственной охраны.

Список литературы

1. Коробеев А. И. Неоказание помощи больному. – М.: Право, 2007, С. 38.
2. Кудрявцев В. Н. Мотивы преступного поведения. – М.: Юрист, 2007. № 4. С. 2–7.
3. Мамонтов Д. Ю. Объективные признаки неоказания помощи больному. – М.: Право, 2008. № 4. С. 123–124.
4. Мирошниченко Н. В. Неоказание медицинской помощи: проблемы уголовно-правовой оценки. – М.: Общественные науки, 2006. С. 23–24.
5. Мокосеева М. А. Проблемы юридического обеспечения права человека на жизнь. – М.: Юридический мир, 2015. № 8. С. 30–31.
6. Мыц Я. Н. Неоказание помощи больному. – М.: Законность, 2006. № 11. С. 55–59.

© Н.А. Кармалов, Ю.В. Баглай, 2018

УДК 343.988

ПСИХОЛОГИЯ ВИКТИМНОГО ПОВЕДЕНИЯ МОЛОДЕЖИ

КАРМАЛОВ НИКИТА АНДРЕЕВИЧ,

Студент

ФИЛИППОВА ЕЛЕНА ОЛЕГОВНАк.п.н., доцент кафедры уголовного права
Оренбургский государственный университет (ОГУ)
г. Оренбург

Аннотация: В данной статье представлена характеристика психологии виктимного поведения молодежи и предложены формы, методы, методики психологической профилактики виктимного поведения молодежи.

Ключевые слова: виктимология, виктимизация, виктимность, психодиагностика, психология, молодежь, проектирование, психотерапия.

PSYCHOLOGY OF VICTIM BEHAVIOR OF YOUTH

**Karmalov Nikita Andreevich,
Filippova Elena Olegovna**

Annotation: This article presents the characteristics of the psychology of victimization behavior of young people and suggests the forms, methods, methods of psychological prevention of victimization behavior of young people.

Keywords: victimology, victimization, victimization, psychodiagnostics, psychology, youth, design, psychotherapy.

Исследования, проводимые в различных регионах нашей страны, а также за рубежом, показывают, что жертва преступления своим провокационным поведением играет существенную роль в генезисе, развитии и реализации криминальных ситуаций. Это относится и к определенной части молодежи, в том числе и студенческой (особенно в условиях курортного региона) [6, с. 192].

Виктимное поведение может осуществляться на осознаваемом уровне в виде демонстративного поведенческого нонконформизма (например, скоморохи, юродивые, кликуши, молодежные группы – готы, панки, хиппи, радикалисты и т. п.) с целью пиара, саморекламы, самовыражения. На этом уровне часто проявляется агрессивное поведение, которое провоцируется неприемлемым обращением (нападки, буллинг), воздействием и подражанием значимому лицу (идолу, криминальному лидеру, кумиру, крутому полицейскому и т. п.), эксцентричными мотивами и убеждениями (паранормальные идеи). Установлено, что агрессивное поведение обусловлено следствием неадекватного развития социально-когнитивных навыков в детском и подростковом возрастах. По мнению Р. Бэрона, агрессивные действия можно описать на основе трех шкал: физическая-вербальная (нанесение ударов, словесный конфликт), активная-пассивная (чрезмерная критика личности — сговор с целью дискредитации соперника), прямая-непрямая (жесткий выпад–организация условий и мнений с целью не позволить человеку достичь желаемой цели). Агрессивное поведение обычно провоцируется фрустрациями–негативными

возникающими в ситуации реальной или предполагаемой невозможности удовлетворения тех или иных потребностей, или в ситуации несоответствия желаний имеющимся возможностям. Такая ситуация может рассматриваться как травмирующая. Препятственно-доминантные по типу и экстрапунитивные по направленности фрустрирующие ситуации могут привести к виктимному поведению. Все то, что приводит к нарушению психического гомеостаза (внутреннему психическому благополучию, гармонии) может привести к виктимному поведению [1, с. 132].

Большое значение в формировании виктимного поведения имеют факторы семейного и школьного воспитания, а именно:

- 1) высокий уровень требований и ожиданий семьи и школы к ребенку;
- 2) перенапряжение ребенка (многофункциональная нагрузка (школа, музыка, спорт, студии, языки);
- 3) воспитание ребенка как «сверхценность» (ты должен достичь того, чего достигли или хотели достичь мы);
- 4) воспитание по типу гиперсоциализации («ребенок сам по себе – полная свобода» или гипосоциализации (оградить ребенка от реалий современной жизни или по принципу «Делай как я»).

Возможные реакции ребенка на приведенные факторы: а) нигилизм-негативизм; б) различные фобии (страхи и комплексы); в) различные виды фрустраций; г) психосоматические и невротоподобные состояния (ложный аутизм, уход в себя, уход в болезнь, бегство из семьи, уход из школы и т. п.); д) тревога и тревожность, стрессы; е) эгоцентризм и социально-психологическая дезадаптация.

С точки зрения фрейдовского психоанализа причиной виктимного поведения могут быть вытесненные в подсознание агрессивные реакции, страхи, чувство вины, нереализованное или исковерканное детское формирование личности из-за блокады анального, орального и генитального фаз развития. Эти психические образования могут быть спроецированы через трансфер на лицо (лиц), которое подобно тому, кто приносил страдания или негативизм. Это может носить как неконтролируемый, бурный характер, так и осознаваемое манипулирование своим поведением и поведением окружающих (в виде слухов, сплетен, «секретов», намеков, язвительных замечаний и даже буллинга). По мнению психоаналитика К. Хорни, не осуществленное родителями нивелирование детской «базальной тревоги» приводит к неадекватному поведению в детском, а затем и во взрослом возрасте, даже в виде невротоподобного истерического проявления.

С точки зрения «коллективного бессознательного» К. Юнга демонстративное поведение и отказ от традиций, обычаев, норм морали народа или доминантного социума свидетельствует о деструкции личности, а по нашему мнению и к проявлению психологии виктимного поведения.

По мнению А. Адлера, чувство неполноценности может привести к неконтролируемой компенсации, в том числе и через агравированные формы поведения («комплекс Наполеона», «комплекс неудачника», «комплекс маменького сынка», «комплекс дизморфофобии» и т. п.).

Если при первичной виктимизации на первый план выступают контакты с ранее судимыми и проявление дискриминационного поведения, а при повторной виктимизации одни и те же лица неоднократно становятся потерпевшими от преступлений вследствие своего провоцирующего поведения, то при повышенной виктимизации уже проявляется стиль поведения, образ жизни. При совершении насильственных преступлений в быту повышенная виктимизация наблюдается примерно в 60 % случаев [2, с. 31].

Среди потерпевших от преступлений выделяют четыре типа жертв.

Первый тип – потерпевшие, не содействующие возникновению конфликта и становящиеся потерпевшими лишь в силу неблагоприятно сложившихся обстоятельств.

Второй тип – потерпевшие, не содействующие возникновению конфликта, но из-за недооценки реальности угрозы стать жертвой преступления сначала активно не пресекают действия преступника, т.к. эти действия не воспринимают как реализацию преступного намерения и потому не готовы к оказанию своевременного отпора. Лишь осознав реальность угрозы, они начинают оказывать сопротивление.

Третий тип – потерпевшие, по неосторожности содействующие своим поведением возникновению конфликта, но активно пытающиеся пресечь развитие преступных действий.

Четвертый тип – потерпевшие, содействующие своим поведением не только возникновению

конфликта, но и созданию условий, благоприятных для совершения в отношении них преступления. Эти пострадавшие, в отличие от потерпевших третьего типа, сами провоцируют преступление. Они не только участвуют в создании «благоприятных условий», но и оказывают сопротивление только тогда, когда конфликт разрешается преступным путем.

Случайное виктимное поведение часто обусловлено неосторожностью, доверчивостью, неопытностью. Злостное виктимное поведение связано с активной, настойчивой, требовательной манерой решения проблем.

Виктимность, как правило, есть не что иное, как реализованная преступным актом предрасположенность стать в той или иной ситуации жертвой преступления или неспособность избежать посягательства, покушения там, где это можно было бы предотвратить.

К профилактическим методам и формам виктимного поведения молодежи можно отнести следующие:

1. Психологическое изучение лиц (психодиагностика), склонных к виктимному поведению (наблюдение, социометрия, тестирование, анализ продуктов деятельности, психоанализ). Создание психологического портрета такого лица (психологическое портфолио).

2. Вербальные методы формирования негативного отношения к виктимному поведению и формирование морально-нравственного поведения в современном обществе (речь дикторов радиотелевидения, речь в сериалах, кино, шоу-бизнесе, лекции, беседы, диспуты, дискуссии, индивидуальная и групповая психотерапия).

3. Психологические и социально-психологические тренинги адекватного поведения в различной социальной среде.

4. Формирование адекватных паттернов поведения в различных ситуациях (дресс-код, манеры, подавление вредных привычек, совершенствование словарного запаса и лексики).

5. Формирование социально-психологического иммунитета к негативным внутренним и внешним факторам (психосоматика, депрессия, истерика, ипохондрия, неврозы, агрессивное поведение окружающих).

6. Демонстрация кино-видеофильмов о процессах и результатах виктимного поведения. Использование арт-терапии в работе с молодежью, склонной к виктимному поведению.

7. Социально-психологическая подготовка к различным негативным внутренним и внешним факторам (психопедагогика). Социально-психологическая работа с семьей и ближайшим окружением молодого человека.

8. Специальная психолого-нравственная работа с жертвами преступлений, стихийных бедствий, катастроф, экономического и политического отчуждения, беженцами, маргиналами.

9. Вовлечение лиц, склонных к виктимному поведению, к общественно-значимой деятельности (волонтеры, члены общественных и спортивно-оздоровительных организаций, клубов, студий, кружков и т.п.).

10. Проектирование (форма активности, направленная на достижение социально значимой цели). Проектирование включает в себя: концептуализацию (разработка концепции проектируемого преобразования), программирование (определение совокупности необходимых видов деятельности в их логической и временной последовательности), планирование действий по реализации проекта, практическая реализация проекта.

11. Исключительно важное значение имеет психологическое сопровождение лиц, склонных к виктимному поведению в жизнедеятельности, которое включает в себя психодиагностику, и психологический мониторинг, и психологическую подготовку, и психологическую защиту, и психологический пресинг, и заканчивается социально-психологической поддержкой жертв преступлений в период социально-психологической ремиссии.

Адекватно проведенные этапы и методы психологического сопровождения лиц, склонных к виктимному поведению значительно снижают стрессогенные и чрезмерно эмоциональные условия различных видов деятельности, повышают их жизненную толерантность, плавное вхождение в социально-приемлемые формы, виды и способы поведения [5, с. 85].

Список литературы

1. Бэрн Р., Ричардсон Д. Агрессия. – СПб.: Питер, 2000. – С. 312.
2. Бэскинд Э. Энциклопедия личной безопасности. – М.: Аквариум, 1995. – С. 217.
3. Дубягин Ю.П. Следующая жертва – ты. – М.: Азбука безопасности, 1995. – С. 332.
4. Лактионова Т.В. Основы виктимологической профилактики разбоев и грабежей. – М.: Адвокатская практика, 2005. – С. 193.
5. Мельников В.М., Юров И.А. Системно-комплексная структура личности. – М.: Юрист, 2015. – С. 85.
6. Максименков А.А., Майоров А.В. Психологические аспекты виктимности. – М.: Право, 2015. – С. 293.

© Н.А. Кармалов, Е.О. Филиппова, 2018

УДК 340

ОБЪЕКТЫ ПРАВА ПРИРОДОПОЛЬЗОВАНИЯ. СУБЪЕКТЫ ПРАВА ПРИРОДОПОЛЬЗОВАНИЯ, ИХ ПРАВОВОЙ СТАТУС

ШАЙХЕЕВА ДАРЬЯ РАФОИЛЬЕВНАстудентка, СГУПС
г.Новосибирск, РФ

Аннотация: В современном праве под субъектом природопользования принято понимать любое юридическое (вне зависимости от организационно правовой формы) или физическое лицо, осуществляющее любые виды деятельности, связанные с природопользованием.

При этом, субъект права природопользования может рассматриваться в двух аспектах:

- как возможность по закону обладать таковым правом пользования
- как обладатель субъективного права пользования природными ресурсами, носитель установленных законом прав и обязанностей, который является субъектом правоотношений пользования землей, ее недрами, водами и лесами, объектами животного мира и атмосферным воздухом.

Закон устанавливает различие между обладателями права природопользования в зависимости от его видов - общего и специального. [8.]

Ключевые слова: Водный кодекс. Земельный кодекс, Лесной кодекс, субъект природопользования, объект природопользования, природные ресурсы, земельный участок.

OBJECTS OF THE RIGHT OF NATURE MANAGEMENT. SUBJECTS OF THE RIGHT OF NATURE USE, THEIR LEGAL STATUS

Shaykheeva Daria Rafoilevna

Annotation: In modern law, the subject of environmental management is commonly understood as any legal entity (regardless of organizational or legal form) or an individual carrying out any type of activity related to environmental management.

In this case, the subject of environmental law can be considered in two aspects:

- as possible by law the holder of such right of use
- as an owner of a subjective right to use natural resources, a carrier of rights and obligations established by law, who is a subject of legal relations regarding the use of land, its subsoil, waters and forests, objects of the animal world and atmospheric air.

The law establishes the distinction between holders of the right of use of natural resources, depending on its types - general and special.

Key words: Water Code. Land Code, Forest Code, subject of nature, object of nature, natural resources, land.

В настоящее время субъект права природопользования рассматривают в форме возможного обладателя по закону права пользования и как возможный обладатель этого права пользования природными ресурсами, являясь носителем прав и обязанностей по закону, которые также являются непо-

средственно субъектами правоотношения пользования лесами, водами, недрами, землей и объектами животного мира и т.д. Целью научной работы является изучение и анализ субъектов и объектов природопользования. Объектом исследования служат субъекты природопользования, а предметом являются действия субъектов направленные на использование различных природных ресурсов.

Данная тема является наиболее актуальной, так каждый человек (гражданин РФ) является субъектом природопользования и должен быть осведомлен о своих правах и обязанностях по рациональному и эффективному использованию, соблюдению всех требований природоресурсного и природоохранительного законодательства. При написании работы использовался метод сравнительного анализа и сравнительно-правовой метод.

В Конституции РФ закреплены основы правового статуса природопользователей в ряде статей: владение, пользование и распоряжение землей и иными природными ресурсами собственники спокойно могут осуществлять, при условии, что это не несет ущерба окружающей среде и не нарушает права иных лиц (ст. 36); [1.] должны учитываться права и законные интересы всех лиц, а также природопользователей на благоприятную окружающую среду и достоверную информацию о ее экологическом состоянии (ст. 42); важнейшая, предназначенная для всех лиц, включая природопользователей ст. 58: каждый обязан сохранять природу и бережно относиться к природным богатствам. Мы можем рассмотреть конкретные права и обязанности субъектов права природопользования с помощью отраслевого законодательства, используя Земельный, Водный, Лесной кодексы и т.д.

Для более точного определения прав и обязанностей права природопользования стоит изучить и проанализировать вид, особенности объекта и его правовой статус. В законодательстве указываются общие права и обязанности природопользователей в зависимости от выбранной категории природного объекта и его вида. Каждом вид природопользования имеет свои особенности, которые имеют определенное влияние на использование и охрану природных ресурсов. Существует разделение прав:



К специальным правам и обязанностям по природопользованию относят такие инструкции, как «Правила пользования водами в сельском хозяйстве», «Инструкция по применению ядохимикатов» и т.д. В то время, как общие права больше имеют направленность на получение природного ресурса в пользование, собственность, аренду и т.д. [2.] Субъект права может самостоятельно вести хозяйство на выделенном участке земли, для этого существуют способы защиты прав природопользователей: запрет на вмешательство со стороны государства, хозяйствующих субъектов и иных лиц. Лица, осуществляющие права на использование природных ресурсов, при нарушении экологического законодательства со стороны других субъектов природопользования, имеют право на компенсацию убытков, в связи с тем, что как все природопользователи имеют право на защиту своих интересов со стороны административных и судебных органов. [6.] Но аналогично, что помимо прав, существуют обязанности: не допускать ухудшения экологической обстановки в ходе хозяйственной деятельности, рациональное использование ресурсов, не нарушать порядок пользования объектами природы, а также прав иных природопользователей. [3.] Существуют исключения, когда права и обязанности природопользователей могут быть ограничены в случаях, создания необходимых условий для развития отдельных отраслей хозяйства, обеспечения безопасности населения или охраны окружающей среды.

Подлинными примерами таких исключений можно привести: «Основные положения государственной стратегии Российской Федерации по охране окружающей среды и обеспечению устойчивого развития» (утв. Указом Президента РФ от 4 февраля 1994г. №236), приняты различные положения о мониторингах природных объектов; Положение «Об осуществлении государственного мониторинга земель», утвержденного постановлением Правительства РФ от 28 ноября 2012г. №846 закрепляются принципы мониторинга земель; Правительства РФ от 1 июня 2000 г. утверждено Положение «О социально-гигиеническом мониторинге» (с изм. от 25.05.2017г.). Федеральном законе от 30 ноября 1995 г. «О континентальном шельфе Российской Федерации» (в ред. от 02.05.2015г.) регулируются отношения по реализации деятельности природопользования, охране морской среды от загрязнения нефтью, нефтепродуктами, а также отходами при их транспортировке и утилизации и т.д. [5.]

Исходя из вышеуказанного можно сделать вывод, что права и обязанности по использованию природных ресурсов, закреплены в нормативно-правовых актах, которые должны соблюдать природопользователи, в случаях нарушения этих требований, государство может применять меры воздействия на виновных, вплоть до применения наказания в уголовном порядке.

Список литературы

1. "Конституция Российской Федерации" (принята всенародным голосованием 12.12.1993)
2. "Водный кодекс Российской Федерации " от 16.11.1995 N 167-ФЗ (принят ГД ФС РФ 19.06.07) (ред. 03.08.2018)
3. "Лесной кодекс Российской Федерации " от 29.01.1997 N 22-ФЗ (принят ГД ФС РФ 22.01.1997) (ред. от 29.12.2004) (с изм., вступившими в силу с 01.09.2018)
4. "Земельный кодекс Российской Федерации " от 25.10.2001 N 136-ФЗ (принят ГД ФС РФ 28.09.2001) (ред. от 01.10.2018)
5. Федеральный закон от 10.01.2002 N 7-ФЗ "Об охране окружающей среды" (с изм. от 09.05.2005) (принят ГД ФС РФ 31.12.2017)
6. Винокуров А. Ю., Винокуров Ю. Е., Фомин С. А. Экологическое право. Программа курса, учебник, практикум, М.: Экзамен, 2016 г
7. Дубовик О.Л. Экологическое право, М.: Проспект, 2014 г.
8. "Экологическое право: Учебник" (Бринчук М.М.) раздел 5 , глава VII.

УДК 4414

СООТНОШЕНИЕ СИСТЕМЫ РОССИЙСКОГО ПРАВА И СИСТЕМЫ РОССИЙСКОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

КОЧЕТОВА АЛЕНА АЛЕКСЕЕВНАМагистрант
ФГБОУ ВО «Ульяновский государственный университет»

Аннотация: в условиях динамичного развития общественных отношений формированию российского законодательства присущ элемент случайности, система же права, наоборот, остается статичной. По этой причине складывается ситуация, при которой система законодательства ведет за собой систему права. В данной статье дан анализ данной проблеме, а также рассмотрен вопрос о влиянии судебной практики на систему российского права и систему российского законодательства.

Ключевые слова: система права, система законодательства, судебная практика, алгоритм воздействия практики, российское законодательство.

RELATIONSHIP OF THE SYSTEM OF RUSSIAN LAW AND THE SYSTEM OF RUSSIAN LEGISLATION

Kochetova Alena Alekseevna

Annotation: in the conditions of dynamic development of social relations, the formation of Russian legislation is inherent in the element of chance, while the system of law, on the contrary, remains static. For this reason, a situation arises in which the system of legislation leads to a system of law. This article provides an analysis of this problem, and also addresses the issue of the impact of judicial practice on the system of Russian law and the system of Russian legislation.

Keywords: system of law, system of legislation, judicial practice, algorithm of influence of practice, Russian legislation.

В современной России вопрос о соотношении системы права и законодательства является актуальным. Мы можем наблюдать ситуацию, при которой недостаточный уровень развитости демократических институтов не позволяет развитым слоям общества, заинтересованным в преобразованиях, прийти к власти и добиться реализации своих интересов легальным путем. Зачастую систему законодательства формируют люди, далекие от реальных потребностей общества, подрывая авторитет государственной власти в целом. Если государство берет на себя ответственность с помощью законодательства менять систему права, то оно должно готовить общество к этому, поскольку такой процесс является неестественным и заслуживает особого внимания к себе, однако это не должно становиться нормой. По этой причине сложилась некая тенденция, при которой система законодательства ведет за собой систему права. Однако такое положение неверно, система права должна быть ведущей в государстве.

Можно отметить, что формирование системы законодательства не всегда объективно обусловлено, ей присущ элемент случайности. Система права более стабильна, поскольку формирование отраслей права происходит на протяжении длительного периода, этому предшествуют долгие дискуссии и обсуждения.

Ни система права, ни система законодательства не являются самодостаточными. Их функционирование и развитие может происходить обособлено. Выражается это в двух аспектах: с одной стороны, любые теоретические разработки в области дифференциации системы права должны иметь своей целью совершенствование системы законодательства. Теория не может и не должна существовать сама для себя. С другой стороны, система законодательства должна опираться на теорию, что необходимо для систематизации законодательства.

В современной действительности общество развивается динамично, и проблема совершенствования российского законодательства становится крайне актуальной. Перед законодателем стоит сложная задача – привести нормативно-правовой материал в соответствие с потребностями развития общества. Немаловажную роль при этом играет судебная практика, поскольку она наиболее четко отражает уровень нормативного регулирования общественных отношений. Роль судебной практики при совершенствовании российского законодательства является предметом дискуссии на протяжении долгого периода времени, которая не утихает и по настоящее время. Данную проблему в своих научных трудах рассматривали юристы-правоведы советского периода времени, такие как Венгеров А.Б., Братусь С.Н., Кузнецов И.Н., Реутов В.П.

Исследования на данную тему продолжают и в настоящее время. Так в 2017 году вышло в свет коллективное монографическое исследование «Судебная практика в современной правовой системе России» [1, с.1]. В данном исследовании раскрыт анализ судебной практики, исследованы акты судебной практики в реализации отраслей российского права, освещен анализ положения суда. Как верно отмечает в своей статье М.А. Удодова: «Повышение внимания к рассматриваемой проблеме позволяет говорить о возможности формирования механизма воздействия судебной практики на законодательство, выделении его основных стадий и системы элементов»[2, с.2].

Процесс воздействия судебной практики на законодательство является крайне не простым, трудоемким, но он направлен на научно полезные цели, совершенствование законодательства, а значит и прогресс. Он позволяет регулировать общественные отношения с наиболее высокой степенью эффективности и правильности, обеспечивая справедливость нормативно-правовых актов. Существует определенный алгоритм воздействия судебной практики на российское законодательство, при котором на начальной стадии выявляется пробел в праве, коллизия или отсутствие нормативного регулирования общественных отношений. По мере того, как формируется и обобщается судебная практика, формулируются и правовоположения, которые могут быть использованы для совершенствования законодательства. С.Н. Братусь и А.Б. Венгеров отмечают, что «судебная практика включает в себя деятельность судебных органов по применению правовых норм, связанную с выработкой определенных правовых положений на основе раскрытия смысла и содержания закона, а в необходимых случаях его конкретизации и детализации - и итог, результат этой деятельности - сами правовоположения»[3, с.16].

Совокупность различных способов систематизации правовоположений образует вторую стадию механизма. Здесь необходимо особо выделить праворазъяснительную деятельность Пленума Верховного Суда Российской Федерации, который анализирует материалы изучения и обобщения судебной практики, а также оказывает помощь нижестоящим судам в правильном применении законодательства, что обеспечивает единообразие при разрешении неоднозначных ситуаций. Большой потенциал воздействия судебной практики на законотворчество видится в том, что в ней формулируются уже готовые для восприятия правила. С.В. Бошно отмечает, что «наиболее приемлемым является заимствование идей из такой формы выражения судебной практики, как постановления высших судебных органов»[4, с.15]. Заключительным этапом механизма воздействия судебной практики на законодательство является учет судебной практики в законодательном процессе, что выражается в изменении правовых норм.

Можно отметить, что согласно официальной статистике Верховным судом Российской Федерации, начиная с 1994 года, было внесено в Государственную Думу Российской Федерации на рассмотрение 142 законопроекта. Верховный Суд Российской Федерации проводит огромную работу по оптимизации и модернизации судебной системы, поскольку объем судебных разбирательств растет, существует острая необходимость в повышении эффективности работы судей, для чего необходимо разгрузить их от бумажной работы. В этой связи показательным стал законопроект N 383208-7 "О внесении

изменений в Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации, Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации, Кодекс административного судопроизводства Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации", внесенный в феврале 2018 года на рассмотрение Государственной Думой Российской Федерации, целью которого является реформирование процессуального законодательства.

Судебной практикой было выработано определенное правило, согласно которому, судам необходимо придерживаться правоположений, выработанных судебной практикой в вопросах неурегулированных законодательством, это обеспечит единство практики применения судами законодательства при рассмотрении определенной категории дел. Здесь можно привести следующий пример. В медицинской сфере появились вспомогательные репродуктивные технологии – суррогатное материнство. Однако в законодательстве, при регулировании данной сферы общественных отношений, имеются существенные пробелы. Так, возникновение родительских правоотношений у лиц, заключивших договор суррогатного материнства, зависит от воли женщины, родившей ребенка (суррогатной матери). Конституционный Суд РФ в своем определении от 15.05.2012 N 880-О согласился с позицией законодателя. Однако данное решение не является единогласным. Судьей С.Д. Князевым высказано мнение, что соответствие указанных положений конституционным требованиям вызывает большие сомнения. Судья Г.А. Гаджиев, также проголосовав против принятия определения, считает, что вывод Конституционного Суда РФ о непризнании оспариваемых норм нарушающими права и свободы граждан Ч.П. и Ч.Ю. является необоснованным. Верховный Суд РФ по данной проблеме дал разъяснения, указав, что в случае если суррогатная мать отказалась дать согласие на запись потенциальными родителями, то данное обстоятельство не может служить безусловным основанием для отказа в удовлетворении иска этих лиц о признании их родителями ребенка и передаче им ребенка на воспитание. Кроме того, в целях правильного рассмотрения дела суду следует проверить, заключался ли договор о суррогатном материнстве и каковы условия этого договора, являются ли истцы генетическими родителями ребенка, по каким причинам суррогатная мать не дала согласия на запись истцов в качестве родителей ребенка [5].

Подобная однородная судебная практика наглядным образом показывает законодателю о неурегулированности либо недостаточной урегулированности определенных общественных отношений в законодательстве, а следовательно, о необходимости включения судебной практики в законодательство.

Таким образом, Верховным судом реализуется право законодательной инициативы, что оказывает непосредственное воздействие на систему законодательства Российской Федерации. Проблемой остается то, что правовое обеспечение права законодательной инициативы высших судов недостаточно. Конструкция – «по вопросам ведения» в законодательстве не конкретизируется, данное обстоятельство не позволяет раскрыть весь потенциал законодательной инициативы для совершенствования законодательства и системы права.

Можно сделать вывод, что современное право России и законодательство обладают высоким уровнем системности. Различие между системой права и системой законодательства определяется, в том числе тем, что источником формирования системы права служит юридическая наука, а для системы законодательства – законотворчество и судебная практика. Однако эти понятия должны рассматриваться в единстве, поскольку система законодательства вбирает в себя разработки по отраслевым режимам, что позволяет ей избегать противоречий, а система права, основываясь на системе законодательства, отображает современные тенденции в развитии общественных отношений, особенности государственной политики.

Список литературы

1. Судебная практика в современной правовой системе России: Монография / Т.Я. Хабриева, В.В. Лазарев, А.В. Габов [и др.]; под ред. Т.Я. Хабриевой, В.В. Лазарева. М.: НОРМА ИНФРА-М, 2017. – 432 с.

2. Удодова М.А. Механизм воздействия судебной практики на законодательство: к постановке проблемы в современной теории правотворчества ("Актуальные проблемы российского права", 2018, N 6) С.2
3. Братусь С.Н., Венгеров А.Б., Кузнецов И.Н. Судебная практика в советской правовой системе / Под ред. С.Н. Братуся. М., 1975. С.16
4. Бошно С.В. Влияние судебной практики на законотворчество // Государство и право. 2004. N 8. С. 14 - 22.
5. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 16.05.2017 N 16 "О применении судами законодательства при рассмотрении дел, связанных с установлением происхождения детей" // Российская газета. 2017. N 110.

УДК 347.4

ПОНЯТИЕ И СОДЕРЖАНИЕ КРИМИНАЛЬНОЙ ВИКТИМОЛОГИИ, ПРОФИЛАКТИКА ЕЁ ПРЕДОТВРАЩЕНИЯ

ФИЛИППОВА ЕЛЕНА ОЛЕГОВНА,

к.пед.н., доцент кафедры уголовного права

ТУЛЕНКОВ АЛЕКСАНДР АЛЕКСАНДРОВИЧ

Студент

ФГБОУ ВО «Оренбургский государственный университет»

Аннотация: В статье показано значение криминальной виктимологии для современной юридической науки. Отражены исторические аспекты и современное состояние виктимологических исследований. Особое внимание обращено на типологию и характеристику жертв преступных посягательств. Проанализированы виктимологические факторы и предложены меры виктимологической профилактики.

Ключевые слова: виктимология, виктимность, виктимизация, виктимологическая ситуация, жертва, потерпевший, виктимологическая профилактика.

CONCEPT AND CONTENT OF CRIMINAL VICTIMOLOGY, PREVENTION OF ITS PREVENTION

**Filippova Elena Olegovna,
Tulenkov Alexander Alexandrovich**

Abstract: The article shows the importance of criminal victimology for modern legal science. Historical aspects and the current state of victimological studies are reflected. Special attention is paid to the typology and characterization of victims of criminal assault. The victimological factors are analyzed and the measures of victimological prophylaxis are proposed.

Key words: victimology, victimization, victimization, victimological situation, victim, victim, victimological prevention.

Термин «виктимология» происходит от лат. *victima* – жертва и греч. *logos* – учение. Человек может стать жертвой природных, социальных, техногенных процессов. Они могут произойти в результате случайного стечения обстоятельств, нарушения правил техники безопасности, различных происшествий, в том числе и криминального характера[1, С. 8].

Криминальная виктимология изучает личность жертвы, пострадавшей от уголовно-наказуемого деяния, а также характер взаимоотношений с преступником, механизм виктимного поведения, формы и методы защиты от противоправного поведения. О соотношении виктимологии и криминологии существует несколько мнений. Одно заключается в том, что виктимология – самостоятельная научная дисциплина, взаимосвязанная с юридическими и социальными науками, другое – что это перспективное научное направление, развивающееся в рамках криминологии. Последнее на современном этапе представляется более оправданным и способствует развитию криминологических идей.

В начале XX столетия профессор Георг Клейнфеллер обнаружил результаты своих исследо-

ваний о жертве и ее роли в механизме преступного посягательства. Его последователь Ганс фон Гентинг в 1948 году опубликовал монографию «Преступник и его жертва: исследование по социобиологии преступности». В 1975 г. вышла книга Б. Мендельсона «Общая виктимология», в которой рассматривались не только жертвы преступлений, но и пострадавшие от стихийных бедствий, катастроф, войн и др.

Возникновение криминальной виктимологии – закономерный процесс, который был вызван необходимостью разработки и реализации профилактических мероприятий, повышением уровня раскрываемости преступлений, оптимизацией уголовной политики, определением стандартов защищенности населения. Роль и значение виктимологических исследований были признаны на международном уровне.

История отечественной виктимологии как самостоятельного научного направления начинается с публикации в 1966 г. статьи Л.В. Франка «Об изучении личности и поведения потерпевшего», благодаря которой в научный оборот были введены виктимологические термины и определения. Отдельные аспекты криминальной виктимологии рассматривались в трудах В.В. Вандышева, К.В. Вишневецкого, Г.Н. Горшенкова, А.А. Глуховой, А.И. Долговой, П.А. Кабанова, В.Е. Квашиса, В.П. Коновалова, В.В. Меркурьева, В.И. Полубинского, С.В. Расторопова, Д.В. Ривмана, Б.В. Сидорова, А.Л. Ситковского, А.Л. Репецкой, В.Я. Рыбальской, Г.И. Уразаевой, В.С. Устинова, Д.А. Шестакова и др.

Под виктимностью понимается предрасположенность (способность) при определенных обстоятельствах стать жертвой преступления или неспособность противостоять криминальному поведению [2, С. 106]. В своем исследовании С.Г. Войтенко виктимность понимает как определенный комплекс социально-психологических, физиологических свойств личности, обуславливающих во взаимодействии с внешними факторами определенную способность человека стать жертвой преступления, а также особое свойство личности, определяющее степень ее уязвимости от общественно опасного деяния [3, С. 25].

Высоким уровнем личностно-ситуативной виктимности по отношению к другим категориям граждан характеризуются: 1) женщины (в том числе беременные); 2) малолетние и несовершеннолетние; 3) пенсионеры; 4) инвалиды; 5) индивидуальные предприниматели; 6) иностранные граждане (мигранты); 7) маргинальные слои населения и др.

Виктимизация – процесс превращения лица в жертву преступного посягательства. Условиями виктимизации являются объективные и субъективные факторы, которые влияют на уровень виктимности, создают предпосылки к возникновению конфликтных ситуаций, облегчают совершение противоправных действий. Такие условия проявляются в индивидуальном, групповом и массовом поведении людей [4, С. 76].

Уровень виктимизации российского общества напрямую зависит от степени защищенности прав и свобод граждан. Проведение виктимологических исследований способствует выявлению жертв преступлений, расширяет возможности специалистов в получении объективной криминологически значимой информации, в том числе и о состоянии латентной преступности. Также научные исследования позволяют подробно и точно описать механизм виктимного поведения, характерные особенности личности потерпевшего, выработать комплекс мер, направленный на своевременное предупреждение и пресечение преступлений [5, С. 6].

Поведение человека по своей природе может быть рискованным, провоцирующим, легкомысленным, аморальным, противоправным и т.п., что может привести к совершению в отношении него преступного посягательства. Для характеристики личности потерпевшего (жертвы преступления) существенное значение имеют следующие показатели: пол, возраст, образование, вид профессиональной деятельности, социальное положение, наличие семьи, взаимоотношения в микро- и макрогруппах. Сочетание объективных и субъективных факторов, их взаимосвязь и взаимообусловленность, в конечном счете, определяют виктимное поведение, а также формирование защитного механизма от преступных посягательств.

Д.В. Ривман считал, что предмет криминальной виктимологии составляют лица, которым причиняется материальный, физический или моральный вред; механизм виктимного поведения; ситуация, в результате которой совершено общественно опасное посягательство; взаимоотношения преступника и жертвы [6, С. 12].

В.И. Полубинский к ее предмету относил:

- а) виктимность как специфическое биопсихосоциальное явление;
- б) демографические, социальные, психологические, нравственные, юридические характеристики лиц, которым причинен ущерб совершенным преступлением;
- в) виктимологическую обстановку, т.е. обстоятельства, способствующие или препятствующие совершению противоправного деяния;
- г) специфику отношений между преступником и жертвой преступления, в том числе инверсию ролей;
- д) формы и методы предупреждения виктимного поведения (виктимологическую профилактику);
- е) процедуру и способы возмещения потерпевшему причиненного вреда [7, С. 53].

К вышеперечисленному необходимо отнести проблемы, связанные с адаптацией и оказанием своевременной помощи лицам, пострадавшим от преступления [8, С. 16].

Под виктимной ситуацией следует понимать совокупность негативных факторов окружающей среды, возникших в силу поведения жертвы преступления или в связи с наличием у нее виктимных личностных характеристик, которые, взаимодействуя с негативными качествами личности преступника, привели к совершению преступления [9, С. 296]. Виктимные ситуации требуют постоянного наблюдения и своевременного корректирующего воздействия со стороны правоохранительных органов и иных государственных структур. Они могут включать в себя: - формирование предпосылок к виктимному поведению;

- возникновение условий, предшествующих совершению преступления;
- виктимное поведение жертвы (в момент совершения преступления);
- поведение жертвы после преступного деяния [10, С. 160].

Нередко поведение жертвы становится причиной преступления или облегчает его совершение. Без детального изучения виктимологических факторов невозможна квалифицированная разработка эффективных мер предупреждения преступности, прогнозирование криминогенной ситуации, а также планирование упреждающих действий по недопущению противоправного поведения.

Современная виктимология активно развивается, как в зарубежных государствах, так и в России. Все чаще заявляют о себе ее перспективные научные направления, способствующие совершенствованию юридической и превентивной практике. Отечественные и иностранные специалисты в области криминальной виктимологии исследуют такие ее направления, как: а) виктимология насильственной преступности; б) виктимология экстремизма и терроризма; в) виктимология корыстной и экономической преступности; г) пенитенциарная виктимология; д) виктимология неосторожной преступности; е) виктимология коррупции и организованной преступности и т.д. [11, С. 9].

Существуют разнообразные типологии жертв преступных посягательств. Так, исходя из устойчивости личных качеств, определяющих виктимную предрасположенность, можно выделить следующие типы жертв:

- 1) случайные – ставшие потерпевшими в результате стечения обстоятельств (неблагоприятная дорожно-транспортная ситуация);
- 2) ситуативные – пострадавшие от одного или нескольких виктимологических факторов (кража чужого имущества в общественном месте в период проведения массовых мероприятий);
- 3) профессиональные – лица, пострадавшие на производстве или в результате выполнения своих должностных обязанностей [12, С. 735];
- 4) добровольные – лица, неосознанно вступившие в связь с преступником (на-пример, половое сношение и иные действия сексуального характера с лицом, не достигшим 16-летнего возраста; получение сексуальных услуг несовершеннолетнего).

По характеру поведения различают: а) агрессивных; б) активных; в) инициативных; г) не критичных; д) нейтральных жертв преступления [13, С. 99-105].

Жертвы преступных посягательств в зависимости от степени их личного участия в создании криминогенной ситуации делятся на:

- невиновные жертвы (например, малолетний, инвалид, престарелый человек);
- жертвы с минимальным уровнем вины (нахождение в нетрезвом состоянии в компании мало-знакомых людей);

- жертвы в равной степени виновные в произошедшем с правонарушителем (оставление автомобиля на неохраняемой стоянке, неоснащение его средствами сигнализации и противоугонными устройствами);
- жертвы более виновные, чем правонарушитель (лицо, спровоцировавшее другого на совершение противоправных действий, в результате собственных неправомерных или аморальных поступков);
- исключительно виновные жертвы (такое поведение возможно при систематических оскорблениях, побоях, истязании и др.) [14, С. 239].

Также выделяют потенциальных жертв (в отношении которых совершение преступления еще не произошло, но его угроза значительна), реальных (лица, которым причинен имущественный, физический, моральный вред), латентных (неизвестных правоохранительным органам по тем или иным обстоятельствам) [15, С. 40].

Виктимологические факторы – это совокупность социально-негативных (позитивных) взаимодействующих компонентов, обуславливающих наличие интегративных качеств личности и внешней среды, которые формируют виктимность и могут способствовать совершению преступления [16, С. 78]. Обычно принято выделять экономические, политические, социальные, правовые, культурно-нравственные, организационно-управленческие, психологические, технические и иные факторы виктимизации.

К виктимологическим признакам личности относятся: биологические (пол, возраст, состояние здоровья, особенности физической конституции, устойчивость нервной системы); социально-демографические (образование, семейное положение, профессия); нравственно-психологические (темперамент, характер, интеллект, эмоциональные и волевые качества, убеждения, ценностные ориентации); экономические (уровень материальной обеспеченности), культурные (поведение в быту, на работе, в общественных местах) [17, С. 70].

Таким образом, к основным задачам криминальной виктимологии относятся:

- 1) изучение поведения жертвы, причин, по которым лица становятся потерпевшими;
- 2) анализ виктимных ситуаций и способов защиты от противоправного поведения;
- 3) разработка и реализация мер виктимологической профилактики (определение концепции личной и групповой безопасности населения, проведение профилактических мероприятий);
- 4) оказание помощи лицам, пострадавшим от преступных действий, возмещение причиненного ущерба, минимизация негативных последствий противоправного поведения.

Виктимологическая профилактика – это деятельность субъектов предупреждения преступлений в сфере реализации общих и индивидуальных мер, направленных на снижение у населения и отдельных граждан риска стать жертвой преступных посягательств [18, С. 173]. К ее мерам относят: информирование населения о криминальной ситуации и существующих угрозах, способах защиты жизни, здоровья, собственности; выявление потенциальных и латентных жертв преступлений и иных правонарушений; проведение профилактических бесед с гражданами, характеризующимися повышенным уровнем виктимности; анализ виктимологических факторов [19, С. 47]. Выделяются следующие виды виктимологической профилактики: а) общая; б) специальная (видовая); в) индивидуальная; г) реабилитационная [20, С. 99-100].

На официальных сайтах правоохранительных органов размещается информация о том, как не стать жертвой тех или иных противоправных действий. Данные сведения распространяются через средства массовой информации, раздаются гражданам в виде брошюр и буклетов. Органами внутренних дел совместно с гражданами отрабатывается алгоритм действий, направленный на упреждение преступлений и административных правонарушений. Виктимологической профилактике способствует проведение оперативно-профилактических операций, направленных на минимизацию правонарушений и обеспечение общественного порядка. К их числу можно отнести: «Алкоголь», «Мак», «Притон», «Арсенал», «Нелегальный мигрант», «Подросток», «Безопасная дорога» и др. Одним из перспективных направлений современной криминальной виктимологии остается обучение граждан тактике действий в сложившейся обстановке, развитие у них навыков и умений самозащиты от преступных посягательств, обеспечение общественной и личной безопасности.

Список литературы

1. Гриб В.Г., Шидула И.Р., Мажников А.В. Основы обеспечения виктимологической безопасности жертв преступного насилия : учебное пособие. М. : Синергия, 2013. 288 с.
2. Вишневецкий К.В. Криминогенная виктимизация социальных групп в современном обществе : дис. ...докт.юрид.наук. М. : МУ МВД России, 2008. 399 с.
3. Войтенко С.Г. Криминологическое исследование виктимности потерпевших. Белгород, 2000. 164 с.
4. Майоров А.В. Виктимологическая модель противодействия преступности : монография. М. : Юрлитинформ, 2014. 224 с.
5. Варчук Т.В., Вишневецкий К.В. Виктимология : учебное пособие / под ред. С.Я. Лебедева. М. : ЮНИТИ-ДАНА: Закон и право, 2012. 191 с.
6. Ривман Д.В. Криминальная виктимология. СПб. : Питер, 2002. 304 с.
7. Полубинский В.И. Криминальная виктимология : монография. М. : ВНИИ МВД России, 2008. 210 с.
8. Ившин В.Г., Идрисова С.Ф., Татьяна Л.Г. Виктимология : учебное пособие. М. : Волтерс Клувер, 2011. 264 с.
9. Криминология. Общая часть : учебник для академического бакалавриата / под общ. ред. О.С. Капинус. М. : Юрайт, 2016. 303 с.
10. Криминология : учебник / под ред. Н.Ф. Кузнецовой, В.В. Лунеева. М. : Волтерс Клувер, 2004. 640 с.
11. Чурляева И.В. Криминальная виктимология : учебное пособие. Ростов-на-Дону : Изд-во ЮФУ, 2009. 80 с.
12. Частная криминология / отв. ред. Д.А. Шестаков. СПб. : Юридический центр Пресс, 2007. 771 с.
13. Ривман Д.В. Виктимологические факторы и профилактика преступлений : учебное пособие. Ленинград, 1975. 157 с.
14. Mendelsohn V. The origin of the doctrine of victimology // *Excerpta Criminologica*. 1963. Vol. 3. № 4. P. 239.
15. Уразаева Г.И. Психология виктимной личности : учебное пособие. Казань : КЮИ МВД России, 2014. 284 с.
16. Глухова А.А., Изосимов С.В. Виктимологические факторы преступности: история, современность и перспективы предупредительного воздействия: учебное пособие. Н. Новгород : Изд-во Волго-Вятской академии гос. службы, 2010. 158 с.
17. Гаджиева А.А. Виктимология : курс лекций. Махачкала : ДГУНХ, 2016. 152 с.
18. Полубинский В.И. Фундаментальные и прикладные начала криминальной виктимологии : монография. М. : ВНИИ МВД России, 2010. 227 с.
19. Шалагин А.Е. Актуальные направления профилактической деятельности органов внутренних дел на современном этапе // *Вестник Казанского юридического института МВД России*. 2014. № 2(16). С. 44-48.
20. Папкин А.И. Современная криминальная виктимология : учебно-методическое пособие. Домодедово : ВИПК МВД России, 2006. 157 с..

УДК 347.454.3

УСЛОВИЕ О ЦЕНЕ РАБОТ В ДОГОВОРЕ СТРОИТЕЛЬНОГО ПОДРЯДА

КОНОПЛЯНИКОВА ТАТЬЯНА ВАЛЕРЬЕВНА,

к.пед.н., доцент кафедры гражданского права и процесса

ТУЛЕНКОВ АЛЕКСАНДР АЛЕКСАНДРОВИЧ

Студент

ФГБОУ ВО «Оренбургский государственный университет»

Аннотация: В данной статье рассматривается вопрос определения «условие о цене» в договоре строительного подряда в качестве существенного. Акцентируются противоположные точки зрения теоретиков и практиков, а также позиции судов по данному вопросу, позволяющие автору предложить собственный вывод.

Ключевые слова: подряд, договор строительного подряда, существенные условия, цена работ, строительство.

CONDITION ON THE PRICE OF WORKS IN CONSTRUCTION CONTRACT AGREEMENT

**Konoplyannikova Tatyana Valeryevna,
Tulenkov Alexander Alexandrovich**

Abstract: This article deals with the issue of determining the “price condition” in a construction contract as an essential one. The opposing points of view of theorists and practitioners, as well as the positions of the courts on this issue, allow the author to offer his own conclusion.

Key words: contract, construction contract, essential conditions, price of work, construction.

Договор строительного подряда занимает центральное место в деятельности любой строительной организации. Сторонам данного договора необходимо уделить особое внимание согласованию всех существенных условий и включению их в текст договора, чтобы в дальнейшем исключить возможность возникновения разногласий. При отсутствии хотя бы одного из этих условий, договор может быть признан судом незаключенным.

В п.1. ст. 740 ГК РФ дается определение договора строительного подряда: подрядчик обязуется в установленный договором срок построить по заданию заказчика определенный объект либо выполнить иные строительные работы, а заказчик обязуется создать подрядчику необходимые условия для выполнения работ, принять их результат и уплатить обусловленную цену. Исходя из данной нормы, можно сделать вывод о том, что существенными условиями договора строительного подряда являются предмет и срок. Возникает вопрос: является ли цена работ существенным условием договора строительного подряда?

Согласно п. 1 ст. 709 ГК РФ в договоре подряда указывается цена подлежащей выполнению работы или способы ее определения. Если цена не указана в тексте договора, то она будет определяться судом в соответствии с п.3 ст. 424 ГК РФ, а именно: исполнение договора должно быть оплачено по цене, которая при сравнимых обстоятельствах обычно взимается за аналогичные товары, работы или услуги.

Исходя из анализа положений статей 740, 746 ГК РФ и судебной практики, можно сделать вывод о том, что условие о цене не является существенным условием для договора строительного подряда,

за исключением случая, когда стороны достигли соглашения о признании его таковым. Существенными условиями такого вида договора являются предмет и сроки выполнения работ.

Несмотря на это, условие о цене является одним из важнейших условий для договора строительного подряда и его рекомендуется включать в текст договора. Бежан А.В. и Киракосян С.А. отмечают: «Как показывает опыт по защите интересов участников строительной деятельности, включение условия о цене в договор является обязательным, поскольку позволяет избежать множества финансовых рисков. Более того, условие о цене работ должно прописываться исключительно в договоре, в том числе со ссылкой на смету, а изменение цены – в дополнительных соглашениях к договору» [8]. При составлении условия о цене в договоре строительного подряда сторонам необходимо принимать во внимание не только действующее законодательство, но и практику его применения.

В судебной практике нет единого подхода по вопросу относительно существенности условия о цене работ в договоре строительного подряда. По данному вопросу существует две позиции судов.

Первая позиция заключается в том, что цена работ является существенным условием договора строительного подряда. Подтверждением того являются примеры из судебной практики, и разъяснения судов.

Так, Высший Арбитражный Суд Российской Федерации в своем Определении от 25.06.2010 № ВАС-7628/10 по делу N А76-24607/2008-10-616/92 придерживается мнения, что цена является существенным условием договора строительного подряда:

«...Судом установлено, что религиозная организация (заказчик) и общество «Контех и К» (подрядчик) заключили договор от 15.12.2005 № 43 на выполнение кровельных работ, монтаж металлокаркасов и облицовку куполов, изготовление и установку крестов, подкрестных шаров, подзоров, цепи с талрепами на объекте «Храм во имя Святого Преподобного Серафима Саровского».

Суд пришел к выводу о согласовании сторонами всех существенных условий договора подряда, в том числе объем, виды работ, стоимость и сроки выполнения работ и признал договор подряда заключенным.

Изучив содержащиеся в заявлении доводы и принятые по делу судебные акты, коллегия судей Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации сделала вывод об отсутствии оснований, предусмотренных статьей 304 Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации, по которым дело может быть передано на рассмотрение в Президиум Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации...» [1].

Аналогичная позиция выражена в Постановлении ФАС Московского округа от 17 декабря 2009 года № КГ-А41/12592-09 по делу № А41-7337/09 [2].

Вторая позиция заключается в том, что цена работ не является существенным условием договора строительного подряда.

Так, в Постановлении ФАС Московского округа от 17.09.2012 по делу № А40-8015/12-50-72 судом указано следующее:

«...В силу пункта 1 статьи 432 Гражданского кодекса Российской Федерации договор считается заключенным, если между сторонами, в требуемой в подлежащих случаях форме, достигнуто соглашение по всем существенным условиям договора.

Существенными являются условия о предмете договора, условия, которые названы в законе или иных правовых актах как существенные или необходимые для договоров данного вида, а также все те условия, относительно которых по заявлению одной из сторон должно быть достигнуто соглашение.

Первая инстанция не учла, что в соответствии со статьями 702, 709, 740 Гражданского кодекса Российской Федерации условие о цене не является существенным условием договора подряда, договора строительного подряда.

В связи с этим несогласование сторонами сметы на выполнение части работ, предусмотренных проектно-сметной документацией на весь объект, не может являться основанием для отказа в оплате таких работ.

При новом рассмотрении дела необходимо учесть изложенное; исходя из норм материального права, регулирующих спорное правоотношение, определить предмет доказывания по делу; на основе оценки в

соответствии с требованиями закона относимых, допустимых, достоверных доказательств установить имеющее значение для дела обстоятельство, исходя из которых принять решение по делу...» [3].

Аналогичная позиция отражена в Постановлении ФАС Дальневосточного округа от 30.08.2012 № Ф03-3683/2012 по делу № А73-6843/201 [4].

Сейчас в судебной практике получила большее распространение позиция о том, что цена не является существенным условием договора строительного подряда.

В качестве примера обратимся к Определению Верховного Суда РФ от 12 марта 2018 г. № 305-ЭС17-17564. Рассматривая данное дело, суд установил следующие. 30.08.2010 г. между обществом с ограниченной ответственностью «Спектрстрой» (подрядчик) и акционерном обществом «Особые экономические зоны» (заказчик) был заключён договор строительного подряда № ПП-04/10054. По условиям данного договора подрядчик обязался выполнить работы по строительству инфраструктурных объектов для размещения таможенных постов. В силу пункта 1 статьи 740 Гражданского кодекса Российской Федерации по договору строительного подряда подрядчик обязуется в установленный договором срок построить по заданию заказчика определенный объект либо выполнить иные строительные работы, а заказчик обязуется создать подрядчику необходимые условия для выполнения работ, принять их результат и уплатить обусловленную цену.

Положениями приведенной нормы права определены существенные условия договора строительного подряда, к которым относятся предмет и срок выполнения работ...» [5].

Позиции Верховного суда РФ придерживаются арбитражные суды (Решение арбитражного суда Центрального округа от 4 июля 2018 года по делу № А08-6964/2017 [6], Постановление Арбитражного суда Северо-Западного округа от 07.08. 2017 года по делу № Ф07-7929/2017 [7]).

Подводя итог вышеизложенному, отметим, что в настоящее время наука и судебная практика не относят цену работ к существенным условиям договора строительного подряда. Но мы считаем, что цена работ всё же является важнейшим условием для договора строительного подряда. В подтверждение нашему мнению, помимо всего вышесказанного, можно привести в пример, что при заключении договора строительного подряда стороны в первую очередь определяют цену работ. Для определения цены работы рассчитывают сметную стоимость строительства. Вместе с технической документацией, определяющей объем, содержание работ и иные предъявляемые к ним требования, смета образует проектно-сметную документацию, являющуюся неотъемлемым элементом договора строительного подряда. Из всего этого выходит, что цена в договоре строительного подряда действительно является одним из важнейших условий, которое позволяет избежать большое количество финансовых рисков.

Список литературы

1. Определение ВАС РФ от 25 июня 2010 г. № ВАС-7628/10 // СПС «КонсультантПлюс».
2. Постановление ФАС Московского округа от 17 декабря 2009 г. № КГ-А41/12592-09 по делу № А41-7337/09 // СПС «КонсультантПлюс»
3. Постановление ФАС Московского округа от 17 сентября 2012 г. № А40-8015/12-50-72 // СПС «КонсультантПлюс».
4. Постановление ФАС Дальневосточного округа от 30 августа 2012 г. № А73-6843/2011 // СПС «КонсультантПлюс».
5. Определение Верховного Суда РФ 12 марта 2018 г. № 305-ЭС17-17564 // СПС «КонсультантПлюс».
6. Решение арбитражного Центрального округа от 4 июля 2018 года по делу № А08-6964/2017 [Электронный ресурс] // URL: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=ACN;n=111317#06065695660921779>.
7. Постановление Арбитражного суда Северо-Западного округа от 07.08. 2017 по делу № Ф07-7929/2017 [Электронный ресурс] // URL: <http://www.v2b.ru/documents/postanovlenie-arbitrazhnogo-suda-severo-zapadnogo-okruga-ot-07-08/>
8. Бежан А.В., Киракосян С.А. Заключение договора строительного подряда на выгодных условиях // Юрист. – 2014. – № 2.

УДК 343

НЕЗАКОННЫЙ СБЫТ ХОЛОДНОГО, В ТОМ ЧИСЛЕ МЕТАТЕЛЬНОГО, А ТАКЖЕ ГАЗОВОГО ОРУЖИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

БАЛГАЙ ЮЛИЯ ВЛАДИМИРОВНА,

к.ю.н., доцент кафедры уголовного права

ТУЛЕНКОВ АЛЕКСАНДР АЛЕКСАНДРОВИЧ

Студент

ФГБОУ ВО «Оренбургский государственный университет»

Аннотация: Рассматриваются отдельные аспекты законодательства, регулирующего уголовную ответственность за сбыт газового и холодного оружия, в том числе метательного. Приводится анализ причин и условий, способствующих совершению рассматриваемого вида преступлений, и предлагаются конкретные меры по их устранению.

Ключевые слова: незаконный сбыт холодного оружия, в том числе метательного, а также газового; виды газового, холодного, в том числе метательного оружия; торговля газовым и холодным оружием; причины торговли; условия торговли; обстоятельства торговли; причинная связь; последствия торговли; уголовное законодательство.

UNLAWFUL COLD SALES, INCLUDING METAL AND GAS WEAPONS IN THE RUSSIAN FEDERATION

Balgay Julia Vladimirovna,**Tulenkov Alexander Alexandrovich**

Annotation: Some aspects of legislation governing criminal responsibility for the sale of gas and cold weapons, including throwing, are considered. An analysis is made of the causes and conditions conducive to the commission of the type of crime in question, and specific measures are proposed for their elimination.

Keywords: illegal sale of cold weapons, including throwing, and also gas; types of gas, cold, including throwing weapons; trade in gas and cold weapons; reasons for trading; terms of trade; circumstances of trade; causality; the effects of trade; criminal law.

После декриминализации деяний, связанных с незаконным приобретением и ношением газового оружия, холодного оружия, в том числе метательного оружия, особенно в последнее десятилетие, значительно увеличилось количество преступлений, предусмотренных ст. 222 ч.4 УК РФ, устанавливающей ответственность за незаконный сбыт газового, холодного, в том числе метательного оружия. При этом необходимо учесть значительное увеличение случаев применения газового и различных видов холодного оружия на дорогах, а также на улицах населенных пунктов, что представляет существенную опасность жизни и здоровью граждан.

Незаконный сбыт газового, холодного, в том числе и метательного оружия занимает особое место в структуре преступности и является одним из факторов, значительно осложняющих современную криминогенную ситуацию. Данные уголовной статистики тому подтверждение.

В качестве примера можно рассмотреть количество зарегистрированных преступлений, совершенных с использованием газового оружия. За январь – август 2016 года было зарегистрировано 3141 преступление, за тот же отчетный период 2017 года было зарегистрировано 2982 преступления, что на 5,1% меньше чем за 2016 год. В 2018 году за аналогичный отчетный период было совершено 2689 преступлений, связанных с газовым оружием. За данный отчетный период динамика преступлений данной категории снизилась на 9,8% [10].

Незаконный оборот оружия является острой проблемой, ее интенсивность и масштабы угрожают национальной безопасности страны, интересам российского государства и граждан Российской Федерации. Применение мер ответственности за незаконный оборот оружия осложнено целым рядом объективных трудностей. Однако эти сложности не могут рассматриваться как обстоятельства, позволяющие отказаться от установления и применения, соответствующих мер ответственности. Запретительные и ограничивающие меры, прежде всего юридической ответственности за незаконный оборот оружия, следует сохранять, развивать и дополнять мерами, стимулирующими исполнение законодательства.

Зачастую такое оружие применяется незаконно, по незначительным поводам, при этом законопослушным гражданам причиняются телесные повреждения, а в некоторых случаях они становятся инвалидами, в связи с чем, данный вопрос требует особого внимания и необходимости принятия соответствующих мер в законодательном порядке.

Газовое оружие – это оружие, предназначенное для временного поражения живой цели, в качестве которой может выступать человек или животное, путем применения токсических веществ, которые оказывают слезоточивое, раздражающее либо иное воздействие на потерпевшего и разрешенных к применению Министерством здравоохранения РФ.

По действующему законодательству газовое оружие относится к оружию самообороны и изготавливается в виде пистолетов, револьверов, механических распылителей, аэрозольных и других устройств.

Обращаясь к понятию холодного оружия, в том числе метательного, необходимо отметить, что к холодному оружию относятся предметы, специально изготовленные и приспособленные для нанесения телесных повреждений живой цели и предназначенные для нападения и активной защиты.

Следует считать правильным утверждение, что холодное оружие – это оружие, предназначенное для поражения живой цели при помощи мускульной силы человека при непосредственном контакте с объектом поражения.

Метательное оружие – это оружие, которое предназначено для поражения живой цели на расстоянии снарядом, получающим направленное движение при помощи мускульной силы человека либо механического устройства без непосредственного контакта с объектом поражения.

В соответствии с Законом РФ «Об оружии», холодное оружие подразделяется на гражданское: спортивное оружие - холодное клинковое и метательное; охотничье оружие - холодное клинковое; холодное клинковое оружие, предназначенное для ношения с казачьей формой, а также с национальными костюмами народов Российской Федерации, атрибутика которых определяется Правительством РФ, и боевое: клинковое оружие – кинжалы боевые, национальные охотничьи ножи, являющимися оружием, штыки-ножи, сабли, шашки, мечи и т.п.; иное оружие режущего, колющего, рубящего или смешанного действия – штыки, копья, боевые топоры и т.п.; оружие ударно-раздробляющего действия- кастеты, нунчаки, кистени и т.п.; холодное метательное оружие, которое делится на два вида по разграничению силы, придающей снаряду направленное движение: с помощью мускульной силы человека - метательные ножи, топоры, дротики и т.п.; с помощью механического устройства - луки, арбалеты и т.п. [3].

Незаконный сбыт газового, холодного, в том числе метательного, оружия толкуется аналогично понятиям, которые указаны в ч. 1 ст. 222 УК РФ.

Под незаконным сбытом указанных предметов наука и судебная практика признают их продажу, дарение, обмен, передачу в уплату долга и т. д., то есть за любую добровольную, возмездную или безвозмездную их передачу во владение другому лицу.

Однако, при этом, следует обратить внимание на то, что приобретение, передача, хранение и перевозка или ношение газового и холодного, в том числе метательного, оружия не влекут уголовной

ответственности.

Передача указанных предметов отличается от сбыта тем, что предусматривает их отдачу для временного хранения или использования другим лицам.

По отношению к преступлениям, содержащимся в ч. 1-3 ст. 222 УК РФ, - это состав со смягчающим обстоятельством по предмету [4, с. 630].

Учитывая признаки объективной стороны сбыта газового и холодного, в том числе метательного оружия, необходимо проанализировать более подробно незаконную торговлю этими видами оружия. Массовое распространение различных видов газового и холодного оружия, в том числе метательного, по всей России усугубляет криминогенную напряженность в обществе, порождает обстановку опасности и страха у населения, чему во многом способствует и незаконная торговля указанными предметами.

В настоящее время, когда незаконный оборот различных видов газового и холодного оружия, а также его размеры резко возрастают, в законодательном порядке следует предусмотреть усиленные меры ответственности за совершение указанных преступлений.

Повышенная общественная опасность незаконной торговли газовым и

холодным оружием, в том числе метательным, выражается в том, что этот вид преступления непосредственно связан с незаконным изготовлением оружия, его сборкой, иногда промышленным способом, в заводских условиях и в большом количестве, в связи с чем, назрела острая необходимость установления в законодательном порядке установления уголовной ответственности за незаконную торговлю оружием и такая норма закона должна быть сформулирована в отдельной самостоятельной статье УК РФ, которая предусматривала бы ответственность только за незаконную торговлю оружием (его сбыт), как огнестрельным, так и газовым и холодным, в том числе метательным. В статье необходимо предусмотреть и квалифицирующие признаки.

На территории Российской Федерации запрещается: оборот в качестве гражданского и служебного оружия: кистеней, кастетов, бумерангов и других специально приспособленных для использования в качестве оружия предметов ударно-дробящего и метательного действия, за исключением спортивных снарядов; газового оружия, снаряженного нервно-паралитическими, отравляющими, а также другими веществами, не разрешенными к применению Министерством здравоохранения; электрошоковых устройств и искровых разрядников, имеющих выходные параметры, превышающие величины, установленные государственными стандартами Российской Федерации, а также указанных видов оружия, произведенных за пределами территории Российской Федерации; холодного клинкового оружия и ножей, клинки и лезвия которых либо автоматически извлекаются из рукоятки при нажатии на кнопку или рычаг и фиксируются ими, либо выдвигаются за счет силы тяжести или ускоренного движения и автоматически фиксируются, при длине клинка и лезвия более 90 мм [3].

Газовые пистолеты, револьверы, сигнальное оружие, холодное клинковое оружие, предназначенное для ношения с национальными костюмами народов Российской Федерации или казачьей формой, граждане РФ, имеют право приобретать на основании лицензии на приобретение с последующей регистрацией оружия в течение двух недель в органах внутренних дел по своему месту жительства. На основании лицензии на приобретение оружия допускается регистрация не более пяти единиц видов газового оружия.

Лицензии выдаются органами внутренних дел по месту жительства гражданина и одновременно являются разрешением на хранение и ношение указанных видов оружия. Продолжительность действия лицензии пять лет. После истечения пяти лет данная лицензия подлежит продлению.

На приобретение механических распылителей, аэрозольных и других устройств, снаряженных слезоточивыми или раздражающими веществами, разрешенных для использования и применения, электрошоковых устройств и искровых разрядников отечественного производства, лицензии органами внутренних дел не выдаются.

Лицам, которые владеют на законном основании оружием и имеют право на его ношение, запрещается иметь его при себе в состоянии алкогольного опьянения, а также запрещается иметь при себе оружие во время участия в проведении массовых мероприятий за исключением лиц, которые уполномочены обеспечивать общественный порядок и безопасность граждан, соблюдение законности при

проведении данных мероприятий.

Предусмотренное ст. 222 УК РФ преступление относится к формальным составам преступления и поэтому признается оконченным с момента совершения любого из указанных в законе действий [5].

В соответствии с примечанием к ст. 222 УК РФ, лицо может быть освобождено от уголовной ответственности в случае добровольной сдачи предметов сбыта (газового, холодного, в том числе метательного оружия). В данном случае применяется так называемое дискреционное основание освобождения от уголовной ответственности, которое основано на праве компетентных государственных органов, отказаться от уголовного преследования, при соблюдении подозреваемым некоторых условий, в частности, примерного поведения, выплаты денежных сумм государству, компенсации потерпевшему причиненного вреда, прохождения испытательного срока и т. д. [6, с. 22].

Освобождение от уголовной ответственности в рассматриваемой ситуации возможно только тогда, когда лицо сдает эти предметы добровольно, но при этом имеет возможность продолжать преступную деятельность, то есть незаконно сбывать газовое и холодное оружие.

Это может выражаться в заявлении представителям власти о намерении сдать предметы вооружения, в фактической передаче уполномоченным органам, а также в сдаче в некоторые неуполномоченные органы, такие как «администрация по месту работы или учебы виновного» [7, с. 23].

Под добровольной сдачей следует понимать выдачу лицом указанных предметов по своей воле или сообщение органам власти о месте их нахождения при реальной возможности дальнейшего хранения вышеуказанных предметов [8] и продолжать преступную деятельность по их сбыту.

Сдача газового и холодного оружия, по нашему мнению, не может признаваться добровольной, если она имела место в связи с возникшей реальной угрозой их обнаружения сотрудниками правоохранительных органов или представителями общественных объединений, участвующими в охране общественного порядка.

Представляется, что в судебной и следственной практике лучшим решением было бы руководствоваться положением, по которому сдача газового и холодного, в том числе метательного оружия, признается добровольной, если лицо делает это при отсутствии угрозы обнаружения указанных предметов.

Необходимо отметить, что в настоящее время следственная практика часто идет по другому пути. Так, в отдельных случаях она признает добровольной сдачу предметов, как перед началом обыска, так и в ходе его. На наш взгляд, это неприемлемо, поскольку результативность тщательно проведенных обысков велика, и большинство преступников это осознают, при этом используют это как одну из уловок и возможностей уйти от уголовной ответственности.

Разъясняя добровольную сдачу предметов, указанных в ст. 222 УК РФ,

Пленум Верховного Суда РФ в Постановлении от 12 марта 2002г. №5 «О судебной практике по делам о хищении, вымогательстве и незаконном обороте оружия, боеприпасов и взрывчатых веществ» указал, что добровольность сдачи оружия оценивается применительно к конкретным обстоятельствам дела. При этом надлежит иметь в виду, что закон не связывает выдачу с мотивом поведения лица, а также с обстоятельствами, предшествовавшими ей или повлиявшими на принятое решение [9].

Таким образом, можно констатировать, что добровольно сдавшее лицо органам власти сбываемое им газовое и холодное, в том числе метательное оружие, которое оно незаконно сбывало, фактически отказалось в добровольном порядке от продолжения преступления, ответственность за которое наступает по ч.4 ст. 222 УК РФ.

Уголовно-процессуальное законодательство устанавливает, что в числе обстоятельств, которые необходимо выявить при производстве дознания, предварительного расследования и рассмотрения дела в судебном заседании, указаны причины и условия, способствующие совершению преступления.

По мере формирования личности с ее социально-негативной позицией, она более активно усваивает криминогенные ценности, при этом ускоряя и углубляя антисоциальную направленность.

Исходя из этого, мы полагаем, что решающим элементом преступного поведения личности является ее мотивация, которая характеризует ее психическое отношение к совершаемому деянию и представляет собой совокупность ее мотивов в их развитии, взаимодействии и реализации.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что следственно-судебной практикой уже разработа-

ны определенные подходы к решению уголовно-правовых проблем, возникающих при расследовании и рассмотрении в судах дел о незаконном сбыте газового, холодного, в том числе метательного оружия. Дальнейшее совершенствование законодательства в этой области, будет способствовать сведения к минимуму имеющихся на данный момент проблем, которые в настоящее время сохраняют свою актуальность.

Список литературы

1. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 № 174-ФЗ (ред. От 29.07.2018).
2. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 29.07.2018) // Собрание законодательства РФ. – 1996. – № 25. – Ст. 2954.
3. Федеральный закон от 13.12.1996 N 150-ФЗ (ред. от 3.08.2018) «Об оружии» // http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_12679/
4. Комментарий к Уголовному кодексу Российской Федерации / под общ. ред. В.М. Лебедева. 14-е изд., перераб. и доп. М., 2014.
5. Уголовное право. Особенная часть: учебник / отв. ред. И.Я. Козаченко, Г.П. Новоселов. 6-е изд., изм. и доп. М., 2014.
6. Головки Л.В. Прекращение уголовного дела в связи с деятельным раскаянием // Законодательство. 1999. №1. С.22.
7. Тенчов Э. Добровольная сдача оружия и взрывчатых веществ // Сов. юстиция. 1974. №15. С.23.
8. Уголовное право России. Части Общая и Особенная: учебник / под ред. А.В. Бриллиантова. 2-е изд. Перераб. и доп. М., 2015.
9. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 12 марта 2002 г. №5 «О судебной практике по делам о хищении, вымогательстве и незаконном обороте оружия, боеприпасов, взрывчатых веществ и взрывных устройств» (в ред. Постановлений Пленума Верховного Суда РФ от 06.02.2007 N 7, от 03.12.2013 N 34) // Бюллетень Верховного Суда РФ. 2002. №5. С.2-6.
10. Генеральная прокуратура РФ. Портал правовой статистики // ежемесячный сборник о состоянии преступности в России. // [http://www. http://crimestat.ru/analytics](http://www.crimestat.ru/analytics)

УДК 330

К ВОПРОСУ ЗЛОУПОТРЕБЛЕНИЯ ПРАВАМИ СО СТОРОНЫ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ

БАЛОВНЕВА ВАЛЕНТИНА ИВАНОВНА,

Старший преподаватель кафедры административного и финансового права

ГОРБУНОВ АЛЕКСЕЙ СЕРГЕЕВИЧ

Студент 4 курса

ФГБОУ ВО «Оренбургский государственный университет»

Аннотация: В данной научной статье проводится анализ ФЗ «О защите прав потребителей», применение его норм на практике и как следствие вероятная возможность «злоупотребления» правами гражданами-потребителями. Целью исследования является комплексное изучение судебной практики, а также возможность официального закрепления термина «потребительского экстремизма» в официальные НПА, с целью дальнейшей защиты изготовителя, исполнителя, продавца, импортера от незаконного и необоснованного обращения в суд, с дальнейшим использованием для своей выгоды ФЗ «О защите прав потребителей», со стороны потребителя. Также большое внимание в статье уделяется вопросам связанным со способами защиты ответчиков по делам о защите прав потребителей. В статье раскрывается смысл принципа «потребитель всегда прав», который вытекает из ФЗ «О защите прав потребителей» и судебной практики, по сложившимся гражданским делам.

Ключевые слова: Потребитель, защита прав потребителей, гражданские права, принцип «Потребитель всегда прав».

TO THE QUESTION OF ABUSE BY RIGHTS BY CONSUMERS

**BalovnevaValentinaIvanovna,
Gorbunov Alexey Sergeevich**

Annotation: This scientific article analyzes the Federal Law «On Protection of Consumer Rights», the application of its norms in practice and, as a consequence, the probable possibility of abuse of rights by citizens-consumers. The purpose of the study is a comprehensive study of judicial practice, as well as the possibility of formalizing the term «consumer extremism» in official NLA, with the aim of further protecting the manufacturer, performer, seller, importer from unlawful and unjustified recourse to the court, with further use for his benefit of the «Federal Law Consumer Protection», by the consumer. Also, great attention is paid in the article to issues related to the methods of protecting defendants in consumer protection cases. The article reveals the meaning of the principle “consumer is always right”, which follows from the Federal Law «On Protection of Consumer Rights» and judicial practice in established civil cases.

Key words: Consumer, protection of consumer rights, civil rights, principle «Consumer is always right».

Федеральный закон «О защите прав потребителей» зачастую применяется потребителями в корыстных целях, например, с целью извлечения прибыли по иску о нарушенном праве за счет больших штрафов, неустоек, компенсации морального вреда и других оснований, которые могут быть несоизмеримо огромными, вследствие чего это может привести, в исключительных случаях, к банкротству для ответчика. Данное утверждение и является актуальностью научной статьи. ФЗ «О защите прав потре-

бителей», как подчеркивают многие иностранные, а также отечественные ученые, является самым гуманным в плане защиты потребителя-истца в суде. Важно отметить и тот факт, что из данного закона РФ вытекает принцип «потребитель (клиент) всегда прав». Это суждение взято также из судебной практики, где суд в большинстве случаев встает на сторону истца - потребителя.

Таким образом, ФЗ «О защите прав потребителей» имеет двойное значение: как положительное, например, защищает честного потребителя от некачественной продукции, услуг и т.д., так и отрицательное, выражается это, например, в том, что некоторые недобросовестные граждане - потребители пользуются данным ФЗ в своих интересах, с целью пополнения своего материального положения, но вполне на законных основаниях.

Чаще всего, рассматривая проблемы правового регулирования в данной сфере и вопросы защиты прав потребителей, как в национальном, так и в международном праве, особое внимание уделяется проблеме злоупотребления со стороны потребителей своими правами. Это явление получило название «потребительского экстремизма», который определяется как недобросовестное манипулирование нормами Закона со стороны клиента (потребителя), основная цель которого — защита своих прав, как следствие, возможность использования ФЗ «О защите прав потребителей» в своих интересах, но имея на то все основания и права [3, С. 12].

Как отмечают многие российские ученые, К.Р. Моисеева, А.В. Калиновская, а также депутат Мамед Абасов: «Законодательство РФ должно встать на защиту не только потребителя, но и изготовителя, исполнителя, продавца, импортера и других лиц, которые выполняют роль ответчиков по делам связанных с защитой прав потребителей, от недобросовестных потребителей».

Анализируя всю сложившуюся ситуацию в судебной практике по делам связанных с защитой прав потребителей, депутат Мамед Абасов предложил в 2015 году законопроект, в котором указывал следующие меры и способы для защиты изготовителей, исполнителей, продавцов, импортеров от нечестных потребителей, где целью для последних является не только защита нарушенного права, но и финансовый подтекст. Законодательной инициативой М. М. Абасова было следующее:

1. Если наличие факта злоупотребления правом со стороны потребителя будет доказано, то это может быть основанием для отказа судом в защите нарушенного права полностью или частично (в зависимости от обстоятельств дела). Таким фактом может служить следующее, например, факт специального завышения морального вреда, неустойки со стороны потребителя.

2. Разрешить участникам долевого строительства осуществлять отказ приёмки объекта долевого строительства, только в тех конкретных случаях, когда выявлены недостатки, которые препятствуют его принятию.

Таким методом, депутат предлагает разрешить проблему урегулирования правоотношений в сфере долевого строительства жилья для исключения злоупотребления дольщиками правами потребителей и установления единообразного подхода к разрешению спорных правоотношений из договоров долевого участия в строительстве [7].

Данные меры, по мнению разных депутатов, чиновников, ученых помогут защитить изготовителей, импортеров, исполнителей от такого понятия, как «потребительский экстремизм» и тем самым в будущем предостеречь потребителя от безнаказанности. С такой законодательной инициативой сложно не согласиться просто потому, что ФЗ «О защите прав потребителей» имеет весомую, определяющую роль в современных НПА, которые тем или иным образом касаются вопросов защиты потребителей.

Можно констатировать, что интересы потребителя благодаря данному ФЗ защищаются, но тем самым, нарушаются права изготовителей, исполнителей и других лиц, вступающие в отношения с потребителем, таким образом, что истец - потребитель взыскивает на вполне законных основаниях заоблачные суммы по иску, требуя денежные средства за компенсацию морального вреда, штраф за невыполнение прямых обязанностей ответчика, неустойку, а взысканные судом суммы значительно превышают причиненный вред потребителя.

Приведем судебную практику по данной проблеме.

В Оренбургском районном суде рассматривалось гражданское дело № 860/2014 от 21.04.2014 года об отказе от исполнения договора, взыскании стоимости заказа, неустойки, штрафа, компенсации

морального вреда, судебных расходов. Суть данного иска заключалась в том, что истец, заключив договор с ответчиком на изготовление лестничного марша на сумму 120 000 тысяч рублей, осталась недовольна выполненными работами индивидуального предпринимателя по изготовлению, покраске и установке лестницы из материала ясень, а также покрытием ступеней бесцветным лаком. Данные ошибки в изготовление лестничного марша явились следствием того, что после тщательного осмотра заказчиком, а в дальнейшем было доказано судебной экспертизой, в процессе эксплуатации выявились множественные и существенные недостатки: разная ширина и высота ступеней, установка не по уровню; балясины и столбы установлены не по уровню, имеют разную высоту, плохо и неправильно закреплены, шатаются; крепление лестничного марша произведено не по технологии, вместо специальных креплений и клея применены саморезы и жидкие гвозди. Дальнейшая эксплуатация лестничного марша невозможна. Ответчик в суд не явился, с судебной экспертизой был не согласен и ссылался на то, что объем работ был выполнен им качественно.

Суд принял решение встать на сторону истца и взыскать с ответчика неустойку, компенсацию морального вреда, штраф, потраченные денежные средства на независимую экспертизу и услуги представителя в сумме в размере 580 000 тысяч рублей [6].

В итоге, истец на вполне законных основаниях взыскал с индивидуального предпринимателя 580 000 тысяч рублей, т.е. остался в большом плюсе, увеличив свой бюджет практически в 5 раз, с изначальной суммы в размере 120 000 тысяч рублей по изготовлению лестничного марша за счет неустойки, компенсации морального вреда, штрафа.

Таким образом, данный пример показывает, что все требования истца были выполнены, суд был благосклонен к потребителю. Сумма в размере 580 000 тысяч рублей, которая была взыскана с ответчика могла быть роковой для всего его предприятия и оно могло быть обанкрочено. Отметим, что те завышенные суммы о компенсации морального вреда, штрафа, неустойки, которые были заявлены истцом являются вполне обоснованными и законными. Назвать данные действия истицы потребительским экстремизмом не считается возможным, поскольку она действовала строго в рамках закона, но с моральной точки зрения она не права, требуя такие завышенные суммы, которые могут стать огромной проблемой для ответчика, также как и изготовитель-истец, который некачественно выполнил свою работу.

Законодателю нужно учесть всю судебную практику по гражданским делам, связанных с защитой прав потребителя и внести поправки в ГК РФ и другие НПА, которые будут защищать ответчиков по данным делам от непомерных сумм неустоек, штрафов, компенсации морального вреда заявленных истцом.

По мнению многих цивилистов, в том числе А. А. Артемьева, А. А. Малиновского и других, причинами «потребительского экстремизма» могут быть: несовершенство ФЗ «О защите прав потребителей», лояльность судей к потребителям, отсутствие правовой культуры граждан, а также правовой нигилизм [5, С. 352].

Российское законодательство (ч. 3 ст. 10 ГК РФ) прямо запрещает как действия, единственная цель которых — причинение вреда другим лицам, так и злоупотребление правом в любых иных формах [2, С. 15]. В Определении Верховного суда РФ по делу № 32-КГ14-17 от 3 февраля 2015 года было дано следующее разъяснение: «Злоупотребление правом имеет место в случае, когда субъект поступает вопреки норме, предоставляющей ему соответствующее право, не соотносит поведение с интересами общества и государства, не исполняет корреспондирующую данному праву юридическую обязанность».

Также заканчивая мысль, связанную с «потребительским экстремизмом», стоит учесть и подчеркнуть то, что ФЗ «О защите прав потребителей» признан и на сегодняшний момент является одним из лучших принятым РФ законом, защищающий права потребителей. Такой точки зрения придерживаются отечественные, а также зарубежные ученые. При принятии данного ФЗ законодатель рассчитывал на определенный уровень правопорядка и соблюдения его норм со стороны потребителей, такое предположение казалось вполне логичным, но получилось на практике то, что, как пишет, Г.Я. Цехер: «жизнь вносит свои коррективы в замыслы законодателя, и мы всё чаще сталкиваемся с проявлением крайнего поведения граждан - потребителей» [3, С. 10]. Вывод таков, что потребитель не только пы-

тается защититься от произвола продавца, изготовителя, исполнителя и других лиц, участвующих в деле в качестве ответчика по иску потребителя, а ещё преследует корыстную цель, которая заключается в увеличении своего бюджета. Тем самым, принцип добросовестности участников правоотношений и разумности их действий, который был заложен гражданским законодательством, а в частности ФЗ «О защите прав потребителей», просто-напросто не выполняется сторонами.

Стоит отметить, что анализ отдельных статей ФЗ «О защите прав потребителей», а именно п. 5 ст. 18, который гласит, что: «Отсутствие у потребителя товарного или кассового чека, подтверждающего факт или условия покупки, не является отказом в удовлетворении требований», по мнению разных ученых может являться основанием для злоупотребления со стороны гражданина - потребителя [1, С. 25]. Потребитель обязан доказать факт приобретения товара именно в данном магазине, а продавец имеет право требовать таких доказательств. Здесь стоит учитывать то, что при отсутствии чека, гражданин может предъявить гарантийный талон, сопроводительные документы на покупку со штампом магазина о продаже, либо иных свидетельств, наличие которых магазин, фирма может признать достаточным основанием для замены или возврата покупателю стоимости товара. Как же быть в ситуации, когда например, нет таких доказательств?! Если же у потребителя нет доказательств или их недостаточно, то даже в судебном порядке ему вряд ли удастся обязать продавца совершить в свою пользу какие-то действия. Также потребитель в качестве доказательств может использовать показания свидетелей [4, С. 6-7].

Итак, исходя из положений вытекающих из п.5, ст. 18 ФЗ «О защите прав потребителей», ст. 493 ГК РФ, стоит подчеркнуть то, что, как отмечают отечественные правоведы, данная норма имеет двоякое значение для продавцов, изготовителей и других лиц, оказывающих услуги для потребителя. Двоякость заключается в том, что потребитель, конечно, может злоупотреблять и манипулировать предоставленными ему правами, например, при отсутствии прямых доказательств, он в судебном заседании может привлечь на свою сторону свидетеля, который даже не присутствовал при покупке того или иного товара или услуги потребителем, а в конечном итоге в судебном заседании подтверждает факт покупки, но, если продавец, изготовитель, исполнитель, импортер, хорошо знает права и обязанности сторон, вступивших в гражданские правоотношения, то он с большой долей вероятности может защитить и репутацию, и возможность сохранить в целостности и сохранности бюджет фирмы, организации и т.д. Тем самым, зная свои права, ответчик по гражданскому делу о защите прав потребителя, может выиграть процесс и убедить суд в своей безнаказанности.

Таким образом, в РФ явно существует проблема злоупотребления правами со стороны потребителей, которая замедляет развитие отношений между сторонами потребительских отношений. Целью потребителей - экстремистов все чаще становится не защиты нарушенного права в суде, а возможность пополнения своего бюджета, материального положения, за счет тех же изготовителей, импортеров, продавцов и других лиц, которые вступают в гражданские правоотношения с потребителем.

Важно уделять большое внимание не только потребителю, защищая его ФЗ «О защите прав потребителей» и другими НПА, но и стороне, которая вступает в правоотношения с ним. В России явно назрела необходимость в проведении грамотной политике в рассматриваемой сфере, включающую развитие правовой грамотности и потребителя, и продавца-предпринимателя. Также стоит частично ограничить возможности потребителя в рамках правоотношений, возникающих между потребителем и продавцом и дополнить ГК РФ, специальной нормой об ответственности потребителя в случае злоупотребления своими правами. Это может выражаться, например, в крупном штрафе, так и в отказе от защиты нарушенного права судом, если будет установлен последний факт злоупотребления со стороны потребителя.

Список литературы

1. Федеральный Закон РФ от 07.02.1992 № 2300-1 (ред. от 04.06.2018) «О защите прав потребителей» // Собрание законодательства РФ. — 1996. — № 2003-1. — С. 25.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-

ФЗ (ред. от 03.08.2018) // Собрание законодательства РФ. — 1994. — № 51 - С. 15.

3. Г.Я. Цехер: «Потребительский экстремизм: природа, формы проявления и меры противодействия» // <https://pravorub.ru/articles/17128.html>. - С. 10.

4. Департамент потребительского рынка Ростовской области, Ростов-на-Дону. «Что такое потребительский экстремизм и как с ним бороться?», 2011. — С. 6-7.

5. А.А. Малиновский: Злоупотребление субъективным правом (теоретико-правовое исследование) / А.А.Малиновский. — М.: Юрлитинформ, 2007. — 352 с.

6. Решение Оренбургского районного суда по делу № 860/2014, от 21.04.2014 года. - <http://oblsud.orb.sudrf.ru/>.

7. Законопроект № 793716-6 «О внесении изменений в Закон Российской Федерации «О защите прав потребителей» и Федеральный закон № 175-ФЗ от 1 июля 2018 г. «Об участии в долевом строительстве многоквартирных домов и иных объектов недвижимости и о внесении изменений в некоторые законодательные акты Российской Федерации».

© В.И. Баловнева, А.С. Горбунов, 2018.

УДК 343.976

АНАЛИЗ ВИКТИМНОГО ПОВЕДЕНИЯ В СЕМЬЯХ, СТРАДАЮЩИХ АЛКОГОЛЬНОЙ ЗАВИСИМОСТЬЮ

ФИЛИППОВА ЕЛЕНА ОЛЕГОВНА

к.п.н., доцент

ПАШКОВА ЕКАТЕРИНА ПЕТРОВНА,**САМАРЦЕВА АНАСТАСИЯ ЕВГЕНЬЕВНА**

Студенты

ФГБОУ ВО «Оренбургский государственный университет»

Аннотация: Авторы данной статьи анализируют виктимное поведение личности вследствие алкоголизации одного из членов семьи. Также поднимаются вопросы влияния созависимости на виктимность. В статье раскрываются вопросы, касающиеся виктимизации подростков в таких семьях, их социальная десоциализация, и профилактические пути воздействия на неё.

Ключевые слова: виктимное поведение, алкогозависимые, виктимизация личности, созависимость, несовершеннолетние.

ANALYSIS OF VICTIM BEHAVIOR IN FAMILIES OF THOSE SUFFERING FROM ALCOHOL ADDICTION

Filippova Elena Olegovna
Pashkova Ekaterina Petrovna,
Anastasia Evgenievna Samartseva

Abstract: the Authors of this article analyze the victim behavior of a person due to alcoholism of one of the family members. Issues of the impact of codependency on victimization are also raised. The article deals with the issues of victimization of adolescents in such families and preventive ways of influence.

Key words: victimization, alcoholism, victimization of the person, codependency

Под виктимностью понимается предрасположенность человека попадать в ситуации противоправного характера, связанные с опасностью для его жизни и здоровья. В частности, это действия и поступки человека, которые провоцируют желание на него напасть. Виктимность также можно рассматривать как действия человека, которые усиливают вероятность того, что он попадет в какую-нибудь ситуацию, связанную с нарушением закона. При этом нормальная виктимность определяется как приспособление, которое приводит к максимальной психологической адаптации и следовательно, виктимизацию можно определить как дезадаптацию или деформацию личности.

Проблема семейного насилия стоит достаточно остро не только в мире, но и в нашей стране. При этом преступления на семейно-бытовой почве часто имеют место там, где есть злоупотребление алкоголем у мужа. Каждый такой акт имеет определенные последствия, как для самих членов семьи, так и для общества.

Хотелось бы отметить, что в формировании совокупности свойств человека его семья будет играть едва ли не первостепенную роль. Именно социально отклоняющееся развитие личности связано со структурной деформацией семьи, сюда следует отнести и алкозависимые семьи, которые напрямую влияют на этот фактор.

В настоящее время семьи, больные алкогольной зависимостью продолжают являться объектом научного интереса в качестве травмирующей и общественно опасной ячейки общества. В этих семьях существует конфликт доминирования: сначала доминирует пьяный муж, но потом, во время его трезвости - доминирует жена.

Такая система определяет созависимое состояние членов семьи, в частности жен и детей, а также формирование у них виктимности. Проблема созависимости заслуживает особое внимание. В общем смысле, созависимость представляет собой личностное чувство, развивающееся у членов семьи алкоголиков в результате длительной подверженности стрессу и сконцентрированности на проблемах алкоголика до самоотречения и игнорирования своих обязанностей по отношению к детям и другим членам семьи. Жены алкоголиков поглощены ответственностью за своего супруга и, следовательно, подавляют свои потребности и чувства. Несмотря на постоянные конфликты созависимые супруги тесно связаны эмоционально, и, несмотря на то что отношения между ними разрушительны для обоих, супруги не могут их прекратить.

Таким образом, если в семье один из супругов болен алкоголизмом, то второй — болен созависимостью. Сходство алкоголизма и созависимости состоит в том, что данные болезненные состояния приводят к падению морального облика человека, а также к возникновению нарушений в эмоциональной, психической сферах. Кроме того, постоянное нахождение в стрессе и негативное влияние могут повлиять на виктимность поведения каждого члена такой семьи, вследствие его уязвимости на данный момент.

Психологические причины алкоголизма заключаются в попытках индивида решать личные проблемы с помощью алкоголя. Употребление спиртных напитков может стать привычным средством для снятия стресса, потому что они имеют эффект снижения эмоционального напряжения у человека. Постепенно для достижения желаемого результата человек захочет всё больше повышать дозы спиртных напитков.

В последствии, с увеличением количества алкоголя и частоты его применения возникают типичные расстройства: мышление становится ограниченным, замедляются физические реакции, портятся отношения с людьми, в семейно-бытовой сфере может применяться насилие.

Большинство алкозависимых людей являются незрелыми, в эмоциональном плане, пассивными, а также зависимыми от членов семьи и общества. Из-за низкого порога тревожности они постоянно испытывают потребность в ее уменьшении [5, с. 88].

К одной из причин алкоголизма можно отнести также тот факт, что употребление спиртных напитков облегчает проявление чувств, которые в обычном состоянии затруднены к проявлению. Кроме того, после сильного состояния опьянения у человека появляется чувство вины, и желание избавиться от него вновь побуждает к употреблению алкоголя.

Мужчины, страдающие антисоциальным расстройством личности, как правило, применяют насилие к своим женам. Алкогольная зависимость мужа является причиной «внутрисемейных» убийств, где наиболее часто жертвой становится супруга больного [2, с. 75], но велико и количество убийств женами своих пьющих мужей. Реакция на издевательства со стороны одного из супругов может быть эпизодической. Она может проявляться в ужасных формах спустя значительное количество времени после прекращения таких издевательств.

При этом доказано, что члены семьи, человека, страдающего алкогольной зависимостью, и проживающие с ним не меньше двух лет, являются созависимыми людьми. Учёный В.Д. Менделевич определяет созависимость как зависимость от зависимого члена семьи и полный отказ от самого себя [1, с. 150].

Семьи больных алкогольной зависимостью требуют особого внимания со стороны психиатрических, наркологических, социальных служб в плане терапии виктимного поведения таких лиц.

В отношении семьи негативные последствия пьянства выражаются в:

1. утрате благополучия в семейной жизни в материальном, и в социально-психологическом отношении;

2. повышении вероятности заболеваний у детей (на почве нервозности, тяжелых переживаний родительских конфликтов, страха побоев или сексуальной агрессии);

3. повышении вероятности неблагоприятной наследственности - как в форме склонности к спиртному, так и в форме хронических психических заболеваний (по данным швейцарского психиатра Л. Бенцана, обследовавшего 8 196 детей, страдающих идиотией, все психически больные дети были зачаты в период неумеренного употребления их родителями алкоголя);

4. алкоголизации детей по примеру родителей и повышение вероятности преступного поведения [6, с. 45].

Хотелось бы отметить тот факт, что основным фактором негативного влияния семьи на развитие личности является психосоциальная деформация семьи. Алкоголизм членов семьи является одним из наиболее значимых видов психосоциальной деформации личности.

В таких семьях постоянно присутствует напряжение, тревога, ощущение хаоса и непредсказуемости, душевная боль, и нередко все это подкрепляется домашним насилием. Несовершеннолетние не могут жить полноценно и их потребности в полной мере не могут удовлетворяться. Потребности детей не могут удовлетворяться потому что родители не доступны для них либо физически, либо эмоционально. Дети, предоставленные сами себе, нередко могут быть подвержены виктимности.

Агрессивность – это социально приобретенное свойство личности, поскольку личность – есть продукт освоения индивидуумом культурного наследия общества. Подростки формируют свои ценности, нормы поведения в семье. Семья - это микросреда, в которой формируется личность. И решающим является не ее состав – полная, неполная, распавшаяся, а нравственная атмосфера, взаимоотношения, которые складываются между взрослыми членами семьи, между взрослыми и детьми [4, с. 56].

Алкоголизм является центром семьи, вокруг которого сосредоточены все мысли, чувства, действия и поступки остальных ее членов. Поведение алкоголика деформирует отношения, а также влияет на эмоциональные условия в семье. Кроме того, часто происходит насилие на бытовой почве не только со стороны алкозависимого, но и остальных членов с целью защиты от него [1, с 225].

Для повышения эффективности психологического сопровождения подростков, родители которых имеют алкогольную зависимость, целесообразно осуществлять психодиагностическое обследование подростков с учетом взаимоотношений в семье между родителями и детьми [3, с. 50]. На наш взгляд, должно производиться тесное взаимодействие с органами опеки и попечительства, приютами, школами, различными общественными организациями, которое смогло бы снизить алкогольную зависимость, а также повысить уровень предотвращения преступлений, осуществляемых при употреблении спиртных напитков.

По нашему мнению, принятие системы медико-психологического сопровождения подростков, родители которых алкогольную зависимость станет эффективным методом борьбы с виктимностью несовершеннолетних.

Также, на основе некоторых научных исследований предполагается возможным включить в программы подготовки, переподготовки и повышения квалификации специалистов по коррекции нарушений социального функционирования у подростков. Кроме того, можно включить факультативные курсы, обеспечив освоение специалистами необходимых знаний, умений и навыков для успешной профессиональной деятельности по социально-психологическому сопровождению подростков с нарушениями социального функционирования, а также необходимые для предотвращения и предупреждения виктимизации личности.

На основе вышеизложенного можно сказать, что виктимное поведение членов семьи человека, страдающего алкогольной зависимостью, является важной проблемой в десоциализации личности и повышении его созависимого поведения. Предложенные мероприятия помогут полностью решить данную проблему, либо снизить процент семей, в которых есть один или два алкозависимого человека.

Список литературы

1. Менделевич В. Д. Психология девиантного поведения: монография. – СПб.: Речь, 2007. – 768 с.
2. Меринов А. В. Виктимологические особенности женщин, состоящих в браке с больным алкоголизмом // «Психическое здоровье и безопасность в обществе». - 2004 . - № 4. - С. 84-85.
3. Меринов А. В., Шустов Д.И. Аутоагрессия в семьях больных алкоголизмом // Наркология. - 2010. - № 5. - С. 59-63.
4. Меринов А. В., Шустов Д.И., Федотов И.А. Современные взгляды на феномен созависимого поведения при алкогольной зависимости // Российский медико-биологический вестник имени академика И.П. Павлова. 2011. - № 3. - С. 136-141.
5. Сомкина О. Ю. Виктимологические особенности женщин, состоящих в браке с мужчинами больными алкоголизмом // Академический журнал Западной Сибири. 2016. - № 1.- С. 97.
6. Чухрова М.Г., Опенко Т.Г., Аврукин В.М. Анализ влияния потребления алкоголя на суицидальную активность // Суицидология. 2010. - № 1. - С. 25.

© Е.О. Филлипова, Е.П. Пашкова, А.Е. Самарцева, 2018

УДК 34.096

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ПРАВОВОГО СТАТУСА СОВЕТА ДИРЕКТОРОВ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И ЗА РУБЕЖОМ

ЛЕТУТА ТАТЬЯНА ВЛАДИМИРОВНА,

к.юр.н., доцент

БОНДАРЕНКО ИРИНА КОНСТАНТИНОВНА

САВЕНОК АРИНА ВЛАДИМИРОВНА

Студенты

ФГБОУ ВО «Оренбургский государственный университет»

Аннотация: В данной статье авторы рассматривают правовой статус Совета директоров в Российской Федерации и за рубежом. Анализируют сущность англо-американская и германская модели корпоративного управления, раскрывают особенности данных отношений в РФ. Авторы уделяют внимания кодексам корпоративного управления, их сущности и роли в осуществления корпоративного управления.

Ключевые слова: Российская Федерация, зарубежные страны, правовой статус, совет директоров, Германия, Великобритания, наблюдательный совет

COMPARATIVE ANALYSIS OF THE LEGAL STATUS OF THE BOARD OF DIRECTORS IN ROSSISKIH FEDERATION AND ABROAD

Letuta Tatiana Vladimirovna,
Bondarenko Irina Konstantinovna,
Savenok Arina Vladimirovna

Abstract: In this article, the authors consider the legal status of the Board of Directors in the Russian Federation and abroad. The author analyzes the essence of the Anglo-American and German models of corporate governance, reveals the features of these relations in Russia. The authors pay attention to the codes of corporate governance, their essence and role in the implementation of corporate governance.

Keywords: Russian Federation, foreign countries, legal status, Board of Directors, Germany, great Britain, Supervisory Board

Согласно современному российскому законодательству советом директоров осуществляется общее руководство деятельностью общества, в связи с чем он обладает широкими полномочиями, а также несёт ответственность за ненадлежащее исполнение своих обязанностей. В данной статье анализируется правовой статус члена совета директоров в Российской Федерации (далее – «РФ») и в зарубежных странах.

На сегодняшний день совет директоров практически в каждом обществе показывает свою эффективность, это заключается прежде всего в урегулирование конфликтов внутри организации, а также

принятие стратегических важных решений, за счет чего капитализация фирм увеличивается в несколько раз.

Рассмотрим с исторической точки зрения как формировался выше указанный институт на территории нашей страны. Отечественные советы директоров в акционерных обществах представляют собой уникальную конструкцию, которая формировалась под влиянием романо-германской и англо-американской правовой системы: несмотря на отсутствие четко определенного статуса, этим органом осуществляется часть функций по непосредственному управлению и часть функций, связанных с контролем (что нашло отражение даже в двойном названии – совет директоров и наблюдательный совет) [6].

За рубежом совет директоров возник и начал свое развитие в XIX - XX вв., в это время параллельно стали возникать и развиваться крупные корпорации. Внутрикorporативные отношения того периода отличало то, что одно лицо могло являться главным собственником и главным менеджером в корпорации. В указанный период корпоративного развития и в нынешнее время совету директоров отведена роль органа, обеспечивающего сохранение баланса между защитой прав и интересов акционеров и эффективным развитием общества в целом.

Исходя из зарубежного законодательства об акционерных обществах, представляется возможным выделение двух моделей построения системы органов акционерного общества: англо-американская и германская модели.

Для германской модели построения системы органов акционерного общества характерно наличие двух обособленных органов – с одной стороны надзорный, а с другой исполнительный совет. Указанные органы имеют четко определенные разграничения. Так, надзорный орган назначает исполнительный [5].

Необходимо обратить внимание также на то, что в Германии термин «совет директоров», как правило, не используется, и данный орган именуется наблюдательным советом. Наблюдательный совет практически во всех европейских государствах выполняет только наблюдательную функцию. Согласно Акционерному закону Германии главной задачей наблюдательного совета является наблюдение за соблюдением интересов участников корпоративных отношений [6]. Состав наблюдательного совета в Германии состоит из представителей работников. Германское законодательство четко дифференцирует непосредственное управление и надзор. Управление является компетенцией наблюдательного совета, который рассматривает предложения менеджеров по решению каких-либо проблем или новаций и вправе принимать или не принимать наиболее важные из них, а также проверять результаты их работы. Но оказывать непосредственное влияние на процесс принятия менеджерами текущих решений наблюдательный совет не может, так как не наделен соответствующими полномочиями.

Рассматривая правовую природу корпоративных отношений германской системы, можно сделать вывод о том, что указанная система состоит из двух звеньев - общего собрания акционеров и совета директоров, которому вверено полное управление делами компании. Так же для данной системы характерно наличие промежуточного звена между общим собранием акционеров и исполнительным органом (правлением). Этим промежуточным звеном является наблюдательный совет, задача которого состоит в контроле деятельности исполнительного органа.

А вот в англосаксонской системе совету директоров отводится ведущая роль, которая заключается в том, что общее собрание акционеров утверждается решением совета директоров. В Соединенных Штатах Америки же данный орган даже не рассматривают как орган управления акционерным обществом [6].

В странах с англо-американской моделью построения системы управления с начала XX в. совету директоров отводится функция главного органа управления корпорации. Ранее в праве и доктрине Англии единственным органом корпоративного управления признавалось только общее собрание, которое в ряде случаев отождествлялось с самой корпорацией, а совет директоров рассматривался исключительно как представительский орган данной корпорации. В начале 1990-ых гг. Апелляционный суд Великобритании создал прецедент, в котором совету директоров присваивался статус органа управления. Более подробно его статус был раскрыт в статье 70 английского «Акта о компаниях» 1985 г. Так же согласно данному закону 1985 года, лица, желающие создать корпорацию, должны представить меморандум и устав регистратору вместе с иными документами, в соответствии с настоящим Законом, и

регистратор, в соответствии с законом, должен зарегистрировать и занести в резерв корпорацию.

Акты английского права 1985 и 1989 года, которые регламентируют деятельности корпораций, ускорили общий процесс отделения управления от собственности. Данные изменения коснулись в первую очередь малых и средних корпораций. Таким образом, данные изменения изменили правовое положение мелких акционеров, которые в до нововведений были фактически отстранены от управления компанией и перешли на положение инвесторов капитала.

Английский «Акт о компаниях» 1985 года закрепляет положения избрания директоров. Так директора избираются общим собранием большинством голосов акционеров (участников). В нем так же содержится важное положение о том, что акционеры (участники) компании наделены компетенцией в любое время освободить директора от занимаемой должности. Исключение составляет случай, когда директор нанимается на срок, превышающей пять лет. В данном случае по закону освободить директора от занимаемой должности возможно только при наличии ряда условий, например, таких как серьезные дисциплинарные нарушения. Переизбрание директоров осуществляется путем ротации - на каждом общем собрании переизбирается 1/3 директоров, но при условии, что вновь избираемые директора были рекомендованы 2/3 оставшихся директоров.

Представляется, что такой порядок избрания членов совета директоров позволяет общему собранию осуществлять более эффективный контроль над его деятельностью, поскольку дает возможность переизбрать отдельного директора, а не весь совет директоров.

В Великобритании в состав совета директоров в обязательном порядке входят директора, занимающие должности менеджеров, - исполнительные директора, а также директора, не занимающие никаких исполнительных должностей, - неисполнительные директора.

Показательным является то, что правовой статус совета директоров в зарубежных странах, а также порядок его деятельности регулируется не только законодательными актами, но и негосударственными стандартами, так называемыми кодексами корпоративного управления - сводами добровольно принимаемых стандартов и внутренних норм, устанавливающих и регулирующих порядок внутрикорпоративных отношений.

К числу таких нормативных актов можно отнести Кодекс Кэдбери 1991, Кодекс наилучшей практики для германского корпоративного управления 2000, Рекомендации комитета по корпоративному управлению под председательством М. Вьено (в редакции 1995 и 1999 гг.). Главная задача вышеназванных кодексов и рекомендаций заключалась в достижении предоставления наиболее качественной и надежной информации, которую получали акционеры компаний и иные, заинтересованные в деятельности корпорации лица.

Для корпораций, как правило, данные кодексы носят рекомендательный характер. Отказ следовать нормам, указанным в кодексах корпоративного управления, может не только нанести вред репутации корпорации, но и стать одной из причин ухудшения ее экономической составляющей. Отмечается, что в некоторых странах, таких как Китай и ЮАР, данные кодексы носят только обязательный характер, так как за несоблюдение некоторых положений (кодекса) предусмотрена ответственность. Например, к таким положениям относят требование об обязательном раскрытии информации о членах совета директоров. А в РФ требования к раскрытию аналогичной информации ограничивается раскрытием сведений о занимаемых ими должностях за последние 5 лет, и за отчетный год, в том числе по совместительству, а также доли в уставном капитале (доли акций) эмитента и его дочерних и зависимых обществ.

В Российской Федерации, на сегодняшний день, такие кодексы законодательно не закреплены и носят только рекомендательный характер. Рекомендации о применении Кодекса корпоративного управления содержатся в Письме Банка России от 10.04.2014 N 06-52/2463 «О Кодексе корпоративного управления». Данное письмо содержит нормы, которые касаются регулирования деятельности совета директоров [3]. А так же кодекс корпоративного управления представляет собой не только документ, разъясняющий правила соблюдения прав акционеров и способствующий их реализации на практике, но и действенный инструмент повышения эффективности управления компанией.

Из вышесказанного следует, что хоть кодекс корпоративного управления носит рекомендательный характер, он важен для правильного построения отношений внутри корпорации.

Практически во всех странах сейчас ставится вопрос об участии в совете директоров не только внешних, но и независимых директоров. В США, в июле 2002 года, был принят Закон Sarbanes-Oxley Act, которой ужесточил требования к финансовой отчетной корпораций. Данный закон запрещает Федеральной комиссии по ценным бумагам регистрировать открытые корпорации, если аудиторский комитет совета директоров не состоит полностью из независимых директоров [4]. Это было сделано с целью предотвращения корпоративных скандалов между её участниками.

А что касается совета директоров в РФ, то следует обратить внимание, что законодательного закрепления данной должности нет, но Письмом Банка России от 10.04.2014 N 06-52/2463 «О Кодексе корпоративного управления» в главе II указывается, что независимые директора должны играть центральную роль в корпоративных отношениях. Главная их задача должна заключаться в предотвращении внутренних конфликтов в обществе и совершении обществом существенных корпоративных действий. Так же данным письмом рекомендуется, чтобы независимые директора составляли не менее 1/3 избранного состава совета директоров [3].

В российском законодательстве совет директоров - это орган, осуществляющий общее руководство деятельностью общества, за исключением решения вопросов, отнесенных настоящим Федеральным законом к компетенции общего собрания акционеров [1].

Согласно нормам Гражданского Кодекса РФ, можно выделить две основные функции совета директоров, аналогичные зарубежным: управление и контроль. Признание основной функцией совета директоров определения стратегии компании совпадает с рекомендациями зарубежной практики. Вместе с тем действующее законодательство наделяет совет директоров и функцией контроля за деятельностью нижестоящих органов управления акционерным обществом.

В Российской Федерации, как и в большинстве зарубежных стран, совет директоров является выборным органом. Члены совета директоров общества избираются общим собранием акционеров в порядке, предусмотренном ФЗ «Об акционерных обществах» и уставом общества, на срок до следующего годового общего собрания акционеров. Если годовое общее собрание акционеров не было проведено в установленные законом сроки, полномочия совета директоров общества прекращаются, за исключением полномочий по подготовке, созыву и проведению годового общего собрания акционеров [2].

Таким образом, в Российской Федерации срок полномочий совета директоров довольно короткий по сравнению с сроком полномочий директоров в Англии, где в случае заключения договора найма сроком более пяти лет с лицом, которое претендует занять должность директора, то его не могут освободить от должности. Если договор найма заключен на срок менее пяти лет, то директора могут освободить с должности в любое время.

Принятый в Российской Федерации способ избрания совета директоров больше способствует охране интересов миноритарных акционеров. В то же время отсутствие процедуры переизбрания отдельных членов совета директоров затрудняет процедуру привлечения их к ответственности.

Итак, совет директоров может быть образован в любой корпорации. Так как основной задачей совета директоров является обеспечение и защита прав и законных интересов участников корпораций.

Подводя итог сравнительному анализу российской системы управления корпорацией и системы зарубежных стран, следует отметить, что различия в правовом статусе совета директоров порождаются такими факторами, как исторически сложившийся характер корпоративных отношений, традиции разрешения деловых конфликтов, преобладающие типы экономического поведения, структура акционерного капитала.

Список литературы

1. Гражданский кодекс Российской Федерации : федер. закон. [Электронный ресурс]. : [от 30 ноября 1994 года No 51-ФЗ] // КонсультантПлюс : справочная правовая система / разработ. НПО «Вычисл. математика и информатика». – Москва : КонсультантПлюс, 1997-2018. – Режим доступа : http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5142/
2. Российская Федерация. Законы. Об акционерных обществах. : федер. закон. [Электронный

ресурс]. : [от 26.12.1995 No 208-ФЗ] // КонсультантПлюс : справочная правовая система / разработ. НПО «Вычисл. математика и информатика». – Москва : КонсультантПлюс, 1997-2018. – Режим доступа : http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_8743/

3. Письмо Банка России. О Кодексе корпоративного управления : [Электронный ресурс]. : [от 10.04.2014 No 06-52/2463] // КонсультантПлюс : справочная правовая система / разработ. НПО «Вычисл. математика и информатика». – Москва : КонсультантПлюс, 1997-2018. – Режим доступа : http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_162007/

4. Ключко В.Н. Англо-американская модель корпоративного управления: особенности и перспективы. // Издательская группа « Дело и сервис»./ - Режим доступа: <https://dis.ru/library/553/29307/>

5. Кожаринов А.В., Разыграева М.Г., Щукин И.А. Деятельность Совета директоров в зарубежной практике. Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/deyatelnost-soveta-direktorov-v-zarubezhnoy-praktike>

6. Шиткина И.С. Корпоративное право: учеб. Для студентов вузов, обучающихся по направлению «Юриспруденция» // отв.ред. И.С.Шиткина. – М. : Волтерс Клувер. – 2008. – 648 стр. – ISBN: 978-5-466-00250-8

© Т.В. Летута, И.К. Бондаренко, А.В. Савенок, 2018

УДК 343.2/.7

К ВОПРОСУ О СУБЪЕКТИВНОЙ СТОРОНЕ ДОВЕДЕНИЯ ДО САМОУБИЙСТВА

КОРНЮШИНА ЕЛЕНА АЛЕКСЕЕВНАСтудент 2 курса магистратуры
НИ «Томский государственный университет»

Аннотация: В настоящее время в науке отсутствует единое представление о субъективной стороне доведения до самоубийства, а в условиях постоянного развития уголовного законодательства необходимо, чтобы существовала твердая научная основа и теоретическая база для последовательных и дальнейших преобразований. Выявление специфики субъективной стороны доведения до самоубийства осуществляется на основании научных исследований советского периода и современности. На основании анализа законодательства, судебной практики и научных исследований автор приходит к ряду выводов.

Ключевые слова: субъективная сторона доведения до самоубийства, форма вины, доведение до самоубийства.

TO THE QUESTION ABOUT THE SUBJECTIVE SIDE OF SUICIDE

Kornyushina Elena Alekseevna

Abstract: currently, in science there is no uniform view about the subjective side of suicide, and in the continuous development of the criminal law is important to have a solid scientific basis and the theoretical basis for the consistent further reforms. Detection of the specificity of the subjective side of suicide is made on the basis of scientific researches of the Soviet period and the present. Based on this analysis the author comes to several conclusions.

Key words: the subjective side of suicide, the form of guilt, incitement to suicide.

Субъективная сторона преступления означает психическое отношение виновного к своим действиям и последствиям своих действий в форме умысла или неосторожности.

Кроме того, субъективная сторона объединяет в своей структуре, наряду с виной, и другие психические процессы: цель, мотив, эмоции (состояние волнения, гнева, уравновешенности и им подобные). Субъективная сторона является внутренней (по отношению к объективной) стороной. Таганцев Н.С. утверждал, что все действия человека подчинены определенным субъективным причинам – «все действия человека, с которыми имеет дело уголовное право, не произвольны, а подчинены общему закону причинности, в силу чего и становится возможной рациональная теория наказания как специального вида борьбы общества с преступлением». Субъективная сторона преступления характеризует психическую деятельность виновного, форму вины. Вина – это необходимый признак субъективной стороны. Вина, по словам Н.С. Таганцева, имеет отношение к внутреннему миру человека только с того момента, когда его психическая деятельность находит свое выражение во вне [1, с. 222].

Вопрос установления субъективной стороны доведения до самоубийства в теории уголовного права является спорным и часто на практике возникают значительные сложности с установлением субъективной стороны этого состава преступления.

При доведении до самоубийства или покушения на него первоочередное значение имеет именно

установление точной формы вины, исходя из которой можно делать вывод о наличии в деянии лица признаков преступления. Так в Постановлении Пленума Верховного Суда Российской Федерации в Постановлении № 1 от 27 января 1999 г. «О судебной практике по делам об убийстве (ст. 105 УК РФ)» указано, что при назначении наказания в числе прочих обстоятельств суды обязаны учитывать вид умысла, мотив и цель преступления [2, с. 250].

Над вопросами субъективной стороны доведения до самоубийства в разные годы работали различные ученые. Однако и сегодня вопрос исследования, касающиеся субъективной стороны доведения до самоубийства не имеет однозначного ответа.

Так, М.К. Аниязц утверждал, что доведение до самоубийства может быть совершено с любой формой вины [3, с. 152]. Сторонники этой позиции считают, что в силу того, что в диспозиции ст. 110 УК РФ отсутствует специальное указание на форму вины, умысел может быть как прямым, так и косвенным, а неосторожность – как в виде легкомыслия, так и небрежности. При прямом умысле виновный имеет осознание того, что своими действиями в отношении потерпевшего он создает повод для его самоубийства, предвидит возможность или неизбежность лишения им себя жизни, а также желает наступления такого последствия. При косвенном умысле лицо не желает смерти потерпевшего, но сознательно допускает возможность его самоубийства, либо относится к этому безразлично. Такую же позицию, что доведение до самоубийства может быть совершено с любым видом умысла занимал и Р.З. Авакян, который считал ошибочным утверждение, что при наличии прямого умысла на доведение до самоубийства потерпевшего содеянное является убийством, которое должно было квалифицироваться по ст. 103 УК РСФСР (умышленное убийство). Он обосновывал свою позицию тем, что при совершении преступления, предусмотренного ст. 107 УК РСФСР (доведение до самоубийства), в отличие от убийства, виновный не совершает действий, непосредственно приводящих к смерти потерпевшего. Потерпевший, напротив, сам принимает решение расстаться с жизнью и сам же приводит его в исполнение, руководимый сознанием и волей [4, с. 71-76].

Ряд других авторов полагает, что доведение до самоубийства или покушения на него может быть совершено как с прямым, так и с косвенным умыслом [5, с. 342]. Например, Г. Н. Борзенков, в принципе не исключая возможность совершения доведения до самоубийства по неосторожности, тем не менее утверждает, что в силу ч. 2 ст. 24 УК РФ ответственность в этом случае исключается, поскольку в ст. 110 УК РФ нет прямого указания на неосторожную форму вины.

С.В. Бородин в своих работах рассматривал возможность совершения указанного преступления как с косвенным умыслом, так и по неосторожности, он говорил, что в случаях, когда лицо ставит себе цель довести другого до самоубийства и создает для этого условия, при которых потерпевший вынужден покончить с собой, содеянное надлежит квалифицировать как убийство, которое будет характеризоваться особым способом совершения [6, с. 62]. То обстоятельство, что потерпевший фактически лишает себя жизни своими руками, а не руками субъекта преступления, не имеет никакого значения для юридической оценки преступления. С. В. Бородин, в свою очередь, ссылаясь на исследования А. А. Пионтковского, объясняет это тем, что доктрине российского уголовного права известно «посредственное виновничество», когда подстрекатель или пособник душевнобольного или малолетнего, совершившего общественно опасное деяние, отвечает не за подстрекательство или пособничество, а за само преступление, вследствие того, что непосредственный исполнитель является лишь орудием совершения этого деяния в руках других [6, с. 287]. Данный довод является достаточно убедительным, но только в отношении лиц, страдающих психическим расстройством и малолетних. Ю.А. Уколова находит такое объяснение вполне убедительным, но по ее мнению, не стоит исключать такую ситуацию, когда потерпевший поставлен виновным лицом в такие условия, что даже при наличии сознания, его воля настолько ограничена, что возможность принятия иного решения, кроме самоубийства, просто отсутствует (например, лицу предлагают выбрать тяжелую мучительную смерть – и у потерпевшего есть все основания опасаться реализации таких намерений, – или легкую и быструю, но только руками самого потерпевшего). В качестве примера приводится следующий: виновный ставит потерпевшего на парапет крыши высотного дома, обливает его бензином и держит наготове зажжённую спичку, однако предлагает потерпевшему самостоятельно прыгнуть с крыши, в противном случае угрожает реализовать

свои намерения [7, с. 19-20]. Такая ситуация, по мнению исследователя, ставит под сомнение выводы Р.З. Авакяна.

Диссертационные исследования последних лет также однозначно не отвечают на вопрос о субъективной стороне доведения до самоубийства. Например, Д.И. Эльмурзаев считает, что указанное в ст. 110 УК РФ деяние часто совершается с косвенным умыслом и реже – с прямым, исключая при этом неосторожность. По мнению Ю.А. Уколовой, указанное в ст. 110 УК РФ деяние следует характеризовать неосторожной формой вины в виде небрежности [8, с. 188].

Все приведенные выше точки зрения, касающиеся определения вида и формы вины при доведении до самоубийства, не являются бесспорными. Доведение до самоубийства либо покушения на него предполагает наличие определенной свободы выбора потерпевшего между причинением себе смерти и возможностью избежать этого. Тем не менее, действия, которые осуществляет виновный в объективной реальности и в результате которых потерпевший все же принимает решение покончить с собой, отражают четко осознаваемое виновным стремление к тому, чтобы потерпевший выбрал именно этот вариант поведения. Таким образом, знакомство с различными точками зрения, позволяет сделать вывод, что принципе умысел может быть как прямым, так и косвенным, а что касается неосторожности, то о ней мы можем говорить лишь по отношению к последствиям

Также и практика уголовного судопроизводства признает, что рассматриваемое преступление может быть совершено только умышленно (чаще косвенно, реже умышленно).

Немаловажное значение для квалификации действий по ст. 110 УК РФ имеет характер взаимоотношений виновного и потерпевшего, осведомленность первого об индивидуальных особенностях характера потерпевшего, исходя из которых он выбирает способ, заведомо наиболее результативный для того, чтобы потерпевший принял решение лишиться себя жизни. Поэтому очень важным при установлении умысла является проведение анализа действий потерпевшего, покончившего жизнь самоубийством.

Что касается неосторожности, то следует сказать, что любая неосторожно сказанная шутка, реплика, иные действия, которые часто повторяются, не могут расцениваться как «доведение до самоубийства». Понимание субъективной стороны состава преступления, указанного в ст. 110 УК РФ как умышленной формы вины, не должно поддаваться чрезмерно расширительному толкованию смысла ст. 110 УК РФ.

Касательно факультативных признаков субъективной стороны этого преступления, таких как мотив, цель, то главная цель у преступника – довести жертву до самоубийства через создание таких условий, при которых жертва сама лишит себя жизни. Мотивы при этом могут быть различными: личная неприязнь, месть, корысть, ревность, устранение конкурентов и т. д. Для квалификации указанные мотивы значения в настоящей редакции ст. 110 УК РФ не имеют, а могут быть учтены при назначении самого наказания. Но в реальной жизни нельзя исключить ситуации доведения лица до самоубийства по мотивам, в которых преобладающее значение может приобрести такой признак субъективной стороны как корыстные побуждения. По общему правилу, так как в данном случае имеется посягательство на дополнительный объект, а именно общественные отношения по охране права собственности, то в данном случае имеет место квалифицированный вид указанного деяния. Лицо совершает действия, предусмотренные диспозицией ст. 110 УК РФ, имея стремление завладеть имуществом потерпевшего или же избавиться от имущественной зависимости.

Анализ изложенного позволяет сделать следующие выводы об особенностях субъективной стороны доведения до самоубийства:

– в теории уголовного права существует большое разнообразие точек зрения относительно субъективной стороны (одни ученые полагают, что субъективная сторона ст. 110 УК РФ, может характеризоваться любой формой вины, другие считают, что возможно совершение такого преступления по неосторожности или с косвенным умыслом, третьи утверждают, что указанное преступление может быть совершено только с косвенным умыслом, позиция же четвертых заключается в том, вина в этом случае может быть только умышленной).

– наиболее убедительным представляется мнение о том, что субъективная сторона доведения до самоубийства или покушения на него – в принципе может характеризоваться косвенным или прямым умыслом, а также по неосторожности. Однако, исходя из положений ч. 2 ст. 24 и ст. 110 УК, исключается уголовная ответственность за доведение до самоубийства по неосторожности. Поэтому можно говорить о неосторожности лишь по отношению к последствиям.

– также необходимо вспомнить, что если санкция за неосторожное и умышленное одинакова, то нарушается принцип дифференциации ответственности и справедливости.

– намереваясь осуществить свое преступное намерение, которое выражается в склонении потерпевшего к лишению себя жизни, виновный заведомо осведомлен о психологических особенностях его личности, которые являются подходящими для преступника при выборе им действий, направленных на достижение цели преступного деяния. Избранные преступником действия осуществляют вспомогательную функцию для достижения цели, следствием которой является самоубийство потерпевшего, что является определяющим признаком, позволяющим квалифицировать действия виновного как доведение лица до самоубийства или покушения на него.

Список литературы

1. Таганцев Н. С. Русское уголовное право. Лекции. Часть общая.: в 2 т. / Н. С. Таганцев – М.: Наука, 2007. – Т. 1. – 408 с.
2. Есаков Г.А. Судебная практика по уголовным делам / Г.А. Есаков – М.: Проспект, 2007. – 768 с.
3. Анианц М.К. Ответственность за преступления против жизни по действующему законодательству союзных республик / М.К. Анианц – М. : Юрид. лит., 1964. – 212 с.
4. Авакян Р.З. Доведение до самоубийства как уголовно наказуемое деяние / Р.З Авакян – Ереван: Изд-во АН АрмССР, 1971. – 131 с.
5. Комментарий к Уголовному кодексу Российской Федерации – 10-е изд., перераб и доп. / Ю. В. Грачева, Л. Д. Ермакова и др.; Отв. ред. А. И. Рарог. – М. : Проспект, 2014. – 960 с.
6. Бородин С.В. Преступления против жизни / С. В. Бородин – СПб.: Изд-во «Юридический центр Пресс», 2003. – 467 с.
7. Уколова Ю.А. Форма вины при доведении до самоубийства // Российский следователь. № 12. С. 19–20.
8. Уколова Ю.А. Проблемы квалификации доведения до самоубийства как преступного деяния : диссертация ... кандидата юридических наук / Ю.А. Уколова – М., 2008. – 219 с.

© Е.А. Корнюшина, 2017

УДК 349.414

ПРОБЛЕМНЫЕ АСПЕКТЫ СИСТЕМЫ ЗЕМЛЕПОЛЬЗОВАНИЯ В СЕЛЬСКИХ РАЙОНАХ РЕСПУБЛИКИ КЕНИЯ

БАЛОВНЕВА ВАЛЕНТИНА ИВАНОВНА,Старший преподаватель кафедры
административного и финансового права**БАБКИНА АЛИНА ВАДИМОВНА,****ЯНКИНА ЯНА АЛЕКСАНДРОВНА**Студенты 3 курса юридического факультета
ФГБОУ ВО «Оренбургский государственный университет»

Аннотация: В советской литературе встречается акцент на то, что аграрно-крестьянский вопрос в странах Африки требует особого рассмотрения. Проблема заключается не только в том, что сельское хозяйство продолжает оставаться основой национальной экономики для большинства стран, но и в том, что в отношениях по поводу земли там преобладает общинная собственность. Этот вопрос, оставаясь общей проблемой для большинства стран тропической Африки, по-разному решается в странах различной социально-экономической ориентации, в том числе и в республике Кения.

Ключевые слова: землепользование, земельная политика, Кения, землевладение, право собственности.

PROBLEM ASPECTS OF THE SYSTEM OF THE SEMOPOPOLZOVA IN SESLKI REGIONS OF THE REPUBLIC OF KENYA

**Balovneva Valentina Ivanovna,
Babkina Alina Vadimovna,
Yankina Yana Alexandrovna**

Annotation: In Soviet literature there is an emphasis on the fact that the agrarian-peasant question in African countries requires special consideration. The problem lies not only in the fact that agriculture continues to remain the basis of the national economy for most countries, but also that communal property prevails in relations over land. This issue, while remaining a common problem for most countries of tropical Africa, is solved in different ways in countries of different socio-economic orientations, including in the Republic of Kenya.

Keywords: land use, land policy, Kenya, land-ownership, ownership.

С точки зрения перспектив некапиталистического развития вопрос о характере преобразования отношений земельной собственности, трансформации общинного землевладения – весьма важен. Вопрос о правовых основах аграрных преобразований в африканских странах различной социально-экономической ориентации, и прежде всего вопрос о преобразовании отношений собственности на землю, актуален еще и потому, что он остается неисследованным в юридической литературе. Лишь

некоторые стороны этого сложного вопроса подвергались исследованию применительно к отдельным странам и регионам.

Целью данного исследования является рассмотрение структуры землепользования в сельских районах республики Кения, чтобы выяснить, как отражается различие в социально-экономической ориентации на подходах к решению проблемы преобразования отношений собственности на землю.

Землевладение в Кении сегодня в значительной степени является результатом колониальной истории страны, которая установила два свода законов, тем самым создавая множественную правовую систему: один набор для управления землей, занимаемой туземцами, а другой для земли, занимаемой европейскими поселенцами. Законы, регулирующие местные районы, учитывают обычаи людей, многие из которых не были написаны, но были общеизвестны, приняты и применялись на практике. С другой стороны, законы, регулирующие земельные участки в районах Европейского расселения, были формальными, написанными и в значительной степени заимствованными из британского права.

Традиционная система сосредоточена на общинных правах (доступ для всех), в то время как законодательная система делает упор на индивидуальные права. Собственность – это право действия на вещи, которые можно обменять. К важным видам собственности относятся недвижимая, личная и интеллектуальная. Право собственности гарантирует владельцу право распоряжаться имуществом так, как он считает нужным, использовать его или не использовать, исключать других из использования или передавать право собственности.

Концепция правового плюрализма предполагает, что права собственности затрагиваются многочисленными источниками правовой, социальной и политической власти, включая обычное и религиозное право, местные нормы и даже проектные нормы. [1] Все они могут служить основой для претензий в отношении ресурсов, которые отражают переговорные процессы и относительную переговорную силу различных заявителей. Правовой плюрализм признает множество правовых систем, которые являются более гибкими, динамичными и реагируют на неопределенности и изменения, чем Единая, фиксированная правовая система со статическим режимом собственности. Физические лица могут выбрать одну или несколько из этих правовых рамок для своих требований к ресурсу. Правовой плюрализм может порождать неопределенность, особенно в периоды конфликтов, и статутное право стремится обеспечить гарантии владения жильем и повысить эффективность, но, возможно, не в состоянии адаптироваться к неопределенности окружающей среды, средств к существованию, общества и политики.

Местные общины в Кении являются патрилинейными, и поэтому традиционные системы контролируются членами общины мужского пола, которые могут манипулировать ими в своих интересах и в неблагоприятных условиях для женщин и детей. Небезопасные и конфликтующие права собственности связаны с проблемами управления и неустойчивым использованием ресурсов. [2] Права собственности формируют стимулы, которые люди имеют для инвестирования в поддержание ресурсной базы со временем.

Система землепользования в Кении сегодня являются продуктом трех периодов: доколониальная эпоха, в которой преобладают традиционные земельные права; колониальная эпоха, когда значительные площади земли отчуждались для конкретных пользователей, а большинство населения Кении ограничивалось исконными резервациями; и постколониальная эпоха, которая поощряла крупномасштабную частную собственность на землю. [3]

Развитие колониального законодательства о формировании африканских резерватов начинается с принятия Ордонанса о землях короны 1915 г., который являлся нормативной основой всей последующей земельной политики англичан в Кении. Мы считаем, что Ордонанс 1915 г. распространил конструкцию «земель короны» на все земли колонии, полностью игнорируя общинную собственность, основанную на обычае. Коренные жители, африканцы, рассматривались не как собственники, а как «арендаторы с неопределенным сроком аренды». Тем самым африканцам был навязан совершенно чуждый им правовой статус, бесцеремонно пренебрегавший их системой регулирования отношений земельной собственности и несравненно более узкий по сравнению с последней. [4]

Помимо задачи определить африканцам районы и условия проживания, а белым поселенцам – предоставить на праве частной собственности земельные участки, перед колониальными властями

стояла и иная проблема – обеспечить рабочей силой европейские фермы. Среди актов, посредством которых африканцы принуждались к работе на европейских фермах, можно выделить следующие: Ордонанс 1901 г. «О введении налога на хижины», Ордонанс 1906 г. «О господине и слуге», Ордонанс 1918 г. «О сквоттерах». Основным содержанием этих документов было установление вне экономического принуждения в работе на фермах.

В доколониальный период Кении все природные ресурсы принадлежат общинам. В колониальную эпоху указ о землях 1902 года предоставил короне полномочия отчуждать землю. Любая земля, физически не занятая местными жителями, считалась пустошью (свободной землей) и свободной для отчуждения европейским поселенцам. Права местного населения на землю определяются занятостью, в то время как поселенцам Корона дает право собственности. Таким образом, были разработаны две параллельные системы землевладения. Поселенцы выступали за размещение африканцев в отдельных резервациях вдали от любых земель, считающихся пригодными для европейского поселения. Указ о землях короны 1915 года разрешал губернатору создавать местные резервации и предоставлял поселенцам сельскохозяйственную аренду сроком на 999 лет. Вслед за кенийской земельной комиссией (комиссия Картера) 1934 года указ о Тресте земель коренных народов 1938 года вновь определил местные заповедники в качестве родных земель и исключил их из указа о землях короны. Так был создан один свод законов для родных земель и другой – для земель короны. Даже после обретения независимости оба свода законов оставались в силе, что отчасти объясняет нынешнее состояние путаницы в управлении земельными ресурсами в Кении. Попечительский совет по коренным землям при Главном комиссаре по делам коренных народов доверяет коренные земли общинам, и местное население утрачивает все права на земли за пределами родных земель. [5]

Принуждение, насилие были главными средствами, при помощи которых в Кении проводилась консолидация в последние годы колониального периода. Такие акты, как Ордонанс «О конфискации земель» 1953 г., Ордонанс «О приостановлении действия исков» 1954 г. показывают, что консолидация в тот период выступала, по существу, репрессивной санкцией за участие в восстании мау-мау. Она объективно не могла осуществляться на добровольных началах, ибо сама земельная проблема, вызвавшая к жизни консолидационные мероприятия, обуславливалась глубоким антагонистическим противоречием между интересами обреченных на обезземеливания африканцев и интересами европейских фермеров-колонистов, расширяющих отчуждение лучших земель страны.

Последующее развитие антиобщинного законодательства характеризовалось постепенным отступлением от принудительных начал и приватизации отношений земельной собственности (Ордонанс «О регистрации земель» 1959 г., Закон «О зарегистрированных землях» 1963 г.) В период независимости в Кении получила развитие другая разновидность мероприятий, направленных на вытеснение обычая из сферы регулирования отношений земельной собственности. Нормативное оформление она нашла в Законе о земельной адьюдикации 1968 г. Как и консолидация, земельная адьюдикация имеет своей конечной целью ликвидацию общинной земельной собственности. Однако общность цели не повлекла общности средств ее достижения. Адьюдикация не предусматривает репрессивных мер по ликвидации общинных структур, не обязательно включает в себя слияние раздробленных участков. Она вводит новый подход к обращению на земельные участки общины режима частной собственности, заключающийся в том, что отправным пунктом для разрушения обычая становятся положения самого обычая. Суть этого подхода состоит в том, что определение общинника, «адьюдицируемого» в частного земельного собственника, производится на основе норм обычного права, признающих отдельных лиц индивидуальными пользователями.

Независимая Кения унаследовала британское земельное законодательство, которое применялось наряду с африканским обычным правом. Африканское обычное земельное право отражает общинную или семейную собственность, в то время как статутное право определяет индивидуальную/частную собственность на землю. В законодательстве о земле, принятом после обретения независимости, также подчеркивается важность частной собственности. Земля определяется в законе таким образом, чтобы включать в себя не только почву или землю, но и все под ней и над ней до неба, включая любую вещь, которая постоянно закреплена на почве. Эта концепция земли отличается от боль-

шинства традиционных систем права, где земля воспринимается как почва, и существует четкое различие между почвой и тем, что находится на земле. [6]

Земля в Кении может находиться в свободном владении, где нет условий для развития. Земля предназначена для сельскохозяйственного использования и принадлежит владельцу навсегда. Она также может быть удержана в качестве арендованного имущества, где использование и период времени, в течение которого она удерживается, указаны в документе аренды. Арендные договоры заключаются с правительством на государственные земли (земли короны), местными органами власти на подопечные земли и зарегистрированным собственником частных земель.

Система управления земельными ресурсами в Кении сегодня основана на устаревших правовых рамках. Существует множество законодательных актов, по-разному применяемых в различных частях страны, что создает путаницу и усложняет процесс управления земельными ресурсами.

Комиссия Нджонжо определила отсутствие общей земельной политики для Кении в качестве основной причины нынешних проблем в области управления земельными ресурсами. Процесс разработки земельной политики начался в 2004 году в целях решения земельного вопроса, который является весьма деликатным и взрывоопасным. Земельная политика представляет собой комплекс социально-экономических, правовых, технических и политических мер, определяющих порядок распределения земли и связанных с ней выгод, распределения и использования, и дает направление для будущей земельной реформы. [7]

Земля в Кении приобретается путем покупки, наследования или дарения. В бассейне реки Ньяндо наиболее важным способом приобретения земель предков является наследование от отцов сыновьям, в то время как в недавно заселенных районах это происходит путем покупки (как и в других частях Кении).

Договоренности о разделе сельскохозяйственных культур между фермерами не документируются, а основываются на обычных нормах. Фермеры, которым необходимо больше земли для выращивания, могут использовать земли, принадлежащие другим. Традиционные права не предполагают исключительной собственности на природные ресурсы. Ограждение собственности осуществляется таким образом, чтобы не препятствовать доступу к собственности, поскольку ожидается, что каждый позволяет другим членам общины получать такие ресурсы, как вода, древесное топливо и пастбища.

Важнейшей функцией земель предков является обеспечение места, называемого домом, социальная функция, которая считается более важной, чем производительные функции. Исконная земля выступает в качестве социальной базы, и ее продажа традиционно не поощряется, поскольку она нарушает основное право – право на жилище. Продажа земли предков рассматривается как отказ следующему поколению в праве наследования, и дети могут обратиться к старейшинам общин с призывом взять верх над родителями, которые хотят продать всю свою землю предков.

В недавно заселенных районах (государственные схемы расселения, компании, занимающиеся скупкой земли/кооперативные фермы) уровень безземельности выше. Все люди, проживающие в этих районах, переселяются из других мест, и их права на землю определяются писанным законом: один человек либо получает землю от правительства, либо приобретает землю. Законные права на землю требуют, чтобы участок земли был обследован для установления границ и площади до регистрации. Зарегистрированный владелец земли имеет исключительные права на землю и все ресурсы на ней.

Зарегистрированный собственник может передать землю кому угодно и не обязан консультироваться с остальной частью общины. Существуют юридические процедуры осуществления переводов, и все этапы документируются. Законные права позволяют женщинам покупать и продавать землю, но не несовершеннолетним. Земля, принадлежащая несовершеннолетним, защищена от злоупотреблений путем ограничения титулов с предупреждениями и оговорками, направленными на предотвращение передачи опекунами.

Законные права на землю указывают на использование земли (сельскохозяйственная, жилая, коммерческая, промышленная), и собственник, как ожидается, будет придерживаться условий. Любое другое лицо, желающее использовать землю, должно получить согласие зарегистрированного вла-

дельца. Природные ресурсы, обнаруженные на Земле, принадлежат владельцу, если иное не предусмотрено законом. Статутные права закрепляют индивидуальную собственность и обеспечиваются судами.

Секретариат Национальной земельной политики определил отсутствие гарантий землевладения как проблему, связанную с управлением земельными ресурсами. Земельная политика определяет землевладение как «условия, на которых права на землю и земельные ресурсы приобретаются, сохраняются, используются, отчуждаются или передаются». В нем признается, что существующая политика и законы о земле не обеспечивают равной защиты всех категорий земельных прав, а колониальное и постколониальное управление земельными ресурсами подрывает традиционные институты управления ресурсами и создает неопределенность в отношении доступа, эксплуатации и контроля над земельными ресурсами.

Правовой плюрализм признает множественные правовые системы, которые должны быть более гибкими, динамичными и реагировать на неопределенность и изменения, чем Единая, фиксированная правовая система со статичным режимом собственности. Физические лица могут выбирать между этими правовыми рамками в качестве основы для своих претензий на ресурс. Иногда считается, что гибкость неформальных источников власти служит интересам малоимущих лучше, чем жесткие формальные источники власти. Однако легитимность неформальных источников власти не всегда гарантирована, особенно когда оспаривается претензия, поддержанная официальной системой.

Итак, земельная политика Кении использует множественный подход, при котором различные системы землевладения сосуществуют и пользуются равными гарантиями владения. Обоснование этого множественного подхода состоит в том, что равное признание и защита всех форм владения будут способствовать примирению и реализации важнейших ценностей, которые представляет собой Земля. Подводя итог такой приватизации как основному содержанию преобразований права собственности на землю в Кении, направленного на форсированное разрушение общинных структур, мы приходим к выводу, что ни консолидация, ни адьюдикация не достигли тех целей, на которые возлагали надежды англичане. К старым проблемам прибавились новые: в некоторых районах страны переустройство отношений по поводу земли вызвало ощутимую этническую напряженность; наблюдается обострение противоречий между административным аппаратом и малоземельным крестьянством.

Список литературы

- 1 Мейнджен-Дик Р., Р. Прадхан. Правовой плюрализм и динамические права собственности (2002).
 - 2 Оньянго Л.А. «Борьба с историей и гидрологией: как расчеты Кении и модели землевладения формируют современные права на воду и гендерные отношения в воде» в Van Koppen et al (eds). Реформа управления водным законодательством и водными ресурсами на уровне общин в развивающихся странах (2007) 189.
 - 3 Всемирный банк Достижение сельской бедноты: новая стратегия развития сельских районов. Резюме (2002).
 - 4 Оньянго Л.А. «Бедность, средства к существованию и права собственности в бассейне реки Няндю, Кения» неопубликованная кандидатская диссертация, Университет Масено, 2008, 118.
 - 5 Джума С., Дж. Б. Оджванг. На землях, которым мы доверяем: окружающая среда, частная собственность и конституционные изменения (1996) 123.
 - 6 Учреждение геодезистов Кении (ИСК) Земельные реформы в Кении (2000 год) 9.
 - 7 Огендо О. Арендаторы короны; эволюция аграрного права и институтов в Кении (1991 год) 147.
- © В.И. Баловнева, А.В. Бабкина, Я.А. Янкина, 2018

УДК 340

ПРОБЛЕМЫ РАСПРЕДЕЛЕНИЯ ОБЩИХ ДОЛГОВ ПРИ РАСТОРЖЕНИИ БРАКА

ЛАДОЧКИНА ЛЮБОВЬ ВЛАДИСЛАВОВНА,

к.ю.н., профессор

ФЕДОРОВА ИРИНА СЕРГЕЕВНА

Магистрант

ФГБОУ ВО «Саратовская государственная юридическая академия»

Аннотация. В статье автор рассматривает одну из актуальных проблем современного семейного права - распределение между супругами их общих долгов. Вопрос распределения долгов недостаточно урегулирован в законодательстве Российской Федерации. В статье приводятся позиции судов по данному вопросу. Автор разработал текст поправок в Семейный кодекс РФ по вопросу распределения общих долгов при расторжении брака.

Ключевые слова: расторжение брака, общие долги супругов, распределение общих долгов.

PROBLEMS OF DISTRIBUTION OF GENERAL DEBTS IN TERMINATION

Ladochkina Love Vladislavovna,
Fedorova Irina Sergeevna

Annotation: In the article, the author considers one of the urgent problems of modern family law - the distribution between spouses of their common debts. The issue of debt distribution is not well regulated in the legislation of the Russian Federation. The article presents the positions of the courts on this issue. The author has developed the text of amendments to the Family Code of the Russian Federation on the distribution of total debts in case of divorce.

Keywords: divorce, total debts of spouses, distribution of total debts.

Одним из вопросов, решаемых при расторжении брака в судебном порядке является вопрос о разделе общего имущества. Данный вопрос порождает массу проблем.

Проблема распределения общих долгов супругов - это насущная проблема, возникающая при разделе имущества супругов, которое за время брака пополняется не только ценностями, доходом и правами, но задолженностью по кредитным и иным обязательствам. Поэтому тема статьи является актуальной в настоящее время.

Вопрос распределения общих долгов супругов недостаточно урегулирован нормами Семейного кодекса РФ [1], отсутствуют и разъяснения Пленума Верховного суда РФ по данному вопросу, а судебная практика очень разрозненна.

Раздел общих долгов по кредитным договорам, по которым супруги выступают созаемщиками не представляет сложности, так как в данном случае верным представляется распределение задолженности между супругами по 1/2 доле за каждым. В этом случае кредитная организация вправе требовать выплаты долга от каждого из супругов.

Особую сложность на практике представляет распределение общих долгов, когда заемщиком выступает один из супругов, но заемные средства использованы на нужды семьи.

По такой категории дел сложилась неоднозначная судебная практика.

Так, некоторые суды такие долги распределяют по 1/2 каждому супругу от суммы оставшейся задолженности с указанием или без указания конкретной суммы.

Приведем пример из практики. Ленинский районный суд города Нижнего Новгорода решением по делу № 2-2317 (по иску М.Ю.Н. к М.Д.О. о разделе «совместно нажитого с ответчиком имущества, которое выражается в полученных кредитах, в равных долях») удовлетворил требования истца (обосновав решение нормами статей 34, 38 и 39 СК РФ), указав, что невыплаченная задолженность, подлежащая выплате М.Ю.Н. по кредитным договорам, подлежит распределению между истцом и ответчиком по 1/2 доле за каждым. В резолютивной части решения указано: распределить между М.Ю.Н. и М.Д.О. задолженность, подлежащую выплате М.Ю.Н. по кредитному договору «Х», заключенному с ЗАО «Б», по кредитному «У», заключенному с ЗАО «В», по 1/2 доле за каждым [2].

Данная позиция представляется неверной, так как перевод части долга без согласия кредитора невозможен, не может отвечать по обязательствам супруг, который не является стороной договора.

Наиболее верной представляется позиция суда, согласно которой раздел, а не распределение долгов по обязательствам одного из супругов противоречит общим началам гражданского законодательства.

В качестве примера приведем позицию Верховного суда Российской Федерации, изложенную в определении от 19.04.2017 г. по делу № 306-ЭС16-19761, А55-26071/2015 [3], где он обратил внимание на следующее: п. 3 ст. 39 СК РФ предусмотрено, что общие долги супругов при разделе общего имущества супругов распределяются между супругами пропорционально присужденным им долям. Согласно ст. 8 ГК РФ, гражданские права и обязанности возникают из оснований, предусмотренных законом и иными правовыми актами, а также из действий граждан и юридических лиц, которые хотя и не предусмотрены законом или такими актами, но в силу общих начал и смысла гражданского законодательства порождают гражданские права и обязанности. Пунктом 3 ст. 308 ГК РФ предусмотрено, что обязательство не создает обязанностей для лиц, не участвующих в нем в качестве сторон (для третьих лиц).

Из указанных правовых норм следует, что долги, возникшие из сделок, совершенных супругом, являются общими только с точки зрения внутренних имущественных отношений супругов, а также необходимости учета и распределения этих долгов при разделе совместно нажитого имущества. Раздел таких долгов не влечет изменения долговых обязанностей в отношении третьих лиц [4, с.64].

Итак, следует внести изменения в Семейный кодекс РФ, дополнив статью 39 пунктом 4, изложив его в следующей редакции:

"Общие долги супругов по обязательствам обоих супругов распределяются в равных долях.

Возникшие в период брака обязательства по кредитным договорам, обязанность исполнения которых лежит на одном супруге могут быть компенсированы ему путем передачи в собственность части имущества сверх полагающейся ему по закону доли или компенсированы вторым супругом".

Таким образом, внесение вышеизложенных изменений в Семейный кодекс РФ позволит решить часть тех проблем, с которыми суд сталкивается при расторжении брака.

Список литературы

1. "Семейный кодекс Российской Федерации" от 29.12.1995 N 223-ФЗ (ред. от 03.08.2018) // СЗ РФ. 1996. № 1. Ст. 16.
2. Решение Ленинского районного суда города Нижнего Новгорода по делу № 2-2317// СПС «КонсультантПлюс» (дата обращения: 17.10.2018).
3. Определение Верховного суда Российской Федерации от 19.04.2017 г. по делу № 306-ЭС16-19761, А55-26071/2015 // СПС «КонсультантПлюс» (дата обращения: 17.10.2018).
4. Осипова Л.В. распределение неисполненных долгов супругов: анализ правоприменительной практики // Вестник ВЭГУ. 2018. № 3 (95). С. 64-71.

ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 370

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЙ АСПЕКТ ФОРМИРОВАНИЯ МЕЖКУЛЬТУРНОЙ КОМПЕТЕНЦИИ НА НАЧАЛЬНОМ ЭТАПЕ ОБУЧЕНИЯ ФРАНЦУЗСКОМУ ЯЗЫКУ (НА ОСНОВЕ СЕРИИ КНИГ Р. ГОССИНИ «МАЛЕНЬКИЙ НИКОЛЯ»)

ХАРИТОНОВА ИРИНА ВИКТОРОВНА,

доктор философских наук, кандидат филологических наук, доцент

КРУПЕЦКИХ ИГОРЬ РОСТИСЛАВОВИЧ

студент

ФГБОУ ВО «Московский педагогический государственный университет»

Аннотация: данная работа посвящена разработке методики формирования межкультурной компетенции на начальном этапе обучения французскому языку в основной школе. Рассмотрен психологический компонент межкультурной компетенции как комплекс когнитивной, поведенческой и эмоциональной составляющих, для обеспечения которых определены конкретные действия обучающихся и обучаемых, представляющие собой планомерную, последовательную и поэтапную психологическую подготовку обучающегося к общению в поликультурной среде. Представлены результаты эксперимента, проведенного с использованием детской художественной литературы на французском языке.

Ключевые слова: межкультурная компетенция, психологические основания коммуникации, когнитивное основание, поведенческое основание, эмоциональное основание, межкультурное взаимопонимание, иноязычный собеседник, коммуникативная ориентация, межкультурный диалог.

THE PSYCHOLOGICAL ASPECTS OF FORMATION OF INTERCULTURAL COMPETENCE AT THE INITIAL STAGE OF LEARNING THE FRENCH LANGUAGE (Based on the series of book by R. ROSSINI «LITTLE NICOLAS»)

Kharitonova Irina Victorovna
Krupetskiikh Igor Rostislavovich

Abstract: this work is devoted to the development of methods for the formation of intercultural competence at the initial stage of teaching French in primary school. The psychological component of intercultural competence is considered as a complex of cognitive, behavioral and emotional components, to ensure that the specific actions of learners and students are defined and represents systematic, consistent and gradual psycho-

logical preparation of the student to communicate in a multicultural environment. The results of the experiment conducted with the use of children's fiction in French are presented in this work.

Key words: intercultural competence, psychological bases of communication, cognitive basis, behavioral basis, emotional basis, intercultural understanding, foreign-language interlocutor, communicative orientation, intercultural dialogue.

Одним из ключевых понятий современной теории и практики преподавания иностранных языков является понятие межкультурной компетенции, которое широко используется как в документах: определяющих стратегию и тактику иноязычной подготовки обучающихся, так и в научной литературе.

Для учителя и преподавателя иностранного языка важными источниками идентификации признаков данного понятия являются ФГОС ООО и монография «Общеввропейские компетенции владения иностранным языком: Изучение, обучение, оценка», которая рекомендована в 2003 году Учебно-методическим объединением по образованию в области лингвистики Министерства образования Российской Федерации для студентов, аспирантов языковых вузов и факультетов, а также учителей и преподавателей языка в начальной, средней и высшей школе.

В лингводидактической научной литературе под межкультурной компетенцией понимается комплекс знаний, умений и навыков, который включает в себя несколько компонентов, таких как: лингвистический, социальный, культурный, педагогический и психологический.

Наименее разработанной в настоящее время является психологическая составляющая процесса формирования межкультурной компетенции, которая представляет собой совокупность психологических и психолингвистических подходов к формированию у обучающегося ценностного отношения и интереса к иноязычной культуре, готовности к толерантному и уважительному отношению в процессе коммуникации к носителям иного языка, являющимися представителями иного культурного сообщества.

Планомерная, последовательная и поэтапная подготовка обучающегося к вступлению во взаимодействие с представителями иноязычной культуры является неотъемлемой частью современного образовательного процесса, регулируемого требованиями ФГОС ООО, которые предполагают достижение таких результатов в области формирования межкультурной компетенции, как дружелюбное и толерантное отношение к ценностям иных культур, оптимизм и положительная личностная позиция при восприятии мира, развитие национального самосознания на основе знакомства с жизнью своих сверстников в других странах, с образцами зарубежной литературы разных жанров [1].

Для того, чтобы эффективно воздействовать на межкультурную компетенцию обучающегося, педагогу необходимо разграничивать основания психологической готовности к вступлению в межэтнические отношения. По мнению Т.Г. Грушевицкой, В.Д. Попкова, А.П. Садохина, выделяются следующие виды оснований: *когнитивное, поведенческое и эмоциональное* [2, с. 128].

На формирование когнитивного основания должен быть направлен подход, который предполагает сопоставительное и контрастивное изучение коммуникативной символики своей страны, своего народа и своей культуры, а также соответствующей символики зарубежных стран, народов и культур с установкой на признание паритета всех возможных участников межкультурного взаимодействия, в которое обучающийся может вступить в перспективе. Для реализации данного подхода необходима трансформация этноцентрической модели восприятия мира в более лояльную полицентрическую модель, что подразумевает терпимость в восприятии специфических признаков иноязычных культур и толерантное отношение к поведению и поступкам иноязычных сверстников.

Поведенческое основание предполагает использование подхода, который базируется на совместном поиске обучающимися и обучающим ответов на вопросы о том, как именно относиться к представителям другого этноса и каким образом наладить эффективное бесконфликтное общение с ними. По мнению Т.Ш. Исабековой, данный подход осуществляется поэтапно [3, с. 34].

На первом этапе – этапе наблюдения предполагается вовлечение обучающихся в два вида деятельности:

- мониторинг поступков, речевых актов, кинестетической практики, поведенческих особенностей;

- анализ и понимание таких способов невербального общения представителей зарубежной культуры как: паралингвистика, проксемика, пантомимика, мимика, прикосновения и ольфакторика.

На втором этапе – этапе интерпретации обучающимися осуществляется толкование поступков иноязычных сверстников, которое строится на объективной интерпретации способов поведения, принятых в другой культуре. Во избежание когнитивного диссонанса, связанного с потерей обратной связи с иноязычным собеседником, обучающему необходимо придать процессу толкования адекватную коммуникативную ориентацию, состоящую, по мнению Г.А. Фасхутдиновой, из двух фаз:

- подготовительной фазы, которая предполагает наличие эмоционального настроения на взаимодействие с зарубежным сверстником и актуализацию в осмыслении специфики другой культуры – языка, традиций, обрядов, коммуникативной символики и пр.;

- фазы активного действия, которая предполагает выбор верной ориентации во время аутентичной или псевдо-аутентичной (моделируемой) коммуникативной ситуации [4, с. 44].

На третьем этапе – *этапе оценивания* имеют место *самооценивание* со стороны обучающегося правильности своего поведения и поведения собеседника в сложившейся ситуации межкультурного общения и *оценивание* тактики поведения своего *иноязычного собеседника*. С одной стороны, обучающего следует подвести к осознанию того, что другие люди могут поступать, чувствовать и мыслить в аналогичных ситуациях не так, как принято в его родной культуре. С другой стороны, обучающийся должен выявить собственные устоявшиеся стереотипы и модели коммуникативного поведения, которые свойственны его родной культуре и которые создали помехи при межкультурном общении, с целью создания перспективы для будущего развития собственной межкультурной компетенции.

Для создания эмоционального основания межкультурной компетенции ледует применять подход, который опирается на особенности чувственного восприятия общения с представителями другой культуры. Этот подход также осуществляется поэтапно [3, с. 34].

На первом этапе, который можно рассматривать как *этап самоидентификации*, обучающемуся необходимо предложить продемонстрировать свою открытость и естественность, проинформировать собеседника о своих интересах, ценностях, нормах поведения и обычаях своего народа. Создание подобного эмоционального фона в ситуации общения имеет целью преодолеть коммуникативную закрытость, предупредить возникновение подозрений в неискренности, влекущих за собой утрату желаемого эмоционального контакта. Следует отметить, что две противоположные формы поведения такие как чрезмерная стеснительность в презентации своей национальной идентичности или выставление ее напоказ могут повлечь за собой, соответственно, возникновение чувства национального превосходства или неполноценности у собеседников, создав неблагоприятный психологический настрой.

На втором этапе – *этапе идентификации собеседника* перед обучающимся ставится задача в дипломатичной форме осведомиться о правилах поведения, принятых в его культуре, проявляя при этом неподдельный интерес к ценностям, традициям и обычаям его народа. Для создания положительного эмоционального фона диалога обучающий должен отобрать соответствующие прагматические дискурсивные средства.

На третьем этапе – *этапе осознания* обучающемуся должно прийти понимание того, что он способен/не способен воспринимать мир с точки зрения своего собеседника - представителя другой культуры, сопереживать ему, разделять его чувства, понимать ход его мысли и уважать его суждения.

Владея описанными выше подходами к формированию психологической готовности обучающихся к овладению межкультурной компетенцией и к вступлению в межэтнические отношения со своими сверстниками, педагог способен осуществлять поиск источников, содержащих примеры, иллюстрирующие стереотипные психологические модели поведения подростков во Франции в наиболее распространенных бытовых ситуациях.

Целью отбора лингвистического, социокультурного, литературно-художественного и прагматического материалов будет формирование когнитивного, поведенческого и эмоционального оснований для успешного межкультурного взаимопонимания.

Примером зарубежной литературы для подростков, изучающих французский язык, способной побудить читателя к сопоставлению стереотипных особенностей поведения французских с российскими

школьниками, является серия книг Р. Госсини «Маленький Николая». В этом сборнике рассказов описывается быт французского школьника, который изо дня в день вступает во взаимодействие со своими сверстниками, родителями, учителями, педагогами, представителями закона и даже с незнакомыми ему людьми.

Широкий спектр представителей разных социальных сословий, выбранных в качестве потенциальных собеседников для главного героя французским автором, позволяет осуществить отбор специфических отрывков, содержащих, по нашему мнению, перечень стереотипных психологических проявлений поведения младших подростков.

Для того, чтобы установить, что психология поведения российских школьников во многом отличается от французских, при проведении эксперимента в школе № 1307 города Москвы нами были предложены несколько отрывков из книги «Маленький Николая» со списком вопросов после каждого из них. После прочтения отрывка из рассказа «Я иду в гости к Аньяну [5]», обучающиеся ответили на следующие вопросы: 1) *Были ли ситуации, когда Вы по просьбе мамы ходили в гости к кому-нибудь из сверстников?* 2) *Готовились ли Вы к этому визиту также, как главный герой рассказа?* 3) *Какие были Ваши впечатления от данного визита?*

Практически во всех проанализированных ответах респондентов прослеживалось кардинальное несоответствие в выборе модели поведения российского школьника по сравнению с ровесниками-французами.

Ознакомление с психолого-поведенческими особенностями, которые были присвоены главным героям в представленных контекстуальных ситуациях, а также обстоятельная дискуссия о принципиальных различиях с в соответствующих моделях поведения в России и во Франции, являются предпосылками формирования психологического аспекта межкультурной компетенции у обучающихся.

Педагог должен психологически подготовить учеников к сотрудничеству с представителями других культур, сформировать у них способность к вступлению в равноправный межкультурный диалог и помочь в достижении положительного межкультурного взаимопонимания, опираясь на вышеизложенные подходы и используя адекватный познавательный и воспитательный потенциал изучаемого иностранного языка.

Список литературы

1. Приказ Министерства образования и науки РФ от 17 декабря 2010 г. N 1897 «Об утверждении федерального государственного образовательного стандарта основного общего образования» [Электронный ресурс]. - 2014. - Режим доступа к стандарту: <http://ivo.garant.ru/#/document/55170507/paragraph/1:4>, свободный.
2. Грушевицкая Т.Г., Попков В.Д., Садохин А.П. Основы межкультурной коммуникации: Учебник для вузов / Под ред. А.П. Садохина. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2003. - 352 с.
3. Исабекова Т.Ш. Психологические основы межкультурного взаимопонимания [Текст] // News of Science and Education. 2017. Т. 4. № 6. С. 34-36.
4. Фасхутдинова Г.А. Информационно-коммуникационные взаимодействия как атрибут развития современного общества [Текст]: дис. ... кандидата философских наук: 09.00.11 - Уфа, 2009. - 130 с.
5. Госсини Р. Малыш Николая и его друзья [Электронный ресурс]. - 2015. - Режим доступа к книге: <http://lovereads.me/read/84441/>, свободный.

УДК 37:621.3

ИЗУЧЕНИЕ ТЕМЫ «ЭЛЕКТРОДВИГАТЕЛИ» НА РАЗНЫХ СТУПЕНЯХ ОБУЧЕНИЯ

ХУСНУЛЛИНА АНЖЕЛА АЙДАРОВНАСтудентка
Елабужский институт КФУ

Аннотация: В статье рассматриваются особенности содержания и методики изучения темы «Электродвигатели» в школе, учреждениях среднего специального образования и в вузе. В частности, показано, что изучение основных понятий и законов темы «Электродвигатели» в системе СПО должно непременно происходить на базе демонстрационного эксперимента.

Ключевые слова: образование, электротехника, электродвигатели, study features.

STUDYING THE THEME "ELECTRIC MOTORS" AT DIFFERENT EDUCATION STEPS

Khusnullina Angela Aydarovna

Abstract: The article discusses the features of the content and methods of studying the topic "Electric motors" in schools, institutions of secondary special education and in high school. In particular, it is shown that the study of the basic concepts and laws of the theme "Electric motors" in the system of open source networks must necessarily occur on the basis of a demonstration experiment.

Key words: education, electrical engineering, electric motors, demonstration experiment.

Одним из важнейших достижений человечества в области науки и техники конца девятнадцатого века стало изобретение электрических двигателей. В современном мире невозможно обойтись без электродвигателей в какой-либо области производства, так как они облегчают труд, экономят рабочую силу, что, в конечном счете, приводит к повышению производительности труда [1-3]. Электрические двигатели являются одним из наиболее важных направлений развития в технической области, которое существенно влияет на прогресс во многих других сферах деятельности людей.

Человек сталкивается с электродвигателями с самого раннего детства. Это и различные электрические игрушки, и бытовая техника, и электрический транспорт.

Понимание устройства и принципов работы электродвигателей во многом зависит от знаний, которые человек получает во время обучения в образовательных учреждениях разного уровня: в общеобразовательной школе, в учреждениях среднего специального образования (СПО), в заведениях высшего профессионального образования.

Анализ содержания учебных планов и программ позволяет выявить характерные особенности изучения темы «Электродвигатели» на разных ступенях обучения.

Основная особенность изучения данной темы на начальной ступени образования обусловлена, прежде всего, тем, что в общеобразовательной школе практически не изучается переменный электрический ток. Поэтому, естественно, не рассматриваются и электрические машины переменного тока. Изучению же принципов работы и устройства электродвигателей постоянного тока, как правило, отводится только один урок (после изучения действия магнитного поля на проводник с током – силы Ампера).

В системе высшего образования содержание, объем и специфика изучения темы «Электродвига-

тели» принципиально зависит от характера направления и профиля подготовки студентов. Так, например, при обучении бакалавров по направлению 44.03.04 Профессиональное обучение (по отраслям), профиль подготовки "Энергетика", различные аспекты данной темы рассматриваются в рамках нескольких предметов. Это, в основном, раздел «Электродинамика» курса физики, «Электротехника», «Теоретические основы электротехники», «Техническое обслуживание электрооборудования», «Монтаж, наладка, эксплуатация и ремонт электрооборудования» и т.д.

При этом соотношение учебных часов, отводимых на теоретическое и практическое обучения может существенно различаться в зависимости от направления подготовки и содержания учебных планов конкретного вуза в плане использования различных форм обучения [4, 5], региональных особенностей [6] т. д. .

При обучении физике в учреждениях СПО основной акцент делается на трудовую подготовку, которая включает развитие гибкой мобильности, формирование качеств и навыков, необходимых студентам СПО для приспособления к преобразованиям, связанным с переходом из школы на следующую ступень образования, а именно способности самостоятельно решать проблемы и принимать решения.

Изучение темы «Электродвигатели» по программе среднего профессионального образования заключается в том, что содержание учебной программы включает школьный объем знаний с некоторыми поправками и изменениями, а так же с закреплением новых знаний. В СПО тема «Электродвигатели» изучается в рамках дисциплины «Электротехника и электроника». Основная цель изучения данной темы заключается в изучении устройства и принципов работы синхронных и асинхронных двигателей. Для достижения данной цели в процессе изучения темы необходимо выполнение следующих задач:

- повышение уровня знаний обучающихся об устройстве и принципах работы электродвигателей;
- формирование умений и навыков по применению полученных знаний в техническом производстве;
- совершенствование умений производить анализ и формулировать выводы о проделанной работе;
- содействие формированию необходимых личностных качеств обучающихся;
- формирование практических электротехнических навыков у учащихся в области сборки электродвигателей, их ремонта и эксплуатации.

Цели изучения данного раздела непосредственно связаны с целями и задачами технологической подготовки, которая является главным направлением процесса обучения в СПО.

Проведенный анализ учебных планов и рабочих программ показал, что особенностью изучения темы «Электродвигатели» в учреждениях СПО, является то, что большое количество часов отводится на практическую деятельность студентов. Теоретические сведения по данной теме в разделе «Электротехника и электроника» занимают примерно 35% учебных занятий в целом, тогда, как остальные 65% учебных занятий занимает практическая деятельность [7]. В практические занятия так же входит контрольно-оценочная проверка знаний учащихся, дополнительные творческие работы и т. д.

Такое соотношение между теорией и практикой достаточно понятно, в силу того, что в системе среднего профессионального образования основной акцент делается на трудовую подготовленность студентов, так как профессиональные учреждения непосредственно направлены на подготовку квалифицированных рабочих. Между тем, без глубокого понимания физических законов, лежащих в основе работы синхронных и асинхронных электрических машин, невозможно эффективная эксплуатация, обслуживание и ремонт электродвигателей. Кроме того, данная проблема усугубляется бурным развитием данной области техники, появлением новых видов электродвигателей.

Достаточно действенным средством в решении подобных проблем является демонстрационный эксперимент, которым должно подкрепляться изложение теоретического материала. Это вполне осуществимо, так как, обычно, кабинеты физики в учреждениях СПО технически оснащены достаточно богато. Кроме того, неотъемлемой частью процесса обучения должно стать использование различных информационных технологий, которые помогают реализовать многие известные принципы обучения (особенно принципов наглядности, связи теории с практикой и др.). Так, например, использование анимированных компьютерных моделей позволяет не только сформировать четкое представление об устройстве любого самого современного электрического двигателя, но и наглядно продемонстрировать физические принципы его работы. Есть и еще один немаловажный аспект. Электротехнические навыки

включают в себя сборку определенных схем и их последующий. Данная часть навыка может быть сформирована не только с использованием реальных электротехнических материалов, но и методами компьютерного моделирования, симуляций, что предоставляет, в частности, возможность значительно увеличить число упражнений.

Таким образом, представляется, что изучение основных понятий и законов темы «Электродвигатели» в системе СПО должно непременно происходить на базе демонстрационного эксперимента, который в полной мере может быть поставлен на типовом оборудовании физического кабинета, а также с использованием современных компьютерных технологий.

Список литературы

1. Цапенко В.Н., Филимонова О.В. Методика преподавания электротехнических дисциплин. Учебное пособие. – Самара: СМГТУ, 2009. – 140 с.
2. Веников В.А., Пуцягин Е. В. Введение в специальность. Электроэнергетика. – М.: Высшая школа, 2013. – 344 с.
3. Самедов М.Н., Шибанов В.М., Шурыгин В.Ю. Общая электротехника и электроника / Учебное пособие для бакалавров. Елабуга: изд-во ЕИ КФУ, 2015. – 112 с.
4. Самедов М.Н. Изучение региональных особенностей энергетического комплекса камско-вятского района республики татарстан в вузе (на примере подготовки бакалавров-энергетиков) // Современные наукоемкие технологии. – 2016. – № 6-2. – С. 406-410.
5. Krasnova L.A., Shurygin, V.Y. Development of teachers' information competency in higher education institution // Astra Salvensis. – 2017. – V. 5, № 10. – P. 307-314.
6. Shurygin V.Y., Sabirova F.M. Particularities of blended learning implementation in teaching physics by means of LMS Moodle // Espacios. – 2017. – V. 38, № 40. P. – 39. URL: <http://www.revistaespacios.com/a17v38n40/17384039.html> (дата обращения 25.10.2018).
7. Данилов И.А., Иванов П.М. Дидактический материал по общей электротехнике с основами электроники. Учеб. пособие для неэлектротехн. спец. техникумов. – М.: Высш. шк., 2007. – 319 с.

© А.А. Хуснуллина, 2018

МЕДИЦИНСКИЕ НАУКИ

УДК 61

КЛИНИКО-ЭПИДЕМИОЛОГИЧЕСКАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА, ДИАГНОСТИКА И ЛЕЧЕНИЕ ИНФЕКЦИОННОГО МОНОНУКЛЕОЗА У ДЕТЕЙ ПО МАТЕРИАЛАМ КУРСКОЙ ОБЛАСТНОЙ КЛИНИЧЕСКОЙ ИНФЕКЦИОННОЙ БОЛЬНИЦЫ ИМ. Н.А. СЕМАШКО ЗА 2015-2017 ГГ.

ЛЕСНЕВСКАЯ ИРИНА ЮРЬЕВНА,

кандидат медицинских наук, доцент кафедры инфекционных болезней и эпидемиологии
ФГБОУ ВО «Курский государственный медицинский университет»

ПЕТРОЧЕНКО ДМИТРИЙ ВЛАДИМИРОВИЧ,**СЕМЧЕНКО ЛЮДМИЛА АНДРЕЕВНА,****ГЛАСКО АНАСТАСИЯ АЛЕКСАНДРОВНА**

Студенты 6 курса лечебного факультета
ФГБОУ ВО «Курский государственный медицинский университет»

Аннотация: целью исследования явилось изучение особенностей клинического течения, диагностики и лечения инфекционного мононуклеоза по материалам Курской областной клинической инфекционной больницы им. Н.А. Семашко за 2015-2017 годы. В результате проведенного исследования было установлено, что за период 2015-2017г. в Курске и Курской области отмечается увеличение заболеваемости инфекционным мононуклеозом на 26,0%, в 2016 году отмечается небольшое снижение заболеваемости; анализ клинических и лабораторных данных показал, что заболевание инфекционный мононуклеоз на современном этапе чаще протекает атипично.

Ключевые слова: инфекционный мононуклеоз, вирус Эпштейна - Барр, инфекция, эпидемиология, медицина.

CLINICAL-EPIDEMIOLOGICAL CHARACTERISTICS, DIAGNOSIS AND TREATMENT OF INFECTIOUS
MONONUCLEOSIS IN CHILDREN'S MATERIALS KURSK REGIONAL CLINICAL INFECTIOUS HOSPITAL
NAME SEMASHKO FOR 2015-2017 YEAR

Lesnevskaya Irina Yuryevna,
Petrochenko Dmitry Vladimirovich,
Semchenko Lyudmila Andreevna,
Glasco Anastasia Alexandrovna

Abstract: the aim of the study was to study the features of the clinical course, diagnosis and treatment of infectious mononucleosis according to the materials of the Kursk regional clinical infectious diseases hospital named after Semashko for 2015-2017. As a result of the study, it was found that for the period 2015-2017 in Kursk and Kursk region there was an increase in the incidence of infectious mononucleosis by 26.0%, in 2016 there was a slight decrease in the incidence; analysis of clinical and laboratory data showed that the disease infectious mononucleosis at the present stage more often occurs atypically.

Key words: infectious mononucleosis, Epstein - Barr virus, infection, epidemiology, medicine.

Инфекционный мононуклеоз – это острое вирусное заболевание, которое характеризуется лихорадкой, поражением ротоглотки лимфатических узлов, печени, селезенки и своеобразными изменениями состава крови [5].

В структуре инфекционных болезней герпесвирусные инфекции занимают одно из первых мест по частоте заболеваемости и бессимптомного вирусонительства [2]. Для всех вирусов семейства герпесов характерными особенностями являются широкий тканевой тропизм, способность к персистенции и латенции в организме. Одним из наиболее распространенных вирусов семейства герпеса является вирус Эпштейна – Барр [6].

Актуальность изучения инфекционного мононуклеоза обусловлена высокой циркуляцией возбудителя среди населения, специфической тропностью герпесвируса к иммунокомпетентным клеткам, пожизненной персистенцией вируса в организме [2]. В детском возрасте инфекционный мононуклеоз имеет широкое распространение и, кроме того, известно, что после клинического выздоровления сохраняется длительная персистенция вируса, что может привести к формированию иммунодефицита [7, 1].

В мире инфекционным мононуклеозом ежегодно заболевают от 16 до 800 лиц на 100 тыс. населения. В России ежегодно регистрируют 40–80 случаев инфекционного мононуклеоза на 100 тыс. населения [4]. В последние 10 лет заболеваемость инфекционным мононуклеозом, вызываемым вирусом Эпштейна – Барр, возросла в 5 раз не только у взрослых, но и у грудных детей. Обусловливается это как истинным увеличением заболеваемости вследствие воздействия различных экзогенных и эндогенных факторов, так и усовершенствованием методов лабораторной диагностики этой инфекции [2].

Инфицированность вирусом Эпштейна-Барр составляет около 90% населения в возрасте старше 40 лет, 50% населения переносит инфекционный мононуклеоз в детском и подростковом возрасте [8]. Первичное инфицирование может произойти в 2-3 месяца с развитием синдрома комплекса инфекционного мононуклеоза у детей в возрасте 6 месяцев. К концу первого года жизни антитела находят только у 17% детей. Со второго года жизни процент позитивных по ВЭБ постепенно, а после 3 лет резко возрастает. У детей первых двух лет жизни доля латентных форм достигает 90%, у детей с 2 до 10 лет она снижается до 30%-50%. У детей раннего возраста первичное инфицирование чаще характеризуется бессимптомным течением, чем развитием типичной картины инфекционного мононуклеоза. После первичного инфицирования ВЭБ, протекавшего в форме инфекционного мононуклеоза, в 15%-25% случаев в дальнейшем отмечается хроническое или рецидивирующее течение инфекции [5,3].

Материал исследования: проанализированы истории болезни 376 детей с диагнозом инфекционный мононуклеоз за период 2015-2017 года. В исследовании был использован статистический метод для выявления структуры заболеваемости инфекционным мононуклеозом среди жителей Курска и Курской области.

Таблица 1
 Распределение больных инфекционным мононуклеозом по гендерному признаку за период 2015-2017 гг.

Год	Мужской пол		Женский пол		Всего
	абс.	%	абс.	%	
2015	64	53,4	56	46,6	120
2016	57	60,6	37	39,4	94
2017	108	66,6	54	33,4	162

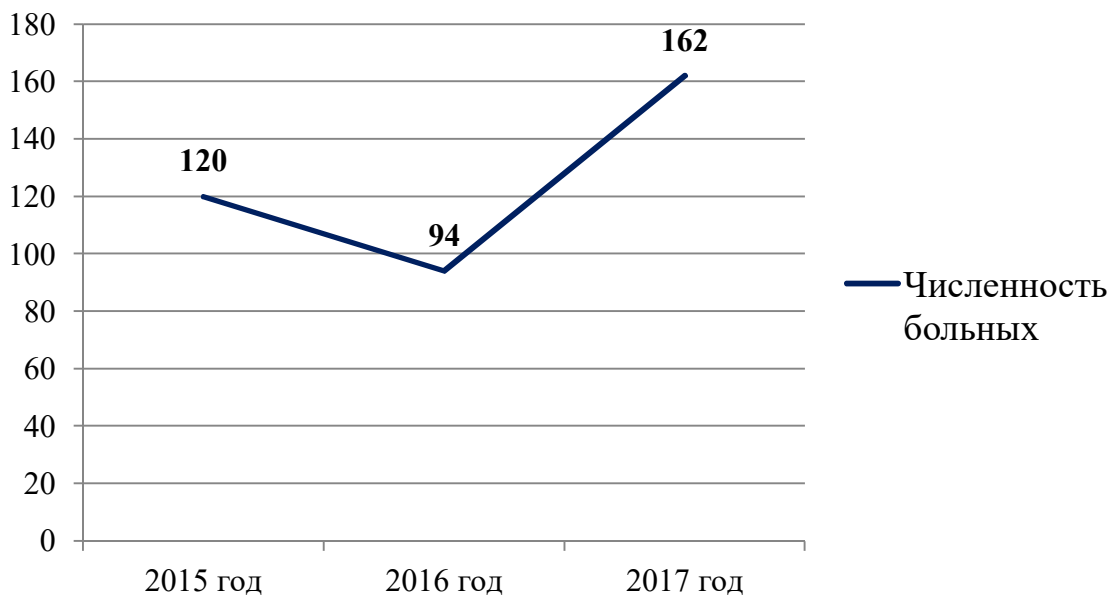


Рис. 1. Распределение больных инфекционным мононуклеозом по годам

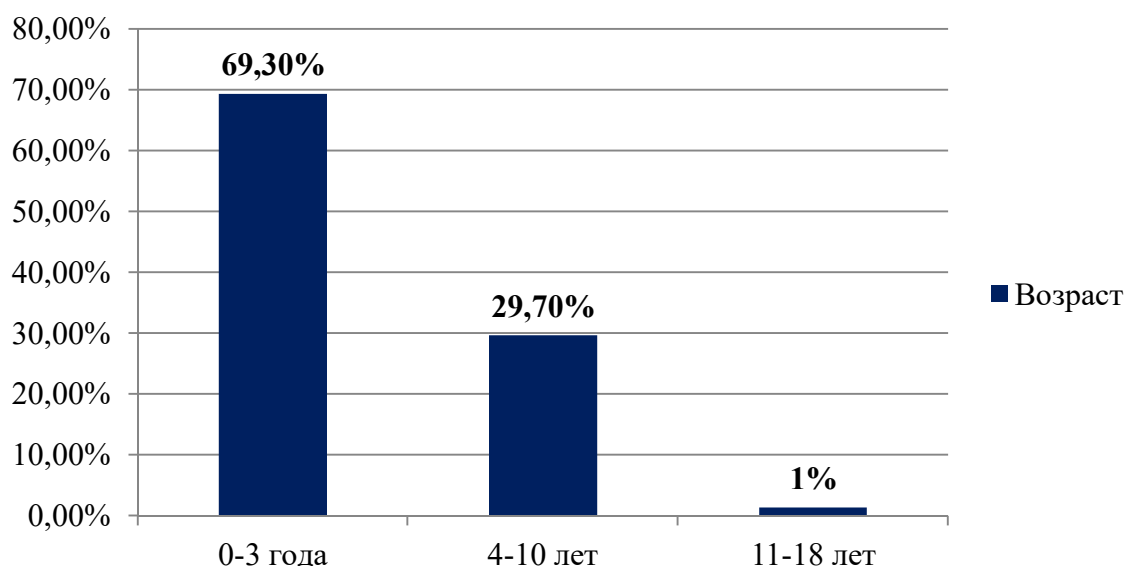


Рис. 2. Распределение больных инфекционным мононуклеозом по возрастным группам заболевания за период 2015-2017 года

За период 2015-2017гг. в Курске и Курской области отмечается увеличение заболеваемости инфекционным мононуклеозом на 26,0%, в 2016 году отмечается небольшое снижение заболеваемости (рис.1).

В зависимости от гендерного признака, инфекционный мононуклеоз чаще возникал у лиц мужского пола (60,2%), причем в 39,8% случаев – у лиц женского пола.

Согласно полученным результатам, большая часть больных инфекционным мононуклеозом наблюдалась у жителей города (71,7%), чем в сельской местности (28,3%).

Средний возраст заболевших инфекционным мононуклеозом за период 2015-2017г. составил 3 года. В 63,9% случаев инфекционный мононуклеоз возникал в возрасте от 0 до 3 лет; от 4 до 10 лет в 29,7% случаев; от 11 до 18 лет в 1% случаев соответственно (рис.2).

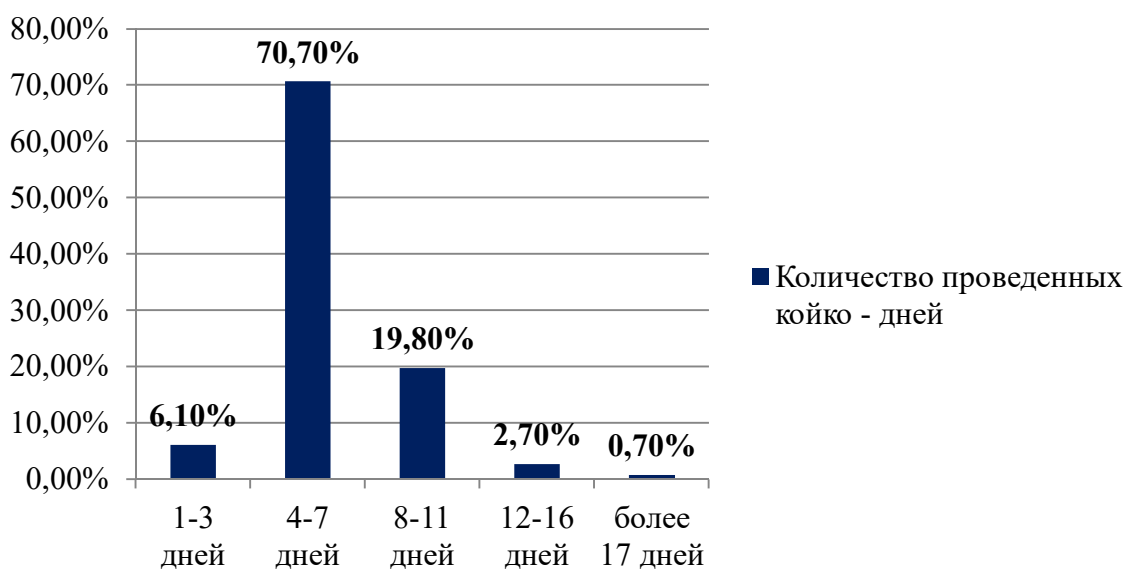


Рис. 3. Распределение больных инфекционным мононуклеозом по количеству проведенных койко-дней за период 2015-2017 гг.

Среднее количество проведенных койко-дней у больных инфекционным мононуклеозом за период 2015-2017г. составило 6,7 дня. Большая часть больных инфекционным мононуклеозом (70,7%) находилась на стационарном лечении в пределах 4-7 дней (рис.3).

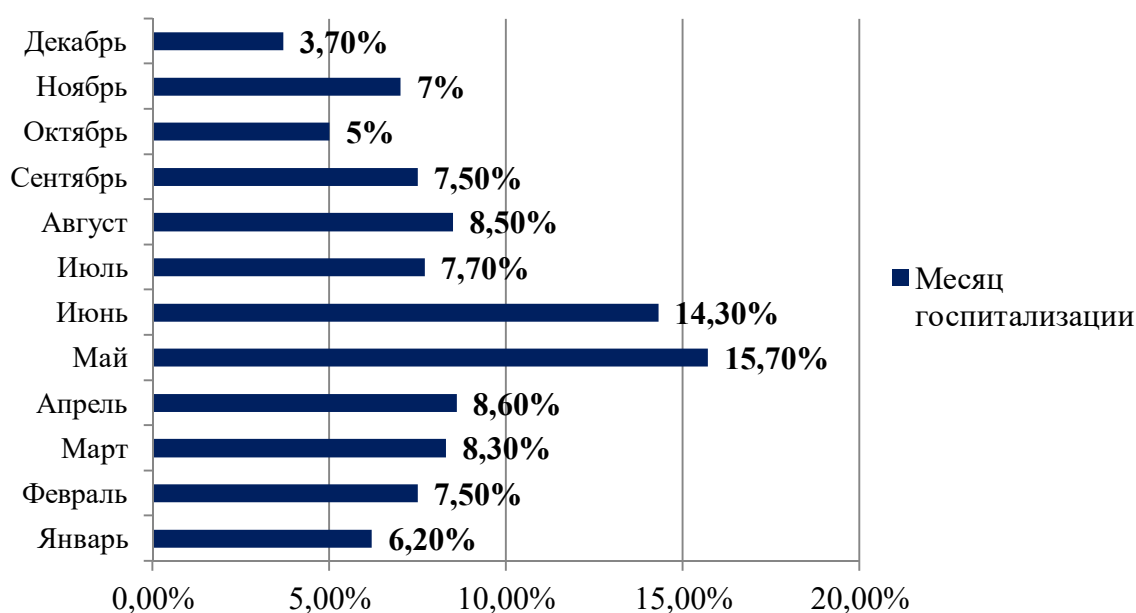


Рис. 4. Госпитализация больных инфекционным мононуклеозом в зависимости от времени года за период 2015-2017 гг.

Наибольшее число больных инфекционным мононуклеозом было госпитализировано в теплое время года – в мае и июне – 15,7% и 14,3% соответственно, в период с октября по январь наблюдалось меньшее число госпитализаций – 5% и 3,7% соответственно (рис.4).

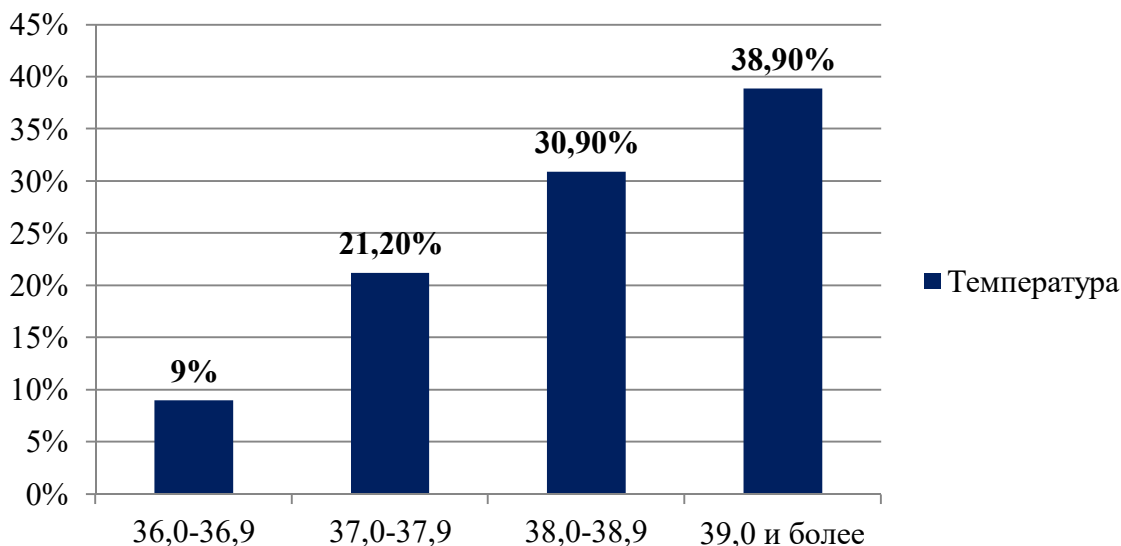


Рис. 5. Распределение больных инфекционным мононуклеозом по уровню повышения температуры тела за период 2015-2017 гг.

В 9% случаев инфекционного мононуклеоза температура находилась в пределах 36,6-36,9С; у 21,2% больных температура была в пределах 37,0-37,9С; в 30,9% случаев находилась в пределах 38,0-38,9С; температура 39,0С и более была у 38,9% больных соответственно (рис.5).

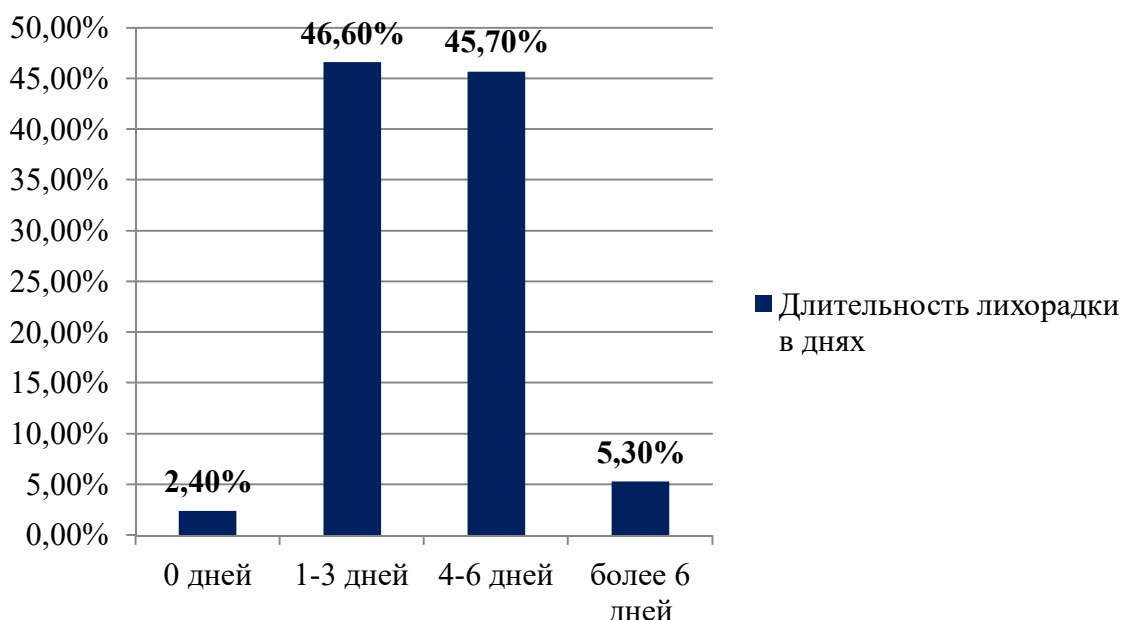


Рис. 6. Распределение больных инфекционным мононуклеозом по длительности лихорадки в днях за период 2015-2017 гг.

Отсутствие лихорадки отмечалось в 2,4% случаев инфекционного мононуклеоза; от 1 до 3 дней лихорадка наблюдалась у 46,6% больных, от 4 до 6 дней у 45,7% больных, более 6 дней – 5,3% соответственно (рис.6).

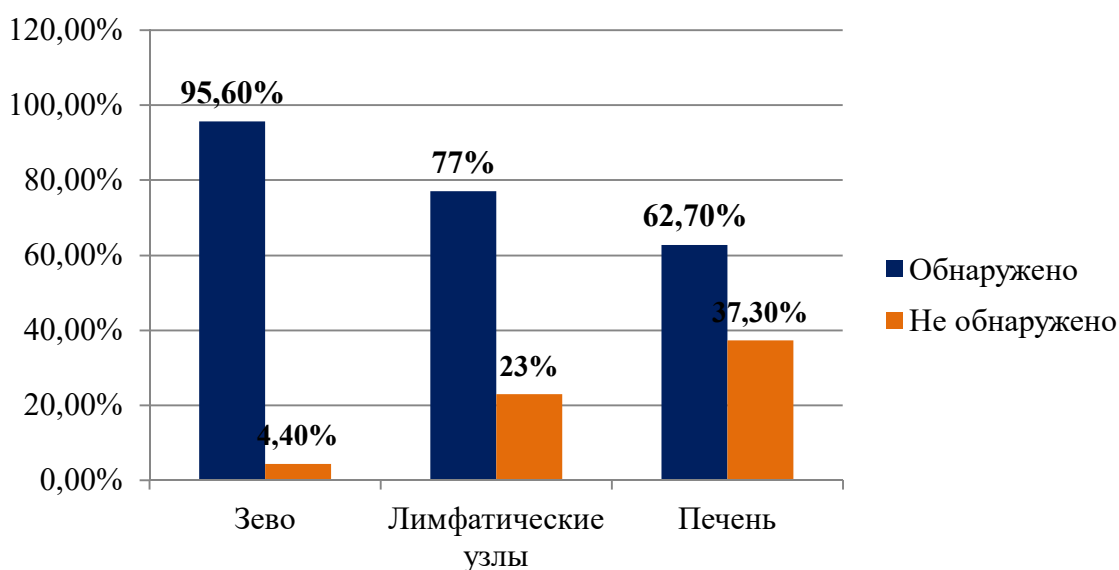


Рис. 7. Распределение больных инфекционным мононуклеозом по наличию патологических изменений (поражение зева и печени, лимфоаденопатия) за период 2015-2017 гг.

У 95,6% больных при поступлении отмечается поражение зева (наличие лакунарной, катаральной, фолликулярной ангины), при этом у 4,4% больных поражение зева не наблюдалось. Увеличение лимфатических узлов (подчелюстные, шейные, подмышечные) наблюдалось у 77% больных, не отмечалось у 23% соответственно. Поражение печени по результатам биохимических исследований (АСТ, АЛТ) и УЗИ данных отмечалось у 62,7% больных, у 37,3% признаки вовлечения в патологический процесс отсутствовали (рис.7).

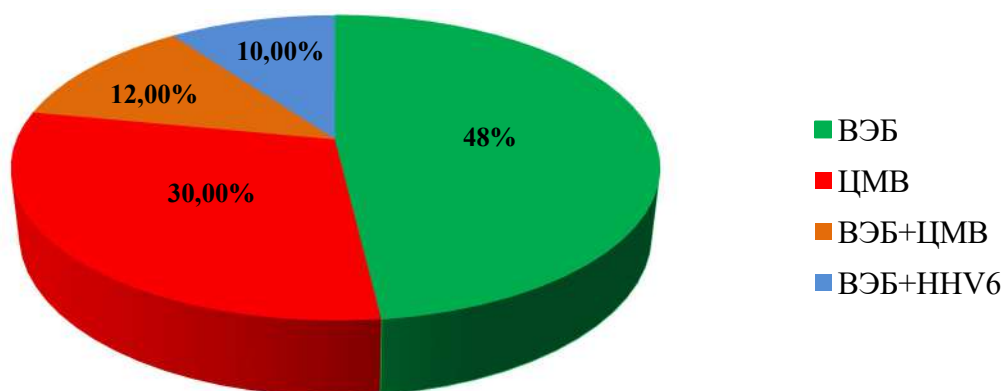


Рис. 8. Распределение больных инфекционным мононуклеозом по этиологии заболевания за период 2015-2017 гг.

Наиболее часто у больных встречался инфекционный мононуклеоз, вызванный вирусом Эпштейна-Барр, что составило 48% случаев. Заболевание вызванное цитомегаловирусной инфекцией наблюдалось в 30,0% случаев, сочетание вируса Эпштейна-Барр и цитомегаловирусной инфекции было диагностировано у 12,0% больных. Инфекционный мононуклеоз, вызванный сочетанием вируса Эпштейна-Барр и HHV6 наблюдался в 10,0% случаев (рис.8).

Наличие умеренно выраженного лейкоцитоза в периферической крови наблюдалось менее чем у половины больных инфекционным мононуклеозом (41,6%), у 58,4% больных лейкоцитоз отсутствовал. Лимфоцитоз отмечался более чем у половины больных (64%), отсутствовал у 36% соответственно. Наличие моноцитоза отмечалось у 3,6% больных, отсутствовал практически у большей части боль-

ных инфекционным мононуклеозом – 96,4% соответственно. Атипичные мононуклеары наблюдались всего в 19,2% случаев, причем у 80,8% больных выделены небыли (рис.9).

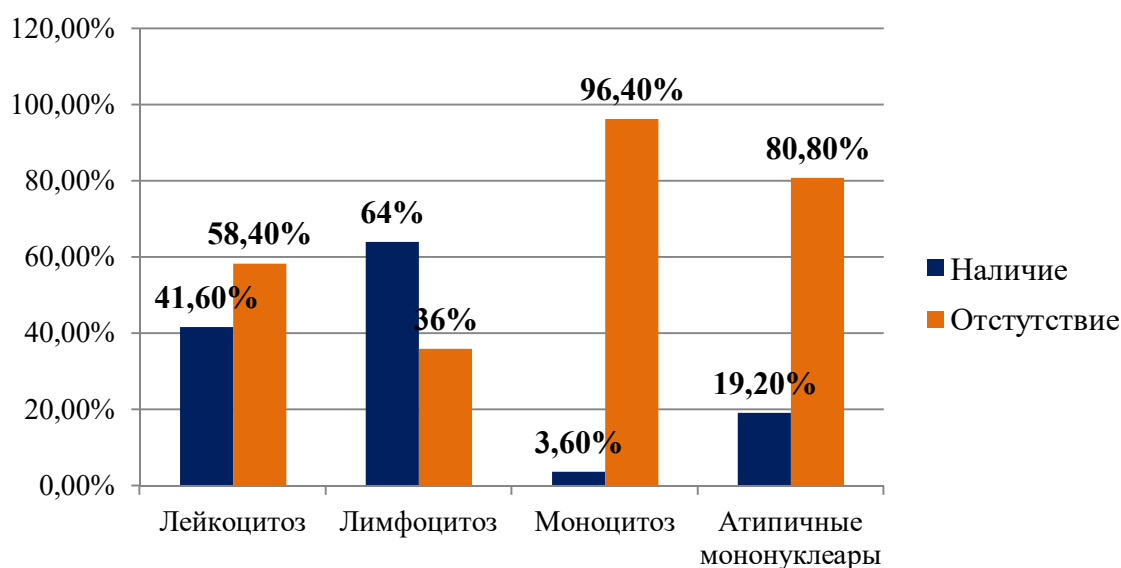


Рис. 9. Гемограмма больных инфекционным мононуклеозом за период 2015-2017 гг.

Абсолютное большинство больных находящихся в стационаре получали антибактериальные препараты (95,7%) и противовирусные препараты (94,3%). Глюкокортикостероиды применялись нечасто – в 13% случаев.

Выводы:

1. За период 2015-2017г. в Курске и Курской области отмечалось увеличение заболеваемости инфекционным мононуклеозом на 26,0%, в 2016 году отмечалось небольшое снижение заболеваемости на 21,6%.
2. Наибольшее число больных инфекционным мононуклеозом находилось в возрастной группе от 0 до 3 лет (69,3%).
3. Наиболее часто заболевание отмечалось в теплый период года (май, июнь), что не соответствует литературным данным, где указан максимум заболеваемости в холодное время года.
4. Анализ полученных результатов исследований (ОАК, УЗИ, БАК), клинической картины, может свидетельствовать, что инфекционный мононуклеоз может протекать без увеличения лимфатических узлов, поражения печени и без появления атипичных мононуклеаров в гемограмме (80,8%), что должно быть характерно для данного заболевания.
5. Анализ клинических и лабораторных данных показал, что заболевание инфекционный мононуклеоз на современном этапе чаще протекает атипично.

Список литературы

1. Андреева, А.А. Клинико-гематологическая характеристика инфекционного мононуклеоза, вызванного вирусом Эпштейна-Барр, у детей первого года жизни / А.А. Андреева, Л.А. Иккес // Сибирское медицинское обозрение. – 2016. - №4. – С. 91-99.
2. Дроздова, Н.Ф. Инфекционный мононуклеоз, обусловленный вирусом Эпштейна-Барр: клинико-патогенетические аспекты (обзор литературы) / Н.Ф. Дроздова, В.Х. Фазылов // Вестник современной клинической медицины. – 2018. - №3. – С. 59-65.
3. Инфекционные болезни: национальное руководство / Н.Д. Ющук, Ю.Я. Венгерова. – М.: ГЭОТАР-Медиа, 2009. – 1040 с.

4. Инфекционный мононуклеоз у детей / М.В. Краснов, И.А. Стекольщикова, М.Г. Боровкова, Л.В. Андреева // Современные проблемы науки и образования. – 2015.- №2. – С. 63-69.
5. Клинические рекомендации оказания медицинской помощи детям больным инфекционным мононуклеозом. – 2013. – С.70.
6. Клиническое течение инфекционного мононуклеоза в Республике Башкортостан // Л.Р. Шайхуллина, Д.А. Валишин, Д.Х. Хунафина и др. // Международный академический вестник. – 2016. - №3. – С. 20-22.
7. Особенности анамнеза детей, перенесших инфекционный мононуклеоз с различными степенями тяжести / В.П. Пархоменко, Ю.Ю. Виноградова // Материалы региональной учебно-методической и научно-практической конференции «Современные тенденции науки, практики и образования в педиатрии» (22 сентября, 2017, г. Тверь). – 2017. – С. 155-157.
8. Smatti, M.K. Epstein–Barr Virus Epidemiology, Serology, and Genetic Variability of LMP-1 Oncogene Among Healthy Population: An Update / M.K. Smatti, D.W. Al-Sadeq, N.H. Ali // Frontiers in Oncology. – 2018. - №8. – P. 1-16.

УДК 616-08

ВОЗМОЖНОСТИ КОРРЕКЦИИ ЛИПИДТРАНСПОРТНЫХ НАРУШЕНИЙ У БОЛЬНЫХ ИБС

АСТАХОВА М.Ю.,
АРЕФИНА М.В.,
ЗАРУБИНА Е.В.

Студенты 5 курса лечебного факультета
ФГБОУ ВО «Курский государственный медицинский университет» МЗ РФ

Аннотация: В статье показаны особенности коррекции липидтранспортных нарушений у больных ишемической болезнью сердца с сочетанной патологией (ОРВИ).

Ключевые слова: ИБС, липидтранспортные нарушения, гиполипидемическая терапия, гиперлипидемия, стенокардия.

POSSIBILITIES OF CORRECTION OF LIPID TRANSPORT DISORDERS IN CHD PATIENTS

Astakhova M.Yu.,
Arefina M.V.,
Zarubina E.V.

Abstract: The article shows the features of the correction of lipid-transport disorders in patients with coronary heart disease with a combined pathology (ARVI).

Key words: ischemic heart disease, lipid transport disorders, lipid-lowering therapy, hyperlipidemia, angina pectoris.

По статистике ВОЗ 2016 года 51% приходится на ИБС [3].

Являясь мультифакториальным заболеванием, ИБС связана с генетическими факторами и факторами окружающей среды. ИБС соподчинена законам хронофармакологии. По результатам эпидемиологических исследований выявлены факты дестабилизации хронической формы ИБС в различные сезоны года [1].

Воспаление является неспецифическим проявлением воздействия разнообразными повреждающими факторами на эндотелий сосудов. В качестве этиологического фактора, способствующего активации хронического воспаления в атеросклеротической бляшке, с вовлечением цитокиновой системы, может являться любая острая инфекционная патология, протекающая с активным воспалительным процессом [2].

В данной работе в сопоставимых группах больных с полиморбидной патологией (ИБС и ОРВИ) и ИБС без признаков вирусной инфекции проведен анализ эффективности фармакотерапии гиперлипидемий при монотерапии ингибиторами ГМГ-КоА редуктазы (розувастатин) в стартовой дозе 10 мг/сут. с

дальнейшей титрацией дозы в зависимости от достижения целевого уровня ХС ЛНП. Фармакологическая коррекция проводилась на фоне диетотерапии.

В исследование включено 60 больных ИБС стенокардией напряжения 1-2 ФК изолированной и сочетанной гиперхолестеринемией. Критериями включения служили: сопутствующий острый инфекционный процесс (острая респираторная вирусная инфекция); возраст больных от 41 до 60 лет; мужской и женский пол (женщины постменопаузального периода); стабильная стенокардия напряжения I-II ФК; изолированная и сочетанная ГЛП; отсутствие противопоказаний к назначению статинов.

Фармакологическая коррекция ГЛП осуществлялась статинами IV поколения (розувастатин в стартовой дозе 10 мг/сут.) согласно рекомендациям ВНОК (2012). Сегодня розувастатин является единственным препаратом из группы статинов, доказавшим способность вызывать обратное развитие атеросклероза и стабилизировать атеросклеротическую бляшку по данным самых современных методов визуализации

У больных ИБС на этапе скрининга (I визит) при фармакологической коррекции критерием проявления гиполлипидемического эффекта было достижение целевого ХС ЛНП у 55,7% больных, среди них с изолированной ГХС – 30,1% больных, с сочетанной ГХС – 25,6% достигли целевого ХС ЛНП на фоне гиполлипидемической терапии розувастатином.

В момент госпитализации с проявлениями острого инфекционного процесса больные разделились на 2 группы по достижению целевого ХС ЛНП. Так, проявлением дестабилизации течения ИБС стало изменение параметров липидного профиля с нивелированием ранее достигнутого целевого ХС ЛНП при выбранной стандартной дозе розувастатина 10 мг/сут.

На II визите отмечено снижение достигнутого целевого уровня зафиксирована у 6% больных ИБС с изолированной ГХС с 38% (на амбулаторном этапе наблюдения) до 32% при присоединении острого инфекционного заболевания, а у больных с сочетанной ГХС – 5,6%.

Снижение достигнутого уровня ХС ЛНП до 32% требовало титрации дозового режима розувастатина, таким образом, начиная со II визита больным осуществлялась фармакологическая коррекция ГЛП как розувастатином 10 мг/сут., так и розувастатином 20 мг/сут. Оцененный на III визите процент больных ИБС с изолированной ГХС при сопутствующей ОРВИ показал достижение целевого ХС ЛНП у 50% больных при приеме 10 мг розувастатина и 55% - при 20 мг.

Далее на последующих точках наблюдения было получено достижение целевого холестерина у 53% и 60% при соответствующих дозовых режимах (IV визит), 58% и 63% к V визиту и 64% и 67% больных VI визиту.

У больных с сочетанной ГХС на III визите отмечено достижение целевого уровня у 47% пациентов при приеме 10 мг розувастатина и у 52% - при 20 мг. Дальнейшее наблюдение показало достижение целевого уровня ХС ЛНП у 50% и 56% (IV визит), 56% и 60% (V визит) и 62% и 64% (VI визит) соответственно. Так, титрация дозового режима статинотерапии до 20 мг розувастатина способствовала усилению гиполлипидемического эффекта розувастатина.

У больных ИБС с изолированной ГХС дозовый режим розувастатина 10 мг способствовал достижению целевого уровня ХС ЛНП в 54% (I визит), 50% (II визит), 54% (III визит), 57% (IV визит), 60% (V визит) и 65% (VI визит). Соответственно, прием 20 мг розувастатина привел к достижению целевого ХС ЛНП у 60% больных (III визит), у 64% – на IV визите, 68% – на V визите, и 72% – на VI визите соответственно.

При анализе толщины КИМ у пациентов, страдающих ИБС на фоне ОРВИ, была обнаружена тенденция к прогрессированию толщины КИМ на II визите с 1,22 мм до 1,45 мм (в момент заболевания вирусной инфекцией), что связано со стимуляцией атерогенеза при прямом цитопатическом действии вирусов на сосудистый эндотелий, обусловленным гематогенным путем распространения в организме и прогрессированием эндотелиальной дисфункции.

На фоне монотерапии розувастатином в течение 12-ти недель с титрацией дозы достигнуто снижение толщины комплекса интимы-медиа, имеющее статистическую достоверность ($p=0,001$).

У больных ИБС без признаков вирусной инфекции было получено снижение ТИМ, превышающее результаты основной группы при монокомпонентной фармакологической коррекции в стартовой

дозе розувастатина, что связано со стабильностью атеросклеротического процесса у больных с ХИБС, не приводящей к росту ТИМ.

Использование гиполипидемической терапии эффективно лишь у 60% пациентов, страдающих ИБС с атерогенными ГХС, что приводит к нормализации показателей липидного профиля (NCEP ATP IV) [4].

По этой причине особо актуальна персонализированная фармакологическая коррекция гиперлипидемии, с выбором лекарственного препарата и дозового режима с учетом факторов, обеспечивающих фармакологический ответ.

С этой целью в нашем исследовании у больных ИБС и ОРВИ был изучен полиморфизм генов цитокинов, и его ассоциация с воспалительным ответом при активации хронического процесса в атеросклеротической бляшке, и возможное влияние на гиполипидемический ответ.

При изучении ассоциации полиморфизма $-511C>T$ (rs16944) гена *IL-1 β* с развитием ИБС у больных вирусной инфекцией получено снижение уровня ХС и ХС ЛНП при повышенном содержании про-воспалительных интерлейкинов IL-4 и IL-10.

При исследовании влияния IL-1 на содержание в сыворотке крови липидных фракций отмечалась слабая обратная корреляционная связь ($p<0,05$) между уровнем ХС и IL-1. При повышении противовоспалительных цитокинов (IL-4, IL-10) снижается уровень ОХ. При повышенном уровне ОХ, выявлены низкие значения ИЛ-1.

Сравнительный анализ частот аллелей и генотипов полиморфизма $-174G>C$ гена *IL-6* среди исследуемых групп больных не выявил статистически значимых различий.

Известно, что ИЛ-6 регулирует ответ острой фазы воспаления. В синтезе белков острой фазы участвуют ФНО-альфа и ФНО-бета, однако ИЛ-6 – единственный цитокин, который может стимулировать синтез всех белков острой фазы воспаления: С-реактивного белка (СРБ), сывороточного амилоида-А, фибриногена, альфа-химотрипсина и гаптоглобина [Castell J.V. et al., 1989].

Однако полученные нами данные противоречат гипотезе о провоспалительном эффекте G-аллеля, что может быть связано с относительно небольшим объемом исследованных групп пациентов.

Таким образом, пациенты с ИБС сочетанной ГХС показали достижение целевого уровня ХС ЛНП при дозовом режиме розувастатина 10 мг/сут. в 43% случаев на I визите, в 46% - на II, в 50% - на III, в 53% - на IV, в 56% - на V и в 60% - на VI. Титрация дозы розувастатина до 20 мг способствовала увеличению количества больных, достигших целевого уровня ХС ЛНП, что выразилось в достижении целевого уровня 58% на III визите, 62% на IV визите, 66% на V визите и 69% на VI визите.

При фармакологической коррекции ГЛП розувастатином критерием проявления гиполипидемического эффекта стало достижение целевого ХС ЛНП у 67% исследуемых больных к 12 неделе фармако-терапии.

Выявленное влияние генотипов на эффективность гиполипидемической терапии позволяет выработать индивидуальный подход к лечению больных ИБСю

Список литературы

1. Звягина, М.В. Сравнительная оценка эффективности ингибиторов синтеза и абсорбции холестерина у больных ишемической болезнью сердца с изолированной и сочетанной гиперхолестериемией : дис. ... канд. мед. наук : 14.01.05 / В.М. Звягина. – Курск, 2015. – 121 с.
2. Клиническая фармакология: национальное руководство. – М.: ГЭОТАР-Медиа, 2014. – 976 с.
3. Петров, В.И. Безопасность статинов / В.И. Петров, О.Н. Смусева, Ю.В. Соловкина // Вестн. ВолгГМУ. – 2012. – № 4 (44). – С. 9-14.
4. Plasma homocysteine and the severity of heart failure in patients with previous myocardial infarction / L. Agoston-Coldea, T. Mocan, M. Gattfosse [et al.] // *Cardiol. J.* – 2011. – Vol. 18. – P. 55-62.

©М.Ю.Астахова, М.В. Арефина, Е.В. Зарубина, 2018

ВЕТЕРИНАРНЫЕ НАУКИ

УДК 636.7 + 616

ПРИМЕНЕНИЕ МЕТОДА КЛИНОВИДНОЙ ДЕГИДРАТАЦИИ БИОЛОГИЧЕСКИХ ЖИДКОСТЕЙ В ОЦЕНКЕ ФУНКЦИОНАЛЬНОГО СОСТОЯНИЯ СЛУЖЕБНЫХ СОБАК

САДЫКОВА ЮЛИЯ РАМИСОВНА,к.б.н., доцент,
профессор кафедры биологии**СОЛОВЬЕВ АНДРЕЙ ДМИТРИЕВИЧ,****ВЕДЕРНИКОВ ВИТАЛИЙ СЕРГЕЕВИЧ**

курсанты факультета (кинологического)

ФГК ВОУ ВО «Пермский военный институт войск национальной гвардии Российской Федерации»

Аннотация: В статье приведены данные изучения кристаллограмм сыворотки крови и мочи у собак породы бельгийская овчарка (малинуа). Малинуа служебного назначения характеризуются реактивным и депрессивным статусом. По фациям мочи состояние нормативно, в ряде проб щелочной мочи обнаружены нетипичные кристаллы.

Ключевые слова: кристаллография, бельгийские овчарки (малинуа), функциональное состояние

APPLICATION OF THE METHOD OF WEDGE-SHAPED DEHYDRATION OF BIOLOGICAL LIQUIDS IN THE ASSESSMENT FUNCTIONAL CONDITION OF GUARD DOGS

**Sadykova Yulia Ramisovna,
Solov'ev Andrey Dmitrievich,
Vedernikov Vitaliy Sergeevich**

Summary: These studying of serums of blood and urine crystallisation at dogs of breed the Belgian sheep-dog (malinois) are given in article. The Malinois of office appointment are characterized by the jet and depressive status. On dehydrated urine the state is standard, in a number of tests of alkaline urine atypical crystals are found.

Keywords: crystallography, Belgian sheep-dogs (malinois), functional state

Адаптация служебных собак к стрессорам является злободневной проблемой для современной служебной кинологии и в целом для собаководства. Прогрессивное ухудшение состояния окружающей

среды, дрессировочные и специальные служебные нагрузки, погрешности кормления, связанные с недостаточной грамотностью владельцев животных, новшества на рынке производства готовых кормов, зачастую скученное содержание, – все эти, и, кроме них, множество других факторов могут стать причиной развития у собаки состояния острого или хронического стресса. Он тесно связан с падением общей резистентности животных, их низкой работоспособностью, сниженным репродуктивным потенциалом [1; 2; 4]. Но служебная собака для выполнения своих функций должна обладать достаточным здоровьем и работоспособностью, следовательно, необходимо вести поиск доступных методов объективной оценки ее физиологического состояния. Это связано и с тем, что войсковые питомники фактически не оборудованы специальными лабораториями, на базе которых можно было бы своевременно определять скрытые патологии, наносящие значительный вред служебному собаководству.

Современный этап развития биологических, медицинских и ветеринарных наук связан с поиском, разработкой и внедрением в клиническую практику высокоинформативных диагностических тестов, которые направлены на достоверную и объективную характеристику функционального состояния изучаемого живого объекта, оценку реакций организма на смену условий и на раннее выявление патологического процесса [4; 5; 6; 7]. Это сопровождается повышением требований к доступности методик: уменьшением числа задействованного оборудования и его сложности, снижением количества и стоимости применяемых реактивов, простотой получения и легкостью использования материала исследования, быстрыми результатами, информативностью исследуемого субстрата, избеганием значительно стрессующего воздействия на животное. Этим требованиям наиболее удовлетворяют простые, неинвазивные, доступные и достаточно специфичные методы диагностики различных состояний на основе кристаллографического исследования биологических субстратов организма человека и животных с применением разных вариаций методов кристаллографии [5]. Один из наиболее простых методов является клиновидная дегидратация, путем которой по оценке целостного морфологического «портрета» дегидратированной жидкости можно оценить состояние организма [6]. В связи с вышесказанным, внедрение такого нетрудоемкого и недорогого метода, таких как кристаллография, является весьма актуальным и перспективным направлением диагностики физиологического состояния служебных собак.

Целью работы была оценка функционального состояния служебных собак породы бельгийская овчарка (малинуа) специализированного войскового питомника войск национальной гвардии Российской Федерации методом клиновидной дегидратации сыворотки крови и мочи.

Объекты и методы. Исследовано 22 бельгийских овчарки (малинуа) в возрасте от 10 месяцев до 6 лет. Собаки содержались в сходных условиях, получали натуральные приготавливаемые корма в соответствии с нормами довольствия. Они своевременно подвергались выводке и дегельминтизации. Утром натощак без предварительных нагрузок получали общепринятыми методами кровь, а далее сыворотку крови, и у 11 собак выборки – мочу. Биологические жидкости в объеме 0,02 мл наносили сферической каплей на обезжиренные предметные стекла и сушили в течение суток на горизонтальной поверхности при комнатной температуре, исключая близость приборов и компьютерной техники. Таким образом, клиновидной дегидратацией получали фации сыворотки крови и мочи [4]. Дегидратированные жидкости подвергали микроскопированию, все зоны (периферическая, промежуточная, центральная) фаций фотографировали с помощью мобильных устройств с разрешением камеры не менее 8 MPix. Полученные фотографии анализировали на соответствие морфологических структур фаций нормативного либо отклоняющемуся от него состоянию. При анализе фаций сыворотки использовали данные Е.И. Шац и А.К. Аюповой [8] о типах системной организации фаций сыворотки крови. Оценивали напряженность адаптационных реакций и компенсаторные возможности по критериям «нормативное», «реактивное» или «депрессивное состояние». Мочу перед кристаллографией подвергали экспресс-анализу с помощью тест-полосок. В дегидратированной моче оценивали типологию кристаллов. Результаты подвергали статистической обработке с использованием программы М. Excel.

Результаты и обсуждение. Оценка кристаллограмм сыворотки крови показала, что сыворотка структурируется в соответствии со своим биохимическим составом и в фациях, что согласуется с методологией клиновидной дегидратации, хорошо выделяются краевая, промежуточная и центральная зо-

ны. В исследуемой выборке было 40% «нормативных» собак, 35% – с реактивными фациями, 25% – с депрессивным состоянием (рис. 1).

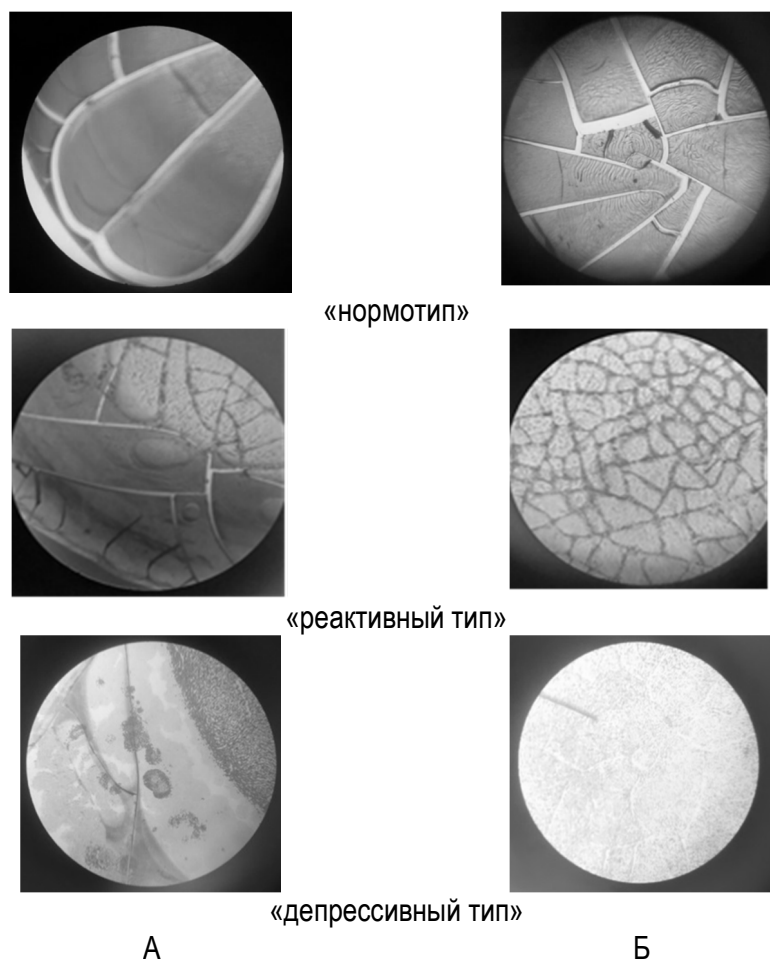


Рис. 1. Качественный рисунок фаций сыворотки крови бельгийских овчарок: А – периферия фации; Б – центр фации

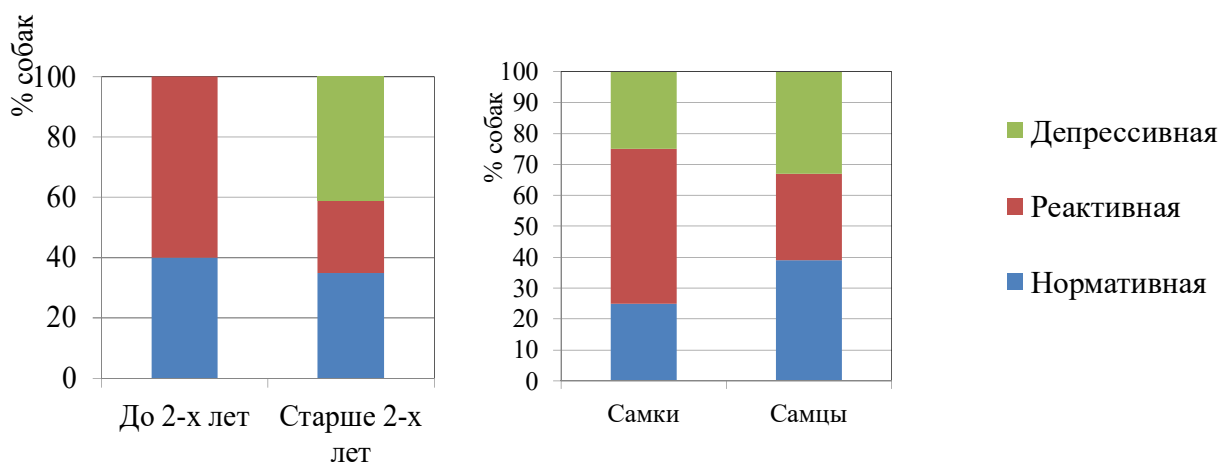


Рис. 2. Типология фаций сыворотки крови у бельгийский овчарок (малинуа) разного пола и возраста

Однако дифференцированный подход выявил интересные особенности в зависимости от возраста и половой принадлежности (рис. 2). Очевидно, что депрессивность появляется у собак старше 2

лет, причем в большей степени у самцов. Вероятно, это связано с большими нагрузками в ходе служебной деятельности и некоторой уязвимости особей именно мужского пола, их более низкими порогами к раздражителям. Достоверно отличились во всей выборке минно-розыскные собаки ($n=8$), у 67% из которых было «депрессивное» состояние, у остальных – реактивное. Более нормативным статусом выделились племенные ($n=3$) животные (рис. 3). В группе ремонтных собак ($n=6$), которые находятся в курсе дрессировки, было достаточное количество особей с реактивными картинами фаций сыворотки.

Совершенно очевидно, что такой результат связан с видом использования собак. Минно-розыскные животные наиболее часто привлекаются к выполнению задач в регионах с напряженной обстановкой, при дрессировке от них требуется значительная выдержанность, а учитывая то, что бельгийские овчарки имеют подвижные черты темперамента, такой тип работы, возможно, приводит к перенапряжению адаптационных резервов. Обнаруженную зависимость доказал и коэффициент корреляции, составивший по этому критерию значимую величину ($r=+0,6$).

На следующем этапе работы у 11 собак выборки проанализирована морфология дегидратированной мочи. Предварительно проведенная органолептическая оценка мочи и последующий экспресс-анализ не выявил сколь-либо значимых нарушений работы мочевыделительной системы. Моча, как и кровь, является индикатором состояния организма, свидетельствуя о качестве многих метаболических гомеостатических механизмов [9].

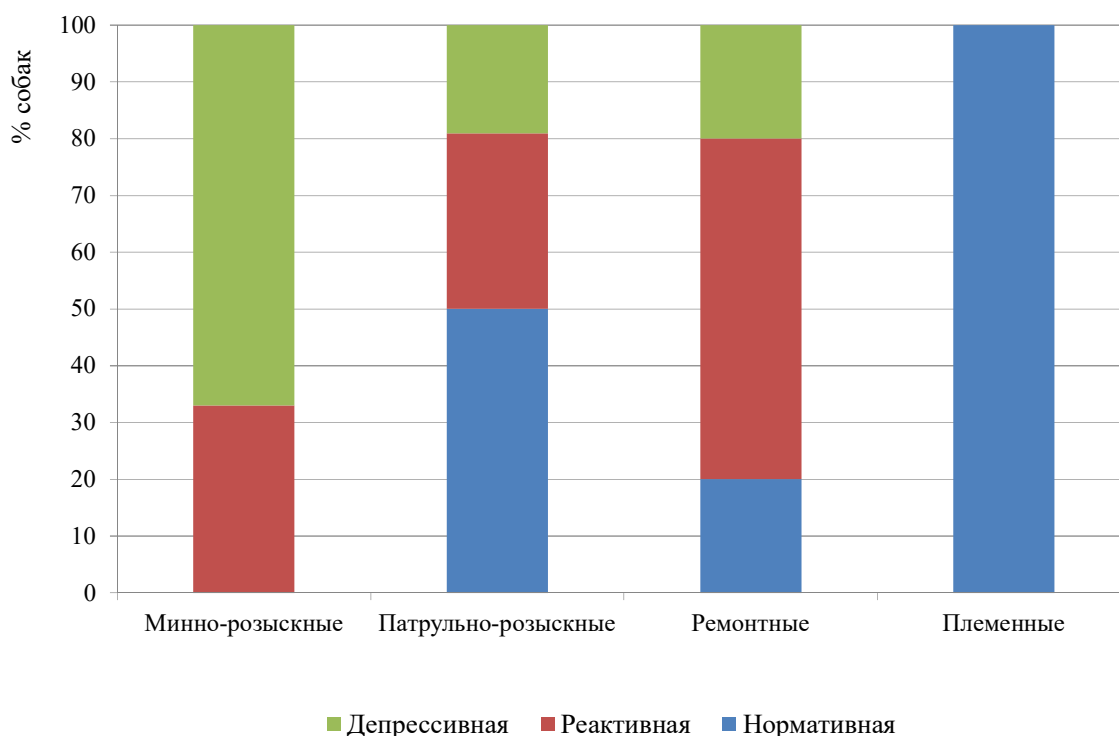


Рис. 3. Встречаемость разных типов фаций сыворотки крови среди бельгийских овчарок (малинуа) разных категорий применения

В исследуемых пробах не обнаружены кетоны, нитраты, кровь, только следовые количества белка и лейкоцитов, рН у 83% животных составила 6 ед. У двух самок рН = 7,5 и 8 соответственно, при нормативных остальных показателях, и при корреляции с реактивным характером сыворотки крови. Удельный вес мочи колебался в пределах 1...1,025 г/мл.

При микроскопии и изучении микрофотографий кристаллизованной мочи выявлено, что капля мочи не подвергается при высыхании четкой градации на зоны, что объясняется наличием в ней преимущественно минеральных компонентов, либо органических солей. И те, и другие кристаллы относительно равномерно распределены в фациях (рис. 4), хотя в некоторых пробах более смещены к центральным зонам.



ураты



оксалат кальция

Рис. 4. Типичные формы кристаллов в фациях мочи бельгийских овчарок

Во многих пробах с кислой реакцией обнаружены кристаллы мочевой кислоты, ураты, являющие нормативными для кислой мочи. Оксалат кальция (рис. 4) встречается в моче и кислой и щелочной реакции. В обезвоженной моче двух собак определены кристаллы фосфорнокислого кальция и игольчатые – сернокислого кальция. Почти все фации отличились высокой специфичностью, ряд нетипичных форм с трудом поддается точной дифференцировке (рис. 5). Именно такая моча была щелочной реакции.



Рис. 5. Нетипичные кристаллы щелочной мочи бельгийской овчарки

Мы отмечаем, что морфология дегидратированных капель свежей мочи может, аналогично микроскопии мочевого осадка, служить показателем минерализации мочи, а в ряде случаев – и критерием ранней диагностики уролитиаза. Мы солидарны с О.В. Громовой и Д.Ю. Челночниковым [10], что проведения только экспресс-анализа недостаточно, важно идентифицировать минеральные и другие компоненты мочи с целью своевременного установления патологий мочевыводящих путей. Учитывая возможные погрешности кормления, перевод собак при смене мест дислокации на сухие готовые корма, вопросу поддержания работы мочевыделительной системы следует уделять более пристальное внимание.

Заключение. Своевременная диагностика функционального состояния служебных собак весьма актуальна. Популярная в последние десятилетия во всем мире, в том числе, и в России, порода служебных собак – бельгийская овчарка (малинуа) зарекомендовала себя как отличный, быстрый и сильный исполнитель. Однако практики-кинологи отмечают некоторую нервозность, чувствительность этих собак. Работ, посвященных объективной оценке физиологического статуса собак этой породы, крайне мало. На базе кинологического факультета Пермского военного института последние 5 лет

активно внедряется кристаллографический метод изучения биологических жидкостей для оценки функционального состояния служебных собак. В настоящей работе путем анализа кристаллограмм сыворотки крови и мочи бельгийских овчарок установлено, что значительное число изученных животных находятся в реактивном и депрессивном состоянии, особенно это характерно особям мужского пола, старшей возрастной группы, миннрозыскной службы. Кристаллизационные картины мочи в целом нормативны, но в ряде случаев встречались нетипичные недиагностируемые кристаллы, что привлекает внимание к необходимости ранней диагностики уролитиазов, с учетом стрессирующих факторов у служебных собак. Таким образом, мы убедительно показали информативность метода клиновидной дегидратации биологических жидкостей собак в оценке их функционального состояния, что согласуется с данными многих отечественных ученых.

Список литературы

1. Шалабот Н. Е. Некоторые новые данные к заболеванию собак и щенков в войсковых питомниках пограничных войск // Клуб служебного собаководства. – М., 1991. – С. 157-168.
2. Шалабот Н.Е., Семенов А.С. Комплексная оценка племенных животных в собаководстве // Кинологический вестник. Выпуск 1 «15 лет подготовки офицеров-кинологов в ПВИ ВВ МВД России». – Пермь: ПВИ ВВ МВД России. – 2006. – С. 67-71.
3. Папуниди К.Х., Шкуратова И.А. Техногенное загрязнение окружающей среды как фактор заболеваемости животных // Ветеринарный врач. – 2000. – №2. – С. 56-61.
4. Шабалин В.Н., Шатохина С.Н. Морфология биологических жидкостей в клинической лабораторной диагностике // Клиническая лабораторная диагностика. – 2002. – № 3. – С. 25-32.
5. Андюшкин А.И., Сапожников С.П., Карпунина А.В. Кристаллография биологических жидкостей (обзор литературы) // Вестник Чувашского университета. – 2013. – № 3. – С. 355-359.
6. Маркевич В.Э. и др. Методы клиновидной дегидратации биологических жидкостей // Морфология. – 2014. – Т. 8, № 1. – С. 113-117.
7. Максимов С.А. Метод определения показателей структур фаций сыворотки крови: обоснование использования в биомедицинских исследованиях // Медицина в Кузбассе. – 2007. – № 3. – С. 23.
8. Шац Е.И., Аюпова А.К. Скэнar-терапия в комплексе реабилитационных мероприятий у больных лепрой // Вестник дерматологии. – 2002. – № 4. – С. 36.
9. Васильев М.Ф., Васильев Р.М. Исследование мочи у мелких домашних животных и его клиническое значение: Методические указания. – С-Пб.: Санкт-Петербургская государственная академия ветеринарной медицины, 2001. – 39 с.
10. Громова О.В., Челночников Д.Ю. Ранняя диагностика мочекаменной болезни у кошек и собак // РВЖ МДЖ. – 2005. – № 2. – С. 15-16

© Ю.Р. Садыкова, А.Д. Соловьев, В.С. Ведерников, 2018

СОЦИОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 364.013

СОЦИАЛЬНАЯ РАБОТА РУССКОЙ ПРАВОСЛАВНОЙ ЦЕРКВИ

НОСОВА ВИКТОРИЯ АНДРЕЕВНА

Магистр 2 курса специальности социальная работа
Петрозаводский Государственный университет
г. Петрозаводск, Россия

Аннотация: В данной статье автор раскрывает социальную работу Русской Православной церкви. Статья представляет интерес для социальных работников приходов, студентам обучающихся по специальности социальная работа и всем интересующимся социальным служением Русской Православной Церкви.

Ключевые слова: Социальное служение, социальная работа, Русская Православная Церковь, приход, диакона, трудная жизненная ситуация, религия, православная организация.

SOCIAL WORK OF THE RUSSIAN ORTHODOX CHURCH

Nosova Victoria Andreevna

Abstract: in this article the author reveals the social work of the Russian Orthodox Church. The article is of interest to social workers of parishes, students majoring in social work and all those interested in the social service of the Russian Orthodox Church.

Key words: Social service, social work, Russian Orthodox Church, parish, diakonia, difficult life situation, religion, Orthodox organization.

Развитие теории и практики социальной работы в России имеет долгую многовековую традицию. Из истории становления российского государства известно, что Русская Православная Церковь всегда занимала центральное место в общественном призрении. С момента принятия христианства на Руси, идея любви к «ближнему» изменила языческое самосознание. К сожалению, из-за того, что социальное служение достаточно долго отождествлялось с религиозной деятельностью Русской Православной Церкви, замалчивался реальный вклад внесенный церковью в становление социальной работы.

В настоящее время, когда восстанавливаются исторические источники, и развивается теоретическое изучение социальной работы становится очевидна необходимость изучения многовекового практического опыта Русской Православной Церкви. Кроме того, заслуживает внимания и современный опыт социального служения в церкви. Служение Русской Православной Церкви в социальной сфере носит неформализованный характер, существует возможность намного быстрее и качественнее оказывать помощь людям, попавшим в трудную жизненную ситуацию. На данный момент, актуальным является вопрос о сотрудничестве государственных и общественных и религиозных организаций.

В современном обществе социальная помощь организаций Русской Православной церкви принимает все более весомое значение для социальной сферы. С одной стороны, православные приходы и социальные организации все чаще берут на себя выполнение отдельных функций по поддержке незащищенных слоев населения, с другой стороны, у населения существует некий стереотип и боязнь взаимодействия с представителями религиозных общин, в особенности со священнослужителями.

Кроме того практически отсутствует обмен опытом и взаимодействие между религиозными организациями и государственными учреждениями.

Социальное служение - исторически сложившаяся форма практической реализации вероучения, является одной из важнейшей частей жизни Русской Православной Церкви. Мотивом социального служения выступает деятельность во благо человека — образа Божьего. В отличие от социальной работы в государственном понимании, социальное служение церкви носит менее формализованный характер. Богословскими, теоретическими основаниями социального служения являются основные идеи Священного Писания, учения Отцов Церкви, других духовных авторитетов, решения соборов Русской православной церкви, высказывания патриархов, исследования теологов, религиозных философов, социологов.

Осуществляя социальную деятельность, Русская Православная Церковь накопила значительный опыт, который может быть использован для решения современных социальных проблем. В связи с этим встает вопрос о взаимодействии различных структур отвечающих за решение социальных проблем. Уже прошло достаточное количество времени, с момента распада Советского Союза и начала восстановления церкви как религиозного и социального института в нашем обществе. В связи с этим, как отмечает митрополит Воронежский и Борисоглебский Сергей, «наиболее трудный этап в истории церковно-государственных отношений — этап сближения светского государства и Церкви в деле социального служения — завершился. Теперь требуется время, чтобы решить целый ряд проблем, которые мешают более интенсивному развитию двусторонних отношений.»⁵⁶ В первую очередь, многие проблемы связаны с необходимостью разработки законодательной базы для сотрудничества Церкви и государства в тех областях, где это необходимо. Важным в сотрудничестве государства и церкви является поддержка реализации общественно значимых культурно-просветительских программ. Требуется большое количество времени для совместной работы государственных органов социальной защиты и религиозных организаций.

Одним из центральных мест в деятельности социальной работы занимают принципы и методы воздействия субъекта на объект. Принципы в первую очередь связаны с теоретической частью оказания помощи, но нельзя оставить без должного внимания практическую часть, в которой непосредственно используются эти принципы. Именно через использование этих основ исполняется непосредственное соотнесение теоретических концепций, воплощенных в основных принципах, с практической детальностью в социальной работе. К определяющим документам, в которых заложены ведущие принципы организации помощи Русской Православной Церкви, можно отнести: Основы социальной концепции Русской Православной Церкви, Концепцию Отдела по церковной благотворительности и социальному служению Русской Православной Церкви Московского Патриархата, документ Архиерейского Собора «О принципах организации социальной работы в Русской Православной Церкви», соглашения: о сотрудничестве между Русской Православной Церковью и Министерством здравоохранения и социального развития Российской Федерации от 8 июля 2011 года.

Среди вышеуказанных документов наиболее полно отражает теоретическую часть социальной работы на приходах - документ «О принципах организации социальной работы в Русской Православной Церкви». В нем отражаются не только принципы работы, но и уровни организации и какие служения несут православные христиане в области организованной социальной работы.

В первую очередь в документе говорится о том, что христианин своей жизнью должен свидетельствовать о Церкви Христовой, и прежде всего этому способствуют дела любви и милосердия. Согласно учению церкви, каждому человеку при крещении даётся дар, который мы должны использовать для служения людям и Богу. «Служите друг другу, каждый тем даром, какой получил, как добрые домостроители многообразной благодати Божией»⁴⁴(1 Пет. 4, 10). Важно понять, что практическое исполнение заповеди о любви к «ближнему» для каждого христианина является важнейшей задачей и эта задача отражается в социальном служении церкви.

Идеи милосердия известны христианам не только из Евангелия, они появились очень давно. В Ветхом Завете неоднократно упоминается о необходимости милостыни. Милостыня ставится в один ряд с молитвой, жертвой и постом.

В Священном Писании Ветхого Завета говорится о помощи бедному; долге накормить голодного; напоить жаждущего; одеть нагого; помочь больному и калеке; поддержать вдову и сироту; оказать гостеприимство бездомным и странникам; позаботиться об узниках и т. д. Благочестивым людям предписывается подавать неимущим.

Только есть отличие в понимании «ближнего». В Ветхом Завете к «ближним» относятся только представители Божьего народа – израильского, это отражается во всех книгах Ветхого Завета. В Новом Завете «ближний» любой человек, который нуждается в нашей помощи, а дела милосердия – это не только исполнение закона, а повеление сердца. В этом отражается служение христиан. Помощь «ближним» – любым людям находящимся рядом с нами показатель нашей любви к людям и Богу.

Превосходнейшую часть любви, по выражению святителя Григория Богослова, составляет любовь к бедным, жалость и сострадательность, "ибо никакое служение так не угодно Богу, как милосердное"⁴⁶. По мнению святых Отцов, всякая благотворительность ценна тогда, когда совершается от полноты веры. Святитель Григорий Нисский писал в своих трудах: "Давай, что имеешь; ибо Бог не требует сверх сил. Ты – хлеб, другой – чашу вина, иной – одежду, и таким образом общим сбором уничтожается несчастье одного".⁴⁷

Милосердие заложено в природе Церкви, оно является неотъемлемым выражением самой её сущности.

В Евангелие и в книгах Святых отцов есть духовные черты, которые человек приобретает в служении Церкви, благодаря которым он может стать ближе к Богу. Эти качества: кротость, долготерпение, искание не своего, а Божия, послушание старшим, самоотверженность, навык прибегать в трудностях к помощи Божией, смирение.

Христианин должен видеть в каждом человеке, обращающимся в Церковь за помощью, не просто "социальную категорию", а личность, со своей историей жизни, духовным путем, то есть человека, созданного по образу Божию, памятуя, что в образе нищих приходит к нам Сам Христос.

Разумеется, к принципам в деятельности социальной работы в церкви относятся не только закрепленные в церковных документах, но и общепринятые принципы социальной работы: гуманность, добровольность, конфиденциальность, толерантность и т.д.

Следуя этим принципам, в силу различных причин каждый христианин может понести разный объем нагрузки в социальном служении.

Исходя из этого, сложились разные организационные формы участия мирян в церковной социальной деятельности, которые раскрывает документ «О принципах социального служения в Русской Православной Церкви»: штатный сотрудник церковного социального учреждения (детского дома, приюта, богадельни, благотворительной столовой и т.д.). Для него церковная социальная работа является основным родом профессиональной деятельности, епархиальный социальный работник, социальный работник в благочинии, приходской социальный работник, сестра милосердия, доброволец (волонтер), член приходского сестричества или братства, жертвователь, член попечительского совета, сотрудник государственного социального учреждения. Поскольку в осуществлении своего социального служения Церковь имеет возможность тесно сотрудничать с государством (а государственные соц. учреждения часто являются объектами церковной помощи), к делу церковного социального служения могут привлекаться сотрудники государственных социальных и медицинских учреждений (врачи, медицинские сестры, педагоги, воспитатели, обслуживающий персонал интернатов, социальные работники и т.д.), в том числе пока не являющиеся активными членами Церкви. Очень важно особое пастырское и миссионерское внимание со стороны вдохновляющих церковную социальную работу клириков к сотрудникам гос. учреждений, зачастую особенно нуждающихся в духовной помощи. Для эффективного развития церковно-социальной деятельности важно участие в ней как волонтеров, так и штатных профессиональных социальных работников.

В основном на современном этапе главным направлением деятельности приходов в Республике Карелии является оказание срочной гуманитарной помощи. Церковь оказывает духовное окормление, финансовую и иную ресурсную поддержку, приходящим в храмы за помощью. Приходы не обладают многими ресурсами для помощи, которые есть у государства, но существует огромный потенциал для

развития. Многие традиции социального служения были уничтожены за советский период. На наш взгляд многие проблемы связаны с отсутствием высококвалифицированных специалистов в области диаконии. Имея в штате не просто социального работника, а человека с образованием в сфере социальной работы, можно расширить поле деятельности для прихода, и изменить отношение государственных служащих к социальной работе в церкви. Важно, чтобы социальный работник прихода был штатным сотрудником, не волонтером. Благодаря этому, он сможет уделять больше времени социальному служению. Можно сделать вывод, что необходим человек, который будет профессионально заниматься социальной работой, оказывая помощь настоятелю. Социальная работа это очень серьезная общественная, государственная и церковная задача. Безусловно, в этой области требуется поддержка государственной власти на всех уровнях и активное с ней взаимодействие. Что на данный момент затруднительно по ряду причин. Может возникнуть и другая проблема, и церковное социальное служение будет похоже на государственное, что опять же скажется на качестве оказания помощи. Среди проблем нами было выделено – иждивенчество. В церкви достаточно легко получить помощь, для этого не требуется набор определенных документов. Соответственно многие люди этим пользуются. Раскрывая положительные и отрицательные стороны, было выделено, что церковь имеет широкий людской ресурс, который использует в социальном служении. Многие прихожане с различной периодичностью участвуют в социальной деятельности храма. Все они волонтеры и на добровольной основе оказывают помощь. Кроме того, респонденты отметили, что в церковных социальных учреждениях, получение какой-то помощи может быть более доступно, благодаря «низкопороговости» и быстрой возможности распределения ресурсов.

Можно сделать вывод, что, необходимо налаживать трехстороннее партнерство Церкви, государственных структур и общественных организаций в решении социальных проблем. Объединение профессионализма, желания помогать и ресурсов поможет повысить качество социальной работы в Республике Карелии.

Современная социальная работа призвана ориентироваться на субъект- субъектный подход в своей деятельности, что говорит о том, что человек, обращающийся за помощью впоследствии должен быть в состоянии оказывать себе помощь самостоятельно. В своих ответах респонденты указывали тот факт, что деятельность церковных социальных учреждений должна быть направлена и на то, чтобы клиенты которые, приходят за помощью, сами становились волонтерами. Нельзя сказать, что такое происходит повсеместно, но можно отметить, что такой опыт есть. В Социальном центре «Невский» один из постоянных волонтеров женщина, которая регулярно обращается за помощью в центр, но при этом оказывает посильную помощь центру, группу в социальной сети «Вконтакте» ведет девушка с ограниченными возможностями, для которой это служение является значительным вкладом в работу центра.

Модель помощи, когда получатель социальных услуг сам становится помощником, является наиболее благоприятной как для клиента, который помогая другим людям, может поднять свой уровень самооценки и изменить свою ситуацию, так и для центров, получающим волонтера со знаниями решения определенных трудных жизненных ситуаций. Кроме того, необходимо привлекать к служению студентов, особенно студентов, помогающих профессий, как очень хороший ресурс для служения и вклад в будущую профессию молодых людей. Опора на широкое общественное участие, самостоятельность и инициативность молодежи увеличит возможности православных социальных центров и позволит оказывать больше помощи.

НАУКИ О ЗЕМЛЕ

УДК 504.064.2

РАДОНОВАЯ РАДИАЦИЯ – ХАРАКТЕРИСТИКА И ВЛИЯНИЕ НА НАСЕЛЕНИЕ В РЕГИОНАХ РФ

УРМАНОВА АЛЬБИНА РИНАТОВНА,

магистрант

КУРАМШИНА НАТАЛЬЯ ГЕОРГИЕВНА,

д-р биол. наук, профессор

КРАСНОГОРСКАЯ НАТАЛИЯ НИКОЛАЕВНА

д-р техн. наук, профессор

ФГБОУ ВО «Уфимский государственный авиационный технический университет»

Аннотация: Радон – это экофактор состояния природы, который стал известен сравнительно недавно, и внимание исследователей постоянно растет. Это связано с высоким выходом радона на поверхность почв и грунтов, что ставит под угрозу состояние здоровья населения. Изучение, контроль и мониторинг выхода радона, а также концентрации его в помещениях, является актуальной областью исследования и имеет большое значение. В данной статье проанализированы и обобщены результаты исследований о радиационно-гигиенической обстановке регионов Российской Федерацией (РФ). Особое внимание уделяется содержанию радиоактивного радона – 222 в жилых помещениях. Показано, что в 21 субъекте РФ содержание радона в помещениях превышает санитарные нормы. В 14 субъектах норматив превышен более чем в 2 раза.

Ключевые слова: радиационно-гигиеническая обстановка, радиационный фон, радон, Российская Федерация, регионов

CONTRIBUTION OF RADON TO THE RADIATION-HYGIENIC SITUATION OF THE RUSSIAN FEDERATION

Annotation: Radon is an ecofactor of the state of nature, which has become known relatively recently, and the attention of researchers is constantly growing. This is due to the high yield of radon to the surface of soils and ground, which threatens the state of public health. The study, control and monitoring of radon release, as well as its concentration in rooms, is a relevant area of research and is of great importance. This article analyzes and summarizes the results of studies on the radiation-hygienic situation of the regions of the Russian Federation (RF). Special attention is paid to the content of radioactive radon - 222 in residential areas. It is shown that in 21 regions of the Russian Federation, the content of radon in the premises exceeds sanitary norms. In 14 subjects, the standard is exceeded by more than 2 times.

Keywords: radiation-hygienic environment, radiation background, radon, Russian Federation, subjects

Введение. Выход радона с поверхности земли - это естественный природный процесс. Сама проблема активного высвобождения радона носит мировой глобальный характер [1, 2]

Радон (Rn) является инертным газом, более чем в 7 раз тяжелее воздуха, что создает его высокую концентрацию над земной поверхностью, скоплению в подвальных помещениях, первых этажах. Высвобождение радона характерно и для некоторых строительных материалов (гранита, пемзы, глиняных кирпичей) [2, с. 36]. Естественными источниками выделения радона является почва, грунтовые

воды, отходы угля. Средняя концентрация радона в почве может составлять от 6 до 7 Бк/л, что в несколько раз выше, чем в атмосфере, где концентрация составляет около $4,4 \cdot 10^{-3}$ Бк/л [3].

По данным Научного комитета ООН, ежегодно радоновая радиация вызывает онкологические заболевания верхних дыхательных путей более чем в 10 % зарегистрированных случаев [4]. В связи с этим для своевременной защиты населения, актуальным становится изучение и мониторинг радиационной обстановки территории, подверженной радоновому загрязнению [5].

В силу геологических особенностей территории, РФ находится в зоне риска в возникновении заболеваний, обусловленных радиационной обстановкой. По данным НИИ радиационной гигиены в Санкт-Петербурге, в стране более 100 тыс. жителей подвержены излучению радиоактивным радоном и получают ежегодно более 1,5 бэр. Нормам радиационной безопасности является годовая доза облучения не превышающая 0,1 бэр [6].

Повышенная радиационная опасность характерна для предгорья Алтая и Забайкалья, Урала, Кавказа, Приморского края и др. (рис 1).

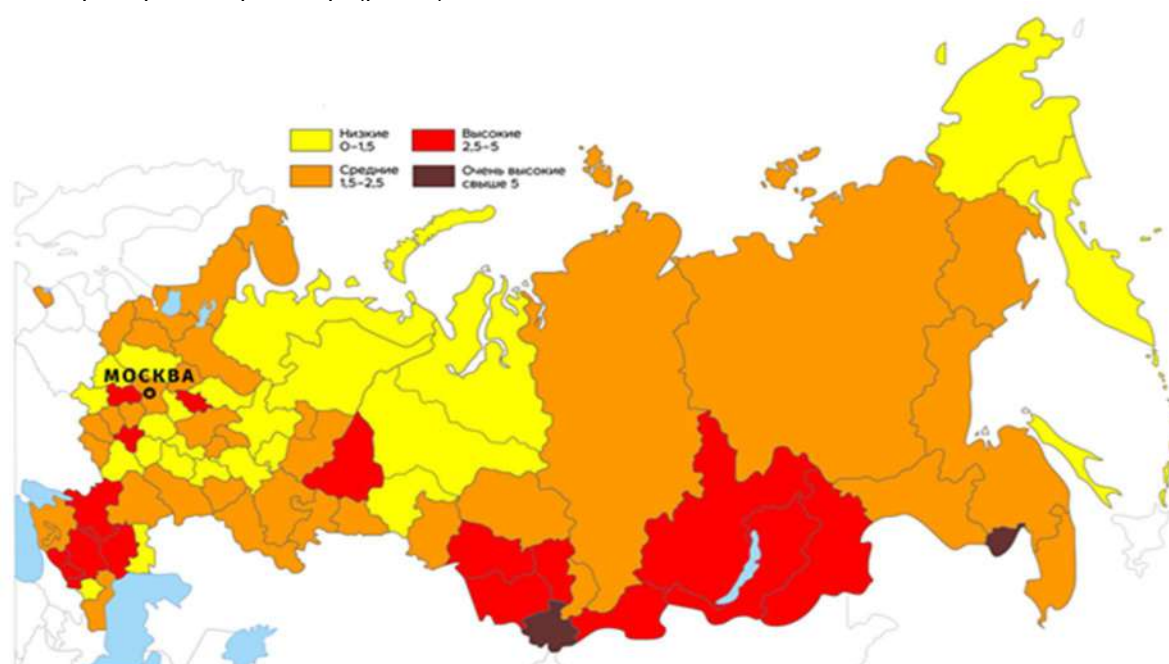


Рис. 1. Карта РФ со средними дозами облучения от радона, мЗв/год

Вклад природных источников в коллективную дозу облучения населения в среднем составляет 86,87 %, больше на 0,07% чем в 2015г. Особенно напряженная обстановка наблюдается в 22 субъектах РФ, где вклад радона в радиационный фон составил более 90% - республики Алтай, Бурятия, Мордовия, Приморский край, Свердловская, Ярославская, Нижегородская, Брянская, Смоленская, Астраханская и другие области [7, 8].

Наибольшая часть дозы облучения от природных источников радона формируется вследствие вдыхания радиоактивного радона и его изотопов, которые сконцентрированы в жилых зданиях, производственных территориях (рис. 2).

Радон - 222 на 96,53% обуславливает выброс альфа-активных радионуклидов. При сравнении выбросов альфа-активных нуклидов с 2016 годом, наблюдается уменьшение концентрации с 32,60% до 24,77%.

Исследования 2001-2014 гг., показали, что наибольшая эффективная доза облучения природными источниками на одного жителя России отмечается в Республике Алтай - 9,38 мЗв/год. Далее идет Забайкальский край - 7,25 мЗв/год, Еврейский АО - 6,58 мЗв/год, Республика Тыва - 5,64 мЗв/год, Ставропольский край доза - 5,46 мЗв/год и в Иркутская область - 5,24 мЗв/год (рис.3). В РФ имеется целый ряд регионов, где эффективная доза облучения около 5 мЗв/год - Бурятия и Карачево - Черкасская республики [7].

Условные обозначения:

- Радон
- Продукты питания
- Космическое излучение
- Атмосферный воздух
- Калий - 40
- Внешнее излучение (без космического)

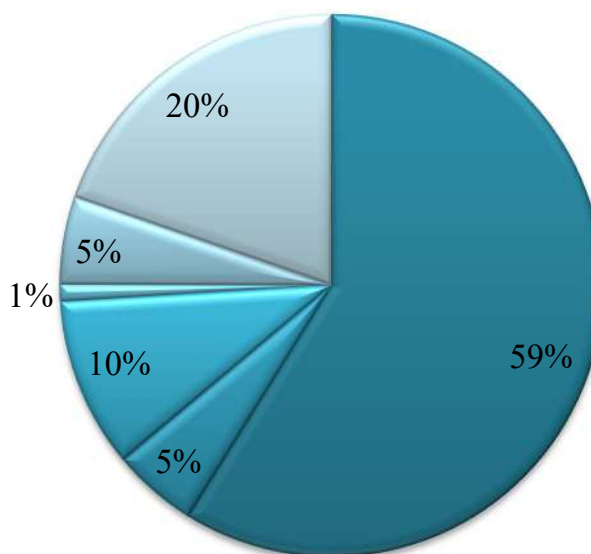


Рис. 2. Структура дозы облучения населения, за счет природных источников ионизирующего излучения (по данным Роспотребнадзора), %

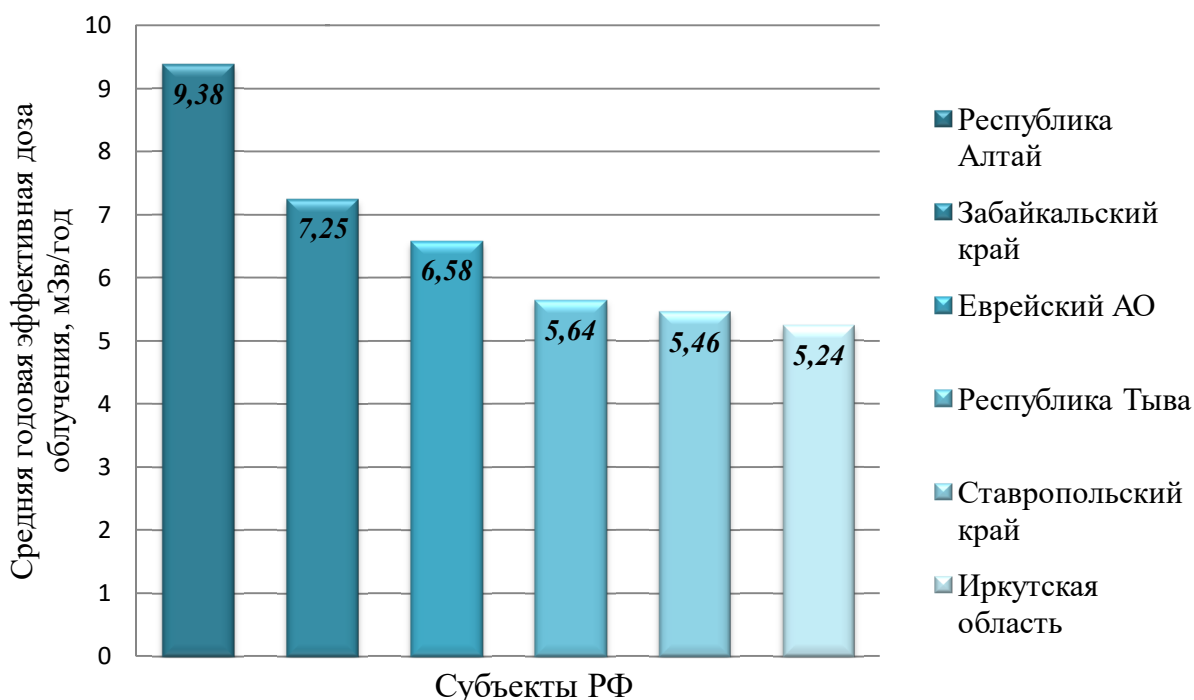


Рис.3. Средние годовые эффективные дозы облучения субъектов РФ за счет природных источников, мЗв/год

С 2013-2016 гг. проведена оценка содержания радона в жилых помещениях, общественных и производственных зданий. Были проанализированы данные об эквивалентной равновесной объемной активности (ЭРОА) изотопов радона, создающая такую же эффективную дозу внутреннего облучения, что и смесь ДПР и ДПТ (дочерние продукты радона и торона). Превышение нормы ЭРОА в строящихся зданиях (более 100 Бк/м³) отмечается в 7 регионах РФ, превышен норматив более чем в 2 раза (табл. 1) [9].

Таблица 1

Субъекты РФ, где представлен показатель эквивалентной равновесной объемной активности (ЭРОА)

Субъекты РФ	Показатель ЭРОА изотопа радона, Бк/м ³	
	более 100	более 200
Амурская область	✓	-
Кировская область	✓	-
Курганская область	✓	-
Пензенская область	✓	-
Ростовская область	✓	-
Тверская область	✓	-
Тульская область	✓	-
Алтайский край	-	✓
Белгородская область	-	✓
Еврейская автономная область	-	✓
Забайкальский край	-	✓
Ивановская область	-	✓
Иркутская область	-	✓
Кемеровская область	-	✓
Рязанская область	-	✓
Свердловская область	-	✓
Ставропольский край	-	✓
Республика Алтай	-	✓
Республика Башкортостан	-	✓
Республика Тыва	-	✓
Чувашская Республика	-	✓

При оценке содержания радона, отмечается закономерность его распределения – превышение гигиенического норматива ЭРОА изотопов радона было отмечено в основном в существующих жилых постройках [7].

Гигиенические нормативы ЭРОА радона в воздухе жилых и строящихся зданий и среднее его содержание в России, а также в странах мира с опасной радоновой обстановкой, приведены в таблице 2.

Таблица 2

Нормативное и фактическое содержание радона в жилых помещениях в некоторых странах

Страны	Нормативы ЭРОА радона в жилых зданиях, Бк/м ³		ЭПК*, Бк/м ³
	Существующие здания	Строящиеся здания	
Россия	200	100	90
Швеция	100	70	50
Финляндия	400	100	100
США	200	-	55
Германия	200	-	40
Великобритания	200	50	20

* ЭПК – средняя эквивалентная равновесная концентрация радона в воздухе жилых помещений, не должна превышать 100 Бк/м³

Средняя концентрация радона в помещениях в данных странах не превышает гигиенических нормативов, но 5-6% жилых здание имеет превышение норматива до 2-х раз. Среднее мировое значение эквивалентной равновесной объемной активности (ЭРОА) радона в воздухе жилых и общественных помещений составляет 20 Бк/м³, а среднее российское – 30 Бк/м³. Это связано с возведением в России жилых домов с глубокими котлованами и капитальными стенами, а также с низким коэффициентом воздухообмена по сравнению со странами, где теплый климат [10].

Ввиду того, что неблагоприятная радоновая обстановка может спровоцировать возникновение онкозаболеваний, были проанализированы данные Государственных докладов о состоянии санитарно-эпидемиологического благополучия населения по РФ в период 2005-2016 гг. , число жителей РБ, у которых злокачественные образования, стабильно увеличилось на 16,8 % (рис. 8) [7].

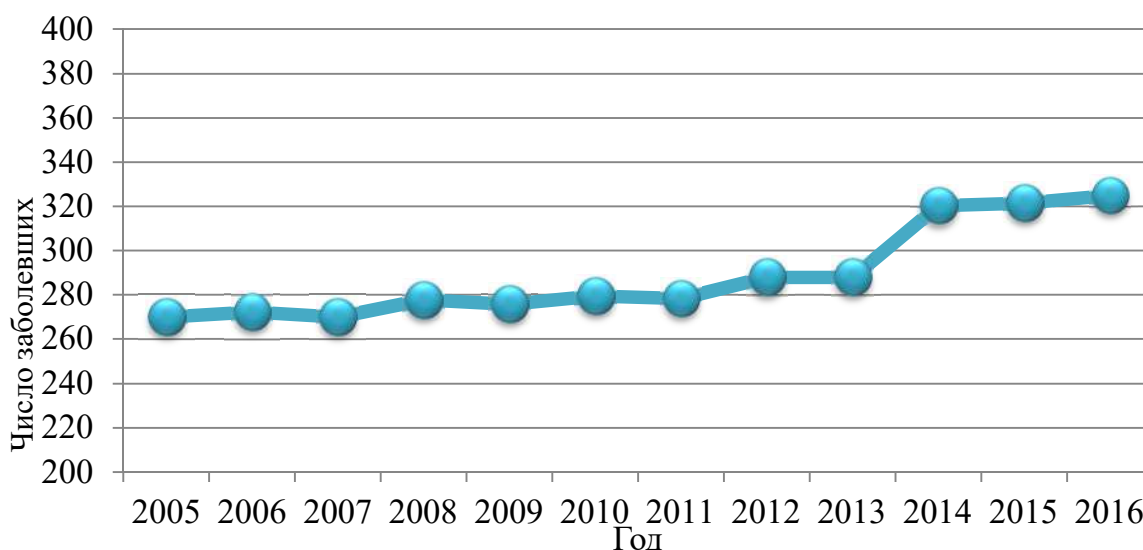


Рис. 8. Динамика возникновения злокачественных образований у населения РБ в период 2005 - 2016 г.г., (на 100 тыс. человек)



Рис. 9. Динамика изменения основных видов онкологических заболеваний, вызванных опасной радиационной обстановкой (2009 – 2016 гг.)

При превышении уровня облучения радоном более 100 Бк/м^3 риск возникновения онкологических заболеваний возрастает в 2 раза, в особенности на 16 % возрастает риск возникновения рака легких. Радоновое облучение также влияет на уровень заболеваемости рака желудка, рака кожи, рака печени и др. Риск растет с плотностью населения: в крупных городах и в примыкающих территориях риск выше, чем в малонаселенных селитебных территориях [7].

Структура заболеваемости злокачественными образованиями с 2005 по 2016 год показала, что в за 5 лет все большая доля в структуре образования злокачественных образований (ЗН) отводилась раку легких. С 2011 года на первом месте стоит рак молочной железы. Такая ситуация могла возникнуть вследствие высокой выявляемости рака груди в рамках национального проекта «Здоровье». На рисунке 9 представлена динамика изменения заболеваемости основным видов ЗН в период (2009 – 2016 гг.).

Риск возникновения онкологических заболеваний, в особенности рака легких, может быть обусловлен совокупностью различных неблагоприятных факторов, одним из них является радиоактивный фон, в состав которого входит радон и его продукты распада.

Таим образом показана существующая проблема опасного содержания радона в окружающей среде в некоторых регионах РФ. Игнорирование и незнание радоновой опасности может привести к серьезным последствиям для населения.

Ситуация связанная с выходом радона с поверхности земли и его накоплением в зданиях и помещениях требует постоянного наблюдения и контроля. Для населения, находящегося в зоне риска, необходимо предусматривать объемно-планировочные и конструктивные решения по защите от опасного воздействия.

Список литературы

1. Becker K. Health Effects of High Radon Environments in Central Europe: Another Test for the LNT Hypothesis / K. Becker // *Nonlinearity Biol Toxicol Med.* – 2003. - №1(1). - pp 3–35.
2. Красногорская Н.Н., Кострюкова Н.В., Исаева О.Ю. Основы радиационной безопасности. – Уфа:УГАТУ. – 2011. – 155 с.
3. Рафик М. Скорость выделения радона из строительных материалов (грунта, песка, кирпичей) Азад Кашмира, Пакистан / С.Ю. Рахман, Т. Махмуд, С. Рахман, Матюллах, С. Рехман // *Геология и геофизика.* – 2011. — Т. 52, № 4. — С. 577—585.
4. Диденко П.И. Экологические аспекты воздействия радона на население / П.И.Диденко // *Збірник наукових праць «Техногенно-екологічна безпека та цивільний захист».* – 2013. - № 6. – С. 72-81.
5. Сенцов О.В. Эпидемиологическое обоснование взаимосвязи воздействия радоновых излучений и заболеваемости онкопатологиями в г. Тюмень / О.В. Сенцов, Т.В. Шальных, Д.И. Шипицына, С.А. Кудрявцев, Е.В. Булгакова, А.Н. Марченко // *Научно-издательский центр «Мир науки».* – 2017. – С. 272 – 277.
6. Ситдинов Т.Ю. Экологические проблемы Республики Башкортостан: Причины и пути решения. Проблемы правовой охраны окружающей среды / Т.Ю. Ситдинов, И.Р. Хисматуллин // *Вестник Южно-Уральского профессионального института.* – 2013. - №2 (11). – С. 38 – 46.
7. Государственные доклады «О состоянии и об охране окружающей среды Российской Федерации в 2010 - 2016 годах»
8. Курамшина Н.Г., Курамшина Э.М., Николаева Т.И. Характеристика радиационной обстановки южной части Сургутского района ХМАО – Югра. – Проблемы радиэкологических и пограничных дисциплин. - Сб. материалов XXIV Всероссийского научно-практического междисциплинарного семинара. – Бирск. - БГСПА. - 2007. - С. 3-5.
9. НРБ-99/2009. СанПин 2.6.1.2523-09 «Нормы радиационной безопасности. Санитарные правила и нормативы»
10. Абдулаева А.С. Радон в окружающей среде и его эффективные дозы на территории Дагестана / А.С. Абдулаева // *Вестник ТГУ.* – 2013. - №3 (18). – С. 933 – 936.

© А.Р. Урманова, Н.Г. Курамшина, Н.Н. Красногорская, 2018

УДК 528.441.1

ОСОБЕННОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ГНСС ТЕХНОЛОГИЙ ПРИ ВЫПОЛНЕНИИ КОМПЛЕКСНЫХ КАДАСТРОВЫХ РАБОТ

СТЕБЛЕВА ИРИНА ВЛАДИМИРОВНАСтудент
ФГБОУ ВО «Вологодский государственный университет»

Научный руководитель: к.э.н., доцент кафедры ГКиГ Заварин Д. А.

Аннотация: Решением проблем, возникающих при кадастровом учете земельных участков, служат комплексные кадастровые работы. Они позволяют определить координаты объектов недвижимости сразу одного или нескольких кварталов. В данной статье речь идет о применении спутникового метода для определения координат таких точек.

Ключевые слова: кадастровая деятельность, комплексные кадастровые работы, спутниковый метод, базовая станция.

ESPECIALLY THE USE OF GNSS TECHNOLOGIES IN THE IMPLEMENTATION OF THE INTEGRATED CADASTRAL WORKS

Stebleva Irina Vladimirovna

Abstract: The complex cadastral works serve as the solution of the problems arising at the cadastral accounting of the parcels of land. They allow you to determine the coordinates of real estate objects at once one or more quarters. In this article we are talking about the use of satellite method to determine the coordinates of such points.

Keywords: cadastral activities, integrated cadastral works, satellite method, base station.

Комплекс мероприятий, в ходе которых осуществляется формирование, установление и уточнение границ земельных участков, выдел и объединение участков, получил название кадастровой деятельности. Результатом кадастровой деятельности является постановка участка на учет, после чего он становится предметом гражданского оборота и может выступать в качестве объекта юридически значимых действий [1].

В настоящее время в сфере кадастровых отношений существует ряд проблем:

- неполнота сведений об объектах недвижимости в ЕГРН или их ненадлежащее качество;
- разобщенность подходов к получению координат характерных точек границ земельных участков (объектов капитального строительства);
- отсутствие единой точной картографической основы для размещения сведений об объектах недвижимости, что неизбежно приводит к реестровым ошибкам, имущественным спорам и нарушениям земельного законодательства;
- проблемы в области налогообложения.

По статистике Росреестра на начало 2017 г. в ЕГРН содержались сведения о 58,6 млн земель-

ных участках, причем только половина из них (29,2 млн.) имела координатное описание границ. В отдельных регионах доля земельных участков с определенными в соответствии с законодательством границами составляет менее 30%, например, в Кировской области — 19,7%, в Магаданской области — 22,0%.

В действующей редакции Федерального закона от 24.07.2007 г. № 221 ФЗ «О кадастровой деятельности» предусматривается проведение комплексных кадастровых работ, в результате которых будут заполнены «белые пятна» и минимизированы кадастровые ошибки.

Согласно вышеуказанному, под комплексными кадастровыми работами понимаются кадастровые работы, которые выполняются одновременно в отношении всех объектов недвижимости, расположенных на территории одного кадастрового квартала или территориях нескольких смежных кадастровых кварталов [2].

Весь процесс выполнения комплексных кадастровых работ можно разбить на пять этапов.

Первый этап. На этом этапе уполномоченный орган местного самоуправления, именуемый заказчиком работ, выступает с инициативой о проведении комплексных кадастровых работ на определенной территории с последующим заключением контракта на оказание услуг с исполнителем работ. Вместе с этим, происходит информирование населения о проведении работ и создается согласительная комиссия, которая будет осуществлять согласование границ земельных участков.

Второй этап – это подготовка исполнителем всех необходимых документов для внесения в ЕГРН сведений об объектах кадастровых работ. Такими сведениями являются координаты характерных точек границ объектов недвижимости.

Третий этап – это представление исполнителем кадастровых работ карты-плана территории заказчику для его рассмотрения и утверждения. Карта-план территории, оформленная на бумажном носителе, направляемая заказчику, прошивается и скрепляется подписью и оттиском печати кадастрового инженера.

Четвертый этап. На этом этапе происходит согласование местоположения границ объектов комплексных кадастровых работ согласительной комиссией.

Пятый этап. Исполнитель комплексных кадастровых работ представляет в орган кадастрового учета соответствующее заявление и карту-план территории [3].

Реализация второго этапа является основополагающей при проведении комплексных кадастровых работ. Определение координат характерных точек границ объектов недвижимости в настоящее время возможно несколькими способами: аналитический, геодезический, картометрический, метод спутниковых геодезических измерений (с помощью ГНСС технологий) и фотограмметрический. При этом точность определения должна быть в пределах 10 см. Картометрический и аналитический методы определения координат характерных точек при проведении комплексных кадастровых работ на территории населенного пункта по ряду причин не подходят. Имеющиеся крупномасштабные топографические планы масштаба 1:2000 не обеспечивают точность определения координат характерных точек, а актуальная картографическая основа масштаба 1:200 и крупнее в федеральном фонде пространственных данных отсутствует. Использование фотограмметрического способа приводит к сомнениям при идентификации точек – границ объектов на снимке по причине расположения в нижней части ограждения земельных участков строительных материалов, мусора, крон деревьев и т. д. Поэтому, в настоящее время кадастровые работы на территории населенных пунктов в основном выполняются с использованием спутниковых геодезических приемников [3, с. 265].

В настоящее время в основном используются две спутниковые системы определения координат:

- ГЛОНАСС (Глобальная Навигационная Спутниковая Система) – российская система позиционирования;
- NAVSTAR GPS (Navigation System with Time And Ranging Global Positioning System) – американская навигационная система, глобальная система позиционирования.

При этом некоторые производители ГНСС оборудования уже допускают возможность использования китайской (Бэйдоу) и европейской (Галилео) спутниковых систем.

Сегодня все работы по измерению координат спутниковым методом проводятся в двух режимах: в статическом и кинематическом.

Если имеется цифровой радиоканал или GSM связь для передачи поправок, координаты можно получать в режиме «кинематики в реальном времени» (RTK), т. е. непосредственно на определяемой точке.

Для проведения комплексных кадастровых работ наиболее подойдет именно спутниковый способ с RTK режимом, так как:

1. Для межевания не требуется столь высокая точность, как при построении или сгущении государственных или опорных сетей.

2. Для проведения комплексных кадастровых работ использование метода RTK потребует меньше временных затрат, чем использование статистического или обычного кинематического.

При съемке в режиме RTK базовый приемник может быть:

– собственным приемником пользователя с радиомодемом, или GSM модемом или любым другим внешним устройством для передачи поправок;

– приемником, принадлежащим третьему лицу, управляющему базой (соединение происходит с помощью прямого IP адреса);

– сетью базовых станций (соединение происходит с помощью NTRIP протокола), и предоставляющему данные роверу через GSM/GPRS модем.

В настоящее время быстрыми темпами развиваются базовые референчные станции. В Вологодской области проект по созданию сети ГНСС референчных станций реализуется с 2015 года. Сейчас на территории региона функционируют 35 таких станций, использующих сигналы навигационных систем ГЛОНАСС и GPS и обеспечивающих почти 100% покрытие территории области (рис. 1) [4].

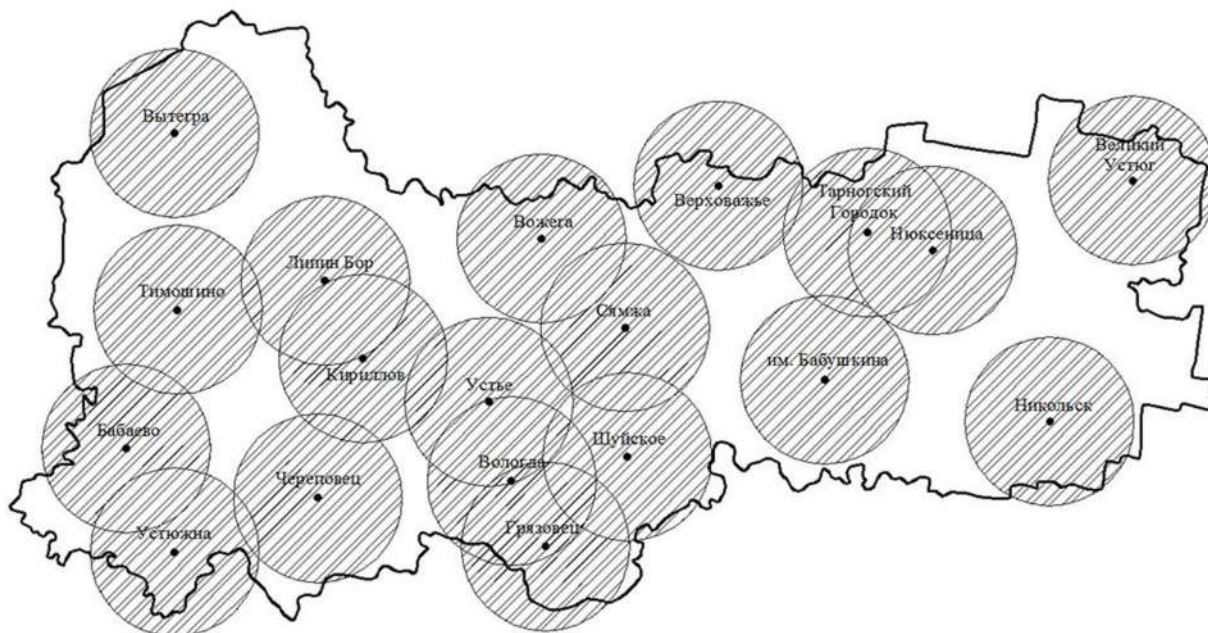


Рис. 1. Сеть базовых референц-станций в Вологодской области

Согласно нормативам, представленным в МДС 13-23.2009, для измерений в режиме реального времени (RTK) удаление от базовой станции должно быть не более 25-30 км. Поэтому площадь охвата территории области для использования RTK-режима будет гораздо меньше.

Исходя из расчетов, площадь охвата одной референчной станцией в данной случае будет 1963-2827 кв. км. Так как площадь Вологодской области составляет 145 700 кв.км., можно сделать вывод, что лишь на 57% территории области возможно использование RTK-режима для проведения комплексных кадастровых работ.

Для сравнения, в Ленинградской области (площадь 84500), при использовании базовых станций

в количестве 68 штук, комплексные кадастровые работы в RTK-режиме можно реализовывать на всей территории области.

Таким образом, комплексные кадастровые работы позволят устранить ряд проблем кадастровой деятельности. Однако, выяснено, что для их применения необходимы базовые станции. Расчеты показали, что проведение комплексных кадастровых работ на территории Вологодской области в настоящий момент затруднено в связи с тем, что на 43% территории невозможно использовать RTK-режим. Поэтому для выполнения второго этапа необходимо развивать систему баз путем увеличения их количества минимум в 2 раза.

Список литературы

1. Асаул А. Н., Асаул М. А., Заварин Д. А. Особенности постановки на государственный кадастровый учет земельного участка // Таврический научный обозреватель. — 2015. — №5-1. — с. 107-115.
2. Заварин Д. А. Основные направления развития строительства на инновационной основе // Журнал Фундаментальные исследования. — Пенза: Издательский дом «Академия Естествознания», 2014. с. 1805-1810.
3. Стеблева И. В. Совершенствование процедуры кадастрового учета на примере внедрения комплексных кадастровых работ // Инновационное развитие науки и образования: сборник статей II Международной научно-практической конференции. В 2 ч. Ч. 1. — Пенза: МЦНС «Наука и Просвещение», 2018. — с. 265-268.
4. Куражова Ю. В. Развитие сетей референчных станций в северо-западном ФО // ДОСТИЖЕНИЯ ВУЗОВСКОЙ НАУКИ 2018: сборник статей III Международного научно-исследовательского конкурса: в 2 ч. — Пенза: МЦНС «Наука и Просвещение». 2018. — с. 204-207.

НАУЧНОЕ ИЗДАНИЕ

СТУДЕНЧЕСКИЕ НАУЧНЫЕ ДОСТИЖЕНИЯ

Сборник статей

Международного научно-исследовательского конкурса

г. Пенза, 5 ноября 2018 г.

Под общей редакцией

кандидата экономических наук Г.Ю. Гуляева

Подписано в печать 6.11.2018.

Формат 60×84 1/16. Усл. печ. л. 17,7

МЦНС «Наука и Просвещение»

440062, г. Пенза, Проспект Строителей д. 88, оф. 10

www.naukaip.ru

Уважаемые коллеги!

Приглашаем Вас принять участие в Международных научно-практических конференциях

Дата	Название конференции	Услуга	Шифр
5 декабря	X Международная научно-практическая конференция НАУКА И ИННОВАЦИИ В XXI ВЕКЕ: АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ, ОТКРЫТИЯ И ДОСТИЖЕНИЯ	90 руб. за 1 стр.	МК-443
5 декабря	XVI Международная научно-практическая конференция АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ПРАВА, ЭКОНОМИКИ И УПРАВЛЕНИЯ	90 руб. за 1 стр.	МК-444
7 декабря	XVIII International scientific conference EUROPEAN RESEARCH	90 руб. за 1 стр.	МК-445
10 декабря	IX Международная научно-практическая конференция ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ СОВРЕМЕННОЙ НАУКИ: ПРОБЛЕМЫ, ЗАКОНОМЕРНОСТИ, ПЕРСПЕКТИВЫ	90 руб. за 1 стр.	МК-446
10 декабря	VI Международная научно-практическая конференция ЭКОНОМИКА, БИЗНЕС, ИННОВАЦИИ	90 руб. за 1 стр.	МК-447
10 декабря	V Международная научно-практическая конференция ПРИОРИТЕТЫ ПЕДАГОГИКИ И СОВРЕМЕННОГО ОБРАЗОВАНИЯ	90 руб. за 1 стр.	МК-448
10 декабря	IV Международная научно-практическая конференция ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ, ПРАВОВОЕ ГОСУДАРСТВО И СОВРЕМЕННОЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО	90 руб. за 1 стр.	МК-449
12 декабря	IV Международная научно-практическая конференция СОВРЕМЕННАЯ НАУКА: АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ, ДОСТИЖЕНИЯ И ИННОВАЦИИ	90 руб. за 1 стр.	МК-450
12 декабря	XV International scientific conference INTERNATIONAL INNOVATION RESEARCH	90 руб. за 1 стр.	МК-451
15 декабря	XVII Международная научно-практическая конференция ФУНДАМЕНТАЛЬНЫЕ И ПРИКЛАДНЫЕ НАУЧНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ: АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ, ДОСТИЖЕНИЯ И ИННОВАЦИИ	90 руб. за 1 стр.	МК-452
15 декабря	III Международная научно-практическая конференция ИННОВАЦИОННЫЕ ПОДХОДЫ В РЕШЕНИИ ПРОБЛЕМ СОВРЕМЕННОГО ОБЩЕСТВА	90 руб. за 1 стр.	МК-453
17 декабря	VI Международная научно-практическая конференция НАУЧНАЯ ДИСКУССИЯ СОВРЕМЕННОЙ МОЛОДЁЖИ: АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ, ДОСТИЖЕНИЯ И ИННОВАЦИИ	90 руб. за 1 стр.	МК-454
17 декабря	III Международная научно-практическая конференция ЭКСПЕРТНОЕ МНЕНИЕ	90 руб. за 1 стр.	МК-455
20 декабря	XXIII Международная научно-практическая конференция СОВРЕМЕННАЯ ЭКОНОМИКА: АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ, ДОСТИЖЕНИЯ И ИННОВАЦИИ	90 руб. за 1 стр.	МК-456
20 декабря	XXIII Международная научно-практическая конференция СОВРЕМЕННОЕ ОБРАЗОВАНИЕ: АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ, ДОСТИЖЕНИЯ И ИННОВАЦИИ	90 руб. за 1 стр.	МК-457
20 декабря	XV Международная научно-практическая конференция СОВРЕМЕННАЯ ЮРИСПРУДЕНЦИЯ: АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ, ДОСТИЖЕНИЯ И ИННОВАЦИИ	90 руб. за 1 стр.	МК-458

www.naukaip.ru