МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЦЕНТР НАУЧНОГО СОТРУДНИЧЕСТВА
«НАУКА И ПРОСВЕЩЕНИЕ»

НАУКА и ПРОСВЕЩЕНИЕ
МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЦЕНТР НАУЧНОГО СОТРУДНИЧЕСТВА

ПРОРЫВНЫЕ НАУЧНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ:

ПРОБЛЕМЫ, ЗАКОНОМЕРНОСТИ, ПЕРСПЕКТИВЫ

СБОРНИК СТАТЕЙПОБЕДИТЕЛЕЙ VI МЕЖДУНАРОДНОЙ НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКОЙ КОНФЕРЕНЦИИ,
СОСТОЯВШЕЙСЯ 10 ЯНВАРЯ 2017 Г. В Г. ПЕНЗА

ПЕНЗА
МЦНС «НАУКА И ПРОСВЕЩЕНИЕ»
2017

УДК 001.1
ББК 60
П81

Ответственный редактор:
Гуляев Герман Юрьевич, кандидат экономических наук

П81

ПРОРЫВНЫЕ НАУЧНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ: ПРОБЛЕМЫ, ЗАКОНОМЕРНОСТИ, ПЕРСПЕКТИВЫ: сборник статей VI Международной научно-практической конференции / Под общ.ред. Г.Ю. Гуляева – Пенза: МЦНС «Наука и Просвещение». – 2017. – 332 с.

ISBN 978-5-9909510-7-5

Настоящий сборник составлен по материалам VI Международной научно-практической конференции «**ПРОРЫВНЫЕ НАУЧНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ: ПРОБЛЕМЫ, ЗАКОНОМЕРНОСТИ, ПЕРСПЕКТИВЫ**», состоявшейся 10 января 2017 г. в г. Пенза. В сборнике научных трудов рассматриваются современные проблемы науки и практики применения результатов научных исследований.

Сборник предназначен для научных работников, преподавателей, аспирантов, магистрантов, студентов с целью использования в научной работе и учебной деятельности.

Ответственность за аутентичность и точность цитат, имен, названий и иных сведений, а также за соблюдение законодательства об интеллектуальной собственности несут авторы публикуемых материалов.

Полные тексты статей в открытом доступе размещены в Научной электронной библиотеке **Elibrary.ru** и зарегистрированы в наукометрической базе **РИНЦ** в соответствии с Договором №1096-04/2016К от 26.04.2016 г.

УДК 001.1
ББК 60

© МЦНС «Наука и Просвещение» (ИП Гуляев Г.Ю.), 2017
© Коллектив авторов, 2017

ISBN 978-5-9909510-7-5

СОДЕРЖАНИЕ

ФИЗИКО-МАТЕМАТИЧЕСКИЕ НАУКИ 13

МАТЕМАТИЧЕСКИЕ МОДЕЛИ ВЫБОРА ОПТИМАЛЬНОГО АССОРТИМЕНТА
ОСИПОВ А.Л., МИРОШНИКОВ А.Н. 14

БИОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ 21

ОСУЩЕСТВЛЕНИЕ ЭКОЛОГИЧЕСКИХ ПРОЕКТОВ АО «ПРОИЗВОДСТВЕННОЕ ОБЪЕДИНЕНИЕ «ЗАВОД ИМЕНИ СЕРГО»» ПО ПЕРЕХОДУ НА «ЗЕЛЕНЫЕ» ТЕХНОЛОГИИ
НЕЧАЕВА О. А., ХУСНЕТДИНОВА Д. В. 22

ГЕОЛОГО–МИНЕРАЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ 26

УСЛОВИЕ ФОРМИРОВАНИЯ ВОДНЫХ РЕСУРСОВ ПЛОШАДИ КОНУСА ВЫНОСА РЕКИ ТУРЯНЧАЯ
ДЖАФАРЛИ Ж.В. 27

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ 31

ОБЗОР МЕТОДОВ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ТЕХНИЧЕСКОГО СОСТОЯНИЯ МАЛОЙ ХОЛОДИЛЬНОЙ МАШИНЫ В УСЛОВИЯХ ЕЁ ЭКСПЛУАТАЦИИ
ЛЕМЕШКО М.А., ДМИТРИЕНКО Н.А., УРУНОВ С.Р. 32

МЕТОДИКА ОПРЕДЕЛЕНИЯ ДОЛГОВЕЧНОСТИ РАБОЧИХ КОЛЕС ЦЕНТРОБЕЖНЫХ НАСОСНЫХ АГРЕГАТОВ
ЗАКИРНИЧНАЯ М.М., ДЕВЯТОВ А.Р., ЯКОВЛЕВ А.Г. 35

ИНОСТРАННЫЕ ИНВЕСТИЦИИ КАК ФАКТОР РАЗВИТИЯ ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНОЙ ОТРАСЛИ РОССИИ В УСЛОВИЯХ РЕАЛИЗАЦИИ СТРАТЕГИИ ХОЛДИНГА «РЖД» 2030
ВЛАДИМИРОВ Р.Л. 39

КЛАССИФИКАЦИЯ ПРИМЕНЯЕМЫХ В ПРОМЫШЛЕННОСТИ РАСХОДОМЕРОВ-СЧЕТЧИКОВ ГАЗА
БОРЗЕНКОВ П.С. 42

СИСТЕМА ОРИЕНТАЦИИ СОЛНЕЧНОЙ ПАНЕЛИ ПО СОЛНЦУ
ШКАРУБО Д. И. 46

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ТЕХНИЧЕСКОЙ ИНВЕНТАРИЗАЦИИ
МУСЕЛЬЯН А.Б. 49

СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ ЭЛЕКТРОПРИВОДОМ ВОДООТЛИВА ШАХТЫ
ШКАРУБО Д. И. 53

К ВОПРОСУ О РАЗРУШЕНИИ НЕФТЯНЫХ ЭМУЛЬСИЙ
СУРИКОВА А.Н. 56

4 ПРОРЫВНЫЕ НАУЧНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ

ВЛИЯНИЕ МЕХАНОАКТИВАЦИИ НА ПРОЦЕСС ПОЛУЧЕНИЯ НАНОКОМПОЗИЦИОННОГО ПОРОШКА
КУЗНЕЦОВ Н.В. 59

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ОТХОДОВ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ В КАЧЕСТВЕ ДОБАВКИ В ЦЕМЕНТНЫЕ СМЕСИ МЕЛКОЗЕРНИСТЫХ БЕТОНОВ
ДУБРОВИН А.И., КУЗНЕЦОВА Н.В 62

СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЕ НАУКИ 66

ВОЗДЕЛЫВАНИЕ КУКУРУЗЫ НА СИЛОС В СЕВЕРНОЙ ЛЕСОСТЕПИ ТЮМЕНСКОЙ ОБЛАСТИ
АХТАРИЕВ Р.Р., РЗАЕВА В.В. 67

ОЦЕНОЧНАЯ СТОИМОСТЬ В СФЕРЕ ЗЕМЛИ И ИНОЙ НЕДВИЖИМОСТИ
МАХОТЛОВА М.Ш., ТЛУПОВА О.А. 70

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ 74

АНАЛИЗ ФАКТОРОВ, ВЛИЯЮЩИХ НА ФОРМИРОВАНИЕ ПРОЦЕНТНОЙ СТАВКИ ПО КРЕДИТАМ И ДЕПОЗИТАМ В КОММЕРЧЕСКОМ БАНКЕ
КОЛОТУХИНА И.И., ГЛОТОВА И.И. 75

УПРАВЛЕНИЕ ФИНАНСОВЫМИ РИСКАМИ В КОММЕРЧЕСКИХ БАНКАХ
КОЛОТУХИНА И.И., ГЛОТОВА И.И. 78

УПРАВЛЕНИЕ КАЧЕСТВОМ КРЕДИТНОГО ПОРТФЕЛЯ КРЕДИТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ
КОЛОТУХИНА И.И., ГЛОТОВА И.И. 81

ИСТОЧНИКИ ФИНАНСИРОВАНИЯ МАЛОГО БИЗНЕСА В РОССИИ
КОЛОТУХИНА И.И., ГЛОТОВА И.И. 84

ФОРМИРОВАНИЕ МЕЖДУНАРОДНЫХ ФИНАНСОВЫХ КЛАСТЕРОВ БРИКС И АБИИ
ТУМАЙКИНА И.И. 87

ПЕРСПЕКТИВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ МОБИЛЬНОГО МАРКЕТИНГА В РОССИИ
БОКАРЕВАА.В. 90

СТРУКТУРНЫЕ ИЗМЕНЕНИЯ ИНВЕСТИЦИЙ В ЭНЕРГОСБЕРЕЖЕНИЕ В ОТРАСЛИ ЖКХ РОССИИ И ОТДЕЛЬНЫХ ФЕДЕРАЛЬНЫХ ОКРУГОВ
БОЙКО М.С., СЕЛЕДЦОВА И.А. 93

ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ РОССИИ И ЕВРОПЕЙСКОГО СОЮЗА
ЕДУНОВА П.И. 98

РАЗВИТИЕ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ КАЧЕСТВОМ
ВАЛИМХАМАДИЕВА М.М., БАЙЖИГИТОВА М.С., ... 101

ОСОБЕННОСТИ МАКЕТИНГОВОГО КОНТРОЛЯ
ГЕТМАНСКАЯ Е.В., ЛЕБЕДЕВА А.В., ПОНОМАРЕВА Ю.Д. 105

ВЕНЧУРНОЕ ИНВЕСТИРОВАНИЕ КАК ЭЛЕМЕНТ ПОВЫШЕНИЯ ИННОВАЦИОННОЙ АКТИВНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ
ГЕТМАНСКАЯ Е.В., КОСЕНКО А.С., ФИЛИППОВА Т.С. 108

АНАЛИЗ МОТИВОВ И ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ СТРАТЕГИИ СЛИЯНИЙ И ПОГЛОЩЕНИЙ
КОСОВАЕ.С., СУТОРМИНА М.А. 113

СУЩЕСТВУЮЩИЕ ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ КРАУДФАНДИНГА В РОССИИ
МЕЛЕШЕНКО Е.Г., ВОРОНЦОВА Е.А 117

МЕТОДИКА ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНОВ
ПОПОВ М.А., КАРПОВА А.А. 120

УПРАВЛЕНИЕ ВАЛЮТНЫМИ РИСКАМИ ПРЕДПРИЯТИЯ
ГЛОБА Н.П., СИРОТЕНКО Д.Е., ЛАПТЕВ С.В. 123

АНАЛИЗ СТРУКТУРНЫХ ОСОБЕННОСТЕЙ СОВРЕМЕННОЙ БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ РОССИИ
ХАМИДОВА Р.Р. 126

ПРИНЯТИЕ РЕШЕНИЯ О ПОКУПКЕ И ЭТАПЫ ЕГО ПРИНЯТИЯ
БАЙЖИГИТОВА М.С., ВАЛИМХАМАДИЕВА М.М. 129

АНАЛИЗ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ЗАО "БАНК "ВОЛОГЖАНИН"
АЛИЕВА А. 133

РАЗВИТИЕ ИНВЕСТИЦИЙ В ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ КАПИТАЛ
МИЛЕШИН А.С., КОЧЕТКОВ С.О. 136

ФОРМИРОВАНИЕ МАРКЕТИНГОВОЙ СТРАТЕГИИ СТРАХОВОЙ КОМПАНИИ КАК ОСНОВЫ ПОСТРОЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОГО СТРАТЕГИЧЕСКОГО УПРАВЛЕНИЯ
ГАДЖИЕВА Б.А., БЕРЕЖНАЯ Е.В. 139

УПРАВЛЕНЧЕСКОЕ РЕШЕНИЕ: СУЩНОСТЬ И КЛАССИФИКАЦИЯ
БЕЛОГЛАЗОВ Д. С. 143

КОНКУРЕНЦИЯ КАК СПОСОБ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РОССИИ
ГАДЖИЕВА Б.А., БЕРЕЖНАЯ Е.В. 151

СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ДЕНЕЖНЫХ ДОХОДОВ НАСЕЛЕНИЯ
ТЛИМАХОВА Ф.А. 154

ОТБОР ПЕРСОНАЛА И ПОРЯДОК ПРИЕМА НА РАБОТУ В СИСТЕМЕ МАРКЕТИНГА ПЕРСОНАЛА
ШЕВЧЕНКО М.А 159

К ВОПРОСУ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ ГОСУДАРСТВА И БИЗНЕСА В ПРОЕКТАХ ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОГО ПАРТНЕРСТВА ЭКОЛОГИЧЕСКОЙ НАПРАВЛЕННОСТИ (НА ПРИМЕРЕ СВЕРДЛОВСКОЙ

ОБЛАСТИ)
СОКОЛОВСКАЯ О.Е. 162

ОЦЕНКА ДЕЛОВОЙ АКТИВНОСТИ АО КБ «СЕВЕРНЫЙ КРЕДИТ»
ИСМАИЛОВА Р. М. 166

ВЕДЕНИЕ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ
ЛЕБЕДЕВА А.В. 169

ОЦЕНКА СОВРЕМЕННОГО СОСТОЯНИЯ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СТРОИТЕЛЬНОЙ ОТРАСЛИ РФ
САГИДОВА Р. Н. 175

КОМАНДНАЯ РАБОТА В ПРОЦЕССАХ РАЗРАБОТКИ И РЕАЛИЗАЦИИ ИННОВАЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ
БОЧКИНА О.Н. 178

ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЭКОЛОГИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В ГОРОДАХ НОВОКУЗНЕЦКЕ И НОВОСИБИРСКЕ
ПИМЕНОВ М. Н. 182

ИННОВАЦИОННЫЕ ПАРАМЕТРЫ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО КАПИТАЛА КАК ФАКТОР ДИНАМИЧНОГО РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ
ЖУЙКОВА И.Б. 185

ПУТИ МИНИМИЗАЦИИ НЕГАТИВНОГО ВЛИЯНИЯ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО ФАКТОРА НА ПРИНЯТИЕ ИНВЕСТИЦИОННЫХ РЕШЕНИЙ
АБДУЛЛАЕВ С.А., ТУХТАМУРОДОВ И.Б. 189

ИСТОРИЯ ФИЗИОКРАТИИ
ВАСИЛЬЕВ Н.И. 192

МОБИЛИЗАЦИЯ ДОХОДОВ БЮДЖЕТА АРДАТОВСКОГО МУНИЦИПАЛЬНОГО РАЙОНА
ЕЛИЗАРОВ А.В. 194

РАЗВИТИЕ РОССИЙСКОЙ ИННОВАЦИОННОЙ СИСТЕМЫ В 2010 – 2014 ГОДАХ
НИКИТИНА А.В. 198

ФИЛОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ 202

ЛИНГИСТИЧЕСКИ ПРИЕМЫ СОЗДАНИЯ СЛОГАНОВ В АНГЛОЯЗЫЧНОЙ РЕКЛАМЕ
СТРИЖОВА Е.В. 203

ЯЗЫКОВАЯ ИГРА КАК ЭФФЕКТИВНЫЙ СПОСОБ РЕАЛИЗАЦИИ КОММУНИКАТИВНОГО НАМЕРЕНИЯ ЯЗЫКОВОЙ ЛИЧНОСТИ
МЕЛЬНИКОВА Е.А. 207

ЛЕКСИЧЕСКИЕ СРЕДСТВА СОЗДАНИЯ КАЛАМБУРА (НА МАТЕРИАЛЕ ГАЗЕТНЫХ ЗАГОЛОВКОВ)
ЮНУСОВА М.О. 210

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ 213

ПРОБЛЕМА ВЗАИМООТНОШЕНИЙ ВЕЛИКОБРИТАНИИ И ОРГАНОВ ЕВРОПЕЙСКОЙ ЮСТИЦИИ ПОСЛЕ БРЕКСИТА
БОРБОТЬКО П.В., ПЕТУШКОВА. А. 214

ПРАКТИЧЕСКОЕ ПРИМЕНЕНИЕ КОНСТИТУЦИОННЫХ ПРИНЦИПОВ НАЛОГОВОГО ПРАВА
АХМЕРОВА В.П. 217

СОВРЕМЕННАЯ СТРУКТУРА ФИЛОСОФИИ ПРАВА
ГУСЕЙНОВА Н.Н., ИСМАИЛОВА О.С. 220

ОБ УЖЕСТОЧЕНИИ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА НЕЦЕЛЕВОЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ЗЕМЕЛЬ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО НАЗНАЧЕНИЯ
МАКСИМКИНА Ю.А. 223

ПРОБЕЛЫ РЕАЛИЗАЦИИ НОРМ О БАНКРОТСТВЕ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ
ИСАКОВА В.Ю., АЛЕКСЕЕВА Н.В 227

ПРАВА ЧЕЛОВЕКА В РАМКАХ МЕЖДУНАРОДНО-ПРАВОВОЙ ЗАЩИТЫ
ФИЛИМОНОВА О.Г. 230

ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ОТНОШЕНИЙ В СЕТИ ИНТЕРНЕТ: ПРОБЛЕМЫ ТЕОРИИ И ПРАКТИКИ
РАШИЦКАЯ О.В. 233

СПЕЦИФИКА БАНКРОТСТВА СТРАХОВЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ
БОБРОВ Ф.А., БОБРОВА В.В., БОНДАРЕНКО М.С. 238

ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА НА ТЕРРИТОРИИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
ГИРЯНСКАЯ К.С. 241

ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ НАУКИ 244

СЛУЖБЫ СОПРОВОЖДЕНИЯ СТУДЕНТОВ С НАРУШЕНИЯМИ ОПОРНО-ДВИГАТЕЛЬНОГО АППАРАТА В УНИВЕРСИТЕТАХ ИТАЛИИ, ВЕЛИКОБРИТАНИИ И США
БОГИНСКАЯ Ю.В. 245

О СОВЕРШЕНСТВОВАНИИ КАЧЕСТВА ПОДГОТОВКИ ВЫПУСКНИКОВ НАПРАВЛЕНИЯПОДГОТОВКИ 44.03.03 «СПЕЦИАЛЬНОЕ (ДЕФЕКТОЛОГИЧЕСКОЕ) ОБРАЗОВАНИЕ» В ОРЕНБУРГСКОМ ПЕДАГОГИЧЕСКОМ УНИВЕРСИТЕТЕ
АКИМОВА О.И.,..... 250

ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ КУЛЬТУРЫ БЕЗОПАСНОСТИ ЖИЗНЕДЕЯТЕЛЬНОСТИ СТУДЕНТОВ НАПРАВЛЕНИЯ ПОДГОТОВКИ «ТЕХНОСФЕРНАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ»
АЛЕШИНА М.Н., СВИРИДОНОВА С.В. 255

ЭЛЕКТРОННАЯ ФОРМА УЧЕБНИКА: ЭФФЕКТИВНЫЕ ПРИЕМЫ РАБОТЫ НА УРОКАХ ИСТОРИИ И ОБЩЕСТВОЗНАНИЯ

БУРДИНСКАЯ О.А. 258

ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ ГРАЖДАНСКОЙ КУЛЬТУРЫ СТУДЕНТОВ НАПРАВЛЕНИЯ ПОДГОТОВКИ «ТЕХНОСФЕРНАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ»
НИКУЛИН В.А., АЛЕШИНА М.Н. 263

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ СРЕДСТВ АВТОМАТИЗАЦИИ ПРОЕКТИРОВАНИЯ WEB-САЙТОВ JOOMLA, DRUPAL
ШУМАТБАЕВА Э.В., ЗАЙДУЛЛИНА С. Г. 266

ОРГАНИЗАЦИЯ УЧЕБНОГО ПРОЦЕССА ПРИ ИЗУЧЕНИИ РАЗДЕЛА «СВЕТОВЫЕ ЯВЛЕНИЯ» В ОСНОВНОЙ ШКОЛЕ НА РАЗЛИЧНЫХ ЭТАПАХ УРОКА, СОГЛАСНО ФГОС, НА ПРИМЕРЕ ТЕМЫ «ИСТОЧНИКИ СВЕТА. РАСПРОСТРАНЕНИЕ СВЕТА»
ШУМАТБАЕВА Э.В., КОСАРЕВ Н.Ф. 269

КЛАССИФИКАЦИЯ ПЕДАГОГИЧЕСКИХ ИГР, РЕКОМЕНДОВАННЫХ К ИСПОЛЬЗОВАНИЮ НА УРОКАХ ФИЗИКИ
УРАЗБАХТИНА Е.Р., КОСАРЕВ Н.Ф. 272

МЕТОДИКА ОРГАНИЗАЦИИ СИСТЕМНО-ДЕЯТЕЛЬНОСТНОГО ПОДХОДА ПРИ ПРОВЕДЕНИИ ЗАНЯТИЙ ПО СИСТЕМАТИЗАЦИИ И ОБОБЩЕНИЮ ЗНАНИЙ НА УРОКАХ ФИЗИКИ
УРАЗБАХТИНА Е.Р., КОСАРЕВ Н.Ф. 275

АССОЦИАТИВНЫЕ МЕТОДЫ В УЧЕБНОМ ПРОЦЕССЕ
ЕРМАКОВА Н.В., ЯШКОВА Д.С. 278

СУЩНОСТЬ ОЦЕНОЧНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В НАЧАЛЬНОЙ ШКОЛЕ
ОСАДЧАЯ Н.В. 281

АНАЛИЗ И САМОАНАЛИЗ УРОКА
АНИСЕНКО А.В., БУРЛАКОВА Ю.В., БЫКОВА Н.С. 284

МЕДИЦИНСКИЕ НАУКИ 286

МЕТОДИКА ПРОВЕДЕНИЯ ИЗМЕРЕНИЙ НА РАЗРЫВ ВРЕМЕННЫХ ФИКСИРУЮЩИХ ОРТОПЕДИЧЕСКИХ МАТЕРИАЛОВ
АНДРИЕВСКИЙ В.Ю., БУЛГАКОВА Н.В., РЯДОВОЙ М.А., ЗИМАНКОВ Д.А. 287

ОДОНТОГЕННАЯ ОПУХОЛЬ ГАЙМОРОВОЙ ПАЗУХИ И ПОЛОСТИ НОСА У МОЛОДОЙ ЖЕНЩИНЫ
ШИЛИН И.Ю., ЗЫРЯНОВ В.С. 291

ОЦЕНКА СОДЕРЖАНИЯ ТЯЖЕЛЫХ МЕТАЛЛОВ В ПЛОДАХ РЯБИНЫ ОБЫКНОВЕННОЙ
ДЕННЕР В.А., КУВАКОВА А. Р., ГАЛИАКБАРОВА В. А. 294

КОЛОРИТ В ЖИВОПИСИ
ЧЕРНИГИН А.А., ДЮЖАКОВА Д.А. 298

АРХИТЕКТУРА 300

КОМПЛЕКСНАЯ ОЦЕНКА ДЕКОРАТИВНОСТИ ЗЕЛЕНЫХ НАСАЖДЕНИЙ В ГОРОДСКИХ УСЛОВИЯХ
ИВАНОВА О.А. 301

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ 305

КОММУНИКАТИВНЫЙ И ПЕРЦЕПТИВНЫЙ КОМПОНЕНТЫ МЕЖЛИЧНОСТНЫХ ОТНОШЕНИЙ В СТАРШЕМ ДОШКОЛЬНОМ ВОЗРАСТЕ
АНИКИНА У.Ю., ГАФУРОВА Т.Р, КУРЛИНА К.В. 306

ПРОЯВЛЕНИЕ ТРЕВОЖНОСТИ У СТУДЕНТОВ ПЕРВЫХ КУРСОВ В ПЕРИОД СЕССИИ
СУГАИПОВА Ф.М., КИНДАРОВА З.Б. 312

СОЦИАЛЬНО-ПСИХОЛОГИЧЕСКАЯ АДАПТАЦИЯ ДЕТЕЙ СИРОТ И ДЕТЕЙ ИЗ ПОЛНЫХ СЕМЕЙ
АНИКИНА У.Ю., ГАФУРОВА Т.Р. КУРЛИНА К.В. 315

ПОЛИТИЧЕСКИЕ НАУКИ 320

ПРОБЛЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ КАДРАМИ НА ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЕ
АГАФОНОВ А. А. 321

НАУКИ О ЗЕМЛЕ 324

COMPARATIVE ANALYSIS OF NATURE OF THE AZERBAIJAN REPUBLIC AND THE CALIFORNIA STATE OF USA WITH AIM OF INNOVATION DEVELOPMENT OF TOURISM ECONOMY
MAMMADOVA GULSHEN YASHAR, RACABOVA TAHMINA GULAMIRZA, AHADOVA HUMAY ZOHRAB BABAYEVA NIGAR HIKMET, SAFARALIEVA NARGIZ ASKER, MURSALLI GUNEL ASI , HUSEYNOVA GUNEL ALESKER, NABIYEV ALPASHA ALIBEK 325

РЕШЕНИЕ
о проведении
10.01.2017 г.
VI Международной научно-практической конференции
«ПРОРЫВНЫЕ НАУЧНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ:
ПРОБЛЕМЫ, ЗАКОНОМЕРНОСТИ, ПЕРСПЕКТИВЫ»

В соответствии с планом проведения
Международных научно-практических конференций
Международного центра научного сотрудничества «Наука и Просвещение»

1. **Цель конференции** – содействие интеграции российской науки в мировое информационное научное пространство, распространение научных и практических достижений в различных областях науки, поддержка высоких стандартов публикаций, а также апробация результатов научно-практической деятельности

2. **Утвердить состав организационного комитета и редакционной коллегии (дляформирования сборника по итогам конкурса) в лице:**

1) **Агаркова Любовь Васильевна** – доктор экономических наук, профессор, профессор кафедры ФГБОУ ВО «Ставропольский государственный аграрный университет»
2) **Ананченко Игорь Викторович** - кандидат технических наук, доцент, доцент кафедры системного анализа и информационных технологий ФГБОУ ВО «Санкт-Петербургский государственный технологический институт (технический университет)»
3) **Антипов Александр Геннадьевич** – доктор филологических наук, профессор, главный научный сотрудник, профессор кафедры литературы и русского языка ФГБОУ ВО «Кемеровский государственный институт культуры»
4) **Бабанова Юлия Владимировна –** доктор экономических наук, доцент, заведующий кафедрой «Управление инновациями в бизнесе» Высшей школы экономики и управления ФГАОУ ВО«Южно-Уральский государственный университет (национальный исследовательский университет)»
5) **Багамаев Багам Манапович** – доктор ветеринарных наук, профессор кафедры терапии и фармакологии факультета ветеринарной медициныФГБОУ ВО «Ставропольский Государственный Аграрный университет»
6) **Баженова Ольга Прокопьевна –** доктор биологических наук, профессор, профессор кафедры экологии, природопользования и биологии, ФГБОУ ВО «Омский государственный аграрный университет»
7) **Боярский Леонид Александрович** – доктор физико-математических наук, профессор, профессор кафедры физических методов изучения твердого тела ФГБОУ ВО «Новосибирский национальный исследовательский государственный университет»
8) **Бузни Артемий Николаевич –** доктор экономических наук, профессор, профессор кафедры Менеджмента предпринимательской деятельности ФГАОУ ВО «Крымский федеральный университет», Институт экономики и управления
9) **Буров Александр Эдуардович –** доктор педагогических наук, доцент, заведующий кафедрой «Физическое воспитание», профессор кафедры «Технология спортивной подготовки и прикладной медицины ФГБОУ ВО «Астраханский государственный технический университет»
10) **Васильев Сергей Иванович** - кандидат технических наук, профессор ФГАОУ ВО «Сибирский федеральный университет»

11) **Власова Анна Владимировна** – доктор исторических наук, доцент, заведующей Научно-исследовательским сектором Уральского социально-экономического института (филиал) ОУП ВО «Академия труда и социальных отношений»

12) **Гетманская Елена Валентиновна** – доктор педагогических наук, профессор, доцент кафедры методики преподавания литературы ФГБОУ ВО «Московский педагогический государственный университет»

13) **Грицай Людмила Александровна –** кандидат педагогических наук, доцент кафедры социально-гуманитарных дисциплин Рязанского филиала ФГБОУ ВО «Московский государственный институт культуры»

14) **ДавлетшинРашит Ахметович –** доктор медицинских наук, профессор, заведующий кафедрой госпитальной терапии №2, ФБГОУ ВО «Башкирский государственный медицинский университет»

15) **Иглин Алексей Владимирович** – кандидат юридических наук, доцент, заведующий кафедрой теории государства и права Ульяновского филиал Российской академии народного хозяйства и госслужбы при Президенте РФ

16) **Ильин Сергей Юрьевич** – кандидат экономических наук, доцент, доцент, НОУ ВО «Московский технологический институт»

17) **Искандарова Гульнара Рифовна –** доктор филологических наук, доцент, профессор кафедры иностранных и русского языков ФГКОУ ВО «Уфимский юридический институт МВД России»

18) **Казданян Сусанна Шалвовна** – кандидат психологических наук, доцент, доцент кафедры «Психология» Российско-Армянского (Славянского) университета (г. Ереван, РА)

19) Качалова Людмила Павловна – доктор педагогических наук, профессор ФГБОУ ВО «Шадринский государственный педагогический университет»

20) **Кожалиева Чинара Бакаевна** – кандидат психологических наук, доцент, доцент института психологи, социологии и социальных отношений ГАОУ ВО «Московский городской педагогический университет»

21) **Колесников Геннадий Николаевич –** доктор технических наук, профессор, заведующий кафедрой ФГБОУ ВО «Петрозаводский государственный университет»

22) **Корнев Вячеслав Вячеславович** – доктор философских наук, доцент, профессор ФГБОУ ВО «Санкт-Петербургский государственный университет телекоммуникаций»

23) **Крылова Мария Николаевна** – кандидат филологических наук, доцент кафедры гуманитарных дисциплин и иностранных языков Азово-Черноморского инженерного института ФГБОУ ВО Донской ГАУ в г. Зерноград

24) **Кунц Елена Владимировна** – доктор юридических наук, профессор, зав. кафедрой уголовного права и криминологии ФГБОУ ВО «Челябинский государственный университет»

25) **Малкоч Виталий Анатольевич**– доктор искусствоведческих наук, Ведущий научный сотрудник, Академия Наук Республики Молдова

26) **Малова Ирина Викторовна** – кандидат экономических наук, доцент кафедры коммерции, технологии и прикладной информатики ФГБОУ ВО «РЭУ им. Г. В. Плеханова»

27) **Месеняшина Людмила Александровна** – доктор педагогических наук, профессор, профессор кафедры русского языка и литературы ФГБОУ ВО «Челябинский государственный университет»

28) **Некрасов Станислав Николаевич** – доктор философских наук, профессор, профессор кафедры философии, главный научный сотрудник ФГБОУ ВО «Уральский государственный аграрнйы университет»

29) **Непомнящий Олег Владимирович** – кандидат технических наук, доцент, профессор, рук. НУЛ МПС ИКИТ, ФГАОУ ВО «Сибирский федеральный университет»

30) **Оробец Владимир Александрович –** доктор ветеринарных наук, профессор, зав. кафедрой терапии и фармакологии ФГБОУ ВО «Ставропольский государственный аграрный университет»

31) **Пырков Вячеслав Евгеньевич** – кандидат педагогических наук, доцент кафедры теории и методики математического образования ФГАОУ ВО «Южный федеральный университет»

32) **Семенова Лидия Эдуардовна** – доктор психологических наук, доцент, профессор кафедры классической и практической психологии Нижегородского государственного педагогического университета имени Козьмы Минина (Мининский университет)

33) **Соловьёв Дмитрий Николаевич** – доктора исторических наук, доцент, профессор кафедры теории и истории государства и права ОЧУ ВО «Санкт-Петербургская юридическая академия»

34) **Фионова Людмила Римовна** – доктор технических наук, профессор, декан факультета вычислительной техники ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет»

35) **Чистов Владимир Владимирович** – кандидат психологических наук, доцент кафедры теоретической и практической психологии Казахского государственного женского педагогического университета (Республика Казахстан.г. Алматы)

36) **Швец Ирина Михайловна** – доктор педагогических наук, профессор, профессор каф. Биофизики Института биологии и биомедицины ФГБОУ ВО «Нижегородский государственный университет»

3. Утвердить состав секретариата в лице:

1) Бычков Артём Александрович
2) Гуляева Светлана Юрьевна
3) Ибраев Альберт Артурович
4) Косарев Михаил Юрьевич
5) Косарева Капиталина Алексеевна

Директор
МЦНС «Наука и Просвещение»
к.э.н. Гуляев Г.Ю.

ФИЗИКО-МАТЕМАТИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 519.2

МАТЕМАТИЧЕСКИЕ МОДЕЛИ ВЫБОРА ОПТИМАЛЬНОГО АССОРТИМЕНТА

ОСИПОВ А.Л.,
к.т.н., доцент, зав. кафедрой
МИРОШНИКОВ А.Н.
магистр
ФГБОУ ВО «НГУЭУ»

Аннотация: В данной работе рассматривается задача оптимизации ассортимента химических средств защиты растений. Разработаны математические моделии программные средства их реализации. При расчетах по моделям используется необходимая информация, хранимая в базе данных.
Ключевые слова: Математическая модель, защита растений, оптимизация ассортимента, пестицид, токсичность, программное обеспечение, база данных.

MATHEMATICAL MODEL FOR THE CHOICE OF OPTIMUM ASSORTMENT

Osipov A. L., Miroshnikov A. N.

Abstract: In this paper we consider the problem of optimizing the range of crop protection chemicals. The mathematical models and software tools for their implementation. In the calculations for the model uses the necessary information stored in the database.
Key words: Mathematical model, plant protection, range optimization, pesticides, toxic, software, database.

В современных условиях особое значение приобретает проблема совершенствования структуры ассортимента химических средств защиты растений (ХСЗР), решение которой будет способствовать повышению эффективности производства и применения пестицидов, улучшению использования основных фондов, сырьевых и топливно-энергетических ресурсов, росту урожайности сельскохозяйственных культур, снижению загрязненности окружающей среды. Традиционные методы решения проблемы совершенствования ассортимента характеризуются неполнотой учета факторов, влияющих на эффективность выбора состава и объемов выпуска продукции, отсутствием реальной возможности рассматривать систему как совокупность взаимосвязанных подсистем с единой целью функционирования, причем вопросы природоохранного характера не рассматриваются. Важность проблемы защиты растений и трудности ее решения традиционными методами выдвигают на передний план задачу разработки компьютерной системы оптимизации ассортимента ХСЗР в комплексе с созданием новых математических моделей производства и применения пестицидов с учетом различных ограничений.

В работе осуществлена постановка комплексной задачи ассортимента ХСЗР, и разработаны математические модели и компьютерная система по управлению поиском и оптимизацией, учитывающие требования к ассортименту как в сфере производства, так и в сфере потребления пестицидов. В моделях должны быть учтены: условия защищенности каждого из культивируемых растений от воздействия различных вредителей, сорняков и болезней; необходимость чередования препаратов для предотвращения появления резистентности у вредных объектов; ограничения по токсичности пестицидов и защищенности водоемов, воздушной среды и почв от загрязнения; требования обязательного выполнения плана по заготовкам каждой культуры и другие. Критерием качества оптимизации ХСЗР служат величины суммарных затрат на производство и применение или величина получаемого экономического

эффекта, а также некоторые локальные критерии качества типа количество летальных доз LD_{50}, которые остаются в окружающей среде после выбора соответствующего ассортимента и многие другие. Задача оптимизации ХСЗР перекликается с одной из экстремальных задач стандартизации [2, с. 15], хотя и имеет свои особенности. Пусть по данным сезонного прогноза с той или иной степенью достоверности установлено на текущий период некоторое множество вредителей, возбудителей болезней и сорняков $X = \{1, 2, \ldots n\}$. Индексом j будем обозначать вид вредителя, возбудителя болезни или сорняка. В дальнейшем для краткости множество X будет именоваться множеством вредителей. Пусть далее сформирован ассортимент ХСЗР и каждому средству защиты сопоставлен номер от 1 до m. Тогда множество $Y = \{1, 2, \ldots m\}$ будет представлять собою известный на сегодня ассортимент пестицидов. Для каждого химического средства защиты $i \in Y$ известно подмножество X_i множества X вредителей, против которого оно может применяться. Пусть переменная $x_{ij} \in \{0, 1\}, i \in Y,\ j \in X$ указывает на то, какие пестициды против каких вредителей применяются: $x_{ij} = 1$, если i-ый пестицид применяется против j-го вредителя, в противном случае $x_{ij} = 0$. Для любой пары «пестицид i - вредитель j», известны величины g_{ij} - производственно-эксплуатационные затраты, связанные с обработкой i-м пестицидом, применяющимся для борьбы с j-м вредителем, одного га сельскохозяйственных культур. В g_{ij} входит стоимость пестицидов, заработная плата рабочих, амортизационные отчисления, капитальные вложения и т.п. В зависимости от располагаемых ресурсов критерием качества оптимизации ХСЗР может служить величина суммарных затрат на производство и применение или величина получаемого экономического эффекта. Кроме производственно-эксплуатационных затрат с применением i-го химического средства защиты растений для борьбы с j-м вредителем, $j \in X_i$, сопряжен ущерб a_{ij}, наносимый различным отраслям народного хозяйства: здравоохранению, лесному, сельскому и рыбному хозяйствам и т.д., обусловленный загрязнением окружающей среды. В том случае, когда прогноз вредителей достоверен (вероятность появления j-го вредителя $p_j = 1,\ j \in X$) и критерием качества оптимизации ассортимента ХСЗР является величина суммарных затрат, целевая функция имеет вид:

$$F\left(\vec{x}\right) = \sum_{i \in Y} \sum_{j \in X_i} \left(g_{ij} + a_{ij}\right) x_{ij}, \quad \vec{x} = \left(x_{11}, \ldots x_{mn}\right),$$ где переменная x_{ij} должна удовлетворять ограничению $\sum_{i \in Y} x_{ij} = 1, \quad j \in X$, (1)

означающему, что против каждого вредителя должно быть применено химическое средство защиты.

Содержательно, задача оптимизации ассортимента ХСЗР состоит в отыскании во множестве Y некоторого подмножества $Y_0 \subset Y$, покрывающего множество вредителей X и удовлетворяющего заданному критерию качества оптимизации и сформулированной системе ограничений, выражающей требование отсутствия заметного влияния на человека и минимального отрицательного воздействия на окружающую среду. Чтобы удовлетворять требованию отсутствия заметного влияния на человека и минимального воздействия на окружающую среду, концентрации применяемых для защиты растений пестицидов не должны значительно превосходить уровни предельно допустимых концентраций (ПДК). В соответствии с работой [4, с. 147] при малых концентрациях загрязнителей отсутствует синергизм (взаимное усиление влияния одного загрязнителя другим) и эффект суммации действия эквивалентен простому суммированию. В этих условиях аналитическим выражением требования содержательной части задачи является модификации нормативного неравенства для смеси препаратов в различных

средах (вода [4, с. 146], воздух [1, с. 65], почва [5, с. 157]). Кроме того, для исключения возможности появления резистентности вредителей к применяемым средствам защиты представляется целесообразным разбиение разрешенных к применению пестицидов на подмножества различных по химическому составу, строению и способу действия препаратов [6, с. 17] и формулировка соответствующего требования на обработку каждым элементом не более $\frac{1}{n_l}$ части площади, заселяемым тем или иным вредителем [8, с. 14] (n_l - минимальное число взаимозаменяемых пестицидов для l культуры). В свете сказанного ограничение (1) следует усилить $\sum_{i\in Y} \frac{1}{n_l} x_{ij} = 1, \quad j \in X$ и, кроме того,

$$\sum_{i\in Y_p} x_{ij} \le 1, \quad p \in P = \{1, 2, \ldots k\}, \quad \bigcup_{p=1}^{k} Y_p = Y, \; j \in X.$$

Задача оптимизации ассортимента ХСЗР формулируется так:

$$F\left(\vec{x}\right) = \sum_{i \in Y} \sum_{j \in X_i} d_{ij} x_{ij} \to \min_{x_{ij}}$$

$$\sum_{i \in Y} \sum_{j \in X_i} c_i^k x_{ij} \le M_k, \; k = 0,1 \qquad (2)$$

$$\sum_{i\in Y_p} x_{ij} \le 1, \quad p \in P, \; j \in X$$

$$\sum_{i\in Y} \frac{1}{n_l} x_{ij} = 1, \quad j \in X$$

$$x_{ij} \in \{0, 1\}, i \in Y, \; j \in X.$$

В этой модели $d_{ij} = g_{ij} + a_{ij}$. Назовем эту модель основной. В ограничениях модели (2) при $k = 0$ соответствующая среда является воздухом, а величины M_0 и c_i^0 - суть отношения предельно допустимых значений времени разложения препарата на нетоксичные компоненты к LD_{50} и соответственно отношения показателей токсичности пестицидов к величинам их предельно допустимых концентраций для воздуха рабочей зоны [16, с. 16]. При $k = 1$ ограничение (2) является нормативным неравенством для сточных вод. Величина c_i^1 в этом случае – отношение концентрации i-го пестицида в сточной воде (которая может быть оценена как в [16, с. 16]) к его предельно допустимой концентрации для воды. Величина $M_1 = 1$. При вероятностном характере прогноза ($p_j < 1, \; j \in X$) целевая функция $F\left(\vec{x}\right)$ видоизменяется вследствие операции усреднения до $F_0\left(\vec{x}\right)$, равной математическому ожиданию $F\left(\vec{x}\right)$. Таким образом, $F_0\left(\vec{x}\right) = \sum_{i \in Y} \sum_{j \in X_i} p_j d_{ij} x_{ij}.$

До сих пор предполагалось, что величина производственно-эксплуатационных затрат d_{ij}, связанная с применением i-го пестицида для борьбы с j-м вредителем, не зависит от защищаемой культуры, в то время как различные культуры могут отличаться степенью заселенности вредителей, средой их обитания и т.д. В этих условиях представляется вполне естественным предположение о зависимости упомянутых затрат от вида обрабатываемой культуры l, т.е. вместо величин d_{ij} следует рассматривать величины d_{ij}^{l}, где l - номер сопоставляемый культуре. В этом случае задача оптимизации ассортимента ХСЗР формулируется следующим образом:

$$\sum_{l \in Z} \sum_{i \in Y} \sum_{j \in X_i^l} p_j d_{ij}^l x_{ij}^l \to \min_{x_{ij}^l}$$

$$\sum_{l \in Z} \sum_{i \in Y^k} \sum_{j \in X_i^l} c_{ij}^{kl} x_{ij}^l \le M_k, \; k = 0,1$$

$$\sum_{i \in Y_p} x_{ij}^l \le 1, \quad p \in P, \; j \in X, \; l \in Z$$

$$\sum_{i \in Y} \frac{1}{n_l} x_{ij}^l = 1, \quad j \in X, \; l \in Z$$

$$x_{ij}^l \in \{0,1\}, i \in Y, \; j \in X, \; l \in Z.$$

Здесь X_i^l - множество вредителей на культуре l для борьбы с которой может применяться i-й пестицид, Y^k - множество пестицидов с соответствующим данному значению k способом применения. Остальные величины в модели имеют прежний смысл. Пусть далее критерием качества оптимизации ХСЗР будет величина экономического эффекта. Экономический эффект, достигаемый в типичном хозяйстве в результате применения i-го пестицида для защиты l-й сельскохозяйственной культуры от j-го вредителя, определяется относительно некоторой базовой системы защиты, сложившейся в административном районе или производственном объединении хозяйств. В этом случае задача оптимизации ассортимента ХСЗР состоит в максимизации при прежних ограничениях целевой функции $\sum_{l \in Z} \sum_{i \in Y} \sum_{j \in X_i^l} p_j \left(\beta_{ij}^l - d_{ij}^l \right) x_{ij}^l$, где β_{ij}^l - стоимость основной продукции l-й сельскохозяйственной культуры за вычетом экономического эффекта, обусловленного различием производственных условий в типичном хозяйстве и в административном районе и чистой прибыли (разности между стоимостью продукции и величиной суммарных затрат), получаемой в административном районе при базовой системе защиты.

До сих пор рассматривалась задача оптимизации статического набора пестицидов, связанная с удовлетворением сезонных потребностей сельскохозяйственного производства. Ассортимент ХСЗР претерпевает временные изменения, обусловленные заменой менее эффективных, дорогостоящих и высокотоксичных пестицидов выгодно отличающимися от них в том или ином отношении препаратами. В этих условиях наряду с рассмотренными ранее задачами оптимизации значительный интерес представляет задача, так называемой динамической оптимизации, связанная с долговременным перспек-

тивным планированием производства химических средств защиты растений. Решение динамической задачи оптимизации ассортимента ХСЗР на T лет вперед будет представлять собой последовательность приходящих на смену одно другому сезонных решений задачи с учетом временных изменений ассортимента. Пусть Y_t - множество пестицидов, которые могут применяться для защиты растений от множества вредителей X_t в t году (X_t - элемент разбиения множества вредителей X по годам $X = \bigcup_{t=1}^{T} X_t$), и для каждого $i \in Y = \bigcup_{t=1}^{T} Y_t$ через $\tau(i)$ обозначим номер года, начиная с которого может использоваться i -й пестицид. Тогда, в общем виде задача динамической оптимизации ХСЗР может быть сформулирована следующем образом:

$$\sum_{l \in Z} \sum_{i \in Y} \sum_{j \in X^l_{\tau(i)}} p_j d^l_{ij} x^{lt}_{ij} \to \min_{x^{lt}_{ij}}$$

$$\sum_{l \in Z^k_t} \sum_{i \in Y^k_t} \sum_{j \in X^l_{\tau(i)}} c^{kl}_{ij} x^{lt}_{ij} \le M_k, \; k = 0,1; t = \{1,\ldots,T\}$$

$$\sum_{i \in Y_p} x^{lt}_{ij} \le 1, \quad p \in P, \; j \in X, \; l \in Z$$

$$\sum_{i \in Y} \frac{1}{n_l} x^{lt}_{ij} = 1, \quad j \in X, \; l \in Z$$

$$x^{lt}_{ij} \in \{0,1\}, i \in Y, \; j \in X, \; l \in Z.$$

Здесь $X^l_{\tau(i)}$ – множество вредителей, появляющихся на культуре за время $t \in [\tau(i), T]$, против которых может применяться i -й пестицид, Y^k_t - множество используемых в t году пестицидов с соответствующим значением k способом применения, Z^k_t - множество культур, защищаемых от множества вредителей X^k_t в t году препаратами с соответствующим значению k способом применения. Величины d^l_{ij} в зависимости от используемого критерия оптимизации представляют собой величины затрат (экономического эффекта), связанных с защитой l -й культуры от j -го вредителя i -м препаратом.

Таким образом, задача динамической оптимизации ассортимента ХСЗР в математическом отношении не содержит ничего нового по сравнению с рассмотренной основной задачей оптимизации ассортимента ХСЗР, а характеризуется лишь большей размерностью. Вообще, ввиду большой размерности рассматриваемых задач при их решении следует в зависимости от мощностей исходных множеств Z и $[1, T]$ осуществлять декомпозицию по годам или культурам. При разработке методов решения задачи оптимизации ассортимента ХСЗР следует базироваться на методы, развиваемые в теории экстремальных задач стандартизации [2, с. 132].

Особого внимания и поддержки с точки зрения перспектив развития фундаментальных и прикладных исследований заслуживают работы по формированию и ведению профессиональных банков

данных для научных исследований и технологических разработок [7, с. 15]. Химическая информационно-прогнозирующая система CHANGE (Chemical ANAlysis in Computer Environment) [8, с. 87] ориентирована на ведение и обработку сложноструктурированной информации о химических соединениях. Она осуществляет пользовательский интерфейс в режиме диалога с исследователями и позволяет выполнять следующие основные операции: ведение химико-биологических баз данных, включающих как текстовую и числовую, так и химическую молекулярную (структурные формулы) информацию; поиск химического соединения в базе данных по его номеру, по произвольному условию над текстовыми и числовыми полями, а также по структурной формуле или подструктурным фрагментам, а также поиск множества соединений по произвольному условию над текстовыми или числовыми полями [9, с. 5]; прогнозирование свойств химических соединений по их структурным формулам на основе фактографических баз данных и методов математического моделирования связи структура – биологическая активность [10, с. 37]; выгрузка всей базы данных или ее части, выдаваемой по запросу в файл; печать всей получаемой информации. База данных состоит из набора записей, содержащих поля четырех типов: текст, целое число, вещественное число, структурная формула. Формат записи определяется при создании базы данных. Для задания формата отображения информации используется экранная форма, также задаваемая при создании базы с помощью встроенного редактора форм. Для просмотра и редактирования структурной формулы используется встроенный графический редактор структурных формул [11, с. 7]. С помощью системы CHANGE была создана база данных по химическим средствам защиты растений объемом 800 соединений, в которую были внесены все необходимые данные для решения задачи оптимизации набора пестицидов и проведения численных экспериментов. Особенно важной для решения задачи оптимизации ассортимента ХСЗР является возможность поиска соединения или множества соединений по логическому условию, на числовые или текстовые поля элементов базы данных. Для проведения поиска используется программа MARKER [12, с. 70], понимающая простой и интуитивно понятный язык, соответствующий современным языкам программирования типа С. Используя поисковые возможности программы MARKER можно эффективно находить множества пестицидов, подходящие под ограничения задачи оптимизации ассортимента ХСЗР. Кроме того можно использовать возможности прогнозатора системы CHANGE для пополнения базы данных по пестицидам, прогнозируя параметр токсичности LD_{50} для данного соединения [13, с. 105], после чего, зная другие необходимые данные для нового пестицида (норму расхода, цену, себестоимость) можно уже в пополненной базе данных искать множество пестицидов удовлетворяющие ограничениям задачи оптимизации ассортимента ХСЗР.

В заключение хотелось бы отметить: разработан комплексный подход к решению важной проблемы защиты растений, сочетающий построенные математические модели с элементами информационного, алгоритмического и программного обеспечения системы оптимизации ассортимента ХСЗР; разработаны оригинальные математические модели для решения задачи оптимизации ассортимента ХСЗР, которые при ограниченных ресурсах позволяют осуществить весь комплекс защитных мероприятий с минимальным ущербом, наносимым здравоохранению, лесному и сельскому хозяйствам с учетом отсутствия заметного влияния на человека и минимального отрицательного воздействия на окружающую среду; разработана оригинальная СУБД, которая позволяет осуществлять ведение баз данных по проблемам, связанным с оптимизацией набора ХСЗР; проведен вычислительный эксперимент по выбору оптимального ассортимента ХСЗР [14, с. 185], в котором в качестве критерия оптимизации служит количество летальных доз LD_{50} остающихся в окружающей среде.

Список литературы

1. Аверьянов А.Г. К вопросу об оценке воздушной среды при наличии нескольких вредных компонентов / А.Г. Аверьянов // Гигиена и санитария.- 1957. - № 8. – С. 64-67.

2. Береснев В.Л. Экстремальные задачи стандартизации / В.Л. Береснев, Э.Х. Гимади, В.Т. Дементьев. – Изд-во: Наука, СО РАН, Новосибирск.- 1978. – 336 с.

3. Гончаров Н.Р. Развитие инновационных процессов в защите растений / Н.Р. Гончаров // Защита и карантин растений. - 2010. - № 4. – С. 4-8.

4. Дунаевский Л.В. Суммация действия загрязнителей и управления качеством среды. В книге «Управление природной средой» / Л.В. Дунаевский. – М.: Наука.- 1979. - С. 141-159.

5. Лазарев Н.В. Общие основы промышленной токсикологии / Н.В. Лазарев. – М. - 1938. – 388 с.

6. Мельников Н.Н. Перспективы производства и применения пестицидов / Н.Н. Мельников //Химия в сельском хозяйстве. - 1979. - № 6. - С. 13-19.

7. Осипов А.Л. Система поиска и анализа патентной информации о химических соединениях / А.Л. Осипов, Р.С. Нигматуллин, Н.А. Карпова //Научно-техническая информация. Сер. 2. – 1989. - № 1. – С. 14-17.

8. Осипов А.Л. Система компьютерного предсказания физико-химических и биологических свойств веществ / А.Л. Осипов, Р.Д. Семенов, В.М. Зацепин // Автометрия. - 1995. - № 5. - С. 86-91.

9. Осипов А.Л. Об использовании моделей статистического распознавания в системе виртуального скрининга химических веществ / А.Л. Осипов, Л.К. Бобров // Научно-техническая информация. Сер. 2. – 2012. - № 7. – С. 1-6.

10. Осипов А.Л. Прогнозирование свойств химических соединений на основе структурно-неаддитивных моделей с учетом парциальных вкладов структурных элементов / А.Л. Осипов, Л.К. Бобров // Научно-техническая информация. Сер. 2. – 2013. - № 9. – С. 35-39.

11. Осипов А.Л. Диалоговая система ввода молекулярных структурных формул в химические базы данных / А.Л. Осипов, В.Б. Мучник, Р.С. Нигматуллин // Научно-техническая информация. Сер. 2. – 1985. - № 8. – С. 6-11.

12. Осипов А.Л. Система моделирования параметров, представляющих эффекты биологической среды / А.Л. Осипов, А.А. Башелханов, М.Б. Борисов // Автометрия. - 1998. - № 3. - С. 68-74.

13. Осипов А.Л. Модели прогнозирования токсикологических свойств химических веществ / А.Л. Осипов, Р.Д. Семенов // Автометрия. - 1995. - № 6. - С. 101-106.

14. Осипов А.Л., Рапоцевич Е.А., Трушина В.П., Подборщаева Н.В., Трифонова А.С. Математические модели оптимизации ассортимента химических средств защиты растений // В мире научных открытий. - 2014. - № 4 (52). - С. 183-188.

15. Поспелов С.М. Защита растений /С.М. Поспелов, М.В. Арсеньева, Г.С. Груздев. – Л.: Колос. - 1979. – 432 с.

16. Степанов А.Б. Оптимизация ассортимента ХСЗР с учетом требований охраны окружающей среды / А.Б. Степанов, Б.В.Ермоленко // Химическая промышленность. - 1980. – № 10. – С. 13-17.

© А.Л. Осипов, А.Н. Мирошников, 2017

БИОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 504.06

ОСУЩЕСТВЛЕНИЕ ЭКОЛОГИЧЕСКИХ ПРОЕКТОВ АО «ПРОИЗВОДСТВЕННОЕ ОБЪЕДИНЕНИЕ «ЗАВОД ИМЕНИ СЕРГО»» ПО ПЕРЕХОДУ НА «ЗЕЛЕНЫЕ» ТЕХНОЛОГИИ

НЕЧАЕВА О. А.

старший преподаватель кафедры поискового и аварийно-спасательного обеспечения полетов и техносферной безопасности
ФГБОУ ВО «Ульяновский институт гражданской авиации имени Главного маршала авиации Б.П. Бугаева»

ХУСНЕТДИНОВА Д. В.

курсант группы УК-14-1
ФГБОУ ВО «Ульяновский институт гражданской авиации имени Главного маршала авиации Б.П. Бугаева»

Аннотация: в статье рассматривается актуальная проблема перехода на «зеленые» технологии АО «Производственное объединение «Завод имени Серго»». Описаны мероприятия уменьшающие негативное воздействие технологических процессов АО «ПОЗиС» на природную среду.
Ключевые слова: «зеленые» технологии, международные требования, прогрессивные технологии, энергоресурсосбережение, сокращение выбросов загрязняющих веществ, снижение шумового загрязнения.

IMPLEMENTATION OF ENVIRONMENTAL PROJECTS OF JSC «PRODUCTION ASSOCIATION «ZAVOD IMENI SERGO»» ON TRANSITION TO GREEN TECHNOLOGIES

Nechayeva O.A., Khusnetdinova D.V.

Abstract: the article considers the actual problem of the transition to "green technologies", JSC "Production Association "Zavod imeni Sergo"". These measures reduce the negative impact of technological processes of JSC "POZIS" on the natural environment.
Keywords: "green" technology, international requirements, advanced technology, energy and resource saving, reduction of pollutant emissions, decrease noise pollution.

АО «Производственное объединение «Завод имени Серго» (АО «ПОЗиС») – является ведущим машиностроительным предприятием России, единственным в ГК «Ростех» и Республике Татарстан, производителем крупной бытовой техники и высокотехнологичного медицинского холодильного оборудования для хранения крови и плазмы.

В АО «ПОЗиС» (POZIS, входит в НПК «Техмаш» Госкорпорации «Ростех») проводится активная инновационная и инвестиционная политика, направленная на увеличение и усовершенствование производства за счёт внедрения нового оборудования и использования прогрессивных технологий и материалов.

Для достижения главных целей по расширению географии продаж продукции POZIS, в том числе, за счет рынка западных государств необходимо соответствовать международным стандартам, в том числе и в области обеспечения экологической безопасности. Вопросы охраны окружающей среды являются наиважнейшими в деятельности общества. В современном мире забота об окружающей среде означает обеспечение экологической эффективности, снижение энергопотребления и руководство «зелёными» принципами при принятии деловых решений [1].

С 2015 г. холодильное производство АО «ПОЗиС» стало во всем объёме производить приборы и оборудование в соответствии с требованиями Монреальского протокола по веществам, разрушающим озоновый слой [3].

Акционерное общество строго соблюдает все международные, федеральные и региональные законы и программы, направленные на энергоресурсосбережение и охрану окружающей среды. Следуя требованиям Монреальского и Киотского протоколов, Рамочной конвенции Организации Объединенных Наций (ООН) об изменении климата, в 2011 г. при поддержке специализированного учреждения ООН по промышленному развитию (ЮНИДО) предприятие приступило к переходу от использования гидрохлорфторуглеродов (ГХФУ) к применению озонобезопасных веществ в производстве бытового, торгового и медицинского холодильного оборудования (хладагентов и вспенивателей, безопасных для стратосферного озона и не способствующих возникновению парникового эффекта) [4]. Запуск данной линии в комплексе с оборудованием для заправки торговых холодильников хладагентом изобутан позволит предприятию выпускать качественно новое, энергоэффективное и экологически безопасное торговое оборудование.

Усовершенствование предприятия было рассчитано на четыре года и включало в себя как реконструкцию существующих, так и организацию новых производств с приобретением новейшего оборудования по изготовлению морозильников, торговой и медицинской техники.

Компания вошла в проект Глобального Экологического Фонда (ГЭФ) и ЮНИДО «Поэтапное сокращение потребления ГХФУ и стимулирование перехода на не содержащее ГХФУ энергоэффективное холодильное и климатическое оборудование в РФ посредством передачи технологий» [4]. В результате реализации проекта получили:

- увеличение выпуска холодильной техники в соответствии с международными стандартами ISO, с использованием экологически безопасных компонентов и высокими техническими характеристиками (класс энергоэффективности А, А+, стабильный уровень рабочих температур, низкий уровень шума);
- сокращение озоноразрушающих выбросов 577 т экв. – CO_2;
- сохранение действующего производства и создание новых рабочих мест;
- рост налоговых платежей в бюджеты всех уровней (ежегодно до 300 млн руб.) [3].

В результате проекта было налажено производство «зелёной» техники с увеличением её энергоэффективности в среднем на 15%. Появилась возможность расширения рынков сбыта, роста экспортного потенциала. Но самое главное – это снижение потребления объёма озоноразрушающих веществ на 240 т в год, что становится реальным доказательством экологической безопасности и конкурентоспособности современной продукции ПОЗиС [3].

В рамках данного проекта на предприятие были подготовлены производственные и складские помещения, усовершенствованы имеющиеся или созданы новые производства, подключены необходимые системы и инженерные коммуникации, была перестроена вся технологическая цепочка холодильного производства, которая теперь отвечает требованиям энергоэффективности и экологической безопасности.

Также предприятие внедрило новую линию порошкового напыления, что является оптимальным решением, как в технологическом плане, так и по экологическим показателям. Одно из важнейших достоинств инновационного подхода к процессам порошкового напыления – это снижение трудоемкости производства за счет программы обработки каждого вида детали, уменьшение затрат на энергетические ресурсы и расходов на используемое сырьё. Внедрение нового оборудования позволило увеличить нанесение порошка на изделие с 70 до 95%.

Принципы защиты окружающей среды заложены в основу еще одного создаваемого на предприятии объекта – центра специального машиностроения. Только для сокращения расхода свежей воды на технологические нужды, снижения сброса вредных веществ со сточными водами, создания системы замкнутого водооборота приобретено оборудование на 120, 7 млн руб.

Особое внимание уделено внедрению новых прогрессивных технологий, обеспечивающих:

- современный мировой уровень автоматизации технологических процессов и высокую производительность;
- сокращение числа и продолжительности вспомогательных операций;
- энергоресурсосбережение [1].

В результате реализации проекта ожидается:

- повышение доходов производства на основе создания высокоавтоматизированного производства с использованием энергосберегающего технологического оборудования известных мировых производителей последнего поколения;
- повышение эффективности и конкурентоспособности серийно изготавливаемой спецпродукции.

Для сокращения выбросов загрязняющих веществ в атмосферу предусматривается оснастить проектируемые источники выбросов высокоэффективным очистным оборудованием:

- для очистки воздуха от гальванических ванн – волокнистыми фильтрами типа ФКГ с корпусом из полипропилена;
- для очистки воздуха от линии окраски и лакировки – вытяжной системой избытков распыления и «сухой» фильтрации, внутрикамерным синтетическим поглощающим испарения фильтром; угольными фильтрами с эффективностью очистки 95%;
- для очистки выбросов от автомата дуговой наплавки – фильтрами с трёхступенчатой очисткой воздуха, эффективность – 94%.

Для снижения шумового загрязнения окружающей среды при работе технологического и вентиляционного оборудования проектом предусматривается:

- отделка производственных помещений звукопоглощающими материалами;
- установка резиновых амортизаторов для уменьшения шума от работы транспортной системы в корпусах;
- размещение всех радиальных вентиляторов на виброизоляторах в отдельных венткамерах, имеющих звукопоглощающую облицовку; соединение радиальных вентагрегатов с воздуховодами посредством гибких ставок; установка на воздуховодах приточных и вытяжных систем шумоглушителей.

В 2014 г. разработана проектная документация и получено положительное заключение Главгосэкспертизы Республики Татарстан на проект, которым предусматривается реконструкция цеха очистки производственных сточных вод с возможностью возврата очищенных сточных вод в сеть.

На первом этапе создаётся система отведения поверхностных сточных вод с площадок АО «ПОЗиС», это позволит исключить загрязнение водоносных пластов подземных вод дождевыми и талыми водами.

Очистка поверхностного стока начинается в пескоотделителе, в котором большая часть твёрдых частиц осаждается на дно. Далее стоки попадают в бензомаслоотделитель, где с помощью коалесцентных модулей убирается основная масса нефтепродуктов, содержащихся в стоке.

Второй этап – это собственно перестройка структуры цеха очистки производственных сточных вод с возможностью возврата очищенных сточных вод в сеть.

На предприятии действуют очистные сооружения производственных сточных вод. Способ очистки – физико-химический, реагентный, проектная производительность – 25 000 м^3/сут. [3].

Задачей проекта является максимальное использование помещений, установок, оборудования; проведение перестройки структуры без остановки работ по эксплуатации сооружений; использование очищенных стоков на технологические нужды.

Создание дополнительных очистных сооружений позволит снизить техногенную нагрузку на Куйбышевское водохранилище.

Для реализации главной цели политики компании в области охраны окружающей среды – уменьшения негативного воздействия технологических процессов на природную среду – необходима организация системы производственного экологического контроля. Важно отметить, что на предприятии она функционирует стабильно и все плановые мероприятия, направленные на охрану окружающей среды, в полной мере выполняются [3].

Контроль за выбросами загрязняющих веществ в атмосферу, за эффективностью работы газоочистных установок осуществляет санитарно-промышленная лаборатория отдела охраны окружающей среды. Контроль за качеством сточных вод, за эксплуатацией очистных сооружений промливневых стоков возложен на лабораторию анализа сточных вод.

На территории предприятия организованы места временного хранения отходов, откуда они по мере накопления вывозятся специальным транспортом. Оборудование мест временного хранения проведено с учётом класса опасности, физико-химических свойств, реакционной способности образующихся отходов, а также с учетом требований соответствующих стандартов и санитарных правил.

Усилия АО «ПОЗиС» в области обеспечения экологической безопасности производства не остаются незамеченными. Предприятие неоднократно побеждало в республиканском конкурсе «ЭКОлидер», отмечено дипломом Неправительственного экологического фонда имени В.И. Вернадского за инициативу и помощь в проведении экологических мероприятий. Тем самым, POZIS вносит весомый вклад в охрану окружающей среды и в устойчивое развитие производства «зеленой техники».

Список литературы

1. Зеленые технологии для устойчивого развития: учебное пособие [Текст]/ И.В. Агеева, О.В. Беднова, С.Ю. Вавилов и др.; под общ. ред. Н.П. Тарасовой. Тамбов: Изд-во Першна Р.В., – 2014. – 165 с.

2. Клочков, В.В. Управление развитием «зеленых» технологий: экономические аспекты [Электронный ресурс]: монография / Клочков В.В., Ратнер С.В.// Ин-т проблем упр-ния им. В.А. Трапезникова Рос. акад. Наук [http://www.ipu.ru/sites/default/files/page_file/GreenTech.pdf]. М.: ИПУ РАН, 2013.

3. POZIS: приоритет – только «зеленые» технологии: Архив новостей: АО «ПО «Завод имени Серго»: [Электронный ресурс]. URL: http://www.pozis.ru/news/show/POZIS-prioritet-%E2%80%93-tolko-%C2%ABzelenye%C2%BB-tehnologii/967 (дата обращения: 4.12.2016).

4. POZIS завершает переход на «зеленые технологии»: [Электронный ресурс]. URL: http://www.tatcenter.ru/print/141347/ (дата обращения: 4.12.2016).

© О.А. Нечаева, Д.В. Хуснетдинова 2017

ГЕОЛОГО – МИНЕРАЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 631

УСЛОВИЕ ФОРМИРОВАНИЯ ВОДНЫХ РЕСУРСОВ ПЛОШАДИ КОНУСА ВЫНОСА РЕКИ ТУРЯНЧАЯ

ДЖАФАРЛИ Ж.В.

Диссертант Бакинского Государственного Университета
Бакинский Государственный Университет

Аннотация: Турянчай типичная горная река, ее русло имеет высокую наклонность(верхней и средней частях течения) и высокой скорости течения. Начало реки на высоте более 200м. По химическому составу вода реки гидрокарбонат-кальций-натриевая. Минерализация составляет 430-595 мг/л. Вода пригодна для питья и технических целей. В территории изучены подземные воды до глубины 300-400м. В этом глубинном интервале изучены горизонты грунтовых вод, водный комплекс хвалынских осаждений (Q_{III}^{IV}), водный комплекс Каспийских осаждений (Q_{III}^{IV}) и водный комплекс Бакинских осаждений (Q_{III}^{IV}).
Ключевые слова : Турянчай, горная река, минералная вода, подземные воды, грунтовая вода, водный комплекс.

CONDITIONS OF FORMATION UNDERGROUND WATER RESOURCES IN THE REMOVAL SQUARE OF THE TURYANCHAY RIVER.

Jafarli J.V.

Abstract: Turyanchay is typical mountain river ,its bed has high inclination and high speed. Beginning of the river is more higher than 200 metres. Chemical content of the water is hydrocarbonat-calsium-natrium. Mineralization is 430-595 mg/litres. The water can be used as well as potable water and technical water. In this territory water are lerned in 300-400 metres depths. In this depths are lerned ground waters, khvalin water complex (Q_{III}^{IV}), Caspian water complex (Q_{III}^{IV}), and Baku water complex (Q_{III}^{IV}).
Key words: Turyanchay, moitain river, mineral water, underground water, ground water, water complex.

Конус выноса Турянчая находится в западной части Ширванской равнины. Площадь с севера ограничивается подгорной равниной Неоген, с юго-запада Куры, с востока территорией Геокчайского района. Гидрографическая сеть района описывается с бассейном Кура – самой Кура и ее левым притоком Турянчаем.

Ширванская равнина слегка наклонна с севера к югу, конус выноса Турянчая являясь основным элементом, на рельефе отражается как сухая дельта. Максимальный предел абсолютных величин в зоне перехода в равнину составляет 130-150 , возле конуса и на юге постепенно переходит в равнину (абсольютная величина – 0 -5,0м) [1].

Водоснабжение жилищных пунктов района обеспечивается за счет наземных и подземных источников.

Гидрографическая сеть района описывается с бассейном Кура – самой Кура и ее левым притоком Турянчаем [1].

Турянчай типичная горная река, ее русло имеет высокую наклонность (верхней и средней частях течения) и высокой скорости течения. Начало реки на высоте более 200м [1].

Потребительность рек зависит от горных атмосферных осаждений, от тайки снега, и дождливых периодов. Речные течения формируются в основном в горных районах. Реки питаются от снежных покровов, тайки ледников, атмосферных осаждений, родников и грунтовых-родниковых вод (в основном в периоде *межень*) [2].

Подземных вод этой территории питает Турянчай. Эта река берет свое начало с 3680м высоты и образуется объединением нескольких маленьких речек. На этом месте речное русло перегораживается плотиной и снизу речные воды направляются в основное русло и в две большие каналы. В болотной зоне Шыхлы закопано искусственное русло. Это позволяет перевести воду в Турянчай и Гарасу. Речная вода потом поступает в Кура. Таким образом, воды Турянчая расположены на Ширванской равнине. По характеру водного режима Турянчай относят к группе рек, которые весной и летом обильны водой, осенью наводненные. Река питается 18% снегом, 21% - дождем и 61%- родниковыми водами [3].

По химическому составу вода реки гидрокарбонат-кальций-натриевая. Минерализация составляет 430-595 мг/л. Вода пригодна для питья и технических целей.

С целью изучения потребности в воде разных назначений жилищных пунктов, расположенных в конусе выноса реки провели поиск подземных вод.

Целью исследования являлась на основе анализа и систематизирования геологических материалов геологических, гидрогеологических, инженерно-геологических, геофизических работ, определить перспективных участков, определить коллекторных свойств осаждений, гидрогеологических и гидрохимических параметров водных горизонтов и комплексов, оценивать перспективность водоносных участков, получить необходимую информацию для обеспечения высокой потребности в воде местного населения.

С этой целью проводилось исследование в участках, где расположены подземные воды верхних Каспийских и старых Хвалынских осаждений.

По данным о физико-гэографических условий и геологической структуре района, территория характеризуется обильными атмосферными осаждениями, сильным развитием гидрографической сети. Комплекс Хвалынской и верхней Каспийской осаждений I и II давления распространены в 50-160м и 160-270 метровых глубинных интервалах. Основную часть профиля составляют глина и находящаяся между слоями глины мелькозернистый песочные слои. Эти осаждения играют роль основного коллектора для формирования вод. Они развивались в основном на верхней части конуса выноса и палеорусла Куры [3].

В конусе Турянчая и прикуринских участках везде распространены водоносные горизонты III давлением.

В территории изучены подземные воды до глубины 300-400м. В этом глубинном интервале изучены горизонты грунтовых вод, водный комплекс хвалынских осаждений ($Q_Ш^{IV}$), водный комплекс Каспийских осаждений ($Q_Ш^{IV}$)и водный комплекс Бакинских осаждений ($Q_Ш^{IV}$) [4].

Горизонт грунтовых вод ($Q_Ш$)**.** Распространен в прикуринской области и на территории конуса выноса реки. Коллекторы грунтовых вод имеются во всех типах литологических составов (включая песочных глин).

Глубина залегания грунтовых вод меняется от 1м до 5м и более. Глубина более 5м обнаруживается на верхней северной части конуса.

По направлении к югу в очень маленьком участке и на юге в прикуринской области грунтовые воды залегают на глубине 3-5м.

Величина абсолютных высот грунтовых вод меняется от 38 м до 2,5м.

Самые высокие значения отмечаются в головной части конуса на севере, а самые низкие – на юге территории. По данным В.А.Листенгартен, коэффициенты просечывания водоносных пород меняется от 0,1 до 22м/сут. Самые высокие значения отмечаются на головной части конуса.

В межконусовых дисперсиях распространены тяжелые грунты, коэффициент просечывания которых сотавляет 0,05-1,0м/сут.

Водопроницаемость грунтов горизонта грунтовых вод составляет не более 10м/сут. В участках,

где распространены пролювиальные, пролювиаль-делювиальные и альювиально-озерные осаждения, водопроницаемость находится в пределах 10-25м/сут. В территориях, где распространены аллювиалюные осаждения, водопроницаемость составляет до 75м/сут.

Потребление воды меняется от 0,06 до 5-6л/сек. Удельное потребление воды составляет 0,54 л/сек .м.

Водный горизонт Хвалынских осаждений (горизонты I давлением). Подземные воды этого горизонта находятся на глубине 31-182 м. Грунтовые воды отделяются от горизонта глиняными породами; толщина этих пород составляет 15-78м. Горизонт поочередно состоит разной толщины песочных и глиняных слоев. На вершине конуса песочно-гравийные осаждения с песочными наполнителями, состоящие поочередно из песка и глины. Однако, толщина слоев глиняных меньше, чем толщина песочных слоев. С вершины конуса к югу и по сторонам толщина водоносных пород уменьшается.

Толщина водоносных пород меняется от 15 до 77 м. Пъезометрический уровень воды на севере составляет +0,64-+2,6 м, а к югу по левой стороне р.Куры становится 1,3-4,3 м ниже с поверхности Земли.

Пьезометрический уровень повторяет гидрорельефы грунтовых вод и Земной поверхности. Уклон течения составляет 0,02-0,00015, а в большинстве частях территории 0,06-0,001. Направление течения подземных вод с севера к югу.

Потребление вод составляет 0,2-2,76 л/сек. +0,64-+2,6 параметры горизонта 1 давлением представлены в таблицах 5.2, 5.3 и 5.6.

На вершине конуса выноса толщина вод составляет 25-40м, а по краям конуса 8-12 м. В прикуринской области алювиальные осаждения палеокуры и Тертерчая объединяются с аллювиальными осаждениями конуса выноса Турянчая. Эти осаждения пролеживаются параллельно Куры, ширина которой ныне составляет 8-10 км. Их толщина составляет 8-120м.

На высоких частях конуса выноса степень минерализации подземных вод является до 1г/л.

В центральной и низменной частях конуса минерализация составляет 1г/л, в межконусных дисперсиях - 3-5г/л.

По химическому составу воды гидрокарбонатно-сульфат-кальций-натриевые, натрий-кальциевые, а также сульфат-гидрокарбонат-натрий-кальциевые.

Водный горизонт верхних Каспийских осажденгий (водный горизонт П давлением). Существует во всех частях территории. Подземные воды этого горизонта вскрываются скважинами на глубине 150-274 м, на берегах р. Куры 150-235м. Этот водоносный горизонт отделяется от первого водоносного горизонта глино-песочным слоем толщины 105-160м, а в некоторых местах 70-110 м. На головной части конуса горные породы представлены гравием и песками, в центральной части песками, в межконусных и прикуринских участках песками и qumcalar. Их толщина меняется в пределах 10-40м (иногда 77м).

Давление подземных вод меняется от 75 до 264 м. На северней части территории пьезометрический уровень подземных вод становится на 2,1 -2,7 м высоте от Земной поверхности. От центра конуса по направлению к Куры этот уровень становится 2,8-3,3м от Земной поверхности. А в прикуринской области от +1,1м до +2,1м на высоте от Земной поверхности.

Уклон потока 0,02-0,001; в большинстве частей территории меняется от 0,008 до 0,0004.

При вытяжки потребление воды составляет 0,18 -4,0 л/сек., удельное потребление воды -0,01 -0,26.

Минерализация и химический состав вод меняется от предгорных зон к равнинам. Воды, пригодные для питья, имеющие степени минерализации 1 г/л существуют в верхней и центральной частях конуса; воды, имеющие степени минерализации 1-3г/л имеются на уклонах конуса и в межконусных дисперсиях.

В межконусных дисперсиях минерализация воды составляет 5,2 -5,6г\л.Воды, имеющие степени минерализации до 1г/л являются гидрокарбонатно-кальциевыми, гидрокарбонатно-калиевыми, гидрокарбонатно-сульфат-кальций-натриевыми и натрий-кальциевыми, иногда сульфат-гидрокарбонат-кальций-натриевыми.

Общая жесткость вод составляет 1,6-5,2 мг-экв./л, что позволяет смягчить подземных вод.

Водоносный комплекс старых отложений Баку (водоносный горизонт III давлением).

Изучен меньше, чем выше указанные горизонты. Открыты разведочными скважинами так в конусе, так и в прикуринской области.

Гидрогеологическое описание этих водоносных осаждений представляется на основе результатов проведенных исследовательских работ. Таким образом, водоносный комплекс Бакинских осаждений уклоном залегает в описываемой территории с запада к востоку и с севера к югу. Интенсивное залежание в глубину обнаруживается в восточном направлении. В этом направлении «пятки» водоносного горизонта опускается ниже изученного уровня.

Водоносный комплекс, образовываясь из отдельных раскрошенных, песчаных и глиняных слоев, охватывает 4/5 части профиля. Число раскрошенных слоев составляет 7-8. Раскрошенные слои во многих частях территории (за исключением западней части) состоят из гранато-зернистой глины и глиняных песочков. В центральной части геологического профиля лежат среднемелкозернистые гравий – пески. На далекой западной части территории водоносный комплекс состоит из очень плотных глиняных песчинков. Отсюда в восточном направлении в геологическом профиле принимают участие глиняные осаждения. Толщина отдельных слоев 2-9м, только в некоторых местах - выше 10м.

Список литературы

1. Рустамов С.Г. Реки Азербайджанской ССР и их гидрогеологические особенности.Баку,1960
2. Листенгартен В.А., Мехтиев и Л.Г. и др. гидрогеологические условия и перспективная оцень эксплатационных запасов подземных вод Ширванской равнины. Баку, 1978
3. Абдуллаев З.А., Эфендиев С.Т. «Отчет о гидрогеологических и инженерно- геологических исследований для мелиоративного сторителство в заподной части Ширванской степи.
4. Ширинов Н.Ш. Танрывердиев Х.К. Геоморфологическая карта Ширванской равнины м-ба 1:50000, Баку,1997

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 62-791.2

ОБЗОР МЕТОДОВ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ТЕХНИЧЕСКОГО СОСТОЯНИЯ МАЛОЙ ХОЛОДИЛЬНОЙ МАШИНЫ В УСЛОВИЯХ ЕЁ ЭКСПЛУАТАЦИИ

ЛЕМЕШКО М.А.

Кандидат технических наук, доцент. Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал) федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего образования «Донской государственный технический университет» в г. Шахты, Ростовской области.

ДМИТРИЕНКО Н.А.

Кандидат филологических наук, доцент. Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал) федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего образования «Донской государственный технический университет» в г. Шахты, Ростовской области.

УРУНОВ С.Р.

Аспирант. Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал) федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего образования «Донской государственный технический университет» в г. Шахты, Ростовской области.

Аннотация: В статье рассмотрены варианты методов мониторинга технического состояния малых холодильных машин в период их эксплуатации, а так же рассмотрены подходы к решению задач оценки их технического состояния по косвенным признакам. Выполнено сравнение некоторых актуальных алгоритмов выполнения электронной диагностики технического состояния этих машин с учетом условий эксплуатации.

Ключевые слова: малая холодильная машина, мониторинг, техническое состояние, алгоритм, способ

REVIEW OF METHODS FOR DETERMINING THE TECHNICAL CONDITION OF THE SMALL CHILLER IN TERMS OF ITS OPERATION

Lemeshko Mikhail A,
Dmitrienko Nadejda A.,
Urunov Salavat R.

Abstract: The article describes the options for methods of monitoring the technical condition of the small refrigerators in the period of their exploitation, as well as the approaches to problem-solving assessment of their technical condition on circumstantial evidence. The comparison of some of the current algorithms for e-diagnostics of a technical condition of the machines based on the operating conditions.

Keywords: small refrigerating machine, monitoring the technical condition of the algorithm, method

In operation, the refrigeration equipment, including small refrigerating machines, change machines these parameters thermal power.

Studies have shown [1] that during the operation, over time, can manifest deviation of actual heat power indicators of the refrigerator from the nameplate values or indicators, regulated suppliers of refrigeration equipment [2]. More often it is seen as a change of temperature modes in the cells and / or an increase in the share (average daily, annual) consumption.

When using a small chiller individual user is not able to detect changes in its operational performance of the refrigerator, which can deteriorate after a certain period of operation, or continue to use refrigerators with an increased power consumption. The natural physical processes in the refrigeration unit, or deviations from the standardized operating conditions of the refrigerator can lead to a significant change in its performance, and sometimes out of the operating status [3]. Increased power consumption, not compliance of temperature conditions in the cells, accelerated wear and a significant reduction in operating life - may be a result of the lack of control the technical condition of the refrigerator.

Not all refrigerators have the means to monitor the changes in temperature in the refrigerator chambers and in the practice of the development of small refrigerators do not solve the problem - equipping them with devices measuring the current energy intensity. One reason for the lack of funds is the relative complexity of the procedures for measuring the actual specific energy consumption of the refrigerator during operation [4.5].

Therefore, conducted research on the effectiveness of different methods and approaches to determining the technical condition of the small refrigeration analyzed different algorithms to solve this problem.

Known methods for determining the technical condition of household refrigeration appliance on stationary stands, providing the definition of its cooling capacity and other evaluations of the sealed unit. [6] However, the known methods for determining the technical condition of the refrigerator based on obligatory participation of a person in the process of measuring the temperature in the cells, energy consumption and other performance characteristics of the refrigerator, and do not provide for automatic monitoring of a technical condition during operation. The authors carried out a study on the development of a method of monitoring the technical condition of the individual subsystems small chiller and integral evaluation of its technical condition through a regulated period of operation. At the same time it adopted the concept - to automate the monitoring process. To ensure minimum human involvement in the monitoring process, using a microprocessor controlled process monitoring and automatic measurement algorithms for processing the information received. To solve the problem to assess the changes in the specific energy usage of a particular refrigerator adopted the concept of a refrigerator to provide measurement module and software processing the information received by a certain algorithm.

Possible implementation of the proposed method for the evaluation of the group refrigerators, located in the same place of operation, it is advisable to use one such module. To ensure the operation of such a central module diagnostic system supplied with performance indicators of transmission by means of each of the refrigerator to this module. To minimize interference and increase the reliability of measurement using measurement conditions identical indices functioning small refrigerating machine, before and after its operation period set by operation. This is measured by several characteristics, which are calculated indicators of technical condition of the individual units of the refrigerator, as well as the general technical and energy performance indicators. To assess the state of the initial technical actual temperature measured in the cells and the current consumption at various ambient temperatures; measured while the compressor and risers, measured freezing rate, the noise characteristics of the work of the refrigeration unit; calculated integral parameters of its work, for example, the average daily consumption or rate of work [7], and others. These figures are taken (stored in memory) for the basic values for comparison of subsequent measurements, after a certain period of operation. Using the built-in refrigerator controller to record (registration) of these indicators, and on the expiration of a period of normalized operation performed subsequent verification of measuring these same characteristics and the same figures are calculated, which are compared to the baseline. According to the convergence or divergence of the indicators assessed the technical condition of the chiller as a whole and its individual subsystems. Normalized operating period is determined on the basis of operating experience identical refrigerators based on the risk of irregularities in its functioning.

This record performance measurements, calculating current levels of energy efficiency of the refrigerator, performance comparisons and control routines to ensure standardized measurement conditions, executed by the refrigerator control system, in line with the developed algorithm [8]. As an integral indicators of the functioning of the chiller the following indicators can be used: the index of energy efficiency; the average daily and annual average power consumption; working time factor; the rate of freezing; temperature conditions in the cells; starting current of the compressor; operating noise of the compressor. Also other parameters of technical state of the chiller and its subsystems: - cooling rate in the cells, - the inlet temperature and outlet of the evaporator, - the temperature of the condenser surface (inlet and coolant outlet) - the filter temperature drier (inlet and outlet) and other sub-systems performance. Algorithms programs that implement the described method for monitoring the technical condition of the small chiller published in [9].

BIBLIOGRAPHY

1. Kozhemyachenko A.V., Lemeshko M.A. Providing the required technical condition of household refrigeration appliances at the stage of technical operation // Questions. Hypotheses. Answers: The Science of the XXI century. The collective monograph. Krasnodar, 2014. pp 258-276.

2. V.B. Jacobson Small refrigerators. Moscow: Food Industry, 1977, pp 16-20.

3. Kozhemyachenko A.V., Lemeshko M.A., Rukasevich V.V. Diagnostics of technical condition of household refrigeration appliances // Proceedings of the higher educational institutions. 2013. number 3 (172). Pp 107-109.

4. Kozhemyachenko A.V., Lemeshko M.A., Urunov S.R., Analysis of the influence of operational factors on the technical condition of household refrigeration appliances // Technical and technological service problems. 2015. № 4. S. 55-62

5. Kozhemyachenko A.V., Fomin Yu., Lemeshko M.A., Novikov A.V., Tutskaya T.P. Theoretical determination of diagnostic parameters of technical condition of the chokes compression chillers. / Proceedings of the higher educational institutions. The technology of the textile industry. 2016. number 2 (362). Pp 173-178.

6. Lemeshko M. A. method for increasing the energy efficiency of household refrigeration appliances // Scientific search in the modern world. Makhachkala: Testing, 2016. S. 33-36.

7. Kozhemyachenko A.V., Lemeshko M.A., Novikov A.V. The study of efficiency of filter elements filter dehumidifiers household refrigeration appliances. / Technical and technological service problems. Number 2014. 4 (30). S. 8-13.

8. Lemeshko M.A., Kozhemyachenko A.V., Urunov S.R. The algorithm for monitoring the technical condition of the compression refrigerator. In: Innovations in technologies of cultivation of agricultural crops. Proceedings of the international scientific-practical conference. 2015. pp 360-364.

9. Kozhemyachenko A.V., Lemeshko M.A., Nikishin V.V. Development of the autonomous method of determining the technical condition of household refrigeration appliance. / Technical and technological service problems. Number 2016. 37 (3). S. 6-8

УДК 621.671.22

МЕТОДИКА ОПРЕДЕЛЕНИЯ ДОЛГОВЕЧНОСТИ РАБОЧИХ КОЛЕС ЦЕНТРОБЕЖНЫХ НАСОСНЫХ АГРЕГАТОВ

ЗАКИРНИЧНАЯ М.М.
доктор тех. наук, профессор, зав. кафедрой АТПП
ДЕВЯТОВ А.Р.
кандидат технических наук
ЯКОВЛЕВ А.Г.
магистрант
ФГБОУ ВО «Уфимский государственный нефтяной технический университет»

Аннотация: определение долговечности рабочего колеса центробежного насоса – сложная комплексная задача, которая включает в себя нахождение гидродинамических параметров работы насоса, расчёт напряжённо-деформированного состояния, выявление характера и величины возникающих напряжений для оценки циклических нагрузок и определения срока службы.
Ключевые слова: центробежный насос, рабочее колесо, долговечность, надёжность, гидродинамика, напряжённо деформированное состояние.

METHOD FOR DETERMINATION OF CENTRIFUGAL PUMPIMPELLERSDURABILITY

Zakirnichnaya M.M, Devyatov A.R. Yakovlev A.G.

Abstract:determination of impellerdurability - difficult complex task, which involves finding the hydrodynamic parameters of the pump, the calculation of stress-strain state, identify the nature and magnitude of the stresses to evaluate the cyclic loads and determination of service life.
Key words:centrifugal pump, impeller, durability,reliability,hydrodynamics,stress-strain state

В настоящее время в нефтеперерабатывающей промышленности интенсификация и непрерывность технологических процессов установок первичной переработки нефти во многом определяется эффективностью и надежностью работы применяемого оборудования и аппаратов. Основными оборудованиями, предназначенными для перемещения технологических потоков установок нефтеперерабатывающих предприятий, являются различного типа насосное и компрессорное оборудование. Наиболее распространенными из которых являются центробежные насосные агрегаты (ЦНА), предназначенные для перекачивания различного характера жидкостей. Это подтверждается анализом соотношения основных типов насосных агрегатов на примере одного из НПЗ г. Уфы, где значительную долю около 77,8% составляют центробежные насосные агрегаты [1].

От надежности и долговечности работы насосов во многом зависит непрерывность технологических процессов и эффективность работы НПЗ в целом. Очевидно, что выход из строя насосного агрегата в ходе технологического процесса по вине какого-либо дефекта может привести к аварийной ситуа-

ции, а также к дополнительным затратам при ремонте. Поэтому особое значение придается своевременному выявлению возникновения и развития дефектов.

На стадии проектирования насосного агрегата расчетнапряженно-деформированного состояния рабочих узлов и деталей в проточной части насоса производится для воды при температуре 20^0С[1].При подборе насосного агрегата на стадии проектирования установки производится только пересчет его рабочих параметров (например, расхода и напора) на перекачиваемый продукт.При этом не производится расчет напряженно-деформированного состояния рабочих узлов и деталей в проточной частицентробежных насосных агрегатов. Поэтому зачастую насосы не выдерживают условийэксплуатации, вследствие возникновения различных прочностных дефектов,приводящихк аварийной остановке насоса.

На техническое состояние насосных агрегатов оказывают комплексноевлияние множества различных факторов, включая и режим их эксплуатации. В связи с этим возникает необходимость оценки влияния напряженно-деформированного состояния рабочих колесцентробежных насосных агрегатов с учетом эксплуатационных параметров, таких как температура, давление, расход и физические свойства перекачиваемой среды, для обеспечения безотказной работы насосных агрегатов и увеличение срока их эксплуатации.

Предыдущими исследованиями установлено, что нестационарность режима работы насоса оказывает влияние на напряженное состояние его проточной части [2,3]. Для этого была решена комплексная задача по определению гидродинамики проточной части насосного агрегата и напряженно-деформированного состояния рабочего колеса с использованием программных пакетов SOLID WORKS, FLOW VISION 2.3.3 и ANSYS 10.0 [2-4]. Сложность данного метода заключалась в том, что расчет гидродинамики и напряженно-деформированного состояния (НДС) выполнялись в разных программных комплексах. В наши дни при помощи ANSYS 17.2 расчет гидродинамики и НДС можно проводить в одном программном комплексе, а также имеется возможность произвести расчет на долговечность.

Как известно, при работе насосов вне их рабочей зоны подач, как в сторону снижения, так и в сторону повышения существенно увеличивается степень пульсации параметров потока [6]. При таких режимах работы происходит интенсивное динамическое воздействие на гидравлическую часть насосов, а в первую очередь воздействие приходится на рабочее колесо.Кроме того, у насосов со спиральными отводами резко возрастают радиальные усилия, воз действующие на ротор и воспринимаемые подшипниками. В наиболее тяжелых случаях имеет место разрушение рабочих колес (рисунок 1), улиток крупных насосов и обвязывающих насосы трубопроводов [5].

Важно учитывать, что рабочее колесо, является основным и наиболее нагруженным элементом проточной части центробежного насоса и в первую очередь воспринимает интенсивное динамическое воздействие потока жидкости, сказывающееся на накопление повреждений в самом колесе. При перекачивании рабочее колесо подвергается воздействию возникающих центробежных сил, давления жидкости, температуры, агрессивной рабочей среды и других факторов, а также совместного их воздействия.

Повреждение рабочих колес приводит к дисбалансу ротора и как следствие повышенной вибрациинасосного агрегата, которое сказывается на техническом состоянии его деталей и узлов. Повреждения рабочих колес в виде сколов и трещин на периферии дисков (рисунок 2), как правило, выявляются в результате вскрытия корпуса насоса во время планового ремонта (среднего ремонта), за исключением аварийных остановок насосного агрегата [3]. Также во время ремонта обнаруживаются повреждения вследствие кавитации и иных причин. Очевидно, что наиболее опасным событием, в свете воздействия на техническое состояние насосного агрегата, является повреждение рабочего колеса в результате отрыва части диска впоследствии роста трещины.

Учитывая высокую степень влияния исправности рабочих колес в процессе эксплуатации на техническое состояние и вибрационные показатели насосных агрегатов необходимо иметь методику надежного определения времени наработки до отказа рабочих колес в зависимости от условий эксплуатации.

Рис. 1. Примеры повреждения рабочих колес ЦНА

Предыдущими исследованиями[2-5]в результате гидродинамических расчетов было установлено, что в процессе эксплуатации рабочее колесо подвергается циклической нагрузке, вследствие его вращения и неравномерного распределения давления жидкости в проточной части насоса [2,4].

Рис. 2. Трещина на периферии рабочего колеса

Поэтому с целью определение времени наработки до отказа рабочих колес центробежных насосных агрегатов с учетом эксплуатационных нагрузок, было произведено твердотельное моделирование ЦНА в программе SOLID WORKS, с дальнейшим выполнением расчетов по гидродинамике в модуле CFDи напряжённо-деформированного состояния в модуле StaticStructural ANSYS 17.2 (рисунок 3).

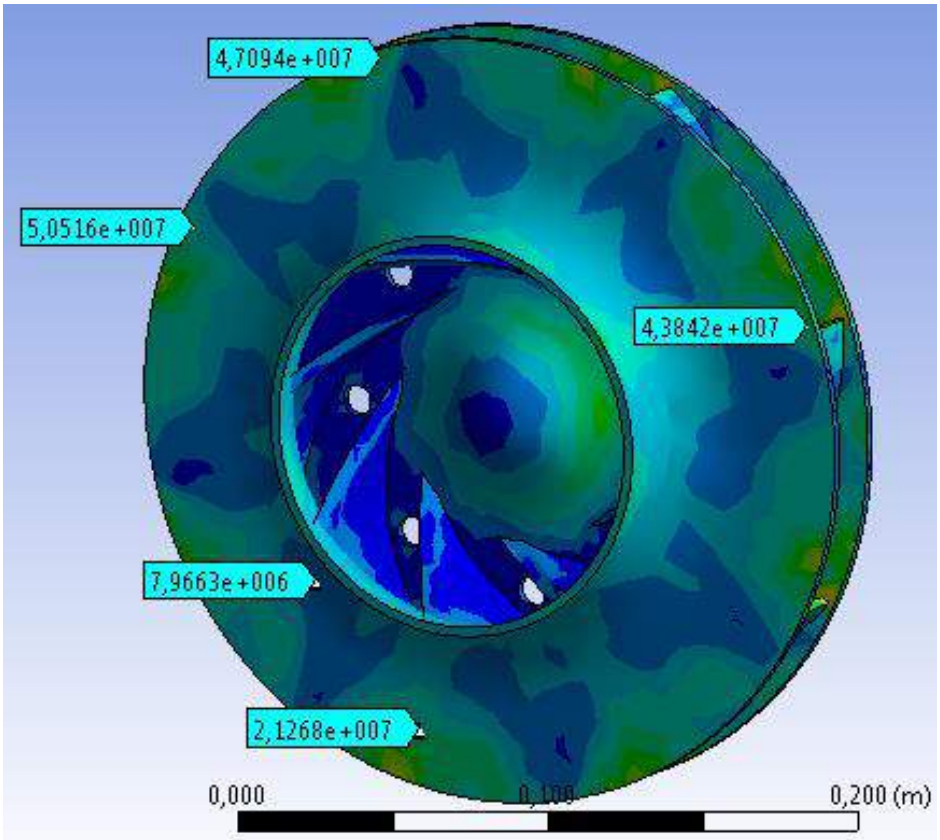

Рис. 3. Картина распределения напряжений по рабочему колесу

Расчеты долговечности рабочего колеса можно производить в модуле StaticStructural ANSYS 17.2.Однако в процессе длительной эксплуатации рабочее колесо насосного агрегата подвергается сложному режиму нагружения, т.е. последовательность значений амплитуд и средних напряжений цикла изменяется случайным образом.Для того, чтобы было возможным произвести расчет количества циклов до разрушенияколеса, необходимопроизвестисхематизацию эксплуатационного режима нагружения.

Список литературы

1. Нафиков А.Ф. Выявление дефектов подшипников качения с использованием метода фазовых портретов при вибродиагностике насосных агрегатов. Дис. на соискание ученой степени кандидата технических наук. –Уфа: 2004.

2. Сулейманов М.Р. Совершенствование методики расчета напряженно-деформированного состояния рабочей части центробежных насосных агрегатов с учетом параметров эксплуатации.: Дис. канд. техн. наук. – Уфа: 2008.– 110 с.

3. М.М. Закирничная, М.Р. Сулейманов Изучение напряженно-деформированного состояния рабочей части центробежных насосных агрегатов/ Известия высших учебных заведений. Нефть и газ: научно-теоретический журнал.– Тюмень ТГНГУ, 2007, №5.- 84-88 с.

4. Девятов А.Р. Прогнозирование долговечности рабочих колес центробежных насосных агрегатов пр перекачивании тяжелых нефтепродуктов.:Дис. канд. техн. наук. – Уфа: 2010.– 146 с.

5. Девятов А.Р.Оценка эксплуатационной долговечности рабочих колесцентробежных насосных агрегатов/ Девятов А.Р., Закирничная М.М.// Нефтегазовое дело.

http://www.ogbus.ru/authors/Zakirnichnaja/Zakirnichnaja_2.pdf.

6. Волков А.В., Панкратов С.Н., Поморцев М.Ю. Основные причины отказов насосного оборудования на электростанциях // Новое в российской электроэнергетике. Электронный журнал.Издательство Энерго-пресс. –2004 – №7. – С.24 – 30.

УДК 656.2

ИНОСТРАННЫЕ ИНВЕСТИЦИИ КАК ФАКТОР РАЗВИТИЯ ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНОЙ ОТРАСЛИ РОССИИ В УСЛОВИЯХ РЕАЛИЗАЦИИ СТРАТЕГИИ ХОЛДИНГА «РЖД» 2030

ВЛАДИМИРОВ Р.Л.

аспирант
ФГБОУ ВО «Самарский государственный университет путей сообщения»

Аннотация: В статье рассмотрены основные цели и задачи стратегии развития железнодорожного транспорта в Российской Федерации на период до 2030 года. Отмечены результаты некоторых проектов. Выделены центральные проблемы, для решения которых выдвинут возможный стратегический подход - «открытые двери» для иностранных инвестиций, которые принесут дополнительную пользу привлечения зарубежного опыта и технологий для модернизации инфраструктуры и подвижного состава.

Ключевые слова: стратегия холдинга «РЖД» 2030, результаты выполнения, расходы и затраты, зарубежные инвестиции.

FOREIGN INVESTMENT AS A FACTOR IN OF DEVELOPMENT OF RUSSIAN RAILWAY SEGMENT IN CONDITIONS IMPLEMENTATION OF HOLDING COMPANY RUSSIAN RAILWAYS STRATEGY 2030

Vladimirov R.L.

Abstract: The article considers the main goals and objectives strategy of development of railway transport in the Russian Federation for the period up to 2030. Noting the results of some projects. Are allocated central problem whose solution nominated by a possible strategic approach - "open door" for foreign investment, which will bring the added benefit of attracting foreign expertise and technology for upgrade infrastructure and rolling stock.

Keywords: Russian Railways holding strategy 2030, execution results, costs and expenses, foreign investment.

В 21-м веке ОАО «РЖД» продолжают улучшать свои экономические перспективы и торговый потенциал, а грузовая и пассажирская железнодорожная инфраструктура крупнейшей страны в мире играет ключевую стратегическую роль, в гораздо большей степени, чем в относительно небольших западноевропейских странах и США. РЖД тратит миллиарды рублей, чтобы сделать свою железнодорожную инфраструктуру достойной для растущей экономики страны. Замена устаревшего подвижного состава, прокладка новых путей, устранение «узких мест», повышение безопасности функционирования железнодорожного транспорта и недостаточность инвестиционных ресурсов - решение этих вопросов требует больших инвестиций.

В стране, где эффективная перевозка грузов и пассажиров через огромные расстояния имеет важное значение для развития прибыльности во внутренней и внешней торговле, а также в географической мобильности своих граждан. Это не удивительно, ведь РЖД является второй по величине в ми-

ре сетью железных дорог, охватывая более 85 000 км путей и почти 90% грузовых перевозок страны, уступая по общей длине эксплуатационных путей лишь США.

В то время, как огромная сеть РЖД занимает центральное место в экономическом будущем страны, её зачастую масштабное, физическое и моральное старение основных фондов транспортной инфраструктуры, представляют собой существенное препятствие для роста [1]. История недофинансирования оставила в наследство перегруженные порожними вагонами инфраструктуры, влияющие на пропускную способность сети, подавляя способность российских компаний поставлять основные экспортные товары, такие как уголь, удобрения и нефтепродукты для крупных клиентов в Азии и Европе.

Радикальные реформы РЖД

Процесс начался с Программой реформы железнодорожной структуры, который стартовал в 2001 году с созданием ОАО «РЖД» (который унаследовал все активы и операции предыдущего МПС) и план по реорганизации и частичной приватизации железнодорожной отрасли России.

В 2008 году, появился новый план реформирования РЖД - Стратегия развития железнодорожного транспорта в Российской Федерации на период до 2030 года. Это очень амбициозный план модернизации на ближайшие десятилетия включает в себя некоторые ошеломляющие цифры, которые должны быть реализованны к 2030 году, в том числе строительство более 20 тыс. км новых линий, устранение 14 тыс. км «узких мест» (к 2020 году может достигнуть до 18 тыс. км), а также приобретение 23 тыс. современных локомотивов, около миллиона грузовых вагонов, 30 тыс. пассажирских вагонов и 25 тыс. моторвагонного подвижного состава [2].

Основные проекты и цели

Развитие железнодорожных высокоскоростных услуг в России занимает центральное место в модернизации пассажирских перевозок. Высокоскоростное железнодорожное движение уже введено в виде поездов «Сапсан» (между Санкт-Петербургом и Москвой, Москвой — Нижним Новгородом) и «Аллегро» (Санкт-Петербург — Хельсинки). РЖД планируют строительство ВСМ-1 (Москва — Петербург), со стоимостью проекта более 700 млрд. руб. и ВСМ-2 (Москва — Екатеринбург) с оцениваемой стоимостью в более 1 трлн. руб [3].

Что касается грузовых перевозок, в проекте по модернизации РЖД, это приобретение нового подвижного состава, направленного для позиционирования России не только как крупного экспортера к своим азиатским и европейским соседям, но и как «сухопутного моста» между ними.

Компания работает над улучшением основного транспортного коридора «Восток-Запад», такого как Транссибирская магистраль, и чтобы поддержать репутацию страны, выбранны для модернизации новые и улучшенные транспортные средства для доставки грузов между Азией и Европой. Например, проект РЖД «Транссиб за 7 суток», сократил время транзита контейнерных поездов по Транссибирской магистрали на 2 дня, а скорость увеличенной маршрутной скорости движения поезда доходит до 1300 км/сутки, по сравнению с предыдущей средней скоростью ускоренных контейнерных поездов — 861 км/сутки.

Транссибирская магистраль является одной из самых оживленных железных дорог в мире, и в будущем на ней будет использоваться более ста пар пассажирских и грузовых поездов каждый день. В планах РЖД, инвестировать около $6 млрд. в развитие Транссибирской магистрали к 2020 году [4].

Открытие для иностранных инвестиций

Очевидно, что огромная программа по модернизации РЖД, рисует яркую картину будущего железнодорожной сети. Но ошеломляющие цифры в рамках этой программы соединены с большими расходами - по оценкам РЖД, по меньшей мере 11 трлн. руб. нужно будет инвестировать в РЖД для достижения своих целей к 2030 году. Даже при поддержке федерального и региональных бюджетов, становится ясно, что РЖД не сможет удовлетворить все эти потребности. Возможный вариант - это открыть «двери» для иностранных инвестиций, которые принесут дополнительную пользу привлечения зарубежного опыта и технологий для модернизации инфраструктуры и подвижного состава.

Зарубежные инвесторы в последние годы проявляют большой интерес к опыту компании РЖД, о чем свидетельствуют недавние выпуски еврооблигаций. Европейский банк реконструкции и развития (ЕБРР) инвестировал более $1,6 млрд. в 13 российских железнодорожных проектов. Одна из самых

последних инвестиций ЕБРР в размере $78 млн. в кредит частной грузовой группе Globaltrans в 2012 году, на приобретение 10 тыс. современных железнодорожных вагонов.

РЖД и дочерние компании имеют партнерские отношения с рядом крупных европейских железнодорожных компаний, в частности, для создания совместных предприятий для производства новых локомотивов и железнодорожных вагонов. Например, в 2015 году немецкий концерн и группа Синара, договорились о производстве дополнительных вагонов для локомотивов «Сапсан», на их совместном предприятии «Уральские локомотивы» в Екатеринбурге.

Это говорит о том, что сегодня бизнес находит пути сотрудничества. И те компании, которые работают в России, они не только не собираются уходить, они, наоборот, ищут пути и имеют новые возможности для расширения сотрудничества. Они знают рынок, и в этом их конкурентное преимущество перед другими, желающими войти на этот рынок.

Тем не менее, железнодорожная сеть России улучшается в устойчивом темпе при помощи инвестиций - внешних и внутренних, государственных и частных.

Список литературы

1. Железнодорожные инновации требуют государственного участия / Межотраслевой альманах «Славица» [Электронное издание]. Режим доступа: http://www.slaviza.ru/promishlennost/575-zheleznodorozhnye-innovacii.html

2. Стратегия развития железнодорожного транспорта в Российской Федерации до 2030 года / Принята постановлением Правительства Российской Федерации № 877-р от 17.06.2008.

3. РЖД разработала новую программу высокоскоростных перевозок / «Ведомости» [Электронное издание]. Режим доступа: http://www.vedomosti.ru/business/articles/2016/03/16/633723-rzhd-razrabotala-novuyu-programmu-organizatsii-visokoskorostnih-perevozok

4. РЖД потратить на Транссиб $6 млрд. / «Дни.ру» [Электронное издание]. Режим доступа: https://dni.ru/economy/2013/3/14/249699.html

5. «Зарубежные инвесторы не боятся» / Газета.ru [Электронное издание]. Режим доступа: https://www.gazeta.ru/business/2016/06/21/8319935.shtml.

УДК 621.6.05

КЛАССИФИКАЦИЯ ПРИМЕНЯЕМЫХ В ПРОМЫШЛЕННОСТИ РАСХОДОМЕРОВ-СЧЕТЧИКОВ ГАЗА

БОРЗЕНКОВ П.С.
аспирант
Юго-Западный государственный университет, г. Курск

Аннотация: в статье приведены основные сведения о применяемых в промышленности расходомерах-счетчиках газа, рассмотрены их достоинства и недостатки.
Ключевые слова: расходометрия, расходомер-счетчик газа, измерение расхода газа, учет газа.

CLASSIFICATION OF APPLICABLE IN INDUSTRY GAS FLOWMETERS-COUNTERS

Borzenkov P.S.

Abstract: the basic information and highs and lows of applicable in industry gas flowmeters-counters were presented in the article.
Key words: flowmeter survey, standard conditions, gas flow-measurement, gas assessment.

В зависимости от принципа действия, наиболее часто применяемые в промышленности приборы для измерения расхода газообразных веществ (расходомеры-счетчики газа), можно разделить на следующие группы: постоянного и переменного перепада давления, тахометрические, электротепловые, акустические.

Расходом вещества называют количество вещества (массы или объёма), проходящее через определённое сечение канала (трубопровода) в единицу времени, а приборы или компоненты приборов, определяющие расход вещества в единицу времени, называют расходомерами. Расходомер может быть снабжён счётчиком (интегратором), показывающим массу или объём вещества, прошедшего через прибор за какой-либо промежуток времени [1].

Принцип действия ***расходомеров переменного перепада давления***, основан на измерении перепада давления, образующегося в результате местного изменения скорости потока газа или пара.

Для измерения расхода газа и пара по перепаду давления необходимы три устройства:

1.Устройство, создающее перепад давления в потоке измеряемой среды за счёт местного изменения скорости потока или по значению (сужающие устройства), или по направлению (изогнутые участки трубы).

2. Измерительный прибор – дифференциальный манометр, измеряющий перепад давления до и после устройства, создающего перепад давления.

3. Соединительное устройство, передающее перепад давления от потока к дифференциальному манометру.

Причиной широкого распространения таких расходомеров являются следующие их достоинства [2; 3]:

1. Универсальность применения. Они пригодны для измерения расхода, каких угодно однофазных и некоторых двухфазных сред при самых различных давлениях и температурах.

2. Удобство массового производства. Индивидуально изготовляется только преобразователь

расхода – сужающее устройство. Все остальные части, в том числе дифференциальный манометр и вторичный прибор, могут изготавливаться серийно; их устройство не зависит ни от вида, ни от параметров измеряемой среды.

3. Отсутствие необходимости в образцовых установках для градуировки. Градуировочная характеристика стандартных сужающих устройств может быть определена расчётным путём.

Наряду с этим, расходомеры с сужающим устройством имеют недостатки, наиболее существенными из которых являются следующие:

1. Квадратичная зависимость между расходом и перепадом давления, что не позволяет измерять расход менее 30% от максимального из-за высокой погрешности измерения и затрудняет использование этих приборов для измерения расходов, изменяющихся в широких пределах.

2. Погрешность измерений колеблется в широких пределах (1,5…8)% в зависимости от состояния сужающего устройства, диаметра трубопровода, постоянства давления и температуры измеряемой среды.

3. Большие потери давления на первичном преобразователе (порядка 50 кПа), что исключает возможность их использования в сетях низкого давления.

4. Для нормальной работы сужающих устройств необходимы достаточно длинные прямые участки трубопровода, так как любые местные сопротивления потоку, вызывая искажения эпюры скоростей по сечению потока, его закручивание и дополнительные пульсации, приводят к отклонению действительных значений расхода от градуировочной характеристики, и, как следствие, к появлению дополнительных неконтролируемых погрешностей.

К ***расходомерам постоянного перепада давления*** относятся приборы, чувствительные элементы которых обтекаются потоком. Наибольшее распространение получили расходомеры постоянного перепада давления, у которых перепад давления измеряемого вещества на чувствительном элементе на всём диапазоне измерений с некоторым приближением можно считать постоянным [2; 4].

К этой группе приборов относятся ротаметры. Он основан на восприятии динамического напора потока измеряемой среды чувствительным элементом ротаметра – поплавком, помещённым в коническую трубку, по которой снизу вверх проходит поток измеряемой среды. Величина напора потока уравновешивается весом поплавка. При изменении расхода поплавок перемещается вертикально до тех пор, пока не будет достигнуто равновесие между весом поплавка и динамическим напором потока среды (при этом изменяется сечение кольцевого зазора между стенками измерительной трубки и поплавком, вследствие чего скорость течения потока в этом зазоре при любом расходе остаётся практически неизменной). Поскольку вес поплавка и его сечение постоянны, то перепад давления на поплавке также остаётся практически неизменным во всём диапазоне измеряемых расходов. В ротаметрах с визуальным отсчётом измерительная коническая трубка делается прозрачной (из стекла) и на неё наносится шкала в единицах расхода, а отсчёт ведётся по яркому пояску на поплавке.

К основным достоинствам ротаметров можно отнести простоту конструкции, возможность измерения малых расходов, значительный диапазон измерения, возможность измерения расхода агрессивных сред, достаточно равномерную шкалу. Хотя в ротаметрах есть подвижная часть – вертикально перемещающийся поплавок, но между ним и трубкой отсутствует трение, т.к. поплавок при ненулевом расходе взвешен в потоке газовой среды и практически не изнашивается, что также является важным достоинством таких расходомеров.

Основным недостатком описанного ротаметра со стеклянной трубкой является невозможность измерения суммарного расхода за какой-то отрезок времени. Поэтому для построения счётчика расхода его необходимо дополнить преобразователем вертикального перемещения поплавка в электрический сигнал и интегрирующим устройством. Другими недостатками являются:

- необходимость индивидуальной градуировки на реальных измеряемых средах и существенные потери точности при измерении других сред (с другой плотностью и вязкостью), т.е. для каждой среды градуировка шкалы должна быть своя;

- наличие существенных дополнительных погрешностей при изменениях температуры и давления газа (от этих параметров зависит плотность газа, а значит и динамический напор).

Принцип действия ***тахометрических счетчиков*** основан на измерении числа оборотов крыльчатки (турбинки), которая вращается со скоростью, пропорциональной расходу газа или пара, протекающего в трубопроводе. По конструктивному исполнению их подразделяют на две основные группы: крыльчатые или барабанные (с тангенциальным подводом потока), в которых ось вращения крыльчатки перпендикулярна направлению движения потока, и турбинные (с аксиальным подводом потока), у которых ось вращения параллельна направлению движения потока. Первые применяются для измерения малых, вторые – больших расходов.

Данные приборы просты по конструкции, имеют большую чувствительность и широкий диапазон измеряемых расходов, возможность измерения как малых (от $5 \cdot 10^{-9}$ м^3/с), так и достаточно больших (до 1 м^3/с) расходов, малую инерционность и вследствие этого относительно малые динамические погрешности при измерении средних и мгновенных значений расхода.

К недостаткам турбинных расходомеров можно отнести: необходимость индивидуальной градуировки, влияние изменения вязкости измеряемой среды и гидродинамических параметров потока на показания приборов; наличие изнашивающихся опор, что резко сокращает срок службы приборов, снижает их точность в процессе эксплуатации и приводит к необходимости их частых переградуировок. Главным из них, конечно, является низкая надёжность.

Погрешность измерения расхода данными расходомерами при нормальных условиях эксплуатации и в случае применения высокоточных отсчётных систем практически целиком определяется погрешностями их градуировки, но дополнительные погрешности из-за изменений температуры, давления или вязкости газа или профиля распределения скорости потока по сечению трубопровода могут быть весьма значительны [4; 5].

Принцип действия ***тепловых расходомеров*** основан на измерении зависящего от расхода эффекта теплового воздействия на поток или тело, контактирующее с потоком. Рассматриваемые приборы включают в себя нагревательный элемент и устройства для измерения температур потока или тела, контактирующего с потоком. Иногда нагревательный элемент совмещает в себе и функции преобразователя температуры. Все тепловые расходомеры разделяются на три группы: калориметрические, с внешним нагревом, термоанемометрические.

Принцип действия калориметрических расходомеров основан на измерении повышения температуры нагреваемого потока, при этом два термопреобразователя определяют температуры потока до и после нагревателя, установленного внутри трубопровода. Измеренная разность температур является функцией расхода потока. Термоанемометрами называют приборы, основанные на зависимости между количеством теплоты, теряемой непрерывно нагреваемым телом, и скоростью потока, в котором это тело находится. При этом в потоке устанавливается нагреваемая проволочка или другой термоанемометрический преобразователь, изменение электрического сопротивления которого фиксируется. Эти типы расходомеров применяют главным образом при научно-исследовательских и экспериментально-производственных работах, причем преимущественно для измерения скоростей и расходов газовых потоков.

Появившиеся позже расходомеры с внешним нагревом являются промышленными приборами, в которых нагреватель и термопреобразователь располагаются на наружной стенке трубопровода, что существенно повышает эксплуатационную надежность всего устройства. В этих приборах теплота потоку передается через стенку трубы и далее через пограничный слой. Этот тип расходомеров особенно удобен для измерения небольших расходов газов, в том числе агрессивных, абразивных и токсичных, при любых давлениях и температурах. Для измерения расхода газа, протекающего в крупных трубопроводах, во избежание значительного расхода мощности на нагрев либо применяют парциальные схемы, когда нагреватель располагается на маленькой обводной трубке, по которой ответвляется небольшая часть потока, либо нагревают небольшой участок основного трубопровода и измеряют разность температур нагретой части стенки и потока.

Основное достоинство тепловых расходомеров заключается в том, что с их помощью измеряют массовый расход, а недостаток – в их большой инерционности. Исключение составляют термоанемометры, пригодные для измерения быстропеременных скоростей и расходов. Приведенная погрешность

тепловых расходомеров с внешним нагревом составляет 1,5-3%, у калориметрических приборов она меньше: 0,5-1% [6].

Акустическими расходомерами называются основанные на измерении зависящего от расхода того или иного эффекта, возникающего при проходе акустических колебаний через поток жидкости или газа расходомеры. В настоящее время практически все применяемые акустические расходомеры работают в ультразвуковом диапазоне частот и поэтому называются ультразвуковыми [3]. Наибольшее распространение получили приборы, основанные на измерении разности времен прохождения акустических колебаний по потоку и против него. Обычно ультразвуковые расходомеры служат для измерения объемного расхода, потому что эффекты, возникающие при прохождении акустических колебаний через поток жидкости или газа, связаны со скоростью последнего. Но путём добавления акустического преобразователя, реагирующего на плотность измеряемого вещества, можно осуществить и измерение массового расхода. Приведенная погрешность ультразвуковых расходомеров лежит в широких пределах от 0,2 до 3 % [2; 4].

Ультразвуковой расходомер состоит из первичного преобразователя, установленного на трубопроводе, и измерительного блока, который может быть удален от преобразователя на значительное расстояние.

Первичный преобразователь предназначен для возбуждения в контролируемой среде ультразвуковых колебаний и преобразования их (после прохождения через измеряемую среду) в электрический сигнал, параметры которого определяются скоростью движении среды. В качестве излучателей и приемников применяются пьезоэлектрические преобразователи, использующие прямой и обратный пьезоэлектрические эффекты.

Список литературы

1. Дрейзин В.Э., Борзенков П.С. Испытательный расходомерный комплекс для расходомеров-счетчиков газа // Известия Юго-Западного государственного университета. Серия Управление, вычислительная техника, информатика, медицинское приборостроение, – 2015. – №1(14). – С.42-50.

2. Кремлёвский П. П. Расходомеры и счётчики количества: Справочник.- 4-е изд., перераб. и доп. Л.: Машиностроение. Ленингр. отделение, – 1989. – 701с.

3. Цейтлин В. Г. Расходоизмерительная техника. М.: Изд-во стандартов, – 1977. – 240 с.

4. Хансуваров К. И. Техника измерения давления, расхода количества и уровня жидкости газа и пара: Учебное пособие для техникумов. М.: Издательство стандартов, – 1990. – 287 с.

5. Милейковский Ю. С. Коммерческий учёт тепловой энергии и теплоносителя в России // Датчики и системы, – 2005. – № 4. – С. 3-7.

6. Гордюхин А.И., Гордюхин Ю.А. Измерение расхода и количества газа и его учёт, – Л.: Недра, – 1987. – 213 с.

УДК 621.3

СИСТЕМА ОРИЕНТАЦИИ СОЛНЕЧНОЙ ПАНЕЛИ ПО СОЛНЦУ

ШКАРУБО Д. И.

Магистрант, Южно-Российского государственного политехнического университета (НПИ) им. М.И. Платова

Аннотация. Анализ существующих систем ориентации солнечной панели по солнцу показал несколько вариантов реализации поставленной задачи. Подвижная система позволит увеличить эффективность солнечной электростанции в целом. Наибольшую рентабельность несет двух координатная установка с изменение угла и направленности солнечной панели.
Ключевые слова: солнечная панель, электропривод

TARGETING SISTEM SOLAR PANELS IN THE SUN

Shkarubo D.I.

Abstract. Analysis of the existing solar panel orientation system of the sun showed several options to accomplish the task. The mobile system will increase the efficiency of solar power as a whole. The largest margin carries a two-coordinate system with variation of the angle and orientation of the solar panel.
Keywords: trainers; static load; dynamic load.

Солнечные фотоэлектрические системы просты в обращении и не имеют движущихся механизмов, однако сами фотоэлементы содержат сложные полупроводниковые устройства, аналогичные используемым для производства интегральных схем. В основе действия фотоэлементов лежит физический принцип, при котором электрический ток возникает под воздействием света между двумя полупроводниками с различными электрическими свойствами, находящимися в контакте друг с другом. Совокупность таких элементов образует фотоэлектрическую панель, либо модуль. Фотоэлектрические модули, благодаря своим электрическим свойствам, вырабатывают постоянный, а не переменный ток. Там, где нужен переменный ток, к системе необходимо добавить инвертор, который преобразует постоянный ток в переменный.

В настоящее время ориентация солнечной панели осуществляется несколькими наиболее распространенными способами. Первый способ, управление осуществляется с помощью нескольких фотоприемников. Фотоприемники анализируют освещенность при различных положениях панели и передают управляющие сигналы на электродвигатель. В момент, когда поглощение солнечных лучей будет максимальным, фотоприемники перестанут подавать управляющий сигнал. Разбалансировка системы из-за движения солнца даст импульс для активации нового перемещения, в направлении к солнцу. У этих систем есть один недостаток, в пасмурную погоду, при осадках и загрязнении фотоприемников система неработоспособна.

Переориентировать систему можно вручную, подавая управляющие сигналы с помощью переключателей. Но такой способ приемлем в основном для сезонной ориентации панелей, когда на какой-то период времени выставляется соответствующий угол наклона. Точность ориентации при этом невелика, постоянно оператор не может находиться у панели, поэтому данный способ распространён мало.

Второй способ – управление движением панели по азимутальному и зенитному углам с использованием устройства управления, в состав которого входит таймер. При этом электродвигатели начинают свою работу по суточной программе таймера. Точность ориентации при этом невелика, так как солнце в течение года постоянно меняет время, место восхода и захода, зенитный угол. Данный способ приемлем для недорогих систем.

Третий, и наиболее эффективный способ управления панелями – по программе, которая в определенные интервалы времени рассчитывает местоположение солнца. По внутренним часам устройства программа, на блок управления будет выдавать информацию о значении азимутального и зенитного углов, с учётом местоположения панели (широта, долгота, высота над уровнем моря), после чего исполнительным устройством производится соответствующая переориентация панели в расчётное положение.[1]

Можно сказать, что наиболее эффективной системой ориентации панели на солнце является – программа, согласованная с часами. По программе в определенное время включается определенное число шагов на заранее определенный угол.

Для реализации поставленной задачи, принимаем календарный таймер реального времени двухканальный ОВЕН УТ1 [1] на базе ПЛК, предназначенный для автоматического включения и выключения исполнительных механизмов в заданный момент времени.

Применяется для управления освещением в теплицах, инкубаторах, уличным освещением, а также в технологических процессах, где время включения и выключения оборудования связано с календарной датой или временем суток.

Функциональная схема таймера таймера ОВЕН УТ1 приведена на рисунке 1

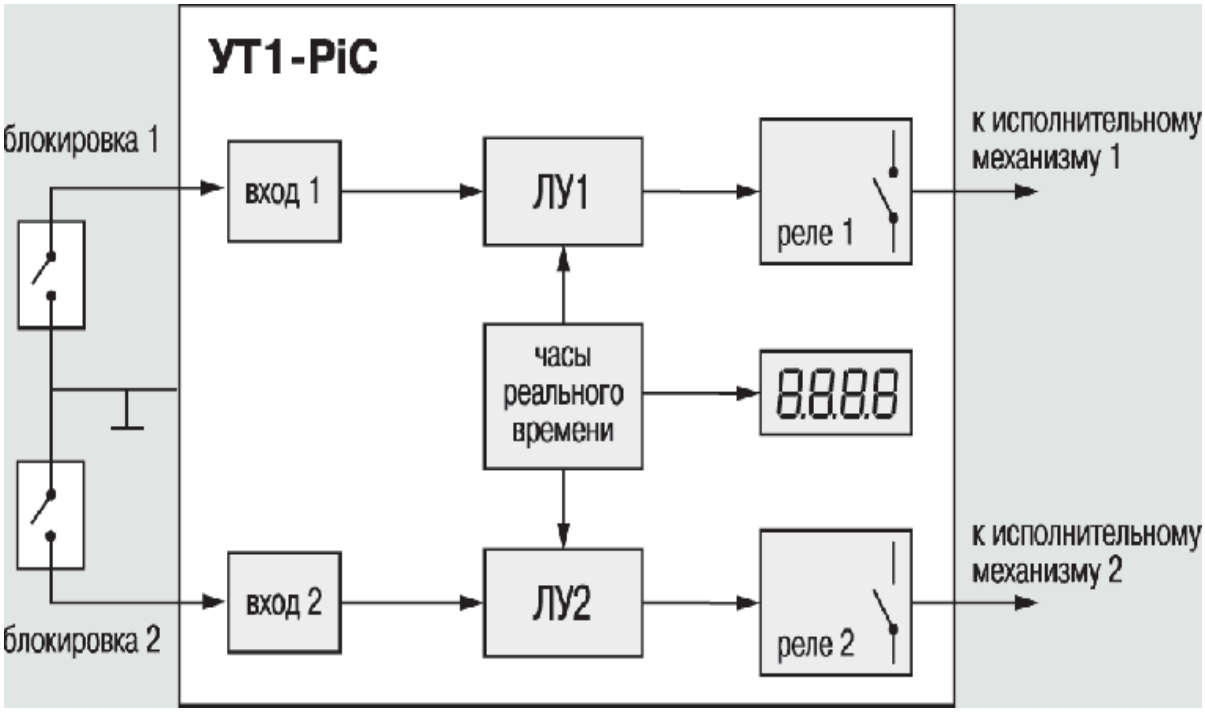

Рис. 1. Функциональная схема УТ1

В соответствии с выбранным способом ориентации на солнце в качестве исполнительного электродвигателя применяют шаговый двигатель серии RKS 596, интегрированный с управляющим устройством на микроконтроллере [2]

Для управления шаговым двигателем необходимо использовать устройство управления. Схема управляющего устройства представлена на рисунке 2.

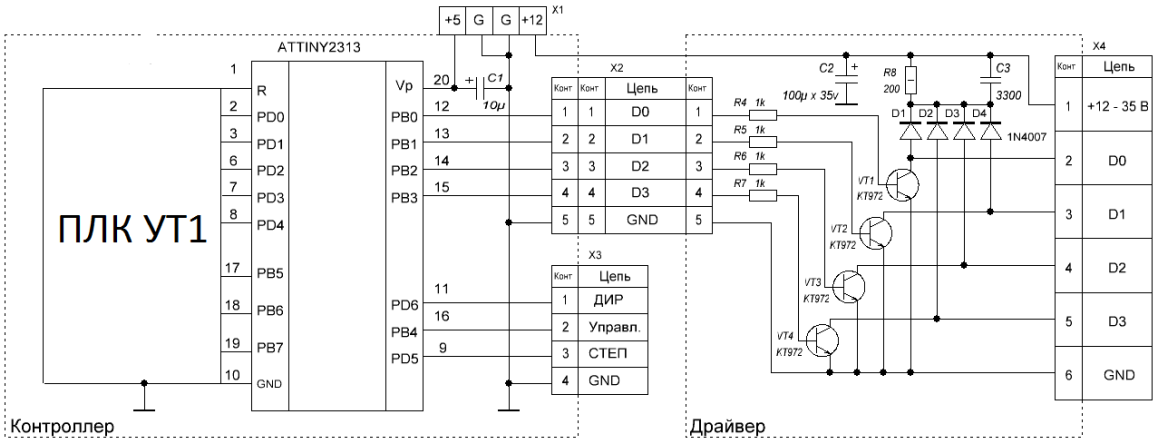

Рис. 2.Функциональная схема управляющего устройства управления шаговым двигателем RKS596

Управляющее устройство на микроконтроллере подает сигнал с таймера ОВЕН УТ1 преобразует его и вырабатывает напряжение подающиеся на обмотки шагового двигателя.

Возможности управляющего устройства:

- управление шаговым двигателем в 2 стороны (реверсивное вращение);
- 9 скоростей вращения двигателя;
- пошаговый режим работы;

Проведя данную работу, мы определились с дальнейшим решением поставленной задачи. Задача была сведена к выбору управляющего устройства для регулировки положения солнечной панели. Особенности работы представленной системы заключаются в изучении системы управления шаговым двигателем и возможностью установки временного интервала шага двигателя. В дальнейшем, исследуя данный вопрос, необходимо изучить:

- характеристики приведенного двигателя;
- координаты начала движения панелей;
- количество шагов выполняемых двигателем;
- методы ручной подстройки положения панели;
- программирование таймера.

Данная работа носит исследовательский характер, и требует более детального изучения темы ориентации солнечной панели по солнцу.

Список литературы

1. Дайнеко В.А., Ковалинский А.И. «Электрооборудование сельскохозяйственных предприятий» Учебное пособие. Минск: Новое знание, 2008. - 320 с.

2. Ресурсы удаленного доступа (Интернет)Универсальный таймер реального времени двухканальный ОВЕН УТ1: http://www.owen.ru/catalog/universal_nij_tajmer_real_nogo_vremeni_dvuhkanal_nij_oven_ut1/opisanie

УДК 69:657

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ТЕХНИЧЕСКОЙ ИНВЕНТАРИЗАЦИИ

МУСЕЛЬЯН А.Б.

магистрант направления подготовки 21.04.02 – Землеустройство и кадастры КубГТУ

Законодательство сферы недвижимости последних лет поэтапно исключает техническую инвентаризацию и составление технических паспортов на объекты капитального строительства. Действительно, для кадастрового учета объектов недвижимости для целей последующей регистрации прав не требуется подробного описания количественных и качественных характеристик объектов капитального строительства. Насколько перспективно сохранение деятельности организаций технической инвентаризации и, собственно, самой технической инвентаризации попробуем разобраться.

Организации технической инвентаризации на протяжении 80-ти летней истории формировались в единую систему, наделенную государственными функциями в пределах территорий субъектов Российской Федерации по: техническому описанию (инвентаризации) объектов капитального строительства, их учету, ведению государственного архива учтенных объектов, проведению оценки для целей налогообложения недвижимого имущества, регистрации права на объекты недвижимого имущества, подготовке сведений для государственного статистического учета. При проведении технической инвентаризации присутствовало понятие единства объектов капитального строительства и земельного участка, что находило отражение в учетно-технической документации на домовладения граждан[1]. По аналогии, этот принцип позднее распространен при обследовании и отображении земельного участка в технических паспортах крупных промышленных комплексов, линейных и протяженных объектов с применением геодезических методов координирования характерных точек контуров объектов на земельных участках. До 90-х годов БТИ осуществляли государственные функции, в основном, в отношении жилищного фонда и объектов социально – бытового назначения. С переходом к рыночным отношениям и активизацией процессов приватизации государственного имущества сфера деятельности расширилась на все объекты капитального строительства. К концу 90-х годов с возникновением частной собственности и инвестиций в крупные и дорогостоящие объекты, необходимости обеспечения их правовой защиты со стороны государства Законом «О государственной регистрации прав на объекты недвижимого имущества и сделок с ним» функции государственной регистрации переданы государственной регистрационной службе. Тогда же интенсивное развитие рыночной экономики потребовало создание механизма эффективного оборота объектов недвижимого имущества. Поэтому с начала 2000-х годов государственная политика стала формироваться на основании следующих принципов:

- единства государственного учета и регистрации права на недвижимое имущество объектов капитального строительства и земельных участков;
- закрепление за государственными органами функций учета на все объекты недвижимого имущества;
- создание законодательной базы по организации и регулированию специальных видов профессиональной деятельности сферы недвижимого имущества на рыночных условиях, обеспечивающих выполнение государственные функций органами исполнительной власти.

Поэтапная реализация этой политики отражена в системе законодательства, регулирующего земельные отношения, градостроительство, оценочную деятельность, государственную регистрацию прав на недвижимое имущество. Завершающим этапом явилось принятие в 2007г. Закона «О государственном кадастре недвижимости», который декларировал новый вид профессиональной кадастровой деятельности и передачу функций государственного учета объектов капитального строительства от

БТИ органам государственной власти [2-5].

Безусловно, такие законодательные процессы не были неожиданными. За последние десять лет организации технической инвентаризации, наряду с исполнением государственных функций по технической инвентаризации и государственному учету, активно развивали профессиональные виды деятельности по мере принятия соответствующих нормативных актов. В ряде регионов России БТИ занимают ведущие позиции по выполнению работ и оказания услуг: по геодезии, землеустройству, рыночной оценке [6-9], инженерно-геодезическим изысканиям для строительства объектов, внедрению геоинформационных технологий, оказанию правовой помощи для государственной регистрации прав на объекты недвижимости, согласовании градостроительной и землеустроительной документации, осуществлению судебно – экспертной деятельности.

Рассматривая перспективы развития системы технической инвентаризации, следует остановиться на результатах деятельности организаций технической инвентаризации, с которыми они подошли к завершающему этапу перехода к государственному кадастровому учету.

Так, несмотря на нарекания в адрес системы технической инвентаризации России, бесспорно, что на предыдущем этапе развития оборота недвижимости БТИ с возложенными государственными функциями справлялись.

Во – первых, созданные в форме государственных учреждений, государственных и муниципальных унитарных предприятий, действующих в пределах конкретных территорий субъектов Российской федерации, БТИ осуществляют подготовку, длительное хранение учетно-технической документации, что позволяет получать полноту достоверных сведений об объектах капитального строительства на протяжении всего жизненного цикла таких объектов;

Во – вторых, тесное взаимодействие с территориальными и федеральными органами исполнительной власти, нотариатом, органами судебной системы, корпоративными заказчиками и естественными государственными монополиями требовало совершенствование методических подходов по технической инвентаризации и учету, в том числе конструктивно сложных объектов. В результате, документы по технической инвентаризации, имели юридическую устойчивость как при государственной регистрации права, так и при вынесении судебных решений.

В – третьих, стабильность предприятий БТИ и обеспечение сохранности государственных архивов, возможность оказания комплекса услуг в отношении объектов недвижимости способствовали созданию авторитета у заказчиков и потребителей услуг БТИ. При этом, деятельность БТИ в пределах своих территорий носит социальный характер – массового обслуживания населения по тарифам, установленным органами исполнительной власти.

Исходя из реалий существующей практики создания и оборота объектов недвижимости, следует ожидать сохранение потребности у заказчиков в работах по технической инвентаризации с применением методов и технологий БТИ, выполняемых на качественно новом профессиональном уровне.

Накопленный опыт, авторитет и умение обслуживать массового заказчика позволяет прогнозировать перспективу сохранения и развития технической инвентаризации не только в сфере кадастровых отношений, но и в других областях недвижимости, сохраняя профессиональное присутствие на рынке работ и услуг оборота недвижимости [10-12].

В области развития технической инвентаризации, учитывая потребности заказчиков, существует острая необходимость совершенствования технологий и нормативно-правовых актов, регламентирующих получение достоверных количественных и качественных характеристик объектов капитального строительства. Задача разработки государственных стандартов и правил по инвентаризации объектов в составе кадастровой деятельности представляется наиболее актуальной при подготовке кадастровой документации. В этом отношении перспективно тесное сотрудничество и участие БТИ в составе профессиональных общественных объединений и создании саморегулируемых организации в сфере кадастровых отношений.

Другим важным перспективным направлением для предприятий технической инвентаризации является развитие других профессиональных видов деятельности в отношении недвижимости: кадастровая и рыночная оценка [13-15], инженерно-геодезические изыскания для проектирования объектов ка-

питального строительства, экспертная деятельность, оказание посреднических услуги в сфере операций с недвижимым имуществом, в результате которых осуществляется первичная регистрация права, перехода права на объекты недвижимого имущества [16-17].

Следовательно, будущее системы технической инвентаризации представляется в оказании комплекса услуг сферы оборота недвижимого имущества на качественно новом профессиональном уровне восполняя тем самым утраченные государственные функции.

Список литературы

1. Осенняя А.В., Осенняя Е.Д., Хахук Б.А., Гура Д.А. Теоретические основы системы технического учета и инвентаризации объектов капитального строительства: учебное пособие. – Краснодар, 2011 г.

2. Варламов А.А., Гальченко С.А. Основы кадастра недвижимости: учебник. – М.: Издательский центр «Академия», 2013 г.

3. Осенняя А.В., Осенняя Е.Д., Хахук Б.А., Гура Д.А. Технический учет и инвентаризация объектов капитального строительства. Анализ действующей системы технического учета и инвентаризации объектов капитального строительства: учебное пособие. – Краснодар. - ФГБОУ ВПО «КубГТУ». – 2012. Том Часть 1

4. Осенняя А.В., Осенняя Е.Д., Хахук Б.А., Гура Д.А. Технический учет и инвентаризация объектов капитального строительства. Теоретические основы системы технического учета и инвентаризации объектов капитального строительства: учебное пособие. – Краснодар. - ФГБОУ ВПО «КубГТУ». – 2012. Том Часть 2.

5. Осенняя А.В., Осенняя Е.Д., Хахук Б.А., Гура Д.А. Технический учет и инвентаризация объектов капитального строительства. Практические вопросы технического учета и инвентаризации объектов капитального строительства: учебное пособие. – Краснодар. - ФГБОУ ВПО «КубГТУ». – 2012. Том Часть 3.

6. Осенняя А.В., Будагов И.В., Денисенко В.В., Желтко Ч.Н., Кононенко В.Н., Кравченко Э.В., Пинчук А.П., Хахук Б.А. Мониторинг объектов недвижимости на примере муниципальных образований Краснодарского края: отчет о НИР. – Министерство образования и науки РФ

7. Хахук Б.А. Организационно-экономический механизм формирования и распределения земельной ренты в сельском хозяйстве: автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата экономических наук / Адыгейский государственный университет. – Майкоп, 2011 г.

8. Хахук Б.А. Организационно-экономический механизм формирования и распределения земельной ренты в сельском хозяйстве: диссертация на соискание ученой степени кандидата экономических наук / Адыгейский государственный университет. – Майкоп, 2011

9. Ламанов П.И., Будагов И.В., Хахук Б.А., Кушу А.А. Совершенствование экономического механизма рентных отношений в сельском хозяйстве: монография. – Краснодар, 2015 г.

10. Осенняя А.В., Осенняя Е.Д., Хахук Б.А., Гура Д.А., Коломыцев А.А. Совершенствование институционально-экономического механизма оценки земель в современных условиях: монография. – Краснодар, 2013

11. Хахук Б.А., Кушу А.А. Земельная рента и проблемы экологизации сельскохозяйственного производства / в сборнике: Ресурсный потенциал растениеводства – основа обеспечения продовольственной безопасности. Труды Международной заочной научно-практической конференции, 2012

12. Хахук Б.А., Кушу А.А. Современные проблемы технического оснащения сельскохозяйственного производства / в сборнике: Ресурсный потенциал растениеводства – основа обеспечения продовольственной безопасности. Труды Международной заочной научно-практической конференции, 2012

13. Хахук Б.А., Кушу А.А. Правовое регулирование рентных отношений в сельскохозяйственном производстве / в сборнике: Роль и значение землеустроительной науки и образования в развитии Сибири. Материалы Международной научно-практической конференции (посвященной 100-летию земле-

устроительного образования, 90-летию землеустроительного факультета, 90-летию кафедры землеустройства). Омск, 2012

14.Хахук Б.А. Особенности воспроизводства основных фондов в сельском хозяйстве Краснодарского края: в сборнике Аграрная наука: современные проблемы и перспективы развития. Международная научно-практическая конференция, посвященная 80-летию со дня образования Дагестанского государственного аграрного университета имени М.М. Джамбулатова. 2012. С. 1131-1136

15.Апишев А.А., Хахук Б.А. Социально-экономическая оценка природных (земельных) ресурсов как основа моделирования механизма платного землепользования / Вестник Адыгейского государственного университета. Серия 5: Экономика. 2011. № 4. С. 196-203

16.Хахук Б.А., Ан Ю.А. Нормативно-правовая база системы технической инвентаризации в России / Научные труды кубанского государственного технологического университета. 2016. № 11. С. 172-185

17.Хахук Б.А., Ан Ю.А. Современная система технической инвентаризации в России / Научные труды кубанского государственного технологического университета. 2016. № 11. С. 186-196.

УДК 621.3

СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ ЭЛЕКТРОПРИВОДОМ ВОДООТЛИВА ШАХТЫ

ШКАРУБО Д. И.

Магистрант, Южно-Российского государственного политехнического университета (НПИ) им. М.И. Платова

Аннотация. Система управления электроприводом шахтного водоотлива позволит модернизировать устаревшие системы управления насосной станции. В работе представлен обзор методов облегченного пуска электродвигателей насосных агрегатов с обоснованием применения и выбором устройства плавного пуска. Рассмотрена современная аппаратура автоматизации водоотливной установки. Произведен выбор элементов системы электроснабжения водоотливной установки.
Ключевые слова: электропривод; водоотлив; горная промышленность.

ELECTRIC CONTROL SYSTEM DRAINAGE AT THE MINE

Shkarubo D.I.

Abstract. The electric control system of mine dewatering will allow modernize outdated pumping station control system. The paper provides an overview of methods for starting aid electric pump units with a justification for the use and the choice of the soft starter. The modern machinery automation drainage installation and the selection of items produced electricity system drainage installation.
Keywords: electric; drainage; mining.

В основном для водоотливных установок применяют: асинхронные двигатели с короткозамкнутым ротором, реже асинхронные двигатели с фазным ротором, и меньшую область применения имеют синхронные двигатели.

Асинхронные двигатели используют из-за их простоты конструкции, надежности работы и снижения расхода электроэнергии при пуске. Наиболее простой способ пуска этих двигателей – включение их на полное напряжение в сети.

К недостаткам применения асинхронных двигателей относят: перегрев обмоток и аварийное отключение установок при длительном понижении напряжения ниже 80 %. Для устранение этих недостатков важное значение приобретает автоматическое управление подстанцией, питающих водоотливную установку, и правильное выполнение схем энергоснабжения.

Проблема исключения ударных пусковых нагрузок, и, следовательно, повышения надёжности работы и снятия ограничения на число пусков и остановов агрегатов с высоковольтными электродвигателями, а также снижения просадок напряжения может быть решена посредством применения устройства плавного пуска.

Высоковольтные устройства плавного пуска выпускаются рядом зарубежных фирм, среди которых ведущее положение занимают такие фирмы, как «ABB», «Danfoss», «Solcon»[1,2,3] и другие. Отечественной промышленностью выпускается следующие аппараты плавного пуска УППВЭ (ООО ЧЭАЗ – ЭЛПРИ), ТРИОЛ АС – 15, КАППВВ-УХЛ-ВВ (Energy X Components) [4,5,6]. Отличительной особенностью зарубежных устройств является то, что они представлены в виде комплектных устройств, так УПП SOLCON-HRVS-DN поставляется в шкафном исполнении с классом защиты IP32, полностью готовым к

установке и работе может быть установлено как на новом объекте так и внедрено, за счет своих нестандартных конфигураций, в уже существующую систему.

Регулирование напряжения осуществляется тиристорным управлением углов открывания фазных напряжений сети, что поясняется рисунками 1 и 2. Такое управление обеспечивает увеличение напряжение на клеммах электродвигателя с определенного заданного начального уровня до напряжения питающей сети. Тем самым регулируется оптимальный пусковой ток и пусковой момент для конкретного применения.

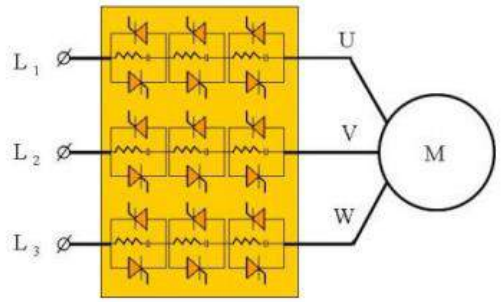

Рис. 1. Схематичная диаграмма цифрового УПП SOLCON-HRVS-DN

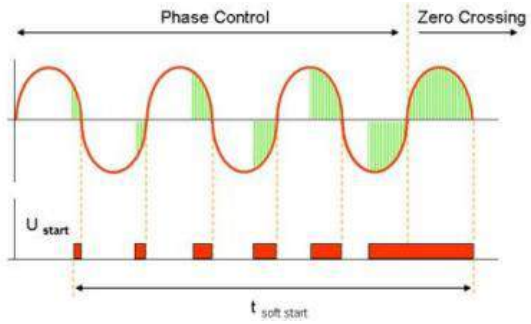

Рис. 2. Управление углов открывания фазных напряжений сети с помощью полупроводниковых элементов

УПП SOLCON-HRVS-DN дополнительно обеспечивает функцию “плавного останова”. Номинальное напряжение питания двигателя плавно понижается, зеркально противоположно процессу запуска. Тем самым исключается резкий останов привода, что особенно важно при работе с насосами (предотвращение гидравлического удара) или конвейерами.

Согласно требованиям ПБ [7], главные водоотливные установки должны быть полностью автоматизированы или управляться с помощью дистанционных и телемеханических систем. Автоматизация осуществляется применением серийно выпускаемой аппаратуры или индивидуального набора контактной и бесконтактной аппаратуры в зависимости от различных гидрогеологических и горнотехнических условий шахт.

В работе водоотливной установки погружным заливочным насосом вопрос заливки насосного агрегата решен наиболее просто, благодаря совместной последовательной работы погружного заливочного насоса и основного насосов, что устраняет неполадки, связанные с малой надежностью работ всасывающей системы основного насосного агрегата и обратного клапана.

Аппаратура взрывобезопасная ВАВ.1М предназначена для автоматического управления насосными агрегатами, осуществляемого в функции уровня воды в водосборнике с коррекцией графика работы в соответствии с установленными периодами максимума энергосистемы и не имеет функции регулирования подачи водоотливной установки.

Функциональная схема соединения основных блоков аппаратуры ВАВ.3.1М изображена на рисунке 3.

Термодатчик ТДЛ.1М предназначен для контроля температуры подшипников электродвигателей и насосов. При превышении температуры подшипников уставочной температуры датчик выдает сигнал в блок управления насосами БУН.1М.

Реле производительности насоса РПН.1М служит для контроля производительности насоса, устанавливается на всасывающем трубопроводе и при исчезновении потока воды подает сигнал в блок управления насосами.

Реле давления РДВ.1М предназначено для контроля заполнения главного насоса водой перед пуском. Устанавливается на втором колесе насоса.

Блок ревизии искробезопасных цепей БРЦ предназначен для гальванической развязки искробезопасных цепей блока БУН.1М с искробезопасными цепями управления высоковольтной ячейкой.

Привод задвижки ПЗ.1М – для открытия задвижки в нагнетательном трубопроводе насоса при вводе его в работу, и соответственно для закрытия задвижки при отключении насоса, что исключает воз-

никновение гидравлического удара при нормальной работе насосного агрегата.

Пускатель привода ПРА необходим для запуска двигателя привода задвижки ПЗ.1М.

Ящики кабельные КЯ1.1М и ЯРВ.1М – служат для соединения функциональных блоков аппаратуры.

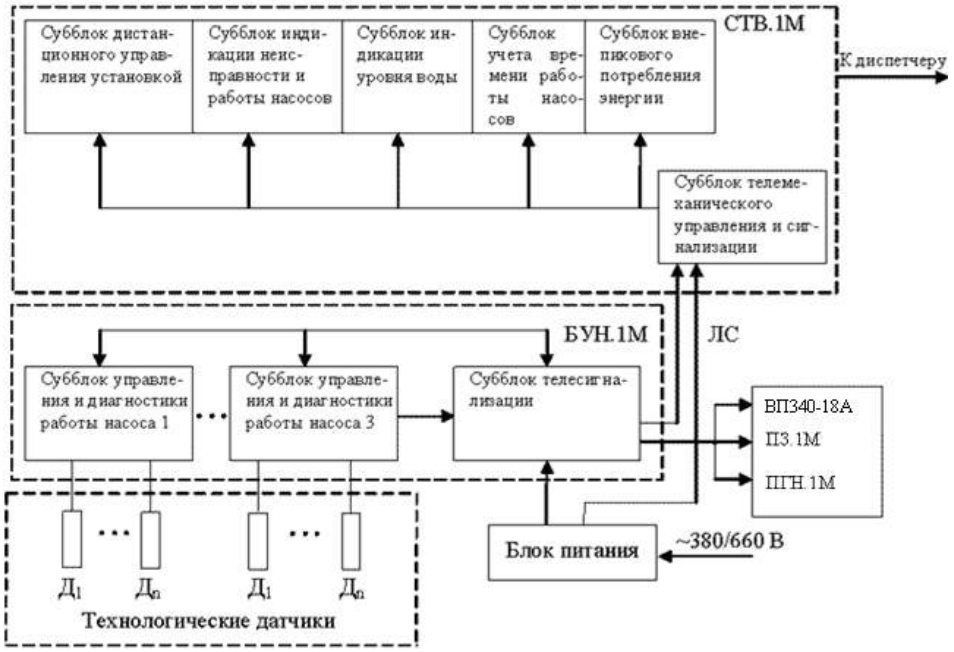

Рис.3. Функциональная схема соединения основных блоков аппаратуры ВАВ.3.1М

Блок питания БП.5.12 предназначен для питания блока управления насосами постоянным стабилизированным напряжением 5В и 12В.

Технологические датчики уровня воды, подачи, давления, температуры, положения задвижек подключаются к аппарату БУН.1М, установленному в насосной камере. Табло сигнальное водоотлива СТВ.1М устанавливается на поверхности в помещении диспетчера. Связь между этими двумя основными блоками аппаратуры осуществляется субблоками телемеханики и сигнализации через линию связи ЛС.

В блоке управления насосами БУН.1М обрабатываются входные сигналы датчиков и выдаются команды на исполнительные механизмы: подкачивающий насос ВП340-18А, привод задвижки ПЗ.1М, привод главного насоса ПГН.1М и сигнализацию о состоянии водоотливной установки на табло СТВ.1М.

Таким образом, автоматизация водоотливной установки позволяет наиболее эффективно управлять водоотливом, поддерживая требуемые параметры работы установки в заданных условиях, предохраняя ее от возможных аварий.

Список литературы

1. URL: http://www.vniir.ru/ept/works/ (дата обращения 15.07.2016)
2. URL: http://www.solcon.su/ (дата обращения 15.07.2016)
3. URL: http://www.abb.ru/ (дата обращения 17.08.2016)
4. URL: http://www.danfoss.com.russia/ (дата обращения 23.08.2016)
5. URL: http://www.cheaz.ru/ (дата обращения 27.07.2016)
6. URL: http://www.electronmash.ru/ (дата обращения 05.07.2016)
7. Правила безопасности в угольных шахтах. – М.: Госгортехнадзор. – 2003.

УДК 66.048

К ВОПРОСУ О РАЗРУШЕНИИ НЕФТЯНЫХ ЭМУЛЬСИЙ

СУРИКОВА А.Н.
магистрант, аспирант
ФГБОУ ВО «Вологодский государственный университет»

Аннотация: в последнее время применение находят новые установки по выпариванию влаги из нефтепродуктов, называемые блоками разделения нефтешламов (сокращенно БРНШ). В научно-технической литературе практически нет результатов исследования тепловой работы установок БРНШ, а также методик их теплового расчета и способов повышения тепловой эффективности.
Ключевые слова: блок разделения нефтешламов, выпарная установка, нефтешлам, тепловая эффективность.

THE ISSUE OF DESTRUCTION OF OIL EMULSIONS

Surikova A.N.

Abstract: recently the use of the new plant for the evaporation of moisture from the oil, called oil sludge separation units. In scientific literature there are practically no results of investigations of thermal unit operation, as well as methods of thermal calculation and ways to increase thermal efficiency. The paper discusses the schematic diagram and principle of operation conducted by the calibration of the existing thermal calculation of evaporator.
Key words: separation oil slime unit, evaporation plant, oil slime, heating effieciency

Нефть, добываемая из недр земли, помимо растворенных в ней газов, содержит некоторое количество примесей – частицы глины, песка, кристаллы солей и воду. Присутствие в нефти механических примесей затрудняет ее транспортирование по трубопроводам и переработку, вызывает эрозию внутренних поверхностей труб нефтепроводов. В нефти, поступающей на переработку, должно быть не более 0,3% воды. Содержание солей в нефти, поставляемой на нефтеперерабатывающий завод, должно быть не более 50мг/л, а в нефти, неправленой на перегонку, - не более 5 мг/л.

Существует два типа нефтяных эмульсий: нефть в воде (или гидрофильная эмульсии), и вода в нефти (или гидрофобная эмульсия). В первом случае нефтяные капли образуют дисперсную фазу внутри водной среды, во втором- капли воды образуют дисперсную фазу в нефтяной среде.

В последнее время находят применение установки по выпариванию влаги из нефтепродуктов, называемые блоками разделения нефтешламов (сокращенно БРНШ). В установках БРНШ выпаривание влаги из масловодяной эмульсии происходит несколько иначе, чем из водного раствора в обычных выпарных установках, где, как правило, имеют место процессы кипения растворов [1].

На сегодняшний день в научно-технической литературе практически нет результатов исследования тепловой работы установок БРНШ, а также методик их теплового расчета и способов повышения тепловой эффективности. Связано это с тем, что данные установки появились сравнительно недавно и работают весьма неэффективно.

Установка БРНШ, показанная на рис. 1, работает следующим образом. В бак выпарного аппарата (ВА) примерно на 2/3 его объема заливается нефтешлам. В нижней части выпарного аппарата находятся трубы нагревателя, обогреваемые водой, нагреваемой в водогрейном котле (ВК) и подаваемой насосом Н1. В проектном режиме греющая вода охлаждается в выпарном аппарате от 95 °С до 90 °С. От наружной поверхности труб нагревателя теплота передается нефтешламу путем свободной конвекции.

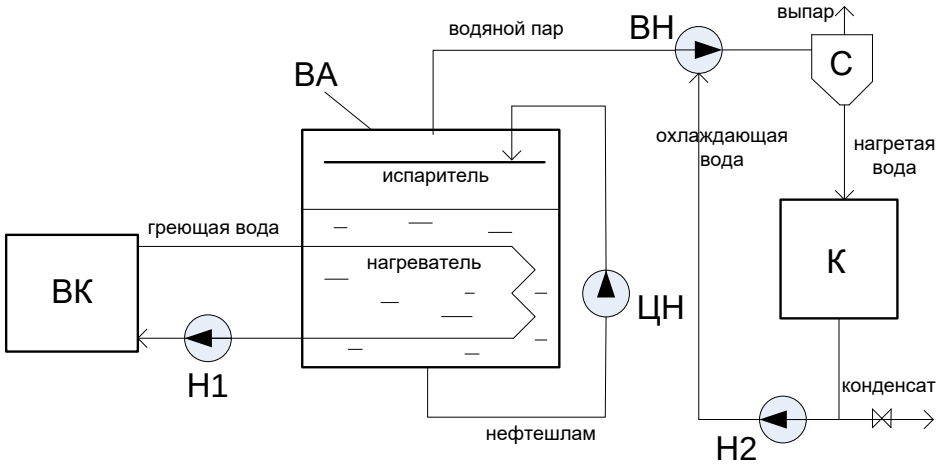

Рис. 1. Принципиальная схема установки БРНШ

Сначала происходит нагрев нефтешлама от температуры загрузки ~ 20 °С до температуры 70÷80 °С, при которой начинается процесс выпаривания влаги из нефтешлама. Выпаривание происходит под вакуумом, создаваемом в баке выпарного аппарата вакуумным насосом (ВН). Так, при температуре испарения воды 75 °С абсолютное давление внутри корпуса аппарата должно составлять 0,039 МПа (вакуум при этом равен примерно 65 %). Нагретый нефтешлам забирается из нижней части выпарного аппарата, и циркуляционным насосом (ЦН) подается на полки испарителя, расположенные в верхней части аппарата, служащие для увеличения массообменной поверхности нефтешлама. При частичном испарении воды на полках испарителя нефтешлам охлаждается на несколько градусов, и стекает обратно в нижнюю часть аппарата.

Водяной пар, получаемый в аппарате, откачивается вакуумным насосом, в котором он смешивается с охлаждающей водой и конденсируется. Из вакуумного насоса выходит нагретая вода и неконденсирующиеся газы, которые поступают в сепаратор (С), соединенный с атмосферой. В сепараторе газы удаляются в атмосферу, а нагретая вода поступает на калорифер (К), где охлаждается атмосферным воздухом, и насосом Н2 подается на вакуумный насос. Полученный конденсат периодически выводится из системы. Когда процесс выпаривания влаги из нефтешлама заканчивается, готовый нефтепродукт выливают из бака, и заливают в бак новую порцию нефтешлама[2].

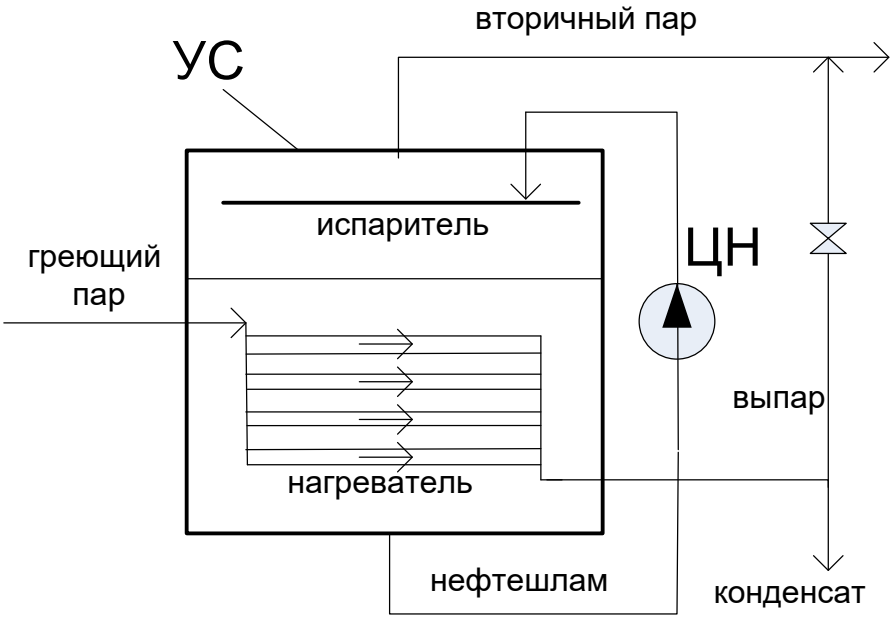

Рис. 2. Принципиальная схема утилизационной выпарной ступени

Рассмотрены результаты поверочного расчета установки БРНШ-3 в режиме выпаривания. Проведен расчет теплопередачи в основном выпарном аппарате. По окончанию расчета можно сделать вывод, что тепловая мощность котла в режиме выпаривания в значительной мере не используется.

Поверочный тепловой расчет установки БРНШ-3 показал, что тепловая мощность котла используется неэффективно, поскольку лишь в начале процесса нагрева нефтешлама вся номинальная мощность котла передается нефтешламу, а в процессе выпаривания тепловой поток от греющей воды к нефтешламу снижается в несколько раз. Для увеличения производительности выпарной установки необходимо увеличить поверхность нагревателя в несколько раз, кроме того, одновременно нужно увеличить охлаждающую мощность калорифера для конденсации увеличенного расхода пара[3].

Кроме того, теплоту получаемого пара можно утилизировать в дополнительной выпарной ступени, работающей по принципу основного аппарата, только вместо греющей воды дополнительная ступень будет обогреваться паром, выходящим из основной ступени (рис. 2). Исходя из этого предложена методика теплового расчета выпарного аппарата блока разделения нефтешлама.

Методика теплового расчета утилизационной выпарной ступени позволяет увеличить производительность установки и снизить удельный расход топлива на выпаривание влаги.

Проведенный поверочный тепловой расчет существующего выпарного аппарата, конструктивный тепловой расчет нового выпарного аппарата, позволят более эффективно использовать тепловую мощность котла, а конструктивный расчет утилизационной ступени позволит использовать вторичный пар, выходящий из основного аппарата, для выпаривания дополнительного объема маслошлама[4].

Проектом предусмотрено увеличение поверхности нагрева нового выпарного аппарата в 4 раза по сравнению с существующим.

Суммарная производительность предлагаемого выпарного аппарата и утилизационной ступени по расчетам будет в 7,2 раза превышать производительность существующего выпарного аппарата.

Список литературы

1. Гуревич И.Л. Технология переработки нефти и газа. изд. 3-е: Издательство «Химия», 1972-360 с.

2. Лукин, С. В. Тепловой расчет установки по выпариванию влаги из нефтепродуктов / С.В. Лукин, Н.Н. Синицын, А.Н. Сурикова // Вестник ЧГУ. – 2015. – № 4 (65). – С. 33 – 37.

3. Исаченко В.Л. Теплопередача / В.Л. Исаченко, В.А. Осипова, А.С. Сукомел. – М.: Энергоиздат, 1981. – 417 с.

4. Казанцев Е.И. Промышленные печи. Справочное руководство для расчетов и проектирования. – М. Металлургия, 1975. – 368 с.

© А.Н. Сурикова, 2017

УДК 620

ВЛИЯНИЕ МЕХАНОАКТИВАЦИИ НА ПРОЦЕСС ПОЛУЧЕНИЯ НАНОКОМПОЗИЦИОННОГО ПОРОШКА

КУЗНЕЦОВ Н.В.
студент
Самарский Государственный Технический университет, г. Самара, Российская Федерация

Аннотация: В данной статье показаны возможные варианты влияния механоактивации на качество получаемого порошка, возможные результаты и необходимость применения данного процесса. Показаны типы высокоэнергетических мельниц, которые могут быть задействованы в получении нанокомпозита.
Каждая мельница обладает своими характеристиками, своей формой, что влияет на качество конечного продукта. При выборе аппаратуры необходимо знать количество шаров, весовое соотношение порошков и шаров, минимальное время и температуру размола.
Ключевые слова: Механоактивация, нанокомпозиты, нанокристаллы, высокоэнергетическая мельница, самораспространяющийся высокотемпературный синтез.

EFFECT OF MECHANICAL ACTIVATION ON THE PROCESS OBTAINING NANOCOMPOSITE POWDER

Kuznetsov N. V.

Abstract: In this article show the possible influence of mechanical activation on the quality of the powder, the possible results and the need for this process. Shows the types of high-energy mills, that may be involved in obtaining a nanocomposite.
Each mill has its own characteristics, its form, which affects the quality of the final product. When selecting equipment, you must know the number of balls, the weight ratio of powder and balls, the minimum time and temperature of milling.
Key words: mechanical Activation, nanocomposites, nanocrystals, high-energy mill, vysokotemperaturnyi self-propagating synthesis.

Нанокристаллические материалы - поликристаллические металлы, сплавы и соединения с размером кристаллита в пределах нанометрового диапазона. Они проявляют необычные и многообещающие физические, химические и механические свойства. Еще четыре десятилетия назад высокоэнергетический размол в шаровых мельницах и механическое сплавление порошковых смесей были эффективными методами для получения нанокристаллических металлов и сплавов.

Механическое сплавление – технология обработки порошков, позволяющая изготовлять однородные материалы. Это сухой высокоэнергетический процесс размола, который может быть использован для синтеза всех видов материалов. Синтезируемые материалы, часто с неравновесной структурой, включают в себя, помимо всего прочего, кристаллические материалы с зернами нанометрического размера, в среднем около 10 нм. Помимо синтеза материалов, высокоэнергетический шаровой размол

является способом корректировки условий, в которых обычно протекают химические реакции, либо путем механической активации: увеличение скоростей реакции, понижение температур реакции размолотых порошков, либо путем стимулирования химических реакций в ходе размола (механохимия). Это, кроме того, путь стимулирования фазовых превращений в твердых веществах.

Механическое сплавление – сложный процесс, который зависит от многих факторов, например от физических и химических параметров, таких как точные динамические условия (энергия и частота ударов, продолжительность размола), тип мельницы, температура размола, весовое соотношение шаров и порошка, атмосфера размола, химический состав порошковых смесей и т. д.

Явление твердого пламени – процесс горения, в котором исходные реагенты и продукты горения находятся в твердом состоянии. Экзотермическая реакция между порошковыми реагентами инициируется внешним источником тепла и становится самоподдерживающейся, что позволяет получить конечный продукт без дополнительных энергетических затрат. Процесс СВС экономит время и энергию, т. к. этот метод обработки занимает секунды и минуты по сравнению с часами и днями, которые требуются в обычной и порошковой металлургии.

Любой тип размола с использованием шаров – сложный процесс и, следовательно, включает в себя оптимизацию целого ряда переменных с целью получения необходимой конечной фазы и микроструктуры. Это зависит от многих, отчасти неконтролируемых физических и химических параметров, таких как динамические условия, локальные температуры, природа атмосферы, химический состав порошковых смесей, химическая природа размалывающих тел и т. д. Кроме того, все эти параметры процесса не полностью независимы. Например, оптимальное время размола зависит от типа мельницы, размера размольных тел, температуры размола и весового отношения между шарами и порошком и т. д.

Ввиду сложности процесса до сих пор не удалось создать необходимые теоретические основы для прогноза неравновесных фазовых переходов, происходящих в ходе процесса размола. Однако упомянутая выше зависимость процесса механической активации от вида напряжения должна иметь большое значение для оптимизации процесса активации, последующей обработки и микроструктуры конечных материалов.

Эксперименты выполняются в высокоэнергетических мельницах различных типов, включая, например, аттриторы (где размол происходит в результате перемешивающего действия вращающегося пропеллера с горизонтальными лопастями, обеспечивающего взаимное движение шаров и порошков), планетарные и вибрационные мельницы и мельницы, управляемые внешним магнитным полем.

Другими важными параметрами процесса являются: количество шаров (оно зависит от вида мельницы и объема ампулы), весовое соотношение порошков и шаров (обычно оно равно 1/5 – 1/50), минимально необходимое время для достижения конечного стационарного режима и температура размола, которая может быть различной в разных видах мельниц. Продолжительность размола зависит от ряда факторов, включая такие, как вид мельницы, энергия процесса размола, скоростью вращения ω или Ω способ размола (трение или прямое столкновение).

Чтобы получить ожидаемые более однородные материалы и снизить время зажигания, предлагается использовать процесс механоактивации. Использование процесса механической активации (исходная порошковая смесь элементов размалывается в течение короткого времени с заданной частотой и энергией ударов), как предшественника СВС приводит к формированию наноструктурных интерметаллических материалов. Этот процесс необходим для чтобы модификации тепловых параметров фронта горения (т. е. скорости фронта горения, скорости термонагрева) и инициировании процесса горения в случае использования систем, имеющих низкую экзотермичность.

Для достижения поставленной цели, также возможно использование ПАСД (процесса активированного полем синтеза под давлением), в ходе которого используется в процесс горения наравне с приложенным давлением, позволяет производить в одну стадию плотные интерметаллические соединения хорошего качества.

Механически активированные порошки реагента помещаются внутрь графитовой пресс-формы, через которую пропускался электрический ток большой силы, и подвергнуты одноосному нагружению.

После реакции синтеза (от 2 до 5 минут) образцы имели относительную плотность более 95%.

Продуктами синтеза являлись наноструктурные целевые фазы с очень малым содержанием побочных продуктов. Этот процесс успешно применялся, например, для изготовления нанокристаллической (от 32 до 89 нм) интерметаллической прессовки FeAl с относительной плотностью приблизительно 99%. Предполагается, что этот метод откроет альтернативный путь формирования плотных материалов - путь, который позволит производить уплотнение непосредственно в процессе синтеза.

Список литературы

1. Аввакумов Е. Г. Механические методы активации химических процессов. — Новосибирск : Наука, 1986.

2. Ермилов А. Г., Богатырева Е. В. Предварительная механоактивация. — М. : МИСиС, 2012. — 135 с.

УДК 691.32:621.74

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ОТХОДОВ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ В КАЧЕСТВЕ ДОБАВКИ В ЦЕМЕНТНЫЕ СМЕСИ МЕЛКОЗЕРНИСТЫХ БЕТОНОВ

ДУБРОВИН А.И.
магистрант
КУЗНЕЦОВА Н.В
к.т.н., доцент, доцент
ФГБОУ ВО «Тамбовский государственный технический университет»

Аннотация. Рассмотрена возможность использования гранулированного доменного шлака в качестве добавки в цементных композиционных материалах. Для различных составов мелкозернистых бетонов, приготовленных в соответствии с симплекс-решетчатым планом эксперимента, исследованы прочность на сжатие и изгиб, плотность образцов в зависимости от смесевых факторов твердой фазы. Для практических целей, связанных с утилизацией отходов металлургических производств и повышением свойств получаемых цементных композитов, построены математические модели и с их помощью установлены оптимальные соотношения компонентов в смеси.
Ключевые слова: Мелкозернистый бетон, ресурсосбережение, металлургический шлак, физико-механические характеристики, фракционный состав.

THE USE OF WASTE METALLURGICAL INDUSTRY AS ADDITIVE IN THE CEMENT MIXTURE OF FINE-GRAINED CONCRETE

Dubrovin A.I.
Kuznetsova N. V.

Abstract: The possibility of using granulated blast furnace slag as additive in cement composite materials. For different compositions of fine-grained concretes prepared according to the simplex-lattice plan of the experiment, investigated the compressive strength and Flexural strength, density of the samples depending on mixed factors of the solid phase. For practical purposes associated with the disposal of wastes of metallurgical production and improve the properties of resulting cement composites, mathematical models and with their help established the optimal ratio of components in the mixture.
Key words: Fine-grained concrete, resource-saving, metallurgical slag, physicomechanical characteristics, fractional structure.

Бетонные и железобетонные конструкции, а также мелкоразмерные изделия из минеральных сырьевых составляющих являются наиболее востребованными в Центрально-Черноземном регионе. Это обусловлено особенностями региональной базы строительных материалов. Признано, что одним из перспективных направлений развития строительной индустрии региона является разработка и внедрение конкурентоспособных технологий производства бетонных изделий [1].

Наиболее доступными на региональном уровне путями снижения себестоимости изделий при сохранении требуемых строительно-технических качеств являются: применение местных эффективных заполнителей, снижение материало- и энергоемкости производства, сокращение трудозатрат.

Для производства бетона, кроме цемента, используется большое количество мелкого и крупного заполнителей. К сожалению, в Тамбовской области отсутствуют запасы каменного сырья и имеются проблемы с обеспечением строительного комплекса щебнем. Кроме того, местные пески по показателю крупности относятся к мелким и не могут использоваться без дополнительного введения крупных фракций. В связи с этим обеспечение строительной отрасли минеральным сырьем в виде заполнителей является одной из важных проблем в регионе.

При наличии подобных проблем с заполнителями важными составляющими для производства бетонных смесей становятся различного рода добавки, действие которых направлено на оптимизацию структуры цементного камня и, как следствие, улучшение эксплуатационных и технологических характеристик бетонов.

Одним из рациональных решений, учитывающим возможности и особенности строительной индустрии региона, является разработка рецептур многокомпонентных мелкозернистых бетонов с добавлением техногенных отходов. Это позволило бы одновременно с решением проблем местной строительной индустрии также решать эколого-экономические проблемы в регионе.

Такой постановке задачи способствует также известный факт, что на металлургических производствах, действующих в Тамбовской и Липецкой областях, образуются многотоннажные отходы в виде шлаков, складируемых в отвалы. Одним из путей их утилизации является использование металлургического шлака в качестве компонентов в бетонных смесях.

Все это позволило нам предположить, что введение в состав цементной смеси этих компонентов будет оказывать положительное влияние на основные физико-механические характеристики материалов.

Для приготовления образцов в качестве вяжущего использован портландцемент марки 500 ОАО "Себряковцемент" (г. Михайловка), соответствующий требованиям ГОСТ 10178-85. Расход цемента в смеси изменялся согласно плану эксперимента в зависимости от содержания других компонентов в четырехкомпонентной смеси (цемент + молотый доменный шлак + микрокремнезем + песок).

В качестве заполнителя использовался кварцевый песок с модулем крупности 2,0 согласно ГОСТ 8736-93 из местного месторождения (п. Красненькое Тамбовской области).

В качестве утилизируемой добавки использовался порошок измельченного доменного шлака одного из металлургических производств в Тамбовской области. Начальная крупность частиц шлака составляла от 0,1 до 2,5 мм с модулем крупности 1,9. Для его подготовки к использованию и испытаний использовалась методика, приведенная в ГОСТ 310.6-85. В дополнение к указанной методике выполнялось измельчение шлака в вибровращательной шаровой мельнице в течение 30 минут. Технологический режим и время измельчения шлака подбирались экспериментально для получения средней крупности частиц 10^{-4} м. Количество вводимого порошка принималось от 0 до 12 % от массы сухой смеси компонентов в соответствии с планом эксперимента.

В качестве второй добавки использовался микрокремнезем МК-80 с удельной поверхностью до 2000 м^2/кг, получаемый при переработке природных опок Краснослободского месторождения (Тамбовская обл.). Количество вводимого микрокремнезема принималось от 0 до 10 % от массы сухой смеси компонентов в соответствии с планом эксперимента.

Для приготовления смесей использовалась водопроводная вода. Количество воды принималось постоянным и равным 250 граммам на каждый замес.

Для определения физико-механических характеристик (прочность на центральное сжатие $R_{сж}$, МПа, изгиб R_u, МПа, плотность ρ, кг/м^3) были изготовлены образцы в форме балочек 40х40х160 мм по три образца-дублера в каждой партии.

Затворенная смесь после формования подвергалась уплотнению на вибростоле в течение 30 сек. Спустя 24 часа образцы вынимались из форм и твердение продолжалось в камере при температуре 20°С ± 2°С влажности воздуха 90 % ± 5 % в течение 27 суток.

Экспериментальное определение прочности образцов на центральное сжатие и изгиб, а также плотности, выполнялось согласно методикам ГОСТ 10180-2012

Эксперимент реализован в соответствии с симплекс-центроидным планом типа «состав-свойство» для q=4 переменных, включающего *N*=15 опытов (табл.1) [2]. Этот план предусматривает определенный порядок реализации измерений и разработку математической модели в виде неполного полинома четвертой степени для переменных z_0, z_1, z_2, z_3:

$$\hat{Y}_i = a_0z_0 + a_1z_1 + a_2z_2 + a_3z_3 + a_{01}z_0z_1 + a_{02}z_0z_2 + a_{03}z_0z_3 + a_{12}z_1z_2 + a_{13}z_1z_3 + a_{23}z_2z_3 + a_{012}z_0z_1z_2 + a_{013}z_0z_1z_3 + a_{023}z_0z_2z_3 + a_{123}z_1z_2z_3 + a_{0123}z_0z_1z_2z_3. \quad (1)$$

В каждой точке такого плана должно выполняться условие [2]:

$$z_0 + z_1 + z_2 + z_3 = 1. \quad (2)$$

При числе переменных q=4 факторное пространство представляет собой правильный симплекс-тетраэдр, каждая вершина которого соответствует чистым компонентам. Однако эта особенность планов не позволяет в вершинах получить материал, поскольку в смеси должен присутствовать только один компонент, что недопустимо и нецелесообразно. Поэтому принято решение для каждого из факторов z_0, z_1, z_2, z_3 рассматривать изменения не в полном диапазоне (от 0 до 1), а лишь в ограниченном интервале, позволяющем получить качественные смеси. Это становится возможным, если при реализации эксперимента использовать локальное симплексное планирование в условиях ограничения предела изменения всех выбранных факторов [3].

В выбранном плане каждый из факторов рекомендуется рассматривать на четырех уровнях: 0; 0,333; 0,5; 1. Последнее условие не отвечало принятой цели исследования, поскольку не имело смысла и было невозможно выполнить исследование в полном диапазоне изменения удельных весов выбранных компонентов (от 0 до 1). Практическое значение имели лишь такие пределы изменения факторов, которые отвечали реальным составам смесей на базе цемента. По этой причине при реализации эксперимента использовано локальное симплексное планирование в условиях ограничения предела изменения всех выбранных факторов [3].

По результатам обработки экспериментальных исследований была построена математическая модель зависимости прочности на сжатие от соотношений компонентов. Практический интерес представляют зависимости прочности при отношении вяжущее/заполнитель, равном 1/2,57, приведенные на рис. 1.

Из рис.1 следует, что наивысшая прочность на центральное сжатие бетонных образцов получена в вершине Z_2 без включения гранулированного доменного шлака. В точке 2 принято наивысшее содержание микрокремнезема, что подтверждает его позитивную роль для повышения прочности образцов. Характер кривых на рис.1 показывает, что наибольший эффект в повышении прочности образцов микрокремнезем проявляет при низком содержании цемента в смеси.

Из рис.1 также замечено, что при движении из точки Z_1 в Z_2 , когда шлак полностью замещается на кремнезем, а также из точки Z_3 в Z_2 , когда песок частично замещается на кремнезем, с увеличением доли кремнезема устойчиво повышается прочность образцов на сжатие. В то же время при движении из точки Z_1 в Z_3 , когда шлак полностью замещается на песок, происходит незначительное понижение прочности.

Между точками 1 и 7 также выявлены области стабилизированных значений прочности образцов на сжатие, в которых следует выбирать оптимальные значения долей компонентов в смеси. Эти области создают больше возможностей для взвешенного выбора оптимального состава, так как, кроме получения высокой прочности образцов на сжатие, требовалось решить задачи, связанные с необходимостью утилизации доменного шлака, а также частичной замены им цемента в целях снижения расхода последнего.

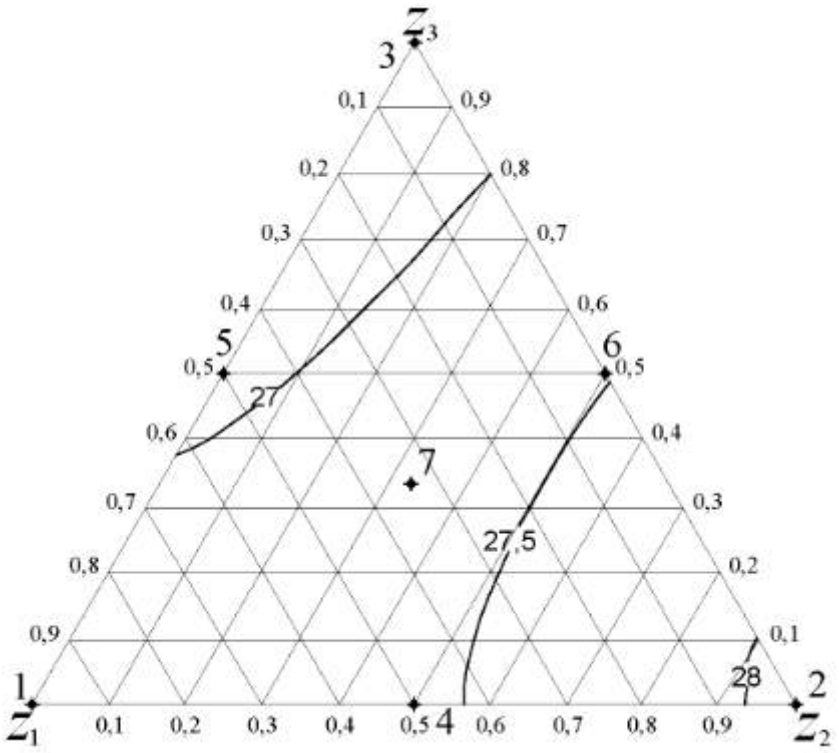

Рис. 1. Прочность на центральное сжатие, МПа, бетонных образцов с фиксированным значением доли цемента в смеси в зависимости от содержания составляющих в координатах псевдофакторов: молотый шлак (z_1), микрокремнезем (z_2), кварцевый песок (z_3)

При исследовании полученных результатов выявлено: добавка доменного шлака не ухудшает прочностные характеристики образцов, а прочность на сжатие даже повышается в сравнении с образцами без введения шлака, что свидетельствует о возможности его использования в качестве добавки в цементных композитах. Помимо этого, установлены оптимальные параметры содержания составляющих в смеси, позволяющие утилизировать шлак, снизив расход цемента, и получить прочность образцов на сжатие не ниже 27 **МПа.**

Список литературы

1. Дворкин Л.И., Дворкин О.Л. Строительные материалы из отходов промышленности Ростов н/Д, Феникс, 2007.– 368с.

2. Таблицы планов эксперимента. Справочное издание / В. З. Бродский [и др.]. – М. : Металлургия, 1982. – 752 с.

3. Красовский Г.И., Филаретов Г.Ф. Планирование эксперимента. – Мн.: Изд-во БГУ, 1982. – 302 с.

©А.И. Дубровин, Н.В. Кузнецова, 2017

-

СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЕ НАУКИ

УДК 630

ВОЗДЕЛЫВАНИЕ КУКУРУЗЫ НА СИЛОС В СЕВЕРНОЙ ЛЕСОСТЕПИ ТЮМЕНСКОЙ ОБЛАСТИ

АХТАРИЕВ Р.Р.
аспирант, ФГБОУ ВО «ГАУ Северного Зауралья»
РЗАЕВА В.В.
к.с.-х.н., доцент, ФГБОУ ВО «ГАУ Северного Зауралья»

Аннотация: Кукуруза на силос - один из главных кормов животных. Качество кукурузного силоса определяют показателями зеленой массы, которая зависит от соотношения масс початка, стебля, листьев и от физиологической спелости. Соотношение масс органов растений является сортовой или гибридной особенностью кукурузы, которая связана с условиями возделывания и зависит от системы земледелия.
Ключевые слова: кукуруза, гибриды, силос, обработка почвы, способ обработки.

THE CULTIVATION OF CORN SILAGE IN THE NORTHERN FOREST-STEPPE OF THE TYUMEN REGION

Akhtariev R.R.
Rzaeva V.V.

Abstract: Corn silage is one of the main animal feed. The quality of corn silage is determined by the indices of green mass, which depends on the mass ratio of the corn cob, stalk, leaves and physiological ripeness. The mass ratio of plant organs is a varietal or hybrid feature of the maize, which is associated with conditions of cultivation and depend on agriculture.
Key words: maize, hybrids, silage, soil treatment, method of treatment.

При возделывании **кукурузы на силос** необходим комплексный подход: система обработки почвы, семена высокого качества, уход за посевами, т.е. соблюдение системы и культуры земледелия. Если придерживаться такого подхода, то можно рассчитывать на высокие урожаи при производстве кукурузы.

При выборе гибридов необходимо учитывать некоторые показатели: группа спелости, кормовые качества и урожайность, устойчивость к заморозкам, к полеганию в конце вегетации, к вредителям и болезням.

Высокая кормовая ценность силосной кукурузы определяется подходящими климатическими условиями, особенностями почвы и строгим выполнением необходимых агротехнических мероприятий [1].

Возделывание кукурузы можно начинать уже тогда, когда земля на глубине 7 см прогреется до +10 градусов. Если сроки посева очень ранние или погодные условия не слишком благоприятные, норма высева увеличивается на 10%.

Насколько густо следует высевать семена, определяют в зависимости от сортов и гибридов кукурузы. Больше всего силосной массы удается собрать при густоте около ста тысяч растений на один гектар. Между семенами кукурузы в рядах выдерживается по 70 см, для точного высева используются пневматические сеялки, отличающиеся высокой скоростью работы.

Современные технологии подразумевают обязательное внесение органических и минеральных сбалансированных удобрений согласно потребности кукурузных растений [1].

Выбор **гибрида кукурузы** – очень актуальный и важный вопрос, от которого будут зависеть эффективность и успех, а на сегодня рынок представлен не всегда хорошими и убедительными предложениями, которые могли бы устроить покупателя.

Описание гибрида в рекламе – зачастую очень привлекательное, а о настоящем качестве можно узнать, если самому проверить на практике или поинтересоваться у практиков. Ведь от того, какой гибрид будет выбран, во многом будут зависеть все затраты в дальнейшем. Для этого процесс выбора гибрида должен быть системным, а не быть набором случайностей [2], в связи с этим в ООО «Турай» Нижнетавдинского района Тюменской области проводятся исследования по возделыванию гибридов кукурузы.

Проблема увеличения производства продуктов питания, особенно продуктов животноводства, в Сибири была и остается актуальной.

Для ее решения нужны скороспелые и ультраскороспелые гибриды кукурузы, способные давать высокий урожай зеленой массы с початками молочно-восковой и восковой спелости, обладающие комплексом ценных признаков.

В настоящее время в Сибири селекционная работа с кукурузой ведется только в Омске. За время работы лаборатории селекции кукурузы СибНИИСХ и Сибирского филиала ВНИИ кукурузы создано и включено в Государственный Реестр России 18 гибридов кукурузы [3].

В 2014 году в Омске, на базе Сибирского филиала была проведена Межрегиональная научно-практическая конференция «Кукуруза в Сибири – проблемы и достижения». Для производства ученые рекомендуют следующие гибриды: Машук 150 МВ, Машук 170 МВ, РОСС 140 СВ, Катерина СВ, Обский 140 СВ.

Основным направлением в селекции кукурузы является создание скороспелых инбредных линий и гибридов для районов с относительно коротким безморозным периодом и неустойчивым температурным режимом. Проблема селекции на скороспелость – важнейшая задача не только для нашего региона, но и для всех регионов России [3].

При выращивании кукурузы для получения качественного силоса или для получения фуражного зерна недопустимо небрежное к ней отношение. Надо непременно учитывать, что приобретение семян даже самого замечательного гибрида кукурузы не гарантирует успеха, если не будет соблюдена технология возделывания. И, наоборот, при неправильном выборе гибрида кукурузы никакая технология не поможет вам в наших условиях получить высококачественный урожай силосной массы или фуражного зерна. Возделывание кукурузы требует высокой культуры земледелия и более высоких материальных затрат. Необходимо строго соблюдать технологию возделывания [3].

Исследования по подбору гибридов проводили в 2016 году в ООО «Турай» Нижнетавдинского района Тюменской области, с. Нижняя Тавда.

Высевали гибриды кукурузы: РОСС 140 СВ, Катерина СВ, Обский 140 СВ – 22 кг/га, с междурядьем 70 см.

Почва – серая лесная.

Основная обработка почвы – вспашка, 20-22 см.

Предшественник – однолетние травы (горох с овсом).

В посевах кукурузы применяли гербицид – МайсТер Пауэр, с нормой расхода 1,3 л/га.

Урожайность зеленой массы кукурузы в 2016 году варьировала в зависимости от гибрида и составила 195-234 ц/га (табл. 1).

Таблица 1

Урожайность зеленой массы гибридов кукурузы на силос, ц/га, 2016 г., ООО «Сибирия»

Гибрид	Норма высева, кг/га	Урожайность, ц/га
РОСС 140 СВ	22	195
Обский 140 СВ		223
Катерина СВ		234

Наибольшая урожайность зеленой массы кукурузы 234 ц/га получена при возделывании гибрида Катерина СВ. По отношению к гибриду Катерина СВ урожайность была ниже на 11 ц/га у гибрида Обский 140 СВ и составила 223 ц/га, меньше на 39 ц/га у гибрида РОСС 140 СВ при урожайности 195 ц/га. В 2017 году будут проведены исследования по влиянию способов основной обработки почвы на урожайность гибридов кукурузы.

Список литературы

1. http: // orchardo.ru / 189-tehnologiya-vozdelyvaniya-kukuruzy-na-silos-osobennosti-vyraschivaniya-i-uborki-urozhaya.html

2. http://miragro.com/gibridy-kukuruzy.html

3. Ильин В.С. Раннеспелые гибриды кукурузы – для условий Западной Сибири / В.С. Ильин, А.М. Логинова, Г.В. Гетц, С.В. Губин // https://www.science-education.ru/pdf/2014/6/19.pdf

© Р.Р. Ахтариев, В.В. Рзаева

УДК 332.6:502

ОЦЕНОЧНАЯ СТОИМОСТЬ В СФЕРЕ ЗЕМЛИ И ИНОЙ НЕДВИЖИМОСТИ

МАХОТЛОВА М.Ш.
кандидат биологических наук,
ТЛУПОВА О.А.
магистрант 2-го курса,
ФГБОУ ВО «Кабардино-Балкарский государственный аграрныйуниверситет имени В.М. Кокова», Россия, Нальчик

Аннотация.В статье рассматривается земля РФ как природный ресурс, объект недвижимости и основное средство производствакоторая подлежит стоимостной оценке.Анализируется качественная оценка земли которая представляет собой одно из важнейших условий нормального функционирования и развития многоукладной экономики, а также результаты кадастровой оценки которые являются получением кадастровой стоимости земли оценочной зоны.
Ключевые слова: объект недвижимости, кадастровая стоимость земли, кадастровая оценка земли, рыночная оценка, природный ресурс, рыночные отношения, государственная политика.

ESTIMATED VALUE IN THE AREA OF LAND AND OTHER REAL ESTATE

Makhotlova M.SH.
Tlupova O.A.

Annotation. The article deals with the Russian land as a natural resource, real estate and the basic means of production which is subject to valuation. We analyze the qualitative assessment of the land which is one of the most important conditions for the normal functioning and development of a diversified economy, as well as the results of the cadastral valuation is to obtain the cadastral value of land valuation zone.
Key words:real estate, the cadastral value of land cadastral valuation of land, market valuation, natural resource, market relations, public policy.

Земля является основой всех процессов жизнедеятельности общества, происходящих в политической, экономической, социальной, производственной, коммунальной, экологической и других сферах. В этой связи она обладает стоимостью и адекватная оценка земли представляет собой одно из важнейших условий нормального функционирования и развития экономики и общества. Необходимость в результатах объективной оценки земли (земельных участков) испытывают как государственные, так и муниципальные органы исполнительной власти в целях эффективного управления земельными ресурсами и проведения рациональной земельной и налоговой политики.

По мере развития рыночных отношений в современной России земля постепенно становится товаром, то есть объектом хозяйственного оборота, и как любой товар земля должна иметь потребительскую и рыночную стоимость. Рынок земли с учетом его масштабов и огромного неудовлетворенного спроса населения и юридических лиц имеет большие перспективы для развития и перехода на качественно новый уровень отношений его субъектов. Темпы его развития в значительной мере зависят от совершенствования правовой базы и механизма земельных отношений [4].

Результатом кадастровой оценки является получение кадастровой стоимости земли оценочной зоны, т.е. рыночной стоимости единицы площади типичного для данной зоны земельного участка, установленной по уровню текущих рыночных цен на аналогичные земельные участки [2].

Показатели кадастровой стоимости не должны превышать уровня рыночных цен или предельных значений базовой стоимости на земельные участки аналогичного целевого использования, устанавливаемых органами власти субъекта федерации по оценочно-территориальным зонам, различным городам и поселкам.

Стратегическая цель государственной политики в сфере земли и иной недвижимости – обеспечение условий для эффективного использования и развития недвижимости в интересах удовлетворения потребностей общества и граждан (рис.1.).

Земля в Российской Федерации как природный ресурс, объект недвижимости и основное средство производства подлежит стоимостной оценке.

Сегодня в Российской Федерации сложились экономически обусловленные

предпосылки для проведения качественно иной политики в области оценки земли и связанных с ней вопросов [3]. Такая ситуация в значительной степени обусловлена тем, что земельный налог и в значительной степени арендная плата за землю в настоящее время взимается по постоянно индексируемым ставкам в рублях на единицу площади, установленным в 1991 году. Суммарная величина индексации с 1992 года за земли городов и поселков составила более 8400 раз. Анализ действующих ставок земельного налога и выборочных данных оценочной стоимости земель, позволяет сделать следующие выводы:

1) налоговое бремя по земельному налогу на земли сельскохозяйственных товаропроизводителей выше, чем на земли городов, поселков и земель промышленности вне населенных пунктов;

2) налоговое бремя на земли малых городов и поселков с численностью населения до 50 тыс. человек выше, чем на земли городов с населением более 100 тыс. человек;

3) налоговое бремя на земли городов более 500 тыс. населения ниже, чем в иных по численности населения городах;

4) налоговое бремя на земли городов и поселков, имеющих численность населения до 20 тыс. человек, различаются в настоящее время более чем в 20 раз;

5) оценочная стоимость земель на единицу площади сельских населенных пунктов в России различается более чем в 100 раз. В то же время, ставки земельного налога различаются только в не-

сколько раз, что приводит к существенным различиям налогового бремени на землях сельских населенных пунктов в несколько десятков раз;

6) ставки земельного налога на земли, используемые в промышленности, выше в несколько раз относительно иных земель (исключая земли сельскохозяйственного назначения);

7) дальнейшая индексация действующих ставок земельного налога на землях сельскохозяйственного назначения, одинаково затрагивающая худшие и лучшие земли, нецелесообразна в силу ряда обстоятельств, а именно:

- увеличения налогового бремени на малоценные земли, и как следствие прямого давления на рост рыночных цен на товары и услуги, так как рыночные цены формируются при использовании худших в качественном отношении земель;
- невозможности обеспечения необходимой полноты изъятия дохода от местоположения и качества земель, неоправданно присваиваемого при использовании лучших земель.

Необходимость в получении достоверной оценочной стоимости земельных участков испытывают как государственные и муниципальные органы исполнительной власти при управлении земельными ресурсами, осуществлении перспективного развития населенных пунктов, проведении рациональной земельной и налоговой политики, так и частные субъекты земельного права при совершении разного рода сделок с землей, для целей определения наиболее рационального, наиболее эффективного развития того или иного региона, или того или иного конкретного земельного участка. Методики Росреестра для проведения работ по государственной кадастровой оценке земель позволяют реализовать эти цели.

Это позволяет использовать результаты государственной кадастровой оценки земель и органам местного самоуправления, и государственной власти субъекта Российской Федерации, поскольку видно, какой из участков наиболее рационально в том или ином направлении развивать [1]. Такой подход кажется очень важным еще по одной причине. Кадастровая стоимость и рыночная стоимость это суть разные категории. Для расчета рыночной стоимости необходима реализация принципа наиболее эффективного, наиболее рационального использования земель, а это, как правило, а в общем-то всегда такое использование участка, при котором его стоимость становится максимальной. Понятно, что в этом случае стоящие в центре торговые предприятия и, скажем, рядом ветхое строение индивидуальной жилой застройки, оказалось бы с точки зрения налогового обложения совершенно одинаковыми, что нельзя признать справедливым, даже возможным, потому что для такого подхода необходимо иметь возможность альтернативного расселения этих людей налогоплательщиков. Или, скажем, немедленного вывода промышленного предприятия из центра города и его строительства в более подходящем для данного предприятия месте, на что пока нет возможности. Но это не значит также, что государственная кадастровая оценка земель противостоит рыночной оценке. Имея перед собой набор из 14 стоимостей для каждого кадастрового квартала, набор из 14 карт, легко увидеть какое из видов функционального использования для данного конкретного кадастрового квартала является наиболее эффективным и наиболее рациональным, - то, при котором кадастровая стоимость максимальна. Для этого не нужно никаких дополнительных расчетов.

Таким образом, Земля как основной базис всех процессов жизнедеятельности общества в политической, экономической, социальной, производственной, коммунальной, экологической и других сферах обладает стоимостью, качественная оценка которой представляет собой одно из важнейших условий нормального функционирования и развития многоукладной экономики.

Список литературы

1. Карашаева А.С. Оценка городских земель и использование в условиях реформирования социально-экономического развития. В сборнике:

Устойчивость развития и саморазвития региональных социально-экономических систем: методология, теория, практика. Материалы Международной научно-практической конференции. 2015. С. 64-66.

1. Губжева А.А., Махотлова М.Ш. Кадастровая стоимость земельных участков. В сборнике: Приоритетные направления развития науки, техники и технологий. Международная научно-практическая конференция. 2016. С. 155-157.

2. Махотлова М.Ш., Кульдагов А.М. Проблемы оценки кадастровой стоимости земельных участков. В сборнике: Научно-технический прогресс: актуальные и перспективные направления будущего. Сборник материалов II Международной научно-практической конференции: в 2-х томах. 2016. С. 111-113.

3. Тлупова О.А., Махотлова М.Ш. Государственная кадастровая оценка земель КБР. В сборнике: Приоритетные направления развития науки, техники и технологий. Международная научно-практическая конференция. 2016. С. 180-184.

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 336

АНАЛИЗ ФАКТОРОВ, ВЛИЯЮЩИХ НА ФОРМИРОВАНИЕ ПРОЦЕНТНОЙ СТАВКИ ПО КРЕДИТАМ И ДЕПОЗИТАМ В КОММЕРЧЕСКОМ БАНКЕ

КОЛОТУХИНА И.И.

студент 2 курса магистратуры, направления «Корпоративные финансы», ФГБОУ ВО «Ставропольский государственный аграрный университет»

ГЛОТОВА И.И.

к.э.н., доцент, заведующий кафедры «Финансы, кредит и страховое дело» ФГБОУ ВО «Ставропольский государственный аграрный университет»

Аннотация: В данной статье рассмотрены факторы, оказывающие наибольшее влияние на формирование процентной ставки по кредитным и депозитным операциям кредитных организаций.
Ключевые слова: процентная ставка, банковская деятельность, валютный курс

ANALYSIS OF FACTORS INFLUENCING THE FORMATION OF INTEREST RATES ON LOANS AND DEPOSITS IN COMMERCIAL BANKS

Kolotukhina I.I.
Glotova I.I.

Abstract. This article examines the factors that have the greatest influence on the formation of interest rates on credit and deposit operations of credit institutions.
Keywords. Interest rates, banking, exchange rates.

Для каждого коммерческого банка процесс формирования кредитного портфеля является крайне важным этапом при разработке стратегии развития банка. Основной задачей выступает максимизация прибыли при рационально подобранной ставке по кредитам и депозитам. Необходимо установить такую ставку, которая позволит банку не только поддерживать стабильность и минимизировать издержки, но и извлекать планируемый доход. Допустим, политикой банка предусмотрена сравнительно низкая ставка привлечения финансовых ресурсов, вследствие чего может возникнуть ситуация когда депозиты иссякнут и банку нечего будет размещать в кредиты, или же наоборот, установив заведомо высокую ставку, возрастает вероятность того, что поток денежных средств увеличится до такого объема, что их дальнейшее размещение может повлечь убытки кредитной организации. Такой же принцип применим и к ставке кредитования.

В современных условиях развития экономики, процесс формирования процентной ставки подверженный влиянию множества макро и микроэкономических факторов. Наибольшее влияние оказывают такие факторы как:

–денежно кредитная политика страны в целом;

–темпы инфляции;

– банковская конкуренция;

–финансовая устойчивость и размер банка;

–политика банка в области управления рисками;

Регулирование спроса коммерческих банков на кредит и контроль величины денежной массы в стране, одни из функций центрального банка, которые обеспечиваются через воздействие центрального банка на ставку рефинансирования и осуществление операций на открытом рынке. [3]

В экономической литературе выделяют тесную взаимосвязь спроса на заемные средства и размера процентной ставки. Так, если спрос падает, а величина предлагаемых ресурсов остается неизменной, банки снижают процентные ставки. Имеется также обратная тенденция, при уменьшении объемов кредитования экономики со стороны центрального банка, происходит сокращение предложения заемных средств, и как следствие рост уровня процентных ставок. Средневзвешенные процентные ставки по кредитным и депозитным операциям в рублях в кредитных организациях России в динамике 2014-2016 годах представлены следующим образом:

Таблица 1

Средневзвешенные процентные ставки кредитных организаций в 2014- 2016 гг.

	2014	2015	2016
Средневзвешенная процентная ставка по кредитным операциям	17, 2	19,4	17,7
Средневзвешенная процентная ставка по депозитным операциям	8,6	9,4	9,5

В 2015 году произошло увеличение процентной ставки по кредитным операциям на 2,2, это связанно с нестабильной политической и экономической обстановкой в стране. Процентная ставка по депозитным операциям имеет положительную динамику.

В условия изменчивости экономической среды, банки вынуждены заведомо предусматривать возникновение различных рисков. В случае с инфляцией, банковские аналитики прогнозируют ее возможные темпы, а также степень оказываемого влияния, и конечная процентная ставка уже представляет собой «реальный процент», установленный с учетом риска обесценения денег.

Субъекты любой экономической деятельность, направленной на получение прибыли, функционируют в условиях конкуренции. Банковский сектор не исключение, здесь конкуренция представлена соперничеством с целью укрепления статуса кредитной организации на рынке кредитов и банковских услуг. Рассматривая банковскую конкуренцию необходимо учитывать наличие ряда отличительных особенностей, а именно высокую интенсивность, стремление увеличить именно качество банковского продукта, а также состав участников банковского рынка (банки, небанковские кредитные организации, нефинансовые организации).

С точки зрения потребителей банковских услуг, наличие такого рода жесткой конкуренции имеет множество плюсов (банки стремятся повысить качество оказываемых услуг, стремятся сделать процентные ставки более приемлемыми для потребительского спроса), но с другой стороны такая конкурентная борьба может повлечь за собой не малые издержки, так как конкурирующая процентная ставка не всегда соответствует политике и стратегии банка.

Экономическим циклам экономики характерны определенные процессы и явления, отображающие степень деловой активности экономики. Таким образом, в период экономического роста процентные ставки имеют тенденцию к увеличению, и наоборот экономический спад способствует их снижению. [1]

В первооснове регулирования процентной ставки лежит принцип поддержания рентабельности банковских операций, а именно рациональное соотношение сроков и размера денежных потоков депозитных операций и операций по выдаче ссуд. Также данный фактор влияет и на ликвидность банка. Ликвидность коммерческого банка в буквальном смысле представляет собой легкость преобразования активов в денежные или иные платежные средства, необходимые для оплаты совокупности обязательств банка, она помогает банку поддерживать статус надежного контрагента. Тем не менее, поня-

тие ликвидности намного уже понятия платежеспособности, ликвидность выступает лишь как необходимое условие платежеспособности. Наиболее ликвидными банками в России являются: Сбербанк России, ВТБ, Газпробанк, ВТБ 24, ФК Открытие. В настоящее время дефицит ликвидности в российском банковском секторе имеет динамику к наращиваю структурного профицита ликвидности. Наблюдается тенденция к снижению размера заимствований от ЦБ РФ на 11%. Избыток ликвидности дает предпосылки к ускорению темпов инфляции, это происходит за счет того, что банки все меньше нуждаться в инструментах финансирования средствами ЦБ РФ, увеличивается объем денежных средств на депозитах и вследствие чего постепенно происходит снижение ставок по кредитам.

Определенное влияние на формирование процентной ставки оказывает и обменный курс, он является связующим звеном между мировыми и внутренними процентными ставками. Для того чтобы не происходило оттока капитала за рубеж, российские кредитные организации поддерживают баланс между, величиной процентных ставок за рубежом и инвестициям в иностранной валюте и процентными ставками по инвестициям в национальной валюте. Нарушение такого баланса может привести к значительному падению курса национальной валюты. Процентные ставки в банках могут изменяться в зависимости от вида валюты, это выражается в том, что при предоставлении одинаковых по своим показателям кредитов, ставка будет зависеть от обменного курса данных валют на момент получения платежа в будущем.

Отметим, что такой фактор как открытость национальной экономики к международным потокам косвенным образом оказывает влияние на формирование процентной ставки, а также несет в себе не малый источник риска. В условиях повсеместной экономической глобализации, актуальным моментом является выбор режима валютного курса в стране, так как нередко изменения в мировых процентных ставок затрагивают и национальные экономики.

Кредитная политика банка предусматривает мероприятия по минимизации банковского риска путем управления процентными ставками, а именно снижение процентной ставки при снижении прибыли, в данном случае снижение процентной ставки также способствует дополнительной экономии при обслуживании пассивов. Обратная ситуация наблюдается в случае роста процентных ставок.[2]

Рассматривая взаимосвязь процентной ставки по кредитам и степени надежности клиента, основываясь на опыте работы кредитных организаций можно сделать вывод, что чем стабильнее финансовое положение клиента и надежней его деловая репутация, тем более выгодные условия с более выгодной процентной ставкой готов предложить банк.

Итак, рассмотрев основные факторы влияющие на формирование процентной ставки, можно сделать вывод, о том, что для выбора наиболее оптимального размера процентной ставки, прежде всего банку стоит оценивать экономическую среду в целом, а также учитывать специфические особенности каждого клиента применяя дифференцированную процентную ставку. Такая политика позволит банку поддерживать стабильность и предоставит возможность строить с клиентами устойчивые и долговременные взаимоотношения.

Список литературы

1. Афанасьев С. В. Управление имиджем коммерческого банка / Афанасьев С. В.. - Барнаул: Концепт, 2014.

2. Савдерова А. Ф. Оценка финансовой устойчивости банковской системы Российской Федерации // Российское предпринимательство. - 2013. - № 20 (242). - С. 72-81.

3. Черных С. И. О кредитных организациях, банковских операциях и сделках // Деньги и кредит. - 2014. - № 2. - С. 75-76.

УДК 336.7

УПРАВЛЕНИЕ ФИНАНСОВЫМИ РИСКАМИ В КОММЕРЧЕСКИХ БАНКАХ

КОЛОТУХИНА И.И.

студент 2 курса магистратуры, направления «Корпоративные финансы», ФГБОУ ВПО «Ставропольский государственный аграрный университет»

ГЛОТОВА И.И.

к.э.н., доцент, заведующий кафедры «Финансы, кредит и страховое дело» ФГБОУ ВПО «Ставропольский государственный аграрный университет»

Аннотация. В статье рассматриваются особенности управления финансовыми рисками в коммерческих банках России и возможные перспективы усовершенствования системы их регулирования.
Ключевые слова. Финансовые риски; банковский риск; кредитный риск; система управления рисками.

FINANCIAL RISK MANAGEMENT COMMERCIAL BANKS

Kolotukhina I.I., Glotova I.I.

Abstract. The article discusses the features of financial risk management in commercial banks in Russia and the possible prospects of improvement of the system of regulation.
Keywords. Financial risks; bank risk; credit risk; risk management system.

Мировые финансовые институты и международные финансовые организации, такие как Всемирный банк, Банк международных расчетов, Базельский комитет по контролю над банковской деятельностью, все больше внимания уделяют проблеме управления финансовыми рисками и контроля над ними. Успешная деятельность банка и другой иной финансовой организации невозможна без контроля над финансовыми рисками, предполагающего не только их выявление и оценку, но и создание комплексной взаимосвязанной системы, обеспечивающей анализ и учет всех видов рисков, которые могут серьезно повлиять на финансовые результаты банка и его дальнейшее существование.

Для начала следует разъяснить понятие «банковского риска». В соответствии с Положением Банка России от 16.12.2003 № 242-П «Об организации внутреннего контроля в кредитных организациях и банковских группах» под *банковским риском* понимается присущая банковской деятельности возможность (вероятность) понесения кредитной организацией потерь и (или) ухудшения ликвидности вследствие наступления неблагоприятных событий, связанных с внутренними факторами (сложность организационной структуры, уровень квалификации служащих, организационные изменения, текучесть кадров и т.д.) и(или) внешними факторами (изменение экономических условий деятельности кредитной организации, применяемые технологии и т.д.)[1].

Все банковские риски можно разделить на две большие группы — «финансовые» и «нефинансовые». В данной статье подробно остановимся на финансовых рисках. Традиционно к финансовым рискам относят:

1. кредитный риск;
2. рыночный риск (валютный, фондовый, процентный);
3. риск ликвидности.

Кредитный риск - это возможность возникновения убытков вследствие неоплаты или просроченной оплаты клиентом своих финансовых обязательств. Данному виду риска подвергается как кредитор

(банк), так и кредитозаемщик. Это означает то, что компания, возможно, не сумеет погасить свои долги своевременно и в полном объеме.

Банк России в соответствии с Письмом 70-Т определяет *рыночный риск* как риск возникновения у кредитной организации убытков вследствие неблагоприятного изменения рыночной стоимости финансовых инструментов торгового портфеля и производных финансовых инструментов кредитной организации, а также курсов иностранных валют и(или) драгоценных металлов[4].

По типам основных торгуемых финансовых активов рыночный риск разделяют на:

валютный — риск получения убытков вследствие неблагоприятного изменения рыночной стоимости финансовых инструментов торгового портфеля и производных финансовых инструментов кредитной организации, а также курсов иностранных валют и (или) драгоценных металлов;

фондовый — риск получения убытков вследствие неблагоприятного изменения рыночных цен на фондовые ценности торгового портфеля (ценные бумаги, в том числе закрепляющие права на участие в управлении) и производные финансовые;

процентный — риск возникновения финансовых потерь вследствие неблагоприятного изменения процентных ставок по активам, пассивам и внебалансовым инструментам кредитной организации[2].

Риск ликвидности, согласно определению, приведенному в Письме Банка России от 23.06.2004 № 70-Т «О типичных банковских рисках», это — риск убытков вследствие неспособности кредитной организации обеспечить исполнение своих обязательств в полном объеме[4].

Определение и регулирование уровня финансовых рисков, принимаемых на себя кредитными организациями, Банк России осуществляет в соответствии с положениями Федерального закона от 10.07.2002 № 86-ФЗ «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» в рамках осуществления функций по банковскому надзору.

Предельные значения нормативов и показателей, характеризующих основные виды финансовых рисков, принимаемых кредитными организациями, установлены в нормативных актах Банка России (табл. 1).

Таблица 1

Система основных нормативов и показателей, регулирующих финансовые риски, принимаемые кредитными организациями

Вид риска	Норматив (показатель)	Нормативный документ Банка России
Кредитный	Нормативы кредитного риска Н6 – Н12	Инструкция Банка России №110 - И
	Группа показателей оценки активов	Указание Банка России № 1379 -У
Валютный	Лимиты открытой валютной позиции	Инструкция Банка России № 124-И
	Величина валютного риска (ВР) как составляющая расчета норматива достаточности капитала Н1	Положение Банка России № 89-П Инструкция Банка России № 110-И
Фондовый	Величина фондового риска (ФР) как составляющая расчета норматива достаточности капитала Н1	Положение Банка России № 89-П Инструкция Банка России № 110-И
Процентный	Величина процентного риска (ПР) как составляющая расчета норматива достаточности капитала Н1	Положение Банка России № 89-П Инструкция Банка России № 110-И
Риск ликвидности	Нормативы ликвидности Н2 – Н4	Инструкция Банка России № 110-И
	Группа показателей оценки ликвидности	Указание Банка России № 1379 -У

Система управления рисками — это научно-методический комплекс мер по управлению кредитной организацией, направленный на выявление и оценку риска, использующий специфические приемы и методы с целью создания условий для устойчивого функционирования банка, максимизации соб-

ственного капитала, выполнения требований клиентов и партнеров банка и обеспечения прибыльности его деятельности [3].

Система управления рисками ориентирована на решение следующих задач:

1. Обеспечение оптимального соотношения между доходностью банковских операций и их рискованностью.

2. Поддержание ликвидности банковских средств на достаточном уровне при оптимизации объема прибыли.

3. Удовлетворение нормам достаточности собственного капитала.

Центральный Банк России осуществляет регулирование величины собственного капитала банка, используя норматив достаточности собственных средств, в соответствии с требованиями Инструкции ЦБ РФ от 16.01.2004 №110-И "Об обязательных нормативах банков".

Необходимо отметить, что финансовые риски в банках возникают как по активным, так и по пассивным операциям. Это можно объяснить тем, что с одной стороны банк, вкладывая средства в те или иные активы, принимает на себя определенный риск, связанный с инвестированием вложенных средств (кредитный и инвестиционный риск), с другой стороны, являясь финансовым посредником и работая в основном с привлеченными средствами, банк имеет возникающие обязательства по возврату - средств клиентам банка.

Таким образом, решение проблемы управления финансовыми рисками, лежит в разработке методики управления отдельными видами рисков с целью выявления, локализации, измерения и контроля над тем и иным видом риска для минимизации его влияния. При ее формировании учитывается как специфика деятельности коммерческого банка и присущие конкретному банку риски, так и методы их оценки, процедуры управления и контроля для каждого типа риска. Важную роль играет четкое разграничение ответственности и разделение обязанностей в процессе идентификации и управления рисками[3].

Список литературы

1. Положение ЦБР от 16 декабря 2003 г. N 242-П "Об организации внутреннего контроля в кредитных организациях и банковских группах" (с изменениями и дополнениями): [Электронный ресурс]. URL: http://base.garant.ru/584330/

2. Оценка и управление финансовыми рисками в коммерческих банках Российской Федерации: [Электронный ресурс]. URL:
http://bankir.ru/tehnologii

3. Общие принципы создания эффективной системы управления рисками в коммерческом банке: [Электронный ресурс]. URL: http://www.risk-manage.ru/research/finrisk/part3

4. Письмо Банка России от 23.06.2004 № 70-Т «О типичных банковских рисках»: [Электронный ресурс]. URL: http://base.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=LAW;n=48195

УДК 336.7

УПРАВЛЕНИЕ КАЧЕСТВОМ КРЕДИТНОГО ПОРТФЕЛЯ КРЕДИТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ

КОЛОТУХИНА И.И.

студент 2 курса магистратуры, направления «Корпоративные финансы», ФГБОУ ВПО «Ставропольский государственный аграрный университет»

ГЛОТОВА И.И.

к.э.н., доцент, заведующий кафедры «Финансы, кредит и страховое дело» ФГБОУ ВПО «Ставропольский государственный аграрный университет»

Аннотация. С использованием такой формы займа как кредит, происходит перелив капитала, ресурсов и создается кардинально новая стоимость. В данной статье рассмотрены основные аспекты управления качеством кредитного портфеля, наиболее важнейших из характеристик
Ключевые слова. Кредитный портфель, банк, ипотека, кредит.

QUALITY MANAGEMENT LOAN PORTFOLIO OF CREDIT INSTITUTIONS

Kolotukhina I.I., Glotova I.I.

Annotation. With the use of this form of loan as a loan, there is the flow of capital, resources and creates a fundamentally new value. This article discusses the main aspects of the management of the credit portfolio quality, the most important characteristics.
Keywords. The loan portfolio, mortgage, credit, bank.

Основным видом деятельности коммерческих банков является предоставление кредитов. Это главная операция, способная обеспечить стабильность, доходность и бесперебойную работу банка. Предоставляя физическим и юридическим лицам различного вида кредиты, банк формирует свой кредитный портфель. Тем самым кредитный портфель представляет собой совокупность остатков задолженности по активным кредитным операциям на определенную дату.

Ссуды, предоставленные заемщикам банка, классифицируются по особым критериям, в частности, по степени кредитного риска, и именно данный фактор оценивает качество кредитного портфеля коммерческого банка. Качественная оценка риска кредитного портфеля является основополагающей задачей банковского менеджмента и всей системы управления банковского дела, особенно в ситуации диверсификации банками своих операций. Немало важное значение имеет тот факт, что наличие просроченных кредитов отрицательно влияет на качество кредитного портфеля.

В условиях экономического кризиса банки стремятся увеличить свою прибыль путем предложения клиентам большего числа кредитных продуктов. В данном случае решается две основные задачи: путем диверсификации ссудного портфеля происходит компенсация убытков от одних сделок прибылью от других, и при росте межбанковской конкуренции растет приток привлекаемых средств, что выводит банк на уровень стабилизации экономических отношений. Именно поэтому в целях увеличения своей привлекательности в глазах имеющейся клиентской базы и потенциальных заемщиков, большинство коммерческих банков расширяет свою продуктовую линейку. Хотя следует заметить, что отдельная часть кредитных организаций специализируется именно на ограниченном числе кредитных продуктов, что дает им преимущество в банковском профессионализме банковского персонала и качестве оказываемых услуг.

Обращаясь к статистике, можно обнаружить повышение качества кредитного портфеля большинства ведущих кредитных организаций путем следующих факторов [3]:

1. Реструктуризация задолженности заемщиков. В 2015 г. общий объем кредитов, выданных российским банкам в иностранной валюте, увеличился на 7.1 млрд. дол. Так значительным фактором в формировании нынешнего кредитного портфеля станет увеличение количества валютных ссуд. Хотя следует заметить, что уже в этом году предъявлялись высокие требования к банкам, а именно норматив достаточности капитала.

2. Государственная поддержка. Российские банки, получившие государственные ценные бумаги должны наращивать кредитный портфель в определенных секторах в размере не менее 1% в месяц. Данные банки формируют 85% кредитного портфеля банковского сектора, а указанные сектора составляют существенную часть кредитного портфеля этих банков. Поэтому у органов власти, предоставивших средства, и контролирующих органов появляется мотивация к тому, чтобы стимулировать банки выдавать кредиты реальному сектору экономики.

3. Ипотека. В настоящее время в условиях снижения стоимости жилья ипотечные кредиты являются наиболее популярным видом ссуд. Спрос на данный вид кредитного продукта возрастает и поэтому наиболее важным фактором роста кредитного портфеля являются ипотечные жилищные кредиты.

Управление качеством кредитного портфеля представляет собой совокупность действий, связанных с выбором наиболее выгодных сфер кредитования, одновременно направленных на предупреждение и минимизацию риска, поддержание достаточной ликвидности и максимальной доходности кредитных операций банка с целью обеспечения финансовой устойчивости банка и высокой эффективности его кредитных операций при расширении масштабов кредитования [2]. Отсюда следует, что поставленные задачи подразумевают обеспечение предсказуемости потерь, которые могут появиться в случае невозврата части задолженности, а также максимизацию доходов по портфелю и поддержание необходимого уровня ликвидности.

Управление качеством кредитного портфеля предполагает нахождение компромисса между рискованностью, ликвидностью и доходностью кредитных операций банка посредством применения совокупности принципов и методов, что ведет к росту рыночной стоимости банка, особенно в части собственного капитала. Достаточность собственного капитала, с одной стороны, ограничивает кредитный риск и способствует поддержанию требуемой ликвидности банка, а с другой – собственный капитал регулирует наращивание кредитного портфеля банка с заданными параметрами его качества.

Механизм управления кредитным портфелем можно представить в виде взаимосвязанных элементов, которые посредством поэтапного взаимодействия формируют систему контроля. Основные элементы механизма представлены на рисунке 1.

Основные принципы формирования кредитного портфеля формируются при разработке банками кредитной политики на грядущий период. В целом, кредитная политика определяется в соответствии с целями правления кредитной организации, которые являются базисом в процессе осуществления кредитного контроля и выдаче ссуд. Совершенствуя кредитную политику в условиях нестабильности рыночной экономики, политической ситуации, как на макро, так и на микроуровнях, банку необходимо учитывать инерцию кредитного портфеля. Иными словами банку может потребоваться большее количество времени для завершения операций с текущим кредитным портфелем, прежде чем инвестировать в новые области кредитования. В данном случае в соответствии с моделью кредитной политики российских банков обозначим следующие объекты кредитования [1]:

1) затраты, связанные с реализацией готовой продукции, товаров и услуг;
2) затраты на приобретение товарно-материальных ценностей для выпуска готовой продукции;
3) затраты по торгово-закупочной и иной посреднической деятельности;
4) выплата заработной платы и начислению премий;
5) затраты на совершение операций с ценными бумагами;
6) перечисление платежей в бюджет и во внебюджетные фонды;

В настоящее время на основе качественной характеристики кредитного портфеля можно дать

оценку соблюдения принципов кредитования и степени риска кредитных операций, перспектив ликвидности данного банка. Оценка качества кредитного портфеля на основе постоянного анализа, сможет позволить менеджерам банка эффективно управлять его ссудными операциями. При этом одним из необходимых элементов грамотного управления финансовым потоком коммерческого банка является поддержание конкурентной способности кредитного портфеля банка в целом и каждого отдельного кредита, в частности.

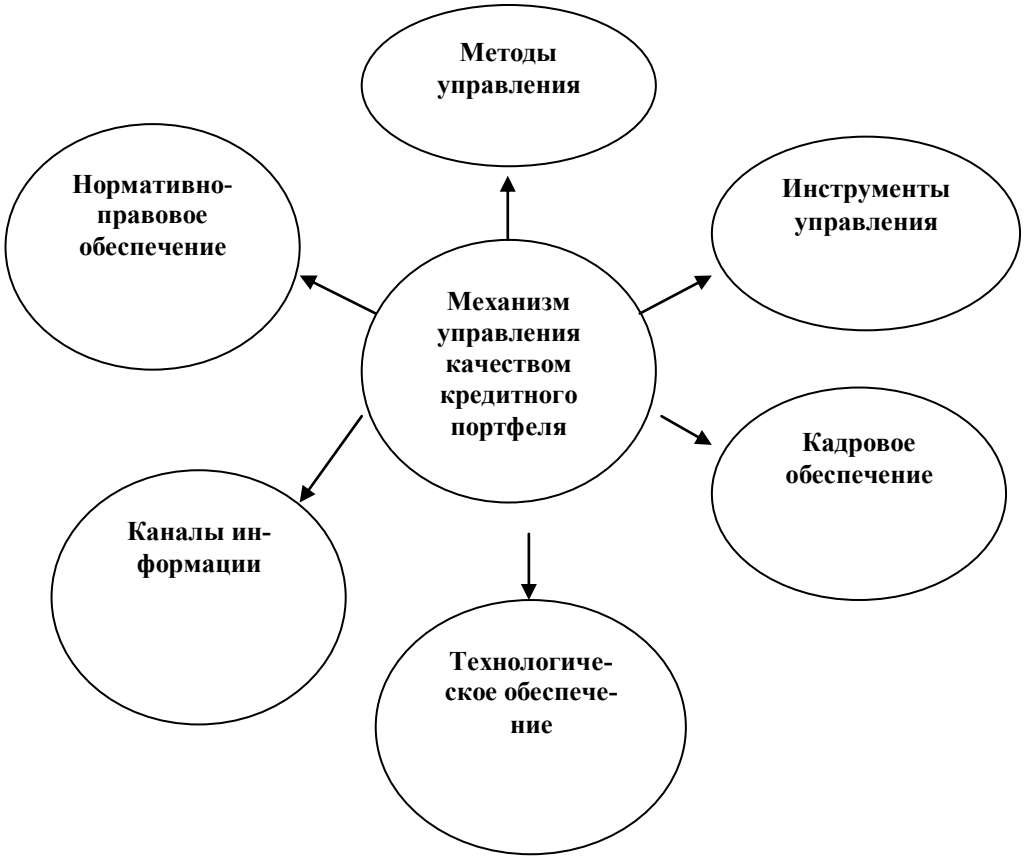

Рис. 1. Основные элементы механизма управления качеством кредитного портфеля банка

Список литературы

1. Балакина Р.Т. Теоретические аспекты управления кредитным портфелем банка / Р.Т. Балакина, П.В. Галдецкий / Современные проблемы финансов и кредита. – 2014. – №1

2. Богатин Ю.В., Швандар В.Л. Экономическое управление бизнесом / Ю.В. Богатин, В.Л. Швандар. – М.: ЮНИТИ– ДАНА, 2011. –391 с.

3. Электронный журнал Современная наука: актуальные проблемы теории и практики [Электронный ресурс]. – http://www.nauteh-journal.ru/

УДК 336.64

ИСТОЧНИКИ ФИНАНСИРОВАНИЯ МАЛОГО БИЗНЕСА В РОССИИ

КОЛОТУХИНА И.И.

студент 2 курса магистратуры, направления «Корпоративные финансы», ФГБОУ ВПО «Ставропольский государственный аграрный университет»

ГЛОТОВА И.И.

к.э.н., доцент, заведующий кафедрой «Финансы, кредит и страховое дело» ФГБОУ ВПО «Ставропольский государственный аграрный университет»

Аннотация: В данной статье представлены основные источники финансирования малого бизнеса в России. Актуальность данной статьи обусловлена тем, что развитие малого бизнеса – важное условие стабильности экономики, полноценных рыночных отношений.
Ключевые слова: инвестиции, лизинг, кредит, банк.

SOURCES OF FINANCING FOR SMALL BUSINESS IN RUSSIA

Kolotukhina I.I.
Glotova I.I.

Abstract: This article presents the main sources of funding for small businesses in Russia. The relevance of this article due to the fact that the development of small business - an essential condition for economic stability, full-fledged market economy.
Keywords: investment, leasing, credit, bank.

В Российской Федерации одним из приоритетных направлений развития экономики является поддержка малого бизнеса. Создаются все необходимые условия для его перспективного развития, так как малый бизнес является основой экономики стран с развитыми рыночными отношениями и составляет 60-80% от общего числа предприятий. Согласно данным, представленным Росстатом и ФНС РФ, свою деятельность осуществляют 5 605 883 представителей малого и среднего бизнеса, из которых 1 374 777 микропредприятий и 227 744 малых компаний. И как необходимо заметить, что именно высокая устойчивость малого бизнеса обеспечивают социально – экономическую стабильность в периоды кризиса.

К сожалению, в России данный вид бизнеса развит слабо, так как его доля участия в производстве ВВП составляет 12 - 20%, когда в странах Европы доля малого бизнеса оценивается в 70%, а США – более 50% [1]. Причиной такого отставания от высоко развитых стран является отсутствие эффективных источников финансирования, которые сдерживают рост, развитие и модернизацию малых предприятий.

В настоящее время вопрос о финансировании предприятий и вкладываемых инвестициях приобретает все более критический характер. Причиной данной ситуации является [1]:

1. сокращение платежеспособного спроса на продукцию предприятий малого бизнеса;
2. рост просроченной кредитерской задолженности перед лизинговыми компаниями, банками и другими кредитными учреждениями;
3. сокращение оборотов и, как следствие, оборотных средств;

В данный момент финансирование малого бизнеса в России проходит по трем направлениям:

государственное финансирование, займы и кредиты банков, лизинг. Основными участниками финансирования являются кредиторы и инвесторы [2].

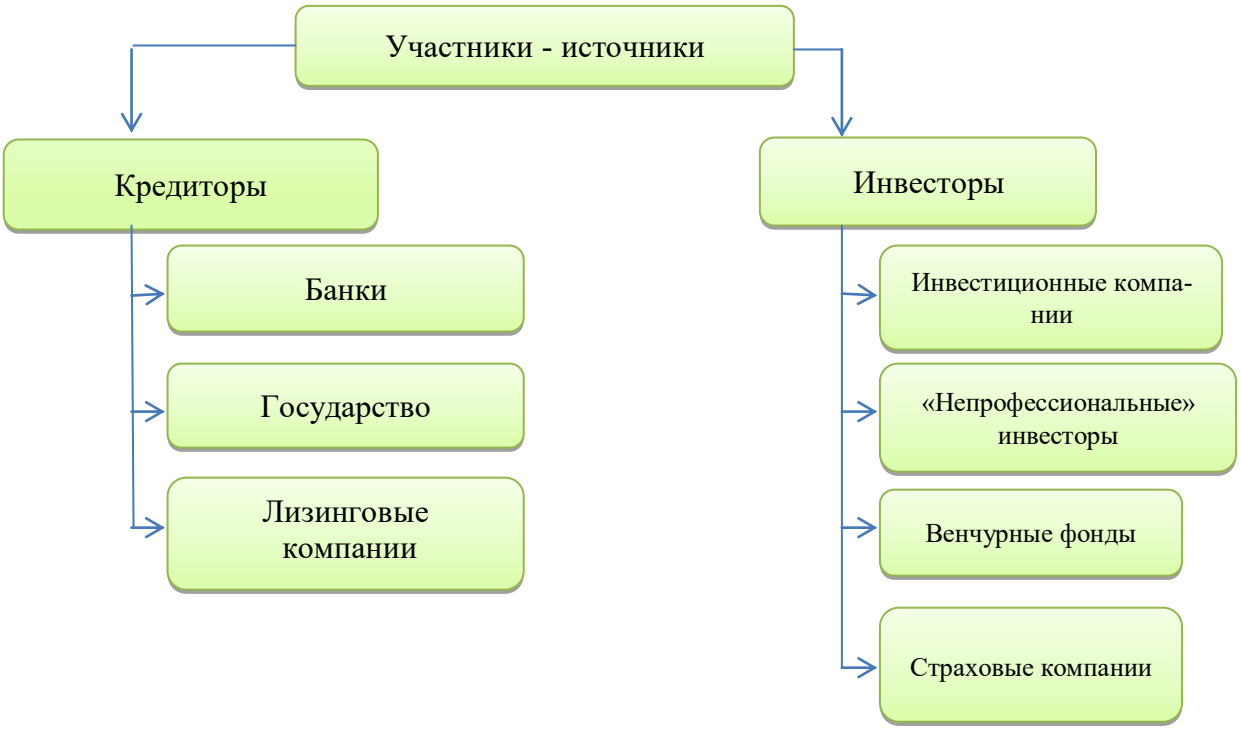

Рис. 1. Основные участники рынка источников финансирования

Помощь государства является одним из приоритетных источников финансирования малого бизнеса. Его главное преимущество в том, что это безвозвратное предоставление необходимых финансовых ресурсов субъектам хозяйствования за счет бюджетных и внебюджетных фондов. Выделяют четыре формы поддержки малого бизнеса-имущественная, налогово-управленческая, организационно – инфраструктурная и финансово-кредитная. Последняя является наиболее предпочтительной и привлекательной для бизнеса, так как это льготное кредитование, предоставление гарантий под кредиты коммерческих банков и т.п. В 2009г. государство осуществило две основные программы поддержки малого предпринимательства [2]:

1. Программа МЭР (Министерства экономического развития РФ) : предоставление грантов начинающим субъектам малого бизнеса, развитие организаций микрофинансирования, создание гарантийных фондов, субсидирование процентных ставок. Объем программы: 10,5 млрд. руб.

2. Программа ВЭБ (Внешэкономбанка): осуществлялась через Банк Развития, который предоставлял целевые кредиты отобранным банкам и субъектам небанковской инфраструктуры, участвующим в финансировании малого бизнеса. Объем программы: 30 млрд. руб

Данные программы позволили разработать и внедрить на практике принципиально новые подходы и механизм финансовой поддержки малого и среднего бизнеса, что значительно улучшило ситуацию.

Вторым источником финансирования малого бизнеса является кредиты и займы банков. В настоящее время просматривается тенденция к расширению кредитных вложений в данный сектр экономики. Но к сожалению спрос превышает предложение: оценка степени удовлетворенности потребности малых предприятий в кредитных ресурсах колеблется от 10 – 15% до 20 – 30%. Крупные банки предоставляют ссуды на развитие малого бизнеса в размере от 50 тыс. руб., минимальная величина кредита составляет 100 – 150 тыс.руб [3]. Многие банки не желают заниматься кредитами на такие незначительные суммы, это объясняется низкой прибылью, которую они приносят. Работу с данным видом клиента считают наименее рентабельной. Что касается сроков, то по оценкам экспертов преобла-

дают кредиты на срок от 6 месяцев до одного года. Очень редко встречаются кредиты на срок более трех лет. Это может объяснятся нехваткой долгосрочных средств у самих банков. Диапозон среднегодовых ставок составляет от 11% до 23%, их величину регулирует размер кредита, его обеспечение и сроки кредитования [3].

Главной целью выдачи кредита становится пополнение оборотных средств благодаря краткосрочным ссудам, но никак не обновление основных фондов за счет долгосрочных кредитов, что позволяет представителям малого бизнеса продолжать свое существование, но не модернизировать свое производство.

Третьей формой финансирования является лизинг. Это довольно прогрессивная форма инвестиционнго финансирования, при которой лизингодатель приобретает основные средства и передает их в долгосрочную аренду лизингополучателю. Лизинг занимает 6% всех источников финансирования малого бизнеса в России. Следует заметить, что в настоящее время рынок лизинговых услуг все более интересуется представителями малого и среднего бизнеса. Данный вид сотрудничества открывает все более перспективное поле деятельности, а так же предоставляет возможность отслеживать рыночную конъюктуру. Уже сейчас в портфеле лизинговых компаний, сотрудничающих с малым бизнесом, доминируют сделки по приобретению автотранспорта – 67% в т.ч. легкового – 39%, оборудования – 32% и зданий и сооружений – 1% [4].

К преимуществам лизинга для малых предприяий относят [4]:

1. Отсутствие дополнительного залога;
2. Применение ускоренной амортизации (с коэффициентом до 3), что позволяет снизить налогооблагаемую базу по налогу на имущество;
3. Страховые выплаты;
4. Увеличение сроков договора, по сравнению со сроком кредита.

С 2012 года продолжается рост рынка лизинговых услуг с перспективой выхода на докризисный уровень. Разрабатываются специальные программы, формируются политики рисков и привлечения новых клиентов. Для лизинговых компаний сектор малого бизнеса является наиболее перспективным, так как он растет динамичнее, образует высокий спрос на финансы и готов получать достаточно дорогие ресурсы.

В целом, хотелось бы отметить, что несмотря на сложности с кредитованием малых предприятий, развитие малого бизнеса набирает обороты. В первую очередь это связано с тем, что государство серьезно относится к проблемам малого бизнеса, и принимает меры по его улучшению и интенсивному росту. Необходимо заметить, что с развитием рыночных отношений значение и роль малых предприятий должны возрастать, поскольку они способствуют рыночно ориентированному выпуску инвестиционных и потребительских товаров, восстановлению технологических кооперационных «цепочек», стимулирует дух предпринимательства, инновационную активность, а в конечном счете обеспечивает рост ВВП, доходов бюджетов и занятости, решение других социально-экономических проблем.

Список литературы

1. Сайт помощи малому бизнесу Бизнес идеи [Электронный ресурс] URL: http://www.bizidei.ru/kak_otkryit_auditorskuyu_kompaniyu.html

2. Управление финансами в малом и среднем бизнесе [Электронный ресурс] URL: http://fineco-biz.com/katalog/istoczniki-finansirovaniya-malogo-biznesa-v-rossiiczast1.php

3. Финансирование малого бизнеса – кредиты под малый бизнес [Электронный ресурс] URL: http://www.pro-biznes.com/finansirovanie-biznesa/finansirovanie-malogo-biznesa-%E2%80%93-kredity-pod-malyj-biznes.html

4. Особенности финансирования субъектов малого бизнеса с применением лизинговой схемы [Электронный ресурс] URL: http://cyberleninka.ru/article/n/osobennosti-finansirovaniya-subektov-malogo-biznesa-s-primeneniem-lizingovoy-shemy

УДК 339.7; 339.9

ФОРМИРОВАНИЕ МЕЖДУНАРОДНЫХ ФИНАНСОВЫХ КЛАСТЕРОВ БРИКС И АБИИ

ТУМАЙКИНА И.И.

Аспирант департамента «Мировая экономика и мировые финансы»,
ФГОБУ ВО Финансовый университет при Правительстве РФ, Москва.

Аннотация:Данная статья посвящена формированию новых международных финансовых институтов, а именно кластерам финансово-экономического сотрудничества, недавно созданных в рамках Группы БРИКС и АБИИ. Автор выделяет основные тенденции развития МФА.
Ключевые слова:международные финансовые организации, глобальный финансово-экономический кризис, международная финансовая архитектура, кластер межрегионального финансово-экономического сотрудничества, БРИКС, АБИИ.

FORMATION OF THE INTERNATIONAL FINANCIAL CLUSTER BRICS and AIIB.

Tumaikina I.I.

Postgraduate student of Department "World economy and global Finance",
IN FGOBU Finance University under the Government of the RF, Moscow.

Abstract: This article is devoted to formation of new international financial organizations, namely the clusters of economic and financial cooperation, newly created within the framework of BRICS and the AIIB. The author identifies the main trends in the development of MFA.
Key words: international financial institutions global economic and financial crisis, international financial architecture, the cluster intra-regional financial and economic cooperation, BRICS, AIIB.

Современный этап глобализации мировой экономики сопровождаетсярасширениемдоли участия регионов в международном сотрудничестве. Формирование международных финансовых организаций (МФО) является следствием усиления мирохозяйственных связей и объясняется неспособностью решать актуальные вопросы и проблемы в рамках одной страны.Правила, по которым работают существующие международные институты, вынуждают развивающиеся страны ограничивать свои глобальные амбиции.

Постоянное увеличение количества межгосударственных финансовых организаций развития свидетельствует об эффективности деятельности данного рода организаций. На их примере можно проследить как изменяются функции международных финансовых организаций развития, расширяется их компетенция.

Современная эпоха глобализации характеризуется объективным требованием, которое заключается в формирование многополярного мироустройства.На сегодняшний день мир нельзя назвать уже однополярным, но он не является и многополярным, так как в условиях глобализации, несмотря на усиливающиеся центры (Китай, Россия, Индия, Япония и др.), доминирование остается за США. Однако используя глобализацию в своих интересах, наращивая свой экономический потенциал, новые центры силы, в ближайшем будущем смогут подвинуть США на мировой арене.

Глобальный финансово-экономический кризис, является особой вехой в направлении переформатирования глобальной финансовой архитектуры и перехода к многополярной структуре мировой экономики. Большинство стран стремится к созданию более репрезентативной международной финан-

совой архитектуры (МФА), в которой развивающиеся страны должны иметь больший голос и большую представленность, а также к формированию справедливой мировой валютной системы, которая должна соответствовать интересам всех стран.

В последнее время наблюдается тенденция смещения баланса центров экономического и финансового влияния с уменьшением доли США и других развитых стран в мировом ВВП и глобальных финансовых активах, при увеличении доли КНР, а также других развивающихся стран Азии, и других государств, что демонстрирует движение к многополярности международной валютной системы.В результате данных изменений образуются новые центры, способные и стремящиеся оказывать влияние на мировую экономику и финансы[1].

Также наблюдается устойчивый тренд в эволюции МФА, а именно её фрагментация и образование валютно-финансовых кластеров в форме региональных и мультирегиональных финансово-экономических интеграций и союзов. В рамках работы представляется целесообразным предложить понятие «кластер межрегионального финансово-экономического сотрудничества». На наш взгляд, кластер межрегионального финансово-экономического сотрудничества – объединение нескольких экономических систем и финансовых институтов, субъектов двух и более государств, представляющий собой отдельный субъект (единицу) мирового хозяйства, с целью объединения взаимодополняемых функций необходимых для полноценного и эффективного функционирования его участников в мировой валютно-финансовой системе.

Россия активно участвует в финансово-экономическом кластере стран БРИКС и АБИИ - Азиатский банк инфраструктурных инвестиций. Страны БРИКС активно отстаивают позицию необходимости изменения мировой финансовой архитектуры и реформирования международных финансовых институтов, с тем чтобы они более полно учитывали интересы развивающихся стран. Параллельно с этим Группа БРИКС создает собственные финансовые институты: Новый банк развития БРИКС и Валютный пул БРИКС.Практически одновременно с инициативами группы БРИКС был запущенкитайский проект - Азиатский банк инфраструктурных инвестиций [2].

Специализация Нового Банка РазвитияБРИКС, как и АБИИ заключается в кредитовании инфраструктурных проектов. Новые международные финансовые организации, в которых не доминируют США и другие развитые страны, неизбежно воспринимаются как конкуренты МВФ и Всемирного банка. На официальном уровне это отрицается. Например, министр финансов КНР ЛоуЦзивэй заявил, что создание Нового банка развития БРИКС лишь удачно дополнит существующую глобальную финансовую систему, по его мнению: «История показывает, что основание Азиатского банка развития и Европейского банка реконструкции и развития не только не ослабило существующую систему международных банков развития, таких как Всемирный банк, но, напротив, усилило ее финансовые возможности» [3].

Противоположное мнение высказала СуджатаМехта, заместитель министра иностранных дел Индии по экономическим вопросам: «На мой взгляд, новый банк развития БРИКС представляет собой альтернативную форму глобального экономического управления. В определенном смысле это не совсем противовес, но альтернатива Бреттон-Вудской системе организаций» [4].

Возможный будущий спрос на кредитование со стороны Нового Банка РазвитияБРИКС и АБИИ, а также их относительный потенциал кредитования будут определять, какую долю этой деятельности, а также и политического влияния, действующиеБреттон-Вудские институты, в том числе региональные банки развития под руководством стран Запада могут предоставить новым банкам.

Формирование новых финансовых институтов в рамках межрегионального финансового кластера БРИКС, а также АБИИ должно сыграть положительную стабилизирующую роль в развитии не только экономики данных стран, но мировой экономики в целом. Новые институты ускорят формирование многовалютной международной системы. Важно и то, что будет создан дополнительный к существующим международным институтам центр регулирования международных валютно-финансовых отношений, отражающий интересы стран с формирующимися рынками и развивающихся стран.

Формирование международных финансовых кластеров, не контролируемых развитыми странами, должно в перспективе оказать значительное влияние на расстановку сил в мировой экономике. Новый Банк РазвитияБРИКС и АБИИ дали странам – членам возможность обратить внимание междуна-

родного сообщества на то, что они могут найти альтернативное решение в случае, если существующие международные финансовые институты не смогут достичь прогресса в удовлетворении спроса развивающихся стран.Страны БРИКС сделали серьёзную заявку на пересмотр мировой финансовой архитектуры. Насколько она реалистична, станет во многом понятно по итогам нынешнего экономического кризиса и результатам деятельности новых международных финансовых институтов в ближайшие годы. Будущее МФА будет определено функционированием кластеров межрегионального финансово-экономического характера в форме региональных и мультирегиональных финансово-экономических интеграций и союзов.

Список литературы

1.Делийская декларация//Россия в БРИКС. – Режим доступа: http://www.brics.mid.ru/brics.nsf/WEBdocBric/1DB82FF3745BA8FE442579D5004778E6 (дата обращения: 27.09.2016).

2. Официальный сайт БРИКС в Уфе. URL: http://ufa2015.ru/

3. В Шанхае открылся Новый банк развития БРИКС // ТАСС. – Режим доступа: http://tass.ru/ekonomika/2132483 (дата обращения: 27.10.2016).

4. МИД Индии: банк БРИКС станет альтернативой Бреттон-Вудской системе//РИА Новости. – Режим доступа: http://m.ria.ru/economy/20150703/0112113705. html?rubric=archive (дата обращения: 27.10.2016).

УДК 338:516

ПЕРСПЕКТИВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ МОБИЛЬНОГО МАРКЕТИНГА В РОССИИ

БОКАРЕВАА.В.

Аспирант

ФГБОУ ВО Саратовский государственный аграрный университет имени Н.И. Вавилова

Аннотация:Статья посвящена анализу развития мобильного маркетинга в России.В эпоху информационного общества мобильные коммуникации являются одним из основных рекламоносителей, успешно конкурируя с теле- радиорекламой. Целевая аудитория мобильного маркетинга представлена молодежью и прогрессивными представителями старшего поколения. Таким образом, охват данной целевой аудитории означает в определенной степени контроль над будущим России. В связи с этим важно определить перспективные направления развития мобильного маркетинга в России.

Ключевые слова:Мобильный маркетинг, мобильная реклама, Интернет-реклама, электронная коммерция, мобильные коммуникации.

FUTURE DIRECTIONS OF MOBILE MARKETING IN RUSSIA

BokarevaA.V.

Abstract: This article analyzes the development of mobile marketing in Russia. In the era of the Information Society Mobile communications is one of the major advertising media, successfully competing with television and radio advertising. The target audience of mobile marketing is represented with the youth and progressive members of the older generation. Thus, the coverage of the target audience is a certain degree of control over the future of Russia. In this regard, it is important to identify promising areas of mobile marketing in Russia.

Keywords: Mobile marketing, mobile advertising, Internet advertising, e-commerce, mobile communications.

Одним из характерных проявлений информационного общества наряду с глобальной сетью Интернет и тотальной компьютеризацией является интенсивный рост доли смартфонов на рынке устройств мобильной связи. Недаром в России одной из самых востребованных специальностей является айтишник [1]. Согласно оценкам аналитической компании IDC, во втором квартале 2016 года в Россию было ввезено 7 млн смартфонов против 5 млн штук годом ранее [2].Соответственно, смартфон сегодня уже не просто средство голосовой связи, но, по сути, мини компьютер, поддерживающий все коммуникационные функции «старшего брата», в связи с чем, он выступает в качестве лакомого объекта для реализации технологий мобильного маркетинга.

Одним из благоприятный условий для развития мобильного маркетинга в России является сокращение наружной рекламы на улицах, что связано с запретом администрации российских мегаполисов уродовать исторический облик городов рекламными баннерами, билбордами и прочими конструкциями[3].Согласно данным исследователей феномена мобильной коммуникации, российский рынок мобильного маркетинга очень динамично развивается [4]. К одному из перспективных направлений его развития относитсятехнология VR (Virtual Reality),на основе которойможно создать «эффект присутствия» в процессе просмотра видео. Технология виртуальной реальности активно используется в корпорациях Google (YouTube) и Facebook (Лента новостей в формате видео)[5].

Другим трендом в работе маркетологов является создание интерактивного видео, что позволит продавцамв онлайн режиме представить прямо на сайте всю информацию о товаре/услуге и в деталяхпродемонстрировать технологию его создания, фасовки, доставки и так далее. Экономический эф-

фект от воздействия интерактивной видеорекламы будет намного выше, чем при использовании стандартных рекламоносителей, так какпогружение в виртуальную реальность захватывает позволит глубже захватить внимание целевой аудитории и произвести требуемый эффект воздействия на формирование ее предпочтения.Клиенты смогут сами выбирать, когда и как им смотреть созданный маркетологами видеоролик.

Одной из тенденций мобильного маркетинга является его автоматизация,доля которой, согласно мнениям экспертов, в ближайшее время увеличится до 10% [5]. Использование автоматизации позволяет добиться максимальной персонализации: у клиента возникает чувство, как будто бы он контактирует через приложение с менеджером или владельцем информационного ресурса.Наиболее успешно процесс автоматизации мобильного маркетинга реализуется посредством применения технологии iBeacon, основанной наобнаружении близлежащих устройств с активной технологией беспроводной связи Bluetooth(BLETechnology) в торговых центрах и на других объектах. Данная интерактивность способна существенно увеличить объем продаж за счет повышения лояльности пользователей к сервису. Благодаря использованию этой технологии маркетологи смогут в режиме реального времени предлагать актуальные скидки и акции.

Последнее время в России большое распространение получила интеграция мобильных устройств с различными сервисами электронной коммерции. Все чаще и чаще пользователи заходят в Интернет с помощью мобильных устройств, общаются, формируют заказы онлайн и тут же их оплачивают[6].На данный момент электронная коммерция является одним их самых перспективных направлений рынка сотовой связи, в связи с чем имеет первостепенное значение для мобильного маркетинга.Владельцы сервисов электронной коммерции активно борются за получение комиссионных от мобильных покупок, которые совершает клиент. Акцент в этой борьбе направлен на создание более выгодных условий для мобильных операций с финансами.

Среди рассмотренных направлений развития мобильного маркетинга в России отдельно следует остановиться на последнем, связанным с использованием технологий электронной коммерции.Несмотря на энергичное освоение техники мобильной электронной коммерции рядом компаний-лидеров, многие фирмы до сих пор не могут преодолеть барьеры на этом пути. Наиболее серьезная проблема связана с недоверием к этому каналу продаж и тот факт, что работники и менеджеры этих компаний имеют ограниченное понимание о способах его применения. Отмечается нехватка кадров для проведения коммерческих операций через каналы мобильной торговли, и невысокий уровень квалификации менеджеров в области мобильной электронной торговли [7]. Еще одним препятствием является тот факт, что многие руководители компаний считают, что мобильная электронная коммерция и традиционная электронная коммерция очень похожи,в результате чего руководители таких компаний не видят необходимости применения специальных методов мобильной электронной коммерции.

Также торможению развития маркетинговых технологий электронной коммерции в области мобильной связи во многом служат многочисленные случаи мошенничества. Они зачастую проявляются в использовании заведомо ложной рекламы, цель которой – заставить перейти по рекламной ссылке или совершить покупку с мобильного телефона, последствием чего будет списана вся сумма с баланса телефона или счета банковской карты, либо украдена конфиденциальная информация (пароли к социальным сетям и прочим ресурсам). Распознать подобного рода рекламные обращения (чаще всего они приходят в форме SMS-сообщений) неподготовленный пользователь не сможет, и скорее всего перейдет по вредоносной ссылке, наивно полагая, что никто его не заставит совершать акт покупки или участвовать в лотерее, совершенно не подозревая о том, что все, что хотели от него мошенники, он уже совершил. Вредоносная программа, пришедшая вместе с таким сообщением скрытно активируется, блокирует защиту смартфона и в фоновом режиме подключается к банковскому счету клиента (при наличии у последнего приложения «Мобильный банк») и осуществляет транзакцию денежных средств на счета мошенников. Как правило, деньги уходят за границу, в большинстве случаев в бывшие союзные республики на счета подставных лиц, что исключает возможность оперативного вмешательства правоохранительных органов и их изъятия у мошенников.

Тем не менее, мобильный маркетинг является одной из самых перспективных сфер развития

российской экономики, так как его целевая аудитория постоянно увеличивается, так же как и доля онлайн покупок с мобильных устройств. В связи с этим, важно уделять внимание вопросам компетентности в области информационной безопасности потенциальных пользователей смартфонов и совершенствовать способы защиты информации.

Список литературы

1. Крайнов А.Л. Особенности профессиональной адаптации выпускников к российскому рынку труда // Экономика: вчера, сегодня, завтра. – 2014. – №6-7. – С. 46-60.

2. Смартфоны (Рынок России) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.tadviser.ru/index.php/Статья:Смартфоны_(Рынок_России) (дата обращения: 08.01.2017).

3.Перспективы мобильного маркетинга в России[Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.cossa.ru/155/84061/(дата обращения: 08.01.2017).

4.Крайнов А.Л. Мобильный маркетинг как перспективное направление бизнеса // Экономика: вчера, сегодня, завтра. – 2012. – №5-6. – С. 101-113.

5. 5 трендов мобильного маркетинга 2016 года [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://innospace.ru/5-trendov-mobilnogo-marketinga-2016-goda/ (дата обращения: 08.01.2017).

6.Крайнов А.Л. Влияние электронной коммерции на российскую экономику // Экономика: вчера, сегодня, завтра. – 2013. – №3-4. – С. 55-68.

7. Андреева О.Д. Роль маркетинга в решении проблем мобильной электронной коммерции // Российский внешнеэкономический вестник. – 2014. – №3. – С.15-27.

© А.В. Бокарева, 2017

УДК 311.175

СТРУКТУРНЫЕ ИЗМЕНЕНИЯ ИНВЕСТИЦИЙ В ЭНЕРГОСБЕРЕЖЕНИЕ В ОТРАСЛИ ЖКХ РОССИИ И ОТДЕЛЬНЫХ ФЕДЕРАЛЬНЫХ ОКРУГОВ

БОЙКО М.С.
Аспирант
ФГБОУ ВО Санкт-Петербургский Государственный Экономический Университет
СЕЛЕДЦОВА И.А.
Магистрант
ФГАОУ ВО Санкт-Петербургский Политехнический Университет Петра Великого

Аннотация: В данной статье (в рамках анализа энергоэффективности в сфере жилищно-коммунального хозяйства России) осуществляется сравнительный анализ инвестиций в энергетику в сфере ЖКХ по отдельным федеральным округам в динамике за 2008-2015 гг. Производится сравнение округов в разрезе организаций, работающих в сфере теплоснабжения, поставки и очистки воды населению, изменение структуры затрат на повышение энергоэффективности, на основании чего формулируются выводы об общем состоянии эффективности энергетики среди организаций жилищно-коммунального хозяйства.
Ключевые слова: энергоэффективность, ЖКХ, федеральные округа России

INVESTMENTS' STRUCTURAL CHANGES IN ENERGY INDUSTRY IN HOUSING AND COMMUNAL SERVICES (IN RUSSIA AND FEDERAL DISTRICTS)

Boyko M.S.
Seledtsova I.A.

Abstract: In this article (in the part of the analysis of energy efficiency in Russian housing and communal services) we carried out a comparative analysis of energy investments in the housing sector by federal districts from 2008 to 2015. We compare districts in the context of housing sector organizations, working in the field of heating, water supply and purification. Also we describe and analyze changes in costs structure and their impact on energy efficiency. This information helps us to formulate conclusions of the general situation in energy efficiency among the organizations of housing and communal services.
Key words: energy efficiency, housing and communal services, Russian federal districts.

В рамках исследования, посвященного изучению энергоэффективности сферы жилищно-коммунального хозяйства, рассматривались различные показатели, позволяющие оценить ситуацию в данном направлении. В данной статье оценивается изменение положения дел в области инвестиций в энергоэффективные исследования и технологии, которые осуществляют компании, работающие в сфере ЖКХ.

Если говорить о ситуации с инвестициями в энергосбережение, то следует отметить, что данный

тренд не является превалирующим в последнее время. Для анализа сложившейся ситуации рассмотрим затраты на мероприятия по энергосбережению в различных организациях коммунального хозяйства в целом по России (Диаграмма 1).

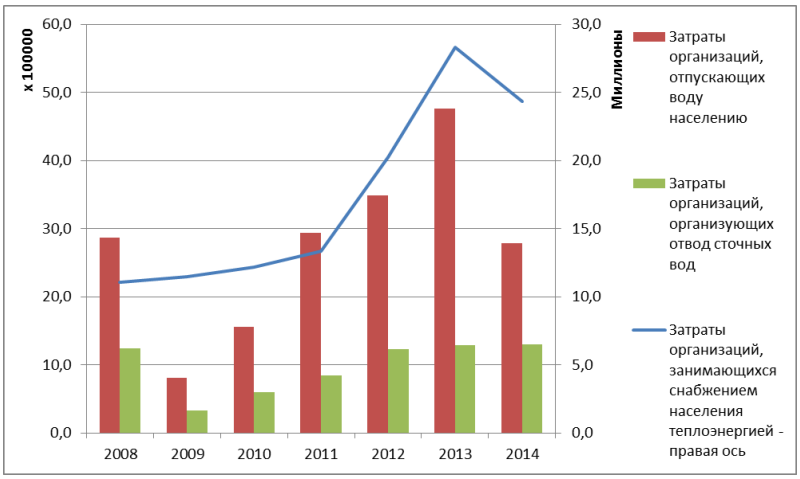

Диаграмма 1. Динамика затрат на мероприятия по энергосбережению в различных организациях коммунального комплекса, тыс. руб. [1, с. 178]

Можно отметить, что по всем типам организаций существенный рост показателей затрат происходил, в среднем, в 2011-2013 гг. – время нормализации состояния экономики России и достойного наполнения бюджета государства. Однако уже в 2014 г. (когда кризис только ожидался и был отражен лишь в некоторых показателях экономики) можно видеть существенный спад показателей затрат. Отсюда можно сделать вывод о том, что затраты на энергосбережение воспринимаются как необязательные, те, которыми можно пренебречь в случае ухудшения экономической ситуации. Тем самым, можно предположить, что организации не видят реальной экономической пользы от проведения мероприятий по энергосбережению. Эта черта свойственна как российскому бизнесу (меньше внимания уделяющему косвенным затратам, не следующим напрямую из основного вида деятельности компании), так и государственным структурам (в силу отсутствия личной ответственности за сэкономленные/потраченные государственные средства).

Конкретизируя значения отдельных показателей по федеральным округам [2, с. 326], можно отметить, что доли отдельных регионов изменяются достаточно существенно в зависимости от периода, однако отметить общую тенденцию зачастую нельзя (Диаграмма 2, 3).

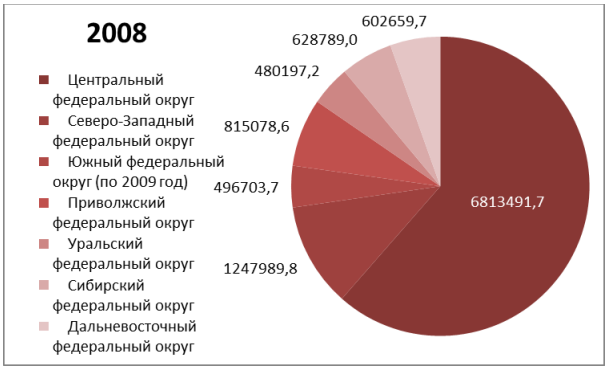

Диаграмма 2. Затраты на мероприятия по энергосбережению в организациях коммунального комплекса, осуществляющих снабжение населения теплоэнергией по федеральным округам в 2008 г., тыс. руб.

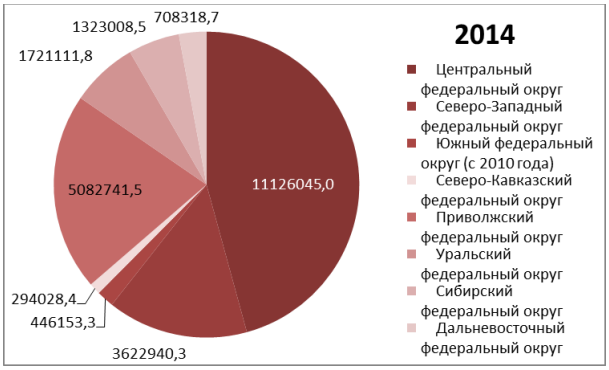

Диаграмма 3. Затраты на мероприятия по энергосбережению в организациях коммунального комплекса, осуществляющих снабжение населения теплоэнергией по федеральным округам в 2014 г., тыс. руб.

Можно отметить, что существенная доля затрат на энергосберегающие мероприятия в организациях, находящихся в Центральном округе, однако со временем ее доля сокращается (несмотря на практически двукратный рост в абсолютных значениях за рассматриваемый период. Среди других округов следует отметить серьезный прирост показателя в Приволжском округе, существенно превзошедшем показатель Северо-Западного округа, который в 2008 г. занимал второе место по уровню затрат (Таблица 1).

Таблица 1

Динамика темпов прироста затрат на мероприятия по энергосбережению в организациях коммунального комплекса, осуществляющих снабжение населения теплоэнергией по федеральным округам в 2008-2014 гг., %

	2009/2008	2010/2009	2011/2010	2012/2011	2013/2012	2014/2013	Спарклайн
ЦФО	-10,7%	1,2%	1,9%	24,2%	109,0%	-31,6%	
СЗФО	68,7%	-34,1%	9,0%	63,8%	14,6%	27,5%	
ЮФО	-51,1%	441,3%	-58,0%	50,2%	-1,2%	37,1%	
СКФО		24,1%	130,5%	-27,2%	7,6%	-10,2%	
ПФО	91,0%	23,1%	23,1%	10,8%	80,4%	7,9%	
УФО	-7,7%	56,6%	60,3%	82,5%	-12,8%	-2,7%	
СФО	-21,3%	42,2%	26,5%	347,0%	-68,9%	7,1%	
ДФО	-11,5%	17,7%	-14,9%	33,3%	18,3%	-15,9%	

Динамика показателей темпов прироста показывает, что единственным регионом, в котором рост показателя затрат происходил ежегодно, является Приволжский округ. В целом, как и отмечалось ранее, существенный спад отмечается в 2009 и 2014 гг., в связи с ухудшением общей экономической ситуации. Это подтверждает гипотезу о незначительности (с точки зрения компаний) влияния затрат на мероприятия по энергоэффективности на их успешное функционирование.

Для организаций коммунального комплекса, отпускающих населению воду [3, с. 87], общее значение затрат на мероприятия по энергосбережению существенно ниже. Кроме того, распределение по округам выглядит существенно иначе (Диаграмма 4, 5).

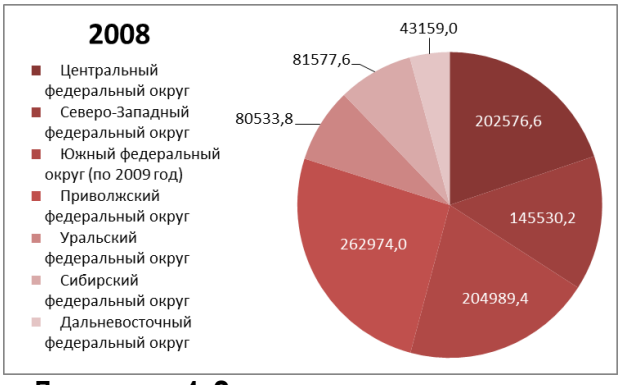

Диаграмма 4. Затраты на мероприятия по энергосбережению в организациях коммунального комплекса, отпускающих воду населению по федеральным округам в 2008 г., тыс. руб.

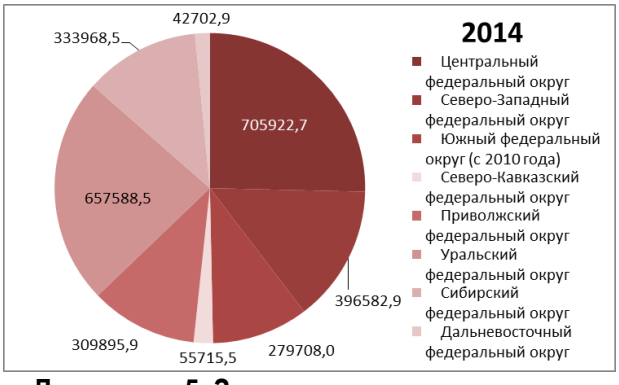

Диаграмма 5. Затраты на мероприятия по энергосбережению в организациях коммунального комплекса, отпускающих воду населению по федеральным округам в 2014 г., тыс. руб.

В данном случае, ни у одного из федеральных округов нет столь существенного преимущества перед остальными, как в случае с компаниями, занимающимися поставкой теплоэнергии. По данным 2008 г. можно отметить лишь большие, в сравнении, показатели по затратам в округах, относящихся к европейской части России, тогда как в 2014 г. в лидерах – Центральный и Уральский федеральные округа. Информацию о динамике показателей можно увидеть в Таблице 2.

Таблица 2

Динамика темпов прироста затрат на мероприятия по энергосбережению в организациях коммунального комплекса, отпускающих воду населению по федеральным округам в 2008-2014 гг., %

	2009/2008	2010/2009	2011/2010	2012/2011	2013/2012	2014/2013	Спарклайн
ЦФО	-24,0%	152,2%	5,7%	31,1%	-3,3%	35,8%	
СЗФО	-70,2%	58,9%	218,7%	28,7%	-23,9%	84,3%	
ЮФО	13,4%	-19,3%	151,8%	39,4%	-22,7%	-37,3%	
СКФО		255,0%	-44,4%	23,6%	18,2%	-32,8%	
ПФО	-19,6%	164,4%	-33,1%	33,7%	-20,9%	-21,6%	
УФО	-20,6%	78,6%	927,2%	5,1%	-31,7%	-22,0%	
СФО	-29,3%	87,4%	104,1%	-7,6%	3,8%	57,8%	
ДФО	1,7%	9,1%	33,2%	26,5%	42,9%	-63,0%	

Анализируя приросты показателей по округам за период, включающий в себя окончание первого и начало второго кризисов (которое хорошо отражается в спаде показателей в 2014 г., хотя официально в это время кризис еще не начался), можно отметить, что ни один из округов не смог на протяжении всего периода осуществлять постоянный рост показателя затрат на энергосбережение. Можно было бы предположить успешность проводимых мероприятий, которая, потенциально, могла бы привести к сокращению затрат, однако эта гипотеза маловероятна с учетом уровня энергосберегающих технологий в России. В целом, преимущественно рост происходил в те периоды, когда он однозначно прослеживался и в экономике страны (2010-2012 гг.), и не был однозначен в другие годы.

Для организаций коммунального комплекса, занимающихся отводом сточных вод населения [3, с. 89], общее значение затрат, в целом, схоже со значениями компаний, занимающихся отпуском воды населению. (Диаграмма 6, 7).

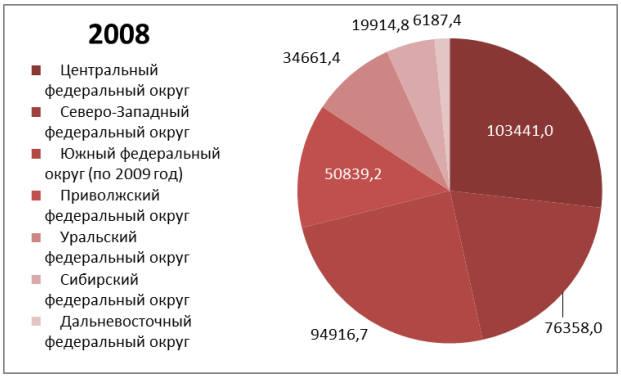

Диаграмма 6. Затраты на мероприятия по энергосбережению в организациях коммунального комплекса, производящих централизованный отвод сточных вод от населения по федеральным округам в 2008 г., тыс. руб.

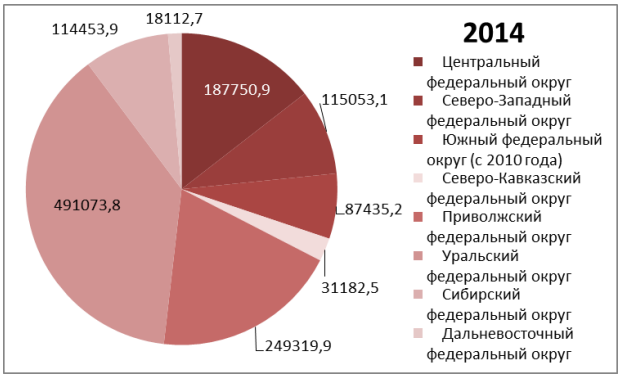

Диаграмма 7. Затраты на мероприятия по энергосбережению в организациях коммунального комплекса, производящих централизованный отвод сточных вод от населения по федеральным округам в 2014 г., тыс. руб.

В 2008 г. – аналогичная с организациями, занимающимися отпуском воды населению, картина отсутствия лидерства среди округов при несколько больших значениях в европейской части страны, тогда как в 2014 г. на лидирующие позиции выходит Уральский округ (в данном случае лидерство единоличное)

Таблица 3

Динамика темпов прироста затрат на мероприятия по энергосбережению в организациях коммунального комплекса, производящих централизованный отвод сточных вод от населения по фед. округам в 2008-2014 гг., %

	2009/2008	2010/2009	2011/2010	2012/2011	2013/2012	2014/2013	Спарклайн
ЦФО	-50,4%	321,6%	2,3%	6,7%	20,7%	-34,1%	
СЗФО	-42,4%	60,0%	20,9%	-25,6%	-30,5%	161,7%	
ЮФО	-54,4%	-5,0%	-25,9%	381,5%	20,6%	-44,0%	
СКФО		118,6%	10,0%	247,6%	-41,7%	26,0%	
ПФО	89,8%	26,3%	3,4%	-25,5%	32,8%	100,0%	
УФО	74,8%	56,3%	-6,0%	427,2%	5,0%	-0,2%	
СФО	-10,6%	75,8%	372,0%	15,7%	-21,3%	-14,9%	
ДФО	230,0%	-36,9%	136,6%	-26,5%	44,4%	-44,0%	

Те же аналогии можно проследить и при анализе динамики темпов прироста показателей. Объясняется это достаточно просто – большая часть компаний, работающих в коммунальной сфере, являясь формально частными (а иногда и не являясь), в серьезной степени существуют на субсидии. Дополнительные средства выделяются государством по направлениям, и с данной точки зрения доступ к воде и ее отвод являются, по сути, одним и тем же направлением, а значит, финансируется по одному направлению. Следовательно, существенные перекосы между показателями могут означать либо приоритезацию одного из данных направлений на региональном уровне, либо частную инициативу, что случается достаточно редко.

Подводя итог, можно сделать ряд выводов о ситуации в инвестициях в мероприятия, связанные с повышением эффективности энергетики в компаниях сферы ЖКХ. Можно отметить, что по всем рассмотренным типам организаций существенный рост показателей затрат происходил в 2011-2013 гг. – время нормализации состояния экономики России и бюджета страны. Однако уже в 2014 г. – первые сигналы кризиса- можно наблюдать существенный спад затрат. Можно отметить, что затраты на энергосбережение воспринимаются бюджетом (который в России является главным источником финансирования как системы ЖКХ – в основном, дотационной – так и энергоэффективных технологий) как необязательные, те, которыми можно пренебречь в случае ухудшения экономической ситуации. Сами же компании не могут позволить себе подобные затраты, или не видят в этом смысла и необходимости.

Если говорить об отдельных округах Российской Федерации, то по основным рассматриваемым типам компаний в лидерах выступают Центральный и Уральский округа. При этом можно отметить, что за период 2008-2014 г. по всем округам наблюдается разнонаправленная тенденция по росту/спаду количества инвестиций. Другой тенденцией является некоторое смещение фокуса инвестирования из регионов европейской части России в азиатскую часть России в относительном значении (что четко видно при сопоставлении сравнительных диаграмм за 2008 и 2014 гг.).

В контексте происходящих изменений, связанных с влиянием двух ключевых разнонаправленных факторов (с одной стороны, усугубление кризиса в 2015-2016 гг., что привело к сокращению бюджета и необязательных расходов, с другой – общий курс экономики страны на повышение эффективности, в т.ч. для компаний с высокой долей госфинансирования или субсидирования) будет интересно также проанализировать изменения, которые произойдут в объеме инвестиций в энергоэффективные технологии в сфере ЖКХ в 2015-2016 гг.

Список литературы

1. Инвестиции в России. 2015: Стат.сб./Росстат. – М., 2015. – 190 с.
2. Регионы России. Социально-экономические показатели. 2016: Стат.сб./Росстат. – М., 2016. – 668 с.
3. Промышленное производство в России. 2016: Стат.сб./Росстат. – М., 2016. – 347 с.
4. Российский статистический ежегодник. 2016: Стат.сб./Росстат. – М., 2016. – 863 с.

УДК 339.92

ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ РОССИИ И ЕВРОПЕЙСКОГО СОЮЗА

ЕДУНОВА П.И.

студентка 3 курса Пензенсого филиала ФГБУ ВО «Финансовый университет при Правительстве РФ»
Научный руководитель: Лескина О.Н., к.э.н, доцент.

Аннотация: в данной статье рассмотрены основные проблемы развития взаимоотношений России и Европейского Союза, препятствующие налаживанию более эффективного сотрудничества. Также отмечены основные перспективы укрепления даных отншений.
Ключевые слова: Россия, ЕС, сотрудничество России и ЕС, международные экономические отношения, мировая экономика, санкции.

THE MAIN PROBLEMS AND PROSPECTS OF DEVELOPMENT OF ECONOMIC RELATIONS BETWEEN RUSSIA AND THE EUROPEAN UNION

Edunova P. I.

Abstract: this article describes the main problems in relations between Russia and the European Union that prevent more effective cooperation. Also marked the main prospects of strengthening these relations.
Keywords: Russia, EU, cooperation between Russia and the EU,nternational economic relations, world economy, sanctions.

Внешнеэкономические отношения с Европой исторически всегда имели для России важное значение [1, 2]. Однако за последние два года вследствие событий, связанных с геополитической обстановкой на Украине характер данных отношений изменился. Введённые Брюсселем санкции в отношении России привели к сокращению сотрудничества стран Европы с российскими организациями в различных сферах.

До недавнего времени основой взаимоотношений Российской Федерацией и ЕС было Соглашение о партнерстве и сотрудничестве, принятое 24 июня 1994 г., которое устанавливало партнерство между Россией и Европейскими государствами [3, с.90-91]. Однако на сегодняшний день можно сказать, что данная стратегия больше не действует, поскольку в отношениях между Евросоюзом и РФ возникли непреодолимые противоречия.

Важными сферами двустороннего сотрудничества ЕС – Россия являются:

1) организационные и финансовые вопросы;
2) отдельные сферы торговли;
3) окружающая среда и использование биологических ресурсов;
4) правоохранительная сфера;
5) внешняя безопасность;
6) наука и технологии [3, с.101].

Сотрудничество в данных секторах является значимым для обеих сторон. Однако продолжительно действие санкций, введённых Евросоюзом по отношению к России, ограничило взаимодействие в этих областях.

Экономическая необходимость развития и укрепления таких связей ярко выражена в соответствующих показателях: для России Европейский Союз – главный торговый партнер, согласно данным на 2016 г. в структуре внешней торговли России он занимает 43,3% [4]. Согласно данным ФТС России товарооборот со странами Европы составил $124,9 млрд [5]. В частности, с Германией – $24,9 млрд, Нидерландами –$20,5 млрд [4].

ЕС также является основным инвестором в экономику нашей страны. Согласно данным Банка России объем накопленных прямых инвестиций из ЕС составил на 1.01.2014 г. – 344 млрд. долл., на 01.01.2015 г. – 193 млрд. долл. США 221 млрд. долл. США, на 01.07.2015 г. – 221 млрд. долл. [5].

На данном этапе, разногласия и отсутствие взаимопонимания по ключевым вопросам сотрудничества, являются основными проблемами в отношениях между ЕС и Россией. Полярность интересов Москвы и Брюсселя в отношении постсоветских стран, приводит к конкуренции и конфликтам. В действиях обеих сторон заметно отсутствие стратегического планирования, что говорит о пассивности отношений между сторонами. В тоже время, взаимная зависимость от двустороннего сотрудничества, а также необходимость налаживания стабильных отношений, в целях внутреннего развития экономик стран, не позволяет сторонам перейти на уровень тотальной конфронтации [6, с. 90].

Вследствие санкций ЕС, ограничен доступ энергетического сектора России к западным технологиям. Это ведёт к потере конкурентоспособности РФ на мировом рынке [7]. В долгосрочном периоде это окажет влияние и на конкурентоспособности российской экономики в целом [8, с. 121]. Страны ЕС – крупнейшие импортеры российских энергоресурсов. Поставки нефти и газа из России составляют более 25 % от общего потребления энергоресурсов в ЕС [9, с.39]. Поэтому, сотрудничество в этой сфере важно, как для России, так и для стран ЕС. Стороны заинтересованы в достижении стабильности энергетических рынков и растущих объемов энергоносителей.

В концепции внешней политики Российской Федерации (утверждена Президентом Российской Федерации В.В.Путиным 30 ноября 2016 г.) уделено особое внимание развитию отношений между Россией и ЕС [10].

В Концепции сказано, что для России ЕС был и остается важным торгово-экономическим и внешнеполитическим партнером. В основе отношений России – ЕС должны лежать принципы равноправия и взаимного уважения интересов обеих сторон [10]. Несмотря на то что ЕС рассматривается в первую очередь как главный экономический партнер России, Концепция четко указывает на заинтересованность России в ЕС как в партнере по самым различным направлениям [11].

Так же в документе отмечено, что Российская Федерация настроена на развитие практического взаимодействия во внешнеполитической и военно-политической сферах. Большой потенциал имеет активизация совместной работы России и ЕС по противодействию терроризму, неконтролируемой и незаконной миграции, а также организованной преступности.

Визовый режим рассматривается как один из барьеров, мешающий развитию контактов между Россией и Евросоюзом. Его поэтапная отмена станет мощным стимулом для укрепления сотрудничества России и ЕС в экономической, гуманитарной, культурной, образовательной и иных областях.

Вслед за Концепцией внешней политики Российской Федерации Внешнеэкономическая стратегия Российской Федерации до 2020 года, одобренная Правительством РФ 27 октября 2008 г., устанавливает, что приоритетными направлениями взаимодействия с ЕС являются следующие:

1) доступ к европейским технологиям и компетенциям;

2) сотрудничество в области исследований и разработок при обеспечении российского участия в доходах от их использования;

3) стратегическое партнерство в сфере энергетики;

4) развитие сотрудничества в области транспорта, включая совместное формирование международных транспортных коридоров;

5) устранение барьеров для доступа российских товаров и услуг на европейские рынки [12];

6) сотрудничество в сфере космоса, в том числе в использовании российской системы ГЛОНАСС;

7) атомная отрасль.

Анализ данных документов позволяет заключить, что всестороннее укрепление отношений с ЕС,

несомненно, входит во внешнеполитические приоритеты России. Вне зависимости от политической обстановки Россия и ЕС должны продолжать своё сотрудничество по ключевым проблемам. А именно проблемам в сфере миграции, обострившейся в связи беженцами из стран Ближнего Востока, а также проблеме борьбы с мировым терроризмом, где требуется объединение совместных усилий обеих сторон.

Оценивая разногласия в отношениях России и Евросоюза можно сказать, что они носят, прежде всего, кратковременный политический, а не экономический характер [13, 14]. Таким образом, дальнейшие перспективы стратегического взаимодействия РФ и Европейского союза должны исходить не только из тех противоречий и разногласий, которые существуют на сегодняшний день, но и из взаимовыгодного решения разнообразных совместных вопросов в сфере торговли, пограничного контроля, миграционных потоков, энергетических поставок и политического сотрудничества. Поэтому является целесообразным, развитие взаимовыгодного сотрудничества России с ЕС, которое имеет значительный нереализованный потенциал.

Список литературы

1. Лескина О.Н. Мировая экономика: курс лекций. Учебное пособие. – Пенза: Издательство «Пензенский государственный университет», 2010.

2. Лескина О.Н. Средний класс как социальная основа развития экономики знаний в России// Сборник научных трудов Sworld по материалам международной научно-практической конференции «Перспективные инновации в науке, образовании, производстве и транспорте ‘2012». 2012. Т.21. №2. С.86-88

3. Калиниченко, П.А. Европейский Союз: право и отношения с Россией: монография [Электронный ресурс] / П. А. Калиниченко. – М.: ИНФРА-М, 2013. – 272 с. URL: http://znanium.com.

4. Информационный портал «Больше фактов» [Электронный ресурс]. – URL: http://bolshefaktov.ru/.

5. Официальный сайт Федеральной таможенной службы РФ – URL: http://www.customs.ru/.

6. Официальный сайт ЦБ России [Электронный ресурс]. – URL: http://www.cbr.ru.

7. Лескина О.Н. Интеллектуальный капитал среднего класса как необходимое условие устойчивого инновационного развития России.// Журнал научных публикаций аспирантов и докторантов. 2013. №6 (84). С.48-49

8. Ковальчук, А. Отношения России и ЕС через испытание украинским кризисом [Электронный ресурс] / А.Ковальчук // Международные процессы. – 2014, – № 3. – С.195. http://intertrends.ru//.

9. Хаолэй, Х. Геополитические и геоэкономические факторы отношений между РФ и ЕС в современных условиях [Электронный ресурс] / Х. Хаолэй // Теория и практика общественного развития. – 2014, - №20. URL: http://cyberleninka.ru/.

10. Воронина, Т.В. Экономические отношения России и ЕС как основа взаимоинтеграции: динамика, проблемы, перспективы [Электронный ресурс] / Т.В. Воронина // Экономика России и Европы в эпоху глобализации. Экономическое развитие, механизмы управления и информатизации стран Европейского союза: Сборник научных статей. – Рн/Д: ЮФУ, 2012. – 356 с. URL: http://cyberleninka.ru/.

11. Официальный сайт Министерства иностранных дел Российской Федерации [Электронный ресурс]. – URL: http://www.mid.ru/ (Дата обращения: 15.12.2016).

12. Официальный сайт Минэкономразвития России [Электронный ресурс]. – URL: http://economy.gov.ru/ (Дата обращения: 15.12.2016).

13. Лескина О.Н., Томаева Е.В. Проблемы поддержки и развития малого бизнеса в России// Управление реформированием социально-экономическим развитием предприятий, отраслей, регионов: сборник трудов IV Международной научно-практической конференции. – Пенза: Пензенский филиал Финуниверситета, ИП Тугушев С.Ю., 2013.

14. Лескина О.Н. Социальные основы устойчивого развития современных социально-экономических систем// NovaInfo.Ru. 2015. Т.2. № 31. С. 107-110

© П.И.Едунова, 2017

УДК 330

РАЗВИТИЕ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ КАЧЕСТВОМ

ВАЛИМХАМАДИЕВА МИЛЯУША МАРАТОВНА
студент ФГБОУ ВО «ОГУ», г. Оренбург
БАЙЖИГИТОВА МАХАББАТ СУНДЕТОВНА
студент ФГБОУ ВО «ОГУ», г. Оренбург
научный руководитель: **Тисенкова Ольга Анатольевна**
кандидат экономических наук, доцент кафедры маркетинга, коммерции и рекламы, ФГБОУ ВО «ОГУ», г. Оренбург

Аннотация: В данной статье рассматриваются понятия качества, управления качеством продукции и системы управления качеством. Также представлено пять звезд качества, которые отражают историю развития документированных систем качества, мотивации, обучения и партнерских отношений в области качества.
Ключевые слова: качество, управление качеством, система управления качеством, «звезда качества».

DEVELOPMENT OF QUALITY MANAGEMENT SYSTEM

Valimkhamadieva Milyausha Maratovna
student FSBEI HE «OSU», Orenburg
Bayzhigitova Mahabbat Sundetovna
student FSBEI HE «OSU», Orenburg
research supervisor: Tisenkova Olga Anatolyevna
candidate of Economic Sciences, associate Professor at the Department of marketing, commerce and advertising, *FSBEI HE «OSU», Orenburg*

Abstract: This article explores the concept of quality, product quality control and quality management system. Also shown are five star quality, which reflect the history of documented quality systems, motivation, training and partnerships in the field of quality.
Keywords: quality, quality management, quality management system, «star quality».

На сегодняшний день проблема качества является важнейшим фактором повышения уровня жизни, экономической, социальной и экологической безопасности в рыночной экономике. Качество – это совокупность определенных свойств и характеристик, присущих продукции и услугам, отражающая обеспечение определенной степени удовлетворения потребителей.

Существует пять перекрывающихся и продолжающихся фаз, развитие которых обусловило давление противоречий между внутренними (повышением эффективности производства, то есть увеличением прибыли компании) и внешними (обеспечением качества выпускаемой продукции и укреплением положения производителя на рынке) целями предприятия-производителя. Эти противоречия на каждой стадии развития производства, рынка и общества имели свою специфику. Каждая фаза характеризуется разными подходами к методам обеспечения качества. Эволюция методов обеспечения качества

представлена на рисунке 1, [1].

Рис. 1. Эволюция методов обеспечения качества

Процессом достижения необходимого уровня качества продукции необходимо управлять. Управление качеством – это деятельность по управлению всеми этапами жизненного цикла товара и достижение степени соответствия присущих характеристик требованиям. Система управления качеством – это совокупность организационной структуры, ответственности, процедур, процессов и ресурсов, которые обеспечивают осуществление общего руководства качеством.

Для графической иллюстрации основных этапов развития систем качества используют фигуру, которая хорошо известна в российском производстве – это «Звезда качества», которая представлена на рисунке 2 [1].

Рис. 2. «Звезда качества».

В основании звезды качества находится система управления качеством, соответствующая определенной концепции управления. Пять элементов «Звезды качества» соответствуют различным областям, в которых происходили основные изменения в ходе развития систем качества: в системе мотивации, в системе обучения персонала, во взаимоотношениях с поставщиками, с потребителями, а также в документировании системы качества.

Историю развития документированных систем качества, мотивации, обучения и партнерских отношений можно разделить на пять этапов и представить их в виде пяти «звезд качества», которую можно увидеть на рисунке 3, [1].

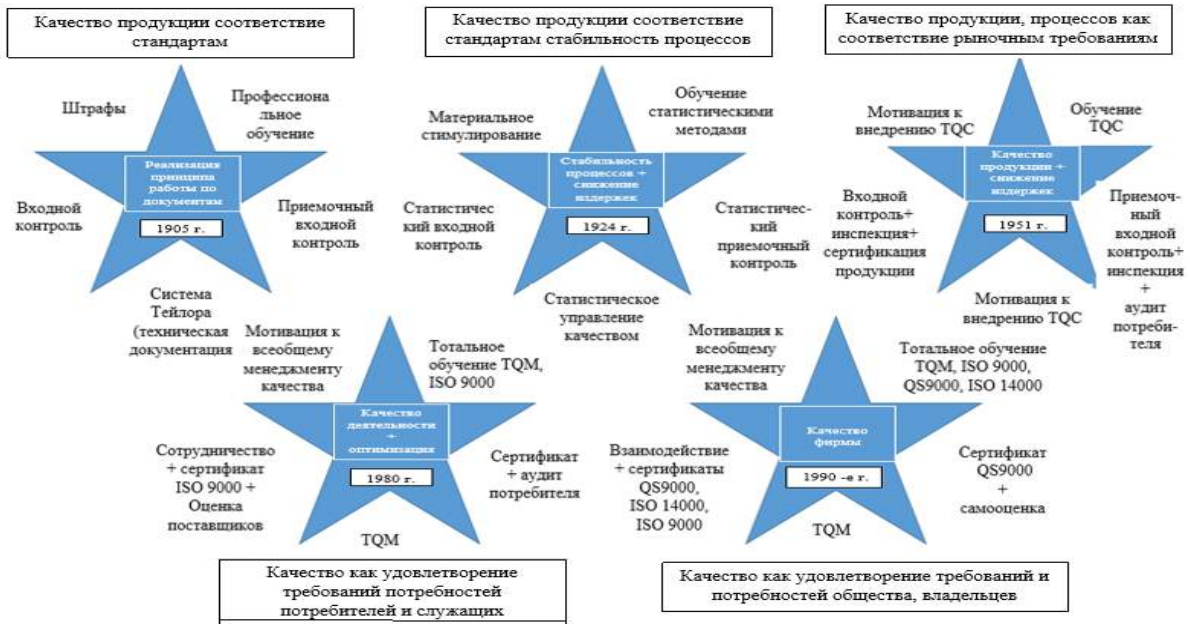

Рис. 4. Пять звезд качества.

1. Первая «звезда»: подразумевает начальные этапы системного подхода, т.е. когда появилась первая система – система Тейлора (1905 г). Она устанавливала требования к качеству изделий (деталей), которые были представлены в виде полей допусков или определенных шаблонов, ориентированных на верхнюю и нижнюю границы допусков, – проходные и непроходные калибры. Для обеспечения успешного функционирования системы Тейлора были приняты первые профессионалы в области качества – инспекторы или же в России – это технические контролеры. В систему мотивации входили штрафы за дефекты и брак, а также увольнение. Система обучения сводилась к профессиональному обучению и обучению работать с измерительным и контрольным оборудованием. Взаимоотношения с поставщиками и потребителями основывались на требованиях, установленных в технических условиях (ТУ), выполнение которых проверялось при приемочном контроле (входном и выходном). Все выше перечисленные особенности системы Тейлора делали ее системой управления качеством каждого отдельно взятого изделия [4].

2. Вторая «звезда»: Система Тейлора дала особенный механизм управления качеством каждого конкретного изделия (деталь, сборочная единица), но она не учитывала тот факт, что производство – это процессы. И вскоре стало ясно, что управлять надо процессами. В 1924 г. в Белл Телефоун Лэборэтриз (ныне корпорация AT&T) была создана группа под руководством д-ра Р.Л. Джонса, которая заложила основы статистического управления качеством. Это были разработки контрольных карт, которые были выполнены Вальтером Шухартом, первые понятия и таблицы выборочного контроля качества, разработанные Х. Доджем и Х. Ромигом. Эти работы послужили началом статистических методов управления качеством, которые впоследствии, благодаря д-ру Э. Демингу, получили очень широкое распространение в Японии и оказали весьма существенное влияние на экономическую революцию в этой стране.

3. Третья «звезда»: В 50-е годы была представлена концепция тотального (всеобщего) управления качеством – TQC. Ее автором был американский ученый А. Фейгенбаум. Системы TQC развивались в Японии с большим вниманием на применение статистических методов и вовлечение персонала в работу кружков качества. Сами японцы долгое время подчеркивали, что они используют подход TQSC, где S - Statistical (статистический). На этом этапе, обозначенном третьей «звездой», появились документированные системы качества, устанавливающие ответственность и полномочия, а также взаимодействие в области качества всего руководства предприятия, а не только специалистов служб качества [4].

4. Четвертая «звезда»: В 70-80 годы начался переход от тотального управления качеством к то-

тальному менеджменту качества (TQM). В это время появилась серия новых международных стандартов на системы качества, такие как: стандарты ИСО 9000 (1987 г.), оказавшие весьма существенное влияние на менеджмент и обеспечение качества, также МС 9000 «Общее руководство качеством и стандарты по обеспечению качества»; и МС 9001 «Системы качества. Модель для обеспечения качества при проектировании и/или разработке, производстве, монтаже и обслуживании» и другие. Для успешной работы предприятий на современном рынке наличие у них системы качества, соответствующей стандартам ИСО серии 9000, и сертификата на нее является может быть не совсем достаточным, но необходимым условием. Поэтому и в России уже имеются десятки предприятий, внедривших стандарты ИСО серии 9000 и имеющих сертификаты на свои системы качества [4].

5. Пятая «звезда»: В 90-е годы усилилось влияние общества на предприятия, а предприятия стали все больше учитывать интересы общества. Это привело к появлению стандартов ИС014000, устанавливающих требования к системам менеджмента с точки зрения защиты окружающей среды и безопасности продукции. Сертификация систем качества на соответствие стандартам ИСО 14000 становится не менее популярной, чем на соответствие стандартам ИСО 9000. Существенно возросло влияние гуманистической составляющей качества. Усиливается внимание руководителей предприятий к удовлетворению потребностей своего персонала.

Внедрение стандартов ИСО 14000 и OS-9000, а также методов самооценки по моделям Европейской премии по качеству – это главное достижение этапа, характеризуемого пятой звездой [4].

Таким образом, качество является одним из фундаментальных категорий, который определяет образ жизни, социальную и экономическую основу развития человека и общества. Проблема качества не может быть решена без участия ученых, инженеров и менеджеров. Важным инструментом в борьбе за рынки сбыта выступает качество. Качество определяется действием многих случайных, местных и субъективных факторов. Чтобы предупредить влияние этих факторов на уровень качества нужна система управления качеством. В истории развития документированных систем качества выделены пять этапов: качество продукции как соответствие стандартам; качество продукции как соответствие стандартам и стабильность процессов; качество продукции, процессов, деятельности как соответствие рыночным требованиям; качество как удовлетворение требований и потребностей потребителей и служащих; качество как удовлетворение требований и потребностей общества, владельцев (акционеров), потребителей и служащих. Для качества как объекта менеджмента свойственны все составные части менеджмента: планирование, анализ и контроль.

Список литературы

1. Цой, Г. А. Управление качеством продукции: учебное пособие / Г. А. Цой. – Томск: Изд-во Томского политехнического университета, 2007. – 157 с.

2. Гличев, А. В. Основы управления качеством продукции. – М.: РИА «Стандарты и качество», 2001. – 424 с.

3. Мишин В. М. Управление качеством: Учебник для студентов вузов, обучающихся по специальности «Менеджмент организации» (061100) / В.М. Мишин – 2-еизд. перераб. и доп. – М.:ЮНИТИ-ДАНА, 2005. – 463 с.

4. Цветкова, Л. А. Управление качеством: курс лекции. / Л.А. Цветкова, А.В. Крохта. – Новосиб. гос. аграр. у-т. – Новосибирск, 2011. – 202 с.

УДК 330

ОСОБЕННОСТИ МАКЕТИНГОВОГО КОНТРОЛЯ

ГЕТМАНСКАЯ ЕЛИЗАВЕТА ВАЛЕРЬЕВНА
ЛЕБЕДЕВА АНАСТАСИЯ ВЛАДИМИРОВНА
ПОНОМАРЕВА ЮЛИЯ ДМИТРИЕВНА

Студенты
Волгоградский институт бизнеса
Научный руководитель: к.э.н., доцент Чумакова Е.А.
ЧОУ ВО ВИБ

Аннотация. В данной статье рассмотрена сущность маркетингового контроля. В работе представлен теоретический материал согласно исследуемой теме.Выявлены основные направления маркетингового контроля, а так же ее роль в функционировании деятельности организации. Определены виды контроля, а так же их связь с другими видами контроля на предприятии.
Ключевые слова:маркетинг, контроллинг, контроль, аудит, маркетинговый контроль, сбыт, рентабельность, рынок.

FEATURES MARKETING CONTROL

Students 4 MT group
Hetman Elizabeth V.
LebedevaAnastasiyaVladimirovna
YuliyaPonomareva
Volgograd Institute of business
Scientific supervisor: PhD, associate Professor Chumakov E. A.

Abstract. This article describes the essence of marketing control. The paper presents the theoretical material according to the subject studied. Identified key areas of marketing control, as well as its role in the functioning of the organization.The types of control and their relationship with other types of control of the company.
Key words: marketing, controlling, control, auditing, marketing control, marketing, profitability, market.

В сфере маркетинга, равно как и в иных сферах деятельности фирмы, должен быть установлен строгий надзор. Он дает возможность выявить позитивные и негативные стороны в конкурентных потенциалах компании. Весьма немаловажно сконцентрировать высокий интерес за контролем за реализацией и исследованием возможностей сбыта.

Существенной ролью обладают контроль доходности и исследование маркетинговых затрат, и, кроме того, долговременное составление плана. Контроль в сфере осуществлении продукта подразумевает серьезный учет подлинных продаж и тенденций их повышения, касательно запланированных характеристик согласно единичным типам продуктов и их группам, изолированным сбытовым подразделениям и напрямую продавцам.

Административный аппарат фирмы обязан проводить контроллинг за выполнением планов продаж, за обеспечение прибыли. Те фирмы, которые испытывают затруднения, следует провести анализ выявленных проблем, с целью выявления причин возникших проблем, а затем принять меры по их решению[1].

Маркетинговый контроль и носит как комплексный, так и эпизодический характер деятельности организации. Стоит отметить, что контроль является заключительным этапом управленческого цикла.

А так же этот этап дает основу для возобновления нового цикла[2]. Контроль предназначен для выявления сильных и слабых сторон, для определения необходимой стратегии развития. При контролировании деятельности стоит брать во внимание определенные шаблоны, в которых отображен возможный желаемый результа[3].

После проведения контроля в план маркетинга вносятся необходимые корректировки. К примеру, если объем продаж снизился, то необходимо выяснить причину снижения, а затем применить необходимые меры по решению данной проблемы. В случае, когда объем продаж превысил план, можно повысить цену товара, что приведет к сокращению объемов реализации, но, возможно, принесет прибыль[3].

Осуществление маркетинговой деятельности предполагает существенные затраты. Оценка их разумности и эффективности осуществляется также при контроле годовых планов маркетинга. Далее при данном виде контроля осуществляется анализ правильности предположений относительно внешней среды маркетинга, заложенных в годовой план маркетинга. При контроле годовых планов выполняются анализ продаж, анализ рыночной доли, анализ соотношения между затратами на маркетинг и объемом продаж, финансовый анализ, анализ мнений потребителей и других участников рыночной деятельности[4].

Контроль прибыльности – оценка и осуществление корректирующих действий с целью обеспечения прибыльности различных продуктов, территорий, групп потребителей, каналов распределения, деятельности на разных рынках. Данный контроль может осуществляться на разной временной базе – еженедельно, ежемесячно, раз в квартал и т.п. Он может являться частью годового контроля [5].
Контроль в сфере процесса реализации продукции осуществляется в 2 варианта (рис.1):

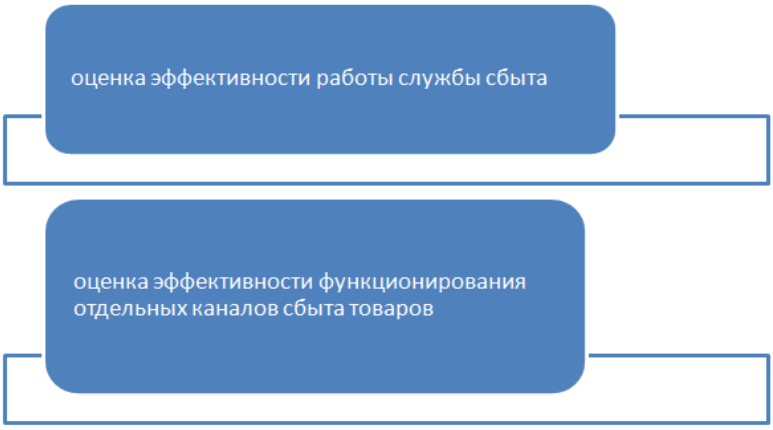

Рис. 1. Виды маркетингового контроля сбыта

В заключительном случае исполняется контроль за реализацией плановых задач согласно сбыту товаров в разрезе единичных товарных групп, рынков, сбытовых агентов. Предусматривается, реализовывались ли продукты согласно постоянным ценам либо применялись ценовые скидки.

Значительная результативность может быть определена тем, что предприятие правильно выполняет маркетинговую политику в стратегическом масштабе. По этой причине многочисленные компании время от времени реализовывают критическую оценку производительности маркетинговой работы в целом, т.е. реализовывают стратегический надзор маркетинговой работы. При этом, как правило, применяют два инструмента: опрос управляющих компании и осуществление многосторонней оценки на базе аудита маркетинга. В первом случае акцентируют свойства, характеризующие стратегическую результативность маркетинга: направленность на покупателей, уровень координационной интеграции маркетинга, соответствие маркетинговой данных, стратегическая направленность, результативность управления нынешней маркетинговой работой.

Любая организация, осуществляя аудит, столкнется с двумя группами переменных. Во-первых, с

переменными, над которыми организация не имеет прямого контроля. В эту группу прежде всего входят переменные, характеризующие внешнюю среду маркетинга. Во вторую группу входят показатели, над которыми организация имеет контроль. Это, прежде всего, показатели производственно-хозяйственной деятельности. Исходя из изложенного различают внешний и внутренний аудит.
В связи с этим выделяют три уровня контроля маркетинга (рис.2):

Рис.2. Уровни маркетингового контроля

Внешний контроль осуществляют, как правило, консультационные фирмы. Рекламные агентства, например, могут, наряду с оценкой эффективности рекламной компании, оценить соответствие маркетинговой деятельности конкретным рыночным условиям. Фирмы, занимающиеся исследованиями рынка, оценивают сравнительную динамику сбыта и отношение потребителей к товарам организации. Аудиторские фирмы могут осуществить всеобъемлющий анализ эффективности маркетинговой деятельности в целом.

Таким образом, маркетинговый контроль предполагает постоянное исследование среды маркетинга, стратегий,текущей деятельности с целью выявления существующих и потенциальных проблем, а так же открытию возможностей и составлении плана. Цель маркетингового контроля заключается в создании платформы для принятия управленческих решений. Маркетинговый контроль охватывает следующие направления: годовые планы, прибыль, эффективность, стратегия. Маркетинговый контроль осуществляется тремя уровнями: внешний, контроль предприятия, контроль структурных подразделений.

Список литературы

1. Шаповалов, В.А. Управление маркетингом и маркетинговый анализ: учеб.пособие / В.А.Шаповалов. - Ростов н/Д : Феникс, 2013. - 345 с.

2. Андрейчиков, А.В. Стратегический менеджмент в инновационных организациях. Системный анализ и принятие решений: Учебник / А.В. Андрейчиков. - М.: Вузовский учебник, НИЦ ИНФРА-М, 2014. - 396 с.

3. Шаляпина, Н.М. Маркетинг: учеб.пособие для студ. вузов региона / Н.М.Шаляпина; Дальневост. гос. техн. рыбохоз. ун-т. - Владивосток: Дальрыбвтуз, 2013. - 263 с.

4. Зуйченко К. В., Жарикова О. А. Совершенствование системы управления сбытом продукции на предприятиях общественного питания // Молодой ученый. — 2016. — №11.1. — С. 20-24.

5. Сак А.В. Журавлев В.А. Оптимизация маркетинговых решений / А.В. Сак В.А. Журавлев. – М.: Гревцов, 2013. – 302 с.

УДК 330

ВЕНЧУРНОЕ ИНВЕСТИРОВАНИЕ КАК ЭЛЕМЕНТ ПОВЫШЕНИЯ ИННОВАЦИОННОЙ АКТИВНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ

ГЕТМАНСКАЯ ЕЛИЗАВЕТА ВАЛЕРЬЕВНА
КОСЕНКО АННА СЕРГЕЕВНА
ФИЛИППОВА ТАТЬЯНА СЕРГЕЕВНА

Студенты 4Мтгруппы
Волгоградский институт бизнеса
Научный руководитель: к.э.н., доцент Михайлова Е. В.
ЧОУ ВО ВИБ

Аннотация. В данной статье выявляются актуальные на сегодняшний день проблемы, препятствующие эффективному развитиюинновационных стартапов в контексте привлечения венчурных вложений. В работе представлен теоретический материал согласно исследуемой теме. Уточнены определения стартапов, индекс инновационной активности и содержание бизнес плана.Представлены аспекты по которым оценивают риски компании. Приведены показатели инновационной активности в России за 2011-2015 годы. Выявлена проблема - это снижение инновационной активности в России. Причиной данной проблемы является уменьшение финансирования данной отрасли. Предлагаются приоритетные государственные инициативы для решения данной проблемы.
Ключевые слова:стартап, венчурное инвестирование, бизнес-план, финансирование, риск, бизнес.

VENTURE CAPITAL INVESTMENT AS AN ELEMENT OF INCREASING INNOVATION ACTIVITY OF ENTERPRISES

Students 4 MT group
Hetman Elizabeth V.
Kosenko Anna
Filippova Tatyana Sergeevna

Abstract. This article identifies relevant today problems impeding the effective development of innovative start-UPS in the context of attracting venture capital investment. The paper presents the theoretical material according to the subject studied. Revised definition of start-UPS, the index of innovative activity and the contents of the business plan. Presents aspects which assess the risks of the company. Indicators of innovative activity in Russia in 2011-2015. Identified problem - the decline of innovation activity in Russia. The cause of this problem is the reduction of financing in the industry. Suggests priority state initiatives to address this problem.
Keywords: startups, venture capital investing, business plan, financing, risk, business.

Проблема изучения инновационных стартапов в контексте привлечения венчурных вложений возникла не случайно, поскольку на данный период времени Российской Федерации необходимо внед-

рение новых технологий, чему способствуют венчурные предприятия. Поэтому инновационная сфера нуждается в осуществлении инвестирования.

Венчурное финансирование играет одну из основных ролей в финансировании науки и формировании научно-технологического прогресса – основ экономики цивилизованных стран Запада. Рисковый основной капитал готов вкладываться в высокорисковые проекты, чего не позволяет себе государство и прочие финансовые институты. Тем самым он активизирует осуществление смелых и дорогостоящих исследований, акцентирующих общенаучные возможности страны, в которой проводится разработка.

Предприятия венчурных денежных средств чаще всего в целом считаются более требовательными читателями бизнес-проектов, так как, по определению, они вкладывают средства в рисковые проекты, но также и потому, что как правило они обладают узкими данными о фирме.

Реальная норма дохода в стартапах как правило колеблется от 25 до 60% в год, в зависимости от рисков проекта. Иными словами, получая норму ежегодного дохода в размере 35%, фирмы венчурного капитала через пять лет изъявят желание возвратить приблизительно в четыре с половиной раза больше, нежели было вложено, без учета инфляции. Как правило,венчурные инвесторы стремятся знать путь «выхода из инвестиции». Иначе им необходимо понимать, как и когда они приобретут собственные средства обратно. Это может быть сделано с помощью листинга на фондовой бирже, поглощения наиболее крупной фирмой или выкупа доли инвестора руководством компании. Как правило, выход из инвестиции осуществляется через 3-7 лет уже после её реализации.

Фирмы венчурных денежных средств дают оценку рискам с помощью исследованияпоследующим аспектам:

Рис 1. Оценка рисков с помощью исследования компании по следующим аспектам:

Таким образом, венчурные капиталисты желают удостовериться в том, что фирма удовлетворяет нуждам, как рынка, так и инвесторов.

Не смотря на то, что в основе бизнес-плана лежат финансовые прогнозы, понимание читателя о том, в какой степени они достижимы, зависит от детального изложения планов в описательной части. Неизбежно, чтобы описательная часть и цифры согласовывались друг с другом. Они одинаково значимы, так как в отрыве друг от друга не отображают мысль полностью. Описательная часть дает вероятность изложения своих аргументов и изъяснение допущения, которые осуществлялись при составлении прогнозов.

Производственной фирма нуждается в составлении бизнес-плана, которая находится в поиске венчурных инвесторов, с целью расширения производства. Типичное содержание такого бизнес-плана:

1: Краткий обзор
2: Исходные сведения и предпосылки
3: Продукт (услуга)
4: Управление и персонал
5: Рынки и маркетинг
6: Производственный процесс

7: Финансовые сведения

8: Факторы риска и преимущества

9: Сроки и ориентиры

Проанализируем миссии и задачи формирования бизнес-плана нового бизнеса. При введении любого бизнеса на рынок наличие бизнес-плана очень важно. Не только для того что- бы извлекать прибыль, но и для лучшего понимания собственных целей и задач.

Стартап (развивающийся бизнес) – это с короткой историей операционной деятельности. Как правило, такие фирмы созданы не так давно, находятся в стадии разработки или исследования перспективных рынков.

Этапы формирующихся проектов:

1. Запуск, или преждевременная стартап -ступень (launch, or early startup stage); Обычно, на этой стадии оформляются идеи, разрабатывается бизнес- план, исследуется рынок и конкуренция на рынке, привлекаются партнеры и инвесторы.

2. Стартап-стадия (startup stage); Деятельность, направленная на создание нового продукта и организационные моменты, связанные с его эффективной реализацией.

3. Работа с первыми клиентами (покупателями), или поздняя стартап-стадия (first clients, or late startup stage);

4. Стадия роста (growth stage);

5. Стадия расширения (expansion stage);

6. Стадия выхода на рынок (exit stage).

Один из факторов того, что многочисленные стартапы завершаются, не успев возникнуть состоит в создании устойчивой стратегии и всесторонних изучений рынка. В первую очередь они были предназначены надежными индикаторами вероятности достижения успеха, и вследствие чего очень даже привлекательно использовать их к стартапам. Однако это не действует, потому что стартапы функционируют в ситуации почти, что полной неясности. Еще даже не известно, кто именно их покупатели или каким должен быть их продукт. Также нужно заметить, что в обществе в целом все меньше и меньше постоянства и все больше неопределенности, и давать оценку будущему становится все сложнее. Классические способы менеджмента утрачивают результативность. Планирование и прогнозирование точны только тогда, когда они базируются на длительной, устойчивой истории деятельности и только лишь в относительно стабильной окружающей среде. А у стартапов отсутствует и то и другое.

Второй фактор заключается в том, что предприниматели и инвесторы наблюдают: классические способы менеджмента никак не в состоянии разрешить данную проблему. У них все настолько не организованно и они действуют по принципу «просто сделай это». Если следовать этому принципу, и если управлять процессом сложно, то лучшая стратегия – хаос. Но, предприниматели твердо говорят, о том, что это также не работает. Это может показаться парадоксальным, однако настолько новаторским, революционным и хаотичным явлением, как стартап, возможно, а точнее, даже необходимо управлять».[1]

Многие современные ученые,говоря о положении России, утверждают, что у нее особый путь развития. Действительно, сложившееся экономическое положение определяет особые условия инновационной деятельности, но если рассматривать эту деятельность в отдельных секторах экономики. Анализируя три основных фактора (человеческого капитала, финансового капитала и уровня экономической прозрачности) можно сказать, что положение Российской Федерации весьма плачевно на международном инновационном рынке.

В мировой практической деятельности разработан индекс инновационной активности – индекс IAK. Данный индекс показывает общий вес в государстве по секторам экономики вливаний в инновации различного ресурсного обеспечения. Рассматривая данный индекс в открытой печати, можно сформировать приблизительную диаграмму, которая показывает общий уровень инновационной активности по странам (рис. 1).

[1] Три главные ошибки при написании бизнес- плана стартапа. – Режим доступа: http:// www.forbes.ru/svoi-biznes/startapy/67457- tri-glavnye-oshibki-pri-napisanii-biznes-planastartapa

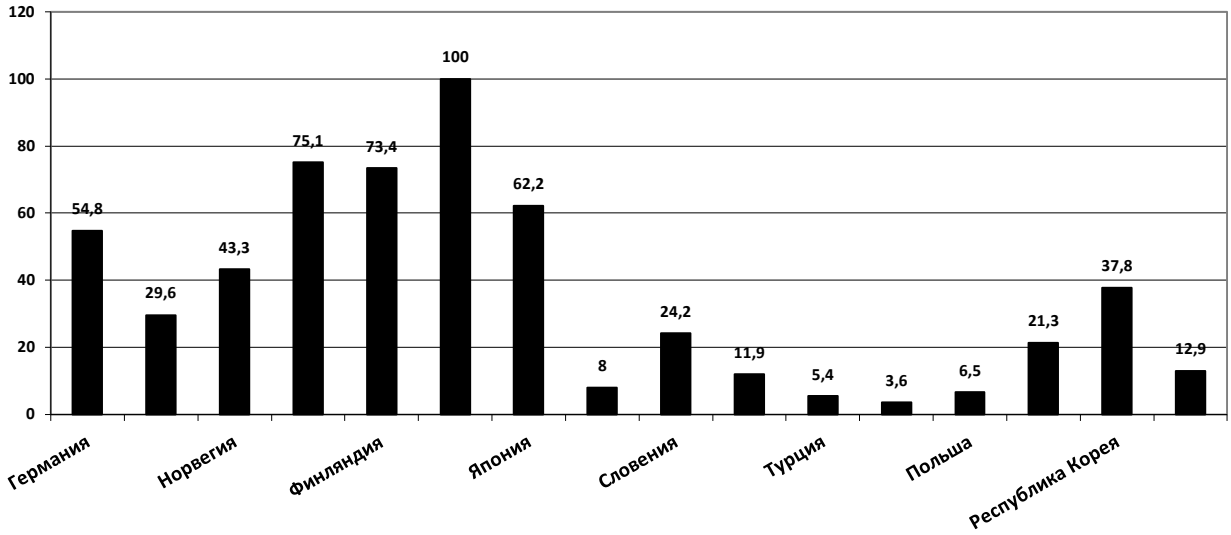

Рис. 1. Инновационная активность по странам, в %[2]

Подводя итог о приведенной выше информации, можно сказать, что Россия находится на нижней ступени инновационного развития и создание специализированных государственных учреждений, прямо либо косвенно отвечающих за уровень инноваций активности на текущий момент, не меняет ситуацию, а порой усугубляет ее дополнительными административными барьерами коррупционного характера.

Для развития в стране инновационной деятельности необходимо разрабатывать методы по устранению вышеприведенных проблем функционирования инновационных стартапов.

В таблице 1 приведены показатели инновационной активности в России за 2011 – 2015 годы.

Анализируя данные инновационной активности в России за 2011-2015 годы можно сделать следующие выводы:

В 2015 году инновационная активность организаций (удельный вес организаций, осуществлявших технологические, организационные, маркетинговые инновации в отчетном году, в общем числе обследованных организаций)составила 9,3%, а в 2011 – 10,4%. Динамика же показывает, что в 2015 году произошло снижение показателя на 10,6% по сравнению с 2011 годом.

Удельный вес организаций, осуществлявших технологические инновации в отчетном году, в общем числе обследованных организаций снизился в 2015 году на 6,8%.

Удельный вес инновационных товаров, работ, услуг в общем объеме отгруженных товаров, выполненных работ, услуг в 2011 году составила 6,3%, а в 2015 году 8,4 % - произошло увеличение данного показателя на 33,3%.

Затраты на технологические инновации в фактически действовавших ценах увеличились более чем на 50%.

Также произошло увеличениеудельного веса организаций осуществлявших организационные инновации в отчетном году, в общем числе обследованных организаций на 18,2%.

Рассматривая вышеперечисленные показатели за 2011 – 2015 гг. выявлена проблема - это снижение инновационной активности в России. Причиной данной проблемы является уменьшение финансирования данной отрасли.

В сложившихся условиях требуется ряд государственных инициатив, которые, должны быть следующими:

1. Развитие информационной среды, которая позволит инвесторам и малым инновационным предприятиям находить друг друга, а также развивать кооперационные связи между малыми и крупными предприятиями.

2. Активизация вторичного фондового рынка, целью которого будет обеспечение ликвидности

[2]Федеральная служба государственной статистики. [Электронный ресурс] – Режим доступа: www.gks.ru/ (Дата обращения: 03.12.2016 г.)

инвестиций в венчурный капитал.

3. Снижение процентных ставок, способствующих повышению ценности акционерного капитала и увеличению вознаграждений.

4. Повышение венчурной культуры среди предпринимателей в малом и среднем бизнесе с тем, чтобы они привлекали рисковый капитал под перспективные проекты вместо того, чтобы полагаться на внутреннее финансирование или получение кредитов.

5. Содействие повышению образования в области венчурной деятельности с помощью обучения специалистов в соответствующих бизнес - школах, университетах.

6. Разработка ряда мер по регулированию и контролю процесса венчурного инвестирования.

Таблица 1

Инновационная активность в России за 2014-2015 годы[3]

№ п/п		Единица измерения	2011	2012	2013	2014	2015	Динамика 2015/2011
1.	Инновационная активность организаций (удельный вес организаций, осуществлявших технологические, организационные, маркетинговые инновации в отчетном году, в общем числе обследованных организаций)	процент	10,4	10,3	10,1	9,9	9,3	89,4
2.	Удельный вес организаций, осуществлявших технологические инновации в отчетном году, в общем числе обследованных организаций	процент	8,9	8,1	8,9	8,8	8,3	93,2
3.	Удельный вес инновационных товаров, работ, услуг в общем объеме отгруженных товаров, выполненных работ, услуг	процент	6,3	8,0	9,2	8,7	8,4	133,3
4.	Затраты на технологические инновации:	млн. рублей						
	в фактически действовавших ценах		733815,9	904560,8	1112429,2	1211897,1	1200 363,8	163,5
5.	Удельный вес организаций, осуществлявших организационные инновации в отчетном году, в общем числе обследованных организаций	процент	3,3	3,0	2,9	2,8	2,7	81,8

Список литературы

1. Каширин А.И., Семенов А.С. Венчурное инвестирование в России. М.:Вершина, 2007

2. Каржаув А.Т., Фоломьев А.Н. Национальная система венчурного инвестирования. – М.,2012. - 240с.

3. Третьякова Ю. Н., Филатова И. И. Налоговое стимулирование инновационной деятельности в РФ // Молодой ученый. — 2015. — №7. — С. 499-502.

4. Сайт Центрального Банка РФ. [Электронный ресурс] – Режим доступа: www.cbr.ru (Дата обращения 7.12.2016 г.)

5. Федеральная служба государственной статистики. [Электронный ресурс] – Режим доступа: www.gks.ru/ (Дата обращения: 03.12.2016 г.)

[3]Федеральная служба государственной статистики. [Электронный ресурс] – Режим доступа: www.gks.ru/ (Дата обращения: 03.12.2016 г.)

УДК334.7

АНАЛИЗ МОТИВОВ И ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ СТРАТЕГИИ СЛИЯНИЙ И ПОГЛОЩЕНИЙ

КОСОВАЕ.С.
СУТОРМИНА М.А.
студенты 4 курса Высшей школы экономики и менеджмента Уральского федерального университета им. Б.Н.Ельцина
Научный руководитель **Стерхов А.В.**
ст. преп. Уральский федеральный университет им. Б.Н.Ельцина
Екатеринбург, Россия

Аннотация:В данной работе анализируются основные мотивы стратегии слияния и поглощения, приводятся критерии оценки эффективности данной стратегии на примере сделки по приобретению ОАО «НК «Роснефть» компании ТНК-ВР. Также приводится сравнение различных методов оценки эффективности стратегии M&A.
Ключевые слова:Слияние, поглощение, мотивы, эффективность стратегии

ANALYSIS OF MOTIVES AND EVALUATION OF STRATEGY OF MERGERS AND ACQUISITIONS

Kosova E.S., Sutormina M.A.

Abstract: This paper analyzes the main reasons for the merger and acquisition strategy, investigates the criteria for evaluating the effectiveness of this strategy on the example of the acquisition of OJSC "NK" Rosneft" and TNK-BP. Compare of different methods for assessing the effectiveness of M&A strategy.
Key words: Merger, acquisition, motivation, effectiveness of the strategy

Одной из возможных стратегий любая компания на определенном этапе своего развития может выбрать проведение слияния или поглощения. Выбирая данную стратегию, каждая компания в каждом конкретном случае руководствуется различными мотивами. Перед проведением непосредственно слияния или поглощения руководству необходимо очень точно определить целесообразность сделки, спрогнозировать возможные последствия. По результатам сделки оценивается ее эффективность. Стоит отметить, что стратегия слияния или поглощения не всегда приводит к достижению первоначальных целей компании.

Слияния и поглощения на мировом рынке встречаются все более часто, в последние годы данную стратегию выбирает все большее число компаний. В 2014 г. общая сумма сделок в мире составила 3, 26 трлн долл. США. Сделки могут быть совершены как крупнейшими корпорациями, так и не столь большими компаниями. Так, например, на российском рынке M&A за 2014 г. наблюдались как сделки стоимостью более 10 млрд долл. США, так и менее крупные сделки (средняя стоимость за 2014 год составила 169 млн долл. США). [1, с.11] В 2015 г. Россия заняла 25 место в мировом рейтинге стран, компании из которых поглощают активнее всего. [2] Данные о российском рынке M&A свидетельствуют о популярности заключений сделок по M&Aв России.

Какие же причины могут лежать в основе стратегий слияния и поглощения? Какие существуют

основные мотивы? Для ответа на этот вопрос рассмотрим возможные предпосылки заключения сделки по M&A.

Одним из основных мотивов M&Aявляется мотив синергии. Он был отмечен еще в 1978 г. консалтинговой фирмой Arthur D.Little. «Синергия – это потенциальная дополнительная стоимость, появляющаяся в результате объединения двух фирм». [3, с.929]

Помимо синергетических эффектов выделяют следующие фундаментальные мотивы слияний и поглощений: теория агентских издержек, предложенная Майклом Дженсеном и теория гордыни Ричарда Ролла. Теория агентских издержек основывается на конфликте интересов собственников и менеджеров.[2] М. Дженсен отмечает, что управленческий персонал далеко не всегда стремится к росту благосостояния акционеров, поскольку его больше всего интересует увеличение денежных потоков, поэтому мотивы M&Amогут быть сугубо личными. Этот же аспект затрагивает теория Р.Ролла.[4, 211] Более поздние исследования мотивов слияний и поглощений исследуют данные теории в рамках синергии, делая ее основной предпосылкой к стратегии M&A.

Фирмой Arthur D.Little еще в 1978 г. были выделены некоторые мотивы M&A: увеличение рыночной доли; диверсификация (для смежных отраслей; способствует снижению корпоративных рисков и стабилизации денежных потоков) и выход на новые рынки;налоговые выгоды; технологические и стратегические изменения; стремление менеджеров компании самоутвердиться через совершение больших и успешных сделок;стратегия выхода из бизнеса. [3, с.16] Также мотивом слияний и поглощений может быть более эффективное управление и устранение дублирующих функций предприятий.

Более поздние исследования компании KPMGвыявили дополнительные причины слияний и поглощений: выход на новые географические рынки; экономия на масштабе. [1, с.16]

После непосредственного заключения сделки и проведения слияния или поглощения необходимо оценить, какое влияние оказала выбранная стратегия на состояние компании, были ли достигнуты первоначальные цели, другими словами, была ли сделка эффективной.

Существует множество научных работ, которые привели их авторов к совершенно противоположным выводам относительно эффективности слияний и поглощений по причине различий в предпосылках, методах анализа, исследуемой выборки сделок. Именно поэтому данная тема до сих пор остается актуальной. Рассмотрим основные методы измерения корпоративных интеграционных процессов, которые используются в эмпирических исследованиях:

1. *Изучение доходности акций (стоимостной метод).*

Основным преимуществомтакой оценки эффективности является непосредственный анализ влияния сделки на благосостояние акционеров.

В качестве показателя может использоваться аномальная доходность акций, то есть, любая доходность,превышающая обычную для этой ценной бумаги, компаний в период появления информации о сделке. Исследования базируются на допущении, что в ценах акций отражается приведенная стоимость всех предполагаемых будущих денежных потоков, что позволяет измерить добавочную стоимость, создаваемую для инвесторов. Доходность рассчитывается с учетом данных о цене акций за неделю до объявления о сделке и через неделю после. [6]А аномальная доходность в данном случае:

$$r_{anormal} = r_{target/acquirer} - r_{market\ index},$$

где rtarget/acquirer – доходность акций компании; rmarketindex – доходность рынка (рассчитываемая на основе индекса ММВБ). Предполагается что данная операция позволяет скорректировать показатель доходности акций компаний-участниц сделки с динамикой всего рынка и избежать влияния общеэкономических факторов.

2. Анализ финансовой отчетности.

Подход основывается на финансовой отчетности до сделки и после нее, фокусируясь на различных относительных показателях, таких как ROA, ROE, прибыль до выплаты процентов, налогов и амортизации к выручке или балансовой стоимости активов, операционный денежный поток к балансовой или рыночной стоимости активов, операционный денежный поток к выручке. Исходя из оценки различных показателей: анализ денежных потоков как правило, говорит об улучшении операционной эффективности компаний в результате сделок слияний и поглощений, а анализ коэффициентов прибыльно-

сти и доходности компаний чаще доказывает ее снижение вследствие сделок. Значит, чтобы оценить реальную эффективность сделки необходим учет показателей из разных групп.

3. *Опросы менеджеров компаний-участников сделок.*
4. *Case studies*фокусируются на одной сделке или их ограниченной выборке.

Рассмотрим пример сделки и сравним результаты по разным методам оценивания эффективности сделок M&A.В 2012 году приобретение ОАО «НК «Роснефть» компании ТНК-ВР стало крупнейшей объявленной сделкой в России за всю историю рынка M&A, а также второй по величине сделкой в мире, стоимость которой составляла 54 980 млн.долл. Полная передача активов (размер пакета 98,51%) состоялась в марте 2013 года. [7]

По методу оценки доходности акций мы измеряем реакцию рынка на появление информации о сделке с учетом динамики рынка в целом. Недельный промежуток до официального появления информации о сделке необходим для учета инсайдерской информации, а неделя после сообщения для полного отражения полученной информации в котировках. Из Таблицы 1 мы видим, что показатель $r_{anormal}$ положителен, а это значит, что доходность акций с учетомизменения доходности рынка увеличилась на 12,8%, следовательно,инвесторы оценили сделку как эффективную.

Таблица 1

Метод оценки доходности акций(по данным Investfunds.ru)

	P_{-week}(руб)*	P_{+week}(руб)*	$r_{target/acquirer}$	r_{market}	$r_{anormal}$
Обыкновенная акция ОАО НК «Роснефть»	210,02	232,09	0,105	-	0,128
Индекс ММВБ	1455,5	1421,75	-	-0,023	
* Дата объявления о сделке 23.10.2012 года					

Если использовать метод оценивания эффективности на основании финансовой отчетности (табл.2) можно сделать несколько иные выводы. В качестве показателя эффективности мы используем динамику рентабельности продаж на основе EBITDA. Для вычисления эффекта слияния была рассчитана разница между рентабельностью спустя два года и рентабельностью до слияния.

Таблица 2

Метод анализа финансовой отчетности
(расчеты авторов на основании отчетности ОАО «Роснефть» и «ТНК-ВР»)

	2012		2013	2014
	Роснефть	ТНК-ВР	Роснефть	Роснефть
EBITDA(млрд.руб)	618	0,316	947	1057
Выручка(млрд.руб)	3078	1,084	4694	5503
EBITDA/ Sales	0,2008		0,2017	0,1921
Эффект слияния	0,001			-0,009
Динамика рентабельности ОАО НК "Роснефть"				
ROA	9%		7%	4%
ROE	15%		41%	26%

По нашим расчетам эффект слияния в первый год оказался положительным, изменение составило 0,1%, однако к 2014 году он стал отрицательным и составил 0,9%. Рентабельность активов так же начала снижаться и через два года после слияния общее изменение составило -5%. Рентабельность капитала наоборот, увеличилась, особенно в первый год на 26%.

Кроме приведенных показателей, в обобщенном виде критерием эффективности деятельности предприятия можно назвать соотношение темпов роста основных показателей: совокупных активов (А), объема продаж (S) и прибыли (П):$100\% < T_A < T_S < T_П$.[8, с. 11]

Из таблицы 3 мы видим, что первое условие ($100\%<T_A$) выполняется, значит предприятие наращивает экономический потенциал и масштабы своей деятельности; второе условие ($T_A<T_S$) выполняет-

ся только в 2012 году, что свидетельствует о понижении интенсивности использования финансовых ресурсов на предприятии; третье условие ($T_S<T_П$) выполняется в 2014 году, значит уровень рентабельности продаж за данный период значительно повысился.

Таблица 3

Критерии эффективности деятельности (расчеты авторов на основании отчетности ОАО «Роснефть»)

	2011	2012	2013	2014
Активы (тыс.руб)	2 095 338 752	2 492 002 228	4 980 147 116	7 787 726 949
$T_а$ (%)	-	119%	200%	156%
Объем продаж (тыс.руб)	1 372 129 955	2 595 672 292	3 544 443 140	4 299 680 200
T_s (%)	-	189%	137%	121%
Чистая прибыль(тыс.руб)	236 819 474	302 500 630	136 278 784	501 324 290
$T_п$ (%)	-	128%	45%	368%

Таким образом, сравнивая два метода, можно сделать вывод о том, что результаты могут быть неоднозначными. Путем оценки результатов с разных точек зрения – эффективности для бизнеса, для акционеров или иных заинтересованных сторон – мы можем количественно измерить стратегические или какие-либо долгосрочные параметры, достижение которых являлось целью слияния/поглощения.

Подводя итог, стоит отметить, что существует множество мотивов, руководствуясь которыми, компания может выбрать стратегию M&A. Перед тем как заключить сделку компании следует четко определить, какие цели она преследует, оценить реакцию инвесторов, реально оценить стоимость сделки и отдачу от сделки. Только после этого возможно проведение слияния или поглощения. Оценка эффективности по итогам сделки может быть проведена несколькими методами, которые, как показали наши расчеты, не всегда приводят к однозначным выводам.

Список литературы

1. Отчет KPMG: Рынок слияний и поглощений в России в 2012 году [Электронный ресурс] // KPMGURL: https://www.kpmg.com

2. Объем сделок слияния и поглощения в России удвоился [Электронный ресурс] // Вести. Экономика URL: http://www.vestifinance.ru/articles/63487

3. Дамодаран Асват Инвестиционная оценка. Инструменты и техника оценки любых активов. /Пер. с англ. – М.: Альпина Бизнес Букс, 2004

4. Jensen M.C. Agency Costs of Free Cash Flow, Corporate Finance and Takeovers // American Economic Review. — 1986. № 2. 7.

5. Слияния и поглощения. Путеводитель по рынку профессиональных услуг. М.: Альпина Бизнес Букс, The Platzdarm Group, 2004.

6. Хусаинов З.И Оценка эффективности сделок слияний и поглощений: // ЖУРНАЛ "КОРПОРАТИВНЫЕ ФИНАНСЫ" №1(5), 2008.

7. Рейтинг: Топ-30 сделок M&A на российском рынке M&A в 2013 году. [Электронный ресурс] // AK&M URL: http://www.akm.ru/rus

8. Федорова Е.В. Методика экономического анализа деятельности организации // Вестник университета упр. -№ 31. - М.: Изд-во ГУУ.- 2009.

9. ОАО Роснефть Бухгалтерский баланс РСБУ и Отчёт о финансовых результатах РСБУ 2011-2014гг. [Электронный ресурс]//http://stocks.investfunds.ru

УДК 330.322.12

СУЩЕСТВУЮЩИЕ ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ КРАУДФАНДИНГА В РОССИИ

МЕЛЕШЕНКО Е.Г.
Студент 4 курса факультета Экономики и Финансов
Санкт-Петербургский Государственный Экономический Университет
ВОРОНЦОВА Е.А
Студент 4 курса факультета Экономики и Финансов
Санкт-Петербургский Государственный Экономический Университет

Аннотация: Данная статья посвящена исследованию такого механизма финансирования различных проектов, как краудфандинг, а также выявлению основных проблем, препятствующих развитию данного направления в России. Авторами разработаны рекомендации по устранению существующих проблем и дана оценка относительно перспектив краудфандинга в России.
Ключевые слова: Краудфандинг, механизм финансирования, краудфандинговые платформы, спонсоры, Бумстартер, Кикстартер.

PREVAILING PROBLEMS AND DEVELOPMENT PROSPECTS OF CROWDFUNDING IN RUSSIA

Meleshenko E.G.
Vorontsova E.A.

Abstract: This article is concerned with mechanism of project's financing. This is in reference to crowdfunding. The authors have identified key problems, which hamper growth of this mechanism in Russia. Beyond that the authors have elaborated some recommendations on prevailing problems and have assessed the prospects of crowdfunding's development in Russia.
Keywords: Crowdfunding, the mechanism of financing, crowdfunding platforms, Boomstarter, Kickstarter.

В настоящее время во всем мире все большую популярность приобретает такой способ финансирования различных проектов, как Crowdfunding (Краудфандинг). Однако темпы развития данного направления в России значительно ниже общемировых. В этом заключается актуальность проводимого исследования. Цель исследования – выявить основные проблемы, препятствующие развитию краудфандинга в России и разработать ряд рекомендаций по решению выявленных проблем. В рамках данного исследования будет рассмотрен механизм функционирования краудфандинга, выявлены мотивы участия в данном процессе всех сторон, изучены основные краудфандинговые платформы, проанализированы существующие в данном направлении проблемы и предложены рекомендации, способствующие устранению всех выявленных проблем.

Краудфандинг (от англ. crowd–толпа, funding–финансирование) представляет собой социальную технологию коллективного финансирования, основанную на добровольных пожертвованиях, дарениях[1]. Данная технология является разновидностью частного финансирования инвестиционных проектов.

В основе исследуемой технологии лежат идеи обычных людей. Так человек, принявший решение о запуске определенного продукта или услуги, отправляет свой проект на рассмотрение модераторам краудфандинговой платформы. В случае одобрения, на просторах платформы создатель проекта имеет возможность разместить полную информацию о своем проекте, описать сроки реализации проекта, сумму для его осуществления, вознаграждения спонсорам, данные автора, и другую информацию, необходимую для того, чтобы заинтересовать спонсоров и удостоверить их в своей надежности. После размещения проекта начинается сбор денежных средств. Люди (спонсоры, или беккеры), которые импонируют этой идее, могут отправить определенное количество денежных средств на осуществление проекта. По истечении установленного срока собранная перечисляется на лицевой счет создателя проекта, с учетом уплаты комиссии платформы и платежной системы. После этого начинается непосредственно осуществление проекта. По его окончании спонсоры получают какое-либо материальное или нематериальное вознаграждение. Бонус играет важную роль, поскольку именно от него, зачастую, зависит успешность реализации проекта.

Краудфандинговые платформы представляют авторам возможность измерения общественного интереса перед запуском новых продуктов или введением новых услуг, что, безусловно, увеличит эффективность вложений.

На данный момент в России наиболее популярными краудфандинговыми платформами являются Planeta.ru и Boomstarter. За все время работы ими было собрано порядка 550 млн.руб. [2]. На мировой арене большой популярностью пользуется краудфандинговая платформа Kickstarter.За все время существования площадки на реализацию проектов данной платформой было собрано около 3 млрд.долл.[3]. Таким образом, Российские краудфандинговые платформы по объему собранных средств значительно отстают от зарубежных платформ. Выделим ряд проблем, не позволяющих им сравняться по объему собранных средств с зарубежными.

1) Фактически, на данных платформах нет собственной целевой аудитории. Именно поэтому автору необходимо самому искать пути продвижения проекта: с помощью различного рода рекламы завлекать потенциальных покупателей и добиваться их лояльности.

2) Низкий уровень вовлеченности в краудфандинговые процессы так же объясняется историческим прошлым населения нашей страны. Так, многие люди уверены, что любой проект, имеющий целью сбор средств, является ничем иным, как очередной финансовой пирамидой.

3) Согласно статистике, меньше 50% беккеров получают товар, в который были вложены средства. Это связано с неправильным финансовым планированием на стадии разработки проекта: в бюджете проекта не были учтены все необходимые статьи расходов.

4) Отсутствие законодательного регулирования данного вида деятельности, способного защитить интересы обманутых инвесторов.

5) Организационные проблемы. Так при создании проектов авторы вынуждены ждать продолжительное время ответ от модераторов. Проблемы возникают и при выводе собранных денежных средств. Эти проблемы приводят к сдвигу сроков реализации и недовольству со стороны беккеров, что негативно влияет на уровень вовлеченности в краудфандинговые процессы.

Таким образом, все вышеуказанные проблемы наносят серьезный ущерб развитию краудфандинга в России. Однако перспективы развития краудфандинга все же есть. Об этом свидетельствуют успешные проекты, осуществимые на российских платформах. Так недавно в кинопрокат вышел всем известный фильм «28 панфиловцев», собравший на Бумстартере 3 190 944 руб. при первоначальной целевой сумме 300 000 руб. Таким образом, проект был признан один из самых успешных на данной платформе[4].

Поэтому сделать вывод, что краудфандинг в России может стать успешным механизмом спонсированием проектов, но для этого необходимо устранить вышеуказанные проблемы. Именно поэтому нами была разработана система рекомендаций, способствующих ускоренному решению этих проблем:

1) Необходима разработка краудфандингового законодательства, в которое будут включаться статьи, касающиеся рассмотрению прав и обязанностей всех сторон, определения максимально допу-

стимой суммы сбора на один проект и с одного спонсора, сроки реализации проекта, ответственность за несвоевременную реализацию проекта.

2) Повышение известности краудфандинговых платформ и самого краудфандинга в целом за счет более эффективного маркетинга, за счет признания и одобрения государством данного механизма сбора денежных средств.

3) Разработка обучающей системы, благодаря которой авторы проектов смогут правильно рассчитывать бюджет проекта.

4) Повышение компетентности модераторов за счет разработки документа, регламентирующего сроки выполнения работ и функции данного работника.

Таким образом, существует немало проблем, влияющих на развитие краудфандинга в России. Однако при осуществлении вышеуказанных предложений Российские краудфандинговые платформы смогут выйти на более высокий уровень развития и по вовлеченности людей и объему сбора средств превзойти даже зарубежные платформы.

Список литературы

1.Чугреев В.Л. Краудфандинг – социальная технология коллективного финансирования: зарубежный опыт использования // Журнал «Экономические и социальные перемены: факты, тенденции,прогноз».− 2013.− №4 (28).− С. 190-196.− [Электронный ресурс].−Режим доступа: http://cyberleninka.ru/article/n/kraudfanding-sotsialnaya-tehnologiya-kollektivnogo-finansirovaniya-zarubezhnyy-opyt-ispolzovaniya (дата обращения 05.01.2017)

2. Наталья Волкова Народ выбрал – народ собрал: день краудфандинга в России// Православный портал о благотворительности Милосердие.ru.−[Электронный ресурс].−Режим доступа: https://www.miloserdie.ru/article/narod-vybral-narod-sobral-den-kraudfandinga-v-rossii/ (дата обращения 08.01.2017)

3. Официальный сайт краудфандинговой платформы Кикстартер.−[Электронный ресурс].−Режим доступа: https://www.kickstarter.com/(дата обращения 08.01.2017)

4. 28 панфиловцев // Официальный сайт краудфандинговой платформы Бумстартер.−[Электронный ресурс].−Режим доступа: https://boomstarter.ru/projects/36881/28_panfilovtsev (дата обращения 09.01.2017)

УДК 33

МЕТОДИКА ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНОВ

ПОПОВ М.А.

студент Владимирского государственного университета имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых,
Юридический институт

КАРПОВА А.А.

студентка Владимирского государственного университета имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых,
Юридическийинститут

Аннотация: рассмотрены подходы оценки эффективности деятельности таможенных органов. Указаны этапы анализа эффективности работы таможенных органов. Перечислены внешние и внутренние факторы, влияющие на анализ деятельности таможенного органа. Рассмотрена нормативная правовая база, регламентирующая оценку работы таможенных органов РФ. Проведен анализ системы критериев и показателей, актуальных при оценке работы таможенных органов.

Ключевые слова: эффективность деятельности таможенных органов, система критериев и показателей, оценка работы таможенных органов

THE TECHNIQUE OF AN ESTIMATION OF EFFICIENCY OF ACTIVITY OF CUSTOMS AUTHORITIES

Popov M.A.
Karpova A.A.

Abstracts: the approaches of evaluating the effectiveness of activities customs authorities. Show the steps of the analysis of efficiency of customs authorities. Lists the external and internal factors affecting the analysis of the activities of the customs authority.Considered legal and regulatory framework governing the assessment of the work of the customs bodies of the Russian Federation. The analysis of the system of criteria and indicators relevant in assessing the performance of the customs authorities

Keywords: the efficiency of the customs authorities, the system of criteria and indicators, assessment of the customs authorities

Целью проведения анализа деятельности таможенных органов является сравнительная оценка работы РТУ, таможен и таможенных постов по основным составляющим фискальных и правоохранительных функций. Основная задача анализа состоит не в сравнении эффективности деятельности таможенных органов, а в выявлении потенциальных возможностей и резервов и устранении недостатков.

Анализ эффективности работы таможенных органов можно условно разделить на несколько этапов:

1)Анализ ВЭД, который основывается на данных таможенной статистики.

2)Анализ деятельности экономического блока таможенных органов (в том числе валютного контроля) базируется также на материалах таможенной статистики, бухгалтерской отчетности, данных функциональных отделов таможенного органа (отделы таможенной стоимости, валютного контроля, таможенных платежей и др.) и проводится с применением статистических (статистическая сводка, группировка), графических (построение диаграмм, графиков) и сравнительных методов анализа с ис-

пользованием данных о внешнеэкономической деятельности в регионе.

3)Анализ правоохранительной деятельности имеет целью обобщение результатов работы отделов правоохранительного блока, где определяющей является деятельность оперативных подразделений.

4)Анализ основных элементов управленческой деятельности дает представление о таких составляющих управленческого процесса, как эффективность принятия управленческого решения, контроль его исполнения и, как следствие, эффективности управленческой структуры в целом. К управленческим составляющим могут быть отнесены кадровая работа, проводимые организационно - штатные мероприятия по оптимизации структуры и штатной численности таможенных органов, а также контрольно - инспекторская деятельность в регионе.

При проведении анализа необходимо учитывать влияние на деятельность таможенного органавнешних и внутренних факторов.

К внешним факторам относятся:

- политический и экономический статус региона (например, свободная экономическая зона и пр.);
- специфика промышленно - экономической инфраструктуры региона и отраслевой специализации, численность населения в аспекте потребления импортных товаров;
- преобладание в торговом обороте товаров из стран дальнего зарубежья либо из стран СНГ;
- географическое расположение региона, включая данные о занимаемой территории, протяженности и характере границ;
- характеристика субъектов ВЭД в аспекте соотношения юридических и физических лиц;
- системы путей сообщения, разделение по видам транспорта, наличие в регионе деятельности пунктов пропуска на границах, их оснащенность и пропускная способность.

К внутренним факторам относятся:

- структура и штатная численность, уровень профессиональной подготовки;
- инфраструктура таможенных органов региона;
- оснащенность ТО средствами вычислительной техники, средствами связи, транспорта и оргтехники.

В настоящее время работу таможенных органов оценивают посредством проведения мониторинга в соответствии с Постановлением Правительства РФ от 29.09.2012 №994[1].Постановление содержит систему показателей работы таможенных органов, определяемую как совокупность взаимосвязанных показателей, представляющих собой количественно выраженные характеристики основных критериев оценки работы таможенных органов. Данные критерии указаны в части 1 статьи 18 Федерального закона от 27.11.2010 № 311[2].

Система показателей включает в себя показатели работы РТУ, таможен и таможенных постов, определяемые непосредственно Федеральной таможенной службой, а также Основные показатели работы таможенных органов.

Первым критерием является «скорость совершения таможенных операций при ввозе товаров в Российскую Федерацию и вывозе товаров из Российской Федерации, а также сокращение издержек заинтересованных лиц при совершении таможенных операций». Он включает в себя 4 основных показателя:

а) время совершения таможенными органами Российской Федерации операций, связанных с осуществлением государственного контроля в автомобильных пунктах пропуска (минут):

-для товаров, подлежащих ветеринарному, фитосанитарному и санитарно-карантинному контролю;

-для иных товаров, по которым не выявлены риски нарушений;

б) время, прошедшее с момента завершения таможенной процедуры таможенного транзита товаров, перевозка которых под таможенным контролем осуществляется автомобильным транспортом, от ТО в месте прибытия до внутреннего ТО до момента выпуска товаров в соответствии с таможенной процедурой выпуска для внутреннего потребления (минут), за исключением следующих случаев:

-помещение товаров на временное хранение;

-неисполнение декларантом условий выпуска товаров[3];

в) доля ДТ, оформленных в электронном виде без представления документов на бумажном носителе, в общем количестве оформленных деклараций на товары, при условии что товары (транспортные средства) не идентифицированы как рисковые поставки, требующие дополнительной проверки документов на бумажных носителях (процентов);

г) доля стоимости товаров, оформленных в электронном виде без представления документов на бум. носителе, в общей стоимости оформленных товаров, при условии что товары не идентифицированы как рисковые поставки, требующие дополнительной проверки документов на бумажных носителях (%).

Второй критерий « своевременность и полнота поступления таможенных платежей» представлен следующими показателями:

а) уровень выполнения прогнозируемого задания по администрируемым таможенными органами доходам в федеральный бюджет (процентов);

б) доля таможенных платежей, возвращенных плательщикам в связи с удовлетворением жалоб участников ВЭД на решение, действие (бездействие) таможенного органа или его должностного лица, в общем объеме уплаченных таможенных платежей (процентов);

в) доля таможенных платежей, возвращенных плательщикам или зачтенных в счет будущих платежей по решениям суда, отменяющим незаконные решения должностных лиц таможенных органов, в общем объеме уплаченных таможенных платежей (процентов).

Третий критерий «эффективность противодействия преступлениям и административным правонарушениям» характеризуется:

а) долей товарных партий ввозимых (вывозимых) товаров, в отношении которых проведен таможенный досмотр, в общем кол-ве товарных партий, в отношении которых подана ДТ (процентов);

б) долей товарных партий, подвергнутых таможенному досмотру, в результате которого были выявлены нарушения таможенного законодательства ТС и законодательства РФ о таможенном деле либо в результате которого в выпуске товаров было отказано, в общем объеме досматриваемых партий товаров (процентов);

в) долей результативных таможенных проверок после выпуска товаров в общем количестве завершенных таможенных проверок (процентов).

Мониторинг показателей работы таможенных органов представляет собой сбор, обобщение и анализ информации о результатах работы таможенных органов, а также оценку выполнения показателей.Анализ результатов работы таможенных органов проводится путем сопоставления значений показателей, достигнутых в отчетном периоде, с показателями, достигнутыми в предшествующие периоды.

Таким образом, оценка эффективности деятельности таможенных органов с учетом как внешних, так и внутренних факторов является объективным требованием современной экономической ситуации. При этом,особенности деятельности таможенных органов, определяют необходимость совершенствования методов оценки экономической эффективности деятельности таможенных органов.

Список литературы

1. Постановление Правительства РФ от 29.09.2012 № 994 «Об утверждении Положения о системе показателей работы таможенных органов Российской Федерации, порядке и методике их мониторинга» // «Российская газета», № 230, 05.10.2012.

2. Федеральный закон от 27.11.2010 № 311-ФЗ (ред. от 23.06.2016) «О таможенном регулировании в Российской Федерации» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2016) // «Российская газета», № 269, 29.11.2010.

3. «Таможенный кодекс Таможенного союза» (ред. от 08.05.2015) (приложение к Договору о Таможенном кодексе Таможенного союза, принятому Решением Межгосударственного Совета ЕврАзЭС на уровне глав государств от 27.11.2009 № 17) Ст. 195.

©М.А. Попов, А.А. Карпова, 2017

УДК 334.021

УПРАВЛЕНИЕ ВАЛЮТНЫМИ РИСКАМИ ПРЕДПРИЯТИЯ

ГЛОБА Н.П.
СИРОТЕНКО Д.Е.
Студенты
ЛАПТЕВ С.В.
д.э.н., проф. научный руководитель
ФГБОУ ВО «Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова»

Аннотация: статья посвящена проблемам управления валютными рисками российских предприятий. Выявляются основные факторы валютного риска, валютные риски разделяются на подвиды. Исследуются методы эффективной защиты от различных разновидностей валютного риска российских предприятий, а также сферы применения этих методов.
Ключевые слова: валютные риски, классификация валютных рисков, управление валютными рисками, хеджирование валютных рисков, методы управления валютными рисками.

MANAGEMENT OF CURRENCY RISKS OF THE ENTERPRISE

Globa N.P., Sirotenko D.E.

Abstract:the article is devoted to problems of management of currency risks in Russian companies. The main factors of currency risk, currency risks are divided into subspecies. Examines methods of effective protection from the different varieties of currency risk of the Russian companies, and also applications of these methods.
Key words:foreign exchange risks, classification of currency risks, currency risk management, hedging currency risk, methods of managing foreign exchange risk.

Валютный риск, согласно принятому в экономике определению, является ничем иным, как вероятностью потерять часть дохода при обмене, покупке, или продаже иностранной валюты, заключении сделки в иностранной валюте, курс которой находится в постоянном движении.Чаще всего пострадавшими от колебаний курса валют являются те физические и юридические лица, которые не имеют заключенного письменного соглашения, позволяющего устанавливать фиксированную стоимость валюты.Валютные риски напрямую связаны с деятельностью банков, бирж и других крупных структур, имеющих в своем распоряжении большие суммы денег. Валютный риск – составная часть рисков преIприятий [1]. В условиях модернизации экономики валютный риск тесно связан с инвестиционным риском и инвестиционной политикой [2]. Управление инновационным развитием предполагает переход к иному, более высокому качеству управления предпринимательскими рисками [3].

Определить истинную причину возникновения валютного риска совсем не просто, в большей части случаев обвал, или подъем цен на валюту зависит от ее положения не только на внешнем, но и на внутреннем рынке, неравномерного распределения денег между различными странами и спекулятивной политики некоторых крупных банковских концернов.Вероятность возникновения валютного риска зависит также и от степени доверия к валюте. Валютное доверие складывается из целого ряда факторов, таких как политический режим в стране импортирующей валюту, степени развитости экономики,

курса обмена и стабильного положения государства в международных отношениях [4].

Снижение рисковвозможно исключительно при строгом контроле за всеми перечисленными выше факторами, потому в большинстве солидных западных фирм имеется отдельная должность, которую занимает человек, призванный отслеживать и предотвращать возможные риски.

Для последующего управления рисками, прежде всего, их необходимо идентифицировать и классифицировать.По характеру влияния на деятельность хозяйствующего субъекта могут быть выделены следующие основные типы валютных рисков:

- операционные;
- трансляционные;
- экономические;
- скрытые;
- валютно - курсовые.

Любые валютные операции всегда подвержены рискам, избежать которых даже имея хорошо разработанную стратегию защиты совсем не просто, не обладая знаниями в области хеджирования валютных рисков.Хеджирование рисков есть не что иное, как защита финансов от неблагоприятных ситуаций, которые могут возникнуть в результате постоянного перемещения курсов валюты.Защита заключена в установлении фиксированной стоимости денег при помощи заключения договоров на валютном рынке Форекс.

Хеджируя валютный риск, фирма может более не зависеть от изменения валютного курса и, следовательно, у нее появляется возможность планировать свою долгосрочную деятельность и получать на выходе результат, не зависящий от колебания курса.Основная цель хеджирования, таким образом, заключается в страховании валютных рисковпредприятия, придавая его деятельности уверенности и устойчивости.

Прибегая к хеджированию валютных рисков, предприниматели используют следующие инструменты:

- метод валютных и многовалютных оговорок
- методика форвардных операций
- метод опционов
- фьючерсные контракты.

Метод валютных и многовалютных оговорок

В экономике под валютной и многовалютной оговоркой понимается заключение торгового условия между покупателем и продавцом, суть которого состоит в пересмотре суммы платежа при любом имеющем место изменении курса валюты.Используя метод валютных и многовалютных оговорок, бизнесмены пытаются застраховать себя от возможных убытков, что не всегда возможно, даже при заблаговременно принятом решении, о том, что расчет будет производиться в той валюте, которая на данный момент имеет наиболее твердый курс.

Основной проблемойиспользования данного метода является то, что определить наиболее устойчивую валюту не всегда возможно, особенно, когда речь идет о двух и более разновидностях денежных единиц.

Методика форвардных операций.

Форвардной операцией считается любое соглашение купли - продажи финансового инструмента, поставка которого будет осуществлена в ближайшем будущем.

Форвардная сделка обязывает ее стороны к исполнению, вне зависимости от наличия необходимых инструментов и способов. Используя метод форвардных операций, поставщик страхует себя от неблагоприятного изменения курса валюты, так как расторгнуть контракт покупатель в любом случае не вправе, в силу того, что цена, на которую он согласился, фиксируется в упомянутом документе.

Обычно этот метод используют банки, к примеру, Сбербанк, пытающийся таким образом защитить выдаваемый им кредит от курса валюты.

Метод опционов

Еще одним методом зашиты покупателей и продавцов валюты от изменения ее стоимости явля-

ется метод валютных опционов.

Валютный опцион - это контракт между покупателем и продавцом, позволяющий первому приобрести в ограниченные сроки валюту по обговоренной стоимости, и обязывающий второго передать ему эту валюту во время действия контракта.

В основном этот метод используют мелкие предприятия, стремящиеся оградить свои валютные сделки от любых рисков, потому количество опционных сделок совсем невелико в сравнении с другими, происходящими как на бирже, так и вне ее.

Фьючерсные контракты

Стараясь защитить сделки от любых валютных рисков, многие банковские управленцы предпочитают всем остальным методам методику заключения фьючерсных контрактов, заключающуюся в составлении между покупателем и продавцом обязательного к исполнению договора о покупке, или продаже валюты [5].Контракт страхуется обязательным депозитом, потому, не выполнив его, одна из сторон потерпит финансовые убытки. Фьючерсный контракт является краткосрочным, его можно продать, либо купить. Используя фьючерсные контракты, предприниматели производят хеджирование валютных рисков и таким образом получают стабильность уверенность в собственном финансовом будущем.

В современных условиях ни одна компания и ни один инвестор не может себе позволить игнорировать основные концепции международных финансов. На конкурентное положение отдельных субъектов бизнеса, независимо от того, занимаются ли они международной торговлей или нет, могут повлиять и изменения обменных курсов, и разные темпы инфляции, и разность в процентных ставках. А если предприятие занимается международной деятельностью, то эта вероятность значительно возрастает.

Все субъекты внешнеэкономической деятельности, если они хотят увеличить доходы и уменьшить риски, должны представлять, как влияют значения обменных курсов на их финансовую деятельность. Поэтому изучение законов международных финансов, в частности стратегий управления валютными рисками, является необходимой особенностью обучения современному бизнесу [6].

Одно из необходимых условий перехода экономики к инновационной модели развития – уменьшение общего уровня незащищенности предпринимателей от разнообразных видов риска, в том числе валютных рисков [7]. Таким образом, эффективное использование всех вышеперечисленных методов управления валютными рисками позволяет предотвратить опасность потерь субъектов внешнеэкономической деятельности вследствие изменения валютных курсов различных стран.

Список литературы

1. Лаптев С.В., Филина Ф.Н. Финансовые аспекты системного управления рисками и его элементы// Финансы: планирование, управление, контроль. 2011. № . С.30.

2. Лаптев С.В., Филина Ф.В. Проблемы формирования эффективной инвестиционной стратегии региона (на материалах Липецкой области)// Вестник Тамбовского университета. Серия: Гуманитарные науки. 2009. № 9(77). С. 121-128.

3. Лаптев С.В. Проблемы осмысления и управления инновационным развитием в экономике и обществе// Terraeconomicus. 2010. Т.8. № 3-3. С. 7-14.

4. Международные валютно-кредитные отношения: учебное пособие / С. А. Лукьянов [и др.] ; под общ.ред. Н. Н. Мокеевой.— Екатеринбург: Изд-во Урал. ун-та, 2015.-296 с.[Электронный ресурс].— Режим доступа: http://elar.urfu.ru/bitstream/10995/36115/1/978-5-7996-1609-0_2015.pdf (дата обращения: 17.12.2016).

5. Демиденко, Д.В. Анализ валютных рисков как основа для разработки программ хеджирования / Д.В. Демиденко // Бухгалтерский учет и анализ.2010.№ 1. С. 16-21.

6. Овсейко, С.В. Валютные операции, связанные с движением капитала: понятие и правила осуществления / С.В. Овсейко // Валютное регулирование и ВЭД. 2009. № 1. С.12-26.

7. Лаптев С.В. О возможностях и путях перехода к инновационной модели развития экономики// Terraeconomicus. 2009. № 3-3. С.7-14.

УДК 336.01

АНАЛИЗ СТРУКТУРНЫХ ОСОБЕННОСТЕЙ СОВРЕМЕННОЙ БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ РОССИИ

ХАМИДОВА Р.Р.
Магистрант
ФГБОУ ВО «Дагестанский государственный технический университет»

Аннотация: в статье дано представление о современном состоянии национальной банковской системы, проведен анализ ее структурных особенностей, определены обязанности Центрального банка страны, определены основные функции коммерческих банков, обоснована актуальность исследования структуры банковской системы для последующего совершенствования ее деятельности.
Ключевые слова: банковская система, эмиссия денежных средств, денежно-кредитная политика, центральный банк, коммерческий банк.

ANALYSIS OF STRUCTURAL FEATURES OF THE MODERN BANKING SYSTEM OF RUSSIA

Khamidova R. R.

Abstract: the article provides an insight into the current state of the national banking system, the analysis of its structural characteristics, defined responsibilities of the Central Bank of the country, defines the main functions of commercial banks, justifies the relevance of the study structure of the banking system to further improve its activities.
Key words: banking system, money emission, monetary policy, Central Bank, commercial Bank.

Современная банковская система России, обеспечивающая систему платежей и расчетов, представляет собой важнейший элемент национальной экономики.

Банковская система представляет собой исторически сложившуюся и законодательно закрепленную систему организации банковского дела в конкретной стране, в которую входят все банковские и небанковские институты [1]. Законодательством вырабатываются структурные особенности банковской системы, определяются сфера деятельности, подчиненности и ответственности для входящих в ее состав организаций.

В истории развития банковских систем различных стран известно несколько их видов:

– двухуровневая банковская система;

– централизованная монобанковская система;

– уникальная децентрализованная банковская система – Федеральная резервная система США.

На сегодняшний день в большинстве стран с рыночной экономикой используется двухуровневая структура банковской системы. Первый уровень банковской системы формирует Центральный банк (ЦБ) страны. Второй уровень представлен системой коммерческих банков и других небанковских кредитно-финансовых организаций [2].

Центральный банк - учреждение, в чьи обязанности входит регулирование банковской сферы, определение основных параметров кредитно-денежной политики. В обязанности ЦБ входит выполнение следующих функций:

– осуществление эмиссии национальных денежных средств, регулирование их обращения и

изъятия из обращения, определение стандартов и порядка ведения расчетов и платежей;

– контроль над деятельностью кредитно-финансовых учреждений страны и исполнение финансового законодательства;

– выдача кредитов коммерческим банкам;

– управление счетами правительства, осуществление зарубежных финансовых операций и т.д.

Деятельность ЦБ тесно связана с государством. Регулирование его деятельности осуществляется или на уровне федеральных законов, или путем определения направлений кадровой политики [3]. В одних странах (например, ФРГ или Россия) ЦБ может принадлежать государству, в других ЦБ выполняет функции государственного органа. Но и в первом, и во втором случаях государство заинтересованно в надежности ЦБ в силу особой роли последнего в кредитной системе страны, в проведении экономической политики правительства. На сегодняшний день Целью ЦБ России является всемерная поддержка национальной валюты и все его действия, в конечном итоге, направлены на борьбу с кризисом и стабилизации экономической политики страны [4].

Второй уровень данной модели банковской системы представлен коммерческими банками и небанковскими кредитно-финансовыми организациями, лицензированными ЦБ.

Коммерческие банки в качестве финансовых посредников привлекают капиталы, сбережения населения и другие денежные средства, высвобождающиеся в процессе хозяйственной деятельности, и предоставляют их во временное пользование другим экономическим агентам, которые нуждаются в дополнительном капитале. Они могут быть универсальными и специализирующими.

Универсальные банки выполняет все виды кредитных, расчетных и финансовых операций. Специализированные банки выполняют ограниченное количество банковских операций.

Основные функции современных коммерческих банков:

- банки участвуют в организации денежно-кредитного оборота и в эмиссии денежных знаков;
- осуществляют трансформацию свободных денежных средств в ссудный капитал;
- способствуют развитию экономики за счет накопления денежных средств [5].

К небанковским кредитно-финансовым организациям относятся инвестиционные компании, инвестиционные фонды, страховые компании, пенсионные фонды, ломбарды и трастовые компании.

Обобщенная схема организационной структуры современной банковской системы представлена на рисунке 1.

Рис. 1. Обобщенная схема организационной структуры современной банковской системы

На банковскую систему возложены функции оказания поддержки структурной перестройке экономической системы страны. Вопрос анализа современной национальной банковской системы для качественного совершенствования и изменения места и роли банковской системы в экономике России исходя из требований адекватности народнохозяйственным потребностям страны, а также с учетом западных моделей и накопленного зарубежного опыта сектора, является на сегодняшний одним из ключевых. Можно выделить следующие основные направления развития банковского дела в России:

- развитие кредитных отношений;
- развитие ресурсной базы банков;
- развитие платежной системы;
- совершенствование банковских технологий;
- совершенствование корпоративного управления и т.д.

Таким образом, актуальность исследования структуры банковской системы в целях ее дальнейшего совершенствования, определяется необходимостью существования эффективной и рациональной банковской системы России, а так же возможностью создания в будущем надежной и многофункциональной банковской системы, которая даст возможность развиваться экономике.

Список литературы

1. Федеральный закон №395–1 от 03.02.1996 г. «О банковской деятельности».
2. Гадимов Г.М. Банковское и кредитное дело. М.: Постскриптум. – 2001. – 223 с.
3. Андрюшин С. А. Банковские системы: учебное пособие [Текст]. — М.: Альфа-М, Инфра-М, 2011. — С. 333-334.
4. www.financy.ru
5. Костерина Т.М. Банковское дело: учебник для академического бакалавриата. - М.: Издательство Юрайт, 2014. - 332 с.

УДК 330

ПРИНЯТИЕ РЕШЕНИЯ О ПОКУПКЕ И ЭТАПЫ ЕГО ПРИНЯТИЯ

БАЙЖИГИТОВА МАХАББАТ СУНДЕТОВНА
студент ФГБОУ ВО «ОГУ», г. Оренбург
ВАЛИМХАМАДИЕВА МИЛЯУША МАРАТОВНА
студент ФГБОУ ВО «ОГУ», г. Оренбург
научный руководитель: **Кащенко Елена Генриховна**
доцент кафедры маркетинга, коммерции и рекламы, ФГБОУ ВО «ОГУ», г. Оренбург

Аннотация: В данной статье рассматриваются процесс принятия решения о покупке, раскрыты этапы принятия решения о покупке различных потребителей. Также выявлены факторы, влияющие на принятие решение о покупке.
Ключевые слова: процесс принятия решения о покупке, этапы принятия решения о покупке, конечные потребители, потребители-предприятия.

DECISION TO PURCHASE AND STAGES OF ITS DECISION

Bayzhigitova Mahabbat Sundetovna
student FSBEI HE «OSU», Orenburg
Valimkhamadieva Milyausha Maratovna
student FSBEI HE «OSU», Orenburg
research supervisor: **Kashchenko Elena Genrichovna,** associate Professor at the Department of marketing, commerce and advertising, FSBEI HE «OSU», Orenburg

Abstract: This article discusses the process of purchase decision, disclosed process of making the decision to purchase a variety of consumers. Also, factors identified that influence the purchase decision.
Keywords: decision-making process of buying, stages the decision to purchase, end-users, consumers, businesses.

В течение многих лет покупатели ежедневно принимают множество решений о том, что купить. Крупные компании и маркетологи постоянно изучают процесс принятия решения о покупке для того, чтобы узнать: кто, где, когда, как, сколько и почему покупают потребители. Компании, которые понимают, каким образом потребители реагирую на цену, различные свойства товара и рекламу, получают значительное преимущество перед конкурентами.

Принятие решений о покупке зависит от влияния среды, также психологических факторов и индивидуальных различий. Понять, как маркетинговые действия оказывают влияние на потребительское поведение, является одной из важных задач маркетолога. Индивидуальные различия влияют на поведение покупателей через ресурсные потенциальные возможности, характер отношения, знания, образ жизни и ценности в зависимости от среды обитания определяются социальным положением, культурой, влиянием окружения, семьей, ситуацией.

Процесс принятия решения потребителем включает логические блоки поиска, оценки внутренней и внешней информации, последующего совершения покупки и потребление. Чтобы рассмотреть процесс принятия решения о покупке, необходимо рассмотреть две группы потребителей: это конечные потребители (потребители, которые приобретают товары для удовлетворения личных нужд и потреб-

ностей и относятся к рынку B2C), и потребители-предприятия (потребители, которые приобретают товар для использования их в своей деятельности, относящиеся к рынку B2B) [1]. Существует ряд отличительных черт конечных потребителей и потребителей-предприятий, которые представлены в таблице 1 [2].

Таблица 1

Отличительные черты конечных потребителей и потребителей-предприятий

Параметр различия	Конечные потребители	Потребители-предприятия
Использование товара	Для личного или семейного пользования	Для использования в дальнейшем производстве или последующей перепродаже
Число покупателей	Большое	Небольшое
Отношения продавца и покупателя	Продавец не может знать всех своих покупателей	Тесные отношения
Вид покупателей	Мелкие покупатели	Крупные покупатели
Географическое положение покупателей	Географически разбросаны	Предприятия географически расположены более концентрированно
Вид спроса	Спрос определяет сам потребитель	Спрос является производным от спроса конечного потребителя

Чтобы понять поведение потребителя и повлиять на него, фирмы и маркетологи тратят много усилий на выявление зависимостей между побудительными факторами маркетинга и ответной реакцией потребителей. Исходным пунктом является модель покупательского поведения, представленная на рисунке 1 [1].

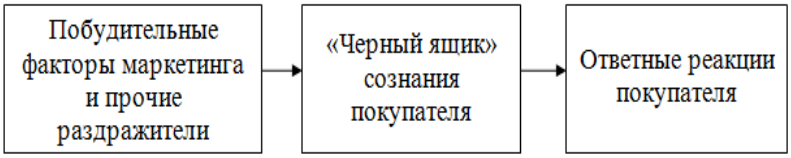

Рис. 1. Простая модель покупательского поведения

Из данной модели можно увидеть, что побудительные факторы маркетинга и другие раздражители проникают в «черный ящик» сознания покупателя и вызывают соответствующие реакции. Как сказано выше, побудительные факторы маркетинга включают в себя маркетинговый комплекс, который попадает в «черный ящик», после чего становятся совокупностью наблюдаемых реакций: выбор торговой марки, товаров, торгового посредника, объема покупки, времени покупки. Эта же модель в более подробном виде представлена на рисунке 2 [1].

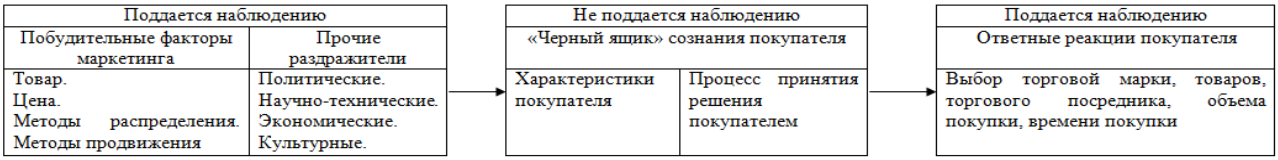

Рис. 2. Развернутая модель покупательского поведения

Как в «черном ящике» сознания покупателя происходит превращение стимулов в реакцию – это и стараются понять маркетологи. «Черный ящик» состоит из двух частей. Первая часть – это личностные характеристики покупателя, которые влияют на восприятие стимулирующих приемов и реакцию на них. Вторая часть – это процесс принятия решения потребителем, которое влияет на его потребительское поведение [1]. Однако из вышесказанного следует, что несмотря на предположение «черный ящик» остается таковым и сейчас, тем не менее ученые пытаются разгадать, что происходит в ящике. В этом плане определенный интерес представляет модель поведения потребителя. Данная модель состоит из нескольких этапов, указанных на рисунке 3.

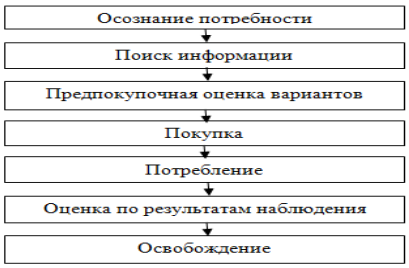

Рис. 3. Этапы принятия решения о покупке

При моделировании такого поведения, в первую очередь выявляется причина потребности в покупке. Далее маркетологи исследуют полезность и спрос на товар, моделируют ситуацию поиска, для чего используются разные источники информации. После этого этапа следует этап принятия решения о покупке, и на данном этапе в силу вступают многие факторы, как внутренние (восприятие, осведомленность, мотивация, отношение, эмоции, жизненный стиль), так и внешние (культура, социальный статус, социальное положение, домохозяйства, референтные группы, конкретная ситуация). Кроме того, на потребителя оказывают влияние цена, место покупки, качество товара, обслуживание. Покупка не состоится, если какой-либо фактор покажется потребителю давящим [3]. Последним этапом является оценка потребителем правильности своего выбора. Если оценка положительная, то интерес к товару сохраняется, а если оценка отрицательная, то интерес пропадает.

Очень важно определять модель поведения потребителя на рынке, так как можно узнать, насколько важен товар для покупателя, для каких потребностей он используется, куда потребители обращаются за информацией и так далее, зная ответы на эти вопросы, производитель может оказать влияние на покупку или услугу, которую он оказывает потребителю.

Существует различные факторы, влияющие на покупательское поведение потребителей разных сегментов рынка: B2B и B2C.

Факторы, влияющие на покупательское поведение потребителя рынка B2B можно классифицировать на четыре типа, которые представлены на рисунке 4.

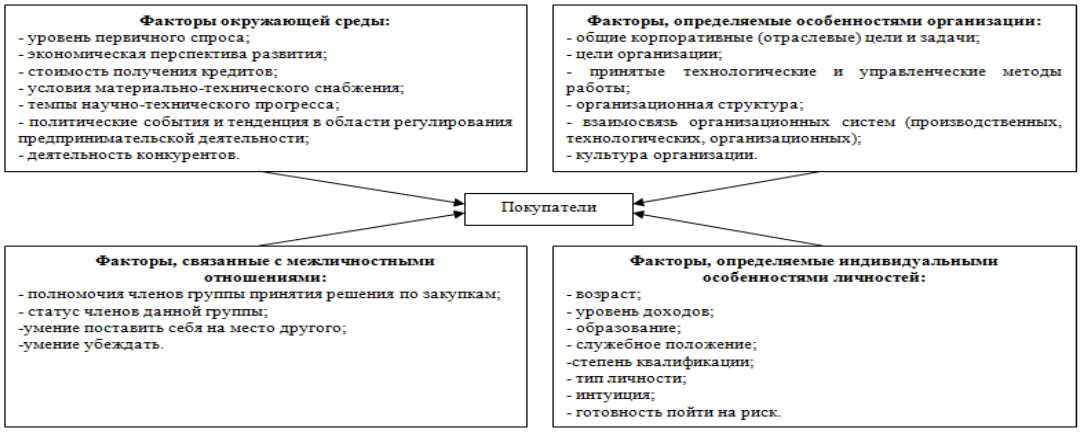

Рис. 4. Факторы, оказывающие влияние на поведение потребителя-предприятия

1. Факторы окружающей среды предприятия: Покупатели товаров промышленного назначения находятся под влиянием уровня первичного спроса, экономической перспективы, стоимости получения займов, также на них влияют темп научно-технического прогресса, политические события, деятельность конкурентов. Продавцу рынка B2B следует внимательно следить за всеми этими факторами, определять характер их влияния на покупателя и стремиться превращать возникающие проблемы в новые возможности.

2. Факторы, определяемые индивидуальными особенностями личностей, принимающих решение о покупке: Каждый участник принятия решения о закупке привносит в процесс личные предпочтения, восприятие и мотивации. Все это зависит от возраста конкретного лица, уровня образования, доходов,

служебного положения, квалификации, типа его личности и готовности пойти на риск.

3. Факторы, связанные с межличностными отношениями: В составе закупочного центра обычно находится несколько человек разного статуса, с разными полномочиями, разным умением убеждать и ставить себя на место другого.

4. Факторы, определяемые особенностями организации: У любой закупочной организации есть свои политические установки, собственные цели, своя организационная структура, собственные методы работы и свои внутриорганизационные системы, которые продавец товаров промышленного назначения должен изучить [3]. На предприятиях процесс принятия решения о закупке, как правило, становится коллективным. Это означает, что поставщик не может ограничиваться поддержанием деловых контактов лишь с тем подразделением перспективного покупателя, которое официально производит закупку. В структуре каждого покупателя он должен выявить тех служащих, от которых фактически зависит решение о покупке его товара или услуги, и тех, кто оказывает на принятие этого решения существенное влияние. Затем поставщик товаров промышленного назначения должен изыскать способы контакта с этими людьми и передачи им информации о своем товаре или услуге. Следовательно, на предприятиях рынка B2B практически каждая покупка совершается при участии группы людей, оказывающих значительное или решающее влияние на процесс закупки.

Факторы, влияющие на покупательское поведение потребителей сегмента рынка B2C, указаны в таблице 2 [2].

Таблица 2

Факторы, влияющие на поведение конечного потребителя

Виды факторов	Характеристики факторов
Факторы внутреннего влияния	- восприятие; - отношение; - осведомленность; - мотивация; - эмоции; -жизненный стиль.
Факторы внешнего влияния	- культура; - домохозяйства; - социальный статус и положение; - референтные группы; - конкретная ситуация.

Таким образом, организация не сможет добиться успеха на рынке, если будет игнорировать запросы потребителей. Поэтому в рамках маркетинга проводятся исследования, посвященные поведению потребителей. И в условиях жесткой конкуренции маркетологам приходится все чаще прибегать к исследованию поведения потребителей. Для эффективного маркетингового исследования необходимо знать, какие факторы влияют на принятие решения о покупке потребителем. Опираясь на такое знание, можно судить о возможном потреблении данного товара или услуги и прогнозировать динамику развития рынка в целом, а также влиять на принятие решения о покупке того или иного товара или использования той или иной услуги.

Список литературы

1. Калиева, О. М., Маркетинг : учеб. пособие для вузов / О. М. Калиева, М. С. Разумова, В. Н. Марченко; М-во образования и науки Рос. Федерации, Федер. гос. бюджет. образоват. учреждение высш. проф. образования "Оренбург. гос. ун-т". - Оренбург : Университет, 2012. - 234 с. - Библиогр.: с. 231-233. - ISBN 978-5-4417-0103-7.

2. Бронникова, Т. С., Маркетинг: теория, методика, практика : учеб. пособие для вузов / Т. С. Бронникова. - М. : КноРус, 2007. - 208 с. - Библиогр.: с. 201-202. - Прил.: с. 203. - ISBN 5-85971-607-9.

3. Тимофеев, М. И., Маркетинг : учеб. пособие / М. И. Тимофеев.- 2-е изд. - М. : РИОР, 2006. - 223 с. - ISBN 5-369-00034-4.

УДК 336.71

АНАЛИЗ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ЗАО "БАНК "ВОЛОГЖАНИН"

АЛИЕВА А.

студентка 4 курса, экономического факультета
Вологодского государственного университета
Научный руководитель Вихарева Е.В., канд. эконом. наук, доцент
г. Вологда, Российская Федерация

Аннотация: В данной статье проведена оценка финансовой устойчивости на примере закрытого акционерного общества «Банк «Вологжанин».
Ключевыеслова: финансоваяустойчивость.

ANALYSIS OF FINANCIAL STABILITY OF JSC «BANK «VOLOGZHANIN»

Aliyeva A.

Abstract: In this article, we conducted financial stability rating on the example of Closed Joint Stock Company "Bank" Vologzhanin ".
Keywords: financialstability.

Финансовая устойчивость коммерческого банка – это устойчивость его финансового положения в долгосрочной перспективе. Она отражает такое состояние финансовых ресурсов, при котором коммерческий банк, свободно маневрируя денежными средствами, способен путем их эффективного использования обеспечить бесперебойный процесс осуществления своей экономической деятельности.[1,2]

Анализ финансовой устойчивости был проведен на основе методики Суховой Л.Ф. Значения показателей по ЗАО «Банк «Вологжанин» представлены в таблице 1.

Таблица 1

Анализ финансовой устойчивости ЗАО "Банк "Вологжанин"

Название показателя	Нормат. знач.	Значение показателя			
		2012	2013	2014	2015
Коэффициент общей ликвидности	0,15	0,16	0,07	0,15	0,19
Размер собственных оборотных средств	0,35	0,08	0,08	0,08	0,05
Уровень собственных оборотных средств в кредитные вложения	0,59	0,15	0,12	0,14	0,10
Коэффициент иммобилизации	2	0,33	0,36	0,41	0,29
Коэффициент автономии (финансовой зависимости)	0,41	0,31	0,31	0,28	0,26
Коэффициент финансовой напряженности (финансовой устойчивости)	0,8	0,39	0,37	0,32	0,29

К показателям финансовой устойчивости, по данной методике относят:

1. Коэффициент общей ликвидности: тенденция «рваного тренда», на 1 рубль активов приходится 0,16; 0,07; 0,15; 0,19 копеек наличных денежных средств. Несмотря на тенденцию, на начало и конец периода значения были в пределах нормы, что говорит о том, что ЗАО «Банк «Вологжанин» спосо-

бен выполнять свои обязательства перед клиентами, т.е. банк считается ликвидным, так как сумма его денежных средств, которые он может быстро мобилизовать, достаточно для полного и своевременного выполнения своих обязательств, что оценивается положительно.[3,4]

2. Размер (наличие) собственных средств. Тенденция оценивается положительно, так как у банка имеются средства для формирования собственной материальной базы, но с другой стороны оценивается отрицательно, так как значения ниже рекомендуемого, что говорит, что у банка имеются собственные средства, но на не достаточном уровне, что в конечном итоге свидетельствует о том, что ЗАО «Банк «Вологжанин» экономит на формировании материальной базы, что может привести к потере конкурентоспособности. [5,6]

3. Уровень собственных средств в кредитных вложения - это доля в кредитных вложениях, которые занимают собственные оборотные средства или доля кредитных вложений сформированных за счет собственных оборотных средств. Значения ниже нормативного, в связи с низкой долей собственных оборотных средств. И все же значение в 2015 году по отношению к 2012 году очень низкое, что свидетельствует о повышении финансовой зависимости от привлеченных средств, при осуществлении кредитной деятельности, а также о снижении доходности. Как следствие, это оценивается отрицательно в связи с низкой долей кредитных вложений сформированных за счет собственных оборотных средств, соответственно, высокой платой за привлеченные ресурсы и низкой прибыльностью проводимых операций, недостаточным уровнем безопасности ЗАО «Банк «Вологжанин» от возможных убытков в результате банкротства своих клиентов заемщиков. [7,8]

4. Коэффициенты иммобилизации. Так как положительные значения собственных оборотных средств, то констатируется факт, что ЗАО «Банк «Вологжанин» покрывает все средства отвлеченные из оборота за счет собственных источников. Значения ниже рекомендуемого, что свидетельствует о недостаточном уровне покрытия собственными оборотными средствами активов банка, отвлеченных из оборота. Снижение показателя по сравнению с началом и концом рассматриваемого периода оценено положительно, так как оно достигнуто за счет роста основных средств и нематериальных активов. [9,10]

5. Коэффициент автономии (финансовой независимости) имеет значения ниже рекомендуемог, как следствие, у банка недостаточный уровень финансовой устойчивости, и ЗАО «Банк «Вологжанин» зависим от внешних источников финансирования деятельности, что в свою очередь, говорит о неспособности банка мобилизовать дополнительные собственные средства. Кроме того, это может свидетельствовать о недоверии собственников банка в части формировании собственного капитала, что считается отрицательной стороной. [11,12]

6. Коэффициент финансовой напряженности (финансовой устойчивости) также имеет значения ниже рекомендуемого, ЗАО «Банк «Вологжанин» считается не устойчивым и располагает низкой долей «длинных» источников финансирования деятельности. Но с другой стороны оценивается положительно, так как оно достигнуто за счет роста привлеченных средств, но банку следует рекомендовать увеличение собственного капитала, чтобы снизить зависимость от внешних источников.[13,14]

Таким **образом**, финансовая устойчивость ЗАО «Банк «Вологжанин» низкая, но относительно устойчивая. У банка недостаточный уровень ресурсов для осуществления деятельности в долгосрочной перспективе, т.е. банк, зависим от внешних источников финансирования, что в свою очередь, говорит о неспособности ЗАО «Банк «Вологжанин» мобилизовать дополнительные собственные средства. С целью сокращения зависимости от внешних источников предлагается выпуск сберегательных сертификатов, от которых можно получить дополнительные средства и в дальнейшем направить на предоставление кредитов

Список литературы

1. Экономика и менеджмент. Статьи и учебные материалы [Электронный ресурс]: сущность и специфика финансовой устойчивости коммерческого банка. - 2010-2016. - Режим доступа: [http://topknowledge.ru/bankop/1453-sushchnost-i-spetsifika-finansovoj-ustojchivosti- kommercheskogo-banka.html]

2. Вихарева, Е.В. Правовые аспекты стресс тестирования коммерческих банков России в целях осуществления банковского надзора / Е.В. Вихарева // О соотношении частного и публичного в праве: сборник материалов Всероссийской научно-практической конференции. - Вологда: Филиал МГЮА им. О.Е. Кутафина, 2012.

3. Вихарева Е.В. Организационно-экономические проблемы эффективности производства и переработки молока и пути их решения/Е.В.Вихарева// диссертация на соискание ученой степени кандидата экономических наук /Вологда-Молочное: 2001. – 220 с.

4. Сухова, Л. Ф. Практикум по анализу финансового состояния и оценке кредитоспособности банка-заемщика / Л. Ф. Сухова. – М. : Финансы и статистика, 2003. – 148 с.

5. Советова Н.П. Исследование организационной культуры в органах власти // Современные исследования проблем управления кадровыми ресурсами. - Москва: Московский технологический университет, 2016. – С.301-306.

6. Вихарева Е.В. Методы финансовых вычислений (Основы финансовых вычислений): задания для практических занятий. – Вологда: ВоГТУ, 2014. – 20 с.

7. Брагер Д.К., Богомолова О.Ю., Бризицкая А.В., Давидчук Н.Н., Соколова А.С., Попова И.В., Смирнова М.А., Советова Н.П., Шабельник Т.В. Современная экономика: анализ состояния и перспективы развития: монография / под редакцией М. М. Скорева. – Ставрополь, 2015. – 119 с.

8. Агапова Т.Н., Вихарева Е.В., Самойличенко Е.Е. Деньги, кредит, банки: учебное пособие. – Вологда: ВоГТУ, 2004. – 165 с.

9. Советова Н.П. Структурно-сопоставимая оценка инновационного потенциала региона // Проблемы современной экономики. – 2014. - №2 (50). – С.254-257.

10.Советов П.М., Волкова С.А., Советова Н.П. Условия и факторы движения сельхозтоваропроизводителей по инновационному пути развития // Экономические и социальные перемены: факты, тенденции, прогноз. – 2014. – №4(34). - С.212-225.

11.Вихарева Е.В. Мироненко Н.В. Финансовый анализ в коммерческом банке: задания для практических занятий и методические указания по их выполнению для студентов очной и заочной формы обучения. – Вологда: ВоГТУ, 2002. – 31 с.

12.Вихарева Е.В. Мироненко Н.В. Менеджмент банка: задания для практических занятий и методические указания по их выполнению для студентов очной и заочной формы обучения. – Вологда: ВоГТУ, 2007. – 31 с.

13.Вихарева Е.В. Банковское дело: задания для практических занятий очной и заочной формы обучения. – Вологда: ВоГТУ, 2002. – 31 с.

14.Вихарева Е.В., Самойличенко Е.Е. Денежное обращение и банки: учебное пособие. – Вологда: ВоГТУ, 2003. – 127 с.

© А. Алиева, 2017

УДК 331.108

РАЗВИТИЕ ИНВЕСТИЦИЙ В ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ КАПИТАЛ

МИЛЕШИН А.С.
КОЧЕТКОВ С.О.
студенты
Научный руководитель д.э.н., проф. Лаптев С.В.
ФГБОУ ВО «Российский экономический университет им. Г. В. Плеханова»

Аннотация: в статье анализируются характерные особенности инвестиций в человеческий капитал. Выявляются условия, при которых эти инвестиции оказываются способными сформировать активный фактор общественного развития. Обосновывается тезис о стратегическом характере инвестиций в человеческий капитал.
Ключевые слова: человеческий капитал, инвестиции, экономическое развитие, социальный фактор, инновационная экономика.

INVESTMENT IN HUMAN CAPITAL

Abstract: the article analyzes the characteristics of investment in human capital. Identifies the conditions under which these investments are able to generate an active factor of social development. The author substantiates the thesis about the strategic nature of investments in human capital.
Key words: human capital, investments, economic development, social factors, innovative economy.

Инвестиции в человеческий капитал - это целенаправленное вложение ресурсов в человека, для обеспечения улучшения качественных параметров человека. Под качественными параметрами понимаются: улучшения рабочей силы человека, уровня его образования, развитие интеллекта человека, физического и психологического здоровья, мотивация, ценностных установок, творческого потенциала и т.д.

Со временем человеческий капитал стал рассматриваться, как долговременный экономический ресурс. Прибыльность человеческого капитала со временем стала возрастать, что обеспечивает накопления знаний и опыта.

Человеческий капитал – это ни что иное, как основной запас определенных персональных качеств, которые во время их реализации способны привести к экономическим и внеэкономическим видам дохода в различных сферах деятельности человека за время жизненного периода [1].

Инвестирование в человеческий капитал необходимо, прежде всего, в случае обнаружения противоречий между теми человеческими ресурсами, которые имеются на предприятии и которые необходимы на данный момент. Стоит отметить, что данный процесс представляет собой не только формирующий и развивающий фактор, но и успешную реализацию потенциала человека.

Участие в создании человеческого потенциала непосредственно принимает инвестор, являющийся работодателем. Его основной задачей является оптимальное определение объемов, периодов и количества инвестиций. Плюс ко всему, эффективность инвестиций в человеческий капитал считается многоэтапным процессом, в котором работник активно участвует.

Ведь освоение данных инвестиций ложится полностью на его плечи. Это, прежде всего, необходимость их целенаправленного использования носителем на поддержку, обновление и капитализацию индивидуальных качеств сотрудника. Она может быть достигнута только в определенном случае. Им является стратегическая разработка дальнейшей деятельности какого-либо предприятия, подразумевающая наличие таких потребностей, как количественная и качественная составляющая в потенциале человека. Более того, необходимо заниматься выявлением резерва потенциала.

Что представляет собой модель инвестиций в человеческий капитал.

В основе модели находится разработка системы развития, выявление кадровых резервов, внедрение совершенно новых ценностей.

Модель инвестиций в человеческий капитал подразумевает его эффективное обновление в знаниях, опыте, навыках, которые могут обесцениваться в случае морального износа работника [2]. Стоит отметить, что здесь существует большое количество причин, так как потенциал человека может стать капиталом в процессе использования в момент деятельности того уровня профессионализма, который будет соответствовать его занимаемой должности.

a.i. *Классификация видов инвестирования*

Существуют следующие виды инвестирования в человеческий капитал, классифицируемые экономистами по таким критериям:

1. неотчуждаемый, куда относится капитал неликвидный;
2. отчуждаемый (ликвидный),
3. биофизический,
4. социальный,
5. культурно-нравственный,
6. клиентский,
7. интеллектуальный,
8. трудовой,
9. структурный,
10. организационно-предпринимательский
11. организационный.

Виды людского капитала могут квалифицироваться относительно разных оснований и целей, так как для того, чтобы иметь возможность существенно увеличить доходы предприятия, необходимо учитывать так же формы инвестиций в человеческий капитал. Это и проведение разнообразных тренинговых занятий, мероприятия на усиление способности стремиться совместно достичь определенных целей. Инвестиции в человеческий капитал имеют стратегическое значение для развития экономики [3]. Управление инновационным развитием общества нуждается в глубоком осмыслении [4]. Коренные изменения в организации экономики, связанные с переходом к инновационной модели развития, в своем основании имеют и культурные факторы [5]. В настоящее время в стране нет четкой концепции того, каким образом формировать человеческий капитал для целей инновационного развития [6]. Человеческий капитал в экономической политике нашей страны обычно рассматривается сугубо технократически – как совокупность знаний и навыков, которую привносят в носителя образования извне. Между тем человек – активный фактор социальных преобразований [7], без которого эти преобразования невозможны. В образовании нужны принципиально новые технологии для того, чтобы человеческий капитал формировался как активный фактор общественного развития [8].

На каждом этапе необходимы финансовые вложения, которые рассчитываются непосредственно самим инвестором, что в значительной степени приведет к повышению необходимого уровня компетентности сотрудников. В любом случае, данный процесс должен соответствовать структуре той кадровой политики, которая ведется в компании.

Список литературы

1. Ваганян О.Г. Управление формированием и развитием интеллектуального капитала коммерческих организаций. – М., 2014.

2. Исторический обзор подходов к концепции человеческого капитала.- Электронный ресурс: http://www.sibupk.nsk.su /Public/Chairs/c_ectheory/ kapital/gl1.htm.

3. Лаптев С.В. Человеческий капитал в системе стратегического управления развитием экономики/ Государственное и муниципальное управление. ученые записки СКАГС. 2016. № 1. С. 87-94.

4. Лаптев С.В. Проблемы осмысления и управления инновационным развитием в экономике и обществе// Terra economicus 2010.Т.8. Ч.3. №3. С. 7-14.

5. Лаптев С.В. Социально-культурные факторы модернизации российской экономики// Terra economicus 2011. Т.9. №4-2. С.7-11.

6. Лаптев С.В. Социальные факторы российской модернизации: проблемы выбора альтернативных возможностей использования// Инновации. 2012. № 5 (163). С.89-91.

7. Лаптев С.В., Филина Ф.В. Социальная ориентация экономики как условие ее долгосрочной эффективности// Труд и социальные отношения. 2016. №5. С.15-26.

8. Лаптев С.В. Резервы повышения качества образовательного процесса в вузе на основе использования принципов и технологий открытого образования// Образование и общество. 2015. №.1. (90). С.46-50.

© Милешин А.С., Кочетков С.О. 2016

УДК 330

ФОРМИРОВАНИЕ МАРКЕТИНГОВОЙ СТРАТЕГИИ СТРАХОВОЙ КОМПАНИИ КАК ОСНОВЫ ПОСТРОЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОГО СТРАТЕГИЧЕСКОГО УПРАВЛЕНИЯ

ГАДЖИЕВА БАРИЯТ АБДУЛЛАЕВНА,
ФГАОУ ВПО «СКФУ»
БЕРЕЖНАЯ ЕЛЕНА ВИКТОРОВНА
д-р экон. наук, профессор,
ФГАОУ ВПО «СКФУ»

Аннотация: Страхование обеспечивает безопасность, стабильность и социальные гарантии в обществе благодаря механизму финансовой защиты. Страхование - это стратегическое подразделение экономики.
Ключевые слова: страхование, топ-менеджер, стратегия, доля рынкастратегический менеджмент.

За последнее время страховой рынок в России прошел путь от тусклой и непрозрачной области деятельности до существенного участка экономики, о необходимости развития которого заговорили на высшем уровне, так как благодаря страхованию человек реализует одну из существенных своих потребностей - потребность в безопасности. Между тем страхование в нашей стране стало так называемым механизмом, который обеспечивает обществу безопасность в условиях рыночной экономики. Если раньше страхование не было востребовано обществом, то сегодня в Российской Федерации уже появляются основания того, что страхование становится важнейшим аспектом рыночных отношений. Страхование обеспечивает безопасность, стабильность и социальные гарантии в обществе благодаря механизму финансовой защиты. Страхование - это стратегическое подразделение экономики.

Рассмотрим сущность и необходимость стратегического управления в страховой компании.

Для того, чтобы менеджмент страховой компании начал заниматься стратегическим управлением нужно выполнить по крайней мере два условия.

-Во-первых, нужно четко для себя ответить на вопрос: нужно ли нам стратегическое управление вообще. Если на этот вопрос следует отрицательный ответ, то компания будет развиваться на основе рационального логического инкрементализма, т.е. оперативно подстраиваться под изменения внешней среды. Если на этот вопрос следует положительный ответ, то менеджмент компании будет изучать теоретические основы стратегического управления, опыт других компаний и на этой основе разрабатывать и реализовывать собственную стратегию развития.

- Во-вторых, рассмотреть субъективные факторы и их зависимость от качества «менеджерского материала». Стратегическое управление в компании невозможно развивать, если топ-менеджмент не обладает стратегическим мышлением и способностью к стратегическим действиям, что показано на рис. 1.

Рис.1 .Стратегические компетенции ТОП-менеджера страховой компании

Поэтому не случайным является тот факт, что отсутствие одного из отмеченных выше условий является причиной того, что на российском рынке регулярным стратегическим менеджментом занимаются по статистике не более 5 – 10 % от их общей численности, которая на сегодняшний момент составляет около 800 компаний.

В этой связи заметим, стоить отметить что в развитии стратегического управления можно выделить ряд этапов, которые показаны на рис. 2.

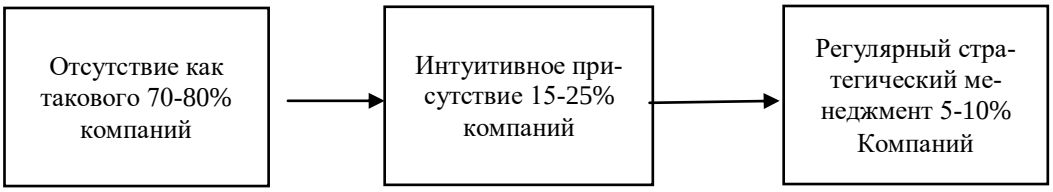

Рис. 2 . Стадии развития стратегического менеджмента в российских страховых компаниях

Регулярный стратегический менеджмент включает в себя наличие стратегического плана у страховой компании, а также механизм его реализации. Интуитивный стратегический менеджмент заключается в том, что топ-менеджмент понимает стратегические цели развития компании и реализует их, не имея формализованной стратегии и способов ее реализации. Отсутствие стратегического управления как такового говорит само за себя и не требует никаких комментариев.

Однако независимо от того, занимается страховая компания стратегическим управлением или не занимается, перед ней все равно стоят вопросы, требующие ответа либо в краткосрочной, либо в долгосрочной перспективе.

Основными стратегическими вопросами для крупных страховых компаний будут являться следующие:

1. Как увеличить долю рынка?
2. Как развить конкурентные преимущества?
3. Как привлечь ресурсы для развития?

Для мелких компаний самым актуальным является один вопрос: как выжить в долгосрочной перспективе?

Ответы на эти вопросы невозможны без разработки стратегии развития страховой компании. Таким образом, стратегическое управление становится важным императивом для многих российских страховых компаний как залог их выживания в долгосрочной перспективе.

Итак, если вы приняли решение заниматься стратегическим управлением, то давайте определимся с основными дефинициями этого феномена.

Термин «стратегическое управление» появился на рубеже 60х-70х годов прошлого столетия.

Причинами его возникновения явились следующие:

— Насыщение рынка товаров и услуг.
— Возникновение маркетинговых концепций.
— Необходимость анализа и учета изменений внешней среды.
— Сохранение конкурентных преимуществ в долгосрочной перспективе.
— Необходимость управления стоимостью компаний.

Основной дефиницией стратегического управления является стратегия. Стратегию в обобщенном виде можно охарактеризовать, как пять «П», что отражено на рисунке 3.

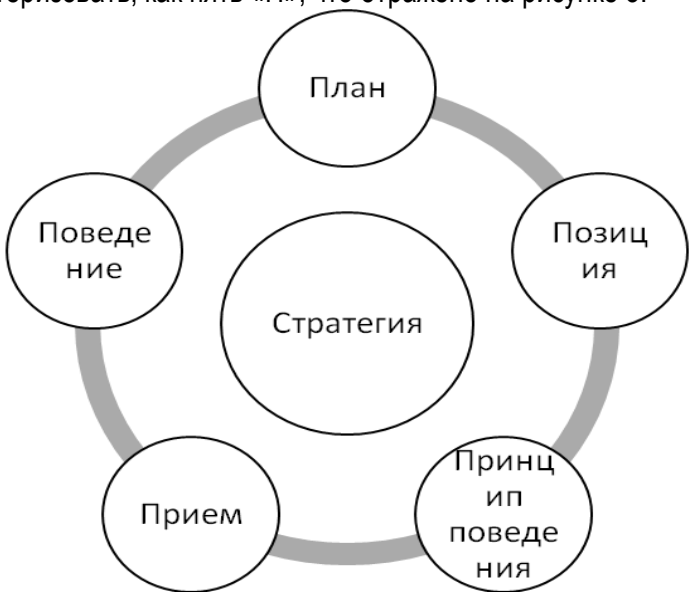

Рис. 3 . Пять «п» стратегии

Рассмотрим более подробно эти составляющие.

1. Стратегия есть план, руководство, ориентир, направление развития из настоящего в будущее. Например, захват доли рынка, рост стоимости компании.
2. Стратегия – это принцип поведения или следования некой модели поведения. Примером этому может быть стратегия покупки региональных страховых компаний.
3. Стратегия – это создание посредством разнообразных действий уникальной и ценной позиции на рынке. Например, построение лучшей компании на рынке с лучшей системой урегулирования убытков.
4. Стратегия – это перспектива, взгляд вовнутрь организации с точки зрения ее будущности.
5. Стратегия – это ловкий прием с целью перехитрить конкурента.

Условия сложившейся социально-экономической ситуации в нашей стране, предъявляют особые

требования к действующим страховым компаниям. Так, экономически оправданного функционирования, смогут добиться лишь те страховые компании, которые смогут провести качественные преобразования в своей деятельности, смогут перевести «взгляд» на потребности страхователей, а также, смогут построить свою деятельность на эффективной маркетинговой политике.

Список литературы

1. Гаспарян А.Э. Тенденции развития отечественного страхового рынка на современном этапе // Страховое дело. 2007. №7. С.16.
2. Бесфамильная Л.В. Качественные показатели роста отечественного страхового рынка: основные приоритеты и пути совершенствования // Страховое дело.2009. №3. С.14-16.
3. Гвозденко А.А. Основы страхования: Учебник. – 2-е изд., перераб. и доп.- М.: Финансы и статистика, 2006.-320 с.: ил.С.27
4. И.А. Поделинская, М.В. Бянкин. Стратегическое планирование: учебное пособие.- Улан-Удэ: Изд-во ВСГТУ, 2005.-55с.
5. Николенко Н. ССП – роскошь или необходимость? URL: http://www.insur-info.ru/printable/comments/470/ (проверено 21.01.2010 г.).
6. Меренков А. В. Внедрение системы сбалансированных показателей в страховых компаниях. URL: http://www.reglament.net/ins/mng/2007_1_ article.htm(проверено 21.01.2012

УДК 344

УПРАВЛЕНЧЕСКОЕ РЕШЕНИЕ: СУЩНОСТЬ И КЛАССИФИКАЦИЯ

БЕЛОГЛАЗОВ Д. С.

Магистрант кафедры маркетинга экономического факультета
ФГБОУ ВПО "НИ МГУ им. Н. П. Огарева", г. Саранск

Аннотация: В статье рассмотрена природа и сущность понятия «управленческое решение», проанализированы и дополнены классификации управленческих решений.
Ключевые слова: решение, управленческое решение, управленческий цикл, система управления, бизнес-процесс

MANAGEMENT DECISION: THE NATURE AND CLASSIFICATION

Beloglazov D. S.

Abstract: the article considers the nature and essence of concept "management decision" and analyzed, including classification management decisions.
Key words: decision, management decision, management cycle, management system, business process

Управленческие решения представляют собой один из видов деятельности, характеризующейся собственной предметной областью и обладающей особыми целями и задачами. Как и другие виды управленческой деятельности, с определенной точки зрения управленческие решения могут рассматриваться в виде постоянно повторяющихся процедур принятия и реализации решений, образующих цикл управления.

Управленческий цикл состоит из нескольких этапов:

- анализ ситуации, который позволяет идентифицировать проблему, требующую решения;
- разработка и принятие решения;
- выполнение (реализация) принятого решения.

В свою очередь выделенные этапы могут быть разделены на более элементарные процедуры или стадии. Так, аналитический этап может включать сбор информации, ее обработку и оценку. Второй этап обычно предусматривает постановку целей и определение задач, разработку возможных вариантов решения, их оценку, выбор наиболее предпочтительного варианта, принятие окончательного решения. Выполнение решения охватывает такие действия, как доведение принятого решения до исполнителей, разъяснение и методическую помощь исполнителям, выделение необходимых ресурсов, контроль за ходом реализации, при необходимости внесение корректировок в принятые решения [1, с. 53].

Таким образом, процесс принятия и реализации решений может трактоваться как определенный технологический процесс управления, состоящий из стандартного набора последовательных операций, который направлен на достижение определенных целей и задач.

Центральное место в этом процессе занимает процедура разработки решения, поскольку качество решений, их обоснованность являются решающими условиями эффективности управления. Под решением понимается набор воздействий (действий со стороны лица, принимающего решения) на объект (систему, комплекс и т.д.) управления, позволяющий привести данный объект в желаемое состояние или достичь поставленной перед ним цели. Принятие решений часто осуществляется не одним лицом, а группой лиц. При этом следует различать процедуру оценки и выбора решения и процедуру принятия решения. Первая осуществляется, как правило, коллективно. Принятие решений как

формальный акт выполняется в соответствии с действующими в каждом предприятии регламентами, которые, в частности, определяют полномочия в области принятия решений отдельных сотрудников и органов управления компании.

В большинстве случаев лица принимающие решения могут реализовать различные варианты действий, различающиеся величиной используемых ресурсов, результатами, риском, временными и другими параметрами.

Принятие решения представляет собой процесс выбора наиболее рационального варианта действий в конкретных условиях. В более широком понимании принятие решений может рассматриваться как обязательный атрибут человеческой деятельности вообще.

В научной литературе обычно используется два термина: «управленческие решения» и «решения в сфере управления предприятием». Чаще всего эти термины употребляются как синонимы.

По мнению И. А. Аренкова и Е. Г. Багиева, решения в сфере управления предприятием направлены на разработку и реализацию стратегии предприятия и его элементов. Для принятия решения часто применяются хорошо известные методы и инструменты (метод мозгового штурма, факторный анализ, опрос, экспертная оценка, метод ассоциаций и аналогий, матрица Ансоффа, модель Портера, матрица БКГ и др.). Термин «управленческие решения» И. А. Аренкова и Е. Г. Багиева трактуют более широко, и связывают его с пониманием управления как концепции ориентированной на принятие решения, как в отношении предприятия, так и в отношении удовлетворения потребностей потребителей. В этом случае управленческие решения тесно связаны с маркетинговыми решениями, т.к. они охватывают все сферы деятельности фирмы с учетом интересов потребителей. При этом решения в сфере маркетинга или логистики будут частью предпринимательских решений [7, с. 58].

По нашему мнению, в рассмотренной трактовке имеются определенные положительные стороны. С точки зрения развития теории и практики управления более целесообразным представляется изучение проблем и особенностей принятия решений в сфере управления предпринимательской деятельностью во взаимосвязи с маркетингом.

Выделение управленческих решений в отдельную группу решений принимаемых в компании, с нашей точки зрения, основано, прежде всего, на приоритетности существовании этой области деятельности предприятия.

Для анализа существующих научных взглядов на управленческие решения предприятия нами был проведен обзор данного понятия, трактующегося в научной литературе весьма неоднозначно, результаты которого приведены в таблице 1.

Как видно из вышеизложенного, в настоящее время существует множество научных взглядов на содержание понятия «управленческое решение». С нашей точки зрения, управленческое решение – это комплекс взаимосвязанных действий, обеспечивающий функционирование элементов системы управления (бизнес-процессы, ресурсное обеспечение, подразделения, персонал, партнеры и т.д.) для достижения поставленных стратегических целей.

Сложность однозначной трактовки понятия управленческие решения обусловлена тем, что:

- они по своей сути являются многоцелевыми;
- их принятие может приводить к неоднозначным результатам;
- оптимизация управленческих решений выполняется на основе использования множества критериев оптимальности;
- принятие управленческих решений требует привлечения разных лиц, различных функциональных служб и уровней управления, т.к. нередко они имеют междисциплинарный характер;
- связи, которые должны быть формализованы при принятии управленческого решения, являются детерминированными и частично неопределёнными;
- разработка и принятие управленческих решений, как правило, осуществляется в условиях ограниченности ресурсов;
- результат принятия управленческих решений, как правило, проявляется не сразу, что не позволяет принять оперативные меры по устранению ошибки в принятии решения;
- в процессе разработки управленческих решений требуется обрабатывать огромные массивы

информации и применять для этого сложные формализованные процедуры [2, с.125].

Управленческие решения на уровне всей компании должны быть органически связаны с другими решениями, принимаемыми в отдельных функциональных областях её деятельности: производственной, маркетинговой, НИОКР, финансовой, сбытовой, управления персоналом и других. Эта связь достигается за счет разработки перспективного видения, миссии, общих корпоративных целей и стратегий, установления порядка согласования и принятия решений на различных уровнях управления и распределения ресурсов, необходимых для их реализации.

На предприятиях принимается большое число различных управленческих решений, что предопределяется разнообразием самой управленческой деятельности. В связи с этим научный и практический интерес представляет классификация управленческих решений. В научной литературе представлены разные подходы к классификации управленческих решений. Так, С. А. Баркалов классифицирует управленческие решения по следующим признакам (таблица 2)

Таблица 1

Научные трактовки понятия «управленческое решение»

Автор	Трактовка понятия «управленческое решение»
Л. С. Латышев	Управленческое решение - это одна или несколько альтернатив из множества возможных вариантов осуществления или совокупности мероприятий, необходимых для устойчивого развития компании.
Т. А. Бурцев, Н. В. Никонов, Н. А. Миронов	Управленческое решение рассматривается как решение, разработанное в соответствии с долгосрочными интересами компании на целевых рынках.
В. В. Давние и В. И. Тинякова	Управленческое решение представляет собой организационно-правовые акты, определяющие действия по достижению целей и результатов деятельности предприятия.
А. Н. Фомичев	Управленческое решение представляет собой выбор альтернативы, осуществляемый руководителем в рамках его полномочий и направленный на достижение стоящих перед организацией целей.
Р. А. Фатхутдинов	Управленческое решение представляет собой результат анализа, прогнозирования, оптимизации, экономического обоснования и выбора конкретной альтернативы из существующего множества различных вариантов достижения целевого ориентира системы управления.
Н. П. Лебединский	Управленческое решение являются важнейшим элементом управления, направленным, прежде всего, на повышение экономической эффективности предприятия, максимальную экономическую отдачу производства и, как следствие, рост прибыли предприятия.
А. С. Харасова, Н. М. Блаженкова,	Понятие «управленческое решение» несет в себе две смысловые нагрузки. Во-первых, решение представляет собой процесс выбора одного варианта действий из нескольких возможных альтернатив и, во-вторых, понимаются как результат выбора того или иного варианта действий из множества альтернатив.
Б. М. Рапопорт	Рассматривает анализируемое понятие в качестве процесса, включающего анализ вариантов, подготовку и принятие управленческого решения в рамках определенного периода времени в качестве результата выбора альтернативного варианта из всех возможных лицом, принимающим решение
Дж. Коул, П. Келли	Управленческое решение представляет собой важнейший элемент процесса функционирования организации и основной деятельностью менеджеров на всех уровнях управления

Таблица 2

Классификация управленческих решений по Баркалову С.А.

Признаки классификации	Виды управленческих решений
По источнику появления необходимости принятия управленческого решения	Интуитивные либо принятые по предписанию
По степени воздействия на объект и сроку действия	Оперативные, тактические и стратегические
По порядку управленческого решения принятия	Индивидуальные, коллективные и коллегиальные
По способу фиксации	Письменные либо устные
По степени повторяемости	Традиционные либо оригинальные
По содержанию	Имеющие количественные характеристики либо не имеющие их
По полю принятия	Экономические, организационные, социальные и технические
По степени регламентации	Директивные, ориентирующие и рекомендующие
По системе оценки эффективности	Однокритериальные либо многокритериальные
По стилю принятия	Инертные, осторожный, уравновешенные, рискованные и импульсивные

Евсеева А. С. считает, что классификация управленческих решений необходима для определения общих и конкретно-специфических подходов к их разработке, реализации и оценке, что позволяет повысить их качество, эффективность и преемственность. Управленческие решения с ее точки зрения, могут быть классифицированы самыми разнообразными способами. Наиболее распространенными являются следующие признаки классификации (таблица 3).

Таблица 3

Классификация управленческих решений по А.С. Евсеевой.

Признаки классификации	Виды управленческих решений
По функциональному содержанию	Экономические, социальные, технические
По иерархии управления	Стратегические, тактические, оперативные
По характеру организации разработки	Взвешенные, осторожный, уравновешенные, рискованные и импульсивны
По характеру целей	Долгосрочные, краткосрочные
По причинам возникновения	Директивные, ориентирующие и рекомендующие
По исходным методам разработки	Экономические, организационные, социальные и технические
По организационному оформлению	Письменные либо устные

В зависимости от организации разработки управленческих решений выделяются следующие управленческие решения: единоличные; коллегиальные; коллективные. Предпочтение способа организации выработки управленческих решений зависит от многих факторов: компетентности руководителя, уровня квалификации коллектива, характера задач, ресурсов и т.д. Резников В. В. предлагает свою классификацию управленческих решений (таблица 4) [3, с.49].

С нашей точки зрения управленческие решения следует классифицировать на: жёсткие, однозначно задающие дальнейший путь их воплощения; ориентирующие, определяющие направление развития системы; гибкие, изменяющиеся в соответствии с условиями функционирования и развития системы; нормативные, задающие параметры протекания процессов в системе. По причинам возникновения управленческие решения делятся на: ситуационные, связанные с характером возникающих обстоятельств; по предписанию (распоряжению) вышестоящих органов; программные, связанные с вклю-

чением данного объекта управления в определенную структуру программно-целевых отношений, мероприятий; инициативные, связанные с проявлением инициативы системы, например в сфере производства товаров, услуг, посреднической деятельности; эпизодические и периодические, вытекающие из периодичности воспроизводственных процессов в системе.

Таблица 4

Классификация управленческих решений

Признаки	Управленческие решения
По степени повторяемости проблемы	Традиционные, нетипичные
По значимости цели	Стратегические, тактические
По сфере воздействия	Глобальные, локальные
По сроку реализации	Долгосрочные, краткосрочные
По прогнозируемым последствиям	Корректируемые, некорректируемые
По характеру информации	Детерминированные, вероятностные
По методу разработки	Формализованные, неформализованные
По количеству критериев	Однокритериальные, многокритериальные
По форме принятия	Единоличные, коллегиальные
По способу фиксации	Документированные, недокументированные

Данная классификация позволяет достаточно наглядно осуществить изучение видов управленческих решений, а также дает возможность сделать вывод о возможности ее дополнения другими видами управленческих решений. В работах И.А. Аренкова и Е.Г. Багиева использованы следующие критерии классификации управленческих решений (таблица 5) [4, с.29].

Таблица 5

Классификация управленческих решений

Классификационный признак	Управленческие решения
По степени структуризации исследуе-мой проблемы	Хорошо структурированное, плохо структурированное, не структурирован-ное
По количеству этапов реализации решения	Статические (с одним этапом), динамические (много этапов)
По уровню информированности о состоянии проблемы	В условиях определенности, в условиях риска, в условиях неопределенности
По количеству лиц, участвующих в процессе принятия решений	Один участник, много участников

Кроме того, мы считаем необходимым при формировании классификации управленческих решений, учитывать следующие исходные методы:

- математические методы, ориентированные на формализацию представлений, отношений, пропорций, сроков, событий, ресурсов;

- графические, с предполагающие использование графоаналитических подходов (сетевых моделей и методов, ленточных графиков, структурных схем, декомпозиции больших систем);

- эвристические, связанные с широким использованием экспертных оценок, разработки сценариев, ситуационных моделей.

Поскольку управленческие решения принимаются людьми, то их характер с нашей точки зрения во многом определяется личностью менеджера. По данному признаку принято различать взвешенные, импульсивные, инертные, рискованные и осторожные решения.

Взвешенные решения принимают менеджеры, внимательно и критически относящиеся к своим действиям, выдвигаемым гипотезам и их проверке. Обычно, прежде чем приступить к принятию решения, они имеют сформулированную исходную идею.

Импульсивные решения, принимают менеджеры, которые легко генерируют самые разнообраз-

ные идеи в неограниченном количестве, однако они не в состоянии их как следует проверить, уточнить, оценить, поэтому такие решения оказываются недостаточно обоснованными и надёжными.

Инертные решения становятся результатом осторожного их поиска. В них контрольные и уточняющие действия преобладают над генерированием идей, поэтому в таких решениях трудно обнаружить новаторство, оригинальность.

Рискованные решения в отличие от импульсивных принимаются менеджерами без тщательного обоснования своих гипотез, то есть на свой страх и риск.

Осторожные решения характеризуются тщательностью оценки менеджером всех вариантов, критичным подходом к их принятию. Они в ещё меньшей степени, чем инертные, отличаются новизной и оригинальностью.

Проведенный сравнительный анализ представленных классификаций свидетельствует о наличии в них как общих признаков, так и определенных отличий. Он также позволяет сделать следующие выводы:

- во-первых, все признаки классификации управленческих решений могут быть использованы и для типологии маркетинговых, финансовых, производственных и других решений, связанных с функциональными областями деятельности организации.

- во-вторых, система общих признаков, используемых для классификации всех управленческих решений может быть расширена за счет включения дополнительных критериев. По нашему мнению, целесообразно ее дополнить следующими признаками:

- функциональная область деятельности предприятия: производственная, маркетинговая, НИОКР, сбытовая, финансовая;

- степень взаимозависимости решений: решения со слабой взаимозависимостью, решения с сильной взаимозависимостью;

- уровень принятия решения: корпоративный, бизнес - подразделение, структурное подразделение.

Классификация управленческих решений по области их воздействия представляется логически целесообразной в связи с дифференциацией системы управления предприятием. Такой подход позволяет выделить функциональные области принятия управленческих решений в особую группу, что позволяет более глубоко изучить задачи и способы их принятия.

Для классификации управленческих решений целесообразно сформировать не только квалификационные признаки, но и дать описание основных типов решений в области управления компанией.

По уровню иерархии принятия управленческие решения можно классифицировать на стратегические, тактические и оперативные. Стратегические решения необходимы для обоснования долгосрочных направлений развития компании. Значение стратегических решений, позволяющих фирме выживать в конкурентной борьбе в длительной перспективе, резко возросло в последние десятилетия. Все компании в условиях жесткой конкуренции, стремительно меняющейся ситуации должны не только лишь концентрировать внимание на внутреннем состоянии дел в компании, да и производить стратегию длительного выживания, которая позволяла бы им поспевать за переменами, происходящими в их окружении. В прошедшем многие компании могли удачно работать, обращая внимание в главном на каждодневную работу, на внутренние трудности, связанные с увеличением эффективности использования ресурсов в текущей деятельности. На данный момент же, хотя и не снимается задача оптимального использования потенциала в текущей деятельности, только принципиальным становится воплощение такового управленческого решения, которое обеспечивает адаптацию компании к стремительно меняющейся окружающей среде.

Тактические решения компании направлены на обеспечение достижения стратегических целей, а также реализацию мероприятий способствующих достижению стратегических целей отдельными структурными подразделениями компании.

На многих предприятиях тактические решения принимаются каждым подразделением самостоятельно без согласования со стратегическими целями компании.

Чтобы избежать подобной ситуации, тактические и стратегические решения надо принимать в

рамках единого цикла управления. Например, чтобы разработать план по объему продаж, необходимо сначала определить целевые сегменты рынка, понять, как компания собирается работать на этих сегментах, то есть как ей следует организовать производство, логистику, продажи и т.д. и какую финансовую отдачу это принесет предприятию и только потом разрабатывать конкретные направления и объемы расходования средств.

Оперативные управленческие решения позволяют предприятию выбрать способы наилучшего использования имеющихся ресурсов для повышения эффективности управленческих усилий на целевых рынках. Управленческие решения на инструментальном уровне применительно к сфере маркетинговой деятельности можно представить в виде четырех групп.

1. Решения в области товарной политики - обеспечивают соответствие номенклатуры, ассортимента и качества товаров предприятия, то есть создаваемой потребительской ценности.

Управленческие решения в области товарной политики включают:

- формирование номенклатуры и ассортимента товаров с набором функциональных и эмоциональных ценностей, соответствующих требованиям рынка;
- обеспечение конкурентоспособности и прибыльности товара;
- разработка марочной политики;
- поиск и реализация идей товаров «рыночной новизны».

2. Решения в области ценовой политики - позволяют донести ценность продукта до потребителей. Управленческие решения в области ценообразования включают в себя:

- выбор наиболее приемлемых методов ценообразования на предприятии;
- обоснованное формирование цен на производимую продукцию для целевых сегментов рынка;
- эффективное применение средств ценового стимулирования потребителей.

При реализации ценовой политики возникают тесные взаимодействия маркетинговой, учетной и финансовой функций предприятия, что позволяет сбалансировать управленческие цели с имеющимися в распоряжении компании ресурсами.

Привлечение и особенно инвестирование финансовых средств компании непосредственно связано с управленческой и маркетинговой деятельностью компании. Поэтому только тесная взаимосвязь всех этих функций обеспечивает создание стоимости компании, дает возможность целостного анализа для принятия управленческих решений. Это позволит в дальнейшем разрабатывать и координировать всю систему управления предприятием [5, с. 15].

3. Решения в области сбытовой деятельности компании, дают возможность организовать реализацию производимой продукции потребителям в нужное время, в нужном месте, в нужном количестве и качестве.

Управленческие решения в области сбыта продукции охватывают следующие аспекты деятельности предприятия:

- анализ каналов сбыта(прямой и косвенный), идентификация преимуществ и недостатков каждого из используемых каналов;
- повышение эффективности сбытовой деятельности посредством грамотного распределения сбытовых усилий между используемыми каналами сбыта;
- выбор торговых посредников и установление с ними долгосрочных, устойчивых взаимовыгодных партнерских отношений;
- активное использование в процессе сбыта продукции таких форм распределения продукции как, прямой маркетинг, франчайзинг, лизинг, электронная торговля и др. [6, с. 130].

4. Управленческие решения в области продвижения продукции, позволяют сформировать комплекс действий по информированию потребителей как о самой компании, так и о реализуемой ею продукции.

Принимаемые управленческие решения в рамках коммуникативной политики оказывают сильное влияние не только на осознание потребителем ценности предлагаемой продукции, но и на создание положительного имиджа самой компании, товарных марок, повышение стоимости компании и т.д.

Таким образом, на основе изучения научных взглядов на понятие «управленческое решение»

нами была предложена авторская трактовка управленческого решения как комплекса взаимосвязанных действий, обеспечивающего функционирование элементов системы управления (бизнес-процессы, ресурсное обеспечение, подразделения, персонал, партнеры и т.д.) для достижения поставленных стратегических целей. При этом, следует отметить, что управленческие решения органически связаны с другими решениями, принимаемыми для регулирования деятельности всего предприятия и отдельных его сфер - производственной, НИОКР, финансовой, сбытовой, управления персоналом и других. Эта связь достигается за счет принятия общих корпоративных целей и стратегий, установления порядка согласования и принятия решений на различных уровнях управления и распределения ресурсов, необходимых для их реализации.

На основе проведенного анализа научных взглядов и подходов к классификации управленческих решений, предложено дополнить существующие классификации следующими признаками: функциональная область деятельности предприятия, маркетинговые, степень взаимозависимости управленческих решений: решения со слабой взаимозависимостью, решения с сильной взаимозависимостью; уровень принятия решения: корпоративный, бизнес - подразделение, структурное подразделение.

Список литературы

1. Абдрахманова Г. И. Роль управленческих решений в экономике: тенденции развития в 2014 году / Г. И. Абдрахманова, Г. Г. Ковалева // Вопросы статистки. – 2014. - № 11. – С. 53-58.

2. Баркалов С. А. Выбор управленческого решения в условиях неопределенности / С. А. Баркалов, А. Л. Маилян // Научный вестник Воронежского государственного архитектурно-строительного университета. – 2015. - № 4. – С.124-129.

3. Владимирова, С. В. К вопросу о сущности и экономической природе управленческих решений / С. В. Владимирова, Е. Э. Смолина // Социально- экономические явления и процессы. – 2014. - № 2. – С. 48-51.

4. Дорофеева, В. В. Анализ теоретико-методологических подходов к трактовке понятия «проектная деятельность» и ее оценке / В. В. Дорофеева // Известия Иркутской государственной экономической академии. – 2014. - № 3. – С. 28-34.

5. Дьякова А. Е. Управление эффективностью бизнеса и управление бизнес-процессами: возможности интеграции / Е .Дьякова // Финансовая газета. – 2015. - № 8. – С. 15.

6. Евсеева, А. С. Современные управленческие технологии / А. С. Евсеева // Экономическое возрождение России. – 2014. - № 2. – С. 127-132.

7. Морозов В. П. Элементы теории управления проектной деятельностью: Математическое обеспечение / В. П. Морозов, Я. С. Дымарский. - Л.: Машиностроение, 2014. – 333 с.

© Д. С. Белоглазов, 2017

УДК 330

КОНКУРЕНЦИЯ КАК СПОСОБ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РОССИИ

ГАДЖИЕВА БАРИЯТ АБДУЛЛАЕВНА,
ФГАОУ ВПО «СКФУ»
БЕРЕЖНАЯ ЕЛЕНА ВИКТОРОВНА
д-р экон. наук, профессор,
ФГАОУ ВПО «СКФУ»,

Аннотация: Конкуренция — это динамический, ускоряющий движение процесс. Экономика современной России, приобрела некоторые черты рыночной, сохранив при этом и черты старой системы
Ключевые слова: конкуренция, рынок, инфляция, экономика, ВВП, спрос, инвестиции.

На наших глазах формируется новая экономическая реальность, во многом связанная с наложением двух процессов: нестабильности мировой экономической системы и попаданием российской экономики в режим санкций со стороны западных стран. Но такой негативный фон – не повод для паники. А возможность для серьезных и стимулирующих интеллектуальных дискуссий. Стало уже расхожим представление о китайском иероглифе, означающем кризис: он состоит из двух частей, одна из которых обозначает угрозу, а вторая - возможность. Но это действительно справедливо. Санкции заставляют нас задуматься о более быстром развитии ряда значимых компонентов развития национальной экономики: это и национальная платежная система, и система обмена банковский информации, и развитый банковский сектор. Россия ищет новые источники внутреннего экономического роста. А для этого нужно обсуждать современные вызовы в области финансовой политики, кредитно-денежного регулирования, бюджетного процесса, социальной сферы.

Конкуренция — соперничество в какой-либо области с целью получения выгоды.

Экономика современной России, приобрела некоторые черты рыночной, сохранив при этом и черты старой системы. В итоге круг тех, кто может успешно вести бизнес, сужается, что и ведет к монополии всей экономики страны целиком.

Не случайным является мнение, что деньги можно зарабатывать, только имея «особые отношения» с властью (например, муниципальной), рассматривающей любой бизнес на своей территории как свою вотчину и, ограждающей «свои» фирмы от конкуренции, получая при этом экономическую ренту.

В Отчете глобальной конкурентоспособности РФ находится на переходной стадии от 2 стадии (Эффективное развитие) к 3 стадии (Инновационное развитие). В рейтинге GCI 2015-16 года наша страна занимает 53-е место. После кризиса, улучшив свои позиции и только за последние два года повысив рейтинг на 14 позиций.

Минэкономразвития не изменило прогноз по инфляции на текущий год в 11,9%. "При низком потребительском спросе ожидается, что инфляция в 2017 году замедлится почти вдвое – до 6,5–7,5%. К 2018 году в условиях укрепления рубля инфляция снизится до 5%", - отмечается в документе.

В 2015-16 годах на фоне существенного падения инвестиций и сокращения расходов домашних хозяйств ВВП в реальном выражении снизится на 2,8%. При этом уже в конце текущего года предполагается возобновление экономического роста до 2,3–2,4% в 2017–2018 годах. Ранее

Минэкономразвития прогнозировало ускорение роста ВВП в 2017-2018 годах до 2,5%[5].

В 2015 году ожидается более глубокое сокращение инвестиций в основной капитал - на уровне 10,6% в базовом варианте. Снижение спроса на инвестиции будет связано с ухудшением доступности кредитных ресурсов, удорожанием импортируемых инвестиционных товаров, ростом долговой нагрузки и общей экономической неуверенности инвесторов. Инвестиции в основной капитал возобновят свой рост с 2016 года, и в среднем прирост инвестиций в 2016–2018 годах в базовом варианте составит 2,9% в год (3,1% в 2016 году, 2,3% - в 2017 году и 3,2% в 2018 году).

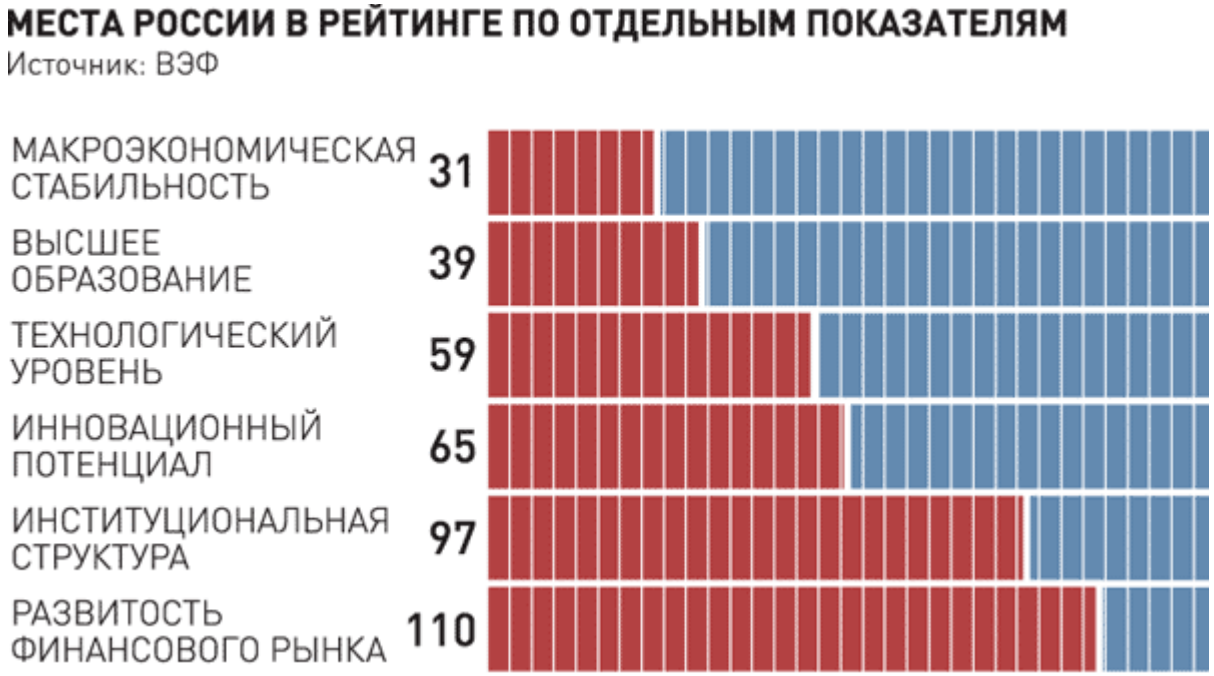

Рис.1. Места России в рейтинге глобальной конкурентоспособности[3]

Замедление инфляции и возобновление экономического роста обеспечат рост реальных доходов населения темпами 1,1 % в 2016 году и 2,6% в 2017 году и 2,8 % в 2018 году[5].

Документ МВФ гласит о том, что основными причинами ослабевания экономики России стали: последствия падения цен на нефть и геополитический фактор; падение курса рубля на валютном рынке также оказали значительное влияние на перспективы развития других государств СНГ.

Всемирный банк, с другой стороны, также прогнозирует спад, в частности, падение валового внутреннего продукта в два раза быстрее, чем было спрогнозировано ранее. Об этом было сказано во время доклада «Глобальные экономические перспективы». В этом докладе ВБ указал, что ВВП упадет на 2,9% в 2015 году, но в 2016 немного повысится – на 0,1%.

Также всемирный банк подготовил несколько сценариев развития экономики:

1. Базовый (при таком сценарии средняя цена нефти за баррель будет равняться 80 долларов): в 2016 году ВВП вырос на 0,3% после падения в 2015 году на 0,7%.
2. Оптимистичный сценарий (стоимость барреля нефти – 90 долларов) – ВВП в 2016 году вырос на 0,5% в сравнении с 2015 г.
3. Пессимистичный (72 доллара за баррель) – ВВП в 2016 году поднялся на 0,3% при предшествующем падении в 2015 году на 1,5%.

Прогнозы БР таковы, что за 2016-2017 год темп роста экономики будет равен приблизительно 0, а отток капитала в 2017-м составят 75 миллиардов долларов. К 2017 году Банк России предполагает достижения показателя инфляции на уровне 4% вполне реальным.

Таким образом, основными механизмами по повышению уровня конкурентоспособности России являются конкурентная стратегия и конкурентная политика государства, посредством стратегически верного определения векторов и приоритетов реформирования, ориентированных на жизнеустойчи-

вость, позволяют эффективно использовать российские конкурентные преимущества и ресурсы для достижения уровня конкурентоспособности страны, необходимого для достойного существования в сложных условиях жесткой глобальной конкурентной среды.

Список литературы

1. Волчкова Н. Новая теория международной торговли и новая экономическая география // Вопросы экономики. - 2016. - N 1. - С.68-83.
2. Иванов Н.С. Глобализация и проблемы оптимальной стратегии ценообразования // Вопросы экономики. 2016, №2. С. 18-23.
3. http://www.rg.ru/2014/09/09/konkurencia.html - Российская бизнес - газета
4. О текущей ситуации в экономике РФ по итогам I квартала 2016 года// http://www1.minfin.ru/
5. http://1prime.ru/News/20150528/811400625.html

УДК 330.59

СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ДЕНЕЖНЫХ ДОХОДОВ НАСЕЛЕНИЯ

ТЛИМАХОВА Ф.А.
студент
ФГАОУ ВО «Северо-Кавказский федеральный университет»
Научный руководитель: Чернявская А.В.
канд.экон.наук, доцент кафедры бухгалтерского учета и аудита
ФГАОУ ВО «Северо-Кавказский федеральный университет»

Аннотация:В статье были рассмотрены тенденции изменения основных показателей оценки уровня жизни населения, а также состав денежных доходов населения в Ставропольском крае. Были проанализированы среднедушевые номинальные и реальные денежные доходы населения Ставропольского края.
Ключевые слова:Денежные доходы населения, бедность, величина прожиточного минимума, среднедушевой номинальный денежный доход, среднедушевой реальный денежный доход, уровень жизни.

STATISTICAL ANALYSIS OF THE INCOME OF THE POPULATION

Tlimahova F. A.
Chernyavskaya A.V.

Abstaract:The article examined the trends in the main indicators of the standard of living of the population assessment, as well as the composition of cash income in the Stavropol region. the average nominal and real incomes of the population of Stavropol region were analyzed in 2015.
Key words: Money incomes of population, poverty, subsistence minimum, per capita nominal money income, real per capita income, living standards.

Современные процессы, направленные на становление рыночных отношений в Российской Федерации, привели к такому эффекту как падениеуровня доходов жителей страны. Это повлекло квозникновениюсоциально-экономического явления «бедность». Бедность - это недопустимо низкий уровень жизни, несоответствующий его социально приемлемому уровню. Таким образом, актуальность темы нашего исследования обусловлено масштабностью проблемыуменьшения доходов населения и исследование источника формирования дохода в России.

В России в настоящее время при оценке бедности учитываются не денежные доходы и расходы домашних хозяйств, в качестве границы бедности в Российской Федерации рассчитывается величина прожиточного минимума.

Величина прожиточного минимумаявляется одним из критериев оценки уровня социального расслоения населения. В этом случае величина прожиточного минимума служит границей для выделения групп домашних хозяйств с доходами, кратными его величине.

Критерием приобщения человека к группе населения, которое находитсяна гране бедности или нищеты, является уровень доходов населения в два раза и более ниже величины прожиточного минимума, либо низкое качество продуктов питания.

В потребительскую корзину включенминимальный набор продуктов питания, наиболее важный для сохранения здоровья человека, который в свою очередь определяется в натуральных показателях, а также услугии непродовольственные товары,измеряемые в%от стоимости продуктов питания. Со-

гласно нормативным правовым актам действующим в настоящее время, вошедшие в состав потребительской корзиныуслуги и непродовольственные товары, составят 50% от стоимости минимального набора продуктов питания. Таким образом, рассмотрим тенденции изменения основных показателей оценки уровня жизни населения Ставропольского края и отразим их на рисунке 1.

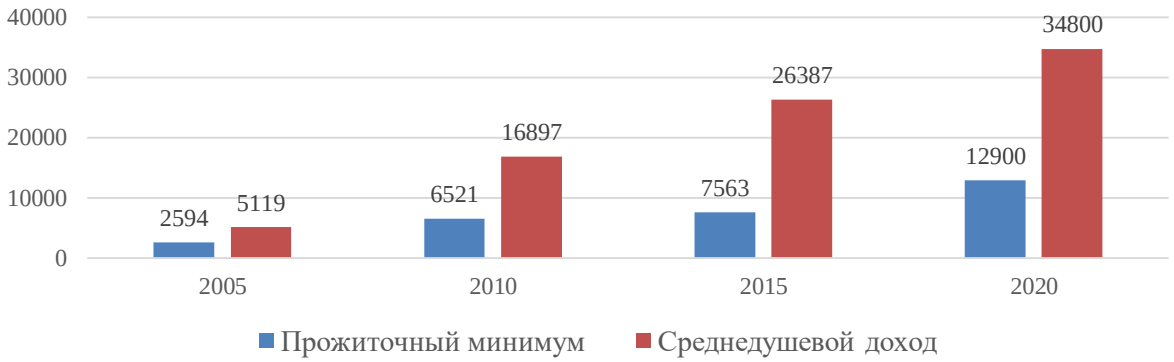

Рис. 1. Тенденции изменения основных показателей оценки уровня жизни населения Источник: Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Ставропольскому краю

Итак, в ходе исследования изменения основных показателей оценки уровня жизни населения Ставропольского края нами выявлено, с что ежегодно происходить рост прожиточного минимума и среднедушевого дохода. Так, прожиточный минимум к 2020 году должен вырасти на 41,4% по сравнению с 2015 годом, на 49,4% по сравнению с 2010 годом и на 79,9% по сравнению с 2005 годом. Среднедушевой доход к 2020 году должен вырасти на 24,2%по сравнению с 2015 годом, на 51,4% по сравнению с 2010 годом, на 85,3% по сравнению с 2005 годом.Рост доходов значительно ниже роста прожиточного минимума, что свидетельствует о сокращении реально-располагаемых денежных доходов.

В процессе изучения доходов населения применены показатели доходов по основным социальным группам населения, а также средние душевые доходы, определяющиеся делением доходов за год на среднюю годовую численность населения. В большинстве случаев производится расчет средних душевых показателей конечных, номинальных, совокупных и реальных располагаемых доходов населения страны (пенсионеров, работающих, студентов).

Состав денежных доходов населения Ставропольского края представим в таблице 1.

Таблица 1

Состав денежных доходов населения в Ставропольском крае

	1995	2000	2005	2010	2015
Денежные доходы всего, в том числе:	10547,2	46212,4	168476,9	434469,2	662444,7
оплата труда	3348,1	13555,7	51725,7	133798,6	199949,7
доходы от предпринимательской деятельности	3017,6	10868,9	26205,1	57643,1	87109,8
социальные выплаты	1804,1	6810,9	25816,9	88635,0	133171,4
доходы от собственности	509,4	1349,7	6696,8	17407,5	20185,2
другие доходы (включая скрытую заработную плату)	1868,0	13627,2	58032,4	136985,0	222028,6

Источник: Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Ставропольскому краю

Для более наглядного представления состава денежных доходов населения в Ставропольском крае отразим полученные нами данные на рисунке 2.

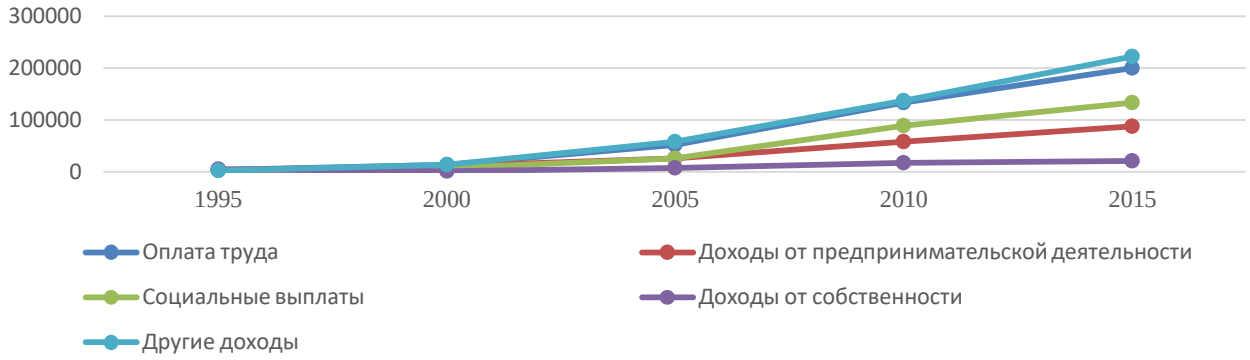

Рис.2. Состав денежных доходов населения в Ставропольском крае

Таким образом в последние годы в крае сохраняется тенденция роста денежных доходов населения. Причем в последние пять лет среднедушевые денежные доходы населения росли более высокими темпами, чем в 2000-2005 годах. Так, совокупный денежный доход в 2015 году увеличился на 34,4% по сравнению с 2010 годом, на 74,6% по сравнению с 2005 годом, на 93,0% по сравнению с 2000 годом и на 89,4% по сравнению с 1995 годом.

Основным источником доходов большинства трудоспособного населения края является заработная плата, которая составляет более половины в структуре доходов всего населения. Поэтому ситуация, складывающаяся в области заработной платы, оказывает доминирующее влияние на уровень жизни населения.

По итогам отчетного года реальные располагаемые денежные доходы населения Ставропольского края (доходы за вычетом обязательных платежей, скорректированные на индекс потребительских цен) составили 91,9 %.

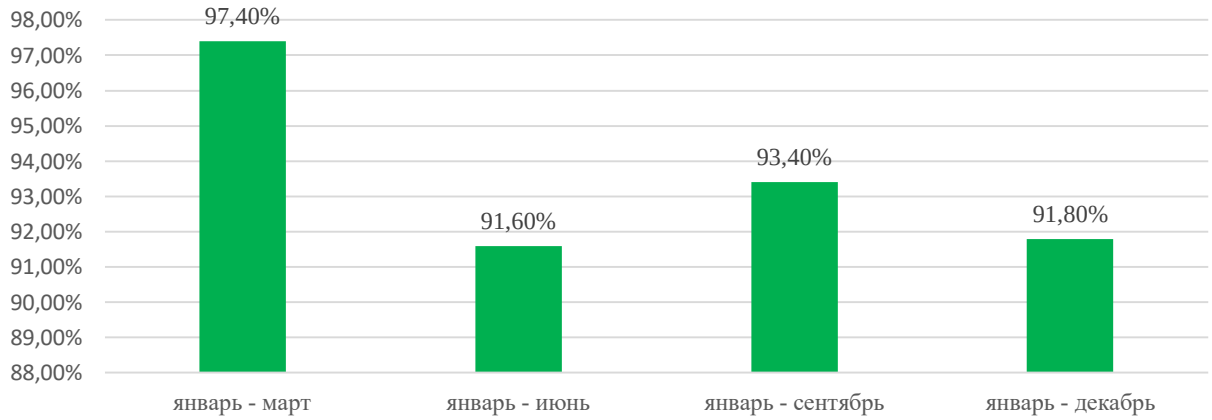

Рис.3. Динамика среднедушевых номинальных и реальных денежных доходов населения Ставропольского края в 2015 году

В сравнении с предыдущим годом уровень реальных располагаемых денежных доходов населения Ставропольского края снизился на 8,1 процентного пункта. Сокращение реальных располагаемых денежных доходов населения Ставропольского края стало следствием:

- замедления темпов роста средней номинальной начисленной заработной платы;
- роста индекса потребительских цен на товары и услуги.

По итогам 2015 года средняя номинальная начисленная заработная плата одного работника в Ставропольском крае составила 23628,9 рубля с ростом по отношению к предыдущему году на 3,9 процента. Реальная средняя заработная плата за январь-декабрь 2015 года составила 89,7 процента.

В целях защиты прав трудящихся в Ставропольском крае действуют более 5084 коллективных договора, которые охватывают около 60 процентов общей численности работников организаций Ставропольского края.

В результате проведения контрольных мероприятий Правительством Ставропольского края в 2015 году выявлены факты выплаты заработной платы ниже величины прожиточного минимума в 1937 хозяйствующих субъектах. В этой связи проведено 168 заседаний краевой и территориальных рабочих групп по профилактике нарушений трудовых прав работников, по результатам которых 818 работодателей в добровольном порядке произвели перерасчет и доначислили заработную плату до величины прожиточного минимума более пяти тысячам работников

На реализацию Указов Президента Российской Федерации от 7 мая 2012 г. № 596-602, 606 и Указа Президента Российской Федерации от 28 декабря 2012 г. № 1688 «О некоторых мерах по реализации государственной политики в сфере защиты детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей», в части повышения оплаты труда отдельных категорий работников социальной сферы и науки, в 2015 году за счет средств федерального бюджета и консолидированного бюджета Ставропольского края направлено 1202,6 млн. рублей.

По двенадцати целевым категориям работников социальной сферы и науки Ставропольского края средняя заработная плата за отчетный год превысила уровень предыдущего года.

С целью комплексного преодоления отрицательных факторов необходима выработка общегосударственной Программы увеличения качества и уровня жизни.

Приоритетной целью каждой страны во многих сферах общегосударственной и общественной жизни считается поиск и применение решения социально-экономических трудностей. Результатом этого может послужить, рост качества жизни людей путем создания условий обеспечивающий достойный труд и занятость населения страны, а также улучшение здоровья жителей и в следствии стабильный рост их доходов.

В обстоятельствах,которые сформировались в наши дни приоритетным направлением государственного развития на перспективу, является повышение качества жизни населения. Главными способами решения задач качества жизни считаются увеличение общего уровня социально-экономического развития государства в целом, а также создание и реализация различных программ.

Качество жизни людей в стране является наиболее важным аспектом оценки эффективности реализации поставленной цели и намеченных задач. На сегодняшний день, невзирая на некоторое улучшение ситуации в социальной сфере в стране, острой и наиболее важной остается проблема территориального неравенства общественно-финансового развития. По этой причине не случайно в Российской Федерации удовлетворение общественных, культурных, духовных и материальных потребностей отдельно взятого лица (либо семьи) во многом зависит от местности проживания.

Результативный рост качества жизни населения субъекта Российской Федерации во многом зависит от увеличения качества регионального управления. В большинстве случаев общественно-финансовое благополучие определенного субъекта страны в средне- и долговременной перспективе зависит от качества управления, эффективного использования современных инструментов государственного менеджмента.

Преимущество работы органов власти заключается в последовательном увеличении качества жизни, уменьшении бедности, обеспечении достойных условий для жизни людей и формировании социального государства.

Положительное влияние на динамику реальных доходов населения окажут запланированные Правительством РФ антикризисные меры, предусматривающие компенсацию дополнительных инфляционных издержек наиболее уязвимым категориям граждан (пенсионеры, семьи с несколькими детьми); реализацию мер по снижению напряженности на рынке труда и поддержку эффективной занятости.

Как представляется, в ближайшей перспективе неблагоприятные факторы, влияющие на формирование доходов населения, усилятся, однако их влияние может быть значительно скорректировано антикризисными мерами Правительства РФ, направленными на развитие реального сектора экономики и повышение доступности кредитных ресурсов для предприятий малого и среднего бизнеса.

Список литературы

1. Бондарь Н.Н. Социальная политика Ставропольского края: учеб.пособие / Г.Н. Бондарь, А.И. Тележенко, 2013. - 546 с.

2. Галаева Е.В. Макроэкономика: учеб.пособие / Е.В. Галаева, А.А. Корсакова, Е.А. Марыганова [и др.]. - МИЭИФиП, 2012. - 267 с.

3. Марыганова Е.А. Макроэкономика. Экспресс-курс: учеб.пособие / Е.А. Марыганова, С.А. Шапиро. - М.: КНОРУС, 2011. - 302 с.

4. Ясинсков Ю.М. Макроэкономика: курс интенсив. подгот.: учеб. пособие под ред.. - Минск: ТетраСистемс, 2013. - 304 с.

Интернет-ресурсы:

5.Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Ставропольскому краю [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://stavstat.gks.ru/

6. Портал органов государственной власти: Отчет Губернатора Ставропольского края[Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.stavregion.ru/_/cms_page_media/5543/Отчет%20Губернатора.pdf

© Ф.А.Тлимахова, А.В. Чернявская 2017

УДК 330

ОТБОР ПЕРСОНАЛА И ПОРЯДОК ПРИЕМА НА РАБОТУ В СИСТЕМЕ МАРКЕТИНГА ПЕРСОНАЛА

ШЕВЧЕНКО М.А

студентка
ФГАОУ ВО «Волгоградский государственный университет»
г. Волгоград, Волгоградская область

Аннотация: в настоящей работе рассматривается отбор персонала и порядок приема на работу в системе маркетинга персонала. Оценена роль маркетинга персонала. Раскрыты некоторые теоретические аспекты. Сделан вывод о том,процесс поиска и подбора новых сотрудников в самых разных организациях может быть затруднен из-за отсутствия алгоритма поиска сотрудников, не установленным критериям поиска.
Ключевые слова: маркетинг персонала, управление, отбор персонала, порядок приема на работу, персонал.

SELECTION PROCEDURE FOR PERSONNEL AND RECRUITMENT IN MARKETING STAFF

ShevchenkoM.A

Abstract:In this work, we considerthe selection of staff and the hiring of personnel in the marketing system. The role of marketing staff. Revealed some theoretical aspects. It is concluded that the search process and selection of new employees in a variety of organizations can be difficult due to lack of personnel search algorithm, no established criteria.
Keywords: marketing personnel, management, personnel selection, order of recruitment, staff.

Каждая компания в процессе своей деятельности всегда сталкивается с потребностью обеспечить себя квалифицированными работниками.

В системе маркетинга персонала информация и знания для организации принимают особую специфическую форму участия в производственном процессе [1, с.83]. Персонал организации воспринимается как важнейший социальный ресурс, эффективная реализация потенциала которого требует специальных решений в зависимости от особенностей конкретных производственных задач, решаемых каждой группой наемных работников или отдельным работником.

Обеспечение компании квалифицированными кадрами является одной из самых важных задач, так как эффективность работы компании напрямую зависит от профессионализма принятых на работу сотрудников. Не квалифицированные работники, имеющие не достаточные знания в необходимой области и опыт, могут сильно сказаться на производительности и качестве работы организации, что в следствии может привести к финансовым потерям, и негативно повлиять на имидже компании. Только очень крупные компании, имеющие хорошие финансовые возможности, могут произвести обучение сотрудников. К сожалению, небольшие организации такого себе позволить не могут.

Решающими аспектами высокой эффективности компании являются: высококвалифицированные кадры, качество выполненной работы, имидж компании.

В основном руководство многих компаний уделяет основное внимание финансовым, производственным, а также вопросу реализации услуг или продукции. Очень мало внимания уходит на работников, которые выполняют бизнес процессы в организации. Обычно функцию по подбору кадров выполняют службы по подбору персонала. Данный подход не эффективен, и приводит к получению не квалифицированных кадров. Проблема заключается в том, что работник службы по подбору персонала просто не способен проверить у кандидата наличие основных знаний в необходимом направлении и наличие навыков, он может лишь провести тестирование, которое обычно бывает малоэффективным. Для того, чтобы исправить данную ситуацию, необходимо участие руководства структурного подразделения, на место в котором необходимо будет работать кандидату.

Качество производимых продуктов и услуг напрямую, и в главной степени зависит, от того, насколько грамотно и эффективно реализована работа по выполнению отбора и оценки персонала в организации.

Для организации эффективного процесса поиска кадров, последующего отбора и оценки, необходимо понять ее важность в управлении кадрами.

Процесс по подбору сотрудников состоит из:

- Анализированние необходимости в кадрах в настоящее время и будущее.
- Создание перечня требований, которым должен соответствовать кандидат, на нужное рабочее место.
- Поиск ресурсов, из которых будет производится выбор персонала.
- Определение метода отбора и оценки.

Важно понимать, что работа по оценке и по отбору персонала, должна быть связана с остальными функциями персонала, чтобы она не стала главной целью в подборе персонала, и нанесла ущерб другим процессам работы с персоналом. Подбор персонала, его оценка, являясь основной задачей кадровой политики, должна иметь достаточно хорошую связь с другими направлениями кадрового управления.

В ходе работы кадрового подразделения, производится поиск кандидатов, их оценка и отбор, создается внутренний резерв, из которого руководство, путем дополнительной оценки выбирает наиболее подходящего кандидата. В основном выбирается кандидат, имеющий большее количество знаний, опыт работы, для выполнения необходимых задач на должности, которую ему будет необходимо занять. Существует множество критериев, по которым осуществляется отбор кандидатов. Например, тип образования, опыт работы, личные качества. Критерии, по которым будут выполнять отбор, напрямую зависит от должности; если должность связана с техническом производственным процессом, то главным критерием будет наличие технического образования у кандидата; если должность связана с руководством, то тут главным критерием будут личные качества, способность наладить связь с другими людьми.

При выполнении подбора персонала, также решаются следующие задачи:

- Создание необходимых требований к сотруднику. Нужно точно понимать, какой сотрудник необходим организации. Для этого необходимо проанализировать должность (описать ее, создать должностную инструкцию, определить каким должен быть исполнитель). Также, выполняется определение уровня заработной платы, условий и срока прохождения испытательного срока.
- Определение способов рекламной компании, повышения имиджа компании, для привлечения кадровых ресурсов.
- Создание алгоритма оценки и подбора кандидатов.
- Отбор и последующее выполнение оценки кандидатов выполняется по выше описанным задачам и методикам, с учетом требований к работе и характеристиками кандидата.

В основном алгоритм по подбору включает в себя: предварительный отбор, собеседование, тестирование, получение дополнительной информации, сбор рекомендаций, анализированние собранной информации, выполнение финального отбора.

- Окончательно принятие решения о прохождения кандидата необходимых испытаний и принятия его на работу.

К сожалению, множество организаций в процессе поиска и подбора кадров сталкиваются с целым рядом проблем, ответственность за которые несут сами организации.

Список наиболее частых проблем, с которыми сталкиваются организации при поиске и подборе новый сотрудникам состоит из:

- Неразработанного алгоритма поиска и подбора сотрудников.
- Недостаточные финансовые возможности.
- Недостаточная квалификация кадровых работников.

Кадровое подразделение не производит анализ потребностей организации в кадрах, как на настоящее время, так и на будущее.

Отсутствие четких критерий предъявляемых кандидату для работы на необходимой должности.

Можно сделать вывод, что процесс поиска и подбора новых сотрудников в самых разных организациях может быть затруднен из-за отсутствия по каким-либо причинам алгоритма поиска сотрудников, не установленным критериям поиска. Серьезной проблемой является недостаточная квалификация работников по подбору персонала.

Изучив сущность, принципы, функции и методы отбора и подбора персонала в организации, можно сказать, что маркетинг персонала является сложной образующей любой организации, но без существования, которого невозможно, ведь он связан непосредственно с теми людьми, которые составляют костяк организации.

Список литературы

1. Новосельцева Е.Г. Особенности реализации стратегии маркетинга персонала в системе государственной гражданской службы России // Вестник Волгоградского государственного университета. Серия 3: Экономика. Экология. - 2010. - №1. - С. 82-88.

2. Шевченко М.А.,Иванов А.С. Концепция маркетинга персонала: управленческий и социологический аспекты // Actualscience . - 2016. - №11. - С. 293-294.

3. Дрейк, С. Зажигай! Внутренний маркетингдля воодушевления сотрудников и привлеченияклиентов : пер. с англ. / С. Дрейк, М. Галмен, С. Робертс. – М. : Вершина, 2006. – 319 с.

4. Шевченко М.А., Иванов А.С Стили управления персоналом: особенности проявления на предприятиях Волгограда // Инновационные технологии в науке и образовании. - 2016. - №4 (8). - С. 308-311.

УДК 332.025.12

К ВОПРОСУ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ ГОСУДАРСТВА И БИЗНЕСА В ПРОЕКТАХ ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОГО ПАРТНЕРСТВА ЭКОЛОГИЧЕСКОЙ НАПРАВЛЕННОСТИ (НА ПРИМЕРЕ СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ)

СОКОЛОВСКАЯ О.Е.

Магистр, аспирант 1 года обучения, ассистент кафедры корпоративной экономики и управления бизнесом
ФГБОУ ВО «УрГЭУ»

Аннотация: Рассмотрены основные аспекты взаимодействия государства и бизнеса в проектах ГЧП экологической направленности. Выявлены основные проблемы мешающие внедрению механизма ГЧП для успешного функционирования в Свердловской области в рамках проектов экологической направленности. Предложены пути решения существующих проблем.
Ключевые слова: государственно-частное партнерство, стейкхолдеры проекта ГЧП, экологические проблемы, экологическая безопасность, социальное партнерство.

TO THE PROBLEM OF INTERACTION THE STATE AND BUSINESS IN PROJECTS OF PUBLIC-PRIVATE PARTNERSHIP ECOLOGICAL ORIENTATION (ON EXAMPLE OF THE SVERDLOVSK REGION)

Sokolovskaya O.Y.

Abstract: The main aspects of cooperation between the state and business in the environmental focus of PPP projects. The main problems impeding the implementation of public-private partnership for the successful operation in the Sverdlovsk Region in the framework of the environmental focus of projects. The ways of solving the existing problems.
Keywords: public-private partnership, PPP project stakeholders, environmental issues, environmental security, social partnership.

Свердловская область входит в число старопромышленных регионов России, для которых характерно наличие серьезных экологических проблем. Неблагоприятная экологическая обстановка стала причиной повышенного внимания региональной власти к проблемам охраны окружающей среды и обеспечения экологической безопасности на территории области.

Поскольку решение экологических проблем невозможно без эффективного взаимодействия власти и бизнеса, формирования между ними партнерских отношений, начиная с 80-х годов прошлого века, в Свердловской области разрабатывались комплексные долгосрочные областные экологические программы. В Свердловской области имеются предпосылки для развития ГЧП: с одной стороны, существуют серьезные экологические проблемы, требующие скорейшего решения, а с другой стороны существует определенный опыт применения простейших форм ГЧП [1, С. 79].

С целью изучения проблем, препятствующих развитию государственно-частного партнерства в Свердловской области, был проведен анализ нормативно-правовой базы, регулирующей вопросы ГЧП, бюджетное законодательство и другие документы в которых отражено взаимодействие органов власти с бизнесом и выделены вопросы инвестирования.

– Указом Губернатора от 28.03.2012 №180-УГ был создан Инвестиционный совет при Губернаторе Свердловской области в целях улучшения инвестиционного климата в Свердловской области. Одной из ключевых задач Инвестиционного совета является организация взаимодействия органов государственной власти Российской Федерации, органов государственной власти Свердловской области, органов местного самоуправления муниципальных образований, расположенных на территории Свердловской области, общественных объединений, кредитных и других организаций, индивидуальных предпринимателей, участвующих в инвестиционных процессах. Именно эта задача и предусматривает организацию взаимодействия органов власти и частных инвесторов, которые являются ключевыми участниками государственно-частного партнерства.

Инвестиционный совет действует с 2012 года, последнее заседание Совета было проведено 5 августа 2015 года. Автором исследования был проведен анализ протоколов заседаний Совета по инвестициям Свердловской области за 3 года действия Совета и было выявлено следующее:

– на заседаниях Совета по инвестициям не было рассмотрения вопросов, связанных с привлечением частных инвестиций в сферу переработки ТБО Свердловской области;

– косвенно были рассмотрены вопросы экономического стимулирования частных инвесторов (Протокол заседания Совета по инвестициям в Свердловской области от 15 ноября 2012 года) – на заседании Совета было предложено направить предложения в Министерство экономики Свердловской области предложение о механизмах развития ГЧП при реализации проектов в курируемых отраслях, предусматривающих участие в их реализации органами местного самоуправления муниципальных образований Свердловской области. Отчета об исполнении данного предложения нет.

Хотя тематика исследования очень актуальна и проекты, связанные с переработкой отходов производства и потребления перспективны они не нашли отражения в деятельности Совета по инвестициям в Свердловской области, что можно обозначить как одну из проблем в реализации данных проектов.

– В рамках реализации инвестиционной политики и повышения инвестиционной привлекательности Свердловской области был сформирован перечень инвестиционных проектов, имеющих стратегическое значение для социально-экономического развития региона («губернаторская сотня») проведенное исследование показало, что списка проектов, входящих в «губернаторскую сотню» нет в открытом доступе. Это снижает информированность бизнеса о планируемых к реализации проектах и невозможность инвестирования в них. Данная ситуация можно негативно отразится на привлечение частного капитала в том числе и в ГЧП в сфере переработки отходов.

– В бюджетном послании Губернатора Свердловской области указывается, что для поддержки бизнес-сообщества законодательством Свердловской области определен ряд налоговых преференций для субъектов инвестиционной деятельности, в том числе налоговые льготы по налогу на имущество для организаций, имеющих статус участника приоритетного инвестиционного проекта, в отношении новых построенных объектов недвижимого имущества, льготы по налогу на прибыль для вновь созданных организаций.

Но тут инвесторы, желающие вложить денежные средства в переработки ТБО так же могут столкнутся с трудностями, так как в реестр приоритетных инвестиционных проектов Свердловской области по новому строительству (приоритетных инвестиционных проектов Свердловской области по модернизации, реконструкции и техническому перевооружению объектов основных фондов) не входит ни один инвестиционный проект, направленный на переработку отходов.

Поэтому даже если бизнес и захочет инвестировать в данную отрасль, то он сталкивается с огромным количеством проблем, что препятствует привлечению инвестиций и порождает не желание инвесторов участвовать в реализации таких проектов (из-за отсутствия налоговых льгот и других проблемных зон).

Меры государственной поддержки отрасли (на региональном уровне) так же отражены в Постановлении Правительства Свердловской области "Об утверждении государственной программы Свердловской области "Обеспечение рационального и безопасного природопользования на территории Свердловской области до 2020 года" № 1269-ПП от 21.10.2013 года.

В данном Постановлении Правительства Свердловской области так же не предусмотрено поддержка инвесторов занимающихся переработкой отходов производства и потребления, хотя обеспечение безопасного обращения с отходами производства и потребления является стратегической целью развития экологии и природопользование на территории Свердловской области до 2030 года.

Учитывая большую капиталоемкость проектов по переработке отходов, реализовать такой проект без привлечения заемных средств практически невозможно. Мало того, что кредиты берутся под высокий процент (14-24 %) и государство не способствует выделению льготных кредитов на эти цели, оно еще и регулирует тарифы на обращение с отходами, минимизируя их инвестиционную составляющую. То есть погашение кредитов за счет тарифов в такой ситуации осложняется.

В каждом регионе Российской Федерации сумма, которую платит потребитель за пользование услугой разная и кардинально различается даже в пределах Свердловской области – начиная от 31 руб. в г. Сухой Лог и заканчивая тарифом в 214.47 руб. в г. Екатеринбурге.

Для сравнения: в Москве данный тариф находится на отметке 437 руб/м3, в Санкт-Петербурге 389,51 руб/м3 , в Новосибирске 149,86 руб/м3, в Перми 370 руб/м3. Плата за утилизацию ТБО в г. Екатеринбург существенно ниже, чем в других городах «миллионниках» России. Она не покрывает расходы, которые затрачивает бизнес при утилизации и захоронении отходов производства и потребления. По этим данным видно, что для развития ГЧП в сфере переработки отходов производства и потребления частному партнеру недостаточно средств, которые он получает с оплаты тарифов населением. Это так же можно отнести к проблемам, мешающим развитию ГЧП проектов по переработке отходов в регионе.

Из всего рассмотренного можно сделать вывод, что в Свердловской области развитие ГЧП в сфере обращения и переработки отходов производства и потребления находится в «зачаточном» состоянии. Хотя данная сфера указывается в нормативно-правовых актах, как Российской Федерации, так и Свердловской области, как стратегическая, но, к сожалению должной проработки организации государственно-частного партнерства, поддержки бизнеса, желающего инвестировать в данную отрасль, еще нет.

Решению проблем, по мнению представителей органов власти, должны способствовать следующие меры: создание на федеральном и региональных уровнях специализированных структур (своеобразных центров компетенций), координирующих вопросы ГЧП, задачами которыми являлись бы поиск инвесторов, продвижение региональных проектов, консультирование и т.п.; выработка единой политики и оптимальной схемы взаимодействия федеральных и региональных органов власти при реализации проектов ГЧП; повышение уровня подготовки специалистов, принимающих участие в реализации ГЧП-проектов; восполнение дефицита практической информации и другие. Кроме того, важно понимать, что заинтересовать бизнес в принятии участия в имеющих государственное значение инвестиционных проектах можно, создав для него благоприятные правовые условия.

Данные способы решения существующих проблем можно отнести скорее к обобщенным решениям без дальнейшей конкретизации, которые носят теоретический характер.

Проведя исследование существующих проблем, препятствующих процессу активизации развития ГЧП в Свердловской области автор предлагает следующее меры со стороны органов власти:

1. Упростить порядок включения проектов в реестр приоритетных проектов Свердловской области (большое количество документов и нечеткость требований к получению статуса «приоритетного» проекта вызывают отторжение у потенциальных инвесторов);
2. Внести завод по переработке ТБО в городе Нижний Тагил в реестр приоритетных инвестиционных проектов в Свердловской области и рассматривать его в качестве «пилотного». В дальнейшем с учетом опыта реализации данного ГЧП проекта внести в реестр отдельное направление с перечнем

проектов строительства мусороперерабатывающих комплексов в других муниципальных образованиях области;

3. установить государственные гарантии возврата частных инвестиций по всем без исключения инвестиционным проектам ГЧП, реализуемым на всех уровнях (через пересмотр как федерального так и регионального закона об инвестиционной деятельности);

4. создать совет по ГЧП при Министерстве природных ресурсов и экологии Свердловской области (по опыту координационного совета Минздрава России по государственно-частному партнерству);

5. обеспечить экономическое стимулирование бизнеса для заключения концессионных соглашений с государством в сфере переработки отходов производства и потребления (в рамках областного бюджета):

- снижение налоговых ставок для частного партнера проекта ГЧП (например, снижение налога на прибыль до 13.5% - как это делается для ряда отраслей, которые указаны на сайте Министерства инвестиций и развития Свердловской области);

- предоставление налогового кредита (под ним понимается вычет из налога на прибыль части инвестиционных расходов организации, возможно, с условием использования этого кредита для последующих капиталовложений) и проработка механизма получения налогового кредита частным партнером;

- предоставление инвестиционных субсидий частному партнеру (разновидность инвестиционных скидок или налоговых кредитов, но их предоставление проблематично, так как имеется риск для бюджета как федерального так и регионального) – в целом данная мера, может увеличить привлекательность проектов государственно-частного партнерства для бизнеса;

- предоставление гарантий Свердловской области (Министерство инвестиций и развития Свердловской области), которые включают обеспечение государственных гарантий Свердловской области для обеспечения обязательств по кредитным договорам, предусматривающим предоставление этим субъектам кредитов для реализации ими инвестиционных проектов. Данная мера существует, но не распространяется на сферу экологии (переработки ТБО).

- предоставление бизнесу, участвующему в ГЧП, дотации на погашение процентов по кредитным договорам;

- снижение размера платы за негативное воздействие на окружающую среду на сумму затрат на реализацию проекта по переработке отходов (ФЗ-89 от 29.12.1998 в ред. от 29.12.2015);

- применение нормативов ускоренной амортизации для комплексов по переработке ТБО, реализуемых в форме государственно-частного партнерства;

7. увеличение тарифов на утилизацию ТБО (с учетом инвестиционной составляющей) – мера будет непопулярна для населения, но приведет к существенному сокращению срока возврата инвестиций частным инвестором.

В обобщенном виде предложенные меры можно свести к следующему выводу: в первую очередь необходимо пересмотреть тарифную и кредитную политику, которые в настоящее время не обеспечивают стимулирование потенциальных инвесторов, заинтересованных в развитии бизнеса, связанного с переработкой отходов производства и потребления.

Список литературы

1. Пахальчак Г. Ю. О перспективах развития механизмов государственно-частного партнерства в экологической сфере // Дискуссия. – 2013. –N 9 (39) . – С.77-85.

2. Ткаченко И.Н. О механизме формирования эффективного взаимодействия стейкхолдеров государственно-частного партнерства // Архитектура финансов: геополитические дисбалансы и потенциал развития национальных финансовых систем: сборник материалов VI Международной научно-практической конференции 14-15 апреля 2015 года / Под науч. ред. И.А. Максимцева, А.Е. Карлика, В.Г. Шубаевой. - СПб. : Изд-во СПбГЭУ. - 2015. – С. 146-150.

© О.Е.Соколовская, 2017

УДК 336.71

ОЦЕНКА ДЕЛОВОЙ АКТИВНОСТИ АО КБ «СЕВЕРНЫЙ КРЕДИТ»

ИСМАИЛОВА Р. М.,
студентка 4 курса экономического факультета,
Вологодский государственный университет
Научный руководитель Вихарева Е.В.
канд.экон. наук, доцент
г. Вологда, Российская Федерация

Аннотация: В данной статьепроведен финансовый анализ деловой активности банка на примере АО КБ «Северный Кредит» за 2012-2015 гг.
Ключевые слова: финансовый анализ, деловая активность.

EVALUATION OF THE BUSINESS ACTIVITIES OF JSC CB «NORTH CREDIT»

Ismailova R. M.
Abstract: In this article the financial analysis of thebusiness activities of a bank by the example of JSC CB "North Credit" for the years 2012-2015.
Key words:financial analysis,business activities.

В современных условиях банковская система является неотъемлемой частью всей экономики любого государства. От ее состояния во многом зависит положение других секторов экономики, прежде всего, основного, приносящего добавленную стоимость, — реального сектора экономики. Учитывая глубокую интеграцию банковского сектора в иные секторы экономики, становится очевидным тот факт, что «здоровье» банковской системы является своего рода финансовым индикатором «здоровья» экономики всего государства, в поддержании которого немалую роль играет финансовый анализ. [1,2]

АО КБ «Северный Кредит — небольшой по размеру региональный банк из г.Вологда. Специализируется на обслуживании счетов и кредитовании малого и среднего бизнеса, активен на рынке инкассации. Банк был основан 25 июня 1993 года в г. Архангельске и уже более 20 лет стабильно работает на финансовом рынке. С марта 2011 года головной офис Банка находится в г. Вологде. [3,4]

Понятие «деловая активность» является одной из важнейших характеристик деятельности не только банка, но и любой коммерческой организации. Деловая активность на количественном уровне оценивается путем расчета ряда показателей, которые характеризуют эффективность деятельности банка в целом: золотое правило экономики, коэффициент использования привлеченных средств, коэффициент рентабельности активов и коэффициент рентабельности уставного капитала. Для расчета данных коэффициентов используется отчетность банка по форме 0409101. [5,6] Полученные в ходе анализа значения показателей представлены в таблице 1.

Золотое правило экономики, которое характеризует, насколько экономически целесообразно осуществление деятельности банка в целом, т.е. насколько экономически обоснован избранный банком подход к осуществлению своей деятельности. Для выполнения золотого правила необходимо соблюдение следующих условий: темп роста активов превышает 100%, темп роста доходов превышает темп роста активов, а темп роста балансовой прибыли превышает темп роста выручки. За весь анализируемый период у АО КБ «Северный Кредит» данное правило не выполняется. Это свидетельствует о

неэффективности банковской деятельности (или же об отсутствии экономической целесообразности проведения банковской операции). [7,8]

Таблица 1

Показатели деловой активности АО КБ «Северный Кредит»

№ п/п	Наименование показателя	Значение показателя				Допустимое значение
		2012	2013	2014	2015	
1	Золотое правило экономики	1	1	1	1	Если выполняется – 0; не выполняется – 1.
2	Коэффициент использования привлеченных средств	0,78	0,87	0,86	0,71	1,2
3	Коэффициент рентабельности активов	+0,006	+0,01	+0,004	-0,006	0,01
4	Коэффициент рентабельности уставного капитала	+0,14	+0,17	+0,08	-0,14	0,09

Коэффициент использования привлеченных средств показывает долю работающих активов в общей совокупности привлеченных средств. В 2012 году он составляет 0,78, в 2013 – 0,87, в 2014 – 0,86, а в 2015 – 0,71. Коэффициент имеет общую тенденцию к спаду. К тому же ни одно из значений не совпадает с нормативным значением – все они гораздо ниже. Это свидетельствует о проводимой в банке консервативной политике. Колебания этого коэффициента могут говорить о вероятном отсутствии стратегии в области управления активными операциями, а также о несбалансированности кредитного портфеля. [9,10]

Коэффициент рентабельности активов показывает, сколько прибыли получено на 1 рубль активов. Данный коэффициент у АО КБ «Северный Кредит» имеет отрицательную динамику: в 2012 году он составляет 0,006, в 2013 возрастает до 0,01 и сравнивается с рекомендуемым уровнем, в 2014 падает до отметки 0,004, а в 2015 году образуется убыток и поэтому показатель принимает отрицательное значение -0,006. За рекомендуемый уровень в данном случае берется средний уровень рентабельности активов по банковской системе в РФ. То, что показатель ниже норматива, говорит о вероятной консервативной ссудной или инвестиционной политике или же о большом объеме расходов на обеспечение деятельности банка. Для того, чтобы нормализовать показатель, банку необходимо избавиться от отрицательного финансового результата, иначе в долгосрочной перспективе такая ситуация может привести к потере ликвидности или даже банкротству и ликвидации банка.[11,12]

Коэффициент рентабельности уставного капитала характеризует эффективность использования уставного фонда банка. Он особо важен для акционерных банков, в частности, для их собственников, поскольку его значение и изменения оказывают влияние на уровень котировки его акций на фондовых биржах. В целом, данный показатель у анализируемого банка имеет отрицательную динамику. В 2012 и 2014 гг. он выше норматива и составляет 0,14 и 0,17 соответственно. В 2013 году показатель принимает значение ниже норматива и равняется 0,08. А в 2015 году вследствие получения банком убытка принимает отрицательное значение -0,14. За норматив принимается средний уровень рентабельности уставного фонда по банковской системе РФ за 4 рассматриваемых года. [12,13]

На основании результатов анализа деловой активности можно сказать, что АО КБ «Северный Кредит» ведет неэффективную финансовую политику, нарушена ликвидность кредитной организации, а также структура его баланса. В банке проводится консервативная ссудная политика. В 2015 году банком получен убыток, что отражается на его рентабельности и может привести к банкротству. К тому же наблюдается снижение кредитной и инвестиционной активности, уровня привлеченных средств, собственных оборотных средств. Банку необходимо в срочном порядке вывести финансовый результат на положительный уровень, повысив тем самым рентабельность, а также подкорректировать долю некоторых статей баланса в общем объеме баланса, повысить ликвидность и платежеспособность.

Список литературы

1. Мельников, Г. И. Оценка кредитоспособности группы взаимосвязанных компаний и ее участников с помощью финансового моделирования// Финансовая, налоговая и денежно-кредитная политика. – 2013. - № 3.

2. Вихарева, Е.В. Оценка современного состояния рынка жилья и ипотечного кредитования в Вологодской области / Е.В. Вихарева, Самойличенко Е.Е. // Актуальные проблемы управления и экономики: история и современность: материалы научной конференции. - Вологда: Легия, 2006. – С.58-62

3. АО КБ «Северный кредит» [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://sevcred.ru/

4. Вихарева Е.В. Мироненко Н.В. Финансовый анализ в коммерческом банке: задания для практических занятий и методические указания по их выполнению для студентов очной и заочной формы обучения. – Вологда: ВоГТУ, 2002. – 31 с.

5. Центральный банк Российской Федерации [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.cbr.ru/

6. Вихарева Е.В. Банковское дело: задания для практических занятий очной и заочной формы обучения. – Вологда: ВоГТУ, 2002. – 31 с.

7. Брагер Д.К., Богомолова О.Ю., Бризицкая А.В., Давидчук Н.Н., Соколова А.С., Попова И.В., Смирнова М.А., Советова Н.П., Шабельник Т.В. Современная экономика: анализ состояния и перспективы развития: монография / под редакцией М. М. Скорева. – Ставрополь, 2015. – 119 с.

8. Вихарева Е.В., Самойличенко Е.Е. Денежное обращение и банки: учебное пособие. – Вологда: ВоГТУ, 2003. – 127 с.

9. Советова Н.П. Структурно-сопоставимая оценка инновационного потенциала региона // Проблемы современной экономики. – 2014. - №2 (50). – С.254-257.

10. Агапова Т.Н., Вихарева Е.В., Самойличенко Е.Е. Деньги, кредит, банки: учебное пособие. – Вологда: ВоГТУ, 2004. – 165 с.

11. Вихарева, Е.В. Правовые аспекты стресс тестирования коммерческих банков России в целях осуществления банковского надзора / Е.В. Вихарева // О соотношении частного и публичного в праве: сборник материалов Всероссийской научно-практической конференции. - Вологда: Филиал МГЮА им. О.Е. Кутафина, 2012.

12. Сухова, Л.Ф. Практикум по анализу финансового состояния и оценке кредитоспособности банка-заемщика / Л.Ф. Сухова. – Москва: Финансы и статистика, 2003. – 152 с.

13. Советова Н.П. Инвестиционно-инновационный вектор агролизинга // Экономические и социальные перемены: факты, тенденции, прогноз. – 2011. – №1 (13). – С.108-114.

© Р.М. Исмаилова, 2017

УДК330

ВЕДЕНИЕ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

ЛЕБЕДЕВА А.В.
Студент ВИБ
канд. экон. наук, доцент кафедры финансово-экономических дисциплин,
Калачева Оксана Сергеевна

Аннотация: Бухгалтерский учет это основа предпринимательской деятельности, поэтому его ведение очень важно, и этот пункт нельзя опустить, особенно на современном этапе, когда в мире каждый день что-то меняется и бухгалтерский учет тому не исключение.
Ключевые слова: современный мир, бухгалтерский учет, предпринимательская деятельность, законодательство, стандарты.

ACCOUNTING AT THE PRESENT STAGE

Lebedeva A.V.

Abstract: Accounting is the Foundation of the business, so its management is very important, and this point cannot be omitted, especially at the present stage when every day something changes and accounting is no exception.
Keywords: modern world, accounting, entrepreneurship, legislation, standards.

В настоящее время немыслимо занятие предпринимательской деятельностью без ведения бухгалтерского учета. Поскольку постоянно происходят изменения, то они и коснулись законодательства.

В ближайшее время предстоит осваивать новые правила бухучета. Разработчики готовят 13 новых стандартов и новый план счетов бухгалтерского учета. Программу стандартов Минфин опубликовал на regulation.gov.ru.

Новые стандарты появятся уже в 2017 году:

- "Запасы";
- "Основные средства";
- "Документы и документооборот";
- "Бухгалтерская отчетность";
- "Нематериальные активы".

Перечисленные стандарты должны выйти в 2017 году. С этого момента их можно будет использовать по желанию. Обязательными их сделают с 2018 года.

Уже известно, что в бухгалтерском учете исчезнет лимит основных средств, который сейчас равен 40 тыс. рублей. Новый стандарт учета "Основные средства" заменит ПБУ 6/01.

Идею отказаться от лимита основных средств Минфин вынашивает с 2011 года. По планам министерства вместо лимита появится критерий существенности. По имуществу сроком службы более года компания вправе будет сама решать - относить его к основным средствам или нет. Это позволит считать основными средствами имущество дороже 100 тыс. рублей, как в налоговом учете, то есть устранить расхождения.

В 2019 году выйдут еще шесть стандартов ("Аренда", "Доходы", "Расходы" и др.). В 2020 году появятся стандарты "Вознаграждения работникам" и "Некоммерческая деятельность".

Самые глубокие изменения коснутся плана счетов. План счетов бухгалтерского учета обновят. Идея в том, чтобы кодировка строк в бухгалтерской отчетности совпадала с номерами счетов. Тогда баланс можно будет формировать автоматически по данным учета. Сейчас есть расхождения. Например, депозиты учитываются на счете 55 "Специальные счета в банках". А в балансе они относятся к финансовым вложениям (счет 58). Поскольку в отчетности строго делятся активы и обязательства, активно-пассивные счета разделят на активную и пассивную часть (например, счет 60 "Расчеты с поставщиками и подрядчиками"). Другие счета, напротив, объединят. Перестанут самостоятельно существовать счет 02 "Амортизация основных средств", счет 05 "Амортизация нематериальных активов" и др. Они станут субсчетами. Появятся новые счета, которых сейчас не хватает. Например, для инвестиционной недвижимости. Проект нового плана счетов окончательно будет готов в 2018 году и начнет действовать с 2020 года.

Упрощение учета на малых предприятиях В 2017 году упростят бухгалтерский учет на малых предприятиях. Станет проще вести учет основных средств, материалов и иных активов. Минфин вынес на обсуждение проект изменений в ПБУ 5/01, ПБУ 6/01, ПБУ 14/2007 и ПБУ.Чиновники хотят ввести поправки в действие задним числом - с 1 января 2016 года.

Материалы и основные средства малым предприятиям разрешат учитывать по цене поставщика. Сейчас в стоимость активов включают транспортные расходы, плату посредникам, подрядчикам и др. По новым правилам все связанные с приобретением затраты можно будет списывать в расходы напрямую. Амортизацию основных средств разрешат начислять раз в год, а не ежемесячно. Расходы на исследовательские работы и покупку нематериальных активов можно будет списать единовременно, а не исходя из срока использования.

Для компаний на спецрежимах поправки выгодны, так как у них налоговый и бухгалтерский учет практически не пересекаются. Противоречий не возникнет, а работа главбуха станет проще. Изменения вряд ли будут удобны бизнесу на общем режиме. Например, начислять амортизацию раз в год невыгодно. Это завысит налог на имущество и создаст расхождения с налоговым учетом. Поэтому малым компаниям на общем режиме проще будет применять действующий порядок. Такое право у них останется.

С января 2017 года пенсионные и медицинские взносы, а также взносы по обязательному страхованию на случай временной нетрудоспособности и в связи с материнством будет администрировать Федеральная налоговая служба. Однако страхователи не перестанут взаимодействовать с фондами. ПФР по-прежнему будет принимать персонифицированную отчетность, а ФСС — проверять расходы по соцстрахованию. При этом существенным образом изменится состав отчетности, добавится новый вид штрафа и появятся новшества в определении облагаемой базы по взносам. Мы проанализировали эти и другие нововведения и составили подробный комментарий.

Комментируемые изменения внесены двумя документами.

В соответствии с Федеральным законом от 03.07.16 № 243-ФЗпредусматривается следующее:

- в январе 2017 года Налоговый кодекс пополнится главой 34, которая называется «Страховые взносы». В нее входят статьи с 419 по 432, где изложены правила начисления и уплаты взносов;
- изменена первая часть НК РФ. Суть поправок сводится к следующему: все основные принципы, которые действуют в отношении налогов, с 2017 года распространятся и на страховые взносы.

В соответствии с Федеральным законом от 03.07.16 № 250-ФЗвводится ряд поправок, отражающих переход контроля над взносами от фондов к налоговикам. Этими поправками в числе прочего предусмотрено следующее:

- 1 января 2017 года утратит силу Федеральный закон от 24.07.09 № 212-ФЗ о страховых взносах;
- 1 января 2017 года начнет действовать новая редакция Федерального закона от 01.04.96 № 27-ФЗ«Об индивидуальном (персонифицированном) учете в системе обязательного пенсионного страхования» (далее — Закон о персонифицированном учете);

• 1 января 2017 года начнет действовать новая редакция Федерального закона от 29.12.06 № 255-ФЗ«Об обязательном социальном страховании на случай временной нетрудоспособности и в связи с материнством»;

• 1 января 2017 года начнет действовать новая редакция Федерального закона от 24.07.98 № 125-ФЗ«Об обязательном социальном страховании от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний» (далее — Закон об обязательном соцстраховании от несчастных случаев на производстве).

Правила, по которым нужно рассчитывать сумму пенсионных, медицинских взносов, а также взносов в ФСС (кроме взносов «на травматизм») практически не изменятся. Так, облагаемым объектом по-прежнему будут выплаты и иные вознаграждения в пользу физических лиц, начисленные в рамках трудовых и гражданско-правовых договоров. Облагаемая база, как и сейчас, будет определяться отдельно по каждому физлицу нарастающим итогом с начала года. Сохранится и предельная величина базы для взносов на случай временной нетрудоспособности и в связи с материнством (размер предельной величины ежегодно индексируется). Для пенсионных взносов сохранится пониженная ставка в отношении выплат, начисленных сверх лимита, Останутся прежними все тарифы и льготы.

Единственное новшество предусмотрено для суточных. Сейчас от указанных взносов освобождается вся величина суточных, зафиксированная в коллективном договоре или в локальном нормативном акте. С января 2017 года ситуация изменится. Не платить взносы можно будет только с суммы не более 700 рублей для внутрироссийских командировок, и с суммы не более 2 500 рублей для загранкомандировок. Это закреплено в пункте 2 статьи 422 НК РФ.

Плюс к этому появится уточнение, как определять облагаемую базу для доходов в натуральной форме. По действующим правилам в базу включается стоимость товаров, работ или услуг, указанная в договоре. Со следующего года цену станем определять по правилам статьи 105.3 НК РФ, то есть исходя из рыночных цен. Отдельно оговорено, что НДС из облагаемой базы не исключается (п. 7 ст. 421 НК РФ).

В отношении взносов «на травматизм» все останется по-прежнему. Суточные будут освобождены в полном объеме, а доходы в натуральной форме будут учитываться в базе по договорным ценам.

Срок перечисления страховых взносов не поменяется. Как и теперь, последней датой уплаты будет 15-е число месяца, следующего за отчетным (п.3 ст. 431 НК РФ). Вести учет взносов и переводить их в бюджет по-прежнему нужно в рублях и копейках.

По взносам «на травматизм» срок уплаты также останется прежним, а именно не позднее 15-го числа месяца, следующего за месяцем, за который эти взносы начислены.

Начиная с 2017 года, плательщики взносов станут отчитываться не только перед фондами, но и перед налоговиками. С этой целью вводится единый ежеквартальный расчет, который заменит сразу несколько действующих форм: РСВ-1, РСВ-2, РВ-3 и 4-ФСС, на момент размещения настоящей статьи форма еще не была утверждена). Сдавать единый расчет в ИФНС страхователи будут не позднее 30-го числа месяца, следующего за расчетным или отчетным периодом (п. 7 ст. 431 НК РФ). Компании и ИП со среднесписочной численностью более 25 человек обязаны представлять расчет в электронной форме по телекоммуникационным каналам связи. Все прочие плательщики взносов смогут отчитаться на бумаге (п. 10 ст. 431 НК РФ).

Важно, чтобы общая величина пенсионных взносов в расчете совпала с суммой взносов по каждому застрахованному лицу. В противном случае такой расчет признают несданным.

Обратите внимание, что за 2016 год и более ранние периоды отчитываться по взносам перед налоговыми органами не нужно.

Отчетность перед фондами сохранится, но станет несколько иной. Помимо упразднения форм РСВ-1, РСВ-2, РВ-3 и 4-ФСС, о котором говорилось выше, появятся и другие новшества.

Во-первых, изменится срок сдачи ежемесячной формы СЗВ-М. Сейчас ее полагается представить в ПФР не позднее 10-го числа месяца, следующего за отчетным. В 2017 году и далее представлять эту форму необходимо не позднее 15-го числа месяца, следующего за отчетным (новая редакция п. 2.2 ст. 11 Закона о персонифицированном учете).

Во-вторых, в будущем году появится новый ежегодный отчет, в котором нужно указывать сведения о стаже (на текущий момент форма не утверждена). Срок представления — не позднее 1 марта года, следующего за отчетным (новая редакция п. 2 статьи 11 Закона о персонифицированном учете). Сведения на 25 человек и более представляются в Пенсионный фонд в электронной форме по телекоммуникационным каналам связи. Сведения на меньшее количество застрахованных лиц можно сдать на бумаге.

В-третьих, со следующего года отчитываться перед ФСС придется только по взносам «на травматизм». Сроки сдачи будут такими же, как и для 4-ФСС: в случае электронной отчетности — не позднее 25-го числа месяца, следующего за отчетным, а в случае «бумажной» отчетности — не позднее 20-го числа месяца, следующего за отчетным. Как и теперь, страхователи со среднесписочной численностью более 25 человек будут в обязательном порядке отчитываться в электронном виде по интернету, все остальные смогут сдавать отчеты на бумаге (новая редакция п. 1 Закона об обязательном соцстраховании от несчастных случаев на производстве).

Отметим, что перечисленные нововведения не относятся к отчетности за 2016 год и более ранним периодам. Первичные и уточненные расчеты за эти периоды следует сдавать в фонды, используя «прежние» формы и форматы.

В 2017 году у работодателей останется право возместить суммы пособий (кроме первых трех дней по «недекретному» бюллетеню) из средств Фонда соцстрахования. Страхователь сможет перечислять взносы за минусом пособий. Если же величина взносов окажется меньше, чем сумма пособий, то разницу разрешено зачесть в счет уплаты взносов в следующих периодах, либо запросить у ФСС недостающие средства.

Проверка расходов будет происходить следующим образом. Налоговики, получив от страхователя единый ежеквартальный расчет, передадут сведения территориальному органу ФСС. Инспекторы из соцстраха проверят правильность заявленных расходов путем проведения камеральной или выездной проверки. О результатах они сообщат налоговикам. Если результат окажется отрицательным, ИФНС направит страхователю требование об уплате недостающих взносов. При положительном результате проверки расходы будут приняты, и налоговая при необходимости зачтет либо вернет разницу между взносами и расходами. Добавим, что приведенный выше алгоритм будет применяться по 31 декабря 2018 года включительно. И не везде, а только в регионах, которые еще не присоединились к пилотному проекту по выплате пособий напрямую из ФСС. Начиная с января 2019 года, процедура возмещения уйдет в прошлое, поскольку все без исключения регионы станут получать пособия напрямую из соцстраха.

С января 2017 года проводить камеральные и выездные ревизии по взносам (кроме взносов «на травматизм») будут налоговики. Причем, проверять правильность начисления и уплаты взносов сотрудники ИФНС станут по тем же правилам, по которым они сейчас проверяют начисление и уплаты налогов. Проверку расходов на обязательное соцстрахование, как и прежде, будет проводить ФСС (об этом мы говорили выше). Таким образом, один и тот же период может быть проверен дважды: первый раз налоговой инспекцией, второй раз соцстрахом.

Пенсионный фонд станет контролировать только персонифицированную отчетность, а именно — форму СЗВ-М и новые ежегодные сведения о стаже. Правила переходного периода выглядят следующим образом. Проверки по взносам (кроме взносов «на травматизм»), назначенные в 2017 году и далее, но относящиеся к 2016 году и более ранним периодам, проведут фонды. Обнаружив нарушения и недоимки, сотрудники фонда сообщат о них налоговикам, и те примут соответствующие меры.

Контроль взносов «на травматизм» за все без исключения периоды останется за Фондом соцстрахования.Начиная с 2017 года за нарушения, связанные со взносами (кроме взносов «на травматизм»), наказывать станут налоговики. При этом все санкции, предусмотренные для налоговых нарушений, будут применяться и в отношении взносов. В частности, за непредставление расчета по взносам страхователя оштрафуют на основании статьи 119НК РФ, за грубое нарушение правил учета базы по взносам — на основании статьи 120 НК РФ и т.д.

За нарушения, связанные со взносами «на травматизм», наказывать по-прежнему будут сотруд-

ники ФСС. Виды санкций перечислены в новой редакции Закона об обязательном соцстраховании от несчастных случаев на производстве. К примеру, за отказ предоставить документы для проверки страхователя оштрафуют на 200 руб. за каждый непредставленный документ (ст. 26.31 указанного Закона).

Пенсионный фонд сможет применить санкции двух видов: за непредставление ежегодных сведений о стаже (500 руб. в отношении каждого застрахованного лица), и за нарушение порядка сдачи отчетности в форме электронных документов (1 000 руб.). Это прописано в новой редакции статьи 17 Закона о персонифицированном учете.

В январе следующего года у страхователей сохранится право на возврат переплаты по взносам, но возвращать станут не фонды, а налоговики. Процедура возврата будет такой же, как и для налогов, но появится новое условие. Если излишне уплаченные пенсионные взносы отражены в персонифицированной отчетности, и ПФР разнес их по лицевым счетам, налоговики переплату не вернут. Такое правило закреплено во вновь созданном пункте 6.1 статьи 78 Налогового кодекса.

Излишне уплаченные взносы «на травматизм» будет возвращать ФСС.

В новой редакции Закона об обязательном соцстраховании от несчастных случаев на производстве появится статья 26.12, где приведен алгоритм зачета и возврата переплаты. Данный алгоритм аналогичен тому, что применяется в отношении других взносов.

Не совсем понятно, смогут ли сотрудники ИФНС заблокировать расчетный счет страхователя, если тот не сдаст расчет по взносам. Из новой редакции пункта 11 статьи 76 НК РФ следует, что правила блокировки распространяются на плательщиков взносов. Однако в пункте 3 статьи 76 НК РФ, где перечислены все допустимые основания для блокировки, несданный вовремя расчет по взносам не числится.

Не исключено, что законодатели в скором времени ликвидируют данное противоречие. Если же этого не произойдет, то между налоговиками и страхователями скорее всего возникнут споры, которые будут разрешаться в суде.

Существенные новшества предусмотрены для организаций и ИП, открывших обособленные подразделения. Напомним, что сейчас платить взносы и представлять отчетность по месту нахождения подразделения нужно только в случае, если у него есть свой расчетный счет и отдельный баланс.

Со следующего года условие о наличии счета и баланса будет упразднено. Это значит, что в 2017 году и далее обособленные подразделения, расположенные в России и начисляющие вознаграждение и иные выплаты в пользу физических лиц, станут перечислять взносы (кроме взносов «на травматизм») и сдавать расчеты по месту своего учета. Об этом говорится в пункте 11 статьи 431 НК РФ.

Также с 2017 года у страхователей появится новая обязанность — сообщать в ИФНС по местонахождению головной организации о том, что российское подразделение наделено полномочиями по начислению выплат и вознаграждений физлицам. Сделать это необходимо в течение одного месяца с момента наделения полномочиями (вновь созданный подп. 7 п. 3,4 ст. 23 НК РФ). Правда, новая обязанность распространяется только на подразделения, которые начали делать выплаты физлицам в 2017 году и позднее. Если же вознаграждение начислялось и прежде, никаких сообщений делать не нужно.

По взносам «на травматизм» никаких изменений нет. Проще говоря, обособленные подразделения в 2017 году и далее будут платить эти взносы и отчитываться по ним только при наличии счета и баланса.

Граждане, которые работают «на себя», будут по-прежнему платить фиксированные платежи на медицинское страхование. Взносы по страхованию на случай временной нетрудоспособности и в связи с материнством останутся для них добровольными. Взносы «на травматизм», как и теперь, они платить не будут. В отношении пенсионных взносов предусмотрено одно изменение. Оно касается «индивидуалов», которые получили доходы свыше 300 000 руб. Как и сейчас, к фиксированной величине взносов они будут прибавлять 1 % от суммы доходов, превышающих 300 000 руб. Как и сейчас, сведения о доходах будут поступать к инспекторам из налоговых деклараций. Но отменят правило, со-

гласно которому в случае непредставления декларации ревизоры начисляют взносы в максимальном размере. Другими словами, со следующего года несданная декларация не обернется для ИП увеличением взносов «за себя».

Что касается отчетности, то здесь изменений не много. Предприниматели и прочие «индивидуалы» по-прежнему не будут сдавать расчеты по фиксированным взносам. А вот для глав крестьянских (фермерских) хозяйств предусмотрены новые сроки. Сдавать расчеты они будут не позднее 30 января года, следующего за расчетным периодом (сейчас крайний срок сдачи — это последний день февраля).

Список литературы

1. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 N 117-ФЗ (ред. от 15.02.2016) / Справочно-правовая система «Консультант Плюс».

2. Федеральный закон "О внесении изменений в части первую и вторую Налогового кодекса Российской Федерации в связи с передачей налоговым органам полномочий по администрированию страховых взносов на обязательное пенсионное, социальное и медицинское страхование" от 03.07.2016 N 243-ФЗ (действующая редакция, 2016) / Справочно-правовая система «Консультант Плюс».

3.Федеральный закон "О бухгалтерском учете" от 06.12.2011 N 402-ФЗ (действующая редакция, 2016) / Справочно-правовая система «Консультант Плюс».

4. Федеральный закон "О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации и признании утратившими силу отдельных законодательных актов (положений законодательных актов) Российской Федерации в связи с принятием Федерального закона "О внесении изменений в части первую и вторую Налогового кодекса Российской Федерации в связи с передачей налоговым органам полномочий по администрированию страховых взносов на обязательное пенсионное, социальное и медицинское страхование" от 03.07.2016 N 250-ФЗ (действующая редакция, 2016) / Справочно-правовая система «Консультант Плюс».

5. Федеральный закон от 24 июля 2009 г. N 212-ФЗ "О страховых взносах в Пенсионный фонд Российской Федерации, Фонд социального страхования Российской Федерации, Федеральный фонд обязательного медицинского страхования" (с изменениями и дополнениями) / Справочно-правовая система «Консультант Плюс».

6.Федеральный закон "Об индивидуальном (персонифицированном) учете в системе обязательного пенсионного страхования" от 01.04.1996 N 27-ФЗ (действующая редакция, 2016). / Справочно-правовая система «Консультант Плюс».

7. Федеральный закон "Об обязательном социальном страховании на случай временной нетрудоспособности и в связи с материнством" от 29.12.2006 N 255-ФЗ (действующая редакция, 2016) / Справочно-правовая система «Консультант Плюс».

8. Федеральный закон "Об обязательном социальном страховании от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний" от 24.07.1998 N 125-ФЗ(действующая редакция, 2016)/ Справочно-правовая система «Консультант Плюс».

УДК 33

ОЦЕНКА СОВРЕМЕННОГО СОСТОЯНИЯ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СТРОИТЕЛЬНОЙ ОТРАСЛИ РФ

САГИДОВА Р. Н.
Магистрант
ФГБОУ ВО «Дагестанский Государственный Технический Университет»

Аннотация:Статья посвящена одной из актуальных проблем в нашей стране – развитию строительства. В статье определена роль строительства в социально – экономическом развитии страны, рассмотрены общие тенденции и перспективы развития строительной отрасли в России.
Ключевые слова: строительство, жилищное строительство, объем вводимого жилья, квадратные метры.

ASSESSMENT OF THE CURRENT STATE AND PROSPECTS OF THE CONSTRUCTION INDUSTRY OF THE RUSSIAN FEDERATION

Sagidova R.N.

Abstract: The article is devoted to one of the most pressing problems in our country - the development of construction. The article defines the role of construction in the socio - economic development of the country, deals with general tendencies and prospects of development of the construction industry in Russia.
Keywords*:* construction, housing, the volume of commissioned housing, square footage.

Отрасль строительства – одна из основных отраслей экономики нашей страны. Согласно предварительным оценкам Федеральной службы государственной статистики, валовой внутренний продукт России в первом квартале 2015 года составил 98,1% к первому кварталу 2014 года, доля строительной отрасли и ЖКХ – около 17% ВВП.

Состояние строительной отрасли является важным показателем развития страны. Это обусловлено тем, что строительная отрасль играет определяющую роль в процессах реконструкции и расширения производства действующих предприятий либо строительства нового. Содержание и реализация данных процессов являются непосредственными задачами отрасли строительства. Таким образом строительная отрасль через процессы расширенного воспроизводства на предприятиях оказывает мультипликативный эффект на экономику страны.

В России ввод в эксплуатацию жилых домов в 2014 году составил 81 миллион квадратных метров. По итогам первого квартала 2015 года в целом по Российской Федерации был отмечен рост объемов жилья на 33%. За начало 2015 года было введено 34,3 миллиона квадратных метров, что на 15% больше, чем за аналогичный период прошлого года, несмотря на негативные прогнозы большинства экспертов, согласно которым в 2015 году должно было произойти снижение объемов жилищного строительства вдвое, а ипотечного кредитования в четыре раза.

Можно сказать, что за последние несколько лет в строительной отрасли промышленности происходит постепенный рост. Появились заказы на новые объекты, оживает рынок жилья, выделены крупные финансовые ресурсы на строительство дорог и объектов инфраструктуры. И таким образом объём

работ, выполненных в сфере строительства, вырос почти на 30%[1].

Несмотря на большие объемы строительства, льготы по жилищному кредитованию на сегодняшний день существует острая необходимость обеспечения населения жильем, в рамках программ переселения из ветхого жилья, постройки комплексов для военнослужащих и т.д. Согласно проведенным социальным опросам, больше половины жителей России хотели бы улучшить свои жилищные условия. Исходя из этого, жилищное строительство является одним из ведущих направлений в строительной сфере и требует к себе особого внимания.

Необходимо отметить, что развитие строительного комплекса и рынка строительных материалов взаимосвязано. Так как строительная отрасль определяет спрос на материалы и сырье, и соответственно рынок строительных материалов не может существовать без строительного комплекса. В тоже время, цены на материалы определяют развитие строительной сферы. В связи с кризисными явлениями и инфляционными процессами можно сказать о скачке цен на сырье и материалы, что сказывается на ценах на жилье, квадратные метры. С другой стороны, те же кризисные явления и инфляционные процессы подталкивают население на поиски выгодного вложения быстро теряющих в покупательной способности средств. Покупка недвижимости является в данном случае хорошей альтернативой. Таким образом, спрос на жилье сохраняется и становится более активным, что также приводит к повышению цен предложения.

Геополитическая ситуация в свою очередь не обошла стороной и строительную отрасль. Наибольшее влияние напряженности во внешней политике и введенных санкций проявляется в сегменте бизнес-класса: для строительства жилья используются строительные и отделочные материалы, импортируемые из стран Европы и США. В данной ситуации строительные предприятия вынуждены в оперативном режиме организовать поиск других поставщиков материалов из стран Азии, а также отечественных производителей. Таким образом, сложившаяся ситуация может сыграть положительную роль в развитии рынка строительных материалов и оборудования, и повысить его конкурентоспособность, подтолкнуть отрасль к появлению новых предприятий, инноваций. Безусловно, инфляционные процессы затрудняют инвестиционную и инновационную деятельности, в особенности в такой капиталоемкой отрасли промышленности, как строительство, но и подталкивает предприятия к новым решениям для выживания и даже развития.

Для Республики Дагестан строительство – одна из ключевых фондообразующих отраслей экономики. На строительный комплекс Дагестана приходится 22% от выпуска продукции всей республиканской экономики, 11% среднегодовой численности занятых, 11% налоговых выплат, 30 % инвестиционных вложений.

За последние годы одним из главных достижений является то, что впервые за постсоветскую историю Дагестана за год было введено в эксплуатацию более 1,6 миллиона квадратных метров жилья, что является лучшим показателем по Северокавказскому федеральному округу.

В целях поддержки строительной сферы и реализации государственной политики в области жилищно-коммунального хозяйства в республике Дагестан Министерством строительства были разработаны и приняты к реализации комплексы программ: программа развития ЖКХ, программа поддержки жилищного строительства в Дагестане и программа капитального ремонта многоквартирных домов[2].

Можно выделить несколько моментов, которые наиболее важны не только для жилищного строительства, но и для строительства в целом.

Во-первых, необходимо усилить внимание региональных и федеральных властей к процессам строительства и градостроительной политике всего. Необходим жесткий контроль за соблюдением нормативов ведущихся и планируемых построек.

Во-вторых, оптимизировать процесс рассмотрения и получения необходимой документации строительными компаниями, снижение бюрократической волокиты.

В-третьих, планирование и контроль за использованием земель, их своевременное резервирование под объекты общественного и социального назначения во избежание спорных ситуаций в будущем, а также подведении всей необходимой инфраструктуры и дальнейшем оптимальном распределении земель под другие объекты.

В-четвертых, стимулирование инновационной деятельности в строительной отрасли, как в области технологий, так и материалов. Это относится и к первичным и к вторичным инновациям, необходимо изучение передовых технологий, зарубежного опыта, мониторинг научно-технической сферы, ее достижений. Это позволит повысить конкурентоспособность предприятий, снизить себестоимость строительства.

В-пятых, все вышеперечисленные пункты не будут иметь значения и положительного эффекта в отсутствии профессиональных кадров. Человеческие ресурсы - один из важнейших факторов успешности предприятия, какими бы совершенными не были технологии, оборудование без квалифицированных кадров они не будут давать никакого эффекта. Поэтому необходима система профессиональной ориентации выпускников школ, обучения и отбора профессиональных кадров, а также система аттестации и повышения квалификации. Для этого предприятие, как заинтересованная сторона, может проводить конкурсы, олимпиады, посещать ярмарки выпускников и т.д. Также необходимо говорить о мотивации и стимулировании персонала. Вопросы стимулирования любой человеческой деятельности тесным образом связаны со сложившейся на данный период системой экономических интересов, так как ею обусловлена необходимость стимулирования. Данная система должна выступать в качестве отправной точки при разработке механизма стимулирования развития строительного предприятия в условиях рыночных отношений. В связи с этим, до разработки механизма стимулирования, нам следует определить природу и содержание систем экономических интересов. От правильного определения сущности экономических интересов в большей части зависит и степень эффективности механизма стимулирования. Это необходимо также для более верного определения условий эффективного функционирования субъектов управления развитием строительных предприятий. Важнейшим условием функционирования этих субъектов является их заинтересованность в повышении эффективности хозяйственной деятельности строительных предприятий, вернее в повышении уровня их развития.

Подводя итог, можно сказать, что строительный сектор играет значительную роль в экономике России, так как строительство обладает высоким мультипликативным эффектом - одно рабочее место в строительной отрасли создает до 8 рабочих мест в смежных отраслях. Планомерное развитие строительной сферы поможет вывести экономику России из кризисного состояния.

Список литературы

1. Басин Е.В. Строительство – главный стимул развития российской экономики /[Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.ids55.ru/ais/articles/official/829----l------r.html (дата обращения: 12.03.2016).

2. Гильдия строителей СКФО /[Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.gilds.ru/novosti/novosti-stroitelstva-i-zhkkh/6541-statya-ministra-stroitelstva-arkhitektury-i-zhkkh-rd-musaeva-m-a-v-gazetu-dagpravda-ko-dnyu-stroitelya.html(дата обращения: 12.03.2016)

УДК 334

КОМАНДНАЯ РАБОТА В ПРОЦЕССАХ РАЗРАБОТКИ И РЕАЛИЗАЦИИ ИННОВАЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ

БОЧКИНА О.Н.

Магистрант кафедры маркетинга экономического факультета
ФГБОУ ВПО "НИ МГУ им. Н. П. Огарева"
Научный руководитель: Неретина Е. А., д.э.н., профессор
заведующий кафедрой маркетинга экономического факультета
ФГБОУ ВПО "НИ МГУ им. Н. П. Огарева"

Аннотация: С каждым годом все большее число серьезных компаний становится пользователями автоматизированных систем учета рабочего времени. В связи с этим увеличивается потребность компаний-разработчиков в высококачественных технологиях организации работы сотрудников, участвующих в проектировании такого рода инновационных IT-продуктов. Данная проблема в ООО «Инфомаксимум» была разрешена путем использования командной работы. В статье обобщен опыт ее применения в процессе создания и выведения на рынок системы учета рабочего времени «CrocoTime».
Ключевые слова: инновационный проект, система учета рабочего времени «CrocoTime», командная работа, команда проекта, члены, социально-психологический климат, делегирование полномочий, Scrum-методология, Wrike.

TEAM WORK IN THE DEVELOPMENT AND IMPLEMENTATION OF INNOVATIVE PROJECTS

Bochkina O.N.

Abstract: every year an increasing number of major companies becomes a user of the automated systems of the account of working hours. In this regard, significantly increases the demand for developers with high quality solutions for the organization of work of employees involved in the design of such innovative IT-products. This problem in OOO "Intmaximum" was resolved by using teamwork. The article summarizes the experience of its application in the process of creation and introduction of system of accounting of working time "CrocoTime".
Key words: innovative project, the system of accounting of working time "CrocoTime", team work, project team members, the socio-psychological climate, delegation of authority, Scrum methodology, Wrike.

С 2013 г. и по настоящее время компанией ООО «Инфомаксимум» разрабатывается и реализуется инновационный проект «Система учета рабочего времени «CrocoTime». Над ним работает единая команда в составе 24 чел., членами которой являются: директор компании, разработчики программного продукта, менеджер проекта, специалисты по технической поддержке, менеджеры продаж, маркетологи, аналитик, дизайнер.

Учитывая важность состояния социально-психологического климата среди членов команды для

достижения успеха в их работе, директор ООО «Инфомаксимум» особое внимание уделяет формированию корпоративной культуры. В компании приветствуется общение сотрудников в неформальной обстановке. Директор ООО «Инфомаксимум» поддерживает в членах команды увлечение спортом (работники регулярно играют в волейбол, настольный теннис, ежедневно организуют корпоративную зарядку). Члены команды часто выезжают на природу, приглашают друг друга в гости, устраивают чемпионаты по настольным играм в офисе. Все это технологии нефинансовой мотивации эффективной командной работы.

Особенностью реализации командного подхода к управлению инновационным проектом «Система учета рабочего времени «CrocoTime» является делегирование директором компании части управленческих полномочий на уровень команды. Сам руководитель выполняет разные роли в зависимости от ситуации. Например, в начале 2014 г. очень важно было начать PR-продвижение CrocoTime. Специалиста в штате в тот период не было, поэтому директор компании сам писал статьи для сайта и внешних ресурсов. Когда появились первые результаты, это перестало быть критичной задачей и проработка этих вопросов была делегирована PR-директору [1].

Повысить эффективность командной работы над инновационным проектом и отследить личный прогресс членов команды в выполнении заданий помогает собственная система CrocoTime. Благодаря ей директору и проектному менеджеру удобно анализировать скорость разработки и планировать время на следующий релиз в зависимости от объёма работ.

Реализовать потенциал командной работы в ООО «Инфомаксимум» удалось также благодаря использованию Scrum-методологии. В данном случае инновационный проект разбивается на несколько небольших итераций (спринтов), которые можно рассматривать как «мини-проекты» (рис. 1).

Рис. 1. Общая схема Scrum-методологии разработки и реализации IT-проектов в ООО «Инфомаксимум»

В рамках каждого спринта команда сама решает, сколько времени ей нужно для выполнения той или иной задачи. Scrum-методологию отличает также неформальный тип коммуникации внутри команды, ежедневные совещания, присутствие только базовой документации. Ее главными отличительными особенностями являются высокий уровень коммуникаций и взаимодействия внутри команды, четко прописанная формальная организация, наличие «надсмоторщика» за командой (скрам-мастера), полная ориентация на требования заказчика.

Скрам-мастеру отводится самая важная роль в разработке и реализации проекта «Система учета рабочего времени «CrocoTime» посредством методологии Scrum. Он совмещает эту «должность» с проектной ролью разработчика. В свою очередь, ответственный за продукт CrocoTime владелец – директор ООО «Инфомаксимум», определяет его концепцию и отвечает за баклог, то есть приоритезиро-

ванный список желаемых фич. Приоритеты обсуждаются с группой заинтересованных лиц, включая команду. Эти люди формируют отобранный баклог – список фич, подлежащих реализации в следующем спринте (итерации). Затем команда планирует спринт, декомпозируя фичи на задачи и оценивая их. Они формируют баклог спринта. В течение итерации команда работает над инкрементом продукта (приростом функциональности) и демонстрируют его всем заинтересованным лицам в конце итерации. При планировании следующей итерации владелец продукта и другие заинтересованные лица располагают инкрементом продукта как отправной точкой. Ежедневно в ООО «Инфомаксимум» проводятся скрам-митинги, на которых команда синхронизирует свою работу и обсуждает проблемы. В процессе работы члены команды берут в работу элементы беклога согласно приоритету. В конце каждого спринта проводится его обзор для получения обратной связи от владельца продукта, и ретроспектива, чтобы оптимизировать процессы. После этого владелец продукта изменяет требования и их приоритеты и запускает новый спринт [2].

Правила работы команды CrocoTime, соответствующие Scrum методологии, четко прописаны во внутренних документах. Помимо этого, расписаны процессы компании, задокументированы скрипты работы команды, проанализировано рабочее время всех сотрудников и выявлены проблемы, которые тормозили командную работу. В результате, на обучение новых членов команды уходит в 2 раза меньше времени действующих специалистов, более точно планируются временные затраты на задачи и, главное, вовремя, без задержек выпускаются релизы.

В работе над инновационными проектами члены команды активно используют сервис Wrike, позволяющий установить между ними несинхронное общение через почту или комментарии. Появилось время – директор или менеджеры проектов разбирают ситуацию и отвечают на вопросы членов команды. Последние, закончив работу, просматривают свои таски. Тем самым, сервис Wrike позволяет руководству не отвлекать рядовых членов команды, когда они сконцентрированы, не прерывать процесс работы над проектом [3].

За счет использования ООО «Инфомаксимум» командной работы удалось в короткие сроки добиться высокой отдачи от проекта «Система учета рабочего времени «CrocoTime». Затраты на проект (200 тыс. руб.) несколько раз окупились уже в первый месяц продаж, а за первые три месяца компания заработала 2 млн. руб. [4].

Благодаря грамотной организации командной работы с 2013 г. в среднем раз в два-три месяца выходит одно обновление программы CrocoTime. За 2013-2016 гг. удалось произвести 13 обновлений исходной версии продукта 1.0 [5]. Тем самым система учета рабочего времени делается более удобной, рациональной и функциональной для пользователей. Наличие этих характеристик является одним из определяющих факторов в выборе компаниями для учета рабочего времени персонала именно системы CrocoTime.

Поэтому, неудивительно, что на сегодняшний день охват предприятий продуктом CrocoTime достаточно широк – по количеству (более 650 компаний), по типу (предприятия малого, среднего и крупного бизнеса), по отраслевой принадлежности (представители таких сфер, как финансы, производство, проектная деятельность, торговля, консалтинг и интеграция, услуги), по географии сбыта (предприятия России, Казахстана, Украины, Белоруссии, Киргизии, Молдовы, Испании, Израиля) [5].

Эффективность командной работы над инновационным проектом «Система учета рабочего времени «CrocoTime» способствовала повышению имиджа ООО «Инфомаксимум» и директора компании, на что указывают независимые оценки различных агентств и газет. Так, в декабре 2013 г. ООО «Инфомаксимум» вошла в число 30 лучших российских стартапов по версии TechCrunch.com. И это при том, что только в 2014 г. продукт CrocoTime был официально выпущен на рынок. Генеральный директор ООО «Инфомаксимум» и основатель системы учета рабочего времени CrocoTime Александр Бочкин вошел в «Топ-250 генеральных директоров» за 2014 г. по версии журнала «Генеральный директор». В сентябре 2015 г. деловая газета «Коммерсант» назвала CrocoTime в числе лидеров российского рынка программ для учета рабочего времени. Согласно RBTH Russian Startup Rating 2016 CrocoTime входит в число 50 лучших стартапов страны.

Список литературы

1. Рабочие места: Александр Бочкин, основатель сервиса CrocoTime [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://lifehacker.ru/2015/08/25/ rabochie-mesta-aleksandr-bochkin-crocotime/

2. Неретина Е. А. Управление проектами на основе SCRUM методологии / Е. А. Неретина, О. Н. Бочкина // [Электронный ресурс]. – Саранск: МГУ им. Н. П. Огарева, 2014. – 1 электрон. опт. диск (CD-ROM)

3. Рабочие места: Александр Бочкин, основатель сервиса CrocoTime [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://lifehacker.ru/2015/08/25/ rabochie-mesta-aleksandr-bochkin-crocotime/

4. CrocoTime: Сервис учёта рабочего времени, окупившийся за месяц [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.the-village.ru/village/ business/hopes-experience/157175-crocotime

5. CrocoTime [Электронный ресурс] // Официальный сайт компании ООО «Инфомаксимум». – Режим доступа: https://crocotime.com/ru/

© О. Н. Бочкина, 2017

УДК 332

ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЭКОЛОГИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В ГОРОДАХ НОВОКУЗНЕЦКЕ И НОВОСИБИРСКЕ

ПИМЕНОВ М. Н.
БЭс-161.3 группа, 1 курс, специальность «Экономическая безопасность»
УЛЬМЯСБАЕВА А.О.
ст. преподаватель
Филиал КузГТУ в г. Новокузнецке

Аннотация: В данной статье была рассмотрена экологическая обстановка города Новокузнецка и Новосибирска в целях обоснования необходимости повышения экологической безопасности.
Ключевые слова: экологическая безопасность, угрозы, устойчивое развитие, города, проблемы.

ENSURING ENVIRONMENTAL SAFETY IN THE CITIES OF NOVOKUZNETSK AND NOVOSIBIRSK

Pimenov. M. N., Ulmyasbaeva A. O.

Abstract: In this paper, we have considered the environmental situation of the city of Novokuznetsk and Novosibirsk to justify the need to increase environmental security.
Keywords: environmental security, threats, sustainable development, city, issues.

Обеспечение экологической безопасности является важнейшей задачей всего человечества, так как в настоящее время очень острым является вопрос о сохранности человека от влияния на него экологически небезопасной среды.

Города Новосибирск и Новокузнецк являются крупными промышленными центрами Сибири.

Основные черты современного уровня социально-экономического прогресса содействуют созданию экологических рисков, ведущих к загрязнению окружающей среды и ухудшению здоровья всего населения.

Одной из основных экологических угроз для городов Новосибирска и Новокузнецка является месторасположение. Город Новокузнецк располагается на территории с большим потенциалом загрязнения атмосферы в результате котловинного положения города с открытым выходом только на северо-запад при господствующих юго-западных ветрах.

В результате особенностей климата и географического расположения промышленные загрязняющие выбросы не рассеиваются в атмосфере, а выпадают с осадками в Кузнецкой котловине, что приводит к образованию фотохимического смога, оказывающего негативное влияние на здоровье населения.

Новосибирск расположен в спокойной тектонической зоне, но на формирование уровня загрязнения воздуха большое влияние оказывают метеорологические условия (температура воздуха, скорость ветра, осадки и т.п.). К примеру, концентрация примесей снижается при очень сильных ветрах и увеличивается при штилевых условиях с туманами.

В целом потенциал загрязнения атмосферы Новосибирска оценивается как повышенный, что обусловлено неблагоприятными климатическими условиями.

Что касается города Новокузнецка, то по данным наблюдений в 2015 году степень загрязнения атмосферы оценивалась как высокая, во многом это связано с большими концентрациями бенз(а)пирена и диоксида азота.

К основным источникам ухудшения атмосферного воздуха в Новосибирске относятся: автомобильный транспорт (59,8% валового выброса по области), предприятия теплоэнергетики и отопительные котельные ЖКХ (29%), промышленные предприятия (11,2%).

Основную долю в выбросах от стационарных источников в Новокузнецке составляют выбросы предприятий теплоэнергетика (8,1%), черной металлургии (72,2 %), цветная металлургия (6,0 %), жилищно-коммунального хозяйства (2,4%), топливной промышленности (9,9%), производство строительных материалов (0,7%), прочие (0,7%) [2].

Суммарная величина выбросов загрязняющих веществ в атмосферу Новосибирска в 2015 году составила 459,9 тыс. тонн [3].

Стационарные источники города Новокузнецка выбросили в атмосферу 274,7 тыс. тонн загрязняющих веществ.

Воды реки Томь, протекающей в городской черте Новокузнецка, характеризуются как очень загрязненные. Стоки отличаются повышенным содержанием железистых веществ, меди, элементов магния и нефтепродуктов. По сравнению с 2013 годом качество воды в р. Томь в створах выше и в черте г. Новокузнецк существенно не изменилось. В 2014 году вода характеризуется как «загрязненная», класс качества 3 «А».

Потребности Новосибирска в воде полностью обеспечивает река Обь, вода в которой в предыдущие годы характеризовалась как «загрязненная». В 2016 году произошло улучшение качества воды до «умеренно загрязненной» (3-й класс).

Анализ качества поверхностных водных объектов показал, что в Новосибирске наибольший вклад в общую оценку уровня загрязненности воды вносят нефтепродукты, медь, железо общее и фенолы летучие.

В 2015 году по результатам рейтинга, который составляется общероссийской организацией «Зеленый патруль» Новосибирская область по сравнению с 2014 годом поднялась с 26 на 17 место. Новокузнецк по-прежнему в десятке городов с самой плохой экологией. Так, информагентство «федералпресс» составило топ-10 городов России с самой плохой экологией, в котором Новокузнецк находится на 8 месте.

В Новосибирске приоритетные задачи власти, экономики и общества включают охрану окружающей среды и улучшение экологии.

Стратегическая цель городской экологической политики Новосибирска состоит в сохранении природных систем, поддержании их целостности для устойчивого развития общества, повышении экологической безопасности города.

Механизм системы экологической безопасности основан на использовании программно-целевого метода. В 2013-2016 годах в городе активно реализовывались целевые программы: «Улучшение экологической обстановки на территории города Новосибирска», «Охрана окружающей среды города Новосибирска», инвестиционная программа «Развитие систем водоснабжения и водоотведения на 2007-2013 года» (успешно завершена), долгосрочная целевая программа «Развитие системы обращения с отходами производства и потребления в Новосибирской области на 2012-2016 годы».

Предприятиями Новосибирска на охрану экологии и капитальный ремонт основных фондов в 2014 году израсходовано около 600 млн. руб [1].

В отношении данного аспекта в городе Новокузнецке в 2016 году приняты природоохранные мероприятия на 2016 – 2018 годы, общий объем финансирования составит 2 999,085 млн. рублей. В целях обеспечения экологической безопасности жителей Новокузнецкого городского округа, системного подхода к решению экологических проблем реализация комплекса природоохранных мероприятий, будет направлена на:

- снижение негативного воздействия на окружающую среду (вредных выбросов загрязняющих веществ в атмосферу, сбросов в водные объекты);

- реализацию мер по улучшению экологической обстановки в Новокузнецком городском округе;
- сохранение природной среды в городе Новокузнецке;
- рекультивацию земель, используемых для размещения отходов производства и потребления, восстановление ландшафта города;
- улучшение санитарного состояния территории города;
- повышение уровня экологической культуры и экологического просвещения населения.

Надлежащее качество жизни и здоровья населения города Новокузнецка, его безопасность могут быть обеспечены только при условии решения экологических проблем и поддержания соответствующего состояния окружающей среды

Таким образом, в Новосибирске в отличие от Новокузнецка основным источником загрязнения воздуха являются не промышленные предприятия, а автомобильный транспорт, количество которого возрастает с каждым годом.

При строительстве городов Новосибирска и Новокузнецка не осуществлялся учет экологических рисков, поэтому загрязняющие атмосферу промышленные предприятия оказались расположенными в центральной части городов.

Слабые контроль и регулирование положения природно-техногенной среды городов привели к высокому уровню загрязненности химическими и радиоактивными веществами, неконтролируемыми электромагнитными полями, шумами.

Следовательно, в Новокузнецке необходимо проведение серьезных мер для улучшения экологической обстановки и повышения экологической безопасности. В результате анализа имеющихся экологических рисков и их последствий возможно выявление общих закономерностей, на основе которых требуется осуществлять разработку мероприятий по обеспечению экологической безопасности крупных городов.

Список литературы

1. Протокол № 8 Общественный экологический Совет при Главе города Новокузнецка «Доклад о состоянии окружающей среды города Новокузнецка за 2014-2015 гг.». Экологическая ситуация в Новокузнецке.

2. О состоянии и об охране окружающей среды Новосибирской области в 2015 году. – Новосибирск, 2016 – 243 с.

3. Воронина, Л. В. Климат и экология Новосибирской области: монография / Л. В. Воронина, А. Г. Гриценко. – Новосибирск: СГГА, 2014. – 228 с.

УДК 331.101.5

ИННОВАЦИОННЫЕ ПАРАМЕТРЫ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО КАПИТАЛА КАК ФАКТОР ДИНАМИЧНОГО РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ

Статья подготовлена при грантовой поддержке РФФИ, проект № 16-02-00351а

ЖУЙКОВА И.Б.
Экономист
Санкт-Петербургский государственный экономический университет

Аннотация. В статье раскрывается роль инвестиций в человеческий капитал как важный фактор повышения инновационного развития современной экономики. Дана характеристика структуры инвестиций в человеческий капитали предложено включить в их состав новый вид – сетевые инвестиции. Рассмотрены условия трансформации человеческого капитала в интеллектуальный капитал и повышения его инновационной конкурентоспособности.
Ключевые слова: человеческий капитал, интеллектуальный капитал, инвестиции, инновационная экономика,гиперконкуренция, трансформация.

ECONOMIST, ST. PETERSBURG STATE UNIVERSITYOF ECONOMICS
GYIKOVA I.B.

Abstract. The article reveals the role of investment in human capital as an important factor of innovative development of a modern economy. The characteristic structure of investments in human capital, and proposed to include a new kind of network investment. The conditions of transformation of human capital into intellectual capital and increase its innovative competitiveness.
Keywords: human capital, intellectual capital, investment, innovation economy, hypercompetition, transformation.

В настоящее время происходит качественная трансформация всей системы мирового, национального и регионального хозяйств, обусловленная трансформацией индустриально-рыночной модели хозяйства в инновационно-информационную экономику [1].Традиционные теоретические подходы и методы, применяемые в условиях индустриально-рыночной экономики [11] должны быть трансформированы и дополнены новыми теоретическими принципами и методами, позволяющими эффективно регулировать и стимулировать процессы динамичного развития в условиях инновационно-информационной экономики.Для экономической науки становится актуальной проблема обоснования и выбора подходов к эффективному управлению развитием национальной экономики в условиях перехода к новым условиях хозяйствования [9]. В условиях мирового финансового кризиса требуется разработка и переход кинвестиционной концепции экономического развития, важнейшим элементом которой является сфера инвестирования в образование и переподготовку кадров, в человеческий капитал работников [5].

В условиях глобальной информационно-сетевой экономики человеческий капитал является главным фактором достижения инновационного экономического ростаи обеспечения высокой конкуренто-

способности[3]. В современных условиях постоянно повышаются требования к человеческому капиталу, к его интеллектуально-креативным характеристикам и компетенциям. В информационной экономике человеческий капитал является полифункциональным ресурсом, важнейшими параметрами которого являются инновационность,полифункциональность,универсальность, гибкость, конкурентоспособность, адаптивность к динамичным изменениям и высокая сетевая мобильность.

В новых условиях расширяется и усложняется структура человеческого капитала, важнейшими элементами которого являются здоровье, образование, информация, новое знание, компетентность, профессиональный накопленный опыт, креативность, инновационность, гибкость, нацеленность на успех, готовность к острой конкурентной борьбе, культура труда, социализация, сетевая активность и мобильность в глобальной сети интернет. В инновационно-информационной экономике человеческий капитал специалистов становится все более полифункциональным и универсальным, возрастет роль креативных, профессиональных способностей работников, их активного позиционирования на рынке труда, в бизнес- сетях, в социальных сетях, нацеленность на постоянное повышение квалификации, стремление к достижению успеха и лидерские качества.

Главным средством, направленным напреодоление кризисных явлений в мировой и национальных экономиках являются инвестиции в человеческий капитал [4]. Важнейшую роль в формированииинновационных параметровчеловеческого капитала являются инвестиции в специалистов, способствующие повышению эффективности производства и росту производительности труда, росту мотивациив повышении их образовательного и квалификационного уровня, высокой деловой активностии их активному профессиональному позиционированию в глобальном информационномбизнес-пространстве.

Происходящий сегодня процесс структурной трансформации индустриально-рыночной экономики в информационно-сетевую экономику сопровождается процессом трансформации человеческого капитала в интеллектуально-информационный капитал. Известные западные ученые Л. Эдвисон и М.Мэлоун занимались исследованием этих процессов и выявили роль интеллектуального капитала в повышении стоимости компаний и достижении рыночного успеха [10]. В условиях перехода к глобальной информационной экономике человеческий капитал становится все более информационно и интеллектуально насыщенным, становится главным фактором достижения инновационного экономического роста.

В новых условиях от работника требуется целый набор качеств и свойств: оптимальное сочетание личных, образовательных и профессиональных качеств, соответствующих требованиям современного производства, высокая мобильность, креативность, восприимчивость к инновациям, высокая трудовая и сетевая мотивация, гибкость мышления, нацеленность на достижение успеха и самореализации, быстрая адаптация и успешная интеграции в глобальную информационно-сетевую экономику. В Великобритании компанией NationalTrainingTaskForce в сотрудничестве с Британской конфедерацией промышленников и Британским конгрессом профсоюзов разработан международный стандарт сертификации «InvestorsinPeople», который включает десять комплексныхиндикаторов, ориентированных на повышение эффективности деятельности компании через развитие человеческого капитала персонала [12].

В современной информационно-сетевой экономике разворачиваются процессы тотальной информатизации и сетизации. Человеческий капитал, его сетевые компетенции и функции становятся важнейшими сетевыми ресурсами и факторами во многом определяющими рыночный успех и конкурентоспособность. В этих новых условиях важнейшим свойством человеческого капитала становится способность работников адаптироваться к деятельности в глобальных сетях, эффективно работать в сети Интернет, участвовать в острой гиперконкурентной борьбе и добиваться рыночного и статусного успеха.

Информация является содержательной, качественной характеристикой экономических явлений, интеллектуальной составляющей человеческого капитала[7].Современная информационная экономика характеризуется появлением нового вида конкурентной борьбы, которая получила название гиперконкуренции[6]. Поэтому важнейшим параметром человеческого капитала является способность и готовность современных специалистов участвовать в острой гиперконкурентнойборьбе и добиваться ры-

ночного успеха. Информатизация, интеллектуализация и сетизация человеческого капитала ведет к росту производительности труда, снижению издержек, делает более доступным и расширяет рыночное пространство,повышает открытость, гибкость и конкурентоспособность бизнеса. Сегодня человеческий (интеллектуальный) капитал работников все больше используется в глобальных сетях и становится главным производителем и потребителем разнообразных сетевых благ, услуг и эффектов.

В современной информационно-сетевой экономике сегодня активно идут процессы информационной сетизации формирования, накопления и использования человеческого капитала, который приобретает гибридные характеристики рыночного-сетевого ресурса, фактора и блага, приносящего сетевые эффекты. В глобальной информационной экономике человеческий капитал в процессе своего воспроизводственного оборота принимает разнообразные формы нематериальных активов компаний, воплощается в элементы интеллектуальной собственности, принимает форму разнообразных сетевых эффектов.

Дятлов С.А. ввел в оборот и дал характеристику понятий «полифункциональные инвестиции» и «сетевые инвестиции» в человеческий (интеллектуально-сетевой) капитал[8]. Он отмечает, что «за счет полифункциональных, сетевых инвестиций в человеческий капитал формируются интеллектуально-сетевые параметры человеческого (интеллектуального-сетевого) капитала специалистов, снижаются производственные, трудовые и трансакционные издержки, повышается общая производительность, создается дополнительная добавленная стоимость, получаются различные полифункциональные рыночные, общественные и сетевые эффекты. Все это обеспечивается за счет полифункциональных инноваций, информатизации и сетизации, предполагающие за счет использования глобальных инфокоммуникационных сетей всемерного развития электронно-сетевого бизнеса, более глубокую кооперацию труда и интеграцию работников в сетевые бизнес-процессы, интеграцию науки, образования, бизнеса и управления, роста скорости обработки и передачи информации, совершенствования управления,повышения рыночной привлекательности товаров и услуг в результате сокращения времени разработки новых продуктов, осуществления оперативного сервисного обслуживания и индивидуализации потребления.

При этом трансформируется сам процесс инвестиций, меняется содержание, формы, способ и целеполагание инвестирования. Инвестиционный процесс посредством глобальных сетей становится полифункциональным и универсальным, все более знаниефицируется, сетизируется, социализируется и обществофицируется. Это обусловлено следующими условиями:

- в современной информационно-сетевой экономике инвестирование в человеческий капитал работников становится одновременно и инвестированием в инновации, знания, новые идеи и технологии, поскольку носителями последних являются высококвалифицированные специалисты;

- в условиях современной информационно-сетевой экономики инвестиции становятся полифункциональными не только по источникам финансирования (индивидуальные, частные, корпоративные, государственные), но и по целям и результатам. Как правило сетевые инвестиции в инновации, в интеллектуальный капитал являются вложениями (двойного и многоцелевого назначения и полифункционального использования);

- инвестиционный процесс является с одной стороны денежно-рыночным, нацеленным на получение рыночной прибыли, с другой – общественно-сетевым процессом, нацеленным на производство, получение и присвоение общественных благ и сетевых эффектов;

- инвестиционный процесс становится непрерывным на всех стадиях общественного воспроизводства (производства, распределения, обмена и потребления) и на всех уровнях экономики. Например, отдельные ученые, фирмы той или иной страны участвуют через интернет в реализации глобальных инвестиционных проектов, а также глобальные компании и институты разных стран участвуют в софинансировании и реализации национальных, региональных, кластерных или локальных инвестиционных проектов» [8].

Всвязи с вышеизложенным вполне логично традиционную классификацию инвестиций в человеческий капитал расширить и включить в нее новый вид инвестиций – полифункциональные сетевых инвестиций в человеческий капитал.

Список литературы

1. Государство и рынок: механизмы и методы регулирования в условиях перехода к инновационному развитию. Коллективная монография: в 2 томах.- Санкт-Петербург, 2010.- Том 1.

2. Государство и рынок: механизмы и методы регулирования в условиях преодоления кризиса. Коллективная монография в 2 томах.- Санкт-Петербург, 2010.- Том 2.

3. Государство и рынок: новое качество взаимодействия в информационно-сетевой экономике. Коллективная монография в 2 т.- Санкт-Петербург, 2007. Том 2.

4. Дятлов С.А. Инвестиции в человеческий капитал: критерии эффективности // Известия Санкт-Петербургского государственного экономического университета.- 1996.- № 4.- С. 32-51.

5. Дятлов С.А. Инвестиционная концепция развития России.- Санкт-Петербург, 1997.- 48 с.

6. Дятлов С.А. Инновационная гиперконкуренция как фактор развития экономической системы // Экономист.- 2012.- № 5.- С. 69-76.

7. Дятлов С.А. Информационная модель трансформации экономических систем.- Санкт-Петербург, 1996.- 48 с.

8. Дятлов С.А. Энейро-сетевая гиперконкурентнаяэкономика.-СПб.,2016.-115 с.

9. Миропольский Д.Ю., Дятлов С.А., Плотников В.А., Попов А.И. Государство и рынок: проблемы выбора подходов к управлению развитием национальной экономики // Известия Санкт-Петербургского государственного экономического университета.- 2011.- № 1.- С. 141-145.

10. Эдвисон Л., МэлоунМ. Интеллектуальный капитал. Определение истинной стоимости компании / Новая постиндустриальная волна на Западе / под ред. В. Л. Иноземцева. – М.: Логос, 2000.

11. Экономическая теория: Микроэкономика. Макроэкономика. Мегаэкономика: учебник для вузов по экономическим направлениям и специальностям.- Санкт-Петербург, 2001.

12. Introducing the Investors in People Standard [Электронныйресурс]. — Режимдоступа: http://www.investorsinpeople.co.uk.

УДК 334.02

ПУТИ МИНИМИЗАЦИИ НЕГАТИВНОГО ВЛИЯНИЯ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО ФАКТОРА НА ПРИНЯТИЕ ИНВЕСТИЦИОННЫХ РЕШЕНИЙ

АБДУЛЛАЕВ С.А
ТУХТАМУРОДОВ И.Б
студент
научный руководитель д.э.н., проф. Лаптев С.В.
ФГБОУ ВО «Российский экономический университет им. Г. В. Плеханова»

Аннотация: в статье проанализированы содержательные аспекты процесса управления инвестициями в организациях, связанные с возможностью совершения ошибок. Разработаны предложения, связанные с минимизацией негативного влияния человеческого фактора на процессы управления инвестициями в организациях на основе стратегического управления человеческим капиталом.
Ключевые слова: инвестиции, человеческий фактор, инвестиционные решения, стратегическое управление, человеческий капитал.

WAYS TO MINIMIZE NEGATIVE INFLUENCE OF HUMAN FACTORS ON THE INVESTMENT DECISIONS

Abdullaev S.A
Tuhtamurodov I. B.

Abstract: the article analyzes the substantive aspects of the investment management process in organizations associated with the possibility of making mistakes. Developed proposals related to the minimization of the negative impact of human factors on the investment management processes in organizations through strategic human capital management.
Key words: investments, the human factor, investment decisions, strategic management, human capital.

Инвестиции, осуществляемые при основании или покупке предприятия, принято называть начальными инвестициями или нетто-инвестициями. В свою очередь брутто-инвестиции состоят из нетто-инвестиций и реинвестиций, причем последние представляют собой связывание вновь свободных инвестиционных средств посредством направления их на приобретение или изготовление новых средств производства с целью поддержания состава основных средств предприятия (инвестиции на замену, рационализацию, диверсификацию и т.д.).

Инвестиционные проекты имеют разнообразные формы и содержание. Инвестиционные решения, рассматриваемые при анализе проектов, могут относиться, например, к приобретению недвижимого имущества, капиталовложениям в оборудование, научным исследованиям, опытно-конструкторским разработкам, освоению нового месторождения, строительству крупного производственного объекта или предприятия.

Разработка любого инвестиционного проекта − от первоначальной идеи до эксплуатации − может быть представлена в виде цикла, состоящего из четырех фаз. Суммарная продолжительность фаз составляет жизненный цикл (срок жизни) инвестиционного проекта (project lifetime) [1].

Жизненный цикл принято делить на 4 фазы, каждая из которых имеет свои цели и задачи:

– прединвестиционную − от предварительного исследования до окончательного решения о принятии инвестиционного проекта;

– инвестиционную − включающую проектирование, заключение договора или контракта, подряда на строительные работы и т.п.;

– операционную (производственную) − стадию хозяйственной деятельности предприятия (объекта);

– ликвидационную − когда происходит ликвидация последствий реализации ИП или выход из состава его участников.

В ходе деятельности по осуществлению задуманного инвестиционного проекта на каждой его фазе возникают денежные потоки [2].

Денежный поток (cash flow) − оборот денег определенного направления или вида деятельности, протекающий непрерывно во времени. Разность между суммами денег, поступающих инвестору во всех видах и формах (притоками денег), и суммами, уходящими от него (оттоки денег), т.е. денежный поток – это совокупность поступлений и выплат денежных средств, связанных исключительно с реализацией этого проекта.

План денежного потока можно составлять двумя способами. Рассмотрим подробнее каждый из них.

Существует два метода построения денежного потока − прямой и косвенный. При использовании плана денежного потока прямым методом суммируются данные о предполагаемой выручке и вычитаются все планируемые денежные затраты. Он позволяет оценить абсолютно все источники притоков и оттоков денежных средств.

Недостаток прямого метода расчета денежного потока заключается в том, что он не раскрывает взаимосвязи полученного финансового результата (прибыли или убытка) и изменения денежных средств на счетах предприятия. Эту взаимосвязь позволяет установить косвенный метод.

При использовании косвенного метода финансовый результат, полученный по данным бухгалтерского учета (чистую прибыль или убыток), нужно преобразовать с помощью ряда корректировочных процедур в величину изменения денежных средств за период [3].

В инвестиционной практике косвенный метод используется гораздо реже, чем прямой, так как показатели, необходимые для построения плана денежного потока этим методом, сложнее спрогнозировать. В международных стандартах финансовой отчетности (IAS 7) для планирования рекомендуется использовать прямой метод. Косвенный метод применяют, когда отсутствуют прогнозные значения выручки и всех денежных расходов, но есть достаточно точный прогноз финансового результата. Каким бы способом ни рассчитывался план денежного потока, на этой стадии всегда существует вероятность серьезных ошибок.

В отличие от показателей эффективности инвестиционного проекта (NPV, IRR, PI и др.), которые рассчитываются по четко определенному алгоритму, денежный поток прогнозируется на основе исходных данных, предоставленных специалистами компании или внешними консультантами. А людям, как известно, свойственно ошибаться. Впрочем, если при оценке денежного потока соблюдать ряд несложных правил, количество ошибок можно свести к минимуму [4].

При планировании инвестиций возможны многократные ошибки: в оценке и расчете денежных потоков, в оценке продолжительности жизненного цикла продукта и соотношения между его этапами, в оценке восприятия полезности продукта, который еще только предстоит создать или даже довести до стадии массового производства, наконец, в оценке многочисленных рисков, связанных с инвестициями. Каждая из названных ошибок (а есть еще и неназванные) может стоить предприятию его существования в мире бизнеса, каждая связана с человеческим фактором, который невозможно полностью исключить. Огромное количество предприятий ежегодно совершает подобные ошибки, потери, которые экономика несет в этой связи, просто огромны. Как можно уменьшить подобного рода ошибки и их неблагоприятные последствия?

Первое, что представляется нам необходимым, это обратить внимание на организацию человеческого капитала в фирме [5]. Профессиональный уровень человеческого капитала должен соответ-

ствовать решаемым организацией задачам [6].

Второе, образовательный процесс должен быть встроен в процесс воспроизводства человеческого капитала в организации, только тогда профессиональный уровень работников будет расти вместе с уровнем и сложностью решаемых организацией задач [7].

Третье, управлению человеческим капиталом в организации целесообразно придать стратегический характер и встроить его в управление бюджетом организации и поддержать этот процесс на основе стратегического управления бюджетом региона [8].

Четвертое, для защиты от губительных ошибок целесообразно построить организацию инвестиционного процесса в фирме на основе таких институциональных правил, которые максимально способствуют выявлению ошибок на стадии обсуждения проектов [9].

Пятое, для предупреждения активизации факторов морального риска в организации целесообразно оценивать важнейшие факторы риска организации на независимой, экспертной основе [10].

Список литературы

1. Белякова М.Ю. Методы оценки и критерии эффективности инвестиционного проекта // Справочник экономиста. 2015. №3. С. 16-22.
2. Белякова М.Ю. Система управления риском на этапе инвестиционного процесса // Справочник экономиста. 2015. №1. С. 17-20.
3. Белякова М.Ю. Использование финансовых показателей при оценке инвестиционных проектов // Справочник экономиста. 2015. №11. С 8-10.
4. Дыбов А.М., Иванов В.А. Практикум по экономической оценке инвестиций: Учебное пособие. – Ижевск: Изд-во Института экономики и Управления УдГУ, 2016. – 228 с.
5. Лаптев С.В. Человеческий капитал в системе стратегического управления развитием экономики// Государственное и муниципальное управление. ученые записки СКАГС. 2016. № 1. С.87-94.
6. Лаптев С.В. Принципы и технологии открытого образования как основа повышения эффективности управления образовательным процессом// Вестник Воронежского государственного университета. Серия: Проблемы высшего образования. 2015.№2. С. 48-51.
7. Лаптев С.В. Образовательный процесс в системе инструментов организации воспроизводства человеческого капитала// Человеческий капитал и профессиональное образование. Издательство: Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова (Москва). 2015. № 4 (16). С.20-25.
8. Лаптев С.В., Пивоварова О.В. Проблемы применения инструментов про-граммно-целевого управления бюджетом в регионе и направления их решения// Государственное и муниципальное управление. Ученые записки СКАГС. 2015. №1. С.25-32.
9. Лаптев С.В. Управление инвестициями в условиях финансово-экономической нестабильности// Аудитор. 2016. № 5. С. 51-56.
10. Лаптев С.В., Филина Ф.В. Проблемы управления моральным риском в банковской сфере// Сибирская финансовая школа. 2015. № 5. С.97-103.

УДК 330

ИСТОРИЯ ФИЗИОКРАТИИ

ВАСИЛЬЕВ Н.И.
Студент
Поволжский Государственный Технический Университет

Аннотация: В данной статье идёт речь о экономической школе физиократов. Приведены основные положения идеологии физиократов, а так же описан их вклад в становлении последующих учений и вклад в экономическую теорию в целом.
Ключевые слова:Физиократия, Физиократы, земледелие, труд фермеров, вклад, естественный характер.

HISTORY OF PHYSIOCRATIE

Vasiliev N.I.

Abstract: This article is a speech about the economic school of the physiocrats. The main principles of the ideology of the physiocrats, as well as described their contribution in the development of subsequent exercises and contributions to economic theory in General.
Key words: Physiocracy, the Physiocrats, agriculture, labor, farmers, the contribution of natural.

Физиократия – это французская школа экономистов, появившаяся во второй половине 18 века, а именно в 1750 году и основана она была ФранусаКенэ. Так же стоит отметить, что физиократия является одним из направлений классической буржуазной политической экономии, возникла же она как ответная реакция на теорию меркантилистов.

В чём заключается идеология физиократов?

1. Все экономические законы носят в основном естественный характер, которые являются понятными для каждого, и уход от которых ведёт к сбою в системе производства
2. Главным источником богатства физиократы считают сферу производства материальный благ, конкретно земледелие. Производительным считает только труд фермеров, труд же промышленников и купцов считается непроизводительными или “бесплодным”.
3. Чистым продуктом в физиократии понимается разница между суммой всех благ и затратами на производство продукта в сельском хозяйстве.
4. Самую важную роль играет земля, так как землевладелец собирает хлеба больше, чем посеял зёрен.

В учении физиократов так же присутствует идея невмешательства государства, которую позже будет использовать Адам Смит в классической школе. Так же существенной заслугой данного школы является то, что они смогли дать анализ капитала в пределах буржуазного кругозора.

Физиократы, несмотря на ограничения собственных взглядов и на несостоятельность феодальной системы, а так же не смотря на практический провал данной теории, смогли сделать важные выводы о капиталистическом способе производства и их теоретический вклад в развитие экономики сложно переоценить. Даже в современное время идеи физиократов проскальзывают, а именно ЛиндонЛаруш вместе со своими последователями утверждает, что смог переосмыслить учение физиократов и теоретически смог бы их применить, это движение называется физическая экономика.

Списоклитературы

1. http://www.grandars.ru/student/ekonomicheskaya-teoriya/fiziokraty.html– [Электронный ресурс]. – Режим доступа: свободный. – Дата обращения: 10.01.2017

2. http://www.aup.ru/books/m172/2_2.htm– [Электронный ресурс].– Режим доступа: свободный. – Дата обращения: 10.01.2017

3. http://dic.academic.ru/dic.nsf/bse/144625/%D0%A4%D0%B8%D0%B7%D0%B8%D0%BE%D0%BA%D1%80%D0%B0%D1%82%D1%8B– [Электронный ресурс]. – Режим доступа: свободный. – Дата обращения: 10.01.2017

4. https://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%A4%D0%B8%D0%B7%D0%B8%D0%BE%D0%BA%D1%80%D0%B0%D1%82%D0%B8%D1%8F– [Электронный ресурс]. – Режим доступа: свободный. – Дата обращения: 10.01.2017

УДК 336.143.21

МОБИЛИЗАЦИЯ ДОХОДОВ БЮДЖЕТА АРДАТОВСКОГО МУНИЦИПАЛЬНОГО РАЙОНА

ЕЛИЗАРОВ А.В.
студент
ФГБОУ ВО "МГУ им. Н. П. Огарёва"

Аннотация: Доходы местного бюджета - это денежные средства, поступающие в безвозмездном и безвозвратном порядке в соответствии с законодательством Российской Федерации в распоряжение финансовых органов местного самоуправления. Для реализации полномочий и поставленных задач органам местного самоуправления необходимо формировать доходную базу согласно своим потребностям. В данной статье произведен анализ структуры доходов бюджета Ардатовского муниципального района Республики Мордовии и указаны основные пути по мобилизации налоговых и неналоговых доходов.
Ключевые слова: БЮДЖЕТ, НАЛОГОВЫЕ ДОХОДЫ, НЕНАЛОГОВЫЕ ДОХОДЫ, МЕЖБЮДЖЕТНЫЕ ТРАНСФЕРТЫ, СУБВЕНЦИИ МОБИЛИЗАЦИЯ ДОХОДОВ.

THE MOBILIZATION OF BUDGET REVENUES OF ARDATOVSKY MUNICIPAL DISTRICT

Elizarov A.V.

Abstract: Revenues of local budget funds in gratuitous and irrevocable manner in accordance with the legislation of the Russian Federation at the disposal of the financial authorities of local self-government. To implement the responsibilities and tasks assigned to local governments need to form the revenue base according to their needs. In this article the analysis of structure of budget revenues of Ardatovsky municipal district, Republic of Mordovia, and are the main way to mobilize tax and non-tax revenues.
Key words: BUDGET, TAX REVENUES, NONTAX REVENUES, INTERGOVERNMENTAL TRANSFERS, SUBVENTION GENERATING REVENUE.

Для анализа структуры доходов местного бюджета рассчитаем коэффициент налоговых доходов используя данные таблицы 1:

Кн=Н/Д, где

Н – налоговые доходы бюджета,

Д – все доходы бюджета.

$К_{2011}$= 37 561/ 329 413 = 0.114;

$К_{2012}$= 41 697/ 307 528 = 0.136;

$К_{2013}$= 42 324/ 351 337 = 0.12;

$К_{2014}$= 33 719/ 341 999 = 0.099;

$К_{2015}$= 33 719/ 341 999 = 0.08.

Коэффициент налоговых доходов в местном бюджетах за 2011, 2012, 2013, 2014 и 2015 годы не превышает 0,6, что обусловлено значительностью неналоговых источников доходов.

Доля неналоговых доходов имеет тенденцию к снижению: с 1,1% в 2011 году она упала до 0,8% от общего объема поступлений в 2015 году.

Таблица 1

Структура доходов бюджета

Виды доходов	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.
	Сумма (тыс. руб.)	Сумма (тыс. руб.)	Сумма (тыс. руб.)	Сумма (тыс. руб.)	Сумма (тыс. руб.)
1. Налоговые доходы	**37561**	**41697**	**42324**	**33719**	**36301**
2. Неналоговые доходы	**9532**	**8523**	**3200**	**2156**	**9844**
3. Межбюджетные трансферты, в т.ч.:	**282320**	**257308**	**305813**	**306124**	**407244**
Дотации	7265	7834	8279	6747	6958
Субвенции	117965	111697	138250	223241	197375
Субсидии	157190	137935	159614	76319	203085
Всего доходы:	**329 413**	**307 528**	**351 337**	**341 999**	**453 389**

Рассмотрим влияние межбюджетных отношений на региональном уровне на формирование местных бюджетов, а именно подробнее разберем предоставление межбюджетных трансфертов местным бюджетам из бюджетов субъектов Российской Федерации. Рассматривая основные виды межбюджетных трансфертов предоставляемые МО следует выделить:

- дотации;
- субвенции;
- субсидии;
- бюджетные кредиты.

Законодательное регулирование межбюджетных отношений на региональном уровне осуществляется соответствующими законодательными актами.

Учитывая, что в РФ наблюдается высокий уровень централизации бюджетных доходов, межбюджетные трансферты являются важным для муниципального образования доходным источником, без которого невозможно финансирование социальных расходов муниципального образования.При оценке зависимости бюджета муниципального образования от вышестоящих бюджетов рекомендуется в соответствии с Приказом Минфина РФ от 2 августа 2004 г. №223 «О мониторинге финансового положения и качества управления финансами субъектов Российской Федерации и муниципальных образований » рассчитывать показатель

Рб=А/В, где

Рб – зависимость бюджета от финансовой помощи;

А – межбюджетные трансферты из вышестоящих бюджетов за исключением субвенций;

В – доходы местного бюджета за исключением субвенций.

В 2011 году показатель Рб = 0,78;

В 2012 году показатель Рб = 0,74;

В 2013 году показатель Рб = 0,79;

В 2014 году показатель Рб = 0,71;

В 2015 году показатель Рб = 0,82.

Считается, что значение показателя более 40% означает, что зависимость от регионального бюджета чрезмерна. Итак, динамика показателя Рб показывает, что уровень зависимости муниципального бюджета в исследуемом периоде имеет волнообразную форму, но при этом зависимость бюджета остается чрезмерной.

Исходя из выявленной зависимости муниципального бюджета, существует необходимость проведения мобилизации доходов бюджета определяющегося следующими направлениями:

1. Мероприятия по увеличению поступлений местных налогов. Важным источником мобилизации доходов местного бюджета является увеличение поступлений от местных налогов (налог на имущество

физических лиц и земельный налог). В целях увеличения доходов местного бюджета, а также организации контроля за начислением и поступлением земельного налога и налога на имущество физических лиц необходимо осуществление следующих мер:

А. Проведение мероприятий по выявлению собственников земельных участков и другого недвижимого имущества и привлечения их к налогообложению.Б. Содействие в оформлении прав собственности на земельные участки и имущество физическими лицами.

В. Установление экономически обоснованных налоговых ставок по местным налогам.

В целях обеспечения полноты учета налогоплательщиков представляется целесообразным проведение органами местного самоуправления работы по выявлению собственников имущества и земельных участков, не оформивших имущественные права в установленном порядке, а также разъяснительной работы с физическими лицами, которые являются потенциальными плательщиками налога на имущество физических лиц. В соответствии со статьей 219 Гражданского кодекса Российской Федерации право собственности на здания, сооружения и другое вновь создаваемое недвижимое имущество, подлежащее государственной регистрации, возникает с момента такой регистрации. С целью формирования объективной информации о строениях и сооружениях на территории муниципального образования органам местного самоуправления следует создать в соответствии с требованиями статьи 57 Градостроительного кодекса Российской Федерации информационные системы градостроительной деятельности, что также позволит своевременно выявлять вновь построенные объекты, на которые в установленном порядке не оформлены права собственности.

2. Рационализация перечня действующих льгот и их соответствие общественным интересам. В целях реализации прав органов местного самоуправления по установлению налоговых льгот рекомендуется утвердить порядок проведения оценки эффективности налоговых льгот по местным налогам с учетом показателей бюджетной и социальной эффективности, а также предусмотреть введение процедуры запрета по рассмотрению проектов решений, предусматривающих предоставление и пролонгацию налоговых льгот без соответствующей оценки. При этом критерии оценки эффективности предоставления налоговых льгот должны исходить из обязательности выполнения следующих условий:

А. Обеспечение экономической заинтересованности хозяйствующих субъектов в расширении приоритетных для муниципальных образований направлений хозяйственной деятельности и стимулирование участия в реализации программ социально-экономического развития муниципального образования.

Б. Создание необходимых экономических условий для развития инновационной и инвестиционной деятельности.

В. Оказание благоприятных экономических условий для деятельности предприятий, применяющих труд социально-незащищенных категорий населения.

Кроме того, рекомендуется в случае необходимости использовать практику замены предоставления налоговых льгот либо адресным финансированием с отражением в расходной части местного бюджета, либо предоставлением инвестиционного налогового кредита.

3. Мероприятия по привлечению дополнительных неналоговых доходов местных бюджетов. В целях увеличения доходной части местных бюджетов необходимо разработать комплекс мер по поступлению неналоговых доходов, так как муниципальные образования имеют реальные возможности по мобилизации неналоговых доходов.

3.1. Увеличению доходов от использования муниципального имущества способствует систематизация сведений о его наличии и использовании. В этой связи рекомендуются следующие мероприятия:

– проведение инвентаризации имущества, находящегося в муниципальной собственности, с целью выявления неиспользованного (бесхозного) и установление направления эффективного его использования;

– определение и утверждение перечня сдаваемого в аренду имущества с целью увеличения доходов, получаемых в виде арендной платы или иной платы за сдачу во временное владение и пользование;

– выявление неиспользуемых основных фондов бюджетных учреждений и принятие соответ-

ствующих мер по их продаже или сдаче в аренду;

– установление перечня имущества, подлежащего передаче под залог, в доверительное управление и расчет объемов доходов, поступающих в бюджет;

– утверждение программы приватизации муниципального имущества и поступления средств в бюджет;

– осуществление учета доходов по акциям, другим формам участия в капитале, в том числе от распоряжения правами на результаты научно-технической деятельности предприятий, находящихся в муниципальной собственности.

3.2. В целях мобилизации доходов по предпринимательской и иной приносящей доход деятельности, рекомендуется предусмотреть установление заданий по объемам привлечения дополнительных средств муниципальными учреждениями, находящимися в ведении органов местного самоуправления, без ущерба размеру и качеству услуг, предоставляемых населению бесплатно. При этом важным фактором должен явиться консолидированный учет доходов бюджетных учреждений из всех источников финансирования, включая доходы от предпринимательской и иной приносящей доход деятельности, и осуществление покрытия расходов бюджетных учреждений за счет всех их доходов.

3.3. В целях увеличения поступлений неналоговых доходов местных бюджетов органам местного самоуправления муниципальных образований необходимо организовать работу по привлечению дополнительных средств в местный бюджет путем:

– установления размеров платы за пользование бюджетными средствами, предоставляемыми на возвратной и возмездной основе;

– начисления процентов в случае продления срока по предоставленным ранее отсрочкам и рассрочкам платежей;

– установления ответственных администраторов неналоговых доходов и определения требований к их деятельности;

– назначения представителей муниципального образования в акционерные общества с долями муниципального образования для защиты интересов муниципального образования;

– планирования поступлений в местный бюджет от возврата дебиторской задолженности прошлых лет.

Список литературы

1. Артемьева С.С.; Барашков О.А.; Бусалова С.Г. Бюджетная система Российской Федерации; Издательство Мордовского университета - , 2012. - 292 с.;

2. Вахрин, П.И.; Нешитой, А.С. Бюджетная система Российской Федерации; Издательско-торговая корпорация Дашков и К' - , 2013. - 669 с.;

3. Денисова И. П., Рукина С. Н. Бюджетная система Российской Федерации; Феникс - , 2013. - 288 с.;

4. Ермасова Н. Б. Бюджетная система; Высшее образование - , 2012. - 720 с.;

5. Мысляева И. Н. Государственные и муниципальные финансы; Инфра-М - , 2012. - 400 с.;

6. Артемьева С.С. Оценка эффективности использования средств федерального бюджета/ Управление экономическими системами: электронный научный журнал, 2016. № 9. URL: http://www.uecs.ru;

7. Ежеквартальная информация об исполнении бюджетов субъектов Российской Федерации (данные с 1 января 2011 г.) Информация официального сайта Министерства финансов Российской Федерацииции [электронный ресурс]: -Официальный сайт Министерства Финансов Россйской Федерации, 2016. –Режим доступа: http://minfin.ru/ru/statistics/subbud/execute;

8. Консолидированные бюджеты субъектов Российской Федерации и бюджетов территориальных государственных внебюджетных фондов [электронный ресурс]: -Официальный сайт УФК по Республике Мордовия, 2016. –Режим доступа: http://www.roskazna.ru/ispolnenie-byudzhetov/konsolidirovannye-byudzhety-subektov.

© А.В. Елизаров, 2017

УДК 005

РАЗВИТИЕ РОССИЙСКОЙ ИННОВАЦИОННОЙ СИСТЕМЫ В 2010 – 2014 ГОДАХ

НИКИТИНА А.В.

студентка магистратуры 2 курса, Институт экономики и управления
ФГБОУ ВО «Орловский государственный университет им. И.С. Тургенева»

Аннотация: в данной статье рассматриваются основные показатели развития инновационной системы РФ. Основываясь на статистических данных, осуществляется анализ основных показателей, описываются факторы, влияющие на текущее развитие инновационной системы.
Ключевые слова: инновационная система, показатели инновационной системы, анализ, статистические данные.

THE DEVELOPMENT OF THE RUSSIAN INNOVATION SYSTEM 2010-2014

Nikitina A.V.

master's student 2 course , Institute of Economics and management, Orel state University n. Ivan Turgenev, Orel

Abstract: this article discusses key indicators of development innovation system the Russian Federation. Based on statistical data the analysis is performed key indicators describes the factors, influencing the current development innovation system.
Key words: innovation system, indicators of the innovation system, analysis, statistical data.

Статистика инноваций в РФ ведется с 1994 года. Стратегическим направлением развития российских предприятий в посткризисной экономике становится инновационный путь развития. Для того чтобы этот путь развития обеспечивал высокий уровень эффективности деятельности предприятия, необходима инновационная среда, восприимчивая к различным нововведениям. Наличие такой среды позволит активизировать процессы создания различных объектов интеллектуальной собственности, создать условия для эффективного введения полученных результатов интеллектуальной деятельности в производственно-хозяйственную деятельность отечественных предприятий. Проанализируем основные показатели развития инновационной системы РФ, начиная с 2010 года

Первым показателем является доля внутренних затрат на исследования и разработки в валовом внутреннем продукте [2,с. 225]

Таблица 1

Внутренние затраты на исследования и разработки (22.19)

	2010	2011	2012	2013	2014
Внутренние затраты на исследования и разработки в фактически действовавших ценах (млн. руб)	523377,2	610426,7	699869,8	749797,6	847527,0
Внутренние затраты на исследования и разработки в процентах к валовому внутреннему продукту	1,13	1,09	1,13	1,13	1,19

За последние 5 лет доля внутренних затрат на исследования и разработки ИТ увеличилось на0,6 %. Данный факт связан с происходящими в стране событиями. Так в период с 2011 до 2013 г. Включительно , был кризис, следовательно сфера ИТ мало финансировалась государством. В 2014 г. Происходит резкий подъем, в стране ситуация стала налаживаться, после олимпиады 2014 г. Инностраным инвесторам стало интересно вкладывать деньги в различные сферы бизнеса на территории РФ.

Второй показатель – доля предприятий, осуществляющих инновационную деятельность, в общем числе предприятий в РФ [2, с. 235].

Таблица 2

Инновационная активность организаций по видам экономической деятельности в % (22.43)

	2010	2011	2012	2013	2014
Удельный вес организаций, осуществляющих технологические инновации в общем числе обследованных организаций			29,1	29,6	31,6
Удельный вес организаций , осуществляющих процессные инновации в общем числе обследованных организаций	-	-	16,0	16,0	16,9
Удельный вес организаций , осуществляющих продуктовые инновации в общем числе обследованных организаций	-	-	20,7	21,7	23,5

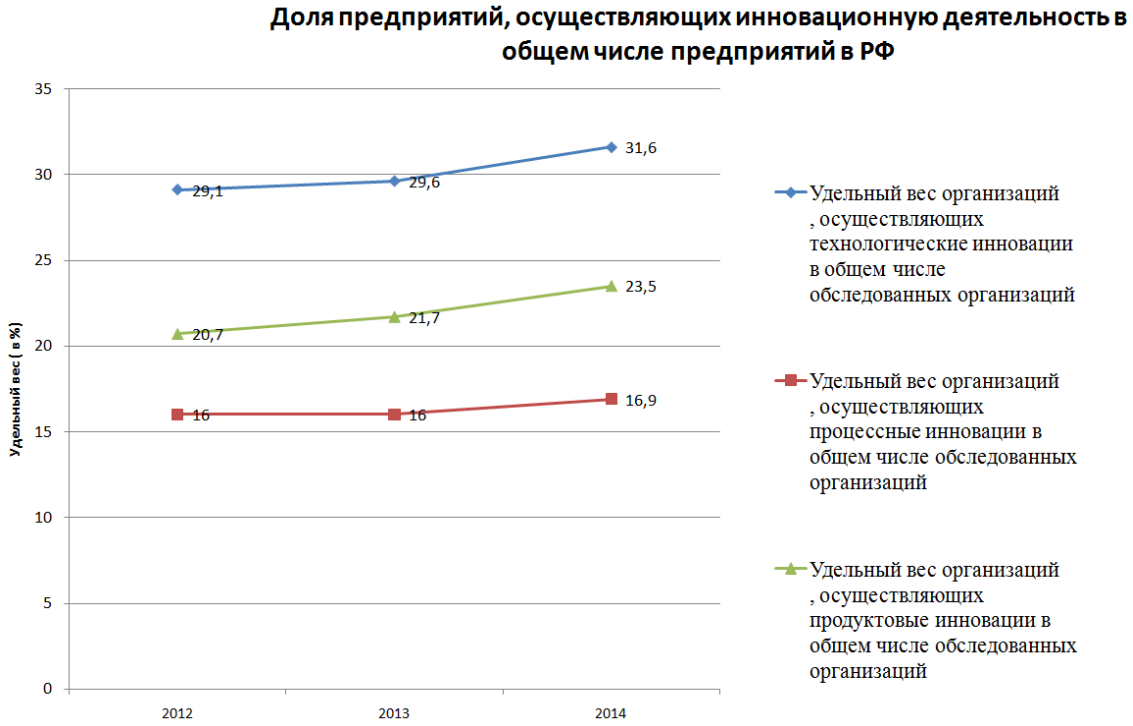

Рис.2 . Доля предприятий, осуществляющих инновационную деятельность в общем числе предприятий в РФ

Доля предприятий, осуществляющих инновационную деятельность не значительно увеличилась в период 2012-2013 г.. В 2014 году наблюдается резкий рост доли предприятий, которые осуществляют инновационную деятельность, в первую очередь , это связано с экономическим подъемом страны в этот период.

Третий показатель – доля инновационной продукции в общем объеме продаж продукции на внутреннем и мировом рынках [3, с. 245].

Таблица 3

Объем инновационных товаров, работ и услуг организаций по видам экономической деятельности (22.47)

	2010	2011	2012	2013	2014
Доля инновационной продукции в общем объеме продаж (%)	-	-	30,9	33,2	39,5

За последние 3 года, доля инновационной продукции в общем объеме продаж продукции на внутреннем и мировом рынках увеличилась почти на 10 %. Это связано, в первую очередь с увеличением финансирования данной сфера государством, правильной политикой государства, с учетом отрицательного опыта прошлых лет, а также привлечением иностранного капитала в страну.

Последний показатель – это сальдо экспорта-импорта технологий (млн.$ США) [3 с.356].

Таблица 4

Сальдированный финансовый результат деятельности организации по видам экономической деятельности (23.37)

	2010	2011	2012	2013	2014
сальдо	41070	47318	60153	59385	76443

Сальдированный финансовый результат за последние 5 лет, является положительным. Это говорит о том, экспорт превышает импорт. За последние 5 лет сальдо увеличилось практически в 2 раза, что говорит о положительной тенденции развития страны в сфере инноваций.

За последние 5 лет ситуация на отечественном рынке ИТ значительно изменилась. Претерпела кризис 2011-2013 года, когда показатели значительно уменьшились. Сейчас данная сфера развивается активнее, ведутся новые разработки, увеличено финансирование, а так же активно привлекается иностранный капитал. Несомненным плюсом является планирование развития сферы инноваций. По самым оптимистичным прогнозам, РФ намного улучшит свои показатели в данной сфере к 2020 году.

Сравнивая полученные значения с основными показателями достижения инновационного типа развития, хотелось бы отметить, что:

1) Внутренние затраты на исследования и разработки должны подняться до 2,5-3% ВВП в 2020 году.

2) Доля высокотехнологичного сектора и «экономики знаний в ВВП должна составлять не менее 17-20%

3) Удельный вес экспорта российских высокотехнологичных товаров в мировом высокотехнологичном экспорте увеличится до 2%

4) Доля России на мировых рынках высокотехнологичных товаров и услуг достигнет не менее 5-10 % в 5-7 и более секторах к 2020 году

Россия ещё слишком мало времени находится на пути развития инноваций: такой вектор развития был задан **Д.Медведевым** лишь в 2008 г. За это время удалось добиться определённых успехов, однако темпы внедрения инноваций в нашу жизнь пока остаются достаточно медленными. Это подтверждают, незначительны изменения основных показателей развития инновационной системы РФ [1, с. 34].

На сегодняшний момент значения основных показателей далеки от заявленных в распоряжении правительства от 17.11.2008 г. Но наблюдается стабильный рост основных показателей. К примеру, к 2014 г. планировалось увеличить затраты на НИОКР и довести инвестиции до 1,5 % ВВП. Но осуществить это не удалось. На сегодняшний день Россия отстает от заданных показателей темпа развития инноваций. Но положительная тенденция роста, говорит о том, что страна движется в правильном направлении развития. Возможно, следовало бы пересмотреть распоряжение и снизить значения основных показателей до более реальных, в соответствии с той ситуацией, которая сложилась в действительности в последние годы.

Список литературы

1. Распоряжение Правительства РФ от 17.11.2008 N 1662-р (ред. от 08.08.2009) «О Концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года» [Электронный ресурс] // Справочная правовая система «Консультант Плюс». Режим доступа: http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;..

2. Регионы России. Социально-экономические показатели. 2015: Стат. сб. / Росстат. М., 2015. 1266 с. [Электронный ресурс] // Федеральная служба государственной статистики. Режим доступа: http://www.gks.ru/free_doc/doc_2015/region/reg-pok15...

3. Российский статистический ежегодник. 2015: Стат.сб./Росстат. - М., 2015. – 728 с. [Электронный ресурс] // Федеральная служба государственной статистики. Режим доступа: http://www.gks.ru/free_doc/doc_2015/year/ejegod-15.pdf

© Никитина А.В. 2017

ФИЛОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 81

ЛИНГИСТИЧЕСКИ ПРИЕМЫ СОЗДАНИЯ СЛОГАНОВ В АНГЛОЯЗЫЧНОЙ РЕКЛАМЕ

СТРИЖОВА ЕКАТЕРИНА ВАЛЕНТИНОВНА

старший преподаватель
РЭУ им Г.В.Плеханова

Аннотация: статья посвящена изучению лингвистических приемов, используемых для создания слоганов в англоязычной рекламе. В статье исследуются лингвистические методы воздействия на человеческие чувства и эмоции с целью вызвать привлекательный образ продукта в сознании реципиента.
Ключевые слова: реклама, языковые средства, аллитерация, гипербола, слоган, рифма

LINGUISTIC METHODS OF CREATING ADVERTISING SLOGANS IN ENGLISH

Strizhova Ekaterina

Abstract: The article is devoted to the study of linguistic techniques used to create slogans in English advertising. The article investigates the linguistic methods of influence on human feelings and emotions in order to produce an attractive image of the product in the mind of the recipient**.**
Keywords: advertising, language tools, alliteration, hyperbole, slogan, rhyme

Реклама- динамичная, быстро трансформирующаяся сфера человеческой деятельности, одно из наиболее ярких явлений социокультурной действительности последнего десятилетия.

Стремительное развитие рекламной индустрии определяет возрастающее воздействие языка рекламы на общество, и нашу жизнь в целом.

Мы попытались исследовать языковые средства выразительности рекламных текстов и слоганов, применяемые в англоязычной рекламе.

Речь пойдет о наиболее часто используемых в рекламных текстах языковых средствах фонетического, грамматического и лексического уровня. Их цель – повышение выразительности текста, облегчение запоминания, закреплении в сознании нужного образа и, таким образом, создание у реципиента положительного восприятия рекламируемого товара

Важным условием эффективной рекламы является выразительность ее слогана, который является основным элементом любой рекламы.

Цель слогана в рекламном материале - привлечь внимание и побудить к действию. Основными свойствами слогана являются эмоциональная насыщенность и лаконичное изложение сути рекламного предложения.

Во многом эффективность рекламной кампании зависит от языкового оформления рекламного текста. Удачные рекламные слоганы живут годами, становясь частью современной цивилизации и проникая в языковую, бытовую и культурную среду реципиентов рекламной информации [5, С.70].

Установлено, что наиболее запоминаемым элементом рекламного ролика является именно слоган, поэтому рекламодателям приходится прибегать ко всем возможным способам повышения его экспрессивности и запоминаемости, чего можно достичь главным образом за счет стилистически окрашенных лексики и синтаксиса, позволяющих создать конкретно-чувственный образ.

Особое внимание обращают на себя **фонетические средства** выразительности, которые способствуют повышению запоминанию слогана:

- **Фонетическая компрессия** - редукция вспомогательных глаголов, т.е сокращение начальных букв вспомогательных глаголов. Рассмотрим следующие примеры рекламы:

Maybe she's born with it. Maybe it's Maybelline / Может быть она с этим родилась. Может это Maybelline (реклама косметической компании «Maybelline»)

- Because you're worth it / Потому что вы этого достойны (реклама косметической компании L`OREAL)

Scotland's other National Drink/Другой национальный напиток Шотландии (реклама напитка IRN-BRU).

You’re going to like us/ Ты нас полюбишь (реклама авиакомпанииTWA Airlines)

- **Аллитерация** - повторение одинаковых или однородных согласных в тексте, придающее ему особую звуковую выразительность.

Cool to the core (реклама компании Nestea Cool, bottled iced tea);

The car that Cares/Автомобиль, который проявляет заботу (реклама продукции компании KIA Motors);

A Double Diamond works wonders/Двойной бриллиант творит чудеса (реклама продукции компании Double Diamond Beer);

- **Ритм** или равномерное чередование каких-либо элементов, в случае создания рекламного слогана - согласованность элементов текста как средство создания его композиции

BonneBell. Beautiful. Colorful. You/ BonneBell. Красвый.Яркий.Ты (реклама косметической продукции компании Bonne Bell makeup);

Macintosh. It Does More. It Costs Less. It's that Simple/Макинтош. Делает больше. Стоит меньше. Это простота (реклама продукции компании Apple)

Take Toshiba, Take the World/Возьми Тошиба.Возьми мир (реклама продукции компании Toshiba);

To frost or not to frost/Морозить или не морозить (реклама морозильников); To tie or not to tie/Завязывать или не завязывать (реклама галстуков компании «Hathaway»)

- **Рифма** - созвучие в окончании двух или нескольких слов.

Get back your "oo" with Typhoo (реклама чая «Typhoo Tea»);

For all you do, this Bud's for you. (реклама пива «Budweiser Beer»);

The best part of wakin' up ... is Folgers in your cup. (реклама кофе «Folgers Coffee»);

Gateway. A better way. (реклама компьютеров компании «Gateway Computers»)

- **Звукоподражание.** Суть этого приема заключается в том, что звуки подбираются таким образом, что их комбинация воспроизводит какой-либо звук, ассоциируемый нами с производителем (источником) этого звука.

AMP. Mmmm. Energy. (реклама напитка «AMP energy drink»)

M'm! M'm! Good! (реклама супа «Campbell's Soup»)

Как видно из выше приведенных примеров, такие слоганы обычно рассчитаны на невольное запоминание, а, следовательно, хорошо узнаваемы целевой аудиторией.

- **Морфологические повторы – это** звуковые повторы в соседних или расположенных недалеко друг от друга словах.

More defined. More conditioned. More beautiful lashes. /Более четкие. Более Более красивые ресницы (реклама косметики компании «Estee Lauder»);

Stop wishing. Start living/Прекрати желать. Начни жить (реклама джинсов компании «Meltin' Pot jeans»);

My Goodness. My Guinness./Мое качество. Мой гиннес (реклама пива «Guinness Beer»)

Данный прием также служит рифмизации слогана, и, соответственно, слоган легче воспринимается и запоминается.

- **Апокопа** - это фонетическое явление, выпадение одного или нескольких звуков в конце слова, как правило конечного безударного гласного. Например, это отсутствие конечного согласного звука “g ” в аффиксе ” ing ”, помечаемого апострофом .

Рассмотрим примеры в английском языке:

I'm lovin' it/Я влюблен него (реклама «McDonalds»);

It's finger lickin' good/Палчики ближешь (реклама Kentucky Fried Chicken);

Fresher tastin' (реклама сигарет «Belair cigarettes»)

Лексические средства выразительности:

Наиболее ярким и интересным приемом в рекламе является использование различных лексических средств, таких как:

- **Метафора** - скрытое сравнение двух предметов или понятий на основе определенного сходства между ними, реального или вымышленного, употреблении слов и выражений в переносном смысле на основе какой-то аналогии, сходства, сравнения.

Анализ показал, что наиболее часто употребляемыми являются метафорические слоганы.

Tchibo. Awaken the Senses/Чибо. Пробуждает чувства (реклама кофе «Tchibo Coffee»);

Engineered to move the human spirit/Создан, чтобы поднимать дух (реклама автомобиля Mercedes-Benz);

Lee. The jeans that built America/Ли. Джинсы, которые создали Америку (реклама джинсов компании «Lee Jeans»)

- **Олицетворение** - перенесение свойств одушевлённых предметов на неодушевлённые.

Рассмотрим примеры олицетворения в слогане:

Red Bull. Vitalizes body and mind/Ред булл. Оживляет тело и разум (реклама напитка «Red Bull»);

Unleash a Jaguar/ Отпусти ягуара. (реклама втомобиля «Jaguar»);

I love what you do for m Toyota! /Мне нравится то, что ты делаешь для меня, Тоета! (реклама томобиля «Toyota»);

Just imagine what Citroen can do for you/Просто представь, что Ситроен может сделать для тебя (реклама автомобиля «Citroen»)

- **Эпитеты** - образное определение, придающее выражению образность и эмоциональность.

Barry M. The most colourful name in cosmetics/Барри М. Самое яркое имя в косметике. (реклама косметической продукции компании «Barry M fashion cosmetics»);

You'll look a little lovelier each day with fabulous pink Camay/Ты будешь выглядеть немного очаровательнее каждый день со сказочным розовым мылом «Камэй» (реклама продукции компании «Wella»);

Take your lashes to Luxurious Lengths/Придай своим ресницам роскошную длину (реклама косметческой продукции компании «Revlon».

В данных примерах эпитеты придают слоганам оценочную окраску. Эпитет – это слово или выражение, которое помогает слову обрести красочность, насыщенность. Что интересно, наибольшая частотность эпитетов наблюдается в рекламе косметических средств для женщин, что, скорее всего, обусловлено психологическими особенностями женского мышления.

- **Гипербола** – стилистическая фигура явного и намеренного преувеличения с целью придания большей значимости какому-либо предмету или явлению.

A cup of Tetley and you're ready for anything!/Выпив чашку чая «Тетли» Вы будете готовы ко всему! (рекламчая «Tetley»)

Dilmah. The finest tea on earth/ Дилма – самый превосходный чай на земле. (реклама чая «Dilma»h)

A style for every story/Стиль для любой истории. (реклама джинсов компании «Levi's Jeans»)

Таким образом, стилистический приём гиперболы придает рекламным слоганам субъективную оценку, наделяя рекламируемую продукцию чрезмерными качествами.

Таким образом, можно сделать следующий вывод: рекламные тексты, а особенно слоганы, в которых информация содержится в концентрированном виде, как отдельная языковая категория, обладают особыми когнитивными и прагматическими свойствами и характеризуются системностью составляющих элементов на всех уровнях: фонетическом, лексико-семантическом, грамматическом [6, С.203]. Их вариации определяются типом передаваемой информации, механизмом воздействия, а также разновидностью и частотой используемых языковых средств.

Список литературы

1. Арнольд И.В. - «Лексикология современного английского языка» – Москва, ”Высшая школа”, 1986.
2. Винарская Л.С. - Информативная структура рекламного текста. Автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата филологических наук. - М., 1995.
3. Гальперин И.Р.Очерки по стилистике английского языка.- Москва 1958.
4. Залевская А.А. Некоторые проблемы теории понимания текста.// Вопросы языкознания, №3, 2002.
5. Рожина Е.Ю., Селиванова И.В. Ассоциативное поле нейминга. Естевенно-гуманитарные исследования.2015.№3(9).С.67-72.
6. Срижова Е.В., Нисилевич А.Б. Особенности использования различных стилистических средств в рекламе. В сборнике Проблемы и перспективы развития науки в России и мире. Сборник статей международной научно-практической конференции: в7ч.2016.С.201-205.

УДК 81

ЯЗЫКОВАЯ ИГРА КАК ЭФФЕКТИВНЫЙ СПОСОБ РЕАЛИЗАЦИИ КОММУНИКАТИВНОГО НАМЕРЕНИЯ ЯЗЫКОВОЙ ЛИЧНОСТИ

МЕЛЬНИКОВА Е.А.
магистрант
ФГБОУ ВО «Оренбургский государственный университет»

Аннотация: В статье обобщается опыт теоретического изучения феномена игры как эффективного способа реализации коммуникативного намерения языковой личности. Определяются цель, основные характеристики и функции, приемы создания языковой игры, конкретизируются подходы в исследовании данного феномена, выделяется ее узкое и широкое понимание.
Ключевые слова: языковая игра, средства и приемы создания языковой игры, характеристики и функция языковой игры.

LANGUAGE GAME AS AN EFFECTIVE WAY OF REALIZATION OF COMMUNICATIVE INTENTIONS OF A LANGUAGE PERSONALITY

Melnikova E. A.

Abstract: The article generalizes the experience of theoretical study of the phenomenon of games as an effective way of realization of communicative intentions of a language personality. Identifies the purpose, main characteristics and functions, methods of creating language games, concretized approaches to the study of this phenomenon stands out for its narrow and broad sense.
Key words: language game, the means and ways of creating language games, features and function of the language game.

Вопросы поиска эффективных способов реализации коммуникативной цели языковой личности, влияющих на успешность речевой деятельности, входят в проблемное поле многих гуманитарных исследований. Повышенный интерес обусловлен тем, что в процессе естественной коммуникации практически невозможно смоделировать ситуацию достижения коммуникативной цели с помощью исключительно одного обращения к партнеру. Это объясняется вариативным характером речевого поведения, проявляющегося в допущении множества способов решения коммуникативных задач, а также зависимостью от действий партнера.

Одним из основных средств русского языка, способствующим как кардинальной смене языкового кода, так и подстройку под языковую личность, и тем самым усиливающим воздействующий эффект, является нарушение языковой нормы в современных текстах. Нарушение орфоэпических, грамматических и лексических норм может рассматриваться либо как проявление недостаточной профессиональной компетенции автора статьи, либо как языковая игра [8, с. 65]. В рамках нашей статьи мы проанализируем проявление языковой игры в тексте.

Целью данной статьи является анализ феномена языковой игры как эффективного способа реализации коммуникативной цели языковой личности.

В. фон Гумбольдт, размышляя о творческом характере языка, акцентировал мысль о «бесконечной» (unendliche) природе естественного человеческого языка, которая очень трудно поддается позна-

нию, представлению описанию [3, с. 11]. Е.А. Земская, акцентируя внимание на способе построения языковой игры, заключающемся в намеренном использовании отклонений от нормы, уточняет цель языковой игры. Целью языковой игры является порождение иных, чем в норме, средств выражения определенного содержания или актуализация нового содержания при сохранении или изменении старой формы [7, с. 24]. Т.А. Гридина, развивая мысль Е.А. Земской, относит данное явление к области творческого мышления, «в основе которого лежит способность к актуализации и одновременному переключению, ломке ассоциативных стереотипов восприятия, употребления, порождения словесного знака» [2, с. 18]. Н.В. Лазовская определяет языковое творчество как «соотношение языкового стереотипа (стандарта) и намеренного (осознанного) отклонения от этого стандарта в речевом поведении личности, что обусловлено специальной прагматической установкой речевого акта и индивидуальными возможностями говорящих в реализации потенциала языковых единиц» [9].

Именно реализация потенциальных возможностей языка, обладающего такими фундаментальными свойствами как вариативность и системно-социологический характер, способствует, по мнению С.В. Фащановой, созданию языковой игры: «языковая игра – это всегда отклонение от системы норм, проявление креативности мышления носителей языка, требующей оригинального самовыражения языковой личности» [12].

О.И. Михневич, принимая лингвокреативный характер данного феномена, рассматривает его и как средство манипуляции. Выражение оценки и мнения посредством иронии, шутки, обыгрывания многозначности и омонимии, различных приемов языковой игры определяется тональность высказывания [10, с. 101].

Постижение феномена языковой личности, в частности аспекта реализации творческих возможностей индивида посредством использования языковой игры, нашли широкое воплощение в лингвистических исследованиях последних лет. Языкова игра изучается как: объект теории языковой игры; как прием художественной речи; феномен, существующий в средствах массовой информации и рекламе. Выявляются средства и приемы создания языковой игры, реализация языковой игры в возрастном, гендерном и образовательном аспектах и многие другие.

Многообразие подходов к исследованию языковой игры определяет разные толкования этого явления. Так, языковая игра рассматривается как: 1) особое явление, приемы и техники которой характеризуют игровую поэтику идиостилей писателей [1]; 2) текстообразующий фактор [11]; 3) феномен речевого общения, коммуникативной функцией которого является достижение комического эффекта [6]; 4) форма лингвокреативной деятельности [2]; 5) определенный тип речевого поведения говорящих, основанный на преднамеренном нарушении системных отношений языка [4, с. 657].

Н.В. Данилевская, С.Е. Овсянникова, аккумулировав многочисленные подходы к изучению языковой игры, выделяют узкое и широкое понимание этого феномена. При *узком понимании* анализ языковой игры осуществляется с учетом «игровых» возможностей фонетического, морфологического, лексического, фразеологического и синтаксического уровней языковой системы [5, с. 151]. При *широком понимании* языковая игра изучается как «явление интертекстуального характера, «схватывающее в единый пучок» смысловые поля разных текстов и тем самым расширяющее когнитивное пространство коммуникантов в момент речевого взаимодействия».

Таким образом, в статье рассмотрены предпосылки обращения к феномену языковой игры как эффективному способу реализации коммуникативного намерения языковой личности, основные направления в лингвистических исследованиях языковой игры, установлено многообразие в трактовке данного феномена, выделены узкое и широкое понимание языковой игры.

Список литературы

1. Бекасов, Е.В. Принципы языковой игры в поэзии Д.А. Пригова: фонетический уровень // Функционирование лексических единиц и грамматических категорий в русском языке: сб. нау.тр. – Калининград: Изд-во КГУ, 2004. – С.3-12.

2. Гридина, Т.А. Языковая игра в художественном тексте: монография. – Екатеринбург: Урал. гос. пед.ун-т, 2008.– 165 с.

3. Гумбольдт, В. фон Избранные труды по языкознанию: пер. с нем. / Общ. ред. Г.В. Рамишвили; Послесл. А.В. Гулыги и В.А. Звегинцева. – М.: ОАО ИГ «Прогресс», 2000. – 400 с.

4. Данилевская, Н.В. Языковая игра // Стилистический энциклопедический словарь русского языка / под ред. М.Н. Кожиной. – М.: Флинта, Наука, 2006. – 2-е изд., испр. и доп. – С. 657-660.

5. Данилевская, Н.В. Аксиологический потенциал языковой игры в газетном заголовке // Игра как прием текстопорождения: коллективная монография / под ред. А.П. Сковородникова. – Красноярск: Сибирский федеральный университет, 2010. – С. 150-158.

6. Евстафьева, М. А. Когнитивные стратегии языковой игры: дис. ... канд. филол. наук. – Калининград. – 2006. – Режим доступа: http://cheloveknauka.com/kognitivnye-strategii-yazykovoy- igry#ixzz4JxD 3vmlT.

7. Земская, Е.А. Русская разговорная речь: лингвистический анализ и проблемы обучения. – М.: Наука: Флинта, 2006. – 240 с.

8. Кириленко, М. А. К вопросу использования приема языковой игры в медиатекстах // Вестник РУДН. Серия: Литературоведение, журналистика. – 2012. – №2 – С. 65-71. – Режим доступа: http://puma/article/n/k-voprosu-ispolzovaniya-priema-yazykovoy-igry-v-mediatekstah#ixzz4RPV0uToz.

9. Лазовская, Н.В. Языковая игра в рекламном дискурсе: дис. ... канд. филол. наук. – Саратов. – 2007. – Режим доступа: http://cheloveknauka.com/yazykovaya-igra-v-reklamnom-diskurse.

10.Михневич, О.И. Особенности языковой игры в массмедийном политическом дискурсе // Уральский филологический вестник. – Серия: Язык. Система. Личность: лингвистика креатива. – 2015. – №1. – С. 99-104. – Режим доступа: http://cyberleninka.ru/article/n/osobennosti-yazykovoy-igry-v- massmediy nompoliticheskom-diskurse#ixzz4RSwi7SMV.

11.Усолкина, А.В. Языковая игра как текстообразующий фактор: на материале литературных сказок Л. Кэрролла и их переводов: дис. ... канд. филол. наук. – Екатеринбурн. – 2002. – Режим доступа: http://www.dissercat.com/content/yazykovaya-igra-kak-tekstoobrazuyushchii-faktor-na-materiale-literaturnykh-skazok-l-kerrolla#ixzz4JxQJL4PI.

12.Фащанова, С.В. Языковая игра в радиодискурсе: дис. ... канд. филол. наук. – Томск. – 2012. – Режим доступа: http://cheloveknauka.com/yazykovaya-igra-v-radiodiskurse#ixzz4JwegvKuI.

© Е.А. Мельникова, 2017

УДК 800

ЛЕКСИЧЕСКИЕ СРЕДСТВА СОЗДАНИЯ КАЛАМБУРА (НА МАТЕРИАЛЕ ГАЗЕТНЫХ ЗАГОЛОВКОВ)

ЮНУСОВА М.О.
студент, магистр,
Уральский федеральный университет

Аннотация: В данной статье рассматриваются основные лексические средства создания каламбура на основе материала газетных заголовков «Аргументов и фактов», которые ранжируются по тому, насколько часто они встречаются, и раскрываются основные функции, активные на сегодняшний день.
Ключевые слова: каламбур, игра слов, лексические средства, газетные заголовок, комический эффект.

LEXICAL MEANS OF PUN
(ON THE MATERIALS OF NEWPAPER TITLES)

Yunusova M.O.

Abstract: The article is dedicated to the basic lexical means of pun in «Argumenty i Fakty» newspaper titles. All the types are ranged according to how often they are used. Their basic functions are also observed.
Key words: pun, play on words, lexical means, newspaper title, comic effect.

Каламбур сегодня – достаточно распространенное и актуальное явление в речи, и многие шутки и анекдоты построены на основе каламбура. Каламбур используется в разного вида лозунгах, рекламе, заголовках – будь то газеты, журналы, статьи, названия песен, пьес и многое другое. Это привлекает к себе внимание, вызывает улыбку, поднимает настроение и заставляет запомнить.

Гридина Т.А. определяет каламбур, как любую словесную игру, создающую «одновременное параллельное двойственное восприятие ассоциативно связанных значений в сознании отправителя и получателя, а также как несоответствие плана содержания и плана выражения с целью получения комического эффекта» [1, с. 9].

Особый интерес к каламбуру испытывают журналисты, любящие использовать его в заголовке как в наиболее важной части статьи, которая бросается в глаза в первую очередь. Читатели часто лишь просматривают газеты по диагонали и читают только те статьи, заголовки которых заинтересовали и заинтриговали их. Таким образом, главная функция заголовка – привлечь внимание читателя, заставить его прочитать всю статью, завлечь и развлечь, доставить удовольствие и правильно подать информацию, которая будет содержаться в статье.

Каламбур используется в первую очередь, чтобы заинтересовать, запомниться, понравиться. Можно выделить также много других частных функций, выполняемых каламбурами в названиях статей. Тем не менее, все они сводятся к основным четырем, которые были выделены лингвистом В.З. Санниковым, – развлекательной, обучающей, маскировочной и психотерапевтической [8, с.5].

К сегодняшнему моменту главной функцией, безусловно, является развлекательная, так как все делается для того, чтобы развлечь и завлечь современного потребителя.

Газетный заголовок – важная часть не только для статьи, но и для всей газеты, так как читатель обращает внимание на него в первую очередь. Заголовок подает ту информацию, которую полностью

должна раскрыть статья, а также создает некий эмоциональный фон для читателя, воздействует на его чувства, вызывает ассоциации.

Газетный заголовок сегодня – неотъемлемая часть дизайна газеты: важнейшая функция заголовка – привлечение внимания. Он также дает возможность просмотреть газету по диагонали и понять, стоит ли читать материал полностью или нет.

Заголовок выделяется как отдельный газетный жанр – короткий текст, удобный для восприятия благодаря своей лаконичности, яркости и крупному шрифту.

Материалом для данного исследования послужили газетные заголовки из газеты «Аргументы и факты». Для классификации была использована классификация видов каламбура профессора С.Г. Михейкиной [4, с. 62 – 78], согласно которой можно выделить одиннадцать видов каламбура на основе разных лексических средств:

1. фонетический;
2. фоносемантический (на основе омонимов);
3. каламбур на основе сближения слов по звучанию;
4. каламбур на основе лексико–семантических вариантов многозначного слова;
5. «комический шок», когда первая часть заголовка, повергает читателя в конфуз, а вторая поясняет ситуацию, делает ее определенной;
6. каламбур, основанный на шрифтовом выделении одного слова внутри другого, иногда даже за счет допущения ошибки в одном из них;
7. каламбурная антонимия;
8. каламбур на основе оксюморона;
9. ономастический каламбур;
10. лексические повторы;
11. деление слова на значимые части.

В ходе выполненной работы наиболее часто встречался каламбур на основе сближения слов по звучанию:

«...МРОТ - от слова «мрут»? – интересная заметка о том, как на самом деле в нашей стране не соответствует МРОТ – минимальный размер оплаты труда минимальному прожиточному минимуму. Автор даже сравнивает аббревиатуру МРОТ и глагол «мрут», тем самым напрямую подчеркивая их схожесть и раскрывая самостоятельно данный каламбур. Главная функция – развлекательная.

На втором месте по популярности – каламбур на основе лексико-семантических вариантов многозначного слова:

В примере «Хлебное «хлебное» место» реализуется два разных значения слова «хлебный»: «урожайный, обильный хлебом» [Ожегов 456] и его переносное, разговорное значение – «выгодный, прибыльный». Благодаря такому повторению место просто связанное с хлебом превращается в место для наживы, выгодное для отмывания денег, причем не всегда легальными способами. Читатель должен быть достаточно образованным, чтобы понимать такие тонкие смысловые связи, поэтому здесь реализовывается не просто развлекательная функция, но также и обучающая.

Наравне с каламбуром на основе полисемии встречается и антонимичный каламбур:

«...Дураки - мы или немцы?» – пример, построенный на контекстуальных антонимах: конечно, слова немцы и дураки не являются антонимами в принципе, но в данном контексте они выступают именно в такой роли. Своеобразный риторический вопрос, поставленный автором, пытается определить позицию россиянина в отношении к атомным электростанциям, сравнивая нас с немцами, которые пытаются сократить их количество. Кто все-таки прав – мы или немцы, и если немцы умнее нас, то кто мы – дураки или немцы? Главная задача автора также развлечь читателя.

Менее популярными видами каламбура являются шрифтовое выделение одного слова внутри другого:

«...Каковы чиновничьи надБАБКИ?» – яркий пример шрифтового выделения одного слова в другом, притом в одном из слов допускается ошибка, но смысл обоих слов остается понятен. Таким образом, автор может показать схожестью в звучании возможное сходство в смысле, и этим данный вид

каламбура напоминает предыдущий тип. Благодаря такому шрифтовому выделению и замене всего лишь одной буквы из простого вопроса предложение превращается в достаточно ироническое высказывание и создает совсем другую атмосферу. Тем не менее основная функция остается той же – развлекательная.

Не менее часто встречается и ономастический каламбур:

В примерах «Рашит всё решит! После комы он стал видеть будущее и лечить людей» и «...У друга Уго с деньгами туго?» обыгрываются имена собственные, благодаря чему создается комический эффект и даже ирония. Рифма придает предложениям большую живость, экспрессивоность и даже некоторое подобие лозунгов. Главная функция также развлекательная.

И мененьше всего встречаются такие виды каламбура как фонетический, фоносемантический и лексические повторы:

В названии статьи «Йо-хо-хокку: смешные японские трехстишия от читателя «АиФ» слово «йо-хо-хокку» является примером паронимической аттракции, когда автор сближает совершенно непохожие по смыслу слова на основе их схожести в звучании: здесь автор сближает слова хокку – традиционные японские трехстишия, и пиратский клич «йо-хо-хо», тем самым показывая, насколько забавной и смешной окажется эта статья для читателя. Функция данного каламбура – развлекательная.

«Плачу за все и плачу» и «Образование за границей. Сколько это стоит и стоит ли платить?» – яркие примеры применения омонимов в газетных статьях. Такой прием помогает автору сблизить понятия и доставить читателю удовольствие языковой игрой. Главная функция омонимов в данных примерах – развлекательная.

Каламбур в заголовке **«**Звери озверели? Почему кабаны стали вести себя как свиньи?» «звери озверели» показывает некий комизм и абсурдность ситуации, так как слово «озвереть», которое значит «приходить в ярость, становиться зверем» обычно относят к человеку, но не говорят, что зверь стал зверем. Такой повтор выполняет развлекательную функцию.

Каламбуры еще трех типов – «каламбурный шок», каламбур на основе оксюморона и на основе деления слова на значимые части, не были найдены в обозреваемых номерах.

Рассмотрев на конкретных примерах заголовков статей средства каламбура, можно сделать вывод, что основная функция всех средств на сегодняшний день – это развлечь читателя, доставить удовольствие и с пользой занять его время, предоставив материал в интересном и оригинальном виде, так как читатель, заметив необычный и комичный заголовок, обязательно прочитает всю статью. Остальные функции на сегодняшний день отошли на второй план.

Больше всего каламбур встречается в заголовках к статьям о политике, в сфере, возможно, наиболее злободневной сейчас, требующей острых, экспрессивных, хлестких заголовков, не лишенных иногда и иронии.

Список литературы

1. Leigh J.H. The Use of Figures of Speech in Print Ad Headlines. The Journal of Advertising. - 2008. - C. 60.
2. Van Mulken, M., R. van Enschot-van Dijk, H. Hoeken. Puns, Relevance and Appreciation in Advertisements. Journal of Pragmatics. – 2008. - C. 974.
3. Гридина Т.А. Языковая игра: стереотип и творчество. Екатеринбург, 1996. - С. 39
4. Михейкина С.Г. Когда газетный заголовок – каламбур // Русская речь – 2008. - №4. - С. 9
5. Осина Л.А. «Языковые приемы и средства в истории отечественного каламбура: Автореф. дис. …канд. филол. наук. М., 2007 – С. 69
6. Ожегов С. И., Шведова Н. Ю. Толковый словарь русского языка: 80 000 слов и фразеологических выражений / Российская академия наук. Институт русского языка им. В. В. Виноградова — 4-е изд., дополненное. — М.: Азбуковник, 1999. — 944 с.
7. Осина Л.А. «Языковые приемы и средства в истории отечественного каламбура: Автореф. дис. …канд. филол. наук. М., 2007 – С. 115
8. Санников В.З. Русский язык в зеркале языковой игры. М., 2002 – С. 552

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 341.456

ПРОБЛЕМА ВЗАИМООТНОШЕНИЙ ВЕЛИКОБРИТАНИИ И ОРГАНОВ ЕВРОПЕЙСКОЙ ЮСТИЦИИ ПОСЛЕ БРЕКСИТА

БОРБОТЬКО П.В.
к.и.н., доцент кафедры истории и теории права
Витебского государственного университета
ПЕТУШКОВА. А.
студент II курса
Витебский государственный университет имени П.М. Машерова

Аннотация. Статья показывает актуальные для Великобритании вопросы защите безопасности страны после выхода из Европейского Союза. Показана сложност и противоречивость взаимоотношений межуд британской юстицией и Евроюстом после Брексита.
Ключевые слова. Бресит, Шенгенской информационной системы второго поколения, Европейский ордер на арест, Европол, Евроюст, Европейская информационная база данных уголовных преступлений.

THE PROBLEM OF RELATIONSHIPS OF GREAT BRITAIN AND EUROPEAN JUSTICE AFTER BREXIT

Borbotko P.V.
Ph.D., associate Professor of the chair of history and law
Vitebsk state university
Petushkov A.A.
student II course
Vitebsk State University named after PM Masherova

Abstract. The article shows the best protection for the UK security issues of the country after leaving the European Union. It is shown that complex and contradictory relationship between British justice and Eurojust after Brexit.
Key words. Brexit, the Second Generation Schengen Information System, the European Arrest Warrant, Europol, Eurojust, the European Criminal Records Information System

Предполагаемый выход Великобритании из ЕС вызывает озабоченность у британского истэблишмента в связи с проблемой последующего сотрудничества со структурами ЕС (Европол и др.) в борьбе с преступностью. В своих публикациях мы уже обращались к теме борьбы с международной преступностью [1]. В данной статье будут рассмотрены материалы дебатов, проходивших в специальных комитетах парламента Великобритании [2] и в комитетах ЕС осенью – зимой 2016 – 2017 года [3].

Правительство страны официально заявляет, что одним из четырех основных вопросов обсуждения на переговорах о Брексите будет решение проблем, связанных с международным сотрудничеством в области брьбы с преступностью.

Данное сотрудничество должно быть направлено против: боевиков – граждан Европы, возвращающихся из Сирии; лиц, совершающих преступления на территории Великобритании, скрывающихся

от правосудия третьих стран. Кроме этого, переговоры должны привести к выдворению иностранных преступников, отбывающих наказание в британских тюрьмах за пределы страны. Все эти вопрсоы нашли свое отражение, например в 7-ом специальном докладе, рассматривавшемся 16 декабря 2016 года [2].

По мнению британской стороны, переговоры приведут к реформированию уже сложившихся и действующих ныне европейских структур и институтов: Европола (Europol), Евроюста (Eurojust), Шенгенской информационной системы второго поколения (SIS II – the Second Generation Schengen Information System), Европейского ордера на арест (EAW – the European Arrest Warrant), системы Европейской информационной базы данных уголовных преступлений (ECRIS – the European Criminal Records Information System) и др.

Мониторинг данных институтов показал, что в их работе наблюдается ряд недостатков. Например, Европейский Союз имеет ряд договор с третьими странами, которые перестанут действовать после Брексита. Это касается договора о передаче данных между ЕС и США по системе PNR (запись имен пассажиров авирейсов), соглашения ЕС – Норвегия – Исландия об экстрадиции преступников (подобно упомянутой выше системе EAW).

Последствием Брексита, по мнению британского министерества юстиции, станет потеря доступа, или его ограничение к системам ECRIS и SIS II.

Разрыв устоявшихся связей и отношений приведет к обострению проблем: защиты и отстаивания вопросов государственного суверенитета в международных судебных исках, сотрудничеству наднациональных институтов (Суд Европейского Союза – Великобритания и др.), несогласованности позиций по вопросам двойной подсудности; вопросы об обмене и защите информацией различных закрытых баз данных и т.д.

Задачи, которые ставит законодательный корпус перед правительством Терезы Мэй по обозначенным проблемам большие, и, частично, противоречивы.

Поскольку Великобритания будет оставаться в составе ЕС еще некоторое время, а 20 января 2017 года планируется второе чтение законопроекта о сроках выхода [4], то одна из задач – разделить проблемы сотрудничества с Европолом на два этапа. Первый этап должен относится к переходному периоду (оставшемуся до окончательно отделения времени). В его рамках взаимоотношения с европейскими информационными, правовыми, судебными и т.д. системами и институтами должны оставаться неизменными. Второй – после выхода. Авторы 7-го специального доклада указывают, что традиционное сотрудничество, установленное между Европолом и третьими странами (не членами ЕС), не может устроить органы юстиции страны. Именно в этот период и возникнет трудноразрешимое противоречие защиты государственного суверенитета (с одной стороны) и особого статуса в сотрудничестве с Европолом и иными наднациональными институтами (с другой). К полицейскому ведомству Европейского Союза будет предъявляться особое требование о передаче британской стороне информации и данных, выполнении решений британской судебной системы, но не будет гарантироваться, например, признание отдельных решений Суда Европейского Союза на территории Великобритании.

Вторым противоречием, обнаруживаемым в вопросах взаимоотношений национальных и наднациональных институтов, является круг вопросов, решаемых с Евроюстом. Поскольку европейская юстиция подотчетная руководящим органам ЕС, то британская сторона желает оставить за собой право отказа в обмене секретной оперативной информацией. В то же время, она желает получать доступ к электронным базам данных Евроюста.

Угроза террористических актов, роста преступности в стране, экономические и политические связи с Европейским Союзом, создают необходимость быстрого получения данных по существующим системам ее передачи, например, по системе SIS II. Однако, эти системы не распространяются на государства, не являющиеся членами ЕС. Британская юстиция опасается потери права на этот доступ. В таком случае информация должна будет получаться через механизм межгосударственных запросов, дипломатических каналов и т.д. В перспективе это увеличит время, затрачиваемое на ее получение (вместо секунд и минут, требующихся в случае прямого подключения к Шенгенской информационной системе. Поэтому кабинет министров должен будет поставить на переговорах вопрос о сохранении

этого доступа. В качестве аргумента в пользу этого сохранения в настоящее время выдвигается только ссылка на предыдущее членство Великобритании в Европейском Союзе и ее вклад в развитие его институтов в прошлом. Как можно предположить, данные отсылки будет трудно обосновать, особенно с учетом сказанного выше. В качестве примера возможности подобных договоренностей докладчики сделали отсылку к соглашению ЕС – Канада о PNR.

Заключительным фактом, вызывающим озабоченность парламентариев, является отказ от системы Европейского ордера на арест. В случае Брексита, арест и экстрадиция преступников будет регулироваться положениями Конвенции Совета Европы 1957 года. Ее положения Британия признает недостаточными. Правительству предлагается ссылаться на прецедент Норвегии и Исландии, добиваясь заключения двустороннего соглашения с ЕС. Одновременно, указывается, что министерство иностранных дел должно постараться избежать включения в планируемое соглашение статьи, содержащей положения сходные со статьей 7 договора ЕС – Норвегия – Исландия. Включение подобной нормы позволит отдельным гражданам ЕС добиваться отказа в экстрадиции по запросу британской стороны.

Таким образом можно считать, что британские парламентарии четко представляют себе все трудности, которые возникнут после выхода из ЕС в области сотрудничества с органами европейской юстиции. Великобритания желает сохранить все выгоды, получаемые от нее в настоящее время, а в случае невозможнсоти сохранения этих преференций, – заментить их приемлемыми международными соглашениями.

Список литературы

1. Borbotko P.V., Prazhevalskaya A.A. Die Problemfragen der internationalen Zusammenarbeit der Staaten zu Bekämpfung der Kriminalität // European applied sciences. № 5-6. 2016. S. 89-90.

2. Brexit: future UK-EU security and police cooperation // [Электронный ресурс] / Режим доступа: http://www.publications.parliament.uk/pa/ld201617/ldselect/ldeucom/77/7702.htm.

3. Brexit: parliamentary scrutiny // [Электронный ресурс] / Режим доступа: http://www.publications.parliament.uk/pa/ld201617/ldselect/ldeucom/50/5002.htm.

4. Terms of Withdrawal from EU (Referendum) Bill 2016-17 // [Электронный ресурс] / Режим доступа: http://services.parliament.uk/bills/2016-17/termsofwithdrawalfromeureferendum.html.

5. Европейская конвенция о выдаче ETS № 24 // [Электронный ресурс] / Режим доступа: http://constitution.garant.ru/act/right/megdunar/2541059/.

УДК 34

ПРАКТИЧЕСКОЕ ПРИМЕНЕНИЕ КОНСТИТУЦИОННЫХ ПРИНЦИПОВ НАЛОГОВОГО ПРАВА

АХМЕРОВА В.П.
магистрант
ФГБОУ ВО «Саратовская государственная юридическая академия»

Аннотация: в данной статье рассмотрены вопросы, касающиеся конституционных принципов налогового права. Общие положения о принципах. Подчеркнута их специфика, раскрыты сущность и особенности реализации некоторых из них на практике, толкование Конституционным Судом РФ.
Ключевые слова: принципы права, конституционные принципы, принципы налогового права, реализация принципов, Конституционный Суд РФ.

THE PRACTICAL APPLICATION OF THE CONSTITUTIONAL PRINCIPLES OF TAX LAW

Akhmerova V.P.

Abstract: this article discusses the issues concerning the constitutional principles of tax law. General provisions on principles. Emphasized their specificity, the essence and features of realization of some of them in practice, interpretation by the Constitutional Court of the Russian Federation.
Key words: principles of law, constitutional principles, principles of tax law, implementation of principles of the constitutional court of the Russian Federation.

В настоящее время многие принципы не раз подвергались серьезным испытаниям. На мой взгляд, практическое применение принципов - неотъемлемая часть любой отрасли права.

Огромный вклад в отечественную науку по изучению и разработке основных принципов налогового права внесли такие именитые ученые, как, Л. К. Воронова, И. И. Кучеров, М. П. Кучерявенко, П. С. Пацуркивский, С. Т. Пепеляев, Г. В.

Целью данной работы является раскрыть всю ценность конституционных принципов налогового права и их реализации.

Более тщательному рассмотрению принципов налогового права предшествует исследование принципов в широком смысле.

Принципы, как и другие правовые категории, существуют, изменяются и прекращают свое действие в связи с потребностями и закономерностями развития общества на каждом этапе. Их базисом всегда являются политические, экономические и социальные факторы, которые существенно влияют на государственные интересы. Принципы права существуют потому, что таковы законы природы и общества.

В последнее время заметно возросла роль Конституционного суда РФ в механизме выявления и закрепления конституционно-правовых принципов налоговой системы. Отмечу, что Конституционный Суд РФ в своих позициях формулирует требования к налогообложению. Они благоприятно сказываются при проведении налоговых реформ. Когда происходят изменения действующих, либо создаются новые правовые нормы в сфере налогового права, то невозможно обойтись без практики Конституционного Суда РФ.

При регулировании налоговой системы возникают проблемы, связанные с обеспечением полно-

мерного взаимодействия РФ и её субъектов. Такие конституционно-правовые вопросы имеют важное значение, как для укрепления российского федерализма, так и для равномерного развития экономической деятельности в нашей стране. Необходимы меры, которые бы в равной мере позволяли бы соблюдать интересы налоговых органов и налогоплательщиков, чтобы были менее обременительны для предпринимателей. Об этом ни раз говорил Президент РФ в посланиях Федеральному Собранию Российской Федерации. Требуется улучшить процедуры, которые позволят избежать ошибок, так часто возникающих при расчете налогов. Более регламентированные налоговые проверки окажут положительное влияние.

Несомненно, условия должны быть равными для организаций, работающих в одной сфере. Максимально минимизировать уклонение от уплаты налогов. Налоговая система, построенная на конституционных принципах, может стать более благоприятной, чем в странах — конкурентах. Конституционно-правовые принципы двуедины. С одной стороны — это руководящие начала, определяющие важные направления правового регулирования системы налогообложения, с другой, — гарантии соблюдения прав и свобод человека и гражданина. В дальнейшем на их базе уже складываются правоотношения, которые либо будут соответствовать предписаниям закона, либо нет. Все мы знаем о таком принципе, как всеобщность и равенство налогообложения. Данный принцип нашел непосредственное отражение в Конституции РФ [1,с. 548]. Он обуславливает обязанность каждого члена общества платить налоги, исключает предоставление индивидуальных льгот и привилегий при их уплате. Примером нарушения данного принципа можно рассматривать практиковавшееся во второй половине 1990х гг. освобождение от отдельных видов налогообложения (подоходный налог, взносы в Пенсионный фонд РФ) отдельных категорий государственных служащих (судей, прокуроров, следователей, а также служащих силовых министерств и ведомств), а также предоставление льгот отдельным лицам.

Но существуют и другие спорные моменты. Например, конституционные принципы, при всей их значимости, иногда могут находиться в противоречии. Яркий пример возникновения таких противоречий вытекает из существа принципов справедливости и правовой определенности. Практика показывает, что бывают случаи, когда закон четко регулирует предполагаемую ситуацию, но такое регулирование в конкретном случае значительным числом субъектов квалифицируется как несправедливое. В таком случае суды иногда решают данную проблему с помощью механизмов толкования, в ряде случаев законодателем, не исключено и фактическое игнорирование соответствующих норм их адресатами. Всё это вызывает затруднения, которые препятствуют реализации данных принципов.

Часто на практике возникают трудности с одним из основополагающих принципом, а именно с принципом гуманизма.

В статье 2 Конституции РФ говорится о таком важном принципе, как принцип гуманизма: человек, его права и свободы являются высшей ценностью. Государство обязано защищать данные ценности, соблюдать их применение. В п. 7 ст. 3 НК РФ все сомнения и противоречия актов законодательства о налогах и сборах толкуются в пользу налогоплательщика (плательщика сборов).

Обстоятельно это положение прописано в определении КС РФ от 1 марта 2010 г. N 430-О-О: по смыслу п. 7 ст. 3 НК РФ, на суды, применяющие нормы налогового законодательства, возложена обязанность путем использования разных способов толкования добиваться достижения установленной этой нормой цели. Принцип, в силу которого налоговые органы могут действовать в налоговой сфере только в тех пределах, которые установлены законом. Поэтому норма п. 7 ст. 3 НК РФ является нормой, относящейся к федеральному коллизионному праву (ст. 71, п. "п", Конституции РФ), и, как содержащая одно из правил толкования, имеет целью, в первую очередь, защиту интересов налогоплательщика.

В современной научной литературе можно встретить такое определение данного принципа, как принцип презумпции толкования в пользу налогоплательщика всех неустранимых сомнений, противоречий и неясностей актов законодательства о налогах и сборах [2, с. 69]. Хотелось бы привести точку зрения А.И. Худякова, который указывает, что несоблюдение принципа определенности налога влечет и отсутствие самого налога. А всё это приводит к отсутствию налоговых обязательств у всех налогоплательщиков.

На практике часто возникают проблемы с применением принципа гласности.

В статье 33 Конституции РФ указано, что граждане Российской Федерации имеют право обращаться лично, а также направлять индивидуальные и коллективные обращения в государственные органы и органы местного самоуправления. В Налоговом Кодексе на этот счет есть нора, которая предусматривает у налогоплательщика право получать информацию, в том числе и в письменной форме.

Хотелось бы привести пример, который ярко описывает проблему применения данного принципа на практике.

Военнослужащий, находясь в командировке в другом регионе, не смог лично уточнить по месту учета данные по налоговой декларации формы 3-НДФЛ. Просьбу предоставить сведения в личном кабинете налогоплательщика оставили без внимания. Возможности явиться по месту учета у него не было, что привело к пропуску срока подачи данной налоговой декларации. Все письменные запросы о предоставлении сведений налоговый орган проигнорировал. В данной ситуации прямое нарушение принципа гласности. И это не единичный случай.

В большинстве случаев реализации конституционных принципов налогового права на практике мешает неверное толкование.

На мой взгляд, как только стороны перестанут толковать принципы каждая в своих интересах, тогда и можно будет их применять более успешно.

Я считаю, что конституционно-правовые принципы в какой-то мере могут быть названы фундаментом реформирования налоговой системы. Именно на их основе она может полноценно функционировать. В совокупности данные механизмы способствуют адаптации налоговых норм к стремительно развивающейся экономике.

Большинство ученых считают, что необходима тщательная проверка соответствия норм, которые тесно связаны с налоговой системой нашей страны. Неукоснительное соблюдение прав и свобод человека и гражданина должно стать неотъемлемой частью данной проверки [3,с. 3]. На практике противоречивость законодательства не позволяет в полной мере выделить категории и размеры налогов и тем самым ослабляет действие принципов равенства и справедливости. Часто остаются без внимания цели обложения, а исходной точкой считают лишь меру социальных обязанностей, вытекающих из частной собственности. Такое положение вещей также не обеспечивает соблюдение баланса между публичными и частными интересами.

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации" (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ)//Собрание законодательства РФ, №6 от 10.02.2015,С. 548

2. Кучеров И.И. Нормы конституций зарубежных стран, регулирующие налоговые отношения// Журнал российского права. 2003. №4. С. 68 - 75.

3. Зорькин В.Д. Верховенство права и встреча цивилизаций // Журнал конституционного правосудия. 2008. № 1. С. 3

УДК 340.12

СОВРЕМЕННАЯ СТРУКТУРА ФИЛОСОФИИ ПРАВА

ГУСЕЙНОВА Н.Н.
магистрант
ФГАОУ ВО «Волгоградский государственный университет»
ИСМАИЛОВА О.С.
магистрант
ФГАОУ ВО «Волгоградский государственный университет»

Аннотация: В статье рассматриваются подходы к определению современной структуры философии права, определяющей его сущность. Представлены позиции ученых по теме исследования. Проанализированы наиболее типично выделяемые разделы философии права. На основе проведенного исследования авторами обозначена наиболее предпочтительная позиция относительно структуры современной философии права.
Ключевые слова: философия права, структура, наука, право, раздел.

THE MODERN STRUCTURE OF THE PHILOSOPHY OF LAW

Guseynova N.N.
Ismailova O.S.

Abstract: The article discusses approaches to the definition of the modern structure of the philosophy of law, which defines its essence. Presented the position of scientists on a research theme. Analyzed most typically allocated to areas of philosophy of law. On the basis of the authors of the research identify the most advantageous position with respect to the structure of modern philosophy of law.
Key words: philosophy of law, the structure, science, law, the section.

Структура философии права определяет его содержание. До сих пор в науке отсутствует единая позиция определения структуры философии права, данный вопрос является актуальным, так как имеет важное теоретическое значение.

Структура представляет собой строение или внутреннее устройство конкретного явления.

В науке философии права отсутствует единая позиция относительно определения структуры данной науки.

Например, по мнению Атаевой П.А. структура философии права тождественна структуре общей философии. Автор выделяет следующие разделы в структуре философии права [1, с. 338]:

1) Онтология права, которая занимается исследованием проблемы природы права и его оснований, форм бытия права, зависимость и связь права с социальным бытием и его местом в обществе.

2) Антропология права, исследующая антропологические основы права, понятие «правовой человек», права человека как выражение личностной ценности права, а также проблемы статуса института прав человека в современном обществе, права человека в конкретном социуме, соотношение личности и права и т.д.

3) Гносеология права, которая исследует особенности процесса познания в сфере права основные этапы, уровни и методы познания в праве, проблема истины в праве, а также правовая практика

как критерий правовой истины.

4) Аксиология права, которая занимается исследованием ценности как определяющей характеристики человеческого бытия, способов бытия ценностей, анализирует основные правовые ценности (справедливость, свобода, равенство, права человека и т.д.), их «иерархия» и способы реализации в условиях современной правовой реальности.

5) Прикладной раздел. В данном разделе рассматриваются философские проблемы конституционного права, гражданского права, уголовного права и других отраслей права.

Не логично структуру философии права полностью отождествлять со структурой философии, так как предмет исследования данных наук различен, соответственно и вопросы, которые лежат в основе проблематики данных наук не совпадают.

Иной позиции придерживается Торгашев Г.А., который считает, что философия права состоит из трех разделов [2, с. 20]:

1) Онтология, изучающая базисные проблемы права (сущность права, формы бытия права, место права в обществе), данный раздел философии права раскрывает сущностное значение права в общественном бытие.

2) Гносеология, изучающая процесс познания права, этапы и методы, с помощью которых осуществляется познание в правовой сфере, а также правовую практику.

3) Аксиология, исследующая правовые ценности, их взаимосвязь, формы реализации и практическую значимость.

Предложенная Торгашевым Г.А. структура философии права не учитывает практическое направление, которое имеет важное значение для выявления и решения новых проблем в рамках философии права.

Интересной представляется позиция Шершеневича Г.Ф., который в структуру философии права включает три раздела [3, с. 354]:

1) Общая теория права, которая закрепляет фундаментальные вопросы права: понятие права, сущность права, функции права, принципы права и т.д.

2) История философии права, изучающая историю новых понятий права, а также тех философско-правовых теорий, которые основываются на данных понятиях.

3) Политика права, в рамках которого исследуются вопросы взаимосвязи права и власти, инструментов влияния права и правовых явлений на политическую жизнь общества, а также сущность права как регулятор политических процессов в государстве.

Новгородцев П.И. соглашается со структурой философии права Шершеневича Г.Ф., но считает, что необходимо выделить еще один важный раздел – практическую часть, так как именно благодаря данному разделу происходит построения идеала правового порядка [4, с. 65].

Но позиция Шершеневича Г.Ф. и Новгородцева П.И. является спорной, так как необходимо заметить, что частью философии права является не общая теория права, а наоборот, научные разработки философии ложатся в основу любой науки, так как они являются базисными. Еще одним недостатком данной структуры философии права является то, что она лишает философию методологического содержания, которое Шершеневич Г.Ф. и Новгородцев П.И. предлагают заменить историей, то есть предметом истории правовых и политических учений. Выделение в структуре философии права «политики права» тоже вызывает сомнения, так как данной науки не существует, а политика не может входить в состав философии права в чистом виде, понятие «политика права» указывает на те приемы обработки содержания науки, с помощью которых могут быть приведены в жизнь те или иные принципы права.

Несмотря на разнообразие научных подходов к решению проблемы структуры философии права, необходимо выделить позицию Малькова Б.Н. и согласится с ней. Мальков Б.Н. утверждает, что структура философии права многоуровневая и содержит в себе те направления, которые слабо изучаются в юриспруденции, а именно: онтология права, гносеология права, аксиология права, методология права, этика права, эстетика права, логика права и другие [5, с. 48].

Таким образом, каждая позиция относительно определения структуры философии права имеет свои особенности, но в целом они очень взаимосвязаны и выделяют разделы в структуре философии

права, которые исследуют одни и те же явления, но дают данным разделам различную характеристику. Наиболее интересной и рациональной представляется позиция Малькова Б.Н., который разделил разделы не только в зависимости от характера исследуемых вопросов, но и выделил новые разделы, которые не были учтены учеными, исследующими вопрос о структуре философии права, но заслуживают должного внимания, так как изучают специфические вопросы правовой действительности, оказывающие влияние на всю структуру философии права.

Список литературы

1. Атаева П.А. Структура философии права // Евразийский юридический журнал. – 2015. – № 8 (87). – С. 338-339.
2. Торгашев Г.А. Современные вопросы философии права // Правовая инициатива. – 2014. – № 2. – С. 20-21.
3. Радько Т.Н.. Хрестоматия по теории государства и права / под общей ред. И. И. Лизиковой. — 2-е изд. — М.: Проспект, 2009. — 720 с.
4. Кацапова И. А. Философия права П.И. Новгородцева. – М., 2005. – 192 с.
5. Мальков Б.Н. Основы философии права // М.: Эксмо, 2008. - 128 с.

© Н.Н. Гусейнова, О.С. Исмаилова, 2017

УДК 349.415

ОБ УЖЕСТОЧЕНИИ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА НЕЦЕЛЕВОЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ЗЕМЕЛЬ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО НАЗНАЧЕНИЯ

МАКСИМКИНА Ю.А.

Студентка 4 курса

Национальный исследовательский Томский государственный университет, юридический институт

Аннотация: В настоящее время за оборотом земель сельскохозяйственного назначения требуется непрерывный государственный контроль и надзор, должна быть выстроена понятная и простая модель при взаимодействии органов исполнительной власти субъектов РФ с уполномоченными органами земельного надзора. Должны быть установлены точные понятия, которые упростят процедуру привлечения к ответственности виновных лиц и защитят права собственников, арендаторов и землепользователей.

Ключевые слова: земли сельскохозяйственного назначения, охрана земли, нецелевое использование земель, земельный надзор.

ABOUT UPGRADING OF PENALTIES FOR NON-PURPOSE USING OF AGRICULTURAL LANDS

Maksimkina Y.A.

Abstract: At the present time requires continuous state control and supervision for agricultural lands turnover, is meant to built a clear and simple model for interaction of Executive authorities of constituent entities of the Russian Federation with the competent authorities for land surveillance. Also, are meant to installed the exact concepts that will simplify the procedure of bringing to responsibility of guilty persons and protect the rights of owners, tenants and users.

Key words: agricultural lands, land utilization protection, non-purpose use of land, land supervision.

В соответствии со ст. 77 ЗК РФ «землями сельскохозяйственного назначения признаются земли, находящиеся за границами населенного пункта и предоставленные для нужд сельского хозяйства, а также предназначенные для этих целей»[1]. Земли сельскохозяйственного назначения имеют особую ценность и занимают ведущее место среди земель других категорий, являются ресурсом производства и огромным резервом экономики Российской Федерации. По состоянию на 1 января 2014 г. общая площадь земель сельскохозяйственного назначения в Российской Федерации составила 386,5 млн. га, в том числе сельскохозяйственных угодий 196,1 млн. га (50,7%)[2]. Важно отметить, что принцип рационального использования земель сельхозназначения является первостепенным в регулировании таких отношений, так как «связывает воедино достижение необходимого эффекта, получаемого от хозяйственной эксплуатации земли при минимальных затратах, с одновременным сохранением и улучшением земли в процессе ее использования»[3]. В отличие от других средств производства, которые со временем теряют или уменьшают свои «полезные свойства», земля способна при рациональном обращении с ней улучшать свои производительные способности.

Согласно Докладу о состоянии и использовании земель сельскохозяйственного назначения в

Российской Федерации в 2013 году на территории Российской Федерации не используется по целевому назначению около 20-25 млн. га земель сельскохозяйственного назначения, принадлежащих гражданам и юридическим лицам[4].

В настоящее время за неиспользование земельного участка сельхозназначения по целевому назначению или использование с нарушением законодательства РФ предусмотрена административная, уголовная и земельно-правовая ответственность. Законодателем была проделана большая работа по совершенствованию и усилению юридической ответственности за нецелевое использование земель сельскохозяйственного назначения, в частности был принят ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в части совершенствования порядка изъятия земельных участков из земель сельскохозяйственного назначения при их неиспользовании по целевому назначению или использованию с нарушением законодательства Российской Федерации»[5].

Так, были внесены важные изменения в КоАП, к примеру, в ст. 8.8 была добавлена часть 2.1, устанавливающая штраф в размере от 0.1 до 6 процентов кадастровой стоимости земельного участка за неиспользование его по целевому назначению или использование с нарушением законодательства РФ. Данная норма применяется к новому собственнику, который приобрел земельный участок по результатам публичных торгов. Вероятно, в скором времени такая система мер привлечения к административной ответственности будет стимулировать правообладателей использовать земельные участки максимально эффективно и тем самым вовлекать их в хозяйственный оборот.

Институт принудительного изъятия земельного участка из земель сельскохозяйственного назначения у правообладателя является тем правовым средством, с помощью которого обеспечивается стабильность оборота земель и экологическая безопасность. В юридической литературе долгое время ведется дискуссия о правомерности выделения земельно-правовой ответственности. Ряд авторов отмечают, что прекращение прав на земельные участки за земельные правонарушения - это конфискация, предусмотренная нормами административного и уголовного права и не является самостоятельным видом юридической ответственности[6]. Думается, что такой подход не является корректным, так как безвозмездное изъятие земельного участка применяется только к собственнику, но не к арендатору, владельцу или пользователю. Как справедливо отмечает Е.С.Болтанова «"Вторжение" норм о земельно-правовой ответственности в сложившуюся систему традиционно охранительных отраслей права связано с существованием земельного правонарушения как самостоятельного и реального явления правовой действительности и недостаточностью применяемых мер административной, уголовной ответственности, а также в определенной степени с неэффективностью административно-правовой санкции - штрафом за конкретное земельное правонарушение[7]. Оборот относящихся к землям сельскохозяйственного назначения садовых, огородных, дачных земельных участков, земельных участков, предназначенных для ведения личного подсобного хозяйства, гаражного строительства, а также земельных участков, на которых расположены объекты недвижимого имущества, регулируется Земельным Кодексом РФ, оборот остальных земельных участков из земель сельскохозяйственного назначения регулируется ФЗ «Об обороте земель сельскохозяйственного назначения».

В целях сохранения земель сельхозназначения в ФЗ «Об обороте земель сельскохозяйственного назначения» были внесены изменения, касающиеся усовершенствования механизма принудительного изъятия земельных участков при неиспользовании по целевому назначению или использовании с нарушением законодательства Российской Федерации, которые вступили в силу с 1 января 2017 года. Срок, по истечении которого земельный участок может быть принудительно изъят у правообладателя составит три и более лет подряд, с момента выявления в рамках государственного земельного надзора факта неиспользования по целевому назначению или использования с нарушением законодательства Российской Федерации. Надо отметить, что теперь установлена обязанность органа исполнительной власти субъекта РФ в течение двух месяцев со дня поступления от Федеральной службы по ветеринарному и фитосанитарному надзору материалов, подтверждающих неустранение правонарушений, связанных с ненадлежащим использованием или неиспользованием земельного участка, подавать заявление в суд с требованием об изъятии земельного участка и о его продаже с публичных торгов. Более того, он обязан, в течение шести месяцев со дня вступления в законную силу решения суда об

изъятии земельного участка и о продаже с торгов, обеспечить проведение кадастровых работ, установить вид разрешенного использования, если он отсутствует, а также провести публичные торги.

В ЗК РФ и ГК РФ содержится норма, устанавливающая возможность принудительного прекращения права собственности на земельный участок за совершение правонарушений, однако до сих пор не уточнены органы, уполномоченные принимать эти решения и последовательный порядок такого изъятия, аналогичный, установленному в ст. 6 ФЗ «Об обороте земель сельскохозяйственного назначения». В действительности, законодатель лишь изменил название статьи 286 ГК (Порядок изъятия земельного участка, не используемого по целевому назначению или используемого с нарушением законодательства Российской Федерации), не раскрыл тем самым механизм, который ожидает увидеть правоприменитель в новой редакции ФЗ, оставив пробел в законодательстве.

В рамках комплексного стимулирования правообладателей земельных участков сельхозназначения, был ужесточен государственный земельный надзор. Теперь, в случае приобретения земельного участка по результатам публичных торгов на основании решения суда о его изъятии в связи с неиспользованием или нецелевым использованием, новый собственник обязан приступить к его освоению в течение года с момента возникновения права собственности. По истечении этого года Росреестр (его территориальные органы) обязан провести государственный земельный надзор за соблюдением требований по использованию такого земельного участка в соответствии с целевым назначением. Кроме этого, в силу п. 2 ст. 15 ФЗ «О защите прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при осуществлении государственного контроля (надзора) и муниципального контроля», должностные лица государственного надзора в случае надлежащего уведомления собственников земельного участка, землепользователей, землевладельцев и арендаторов могут осуществлять плановую, или внеплановую выездную проверку в случае отсутствия при ее проведении руководителя, иного должностного лица или уполномоченного представителя юридического лица, индивидуального предпринимателя, его уполномоченного представителя[8]. Впрочем, остается нерешённым вопрос, что же понимать под «надлежащим уведомлением», достаточно ли телефонограммы или требуется почтовое уведомление? Ни данный федеральный закон, ни ГПК не определяют это понятие, однако это напрямую влияет на права и интересы правообладателя земельного участка. Полагаю, что свидетельством о надлежащем уведомлении может стать уведомление с распиской о вручении или уведомление о вручении заказного письма.

В завершение хотелось бы отметить, что анализ федерального законодательства позволяет сделать вывод о том, что за оборотом земель сельскохозяйственного назначения требуется непрерывный государственный контроль и надзор, должна быть выстроена понятная и простая модель при взаимодействии органов исполнительной власти субъектов РФ с уполномоченными органами земельного надзора. К сожалению, несмотря на внесение поправок, не была продела комплексная работа по устранению пробелов в регулировании отношений, связанных с принудительным прекращением прав собственности на земельные участки из земель сельскохозяйственного назначения. Все еще присутствуют оценочные понятия, которые могут быть раскрыты лишь в рамках судебного разбирательства или в порядке аналогии закона или права, что значительно затягивает процедуру привлечения к ответственности виновных лиц и нарушает законные права собственников, арендаторов и землепользователей.

Список литературы

1. Земельный кодекс Российской Федерации//Собрание законодательства РФ.-2001. -№44.-Ст.4147.

2. Официальный сайт федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии https://rosreestr.ru/site/ (дата обращения: 15.08.2016)

3. Турицын А.В. Правовые проблемы нерационального использования земель сельскохозяйственного назначения// Теория и практика общественного развития.-2014.-№21.-С.138-140.

4. Официальный сайт Министерства сельского хозяйства Российской Федерации http://www.mcx.ru/(дата обращения: 15.08.2016).

5. Федеральный Закон от 03.07.2016 №354-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в части совершенствования порядка изъятия земельных участков из земель сельскохозяйственного назначения при их неиспользовании по целевому назначению или использованию с нарушением законодательства Российской Федерации»//Собрание законодательства РФ.-2016. -№27.- Ст.4287.

6. Комментарий к Закону Краснодарского края «Об особом порядке землепользования в Краснодарском крае»/Под ред. Кузнецова Д.В., Кузнецовой С.О., Федькина Л.О. Краснодар.-2000.-150 с.

7. Болтанова Е.С. Юридическая ответственность за земельные правонарушения// Журнал российского права.-2014.-№12.- С.88-97.

8. Федеральный закон от 26.12.2008 №6249 «О защите прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при осуществлении государственного контроля (надзора) и муниципального контроля»//Собрание законодательства РФ.-2008. -№52.- Ст.6249.

© Ю.А.Максимкина, 2017

УДК 340

ПРОБЕЛЫ РЕАЛИЗАЦИИ НОРМ О БАНКРОТСТВЕ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ

ИСАКОВА В.Ю
студент ЮИ Влгу им. А.Г и Н. Г. Столетовых
АЛЕКСЕЕВА Н.В
студент ЮИ Влгу им. А.Г и Н. Г. Столетовых

Аннотация: В данной статье проведен правовой анализ новелл банкротства физических лиц, выделены основные пробелы осуществления норм о банкротстве физических лиц, выявлены положительные и отрицательные критерии нововведений, а так же правовые последствия реструктуризации долга гражданина.
Ключевые слова: банкторство, пробелы, нормы, физические лица, последствия.

Isakova V.Y.
Alekseeva N.V
Abstract: This article legal analysis of the amendments to the bankruptcy of individuals, identified the main gaps in the implementation of the rules on bankruptcy of individuals identified positive and negative criteria of innovation, as well as the legal implications of restructuring the debt of a citizen.
Key words: bankruptcy, void, standards, individuals, the consequences.

С 1 октября 2015 г. вступили в силу изменения, внесенные Федеральным законом № 154-ФЗ от 29.06.2015 в Федеральный закон от 26.10.2002 № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)», который регулирует порядок проведения процедур банкротства в отношении физических лиц. Довольно долгое время данная процедура банкротства касалась только юридических лиц и индивидуальных предпринимателей. Значение принятия данного закона очень сложно переоценивать, т.к. по официальной статистике долги россиян банкам превысили 9 трлн руб., что практиче-ски соразмерно годовому бюджету страны. Из них более 400 млрд руб. признаны проблемными. Более 45 % экономически активного населения, т.е. более 34 млн человек, живут в насто-ящее время в кредит.

С первого взгляда, институт банкротства физических лиц содержит явные положительные моменты, как для кредитора, так и для заёмщиков. Должникам, которые не в состоянии покрыть долг кредитору, закон признает помощь для выхода из данной ситуации, освободив его от долга, хоть и с помощью довольно длительной процедуры. Для кредиторов данные нововведения дают в дополнение еще один механизм разрешения споров с должниками, который предусматривает возможность списывать долги.

Что касается недоработки закона, то она связана с тем, что законодатель не смог реализовать важные для должника неблагоприятные последствия банкротства, которые бы стимулировали бы его выполнять обязанности, избегая банкротства. В принятой редакции закона должник в течение 5 лет с момента признания физического лица банкротом обя-зан сообщать об этом кредитору при заключении договоров займа или кредита; также в течение 5 лет такой должник не вправе повторно инициировать свое банкротство.

Можно привести еще одну проблему реализации данного закона – она связана с его высокой стоимостью. Процедурой реализации занимается финансовый управляющий, без участия которого

должник не сможет осуществить процедуру банкротства. Деятельность данного субъекта подлежит оплате, где минимальная оплата будет составлять десять тысяч рублей, и в дальнейшем финансовый управляющий получает на свой счет по два процента от реализованного имущества. Финансовый управляющий обладает независимостью в своей работе, он обязан соблюдать интересы всех лиц, принимающих участие в деле.

Не прописаны требования по отчетам финансового управляющего, вследствие чего становится непонятно, кто будет контролировать деятельность по оценке и продаже имущества. В результате чего образовывается вопрос о доверии таким лицам.

Еще одна проблема связана с особенностями рассмотрения дел о банкротстве граждан. Данная категория дел требует особой квалификации от судей. Принимая во внимание тот факт, что система арбитражных судов долгое время была отделена от общей системы судов, также могут возникать трудности, которые связаны с отсутствием опыта, также и у арбитражных управляющих работы в этих судах.

Еще одна из проблем связана с оценкой стоимости имущества должника. Все имущество, на которое может быть обращено взыскание, включается в конкурсную массу. Что касается супругов, если один призван банкротом, то в конкурсную массу включается часть средств от реализации общего имущества супругов, которая соответствует доле гражданина в таком имуществе, остальная часть этих средств выплачивается супругу.

Также возникают проблемы с выявлением признаков преднамеренного и фиктивного банкротства. При незаконных действиях должник по-прежнему будет оставаться должным и привлекаться к ответственности.

Криминальное банкротство включает в себя преступления, предусмотренные статьями 195, 196, 197 УК РФ.

Статья 195 УК РФ предусматривает уголовную ответственность за неправомерные действия при банкротстве, выражающиеся в сокрытии имущества, имущественных прав или имущественных обязательств, сведений об имуществе, о его размере, местонахождении либо иной информации об имуществе; в передаче имущества во владение иным лицам, отчуждении или уничтожении имущества; в сокрытии, уничтожении, фальсификации бухгалтерских и иных учетных документов, отражающих экономическую деятельность юриди-ческого лица или индивидуального предпринимателя, если эти действия совершены при наличии признаков банкротства и причинили крупный ущерб.

Уголовная ответственность за совершение преступления, предусмотренного ч. 2 ст. 195 УК РФ, наступает за неправомерное удовлетворение имущественных требований отдельных кредиторов заведомо в ущерб другим кредиторам при наличии признаков банкротства и при причинении крупного ущерба.

Статья 195 УК РФ предусматривает уголовную ответственность за неправомерные действия при банкротстве, выражающиеся в сокрытии имущества, имущественных прав или имущественных обязательств, сведений об имуществе, о его размере, местонахождении либо иной информации об имуществе; в передаче имущества во владение иным лицам, также другие действия, если они совершены при наличии признаков банкротства и нанесли крупный ущерб.

В данном случае неправомерность означает, что действия совершены с нарушением законодательства, который определят очередность и порядок выплат кредиторам. Требования кредиторов каждой последующей очереди удовлетворяются только после погашения требований кредиторов предыдущей очереди. Если недостаточно средств для исполнения всех требований кредиторов, они удовлетворяются пропорционально сумме признанных требований данной очереди. Таким образом, несоблюдение очередности будет свидетельствовать о неправомерности совершенных действий.

Объективная сторона ст. 196 УК РФ заключается в преднамеренном банкротстве, под которым понимается совершение каких-либо действий или бездействий, которые влекут неспособность юридического лица или индивидуального предпринимателя в полном объеме выполнить требования кредиторов по денежным обязательствам и исполнить обязанность по уплате обязательных платежей.

Причины ухудшения финансового положения заключаются в совершении какие-либо опреде-

ленных сделок и действий органов управления юридического лица или индивидуального предпринимателя, а точнее заключение сделок на условиях, несоответствующих рыночным обычаям делового оборота, в том числе по отчуждению имущества, которые направленны на замещение или приобретение имущества менее ликвидного, также купли-продажи имущества, без которого невозможна основная деятельность, связанная с возникновением обязательств, не обеспеченных имуществом, сделок по замене одних обязательств другими, сделок, заключенных на заведомо невыгодных условиях.

Кроме того, к одним из факторов ухудшения финансового положения необходимо отнести непринятие мер для взыскания дебиторской задолженности.

Создание или увеличение неплатежеспособности должно повлечь за собой отсутствие возможности в полном объеме удовлетворить требования кредиторов по денежным обязательствам и (или) исполнить обязанность по уплате обязательных платежей.

В отличие от ст. 195 УК РФ, в данном случае признаки банкротства создаются преднамеренно и целенаправленно, что позволяет отграничить его от преступления, предусмотренного ч. 1 ст. 195 УК РФ.

В принятом законе имеются многие проблемы, а именно сложный механизм реализации данной поправки для должника, дороговизна, длительность данной процедуры и возможность мошеннических действий различных организаций. Несмотря на это, следует отметить, что изменения в законе оказались востребованы для физических лиц, не являющихся индивидуальными предпринимателями. [1, с. 125].

Список литературы

1. Бузгалин А. Человек, рынок и капитал в экономике XXI века // Вопросы экономики. – 2016. – № 3. – С. 125-144.

2. Зикунова И. В. Феномен предпринимательской активности в бизнес-цикле постиндустриального развития: монография. – СПб.: Издательство политехнического университета, – 2016. – 132 с. © И.П. Иванов, 2016.

3. Федеральный закон от 26 октября 2002 г. N 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» (с изм. и доп. от 1 января 2017) // «Российская газета» от 2 ноября 2002 г.

УДК341.1/8

ПРАВА ЧЕЛОВЕКА В РАМКАХ МЕЖДУНАРОДНО-ПРАВОВОЙ ЗАЩИТЫ

ФИЛИМОНОВА О.Г.

студентка
ФГБОУ Ростовский Государственный Экономический Университет («РИНХ»)

Аннотация:в статье рассматриваются вопросы международного механизма защиты прав и свобод человека. Выделены основные организации и учреждения, занимающиеся защитой по части данного вопроса; обозначены основные международно-правовые документы в области защиты прав и свобод человека.
Ключевые слова: права человека, международно-правовая защита, ООН, Устав ООН, конвенция.

HUMAN RIGHTS IN THE FRAMEWORK OF INTERNATIONAL LEGAL PROTECTION

Filimonova O.G.

Abstract: in article are considered questions of the international mechanism of protection of the rights and freedoms of the individual. Main organizations and institutions involved in the protection part of the issue; outlines the main international legal instruments in the field of protection of the rights and freedoms of the individual.
Key words:human rights, international legal protection, the UN, the UN Charter, the Convention.

Один из широко известных английских философов, Томас Гоббс говорил, что человечество в естественном первобытном состоянии существовало в состоянии «войны всех против всех» и только появление государства позволило упорядочить социальную жизнь и защитить права людей. Однако, он также считал, что в отношениях между государствами «война всех против всех» — это неизбежность, поскольку над государствами не существует никакихсдерживающих и контролирующих структур.

Такое положение просуществовало многие поколения, пока человечество не пришло к пониманию того, что необходимо создать правозащитные организации, которые бы стали осуществлятьсвою деятельность вне зависимости от политики того или иного государства и могли принимать решения, которые становились бы обязательными для большинства государств мира.

Таким образом после завершения Первой мировой войны, в 1920 году была образована Лига Наций, первейшая международная организация, которая поставила перед собой цель, а именно, сохранение мира и улучшение качества жизни на планете. Однако из-за того, что действий стран – участников были не согласованы, попытка Лиги Наций создать эффективную систему коллективной безопасности провалилась. Данная организация прекратила свое существование, с образованием новой межгосударственной структуры — Организации Объединенных Наций. В 1945 году был подписан Устав ООН, где статья первая гласит об осуществлении международного сотрудничества «в поощрении и развитии уважения прав человека» одной из целей организации.

Несомненно, одним из основных принципов сегодняшнего всеобъемлющего международного публичного права является принцип уважения прав и свобод человека. Этот принцип опирается на положения и постулаты множества международно-правовых договоров и доктрин. Одной из базовых обязанностей государств, которая выливается из данного принципа, является внедрение международных стандартов прав и свобод человека во внутригосударственное право, а также неукоснительное соблюдение этих стандартов. Множество государств так и поступили, включили выше упомянутые стандарты

в свои конституции, законы и другие нормативно-правовые акты.

Международные пакты о правах человека и другие конвенции предусматривают комплексную систему обеспечения и защиты прав и свобод человека, которые зафиксированы в этих актах и внутригосударственном законодательстве. В соответствии с положениями международных правовых актов сложилась система межгосударственных органов и должностных лиц, наделенных функциями международного контроля в области защиты прав и свобод человека.

Международный контроль за выполнением государствами обязательств по соблюдению прав и свобод человека осуществляется ООН, а также другими специализированными учреждениями – МОТ, Международным судом, ЮНЕСКО, ВОЗ и другими учреждениями обладающими соответствующей компетенцией в рассматриваемом вопросе.

Одной из разновидностей международной защиты прав человека считается международно-правовое регулирование условий труда и охраны законных интересов работников путем международных соглашений. Нормы, которые являются основополагающими в области реализации и защиты трудовых прав человека, представлены в международных пактах о правах человека 1966 года, в конвенциях МОТ, а также в ряде других документов представляющих особую значимость в рассматриваемом вопросе.

ООН имеет возможность участия в вопросе международного регулирования труда в соответствии с п. 1 ст. 1 и ст. 55 Устава ООН [1, 3], которые определили задачи международного сотрудничества по разрешению социальных проблем, обеспечению уважения к правам человека и основным свободам.

Первоначальным документом, где нашли свое отражение положения о международнойправовой защите трудовых прав, была Всеобщая декларация прав человека 1948 года [2, 1]. В упомянутой декларации сформулированы основные права и свободы человека, в число которых входят и важнейшие трудовые права: право на труд, на свободный выбор работы, на защиту от безработицы, право на справедливые и благоприятные условия труда и другие. Однако Всеобщая декларация прав человека не имеет обязательного для государств характера, а всего лишь носит рекомендательный характер.

Документами, которые носят императивный характер, для государств, участвующих в них, в рамках ООН стали международные пакты о правах человека 1966 года, Международный пакт об экономических, социальных и культурных правах [3, 1], Международный пакт о гражданских и политических правах [4,1], который содержит нормы о запрещении принудительного труда и свободном осуществлении права на ассоциацию.

Кроме того, особое значение по защите трудовых и социальных прав человека имеют принятые ООН Конвенция о ликвидации расовой дискриминации 1966 года и Конвенция о ликвидации дискриминации в отношении женщин 1979 года, запрещающие расовую и этническую дискриминацию, а также дискриминацию женщин, в частности в сфере труда и трудовых отношений. В 1990 года была принята Международная конвенция о защите прав трудящихся-мигрантов и членов их семей.

Одним из главных источников международно-правового регулирования защиты трудовых прав человека являются акты, принятые МОТ.

МОТ проводит большую работу по защите от принудительного труда. В соответствии с Конвенцией № 105 «Об упразднении принудительного труда» 1957 года государства - участники обязуются упразднить принудительный или обязательный труд и не прибегать к какой-либо его форме.

Одной из основных целей ООН является достижение международного сотрудничества «в поощрении и развитии уважения к правам человека и основным свободам для всех, без различия расы, пола, языка и религии». Правовой основой деятельности ООН является Устав, в соответствии с которым государства, подписавшие его, обязуются, в частности, принимать совместные меры, направленные на поощрение и защиту прав человека во всем мире.

Конституция любого государства закрепляет наиболее важные и значимые права и свободы как для отдельного человека, так и для общества в целом. Для каждого человека такие права являются необходимыми условиями обеспечения его достоинства и чести, естественного права на участие в решении вопросов устройства и управления тем обществом, членом которого он является, социальных и

экономических условий, необходимых ему для удовлетворения жизненно важных материальных и духовных потребностей. Поэтому основные фундаментальные права, зафиксированные в конституции государства и важнейших международно-правовых актах, являются правовой базой для производных, но не менее важных прав.

Следует отметить, что в целом права и свободы человека и их защита, закрепленные в Российской Федерации, отвечают современным реалиям и соответствуют международно-правовым нормам и стандартам в этой области.

Список литературы

1. Устав Организации Объединенных Наций (Сан-Франциско, 26 июня 1945 г.) // Текст устава официально опубликован не был. СПС «Гарант».
2. Всеобщая декларация прав человека (принята на третьей сессии Генеральной Ассамблеи ООН резолюцией 217 A (III) от 10 декабря 1948 г.) // Текст Декларации опубликован «Российской газете» 1995 г., N 11, с. 10.
3. Международный пакт от 16.12.1966 "Об экономических, социальных и культурных правах"//СПС «Гарант».
4. Международный пакт о гражданских и политических правах, (от 19 декабря 1966 г.)// ВВС СССР. 1976. №17. ст.291. 3.

© О. Г. Филимонова, 2017

УДК 347.1

ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ОТНОШЕНИЙ В СЕТИ ИНТЕРНЕТ: ПРОБЛЕМЫ ТЕОРИИ И ПРАКТИКИ

РАШИЦКАЯ ОЛЬГА ВИКТОРОВНА

Студентка 1 курса заочной формы обучения
Магистерская программа по специальности «ЮРИСПРУДЕНЦИЯ»
Направление подготовки: «Гражданское право, семейное право, международное частное право»
МИНОБРНАУКИ РОССИИ
ФГБОУ ВО «ЮГО-ЗАПАДНЫЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»
(ЮЗГУ), г. КУРСК

Аннотация: В статье дано определение понятия «Интернет» с юридической точки зрения и с гражданско правовых позиций, на основании чего определен предмет гражданско-правового регулирования общественных отношений.В статье рассмотрены вопросы гражданско-правового регулированияобщественных отношений, возникающих и развивающихся при использовании сети Интернет, проведено комплексное изучение гражданско-правовых проблем функционирования и практики использования Интернет.

Ключевые слова: сеть Интернет, глобальная сеть, информационные технологии, информационное пространство, гражданско-правовое регулирование, гражданско-правовые отношения, информационные общественные отношения, виртуальная среда, программное обеспечение, интеллектуальная собственность, законодательство.

CIVIL-LAW REGULATION OF RELATIONS ON THE INTERNET: PROBLEMS OF THEORY AND PRACTICE

Rashitskaya Olga Viktorovna

Abstract: The article provides a definition of "Internet" from a legal point of view and from a civil - law position on the basis of what defined the subject of civil legal regulation of social relations. In the article the questions of legal regulation of social relations arising and developing when using the Internet, conducted a comprehensive study of the civil legal problems of the functioning and practice of using the Internet.

Key words: the Internet, global network, information technology, information space, civil regulation, civil relations, media public relations, virtual environment, software, intellectual property, law.

Современный период развития нашего общества можно рассматривать как переход от постиндустриального общества к обществу информационному. На сегодняшний день нам нельзя представить себе жизнь без информационных технологий, как наиболее важных факторов, влияющих на формирование и развитие общества. Информационные потоки все активнее входят в нашу жизнь и становятся рычагами управления общественными процессами.

Интернет прочно вошел в жизнь современного человека. На сегодняшний момент глобальная сеть Интернет - это самая динамичная и быстроразвивающаяся система обмена информацией в истории, важнейшая сфера экономической и политической жизни страны и, в то же время, такое же обычное явление, как печатные средства массовой информации, телевидение или радио. Благодаря сети

Интернет, общество получило новые возможности для своего успешного развития и построения внутренних социальных связей между различными общественными элементами.

Глобальная компьютерная сеть Интернет является идеальным инструментом для ведения всех сфер общества путем использования новых информационных технологий, которые играют важную роль в развитии мировой экономики. Информационные технологии помогают частным лицам, организациям и сообществам более эффективно решать самые разные экономические и социальные проблемы, оказывают воздействие на образ жизни людей, на их образование и работу, и, кроме этого, помогают тесному взаимодействию органов государственной власти и местного самоуправления с одной стороны и гражданского общества с другой.

Существуют многочисленные определения понятия «сеть Интернет». Одни авторы определяют его как информационную компьютерную систему, состоящую из совокупности отдельных информационных компьютерных сетей, как информационное пространство, среду обитания субъектов общества, совокупность информационных общественных отношений в виртуальной среде. Другие считают, что Интернет – это, прежде всего, с правовой точки зрения, всемирное (глобальное) информационно-телекоммуникационное пространство, в рамках которого каждую логическую секунду происходит трансформация государственного суверенитета страны местонахождения компьютеров, серверов и иных средств телекоммуникации в суверенитет личности конкретных участников саморегулируемого сообщества субъектов интернет-отношений посредством совершения ими операций по получению, передаче, обмену, хранению и преобразованию информации, а также объектов интеллектуальной собственности [4, с. 8].

Учитывая то, что Интернет обладает такими, невероятных масштабов, потенциальными возможностями влияния на общественную жизнь, он не может остаться без внимания со стороны правовой науки, целью которой является исследование проблем регулирования общественных отношений.

На сегодняшний день Интернет является новым и недостаточно изученным явлением в нашей жизни, но все же, несмотря на это, обладает огромным влиянием как на отдельные отношения в обществе, так и на развитие общества в целом, затрагивает самые разные сферы жизнедеятельности современного человека, в том числе и гражданско-правовые отношения. Интернетом пугают, рисуя образ некого компьютерного вора, для которого нет никаких преград, и готового похитить всю «информационную собственность», призывая принять самые жесткие правовые меры по защите от него [5, с. 5]. Интернет восхваляют и рисуют идеальный информационный мир, в котором нет границ и непонимания между жителями этого виртуального пространства, и государству рекомендуется не вмешиваться и позволить ему существовать по своим особым законам. Дискуссия о правовом регулировании Интернета приобретает все большую остроту, и уже законодатели готовы заняться этой проблемой [5, с. 5].

В последнее время все чаще возникают дискуссии по проблемам правового регулирования глобальной компьютерной сети Интернет, при которых на обсуждение выносятся вопросы, связанные с защитой доменных имен, охраны исключительной авторской собственности в сети, обеспечения информационной сохранности и безопасности. Но что касается определения правового статуса сети Интернет, то этой сфере уделяется недостаточное внимание.Следует отметить, что данная проблема в целом представляет собой «белое пятно», она недостаточно исследована, хотя в последние годы и теория, и практика признают необходимость ее урегулирования[5, с. 5]. Поэтому изучение гражданско-правового регулирования отношений в сети Интернет имеет большую социальную значимость.

Интернет развивается очень быстрыми темпами, и за малый промежуток времени он стал одним из главных факторов социального, образовательного и культурного развития общества.

Большинство стран мира осознают необходимость в правовом регулировании отношений сети Интернет, так как существует ряд общих проблем, вызывающих особую озабоченность мирового сообщества. К ним относятся: угроза национальной безопасности и безопасности международного сообщества; нарушения прав в сфере интеллектуальной собственности и прав потребителей; нарушения режима конфиденциальности персональных данных; распространение фальсифицированных лекарственных средств, наркотических средств и психотропных веществ, распространение детской порнографии.

На сегодняшний момент трудностью правового регулирования в сети Интернет является невозможность установить в этой сети правонарушение, поскольку нельзя выяснить, какое именно лицо пользовалось компьютером и какие действия совершало, можно лишь косвенно определить с помощью средств мониторинга и аудита факт совершения лицом этих действий. Глобальная сеть дает возможность каждому человеку быть полностью мобильным и при этом оставаться анонимным пользователем.

Гражданское правоотношение в сети Интернет - это информационное отношение, относящееся к предмету гражданского права, участники которого юридически равны. Но учитывая то, что Интернет не является юридическим лицом, он не может выполнять функцию субъекта правоотношений. Это означает, что между сетью Интернет и государством нет юридических отношений. На сегодняшний момент ни в одной стране мира не существует кодекса закона, регулирующего правовые отношения в сети Интернет, существуют лишь нормативно-правовые акты, которые регулируют отдельные аспекты функционирования этой сети. Организации мирового сообщества все же предпринимают меры для правого регулирования Интернета, так как противодействовать правонарушениям можно только на международном уровне. При определении статуса Интернета и решении вопросов правового регулирования отношений в сети Интернет к единому мнению пока не пришли.

В первые годы существования Интернета со стороны государств не предпринимались попытки взять контроль над этой новой структурой управления, что позволило некоторым субъектам претворить в жизнь свои финансовые интересы, в основном это были кампании, которые продают и регистрируют доменные имена.

В международном масштабе правового регулирования сети Интернет существует множество нормативно-правовых актов, таких как конвенции, договоры, декларации и другие, например: законы об электронной торговле, об электронных подписях, конвенция о защите физических лиц при автоматизированной обработке персональных данных, соглашение об электронной коммерции, общие принципы рекламы и маркетинга в Интернете. Но не все аспекты общественных отношений в сети Интернет имеют в своей структуре правовую основу. Это можно объяснить тем, что в каждой стране есть свои политические, экономические, культурные, идеологические и правовые особенности, и поэтому затруднен процесс выработки единых международных правовых норм.

В Российской Федерации попытки законодательно урегулировать отношения в сети Интернет принимаются уже давно. Но разработкой правовой базы для сети Интернет всерьез стали заниматься в российских научных кругах совсем недавно. Наиболее значимым юридическим документом на сегодняшний момент является: Федеральный закон "Об информации, информационных технологиях и о защите информации" от 27.07.2006 N 149-ФЗ (действующая редакция, 2016) с поправками: о «защите детей»; о блокировке сайтов, содержащих нелицензионный контент; о блокировке экстремистских сайтов; «закон о блогерах», обязывающий владельцев популярных блогов и сайтов регистрироваться в Роскомнадзоре [1]. Обеспечение информационной безопасности детей является одной из важных сфер правового регулирования в сети Интернет.

Следует отметить Конституцию Российской Федерации, в которой часть 4 статьи 29 гласит: «Каждый имеет право свободно искать, получать, передавать, производить и распространять информацию любым законным способом», а часть 1 статья 24 гарантирует охрану личных интересов: «Сбор, хранение, использование и распространение информации о частной жизни лица без его согласия не допускаются». Конституция Российской Федерации в части 2 статьи 24 возложила на органы государственной власти и органы местного самоуправления, их должностных лиц обязанность обеспечивать каждому возможность ознакомления с документами и материалами, непосредственно затрагивающими его права и свободы, если иное не предусмотрено законом. Еще одним значимым нормативно-правовым актом, регулирующим вопросы правового режима информационных сетей, является Гражданский кодекс Российской Федерации [2]. В нем в статье 128 части 1 перечислены объекты гражданских прав, включая «охраняемые результаты интеллектуальной деятельности и приравненные к ним средства индивидуализации (интеллектуальная собственность)», а часть 4 Гражданского кодекса регулирует авторские права и отношения интеллектуальной собственности, состоит из раздела VII

"Права на результаты интеллектуальной деятельности и средства индивидуализации [3]. Этот федеральный закон является базовым для регулирования отношений в информационной среде.

Судебные прецеденты, связанные с использованием сети Интернет крайне редки и касаются в основном интеллектуальной собственности, ограничения доступа к сайтам, содержащим экстремистские материалы, привлечения к ответственности лиц, распространяющих детскую порнографию.

Обеспечить безопасность авторских прав в глобальной сети Интернет очень непросто, так же как и применять меры ответственности к тем лицам, которые посягали на чужие авторские права. Надежного механизма охраны и защиты авторского права в такой сложной среде, как интернет в настоящее время пока не существует. Интернет позволяет реализовать неотъемлемое право человека свободно искать, получать и распространять информацию и идеи любыми средствами и независимо от государственных границ. Человеку в таком обществе с одной стороны необходима охрана его прав на результаты интеллектуального творчества и труда, которая обеспечивается авторским правом, а с другой стороны, для реализации творческого потенциала личности и любой деятельности необходим свободный доступ к самой разнообразной информации. Именно в таком противоречии и проявляются правовые проблемы защиты авторского права в интернете [6, с. 5].

Несмотря на то, что нормативного законодательного документа, регулирующего правоотношения в сети Интернет, в нашей стране на сегодняшний момент нет, пользователи Интернет несут ответственность, установленную Конституцией РФ, федеральными законами, а также подзаконными нормативными правовыми актами, и в случае совершения правонарушений подлежат установленной законом ответственности.

Специфика гражданских правоотношений в Интернет состоит в том, что субъектами могут быть только пользователи Интернет, обладающие необходимым доступом в Интернет. Гражданские правоотношения существуют только в искусственно созданной и поддерживаемой компьютерами среде при использовании специального программного и технического обеспечения, так называемой виртуальной среде и существуют в неопределенном физическими границами пространстве.

Следует еще раз отметить, что Интернет представляет собой совокупность виртуальных информационных общественных отношений, которые относятся к предмету гражданского права. Среди этих отношений имеются имущественные отношения, и личные неимущественные, такие же, как среди отношений, регулируемых нормами российского гражданского права.

Рассматривая Интернет с юридической точки зрения, видим, что то он является объектом правового воздействия норм различных отраслей права, а формирующиеся и развивающиеся в Интернет общественные отношения относятся к предмету гражданско-правового регулирования. С гражданско правовых позиций Интернет не является ни субъектом гражданских правоотношений, ни объектом гражданских прав и не может быть полностью отнесен к предмету гражданско-правового регулирования.

Как мы видим, сеть Интернет - это уникальная популярная виртуальная информационная среда, представленная совокупностью информационных общественных отношений в этой среде. Она связывает представителей различных сообществ по всему миру. Посредством сети Интернет люди обмениваются информацией, товарами и услугами, и сами определяют правила поведения при ее использовании. Но хотелось бы обратить внимание на то, что сеть Интернет не имеет собственника и является полностью саморегулируемой информационной средой. Доступ к любым ресурсам сети, то есть, свободное использование сети Интернет, является личным правом граждан и не может быть ограничено путем установления государством, каких бы то ни было административных запретов. Этим и объясняются существующие на сегодняшний момент проблемы регулирования отношений, связанных с использованием сети Интернет.

Международное сообщество давно ищет эффективные способы решения проблемы правового регулирования сети Интернет с целью защиты пользователей, а не ограничения их свободы. Особенности сети Интернет требует не только дополнения и доработки существующих нормативно-правовых актов, деклараций, конвенций и других важных документов, но и нового осмысления проблем глобальной сети и нового эффективного подхода к решению проблем.

На мой взгляд, начинать правовое урегулирование сети Интернет необходимо с создания единых международных норм для всего мира, начиная со всех цивилизованных государств. Необходимо тщательно осмыслить проблемы Глобальной сети и постараться найти эффективный подход к решению существующих проблем в этой сфере.

Я считаю, что проблема правового регулирования отношений, связанных с использованием сети Интернет – это одна из важных значимых проблем нашего века компьютеризации, которая так и остается до настоящего времени нерешенной.

Подводя итоги всему вышесказанному, я хочу обратить внимание на то, что все же, несмотря на нерешенность вопроса гражданско-правового регулирования общественных отношений, возникающих и развивающихся в связи с использованием сети Интернет, многие исследователи по всему миру всерьез озабочены данной проблемой.

Тема гражданско - правового регулирования отношений в сети Интернет на сегодняшний день остается самой сложной, учитывая масштабы глобальной сети Интернет. И только разработка единых международных норм и контроль над их исполнением может поставить точку в этом вопросе.

Учитывая повышенный интерес мировой общественности к представленной в статье проблеме, можно быть уверенным, что в ближайшем будущем будут все же разработаны единые международные нормы гражданско - правового регулирования отношений в сети Интернет.

Список литературы

1. Федеральный закон "Об информации, информационных технологиях и о защите информации" от 27.07.2006 N 149-ФЗ (действующая редакция, 2016)

2. "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)" от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 23.05.2016);

3. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть четвертая. Парламентская газета 2006, №214-215

4. Даниленков А.В. Интернет-право [Текст] / А.В. Даниленков. - М.: Юстицинформ, 2014. - 232 с. - (Наука). - ISBN 978-5-7205-1225-5; С. 8-9

5. Иваненко М.Р. Защита авторского права в интернете [Текст] / М.Р. Иваненко. - М.: Лаборатория книги, 2010. - 64 с. С. 5-6

6. Суслина И.В. Авторские права в Интернете: учебное пособие [Текст] / И.В. Суслина К.К. Покровский. - М.: МИФИ, 2011. - 104 с. - ISBN 978-5-7262-1502-0; С. 5

О.В. Рашицкая, 2017

УДК 347

СПЕЦИФИКА БАНКРОТСТВА СТРАХОВЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ

БОБРОВ Ф.А.
БОБРОВА В.В,
БОНДАРЕНКО М.С.

магистранты 2-го года обучения по программе «Юрист в сфере бизнеса защит и имущественных прав» Юридического института Балтийского федерального университета им. И. Канта, г. Калининград

Аннотация: в данной работе проводится сравнительный анализ ранее действующей редакции федерального закона «О несостоятельности (банкротстве)» и редакции, которая вступила в силу с 21 декабря 2016 года: выявлена суть данных изменений и взаимосвязь нынешней редакции и недавно действовавшей.
Ключевые слова: Страховая организация, банкротство, временная администрация, контрольный орган, конкурсный управляющий.

ОСОБЕННОСТИ БАНКРОТСТВА СТРАХОВЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ

Bobrov F.A., Bobrova V.V., Bondarenko M.S.

Abstract: in this article there is a comparative analysis of the previously current version of the Federal law "About insolvency (bankruptcy)" and the version which entered into force on 21 December 2016: there is a content of these changes and the relationship of the current edition and recently acting.
Keywords: insurance organization, bankruptcy, provisional authority, the control authority, the bankruptcy Trustee.

23 июня 2016 года В. В. Путин подписал Федеральный закон «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» [1], который вносит существенные изменения в ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» [2].

Положения, касающиеся непосредственно банкротства страховых организаций, также подлежали изменению. Большая их часть начала действовать с 21 декабря 2016 г. В связи с этим актуальным было бы проанализировать суть данных изменений, выявить взаимосвязь недавно действовавшей редакции ФЗ «О банкротстве» с новой, вступившей в силу редакцией.

Так, в п. 6 ст. 184.1. (Дополнительные основания для применения мер по предупреждению банкротства страховой организации) внесены существенные изменения, в частности введены п. 6.1 – 6.3:

– введен перечень обязательных условий для назначения временной администрации страховой организации;

– уточнены сроки назначения данной администрации;

– отражены полномочия контрольного органа в отношении руководителя временной администрации (освобождение от должности в случае ненадлежащего исполнения обязанностей).

Таким образом, посредством введения пунктов 6.1 - 6.3 детализированно описан процесс назначения временной администрации и ее контроля, что, несомненно, положительно сказывается на регулировании отношений между контрольным органом и временной администрацией страховой организации.

Кроме изменения п.6 рассматриваемой статьи существенной редакции также были подвержены п.9 и п.10, а также были введены п.11 – п.13.

Именно п.9 четко закрепляет должность руководителя временной администрации страховой организации, так же закрепляется механизм определения состава временной администрации, и, кроме того, порядок его включения в Единый федеральный реестр сведений о банкротстве.

п.10 закрепляет перечень полномочий руководителя временной администрации (в т.ч. право на привлечение специалистов для решения ситуаций, требующих специальных знаний и умений) и порядок осуществления таких полномочий.

п.11-13 закрепляют заключительные положения о временной администрации (в т.ч. передачу документов конкурсному управляющему, порядок рассмотрения споров и др.).

Таким образом, можно говорить о том, что ст.184.1 была подвержена существенным изменениям, направленным на расширение и углубление положений, на более четкое регулирование вопросов деятельности временной администрации страховой организации, в т.ч. закреплении порядка формирования ее состава и должности руководителя временной администрации с определением его прав и ответственности.

Статьи 184.1-1. (Анализ финансового состояния страховой организации) в настоящей редакции ФЗ нет. В новой редакции статья будет предусматривает следующие немаловажные положения о:

– сроке проведения временной организацией анализа финансового состояния страховой организации (45 рабочих дней);
– обязательных пунктах заключения о финансовом состоянии страховой организации;
– порядке составления плана восстановления платежеспособности организации;
– осуществлении передачи страхового портфеля;
– порядке обращения временной организации в арбитражный суд с заявлением о признании организации банкротом (5 рабочих дней с даты заключения);
– порядке ознакомления руководителя организации с заключением о финансовом состоянии организации (не позднее дня, после составления заключения).

Таким образом, данная статья систематизировано предоставляет информацию об анализе финансового состояния страховой организации.

Статья 184.3. (Особенности осуществления функций временной администрации страховой организации в случае приостановления полномочий исполнительных органов страховой организации) подлежала редакции, а именно: статья дополнена п.2, а п.1 подверглась изменениям. По результатам анализа двух редакций был сделан вывод о том, что в случае приостановления полномочий исполнительных органов страховой организации временная администрация будет передавать изъятые бланки строгой отчетности конкурсному управляющему, а не в профессиональное объединение. Кроме того, установлен срок, в течение которого временная администрация должна передать бланки – не более 10 дней с даты вынесения арбитражным судом решения о признании организации банкротом.

Была введена абсолютно новая статья 184.4-1. (Особенности осуществления конкурсного производства в деле о банкротстве страховой организации). Она предусматривает положения о следующем:

– срок конкурсного производства (один год), и возможность его продления (на 6 мес.);
– полномочия конкурсного управляющего осуществляет Агенство по страхованию вкладов;
– о ведении реестра требований кредиторов Агенством (без привлечения реестродержателя);
– порядок осуществления Агенством действий как конкурсного управляющего;
– об уничтожении бланков строгой отчетности конкурсным управляющим;
– о праве конкурсного управляющего запрашивать у физических и юридических лиц, госорганов, органов местного самоуправления, внебюджетных фондов необходимую информацию, включая служебную, коммерческую и банковскую тайну;
– о возмещении расходов агентства;
– об отчетности деятельности конкурсного управляющего;

– о праве контрольного органа проводить проверки деятельности конкурсного управляющего и др.

Таким образом, многочисленные положения данной статьи достаточно объемно и детализированно характеризуют особенности осуществления конкурсного производства страховой организации.

Статья 184.5. (Право требования страхователей и иных лиц в случае признания страховой организации банкротом и открытия конкурсного производства) вводит в п.1 дополнительный абзац, дающий определение понятию надлежащего уведомления страхователей, под которым признаётся опубликование сведений о признании должника банкротом и об открытии конкурсного производства в порядке, установленном ст. 28 настоящего ФЗ, в случае, если количество кредиторов превышает пятьсот, а также в случае невозможности выявить сведения, необходимые для личного уведомления страхователя по месту его постоянного или преимущественного проживания либо месту нахождения, или при наличии иных обстоятельств, делающих невозможным такое уведомление указанных лиц.

В заключение хотелось бы отметить следующее. Институт банкротства страховой организации представляет собой довольно специфичную сферу отношений, имеющую свои особенности. Редакция ФЗ «О несостоятельности», которая вступила в силу 21 декабря нынешнего года, на наш взгляд, отражает данные особенности, предоставляя положения о банкротстве страховой организации объемно, и в то же время детализировано. Как будет применяться новая редакция закона на практике, покажет время.

Список литературы

1. О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации: федеральный закон // Официальный интернет-портал правовой информации (www.pravo.gov.ru), 30 марта 2016 г.

2. О несостоятельности (банкротстве): федеральный закон // Парламентская газета, 2 ноября 2002 г. № 209-210

УДК 340

ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА НА ТЕРРИТОРИИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

ГИРЯНСКАЯ К.С.

Студентка
Юридический институт имени М.М. Сперанского
Владимирский государственный университет имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых

Аннотация: В статье проводится краткий анализ деятельности малого предпринимательства на территории Российской Федерации, выявляются его основные особенности. Кроме того, путем анализа выявляются проблемы, стоящие перед органами государственной власти Российской Федерации, тормозящие развитие малого предпринимательства и предлагаются пути их решения.
Ключевые слова: рыночная экономика, предпринимательская деятельность, малое предпринимательство, бизнес, валовой внутренний продукт.

FEATURES OF SMALL BUSINESS DEVELOPMENT IN THE RUSSIAN FEDERATION

Giryanskaya K.S.

Abstract: The article provides a brief analysis of the small business in the Russian Federation, identifies its main features. In addition, by analyzing the identified challenges facing the public authorities of the Russian Federation, hampering the development of small business and the ways of their solution.
Keywords: market economics, entrepreneurship, small business, business, the gross domestic product.

На сегодняшний день одну из лидирующих позиций в рыночной экономике Российской Федерации занимает малое предпринимательство. Сущность малого предпринимательства, как особого сектора рыночной экономики, заключается в осуществлении физическими и юридическими лицами предпринимательской деятельности по установленным законами Российской Федерации критериям. Малое предпринимательство довольно легко отличить от иных форм ведения бизнеса в рыночной экономике путем определения его основных критериев. Во-первых, это небольшая (средняя) численность работников, занятых в тот или иной отчетный период в предприятии, во- вторых – это размеры уставного капитала, ежегодный оборот, полученный предприятием за отчетный период, как правило, за один год и, непосредственно, величина активов.

Роль малого бизнеса с течением времени, учитывая нынешнюю экономическую ситуацию в стране, постоянно возрастает и его трудно переоценить. Малое предпринимательство способствует оптимизации структуры рынка, является универсальным способом роста занятости населения в стране, более того, рассматриваемая форма предпринимательства, формирует значительную часть валового внутреннего продукта.

С ежегодным ростом малого предпринимательства в рыночной экономике, Российская Федерация проводит множественные экономические преобразования, связанные с формированием и развитием малого бизнеса. Однако, существует ряд актуальных проблем развития малого предпринимательства в Российской Федерации, в частности, это касается объемов произведенной промышленной про-

дукции на долю малых предприятий, которые на сегодняшний день, согласно показателям, не превышают 20-25 %. [4]

Нормативное регулирование деятельности малого предпринимательства базируется на положениях Конституции Российской Федерации, которая провозглашает основополагающий принцип предпринимательства – каждый имеет право на свободное использование своих способностей и имущества для предпринимательской и иной не запрещенной законом экономической деятельности. Кроме того, основными из главных законодательных актов, регулирующих ведение малого бизнеса, является Гражданский кодекс Российской Федерации, определяющий дефиницию «предпринимательская деятельность» и Федеральный закон «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» [3], который, в свою очередь, определяет категории субъектов малого и среднего бизнеса (статья 4 Федерального закона), регламентирует основные цели и принципы государственной политики в области развития малого и среднего предпринимательства Российской Федерации, а также полномочия органов государственной власти по вопросам развития субъектов малого и среднего бизнеса. Помимо этого, существует ряд нормативных и подзаконных актов, в той или иной степени, уделяющих место развитию малого предпринимательства. Данные кодифицированные акты выступают основополагающими в деятельности малого предпринимательства. Помимо вышеперечисленных нормативных правовых актах, деятельность малого предпринимательства на территории Российской Федерации в той или иной степени регулируют такие федеральные законы, как Федеральный закон от 28 декабря 2009 г. N 381-ФЗ «Об основах государственного регулирования торговой деятельности в Российской Федерации»; Федеральный закон от 26 декабря 2008 г. N 294-ФЗ «О защите прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при осуществлении государственного контроля (надзора) и муниципального контроля»; Федеральный закон от 8 августа 2001 г. N 129-ФЗ «О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей». Вместе с тем, существует ряд подзаконных актов, таких как указы Президента Российской Федерации, постановления Правительства Российской Федерации, регулирующие сферу деятельности малого бизнеса на соответствующей территории.

Как известно, основным принципом развития малого предпринимательства выступает поиск потребностей, в которых на сегодняшний день нуждается население, и непосредственно, удовлетворение этих потребностей путем ведения бизнеса. В настоящее время развитие малого бизнеса как раз и направлено на оказание услуг населению. В частности, популярностью на сегодняшний день пользуются автомастерские, автомобильные мойки, торговля массовыми продуктами. Но, к сожалению, в Российской Федерации ограниченное количество малых предприятий, занимающихся высокими технологиями и внедрением на рынок различных технических новшеств. И именно для осуществления данного принципа малому предпринимательству необходима существенная поддержка органами государственной и муниципальной власти Российской Федерации, так как, оценивая экономическую ситуацию в стране на сегодняшний день, малое предпринимательство нуждается в постоянном внимании.

В период действия экономических санкций на территории Российской Федерации активность деятельности малых предприятий снижается, в некоторых случаях, они и вовсе прекращают свое существование. Помимо этого, существует и ряд проблем, возникающих и в сфере получения кредитования субъектами малого бизнеса. В связи с тем, что малое предпринимательство, в полной мере не наделено государственной поддержкой, банки также в большинстве случаев отказывают в выдаче кредитов малым предприятиям, предпочитая более крупные и надежные компании. [5] Как показывает мировая и отечественная практика, малое предпринимательство, учитывая его характерные особенности, нуждается в постоянном внимании и поддержке со стороны органов государственной, муниципальной власти и общественных структур.

Значительная часть проблем малого предпринимательства связана с несовершенством законодательства на федеральном и региональном уровнях, а в ряде случаев - с отсутствием механизмов его реализации на практике. Ряд проблем в развитии деятельности малого предпринимательства на территории Российской Федерации возникают в связи с недостатком государственного регулирования и ведения экономической политики.

Все эти и другие актуальные проблемы, тормозят развитие малого предпринимательства. Динамика развития при существовании вышеперечисленных актуальных проблем развития деятельности малого предпринимательства сходит на нет. В связи с чем, требуется активизация взаимодействия субъектов малого предпринимательства и органов государственной и муниципальной власти Российской Федерации, что позволит обеспечить новый этап в развитии малого бизнеса. При активизации указанного взаимодействия сектор, именуемый как малое предпринимательство, может способствовать обеспечению в определенной степени экономической и политической стабильности в обществе.

Мониторинг административных барьеров развития малого предпринимательства в России показал уменьшение реальных административных издержек предприятий в областях лицензирования и проверок. Издержки предприятий, связанные с сертификацией и регистрацией, существенно не изменились. Новые законы о проверках и лицензировании создали небольшой положительный эффект, но уровень административной нагрузки на малые фирмы остается высоким и в этих областях.

В Российской Федерации поддержка частной инициативы пока еще не стала одним из основных принципов государственной политики и ориентиром для властей на местах. В системе целевых установок государственного регулирования экономики задача поддержки малого бизнеса вступает в противоречие с задачей достижения оптимальных макроэкономических показателей, фискальными механизмами наполнения бюджета, затратными методами решения социальных проблем. [4]

Малый бизнес постоянно находится в поступательном движении и совершенствуется вслед за развитием экономики, в то время как законодатели просто в силу технических моментов не успевают за развитием сферы малого и среднего предпринимательства.

Для этого, предлагается создать новый нормативно-правовой акт, регулирующий деятельность малого предпринимательства, который в свою очередь, будет актом прямого действия. Кроме того, для решения ряда актуальных проблем, предлагается систематизировать законодательство, регулирующее малое предпринимательство. Органам государственной власти Российской Федерации оказывать поддержку в развитии малого бизнеса путем уничтожения существующих административных барьеров. Более того, необходимо включить в систему целевых установок государственного регулирования экономики поддержку малого бизнеса наряду с задачей достижения оптимальных макроэкономических показателей, фискальными механизмами наполнения бюджета, а также затратными методами решения социальных проблем.

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации [принята всенародным голосованием 12.12.1993]// Собрание законодательства РФ. - 04.08.2014. - № 31. - ст. 4398;

2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 03.07.2016) // Собрание законодательства РФ. - 05.12.1994. - № 32. - ст. 3301;

3. Федеральный закон от 24.07.2007 № 209-ФЗ (ред. от 03.07.2016) О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации // Собрание законодательства РФ. - 30.07.2007. - № 31. - ст. 4006;

4. Пояркова О.В. К вопросу о правовом регулировании малого предпринимательства в Российской Федерации // Безопасность бизнеса. - 2014. - № 4. - С. 23 - 27.

5. Тасалов Ф. Участие малого и среднего бизнеса в закупках: актуальные проблемы // Конкуренция и право. - 2015. - № 1. - С. 28 - 32.

6. Белых В.С., Звездина Т.М. Субъекты малого и среднего предпринимательства: понятие, признаки, критерии // Журнал предпринимательского и корпоративного права. - 2016. - № 2. - С. 17 - 21.

© К.С. Гирянская, 2017

ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 376.22

СЛУЖБЫ СОПРОВОЖДЕНИЯ СТУДЕНТОВ С НАРУШЕНИЯМИ ОПОРНО-ДВИГАТЕЛЬНОГО АППАРАТА В УНИВЕРСИТЕТАХ ИТАЛИИ, ВЕЛИКОБРИТАНИИ И США

БОГИНСКАЯ Ю.В.

доктор педагогических наук, доцент, завкафедрой социально-педагогических технологий и педагогики девиантного поведения
Гуманитарно-педагогическая академия ФГАОУ ВО «Крымский федеральный университет им.В.И.Вернадского»

Аннотация: В статье описанынаправления и технологииработы служб сопровождения студентов с инвалидностью в зарубежных университетах. Раскрыты особенности ассистивных и адаптивных технологий в вузах Великобритании и США.
Ключевые слова: студенты с инвалидностью, нарушения опорно-двигательного аппарата, службы сопровождения, безбарьерность

SERVICE SUPPORT STUDENTS WITH DISABILITIES MUSCULOSKELETAL SYSTEM AT UNIVERSITIES IN ITALY, UK AND USA

BoginskayaY.V.

Abstract: The article describes trends and techniques that support students with disabilities in foreign universities.The features of assistive and adaptive technology in universities of UK and USA.
Key words: students with disabilities, disorders of the musculoskeletal system, support services, barrier-free

Сегодня актуальной проблемой в России в рамках реализации государственной программы «Доступная среда 2011-2020» является обеспечение доступности высшего образования для студентов с инвалидностью в вузах.Сравнительный анализ опыта обучения и сопровождения студентов с нарушениями опорно-двигательного аппарата в зарубежных вузах позволил определить наиболее оптимальные практики в обеспечении доступности высшего образования. Нами выделены следующие вузы, имеющие позитивный, многолетний и перспективный опыт: *Университет Падуи (Италия), Королевский университет Белфаста (Великобритания), Университет штата Мэриленд (США).*

Университет Падуи (Италия) предоставляет широкий спектр услуг для студентов с ограниченными возможностями здоровья (ОВЗ), в том числе и с нарушениями опорно-двигательного аппарата, чтобы обеспечить их право на образование.

Правовое положение и управление услугами по интеграции, реализацию права на образование студентов с инвалидностью курирует проректор по включению инвалидов согласно Законам 17/1999 и 170/2010 [1].

Служба инвалидности и дислексии (Servizio Disabilità e dislessia) работает с преподавателями, ответственными по инвалидности в каждом отделе. Присутствие представителей кафедр позволяет сделать более открытой политику включения, обеспечивает значительный вклад в руководство, со-

ставление планов индивидуального изучения и внедрения тестов, обеспечивающих равные возможности [2].

В Италии создана организация*ESU*, независимая от политики вузов, но призванная гарантировать и поощрять право на образование всех студентов. Главная ее задача – оказание помощи и поддержки студентам высших учебных заведений путем предоставления льгот и услуг, которые обеспечивают доступность высшего образования. В университете Падуя ESU предлагает студентам различные виды помощи: финансовая помощь, проживание и питание, культурные мероприятия и многое другое.

Для университета Падуи ESU обеспечивает 26 мест для студентов с ограниченными возможностями здоровья, оборудованных ванной комнатой и возможностью размещения своих сопровождающих. Номера также доступны для лиц с нарушениями зрения (с тактильными сигналами, возможностью размещения собаки-поводыря и сопровождающего лица) и проживания для людей с нарушениями слуха (имеются яркие и факсимильные оповещения).

Спецификой итальянских вузов является возможность для студентов с инвалидностью воспользоваться услугами учебных тьюторов. От 150 до 400 часов выделяется на такую поддержку студентам с ОВЗ, обучающимся на первом и втором курсе, а также в отдельных случаях для аспирантов и постдокторов. Учебным тьютором может стать студент-старшекурсник или преподаватель, приняв участие в ежегодном конкурсе. Конкурс проходит в формате учебного семинара, организованного в сотрудничестве с центром реабилитации инвалидов университета и интеграции. В конкурсе участие всегда принимает большое количество желающих, т.к. это хорошее дополнительное финансирование.

Служба инвалидности и дислексии, в сотрудничестве со Службой международных отношений, способствует всестороннему участию студентов с инвалидностью в *международных программах мобильности*, которые позволяют за рубежом получить полное высшее образование и способствуют развитию автономности.

Для иностранных студентов с инвалидностью, прибывающих в Университет Падуи, Служба организует конкретные инициативы для того, чтобы сделать комфортным пребывание в стенах университета независимо от вида инвалидности.

Служба проводит каждый год совещание по международной мобильности, в ходе которого дает общие рекомендации по программам обмена и конкретную информацию о дополнительных средствах. Студенты, желающие принять участие в программе обмена Erasmus + могут обращаться в сервисную службу.

На сайте Службы представлена разнообразная информация: программы обучения, перечень доступных услуг, описание доступных для инвалидов кабинетов, культурных мероприятий.

Королевский университет Белфаста (Великобритания) поддерживает политику равных возможностей в области высшего образования и стремится к тому, что студенты с ОВЗ имели равный доступ, насколько это возможно, ко всем аспектам жизни университета.

Ведущим звеном в организации обучения и сопровождения студентов с нарушениями ОДА является Центр поддержки лиц с инвалидностью. Цель деятельности Центра состоит в том, чтобы обеспечить студентов с инвалидностью и сотрудников университета соответствующей информацией, а также предложить соответствующие ресурсы и услуги, доступные в университете [3].

Характер и тип сопровождения определяется индивидуально и адаптируется для удовлетворения индивидуальных требований, но может включать в себя следующее: организацию поддержки библиотечными ассистентами и корректорами; оказание помощи в оформлении заявки на пособие студентов - инвалидов, которое доступно для жителей Великобритании, обучающихся на дневной форме обучения. Следует отметить, что некоторые аспиранты также имеют право на это пособие.

К сервисным службам университета, занимающимся организацией сопровождения студентов с инвалидностью относятся: Служба развития и обучения, Карьерный сервис, Служба благополучия и устойчивости, Центр поддержки иностранных студентов, Финансовая служба, Центр здоровья, служба ухода за заболевшими, Студенческая регистрационная служба.

Каждый институт Университета имеет советника по инвалидности, который является всегда до-

ступным для общения со студентами с ограниченными возможностями.

Советник по инвалидности несет ответственность заповышение осведомленности по инвалидности среди сотрудников в рамках их института и оказание консультативной помощи и поддержки тех студентов, которые могут испытывать трудности в обучении в результате их инвалидности [3].

Королевский университет стремится к тому, чтобы его экзаменационная система была предназначена, насколько это возможно, для удовлетворения индивидуальных потребностей студентов с ограниченными возможностями.

Следует отметить, что задача специалистов не отдавать предпочтение студентам, а обеспечить равенство возможностей и дать возможность всем студентам продемонстрировать свои знания и компетентность в рамках своего предмета.

Студентам могут дать дополнительное время для завершения выполнения заданий. Количество дополнительного времени будет определяться исходя из индивидуальных требований и может быть предоставлена в следующих случаях:

- когда студент быстро устает,
- в случае, если инвалидность ухудшается из-за стресса и / или изменений климата,
- если студент испытывает боль и / или мышечный спазм,
- скорость чтения замедлена,
- если студент с речевыми трудностями сдает устный экзамен.

При сдаче экзамена могут быть предоставлены перерывы для отдыха в зависимости от обстоятельств. Некоторые студенты могут потребовать медицинского или другого лечения. Если экзамен прерывается по таким причинам — продолжительность перерыва не будет вычтена из времени отведенного для завершения экзамена.

Важно чтобы экзамен проводился в максимально комфортном для студентов с нарушениями ОДА месте. Некоторые студенты могут потребовать дополнительные предметы мебели: полностью регулируемое кресло с подлокотниками, вдвое увеличенную ширину рабочего стола, плоский стол, подставку для ног.

На экзамене могут присутствовать личные помощники: личный ассистент, чтец, переводчик, писарь.

В зависимости от инвалидности студента, экзаменационный билет может быть в одном из следующих форматов: на цветной писчей бумаге, на бумаге крупным шрифтом, аудиодиске, шрифтом Брайля.

Важно отметить, что сотрудники Центра инвалидности реализуют Программу эмоционального здоровья и благополучия студентов с инвалидностью.

В Королевском университете Белфаста созданы адаптированные учебные места для студентов с нарушением опорно-двигательного аппарата (мышечная атрофия и миопатия, спастико-гиперкинетические расстройства функций рук, отсутствие верхних конечностей).

Студенты с инвалидностью принимают активное участие в защите своих прав и развитии идей доступности образования. Создана Рабочая группа по инвалидности, Сеть людей с ограниченными возможностями (DSN).

Рабочая группа по инвалидности предлагает студентам университета возможность выступать с вопросами о предоставлении академического обеспечения, доступа к объектам и вспомогательным службам. Она также предоставляет возможность для студентов влиять на политику университета. Эта группа несет ответственность за разработку и реализацию плана и схемы действий университета по обеспечению равенства и подает заявку в комитет по вопросам равенства и многообразия.

Кроме открытости и доступности всей информации на сайте университета, предлагаются еще и полезные ссылки на организации и учреждения, оказывающие помощь и содействие студентам с инвалидностью.

Позитивным и оптимальным практическим опытом в сопровождении студентов с нарушениями ОДА обладает *Университет штата Мэриленд (США).*

Согласно локальным нормативным актам Университета, к студентам, имеющим ограничения в

передвижении, относятся: студенты, передвигающиеся на инвалидных колясках; студенты с тяжелыми травмами, которые влияют на функционирование организма в течение длительного периода (минимум 6 недель) и являются основанием оказания помощи; студенты с краткосрочными травмами, требующие период восстановления до 6 недель и студенты с краткосрочными травмами, требующие только услуг трансфера.

В университете Служба поддержки по инвалидности (DSS) обеспечивает равный доступ к услугам, программам и деятельности.

В штат службы входят 14 специалистов, в частности, директор, консультант по реабилитации, персонал для слабослышащих, консультант по тестам, координатор, адаптивный технолог, переводчик, координатор и др. [3].

Службой поддержки:

– освещаются проблемы инвалидности в высшем образовании;

– предоставляются инвалидам с нарушениями ОДА возможности для получения доступного образования через разработку и апробацию адаптивных технологий обучения и поддержки;

– преподавателей готовят к работе со студентами с ОВЗ;

– доступны консалтинговые услуги для преподавателей и студентов с ограниченными возможностями;

– разрабатываются и используются технологии повышения доступности веб-сайта для людей с различными видами инвалидности;

– при поступлении в вуз для инвалидов используются альтернативные тесты.

Приоритетными формами и методами являются:

- обучение по использованию адаптивных технологий для DSS зарегистрированных студентов, преподавателей и сотрудников,

- ассистивные аппаратные и программные технологии для доступа к информации, получения документов, записи книг и статей,

- технологически помощь в подготовке и сдаче экзаменов,

- помощь в определении и разработке стратегий обучения технологии при содействии студентов своих курсов и преподавателей, сотрудников в их рабочей среде.

Экзамены проводятся в Technology Lab Adaptive (ATLab). Лаборатория оснащена аппаратными и программными технологиями для размещения и оказания помощи студентам, когда они работают над выполнением своих заданий или при сдаче экзаменов [4].

Помещения ATLab охватывают широкий спектр технологий, в том числе: снижение шума, увеличение экрана, чтение с экрана, озвучка, сканирование, тактильная Graphic Production, преобразование в Брайль, визуализация.

Предусмотрен альтернативный формат печатных материалов (учебники и другие необходимые материалы для чтения): шрифтом Брайля, электронная версия (аудио или PDF), увеличенным шрифтом.

Адаптивные технологии:

- обучение по использованию адаптивных технологий в DSS для зарегистрированных студентов, преподавателей и сотрудников;

- ассистивные аппаратные и программные технологии для доступа к информации, получения документов, записи книг и статей;

- технологическая помощь на экзаменах;

- помощь в определении и разработке стратегий обучения технологии при содействии, которые работают лучше всего для студентов своих курсов и преподавателей, сотрудников в их рабочей среде;

- снижение шума, увеличение экрана; увеличение и чтение с экрана; начитка текста, запись на диктофон; визуализация;

- технологии сканирования и чтения;

- тактильная графика Graphic Production;

- преобразование текста шрифтом Брайля.

На сайте службы для каждой нозологии студентов прописаны ассистивные технологии. Так для студентов с нарушениями ОДА рекомендованы: инвалидные коляски, ходунки, трости, пандусы, пологие бордюры, регулируемые по высоте рабочие поверхности, трекболы, модифицированные клавиатуры, модифицированные переключатели, система управления, диктовки Software, залипания клавиш, дополнительные устройства связи [5].

Для студентов с нарушениями слуха предоставляются такие бесплатные ассистивные средства как: вспомогательное устройство для прослушивания ALD, которое имеет два компонента; приемник (который присоединен к слуховому аппарату студента) и микрофон. Студенты подписывают форму перед проверкой оборудования. Они возвращают оборудование в конце семестра в том же состоянии, что и при проверке. Если оборудование потеряно или повреждено, на счет университета со студента будет взыскана стоимость замены устройства.

Таким образом, на примере опыта США, Великобритании и Италии показано, что создание системы сопровождения студентов с нарушениями опорно-двигательного аппарата в вузах должно проходить в условиях безбарьерной среды и универсального дизайна, посредством использования ассистивных технологий и обязательного наличия подразделения поддержки и сопровождения, а также через межведомственное взаимодействие различных специалистов.

Система сопровождения в США наиболее доступна даже для студентов с тяжелыми нарушениями опорно-двигательного аппарата: наличие достаточного финансирования, межведомственное взаимодействие, большой штат и разнообразие сотрудников специализированного структурного подразделения.

Итальянская интеграционная модель (наличие учебных тьюторов, интеграция не только в образовательную, но и социальную среду) представляется эффективной в том случае, если речь идет о хорошо реабилитированных студентах.

Модель инклюзии в вузах Великобритании основывается на всеобщей доступности образования, широком использовании ассистивных технологий, а также на тесном сотрудничестве со студенческими совета, молодежными организациями и студенческими комитетами по защите прав. Сопровождением обеспечиваются и студенты с тяжелыми нарушениями, в том числе через формат «открытое образование».

Список литературы

1. CartadeiserviziL'Università degliStudidiPadova [Электронный ресурс] – Режим доступа : http://www.unipd.it/sites/unipd.it/files/Carta_dei_servizi_2007.pdf

2. Disabilità eDisturbiSpecificidell'Apprendimento (DSA) L'Università degliStudidiPadova [Электронныйресурс] – Режимдоступа : http://www.unipd.it/disabilita

3. Disability Services Queen's University Belfast [Электронный ресурс] – Режим доступа : http://www.qub.ac.uk/directorates/sgc/disability/AboutUs/

4. Disability Support Service The University of Maryland [Электронныйресурс] – Режимдоступа : http://www.counseling.umd.edu/dss/current/adaptivetechlab/

5. University of Maryland Disability & Accessibilitypolicy and procedures [Электронныйресурс] – Режимдоступа : https://www.president.umd.edu/sites/president.umd.edu/files/documents/policies/VI-1.00D_3.pdf

© Ю.В. Богинская, 2017

УДК 378.095

О СОВЕРШЕНСТВОВАНИИ КАЧЕСТВА ПОДГОТОВКИ ВЫПУСКНИКОВ НАПРАВЛЕНИЯПОДГОТОВКИ 44.03.03 «СПЕЦИАЛЬНОЕ (ДЕФЕКТОЛОГИЧЕСКОЕ) ОБРАЗОВАНИЕ» В ОРЕНБУРГСКОМ ПЕДАГОГИЧЕСКОМ УНИВЕРСИТЕТЕ

АКИМОВА О.И.,
кандидат педагогических наук, доцент кафедры специальной психологии,
магистрант программы «Менеджмент в образовании»,
ФГБОУ ВО «Оренбургский государственный педагогический университет», город Оренбург, Россия

Аннотация: в работе представлены основополагающие аспекты проблемы совершенствования качества подготовки выпускников – будущих дефектологов. Анализируются результаты мониторинга в Институте педагогики и психологии ОГПУ.
Ключевые слова: образование, качество образования, оценка качества образования.

IMPROVING THE QUALITY OF GRADUATES TRAINING DIRECTION 44.03.03 "SPECIAL (DEFECTOLOGICAL) EDUCATION" IN THE ORENBURG PEDAGOGICAL UNIVERSITY

Akimova O. I.

Abstract: the paper presents fundamental aspects of the problem of improving the quality of training of graduates as future speech pathologists. Analyzes the results of monitoring at the Institute of pedagogy and psychology of the OGPU.
Key words: education, quality of education, quality of education.

На современном этапе развития общества характерна расстановка принципиально новых приоритетов вобразовательной сфере, важнейшим из которых является достижение нового уровня качества образования. Создание условий для повышения качества образования– это одна из основных задач образовательной политики государства [1].

Согласно ФЗ-273 «Об образовании вРФ» ст. 28 п.3 пп. 13, ккомпетенции образовательной организации в установленной сфере деятельности относитсяобеспечение функционированием внутренней системы оценки качества образования.

Качество образования – интегральная характеристика системы образования, отражающая степень соответствия ресурсного обеспечения, образовательного процесса, образовательных результатов нормативным требованиям, социальным и личностным ожиданиям.

Оценка качества образования– определение спомощью диагностических и оценочных процедур степени соответствия ресурсного обеспечения образовательного процесса, образовательных результатов нормативным требованиям, социальным иличностным ожиданиям[2].

Актуальность проблемы повышения качества образования в современных условиях переориентация с массово-репродуктивного на индивидуально-творческий подход в образовательном процессе; потребности общества в повышении гуманитарной, психолого-педагогической подготовке всех его субъектов; потребности высших учебных заведений в наличии преподавателей, обладающих не только высоким уровнем академических знаний, но и творческой активностью, готовых к развитию и саморазвитию, инициативных и ответственных; тенденции современного общества и высшего образования: гуманизация, гуманитаризация, демократизация, психологизация, создание системы непрерывного образования, движение в мировую культуру и т.д.

Качеством образования обеспокоено не только государство, проводя мониторинг вузов, оценивая уровень подготовки выпускников. Эта проблема стоит перед самими вузами, обеспечивающими образовательный процесс [1].

Критерии оценки качества образования:

1. Документально-содержательное обеспечение учебного процесса.
2. Информационное обеспечение учебного процесса.
3. Качество профессиональных образовательных программ.
4. Структура профессиональных образовательных программ и контингент студентов.
5. Образовательный и научный потенциал образовательного учреждения.
6. Научно-методическая работа.
7. Качественный состав научно-педагогических кадров.
8. Состояние и перспективы развития учебно-материальной базы.
9. Бизнес-планы реализации профессиональных образовательных программ.
10. Востребованность выпускников.

В октябре 2016 года в ИПиП проводилось исследование удовлетворенности обучающихся качеством образовательных услуг. Всего приняли участие 192 человека, из них студентов направления 44.03.03 «Специальное (дефектологическое) образование» 75 человек (1 курс – 10 чел., 2 курс – 23 чел., 3 курс – 21 чел., 4 курс – 21 чел.).

Параметры оценки:

1. График учебного процесса: продолжительность семестров и каникул, продолжительность и расписание экзаменационных сессий, продолжительность учебных занятий, расписание учебных занятий.

2. Формируемые компетенции:полученные знания, сформированные умения,сформированные навыки, опыт проф. деятельности.

3. Качество учебных занятий:содержание занятий,разнообразие видов деятельности,сотрудничество с преподавателем,практическая значимость изучаемого материала.

4. Производственная практика:продолжительность и расписание практики,наличие альтернатив в базах практики,содержание практик,взаимодействие с руководителем практики.

5. Научно-исследовательская работа студентов: организация НИР в институте,работа научных кружков,соответствие предлагаемой НИР мои интересам,стимулирование НИР вузом.

6. Информационно-образовательное обеспечение обучения:доступ к электронно-библиотечным системам,работа библиотеки,работа лаборатории,

работа методического кабинета.

7. Информационно-образовательная (электронная) среда:доступ к рабочим программам и методическим материалам дисциплин,взаимодействие с преподавателем посредством сети Интернет,фиксация результатов обучение на сайте,информация о расписание, новостях и др.

8. Материально-техническое обеспечение:компьютерный класс,оснащение аудиторий техническими средствами,учебно-наглядные пособия,

количество аудиторий для проведения занятий.

9. Социокультурная среда:деятельность органов студенческого самоуправления, спортивно и физкультурно-оздоровительная работа,культурно-досуговая работа,работа по формированию активной гражданской позиции.

10.Социальная поддержка студентов:стипендия, социальные выплаты,цены в столовой,стоимость оплаты за оплаты за общежитие.

Рассмотрим только те параметры, которые представляют для решения нашего вопроса наибольший интерес.

Таблица 1

Параметры удовлетворенности обучающихся качеством образовательных услуг

Параметры оценки	Индексы удовлетворенности		Динамика
	Февраль 2016	Октябрь 2016	
График учебного процесса.	89	84	-
Формируемые компетенции.	89	80	-
Качество учебных занятий.	94	90	-
Производственная практика.	87	90	+
Информационно-образовательное обеспечение обучения.	97	97	0
Информационно-образовательная (электронная) среда.	90	76	-
Материально-техническое обеспечение.	85	86	+

*График учебного процесса.*Около трети опрошенных студентов не устраивает расписание занятий, с точки зрения его удобства для самих студентов.

*Формируемые компетенции.*Наиболее низкий показатель удовлетворённости в области приобретения опыта проф. деятельности.

*Качество учебных занятий.*Наиболее низкий показатель удовлетворённости - практическая значимость изучаемого материала; высокий – содержание занятий.

*Производственная практика.*Наиболее низкий показатель удовлетворённости определен по критерию «наличие альтернатив в базах практики».

*Информационно-образовательное обеспечение обучения.*Наиболее низкий показатель удовлетворённости определен по критерию «доступ к электронно-библиотечным системам».

*Информационно-образовательная (электронная) среда.*Наиболее низкий показатель удовлетворённости определен по критериям «фиксация результатов обучение на сайте; информация о расписании, новостях и др.».

*Материально-техническое обеспечение.*Около трети студентов отметили невозможность заниматься в компьютерном классе в рамках подготовки к занятиям по необходимости использования ПК и Интернет.

Представим сводные показатели наглядно в таблице.

Таблица 2

Результаты ранжирования потребностей и удовлетворенности студентов образовательными услугами вуза

Параметры оценки	Ранг	
	потребность	удовлетворенность
Качество учебных занятий	I	I
Производственная практика		V
Материально-техническое обеспечение	II	VII
График учебного процесса	III	IV
Информационно-образовательная (электронная) среда		VI
Информационно-образовательное обеспечение обучения	IV	II
Социокультурная среда		III
Формируемые компетенции		I
Социальная поддержка студентов	V	VIII
Научно-исследовательская работа студентов	VI	V

Таким образом, в плане текущей организации учебного процесса, в качестве рекомендаций, может быть предложено:

1.Обратить особое внимание на организацию практики студентов: требуется постоянное курирование практики ответственным на местах, соблюдение договоренностей с руководителями предприятий, по вопросам прохождения практики студентами, а также поиск новых мест возможного прохождения практики студентами.

2.Пересмотреть механизм организации консультативной и самостоятельной работы студентов. Проведенный количественный опрос, не позволяет в полной мере «снять» причины неудовлетворенности организацией в учебном заведении консультативной и самостоятельной работы студентов.

Невыясненным остается вопрос о том, знают ли студенты, что на кафедрах существуют индивидуальные графики консультативных часов каждого преподавателя, и в чем именно выражается недовольство организацией самостоятельной работы студентов (ее слишком много или наоборот не достаточно). Возможно, контексты выбора определялись респондентами исходя из общей неудовлетворенности предлагаемыми формами самостоятельной работы (написание рефератов, докладов, самостоятельная реализация практических проектов, выполнение индивидуальных домашних заданий, лабораторных практикумов и т.д.) дополнительное время на самоподготовку.

3. Оценка материально-технического обеспечения и доступность информационно-технической ресурсной базы.

Учитывая то, что для обеспечения качественного учебного процесса необходима достаточная ресурсная база, респондентам было предложено оценить, насколько их устраивают условия обучения и наличие необходимого оборудования в учебных аудиториях. Студентами отмечено, что в целом материально-техническая оснащенность их удовлетворяет, аудитории достаточно меблированы, освещаются и пригодны для обучения, альтернативы «скорее не устраивает» и «не устраивает абсолютно» чаще всего упоминались в оценках оснащенности аудиторий компьютерным оборудованием и оргтехникой, а также температурном режиме. В оценках обеспечения вуза современным оборудованием мнения респондентов неоднозначны.

Оснащенность аудиторий мультимедийным оборудованием (проекторами, интерактивными досками и т.д.) студенты оценивают как достаточную.

Оценивая работу библиотеки, респонденты указали, что наиболее проблемным моментом является механизм обновления фонда учебной и научной литературы. В целом положительно оценив организацию библиотечного обслуживания и обеспеченность учебной и научной литературой, студенты, тем не менее, считают, что ее количество недостаточно компенсируется актуальностью уже имеющейся литературы и своевременностью поступления новой.

Итак, в своих оценках материально-технического обеспечения и доступности информационно-технической ресурсной базы, респонденты отметили несколько недостатков: несвоевременное обновление фонда учебной и научной литературы.

4. Удовлетворенность качеством обучения.

В целом респонденты склонны положительно оценивать качество обучения в университете. Интересно выяснить насколько отдельные характеристики образовательного процесса оказывают влияние на общее состояние удовлетворенности у студентов.

Анализ полученных данных позволяет говорить о том, что основными факторами, определяющими «качественное» обучение и получение «качественного образования» в восприятии наших респондентов были отмечены: личная заинтересованность учащегося, личные качества преподавателей, достаточный уровень сложности предметов и их важности для получаемой профессии.

5. Важнейшим компонентом, формирующим оценку студентами качества получаемого образования, является, безусловно, работа профессорско-преподавательского состава. Для того чтобы понять, как в целом студенты оценивают уровень ведения учебных занятий преподавателями, респондентам был задан соответствующий вопрос.

В целом большинство студентов хорошо оценивает проведение занятий преподавателями. Это говорит о том, что преподаватели в глазах студентов соответствуют предъявляемым им профессио-

нальным требованиям и компетенциям и дают студентам всю необходимую информацию в рамках той или иной дисциплины.Респонденты указывают, прежде всего, необходимость того, чтобы преподаватель больше времени уделял практическому применению теоретического материала.

Список литературы

1. Акимова, О.И.К вопросу об оценке качества педагогического образования в современном вузе / О.И Акимова // Экономика и современный менеджмент / Сб. ст. по материалам LVIIIмеждунар. науч.-практ. конф. – № 2 (56). –Новосибирск: Изд. АНС «СибАК», 2016. – 106 с.

2. Болотов, В.А. Развитие системы оценки качества образования / В.А. Болотов, В.И. Круглов, В.Н. Шаулин, О.Д. Трифонова, Б.Б. Соловьев. – «ОКО. Оценка качества образования». – № 2. – 2007. – С. 3-8.

© О.И. Акимова, 2017

УДК 378.147

ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ КУЛЬТУРЫ БЕЗОПАСНОСТИ ЖИЗНЕДЕЯТЕЛЬНОСТИ СТУДЕНТОВ НАПРАВЛЕНИЯ ПОДГОТОВКИ «ТЕХНОСФЕРНАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ»

АЛЕШИНА М.Н.

ассистент кафедры безопасности жизнедеятельности,
ФГБОУ ВО Брянский государственный университет
им. академика И.Г. Петровского

СВИРИДОНОВА С.В.

к.б.н., доцент кафедры безопасности жизнедеятельности,
ФГБОУ ВОБрянский государственный университет
им. академика И.Г. Петровского

Аннотация: статья посвящена особенностям формирования культуры безопасности жизнедеятельности студентов направления подготовки «Техносферная безопасность». Представлены и охарактеризованы компоненты содержания культуры безопасности жизнедеятельности, выделены основные направления формирования культуры безопасности жизнедеятельности студентов направления подготовки «Техносферная безопасность».

Ключевые слова:безопасность жизнедеятельности,культура безопасности жизнедеятельности, компоненты культуры безопасности, студенты, направления формирования культуры безопасности жизнедеятельности.

FEATURES OF FORMATION OF CULTURE OF SAFETY OF STUDENTS OF THE SPECIALTY "TECHNOSPHERE SAFETY"

Aleshina M.N.
Sviridonova S.V.

Abstract: the article is devoted to peculiarities of formation of culture of safety of students of the specialty "Technosphere safety". Presented and characterized components of a culture of safety, highlights the main directions of formation of culture of safety of students of the specialty "Technosphere safety".

Key words: safety, culture of safety, the components of safety culture, the students, the directions of formation of culture of safety.

В современных условиях неснижающейся динамики угроз и опасностей для человека от собственной жизнедеятельности в бытовой, социальной, природной и техногенной сферах актуальность проблемы формирования культуры безопасности жизнедеятельности очевидна. Недостаточная изученность данной проблемы является одной из причин низкой эффективности подготовки молодежи к безопасной жизнедеятельности, высокого уровня деструктивного и виктимного поведения населения.

Культура безопасности жизнедеятельности - состояние развития человека, социальной группы,

общества, характеризуемое отношением к вопросам обеспечения безопасности жизнедеятельности и практической деятельностью по снижению индивидуальных, коллективных и глобальных рисков[1].

Базовым компонентом культуры безопасности жизнедеятельности и ее ядром является мировоззрение безопасности жизнедеятельности человека. Такие компоненты мировоззрения, как мотивационно-ценностный, эмоционально-волевой, когнитивный, деятельностно-практический отражают реальную готовность личности к определенному типу поведения, составляют основу культурологического и практического аспектов ее деятельности и фокусируют в себе элементы понятийной составляющей культуры безопасности.

Эффективность и качество подготовки студентов по направлению «Техносферная безопасность», а также дальнейшее их становление как квалифицированных работников во многом определяются практической подготовленностью обучаемых к адекватному решению комплекса проблем экологического, техногенного и природного характера, а также уровнем сформированности культуры безопасности жизнедеятельности и готовностью к реализации безопасного типа поведения [2].

В качестве компонентов культуры безопасности жизнедеятельности студента направления подготовки «Техносферная безопасность» можно выделить следующие:

Мотивационно – ценностный: осознание жизни как главной ценности; осуществление жизнедеятельности, сохраняющей биосферу; обеспечение личной безопасности и безопасности окружающих; стремление к минимизации рисков и возможных опасных и чрезвычайных ситуаций; готовность действовать при столкновении с вредными и опасными факторами жизнедеятельности; стремление к овладению системой знаний о безопасности, совершенствованию личностных качеств и практического опыта, для безопасной жизнедеятельности, творческому самостоятельному применению правил и норм безопасности и т.д.

Эмоционально – волевой компонент: совершенствование личностных качеств и способностей, необходимых для профилактики и преодоления практически любых опасных ситуаций: уверенность в себе, смелость, осторожность, способность прогнозировать опасности, готовность к преодолению страха, волнения; способность к адекватному пошаговому и прогностическому самоконтролю при профилактике и преодолении вредных и опасных факторов, а также по выходу из опасной ситуации.

Когнитивный компонент: знаниеосновных последствий чрезвычайных ситуаций природного, техногенного и социального характера; организации защиты населения от чрезвычайных ситуаций природного и техногенного характера; правил безопасного поведения при возникновении различных опасных ситуаций; основные положения нормативно-правовых актов в области обеспечения национальной безопасности и др.

Деятельностно-практический компонент: предвидеть возможные опасные ситуации; принимать решения по действиям в случае возникновения опасных ситуаций; предвидеть и предупреждать воздействие вредных и опасных факторов; проектировать возможные опасные и чрезвычайные ситуации; способность предлагать нестандартные варианты действий в опасной ситуации; учиться на опыте других в обеспечении безопасности и передавать опыт безопасного поведения.

Таким образом, развитие культуры безопасности жизнедеятельности студентов должно включать формирование идеала и ценностей в области безопасности жизнедеятельности, развитие врожденных и формирование приобретенных качеств личности, обеспечивающих возможность действенного предупреждения реализации угроз и опасностей, а также защиты от них, привитие знаний, умений и навыков обеспечения безопасности во всех сферах жизнедеятельности, мотивирование безопасной жизнедеятельности.

Исходя из содержания культуры безопасности и ее основных компонентов можно выделить основные направления ее формирования:

- специальную теоретическую подготовку к безопасной жизнедеятельности (осмысление общих проблем риска, безопасности, опасности и т.д.);

- формирование предметных умений и навыков (видов деятельности, которые осуществляются не только в безопасных условиях, но и в условиях риска);

- психологическую подготовку к безопасной жизнедеятельности (формирование смелости, реши-

тельности, готовности к разумному риску и т.д.);

- развитие качеств личности, необходимых для безопасной жизнедеятельности (проницательности, дальновидности, гуманности, оптимистичности и т.д. как основы безопасности человека и общества).

Являясь составной частью гражданской культуры, культура безопасности жизнедеятельности должна носить регулируемый характер, нацеленный на конкретный результат - обязательное выполнение человеком норм поведения в социуме. В связи с этим возникает необходимость поиска новых подходов, которые позволили бы сделать более эффективным образование студентов в области безопасного существования в современных условиях.

Использование в образовательном процессе вуза современных информационных технологий является эффективным средством формирования культуры безопасности жизнедеятельности студентов.

Информационные технологии предоставляют возможность: рационально организовать познавательную деятельность студентов в ходе учебного процесса; сделать обучение более эффективным, вовлекая все виды чувственного восприятия студента в мультимедийный контекст и вооружая интеллект новым концептуальным инструментарием; построить открытую систему образования, обеспечивающую каждому индивиду собственную траекторию обучения; использовать специфические свойства компьютера, позволяющие индивидуализировать учебный процесс и обратиться к принципиально новым познавательным средствам; интенсифицировать все уровни учебно-воспитательного процесса. Основная образовательная ценность информационных технологий в том, что они позволяют создать неизмеримо более яркую мультисенсорную интерактивную среду обучения с почти неограниченными потенциальными возможностями. В отличие от обычных технических средств обучения информационные технологии позволяют не только насытить обучающегося большим количеством знаний, но и развить интеллектуальные, творческие способности студентов, их умение самостоятельно приобретать новые знания, работать с различными источниками информации.

Список литературы

1. Большаков Е.А. Формирование культуры безопасности жизнедеятельности на уроках ОБЖ: методич. рекоменд. / Е. А. Большаков; Гос. образ.учр-е доп. профессион. образ-я «Ряз. обл. ин-т развития образования». – Рязань, 2010. – 58 с.

2. Чепканич О.В., Трескунова Е.В., Алешина М.Н. Особенности применения информационных технологий при подготовке студентов по направлению «Техносферная безопасность». Формирование профессиональных компетенций обучающихся в организациях общего и профессионального образования. Материалы международной научно-практической конференции. Министерство образования и науки РФ; ФГБОУ ВО «Брянский государственный университет имени академика И.Г. Петровского»; Департамент образования и науки Брянской области, 2016.- С. 119-124.

УДК 370

ЭЛЕКТРОННАЯ ФОРМА УЧЕБНИКА: ЭФФЕКТИВНЫЕ ПРИЕМЫ РАБОТЫ НА УРОКАХ ИСТОРИИ И ОБЩЕСТВОЗНАНИЯ

БУРДИНСКАЯ О.А.
учитель истории и обществознания
МБОУ Досатуйская СОШ

Аннотация: учебник по сей день играет важную роль в управлении учебным процессом. Когда мы говорим о современных учебниках, как правило, мы подразумеваем или представляем себе не просто одну какую-то книжку, а целые комплекты. Электронный учебник позволяет оптимизировать учебный процесс. Мгновенная обратная связь, которая возможна при использовании ЭФУ, - это один из ключевых моментов в сегодняшнем обучении. Возможность использовать ЭФУ – шагать в ногу со временем и не отставать от своих учеников.
Ключевые слова: электронная форма учебника, апробация, модели, образовательный контент, информационные технологии.

THE ELECTRONIC FORM OF THE TEXTBOOK: EFFECTIVE PRACTICES IN THE LESSONS OF HISTORY AND SOCIAL SCIENCE

Burdinskaya O. A.

Abstract: the textbook to this day plays an important role in the management of educational process. When we speak about modern books, as a rule, we assume or imagine is not just any book, but the whole sets. The electronic textbook allows to optimize learning process. Instant feedback, which is possible when using the EFA, is one of the key moments in today's training. The ability to use EFA to keep pace with the times and keep up with their students.
Key words: electronic form of the textbook, testing, models, educational content, and information technology.

Зачем мне электронный учебник? Как можно организовать урок с электронным учебником? Как сделать такой урок эффективным? Эти и многие другие вопросы часто задает себе современный учитель.

Тема посвящена тому, кто уже начал использовать электронный учебник, кто только собирается применить ЭФУ на своих уроках.

В работе предлагаю рассмотреть некоторые приемы, которые можно использовать на уроках истории и обществознания.

Из истории…

Что такое **ЭФУ** – электронное издание, соответствующее по структуре, содержанию и художественному оформлению печатной форме учебника, содержащей мультимедийные элементы и интерактивные ссылки, расширяющие и дополняющие содержание учебника (Приказ № 1559 от 8 декабря 2014 г.).

По требованию Министерства образования и науки РФ учебники наряду с печатной должны иметь и электронную версию. Приказом Министерства образования и науки № 576 от 08 июня 2015 года «О внесении изменений в федеральный перечень учебников… от 31 марта 2014 года» 408 учебников в электронной и печатной форме Издательства «Просвещение» включены в федеральный

перечень. Издательства «Просвещение», «Дрофа», «Вентана-Граф» выполнили данное требование. Педагогический коллектив МБОУ Досатуйской СОШ включился в инновационную деятельность по внедрению ЭФУ.

Как использовать ЭФУ в учебной деятельности?

Основные вопросы, которые задает себе современный учитель.

1. Выбор модели**.**

В настоящее время апробируются различные модели использования электронных учебников.

*«Мобильный класс» (этот вариант предусматривает комплектование учебного мобильного класса комплектом электронных учебников на определенный учебный период (четверть, семестр, год)). В реализации такого варианта учебники в электронной форме доступны школьнику всегда и везде, они используются на портативных устройствах.

*«Предметный класс» (компьютеры в классе по определенному предмету оснащаются учебниками в электронной форме). В реализации такой модели устройства и учебники не покидают стен класса. На одном устройстве последовательно работают разные пользователи и получают доступ к своим учебникам через личный кабинет либо через кабинет, привязанный к конкретному устройству.

*«Модель BYOD» (принеси свое устройство). Такая модель предполагает активное использование в образовательном процессе личных устройств обучающихся, на которых закачивается необходимый электронный образовательный контент. В рамках данной модели обучающиеся имеют возможность иметь доступ к электронному образовательному контенту всегда и везде на своем личном устройстве.

В процессе апробации учителями, принимающим участие в апробации, разрабатываются методические рекомендации по использованию учебников в электронной форме, нарабатывается практический опыт работы с учебниками в электронной форме, установленными на различных мобильных устройствах, отрабатываются технологии использования учебников в электронной форме в образовательном процессе [1].

2. Какие инструменты есть в ЭФУ? Ресурсное оснащение урока:

- мультимедийные ресурсы: галереи статичных изображений, видеоролики, анимационные ролики, карты, ленты времени, схемы, таблицы, озвучивание литературного, словарного и учебного материала.

- интерактивные ресурсы: интерактивность контента, интерактивность средств контроля, адаптивность к расположению экрана, динамичность изображений, немедленная реакция на выполнение интерактивных действий – возможность включения в методическое сопровождение урока компьютерное тестирование, удобная навигация [3].

3. Сколько дети могут работать с ЭФУ?

Мы не должны забывать, что в соответствии с изменёнными на 24 ноября 2015 года (Постановление Главного государственного санитарного врача РФ от 24.11.2015 № 81) нормами СанПиН и вводом новых требований со 2.01.16 г**.** необходимо строго чередовать во время урока различные виды учебной деятельности, Суммарная продолжительность использования ЭФУ на уроках в 5 классах составляет не **более 25 минут.** Поэтому работа с ЭФУ на уроке должна вестись фрагментарно. Каждые 10-15 минут необходимо менять виды деятельности на уроке.

4. Тренажер – инструмент самоконтроля и самопроверки для ученика.

5. Дополнительные приложения – учащиеся сами создают продукт учебной деятельности. Могут добавить картинку, видеоролики и т.д.

Печатная форма учебников имеет многовековую традицию. В ее полезности мало кто сомневается. Электронная форма – явление новое, непривычное. А внедрение нового нередко сопряжено с разными трудностями: психологическими, материальными. Порой нерешительность, страх перед неизведанным оказывают влияние на наш выбор. Электронная форма учебников – яркое тому подтверждение. Сегодня учитель, ученики сами могут выбирать форму учебников: печатную или электронную [1].

Насколько оправдано использование ЭФУ на уроке? Служит ли использование ЭФУ до-

стижению цели /задания?

- использования ЭФУ обуславливается сразу несколькими причинами. Во-первых, экономия времени на поиск необходимых материалов (схем, определений, памяток), особенно, если они относятся к темам предыдущих уроков. Во-вторых, электронные учебники обеспечивают высокое качество наглядных пособий и разнообразие мультимедийных материалов, что концентрирует внимание всего класса. А также учитель помогает детям правильно работать с их учебниками, например, оставлять закладки на важных моментах и возвращаться к ним на уроках повторения или по мере необходимости. Этот простой функционал значительно сократит время на поиск «подсказок» и обязательно пригодится учащимся в дальнейшем [1].

Аргументы, которые могли бы убедить родителей (например, на родительском собрании) в преимуществах ЭФУ:

- легкие портфели: нет необходимости каждый день носить тяжелые учебники;
- учебник остается у ученика после окончания года, а значит, он сможет и в будущем пользоваться своими заметками, закладками и т.д.;
- электронный учебник невозможно потерять, забыть дома или в школе;
- им удобно пользоваться везде, это особенно важно, когда ребенку по каким-то причинам приходится делать домашнюю работу не дома;
- немаловажный фактор-экономический: электронные учебники в производстве и обслуживании дешевле бумажных;
- структура учебника ясная. У детей не возникает сложностей даже при первом соприкосновении с ЭФУ, их заинтересованность влияет на качество запоминания материала, так как информация в электронном учебнике может быть представлена в самых разных формах: текст, графика, видео;
- электронный учебник вызывает живой интерес у учащихся. Можно почитать материал, или послушать аудиозапись, или посмотреть анимацию опытов по физике, химии, посмотреть видеофайлы; красочные иллюстрации, интерактивные задания больше заинтересуют учащихся, нежели печатное издание;
- используя интерактивные упражнения, тесты, также интересно можно проверить уровень усвоения темы;
- если ученик проболел и должен самостоятельно освоить материал, то ЭФУ - это и обеспечение возможности индивидуального обучения в отсутствии преподавателя.

Информационные технологии используются во всех сферах жизни, школа - не исключение.

Многие ЭФУ содержат также дополнительный, сжатый текст параграфа (саммари), который не требует длительного чтения и тем самым позволяет учащимся быстро вспомнить содержание параграфа [2].

Дополнительные функции электронных учебников делают их удобными:

- наличие тренажеров, контрольных тестов с оцениванием знаний ученика,
- гиперссылки по элементам учебника и ссылки на другие электронные учебники и справочники;
- наличие дополнительных материалов, помогающих в подготовке к экзаменам;
- возможность делать закладки;
- большой объем дополнительной информации;
- при необходимости планшет можно подключить к принтеру, если нужно что-то распечатать.

Таким образом, электронный учебник позволяет оптимизировать учебный процесс. Мгновенная обратная связь, которая возможна при использовании ЭФУ, - это один из ключевых моментов в сегодняшнем обучении. Она позволяет этап рефлексии на уроке сделать более осознанным, осмысленным. Ученик видит, с чем он справился или какой учебной цели он пока не достиг, и пытается найти путь ее достижения [1].

Вашему вниманию представлен фрагмент урока с использованием ЭФУ.

Фрагмент урока с использованием электронной формы учебника (ЭФУ)

Предмет: обществознание

5 класс

Тема: Свободное время

Цель: сформировать представление учащихся о времени и способах организации свободного времени

Формирование и развитие УУД

Задачи:

1. Познавательные: поиск, отбор, структурирование, анализ необходимой информации для выполнения учебных заданий; осознание и произвольное построение речевого высказывания в устной форме; умение устанавливать причинно-следственные связи.

2. Регулятивные: планирование своих действий в соответствии с поставленной задачей; умение оценивать правильность выполнения действий.

3. Коммуникативные: умение формулировать собственное мнение и позицию, умение работать в группе, уметь договариваться и приходить к общему решению в совместной деятельности, в том числе и в ситуации столкновения интересов.

4. Личностные: заинтересованность не только в личном успехе, но и в успехе группы, умение оценивать жизненные ситуации.

Оборудование: ноутбук учителя, 5 планшетов, 4 ноутбука, проектор, ЭФУ. Обществознание 5 класс под ред. Л.Н.Боголюбова

Тип урока: комбинированный

Формы урока: индивидуальная, фронтальная

Таблица 1

Ход урока

	Этапы урока	Содержание этапа	
		Деятельность учителя	**Деятельность учащихся**
1.	**Организационный момент Психологический настрой**	Мотивирует на успешную работу. -Здравствуйте, дети. Сегодня урок у нас необычный, к нам пришли гости. Давайте с ними поздороваемся.	Настраиваются на урок
2.	**Актуализация знаний** *Работают фронтально*	*Организация диалога, создание проблемы, подведение учащихся к осознанию темы урока.* - Что такое время? ***Время** – продолжительность, длительность чего-нибудь, измеряемая секундами, минутами, часами (С.И.Ожегов).* ***Время** – определенный момент, в который происходит что-нибудь (С.И.Ожегов).* - Как можно определить время без часов? **-** Вы, наверное, уже догадались какова тема нашего урока? **Тема урока: «Свободное время?»** **-** Посмотрите на тему урока и скажите, какая задача перед нами стоит? **Цель: рассмотреть способы организации свободного времени** -А что такое свободное время?	Отвечают на вопрос Ответы детей Формулируют тему урока Формулируют цель урока Ответы детей

		- С какими словами ассоциируется понятие свободное время?	
3.	**Работа с ЭФУ Практическая часть**	**1. Создание заметки** - Ребята, откройте ЭФУ. Обществознание 5 класс, параграф 5. Найдите определение свободное время, скопируйте и поместите в заметку. Кто не сможет скопировать, откройте вкладку заметки и запишите определение сами. - Сколько времени у вас свободного?	Работают с ЭФУ Создают заметки
		2.Работа с тренажером (Ответьте на 3 вопроса)	Работают с тренажером
		3. Физкультминутка. **Пропишите глазками** «Свободное время»	Выполняют упражнение
		4.Работа с картинками -Рассмотрите рисунки и прочтите надписи, что делают ребята **-**Кто из вас с пользой проводит свободное время?	Рассматривают картинки, отвечают на вопрос
		5.Работа с текстом **-**Нужны ли физически нагрузки? -Сколько времени нужно проводить у телевизора? -Какие телепередачи вам нравятся? -Каким видом спорта вы занимаетесь? -Может быть, у вас есть какие-то иные занятия? Расскажите о них -Что такое хобби? **Хобби**-увлечение, любимое занятие для себя.	
4	**Рефлексия**	**1)Обобщение полученных на уроке знаний** - Что мы узнали на уроке? - Чему мы научились? - Где пригодятся, полученные знания *2)Как вы относитесь к ЭФУ?*	Отвечают на вопросы

Готовясь к уроку задала себе следующие вопросы:

- Как эффективно использовать на уроке это средство обучения и для чего оно нужно?
- Какое количество времени оптимально для работы с ним?

Понимаю, что это не должно быть только украшением урока, а реально облегчить мою работу, сократить время объяснения нового материала, ускорив процесс восприятия, осмысления и закрепления. А в 5 классе мотивировать и подавать его дозировано.

Уважаемые коллеги, призываю Вас пробовать, исследовать, творить и побуждать к этому своих учеников!

Список литературы

1. Бузоева М.Д. Методические вопросы использования электронных учебников в образовательном процессе: лекции 1-4. – М.: Педагогический университет «Первое сентября», 2016.- 105 с.

2. Зимина О.В., Кириллов А.И. Печатные и электронные учебники в современном высшем образовании: Теория, методика, практика. – М.: Изд-во МЭИ, 2013. – 115 с.

3. Красильникова В.А. Информационные и коммуникационные технологии в образовании. – М.: Дом педагогики, 2014. – 231 с.

УДК 378.147

ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ ГРАЖДАНСКОЙ КУЛЬТУРЫ СТУДЕНТОВ НАПРАВЛЕНИЯ ПОДГОТОВКИ «ТЕХНОСФЕРНАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ»

НИКУЛИН В.А.

студент IV курса кафедры безопасности жизнедеятельности,
ФГБОУ ВО Брянский государственный университет им. академика И.Г. Петровского

АЛЕШИНА М.Н.

ассистент кафедры безопасности жизнедеятельности,
ФГБОУ ВО Брянский государственный университет им. академика И.Г. Петровского

Аннотация: вданнойстатьерассмотрены особенности формирования гражданской культуры студентов направления подготовки «Техносферная безопасность». Представлены и охарактеризованы компоненты содержания гражданской культуры, выделены основные направления формирования гражданской культуры студентов направления подготовки «Техносферная безопасность».
Ключевые слова:гражданское общество, гражданская культура, гражданское воспитание, патриотизм, формирование гражданской культуры.

Падение духовно-нравственных ценностей, дефицит патриотических чувств у значительной части студенческой молодежи – характерные и тревожащие особенности современной ситуации в государстве. Гражданская культура молодежи, в том числе студенческой, является важнейшей предпосылкой и условием становления в России гражданского общества и демократического правового государства.

Актуальность проблемы подготовки в организациях высшего образования бакалавров и магистров, обладающих высоким уровнем гражданской культуры, отражена в документах, формулирующих политику государства в сфере образования. Так, в статье 3, пункте 3 закона «Об образовании в Российской Федерации» гуманистический характер образования, приоритет жизни и здоровья человека, прав и свобод, а также свободного развития личности, воспитание взаимоуважения, трудолюбия, гражданственности, патриотизма, ответственности, правовой культуры провозглашается как один из основных принципов государственной политики и правового регулирования отношений в сфере образования [1].

Данные принципы нашли отражение в содержании ФГОС третьего поколения. Так, в федеральном государственном образовательном стандарте высшего образования по направлению подготовки 20.03.01 «Техносферная безопасность (квалификация „бакалавр“)» отражены следующие общекультурные компетенции, направленные на формирование гражданской культуры студентов:

- владение компетенциями ценностно-смысловой ориентации (понимание ценности культуры, науки, производства, рационального потребления) (ОК-2);
- владение компетенциями гражданственности (знание и соблюдение прав и обязанностей гражданина; свободы и ответственности) (ОК-3);
- владение компетенциями социального взаимодействия: способностью использования эмоцио-

нальных и волевых особенностей психологии личности, готовностью к сотрудничеству, расовой, национальной, религиозной терпимости, умением погашать конфликты, способностью к социальной адаптации, коммуникативностью, толерантностью (ОК-5).

«Национальная доктрина образования до 2025 года» среди основных целей и задач системы образования в Российской Федерации называет «воспитание… граждан правового, демократического государства, способных к социализации в условиях гражданского общества, уважающих права и свободы личности, обладающих высокой нравственностью и проявляющих национальную и религиозную терпимость, уважительное отношение к языкам, традициям и культуре других народов» [2].

Все это является отражением социального заказа общества сфере образования, в том числе высшего, по формированию у студентов высокого уровня гражданской культуры.

Сущность гражданского воспитания студентов направления подготовки «Техносферная безопасность» можно определить как целенаправленное создание и развитие сложной социокультурной динамической системы, которая включает в себя создание благоприятных условий для формирования и развития гражданской культуры и способствует приобретению социальной зрелости и гражданского опыта, формированию его профессиональной позиции и гражданскому становлению.

Целью и результатом гражданского воспитания студентов в образовательном процессе вуза выступает гражданская культура студентов, понимаемая нами как система относительно устойчивых установок и убеждений, которые находят свое отражение в четкой гражданской позиции, чувстве национального достоинства, патриотизме, исполнении конституционных прав и обязанностей, принятии традиционно демократических ценностей, исполнении прав и обязанностей гражданина, культуре безопасности, участии в общественной и политической жизни страны, во владении профессиональными умениями и навыками, в совершенствовании профессионального мастерства.

Основными компонентами гражданской культуры личности являются: мотивационно-ценностный, когнитивный, поведенческий, эмоционально – волевой.

Мотивационно-ценностный компонент характеризуется гуманистической направленностью отношений личности к обществу, труду, людям и самому себе; формированием гражданский ценностных ориентаций, обеспечивающих усвоению ею норм социального поведения, осознание их личной и общественной значимости.

Когнитивный компонент включает в себя знания об истории и развитии гражданского общества; знания в области прав и нравственных норм, законов и своих обязанностей; понимание социально - политических процессов, умение анализировать социальные ситуации и проблемы, высказывать собственную точку зрения.

Деятельностный компонент представлен умениями выполнять гражданские обязательства, соблюдать социальные и правовые нормы, участием в различных видах общественно – политической деятельности.

Эмоционально-волевой характеризует позитивное отношение личности к общественно – политической деятельности, заинтересованность, увлеченность гражданскими отношениями, психологическим ощущением себя полноправным членом общества.

Реализация гражданского воспитания требует создания воспитательной среды вуза, способной обеспечить формирование высокого уровня гражданской культуры студентов направления подготовки «Техносферная безопасность». Так как воспитательная среда содержит систему взаимосвязанных компонентов, отражающих ту или иную сферу деятельности студента, для формирования и развития гражданской культуры необходимо включение студентов в систему следующих видов деятельности:

- *учебная деятельность:* обогащение содержания предметов гуманитарного и социально-экономического циклов гражданской тематикой; организация специальных дисциплин по выбору по проблемам гражданского воспитания молодежи; насыщение содержания психолого-педагогических спецдисциплин темами по данной проблеме и т.д.;

- *научно-исследовательская деятельность*: включение тем по гражданскому воспитанию в курсовые и дипломные работы, в рефераты, доклады, сообщения; привлечение студентов к участию в научно-практических конференциях и семинарах по обозначенной проблеме и т.д.;

- *практическая деятельность*: проведение воспитательных мероприятий по гражданскому воспитанию; привлечение студентов к участию в гражданско-патриотических акциях; включение в общественно-полезный труд, социально-полезную деятельность и др.;

- *воспитательная деятельность*: привлечение студентов к участию в воспитательных мероприятиях вуза, факультета, группы по гражданской тематике;

- *студенческое самоуправление*: привлечение студентов к участию в студсоветах, студпрофкоме, в студобъединениях и в студсамоуправлении;

- *информационно-просветительская деятельность*: внешняя – изучение студентами газетных и журнальных статей, материалов Интернета, СМИ, телевидения; использование информационных ресурсов городских, областных, государственных библиотек и т.д. с целью изучения сущности гражданского воспитания на современном этапе; внутренняя – посещение студентами выставок по проблемам гражданского воспитания;

- *система дополнительного образования*: включение студентов в работу секций, насыщенных гражданской тематикой; привлечение к участию в гражданско-патриотических акциях, конкурсах и т.д.;

- *деятельность по самовоспитанию*: организация самостоятельной работы студентов по повышению уровня гражданской культуры через изучение дополнительной литературы; анализ новых программ, концепций, учебных пособий по гражданскому воспитанию, выполнение рефератов, докладов, курсовых работ по гражданской проблематике; посещение курсов по выбору; выполнение социально-значимой деятельности; проведение самодиагностики и др..

Эффективность осуществления гражданского воспитания студентов следует определять по уровню сформированности гражданской культуры. Целесообразно выделение четырех основных критериев определения уровня гражданской культуры студентов и совокупности, соответствующих им показателей, которые позволяют количественно и качественно оценить общий уровень гражданской культуры студентов. К числу основных критериев мы относим: мотивационно-ценностный (потребности и мотивы), когнитивный (знания), эмоционально-волевой (отношения), деятельностный (участие). Уровень же гражданской культуры мы определяем как степень наличия у студентов: прочных гражданско-правовых убеждений, глубокого интереса, потребностей в изучении гражданско-правовых проблем; высокого уровня культуры безопасности; знаний о долге, правах, обязанностях гражданина, его функциях; ценностных отношений к Родине, своему народу и его культуре, к политико-правовой сфере государства, к представителям другой национальности и их культуре, к политико-правовой сфере государства, к обществу и общечеловеческим проблемам, а также опыта социально-полезной и профессиональной деятельности.

Исходя из вышесказанного, а также в зависимости от осознанности, активности и устойчивости, на основе качественно-количественной характеристики выделяем три уровня сформированности гражданской культуры студентовнаправления подготовки «Техносферная безопасность»: низкий уровень (проявление гражданской осведомленности), средний уровень (наличие гражданской грамотности), высокий уровень (устойчивая гражданская культура).

Необходимо отметить, что именно единство и единовременность реализации педагогических условий гражданского воспитания будут способствовать эффективному становлению и развитию гражданскойкультуры студентов.

Список литературы

1. Федеральный Закон Российской Федерации от 29 декабря 2012г. №273-ФЗ «Об образовании в Российской Федерации» (ред. от 3.07.2016г.) – http://минобрнауки.рф/документы/2974.

2. Национальная доктрина образования в Российской Федерации до 2025 года. Утверждена Постановлением Правительства Российской Федерации от 4 окт. 2000 г. № 751. – http://www.rg.ru/2000/ 10/11/doktrina-dok.html.

УДК 371.3

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ СРЕДСТВ АВТОМАТИЗАЦИИ ПРОЕКТИРОВАНИЯ WEB-САЙТОВ JOOMLA, DRUPAL

ШУМАТБАЕВА Э.В.
студент
ФГБОУ ВО «БГПУ им. М.Акмуллы»
ЗАЙДУЛЛИНА С. Г.
ст. преподаватель кафедры ПиВМ
ФГБОУ ВО «БГПУ им. М.Акмуллы»

Аннотация: В последнее время заслуженную популярность приобрели CMS-решения, с помощью которых учитель может легко создавать базовые сайты, а Web-интегратор может в кратчайшие сроки развернуть проект до необходимого масштаба. В данной статье описаны особенности CMS Joomla и Drupal. Проведен сравнительный анализ, выявлены сильные и слабые стороны каждого из них, сформулированы рекомендации и выводы по использованию данных CMS.
Ключевые слова: информатика, web-сайт, CMS, Joomla, Drupal, разработка, анализ.

COMPARATIVE ANALYSIS OF AUTOMATION TOOLS DESIGN WEB SITES JOOMLA, DRUPAL

Shumatbaeva E.V.,
Zaidullina S.G.

Abstract: Recently a well-deserved popularity of CMS solutions, with which the teacher can easily create basic sites, and Web integrator can promptly deploy the project to the required scale. This article describes the features of CMS Joomla and Drupal. Comparative analysis identified the strengths and weaknesses of each of them, recommendations and conclusions on the use of CMS data.
Key words: computer science, web site, CMS, Joomla, Drupal, development, analysis.

Сегодня, в образовании, интернет является наиболее активно развивающимся средством распространения информации.

Современный Web-сайт – это не только информационное средство, но и полноценный образовательный инструмент в организации образовательного процесса вне урока, позволяющий корректировать их работу. Очевидно, что сделать высоко-функциональный Web-сайт "вручную" силами одного человека крайне сложно, не только в силу требуемых навыков, но и просто из-за временных затрат. Поэтому очень часто разработчики прибегают к помощи CMS-систем, например, Joomla, Drupal и 1С-Битрикс, добавляя туда необходимую функциональность собственной разработки [1].

В последнее время заслуженную популярность приобрели CMS-решения (content management systems - системы управления контентом), с помощью которых грамотный разработчик может легко создавать базовые проекты, а Web-интегратор может в кратчайшие сроки развернуть проект до необходимого масштаба.

Рассмотрим характеристики и особенности CMS Joomla и Drupal. Joomla - это CMS-платформа, написанная на языках JavaScript и PHP. В качестве базы данных используется MySQL или другая реляционная СУБД. Это свободное программное обеспечение, которое распространяется под лицензией GNU GPL. Название системы "Joomla!" фонетически идентично слову из языка суахили "Jumla", означающему «единое целое» [2].

Joomla собрала в себе разнообразные инструменты, предназначенные для разработки Web-ресурсов. Её ключевая особенность – минимальное количество инструментов при базовой установке и возможность установки дополнений при необходимости. Функциональность Joomla увеличивается при помощи дополнительных плагинов, модулей и компонентов. Схемы расположения элементов легко настраиваются по областям шаблона. Система шаблонов позволяет быстро изменить визуальный вид ресурса или создать новый. В Интернет имеется богатый выбор бесплатных и платных готовых шаблонов.

Таблица 1

Сравнительная таблица CMS Joomla и Drupal

	Критерий сравнения	Joomla	Drupal
	Доступность для скачивания	Доступно +(5)	Доступно +(5)
	Наличие обновлений	Доступно +(5)	Доступно +(5)
	Простота установки	Удобная установка +(5)	Удобная установка +(5)
	Доступность модулей и расширений	Доступны +(5)	Доступны +(5)
	Простота установки модулей и расширений	Удобная установка +(5)	Модули и расширения на английском языке +(3)
	Интерфейс	Спокойный, однотонный +(5)	Спокойный, однотонный +(5)
	Изменение языка интерфейса	Встроено +(5)	Необходима русификация +(3)
	Доступность панели управления	Сайт в отдельной странице +(3)	Панель управления поверх сайта +(5)
	Удобство редактирования сайта	Сложности при редактировании +(4)	Сложности при редактировании +(4)
	Удобство создания меню/новых пунктов меню	Сложности при создании +(3)	Простота при создании +(5)
	Удобство создания /редактирования материалов	Удобное создание /редактирование материалов +(5)	Удобное создание /редактирование материалов +(5)
	Удобство создания/работы с тестами	Удобное создание/работа с тестами +(5)	Сложности при создании/работа с тестами +(3)
	Возможность добавления шаблонов сайта	Доступно +(5)	Доступно +(5)
	Работа с фотографиями, аудио-видео- материалами	Доступно +(5)	Доступно +(5)
	Сбои/ошибки системы	Редко (+4)	Не выявлены +(5)

Один из минусов Joomla заключается в том, что в ней отсутствуют стандартные средства для работы с графикой. Поэтому для вставки изображений приходится пользоваться "Медиа менеджером", либо же через FTP-подключение загружать изображения на ресурс, ссылаясь на них с помощью операторов HTML.

Drupal – свободное программное обеспечение, система управления контентом (Content management system, CMS), созданная на языке PHP, с лицензией GPL. Модульная архитектура Drupal позволяет активно его использовать для разработки сайтов. В этой статье рассмотрим мощные возможности Друпал по созданию веб – проекта [3].

К преимуществам этой CMS относятся: открытый исходный код дает неограниченные возможности в расширении функциональности; простота развертывания на хостинге или на домашнем сервере; возможность применения для различных сайтов – от обычных, новостных лент до социальных сетей; дизайн сайта меняется просто «темами оформления» - специальными модулями; система поиска выстроена на уровне ядра и удобна для работы. Главное, что Drupal позволяет создавать легконастраиваемые веб-сайты, идеально подходит для продвижения SEO, т.к. позволяет менять ключевые слова для любой страницы.

Один из минусов CMS Drupal – непросто осваивается в обучении, требует наличия основ знаний веб-разработки.

Для сравнительного анализа достоинств и недостатков CMS Joomla и Drupal были разработаны демонстрационные сайты по информатике, включающих в себя три основных страниц: главная страница, страница с лекционным материалом и страница тестирования. При сравнении CMS Joomla и Drupal была выбрана шкала оценивания от 0 до 5 баллов с добавлением комментарий по каждому критерию сравнения.

На мой взгляд, из рассмотренных CMS, CMS Joomla очень удобен для начинающих пользователей, предоставляет широкие возможности, имеет доступный интерфейс и доступную работу с дополнительными расширениями. CMS Drupal предполагает уже базовые знания работы на CMS у пользователей, на нем удобна работа по созданию сайта, содержащего основные страницы, а установка и использование дополнительных модулей вызывает сложность, в том числе знание профессионального английского.

Список литературы

1. Лазаро Исси Коэн, Джозеф Исси Коэн «Полный справочник по HTML, CSS и JavaScript»/ Ред.: ЭКОМ Паблишерз, 2007 г. – 175 с.

2. Официальный сайт Joomla [Электронный ресурс]. – Дата обращения: 7.04.2016 г. – Режим доступа: http://joomla.ru

3. Официальный сайт Drupal [Электронный ресурс]. – Дата обращения: 14.04.2016 г. – Режим доступа: http://www.drupal.ru

© Э.В. Шуматбаева, С. Г. Зайдуллина, 2017

УДК 371.3

ОРГАНИЗАЦИЯ УЧЕБНОГО ПРОЦЕССА ПРИ ИЗУЧЕНИИ РАЗДЕЛА «СВЕТОВЫЕ ЯВЛЕНИЯ» В ОСНОВНОЙ ШКОЛЕ НА РАЗЛИЧНЫХ ЭТАПАХ УРОКА, СОГЛАСНО ФГОС, НА ПРИМЕРЕ ТЕМЫ «ИСТОЧНИКИ СВЕТА. РАСПРОСТРАНЕНИЕ СВЕТА»

ШУМАТБАЕВА Э.В.
студент
ФГБОУ ВО «БГПУ им. М.Акмуллы»
КОСАРЕВ Н.Ф.
кпн, доцент кафедры ОиТФ
ФГБОУ ВО «БГПУ им. М.Акмуллы»

Аннотация: Рассмотрена организация урока на тему «Источники света. Распространение света» с рассмотрением этапов актуализации пройденных знаний и активного целеполагания и этапа рефлексии. Приведены рекомендации к реализации данных этапов и применение приемов и методов согласно ФГОС.
Ключевые слова: физика, методика преподавания, урок, активное целеполагание, рефлексия, образовательный стандарт, ФГОС.

THE ORGANIZATION OF THE EDUCATIONAL PROCESS IN THE STUDY OF THE SECTION "LIGHT PHENOMENA" IN THE PRIMARY SCHOOL AT DIFFERENT STAGES OF THE LESSON, ACCORDING TO THE STANDARD, THE EXAMPLE OF THE THEME "LIGHT SOURCES. THE PROPAGATION OF LIGHT"

Shumatbaeva E.V.,
Kosarev N.F.

Abstract: The organization of the lesson on "light Sources. The propagation of light" with consideration of the stages of the actualization of passed knowledge and active goal-setting and phase of reflection. Recommendations to implement these steps and the application of techniques and methods according to the standard.
Key words: physics, methods of teaching, lesson, active goal setting, reflection, educational standard, GEF.

Раздел «Световые явления» школьного курса физики, является совершенно новым для учащихся в 8 классе. В этом разделе, учащийся впервые знакомятся со следующими понятиями: видимое излучение, световой луч, отражение света, плоское зеркало, преломление света, линза, фокусное рас-

стояние линзы, мнимый фокус, оптическая сила линзы. Так же, учащиеся знакомятся с приемами построения изображений, учатся получать перевернутое, увеличенное, действительное, уменьшенное, мнимое и прямое изображение.

С внедрением ФГОС, наряду с изменениями, касающихся содержания школьного курса физики, изменилась сама методика преподавания данных тем, появилась необходимость по-новому преподавать предмет и по-новому организовывать деятельность учащихся.

Анализируя опыт учителей по преподаванию данного раздела и требований ФГОС к дисциплине физика, важно заметить, что методика, разработанная и собранная годами выдающимися учителями и методистами, должна быть доработана и представлена так, чтобы она реализовывала все требования, выдвигаемые ФГОС к методике преподавания физики [1].

Рассмотрим один из уроков раздела, предложенный учебником А. В. Перышкина. Физика 8 класс, «Источники света. Распространение света» [2].

Определим цели и задачи урока, согласно ФГОС.

Для данного урока, целями являются: учащийся воспроизводит понятие света; перечисляет естественные источники света; воспроизводит определение точечного источника света; объясняет понятие светового луча; воспроизводит понятие тени и полутени;

Задачами урока являются: познакомить учащихся с понятием свет, видимое излучение; объяснить понятие точечный источник света; рассмотреть и познакомить учащихся с понятием световой луч; объяснить понятие тень и полутень.

Определим тип данного урока.

Тип урока определяется по основной дидактической задаче, которую решает учитель на уроке. Тип данного урока – урок изучения нового. Урок изучения нового материала предполагает изучение новой темы, он ориентирован на изучение понятия источника света и явления распространения света.

Вид данного урока это урок – урок проблемного обучения.

Основными методами, реализуемыми на данном уроке, являются: словестные и проблемные, в том числе беседа и дискуссия.

Форма организации учебной деятельности учащихся – групповая.

К применяемым оборудованиям на данном уроке относится компьютер, мультимедийный проектор, экран, доска и иллюстрации.

Рассмотрим реализацию отдельных этапов нашего урока

Первый этап – организационный момент, на котором учитель приветствует учащихся и настраивает на продуктивную работу.

Второй этап - этап активного целеполагания, предполагающий самостоятельную постановку учащимися целей урока. Для это используются различные методы и приемы целеполагания. На мой взгляд, наиболее успешным является метод конструирования. Данный метод позволяет учащимся сформулировать наиболее точные и понятные цели с помощью заданных алгоритмов, слов-помощников, глаголов. Учитель только направляет и координирует работу учащихся над постановкой цели занятия.

Возможны использования таких приемов целеполагания: прием «тема-вопрос», предполагающий формулирование темы урока в виде вопроса, на который учащиеся должны попытаться ответить. Чем больше ответов предложат учащиеся, тем лучше; прием «исключение», организующий работу учащихся путем исключения лишних понятий из представленных на экране. Понятия исключаются только после ответа учащихся на вопрос «почему?». Важно заметить, что наряду реализации этапа активного целеполагания, проводится и актуализация пройденных знаний, что немало важно, при реализации урока, согласно требованиям ФГОС.

Перейдем к последнему этапу - этапу подведение итогов урока, рефлексия.

Существуют различные методы и приемы рефлексии. Правильная организация этапа рефлексии даст объективный ответ на волнующий множества учителей вопрос в конце урока, «Достигнуты ли цели?».

На данном этапе возможна организация рефлексии «Чемодан, мясорубка, корзина». На доске

вывешиваются рисунки чемодана, мясорубки и корзины. Учащимся предлагается весь изученный материал определить к данным предметам.

Чемодан: относят знания, которые, по мнению учащихся, пригодятся им в дальнейшем.

Мясорубка: относят те знания, которые необходимо «обработать», которые требуют дополнения, совершенствования и более подробного изучения.

Корзина: относят те полученные знания, которые, по мнению учащихся, не понадобятся им в дальнейшем обучении и в жизни.

Возможно, первое время учащиеся будут относить и к корзине некоторые полученные сведения, но необходимо просить учащихся объяснить такой выбор. Учителю необходимо обсудить с учащимися, почему они относят эти знания к корзине. В ходе обсуждений учащиеся придут к выводу, что нет знаний, которые им не пригодятся в дальнейшем и все знания должны отнестись к чемодану и только некоторые к мясорубке.

Таким образом, рассмотрев тему «Источники света. Распространение света раздела «Световые явления» с точки зрения методики преподавания и изучив возможность ее реализации согласно ФГОС, усовершенствованы, разработаны новые аспекты преподавания физики по разделу «Световые явления» в основной школе, согласно требованиям ФГОС.

Список литературы

1. Федеральный государственный образовательный стандарт основного общего образования от 17 декабря 2010 г. № 1897.

2. Перышкин, А.В. Физика, 8 класс. : учеб. Для общеобразоват. учреждений [Текст] / А. В. Перышкин. – 13-е изд., стереотип. – М. : Дрофа, 2010. – 191, [5] с. : ил.

© Э.В. Шуматбаева, Н.Ф.Косарев, 2017

УДК 372.853

КЛАССИФИКАЦИЯ ПЕДАГОГИЧЕСКИХ ИГР, РЕКОМЕНДОВАННЫХ К ИСПОЛЬЗОВАНИЮ НА УРОКАХ ФИЗИКИ

УРАЗБАХТИНА Е.Р.
студент, ФГБОУ ВО "БГПУ им. М. Акмуллы"
КОСАРЕВ Н.Ф.
кпн, доцент кафедры ОиТФ, ФГБОУ ВО "БГПУ им. М.Акмуллы"

Аннотация: в данной статье рассмотрены основные классификации педагогических игр, рекомендованных к использованию на уроках физики.
Ключевые слова: педагогические игры, игровые технологии, классификация педагогических игр.

CLASSIFICATION OF EDUCATIONAL GAMES RECOMMENDED FOR USE IN PHYSICS CLASSES

Urazbakhtina E. R.,
Kosarev N. F.

Abstract: this article describes the main classification of pedagogical games, recommended for use in physics lessons.
Key words: pedagogical games, gaming technology, classification of educational games.

В настоящее время особое внимание стали уделять развитию творческой активности и интереса у школьников к предметам. Проводятся различные конкурсы, чемпионаты, олимпиады.Это говорит о том, что принцип активности ребёнка в процессе обучения был и остаётся одним из основных в дидактике. Под этим понятием подразумевается такое качество деятельности, которое характеризуется высоким уровнем мотивации, осознанной потребностью в усвоении знаний и умений, результативностью и соответствием социальным нормам. Такого рода активность сама по себе возникает нечасто, она является следствием целенаправленных управленческих педагогических воздействий и организации педагогической среды, т.е. применяемой педагогической технологии. Любая технология обладает средствами, активизирующими и интенсифицирующими деятельность учащихся, в некоторых же технологиях эти средства составляют главную идею и основу эффективности результатов. К таким технологиям можно отнести игровые технологии.

Задача — сделать процесс обучения занимательным, создать у детей бодрое рабочее настроение, облегчить преодоление трудностей в усвоении учебного материала.

Необходимо систематически совершенствовать и углублять знания по теории и методике преподаваемого предмета, обновлять методическую литературу, использовать новые технологии в своей работе.

В большом количестве литературных источниках можно встретить различные классификации игр. Принципы, по которым разделяют игры на группы различны. Сложность классификации игр заключается в том, что они трансформируются в зависимости от влияния исторического момента, идеологии, политических режимов.

Так, классификация игр по Г.К.Селевко включает группы игр:

По области деятельности: интеллектуальные, физические, трудовые, социальные,психологические.

По характеру психологического процесса:

– обучающие, тренинговые, контролирующие, обобщающие;
– познавательные, воспитательные, развивающие;
– репродуктивные, продуктивные, творческие;
– коммуникативные, диагностические, профориентационные, психотехнические.

По игровой методике*:* предметные, сюжетные, ролевые, деловые, имитационные и игры-драматизации.

По предметной области:

– математические, физические, экологические;
– музыкальные, театральные, литературные;
– трудовые, технические;
– физкультурные, спортивные, туристические, народные;
– обществоведческие, управленческие, экономические.

По игровой среде:

– без предметов / с предметами;
– настольные, комнатные, уличные, на местности;
– компьютерные, телевизионные;
– технические, со средствами передвижения.

По продолжительности различают:

– короткие игры. К ним относятся предметные, сюжетно-ролевые и иные игры, используемые для развития интереса к учебной деятельности и решения отдельных конкретных задач: усвоение какого-нибудь конкретного правила, отработка навыка и так далее;

– игровые оболочки.Это игровые формы организации учебной деятельности более продолжительны по времени. Чаще всего они ограничены рамками одного занятия, но могут продолжаться и несколько дольше. К ним относится такой прием, как создание единой игровой оболочки, то есть представление урока в виде целостной учебы – игры.

– длительные развивающие игры. Игры подобного типа рассчитаны на различные временные промежутки и могут длиться от нескольких дней или недель до нескольких лет. Они ориентированы на далекую идеальную цель и направлены на формирование медленно образующих психических и личностных качеств учащегося. Особенностью этой группы выступают серьезность и деловитость.

Также выделяют игры с готовыми «жесткими» правилами; игры «вольные», правила которых устанавливаются по ходу игровых действий; игры, которые сочетают и свободную игровую организацию деятельности, и правила, принятые в качестве условия игры и возникающие по ее ходу.

Игры можно систематизировать по содержательному признаку (военные, спортивные, экономические), по составу и количеству игроков (одиночные, парные, групповые и пр.)

П.И.Пидкасистый и Ж.С. Хайдаров делят все детские игры на следующие виды:

1.Психологические и физические игры и тренинги:

– двигательные (спортивные, подвижные, моторные);
– экстатические, экспромтные игры и развлечения;
– освобождающие игры и забавы;
– лечебные игры (игротерапия).

2.Интеллектуально – творческие игры:

– предметные забавы;
– сюжетно-интеллектуальные игры;
– дидактические игры (учебно-предметные, обучающие, познавательные);

– строительные, трудовые, технические, конструкторские-электронные, компьютерные игры.

3.Социальные игры:

– творческие, сюжетно-ролевые (подражательные, игры –демонстрации);

– деловые игры (организационно-деятельностные, организационно-коммуникативные, организационно-мыслительные, ролевые, имитационные).

4.Комплексные игры (коллективно-творческая досуговая деятельность) [2, с.48].

Ермолаева М.Г. в своей классификации берет за основу тип человеческой деятельности, которую игры отражают, базовые виды которой они в значительной степени моделируют. При такой классификации игры объединяются в следующие группы, условно их можно представить, как игры тела, игры ума, игры души. Раскроем это.

1. Физические игры или игры тела: двигательные (спортивные, подвижные, моторные) и экстатические (от греческого – экстаз, восхищение; современные танцы-импровизации, разнообразные телодвижения или наблюдения за движущимися объектами – мыльными пузырями, струями фонтана, залпами фейерверка, вызывающие у участников восторг и наслаждение).

2. Интеллектуальные, игры ума (игры-манипуляции, игры-путешествия, психотехнические, предметные или дидактические игры, конструкторские, компьютерные).

3. Социальные игры, игры души (сюжетно-ролевые, деловые – организационно-деятельностные, имитационные, организационно-коммуникативные; комплексные игры –коллективно-творческие дела, досуговая деятельность) [1, с.45]. При любой классификации игр, в том числе вышеназванных, необходимы поиски форм, являющихся синтезом разных игр детей. Многообразие видов, типов, форм игр неизбежно, как неизбежно многообразие жизни, которую они отражают, как неизбежно многообразие, несмотря на внешнюю схожесть, игр одного типа, модели.

Таким образом, игра – исторически обусловленный, естественный элемент культуры, представляющий собой вид произвольной деятельности индивида. В игре происходит воспроизводство и обогащение социального опыта предшествующих поколений, освоение норм и правил человеческой жизнедеятельности через добровольное принятие игровой роди, виртуальное моделирование игрового пространства, условий своего собственного бытия в мире. То есть игра является одним из способов освоения человеком мира и отношений в нем, способом самоутверждения человека, состоящим в произвольном конструировании действительности в условном плане.

Список литературы

1. Альтшуллер Г.С. Найти идею. Введение в теорию решения изобретательских задач.- Петрозаводск: Изд-во "Скандинавия", 2003.- 185с.

2. Бернс Р. Развитие Я-концепции и воспитание. М., 2001.-126 с.

УДК 372.853

МЕТОДИКА ОРГАНИЗАЦИИ СИСТЕМНО-ДЕЯТЕЛЬНОСТНОГО ПОДХОДА ПРИ ПРОВЕДЕНИИ ЗАНЯТИЙ ПО СИСТЕМАТИЗАЦИИ И ОБОБЩЕНИЮ ЗНАНИЙ НА УРОКАХ ФИЗИКИ

УРАЗБАХТИНА Е.Р.
студент, ФГБОУ ВО "БГПУ им. М. Акмуллы"
КОСАРЕВ Н.Ф.
кпн, доцент кафедры ОиТФ, ФГБОУ ВО "БГПУ им. М.Акмуллы"

Аннотация: в данной статье рассмотрена методика организации системно-деятельностного подхода при проведении занятий по систематизации и обобщению на примере интеллектуальной игры «Своя игра», проанализированы особенности данной игры согласно требованиям ФГОС.
Ключевые слова: игровые технологии, системно-деятельностный подход, урок систематизации и обобщения, федеральный государственный образовательный стандарт

THE METHODS OF ORGANIZATION OF SYSTEM AND ACTIVITY APPROACH IN CONDUCTING CLASSES ON SYSTEMATIZATION AND GENERALIZATION OF KNOWLEDGE IN PHYSICS LESSONS

Urazbakhtina E. R.,
Kosarev N. F.

Abstract:in this article, the methods of organization of system and activity approach in the classroom for systematization and generalization on the example of the intellectual game "jeopardy", analyzes the features of the game according to the requirements of the GEF.
Keywords: game technology, system-activity approach lesson systematization and generalization, Federal state educational standard

Игра – исторически обусловленный, естественный элемент культуры, представляющий собой вид произвольной деятельности индивида. В игре происходит воспроизводство и обогащение социального опытапредшествующих поколений, освоение норм и правил человеческой жизнедеятельности через добровольное принятие игровой роди, виртуальное моделирование игрового пространства, условий своего собственного бытия в мире. То есть игра является одним из способов освоения человеком мира и отношений в нем, способом самоутверждения человека, состоящим в произвольном конструировании действительности в условном плане[1,с. 96].

Рассмотрим методику проведения урока по систематизации и обобщению на примере интеллектуального состязания «Своя игра».

Цели мероприятия:отразить взаимосвязь теории и практики, содействовать умению учащихся давать верный, развернутый ответ на качественные задания, научить рассуждать, осуществить контроль знания по предмету.

Задачи:

– Обучающая: расширить общий кругозор учеников;

– Развивающая: развивать умение использовать накопленные знания по физике, развивать внимание, логическое мышление, наблюдательность;

– Воспитательная: воспитывать самооценку обучающихся, благожелательное отношение к другим участникам, чувство ответственности за участие в игре.

Форма проведения: интеллектуальное состязание.

Оборудование для проведения игры: мультимедийный проектор, 3 стола для команд, один стол для экспертного жюри.

Дата проведения: мероприятие проводится после первого полугодия в девятом классе.

«Своя игра» предназначена для учеников 9 класса с целью обобщения и систематизации знаний по разделу «Механика». Игру следует проводить после того, как пройден раздел «Механика».

Для многих учеников на слух восприятие вопросов достаточно проблематично, поэтому игру можно оформить в среде «PowerPoint», функции которой позволяют наглядно представить вопросы в удобном для восприятия виде, также возможности данной программы позволяют сопроводить игру музыкальными выдержками, gif-анимациями, видеофрагментами.

Правила игры:

Из класса выбирается один ведущий, который сможет вести игру, работать с аудиторией, поддерживать порядок и честность проведения игры. Ведущий имеет права только организационного характера.

Выбирается из класса 2 члена жюри. Они заранее узнают о теме игры и готовятся к игре заранее. Роль учителя в этой игре состоит в том, чтобы быть в роли консультанта и главного эксперта в случае спорных ситуациях. В случае спора по поводу правильности ответов на поставленные вопросы учитель имеет решающее слово.

Остальная часть класса делится на две команды. Каждая команда придумывает название, обязательно связанное с физикой или физическим явлением и представляют его в виде загадки.

Игра состоит из трех раундов.

Первый раунд:

Представлено игровое поле, состоящее из пяти категорий: «понятия физики», «выбери», «физика и рисунки», «вопросы в графиках», «анаграммы». Вопросы нацелены на развитие умений применять накопленные знания при объяснении явлений физики, а также умения находить решения нестандартных задач, поэтому над данным умениями необходимо работать на уроках физики.

Второй раунд:

Представлено игровое поле, состоящее из пяти категорий: «Закончите фразу», «Знаменитые ученые», «Почему?», «Найдите ошибку», «Порешаем?». Вопросы данных категорий требует более глубокого уровня знаний по физике. Вопросы ограничиваются не только основными понятиями, но и их применением, а также знание достижения ученых, сделавших знаменитые открытия.

Третий раунд:

Представлено игровое поле, состоящее из пяти категорий: «Механика и литература», «Механика и биология», «Механика и спорт», «Механика и народная мудрость», «Механика и специальность». Вопросы данной области направлены на накопленные знания не только по физики. Но и общего кругозора.

Инструкция по проведению интеллектуального состязания «Своя игра»:

План проведения игры:

1. Приветствие команд. Представление жюри, главного эксперта;
2. Знакомство с правилами игры;
3. Ход игры;

4. Подведение итогов игры. Награждение победителей.

Достоинства проведения «Своей игры» на уроке физики в рамках системно-деятельностного подхода и в соответствии требованиями ФГОС:

1. В процессе игры ученики активно участвуют в работе, которая подразумевает под собой анализ фактов, разборе ситуаций, принятии решения, отстаивание своей точки зрения по данному вопросу.

2. Игра подразумевает деление на команды (группы), где важны и необходимы знания и умения каждого члена команды.

3. Ученики совершенствуют способность высказывать свои мысли, систематизировать знания, при необходимости вычленять главное из общего количества информации.

4. Обучающиеся учатся выслушивать другие точки зрения, а также соотнести со своей точкой зрения, и либо принять, либо отвергнуть другую точку зрения.

5. В ходе подготовке ответа на заданные вопросы, ученики сами продумывают ход решения и план действий в сжатые сроки, что является нестандартной для них ситуацией.

6. Игра построена таким образом, что возможны дискуссии между командами, между командами и жюри. При этом формируется умение высказать точку зрения, принятую в своей команде, и отстоять ее перед другими членами команды или перед жюри. В этот момент имеет место быть диспут. Здесь уже задачи усложняются, при необходимости надо оспорить взгляд оппонента, а в споре, как известно рождается истина.

7. В игре присутствует соревновательный элемент, что стимулирует учеников уже не просто ответить на вопрос, а внести оригинальность, привнести что-то свое, а это и есть развитие творческих способностей.

8. Игра позволяет организовать обучение как увлекательный процесс решения коммуникативных задач, реализующих игровые мотивы и цели каждого ученика.

9. Роль учитель в данной игре- консультант, и только в исключительных случаях- эксперт, то есть участвуют в игре –ученики, организацию и контроль осуществляют тоже ученики. Учитель только направляет деятельность учащихся.

10. Требование новых ФГОС практикоориентированность. В игре вопросы подобраны таким образом, чтобы теоретические знания можно было применить для ответа на практические вопросы, встречающиеся в нашей жизни.

11. Другое требование ФГОС- формирование результатов, чтобы их можно было переложить на другие области знаний. Например, для чего морские звезды имеют на теле шероховатости, из-за чего они медленно опускаются. Какой закон физики при этом используются? Здесь именно прослеживается взаимосвязь связь между физикой и биологией[3, с.8].

Процесс учения – это процесс деятельности ученика, направленный на становление его сознания и его личности в целом.

Список литературы

1. А.В. Усова. Теория и методика обучения физике в основной школе. Ч. 2. Частные вопросы. / Ульяновск, 2006 г. – 301 с.

2. А.В. Усова. Теория и методика обучения физике в средней школе. М.: Высшая школа, 2005 г.

3. Федеральный государственный образовательный стандарт основного общего образования (Утвержден приказом Министерства образования и науки Российской Федерации от 17 декабря 2010 г. № 1897)

УДК 371.3

АССОЦИАТИВНЫЕ МЕТОДЫ В УЧЕБНОМ ПРОЦЕССЕ

ЕРМАКОВА Н.В.
ЯШКОВА Д.С.
Магистранты
ФГАОУ ВО «Севастопольский государственный университет»

Аннотация:в статье рассмотрен вопрос применения ассоциативного мышления в учебном процессе. В работе раскрыта сущность и особенности основных ассоциативных методов обучения.Проведенное исследование позволяет утверждать, что использование ассоциативных методов в учебном процессе увеличивает эффективность обучения, положительно влияет на развитие памяти, а также позволяет найти новые нестандартные подходы в решении различных ситуаций.
Ключевые слова:учебный процесс, обучение, ассоциация, аналогия, метод, мышление.

Ассоциативный метод как метод практической психологии имеет длительную историю и используется на протяжении десятилетий в самых различных областях прикладных знаний, в частности, в образовании.

Использование ассоциаций в момент обучения является одним из эффективных методов развития рефлексии. Цели ассоциативного мышления – создание новых идей, смыслов и смысловых связей. Ассоциативный смысл фиксируется в сознании и вырабатывает связанные информационно-смысловые структуры. Путем расширения аналогий, образов, идей ассоциативное мышление содействует развитию мышления, повышает вероятность рождения догадки.

Ассоциативный метод лёг в основу популярного в настоящее время ассоциативного обучения, которое даёт положительные результаты и его можно применять к разным возрастным группам. Существует только одна оговорка: в подростковом и зрелом возрасте ассоциации, разумеется, имеют более сложную конфигурацию и структуру связей. Применение ассоциативного метода в обучении позволяет освоить учебную программу детям, у которых существуют проблемы с запоминанием материала, с концентрацией и переключаемостью внимания и т.д.

В традиционной методике обучение основано на заучивании информации, когда учитель, являясь рассказчиком у доски, «передает» информацию, т.е. свои знания, обучающимся. Известный британский преподаватель и методист Джим Скривнер называет данный метод преподавания «кувшин и кружка». В соответствии с этим методом обучения, преподаватель – кувшин, при разъяснении нового материала переливает свои готовые знания в пустую кружку –учащегося. А если «переливание» не очень успешно, то либо преподаватель некачественно переливал (плохо подготовился к занятию, непонятно объяснял), либо кружка была бракованная (учащийся – ленивый, невнимательный и т.д.)[1].

Современное обучение должно отходить от традиционных методик или хотя бы дополнять их чем-то новым, более интересным и эффективным. Необходимо такие подходы в обучении, которые предоставят ученикувозможность самостоятельно добывать знания, уметь пользоваться информацией, ведь только рефлексивные знания, основанные на понимании, помогут человеку успешно функционировать в нашем обществе.

Часто случайно услышанное слово или какой-то увиденный предмет дают толчок нашим мыслям, возникают, казалось бы, не связанные с ними образы, активизируется воображение. Так работает ас-

социативное мышление. Ассоциация - это связь между отдельными представлениями, при которой одно из представлений вызывает другое.

К ассоциативным методам (во многом аналогичным) относятся: метод каталога, метод фокальных объектов, метод гирлянд случайностей и ассоциаций и др.

Эти методы базируются на применении в творческом процессе семантических свойств понятий путем применения аналогии их вторично-смысловых оттенков. Основными источниками для создания новых идей служат ассоциации, метафоры и случайно выбранные понятия. Для возникновения ассоциаций и создания идей можно использовать различные метафоры.

Метафоры могут служить подсказкой для нахождения идеи. С целью расширения пространства поиска идей и увеличения степени их оригинальности пользуются гирляндой метафор (ассоциаций). Чаще всего используют две их разновидности: концентрированные гирлянды, различным образом выражающие одно и то же ключевое понятие; гирлянды последовательных метафор, при генерировании которых предыдущая метафора является ключевым понятием для образования последующей. Между двумя совершенно разными, несвязанными понятиями (словами) можно увидеть логическую связь, установить ассоциативный переход в четыре-пять этапов. Определено, что число прямых ассоциативных связей любого понятия (слова) в среднем около десяти. Один ассоциативный шаг дает возможность выбора из 10 слов, второй — из 10^2, третий — из 10^3, четвертый—из 10^5. Таким образом, каждый шаг на порядок увеличивает число связей данного понятия с другими понятиями по тем или иным признакам, что существенно расширяет потенциалы выбора идей решения [2].

Если на совершенствуемый объект применить признаки других, случайно выбранных объектов, то резко увеличится число неожиданных вариантов решения. Эта идея является базой метода каталога и усовершенствованного метода фокальных объектов.Метод фокальных объектов дает хорошие результаты при поиске новых модификаций известных способов и устройств и для тренировки воображения. Смысл данного метода заключается в перенесении признаков случайно выбранных объектов на совершенствуемый объект, который лежит как бы в фокусе переноса.

Обнаружено, что ассоциативное мышление объединяет деятельность левого и правого полушарий головного мозга в нечто целое, что полезно для развития. Огромное значение ассоциации имеют для развития памяти. Каждый раз они пробуждаютв ней множество различной информации, которая, казалось бы, была давным-давно позабыта, и таким образом активизирует процессы припоминания и воспроизведения информации. Ассоциации помогают нам узнать мир, найти связи между независимыми на первый взгляд утверждениями, что позволяет увидеть новые связи в объектах. Это приводит к появлению нестандартных решений [3].

Использование ассоциативных методов раскрепощает мышление и приводит к неожиданным комбинациям. Применение случайности позволяет получать решения, которые не могут быть добыты другими, логическими способами, которые на подсознательном уровне "отсекают" кажущиеся необычными решения. Часть сочетаний окажется уже реализованной, часть бессмысленной, но возможны и интересные сочетания, из которых рождаются новые объекты и идеи. Более пристального внимания со стороны бизнеса приобретают на первый взгляд абсурдные сочетания, т.к. при выборе соответствующего контекста они окажутся вполне реализуемыми.

Методы ассоциаций позволяют предложить принципиально новые подходы к конструированию среды, эффективны при поиске новых форм и принципов действия проектируемого объекта.

Эффективность ассоциативных методовво многом обуславливается умением человека строить оригинальные ассоциативные цепочки. Методы ассоциаций дают хорошие результаты при поиске новых модификаций уже существующих способов и устройств и для тренировки воображения. Суть - активизация ассоциативного мышления человека.

Фантазия занимает не последнее место в процессе развития творческого воображения. А.Эйнштейн считал, что воображение важнее знания, а К.Э. Циолковский ставил фантазию впереди расчета. Человек с хорошо развитым воображением скорее представит результат деятельности прежде, чем он будет достигнут [4]. Обладая богатым воображением, в процессе труда легче планировать свои действия. Как видно, ассоциации эффективны именно потому, что могут рождаться на основе лю-

бых средств – стимулов и формировать яркие, запоминающиеся образы. Каждый человек лучше воспринимает те факты, которые связаны между собой и с уже имеющимся у него опытом познания действительности. И чтобы понять и усвоить новое, ему достаточно связать разные факты в единое целое. Таким образом, ассоциативный метод развивает образное мышление, делает занятия яркими, разнообразными, мотивируя учащихся к получению рефлексивных знаний.

Список литературы

1. Максимова Ю.А. Использование ассоциативного метода / Ю. А. Максимова. 2014 (Электронный ресурс) http://ext.spb.ru/faq/5865-2014-08-31-15-21-28.pdf

2. Реклама и искусство: Сборник научных трудов. В 2-х т./ (под ред. Т.А. Дьяковой).-Воронеж: Факультет журналистики ВГУ, 2011-172с.

3. Рекомендации по применению метода фокальных объектов / Фотокреатив и искусство. 2010 (Электронный источник) http://blog-pro-photo.ru/966.html

4. Степанчикова М.А. Учебное пособие для учащихся школ, учреждений начального профессионального и дополнительного образования / М.А. Степанчикова // Москва 1997 (Электронный источник) http://www.narod-akademia.com/ru/invent/297/

УДК 37.026.7

СУЩНОСТЬ ОЦЕНОЧНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В НАЧАЛЬНОЙ ШКОЛЕ

ОСАДЧАЯ Н.В.
Учитель начальных классов
МБОУ «НОШ №43»
г. Череповца

Аннотация: в статье раскрывается сущность оценочной деятельности младших школьников
Ключевые слова: оценка, самооценка, учебная деятельность, начальная школа

THE ESSENCE OF THE EVALUATION IN ELEMENTARY SCHOOL

Osadchaya N.V.

Abstract: The article presents the essence of the evaluation in elementary school
Key words: evoluation, self-concept, learning activities, elementary school

Оценочная деятельность учащегося есть целенаправленная активность по составлению характеристики собственных учебных действий и учебных достижений. Деятельность по самооцениванию включает две составляющих:

1. Понимание критериев качества своей работы.
2. Владение способами оценивания.

Оценочная деятельность проявляется в том, что ученик знает, а что ему нужно ещё узнать, подучить. Ученик понимает, в чем причина его ошибки, умеет ее находить и исправлять, может придумать задание для работы над ошибками [1].

Главный смысл самооценки состоит в самоконтроле обучающегося, его саморегуляции, самостоятельной экспертизе собственной деятельности.

Самооценка - есть умение дать содержательную и развернутую характеристику своих результатов [2].

Функции самооценки:

1. Констатирующая – на основе самоконтроля (Что я знаю хорошо, а что недостаточно?)
2. Мобилизационная – (Мне многое удалось, но в этом вопросе я разобрался не до конца)
3. Проектировочная – (Чтобы не испытывать затруднений в дальнейшей работе, я обязательно должен повторить материал по этой теме)

Самооценка позволяет учащемуся увидеть сильные и слабые стороны и выстроить программу дальнейших действий.

Процедура самооценки

- Принятие учеником четких эталонов (критериев) оценивания или совместная разработка критериев.
- Ознакомление с заданием.
- Прогностическая самооценка по критериям (Смогу ли я выполнить все задания или часть задания?)
- Сопоставление эталонов и результатов. Рефлексивная самооценка.
- Постановка коррекционно – развивающих задач.

Уровни сформированности сомооценки. (по Ксензовой Г.Ю.) » [2].

1. Отсутствие оценки. Ученик всецело полагается на отметку учителя, не пытается и не испытывает потребности в оценке своих действий.

2. Адекватная ретроспективная самооценка. Умеет самостоятельно оценить свои действия и обосновать правильность или ошибочность результата. Критически относится к отметкам учителя, но не может оценить своих возможностей перед решением новой задачи и не пытается это делать.

3. Неадекватная прогностическая оценка. Приступая к решению новой задачи, пытается оценить свои возможности относительно ее решения. Но не учитывает при этом возможность изменения известных ему способов действий. Оценивает решенные задачи, но учитывает лишь внешние признаки задачи, а не ее структуру.

4. Потенциально адекватная прогностическая оценка. Учитывает изменения известных ему способов действий. Может с помощью учителя обосновать свою возможность решить стоящую перед ним задачу, опираясь на анализ известных ему способов действия, делает это неуверенно.

5. Актуально адекватная прогностическая оценка. Приступая к решению новой задачи, может самостоятельно оценить свои возможности в ее решении, учитывая изменение известных способов действия. Самостоятельно обосновывает еще до решения задачи свои силы, исходя из четкого осознания усвоенных способов и их вариаций, а также границ их применения.

Самооценка должна предшествовать оценке учителя. Несовпадение двух оценок становится предметом обсуждения, что порождает с одной стороны, работу над критериями оценки, а с другой стороны позволяет оформить действия самоконтроля учащихся как особую задачу» [3].

Виды самооценки и приемы формирования

Самооценка может быть прогностической и рефлексивной. Прогностическая самооценка осуществляется перед выполнением учебного задания. Ученик определяет, что он сможет сделать хорошо, что его затруднит, что не сможет выполнить. Процедура организации прогностической самооценки такова:

1. Ученики оценивают свои возможности по каждому критерию. Формой оценки может быть волшебная линеечка или значки +. - ?.

2. Учитель организует обсуждение результатов оценивания. Выяснение того, какие критерии получили низкую оценку, какие высокую. Содержание некоторых критериев анализируется.

3. Учащиеся обсуждают, какие задания могут соответствовать тем или иным критериям. Подбор заданий из учебника, выбор из перечня, предложенного учителем. Выполнение заданий всеми учащимися класса и по выбору в соответствии с прогностической оценкой.

4. Каждый ребенок знает то, над чем ему необходимо поработать при подготовке к контрольной работе.

5. Домашнее задание учащиеся могут сформулировать сами в соответствии с критериями и собственной прогностической

самооценкой. Возможен вариант составления контрольной работы самими учащимися, исходя из предложенных критериев.

Использование приемов прогностического оценивания позволяет учащимся осознать сущность изучаемых понятий и закономерностей, учиться не только выполнять задания по алгоритму, но и уметь объяснять свои действия. Прогностическая самооценка соотносится с ретроспективной самооценкой, которая происходит после сверки с образцом решения заданий. Ученик выясняет, по какому критерию он занизил или завысил самооценку, пытается найти причину расхождений, а также причину своих ошибок. Критерии на этапе рубежного контроля носят обобщенный характер, но каждый из них может быть раскрыт через совокупность частных критериев, или иначе показателей.

Лист оценки индивидуальных достижений по русскому языку

за 2 четверть 1 класса

учени___ 1 «___» класса школы № ____

_____

Самооценка:

\+ Я знаю и умею ? Знаю, не уверен - Пока не знаю, не умею

Критерии	Образец задания	Само-оценка	Оцен-ка зада-ния	Итого-вая оценка (зачтено – неза-чтено)
1. Уметь правильно сидеть при письме	(таблица «Правильная посадки при письме»)			
2. Уметь писать слова под диктовку.	Дом, поле. _____ _____			
3. Умение писать предложе-ние под диктовку.	**Повар варит суп.** _____ _____			
4. Умение списывать с печатно-го текста	**Маша принесла куклу.** _____ _____			

Оценка учителем:

Качество освоения про-граммы	Уровень достижений	Отметка в системе «зачтено – не зачтено»
90 - 100 %	высокий	зачтено
66 – 89 %	выше среднего	зачтено
50 – 65 %	средний	зачтено
меньше 50 %	ниже среднего	не зачтено

Список литературы

1. Цукерман Г.А. Оценка без отметки - Пед центр. "Эксперимент" Москва-Рига, 1999 г.
2. Ксензова Г. Ю. Оценочная деятельность учителя - М: Педагогическое общество России. 2000.
3. Воронцов А. Б. Проблемы постепенного перехода на безотметочное обучение в начальной школе в ходе модернизации российского образования" // Начальная школа - 2002. №3

УДК 37

АНАЛИЗ И САМОАНАЛИЗ УРОКА

АНИСЕНКО А.В.
БУРЛАКОВА Ю.В.
БЫКОВА Н.С.
студент, Нижегородский государственный педагогический университет им. К.Минина

Аннотация: в статье раскрыты понятия анализ, самоанализ урока, а также изучены основные виды, технологии и алгоритмы проведения анализа урока. Раскрывается роль и место анализа в деятельности педагога, а также пути развития необходимых компетенций.
Ключевые слова: анализ, самоанализ, педагог, обучающиеся, обучение.

ANALYSIS AND SAMOVARS LESSON

Anisenko A.V., student,
Burlakova Y.V., student,
Bykova N.S.
Minin Nizhny Novgorod State Pedagogical University

Abstract: the article reveals the concept of analysis, introspection, and also studied the main types, technologies and algorithms analysis of the lesson. The role and place of analysis in the work of the teacher, as well as ways to develop the necessary competencies.
Keywords: analysis, self-analysis, teacher, students, training.

Умение анализировать свою педагогическую деятельность на уроке – это основа труда любого учителя. Являясь одним из важнейших компетентностных умений, анализ помогает скорректировать структуру урока, педагогические ситуации, возникающие на нем, результаты педагогических воздействий на обучающихся.

Анализ – это мысленное разложение предмета (явления, процесса) на этапы, элементы или признаки, их сопоставление и последовательное изучение с целью выявления наиболее существенных качеств и свойств.

Анализ урока могут проводить: учитель, ученики, присутствующие на уроке педагоги, руководители образовательного учреждения и т.д. Предметом анализа может выступать и урок, и отдельные его компоненты. Для успешного проведения анализа урока можно использовать различные таблицы, алгоритмы, планы, схемы, матрицы и т.п.

В педагогике выделяют различные типы анализа урока: краткий, комплексный, аспектный, структурный и др. Цель краткого анализа урока – определение степени достижения основных целей и задач. Комплексный анализ предполагает полное изучение в комплексе и взаимосвязи целей, содержания, форм и методов организации урока. Аспектный анализ осуществляется для более глубокого и всестороннего рассмотрения отдельных элементов урока и оценки эффективности отдельных приемов деятельности учителя, применяемых на уроке. Выделяют также структурный (поэтапный) анализ (выявление и оценка доминирующих элементов урока) и структурно-временной анализ (оценка использования времени урока по каждому его этапу).

Каждый тип анализа урока может иметь различные виды: дидактический, психологический, воспитательный, методический, организационный и т.д. Тип и вид анализа урока определяются не только от цели проведения самого анализа, но и от того, кто его осуществляет. Конечная цель любого анали-

за урока – способствовать повышению результативности обучения, воспитания и развития учащихся. Поэтому основные положения схем анализа и самоанализа должны учитываться учителем уже на этапе разработки урока, а не только после его проведения. Разнообразие подходов обусловливает наличие многочисленных схем анализа урока.

В процессе краткого анализа определяется степень достижения основных целей и задач урока, поэтому основное внимание в ходе этого вида анализа следует уделить следующим вопросам:

1) Понятны ли сформулированные учителем цели урока?

2) Готовы ли учащиеся к адекватному восприятию целей урока?

3) Соответствует ли содержание материала поставленным целям урока?

4) Обеспечили ли методы, используемые на уроке, уровень достаточной мотивации учащихся, включенность каждого ученика в работу по достижению целей, сотрудничество между учениками и непосредственно с учителем?

5) Соответствуют ли целям урока используемые формы организации учебной деятельности?

6) Насколько соответствуют целям используемые на уроке средства обучения?

7) Достигнуты ли цели урока?

Краткий анализ предназначен для изучения отдельных этапов урока, оценивают подготовку учащихся к уроку (психологическую), общий настрой обучающихся, мотивацию. Проведение данного вида анализа очень важно, так как анализируемых параметров зависят конечные результаты урока, эффективность усвоения учебного материала.

Полный (комплексный) анализ — это система аспектных анализов. Полный анализ могут проводить сразу несколько человек, допускается обобщение выводов по всем аспектам урока. Полный анализ проводят при аттестации учителя, при обобщении педагогического опыта, конфликтной ситуации с учителем.

В результате анализа могут быть сделаны выводы о степени достижения целей, целесообразности внесения изменений при повторном проведении урока на эту же тему и т.д.

Являясь основой для всех анализов, структурный анализ проводят после краткого анализа. Целями структурного анализа могут выступать не только определение логической последовательности и взаимосвязи этапов проводимого урока, но и выделение основных или доминирующих элементов урока.

Выделяют следующие этапы структурного анализа урока:

1) Определить главные элементы урока, их последовательность, а также основные виды работы с учащимися.

2) Оценить временной фактор.

3) Проследить, как развивается учебная деятельность на каждом этапе урока.

4) Выявить последовательность и целесообразность отдельных структурных элементов урока.

5) Каков результат отдельных этапов урока, их значимость в конечном усвоении знаний.

При проведении анализа урока важно учитывать специфику преподаваемого предмета. Учитель в своей работе по предмету должен использовать разнообразные приемы, методы и средства обучения, проводить необходимые учебные экскурсии, что также необходимо отмечать во время анализа урока. Преподавателю необходимо дать ученикам навыки адекватного восприятия новых условий жизни. Учитель должен быть очень мобильным, постоянно повышать свою компетентность и квалификацию, так как преподавание того или иного предмета в школе и перспективы развития школьного предмета связаны, прежде всего, с требованиями воспитания и формированием новой культуры.

Успешность педагогической деятельности во многом зависит от умения и способности педагога мобилизировать свои усилия на систематическую умственную работу, сознательно строить свою профессиональную деятельность, уметь ее анализировать и корректировать. Организация анализа и самоанализа урока способствует росту профессионального мастерства учителя.

Постоянное проведение такого рода деятельности в рамках педагогического процесса приведет к постоянному профессиональному самосовершенствованию учителя, учитывая его личностные особенности, а урок станет совместной творческой деятельностью учителя и учащихся.

МЕДИЦИНСКИЕ НАУКИ

УДК 620.16

МЕТОДИКА ПРОВЕДЕНИЯ ИЗМЕРЕНИЙ НА РАЗРЫВ ВРЕМЕННЫХ ФИКСИРУЮЩИХ ОРТОПЕДИЧЕСКИХ МАТЕРИАЛОВ

АНДРИЕВСКИЙ В.Ю.,
БУЛГАКОВА Н.В.,
РЯДОВОЙ М.А.,
Магистранты
ФГБОУ ВО «Рязанский государственный радиотехнический университет»
ЗИМАНКОВ Д.А.
Аспирант
ФГБОУ ВО РязГМУ Минздрава России

Аннотация: Данная статья описывает методику проведения исследований временных фиксирующих ортопедических материалов на разрыв. Одним из ключевых моментов, которые будут рассматриваться, является разработка методики измерения временных фиксирующих ортопедических материалов на разрыв и её описание.
Ключевые слова: временные пломбировочные материалы, измерения прочности на разрыв.

THE PROVISIONAL FIXING ORTHOPEDIC MATERIALS TENSILE STRENGTH INVESTIGATION METHODS

Andrievskyi V.Y.,
Bulgakova N.V.,
Ryadovoi M.A.,
Zymankov D.A.

Abstract: This article describes the provisional fixing orthopedic materials tensile strength investigation methods. One of the key aspects described in the article is the development of the provisional fixing orthopedic materials tensile strength investigation method and its' description.
Key words: provisional fixing orthopedic materials, tensile strength investigation.

По мнению многих авторов, самым распространенным стоматологическим заболеванием является кариес зубов. По данным эпидемиологических обследований ВОЗ от 1 октября 2016 года дети в возрасте 12 лет имеют в среднем 0.5-3.5 пораженных кариесом зубов и почти 100% взрослого населения имеют опыт заболевания. Кариес зубов и тяжелые заболевания пародонта являются основными причинами потери естественных зубов.

Поражения зуба кариесом, без своевременного лечения, приводит к нарушению целостности ко-

ронки зуба, воспалённым процессам пульпы зуба и периодонте или даже к потери зуба. [1]

В связи с развитием технологий, в стоматологии в случаях с разрушением зуба и наличием дефекта зубного ряда все чаще применяют восстановление путем создания металлокерамических или керамических ортопедических конструкций. Металлокерамические и керамические конструкции отвечают всем современным функциональным и эстетическим требованиям. [1]

Важным этапом ортопедического лечения несъемными коронками является фиксация временной, с целью защиты зуба и скрытия эстетического недостатка или постоянной коронки, с целью проверки конструкции.

Ежегодно к стоматологам за помощью обращаются огромное количество людей, которое не подлежит подсчёту. Лишь по анализу лабораторных карт выяснилось, что чуть более 10 лет назад из 2364 обращавшихся в стоматологические центры людей пожилого и среднего возраста 25,5-41,9% посещали их с целью лечения кариеса [2].

После проведения анализа ряда источников [3, 4] выяснилось, что не существует качественной оценки прочностных данных временных фиксирующих ортопедических материалов. Именно поэтому разработка методики измерений является одним из самых важных этапов проведения исследования, посвященного оценке прочностных характеристик временных фиксирующих ортопедических материалов. От корректного описания методики исследования зависят правильность проведения измерений и достоверность полученных результатов. При описании методики нужно учитывать, что измерение различных прочностных характеристик требует соблюдения определённых правил и норм. Ещё одним фактором, влияющим на результат, будет являться описание образца и условия крепления его в установке.

Для того чтобы проводить корректные измерения, необходимо знать точные параметры образцов: какова площадь поверхности зубов, толщина временного пломбировочного материала, который их скрепляет, а также описать, как должны выглядеть сами образцы. Также необходимо во время проведения исследования оценивать площадь поверхности зубов.

Материалами для измерений на разрыв служат цельные пластины зубов, у которых измерена толщина и площадь поверхности дентина. Для измерений адгезии служат те же материалы, что и для измерений на разрыв. Если произойдёт разрушение именно временного пломбировочного материала, то это будет проведено испытание на разрыв, а если разрушение будет между дентином и временным пломбировочным материалом, то будет производиться измерение адгезии. Также требуется проведение испытаний между временным пломбировочным материалом и металлом. Для этого потребуются металлические пластины, в которых будут проделаны отверстия.

Исходя из этих минимальных требований, можно сказать, что чем больше будет контактная площадка, тем проще будет наносить временный пломбировочный материал, проводить измерения. Однако, для оценки давления на поверхность, нет необходимости в наличии образцов с контактными площадками, имеющих одинаковые размеры.

Исходя из физических соображений, можно сказать, что величина предела прочности σ [Н/м^2] будет наблюдаться при приложении силы F [Н] определённой величины к определённой величине площади поверхности S [м^2]. Для вычислений можно воспользоваться формулой вида:

$$\sigma = \frac{F}{S}.$$

При измерениях следует учитывать, что реальные измерения позволят получить площадь в мм^2, поэтому, чтобы воспользоваться формулой, необходимо будет осуществить перевод в м^2.

Рассмотрим, какие требования нужно предъявить к образцам. Для проведения исследования на разрыв временного пломбировочного материала следует обратить внимание на то, что на верхней части целого зуба, показанного на рис. 1, должен быть сделан аккуратный спил.

Рис. 1. Модель целого зуба

В нижней части зуба необходимо проделать небольшое сквозное отверстие, как показано на рис. 2. Оно потребуется для того, чтобы закрепить образец в установке для проведения измерений на разрыв.

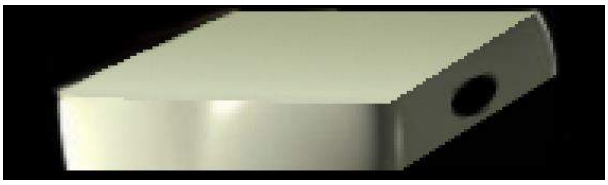

Рис. 2. Модель образца части зуба для проведения испытаний на разрыв

Второй образец зуба подготовить аналогичным образом. Далее, скрепить их временным пломбировочным материалом, как продемонстрировано на рис. 3.

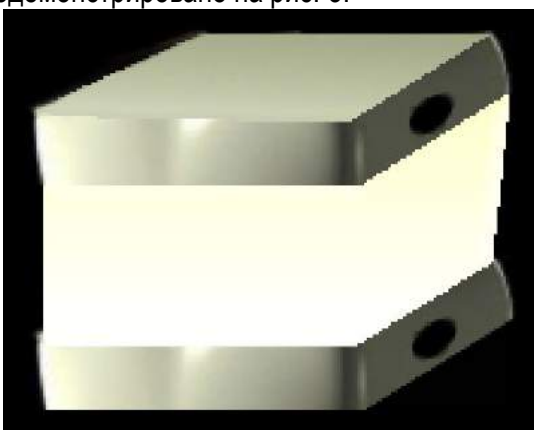

Рис. 3. Завершённая модель образца для проведения испытаний на разрыв

После проделанных работ один зуб фиксируется в нижней части установки, а другой — в верхней, затем начинаются испытания на разрыв. Заключается проведение испытаний в следующем: постепенно увеличивается разрывная сила F, прикладывающаяся к верхнему зубу (нижний зуб должен быть неподвижно зафиксирован в установке). Каждый раз, когда величина нагрузки возрастает, нужно ненадолго останавливать возрастание нагрузки для того, чтобы убедиться в прочности соединения. Последний шаг делается для того, чтобы уточнить, способно ли данное соединение выдерживать статические (до 10 с) нагрузки, которые по данным [5] могут вызвать почти наполовину большее напряжение, чем кратковременные.

Величина нагрузки будет постоянно увеличиваться и возрастать до тех пор, пока не произойдёт разрыв. С технической точки зрения разрыв может быть в двух местах: на линии эмаль, дентин — вре-

менный пломбировочный материал или на самом временном пломбировочном материале. Если разрыв случается на линии эмаль, дентин — временный пломбировочный материал (рис. 4), то нужно рассматривать явление адгезии. В случае если был повреждён временный пломбировочный материал не на границе этого соединения, стоит обозначить это явление, как разрыв (рис. 5).

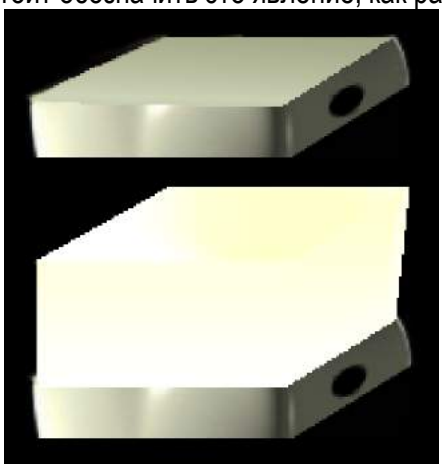

Рис. 4. Модель проявления адгезии при проведении измерений на разрыв

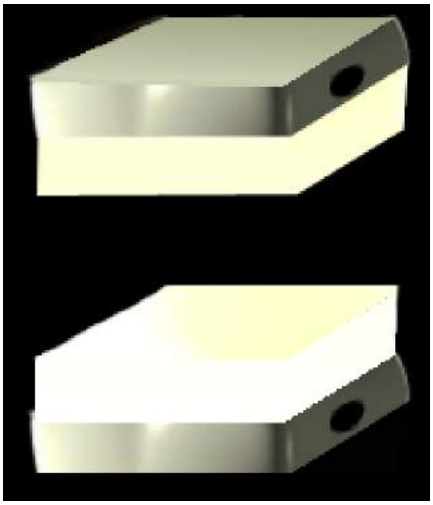

Рис. 5. Модель проявления разрыва при проведении измерений на разрыв

Список литературы

1. Зиманков, Д.А., Гуськов, А.В. Факторы, влияющие на сохранение витальности пульпы припрепарировании под эстетические несъёмные конструкции, требующие большого объёма сошлифовывания твёрдых тканей зуба. С 77-80. // М341 Материалы ежегодной научной конференции Рязанского государственного медицинского университета имени академика И. П. Павлова / редкол.: Р.Е. Калинин, В. А. Кирюшин, И.А. Сучков, ФГБОУ ВО РязГМУ Минздрава России. – Рязань: РИО РязГМУ, 2016. – 508 с.

2. Борисенко, Л.Г. Анализ обращаемости за стоматологической помощью лиц пожилого и старческого возраста в Республике Беларусь // Вестник стоматологии. – 2010. – №3. – С. 78-80.

3. Гаража, С.Н., Грицай, И.Г. Фиксация несъёмных протезов: рациональный выбор материала // Стоматология. – 2000. – №3. – С. 36-40.

4. Арутюнов, С.Д., Жулев, Е.Н., Казарин, А.С., Бейтан, А.В. Изучение адгезии фиксирующих цементов к твёрдым тканям зуба. // Российский стоматологический журнал. – 2006. – №4. – С. 6-8.

5. Ряхловский, А.Н. Биомеханика шинирования зубов (обзор литературы) // Панорама ортопедической стоматологии. - 2002. - № 1. - С. 18-28.

© Андриевский В.Ю., Булгакова Н.В., Зиманков Д.А., Рядовой М.А., 2017

УДК 617.7

ОДОНТОГЕННАЯ ОПУХОЛЬ ГАЙМОРОВОЙ ПАЗУХИ И ПОЛОСТИ НОСА У МОЛОДОЙ ЖЕНЩИНЫ

ШИЛИН И.Ю.
заведующий отделением оториноларингологии
ГАУЗ АО «Амурская областная клиническая больница», г. Благовещенск, РФ
ЗЫРЯНОВ В.С.
врач- оториноларинголог
ГАУЗ АО «Амурская областная клиническая больница» г. Благовещенск, РФ.

Аннотация. Представлен редкий клинический случай распространенной одонтогенной опухоли (цементомы) гайморовой пазухи и полости носа у молодой женщины 27 лет. Хирургическое лечение проводилось в условиях стационара под общей анестезией, с удалением образования из пазухи, левой половины носа и клеток решетчатого лабиринта. Выписана из стационара с выздоровлением и восстановлением функции носового дыхания.
Ключевые слова:гайморовая пазуха,клинический случай, одонтогенная опухоль (цементома), полость носа,стационар

ODONTOGENIC TUMOR OF THE MAXILLARY SINUS AND THE NASAL CAVITY IN YOUNG WOMEN

Shilin, I. Y.
Zyryanov V. S.

Abstract. We present a rare case common odontogenic tumor (cementoma) of the maxillary sinus and the nasal cavity in a young woman 27 years old. Surgical treatment was performed in a hospital under General anesthesia, with the removal of education from the sinus, the left half of the nose and ethmoid cells of the labyrinth. Discharged from the hospital with recovery and restoration of function of nasal breathing.
Keywords:gaymanova sinus, clinical case of odontogenic tumor (cementoma), nasal cavity, hospital

В международной гистологической классификации цементомаотнесена к опухолям, возникновение которой связано с соединительной тканью одонтогенного органа. Это комплексная группа опухолей с плохо разграниченными характеристиками. Однако в пояснительных замечаниях ВОЗ указано, что с клинико-рентгенологических позиций для всей этой группы характерны почти обязательная связь опухоли с зубами, постепенное увеличение, четкое отграничение очагов поражения от окружающей ткани. Развивается в челюстных и очень редко в других костях черепа. Встречаются чаще в возрасте 10-20 лет, реже на четвертом десятилетии жизни.

По литературным данным, поражение цементомой полости носа и околоносовых пазух описаны в единичных случаях. Опухоли данного типа встречаются не более 2% от всех новообразований околоносовых пазух [2, 4].

Цементома возникает у лиц различного пола и возраста с одинаковой частотой, причем нижняя челюсть поражается в пять раз чаще, чем верхняя [2, 3].Рост цементомы медленный, долго себя не проявляет, может рецидивировать, но метастазирование ей не свойственно, в клинической картине отмечают болевые ощущения, которые усиливаются при пальпации опухоли и воспалительных явлениях.

Лечение цементомы хирургическое, но по литературным данным, не исключен рецидив, в настоящее время четко не определены причины возникновения рецидивов и не разработана тактика ведения таких больных, поэтому мы в свою очередь максимально удалили опухоль с капсулой.

Учитывая, что данный вид доброкачественной опухоли является редкостью в практике оториноларинголога, мы приводим пример клинического случаяодонтогенной опухоли (цементомы) гайморовой пазухи и полости носа у молодой женщины.

23.11.2016 г.в Лор отделение Амурской областной клинической больницы поступила пациентка 27 лет с жалобами: на припухлость, давящую боль в области левой щеки, левого глаза, головную боль, отсутствие носового дыхания слева.Из анамнеза известно, что впервые стала отмечать припухлость и болезненность в области 5-6 зубов верхней челюсти слева, с июля 2016 года.В течение последнего месяца отмечает быстрое увеличение опухолевидного образования.

19.11.16 г. появился отек левого глаза, щеки, экзофтальм. Бригадой скорой медицинской помощи доставлена в ЦРБ по месту жительства, 22.11.2016 г. выполнена КТ головного мозга заключение: объёмное негомогенное образование 7.5 х 6 х 5 см левой гайморовой пазухи с распространением на клетки решетчатого лабиринта и полость носа слева, с дефектом передней, медиальной, частично глазничной стенки.Консультирована Лор врачом, выполнена диагностическая пункция левой гайморовой пазухи, при которой содержимого не получено.

Рис. 1. Компьютернаятомограмма головного мозга

23.11.2016 г. переведена в Лор отделение Амурской областной клинической больницы.При поступлении общее состояние средней степени тяжести, лицо ассиметрично, за счет припухлости мягких тканей левой щеки, левого века.Кожа над ней гиперемирована при пальпации плотная, несколько болезненная, носовое дыхание слева отсутствует. При передней риноскопии левая половина носа обтурирована плотным образованием бледно-розового цвета с гладкой поверхностью, неподвижная, при зондировании не кровоточит. При пальпации шеи лимфоузлы не увеличены. Осмотр ротовой полости: в области левой половины верхней челюсти, в проекции 5-6 зуба определяется округлое неподвижное образование, болезненное при пальпации. По остальным Лор органам без выявленной патологии. Консультирована врачом ЧЛХ, окулистом.Из дополнительных методов обследования обращало на себя внимание увеличение СОЭ до 50 мм в час.

24.11.2016 г. под общей анестезией выполнена операция на левой верхнечелюстной пазухе с удалением образования из пазухи, левой половины носа и клеток решетчатого лабиринта. При удалении выявлены дефекты передней, медиальной, глазничной стенок верхнечелюстной пазухи слева. Данное образование плотно фиксировано с окружающими костями, поэтому удалено фрагментарно.

Рис. 2. Удалённые образования из пазухи

В послеоперационную полость введен марлевый тампон с левомеколем. Тампон из послеоперационной полости удален на следующий день, кровотечения не было. Больная прошла курс лечения антибиотиками, анальгетиками. Гистологическое заключение операционного материала: цементома. Отек левой половины лица полностью спал. Носовое дыхание восстановлено. Повторно консультирована окулистом: глазная щель широкая.Движения глазных яблок в полном объёме, отёк конъюнктивы не определяется, оптические среды прозрачны.Выписана домой на 11 сутки в удовлетворительном состоянии под наблюдение врача оториноларинголога по месту жительства.

Таким образом, данный клинический случай представляет интерес для специалистов оториноларингологов в редкости случая и большой распространенности опухолевого процесса у молодой женщины.

Список литературы

1. Родинова Т.Н.Цементомапараназальных синусов у 12летнего ребенка// Журн. ушних, носовых, горловых болезней. – 1978. – N1. - С 103-104.

2. Пачес А.И. Опухоли головы и шеи. М., 1983.

3. Козлова А.В. Калина В.О. Гомбург Ю.Л. Опухоли ЛОР-органов. М., 1979 г.

4Дайхес Н.А. Яблонский С.В. Давудов Х.Ш. «Доброкачественные опухоли полости носа, околоносовых пазух и носоглотки у детей». – М., 2005.

5. http://ru-dent.com/lechenie-polosti-rta/tsementoma.html

6.http://www.medchitalka.ru/osnovy_hirurgicheskoy_stomatologii/odontogennye_dobrokachestvennye_opuholi/21463.html

7. http://www.rcmfs.ru/

8. http://www.lorlife.kiev.ua/2012/2012_5_61.pdf

9.http://ilive.com.ua/health/cementoma_108664i15939.html

© Шилин И.Ю., Зырянов В.С., 2017

УДК 617

ОЦЕНКА СОДЕРЖАНИЯ ТЯЖЕЛЫХ МЕТАЛЛОВ В ПЛОДАХ РЯБИНЫ ОБЫКНОВЕННОЙ

ДЕННЕР В.А.
студент 5 курса ФГБОУ ВО ОрГМУ
КУВАКОВА А. Р.
студентка 6 курса ФГБОУ ВО ОрГМУ
ГАЛИАКБАРОВА В. А.
студентка 5 курса ФГБОУ ВО ОрГМУ

Аннотация: в статье представлены результаты оценки содержания тяжелых металлов в плодах рябины обыкновенной.
Ключевые слова: тяжелые металлы, рябина обыкновенная.

ASSESSMENT OF CONTENT OF HEAVY METALS IN FRUITS OF THE MOUNTAIN ASH ORDINARY

Denner V. A.
5th year student of OrSMU
Kuvakova A. R.
6-year student of OrSMU
Galiakbarov V. A.
5-year student of OrSMU

Abstract: results of assessment of content of heavy metals in fruits of a mountain ash ordinary are presented in article.collected at different localities in Orenburg region.
Keywords: heavy metals, mountain ash ordinary.

Ареал рябины обыкновенной охватывает почти всю Европу, занимая большую часть лесной и лесостепной зон европейской части СНГ. Растет в лесах Сибири, Дальнего Востока, в горных лесах Карпат, Крыма и Кавказа [7]. В подлеске хвойных и смешанных лесов отдельными деревьями или группами, по лесным опушкам, вырубкам и гарям, оврагам, по берегам рек и ручьев. В Оренбуржье рябина обыкновенная встречается по всей территории очень часто, в лиственных лесах, лесопосадках, парках и садах, как декоративное растение [9]. Существует 84 вида рябины, в нашей стране растет 43 вида.

Рябина обыкновенная представляет собой многоствольное дерево или крупный кустарник до 15-20 м высотой, 30-40 см в диаметре. Ствол прямой. Кора гладкая, серая. Крона ажурная, шарообразная или яйцевидная. Корневая система у рябины имеет неглубокий стержневой корень и хорошо развитые в радиальном направлении ветвящиеся корни [11]. Листья сложные, непарноперистые, очередные, продолговато-эллиптические с 9-15 (реже 17) листочками, покрытые у основания железками. Общий черешок длиной 8-17см. Цветки с пятичленным околоцветником обоеполые, мелкие, диаметром до 1см., собраны в крупные щитковидные соцветия 10-15см в диаметре на концах укороченных побегов желтовато-белые или зеленоватые, длиной 5-10см, ароматные, горько-миндального запаха. Цветки появляются после распускания листьев, в мае-июне. Плоды округлые яблочки, мелкие, диаметром 6-10 мм, 2-5-гнездные, оранжево-красные, блестящие. На вкус горько-кислые, с 2-6 семенами терпкие, со

своеобразным запахом, созревают в сентябре-октябре [4].

Живет рябина до 150 и более лет. Растет быстро, за 1 год вырастает на 0,5м. В первом десятилетии в благоприятных экологических условиях рябина обыкновенная является быстрорастущей древесной породой [3]. Во втором – энергия ее роста в высоту снижается. Под пологом леса, особенно на бедных почвах, она растет небольшим деревцем или кустарником [11]. Морозоустойчива и заморозками не повреждается, засухо- и жароустойчива. К почве рябина нетребовательна: удовлетворительно растет на подзолистых и дерново-подзолистых, суглинистых и супесчаных почвах лесной зоны, на серых и темно-серых суглинках и деградированных черноземах лесостепи, на черноземных почвах степной зоны и в горах на горно-лесных бурых почвах [11].

Рябина – ценная древесная порода, дает качественную красноватую древесину [1], которая идет на изготовление различных столярных изделий, мебели, музыкальных инструментов; она огнестойка и с трудом загорается. Кора применяется для выделки самых дорогих и тонких кож. Листья рябины выделяют летучие вещества, убивающие бактерии. В народной медицине используют плоды, цветки, листья рябины обыкновенной. Они обладают желчегонным и мочегонным свойствами, а также противовоспалительным, витаминным, потогонным действием, понижают кровяное давление, повышают свертываемость крови.

Поэтому **целью** нашей работы стало определение уровня содержания тяжелых металлов (свинца и кадмия), в плодах рябины обыкновенной, собранной на территории города Оренбурга.

Определение содержания элементов в плодах рябины, проводили согласно межгосударственному стандарту ГОСТ 30178-96 атомно-абсорбционным методом (1996). Метод основан на минерализации продукта способом мокрого озоления и определения концентрации элемента в растворе минерализата методом атомной абсорбции (Определение содержания токсичных элементов в пищевых продуктах и продовольственном сырье, 4.1.985-00).

Высокие концентрации тяжелых металлов оказывают негативное действие на клеточном уровне [8]. Известно несколько молекулярных механизмов токсического действия тяжелых металлов. На первое место большинство исследователей ставят образование активных форм кислорода и реакции Фентона (1) и Хабера-Вейса (2), (3). Данный механизм приводит к образованию высокотоксичных гидроксильных радикалов [10]:

$Me(n-1)+ + H_2O_2 \rightarrow Men^+ + HO^- + HO\bullet$. (1)

Восстановление металла обеспечивает супероксиданион:

$O_2 \bullet^- + Men^+ \rightarrow Me(n-1)+ + O_2$. (2)

Цикл Хабера-Вейса представляет собой суммарную реакцию – восстановление пероксидных соединений под действием супероксиданиона в присутствии тяжелых металлов:

$O_2 \bullet^- + H_2O_2 \rightarrow O_2 + HO^- + HO\bullet$. (3)

В клетках нет ферментных систем, способных инактивировать гидроксильный радикал, что повышает роль неферментативного звена антиокислительной защиты [8]. Другим механизмом токсического действия тяжелых металлов является блокирование функциональных групп в биомолекулах (в основном сульфгидридных), эта реакция в основном характерна для таких редокс-неактивных тяжелых металлов, как кадмий и ртуть [12]. Для кадмия и некоторых других металлов установлена способность ингибировать антиоксидантные ферменты, особенно глутатионредуктазу [5].

В образцах плодов рябины обыкновенной города Оренбурга нами определено содержание свинца и кадмия. Свинец и кадмий считаются основными фитотоксикантами среди тяжелых металлов так как не относятся биогенным, но отличаются высокой токсичностью и темпами накопления в окружающей среде и тканях человека и животных. Токсическое действие свинца связывают с тем, что ионы свинца образуют с сульфгидридными группами HS-содержащих ферментов устойчивые меркаптиды и таким образом приводят к блокированию ферментных систем. В организме человека свинец нарушает синтез гемоглобина, нуклеиновых кислот, протеидов и гормонов. Свинец поражает кроветворную, нервную и почечную системы. При накоплении в организме свинца развивается малокровие, общая слабость, туберкулез, происходит перерождение тканей, печени и почек [2]. В гигиене питания человека кадмий считается одним из самых опасных токсикантов внешней среды. Период полувыведения кад-

мия составляет более 10 лет, поэтому возможно хроническое отравление этим элементом. Симптомы отравления – поражение почек и нервной системы с последующим возникновением острых костных болей, иногда нарушение функции легких.

Таблица 1

Содержание микроэлементов в плодах рябины обыкновенной города Оренбурга (мг/кг)

Место сбора	Название микро-элемента	№ анализируемой пробы					
		1	2	**3**	4	5	6
23 микрорайон (зона жилой застройки)	Cd	0,016	0,0162	0,0168	0,017	0,017	0,0165
	Pb	0,2	0,21	0,2	0,2	0,19	0,22
Парк Аллея детства	Cd	0,016	0,017	0,016	0,016	0,016	0,0162
	Pb	0,18	0,160	0,17	0,17	0,18	0,18
Парк Зауральная роща	Cd	0,016	0,016	0,0161	0,017	0,016	0,016
	Pb	0,17	0,16	0,17	0,18	0,16	0,16

Народная медицина рекомендует плоды рябины в качестве общеукрепляющего, витаминного, сосудорасширяющего, сахароснижающего, холестеринснижающего, кровоостанавливающего, желчегонного и мочегонногоо средства. Плоды содержат в своем составе фенольные соединения (катехины, антоцианы, флавонолы, таниды. фенолокислоты), а также каротиноиды, фолиевую и аскорбиновую кислоты, витамины К, Е и B_3, карбоновые кислоты (янтарная, яблочная, винная, щавелевая, сорбиновая, парасорбиновая, лимонная), сахара (фруктоза, глюкоза, сахароза, сорбоза), пектины и минеральные соли. Состав плодов рябины делает полезным препараты из нее для детей, пожилых людей, лиц страдающих малокровием, сахарным диабетом, заболеваниями почек, печени и желудочно-кишечного тракта. Отвар плодов применяют как потогонное средство при простудных заболеваниях, лихорадке, а также при обильных менструациях, маточных, носовых кровотечениях, в климактерическом периоде, используют его и как противозачаточное средство.

Все вышеперечисленное свидетельствует о необходимости мониторинга плодов рябины г. Оренбурга, собираемой местным населением в лечебных целях. Проведенные нами исследования позволяют сделать следующие выводы:

1. Плоды рябины обыкновенной, произрастающей в условиях города Оренбурга содержат Cd и Pb.

2. Содержание указанных элементов не превышает установленных норм (СаНПиН 2.3.2.1078 – 01, 2001).

Список литературы

1. Бродович Т. М., Бродович М. М. Деревья и кустарники запада УССР: Атлас: Пер. с укр. – Вища школа, 1979.

2. Гусев, Н. Ф. Биологические особенности и перспективы использования растений рода Veronica L.(сем.. Scrophulariaceae Juss.) лесостепного и степного Предуралья. Автореферат докт.дисс. Оренбург. – 2010. – 39 с.

3. Гусев Н. Ф., Петрова Г. В., Немерешина О. Н. Лекарственные растения Оренбуржья (ресурсы, выращивание и использование) //Оренбург: Издательский центр ОГАУ. – 2007. – Т. 332.

4. Гусев Н.Ф. Растения на службе человека. Москва, 1992. – 96 с.

5. Зайцева В. Н., Гусев Н. Ф., Немерешина О. Н. К вопросу содержания микроэлементов в наземных органах Fragaria viridis (Duch.) Weston Оренбургского Предуралья //Известия Оренбургского государственного аграрного университета. – 2010. – Т. 4. – №. 28-1. – С. 240-241.

6. Коротков И. Л. Роль гетеротрофов в организации мозаично ярусной структуры лесов //Восточно европейские широколиственные леса. – 1994. – С. 228.

7. Маевский П. Ф. Флора средней полосы европейской части СССР. – 1964.

8. Немерешина О. Н., Гусев Н. Ф. Влияние техногенного загрязнения на содержание флавоноидов в растениях семейства норичниковых степного Предуралья //Вестник Оренбургского государственного университета. – 2004. – №. 10. – С. 123-126.

9. Рябинина З. Н., Князев М. С. Определитель сосудистых растений Оренбургской области //М.: Товарищество научных изданий КМК. – 2009.

10. Тиньков А. А. и др. Влияние экстракта подорожника наибольшего на интенсивность свободно-радикального окисления в организме животных с алиментарным ожирением //казанский медицинский журнал. – 2015. – Т. 96. – №. 5.

11. Харитонович Ф. Н. Биология и экология древесных пород. – Лесная пром-сть, 1968.

12. Tinkov A. A. et al. Alteration of local adipose tissue trace element homeostasis as a possible mechanism of obesity-related insulin resistance //Medical hypotheses. – 2015. – Т. 85. – №. 3. – С. 343-347.

УДК 75

КОЛОРИТ В ЖИВОПИСИ

ЧЕРНИГИН А.А.
член Союза художников, преподаватель НГПУ им. Козьмы Минина
ДЮЖАКОВА Д.А.
студент НГПУ им. Козьмы Минина.

Аннотация: в статье обозначается важность правильно подобранного колористического решения живописи, отмечаются основные аспекты грамотного подхода к выбору цвета. Дается сравнительный материал живописи современных художников и живописцев «модерна».
Ключевые слова: живопись, колорит, декор.

THE COLORING IN PAINTING

Chernigin A.A., Dyuzhakova D.A.

Abstract: Article denoted the importance of correctly chosen color palette painting, highlights the main aspects of the competent approach to the choice of colors. The comparative material painting sovremennyx artists and painters "modern".
Keywords: painting, color, decor.

Человек всегда искал гармонию и красоту в окружающем мире, стремился к самовыражению. Это тяготение уже приблизительно в XV веке до нашей эры проявляется в таком виде искусства, как живопись, где работы создаются с помощью красок, наносимых на какую либо твердую поверхность. [1] Создание подобной картины для первобытного человека было особым ритуалом, магией. Первые сюжеты живописи выстроены на обращении к тем или иным богам. Они была наполнены особой энергетикой, смыслом. Их рисовали на коре деревьев, скалах, коже животных. При создании изображений использовались краски из минеральных красителей (охра, оксиды металлов), древесного угля, и растительных красителей, смешиваемых с жиром или кровью животных, либо водой. [2]

За время тысячелетий, прошедшие от возникновения живописи, преобразовались и её мотивы. Современный художник уже умеет изображать развернутое повествование и сложный сюжет. Это даёт возможность не только наглядно обрисовывать видимое, настоящие явления подлинного мира, показывать жизнь людей, но и обличать уголки человеческой души, переживания и чувства его внутреннего мира человека, выражать отвлеченные, абстрактные идеи.

На протяжении эволюции этого вида искусства перечень чувств, которые могли через живопись передавать художники, только увеличился. Современный посетитель музея, благодаря картинам, может наполниться чувством гармонии и покоя, снять стресс и погрузиться в собственные мысли, а может зарядиться энергией и волей к воплощению своей давней мечты. Картина, близкая эмоционально, способна удерживать на себе внимание часами, а наблюдащий её будет находить новые значения, идеи и эпистолы художника. Самое главное современная живопись заставляет наблюдателя не только созерцать, но и размышлять.

Одним из факторов, способным вызывать такие чувства, является цвет, способный быть самостоятельно носителем, установленной художником, идеи. Одновременно он помогает углублять мысль, пропущенную в замысле картины. Цвет формирует единую, неделимую систему, называющуюся колоритом. Этот термин происходит от латинского слова «color», означающего в переводе «цвет», «краска». [3] В XVIII веке его стали использовать в качестве синонима слову «цвет». Он является одним из

самых характерных для живописи средством выражения. Его живость способна выдавать всевозможные внутренние личностные ассоциации, выстроенные на чувствах и эмоциях. Он усиливает экспрессию изображаемого, обуславливает выразительные, декоративные возможности живописи. Обычно в живописи используется определённый ряд цветов и оттенков (красочная гамма), связанных между собой, однако имеется живопись с применением только нюансов одного цвета (монохромная).

Вместе с цветом, рисунок (линия светотень) является основой композиционного построения. Она становится конструктивным началом живописной формы, позволяя обобщенно или детально воспроизводить очертания предметов и их детальную проработку. Светотень позволяет создать иллюзию объема, изобразить степень освещенности.

Важную роль в живописной работе играет красочное цветовое пятно, стиль мазка, позволяющее автору передать характер картины. Характер мазка содействует формированию особой эмоциональной атмосферы произведения, задуманной художником. Вместе с этим, именно характер мазка способен выявить его метод, манеру и авторский стиль.

Условно различаются два типа живописного изображения: декоративную и реалистическую. Декоративная композиция выстраивается на сочетании линии и плоскости. Для неё характерны плоские пятна, локальные цвета, описанные выразительными контурами, разборчивые, ясные ритмичные линии. Композиции такого плана не выходят за рамки двухмерного изображения. Реалистическая живопись выстроена на законе объемного изображение мира. С помощью красок художник создает иллюзию трехмерного пространства. Полотно перестаёт быть плоским. С помощью тональных градаций и линейной перспективы фигуры на холсте выглядят натуралистично.

Рассматривая живопись современных художников, можно заметить, что она имеет черты сходства с живописью постимпрессионизма и живописью "модерна". В современных картинах приветствуется выражение персонального, субъективного, индивидуального отношения художника к миру, что является само по себе интересным. Экспрессивность и ассоциативность цвета, несвязанного с настоящими цветовыми отношениями, преобразованность форм - основные черты такой манеры письма. В живописи модернистских течений (фовизм, кубизм, футуризм, дадаизм, сюрреализм) элементы окружающего мира делятся на части, вписываются в геометрические тела, переконструируются, предстают в нелогических сочетаниях, порождающих массу смыслов, сливаясь в сугубо абстрактные формы. Стилизация предметов выражает степень условности в композиционном и колористическом решении, а также своеобразие живописи, нетривиальность авторского подхода. Это зависит от уровня художественного вкуса автора, степени его мастерства и эстетических представлений. Методы абстракции, декоративности способны увеличить эмоциональное восприятие живописи. Понятие декоративность происходит от латинского слова "decoro" - украшать. [4] Настоящим искусством в современной живописи считается живописное содержательное и декоративное начало.

Таким образом, правильно подобранная цветовая композиция обеспечивает определенное колористическое единство, влияет на зрительное восприятие через эмоциональный фон наблюдающего. Современная живопись – это сочетание уникального авторского подхода и художественного уровня мастерства. Такие картины многогранны и уникальны, они заставляют юных художников в начале работы изучить историю живописи, развить чувства композиционной и колористической гармонии, овладеть творческими методами. Авторская форма изложения художника, отличающаяся от какого-либо конкретного направления частными характеристиками создаваемого, способна увлекать зрителя, заставлять его созерцать и размышлять над картиной, в противном случае « без этого оно (полотно) будет немым» (Д. Дидро).

Список литературы

1. Ожегов С. И. Словарь русского языка: Ок. 53 000 слов / Под общ. ред. проф. Л. И. Скворцова. — 24-е изд., испр.. — М.: Оникс, Мир и Образование, 2007. — 1200 с.
2. Виталий Ларичев. Исследование краски для наскальной живописи // Прозрение. — Издательство политической литературы, 1990. — 224 с.
3. Ванслов В.В. Всестороннее развитие личности и виды искусства. М., 1966.
4. Ноэль Б.Л. Декоративная живопись / Б.Л. Ноэль. - М., 2004. - 223 с.

АРХИТЕКТУРА

УДК 330

КОМПЛЕКСНАЯ ОЦЕНКА ДЕКОРАТИВНОСТИ ЗЕЛЕНЫХ НАСАЖДЕНИЙ В ГОРОДСКИХ УСЛОВИЯХ

ИВАНОВА О.А.

Магистрант, ФГБОУ ВО «Оренбургский государственный аграрный университет»

Аннотация: Деревья и кустарники являются основным компонентом урбоэкосистемы. Они не только улучшают микроклимат, снижают негативное влияние на человека городской среды, но и выполняют рекреационную и эстетическую роль. Учитывая современные темпы роста городов, увеличивается потребность в развитии зеленых насаждений.

Ключевые слова: интродуценты, декоративность, зеленые насаждения, урбоэкосистема.

Одним из способов расширения ассортимента насаждений в условиях резко континентального климата является интродукция растений. Применение интродуцентов в озеленении урбонизированой среды в условиях данного климата затрудняет недостаток данных об их декоративности, зимостойкасти. Использование интродуцентов повышает художественную выразительность городского ландшафта. Поэтому при формировании ассортимента следует уделять повышенное внимание видам интродуцентам. Использование видов интродуцентов позволит разнообразить насаждения видами обладающими более декоративными качествами (красивоцветущие, декоративнолиственные, красивоплодные).

Ассортимент древесных и кустарниковых растений используемых для озеленения урбанизированной среды должен не только соответствовать природно-климатическим, экологическим условиям, но и сохранять свои декоративные качества в данной среде. Поэтому одними из основных показателей качества растений является устойчивость к условиям городской среды и декоративность.

Цель данной работы – комплексная оценки декоративности интродуцентов, используемых в озеленения города Оренбурга.

Объект исследования – насаждения древесных и кустарниковых пород г. Оренбурга.

Методы исследования - на данный для оценки состояния древесных и кустарниковых растений на территориях городской застройки момент разработаны методики:

В.А. Фроловой (2001), рассматривающая санитарное состояние насаждений [1].

А.А. Обрывковой (1974), основывающей свои наблюдения на диагностике показателей изменения эстетических показателей растительности в процессе старения и индивидуального развития [2].

В данной работе использовалась шкала Н.А. Бабича (2008), так как она позволяет провести комплексную оценку декоративности [3]. В представленной шкале оценка зеленых насаждений проводится по десяти критериям: архитектоника кроны; длительность и степень цветения; окраска и величина цветков; привлекательность внешнего вида плодов; длительность удержания плодов на ветвях; аромат цветков и плодов; цветовая гамма осенней окраски листьев; поврежденность растений; зимостойкость видов. Данная шкала представлена в виде рисунка (Рис.1).

Рис 1. Методология исследования декоративности зелёных насаждений в городских условиях

Для описания дендрофлоры по данной шкале предложена бальная система оценки признаков от 0 до 5. Балл 5 присвоен экземплярам отличающимся наиболее благоприятными свойствами, затем оценка снижается до 0 баллов.

Результаты работы натурных исследований приведены в таблице 1.

Таблица 1

Оценка привлекательности внешнего вида деревьев и кустарников.

Видовое (родовое) название	Бальная оценка признаков									Сумма баллов	Степень декоративности
	Архитектоника кроны	длительность цветения, пыления	степень цветения, пыления	окраска, величина цветков	привлекательность внешнего вида плодов, шишек	аромат цветков, плодов, листьев, хвои	продолжительность облиствения	повреждаемость	зимостойкость		
Сирень обыкновенная Syringa vulgaris	3	3	5	5	5	5	2,5	3	3	37,5	высокая
Ель колючая Picea pungens	5	2	2	4	3	0	1	5	4	31	высокая
Сумах дубильный Rhus coriaria	4	5	4	4	3	1	4	3	2	33	высокая
Туя западная Thuja occidentalis	3	3	3	3	4	3	4	3	2	32	высокая

Снежноягодник белый Symphoricarpos albus	3	2	2	2	5	2	5	4	3	32	высокая
Каштан конский Aesculus	4	3	4	4	3	5	3	4	3	35	высокая
Кизильник блестящий Cotoneaster lucidus	2	2	1	2	3	2	4	4	3	27	высока
Клен ясенелистный Acer negundo	1	1	1	1	1	0	2	3	3	17	средняя
Роза морщинистая Rosa acicularis	4	5	5	5	5	5	5	4	4	42	высокая
Тополь бальзамический Populus balsamifera	4	0	0	0	0	0	5	5	3	17	средняя
Ясень обыкновенный Fraxinus excelsior	3	1	2	2	2	1	1	3	4	24	высокая

По всем критериям оценки баллы суммируются, и на основании таблицы 2 делается вывод о декоративности растения.

Таблица 2

Степень декоративности деревьев и кустарников.

Суммарный балл	1-10	11-20	21-30	31-47
Степень декоративности	Очень низкая	Низкая	Средняя	Высокая

Наивысшую оценку декоративности (31 баллов и выше) получили: сирень обыкновенная; ель колючая; сумах дубильный; туя западная; снежноягодник белый; каштан конский; роза морщинистая; Породы средней декоративности (21-30 баллов): кизильник блестящий; ясень обыкновенный. Породы низкой декоративности (11-20 баллов); клен ясенелистный; тополь бальзамический.

В заключении можно сделать вывод, что при создании древесно-кустарниковых насаждений следует отдавать предпочтение породам, которые сохраняют свои декоративные качества на всем периоде вегетации. Для создания композиции отвечающей всем требованиям урбоэкосистемы необходимо выбирать ассортимент деревьев и кустарников, исходя из комплексной оценки качеств растения на основе шкалы Н.А. Бабича (Табл. 2).

Список литературы

1. Абаимов В.Ф., Колтунова А.И., Панина Г.А., Создание городских зеленых насаждений в условиях степной зоны Южно- Уральского региона. Оренбург: Издательский центр ОГАУ, 2011. -66 с.

2. Абаимов В.Ф., Колтунова А.И., Панина Г.А., Создание городских зеленых насаждений в условиях степной зоны Южно- Уральского региона. Оренбург: Издательский центр ОГАУ, 2007. -66 с.

3.Бабич, Н.А. Интродуценты в зелёном строительстве северных городов / Н.А. Бабич, О.С. Залывская, Г.И. Травникова. – Архангельск: АГТУ, 2008. – 144 с.

4. Колесников, А. И. Декоративная дендрология / А. И. Колесников. – М.: Лесная промышленность,1974. – 704 с.

5. Обрывкова, А. А. Создание устойчивых городских насаждений в условиях полупустыни (например г. Астрахани): автореф. дисс. … канд. с.-х. наук / А. А. Обрывкова. – М.: МГУЛ, 1987. – 28 с.

6. Фролова, В. А. Исследование структуры насаждений на общегородских объектах озеленения (например бульваров г. Москвы): автореф. дисс. … канд. с.-х. наук / В. А. Фролова. – М.: МГУЛ, 2001. – 25 с.

© О.А. Иванова, 2017

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 159.99

КОММУНИКАТИВНЫЙ И ПЕРЦЕПТИВНЫЙ КОМПОНЕНТЫ МЕЖЛИЧНОСТНЫХ ОТНОШЕНИЙ В СТАРШЕМ ДОШКОЛЬНОМ ВОЗРАСТЕ

АНИКИНА УЛЬЯНА ЮРЬЕВНА
Волгоградский государственный университет, г. Волгоград
E-mail: anikina.ulechka@mail.ru
ГАФУРОВА ТАТЬЯНА РИНАТОВНА
Волгоградский государственный университет, г. Волгоград
E-mail: tanya.sklyarova.1993@mail.ru
КУРЛИНА КРИСТИНА ВЯЧЕСЛАВОВНА
Волгоградский государственный университет, г. Волгоград
E-mail: kkv2204@mail.ru

Аннотация: в статье рассматриваются теоретические аспекты межличностных отношений с точки зрения разных авторов. Проведен теоретический анализ старшего дошкольного возраста с учетом всех особенностей данного возраста. Проведено эмпирическое исследование двух компонентов межличностных отношений относительно гендерной принадлежности, а также создана типология (модель) межличностных отношений.
Ключевые слова: межличностные отношения, старший дошкольный возраст, коммуникативный и перцептивный компоненты межличностных отношений, типология (модель), гендерная принадлежность.

COMMUNICATIVE AND PERCEPTUAL COMPONENTS OF THE INTERPERSONAL RELATIONS AT THE ADVANCED PRESCHOOL AGE

Anikina Ulyana Yurevna
Volgograd state university, Volgograd
Gafurova Tatyana Rinatovna
Volgograd state university, Volgograd
Kurlina Christina Vyacheslavovna
Volgograd state university, Volgograd

Abstract: The article deals with the theoretical aspects of interpersonal relations from the point of view of different authors. The theoretical analysis of the senior preschool age with all the features of this age. A Empirical Study of the two components of interpersonal relationships with respect to gender, as well as created a typology (model) interpersonal relationships.
Keywords: interpersonal relationships, preschool age, communicative and perceptual components of interpersonal relations, typology (model), gender identity.

Отношение к другим людям составляет основную ткань человеческой жизни. Проблема межличностных отношений дошкольников была и по сей день является актуальной. По словам С.Л. Рубинштейна *"...первейшее из первых условий жизни человека - это другой человек. Отношение к другому человеку, к людям составляет основную ткань человеческой жизни, её сердцевину. "Сердце" человека все соткано из его отношений к другим людям; с ними связано главное содержание психической, внутренней жизни человека. Именно эти отношения рождают наиболее сильные переживания и поступки. Отношение к другому является центром духовно-нравственного становления личности и во многом определяет нравственную ценность человека."* [11, с. 362].

Межличностные отношения - система установок, ориентаций и ожиданий членов группы, относительно друг друга, обусловленных содержанием и организацией совместной деятельности ценностями, на которых основывается общения людей [10].

Межличностные отношения - это субъективно переживаемое, личностно значимое, эмоционально-когнитивное отражение людьми друг друга в процессе межличностного взаимодействия [6].

Природа данного феномена очень сильно отличается от природы общественных отношений. Важнейшая черта их - эмоциональная основа. Это говорит о том, что межличностные отношения возникают и формируются на основе определенных чувств, которые рождаются у людей друг к другу.

Эмоциональная основа межличностных отношений состоит из трех видов эмоциональных проявлений: чувства, эмоции, аффекты. На межличностные отношения очень сильно влияет направленность человека на внешний или внутренний мир (экстравертированность или интравертированность).

Таким образом, люди не просто воспринимают друг друга, но они еще и формируют особые отношения между собой, которые рождают разнообразный коллаж чувств - от неприятия того или иного человека до симпатии и даже большой любви к нему.

В группе, коллективе, да и вообще в социуме межличностные отношения строятся на симпатиях и антипатиях, привлекательности и предпочтительности, одним словом - на критериях выбора.(Табл. 1.1) [9, с. 75].

Таблица 1

Феномены межличностных отношений

№	Феномен межличностных отношений	Характеристика феномена
1	*Симпатия*	Избирательная привлекательность. Вызывает когнитивный, эмоциональный, поведенческий отклик, эмоциональную привлекательность
2	*Аттракция*	Привлечение, притяжение одного человека к другому, процесс предпочтения, взаимного притяжения, взаимной симпатии
3	*Антипатия*	Чувство неприязни, нерасположения или отвращения, эмоциональное отношение неприятия кого-либо или чего-либо
4	*Эмпатия*	Сопереживание, отклик одной личности на переживание другой. Эмпатия имеет несколько уровней: **Первый** включает в себя когнитивную эмпатию, проявляющуюся в виде понимания психического состояния другого человека (без изменения своего состояния). **Второй уровень** предполагает эмпатию в форме не только понимания состояния объекта, но и сопереживания ему, т. е. эмоциональнуюэмпатию. **Третий уровень** включает когнитивные, эмоциональные и, главное, поведенческие компоненты. Данный уровень предполагает межличностную идентификацию, которая является мысленной (воспринимаемой и понимаемой), чувственной (сопереживаемой) и действенной
5	*Совместимость*	Оптимальное сочетание психологических особенностей партнеров, способствующих оптимизации их совместной деятельности) - несовместимость
6	*Сработанность*	Удовлетворение от общения; согласованность действий

Если для человека важная намечаемая деятельность, то более длительное, качественное и правильное общение она предполагает и тем самым становятся сильнее критерии выбора.

Межличностные отношения и их содержание в психологии трактуются многозначно. Существует множество подходов к рассмотрению такого широкого феномена как в отечественной, так и в зарубежной психологии.

В психологическом словаре А.В. Петровского и М.К. Ярошевского данный феномен трактуется следующим образом: межличностные отношения рассматриваются как система установок, ожиданий и ориентаций членов группы друг на друга, которые основываются на общении людей и обусловлены ценностями в организации и содержании совместной деятельности. По словам В.Н. Куницыной, межличностные отношения личностно значимое, субъективно переживаемое, эмоционально-когнитивное отражение людьми друг друга в процессе межличностного взаимодействия. Важнейшая черта, которая отличает их от простого взаимодействия, от просто общения - это эмоциональная основа. По своему содержанию и структуре они довольно динамичны. Проанализировав динамику этих параметров, как к примеру эмоциональная сплоченность, ценностно-ориентационное единство и социометрия как структура группы, можно судить о том, как развивается та или иная группа в целом.

Настоящее исследование посвящено рассмотрению двух компонентов межличностных отношений у детей старшего дошкольного возраста. В ходе теоретического анализа литературы нами была выдвинута гипотеза о том, что межличностные отношений у старших дошкольников имеют своеобразную структуру и включает в себя различные компоненты, характеристики которых различаются в зависимости от гендерной принадлежности.

Была проведена описательная статистика межличностных отношений старших дошкольников в группе сверстников. Результаты описательной статистики показаны в таблице 1.2.

Таблица 1.2

Описательная статистика межличностных отношений старших дошкольников

	Критерии	Количество человек	Среднее значение	Стандартное отклонение
Коммуникативный компонент межличностных отношений				
1.	**Жизнерадостный**	64	**4,02**	1,031
2.	**Вежливый**	64	**3,98**	1,202
3.	**Общительный**	64	**3,98**	1,175
4.	Доброта	64	3,84	1,144
5.	Ответственность	64	3,78	1,119
6.	Внимательность к людям	64	3,75	1,054
7.	Правдивость, честность	64	3,69	1,153
8.	Отзывчивость, готовность прийти на помощь	64	3,52	1,098
9.	Справедливость	64	3,48	1,023
10.	**Щедрость**	64	**3,44**	1,258
Перцептивный компонент межличностных отношений				
1.	**Чувствительность к воздействиям сверстника**	64	**2,44**	0,614
2.	Инициативность	64	2,17	0,788
3.	**Преобладающий эмоциональный фон**	64	**1,97**	0,755

Как мы видим из таблицы, преобладающими критериями коммуникативного компонента являются жизнерадостность (4,02), вежливость (3,98) и общительность (3,98), а менее выраженным критерием является щедрость (3,44). Также в таблице видно, что преобладающим критерием перцептивного компонента межличностных отношений является чувствительность к воздействиям сверстника (2,44), а менее выраженным - преобладающий эмоциональный фон (1,97).

Далее была проведена описательная статистика компонентов межличностных отношений у детей относительно их гендерной принадлежности, которая позволила выделить основные критерии и определить их среднее значение.

В результаты нами было установлено, что у мальчиков преобладающими критериями коммуникативного компонента являются: общительность (4,03) и жизнерадостность (4,06), а преобладающих критериев перцептивного компонента не выявлено. Для девочек характерны такие критерии коммуникативного компонента, как доброта (4,23), внимательность к людям (4,23), правдивость (3,97), вежливость (4,29), щедрость (3,45), отзывчивость (3,74), справедливость (3,77) и ответственность (3,97), а критерии перцептивного компонента такие, как инициативность (2,03), чувствительность (2,55) и преобладающим фон (2,19).

Понимание межличностных отношений как феномена, состоящего из двух компонентов – коммуникативного и перцептивного, используемое в рамках нашей работы, – позволяет разработать типологическую модель межличностных отношений. Главными диагностическими критериями выступили коммуникативный и перцептивный компоненты межличностных отношений, которые имеют низкие и высокие показатели. Данная модель выглядит следующим образом:

Рис. 1. Типологическая модель межличностных отношений

Таким образом, получены четыре типа межличностных отношений у старших дошкольников. Рассмотрим их более подробно.

Первый тип межличностных отношений условно назван нами *«Перцептивный тип»*. Он включает в себя низкие показатели коммуникативных качеств и высокие показатели перцептивных характеристик. Дети данного типа межличностных отношений чувствительны к воздействиям сверстника, сензитивны, у них преобладает эмоциональный фон, также они проявляют инициативность в совместной

деятельности с другими детьми, но у них плохо развиты коммуникативные качества, они не общительны, замкнуты, предпочитают оставаться одни.

Второй тип межличностных отношений условно назван нами *«Артистический тип»*. Он включает в себя высокие показатели коммуникативных качеств и высокие показатели перцептивных характеристик. У детей данного типа межличностных отношений очень хорошо развиты коммуникативные качества, они общительны, внимательны и вежливы по отношению к другим детям, а также чувствительны и эмоциональны.

Третий тип межличностных отношений условно назван нами *«Коммуникативный тип»*. Он включает в себя высокие показатели коммуникативных качеств и низкие показатели перцептивных характеристик. У детей данного типа межличностных отношений очень хорошо развиты коммуникативные качества, они общительны, внимательны и вежливы по отношению к другим детям, но они менее чувствительны и эмоциональны.

Четвертый тип межличностных отношений условно назван нами *«Аутический тип»*. Он включает в себя низкие показатели коммуникативных качеств и низкие показатели перцептивных характеристик. У детей данного типа межличностных отношений плохо развиты коммуникативные качества, они не общительны, замкнуты, не внимательны по отношению к другим детям, а также не чувствительны, не эмоциональны и не проявляют инициативность в совместной деятельности с другими детьми.

На основании выраженности перцептивного и коммуникативного компонентов каждый респондент был отнесен к одному из выделенных типов. Результаты представлены в таблице 1.3:

Таблица 3

Результаты распределения респондентов по межличностным типам отношений

Типы	Количество человек	Процент от выборки
Перцептивный 1-й тип	11	17,2 %
Артистический 2-й тип	24	37,5 %
Коммуникативный 3-й тип	8	12,5 %
Аутический 4-й тип	21	32,8 %

Из представленных результатов мы видим, что больше всего респондентов относится к артистическому типу (37,5%), на втором месте по численности аутический тип (32,8%), на третьем месте – перцептивный тип (17,2%), на последнем месте – коммуникативный тип (12,5%). (рис. 1.1)

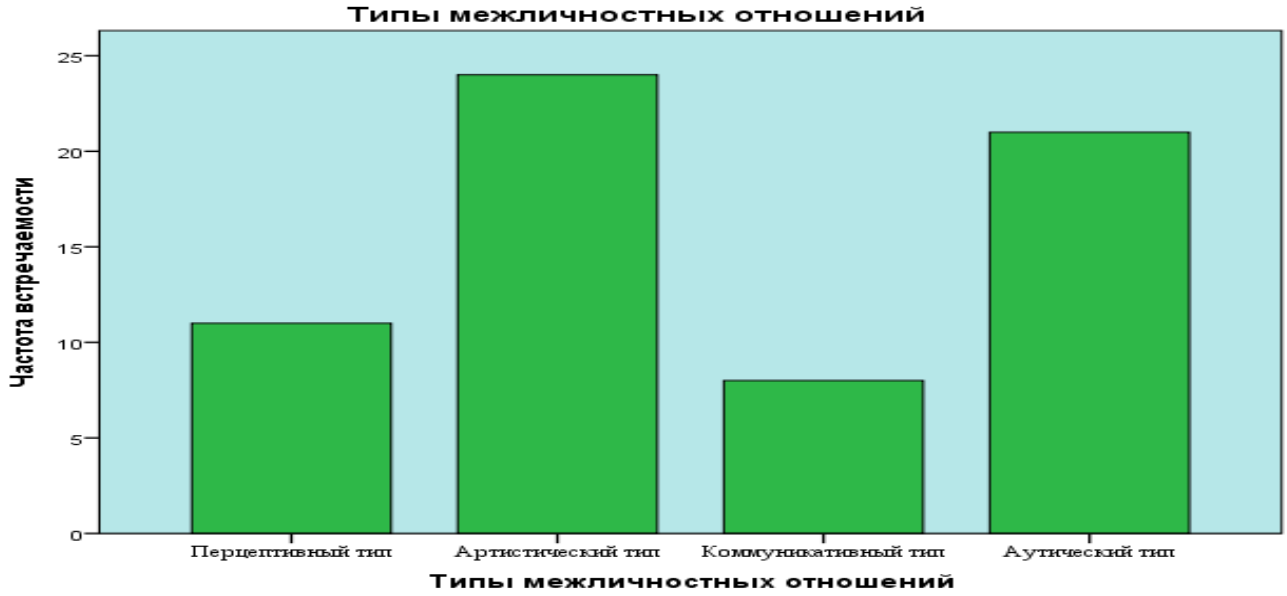

Рис. 2. Результаты распределения респондентов по межличностным типам отношений

Таким образом, мы провели теоретический анализ старшего дошкольного возраста с учетом всех особенностей данного возраста и провели эмпирическое исследование, в котором подтвердили нашу гипотезу о том, что межличностные отношений у старших дошкольников имеют своеобразную структуру и включает в себя различные компоненты, характеристики которых различаются в зависимости от гендерной принадлежности.

Список литературы

1. Ананьев, Б.Г. Личность, субъект деятельности, индивидуальность / Б.Г. Ананьев. — М.: Изд-во Директ-Медиа, 2008. - 134 с.
2. Бодалев, А.А. Психология общения: Избранные психологические труды. —— 2-е изд. — М.: Московский психолого-социальный институт, Воронеж: НПО «МОДЭК», 2007. — 256 с. (Серия «Психологи Отечества»)
3. Божович, Л.И. Личность и ее формирование в детском возрасте / Л. И. Божович. – М.,2000. – 296с.
4. Выготский, Л.С. Детская психология // Собр. Соч. – М., 1992.- т.4, - 209 с.
5. Коломинский, Я.Л. Психология взаимоотношений в малых группах (общие и возрастные особенности): Учеб.пособие. – Минск: Изд-во Тетра Системс, 2008. – 432 с.
6. Куницына, В.Н. Межличностное общение / В.Н. Куницына, Н.В. Казаринова, Н.В. Погольша. — СПб.: Питер, 2007. – 367 с.
7. Леонтьев, А.А. Психология общения: учебное пособие для вузов / А.А. Леонтьев.– 3-е изд. – М.: Смысл: Академия, 2012. – 368 с.
8. Ломов, Б.Ф. Проблема общения в психологии // Хрестоматия по психологии / Б.Ф. Ломов. – М., 2004. – С. 108-117.
9. Обозов, Н.Н. Психология межличностных отношений / Н.Н. Обозов. – К.: Наукова думка, 2006. – 192 с.
10. Психологический словарь под редакцией А.В. Петровского и М.К. Ярошевского. - М., 1990. - С. 113-114.
11. Рубинштейн, С. Л., Человек и мир / С.Л. Рубинштейн. — СПб.: Питер, 2004. – 675 с.

УДК 378.1

ПРОЯВЛЕНИЕ ТРЕВОЖНОСТИ У СТУДЕНТОВ ПЕРВЫХ КУРСОВ В ПЕРИОД СЕССИИ

СУГАИПОВА ФАТИМА МАГОМЕДОВНА
Студентка 3 курса направления подготовки
«Психолого-педагогическое образование»
КИНДАРОВА ЗАЛИНА БАДРУДИНОВНА
Заведующая психологической лабораторией,
старший преподаватель кафедры
«Педагогика и психология»
ФГБОУ ВО «Чеченский государственный университет».

Аннотация: Статья раскрывает особенности влияния тревожности на учебную деятельность студента. А также рассматриваются те факторы, которые вызывают сложное психическое состояние, как тревожность. К этим факторам относятся: адаптация к новым социальным условиям, социальной роли, большая умственная и эмоциональная нагрузка на организм, неправильное воспитание, проявляющееся в завышенных требованиях со стороны родителей. Но в отдельных случаях, тревожность является личностной особенностью, не вызываемая различными факторами воздействия.
Ключевые слова: тревожность, виды тревоги, стресс, социальная тревога, сомагенная тревога, посстравматическая тревога, экзестенциальная тревога.

THE MANIFESTATION OF ANXIETY AMONG FIRST-YEAR STUDENTS DURING THE SESSION.

Sugaipova Fatima Magomedovna
3nd year student areas of training
"Psychological and pedagogical education
Kindarova Zalina Badrudinovna
Head of the psychological laboratory, senior lecturer
"Pedagogy and psychology"
Of the "Chechen state University

Abstract: the Article reveals the peculiarities of the influence of anxiety on educational activities of students. And discusses the factors that cause complex mental state known as anxiety. These factors include: adaptation to new social conditions, social roles, large mental and emotional strain on the body, wrong education, which is manifested in expectations from parents. But in some cases, anxiety is a personal characteristic which is not caused by a variety of factors.
Key words: anxiety, types of anxiety, stress, social anxiety, comagena anxiety, posttraumatische anxiety, ekzestentsialno anxiety.

Проблема тревожности всегда была и является актуальной проблемой, особенно среди молодежи. В литературе часто встречается много разных определений понятия "тревожность". Но мы рассмотрим некоторые из них: "Тревожность — это индивидуальная психологическая особенность, проявляющаяся в склонности человека часто переживать сильную тревогу по относительно малым поводам. Рассматривается либо как личностное образование, либо как связанная со слабостью нервных процессов особенность темперамента, либо как и то и другое одновременно."

Тревожность — это личностная черта, проявляющаяся в легком и частом возникновении состояний тревоги. Тревожность возникает при благоприятном фоне свойств нервной и эндокринной систем, но формируется прижизненно, прежде всего в силу нарушения форм внутри– и межличностного общения, например между родителями и детьми. Охарактеризовать это состояние можно и как переживание дискомфорта, предчувствие некой угрозы. Тревожное расстройство принято относить к группе невротических расстройств, то есть к психогенно обусловленным патологическим состояниям, характеризующимся разнообразной клинической картиной и отсутствием нарушений личности[5].

Состояние тревожности может проявляться у людей любого возраста, в том числе и у маленьких детей, однако, согласно статистике, чаще всего от тревожного расстройства страдают молодые женщины в возрасте двадцати-тридцати лет, школьники и студенты. И хотя время от времени, находясь в определенных ситуациях, каждый человек может испытывать тревогу, о тревожном расстройстве будет идти речь, когда это чувство становится слишком сильным и неконтролируемым, что лишает человека возможности вести нормальную жизнь и заниматься привычной деятельностью[4]. Существует несколько видов тревожности, наиболее изученными и чаще всего встречающимися из них являются:

1) Публичная тревожность. При таком расстройстве чувство тревоги остро проявляется на любых массовых мероприятиях. Это могут быть экзамены, публичные конференции и т.д. В основе этой тревоги лежит неуверенность человека в том, что он сможет справиться с поставленной задачей, страх оказаться в неловкой ситуации. При этом, внимание концентрируется не на основной задаче, а на возможных неприятностях, которые предположительно могли бы произойти.

2) Тревога, появляющаяся при необходимости сделать определенный выбор. Когда нужно принять определенное решение тревога может корениться в неуверенности в правильности выбора, страхе перед ответственностью, а также ощущении собственной беспомощности.

3) Посттравматическая тревожность. Очень часто состояние постоянной тревоги появляется после пережитой психологической травмы. Человек испытывает беспричинное беспокойство, ожидает опасности, просыпается среди ночи с криком, не понимая причин собственных страхов.

4) Экзистенциальная тревога. По сути, это осознание человеком того факта, что когда-то он может умереть. Такая тревога имеет три основных проявления: страх перед смертью, страх осуждения и несоответствия ожиданиям других людей, а также страх того, что жизнь проходит впустую.

5) Разделенное тревожное расстройство. При данном нарушении человек испытывает острый приступ тревоги и паники, если оказывается вне какого-либо места или отделенным от конкретного человека.

6) Обсессивно-компульсивное расстройство. Иррациональные, навязчивые тревожные мысли можно назвать главным и основным симптомом этого тревожного расстройства, при этом больной всегда осознает болезненность своего состояния, но не может самостоятельно избавиться от своих повторяющихся тревог и идей.

7) Соматогенная тревога. Состояние тревожности, выступающая в качестве симптома какого-либо соматического заболевания.

8) Социальная тревожность. Человек испытывает дискомфорт, находясь среди большого скопления людей, например, в школе, на работе и т.д. Вследствие этого люди сознательно пытаются избегать некоторых видов деятельности: не знакомятся с людьми, отказываются от публичных мероприятий.

Как эмоциональная реакция на стресс, тревожность существенным образом влияет на поведение, оказывая либо активизирующее, либо дезорганизующее воздействие. Субъективно это состояние может описываться ощущениями напряжения, беспокойства, мрачных предчувствий, а физиологически – активацией автономной нервной системы. На некоторых студентов экзамены могут оказать значительное травмирующее воздействие на психику, вплоть до появления невротического расстройства. У лиц, склонных к возникновению невротической тревоги, экзамен затрагивает гораздо более глубокие пласты личности, скрытые от сознания. Возможность провала на экзамене становится сигналом жизненной несостоятельности, человеческой неполноценности. Тогда данная ситуация становится препятствием, которое может лишить человека уважения в глазах других людей и своих собственных. Под-

линная причина такого состояния – в раннем опыте неудач, а предстоящие экзамены делает его актуальным[2].

Повышенный уровень тревожности может оказывать и положительное влияние на деятельность в ситуациях контроля знаний. Так, высокий уровень интеллекта наряду с высоким уровнем личностной тревожности способствует проявлению высоких показателей успеваемости. У тех лиц, чья тревога перед экзаменом носит мобилизующий характер, все показатели вегетативной нервной системы приходят к норме буквально через несколько десятков минут после завершения экзамена независимо от степени удовлетворенности результатами. У тех же, чье эмоциональное напряжение не способствует (и даже препятствует) преодолению стресса, эти показатели не только не снижаются, но продолжают нарастать, причем тоже независимо от результатов экзамена и от удовлетворенности ими.

В тоже время после сдачи первого экзамена эмоциональное напряжение, как правило, значительно ослабевает, но не опускается до фоновых значений, так как студент знает, что сессия только началась, и ему еще предстоят испытания. Но тревожное ожидание следующего экзамена может быть еще выше при условии получения оценки ниже ожидаемой на первом экзамене.

На практике условно можно выделить 3 группы студентов: с повышенной тревожностью, проявляющейся наиболее ярко за сутки до экзамена; со средней степенью выраженности тревожности (непосредственно перед пугающим их событием); с пониженной тревожностью, проявляющейся только в случае реальной угрозы получения отрицательной оценки (попадается вопрос в билете, на который студент не знает ответа).

На основе изученного материала, было проведено исследование со студентами Чеченского Государственного Университета 1 курса очной формы обучения, направления подготовки: "Психолого-педагогическое образование", "Журналистика", "Филология". Количество испытуемых -55 человек, средний возраст :16-18 лет.

Исследование проводилось по методике субъективной оценки ситуационной и личностной тревожности Ч.Д. Спилбергера и Ю.Л.Ханина, которая выявляет 2 вида тревожности:
Личностная - дает представление о подверженности личности воздействию тех или иных стрессоров по причине своих индивидуальных особенностей.

Ситуативная - возникает как реакция на стрессоры, чаще всего социально-психологического плана (ожидание агрессивной реакции, угроза самоуважению и т.д.).

В результате исследования было выявлено, что лица, у которых в обычных жизненных ситуациях нет выраженной тревожности (т .е. уровень личностной тревожности низкий), во время сессии повышается в значительной степени. Так, студентов, с повышенной личностной тревожностью было выявлено 20%; со средней – 50%, и низкой – 30%.

Результаты по ситуативной тревожности (предстоящие первые экзамены , страх перед неизвестностью):10% - низкий уровень тревоги; 50% - средний уровень ,

40%- повышенный уровень тревоги .

Таким образом, по проведенной методике можно сделать вывод о том, что даже те студенты, которые в обычных жизненных ситуациях не проявляют высокую тревожность, могут переволноваться, и уровень тревожности у них может повыситься в значительной степени.

Список литературы

1. Аллан Дж. Ландшафты детской души. - СПб-Минск, 1977.
2. Астапов В.М. Функциональный подход к изучению состояния тревоги //Психологический журнал. - 1992. - № 5.
3. Выготский Л.С. Вопросы детской психологии. - М., 1997.
4. Габдреева Г.Ш. Основные аспекты проблемы тревожности в психологии /Тонус. - 2000.
5. Мотков О.И. Соотношение личностных и познавательных компонентов интеллектуальной деятельности в условиях психологического стресса: Автореф. дис. канд. психол. наук. - М., 1978.
6. Прихожан А.М. К построению коррекционных программ по преодолению тревожности у подростков и юношей //Научные основы прикладной психологии. - М., 1989.

УДК 159.99

СОЦИАЛЬНО-ПСИХОЛОГИЧЕСКАЯ АДАПТАЦИЯ ДЕТЕЙ СИРОТ И ДЕТЕЙ ИЗ ПОЛНЫХ СЕМЕЙ

АНИКИНА УЛЬЯНА ЮРЬЕВНА
ГАФУРОВА ТАТЬЯНА РИНАТОВНА
КУРЛИНА КРИСТИНА ВЯЧЕСЛАВОВНА
Волгоградский государственный университет, г. Волгоград
E-mail: kkv2204@mail.ru

Аннотация: данная исследовательская работа содержит теоретическое описание адаптации с точки зрения разных подходов и эмпирический анализ социально-психологической адаптации сирот в сравнении с детьми из полных семей.
Ключевые слова: сироты, адаптация, самопринятие, интернальность, эмоциональный комфорт.

SOCIAL AND PSYCHOLOGICAL ADAPTATION ORPHANS AND CHILDREN FROM INTACT FAMILIES

Anikina Ulyana Yurevna
Gafurova Tatyana Rinatovna
Christina Vyacheslavovna
Volgograd state university, Volgograd

Abstract: this research provides a theoretical description of the adaptation from the point of view of different approaches and empirical analysis of social and psychological adaptation of orphans in comparison with children from intact families.
Keywords: orphans, adaptation, self-acceptance, internality, emotional comfort.

Различные аспекты адаптации рассматривали В. В. Гриценко, И. К. Кряжева, А.А. Реан, Ю.А. Александровский, Л.И. Анцыферова, Ф.Б. Березин, И.А. Милославова, Д.Г. Мид, В.Н. Парыгин, А.Ю. Шалыко и др.

Под социально-психологической адаптацией в данном исследовании мы понимаем, взаимодействие личности и социальной среды, которая приводит к адекватным соотношениям целей и ценностей личности и группы. Адаптация происходит тогда, когда социальная среда способствует реализации потребностей и стремлений личности, служит раскрытию ее индивидуальности.

Психическое развития детей-сирот рассматривали М.Ю.Кондратьева, В.С.Мухина, А.М.Прихожан, О.Е.Смирнова, Н.Н.Толстых, Н.К.Радина и др [2].

Цель данной работы состоит в том, чтобы выявить особенности социально-психологической адаптацию детей сирот и детей из полных семей.

Объект исследования в данной исследовательской работе является социально-психологическая адаптация детей сирот и детей из полных семей. Предмет исследования особенности социально-

психологической адаптации детей сирот и детей из полных семей.

Гипотезой исследования выступило предположение о том, что у детей сирот социально-психологическая адаптация ниже, чем у детей из полных семей.

В исследовании приняли участие 70 подростков, 35 из полных семей, и 35 детей-сирот в возрасте от 11-15 лет.

В настоящее время в научной литературе существует множество определений понятия «адаптация», которые трактуются далеко неоднозначно. Феномен адаптации является объектом междисциплинарного исследования, поскольку может быть применен к различным аспектам приспособления: биологического, психологического, социального.

Адаптация - в широком смысле слова, когда объединены два аспекта – биологический и социальный – есть приспособление к изменяющимся внешним и внутренним условиям. Основные положения теории адаптации, сформулированные в трудах П.К. Анохина, И.М. Павлова, Г. Селье, И.М. Сеченова и др., позволяют раскрыть сущность процесса адаптации как единство взаимодействующих сторон – человека и среды с присущими ему противоречивыми моментами. В основе этого единства лежит активность социальной среды, с одной стороны, и активность личности, с другой.

Адаптация психологическая – явление, характеризующее наиболее оптимальное приспособление психики человека к условиям среды, жизнедеятельности и частным условиям [3].

Г.М. Андреева рассматривает социально-психологическую адаптацию как взаимодействие личности и социальной среды, которая приводит к адекватным соотношениям целей и ценностей личности и группы. Адаптация, по ее мнению, происходит тогда, когда социальная среда способствует реализации потребностей и стремлений личности, служит раскрытию ее индивидуальности [8].

Под «адаптированностью» понимается такое состояние субъекта, которое позволяет ему чувствовать себя свободно и раскованно в социокультурной среде, включаться в основную деятельность, чувствовать изменения в привычном окружении, углубляться во внутриличностные духовные проблемы, обогащать собственный мир путем более совершенных форм и способов социокультурного взаимодействия [3].

Изучая тот или иной аспект адаптации большинство исследователей (И.А. Георгиева, А.Н. Жмыриков, В.Н. Безносиков и др.), объединяют ее критерии в две большие группы: объективные (внешние) и субъективные (внутренние), которые, в зависимости от научных воззрений авторов, в свою очередь, также подразделяются на категории.

Если человеку не удается полностью преодолеть трудности адаптационного периода в устойчиво значимой для него социальной среде и вступить во вторую фазу развития, у него, по мнению А.В. Петровского, будут складываться качества конформности, зависимости, безынициативности, появится робость, неуверенность в себе и в своих возможностях. Если уже в стадии индивидуализации человек отвергаем членами группы в силу его индивидуальных отличий, то это способствует развитию у индивида таких личностных новообразований, как негативизм, агрессивность, подозрительность, завышенная самооценка. Если человек успешно проходит фазу интеграции, у него формируется коллективизм как качество личности. Таким образом, сущность социализации состоит в сочетании приспособления (адаптации) и обособления человека в условиях конкретного общества.

В данной работе мы используем методику «диагностика социально-психологической адаптации личности» (СПА) К. Роджерса и Р. Даймонда. Она предназначена для диагностики приспособленности человека к условиям взаимодействия с окружающими его людьми в системе межличностных отношений. Социально-психологическая адаптация зависит от умения личности ориентироваться в социальных ситуациях, правильно определять личностные особенности и эмоциональные состояния других людей, выбирать адекватные способы обращения с ними и реализовать эти способы в процессе взаимодействия.

Для определения влияния адаптации и связанных с ней черт личности на детей-сирот и детей из полных семей мы проведем однофакторный дисперсионный анализ, результаты которого представлены в таблице 1 и на рис.1-5.

Таблица 1

Влияние адаптации и связанных с ней черт личности на детей-сирот и детей из полных семей

	F	Знач.
Адаптация	54,629	,000
Самопринятие	25,882	,000
Принятие других	20,718	,000
Интернальность	46,479	,000
Эмоциональный комфорт	22,664	,000
Стремление к доминированию	,100	,753

Как мы видим из таблицы 1. адаптация и связанные с ней черты личности оказывает влияние на детей-сирот и детей из полных семей, выявлены высокие показатели значимости по таким параметрам, как «адаптация», «самопринятие», «принятие других», «интернальность», «эмоциональный комфорт» ($p \leq ,000$). Наибольшую силу влияния имеет такой компонент, как «адаптация» (54,629), на втором месте находится «интернальность» (46,479), далее идёт «самопринятие» (25,882), «эмоциональный комфорт» (22,664) и принятие других (20,718), все эти компоненты имеют с статистически достоверность значимость.

Данные переменной, «стремление к доминированию» не является статистически значимыми.

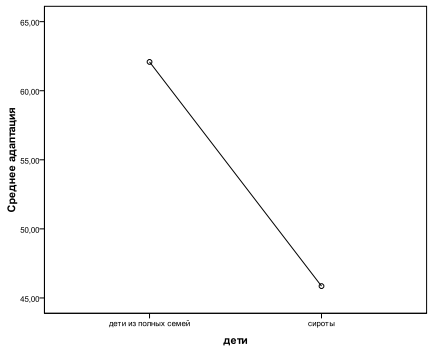

Рис. 1 Влияние адаптации на детей-сирот и детей из полных семей

Из рис. 1. мы видим, что дети из полных семей имеют большие показатели по психологической адаптации, чем дети-сироты. Они более приспособлены к условиям взаимодействия с окружающими их людьми в системе межличностных отношений. Дети из полных семей в целом принимают те правила, которым надлежит следовать, могут управлять собой и собственными поступками, заставлять себя, контролировать, не стесняются своих чувств, открыто их выражают. Они большей степени оптимисты, верят в лучшее, считают себя людьми с привлекательной внешностью, приняв решение, следуют ему, они энергичны, полны инициатив.

Сироты в меньшей степени склонны принимать те правила, которым надлежит следовать, они стараются полагаться на свои силы, в меньше мере, чем дети из полных семей рассчитывают, на чью-то помощь, импульсивны, менее инициативны. Данные результаты можно объяснить тем, что сироты чувствуют то, что не в силах, что-либо изменить, все усилия напрасны. Ощущают себя беспомощными и поэтому они относятся к окружающему миру с неприязнью, всегда готовы к защите или даже нападению, с трудом могут организовать себя, им довольно трудно быть собой, переживать самостоятельно трудности неудачи. Характерно то, что у них нет, того в чём бы они могли выразить свою индивидуальность. Дети из полных семей, напротив, чувствуют поддержку близких людей и поэтому жизненные проблемы для них менее ощутимы. К тому, что окружает, относятся положительно, имеют возможность выражат свою индивидуальность, своё «Я».

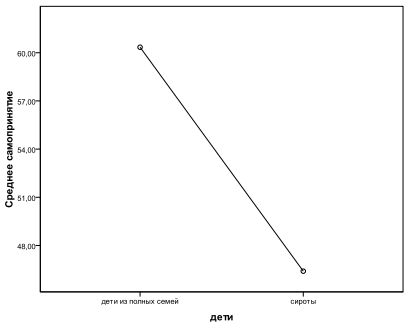

Рис. 2 Влияние самопринятия на детей-сирот и детей из полных семей

Из рис. 2. мы видим, что дети из полных семей больше принимают себя, чем дети-сироты. Они положительно относятся к своим личностным качествам, удовлетворены собой, уверены, что могут нравится окружающим. Подростки из полных семей считают себя интересными людьми, привлекательными как личность, заметными, они довольны собой, располагают к себе. Сироты, считают, что те, кто их знает, плохо к ним относится, считают себя не очень интересными людьми. Они в меньшей степени выражают свои способности в какой то деятельности, в любимых занятиях, не чувствуют себя индивидуальностью, думают, что у них ничего не получится, не ощущают поддержки близких.

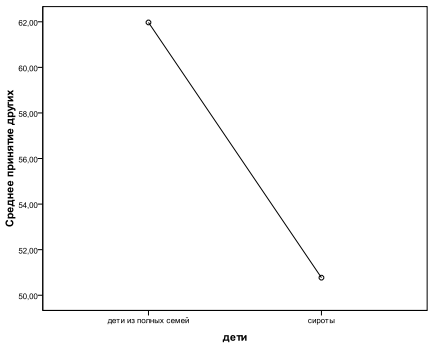

Рис. 3 Влияние принятия других на детей-сирот и детей из полных семей

Из рис. 3. мы видим, что детям из полных семей больше свойственно принимать других, чем детям-сиротам. Они терпимы к другим, к их слабостям и недостаткам. Подростки из полных семей характеризуются тёплыми, добрыми отношениями с окружающими, как правило, ладят с близкими людьми. Общительны, открыты, легко находят общий язык с окружающими при необходимости. Могут принимать людей такими, какие они есть, менее терпеливы к недостаткам, чем сироты. Дети, оставшиеся без попечения родителей с трудом находят язык с другими людьми, мало кому доверяют. Сироты не принимают других людей или делают это с трудом, в отличие от детей из полных семей. У сирот нет желания раскрываться перед другими, они стараются держаться ото всех в стороне, сосредоточены только на себе, своих проблемах, другие мало интересуют. Их настораживает доброжелательное отношение окружающих, считают, что никому не нужны. Чувствуют неприязнь к тому, что их окружает, обстановке, обстоятельствам и думают, что не в силах, что-то поменять.

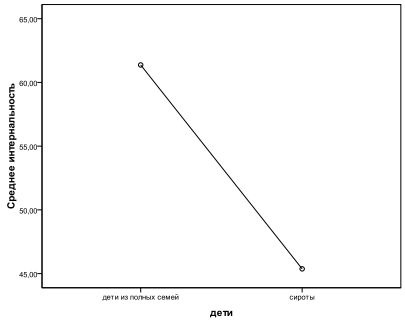

Рис. 4 Влияние интернальности на детей-сирот и детей из полных семей

Из Рис. 4. мы видим, что дети из полных семей более интервальны, чем дети-сироты. У них преобладает внутренняя мотивация над внешней, умеют управлять собой и собственными поступками, склонны искать причины своих неудач в самом себе. На первом месте у них рассудок, а не чувства, прежде чем что-то сделать подумают. В своих неудачах они винят себя, сироты напротив склонны обвинять других. Это возможно связано с тем, что на сирот оказывает все-таки большее влияние внешние объстоятельства, они изначально многим обделены, не научились самоконтролю, переживанию о других людях и в дальнейшем перенимают данную модель поведения.

Сироты скорее склонны к экстернальному типу поведения, в своих неудачах склонны обвинят других, в какой либо деятельности их нужно поддакивать, напоминать, чтобы довёл дело до конца. Часто прибывают в рассеянности, сметании, считают себя невезучими, когда приходится, что-то сделать может охватить страх, боятся, что не получится.

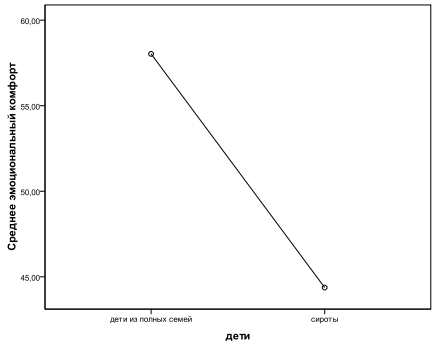

Рис. 5 Влияние эмоционального комфорта на детей-сирот и детей из полных семей

Эмоциональный комфорт выше у детей из полных семей (Рис. 5.). Они менее тревожны, напряжены, пессимистичны. Удовлетворены в большей мере, чем дети-сироты окружающей действительность. Сироты же чаще чувствуют себя обиженными, обделенными, им довольно трудно быть собой, бороться с проблемами. Зачатую встревожены, напряжены, обеспокоены. Нахождение, в социально-реабилитационных центрах, детских домах не даёт им нужных средств, для нормальной жизнедеятельности, они не окружены любовью и заботой, лаской в которой нуждается каждый ребёнок, они не удовлетворены окружающей действительность, им приходится постоянно бороться с данными им обстоятельствами, они бывают из-за этого пессимистичны.

Результаты эмпирического исследования позволяют сформулировать следующий вывод:

При выявление особенностей адаптационного периода личности через интегральные показатели в данном исследовании у подростков из полных семей по таким критериям, как «адаптация», «самоприятие», «приятие других», «эмоциональная комфортность», «интернальность» результаты оказались выше, чем у детей сирот.

Список литературы

1. Гребенникова Е.В., Фирсова О.В. Социально-психологическая адаптация детей-сирот в приемных семьях // Вестник ТГПУ. 2009. Выпуск 4 (82).

2. Дементьева И. Социальная адаптация детей-сирот // Социальная педагогика. 2003. №2. с. 64-73.

3. Дубровина И.В. Современные аспекты адаптации. - Новосибирск: Наука, 1980. - 127 с.

4. Иванова М.В. Социально-педагогическая реабилитация детей-сирот в условиях приемной семьи. - Санкт-Петербург, 2007.

5. Иванова Н.П., Бобылева И.А., Заводилкина О.В. Социально-психологическая адаптация детей в замещающей семье. - М., 2002.

6. Коробейников И.А. Проблем сиротства: реальность и ожидания // Дефектология. 2006. №1. с. 3-5.

7. Красницкая Г.С. Развитие семейных форм устройства детей-сирот в России // Детский дом. 2004. №2(11). с. 5-6.

8. Майерс Д. Социальная психология. СПб., 2005. - С. 223.

ПОЛИТИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 321

ПРОБЛЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ КАДРАМИ НА ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЕ

АГАФОНОВ А. А.

БЭс-161.3 группа, 1 курс, специальность «Экономическая безопасность»
Научный руководитель: Ульмясбаева А.О., ст. преподаватель
«Кузбасский государственный технический университет имени Т.Ф Горбачева»
Филиал КузГТУ в г. Новокузнецке

Аннотация: В данной статье была рассмотрена сущность проблем управления кадрами на государственной службе и предложены пути решения.
Ключевые слова: государство, служащие, государственная служба, система, управление, кадровая политика.

PROBLEMS OF PERSONNEL MANAGEMENT IN THE PUBLIC SERVICE

Agafonov A. A., Ulmyasbaeva A. O.

Abstract: this article considers the essence of the problems of personnel management in the public service and the suggested solutions.
Key words: state, civil servants, civil service, system, management, personnel policy.

Многолетняя история государства доказала, что ни одно современное государство не может эффективно работать без профессионального аппарата государственной службы. Государственная служба – важный инструмент государства. И как инструмент она должна быть законодательно обеспечена, организационно отлажена, укомплектована специалистами высшей квалификации, которые могут анализировать происходящие процессы, видеть перспективу текущей работы, принимать решения, обеспечивать организацию и приведение в жизнь принятых решений.

Продуктивная государственная служба является главным фактором стабильности государственной власти. Она создана чтобы решать целый комплекс задач: обеспечивать синтез законодательного процесса и иметь право применения в работе с документами; формирования правового поля при исполнении целей и задач государства; создания политически и юридически лучших условий для реализации своих прав, свобод и интересов [1].

Потребность общества в государственных служащих, работающих на пользу людям, имеет исторические корни. Это понимали уже в древнем мире, хотя государственная служба как таковая сформировалась только во время становления капитализма.

Качественно подготовленный аппарат нужен всем органам власти с учетом индивидуальных функций при обеспечение всех трех ветвей власти: законодательная, исполнительная, судебная. Без него не может действовать государственное управление.

Проблема кадрового содержания представляет собой одну из важнейших проблем государственной службы. Профессионалы своего дела требуются в любом деле.

Стремительное развитие общества, технический прорыв науки предъявляют к служащим завышенные требования, и имеет первостепенное значение для государственной службы.

Так, подбор кадров состоит из пяти систем:

- подбор персонала;
- кадровая политика;

- расстановка персонала;
- обучение персонала;
- оценка персонала.

Кадровой политики отводится центральное место в системе управления персоналом, в том числе и государственными служащими. Подбор персонала заключается в формировании резерва кадров на вакантные места. Оценка персонала проводиться для определения соответствия служащего занимающей им должности.

Распределение персонала дает постоянное движение кадров, исходя из планируемой карьеры, возраста, длительности занятия рабочих мест и существование вакантных должностей.

Обучение сотрудников нацелено на обеспечение профессиональных знаний.

Так, различают 4 вида обучения:

- получение базовой специальности;
- повышение квалификации;
- переподготовка сотрудников для получения новых специальностей;
- послевузовское профессиональное образование.

Такие виды обучения и взаимодействия направлены на обеспечение возможностей для постоянного повышения квалификации служащего, регулирование числа сотрудников и профессиональной структуры.

Кроме того, отметим, что наличие кадровых условий в государственной службе свидетельствует о неудачных тенденциях, которые приводят к отсутствию интереса к повышению квалификации у всех сотрудников.

В настоящее время набор кадров осуществляется по двум направлениям:

- отсутствие личных отношений между руководителем и подчиненным при приеме и продвижении по службе. В этом направлении персонал формируется из людей профессиональных и высокообразованных;

- главную роль играет личные отношения между руководителем и подчиненным при приеме и продвижении по службе. В этом направлении персонал не всегда профессионально подготовлен, это люди, которые будут отстаивать интересы не государства, а конкретного лица.

В данный момент, кадровые назначения на государственную службу осуществляются по второму принципу, а принцип мастерства не играет особую роль. При отсутствии системы контроля над принципом подбора, государственные служащие не несут персональной ответственности за совершенные ошибки при решении кадровых вопросов, отсутствует принцип открытости [2].

Таким образом, проблемы управления кадрами на государственной службе присущи всей системе государственной власти. Для их кардинального изменения требуются глобальные изменения принципов государственного устройства, влекущие за собой: изменения законодательства, изменения мировоззрения и этических норм граждан нашей страны. Поэтому, с нашей точки зрения, необходимы следующие направления и ряд практических мер, с помощью которых можно продолжить развитие государственной службы.

1. Необходима государственная программа о системе воспитания государственных служащих, которая позволит выявлять и готовить будущих лидеров потенциальных управленцев, в последующем готовых посветить свою жизнь служению государству и народу.

2. Необходимо обеспечить приток на государственную службу лиц из категории научных работников, так как имея богатый теоретический опыт, они могут быть незаменимы на руководящих постах среднего звена.

3. Необходимо привлекать на государственную службу лиц из числа бывших военных, имеющих высокий уровень профессиональной подготовки и обладающих немалым жизненным опытом и навыками работы с людьми.

4. Нужна особая политика и специальные социальные механизмы, направленные на омоложение ее кадров. При формировании кадров государственной службы важно предусмотреть возможность принятия специального «Этического кодекса государственного служащего» как системы нравственных

ориентиров его деятельности.

5. Создание карьерной среды, то есть, наличие профессионально подготовленных и желающих реализовать карьеру работников, создание атмосферы состязательности среди служащих, развитие системы материального и морального стимулирования, выработка объективных условий для служебного роста способных работников и др.

6. Создать механизм поощрения обучения и самообразования служащих, приобретение ими новых знаний и нового опыта. Создать систему непрерывного профессионального образования. Поощрять получение второго (специального) высшего образования или ученой степени.

Кроме того, в основу кадровой политики могут быть положены и другие требования, как подбор кадров не только по деловым, профессионально-квалификационным критериям, но и по нравственным качествам на основе всесторонней и непредвзятой оценки, открытость и гласность в решении всех кадровых вопросов с учетом общественного мнения, сбалансированное сочетание необходимости обновления кадров с сохранением их преемственности.

Следовательно, реализация предлагаемых мер позволит развить государственную службу, а соответственно и эффективнее управлять государством.

Список литературы

1. Ежевский Д. О. Специфика формирования кадрового резерва на государственной службе // Проблемы и перспективы развития местного самоуправления в странах СНГ и Европы. - Международная научно-практическая конференция: сборник материалов. – 2015. - № 5. – С.31-35.

2. Киселев С. Г. Государственная гражданская служба : учебное пособие / С. Г. Киселев. – Москва : ТК Велби, Издательство Проспект, 2015. – 104 с.

НАУКИ О ЗЕМЛЕ

УДК 913

COMPARATIVE ANALYSIS OF NATURE OF THE AZERBAIJAN REPUBLIC AND THE CALIFORNIA STATE OF USA WITH AIM OF INNOVATION DEVELOPMENT OF TOURISM ECONOMY

MAMMADOVA GULSHEN YASHAR
Student of Geographical Faculty, Baku State University.
RACABOVA TAHMINA GULAMIRZA
Student of Geographical Faculty, Baku State University,
AHADOVA HUMAY ZOHRAB
Student of Geographical Faculty, Baku State University,
BABAYEVA NIGAR HIKMET
Student of Geographical Faculty, Baku State University,
SAFARALIEVA NARGIZ ASKER,
magistrant of Informatics faculty, of Budapest, Eötvös Loránd University, Hungary,
MURSALLI GUNEL ASIF ,
magistrant of Geographical Faculty, Baku State University,
HUSEYNOVA GUNEL ALESKER
magistrant of geographical faculty, Seoul National University, South Korea,
NABIYEV ALPASHA ALIBEK
Scientific adviser, doctor of geoinformatics, Senior lecturer Department of Physical geography, Faculty of Geography, Head of Scientific and information centre "Geoinformatics and Computer Geography, Baku State University

Abstract: This article describe natural features for territory of the Azerbaijan Republic and territory of California state of USA with aim of comparative analysis for innovation development of economy. Also describe features of tourism economy for developing in future.
Keywords: natural conditions, tourism, economy, innovation, benchmarking, climate, landscapes, mountainstourism, environmental, natural, innovation, economy.

1.Tourism resources of southern slope of Great Caucasus and western slope of Sierra Nevada, their similar and different features

Two mountainous area, Great Caucasus and Sierra-Nevada, considered by us, appropriately surrounds northern part of Azerbaijan and central part of California State USA. Thus, the highest peak in Great Caucasus mountains is 4466 meters (Bazarduzu), 4421 meters in Sierra-Nevada mountains (Whitney mountain). Both

mountain systems stretch from north-west to south east. But, inclination of Sierra-Nevada mountains in meridian direction is less.

Both Great Caucasus mountains, and Sierra-Nevada mountains were emerged in Alpian-Himalay orogenic level. There is one different opportunity in creation of this young mountain systems, so, Great Caucasus mountains were emerged in collision of two materic typed canopy (Africa and Asia), and Sierra-Nevada mountains from materic and ocean typed canopies (America and Pacific Ocean).

As it is well known Greater Caucasus Mountains are located in humid temperate climate zone. Sierra Nevada Mountains in the State of California, has a Mediterranean climate. The height of the mountain system is subject to both vertical waist. The western slope of the Sierra Nevada Mountains landscape stretches from waste of the desert landscape, the southern slope of the Greater Caucasus Mountains from the arid landscape subniveal, Nival waist landscape.

We have seen in the rich mountain systems, the marvelous nature of the area revealed the need for the creation of a large tourist complexes. Sierra Nevada Mountains to the ancient history of the establishment of tourist facilities in the United States and the State of California. Mountain system has great importance for tourism and mountain tourism. Climate and the Sierra-Nevada Mountains hypsometrics opportunities in the Sierra-Nevada Mountains, turned into mountain tourism, the tourism industry. Each number of tourists coming to the millions, and the number of tourists coming to the Caucasus Mountains and is measured in thousands.

The southern slopes of the Greater Caucasus Mountains, the largest mountain in winter and summer sports complex Tufandag tourist complex. This mountainous area has favorable conditions for the rest of the tourist site is located about 4 km from the city of Gabala. Currently under construction in the immediate vicinity of the mountain-skiing base "Caucasian Resort" hotel building complex of three hotels, SPA-center, amusement park, has the capacity for the rest of the summer. The complex of mountain-skiing and nature trips are available throughout the year. Here are 4 ski tracks, 10 are operating a cable line.

Mount Whitney Base Camp complex in Sierra Nevada welcomes more than 30.000 tourists each year. Best travel opportunities were created here for alpinists. Seguava National park is located here, natural condition, beauty were interested by tourists. When being acquainted with tourism of Sierra Nevada, here national parks are main objects of tourism. Because of the nature of the Greater Caucasus Mountains, is invaluable to the tourist attraction that has no analogues. For example, in the southern slope of the Greater Caucasus, waterfalls, springs attract the attention of tourists. However, in certain areas, and these areas are stored in the form of National Parks condition created for tourist trips can get a higher result. Founded in 2006 in the south of the Caucasus Mountains Shah Dag National Park can be used for this purpose. Areas should be allocated to this area for tourist camps. Sierra Nevada from Yosemite National Park, 13 popular tourist camp (campground) are available.Application of this tendention in our country would be useful.

The second area of tourism in the mountains of Sierra Nevada forests. But strictly protected forests in the region, as well as being used for tourism. Their Plumas National Forest, Eldorado National Forest, Tahoe National Forest land is like. So far it has been a tourist in the area. Forest tourism is developed in the future can be very large. The southern slope of the Greater Caucasus Mountains, oak, beech, hornbeam forests, nature walks in the forest qorunarsa tourism can be developed. However, we can not prevent the destruction of forests in the fastest way, but also we can develop tourism.

Tahoe lake located in western part of Sierra-Nevada mountains is one of tourist bases. Lake tourism, water sport types, skiing are develoed in Tahoe lake and more than 3 million tourists come to this region. This tourism may be developed in iced sourced Tufalgol in Great Caucasus mountains. When we consider that, mountain tourism was developed in Tufandagh, so, development and organization of lake tourism will be significant for our country.

That one of the beauties of nature is waterfall, and the Greater Caucasus Mountains, and the Sierra Nevada mountains are rich with waterfalls. Katekh in the southern slope of the Greater Caucasus Mountains (Balakan dist), Ilisu (Gakh district), Seven Beauties, Durja (Gabala), and so on. Views of waterfalls, attracts tourists with its beauty. Sierra Nevada Mountains, Yosemite National Park in the west, there is a magnificent waterfall, a very small area of the park, "Land of Waterfalls" is called.

One sphere of tousim is visit of historical monuments, and it is existed significantly in southern slope of

Great Caucasus. Craftsman yard in Lahij settlement (Ismayilli region), Chukhur Gabala, old mosques, museums, tombs in Gabala region are the most visited places by tourists.

2.Tourism resources of Kur depression and Lankaran region area and Central Valley and their comparative analysis

Central Valley surrounding central part of California state consists of two parts: Sacramento valley and San Joaquin valley. Sacramento valley surrounds area in northern part from Sacramento river, which is the longest of state and San Joaquin valley surrounds area in southern part from San Joaquin river. Central valley was surrounded from east with Sierra-Nevada mountains, and from west with San-Francisco gulf and Coastal rocks, from south with Tehachapi mountains. Central valley may be compared with Kur intermountain depression and Lankaran province being located in Azerbaijan territory. Thus, three are similar features between natural condition of these areas surrounded with Iranian plateau, being boundaried with Great Caucasus mountains from north and north-west, Lesser Caucasus mountains from west, Caspian sea from east and Araz river from south and natural condition of Central valley of California.

Semidesert and dry subtropical climate with mild winter, dry and hot summer is typical in Kur-Araz lowland. Lankaran province, surrounding southern part of country, is located in humid subtropical climatic zone. Totally Mediterranean sea climatic type is predominated in Central valley located in California state. Sacramento valley surrounding northern part of central valley is differed with its humidity and low temperature in comparison with San Joaquin valley located in southern part. As well as Chiko, Redding and Red Bluff areas located in Sacramento valley is characterized with relatively cool and high humidity for their temperature conditions. San Joaquin valley surrounding southern part of Central valley is concerned to field semi-type of Mediterranean sea climatic type.

Soils being fit for agriculture and climatic condition in both Central valley and Kur depression proves suitable condition for agricultural development here. Even Central valley is known as one of territories having most commonly planted soils in the world. Rural tourism program was made and isbeing developed in some areas of California as well as in Central valley. In future, progress in this direction of tourism in some areas of Lankaran province may be suitable for rural settlement of province. Moreover, some steps were taken in way of wide usage for tourism development from Central valley rivers. Thus, for increment of agricultural income and widening of agro-tourism in in the delta of Sacramento river, mission titled "Sacramento River Delta Grown Agri-Tourism Association" is being executed. Significant steps were taken for enwidening of river bank tourism in Kur depression province. Thus, some years ago, project commenced to be executed in connection with restoration of the edge of Kur and re-settlement of boulevard in Yevlakh city. Main purpose was to change Kur river bank into tourism zone, to aid interesting relaxation of human and include new architectural element to city image.

Human creation is needed for tourism development due to plain relief and dry climate, in a word natural condition potential of nature in Central vally and Kur depression is not suitable for tourism. So, various service types included in museums, concerts, competitions, American people music, laying out gardens in Central Valley is developed for enwidening of tourism area and gained popularity as tourism area nowadays. One of areas, these service types are applied is Bakersfield city, this area was turned lovely meeting place of different group and associations in western part of USA. It is known with useful and desired service, reasonable prices, suitability of area. More than 5400 hotel rooms, wide and confortable meeting places, world-recognized entertaining places, purchase centers etc are existed in Bakersfield city. So, when estimating, it is seen that, enwidening of service spheres acting in Kur depression province and Lankaran province may give great profit for tourism.

One of spheres involving tourists is natural and historical monuments of country, Azerbaijan territory as well as kur depression and Lankaran province is rich with these monuments. As an example to natural monuments in this areas, Turyanchay State Nature Reserve, Aghgol National Park, Shirvan State reserve, Gizilaghaj State Natural reserve may be indicated. Moreover, Lankaran province, especially Masalli region area is rich with mineral water springs. Thermal water, and iced cold water are distinguished among them. Lots of sulfur and other microelements are in content of water of some springs. Istisu mineral spring is located in one of picturesque mountaneous nock of region and water of this spring has treatment features. Thermal

water fountain and suspension bridge give special beauty to these places. Istisu, by being most popular treatment mineral water, by packing, is sold in pharsmacies of country.

In example to historical monuments, Mingachevir State Dramatic Theatre, Khaldan Juma mosque and Hajilar bridge in Yevlakh region area, Barda tomb or Nushaba castle in Barda region area, Bahman Mirza tomb, Juma mosque, Underground bath monumental complex in Goychay, well-known sanctuary Hun baba sacred place in Saatli, Kerbalayi Hamid Abdulla bath in Astara region, Karvansara in Salyan region may be indicated. These areas is considered as most visited places by tourists.

3.Comparative analysis of south of Sierra Nevada, Los Angeles and north-eastern areas of Great Caucasus

Sierra Nevada mountainous range is surrounded with Tehachapi peak from south, Fredonier peak in north, stretches to 750 km along western coast of United States of America. East of area has the same border with California valley. Steep slope is formed in mountainous area gradually from west to east. Thus, range is located in eastern part.

Interesting Places of range: Taho Lake is the biggest fresh watered lake in northern part of Sierra Nevada in heigh og 1897 meters from sea level. Lake area is 489 sq/meters, Hetch Hetchy valley, King Canyon, Kern canyon, Yosemiti National Park creates beautiful and seen view. There are lots of views around Guba regionin north-east of Great Caucasus. Gachrash, Balbulag, as well as Tangaali ravine which's depth is from 400 to 600 meters are especially well-known and involve tourists.

The highest peak of Sierra Nevada mountainous range is Whitney mountain, in heigh of 4421 meters from sea level. The highest peak in north-western part of Great Caucasus in Azerbaijan is Shahdagh peak-4252 meters. Giant Sequoia tree are seen in western slope of Sierra Nevada. There are trees of 1500 cube meters volume here, and these are considered as the biggest trees of the world. Mountains are enwidened gradually from south to north. Heigh of ranges near to Taho lake reaches 2700 meters, including some rocks. Heigh reaches 4000 meters in Yosemite National park. Heigh is lessened gradually toward south. Landscape of Gusar region is known with forest covered mountains and valleys. Deciduous trees- hornbeam, oak, beech are spreaded. Tugay forests are seen in river banks. There are beautiful fountains in mountain rocks of Gusar region. The most knowns are Laza and Shahnabaz fountains.

Sierra Nevada is divided into several biological zones: 1Eastern slope and juniper forests, 1500-2100 m; 2Mountain southern forests; the western slope - 1000-2100 m; eastern flank - 2100-2600 m; 3Mountain northern forests; the western slope - 2100-2700 m; eastern flank - 2600-3100 m; 4Subalp forests; 5Alp meadows, on the western slope above 3100 m, on the eastern slope - above 3500 m.

The coast of Ventura, California is located in Los Angeles. North western part of the city extends along the Ventura River, and along both sides of the narrow valley is characterized by sharp sloping areas. Ventura Visitor Centre 400 square meters with the area, there are many interesting places such as the Ventura Theatre. Kern, California is located in the southern part of the Valley. The area runs along the south of the Kern Mountains, Tehachapi mansion. Los Angeles is located on the Pacific coast, and the world's largest cultural, scientific, economic, and educational center. The city is located in the surrounding areas of the coastal plains. Stretch between the cities of San Bernardino, Ventura and Los Angeles agglomeration. 1548 m is the highest point in the city of Los Angeles with the Sisters Elsie peak. Los Angeles River starts in the San Fernando Valley in the city's river. The abundance is caused by natural areas and biological diversity in urban areas. Los Angeles is more prevalent in the dry subtropical plants. Baku - the capital of the Republic of Azerbaijan and the Caucasus region, the largest commercial, cultural and scientific center, as well as the largest port in the Caspian Sea. Absheron peninsula is located 28 meters below sea level. Baku is elected by a majority of the cities of ancient settlements such as the Maiden Tower, Old Town, the Palace of Shirvan. Administrative regions of the country is mountainous, most of them from the Khyzy. On the road leading from an interesting natural phenomenon can be observed: the different geological layers on the surface of the hills creates his own colorful landscape. According to experts, this geological phenomenon on the planet can be found in only one place in the valley of death in the United States. Death Valley, a desert type area of the US state of California. This place, above sea level, in (-86 m), which is believed to be the lowest place of North America. The area is 7,800 km2. Here are the pieces that are available for many years, for unknown reasons, leaving a

trail in the wilderness act, and the interesting thing is that the stones are moving in different directions with each other, never collided. Siyazan region consists of sparse landscape of forests and bushes. Several species of water birds can be found in the coastal zone. Gilgilchay and Atachay flow through this region. The rich flora of medicinal plants of the district is represented by a broad spectrum. Climbing to the mountains, tall trees being alternated with bushes and even higher in the mountain canyon river rocks Khasichay thermal water is filtered. Samur lowland occupies a part of the Guba region of Azerbaijan is located in the north-east. An area of 20 hectares in the region is now fully covered with forests. Here are a few of the river, three artificial lakes, as well as thermal and mineral springs. An interesting feature of this area, sandy beach, located in a small area, and then starts the forest. The climate of the eastern part of the State of South Dakota's climate is similar to that of the north-east. This similarity extends to the area. But the state in the winter temperature, Guba region of very low compared to the physical. Therefore, this area is consistent with a moderate climate. The average annual rainfall in the north-west of South Dakota hissəsdə semi-arid conditions, formed in the southern part of the semi-humid conditions. State of South Dakota in the summer, strong winds, thunder and rain showers are characterized by. In the eastern part of the state is to witness the frequent tornado events.

Pic.1. Azerbaijan National and State Parks Parks

Pic.2. California National and State

REFERENCE

1.A.A.Nabiyev,A.A. Abasova, T.M. Shamilzade, T.G. Safarova, V.S. Jabbarova, A.F. Suleymanova, U.R. Makhankova, L.A. Qasimova, R.Z. Aliyeva, N.N. Agayeva, N.E. Abbasaliyeva, U.V. Mammadova, Kh.I. Alizada, N.M. Qarali, F.E. Axundova,),-COMPARATIVE ANALYSIS OF NATUTE AND ECONOMY OF THE AZERBAIJA REPUBLIC AND CALIFORNIA STATE (USA) FOR DECISION PROBLEMS OF ENVIRONMENTAL PROTECTION// TECHNIQUES OF ENSURING THE DURATION AND QUALITY OF BIOLOGICAL LIFE AT THE PRESENT STAGE OF THE HUMANITY DEVELOPMENT Peer-reviewed materials digest **(collective monograph)** published following the results of the XCII International Research and Practice Conference(London, November 05-November 10, 2014), Published by IASHE London 2014, Page 21-25

2.Nabiyev A..,Ismailova T., Safaralieva N., Mursalli G., huseynova G., Mamiyeva G.

COMPARATIVE ANALYSIS OF ALL ENVIRONMENTAL ELEMENTS ON THE TERRITORY OF THE AZERBAIJAN REPUBLIC AND THE STATE OF CALIFORNIA (USA) WITH THE AIM OF INNOVATIVE DEVELOPMENT OF TOURISM ECONOMY// Journal:- Gisap:Earth and Space Sciences № 7 April , 2015, Published by IASHE London ,Page 25-28

http://www.travelaroundusa.com/california-national-and-state-parks.html

1.www.ru.wikipedia.org/wiki/Калифорния

2.en.wikipedia.org/wiki/California

3.Nabiyev A.A. –Проблемы комгеографии. Изд-во «Муеллим», г.Баку, 238 стр.

НАУЧНОЕ ИЗДАНИЕ

ПРОРЫВНЫЕ НАУЧНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ

Сборник статей

VI Международной научно-практической конференции

г. Пенза, 10 января 2017 г.

Под общей редакцией

кандидата экономических наук Г.Ю. Гуляева

Подписано в печать 16.01.2017.

Формат 60×84 1/16. Усл. печ. л. 27,7

МЦНС «Наука и Просвещение»

440062, г. Пенза, Проспект Строителей д. 88, оф. 10

www.naukaip.ru

Уважаемые коллеги!

Приглашаем Вас принять участие в Международных научно-практических конференциях

Дата	Название конференции	Оргвзнос	Шифр
5 февраля РИНЦ Elibrary.ru	VI Международная научно-практическая конференция **АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ЭКОНОМИКИ, УПРАВЛЕНИЯ И ПРАВА**	90 руб. за 1 стр.	МК-134
5 февраля РИНЦ Elibrary.ru	III Международная научно-практическая конференция **АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ПЕДАГОГИКИ И ПСИХОЛОГИИ**	90 руб. за 1 стр.	МК-135
7 февраля РИНЦ Elibrary.ru	VIII International scientific conference **EUROPEAN RESEARCH**	90 руб. за 1 стр.	МК-136
10 февраля РИНЦ Elibrary.ru	III Международная научно-практическая конференция **ФУНДАМЕНТАЛЬНЫЕ И ПРИКЛАДНЫЕ НАУЧНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ: АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ, ДОСТИЖЕНИЯ И ИННОВАЦИИ**	90 руб. за 1 стр.	МК-137
12 февраля РИНЦ Elibrary.ru	II Международная научно-практическая конференция **РОССИЯ В XXI ВЕКЕ: ФАКТОРЫ И МЕХАНИЗМЫ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ**	90 руб. за 1 стр.	МК-138
15 февраля РИНЦ Elibrary.ru	VI Международная научно-практическая конференция **ИННОВАЦИОННЫЕ НАУЧНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ: ТЕОРИЯ, МЕТОДОЛОГИЯ, ПРАКТИКА**	90 руб. за 1 стр.	МК-139
17 февраля РИНЦ Elibrary.ru	Международная научно-практическая конференция **НАУЧНЫЕ ДОСТИЖЕНИЯ И ОТКРЫТИЯ СОВРЕМЕННОЙ МОЛОДЁЖИ**	90 руб. за 1 стр.	МК-140
20 февраля РИНЦ Elibrary.ru	II Международная научно-практическая конференция **ЕВРОПЕЙСКИЕ НАУЧНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ**	90 руб. за 1 стр.	МК-141
23 февраля РИНЦ Elibrary.ru	Международная научно-практическая конференция **ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ СОВРЕМЕННОЙ НАУКИ: ПРОБЛЕМЫ, ЗАКОНОМЕРНОСТИ, ПЕРСПЕКТИВЫ**	90 руб. за 1 стр.	МК-142
25 февраля РИНЦ Elibrary.ru	V Международная научно-практическая конференция **СОВРЕМЕННАЯ ЭКОНОМИКА: АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ, ДОСТИЖЕНИЯ И ИННОВАЦИИ**	90 руб. за 1 стр.	МК-143
25 февраля РИНЦ Elibrary.ru	V Международная научно-практическая конференция **СОВРЕМЕННОЕ ОБРАЗОВАНИЕ: АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ, ДОСТИЖЕНИЯ И ИННОВАЦИИ**	90 руб. за 1 стр.	МК-144
27 февраля РИНЦ Elibrary.ru	V Международная научно-практическая конференция **СОВРЕМЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ: АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ, ДОСТИЖЕНИЯ И ИННОВАЦИИ**	90 руб. за 1 стр.	МК-145
28 февраля РИНЦ Elibrary.ru	**VII International scientific conference WORLD SCIENCE: PROBLEMS AND INNOVATIONS**	90 руб. за 1 стр.	МК-146

www.naukaip.ru