МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЦЕНТР НАУЧНОГО СОТРУДНИЧЕСТВА
«НАУКА И ПРОСВЕЩЕНИЕ»

SCIENCE and EDUCATION
INTERNATIONAL CENTRE FOR SCIENTIFIC COOPERATION

WORLD SCIENCE:

PROBLEMS AND INNOVATIONS

СБОРНИК СТАТЕЙ ПОБЕДИТЕЛЕЙ XI МЕЖДУНАРОДНОЙ НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКОЙ КОНФЕРЕНЦИИ
«WORLD SCIENCE: PROBLEMS AND INNOVATIONS»,
СОСТОЯВШЕЙСЯ 25 ИЮНЯ 2017 Г. В Г. ПЕНЗА

ЧАСТЬ 2

ПЕНЗА
МЦНС «НАУКА И ПРОСВЕЩЕНИЕ»
2017

УДК 001.1
ББК 60
В75

Ответственный редактор:
Гуляев Герман Юрьевич, кандидат экономических наук

В75

WORLD SCIENCE: PROBLEMS AND INNOVATIONS: сборник статей XI Международной научно-практической конференции. В 2 ч. Ч.2 – Пенза: МЦНС «Наука и Просвещение». – 2017. – 344 с.

ISBN 978-5-906973-51-1 Ч.2
ISBN 978-5-906973-49-8

Настоящий сборник составлен по материалам XI Международной научно-практической конференции «**WORLD SCIENCE: PROBLEMS AND INNOVATIONS**», состоявшейся 25 июня 2017 г. в г. Пенза. В сборнике научных трудов рассматриваются современные проблемы науки и практики применения результатов научных исследований.

Сборник предназначен для научных работников, преподавателей, аспирантов, магистрантов, студентов с целью использования в научной работе и учебной деятельности.

Ответственность за аутентичность и точность цитат, имен, названий и иных сведений, а также за соблюдение законодательства об интеллектуальной собственности несут авторы публикуемых материалов.

Полные тексты статей в открытом доступе размещены в Научной электронной библиотеке **Elibrary.ru** и зарегистрированы в наукометрической базе **РИНЦ** в соответствии с Договором №1096-04/2016К от 26.04.2016 г.

УДК 001.1
ББК 60

© МЦНС «Наука и Просвещение» (ИП Гуляев Г.Ю.), 2017
© Коллектив авторов, 2017

ISBN 978-5-906973-51-1 Ч.2
ISBN 978-5-906973-49-8

СОДЕРЖАНИЕ

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ 13

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ГРАФИЧЕСКОЙ СРЕДЫ ИМИТАЦИОННОГО МОДЕЛИРОВАНИЯ SIMULINK ДЛЯ ВЫЯВЛЕНИЯ ЗАКОНОМЕРНОСТЕЙ ИЗМЕНЕНИЯ ПОКАЗАТЕЛЕЙ РАБОТЫ ОТРАСЛИ ВИНОГРАДАРСТВА
ДРЯГИН ВАЛЕРИЙ БОРИСОВИЧ, НИКОЛЕНКО АННА АЛЕКСЕЕВНА 14

РОЖДАЕМОСТЬ И СМЕРТНОСТЬ НАСЕЛЕНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И РЕСПУБЛИКИ САХА (ЯКУТИЯ)
ЗАХАРОВА ТАТЬЯНА ВАСИЛЬЕВНА 19

КОРРЕЛЯЦИОННО-РЕГРЕССИОННЫЙ АНАЛИЗ УРОВНЯ ЗАНЯТОСТИ И УРОВНЯ БЕЗРАБОТИЦЫ НАСЕЛЕНИЯ РФ
КИМ ЕВГЕНИЙ АЛЕКСАНДРОВИЧ, УДОВИК АЛЬБИНА СЕРГЕЕВНА,
ОГАННИСЯН ЭРИКНАЗ ГЕВОРГОВНА 23

АНАЛИЗ ДЕЙСТВЕННОСТИ СРЕДСТВ НАРУЖНОЙ РЕКЛАМЫ С ТОЧКИ ЗРЕНИЯ ГОРОДСКИХ ИНФОРМАЦИОННЫХ СИСТЕМ
КОНОПЛЕВА ВАЛЕРИЯ СЕРГЕЕВНА 27

РОЛЬ НЕЛЕГАЛЬНОЙ И ВЫНУЖДЕННОЙ МИГРАЦИИ РАБОЧЕЙ СИЛЫ В РОССИИ И МЕЖДУНАРОДНОМ ЭКОНОМИЧЕСКОМ ПРОСТРАНСТВЕ
ЗИБРОВА НАТАЛЬЯ МИХАЙЛОВНА, БУРДОВА АНАСТАСИЯ АЛЕКСЕЕВНА 30

МАКРОЭКОНОМИЧЕСКОЕ МОДЕЛИРОВАНИЕ ПАРАМЕТРОВ РАЗВИТИЯ СИСТЕМЫ РЕГИОНАЛЬНЫХ ОБРАЗОВАНИЙ И СЕЛЬСКИХ ТЕРРИТОРИЙ
ПРИМЫШЕВ ИГОРЬ НИКОЛАЕВИЧ, МАБИАЛА ЖИЛЬБЕРТ 33

ПОДХОДЫ К ИДЕНТИФИКАЦИИ ИНСАЙДЕРСКОГО ВОЗДЕЙСТВИЯ НА ФИНАНСОВЫЙ РЫНОК (НА ПРИМЕРЕ УКРАИНЫ)
МАЛИХАТКА ЕЛЕНА НИКОЛАЕВНА, МАЛЫШЕНКО ВАДИМ АНАТОЛЬЕВИЧ,
МАЛЫШЕНКО КОНСТАНТИН АНАТОЛЬЕВИЧ 38

ПРИМЕНЕНИЕ НЕЙРОННЫХ СЕТЕЙ В СФЕРЕ ЭКОНОМИКИ
МАЛЫШЕВА ЮЛИЯ АЛЕКСАНДРОВНА, КАЙЛЬ АРТЁМ АЛЕКСАНДРОВИЧ 45

ВНЕШНЕТОРГОВАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ РЕГИОНА КАК ОСНОВА ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ
МАСЛЕННИКОВА Н. В., КРЕТОВА А.А. 48

АНАЛИЗ ЛИКВИДНОСТИ И ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ
СУ-ДИ-ЯН НАТАЛЬЯ ВИКТОРОВНА, БАЯСКАЛАНОВ АЛЕКСЕЙ БАИРТУЕВИЧ 52

РОЛЬ КООРДИНАЦИИ В УПРАВЛЕНИИ ЦЕПЯМИ ПОСТАВОК
РУДНЕВ ДМИТРИЙ ВАСИЛЬЕВИЧ, ШВЕЦОВА ЕЛЕНА ВЛАДИСЛАВОВНА 55

ИНФОРМАЦИЯ, РАЗМЕЩАЕМАЯ НА СРЕДСТВАХ НАРУЖНОЙ РЕКЛАМЫ
ЯРМУХАМЕТОВА ЭЛЬВИРА ЕВГЕНЬЕВНА 58

К ВОПРОСУ О ПОДХОДАХ К ИССЛЕДОВАНИЮ СОЦИАЛЬНЫХ СИСТЕМ В УСЛОВИЯХ АРКТИЧЕСКОЙ ЗОНЫ
ГОРКОВЕНКО СЕРГЕЙ ИВАНОВИЧ 62

BREAK-EVEN ANALYSIS OF ZARAMAGSKAYA HPP-1 PROJECT
ОРЛОВА НИНА СЕРГЕЕВНА, КОНОНОВА АЛЕКСАНДРА НИКОЛАЕВНА, СМОЛЕНКОВА АЛЕКСАНДРА ВЛАДИМИРОВНА, БЕСПАЛОВ ВЛАДИМИР ВЛАДИМИРОВИЧ 68

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ РОССИЙСКИХ И ЗАРУБЕЖНЫХ ФИРМ
КОВАРДА ВЛАДИМИР ВАСИЛЬЕВИЧ 77

КЛАССИФИКАЦИЯ ИСТОЧНИКОВ НЕОПРЕДЕЛЕННОСТИ И РИСКОВ В СТРОИТЕЛЬСТВЕ
ЛУКИНА И.А., ГУЛИНА М.С., БАЛАНДИНА К.В. 84

ОСНОВНЫЕ РИСКИ ИНВЕСТИЦИОННО-СТРОИТЕЛЬНЫХ ПРОЕКТОВ
ЛУКИНА ИРИНА АНДРЕЕВНА, ГУЛИНА МАРИЯ СЕРГЕЕВНА, БАЛАНДИНА КСЕНИЯ ВАСИЛЬЕВНА 87

ТРУДНОСТИ ПРИ ПРОВЕДЕНИИ МАРКЕТИНГОВЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ
ЕЛЮБАЕВА АНАСТАСИЯ АСЫЛХАНОВНА, ГРИГАРАВИЧЮС ПОЛИНА АЛЕКСАНДРОВНА 90

СОВРЕМЕННЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ СФЕРЫ УСЛУГ
ЗАЛЯН ЕВГЕНИЯ ГАГИКОВНА 93

ПОДОХОДНОЕ НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ В РОССИИ: ПРОШЛОЕ И БУДУЩЕЕ
ЗЕЛЕНКОВА РАИСА АЛЕКСАНДРОВНА 96

ОСОБЕННОСТИ ФИНАНСИРОВАНИЯ СПОРТА И ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ
ВЕРИНА ЮЛИЯ ОЛЕГОВНА 101

ОСОБЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ЗОНЫ КАК ИНСТРУМЕНТ ФОРМИРОВАНИЯ БЛАГОПРИЯТНОГО ИНВЕСТИЦИОННОГО КЛИМАТА
ЛАПТЕВ СЕРГЕЙ ВЕНИАМИНОВИЧ, МУРАДОВА ДЖАХАН АШИРГЕЛДИЕВНА 105

МЕТОДИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ДИВЕРСИФИКАЦИИ АВТОТРАНСПОРТНОГО ПРОИЗВОДСТВА
ШУБА НИКИТА АЛЕКСАНДРОВИЧ 108

АНАЛИЗ СТРУКТУРЫ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ВЛОЖЕНИЙ В ОСНОВНОЙ КАПИТАЛ
СЕРГЕЕВА НАТАЛЬЯ ВЛАДИМИРОВНА 111

ПЕРСПЕКТИВЫ РЕФОРМИРОВАНИЯ БЮДЖЕТНОЙ СИСТЕМЫ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИИ
ЦИКИШЕВА КАРИНА АРКАДЬЕВНА 114

МАРКЕТИНГ ПЕРСОНАЛА В КОМПАНИЯХ Г. ОМСКА
БАЛОБАНОВА АННА АЛЕКСАНДРОВНА 117

АКТУАЛЬНОСТЬ СОВРЕМЕННОЙ ПОРТФЕЛЬНОЙ ТЕОРИИ В СИСТЕМЕ УПРАВЛЕНИЯ КОРПОРАТИВНЫМИ ФИНАНСАМИ
КУРБАТОВА ЕЛЕНА ВАЛЕРЬЕВНА 121

ПРИНЯТИЕ РЕШЕНИЙ В УСЛОВИЯХ ФИНАНСОВОЙ НЕСТАБИЛЬНОСТИ И ОГРАНИЧЕННОСТИ ДОСТУПА К КРЕДИТНЫМ РЕСУРСАМ
МОРОЗОВА ЕКАТЕРИНА ВАЛЕРЬЕВНА 124

ВЫЯВЛЕНИЕ ПРОБЛЕМНЫХ ОБЛАСТЕЙ И РИСКОВ ВНЕДРЕНИЯ ИННОВАЦИОННЫХ ИТ-ТЕХНОЛОГИЙ В БИЗНЕС-ПРОЦЕССЫ КОМПАНИЙ
ДЯКИНА Е.Д. 127

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРОДВИЖЕНИЯ ИННОВАЦИЙ НА РЕГИОНАЛЬНОМ УРОВНЕ (НА ПРИМЕРЕ РЕСПУБЛИКИ МОРДОВИЯ)
ЗАВАРЦЕВА ЕКАТЕРИНА ВЛАДИМИРОВНА, ФРОЛОВА ЮЛИЯ ВИКТОРОВНА 131

ПРЕОДОЛЕНИЕ ФИНАНСОВЫХ ОГРАНИЧЕНИЙ ПРИ ОСУЩЕСТВЛЕНИИ ПЕРСПЕКТИВНЫХ ИННОВАЦИЙ
МЕТЛАКОВА ЕКАТЕРИНА АЛЕКСЕЕВНА 135

ПОРТФЕЛЬНЫЕ ИНВЕСТИЦИИ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ БАНКОВСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ
ПАНКРЕВА. Ю.В. 138

ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОЕ ПАРТНЕРСТВО В СОЦИАЛЬНОМ ОБСЛУЖИВАНИИ
АБДУСАМАДОВ АХМАД ЗОКИРЖОНОВИЧ 140

ДИВЕРСИФИКАЦИЯ БАНКОВСКИХ ВКЛАДОВ: ГРАМОТНОЕ УПРАВЛЕНЧЕСКОЕ РЕШЕНИЕ ИЛИ НАРУШЕНИЕ ЗАКОНА?
ОСКОЛКОВА НАТАЛЬЯ АЛЕКСАНДРОВНА, ... 143

ОЦЕНКА ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ И РЕНТАБЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ
МАННАНОВ АЙДАР РАМИЛЕВИЧ 148

РАЗРАБОТКА АЛГОРИТМИЧЕСКОЙ МОДЕЛИ ЗАЩИТЫ ИНФОРМАЦИИ НА ОСНОВЕ ДИНАМИЧЕСКИХ ТАБЛИЦ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ
КАБУЛОВ АНВАР ВАСИЛОВИЧ, ВАРИСОВ АКМАЛ АББАСОВИЧ 152

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ 159

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ ЭКСТРЕМИСТСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В ИСПРАВИТЕЛЬНЫХ УЧРЕЖДЕНИЯХ
ЕЛЕЦКИЙ АРТЕМ ОЛЕГОВИЧ, РАХМАНКИН ЕГОР АЛЕКСАНДРОВИЧ 160

О СОВЕРШЕНСТВОВАНИИ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА ОБ ИСПОЛНИТЕЛЬНОМ ПРОИЗВОДСТВЕ: ТЕОРЕТИЧЕСКИЙ И ПРАКТИЧЕСКИЙ АСПЕКТ
КУНИНИНА КСЕНИЯ АЛЕКСАНДРОВНА 163

ПОНЯТИЕ И ПРЕДЕЛЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ
ИГОХИНА АНАСТАСИЯ СЕРГЕЕВНА 166

К ВОПРОСУ О НЕКОТОРЫХ ПРЕДЛОЖЕНИЯХ РЕФОРМИРОВАНИЯ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА ОБ ИСПОЛНИТЕЛЬНОМ ПРОИЗВОДСТВЕ
НАЗАРОВА АЛИНА АЛЕКСЕЕВНА, ДЕВЯТКИНА ЯНА АЛЕКСЕЕВНА 171

ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА МЕХАНИЗМА ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ
ПИЛЮГИНА СВЕТЛАНА ЮРЬЕВНА 174

СООТНОШЕНИЯ СИСТЕМЫ ПРАВА И СИСТЕМЫ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА
САДЧИКОВА СОФЬЯ АЛЕКСЕЕВНА 179

НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ ОБ УГОЛОВНО-ПРАВОВОЙ ХАРАКТЕРИСТИКЕ ЭКОЛОГИЧЕСКИХ ПРЕСТУПЛЕНИЙ
ФАТКУЛЛОВА АЛИНА НАИЛЕВНА 182

ОСНОВАНИЯ И ВИДЫ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА РАЗГЛАШЕНИЕ СВЕДЕНИЙ, СОСТАВЛЯЮЩИХ КОММЕРЧЕСКУЮ ТАЙНУ
ВАХ АРТЕМ СЕРГЕЕВИЧ 188

ВОЗМЕЩЕНИЕ УБЫТКОВ ПРИ ДОСРОЧНОМ РАСТОРЖЕНИИ ДОГОВОРОВ
ВАХ АРТЕМ СЕРГЕЕВИЧ 192

НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ ОБ УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА ГОСУДАРСТВЕННУЮ ИЗМЕНУ
ТИМАЕВА ИРИНА ПЕТРОВНА 194

ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ СИСТЕМЫ ПРАВА И ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
ФИРСОВ ДЕНИС ИГОРЕВИЧ 200

ПРЕИМУЩЕСТВА ОБЩЕСТВА С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ КАК ОРГАНИЗАЦИОННО-ПРАВОВОЙ ФОРМЫ ЮРИДИЧЕСКОГО ЛИЦА
ЧЕРЕМИСОВА ЛЮДМИЛА ЕВГЕНЬЕВНА, ВОВЧЕНКО ИЛЬЯ СЕРГЕЕВИЧ 204

ПОНЯТИЕ КОРРУПЦИИ В ЮРИДИЧЕСКОЙ НАУКЕ
ЕЛОХОВА М.В. 207

К ВОПРОСУ ПОНИМАНИЯ ЮРИДИЧЕСКОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ
ПОМАЗАНОВА АННА СЕРГЕЕВНА, ИВАНОВА МАРИНА АЛЕКСАНДРОВНА 210

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ ТОРГОВЛИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
КРАВЧЕНКО ЕЛЕНА НИКОЛАЕВНА 213

К ВОПРОСУ О ПРАВОВОМ ЗНАЧЕНИИ ДАТЫ РЕГИСТРАЦИИ ДОМЕННОГО ИМЕНИ В АРБИТРАЖНЫХ СПОРАХ ПО ДОМЕННЫМ ИМЕНАМ. СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ СУДЕБНОЙ ПРАКТИКИ
САЯПИН СЕРГЕЙ ПЕТРОВИЧ 216

К ВОПРОСУ О ПОДВЕДОМСТВЕННОСТИ АРБИТРАЖНЫМ СУДАМ ДЕЛ СПОРОВ О ДОМЕННЫХ ИМЕНАХ С УЧАСТИЕМ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ. АНАЛИЗ СУДЕБНОЙ ПРАКТИКИ
САЯПИН СЕРГЕЙ ПЕТРОВИЧ 220

ОСОБЕННОСТИ ПРАВОМЕРНОГО ПОВЕДЕНИЯ
СКОБЕЛИНА ЕКАТЕРИНА ВИТАЛЬЕВНА 223

ПРОБЛЕМА СОВРЕМЕННОГО ПОНИМАНИЯ ПРАВА
КРЕЧЕТОВА ДАРЬЯ ЕВГЕНЬЕВНА, ИВАНОВА МАРИНА АЛЕКСАНДРОВНА 226

СОЦИАЛЬНАЯ РОЛЬ И ФУНКЦИИ ПРАВ
ЗАХАРОВА ОКСАНА СЕРГЕЕВНА 229

ЛИЧНЫЕ ПРАВА ЧЕЛОВЕКА
АБРОСИМОВА КРИСТИНА АЛЕКСЕЕВНА 234

ЗАПРЕТ НА НЕДОБРОСОВЕСТНУЮ КОНКУРЕНЦИЮ
ШАТАЛОВА АЛЕКСАНДРА ВЛАДИМИРОВНА 238

НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ ОБ УГОЛОВНО-ПРАВОВОЙ ХАРАКТЕРИСТИКЕ КОРРУПЦИОННЫХ ПРЕСТУПЛЕНИЙ
ГАНИЕВА АЛЬБИНА МАРАТОВНА 241

ГОСУДАРСТВО И ЛИЧНОСТЬ
КАШПАНОВА АСЕМГУЛЬ КАДЫРБЕКОВНА 248

ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ НАУКИ 252

О МЕХАНИЗМЕ ФОРМИРОВАНИЯ ЗНАНИЙ
КАРЯКИН ЮРИЙ ВАСИЛЬЕВИЧ 253

РЕАЛИЗАЦИЯ ТРЕБОВАНИЙ ФГОС НОО К АЛГОРИТМИЗАЦИИ ЗНАНИЙ УЧАЩИХСЯ В РАЗНЫХ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ ПРОГРАММАХ
БИБИШЕВА АННА ИГОРЕВНА 258

ОБУЧЕНИЕ ОРГАНИЗАЦИИ И ПРОВЕДЕНИЮ ВЕБИНАРОВ КАК СРЕДСТВО ФОРМИРОВАНИЯ ИНОЯЗЫЧНОЙ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ КОМПЕТЕНЦИИ
ПОДКАМЕННАЯ ЕЛИЗАВЕТА ВАСИЛЬЕВНА, ФЕТИСОВА СВЕТЛАНА АНАТОЛЬЕВНА 261

К ВОПРОСУ О ДУХОВНО-НРАВСТВЕННОМ РАЗВИТИИ ЛИЧНОСТИ ОБУЧАЮЩЕГОСЯ В СИСТЕМЕ СОЦИАЛЬНО-ГУМАНИТАРНОГО ОБРАЗОВАНИЯ
УРУНБАСАРОВА ЭЛЕОНОРА АДАЛОВНА, БАИМБЕТОВА РАБИГА КАБДУЛОВНА, АЛЬКЕЕВА САУЛЕ МУХАМЕДЖАНОВНА, ЖУМАН ГУЛЬМИРА ЖУМАНОВНА 266

ОБУЧЕНИЕ ЧЕРЕЗ ПЕДАГОГИЧЕСКУЮ ТЕХНОЛОГИЮ КАК СТРАТЕГИЯ СОВРЕМЕННОГО ОБРАЗОВАНИЯ: МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ
ИЛЬЕВИЧ ТАТЬЯНА ПЕТРОВНА, ПОЛОВИНКИНА ИРИНА ВЛАДИМИРОВНА 270

ЗНАКОМСТВО ДЕТЕЙ СТАРШЕГО ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА С МУЗЫКОЙ Т.Н.ХРЕННИКОВА
МАРТЫНОВА ЛЮБОВЬ НИКОЛАЕВНА 275

ОСОБЕННОСТИ УЧЕБНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ МЛАДШЕГО ШКОЛЬНИКА
ПЕСКОВА КСЕНИЯ МИХАЙЛОВНА, ГОРЯИНОВ АЛЕКСАНДР ПЕТРОВИЧ, ТОКУНОВА ВИКТОРИЯ АЛЕКСАНДРОВНА 278

ПРОЯВЛЕНИЯ НАРУШЕНИЙ РАЗВИТИЯ РЕЧИ У ДЕТЕЙ РАННЕГО ВОЗРАСТА
ВОЛКОВА МАРИЯ ПЕТРОВНА 281

ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЙ МАРШРУТ КАК ИНСТРУМЕНТ АДАПТАЦИИ МОЛОДЫХ ПЕДАГОГОВ В ОБЩЕОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ, РАБОТАЮЩИХ В СЛОЖНЫХ СОЦИАЛЬНЫХ УСЛОВИЯХ
ДАВЫДЕНКО АНАСТАСИЯ АЛЕКСАНДРОВНА 284

САМОСТОЯТЕЛЬНАЯ РАБОТА СТУДЕНТОВ КАК ФАКТОР РАЗВИТИЯ ПОЗНАВАТЕЛЬНОЙ И ТВОРЧЕСКОЙ АКТИВНОСТИ
ПАРФЁНОВ МИХАИЛ ПЕТРОВИЧ 287

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ИЗУЧЕНИЯ МЕТАФОР В МЛАДШЕМ ШКОЛЬНОМ ВОЗРАСТЕ
МЕННЕР ЕЛЕНА ДМИТРИЕВНА, ШИШКИНА СНЕЖАНА ВАСИЛЬЕВНА 293

ПРИМЕНЕНИЕ КОМПЬЮТЕРНОЙ ГРАФИКИ В НАЧАЛЬНОЙ ШКОЛЕ
КАРБАСОВА ЕКАТЕРИНА АНДРЕЕВНА 296

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ 299

ДИАГНОСТИКА ЭМОЦИОНАЛЬНО-СМЫСЛОВОЙ СФЕРЫ В КОНТЕКСТЕ СТАНОВЛЕНИЯ СТРУКТУРЫ САМОСОЗНАНИЯ РЕБЕНКА 7-ГО ГОДА ЖИЗНИ
КУЛАКОВСКАЯ В.И 300

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЙ ПОДХОД К ПРОБЛЕМАМ ЭВТАНАЗИИ
УРАЗАЛИЕВА ЗУЛЬФИЯ ШАРИФОВНА 303

СОЦИОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ 306

АНАЛИЗ СИСТЕМЫ МОТИВАЦИИ ПЕРСОНАЛА В ОРГАНИЗАЦИИ
БАНЕЕВА ЗИНАИДА МАТВЕЕВНА, БАЯСКАЛАНОВ АЛЕКСЕЙ БАИРТУЕВИЧ 307

АНАЛИЗ СИСТЕМЫ ПОДБОРА КАНДИДАТОВ НА ДОЛЖНОСТЬ ОХРАННИКА ООО ЧОП «ЦЕНТР БЕЗОПАСНОСТИ» Г. РЯЗАНЬ
ПОПОВА ЮЛИЯ ИГОРЕВНА, ХРЮКОВА СВЕТЛАНА СЕРГЕЕВНА 310

БЕЗДОМНЫЕ ЖИВОТНЫЕ КАК ОДНА ИЗ ВАЖНЕЙШИХ ПРОБЛЕМ СОВРЕМЕННОГО ОБЩЕСТВА
ДЕНИШОВА ДАМИЛЯ АБАЙЕВНА 314

СИНТЕЗ ЗАРУБЕЖНОГО ОПЫТА НЕКОММЕРЧЕСКИХ ОБЩЕСТВЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ ДЛЯ РАЗВИТИЯ СОЦИАЛЬНОЙ РАБОТЫ С РОССИЙСКОЙ МОЛОДЕЖЬЮ
СИГАРЕВА НАТАЛЬЯ ДМИТРИЕВНА 317

ПОЛИТИЧЕСКИЕ НАУКИ 320

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ КАДРОВОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ РАБОТЫ С ОБРАЩЕНИЯМИ ГРАЖДАН НА МУНИЦИПАЛЬНОМ УРОВНЕ
ШЕСТОВА ВИКТОРИЯ ВИКТОРОВНА, ПЛОТНИКОВА ЕЛЕНА ВЛАДИМИРОВНА 321

РОЛЬ ИНСТИТУТОВ ГРАЖДАНСКОГО ОБЩЕСТВА В СОВЕРШЕНСТВОВАНИИ МЕХАНИЗМОВ ОБЕСПЕЧЕНИЯ НАЦИОНАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ
ЯЦУЛЯК ВАДИМ ВЛАДИМИРОВИЧ 326

ДИПЛОМАТИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ КЫРГЫЗСТАНА И ТУРЦИИ
ОРЕН ЯЛЧИН, ТОСТОКОВА КЕНЖЕ АБДЫРАИМОВНА 330

ПОЛИТИЧЕСКИЕ СОБЫТИЯ КАК ДИНАМИЧЕСКАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ПОЛИТИЧЕСКОГО ПРОЦЕССА РОССИИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ
БЕЛОВА ИРИНА ВЛАДИМИРОВНА 333

ПОНЯТИЕ И СУЩНОСТЬ ОТКРЫТОГО ПРАВИТЕЛЬСТВА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
АГАДЖАНЯН АНУШ САМВЕЛОВНА 337

ПОЛИТИЧЕСКИЕ ИНСТИТУТЫ И ИНСТИТУТЫ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ. ИХ ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ И ВЛИЯНИЕ
БОРИСОВА ПОЛИНА АНДРЕЕВНА 340

РЕШЕНИЕ
о проведении
25.06.2017 г.
XI Международной научно-практической конференции
«WORLD SCIENCE: PROBLEMS AND INNOVATIONS»

В соответствии с планом проведения
Международных научно-практических конференций
Международного центра научного сотрудничества «Наука и Просвещение»

1. **Цель конференции** – содействие интеграции российской науки в мировое информационное научное пространство, распространение научных и практических достижений в различных областях науки, поддержка высоких стандартов публикаций, а также апробация результатов научно-практической деятельности

2. **Утвердить состав организационного комитета и редакционной коллегии (дляформирования сборника по итогам конференции) в лице:**

1) **Агаркова Любовь Васильевна** – доктор экономических наук, профессор, профессор кафедры ФГБОУ ВО «Ставропольский государственный аграрный университет»
2) **Ананченко Игорь Викторович** - кандидат технических наук, доцент, доцент кафедры системного анализа и информационных технологий ФГБОУ ВО «Санкт-Петербургский государственный технологический институт (технический университет)»
3) **Антипов Александр Геннадьевич** – доктор филологических наук, профессор, главный научный сотрудник, профессор кафедры литературы и русского языка ФГБОУ ВО «Кемеровский государственный институт культуры»
4) **Бабанова Юлия Владимировна –** доктор экономических наук, доцент, заведующий кафедрой «Управление инновациями в бизнесе» Высшей школы экономики и управления ФГАОУ ВО«Южно-Уральский государственный университет (национальный исследовательский университет)»
5) **Багамаев Багам Манапович** – доктор ветеринарных наук, профессор кафедры терапии и фармакологии факультета ветеринарной медициныФГБОУ ВО «Ставропольский Государственный Аграрный университет»
6) **Баженова Ольга Прокопьевна –** доктор биологических наук, профессор, профессор кафедры экологии, природопользования и биологии, ФГБОУ ВО «Омский государственный аграрный университет»
7) **Боярский Леонид Александрович** – доктор физико-математических наук, профессор, профессор кафедры физических методов изучения твердого тела ФГБОУ ВО «Новосибирский национальный исследовательский государственный университет»
8) **Бузни Артемий Николаевич –** доктор экономических наук, профессор, профессор кафедры Менеджмента предпринимательской деятельности ФГАОУ ВО «Крымский федеральный университет», Институт экономики и управления
9) **Буров Александр Эдуардович –** доктор педагогических наук, доцент, заведующий кафедрой «Физическое воспитание», профессор кафедры «Технология спортивной подготовки и прикладной медицины ФГБОУ ВО «Астраханский государственный технический университет»
10) **Васильев Сергей Иванович** - кандидат технических наук, профессор ФГАОУ ВО «Сибирский федеральный университет»

11) **Власова Анна Владимировна** – доктор исторических наук, доцент, заведующей Научно-исследовательским сектором Уральского социально-экономического института (филиал) ОУП ВО «Академия труда и социальных отношений»

12) **Гетманская Елена Валентиновна** – доктор педагогических наук, профессор, доцент кафедры методики преподавания литературы ФГБОУ ВО «Московский педагогический государственный университет»

13) **Грицай Людмила Александровна –** кандидат педагогических наук, доцент кафедры социально-гуманитарных дисциплин Рязанского филиала ФГБОУ ВО «Московский государственный институт культуры»

14) **ДавлетшинРашит Ахметович –** доктор медицинских наук, профессор, заведующий кафедрой госпитальной терапии №2, ФБГОУ ВО «Башкирский государственный медицинский университет»

15) **Иглин Алексей Владимирович** – кандидат юридических наук, доцент, заведующий кафедрой теории государства и права Ульяновского филиал Российской академии народного хозяйства и госслужбы при Президенте РФ

16) **Ильин Сергей Юрьевич** – кандидат экономических наук, доцент, доцент, НОУ ВО «Московский технологический институт»

17) **Искандарова Гульнара Рифовна –** доктор филологических наук, доцент, профессор кафедры иностранных и русского языков ФГКОУ ВО «Уфимский юридический институт МВД России»

18) **Казданян Сусанна Шалвовна** – кандидат психологических наук, доцент, доцент кафедры «Психология» Российско-Армянского (Славянского) университета (г. Ереван, РА)

19) Качалова Людмила Павловна – доктор педагогических наук, профессор ФГБОУ ВО «Шадринский государственный педагогический университет»

20) **Кожалиева Чинара Бакаевна** – кандидат психологических наук, доцент, доцент института психологи, социологии и социальных отношений ГАОУ ВО «Московский городской педагогический университет»

21) **Колесников Геннадий Николаевич –** доктор технических наук, профессор, заведующий кафедрой ФГБОУ ВО «Петрозаводский государственный университет»

22) **Корнев Вячеслав Вячеславович** – доктор философских наук, доцент, профессор ФГБОУ ВО «Санкт-Петербургский государственный университет телекоммуникаций»

23) **Крылова Мария Николаевна** – кандидат филологических наук, доцент кафедры гуманитарных дисциплин и иностранных языков Азово-Черноморского инженерного института ФГБОУ ВО Донской ГАУ в г. Зерограде

24) **Кунц Елена Владимировна** – доктор юридических наук, профессор, зав. кафедрой уголовного права и криминологии ФГБОУ ВО «Челябинский государственный университет»

25) **Малкоч Виталий Анатольевич**– доктор искусствоведческих наук, Ведущий научный сотрудник, Академия Наук Республики Молдова

26) **Малова Ирина Викторовна** – кандидат экономических наук, доцент кафедры коммерции, технологии и прикладной информатики ФГБОУ ВО «РЭУ им. Г. В. Плеханова»

27) **Месеняшина Людмила Александровна** – доктор педагогических наук, профессор, профессор кафедры русского языка и литературы ФГБОУ ВО «Челябинский государственный университет»

28) **Некрасов Станислав Николаевич** – доктор философских наук, профессор, профессор кафедры философии, главный научный сотрудник ФГБОУ ВО «Уральский государственный аграрнйы университет»

29) **Непомнящий Олег Владимирович** – кандидат технических наук, доцент, профессор, рук. НУЛ МПС ИКИТ, ФГАОУ ВО «Сибирский федеральный университет»

30) **Оробец Владимир Александрович –** доктор ветеринарных наук, профессор, зав. кафедрой терапии и фармакологии ФГБОУ ВО «Ставропольский государственный аграрный университет»

31) **Пырков Вячеслав Евгеньевич** – кандидат педагогических наук, доцент кафедры теории и методики математического образования ФГАОУ ВО «Южный федеральный университет»

32) **Семенова Лидия Эдуардовна** – доктор психологических наук, доцент, профессор кафедры классической и практической психологии Нижегородского государственного педагогического университета имени Козьмы Минина (Мининский университет)

33) **Соловьёв Дмитрий Николаевич** – доктора исторических наук, доцент, профессор кафедры теории и истории государства и права ОЧУ ВО «Санкт-Петербургская юридическая академия»

34) **Фионова Людмила Римовна** – доктор технических наук, профессор, декан факультета вычислительной техники ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет»

35) **Чистов Владимир Владимирович** – кандидат психологических наук, доцент кафедры теоретической и практической психологии Казахского государственного женского педагогического университета (Республика Казахстан.г. Алматы)

36) **Швец Ирина Михайловна** – доктор педагогических наук, профессор, профессор каф. Биофизики Института биологии и биомедицины ФГБОУ ВО «Нижегородский государственный университет»

3. Утвердить состав секретариата в лице:

1) Бычков Артём Александрович
2) Гуляева Светлана Юрьевна
3) Ибраев Альберт Артурович
4) Косарев Михаил Юрьевич
5) Косарева Капиталина Алексеевна

Директор
МЦНС «Наука и Просвещение»
к.э.н. Гуляев Г.Ю.

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 634.8:338.43(004.9)

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ГРАФИЧЕСКОЙ СРЕДЫ ИМИТАЦИОННОГО МОДЕЛИРОВАНИЯ SIMULINK ДЛЯ ВЫЯВЛЕНИЯ ЗАКОНОМЕРНОСТЕЙ ИЗМЕНЕНИЯ ПОКАЗАТЕЛЕЙ РАБОТЫ ОТРАСЛИ ВИНОГРАДАРСТВА

ДРЯГИН ВАЛЕРИЙ БОРИСОВИЧ
к.с.-х.н., начальник отдела экономики, magarach.ec@mail.ru
НИКОЛЕНКО АННА АЛЕКСЕЕВНА
м.н.с. отдела экономики, magarach.ec@mail.ru
Федеральное государственное бюджетное учреждение науки
«Всероссийский национальный научно-исследовательский институт виноградарства и виноделия «Магарач» Российской Академии наук»,
Россия, Республика Крым, г. Ялта, ул. Кирова 31, 298600

Аннотация. Представлена информация динамики изменений валового сбора, урожайности, общей площади и площади виноградников в плодоносящем возрасте по Республике Крым за период 1984-2015 гг. Выявлены закономерности изменения основных показателей функционирования данной отрасли для дальнейшего их прогнозирования с помощью графической среды имитационного моделирования. Построены графики зависимости основных показателей работы отрасли от времени. Выявлены сдерживающие факторы развития отрасли виноградарства Крыма.
Ключевые слова: виноградарство; динамика; изменения; площади; валовый сбор; урожайность; моделирование; графики; зависимости показателей; проблемы развития отрасли.

USING GRAPHIC ENVIRONMENT OF SIMULINK IMITATION SIMULATION FOR IDENTIFICATION OF THE REGULATIONS OF CHANGING THE INDICATORS OF WORK OF THE VITICULTURE INDUSTRY

Dryagin Valeryi Borisovich,
Nikolenko Anna Alekseevna

Annotation. The paper contains data on change dynamics for gross harvest of grapes, yield capacity, total acreage under vineyards and acreage under vineyards in the fruiting age for the Republic of the Crimea in the period of 1984-2015. The patterns of changes in the basic indicators of the functioning of this industry for their further prediction with the help of the simulation modeling environment are revealed. The graphs of the

dependence of the main indices of the work of the industry on time are constructed. Deterrent factors of development of viticulture in the Crimea have been identified.
Keywords: viticulture; dynamics; changes; acreage; gross harvest of grapes; yielding capacity; modeling; graphics; dependence of indicators; problems of the industry development.

В современных условиях хозяйствования эффективное функционирование и развитие виноградно-винодельческой отрасли Российской Федерации невозможно без участия и всесторонней поддержки государства [1]. Исследования авторов показали, что государственная политика в области функционирования и развития виноградно-винодельческой отрасли включает систему правовых, организационных и финансово-экономических мер, определяющих деятельность федеральных органов государственной власти, органов государственной власти субъектов Российской Федерации и органов местного самоуправления, направленных на координацию, стабилизацию, поддержку и развитие этой отрасли, обеспечение наполнения внутреннего рынка качественной отечественной продукцией, импортозамещение и наращивание ее экспортного потенциала [2,3].

В настоящее время одним из приоритетных направлений развития агропромышленного комплекса Республики Крым является развитие виноградарства. Состояние виноградарства служит отправной точкой для обозначения перспектив развития виноградно-винодельческой отрасли в целом.

С целью сохранения отрасли виноградарства, как сырьевой базы, выявления направлений совершенствования механизмов государственного регулирования и рыночных отношений, а также реализации стратегии импортозамещения и замены на российском рынке продукции иностранного производства отечественной необходимо выявить закономерности изменения основных показателей функционирования данной отрасли для дальнейшего их прогнозирования.

Виноградарство, как отраслевая составляющая агропромышленного комплекса, включает в себя совокупность сельскохозяйственных формирований, возделывающих виноград, а как направление экономики сельского хозяйства – охватывает изучение внешних и внутрихозяйственных механизмов, размещение, специализацию, интеграцию, формирование и эффективное использование ресурсного потенциала, механизмы правового регулирования отрасли, направления интенсификации и развития, методы исследования состояния и оценки эффективности отрасли [4,5].

Сбор и анализ учетных данных по виноградарству проводился на основе данных статистической отчетности Территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Республике Крым [6], Министерства сельского хозяйства Республики Крым [7], материалов периодических изданий, представленных в официальных отчётах и научных публикациях [5,8-10].

Процесс моделирования проводился с помощью программы MatLab оперативной системы Microsoft Windows, с использованием возможности графической среды имитационного моделирования Simulink.

На основе группировки данных табл. 1 были выявлены закономерности в изменениях основных показателей работы отрасли виноградарства Республики Крым, за период с 1984-2015гг., с использованием метода наименьших квадратов. Данный метод позволил приближённо описать зависимости одних показателей от других на основе имеющегося набора данных о значениях рассматриваемых показателей.

На основе динамики группы показателей работы отрасли были построены графики динамики показателей общей площади, плодоносящей площади, валового сбора и урожайности с определением линий тренда путем экстраполяции данных, с указанием квадратов отклонений для избегания взаимного уничтожения отдельных слагаемых большой величины и разных знаков.

Используя полученные данные моделирования был представлен краткий вид первичной модели, созданной в программе Simulink (рис.1).

Анализируя зависимость урожайности и плодоносящих площадей от времени, были получены определенные графические функции, описывающие, с некоторой долей вероятности, поведение данных зависимостей (рис. 2).

Таблица 1

Динамика развития виноградарства Республики Крым (все категории хозяйств)

Годы	Общая площадь, тыс. га	Площадь плодонося-щая, тыс. га	Валовой сбор, тыс. т	Урожайность, ц/га
1	2	3	4	5
1984	84,6	55,3	420,4	72,0
1985	78,3	44,7	168,1	35,1
1986	69,9	44,4	262,7	41,0
1987	69,2	47,6	327,7	62,8
1988	67,8	53,2	248,3	44,8
1989	68,0	53,8	284,5	51,1
1990	65,5	53,7	315,7	57,7
1991	62,5	52,5	244,3	45,9
1992	61,1	52,0	207,8	39,4
1993	59,6	51,4	212,3	41,4
1994	58,5	51,5	109,3	21,2
1995	55,9	49,9	116,2	23,3
1996	52,1	47,8	123,2	25,8
1997	49,4	46,1	115,3	25,0
1998	47,2	44,5	103,6	23,3
1999	45,3	43,2	74,8	17,3
2000	42,4	40,1	179,4	44,8
2001	40,1	37,5	84,0	22,4
2002	38,1	34,7	90,9	26,1
2003	35,9	32,2	167,7	52,2
2004	34,5	30,1	82,9	27,6
2005	33,5	29,3	116,3	39,7
2006	32,5	28,3	58,7	20,7
2007	31,0	26,1	118,5	45,2
2008	30,3	24,5	116,9	47,8
2009	29,9	24,2	125,3	51,7
2010	29,3	23,8	111,9	47,0
2011	27,4	23,0	125,4	54,5
2012	25,2	22,2	94,0	42,4
2013	24,2	21.3	119,3	58,6
2014	23,8	20,7	91,2	43,4
2015	23,6	18,6	71,6	46,1

Анализ модели поведения и определение динамики изменения основных показателей работы отрасли виноградарства Республики Крым за период 1984-2015 гг. показал, что отрасли был нанесен существенный урон. На снижение эффективности работы отрасли повлияли как государственные и рыночные, так экономические и экологические факторы функционирования отрасли.

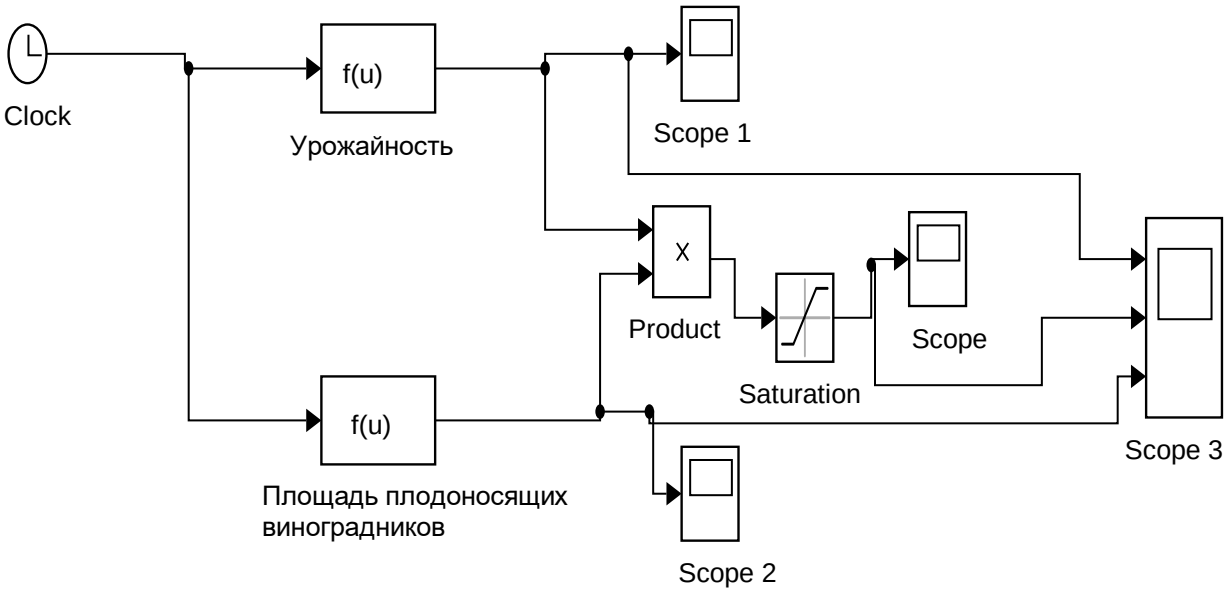
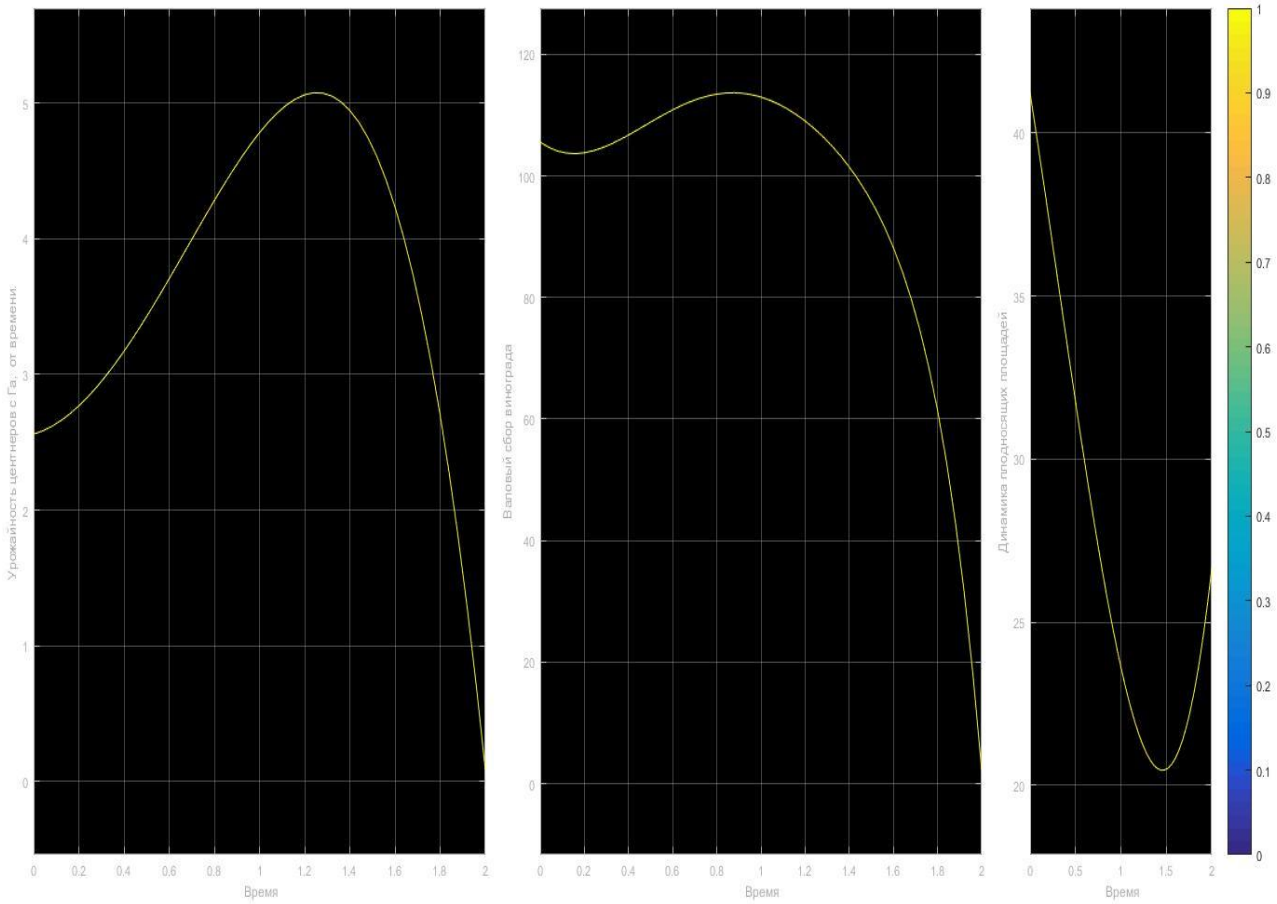


Рис. 1. Вид первичной модели, созданной в программе Simulink



а) урожайности б) валового сбора в) плодоносящих площадей

Рис. 2. Графики зависимости показателей урожайности, валового сбора и плодоносящих площадей от времени

К основным сдерживающим факторам развития отрасли виноградарства Республики Крым можно отнести: упадок собственного питомниководческого производства, и как следствие дефицит посадочного материала; несовершенство сортового и возрастного состава виноградников; высокая изреженность виноградников; изношенность материально-технической базы; недостаточное количество производственных мощностей для охлаждения и хранения столовых сортов винограда, что препятствует увеличению продолжительности его потребления; дефицит трудовых ресурсов и средств механизации; недостаточно эффективно используются передовые ресурсосберегающие технологии ведения виноградарства и производства винодельческой продукции; отсутствие действенных механизмов ситуационного менеджмента и управления формами собственности на основе принципов достижения максимальной эффективности производственных процессов, а также действенного отраслевого маркетинга виноградной и винодельческой продукции [1, 10, 11].

Список литературы

1. Тимиргалеева, Р.Р. Государственное регулирование рынка виноградно-винодельческой продукции / Р.Р. Тимиргалеева, В.Б. Дрягин, А.А. Николенко // Экономический рост: проблемы, закономерности, перспективы: монография/ Под общ. ред. Г.Ю. Гуляева – Пенза: МЦНС «Наука и Просвещение». - 2017. - С.56-67.

2. Николенко, А.А. Механизм государственного регулирования деятельности субъектов виноградно-винодельческой отрасли // NovaInfo.Ru (Электронный журнал.) – 2017 г. – № 63-2; [Электронный ресурс]. – Режим доступа: - http://novainfo.ru/article/12387 - (Дата обращения: 14.04.2017).

3. Дрягин, В.Б. Нормативно-правовое регулирование деятельности виноградно-винодельческой отрасли/ В.Б. Дрягин, А.А. Николенко// Сборник статей V Международной научно-практической конференции «Фундаментальные и прикладные научные исследования: актуальные вопросы, достижения и инновации». В 4ч. Ч.1. – Пенза: МЦНС «Наука и Просвещение». – 2017. – с.111-114.

4. Авидзба, А.М. Экономика виноградарства Крыма: теория и практика функционирования./ А.М. Авидзба, С.Г. Черемисина – Ялта: Адонис, 2003. – 247с.

5. Дрягин, В.Б. Состояние виноградарства Российской Федерации / В.Б. Дрягин, А.А. Николенко // «Магарач». Виноградарство и виноделие . - 2017. - № 1. – С.28-30.

6. Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Республике Крым. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://crimea.gks.ru/ – (Дата обращения: 20.09.2016).

7. Министерство сельского хозяйства Республики Крым. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://msh.rk.gov.ru/rus/info.php?id=646387 – (Дата обращения: 20.09.2016).

8. Иванченко, В.И. Состояние и перспектива развития виноградарства АР Крым/ В.И. Иванченко [и др.] – Ялта: НИВиВ «Магарач», 2013. – С.11-18.

9. Авидзба, А.М. Состояние виноградарства Крыма в 2014 году / А.М. Авидзба, В.Б. Дрягин, И.Г. Матчина, И.И. Антонюк // «Магарач». Виноградарство и виноделие . - 2015. - № 4. – С.3-5.

10. Дрягин, В.Б. Разработать предложения по совершенствованию механизмов рыночных отношений на рынках виноградно-винодельческой продукции / В.Б. Дрягин, А.А. Николенко, Вовк П.В., Кушнир Л.П.// Отчет о НИР (ФАНО РФ). – 2016. – 100с.

11. Николенко, А.А. Направления развития отрасли виноградарства/ А.А. Николенко// Сельскохозяйственные науки и агропромышленный комплекс на рубеже веков. - 2016. - №17. - С.119-124.

УДК 314.02

РОЖДАЕМОСТЬ И СМЕРТНОСТЬ НАСЕЛЕНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И РЕСПУБЛИКИ САХА (ЯКУТИЯ)

ЗАХАРОВА ТАТЬЯНА ВАСИЛЬЕВНА

студент-магистрант I курса «Экономика»,
ФГАОУ ВО «Северо-Восточный федеральный университет имени М.К. Аммосова»

Аннотация: В статье рассматриваются вопросы, связанные с рождаемостью и смертностью населения Республики Саха (Якутия) и Российской Федерации. Были определены общий, специальный, повозрастной и суммарный коэффициенты рождаемости в разрезе городской и сельской местности. Также найдены коэффициенты смертности и естественного прироста.
Ключевые слова: рождаемость, смертность, женщины, фертильность, коэффициент.

THE FERTILITY AND MORTALITY OF THE POPULATION OF THE RUSSIAN FEDERATION AND THE REPUBLIC OF SAKHA (YAKUTIA)

Zakharova Tatyana

Abstract: the article discusses issues related to births and deaths of the population of the Republic of Sakha (Yakutia) and the Russian Federation. Developed General, special, age-specific and total fertility rates in the context of urban and rural areas. Also found death rates and natural increase.
Key words: fertility, mortality, females, fertility, coefficient.

Рождаемость, наряду со смертностью, является основным демографическим процессом. Именно она в настоящее время в нашей стране и других индустриальных странах оказывает решающее влияние на характер воспроизводства населения. От нее, главным образом, зависит то, как в обществе осуществляется процесс замещения поколений.

Существуют определенные показатели, характеризующие состояние рождаемости в регионе. Необходимо определить общий, специальный, повозрастной и суммарный коэффициенты рождаемости в разрезе городской и сельской местности (таблица 1).

Общий коэффициент рождаемости показывает, что в Российской Федерации в 2015 году на 1000 человек населения приходилось 13,38 рождений. В городской местности на 1000 человек приходилось 13,54 рождения, а в сельской местности –12,92 рождения.

Общий коэффициент рождаемости Республики Саха (Якутия) показывает, что в 2015 году на 1000 человек населения приходилось 17,1 рождения. В городской местности на 1000 человек приходилось 15,39 рождения, а в сельской местности – 17,53 рождения.

Специальный коэффициент рождаемости показывает, что в Российской Федерации на 1000 женщин в репродуктивном возрасте приходится 24,72 рождения, при этом, в городской местности – 24,77 рождения, а в сельской местности – 24,58 рождения.

Таблица 1

Коэффициенты рождаемости в Российской Федерации и Республике Саха (Якутия) в 2015 году [1][2]

1. Коэффициенты рождаемости	всего		городское		сельское	
	РФ	РС(Я)	РФ	РС(Я)	РФ	РС(Я)
Общий	13,38	17,1	13,54	15,39	12,92	17,53
Специальный	24,72	33,27	24,77	29,67	24,58	34,71
Повозрастные						
15-19	24	34,7	19,3	27,4	36,2	47,5
20-24	90	120,8	76,4	86,7	138,7	211,1
25-29	112,6	125,3	109,9	111,7	122,8	156,6
30-34	83	93,8	84,3	90,5	78,3	101,9
35-39	39,8	52,3	40,5	47,6	37,2	65
40-44	8,3	12	8,5	10,2	7,7	16,6
45-49	0,4	0,6	0,5	0,6	0,3	0,5
Суммарный	1,7905	2,1975	1,697	1,8735	2,106	2,996

В Республике Саха (Якутия) на 1000 женщин в репродуктивном возрасте приходится 33,27 рождения, при этом, в городской местности – 29,67 рождения, а в сельской местности – 34,71 рождения.

Повозрастной коэффициент рождаемости показывает, что наибольшее количество рождений в Российской Федерации приходится на женщин в возрасте 25-29 лет – 112,6 рождений на 1000 женщин. Наименьшее количество рождений приходится на возраст 45-49 лет – 0,4 рождений на 1000 женщин.

Наибольшее количество рождений в Республике Саха (Якутия) приходится на женщин в возрасте 25-29 лет – 125,3 рождений на 1000 женщин. Наименьшее количество рождений приходится на возраст 45-49 лет – 0,6 рождений на 1000 женщин.

Среди городского населения Российской Федерации наибольшее количество рождений приходится на женщин в возрасте 25-29 лет – 109,9 рождений на 1000 женщин. Наименьшее количество рождений приходится на возраст 45-49 лет – 0,5 рождений на 1000 женщин.

Среди городского населения Республики Саха (Якутия) наибольшее количество рождений приходится на женщин в возрасте 25-29 лет – 111,7 рождений на 1000 женщин. Наименьшее количество рождений приходится на возраст 45-49 лет – 0,6 рождений на 1000 женщин.

В сельской местности Российской Федерации наибольшее количество рождений приходится на женщин в возрасте 20-24 года – 138,7 рождений на 1000 женщин. Наименьшее количество в возрасте 45-49 – 0,3 рождений на 1000 женщин.

В сельской местности Республики Саха (Якутия) наибольшее количество рождений приходится на женщин в возрасте 20-24 года – 211,1 рождений на 1000 женщин. Наименьшее количество в возрасте 45-49 – 0,5 рождений на 1000 женщин.

При этом суммарный коэффициент рождаемости показал, что в городской местности на каждую женщину фертильного возраста приходится в среднем в РФ – 1,7; в Республике Саха (Якутия) – 1,9 рождения. А в сельской местности – в Российской Федерации – 2,1 рождений, а в Республике Саха (Якутия) – около 3.

Для дальнейшего исследования также необходимо найти коэффициенты смертности и коэффициенты естественного прироста в Российской Федерации и Республике Саха (Якутия) в 2006-2016 годы (таблица 2 и 3). При этом коэффициенты жизненности, который оказались больше 100, указывают на рост населения.

Таблица 2

Коэффициенты естественного прироста в Российской Федерации в 2007-2016 годы) [1]

	Коэффициент рождаемости	умерших, чел.	коэффициент смертности	естественный прирост , чел.	коэффициент естественного прироста	коэффициент жизненности, %
2006	-	2166703	-	-687066	-	-
2007	11,25959	2080445	14,5	-470323	-3,3	77,4
2008	12,00243	2075954	14,5	-362007	-2,5	82,6
2009	12,34106	2010543	14,1	-248856	-1,7	87,6
2010	12,52765	2028516	14,2	-239568	-1,7	88,2
2011	12,57263	1925720	13,5	-129091	-0,9	93,3
2012	13,30594	1906335	13,3	-4251	0,0	99,8
2013	13,2436	1871809	13,1	24013	0,2	101,3
2014	13,53786	1912347	13,3	30336	0,2	101,6
2015	13,3833	1908541	13,2	32038	0,2	101,7
2016	12,90115	1891015	12,9	-2286	0,0	99,9

Исходя из таблицы 2, можно сделать вывод, что в Российской Федерации за анализируемый период коэффициенты смертности в среднем составили 13,7 смерти на 1000 человек населения, при этом, средний коэффициент рождаемости составил 12,7 рождений на 1000 человек населения.

Наибольший коэффициент смертности оказался в 2007-2008 годах – 14,5 смертей на 1000 человек населения. При этом смертность имеет тенденцию убыли. Наибольший коэффициент рождаемости в 2014 году – 13,5 рождений на 1000 человек населения. Средний коэффициент естественной убыли составил -0,96 человек на 1000 человек населения, при этом наибольший в 2013-2015 годы – 0,2 человека на тысячу человек населения. Наименьший – в 2007 году - (-3,3) человека убывает на 1000 человек населения.

Исходя из таблицы 3, можно сделать вывод, что в Республике Саха (Якутия) за анализируемый период коэффициенты смертности в среднем составили 9,2 смертей на 1000 человек населения, при этом, средний коэффициент рождаемости составил 16,9 рождений на 1000 человек населения.

Таблица 3

Коэффициенты естественного прироста в Республике Саха (Якутия) в 2007-2016 годы)[2]

	Коэффициент рождаемости	умерших, чел.	коэффициент смертности	естественный прирост , чел.	Коэффициент естественного прироста
2006	-	9245	-	4468	-
2007	15,98325	9179	9,6	6089	6,4
2008	16,04491	9579	10,0	5784	6,0
2009	16,66145	9353	9,8	6617	6,9
2010	16,80998	9402	9,8	6707	7,0
2011	17,11394	8992	9,4	7410	7,7
2012	17,7599	8918	9,3	8080	8,4
2013	17,47737	8351	8,7	8353	8,7
2014	17,80779	8209	8,6	8801	9,2
2015	17,09996	8165	8,5	8180	8,6
2016	16,09517	8052	8,4	7372	7,7

Наибольший коэффициент смертности оказался в 2008 году – 10 смертей на 1000 человек населения. При этом смертность имеет тенденцию убыли. Наибольший коэффициент рождаемости в 2014

году – 17,8 рождений на 1000 человек населения. Средний коэффициент естественного прироста составил 7,7 человек на 1000 человек населения, при этом наибольший в 2014 годы –7,7 человека на тысячу человек населения. Наименьший – в 2008году -6 человек на 1000 человек населения. Таким образом, можно сказать, что в Республике Саха (Якутия) смертей меньше, а рождаемость больше.

Список литературы

1. http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/population/demography/ - официальный сайт Федеральной службы государственной статистики
2. http://sakha.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/sakha/ru/statistics/population/ - официальный сайт Территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Республике Саха (Якутия)
3. Практическая демография. Учебное пособие для вузов. Коллективная монография /Под редакцией Л.Л. Рыбаковского. — М.: ЦСП, 2005. — 280 с.

УДК 331.5

КОРРЕЛЯЦИОННО-РЕГРЕССИОННЫЙ АНАЛИЗ УРОВНЯ ЗАНЯТОСТИ И УРОВНЯ БЕЗРАБОТИЦЫ НАСЕЛЕНИЯ РФ

КИМ ЕВГЕНИЙ АЛЕКСАНДРОВИЧ
УДОВИК АЛЬБИНА СЕРГЕЕВНА
ОГАННИСЯН ЭРИКНАЗ ГЕВОРГОВНА
Студенты Дальневосточного федерального университета

Аннотация: В настоящей работе при помощи корреляционно-регрессионного анализа были выявлены факторы, влияющие на уровень занятости и уровень безработицы и построены модели зависимости результирующих показателей от наиболее значимых факторов.
Ключевые слова: экономическая активность населения, занятость, безработица, корреляционно-регрессионный анализ, экономико-математическое моделирование.

CORRELATION AND REGRESSION ANALYSIS OF THE LEVEL OF EMPLOYMENT AND LEVEL OF UNEMPLOYMENT OF THE POPULATION OF THE RUSSIAN FEDERATION

Kim Evgeniy Aleksandrocich,
Udovik Albina Sergeevna,
Ogannisyan Eriknaz Gevorgovna

Abstract: In this work by means of the correlation and regression analysis the factors influencing a level of employment and a level of unemployment were revealed and models of dependence of resultant indicators on the most significant factors are constructed.
Keywords: economic activity of the population, employment, unemployment, correlation and regression analysis, economic-mathematical modeling.

Поддержание оптимального уровня занятости и минимального уровня безработицы – один из важнейших факторов экономического развития любого государства. Поскольку, в настоящее время, наблюдается тенденция снижения зависимости экономического роста от запасов природных ресурсов и увеличения её от трудовых ресурсов, проблема занятости и безработицы населения является более чем актуальной.

С целью выявления факторов оказывающих влияние на уровни занятости и безработицы населения проведем регрессионный анализ.

На основе показателей, характеризующих экономически активное население, проведем экономико-математическое моделирование показателей, оказывающих влияние на уровень занятости населения – y. Построим матрицу парных коэффициентов корреляции по имеющимся показателям:

1) x_1 – уровень занятости населения,%;
2) x_2 – уровень безработицы,%;

3) x_3 – среднее время поиска работы, месяцев;
4) x_4 – средний возраст безработных, лет;
5) x_5 – средний возраст занятых, лет;
6) x_6 – отработано в среднем на одного занятого, часов в неделю;
7) x_7 – индекс производительности труда;
8) x_8 – среднемесячная номинальная начисленная заработная плата, р.;
9) x_9 – индекс потребительских цен;
10) x_{10} – валовый региональный продукт на душу населения, тыс. р.;
11) x_{11} – соотношение среднедушевых денежных доходов с величиной прожиточного минимума,%;
12) x_{12} – соотношение среднемесячной начисленной заработной платы с величиной прожиточного минимума,%.

	y	x3	x4	x5	x6	x7	x8	x9	x10	x11	x12
y	1,000										
x3	-0,759	1,000									
x4	0,238	-0,062	1,000								
x5	0,376	-0,004	0,602	1,000							
x6	0,104	-0,133	0,110	0,118	1,000						
x7	-0,087	0,114	-0,109	0,092	-0,064	1,000					
x8	0,714	-0,408	-0,138	-0,008	-0,079	-0,208	1,000				
x9	-0,249	0,200	-0,289	-0,085	-0,177	0,089	-0,083	1,000			
x10	0,384	-0,299	-0,243	-0,073	-0,104	-0,160	0,761	0,013	1,000		
x11	0,492	-0,425	-0,135	0,066	0,178	0,091	0,408	-0,030	0,422	1,000	
x12	0,697	-0,414	-0,201	0,005	0,141	-0,073	0,829	-0,225	0,603	0,582	1,000

Рис. 1. Матрица парных коэффициентов корреляции

Из рис. 1 видно, что сильную связь с уровнем занятости населения имеют показатели x_3, x_8. , так как их коэффициенты корреляции больше 0,7. Отметим также, что мультиколлинеарности между факторами не наблюдается.

Для определения факторов, оказывающих влияние на уровень занятости населения, проведем регрессионный анализ. Для этого воспользуемся результатом корреляционного анализа и выявим влияние факторов x_3 – среднее время поиска работы и x_8 – среднемесячная номинальная начисленная заработная плата на y - уровень занятости населения. Результаты регрессионного анализа представлены на рис. 2.

Регрессионная статистика	
Множественный R	0,860
R-квадрат	0,677
Нормированный R-квадрат	0,667
Стандартная ошибка	3,149
Наблюдения	83

Дисперсионный анализ

	df	*SS*	*MS*	*F*	*Значимость F*
Регрессия	2	1083,066896	541,533448	54,627943	1,10058E-15
Остаток	80	793,0497304	9,91312163		
Итого	82	1876,116627			

	Коэффициенты	*Стандартная ошибка*	*t-статистика*	*P-Значение*	*Нижние 95%*	*Верхние 95%*	*Нижние 95,0%*	*Верхние 95,0%*
Y-пересечение	73,41823737	2,745223372	26,743994	1,189E-41	67,95506875	78,881406	67,955069	78,881406
x3	-1,857482964	0,302066776	-6,149246168	2,891E-08	-2,458615005	-1,2563509	-2,458615	-1,2563509
x8	0,000145936	2,80157E-05	5,209080882	1,443E-06	9,01829E-05	0,0002017	9,018E-05	0,0002017

Рис. 2. Результат применения инструмента регрессия в Excel

Построим уравнение линейной регрессии:

$$y = 73{,}41824 - 1{,}85748x_3 + 0{,}00015x_8 \quad (8)$$

где x_3 – среднее время поиска работы, месяцев;

x_8 – среднемесячная номинальная начисленная заработная плата, р.

Из уравнения видно, что с увеличением время поиска работы на 1 мес., уровень занятости уменьшится на 1,85748, а при увеличении среднемесячной номинальной начисленной заработной платы на 1 р. уровень занятости увеличится на 0,00015.

Оценка параметров уравнения с помощью *t*-критерия Стьюдента показала значимость всех регрессионных коэффициентов при доверительной вероятности 95%. Коэффициент детерминации R^2=0,677 говорит о том, что 67,7% общей вариации уровня занятости населения обусловлено вариацией факторов среднего времени поиска работы и номинальной начисленной заработной платы, 32,3% приходятся на неучтенные факторы. В целом уравнение, согласно *F*-критерию Фишера,также является статистически значимым при уровне значимости α=5%. О качестве модели свидетельствует и низкое значение средней ошибки аппроксимации $A_{ср}$=3,14%.

В результате регрессионного анализа мы получили модель с показателями, которые вносят наиболее значимый вклад в изменение уровня занятости населения.

Далее, используя аналогичную методику определим факторы оказывающие влияние на уровень безработицы (z).

Построим матрицу парных коэффициентов корреляции по имеющимся показателям (рис. 3).

	z	x3	x4	x5	x6	x7	x8	x9	x10	x11	x12
z	1,000										
x3	0,799	1,000									
x4	-0,683	-0,062	1,000								
x5	-0,657	-0,004	0,602	1,000							
x6	-0,293	-0,133	0,110	0,118	1,000						
x7	0,130	0,114	-0,109	0,092	-0,064	1,000					
x8	-0,231	-0,408	-0,138	-0,008	-0,079	-0,208	1,000				
x9	0,382	0,200	-0,289	-0,085	-0,177	0,089	-0,083	1,000			
x10	-0,154	-0,299	-0,243	-0,073	-0,104	-0,160	0,761	0,013	1,000		
x11	-0,700	-0,425	-0,135	0,066	0,178	0,091	0,408	-0,030	0,422	1,000	
x12	-0,318	-0,414	-0,201	0,005	0,141	-0,073	0,829	-0,225	0,603	0,582	1,000

Рис. 3. Матрица парных коэффициентов корреляции

На основе результатов корреляционного анализа, исключив мультиколинеарность (выбрали показатели, которые имеют между собой слабую связь), было определено, что сильную связь с уровнем безработицы имеют показатели x_3 – среднее время поиска работы, x_4 – средний возраст безработного населения и x_{11} – соотношение среднедушевых денежных доходов с величиной прожиточного минимума.

Проведем регрессионный анализ (рис. 4).

Построим уравнение линейной регрессии:

$$z = 39{,}997 + 1{,}208x_3 - 0{,}972x_4 - 0{,}022x_{11} \quad (10)$$

Из уравнения видно, что с увеличением среднего времени поиска работы на 1 мес. уровень безработицы увеличится на 1,208, с увеличением среднего возраста безработного населения на 1 год уровень безработицы уменьшится на 0,972, при увеличении соотношения среднедушевых денежных доходов с величиной прожиточного минимума на 1ед., уровень безработицы увеличится на 0,022.

Оценим статистическую значимость параметров регрессионного уравнения с помощью t-критерия Стьюдента: $t_{расч.}$ (x_3)=5,647, $t_{расч.}$ (x_4)=-7,979, $t_{расч.}$ (x_{11})=-5,645, $t_{критическое}$=1,990, т.к. $t_{расчетное} > t_{критическое}$ (по модулю), то параметры x_3, x_4 и x_{11} значимы для регрессионной модели.

R^2=0,685, что означает, что 68,5% общей вариации уровня безработицы обусловлено вариацией

факторов x_3, x_4, x_{11}, а 31,5% приходятся на неучтенные факторы.

Оценивая модель с помощью средней ошибки аппроксимации получили значение равное 22,96. Это значит, что в среднем, расчетные значения отклоняются от фактических на 22,96%.

Регрессионная статистика								
Множественный R	0,827977659							
R-квадрат	0,685547003							
Нормированный R-квадрат	0,67360575							
Стандартная ошибка	2,189970706							
Наблюдения	83							
Дисперсионный анализ								
	df	*SS*	*MS*	*F*	*Значимость F*			
Регрессия	3	826,0098024	275,3366	57,40997	8,48695E-20			
Остаток	79	378,8817639	4,795972					
Итого	82	1204,891566						
	Коэффициенты	*Стандартная ошибка*	*t-статистика*	*P-Значение*	*Нижние 95%*	*Верхние 95%*	*Нижние 95,0%*	*Верхние 95,0%*
Y-пересечение	39,99735931	5,40104175	7,40549	1,24E-10	29,24685463	50,74786	29,24685	50,74786
x3	1,207762479	0,213876743	5,647002	2,47E-07	0,782051471	1,633473	0,782051	1,633473
x4	-0,97216885	0,121845353	-7,97871	9,59E-12	-1,214695958	-0,72964	-1,2147	-0,72964
x11	-0,021871343	0,003874251	-5,64531	2,49E-07	-0,029582846	-0,01416	-0,02958	-0,01416

Рис. 4 . Результат применения инструмента регрессия в Excel

Проверим на значимость конечное уравнение регрессии со всеми включёнными в него значимыми факторами с помощью F-критерия Фишера: $f_{расчетное}$=57,410, $f_{критическое}$=3,110, т.к. $f_{расчетное}>f_{критическое}$, следовательно, модель значима.

Таким образом в ходе работы установлены основные факторы, способствующие увеличению уровня занятости и уровня безработицы в России. Проведенный анализ показал, что наибольшее влияние на уровень занятости оказывают среднее время поиска работы и среднемесячная номинальная начисленная заработная плата, а на уровень безработицы – среднее время поиска работы, средний возраст безработного населения и соотношение среднедушевых денежных доходов с величиной прожиточного минимума

Список литературы

1. Мировой атлас данных. [Электронный ресурс]. - URL: http://knoema.ru/.
2. Федеральная служба государственной статистики. [Электронный ресурс]. - URL: http://www.gks.ru/.
3. Елисеева, И.И. Статистика: учебник / И.И. Елисеева. – М.: Проспект, 2013. – 342 с.

УДК 004.04

АНАЛИЗ ДЕЙСТВЕННОСТИ СРЕДСТВ НАРУЖНОЙ РЕКЛАМЫ С ТОЧКИ ЗРЕНИЯ ГОРОДСКИХ ИНФОРМАЦИОННЫХ СИСТЕМ

КОНОПЛЕВА ВАЛЕРИЯ СЕРГЕЕВНА

к.э.н., доцент, магистрант
ФГБОУ ВО «Северный (Арктический) федеральный университет»

Аннотация: В статье приведены результаты исследований по анализу действенности средств наружной рекламы в городе Северо-Западного региона. Были выполнены наблюдения по эффективности расположения наружной рекламы в городе. Были рассчитаны оценки охвата потенциальной аудитории наружной рекламы, GRP (Gross Rating Point) – процентное соотношение потенциальной аудитории к общей емкости рынка города, разработана карта-схема расположения наружной рекламы.
Ключевые слова: городские информационные системы, наружная реклама, эффективность наружной рекламы, карта-схема расположения наружной рекламы.

ANALYSIS OF THE EFFECTIVENESS OF OUTDOOR ADVERTISING FROM THE POINT OF VIEW OF URBAN INFORMATION SYSTEMS

Konopleva Valery Sergeevna

Abstract: In the article the results of studies of the effectiveness of outdoor advertising in the city's North-West region. Was performed to monitor the efficiency of location of outdoor advertising in the city. Calculated assessment of the scope of the potential audience of outdoor advertising, GRP (Gross Rating Point) – the percentage of the potential audience to a total market size of the city, developed a map-scheme of location of outdoor advertising.
Key words: urban information system, outdoor advertisement, the effectiveness of outdoor advertising, map-scheme of location of outdoor advertising.

Городская информационная система (ГИС) является важным инструментом в обеспечении информацией не только властных органов региона, но и коммерческих структур, рядовых граждан, т.к. дает возможность сформировать информационное пространство, позволяющее ориентироваться в городской инфраструктуре.

В современных условиях организация информационного пространства может быть организовано только с использованием информационных технологий, автоматизирующих сбор, передачу, обработку, хранение и реновацию данных кадастра об имеющихся городских объектах. Кроме того ГИС позволяет обеспечить обмен информацией и доступ к данным всех заинтересованных лиц, включая коммерческие организации, население города, городские власти и т.д.

В связи с этим важное место для коммерческих структур и населения занимает отражение рекламной деятельности в ГИС, анализ действенности городской рекламы, ее оптимальное расположение для охвата как можно большей целевой аудитории.

В этом направлении были проведены исследования в городе, расположенном на Северо-Западе

страны с населением порядка 350 000 человек. При этом по результатам статистических данных население в возрасте старше 18 лет составляет 273 239 жителей.

За основу исследований были взяты средства наружной рекламы, к которым относятся:

1. Стационарные рекламные носители информации, которые представляют собой, отдельно стоящие или размещаемые на зданиях и сооружения, рекламные конструкции. При этом отдельно стоящее рекламное средство, в отличие от установленных на зданиях и сооружениях, имеет собственный фундамент или участок местонахождения.

2. Временные рекламные носители не имеют постоянного месторасположения в течение заданного временного периода [1].

В целом, к наружным рекламным средствам относятся: рекламные и электро-механические щиты, меняющие изображения с заданной периодичностью, различные вывески, стационарные панно на зданиях и сооружениях, световые короба, пространственные конструкции, растяжки-транспоранты, бегущие строки, кинематические установки и т.д.

С точки зрения размещения подобных рекламных носителей необходимо выяснить их результативность, что напрямую сказывается на стоимости размещения подобной рекламы и ее действенности на целевую аудиторию.

Исследования проводились поэтапно.

Прежде всего, была выполнена оценка психологической эффективности расположения наружной рекламы в городе. Были рассмотрены следующие показатели:

1. Оценка охвата потенциальной аудитории – общее количество человек, проходящих или проезжающих мимо рекламной поверхности.

Данный показатель рассчитывался с помощью практических замеров в полевых условиях. Был назначен наблюдатель, который посчитал количество проходящих пешеходов и проезжающего транспорта с примерной оценкой количества пассажиров мимо исследуемых рекламных носителей.

2. Далее был рассчитан GRP (Gross Rating Point) – процентное соотношение потенциальной аудитории к общей емкости рынка города.

Для этого были проведены следующие расчеты: выявлено процентное отношение общего количества жителей, увидевших рекламу, к общей емкости рынка. Данный показатель характеризует отдачу от рекламы в количественном эквиваленте по доле жителей города.

В ходе исследования были проведены замеры интенсивности движения личного и общественного транспорта (легковых автомобилей и автобусов) по различным направлениям, проезжавшим мимо исследуемых рекламных носителей. Из проведенных наблюдений была рассчитана потенциальная аудитория по количеству наполненности транспорта пассажирами и выявлена средняя емкость рынка.

На основе полученных первичных замеров был проведен расчет эффективности наружной рекламы:

1 исследуемый объект: количество человек потенциальной аудитории составило 16 524 чел; общая емкость рынка – 273 239 чел.; эффективность наружной рекламы – 6,05%.

2 исследуемый объект: количество человек потенциальной аудитории составило 2 268 чел; общая емкость рынка – 273 239 чел.; эффективность наружной рекламы – 0,83%.

3 исследуемый объект: количество человек потенциальной аудитории составило 24 948 чел; общая емкость рынка – 273 239 чел.; эффективность наружной рекламы – 9,13%.

4 исследуемый объект: количество человек потенциальной аудитории составило 12 096 чел; общая емкость рынка – 273 239 чел.; эффективность наружной рекламы – 4,43%.

5 исследуемый объект: количество человек потенциальной аудитории составило 3 456 чел; общая емкость рынка – 273 239 чел.; эффективность наружной рекламы – 1,26%.

6 исследуемый объект: количество человек потенциальной аудитории составило 10 476 чел; общая емкость рынка – 273 239 чел.; эффективность наружной рекламы – 3,83%.

Полученные первичные замеры были положены в основу разработки карты-схемы расположения наружной рекламы.

Разработка подобной карты позволит отразить интенсивность движения автотранспорта мимо

рекламных объектов, визуализировать выполненные расчеты, предоставить коммерческим структурам информацию об эффективности наружной рекламы на установленных в городе рекламных носителях, определиться со стоимостью расположения там рекламной информации.

Карта-схема, ориентированная на информационное обеспечение заинтересованных лиц, выполнялась по этапам, начиная с создания векторных слоев месторасположения основных рекламных объектов [2].

Также были разработаны векторные слои направления движения личного и общественного автотранспорта и интенсивность его движения.

Были настроены цвета значков в соответствии с типом рекламируемых товаров и услуг по месту их местоположения в городе, разработана и расположена на карте легенда с указанием расположения исследуемых объектов.

Готовая карта-схема была приведена в свободном доступе в Интернете для использования населением города. Счетчик посещения сайта показал его значительную востребованность среди заинтересованных лиц. В перспективе будет продолжаться работа по расширению карты-схемы для охвата всех рекламных носителей, выявления интенсивности движения, проезжавшего мимо них автотранспорта, расчет эффективности наружной рекламы города.

Список литературы

1. Наружная реклама. Теория и практика рекламной деятельности. [Электронный ресурс] // Индустрия рекламы. Режим доступа: URL: http://adindustry.ru/outdoor-advertising .

2. Автоматизированная информационная система городского кадастра (АИС ГК). [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://kadastrua.ru/ kadastrovye-raboty-v-gorodakh-gladkij-v-i/640-avtomatizirovannaya-informatsionnaya-sistema-gorodskogo-kadastra-ais-gk.html

УДК 331

РОЛЬ НЕЛЕГАЛЬНОЙ И ВЫНУЖДЕННОЙ МИГРАЦИИ РАБОЧЕЙ СИЛЫ В РОССИИ И МЕЖДУНАРОДНОМ ЭКОНОМИЧЕСКОМ ПРОСТРАНСТВЕ

ЗИБРОВА НАТАЛЬЯ МИХАЙЛОВНА
к.э.н., доцент
Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал) ДГТУ
БУРДОВА АНАСТАСИЯ АЛЕКСЕЕВНА
студент
Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал) ДГТУ

Аннотация: В статье авторы исследования рассматривают проблему влияния миграции рабочей силы на изменение рынка предложения труда в стране, а также влияние движения трудовых ресурсов на состояние отечественной экономики.
Ключевые слова: Миграция, миграционный процесс, трудовые ресурсы, экономическая стабильность.

THE ROLE OF THE ILLEGAL AND FORCED MIGRATION OF THE WORKING ENTIRE IN RUSSIA AND THE INTERNATIONAL ECONOMIC SPACE

Zibrova Natalia Mikhailovna,
Burdova Anastasia Alexeevna

Abstract: In the article the authors of the study consider the impact of labor migration on the changing labor supply market in the country, as well as the impact of the movement of labor resources on the state of the domestic economy.
Key words: Migration, migratory process, labor, economic stability.

Миграции оказывают существенное влияние на структуру населения. Так, трудовая иммиграция увеличивает долю экономически активного населения в общей численности населения страны, а также долю мужского населения, поскольку в большинстве мигрируют в поисках работы мужчины. Изменение численности населения между переписями отслеживается с помощью текущего учета населения, который основывается на статистике естественного и миграционного (механического) движения населения.

Сегодня перемещения трудовых ресурсов все чаще определяют в виде субъективной формы адаптации индивида к постоянно меняющимся условиям существования. Если в доиндустриальном обществе перемещение людей через значительные территории зависело от климатических условий и

экологических бедствий, то сегодня число прибывающих и выбывающих из стран мигрантов в большей степени связано с невозможностью трудоустройства и низком оплатой труда в условиях постоянного места жительства.

Современный мировой миграционный процесс охватил все континенты. В конце XX в. в мире уже насчитывалось более 45 млн. трудящихся-мигрантов. Глобальный процесс движения трудовых ресурсов представляет собой важнейшую особенность современности. Если в 60—70-е гг. миграция шла в основном из развивающихся стран в индустриально развитые, то с 80-х гг. наблюдается перемещение иностранной рабочей силы из более развитых в менее развитые страны. Стоит отметить, что усиление миграционных процессов в будущем существенным образом влияют глобализация экономики и других сфер жизнедеятельности общества, различия в политических и религиозных правах и свободах, социальное неравенство, а также нестабильная политическая обстановка.

Одна из главных закономерностей современной международной миграции заключается в значительном и постоянном увеличении ее масштабов, вовлечении в этот процесс практически всех стран. Легальная трудовая миграция играет позитивную социально-экономическую роль во многих отношениях для развитых стран. Трудовые мигранты заполняют не самые престижные ниши на рынке труда с тяжелыми условиями работы, на которые не всегда соглашаются местные жители [1, с. 83]. Этим поддерживается и стимулируется рост целых отраслей экономики. На рис. 1 представлены данные статистики о соотношении количества мигрантов на территории РФ за период с 2015 до 2016 года (по данным ОЭСР):

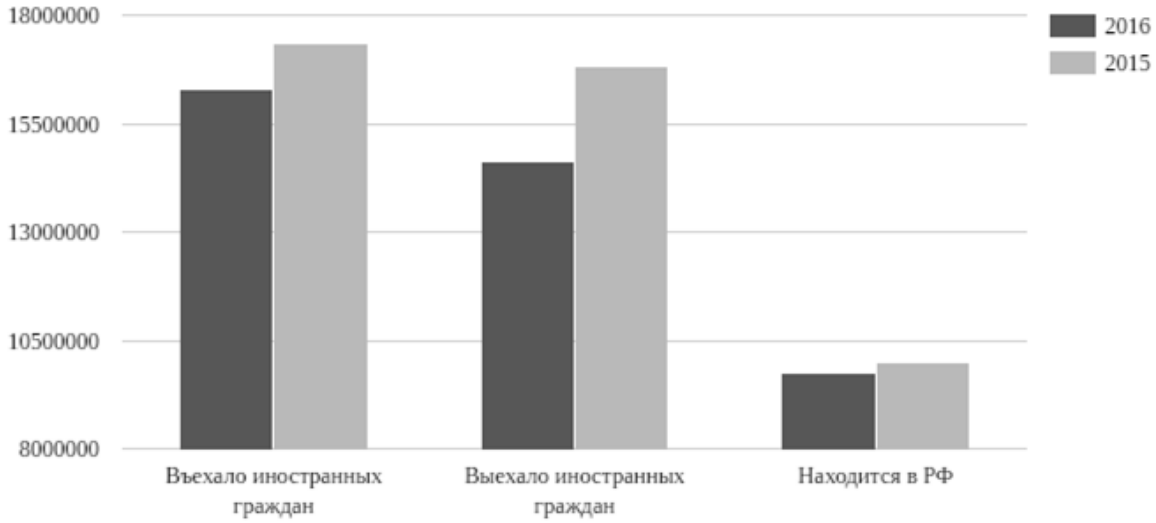


Рис. 1. Результаты исследования о численности мигрантов в России за 2015-2016 г.г.

Как мы видим, в 2016 году в Россию прибыло на 1 млн. чел. больше иностранных граждан по сравнению с 2015 годом, а выехало из страны в 2016 году меньше на 2 млн. иностранных граждан, чем за тот же период 2015 года.

Абсолютно невидимая часть международной миграции – ее нелегальная составляющая. По разным оценкам, в России находится от 5 до 15 млн. нелегальных мигрантов [2, с. 389-403]. На начало 2000-х в США насчитывалось от 10 до 15 млн. нелегальных иммигрантов, в странах Западной Европы – от 5,6 до 8,4 млн. человек, в Японии – от 300 тыс. до 1 млн. человек, на Ближнем Востоке – от 1 до 3 млн. человек, в Южной Америке – от 1,5 до 6 млн. человек. Для сравнения за данный период в России численность нелегальных мигрантов колебалась от 3,5 до 5 млн. человек [3, с. 261]. В табл. 1 приведены данные ФГОС о численности нелегальных мигрантов по данным за 2016 год:

Таблица 1

Для нелегальных мигрантов к общей численности населения, %

Страна	Международная миграция (млн. чел.)	Нелегальная миграция (млн. чел)	Численность населения (млн. чел)	Доля нелегальных мигрантов в общей численности населения(%)
США	45,8	6,9	316,4	2,14%
Страны Западной Европы	72,4	10,86	505,7	2,15%
Ближний Восток	3,3	0,495	171	0,27%
Россия	11	1,65	142,5	1,16%
Латинская Америка	3,9	0,585	401	0,15%

Особо притягательной зоной для нелегальной трудовой миграции служат масштабность и распространенность в российской экономике неформального сектора. В 2015 году, согласно балансу трудовых ресурсов, в нем было занято около 12,5 миллионов человек, из которых только 4,5 миллиона индивидуальных предпринимателей состояли на учете в налоговых органах. В 2016 году было оформлено на 250000 больше временных регистраций для иностранных граждан, чем в 2015 году. При этом в 2016 году было депортировано в два раза меньше иностранных граждан, чем за тот же период 2015 года. Ранее предполагалось, что количество выдворенных и депортированных мигрантов из России в 2016 году будет больше, чем 2015, за счет ужесточения миграционного законодательства. В целом, первостепенная задача заключается в том, чтобы нелегальную трудовую миграцию свести к минимуму, а также оптимизировать контроль над мигрантами.

Соответственно, поиск наиболее комфортных условий жизни и высокооплачиваемых рабочих мест остается решающим фактором, который заставляет людей участвовать в миграционных процессах как внутри государства, так и в международном пространстве. Согласно прогнозам ООН к 2030 году показатель миграционной активности населения в мире составит около 300 млн. человек.

Список литературы

1. Черкесова Э.Ю., Довлатян Г.П., Махкамова И.С. Рабочая сила и ее мобильность на рынке труда (статья) // Междунар. науч. издание «Современные фундаментальные и прикладные исследования». - № 2 (13). – 2014 г. – Кисловодск: Изд-во УЦ «МАГИСТР», 2014.

2. Черкесова Э.Ю., Семина Л.Ю., Морозова В.С. Оценка выраженности степени качества персонала // Перспективы развития Восточного Донбасса: материалы VI-й международной и 64-й Всероссийской науч.-практ. конф., апрель 2015, г. Шахты / Южно-Рос. гос. политех. ун-т (НПИ) им. М.И. Платова. – Новочеркасск: ЮРГПУ (НПИ), 2015.

3. Slatvitskaya I.I., Mironova D.D., Zibrova N.M., Romanova S.V., Ryabocon N.A. Import substitution in agrarian sector as the basis of technological breakthrough to innovational production // International Journal of Economics and Financial Issues. – 2016. – Т. 6. – № 2.

© Н.М. Зиброва, 2017
© А.А. Бурдова, 2017

УДК. 330.101.541: 332.12+330.1

МАКРОЭКОНОМИЧЕСКОЕ МОДЕЛИРОВАНИЕ ПАРАМЕТРОВ РАЗВИТИЯ СИСТЕМЫ РЕГИОНАЛЬНЫХ ОБРАЗОВАНИЙ И СЕЛЬСКИХ ТЕРРИТОРИЙ

ПРИМЫШЕВ ИГОРЬ НИКОЛАЕВИЧ
к.э.н., доцент кафедры экономической теории,
Институт экономики и управления
ФГАОУ ВО «Крымский федеральный университет
им. В.И. Вернадского»,
МАБИАЛА ЖИЛЬБЕРТ
к.э.н., доцент кафедры экономической теории,
Институт экономики и управления
ФГАОУ ВО «Крымский федеральный университет
им. В.И. Вернадского»,

Аннотация: проблематика параметрического регулирования экономики, и в современных условиях структурных кризисов, формирование нового подхода к исследованию динамики показателей является актуальной. Весьма необходимым остается исследование в области разработки методологии макроэкономической оценки и прогнозирования макроэкономического развития, адекватной отечественной экономики без систематического копирования зарубежной практики, как отмечается в работах Ашимов А.А. и др. [2]. Весомый вклад в развитие основ моделирования макроэкономических процессов внесли зарубежные экономисты такие как В.В. Леонтьев, Дж.М. Кейнс и др. В последнее время появились многие труды отечественных ученых, посвященные макроэкономическому прогнозированию [3, 5]. Что касается исследуемой нами проблемы, необходимо выделить труды ученных школ макроэкономических исследований, таких как А.А. Ашимова, Ю.В. Боровского, Б.Т Сультанова [2] и других экономистов [1, 3, 7], которые опубликовали ряд работ по проблеме регулирования экономики. Однако их исследования отражают лишь теоретические аспекты и сужают спектр опыта в деле макроэкономического моделирования.

Ключевые слова: макроэкономические параметры, устойчивое развитие, региональные и территориальные формирования, моделирование, алгебраические уравнения, эндогенных и экзогенные переменные.

MACROECONOMIC MODELING OF PARAMETERS DEVELOPMENT'S REGIONAL EDUCATION AND RURAL TERRITORIES SYSTEMS

Primyshev Igor Nikolaevich ,
Mabiala Gilbert

Abstract: the problematic of parametric regulation of the economy, and in modern conditions of structural crises, the formation of a new approach to the study of the dynamics of indicators is topical. It is very necessary to study the development of the methodology of macroeconomic assessment and forecasting of macroeconomic development adequate to the domestic economy without systematic copying of foreign practices, as noted in the works of A.A. Ashimov and others [2]. A significant contribution to the development of the foundations of modeling of macroeconomic processes was made by foreign economists such as V.V. Leontiev, J.M. Keynes, etc. Recently, many works of Russian scientists devoted to macroeconomic forecasting have appeared [3, 5]. As for the problem we are investigating, it is necessary to single out the works of the school of macroeconomic research, such as A.A. Ashimov, J.V. Borovskii, B.T. Sultanov [2] and other economists [1, 3, 7], who published a number of works on the problem of economic regulation. However, their studies reflect only theoretical aspects and narrow the spectrum of experience in macroeconomic modeling.
Key words: macroeconomic parameters, sustainable development, regional and territorial formations, modeling, algebraic equations, endogenous and exogenous indexes.

Цель исследования: Цель исследования состоит в разработке предложений оценки перспектив устойчивого развития системы экономики территориальных образований в целом и в частности сельской экономики на основе системных макроэкономических параметров, учитывающих комплекса системных и не системных факторов их общих тенденций.

Основные результаты исследования. Рассматриваемые нами компоненты «теории параметрического регулирования содержат параметры» [4, 5]: «1) решение дискретной динамической системы, содержащей как векторы управляемых параметров – инструментов государственной политики (u), так и векторы неуправляемых параметров (a)); 2) формирование набора моделей экономики» [2], которые ориентированы на описание социальных и экономических ситуаций, оценки условий устойчивости моделей экономической системы.

«Модель параметров устойчивого экономического развития с формализацией факторного влияния, описываемого системой из 5 дифференциальных и 12 алгебраических уравнений из 17 эндогенных переменных и 15 экзогенных параметров» [2]:

$$\frac{dM}{dt} = \frac{\Phi^I}{pb} - \mu M, \quad (1),$$

$$\frac{dL^G}{dt} = r_G L^G + \Phi^G - n_p \Phi - n_L s R^L - n_O (d^P + d^B), \quad (2)$$

$$\frac{dQ}{dt} = Mf - \frac{\Phi}{p}, \quad (3)$$

$$\frac{dp}{dt} = -\alpha \frac{Q}{M} p, \quad (4)$$

$$\frac{ds}{dt} = \frac{s}{\Delta} \max\left\{0, \frac{R^d - R^S}{R^S}\right\}, R^L = \min\{R^d, R^S\} \quad (5)$$

$$L^p = \frac{1-\xi}{\xi} L^G, \quad (6)$$

$$d^p = \frac{1-\xi}{\xi} \beta r_2 L^G, \quad (7)$$

$$d^B = \beta r_2 L^G \quad (8)$$

$$x = \frac{\nu}{1-\delta}\left(1 - \left(\frac{s\nu}{p}\right)^{\frac{1-\delta}{\delta}}\right) \quad (9)$$

$$R^d = Mx, \tag{10}$$

$$f = 1 - \left(1 - \frac{1-\delta}{\nu} x\right)^{\frac{1}{1-\delta}} \tag{11}$$

$$\Phi^0 = \eta_0 pMf \tag{12}$$

$$\Phi^G = \pi pMf \tag{13}$$

$$\Phi^L = (1-n_L)sR^d \tag{14}$$

$$\Phi^I = \frac{1-\xi}{\xi+(1-\xi)n_p}\left\{(1-n_p)\Phi^G - \left[n_0(d^B + d^P) + n_p\Phi^0\right] - \left[n_L - (1-n_L)n_p\right]sR^L\right\} + (\mu^* + r_G)L^p, \tag{15}$$

$$\Phi = \Phi^0 + \Phi^G + \Phi^L + \Phi^I \tag{16}$$

$$\omega = \frac{\Phi^L}{pP_0 \exp(\lambda_p t)} \tag{17}$$

Где: *M* – мощность производственных систем; *Q* – валовой товарный запас продукции; L^G – валовой внутренний долг; *p* – ценовой индекс; *s* – ставка оплаты труда; L^p – валовой производственный дефицит; d^p и d^B – соответственно дивиденды в сфере предпринимательства и банков; R^d и R^S – соответственно спрос и предложение на труд; *δ, ν* – функциональный параметр *f(x)*, *x* – переменные уравнения $f'(x) = s/p$; Φ^L и Φ^O – соответственно потребительские расходы занятых держателей капитала; Φ^I – инвестиционный поток; Φ^G – государственные закупки товаров и услуг; *ξ* - норма обязательного резервирования; *β* – средняя норма прибыли; r_2 – депозитная ставка; r_G – процентная ставка по гособлигациям; η_0 – склонность к потреблению; *π* – доля госзакупок товаров и услуг в ВВП; n_p, n_O, n_L – соответственно налоговые ставки на платежи, дивиденды и личный доход; *b* – норма фондо-и капиталоёмкости единицы мощности; *μ* – коэффициент выбытия единицы мощности вследствие деградации; μ^* – ставка амортизации; *α* – индекс постоянного времени; P_0, P_0^A – начальные значения численности рабочих и общей численности трудоспособного населения; λ_p –темп роста численности населения; *ω – индекс* потребления.

Применение данной модели в исследовании тенденций основных макроэкономических показателей Крыма позволило обосновать параметры, результаты, которых представлены в таблице 1. Числовое решение задачи параметрического регулирования состоит в расчете структурной устойчивости модели с параметрическим регулированием макроэкономической системы территории. И «на основе данной модели закон параметрического регулирования U_{ij} в среде набора алгоритмов, который обеспечил бы максимум критерия К» [5]:

$$K = \frac{1}{T}\int_{t_0}^{t_0+T} Y(t)dt \tag{18}$$

где: *Y* – валовой внутренний продукт, при ограничениях:

$$\left|p_{ij}(t) - p^{**}(t)\right| \le 0{,}09\,p^{**}(t), \quad (M(t), Q(t), L^G(t), p(t)) \in X,$$

$$0 \le U_{ij} \le a_j, \quad i = \overline{1,4}, \quad j = \overline{1,2}, \quad t \in [t_0, t_0 + T].$$

Здесь a_j – наибольшее значение *j*-го параметра, $p^{**}(t)$ – параметр уровня цен, $p_{ij}(t)$ величина уровня цен при U_{ij}-ом законе регулирования, X – компактное множество допустимых значений указанных переменных.

Таблица 1

Тенденции совокупных показателей развития Крым (в % к предыдущему году)[1]

Параметры	1997-2001	2002-2006	2007-2011	2012	2013	2014
Валовой внутренний продукт	94,52	108,4	101,1	104,1	105,2	100,2
Продукция промышленности	97,14	112,2	98,4	111	108	98,2
Продукция сельского хозяйства	93,6	106	102,4	99	120	95,5
Инвестиции в основной капитал	89,48	120,6	101,4	99	122	108,3
Перевозки грузов	87	105,6	98,3	111	109	98
Оборот розничной торговли	94,6	116	115,8	110	115	116
Индексы цен промышленных товаров	154,8	112,2	118	121	119	103,7
Индексы потребительских цен	201,4	111	115,4	109	108	101
Экспорт в страны Содружества	91,4	123,2	115,4	139,1	139,5	96,7
Экспорт в другие страны	113,4	124	105,4	124,6	129,3	103,1
Импорт из стран Содружества	98,6	118,2	109,8	135,6	139,4	92,6
Импорт из других стран	117,6	122,4	121,5	132,3	133,3	110,6

Решение задачи параметрического регулирования представляет структурную устойчивость модели дискретного регулирования экономики территориального образования, которое отражают наилучший результат (К=177662), рассчитанное с применением следующего закона регулирования.

$$\xi = -0{,}095\frac{M(t)-M(t_0)}{M(t_0)} + 0{,}1136. \qquad (19)$$

Заметим, что величина критерия без использования параметрического регулирования равна $K = 170784$, что доказывает утверждение о том, что при применении найденного параметра (19) исследуемая модель сохраняет свойство слабой структурной устойчивости (1). «Приведенный пример иллюстрирует эффективность данной теории и значение дальнейшего ее применения в целях исследования тенденций макроэкономических процессов» [1].

Выводы. В работе предложена одна из возможных теорий регулирования развития экономики, состоящая из параметров оценки тенденций условий структурной «устойчивости экономики территориального образования» [2]; выбора и синтеза законов макроэкономического регулирования и параметрической формализации механизмов рыночного регулирования экономики; уточнения ограничений на параметрическое регулирование механизмов рыночной экономики; имитационного моделирования экономических механизмов с параметрическим регулированием и разработки рекомендаций выработке эффективной государственной экономической политики с учетом конкретных социально-экономических ситуаций в разрезе достигнутого параметра.

Список литературы

1. Агапова, Т.А., Серегина, С.Ф. Макроэкономика. Учебник [Текст] / Т.А. Агапова, С.Ф. Серегина.– М.: МФПУ Синергия, 2013.– 560 с.

2. Анисимов, А. А. Макроэкономика: теория, практика, безопасность [Электронный ресурс]: учеб. пособие / А.А. Анисимов, Н.В. Артемьев, О.Б. Тихонова; ред. Е.Н. Барикаев.– М.: ЮНИТИ, 2012.– 595с.

3. Ашимов, А.А. Макроэкономический анализ и параметрическое регулирование национальной экономики: [Текст] / А.А. Ашимова, Ю.В. Боровского и др.– М.: Издат Физматлит, 2011.– 324с.

4. Ивасенко, А.Г. Макроэкономика. Учеб. пособие: [Текст] / А.Г. Ивасенко, Я.И. Никонова.– М.: Кнорус, 2016.– 313 с.

[1]составлено авторами на основе данных федеральной службы государственного комитета статистике по Республике Крым. http://www.cisstat.com/rus/macro/ukr.htm

5. Мабиала, Ж. Макроэкономическая теория (принципы, концепции и модели). Учебное пособие [Текст] / Ж. Мабиала.– Симферополь: ИТ «Ариал», 2012.– 403с.

6. Макроэкономика. Практикум: [Текст] / Р.М. Нуреев.– М.: НОРМА: Инфра-М, 2016.– 399 с.

7. Макроэкономика: теория и российская практика. Учебник: [Текст] / Под ред. А.Г. Грязнова, Н.Н. Думной.– 6-е изд.– М.: Кнорус, 2016.– 680с.

8. Петров, А.А., Поспелов, И.Г. Опыт математического моделирования экономики / Под ред. А.А. Петрова.– М.: Энергоатомиздат, 1996.– 262с.

9. Современные макроэкономические проблемы России. Учебное пособие: [Текст] / Под ред. С.С. Носова.– М.: Кнорус, 2013.– 486с.

10. Султанов, Б.Т., Боровский, Ю.В. и др. Макроэкономический анализ и экономическая политика на базе параметрического регулирования. Научная монография / Под ред. Б.Т. Султанова.– М.: Издат физматлит, 2010.– 284с.

© И.Н. Примышев, 2017
© Жильберт Мабиала, 2017

УДК 339.19

ПОДХОДЫ К ИДЕНТИФИКАЦИИ ИНСАЙДЕРСКОГО ВОЗДЕЙСТВИЯ НА ФИНАНСОВЫЙ РЫНОК (НА ПРИМЕРЕ УКРАИНЫ)

МАЛИХАТКА ЕЛЕНА НИКОЛАЕВНА
студентка 1 курса магистратуры,
магистерская программа «Бухгалтерский учет, анализ и аудит»
МАЛЫШЕНКО ВАДИМ АНАТОЛЬЕВИЧ
кандидат экономических наук, доцент кафедры «Экономики и финансов»
МАЛЫШЕНКО КОНСТАНТИН АНАТОЛЬЕВИЧ
кандидат экономических наук, доцент кафедры «Экономики и финансов»
Институт экономики и управления
Гуманитарно-педагогической академии (филиал)
ФГАОУ ВО КФУ «им. В.И. Вернадского» в г. Ялта, РФ, Республика Крым

Аннотация. В статье проанализировано современное состояние фондового рынка в Украине. Рассмотрено понятие «инсайдерской информации», ее неправомерного использования и законодательного регулирования. Приведены примеры инсайдерской торговли и последующих за этим наказаний.
Ключевые слова: финансовый рынок, инсайдерская информация, экономика, регулирование, закон.

APPROACHES TO THE IDENTIFICATION OF INSIDER INFLUENCE ON THE FINANCIAL MARKET (ON THE EXAMPLE OF UKRAINE)

Annotation. The article analyzes the current state of the stock market in Ukraine. The concept of «insider information», its misuse and legislative regulation is considered. Examples of insider trading and subsequent penalties are given.
Keywords: financial market, insider information, economics, regulation, law.

Постановка проблемы. Инсайдерская информация как особый вид информации ограниченного доступа длительный период времени была только предметом многочисленных обсуждений с позиции зарубежного опыта защиты и возможностей внедрения данного института. Необходимость защиты инсайдерской информации от несанкционированного разглашения или использования связано с защитой инвесторов, которые лишаются преимущества на финансовом рынке «через лиц, использующих публично нераскрытую информацию для себя или третьих лиц». Актуальным является и правовое обеспечение защиты инсайдерской информации. В последние годы увеличилось количество дел, в которых владельцы крупных предприятий обвинялись в использовании информации инсайдеров с целью получения сверхприбылей.

Основное содержание. В соответствии со ст. 2 Закона Украины «О ценных бумагах и фондовом рынке», фондовый рынок (рынок ценных бумаг) - совокупность участников фондового рынка и правоотношений между ними относительно размещения, обращения и учета ценных бумаг и производных (деривативов) [1].

Свое становление рынок ценных бумаг в Украине начал в 1991 году. С принятием Закона Украины «О ценных бумагах и фондовой бирже» (восстановлен Законом Украины «О ценных бумагах и фондовом рынке»).

Рынок ценных бумаг Украины является важной составляющей украинской экономики и показателем развития не только рынка капитала, но и всей финансовой системы страны. Современное состояние фондового рынка и его структура сформировались в результате трансформации экономической системы, которая состоялась в Украину под влиянием внутренних факторов ее развития, а также внешних, например кризисов на мировых финансовых рынках в последние годы.

По итогам 2015 году объем торгов на рынке ценных бумаг Украины снизился на 6,83% по сравнению с 2014 годом и составил 2 172 670 000 000 грн. При этом наблюдается увеличение доли операций с ценными бумагами, которые осуществлялись во внебиржевом сегменте – около 86,83% всех операций на фондовом рынке [2] (рис. 1).

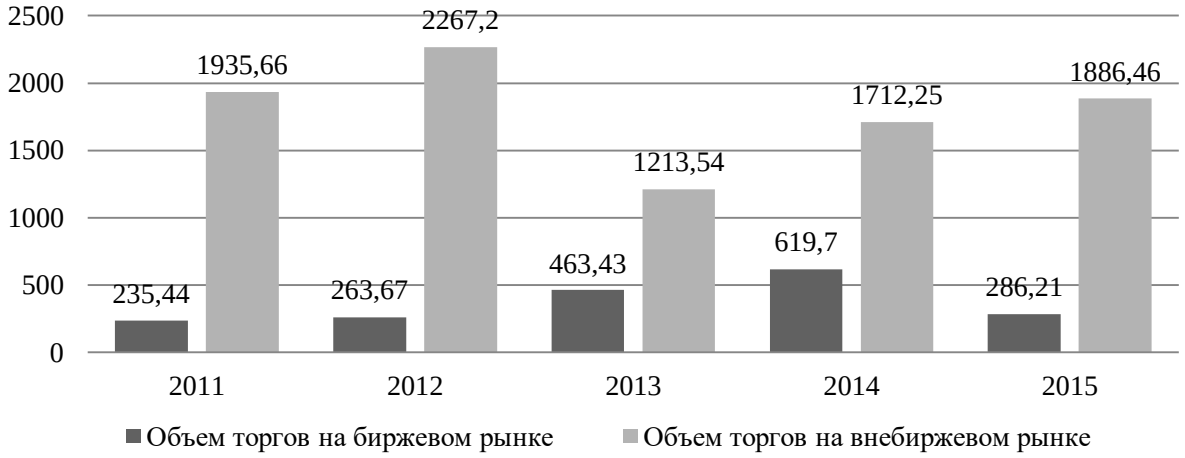


Рис. 1. Объем торгов на рынке ценных бумаг в 2011-2015 гг., млрд. грн.

Начиная с 2011 года прослеживается устойчивое опережение темпов объемов торгов ценными бумагами против динамики объемов ВВП, в частности, объем торгов на рынке ценных бумаг в 2015 году превысил этот показатель на 193 210 000 000 грн (рис. 2).

Рис. 2. Сравнительные данные объемов торгов на рынке ценных бумаг и ВВП, млрд. грн.

Наибольшим спросом на биржевом рынке в 2015 году пользовались ценные бумаги 20-ти эмитентов, перечень которых приведен в таблице 1. Доля объема торгов ценными бумагами этих эмитентов составляла 96,50% от совокупного объема торгов [2]. На биржевом рынке наблюдалась тенденция к преобладанию операций с государственными ценными бумагами.

Таблица 1

ТОП 20 финансовых инструментов, которые пользовались наибольшим спросом на биржевом рынке (по объему исполнения биржевых контрактов) в 2015 году

№ п/п	Организаторы торговли	Наименование эмитентов, финансовые инструменты которых пользовались наибольшим спросом	Количество биржевых контрактов, шт.	Объем выполненных биржевых контрактов, млн грн	% от общего объема выполненных биржевых контрактов
1	2	3	4	5	6
1.	ПФТС, Перспектива	Депозитные сертификаты Национальный Банк Украины	184	8 714,54	3,05%
2.	Перспектива	Фьючерсный контракт ПАО «ФБ «Перспектива»»	39 935	2 819,04	0,99%
3.	Украинская Биржа	Фьючерсный контракт ПАО «Украинская биржа»	73 203	2 210,23	0,77%
4.	ПФТС	Облигации ГТОО «Юго-Западная железная дорога»	289	2 071,29	0,72%
5.	Восточно-европейская ФБ	Облигации ГТОО ЧАО «Газтек»	103	1 403,75	0,49%
6.	Перспектива	Облигации ГТОО ЧАО «Нафтогазвидобування»	3	1 033,37	0,36%
7.	ПФТС, Перспектива Украинская Биржа	Акции ПАО «Центрэнерго»	39 406	971,82	0,34%
8.	ПФТС, Перспектива Украинская Биржа	Акции ПАО «Мотор Сич»	21 045	872,30	0,30%
9.	ПФТС, Перспектива	Облигации ЧАО «Креатив»	47	712,75	0,25%
10.	Перспектива	Опционный сертификат ООО «ТМО «Лико Холдинг»	759	611,21	0,21%
11.	ПФТС	Облигации ООО «ТК Лавина»	1	600,00	0,21%
12.	ПФТС, Украинская Биржа	Облигации ООО «Будспецсервис»	79	590,16	0,21%
13.	Перспектива	Инвестиционные сертификаты ООО КУА «Будівельні проекти»	2 084	588,82	0,21%
14.	Перспектива	Облигации АО «Трест Жилстрой-1»	103	586,16	0,20%
15.	Киевская международная ФБ	Облигации ЧАО «НЕО ВИТА»	13	489,55	0,17%
16.	ПФТС	Облигации ПАО «Идея Банк»	146	477,59	0,17%
17.	ПФТС, Приднепровская ФБ, Перспектива Украинская Биржа	Акции ПАО «Укрнафта»	26 314	446,42	0,16%
18.	Перспектива	Инвестиционные сертификаты ООО «КУА Кристал Эссет Менеджмент»	27	420,56	0,15%
19.	Киевская международная ФБ	Инвестиционные сертификаты ООО «Венчурные инвестиционные проекты»	425	359,10	0,13%
20.	ПФТС	Облигации ООО «БУРАТ-АГРО»	58	352,28	0,12%

Информация о количестве выпусков ценных бумаг, находящихся в обращении на фондовом рынке, характеризует состояние отечественного фондового рынка. По состоянию на 31.12.2015 года количество выпусков ценных бумаг, находящихся в обращении на фондовом рынке, составила 20 870 (наибольшее их количество было размещено на «ПФТС» (38,37%), «Перспективе» (24,80%) и «Украинской биржи» (16,36%)), из них только 11,70% допущено к торгам на фондовых биржах.

Приоритетной задачей рынка ценных бумаг, как известно, является обеспечение условий для привлечения инвестиций компаниями. Анализ привлечения инвестиций в экономику Украины показывает, что в 2014 объем привлеченных инвестиций через инструменты фондового рынка ниже показателя объема привлеченных долгосрочных кредитов [2](рис. 3).

Рис. 3. Привлечение инвестиций в экономику Украины в 2011-2015 гг., млрд. грн.

Заметим, что уровень развития фондового рынка является важным индикатором конкурентоспособности экономики любой страны, в том числе и Украины. Например, по результатам исследования 2012-2013 гг., в котором приняли участие 144 страны мира, в рейтинге стран по значению Индекса глобальной конкурентоспособности Украина занимает лишь 73-е место. Среди составляющих, сдерживающих развитие конкурентоспособности экономики Украины, Всемирный экономический форум отметил такие: доступность финансовых услуг - 113-е место; возможность / легкость привлечения капитала на внутреннем рынке акций – сто двадцать девятый место; регулирования фондовых бирж - сто двадцать четвёртом место.

Нынешний рынок ценных бумаг, по сути инсайдерский, ведь довольно часто принятие решений о продаже ценных бумаг или об их приобретении основывается не на официально обнародованной информации, а на инсайдерской [3]. Это тормозит развитие фондового рынка, отпугивает профессиональных инвесторов, и в целом вредит участникам этих правоотношений.

Согласно позиции Международной организации регуляторов рынка ценных бумаг (IOSCO), одним из важнейших принципов регулирования рынка ценных бумаг является необходимость своевременного выявления и пресечения недобросовестных рыночных практик, способных нарушить систему ценообразования и поставить в невыгодное положение добросовестных участников рынка, рассчитывают на честные и прозрачные «правила игры». Необходимость выявления и пресечения недобросовестных рыночных практик делает вопрос ответственности за инсайдерскую деятельность ключевым.

Итак, проблема надлежащего комплексного внедрения в украинское законодательство понятие «инсайдерской информации» назрела давно, поскольку злоупотребление такой информацией является

одним из признаков того «дикого капитализма», за пределами которого пытается сейчас выйти Украина. Феномен инсайда как «игры без правил» почти повсеместно распространенный в деловом и финансовом мире Украины и содержит в себе признаки разных преступлений и злоупотреблений. Самым распространенным среди них является рейдерство, когда инсайдерская информация используется для завладения чужой собственностью. В общем, до 90% случаев разнообразного мошенничества на финансовых или деловых рынках в Украине связаны с отсутствием надлежащего правового режима регулирования обращения инсайдерской информации .

Согласно ст. 44 Закона Украины «О ценных бумагах и фондовом рынке» инсайдерской информацией называется необнародованная информация об эмитенте, его ценных бумагах и производных (деривативах), находящихся в обращении на фондовой бирже, или сделках по ним, в случае если разглашение такой информации может существенно повлиять на стоимость ценных бумаг и производных (деривативов), и которая подлежит обнародованию в соответствии с требованиями, установленными законом [1].

Таким образом, к инсайдерской информации относится существенная непубличная служебная информация об эмитенте, при ее обнародовании, которая, способна оказать влияние на рыночную стоимость ценных бумаг эмитента. Такой информацией является: информация о внедрении новых технологий или подготовке к выпуску нового продукта; прогнозы и сведения, свидетельствующие о предстоящих ухудшения/улучшениях в деятельности компаний; информация об идущей скупке контрольного пакета акций или об успешных переговорах о слиянии компаний; тендерная информация до ее публичного раскрытия и т. п.

Первые шаги к определению инсайдерской информации были сделаны 23 февраля 2006 года, когда Верховной Радой был принят Закон Украины «О ценных бумагах и фондовом рынке» № 3480-IV. Этим законом впервые было введено понятие «инсайдер» и «инсайдерская информация» и предусмотрен запрет на осуществление торговли ценными бумагами с использованием инсайдерской информации. В Законе № 3480-IV были имплементированы положения Директивы Совета 89/592 / ЕЭС от 13 ноября 1989 «О согласовании регулирования внутренних (инсайдерских) операций».

Однако данный закон скорее косвенно подтверждал существование инсайдерской информации и риска ее распространения, но не устанавливал ответственность за недобросовестное отношение к ней. В свою очередь, 22 апреля 2011 г. Верховной Радой был принят Закон «О внесении изменений в некоторые законодательные акты Украины относительно инсайдерской информации» № 3306-VI. До принятия этого закона законодательно было нечетко определено, какая именно информация является инсайдерской и какие именно действия по незаконному использованию инсайдерской информации влекут за собой административную или уголовную ответственность, а также не было законодательно урегулировано определения момента потери этой информации статуса «инсайдерской».

Принятие Закона № 3264-VI также обусловлено необходимостью внедрения в законодательство Украины рекомендаций Группы по разработке финансовых мер борьбы с отмыванием денег (FATF) по Конвенции Совета Европы об отмывании, поиске, аресте и конфискации доходов, полученных преступным путем 2005 г. Так согласно Конвенции незаконные действия с инсайдерской информацией должны быть признаны преступлениями по уголовному законодательству государства.

Однако в данной области довольно сложно оценить ущерб от инсайдерской деятельности наносимый компании. Во-первых, потому, что это не прямой экономический ущерб, это и репутационные риски, которые несет компания, и сколько этот ущерб может длиться по времени – неизвестно (в отличие от ущерба от уличной или иной общеуголовной корыстной преступности). По разным источникам, материальные потери зарубежных компаний оцениваются миллионами долларов.

Одно из крупнейших в истории дел об инсайдерской торговле связано с именем Раджа Раджаратнама. Он признан виновным судом в Нью-Йорке в получении 63,8 миллионов долларов с 2003 года по март 2009 года за счет незаконных инсайдерских сделок. Одним из главных доказательств обвинения были записи телефонных разговоров между Раджаратнамом и влиятельными лицами внутри корпораций, бумагами которых он торговал, – среди них есть такие известные компании, как Google, Intel и Hilton Hotels. Перед вынесением приговора обвинители заявили о том, что Раджаратнам "по-прежнему

утверждает, что иногда не мог различить, где проходила черта между законными и незаконными действиями". При этом миллиардера все же признали виновным и в качестве наказания присудили 11 лет тюремного заключения.

В качестве примера наказания за незаконную инсайдерскую деятельность в Украине можно привести случай, произошедший в Винницкой области – эмитент был оштрафован на 170 тысяч гривен за разглашение инсайдерской информации – аффилированная с мажоритарными акционерами юридическая компания письменно делала «предложения» продать пакеты акций.

На данный момент, хотя и ярких примеров «инсайда» в Украине хватает, правовые наказания за нарушение соответствующих прав практически отсутствуют. При этом, в США и других странах с юридически защищенными рынками, таких примеров много. Борьба с незаконным «инсайдом» в странах цивилизованного Запада считается обычной юридической практикой, тогда как в Украине – «экзотикой».

Так, например, резонансная история в западной практике касается отставки в начале 2012 года главы швейцарского Национального банка Филиппа Хильдебранда, которого пресса обвинила в передаче собственной жене инсайдерской информации по следующей смены курса швейцарского франка по отношению к доллару и евро, чем она, и воспользовалась для личного обогащения. Хотя сам факт подобного злоупотребления юридически не был доказан, характерно, что политику стоила карьеры даже само подозрение, что подобное могло произойти.

Не менее важное событие, касающиеся инсайдерства, произошло в недавнем времени в США – был раскрыт самый длительный инсайдерский заговор в истории финансового рынка – дело Мэтью Клагер и Гаррета Багера, которым в течение 17 лет удалось заработать на «инсайде» 32 млн. долл.

Следует отметить, что в США деятельность биржевых игроков строго контролируется комиссией по ценным бумагам и биржам (SEC). Во время ежемесячных отчётов брокерские фирмы и инвестиционные фонды определяют источник в графе «информация». Чаще всего это различные аналитические агентства, либо же собственные наблюдения биржевых игроков. Но когда, к примеру, акции покупаются по цене в 20 долл. и в течение месяца они взлетают вдвое, и при этом компания является ничем не приметной или вообще на грани банкротства, тогда комиссия ведет расследование в отношении данного фонда или фирмы. При выявлении факта инсайда SEC может наложить административный штраф на сумму до 1 млн. долл. или до тройного размера полученной прибыли / избегнутой потери – в зависимости от того, что больше. При этом уголовные штрафы доходят до 2,5 млн. $.

SEC ежегодно осуществляет от 400 до 500 правоприменительных акций, направленных против частных лиц и компаний, нарушивших законы о ценных бумагах. Но, несмотря на активную деятельность SEC, по статистике, предоставленной аналитическим агентством SEC, около 30 процентов всех сделок, совершаемых на бирже, являются инсайдерскими. Чаще всего лица, осуществляющие инсайдерскую торговлю, тщательно скрывают любые свои действия на бирже. Они работают через подставных лиц, которые владеют компаниями в офшорных зонах. Именно поэтому очень трудно отследить, какие реальные лица замешаны в инсайдерской торговле.

В России, на сегодняшний день, неправомерное использование инсайдерской информации усугубляется государственной монополизацией экономики и, соответственно, фондового рынка как ее составляющей. Так 80% всех средств инвесторов и трейдеров сконцентрированы в шести наиболее ликвидных бумагах. В их число вошли Сбербанк (33%), «Газпром» (23%), «Роснефть», «ЛУКОЙЛ», «Норильский никель», и ВТБ (по 4–7%). При этом четыре из них являются государственными компаниями [6]. Поэтому в России торговля с использованием инсайдерской информации во многом представляет собой разновидность коррупции.

Помимо этого приходится констатировать, что правовое регулирование в области противодействия инсайдерской деятельности в России находится на крайне низком уровне. Так с 2013 по 2016 годы в России было выявлено всего лишь два факта инсайдерской деятельности в отношении акций ОАО Концерн «Калина» и ОАО «Открытые инвестиции» (ОАО «ОПИН»), однако при этом никакой ответственности нарушители не понесли. Низкий процент выявления преступлений, отсутствие случаев привлечения к ответственности не говорит о том, что в России не совершаются подобные правонару-

шения. Данные факты, скорее, свидетельствуют о недостаточном уровне развития правоприменительной практики, а также методологической базы для расследования соответствующих преступлений.

При этом огромное число уголовных обвинений, выдвинутых органами контроля рынка ценных бумаг США и Великобритании против консультантов, инвестиционных менеджеров и других специалистов по инвестициям, превращает тему инсайдерской информации на одну из самых обсуждаемых на мировом финансовом рынке.

Однако, по мнению авторитетных экспертов по данной проблематике, практически невозможно оценить ежегодные финансовые убытки от злоупотребления закрытой информацией. Ведь до судебных санкций доходят далеко не все случаи незаконного использования подобной информации. И доказать сам факт подобного злоупотребления очень непросто. Но положительным является тот факт, что в странах с наиболее развитыми финансовыми рынками количество судебных дел, направленных против злоупотребления инсайдерской информацией, растет из года в год.

Вывод. Неправомерное использование инсайдерской информации, обусловливает многочисленные трудности, с которыми сталкиваются как зарубежные, так и отечественный законодатели при регулировании его гражданско-правовых последствий. На примере украинского фондового рынка, который является инсайдерским, и на данный момент, операции на котором полностью прекращены в связи с проблемой неправомерного использования инсайдерской информации, следует отметить наиболее значимую проблему в сложившейся ситуации – неэффективное законодательство в данной сфере.

Список литературы

1. Закон Украины от 23 февраля 2006 года № 3480-IV «О ценных бумагах и фондовом рынке» (с изменениями и дополнениями).

2. Годовой отчет Национальной комиссии по ценным бумагам и фондовому рынку за 2015 год. [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.ssmsc.gov.ua/user_files/content/58/1473066406.pdf

3. Мельничук, Т.В. Незаконное использование инсайдерской информации в системе рисков криминологической безопасности фондового рынка Украины // Russian Journal of Comparative Law, 2015, Vol. (6), pp/ 134-139 . [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.ejournal41.com/journals_n/1450933880.pdf

4. Малышенко К.А. Преодоление проблемы инсайдерского воздействия на отечественном фондовом рынке // Збірник наукових праць ЧДТУ. Серія: Економічні науки. – 2013. – № 33 (3). – С 64-67. – 0,33 п.л.

5. Рубаха, М.В. Ринок цінних паперів: сучасний стан, проблеми і перспективи розвитку // Науковий вісник Міжнародного гуманітарного університету, 2015 с. 207-210. [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://vestnik-econom.mgu.od.ua/journal/2015/13-2015/47.pdf

6. Тимофеев, Ю. А. Ответственность за мошенничество с использованием инсайдерской информации и манипулирование рынком по законодательству зарубежных стран // Вестник Удмуртского университета. Серия «Экономика и право». 2011. №3. [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://cyberleninka.ru/article/n/otvetstvennost-za-moshennichestvo-s-ispolzovaniem-insayderskoy-informatsii-i-manipulirovanie-rynkom-po-zakonodatelstvu-zarubezhnyh

7. Ходос, Л.В. Правове регулювання обігу інсайдерської інформації // Журнал «Правова інформатика», 1(37)/2013 с. 56-63. [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://ippi.org.ua/sites/default/files/13klvoii.pdf

УДК 338.2

ПРИМЕНЕНИЕ НЕЙРОННЫХ СЕТЕЙ В СФЕРЕ ЭКОНОМИКИ

МАЛЫШЕВА ЮЛИЯ АЛЕКСАНДРОВНА
Студент
СФУ «Институт управления бизнес-процессами и экономики»
КАЙЛЬ АРТЁМ АЛЕКСАНДРОВИЧ
Студент
СФУ «Институт управления бизнес-процессами и экономики»

Аннотация: В данной статье как важный элемент развития общества рассматриваются нейронные сети, объясняется вся суть данного понятия, способности сети и ее полезность. Отдельно выделена сфера экономике и роль нейронных сетей в ней.
Ключевые слова: нейронные сети, искусственный интеллект, экономика, управление, технологии

APPLICATION OF NEURAL NETWORKS IN THE FIELD OF ECONOMICS

Malysheva Yulia Alexandrovna,
Kayl Artem Alexandrovich

Abstract: in this article, as an important element of development of society are considered a neural network that explains all the essence of the concept of network capacity and its usefulness. A separate sphere of the economy and the role of neural networks in it.
Key words: neural networks, artificial intelligence, Economics, management, technology

Со временем всё больше и больше наш мир погружается в информационную среду. Самые различные разработки в области компьютерной техники, интернет-сетей упрощают нам жизнь и помогают во многих сферах. Продукт искусственного интеллекта – нейронные сети – стали популярны в недавние годы, стоит разобраться почему они вызвали такой огромный интерес.

Нейронные сети – одно из направлений в разработке систем искусственного интеллекта. Идея заключается в том, чтобы максимально близко приблизить работу данного интеллекта к нервной системе человека, а именно – ее способности к обучению и исправлению ошибок. В этом и особенность, что нейросеть может самостоятельно обучаться и действовать на основании прошлого опыта, тем самым совершая всё меньше ошибок в будущем.

Среди основных областей применения нейронных сетей – анализ данных, распознавание и работа с изображениями, аудио и видео материалами, оптимизация, прогнозирование и даже принятие решений. Также лишь малая часть возможностей нейросетей, в основном работа с графическими изображениями, показана на рис. 1. Главное преимущество нейросети перед человеком в том, что в распоряжении у нее огромные потоки информации – сеть Интернет, которой она может пользоваться мгновенно, если это будет ее задачей.

Данная сеть представляет собой большой прорыв, так как может помочь многим сферам значительно продвинуться вперед. Сейчас нейросети применяются повсеместно. В данное время часто различные интернет-сайты их используют, чтобы реакцию на этот сайт сделать более полезной и есте-

ственной для своих пользователей. Множество примеров, где в основе обработки и распознавания изображений и синтеза речи лежат нейронные сети. Полезным использующимся навыком нейросети стоит считать выявление нарушений закона в сети (выставление незаконного контента) и защита от атак хакеров и других злоумышленников. В ближайшие годы нейронные сети будут использоваться еще шире.

Рис. 1 . Одни из некоторых возможностей нейронных сетей

Нейронные сети способны изменить в лучшую сторону макроэкономическую ситуацию, конечно, сначала воздействуя на отдельные предприятия в микроэкономике.

Нейронные сети всё чаще применяются в реальных делах бизнеса, например, их использование в прогнозировании и системах маркетинговых исследований постоянно растет. В некоторых областях, таких как фальсификация и оценка риска, они становятся бесспорными лидерами среди используемых методов и их популярность всё выше. Нейросети оказываются незаменимыми помощниками при анализе данных, где человек, нежели искусственный интеллект, способен совершить грубую ошибку из-за самых различных факторов.

Стоит отметить, что финансовые, социальные и экономические системы весьма сложны и являются продуктом действий и противодействий различных людей, то является очень сложным или даже невозможным создать точную и полную математическую модель с учетом всех возможных действий и противодействий.

В системах подобной сложности является естественным и наиболее эффективным использовать модели, которые напрямую имитируют поведение общества и экономики. А это как раз то, что способна предложить методология нейронных сетей.

Ниже перечислены конкретные области и процедуры, в которых эффективность нейронных сетей доказана на практике.

Для финансовых операций: предсказание временных рядов, например, курса валют и др.; прогнозирование поведения клиента; прогнозирование и оценка риска предстоящей сделки; оценка риска возможных мошеннических действий; прогнозирование остатков средств на корреспондентских счетах банка; изучение и прогноз движения наличности и объемов оборотных средств; предсказание банкротств; оценка риска невыплаты кредита.

Для планирования работы предприятия: предположение объемов продаж, анализ и план оптимизации загрузки производственных мощностей, определение величины спроса на новую продукцию на рынке.

Для бизнес-аналитики и поддержки принятия решений: выявление тенденций, корреляций, типовых образцов и исключений в больших объемах данных; изучение и анализ деятельности отделов и

филиалов фирмы.

Другие приложения: предположение стоимости недвижимости, мониторинг качества выпускаемой продукции, наблюдение за состоянием оборудования, построение, реструктуризация или оптимизация сетей связи и электроснабжения, прогнозирование потребления энергии, распознавание и аутентификация подписей, обработка и распознавание аудио и видео материалов, рейтингование, оценка конкуренции на рынке.

Для работы только необходимо обучить нейронную сеть, для чего нужны «исторические данные», то есть пример, чтобы сеть могла перенимать опыт и обучиться использовать эффективные методы при решении поставленных задач.

В 2016 году общество увидело различные разработки в области нейронных сетей – свои алгоритмы демонстрировали Google (сеть-игрок в го AlphaGo и Google Brain). Эта компания является самой развивающейся в области обучения нейронных сетей, только в 2017 году они сделали ряд открытий, расширили возможности применения сетей, которые активно ими применяются. Также Microsoft представил разработки: ряд сервисов для идентификации изображений, стартапы MSQRD, Prisma и другие [1].

В России свои разработчики в области нейронных сетей. Такой компанией является холдинг Mail.ru Group. Они используют нейронные сети для классификации и обработки текстов в «Поиске», а также анализа изображений. Данная технологическая компания ведет различные разработки, которые связаны с диалоговыми системами и ботами.

Вторая крупная компания, которая создает собственные нейронные сети – «Яндекс». У данной организации нейросети уже внедрены в работе с графическими изображениями, звуком. Но также исследуются возможности и в новых областях. Большая часть экспериментальных разработок касается текста.

Стоит выделить то, что темой нейронных сетей и их внедрением в нашу жизнь занимаются университеты. Это Сколковский институт науки и технологий, Московский физико-технический институт, МГУ, и главное (в области экономики), московская Высшая школа экономики и другие.

Заведующий лабораторией нейронных систем и глубокого обучения Центра живых систем МФТИ Михаил Бурцев приводит предположительную карту развития нейронных сетей на 2018-2020 годы [1]:

–взаимодействие с людьми при помощи голосового интерфейса;

–выявление ошибок и сбоев (также предполагающее время на наладку), прогнозирование различных видов угроз;

–системы качественного мониторинга и безопасности;

–замещение искусственным интеллектом часть колл-центров;

–самостоятельное обучение при оптимизации управления организационными и материальными потоками (в транспорте, складах)

–самообучающиеся центры управления технологическими процессами производства и некоторыми устройствами;

–использование персонального мгновенного перевода как для отдельных людей, так и массовых собраний;

–возникновение ассистентов-ботов для помощи и консультирования людей.

Все перечисленные процессы, в которых может быть задействована нейросеть, могут выдвинуть экономику на новый уровень, где процедуры проходят намного проще и удобнее, без лишних трат времени и средств. Нейронные сети имеют массу достоинств как помощник в любой сфере деятельности, в том числе и экономике.

Список литературы

1. Хохлова, Д. Кто делает нейронные сети, зачем они нужны и сколько денег могут приносить [Электронный ресурс// vc.ru – 2016. – Режим доступа: https://vc.ru/p/neural-networks

УДК 330

ВНЕШНЕТОРГОВАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ РЕГИОНА КАК ОСНОВА ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ

МАСЛЕННИКОВА Н. В.
канд.э.н., доцент кафедры «Экономики и внешнеэкономической деятельности»
ФГАОУ ВПО «Северо – Кавказский федеральный университет»,
КРЕТОВА А.А.
ФГАОУ ВПО «Северо – Кавказский федеральный университет»,

Аннотация: Одной из основных целей формирования внешнеторговой деятельности региона является наращивание капитала, важнейшей составляющей которого являются инвестиции. Инвестиционный потенциал региона, повышается путем стабилизации динамики инвестиционных потоков, проведением политики по развитию инвестиционной деятельности и осуществлением в действие наиболее перспективных проектов по инвестиционной привлекательности. В данной статье рассматриваются основные элементы внешнеторговой деятельности региона, в качестве основы инвестиционной привлекательности.

Ключевые слова: инвестиции, внешнеторговая деятельность, регион, политика, конкурентоспособность, рынок, капитал.

Важнейшей составляющей внешнеторговой деятельности региона является наращивание капитала, основой которого являются инвестиции. Они способствуют качественным и количественным развитием капитала за счет новых вложений средств. Именно вложения, направленные на формирование капитала с целью получения дохода в будущем, составляют экономический смысл инвестиций.

Поскольку масштаб привлечения инвестиций в тот или иной регион и инвестиционная активность в значительной мере обусловлены инвестиционной привлекательностью, при проведении анализа современного состояния и, в особенности, при обосновании перспектив инвестиционного обеспечения регионов в рыночных условиях целесообразна и актуальна оценка привлекательности российских территорий для частного инвестирования [1].

Инвестиционная привлекательность региона формируется с одной стороны - инвестиционным потенциалом территории, а с другой - возможными рисками. В свою очередь инвестиционный потенциал и риск - это агрегированное представление целой совокупности факторов.

Для того чтобы повысить инвестиционную привлекательность внешнеторговой деятельности региона, необходимо провести политику по развитию инвестиционной деятельности, стабилизировать динамику инвестиционных потоков, а также привести в действие наиболее перспективных проектов по инвестиционной привлекательности. Каждый из российских регионов рассматривается через призму формирования его внешнеторговой деятельности и конкурентоспособности, заложить фундамент которой призваны инвестиции в основной капитал – масштабные инвестиции, как в новые технологии производства, так и в региональную социальную сферу (рисунок 1).

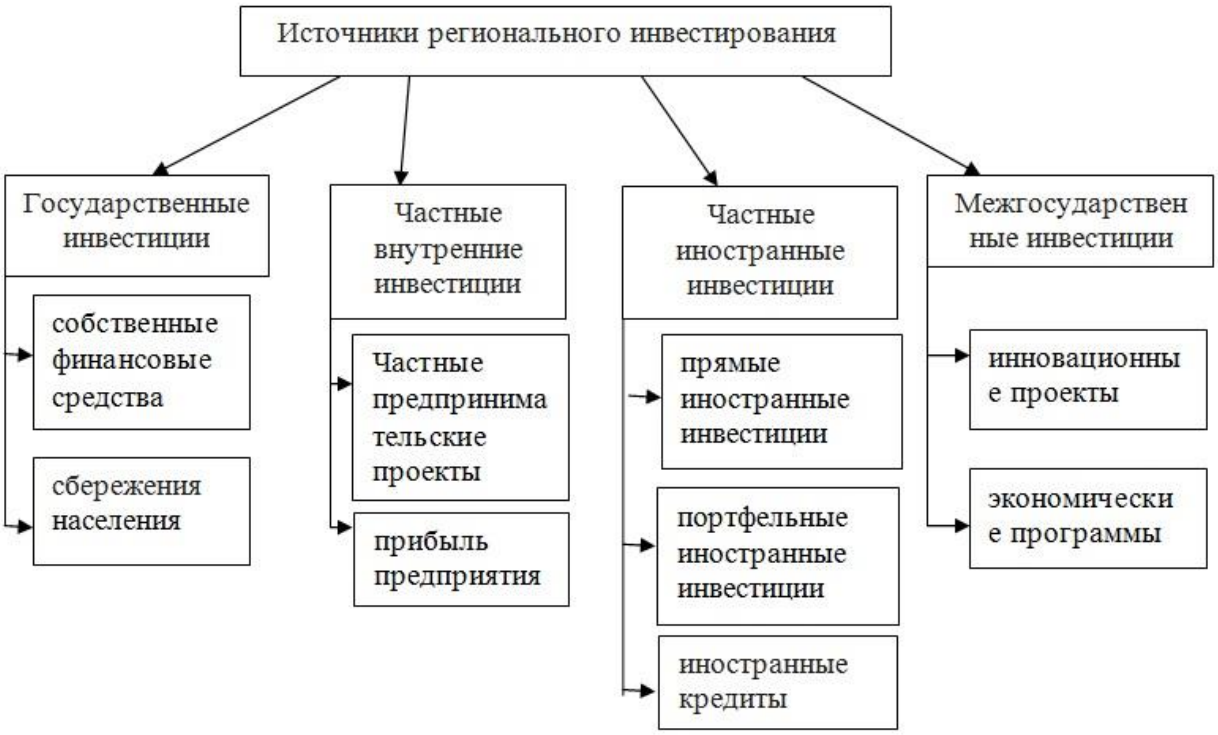


Рис. 1. Источники регионального инвестирования

Конкурентоспособность региона находится в прямой зависимости от возможности привлечения отечественных и иностранных инвесторов для осуществления программ размещения и территориальной организации производительных сил, от степени благоприятности инвестиционного климата [3].

Известно, что инвестиции понимаются как долгосрочное вложение капитала в предприятия разных отраслей, предпринимательские проекты, социально экономические программы, инновационные проекты, дающие экономическую отдачу, как правило, через значительный срок после вложения.

С точки зрения общественных интересов сбережения населения являются специфическим инвестиционным ресурсом, поскольку потенциал его привлечения и использования в большей части определяется не столько финансовыми параметрами, сколько степенью доверия инвесторов к государственным и частным финансовым структурам.

Повышение инвестиционной привлекательности внешнеторговой деятельности региона регулируется следующими элементами:

– разработка и принятие пакета законодательных и нормативно-правовых актов, регулирующих инвестиционный процесс;
– предоставление гарантий сохранности частного капитала;
– создание организационных структур по поддержке, инвестиционной деятельности;
– содействие в разработке, проведении экспертизы и сопровождении инвестиционных проектов;
– выдача гарантий и поручительств коммерческим банкам, финансирующим инвестиционные проекты;
– мобилизация средств населения посредством выпуска муниципальных ценных бумаг;
– стабилизировать инвестиционный климат региона;
– содействие становлению институтов региональной инвестиционной инфраструктуры.

Понятие «инвестиционный климат» отражает степень благоприятности ситуации, складывающейся в той или иной стране (регионе, отрасли), по отношению к инвестициям, которые могут быть сделаны в страну. Оценка инвестиционного климата основывается на анализе факторов, определяющих инвестиционный климат, и способствующих экономическому росту. Обычно применяются выходные параметры инвестиционного климата в стране (приток и отток капитала, уровень инфляции и процентных ставок, доля сбереже-

ний в ВВП), а также входные параметры, характеризующие потенциал страны по освоению инвестиций и риск их реализации [4].

На региональном уровне инвестиционный климат проявляет себя через отношение предпринимательских структур, банков, профсоюзов и других субъектов хозяйственных отношений и региональных органов власти. На этом уровне происходит конкретизация обобщенной оценки инвестиционного климата в ходе реальных экономических, юридических, культурных контактов как иностранных, так и отечественных инвесторов с региональной средой [5].

Проблема привлечения иностранных инвестиций является для нашей страны сравнительно новой, а поэтому сложной и недостаточно проработанной. Степень благоприятности инвестиционного климата является важным, если не решающим фактором при рассмотрении вопроса об инвестировании средств в тот или иной регион. При всех существующих подходах и при более глубоком изучении данной проблематики в рамках исследований функционирования региональных экономических систем приоритетным в решении проблемы оценки инвестиционного потенциала и климата должен стать системный подход, учитывающий преимущества и недостатки каждой из существующих методик.

Инвестиционная политика представляет собой совокупность мер организационного и экономического воздействия органов управления на уровне страны, региона, города или предприятия, направленных на создание оптимальных условий для вложения инвестиций. Таким образом, инвестиционный климат выступает объектом воздействия инвестиционной политики. С одной стороны, он определяет стартовые условия для разработки инвестиционной политики, а с другой – является ее результатом.

От изменений инвестиционного климата зависит эффективность инвестиционной политики. Таким образом, более благоприятное со стояние инвестиционного климата влияет на инвестиционную политику в сторону ее дальнейшего совершенствования [6].

Совокупность политических и экономических условий, которые формируются в стране для вложений временно свободных денежных средств в целях получения дохода в будущем, называется инвестиционным климатом.

Факторы, воздействующие на инвестиционный климат:

- макроэкономические (динамика ВВП, уровень инфляции и процентных ставок, доля сбережений в ВВП);
- нормативно-правовые;
- налогообложение;
- информационное обеспечение;
- непредсказуемость, непрозрачность страны для инвесторов;
- задолженность по внешним обязательствам международным экономическим и финансовым организациям. Данный фактор играет важную роль в характеристике инвестиционного климата в стране.

Указанные факторы могут оказывать воздействие на инвестиционную деятельность.

Оценка инвестиционной привлекательности региона является важнейшим аспектом принятия любого инвестиционного решения. Каждый объект инвестирования находится в определенном регионе и действует в условиях, обусловленных региональной окружающей средой. Чем сложнее ситуация, тем в большей степени интуиция и опыт инвестора должны опираться на результаты экспертной оценки инвестиционного климата стран и регионов.

Для оценки инвестиционной привлекательности внешнеторговой деятельности региона с позиций территории или отрасли используется модель, включающая две составляющие:

- экономическую отдачу (оценивает уровень доходности инвестируемых средств);
- рискованность вложений (оценивает степень риска, связанного с рассматриваемым уровнем региона (территории или отрасли).

Из всего многообразия показателей, определяющих инвестиционную привлекательность региона, отобраны показатели, в наибольшей степени соответствующие требованиям комплексной оценки. Совокупность сформированных показателей отражает все стороны инвестиционного процесса, затрагивает внешние и внутренние факторы функционирования регионов как экономических систем и объектов инвестирования. К факторам инвестиционной привлекательности регионов относятся следующие: политиче-

ский, социальный, экономический, экологический, инфраструктурный, законодательный и криминальный, инновационный, производственный, трудовой, финансовый, инвестиционный, ресурсно-сырьевой [7].

С помощью всех приведенных факторов может быть проанализирована рискованность вложений на территориальном уровне. Для оценки рискованности вложений на отраслевом уровне из перечня исключены политический, социальный, инфраструктурный, законодательный и криминальный, инновационный и ресурсно-сырьевой факторы.

Таким образом, предлагаемая методика оценки инвестиционной привлекательности регионов позволяет увязать полученные значения комплексного показателя инвестиционной привлекательности с финансовыми расчетами инвесторов и местных органов власти, а также характеризовать доходность вложенных средств с учетом вероятных потерь. Кроме того, предполагается применение методики и за пределами РФ, поскольку позволяет установить различия в развитии регионов, выделить факторы, определяющие их, разработать механизм воздействия на эти факторы, способствующий достижению желаемого уровня развития региона при минимальных затратах.

Список литературы

1. Масленникова Н.В., Кравченко А.В. Потенциал внешнеэкономической деятельности региона как основа реализации приоритетных направлений его развития. Экономика устойчивого развития. 2013. № 13. С. 157-162.
2. Масленникова Н.В. Инструменты регулирования внешнеэкономической деятельности Ставропольского края. НаукаПарк. 2014. № 7 (27). С. 43-44.
3. Ятченко Л.В., Кравченко А.В. Методологические подходы к формированию стратегии повышения конкурентоспособности региона: социально-экономический аспект. Экономика устойчивого развития. 2013. № 13. С. 269-273.
4. Кравченко А.В., Масленникова Н.В. Индикаторы макроэкономического равновесия в моделировании внешнеэкономической деятельности региона. Экономика и управление: проблемы, решения. 2016. Т. 2. № 11. С. 89-93.
5. Иванов И.В., Масленникова Н.В. Проблемы развития предпринимательских структур в сфере внешнеторговой деятельности. В сборнике: INTERNATIONAL INNOVATION RESEARCH сборник статей III Международной научно-практической конференции. МЦНС «Наука и Просвещение». 2016. С. 100-107.
6. Масленникова Н.В., Ковтун Е.Н. Создание механизма эффективного противодействия угрозам внешнеэкономической безопасности региона. Экономика и управление: проблемы, решения. 2016. Т. 2. № 4. С. 215-221.
7. Кравченко А.В. Индикаторы внешнеэкономического положения региона. Региональная экономика: теория и практика. 2012. № 34. С. 21-25.

УДК 338

АНАЛИЗ ЛИКВИДНОСТИ И ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

СУ-ДИ-ЯН НАТАЛЬЯ ВИКТОРОВНА
студент
ФГБОУ ВО «Иркутский национальный исследовательский технический университет»
БАЯСКАЛАНОВ АЛЕКСЕЙ БАИРТУЕВИЧ
аспирант
ФГБОУ ВО «Байкальский государственный университет»
Научный руководитель:
Баяскаланова Туяна Александровна
к.э.н., доцент
ФГБОУ ВО «Иркутский национальный исследовательский технический университет»

Аннотация: В данной работе представлен анализ ликвидности и финансовой устойчивости предприятия на примере ПАО «Богучанская ГЭС». В ходе анализа коэффициента общей ликвидности, было выявлено, что предприятия недостаточно текущих активов на погашение краткосрочных обязательств. В работе были рассчитаны и проанализированы коэффициенты финансовой устойчивости, а также определён тип финансовой устойчивости.
Исходя из полученных результатов анализа коэффициентов финансовой устойчивости предприятия, разработан ряд мероприятий по укреплению финансовой устойчивости ПАО «Богучанская ГЭС».
Ключевые слова: анализ, ликвидность, платежеспособность, финансовая устойчивость, структура баланса, актив, пассив, факторинг.

ANALYSIS OF LIQUIDITY AND FINANCIAL SUSTAINABILITY OF THE ENTERPRISE

Su-Di-Yang Natalia Viktorovna,
Bayaskalanov Alexey Bairtuyevich
Scientific adviser:
Bayaskalanova Tuyana Alexandrovna

Abstract: In this paper, an analysis of the liquidity and financial stability of the enterprise is presented using the example of the PJSC "Boguchanskaya HPP". In the course of the analysis of the total liquidity ratio, it was revealed that the enterprises are not enough current assets to pay off short-term liabilities. In the paper, the coefficients of financial stability were calculated and analyzed, and also the type of financial stability was determined.
Based on the analysis of the company's financial stability factors, a number of measures have been developed to strengthen the financial sustainability of the PJSC "Boguchanskaya HPP".
Key words: analysis, liquidity, solvency, financial stability, balance sheet structure, asset, liability, factoring.

Актуальность выбранной темы связана с тем, что в современных условиях хозяйствования залогом стабильного положения и эффективной деятельности любого предприятия является его финансовая устойчивость.

Цель работы заключается в анализе ликвидности и финансовой устойчивости предприятия на примере ПАО «Богучанская ГЭС».

В ходе анализа финансовой устойчивости, определили показатели финансовой устойчивости предприятия по годам на (табл. 1)

Таблица 1

Финансовая устойчивость предприятия по годам

Год	Трёхмерный показатель	Тип финансовой устойчивости
2014	(0,1,1)	Нормальная
2015	(0,1,1)	Нормальная
2016	(0,1,1)	Нормальная

Из данных таблицы видно, что финансовая устойчивость в 2016 году характеризуется нормальной платёжеспособностью, предприятие рационально использует заёмные средства.

Анализ ликвидности и платежеспособности предприятия представлен в таблице 2.

Таблица 2

Расчёт коэффициентов ликвидности

Коэффициент	Значение по годам		
	2014	2015	2016
Абсолютной ликвидности	0,67	0,87	0,4
Быстрой (срочной) ликвидности	1,22	1,57	1,74
Текущей ликвидности	1,65	1,9	2,1

При проведении анализа ликвидности и платежеспособности расчёт коэффициентов ликвидности показал, что за счёт имеющихся в наличии денежной средств предприятие способно погасить 40% краткосрочных обязательств. Показатель быстрой ликвидности больше нормативного, несмотря на то, что дебиторская задолженность у компании на данный момент времени больше, чем наличные денежные средства (удовлетворительным считается значение коэффициента больше 0,8). При этом оборотные активы компании покрывают 200,1% оборотных пассивов.

Далее, на наш взгляд, необходимо рассчитать допустимые значения коэффициента автономии и коэффициента общей платёжеспособности. После необходимых расчетов, мы произвели сравнение фактических и допустимых значений коэффициентов (табл. 3)

Таблица 3

Сравнение фактических и допустимых значений коэффициентов

Показатель	Значение по годам		
	2014	2015	2016
Коэффициент автономии фактический	0,08	0,14	0,21
Коэффициент автономии допустимый	29,5	23,6	23,8
Отклонение коэффициента автономии	29,42	23,46	23,59
Коэффициент общей платёжеспособности фактический	0,07	0,12	0,17
Коэффициент общей платёжеспособности допустимый	0,97	0,96	0,96
Отклонение коэффициента общей платёжеспособности	0,9	0,84	0,79

Исходя из поученных результатов можно сделать следующие выводы:

– фактический коэффициент автономии ниже допустимого, можно сделать вывод о критическом финансовом положении предприятия;

– предприятие не сможет расплатиться по обязательствам и сохранить за собой права собственности;

– соотношение собственного и заёмного капитала является не достаточным для нормального функционирования компании;

– уровень финансовой устойчивости компании увеличивается, – это является положительным фактором для развития предприятия.

Оценка чистого оборотного капитала позволяет понять способность компании поддерживать финансовую устойчивость (рис. 1).

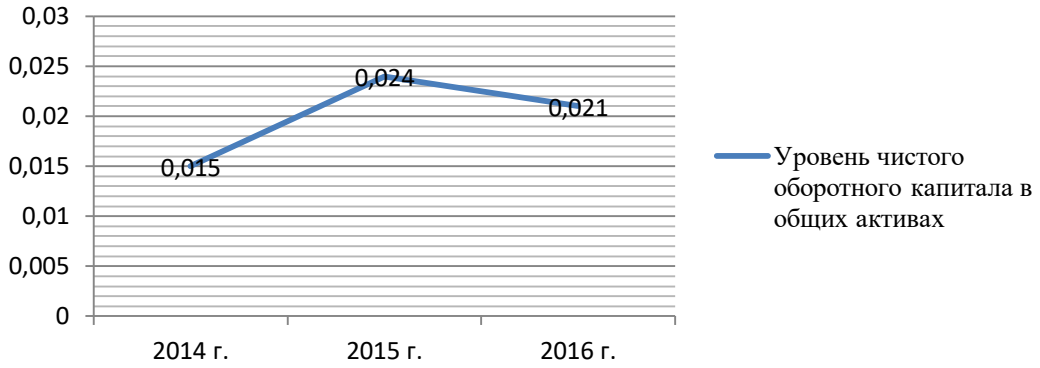


Рис. 1. Рост чистого оборотного капитала в общих активах

Чистый оборотный капитал увеличивается, если сравнивать 2014г. и 2016г., но снизился по отношению к 2015г., что свидетельствует о нестабильном финансовом положении компании – это является отрицательным фактором.

Необходимо рассчитать ещё два показателя (табл. 4), непосредственно характеризующих финансовую устойчивость – коэффициент капитализации и коэффициент финансовой устойчивости.

Таблица 4

Показатели финансовой устойчивости (структуры баланса)

Показатель	Значение по годам		
	2014	2015	2016
Коэффициент капитализации	12,68	7,16	4,77
Коэффициент финансовой устойчивости	0,974	0,977	0,975

Коэффициент капитализации превышает единицу, что говорит о зависимости организации от заёмных средств, Также видно, что на 1рубль вложенных в активы собственных средств, привлекается 4,77 рублей заёмных. У компании заёмных средств больше, чем собственных. Но в тоже время следует отметить, наблюдается тенденция к снижению данного показателя, что можно охарактеризовать как положительный момент.

Причиной низких показателей ликвидности и финансовой устойчивости является факт финансирование строительства генерирующих мощностей через заёмные средства. Данная процедура является типичной для подобных объектов.

В рекомендации по увеличению ликвидности и финансовой устойчивости были проведены мероприятия с применением факторинга с целью уменьшения дебиторской задолженности.

Результаты расчетов свидетельствуют об экономической эффективности предложенного мероприятия, поскольку эти предложения позволят повысить ликвидность предприятия.

УДК 656

РОЛЬ КООРДИНАЦИИ В УПРАВЛЕНИИ ЦЕПЯМИ ПОСТАВОК

РУДНЕВ ДМИТРИЙ ВАСИЛЬЕВИЧ
Магистрант
ФГБОУ ВО «Самарский государственный экономический университет»
ШВЕЦОВА ЕЛЕНА ВЛАДИСЛАВОВНА
Доцент, к.э.н.
ФГБОУ ВО «Самарский государственный экономический университет»

Аннотация: раскрывается сущность понятия логистической координации, определяется ее роль в управлении межфункциональным взаимодействием участников цепи поставок
Ключевые слова: логистика, управление цепями поставок, координация

THE ROLE OF COORDINATION IN SUPPLY CHAIN MANAGEMENT

Rudnev Dmitrij Vasil'evich,
Shvecova Elena Vladislavovna

Abstract: the essence of concept of logistic coordination is determined by its role in the management of cross-functional interaction of the members of the supply chain
Key words: logistics, supply chain management, coordination

Концепция управления цепями поставок представляет собой современный интегральный инструмент бизнеса, реализуя функции логистического менеджмента как на стратегическом, так и на оперативном уровнях. Основной идеей концепции является управление межфункциональным взаимодействием субъектов логистической деятельности, представляющих собой элементы логистической цепи.

В настоящее время отечественная логистика претерпевает серьезные преобразования, связанные с постепенным переходом от операционной к координационной управленческой парадигме. Предпринимательские структуры в разных сферах деятельности постепенно осваивают технологии снижения логистических издержек путем совершенствования координации в логистических системах всех уровней.

Обзор научной и методической литературы по вопросам логистической координации показал, что большинство российских ученых-логистов рассматривают данное понятие, подчеркивая его важную роль в управлении сквозным материальным потоком и совокупной ценностью логистического сервиса. Помимо этого, понятие логистической координации следует отделять от понятий кооперации и интеграции.

Кооперация является простейшим уровнем сотрудничества между предпринимательскими структурами, это совместные действия в случае совпадения интересов логистических подсистем, направленные на достижение общей цели. Координация относится к более прямой, активной форме сотрудничества, предполагает более тесное влияние отдельных субъектов друг на друга, подразумевающее согласование и совместное принятие решений, возможность большего влияния отдельных элементов на решения друг друга.

Интеграция формально определяется как процесс взаимодействия и сотрудничества отдельных предпринимательских структур, в результате которого происходит объединение элементов в единую систему.

Баскакова А.А. отмечает, что логистическая координация понимается как согласование действий субъектов, а логистическая интеграция - это более высокий уровень взаимодействия, предполагающий некоторый уровень объединения [2].

Иванов Д.А. в своей работе по управлению цепями поставок отмечает: «внутри- и межфирменная интеграция и координация принципиально отличает управление цепями поставок от традиционной кооперации» [3].

Логистическая координация может пониматься как промежуточный уровень взаимодействия между кооперацией и интеграцией, характеризующийся, в первую очередь, согласованием решений предпринимательских структур, которые взаимодействуют в цепях поставок. При этом решения по согласованию действий логистических подсистем различного уровня и разных предпринимательских структур принимаются с целью достижения показателей эффективности работы логистической системы на принципах информационной открытости, взаимного учета интересов логистических подсистем и единства глобальной цели на основе экономического компромисса. Вместе с тем стоит отметить, что при взаимодействии организаций в цепи поставок есть как преимущества, так и проблемные стороны, которые также надо учитывать при принятии решений о координации.

Уотерс Д., раскрывая преимущества, отмечаем что структуры, включенные в цепь поставок, получают возможность снижения затрат, повышения показателей работы, ускорения процессов, качественного обслуживания. Снижение затрат происходит за счет сбалансированности операций, оптимизации запасов, исключения дублирования действий, в том числе тех, которые не добавляют ценности. Более точное прогнозирование и совершенное планирование позволяют более производительно организовывать процессы, координировать действия, перемещать товары и ресурсы более быстро и надежно, оперативно реагировать на изменения [6].

Важным элементом координации на меж фирменном уровне выступает снижение неопределенности при взаимоотношении участников цепи поставок, что благодаря информационному обмену, разделению рисков и прибыли позволяет повысить общую эффективность работы цепи поставок.

Координация логистических процессов является важнейшим условием синергического взаимодействия участников логистической цепи. Однако, многое зависит от используемых методов, механизмов, способствующих достижению согласования действий субъектов в цепи поставок.

Популярными механизмами координации в цепях поставок являются контракты, использование информационных технологий, обмен информацией, а также совместные принятия решений [9]. Иванов Д.А. акцентирует внимание на информационных технологиях координации цепей поставок, при этом считает, что концепции и технологии взаимосвязаны и делятся на координацию с поставщиками, с клиентами, внутри предприятия и интегрированную координацию в цепи поставок [3].

Плетнева Н.Г. и Баскакова А.А. [5] отмечают целесообразность учета регионального аспекта координации, к которому можно отнести логистический аутсорсинг, развитие инфраструктуры и административные меры.

Многообразие механизмов логистической координации включает иерархические, рыночные, интерактивные, виртуальные типы. Каждому типу соответствует свой способ взаимодействия, вид маркетинга и логистическая концепция.

Подводя итог, отметим ключевые управленческие возможности логистической координации предпринимательских структур, вовлеченных в цепь поставок. Приоритетным является разделение собственных бизнес-процессов на ключевые и вспомогательные и дальнейшее эффективное использование аутсорсинга для выполнения вспомогательных задач. Наблюдается увеличение скорости прохождения потоков, сокращение времени на разработку новой продукции, улучшение операционных процессов, сокращение всех видов потерь и деятельности, не добавляющих ценности; повышение качества обслуживания потребителей. Условиями межфункциональной координации становятся использование актуальных информационных технологий, что позволяет осуществлять согласование целей и

механизмов стимулирования участников деятельности, повышает доверие между участниками цепей поставок и снижает логистические риски.

Список литературы

1. Агафонова А.Н. Роль информационных посредников в управлении цепями поставок // Коммерция и логистика сборник научных трудов. Под редакцией В.В. Щербакова, А.В. Парфенова и Е.А. Смирновой. Санкт - Петербург, 2011. - С. 16-20.

2. Баскакова А.А. Теоретические проблемы определения понятия «логистическая координация» [Текст] // Проблемы подготовки профессиональных кадров по логистике в условиях глобальной конкурентной среды: XI МНПК 25-26 октября 2013 г. Сборник докладов – Киев: Логос, 2013, с.83-85

3. Иванов Д.А. Управление цепями поставок [Текст] – СПб: Изд-во Политехн. Ун-та, 2009.– 660 с.

4. Носов А.Л. Синергическое взаимодействие субъектов логистической деятельности // Логистика сегодня № 1 (55). – 2013. – С. 18-29

5. Плетнева Н.Г., Баскакова А.А. Проблемы и методы логистической координации предпринимательских структур в цепях поставок // Экономика и предпринимательство, № 11 (ч.2), 2016 г. С. 1096-1100

6. Уотерс Д. Логистика. Управление цепью поставок [Текст]: Пер с англ. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2003. – 503 с.

7. Штыков П.О. Ключевые показатели эффективности в логистике и управлении цепями поставок: советы практика // Логистика сегодня. - № 03(75). – 2016. – С. 148-154

8. Fugate B., Sahin F., Mentzer J.T. Supply chain management coordination mechanisms [Текст] // Journal of Business Logistics – 2006 – Volume 27, Issue 2 – p. 129–161.

9. Supply Chain Coordination: under uncertainty [Текст] / (eds.) T.-M. Choi, T.C.E. Cheng – Berlin: Spring-er, 2011. – XIV, 652 p.

Руднев Д.В., 2017
Швецова Е.В., 2017

УДК 338

ИНФОРМАЦИЯ, РАЗМЕЩАЕМАЯ НА СРЕДСТВАХ НАРУЖНОЙ РЕКЛАМЫ

ЯРМУХАМЕТОВА ЭЛЬВИРА ЕВГЕНЬЕВНА

Студент
ФГБОУ ВО «Магнитогорский государственный технический университет им. Г.И. Носова»

Аннотация: В статье рассмотрены наружная реклама, а также зоны ее размещения и модели расположения. Целью работы является выявление преимуществ и недостатков информации, размещаемой на средствах наружной рекламы. Объективность сформулированных выводов подтверждается проведенным исследованием рекламной кампании по продвижению страховых услуг ПАО «Страховая акционерная компания «ЭНЕРГОГАРАНТ».
Ключевые слова: наружная реклама, информация, рекламная кампания, городское зонирование, модели расположения, средство рекламы, место размещения.

INFORMATION LOCATED ON OUTSIDE ADVERTISING

Yarmukhametova Elvira Evgenievna

Abstract: The article deals with outdoor advertising, as well as with its location zones and location model. The purpose of the work is to identify the advantages and disadvantages of information placed on the means of outdoor advertising. Objectivity of the formulated conclusions is confirmed by the conducted research of the advertising campaign for the promotion of insurance services of PJSC "Insurance Joint-Stock Company “ENERGOGARANT”.
Key words: Outdoor advertising, information, advertising campaign, urban zoning, location models, advertising medium, placement.

К старейшей форме рекламы относится наружная реклама. В настоящее время она является одной из наиболее популярных в рекламе товаров и услуг.

Наружная реклама — это информация рекламного характера. Она может быть графической, текстовой, либо любой другой визуальной. Стационарные или временные конструкции, располагаемые на открытой местности, внешние поверхности зданий и сооружений, элементы уличного оборудования, проезжая часть улиц и дорог – все это допустимые места размещения данного вида рекламы. Они являются каналом доставки маркетинговой информации с низкой избирательностью, который воздействует на различные типы массовой аудитории [4, С.73].

В современном мире возрастает актуальность размещения информации на средствах наружной рекламы, так как индустрия данного вида рекламы имеет постоянное развитие. Такой вид рекламы предлагает рекламодателям наиболее комплексные и технологичные решения.

Информация, размещаемая на средствах наружной рекламы, должна соответствовать важным требованиям, поэтому выделим ее достоинства и недостатки (табл.1).

Таблица 1

Преимущества и недостатки информации, размещаемой на средствах наружной рекламы

Преимущества	Недостатки
Неизбежность контакта	Отсутствие избирательности
Яркость, красочность и образность информации	Затруднительность выбора текста при создании рекламы
Привлечение возможных покупателей	Сложный выбор места размещения
Удобство показа информации	Высокая стоимость
Отсутствие нужды в дополнительных устройствах для считывания сообщения	Непродолжительное время восприятия информации
Большой охват местных рынков в сочетании с высокой частотностью рекламных показов	Отсутствие запоминания информации из-за высокого уровня охвата аудитории
Непостоянность информации в соответствии с запросами отдельных рынков	Лаконичность сообщения
Предоставление наибольшей из возможных рекламной площади	Устойчиво негативное отношение
Простое распознавание внешнего вида рекламируемого предложения или торговой марки	Сложное административное регулирование при размещении рекламы

При размещении наружной рекламы исключительную важность приобретают такие параметры, как средство рекламы и место размещения. Наибольшее эффективное воздействие наружная реклама оказывает тогда, когда информация либо изображение воспринимается четко и безошибочно с большего расстояния, и когда скорость движения людей в этом месте небольшая. При использовании статичного изображения представление рекламного обращения должно быть лаконичным, броским, содержать не более семи слов и одну иллюстрацию. Шрифты, графические объекты, цветовая гамма, динамические и световые эффекты – это детали оформления рекламного обращения. Немаловажную роль играют точка обзора и угол зрения [1, С.36].

Месторасположение наружной рекламы приходится на основные зоны: частные и муниципальные территории, объекты инфраструктуры (придорожные зоны, разделительные полосы, пространство над дорогами; пешеходные зоны, тротуары; места отдыха, парки, скверы; постоянные и временные ограждения) и недвижимости, которые включают в себя общественные, жилые и иные сооружения и здания (их стены и крыши).

Городское зонирование, сложившееся в том или ином городе, определяет зоны размещения наружной рекламы. Территории крупных городов обычно подразделяются на три зоны, в границах которых действуют разнообразные требования к размещению наружной рекламы:

1. Зона исторического наследия. Содержит в себе территории, которые прилегают к монументам и культовым сооружениям, памятникам архитектуры и культуры. В такой зоне не разрешается размещение средств наружной рекламы, а если и допускается, то только на временных ограждениях реконструируемых сооружений.

2. Зона особого городского назначения. Здесь находятся: площади значимых улиц и проспектов, центральные магистрали. В данной зоне к внешнему виду наружной рекламы предъявляются очень высокие требования. Здесь запрещено размещение отдельных видов рекламы, которые нарушают архитектурно-пространственную среду города.

3. Зона общего городского назначения. Охватывает оставшуюся территорию города, где размещение рекламы разрешено.

Осуществление размещения наружной рекламы происходит по следующим моделям расположения наружной рекламы:

1. Паутинка. Модель, пронизывающая окружающую городскую инфраструктуру. Расположение всех рекламных носителей находится в непосредственной близости от рекламируемого объекта.

2. Магистральная. Расположение всех рекламных носителей находится вдоль основной городской магистрали.

3. Гнездовая. Здесь рекламные носители располагаются по городу по несколько штук – «кучками».

4. Экспертная. Модель, при которой расположение всех рекламных носителей приходится на различные места согласно субъективным предпочтениям рекламодателя или обслуживающего его агентства.

Данные модели позволяют увеличить возможности по охвату целевой аудитории. Особенности их применения зависят прежде всего от задач и финансовых возможностей рекламодателя, специфики рекламируемого товара или услуги [3, С.120].

Информация, которую рекламодатель намерен донести до целевой аудитории, может быть представлена большим разнообразием средств наружной рекламы. Обычно они подразделяются на две основные группы:

1. Стационарные средства рекламы. К ним относятся рекламные носители, имеющие постоянное место размещения. Они подразделяются на отдельно стоящие и размещаемые на зданиях и сооружениях.

2. Временные средства рекламы. К ним относятся рекламные носители, не имеющие постоянных мест размещения и размещаемые в течение определенного периода времени.

Подразделение всех средств наружной рекламы на определенные форматы определяется размером рекламной поверхности, то есть измерением высоты и длины рекламного изображения. На настоящий момент наибольшее распространение получили такие форматы рекламных носителей, как биллборд, суперборд, суперсайт, ситиборд, сити-формат, пиллар, панель-кронштейн, транспарант-перетяжка, афиша.

Наблюдаются заметные различия правил размещения наружной рекламы в разных регионах. Существует регулирование данных правил особыми положениями о порядке размещения и эксплуатации объектов наружной рекламы. Так называемая разрешительная документация является основанием для размещения средств наружной рекламы [2, С.120]. В ее состав, как правило, входит разрешение о праве распространения наружной рекламы, паспорт рекламного места, утвержденный проект и договор с собственником или с другим лицом, который обладает правами на место размещения рекламы.

В рамках исследования рассмотрим рекламную кампанию по продвижению страховых услуг ПАО «Страховая акционерная компания «ЭНЕРГОГАРАНТ»».

Рекламная деятельность несколько лет назад содержала в себе, как статьи в газете, так и статьи в интернете (различные сайты). В статьях была следующая информация: адреса офисов компании, телефоны горячей линии, свежая статистика страховых услуг, актуальность проблемы, мнение ведущих специалистов о проблемах страхования, а также преимущества страхования.

Сейчас «ЭНЕРГОГАРАНТ» использует такой рекламный ход, как коммерческие письма – это рекламный текст, размещенный на оборотной стороне счетов оплаты, которые выдаются страхователям. Рекламный отдел филиала компании занимается подготовкой серии красочных и информативных шаблонов для изготовления рекламной печатной продукции: плакатов, листовок, наружной рекламы [5].

У страховой компании рекламный бюджет небольшой, что не позволяет использовать средства наружной рекламы в большом объеме. Для получения разрешительной документации на наружную рекламу требуется немало усилий, времени и денежных средств. В основном используются следующие средства наружной рекламы: вывески, афиши, растяжки. Также используется реклама на зданиях и сооружениях, но здесь есть особый нюанс, чтобы разместить рекламу на данных стационарных средствах, нужно иметь документ, подтверждающий стопроцентное согласие жильцов этих зданий.

На средствах наружной рекламы в основном размещается информация о компании: название компании, логотип компании, адреса офисов, телефоны горячей линии. Целевой аудиторией являются заказчики страховых услуг. Размещение наружной рекламы происходит по экспертной модели, при которой расположение всех рекламных носителей приходится на различные места согласно субъектив-

ным предпочтениям страховой компании, и в зонах особого и общего городского назначения.

Компания «ЭНЕРГОГАРАНТ» уделяет особое внимание рекламной деятельности, стилю фирмы, имеет много различной продукции (как печатной, так и сувенирной). Но как таковой наружной рекламы в компании очень мало. Страховщики осознали, что наружная реклама не предназначена нести в себе большие объемы информации. Основное назначение такой рекламы – это создание привлекательного образа надежности и престижа, доступности страховщика, т.е. имиджевая реклама.

Для компании «ЭНЕРГОГРАРАНТ», были разработаны рекомендации по совершенствованию наружной рекламы и ее размещению. Необходимо:

1. Разнообразить информацию, используемую на средствах наружной рекламы.
2. Сосредоточить наружную рекламу в зоне особого назначения, расположив ее на площадях значимых улиц и проспектов, а также вдоль центральных магистралей.
3. Учитывать воздействие погодных условий, времени суток, сезонности, места расположения и других факторов на восприятие рекламной информации.
4. Направлять движение рекламного сообщения и его получателя друг относительно друга.
5. Создать подход к подготовке рекламной продукции в зависимости от проводимых мероприятий, на которых она будет использоваться.
6. Разместить рекламную информацию в области видимости потребителей страховых услуг для поддержания имиджа компании.

В ходе работы над данной статьей мы выяснили, что наружная реклама является одним из популярных видов рекламы, а также самым требовательным, поэтому информация, размещаемая на ее средствах, должна находится в местах скопления людей для того, чтобы привлечь внимание потенциальных клиентов, а также соответствовать всем требованиям размещения рекламы.

Список литературы

1. Лимарев П.В. Печатные СМИ в условиях финансового кризиса / П.В. Лимарев // СМИ и общество: материалы IV научно-практической конференции. Магнитогорск, 3 марта 2009 года; под ред. Д.С. Бужинской. Магнитогорск: МаГУ, 2009. С. 35-37.

2. Лимарев П.В. Сравнительный анализ рекламных возможностей сети Интернет и печатных средств массовой информации / П.В. Лимарев // Маркетинг в России и за рубежом. 2007. № 6. С. 119-124.

3. Лимарев П.В., Лимарева Ю.А. Маркетинговый анализ рынка рекламы / П.В. Лимарев, Ю.А. Лимарева // Маркетинг: теория и практика: сб. статей Всероссийской научно-практической конференции; под ред. Л.А. Закировой. Магнитогорск: Изд-во Магнитогорск. гос. техн. ун-та им. Г.И. Носова, 2012. С. 118-123.

4. Лимарев П.В., Лимарева Ю.А. Управление оборотом информации в условиях институциональных ограничений в экономике / П.В. Лимарев, Ю.А. Лимарева // Менеджмент в России и за рубежом. 2015. № 2. С. 71-76. Рецензируемое издание № 1255.

5. Официальный сайт ПАО «САК «ЭНЕРГОГАРАНТ». [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: http://www.energogarant.ru (дата обращения 06.06.2017).

© Э.Е. Ярмухаметова, 2017

УДК 330.42+519.86

К ВОПРОСУ О ПОДХОДАХ К ИССЛЕДОВАНИЮ СОЦИАЛЬНЫХ СИСТЕМ[2] В УСЛОВИЯХ АРКТИЧЕСКОЙ ЗОНЫ

ГОРКОВЕНКО СЕРГЕЙ ИВАНОВИЧ

к.т.н., вед.науч.сотр
ГБУ Академия наук Республики Саха (Якутия)

Аннотация: В статье рассмотрены проблемы арктической зоны России, предполагающие необходимость выбора методологических подходов для качественного научного сопровождения устойчивого функционирования и развития этой особой макрозоны. Представлено три методологических подхода моделирования систем, которые могут быть использованы при изучении социально-экономических объектов и процессов.
Ключевые слова: Арктическая зона, проблемы развития, исследования систем, модели социальных систем.

TO THE QUESTION ABOUT APPROACHES TO THE STUDY OF SOCIAL SYSTEMS IN ARCTIC CONDITIONS

Gorkovenko Sergey Ivanovich

Abstract: The article considers the problems of the Arctic zone of Russia involving the necessity of choice of methodological approaches for qualitative scientific support for sustainable operation and development of this particular microzone. Presents three methodological approaches for modeling systems, which can be used in the study of socio-economic objects and processes.
Key words: Arctic zone, problems of development, research systems, model social systems.

Для России Арктика всегда была и остается регионом особых интересов. Здесь сконцентрированы практически все аспекты национальной безопасности, это область военных, экономических, экологических, транспортных и ресурсных интересов. Сегодня имеется своего рода «портфель» проектов, реализуемых или запланированных к реализации в Арктической зоне Российской Федерации. Выбрано порядка 150 приоритетных проектов со сроками реализации вплоть до 2030-х годов, общей стоимостью почти 5 трлн рублей. Цифры по направленности этих проектов по отраслям выглядят так: переработка полезных ископаемых – более 48% (в т.ч. алмазы – 14%); транспорт – 16%; геологоразведка – 7%; реализация проектов на шельфе – 7%; промышленность и энергетика – по 5%; рыбная промышленность и сельское хозяйство – 5%; по 2% на экологию, телекоммуникацию и туризм [1]. Поскольку, к сожалению, ничего не говорится о приоритетных проектах в социальной (трудовой, гуманитарной, культурной и т.п.) сферах, можно предположить, что векторы развития в Арктическом регионе и принятая модель, как и прежде (во времена СССР и в годы трансформации хозяйственного уклада России) концентриру-

[2]Термин «социальная система» используется здесь как обобщенное наименование систем организационного типа, отражающих различные аспекты социальной деятельности и называемых по-разному: социально-экономические, эргатические, социотехнические, системы «человек-машина», природно-техногенно-социальные, социо-эколого-экономические, антропо-социо-культурные, социально-технологические, продукционные (производственные), технологические и др.

ются на ресурсно-экспортной ориентации природных ресурсов и продуктов начальных переделов. С точки зрения сбалансированного (устойчивого) функционирования и развития Арктической зоны страны, как особой макрозоны (социальной системы), такая модель вновь страдает «болезнью» под названием «экономический детерминизм».

Особенности и проблемы освоения и развития Арктической зоны (АЗ), порождающие соответствующие риски и угрозы, на уровне достаточно общих оценок известны и формулируются в документах, определяющих государственную политику применительно к этому региону России («Основы», «Стратегия», государственная программа «Социально-экономическое развитие Арктической зоны Российской Федерации на период до 2020 года»): экстремальные природно-климатические условия; очаговый характер промышленно-хозяйственного освоения территорий и низкая плотность населения; удаленность от основных промышленных центров, высокая ресурсоемкость и зависимость хозяйственной деятельности и жизнеобеспечения населения от поставок из других регионов России топлива, продовольствия и товаров первой необходимости; низкая устойчивость экологических систем. Текущее состояние социально-экономического развития АЗ характеризуется наличием рисков и угроз, например, в социальной сфере: отрицательные демографические процессы, отток трудовых ресурсов (особенно высококвалифицированных); несоответствие сетей социального обслуживания характеру и динамике расселения; критическое состояние объектов жилищно-коммунального хозяйства, недостаточная обеспеченность населения чистой питьевой водой; отсутствие эффективной системы подготовки кадров, дисбаланс между спросом и предложением трудовых ресурсов в территориальном и профессиональном отношении (дефицит кадров рабочих и инженерных профессий и переизбыток невостребованных специалистов, а также людей, не имеющих профессионального образования); низкое качество жизни коренных малочисленных народов, проживающих на территории АЗ, а также рисков и угроз - в экономической сфере, в сфере науки и технологий и в сфере природопользования и охраны окружающей среды.

В ряде научных публикаций, например, в [3,4 и др.] такие оценки имеют более развернутое представление. Так авторы [4, с. 540] указывают на: незавершенность зонирования Арктики; проблемы инерционности накопленного негативного потенциала, доступа к ресурсам арктических регионов, масштаба инвестиций при освоении Арктики, формирования рациональной системы расселения и институциональные проблемы регулирования развития Арктики.

Перечисленные проблемы (риски, угрозы) имеют, по крайней мере, одну общую особенность, а именно: они относятся, в большинстве случаев, к слабоструктурированным проблемам (задачам), под которыми понимаются качественные задачи, неформальные (слабоформализованные), с незнанием потенциального пространства решений; с неопределенными параметрами, когда вместо задач и проблем говорят о проблемных ситуациях: проблема есть, но не выделена, или проблем много и они взаимосвязаны, взаимообусловлены, отчасти пересекаются между собой и лежат не в одной, а в разных плоскостях. Они имеют, чаще всего, скрытое развитие с тенденциями превращения в постоянно действующий отрицательный фактор. Более широкое понятие слабоструктурированной проблемы (вне зависимости от наличия или отсутствия количественных параметров) – проблемы, для которых отсутствует общепризнанный сформировавшийся «концептуальный каркас», в терминах которого рассматривается проблемная ситуация [2, с. 12].

В связи с этим обстоятельством, вопрос о выборе модели (набора моделей) для изучения социально-экономической системы АЗ с целью преодоления указанных проблем и решения практических задач, является далеко нетривиальным и, строго говоря, первоочередным.

Рассмотрим некоторые варианты решений, которые могут быть, по-нашему мнению, интересны для специалистов, интересующихся этой проблематикой.

1. Подход, основанный на адаптации богатого зарубежного и отечественного опыта анализа и моделирования различных аспектов мировой динамики [5]. Моделирование мировой динамики является чрезвычайно сложной задачей в силу многофакторности, нестационарности, слабой формализуемости, нелинейности макросоциальных процессов. Поэтому авторами [5, с.94-98] предлагается отказаться от стремления создать единую комплексную модель, предназначенную для решения всего круга во-

просов, и разбивать крупные задачи на ряд вложенных подзадач, каждую из которых целесообразно решать в рамках своей частной расчетной модели. Данные модели могут отличаться составом переменных, используемыми показателями, методами вычислений, самой идеологией моделирования (это все должно определяться спецификой конкретной решаемой подзадачи). Главное – чтобы они были согласованы по входам и выходам и представляли собой иерархию взаимоувязанных и взаимодополняющих моделей. Целесообразность такого разделения обусловлена тем, что на каждом уровне проявляются свои закономерности, которые сложно (а порой и невозможно) выявить на другом уровне. Применительно к моделированию и прогнозированию мировой динамики выделено три взаимосвязанных иерархических уровня:

- моделирование общих тенденций развития мира как целостной системы. Здесь должны быть выявлены наиболее общие закономерности, характеризующие исторический процесс и проявляющиеся именно на этом, глобальном уровне;

- моделирование особенностей региональной динамики. Этот срез важен, поскольку глобальная динамика является результатом региональных взаимодействий и противоречий;

- моделирование социально-экономической динамики отдельных стран в контексте мирового и регионального развития.

Модели каждого из уровней должны быть сконструированы таким образом, чтобы имелась возможность конкретизации и расширения их возможностей для решения частных задач. Таким образом, модели должны иметь «ядро», описывающее наиболее важные, базовые процессы, относящиеся к каждому уровню моделирования, и способность наращивания путем достройки «ядра» отдельными блоками для более детального описания частных явлений и процессов. То есть каждая модель должна иметь возможность «разворачиваться» для решения конкретных частных задач и «сворачиваться» для агрегированного описания макротенденций. Это задает достаточно жесткие требования к структуре моделей, используемым параметрам и переменным, входным и выходным данным. То есть система моделей, несмотря на значительное содержательное различие ее уровней, должна изначально проектироваться как единое целое и иметь структуру, позволяющую достаточно просто переходить с одного уровня на другой.

Одной из важных областей применения результатов моделирования и прогнозирования мирового, регионального и национального развития являются системы поддержки принятия стратегических решений как в государственных, так и в крупных бизнес структурах. Модели, относящиеся к третьему уровню иерархической системы моделирования, позволяют делать прогноз динамики социально-экономического развития в рамках различных сценариев мирового развития и решать оптимизационные задачи с целью обоснования стратегических решений на государственном уровне.

Методическая сложность решения задачи (например, развития АЗ России или АЗ отдельного субъекта) делает целесообразным использование всего арсенала методов для анализа и оценки исследуемых объектов и процессов, при этом каждый метод должен использоваться для описания тех областей «дерева факторов», для которых его применение дает наибольший эффект и позволяет достичь наилучшего (по отношению к другим методам) результата:

- когда имеются обширные и достоверные эмпирические данные, а связи между факторами достаточно прозрачны, хороший результат дают статистические методы;

- когда связи между факторами имеют принципиально нелинейный характер, определяемый логикой социально-экономических процессов, необходимо использовать модельные представления о характере взаимодействий и применять методы математического моделирования;

- когда связи между факторами и соответствующие показатели имеют сложноформализуемый качественный характер, целесообразно использовать экспертные процедуры, основанные на когнитивном моделировании.

Следует отметить, что в основе данного подхода лежит классическая модель-основание социальной деятельности в виде триады «природа – население – хозяйство» в различной интерпретации состава и структуры моделей в зависимости от решаемых задач [см., например, 2, с. 83-88].

2. Подход, который опирается на междисциплинарную системную концепцию места и роли эко-

номики в обществе. Основой служит платформа системной экономики — нового направления экономической теории, в рамках которого социально-экономические системы рассматриваются как ключевые действующие лица в экономическом пространстве-времени [6]. Экономика как сфера реализации процессов производства, потребления, распределения и обмена материальных, духовных и иных благ представляет собой относительно самостоятельную подсистему общества. Вопрос о функциях экономики нельзя решать вне структурного контекста, без определения состава и функций иных общественных подсистем, окружающих экономику. Наиболее часто в качестве основных действующих подсистем на макроуровне называют три: государство, общество (социум), экономику. Вместе с тем применительно к условиям современной России эта стандартная трехзвенная схема требует качественной корректировки. За последние 20 лет стало очевидно, что отечественный бизнес имеет собственный круг целей, ценностей, интересов и возможностей [6, с. 7]. В этой связи, стоит отметить, что из приоритетных проектов по АЗ общей стоимостью почти 5 трлн руб. [1], большая часть средств (около 4 трлн руб.) приходится на внебюджетные источники.

Предложено в качестве подсистем макроуровня в национальной общественной системе рассматривать не три, а четыре относительно самостоятельные подсистемы: государство — социум — экономика — бизнес. На рис. 1 представлено качественное содержание взаимодействия макроподсистем.

Рис.1. Основные виды взаимодействия макроподсистем

Отразить относительные количественные характеристики его интенсивности можно, сопоставив каждой паре взаимодействующих систем некий показатель, характеризующий совокупный объем «товарооборота» между ними. Взаимодействие четырех общественных подсистем будут описывать четыре независимых параметра *a, b, c, d* (*a* — для пары «государство — социум», *b* — для пары «социум — экономика», *c* — для пары «экономика — бизнес», *d* — для пары «бизнес — государство»), характеризующих интенсивность связей на каждой стороне квадрата (рис.2).

Наилучшим вариантом, обеспечивающим устойчивое эволюционное развитие страны, в общем случае выступает равноправное конструктивное взаимодействие государства, социума, экономики и бизнеса *(a = b = c = d)* в виде гармоничного государственно-частного и социально-экономического партнерства, ориентированного на развитие страны как единого целого. В «квартет» «государство — социум —экономика — бизнес» входят как пары макроигроков, находящиеся в симбиотических отношениях сотрудничества («государство — социум», «социум — экономика», «экономика — бизнес», «бизнес — государство»), так и пары, отношения в которых характеризуются противоречивостью («государство — экономика», «социум — бизнес»). Напряжение в отношениях между членами этих пар, которое реально

наблюдается сейчас в России и в значительной мере определяет атмосферу в российском обществе, имеет объективные предпосылки, а не выступает автоматическим следствием сложившейся в стране политической ситуации или ее исторического пути [6, с. 19]. Предложенные выше концепция и модель функционирования общества как движения потоков материальных и духовных благ, информационных и иных ресурсов по периметру квадрата «государство — социум — экономика — бизнес» на трех уровнях взаимосвязей (взаимоотношения; взаимодействия; координация) построены на базе довольно общих концепций и результатов системной экономики — экономической теории, рассматривающей социально-экономические системы как основную единицу социального анализа. Принятое соотношение между уровнями полноты и детализации, с одной стороны, и обобщения и абстракции — с другой, наилучшим образом, на взгляд автора [6, с. 25], отвечает актуальным задачам перехода на путь стратегического управления обществом в целом и экономикой в частности. По сути, стратегический подход к управлению совпадает с системным подходом в рамках системной экономики.

Рис. 2. Матрица взаимодействия макроподсистем страны
(вариант доминирования государства)

3. Подход, который ставит целью соединить фундаментальный, прикладной и практический экспертный уровни познания с последним этапом — разработкой (проектированием) управленческих документов и программ [7]. Основным отличием предложенной авторами методологии выступает феноменологический метод доказательства: цивилизационной идентичности России, ее факторного профиля жизнеспособности и максимизированного по жизнеспособности набора значений факторов, которые могут быть операционализированы в конкретном государственном программировании и управлении развитием страны. Это, прежде всего, анализ — компаративный, корреляционный и регрессионный. Основаны они на изучении временных динамических рядов: с одной стороны, факторов жизнеспособности, с другой — критериев жизнеспособности страны [7, с. 36]. «Успешность» страны по большему счету формируется выбором управленческих параметров (рис. 3).

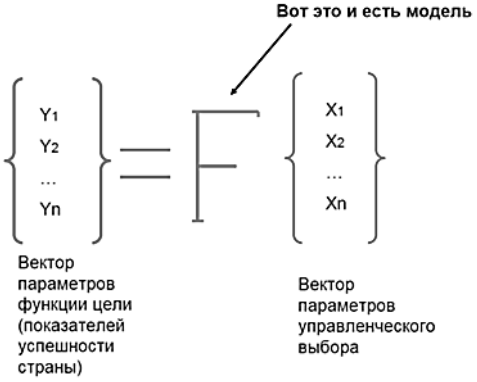


Рис. 3. Формализованная модель успешности страны

Выбор этих параметров вытекает, конечно, из законодательного пространства страны, из всех тех целей, приоритетов и ценностей, которые задаются в политическом дискурсе. Введенное понятие модели в виде поверхности успешности страны предполагает, что успех может воплощаться в виде локальных функций цели (экономических, демографических и др.), а может выражаться в форме интегративного индекса успешности, который назван авторами коэффициентом жизнеспособности страны. Факторы жизнеспособности страны вполне вычленяемы, они имеют определенную иерархическую связь. Начальное структурирование топологии исследовательского пути показано на рис. 4.

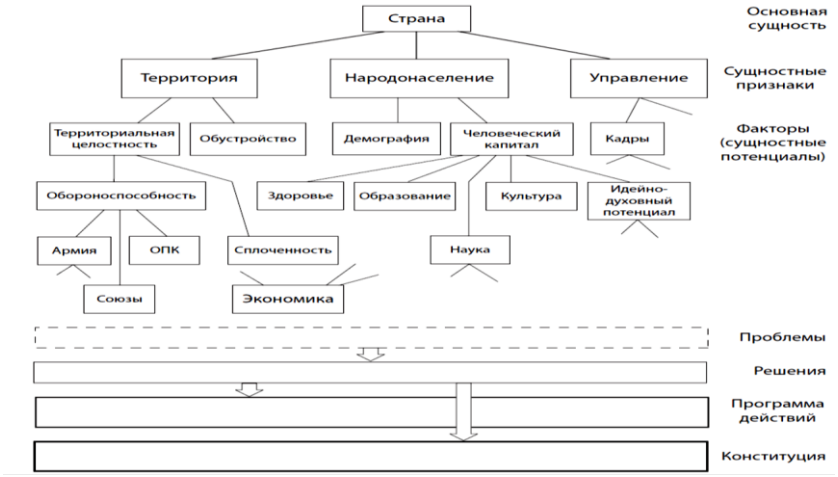


Рис.4. Структура исследования (головная часть и пирамидальное развитие, которое будет итогом факторного анализа)

В заключении следует сказать, что представленные методологические подходы, как и построенные на их базе модели не являются «истиной в последней инстанции», а, в большей мере, их следует рассматривать, как исходную «платформу» для возможной дальнейшей дискуссии профессионального научного сообщества.

Список литературы

1. Выступление Д. Рогозина, председателя Государственной комиссии по вопросам развития Арктики, на конференции «Международное сотрудничество в Арктике: новые вызовы и векторы развития», 13 октября 2016 г. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://russiancouncil.ru/arctic2016#docs (дата обращения: 29.10.16).

2. Горковенко С.И. Системно-аналитические исследования и прикладные региональные аспекты обеспечения безопасности трудовой деятельности. – Новосибирск: Наука, 2008. – 248 с.

3. Козлов К. А., Гудовских Н. С., Кузнецов В. В. Стратегическая значимость Арктической зоны Российской Федерации // Технологии гражданской безопасности.– 2010. - Т 7, № 4 (26). – С. 8 – 13.

4. Минакир П.А., Леонов С.Н. Методологические проблемы прогнозирования развития Арктики Дальнего Востока России // Вестник МГТУ. – 2014. – Т. 17, № 3. - С. 540-551.

5. Моделирование и прогнозирование мировой динамики / [В.А.Садовничий и др.]; Научный совет по Программе фунд. исслед. Президиума Российской академии наук «Экономика и социология знания». – М.: ИСПИ РАН, 2012. – 359 с.

6. Клейнер Г.Б. Какая экономика нужна России и для чего? *(опыт системного исследования)* // Вопросы экономики. – 2013. - № 10. – С. 2 – 27.

7. Сулакшин С.С. Национальная идея России. Программа действий *(постановка задачи)* [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.intelros.ru/pdf/synergia_220509/2.pdf (дата обращения: 30.10.16).

УДК 621.311.24

BREAK-EVEN ANALYSIS OF ZARAMAGSKAYA HPP-1 PROJECT

ОРЛОВА НИНА СЕРГЕЕВНА,
КОНОНОВА АЛЕКСАНДРА НИКОЛАЕВНА,
СМОЛЕНКОВА АЛЕКСАНДРА ВЛАДИМИРОВНА,
БЕСПАЛОВ ВЛАДИМИР ВЛАДИМИРОВИЧ
Магистранты
ФГАОУ ВО «Санкт-Петербургский политехнический университет Петра Великого»

Аннотация: Зарамагская ГЭС-1, расположенная в Республике Северная осетия-Алания, предназначена для работы в объединенной энергосистеме юга. Ввод в эксплуатацию данной ГЭС обусловлен дефицитом электроэнергии в Объединенной энергосистеме Юга. В статье рассматриваются несколько схем финансирования проекта и приводятся результаты расчетов показателей эффективности инвестиционного проекта Зарамагской ГЭС-1: чистого дисконтированного дохода (NPV), внутренней нормы доходности (IRR), индекса доходности (PI), дисконтированного срока окупаемости (PBP). На основании анализа полученных данных определяются условия, при которых проект будет безубыточен.
Ключевые слова: гидроэлектростанция, показатели эффективности, чистый дисконтированный доход, индекс доходности, дисконтированный срок окупаемости, внутренняя норма доходности, ставка дисконтирования

АНАЛИЗ БЕЗУБЫТОЧНОСТИ ПРОЕКТА ЗАРАМАГСКОЙ ГЭС-1

Orlova Nina Sergeevna,
Kononova Aleksandra Nikolaevna,
Smolenkova Aleksandra Vladimirovna,
Bespalov Vladimir Vladimirovich

Abstract: Zaramagskaya Hydropower plant-1(HPP-1) is located in the North Ossetia– Alania Republic. This plant is designed to work in the United Power System of South. Putting into operation of HPP-1 is caused by power shortages in the United Power System of South. The article considers several project financing schemes and gives the results of calculations of Zaramagskaya HPP-1investment project performance indicators, such as net present value (NPV), internal rate of return (IRR), profitability index (PI) and payback period (PBP). The conditions under which the project will breaking even are determined based on the analysis of obtained data.
Keywords: hydropower plant, performance indicators, net present value, profitability index, payback period, internal rate of return, discount rate

Financing HPPs can be challenging because all the investment is required up front and most benefits are realized over the project's long operating lifespan. Inherent to each HPP project are uncertainties that add complications to financing challenges. For example, hydrology determines water flow amounts, which determines the amount of energy produced. But hydrology depends on annual weather conditions, which can vary

widely. Also, medium and large HPPs can include high construction risks, a prolonged project implementation schedule (e.g., 10 years) and schedule delays due to the nature of building in remote locations, delays due to permitting and licensing, local opposition to the project, or adverse weather conditions. Consequently, investors must assess all risks and ensure that they are covered. These include not only hydrology but also sedimentation, permitting and licensing, political risks, payment default, local currency devaluation, local domestic tariff affordability, cost overruns, and power market changes [1].

The initial data for the break-even analysis of the project are:

- Data on cash flow (revenue from power sales, attraction of debt capital);
- Data on the cash outflow (capital costs, payment of interest on a credit, depreciation charges for equipment and facilities, salaries of service personnel and taxes payment);
- Inflation indexes (table. 1 [2]);
- Target prices of power sales during 2016-2065 years (table 2, [3]);
- Time horizon (50 years);
- Credit interest rate (12%);
- Estimated construction cost.

Table 1

Inflation indexes

Inflation indexes, %										
Variant of calculation\ Year	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	…	2045
Targeted	7,00	6,50	5,50	5,30	4,70	4,40	4,10	3,80	…	2,70
Pessimistic	8,30	7,90	6,70	6,50	5,70	5,30	5,00	4,70	…	3,30

Table 2

Target prices of power sales

Year	2016	2017	2018	2019	2020	…	2062	2063	2064	2065
$thousand\ RUB\ /Megawatt\ hour$	1,695	1,839	1,995	2,151	2,335	…	7,418	7,536	7,654	7,772

The estimated cost of Zaramagskaya HPP-1construction in the prices of 4th quarter of 2011 year is amounted to 24,314.37 billion rubles [4] including the cost of construction and installation work (18,190.22 million rubles), the cost of equipment and other costs (6,124.15 million rubles). Taking into account the recalculation indexes [5,6] the estimated construction cost in the prices of 1st quarter of 2016 is amounted to 31,129.68 million rubles including the cost of construction and installation work (23,769.46 million rubles), the cost of equipment and other costs (7,360.22 million rubles). The discount rate is assumed equal r=10%.

Several schemes of project financing were considered:

1. 100% of own funds (31,129.68 million rubles);
2. 50% of own funds and 50% of credit (15,564.84 million rubles and 15,564.84 million rubles respectively)
3. 70% of own funds and 30% of credit (21,790.776 million rubles and 9,338.904 million rubles respectively);
4. 30% of own funds and 70% of credit (9,338.904 million rubles and 21,790.776 million rubles respectively).

Financial efficiency of the project is the efficiency of economic activities defined by the ratio of obtained financial effect (result) to the expenses contributing to the getting of this effect. [7]. The main condition for en-

suring the financial efficiency of the investment project is the return on investment during the project implementation period considering the cost of capital in time.

The assessment of the investment project commercial efficiency was carried out in the software package Alt Invest 6 [8] in accordance with the recommendations [9] and was made for all financing schemes according to the system of following indicators:

1. Net Present Value (NPV). In finance, NPV is defined as the sum of the present values (PVs) of incoming and outgoing cash flows over a period of time. Incoming and outgoing cash flows can also be described as benefit and cost cash flows, respectively [10].

2. Payback Period (PBP). The payback period is the length of time required for a return of the initial investment. That is, it is the length of time needed for the future net cash receipts to 'pay back' the initial cash payment for the capital expenditure [11, c. 513].

3. Internal Rate of Return (IRR). The internal rate of return is the rate of return for a given pattern of cash flows which makes the net present value equal to zero. The IRR can be compared to the cost of capital [12, c. 517].

4. Profitability index (PI). The profitability index (PI) refers to the ratio of discounted benefits over the discounted costs. It is an evaluation of the profitability of an investment and can be compared with the profitability of other similar investments which are under consideration. It is also referred to as benefit-cost ratio, cost-benefit ratio, or even capital rationing. It is one of the numerous ways used to quantify and measure the efficiency of a proposed investment. The profitability index expresses the net present value for an initial expense equal to a monetary unit [13, c. 57].

The net present value – determined by the minimally expected yield (calculated interest rate) – shows that how amount of wealth growth have been accumulated by the investment during its duration, but it does not inform about the real profitability of capital investment. However the investment's internal rate of return informs the decision maker that how works the real yield of long capital investment [14].

The Payback Period does not involve discounting cash flows, whereas the NPV – together with most other capital budgeting decision rules – is based on discounting considerations [15].

Performance indicators for each financing scheme are given in table 3.

Table 3

Performance indicators

Financing scheme	Performance indicators
1. 100% of own funds	NPV = –16,567,325 thousand rubles PBP – no IRR = 5.8% PI = 0.5
2. 50% of own funds and 50% of credit	NPV = –13,819,916 thousand rubles PBP – no IRR = 6.7% PI = 0.58
3. 70% of own funds and 30% of credit	NPV = –14,090,684 thousand rubles PBP – no IRR = 6.6% PI = 0.57
4. 30% of own funds and 70% of credit	NPV = –13,664,829 thousand rubles PBP – no IRR = 6.8% PI = 0.58

The changing of performance indicators according to the financing schemes is presented on the Fig. 1.

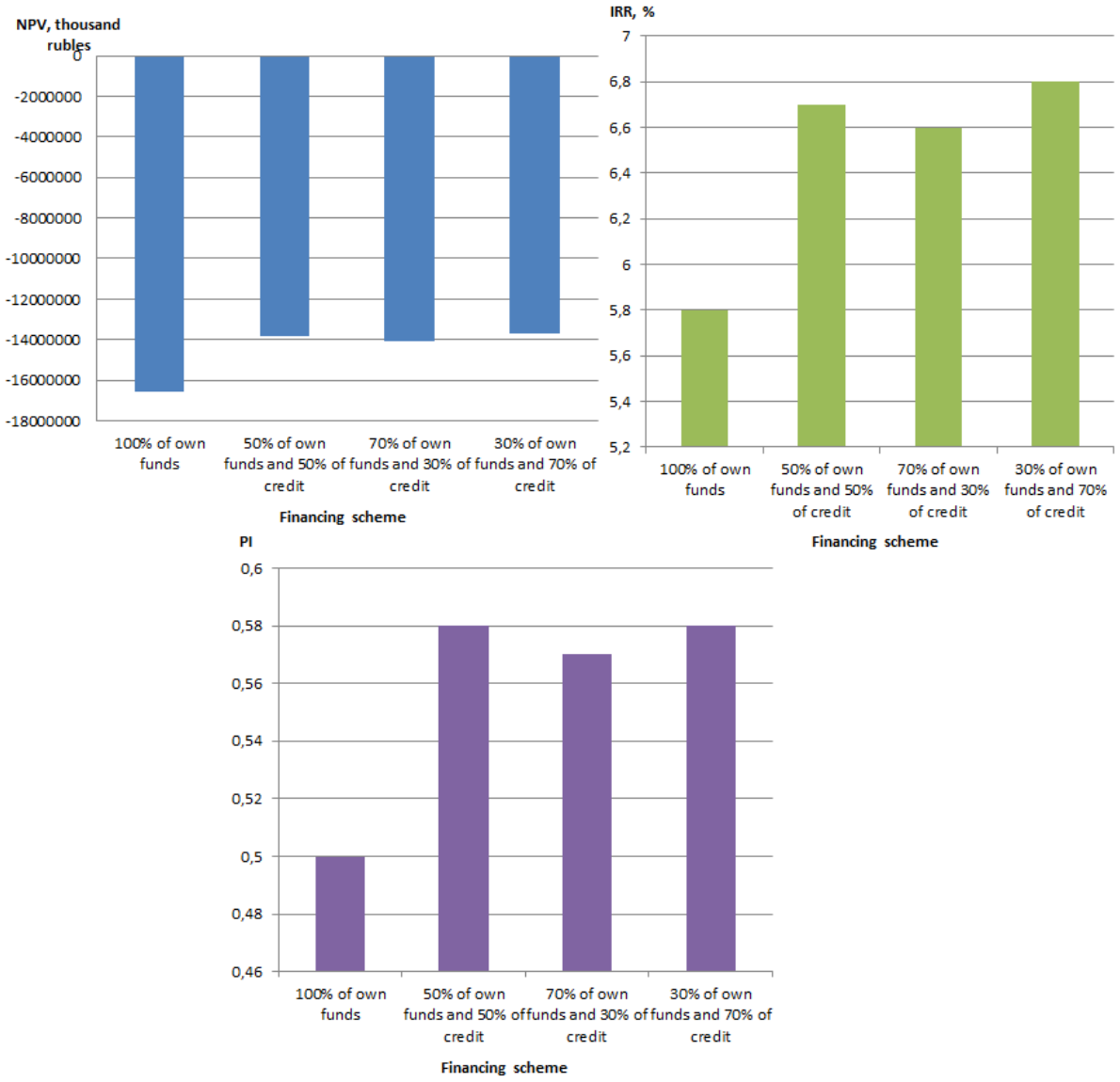


Fig.1. Dynamics of changes in performance indicators for various financing schemes

The negative value of NPV, IRR <r = 10% and PI <1 show that considered investment options for Zaramagskaya HPP-1 project are ineffective at these prices of power sales and annual discount rate of 10%.

In such circumstances investment risk may occur. Investment risk assessment is carried out on the basis of calculation of the break-even investment project indicators. This method assumes the definition of boundary values of certain project parameters under which the net profit of the project is equal to zero. To determine the boundary conditions the economic calculations of the project are complemented by sensitivity analysis of the results with varying of construction costs, the amount of project income and other factors.

Break-even analysis is a method of determining the relationship between total costs and total revenues at various levels of production or sales activity. Managers use break-even analysis because – before adding new products, equipment, or human resources – they want to be sure that the changes will pay off. Break-even analysis tells managers the point at which it is profitable to go ahead with a new venture [16, c. 201].

The benefits of break-even analysis are [17, c. 5]:

- Aids in profit planning;
- Illustrates the effect of operating leverage on earnings;
- Illustrates the impact of volume changes on profitability;
- Assists in determining the optimal proportion of fixed cost to variable cost.

The authors of this article conduct Zaramagskaya HPP-1 project break-even analysis to define the conditions under which the investments in the project will be effective. For this the change of power sales prices was modeled in increments of 10% and determined the price at which the project will be effective. The results of investments efficiency calculation at the fourth scheme of financing, namely, 30% of own funds and 70% of credit were accepted as the basic variant. The results of performance indicators definition while changing the power sales price are presented in Table. 4 and shown on the Fig. 2-4.

Table 4

Performance indicators under power sales price variation

Power sales price variation	NPV, thousand rubles	PBP, years	IRR, %	PI
basic variant	-13,664,829	-	6.8	0.58
+ 10%	-12,262,004	-	7.2	0.63
+ 20%	-10,871,276	-	7.5	0.67
+ 30%	-9,491,990	-	7.9	0.71
+ 40%	-8,122,940	-	8.2	0.75
+ 50%	-6,765,502	-	8.5	0.79
+ 60%	-5,414,951	-	8.8	0.84
+ 70%	-4,074,750	-	9.1	0.88
+ 80%	-2,743,939	-	9.4	0.92
+ 90%	-1,419,053	-	9.7	0.96
increasing by 2 times	-99,439	-	10	1
increasing by 2.1 times	1,210,433	39.76	10.2	1.04
increasing by 2.2 times	2,512,014	34.26	10.5	1.08

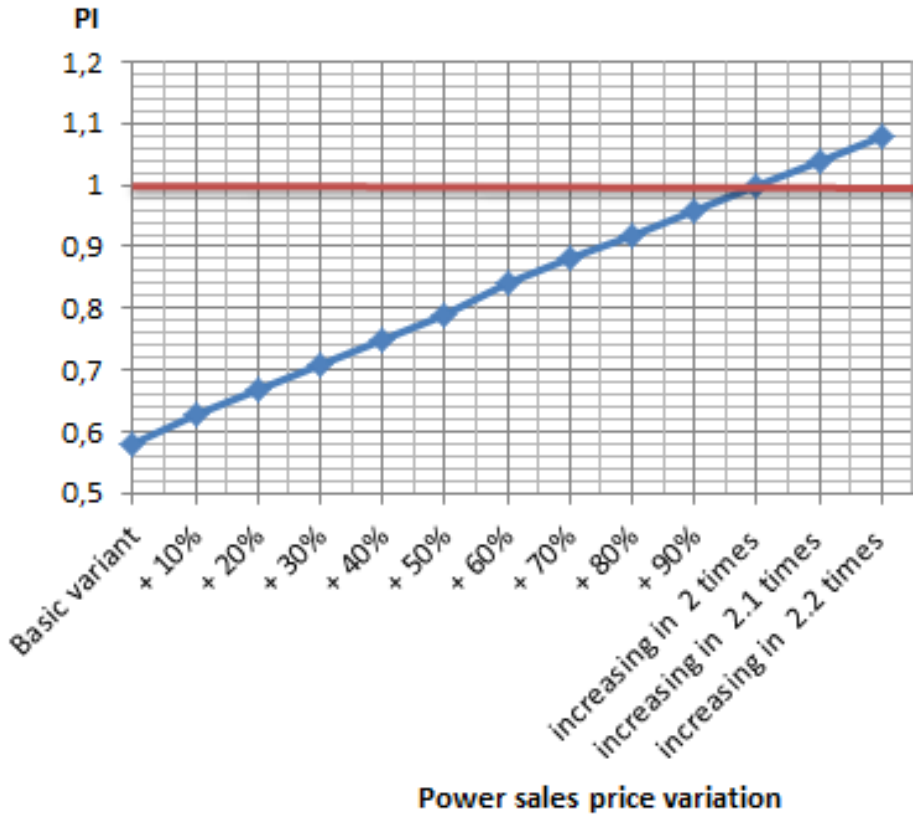


Fig. 2. Dynamics of PI under power sales price variation

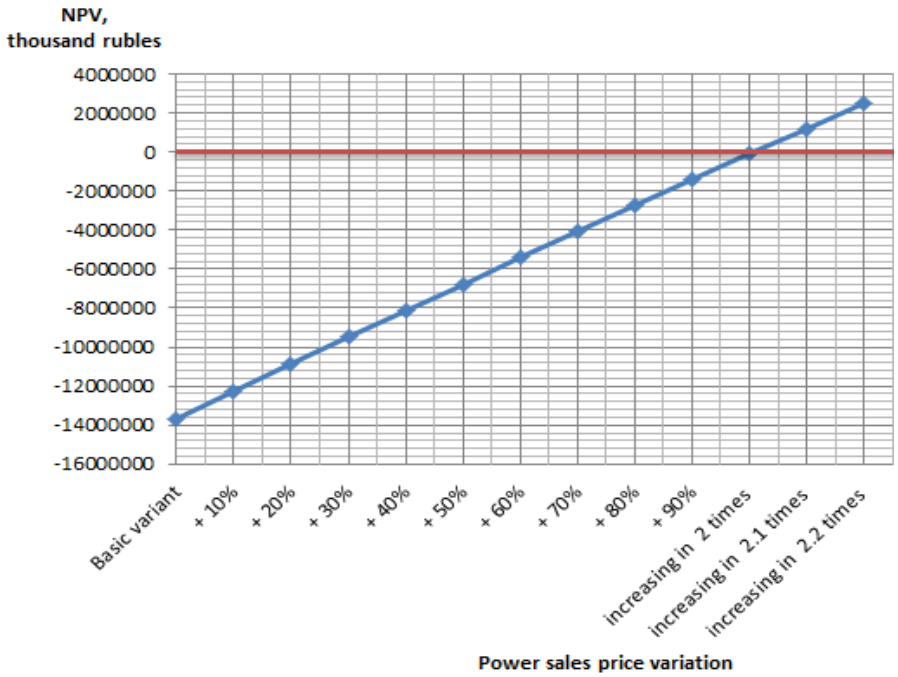


Fig. 3. Dynamics of NPV under power sales price variation

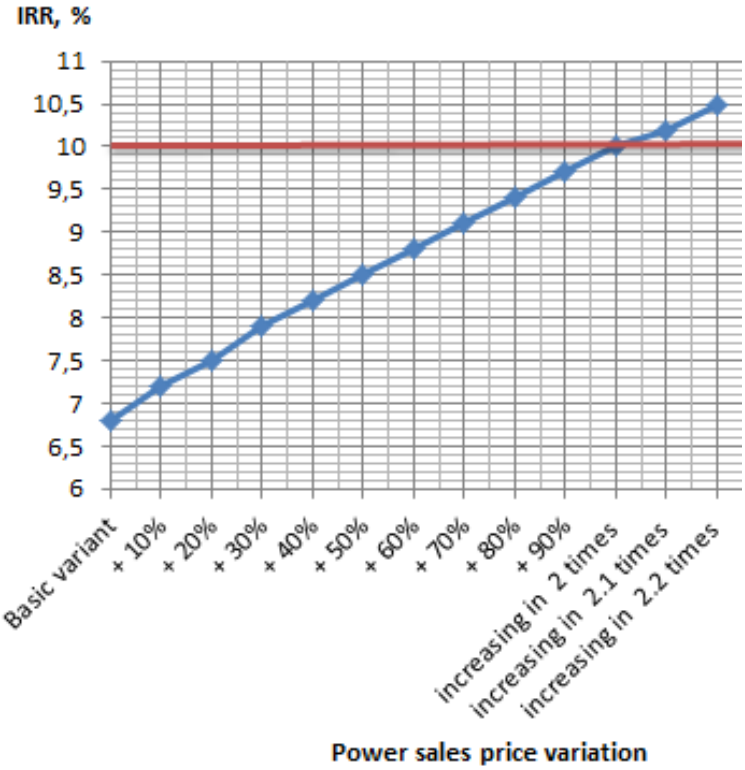


Fig. 4. Dynamics of IRR under power sales price variation

As seen from Fig. 2-4 the project becomes effective by increasing the power sales price by 2.1 times.

The next step is the change of the discount rate and the value of investment in Zaramagskaya HPP-1 construction by reducing these values in increments of 5% of the basic variant. The results of performance indicators definition while changing the discount rate and the value of investment are shown in Fig. 5-7.

Analysis of the data in Fig. 5-7 shows that the project becomes effective at reduction of the discount rate by 35%, namely by its decreasing from 10% to 6.5%, and at reduction of investment by 55%, namely by their decreasing from 31,129.68 million rubles to 14,008.36 million rubles.

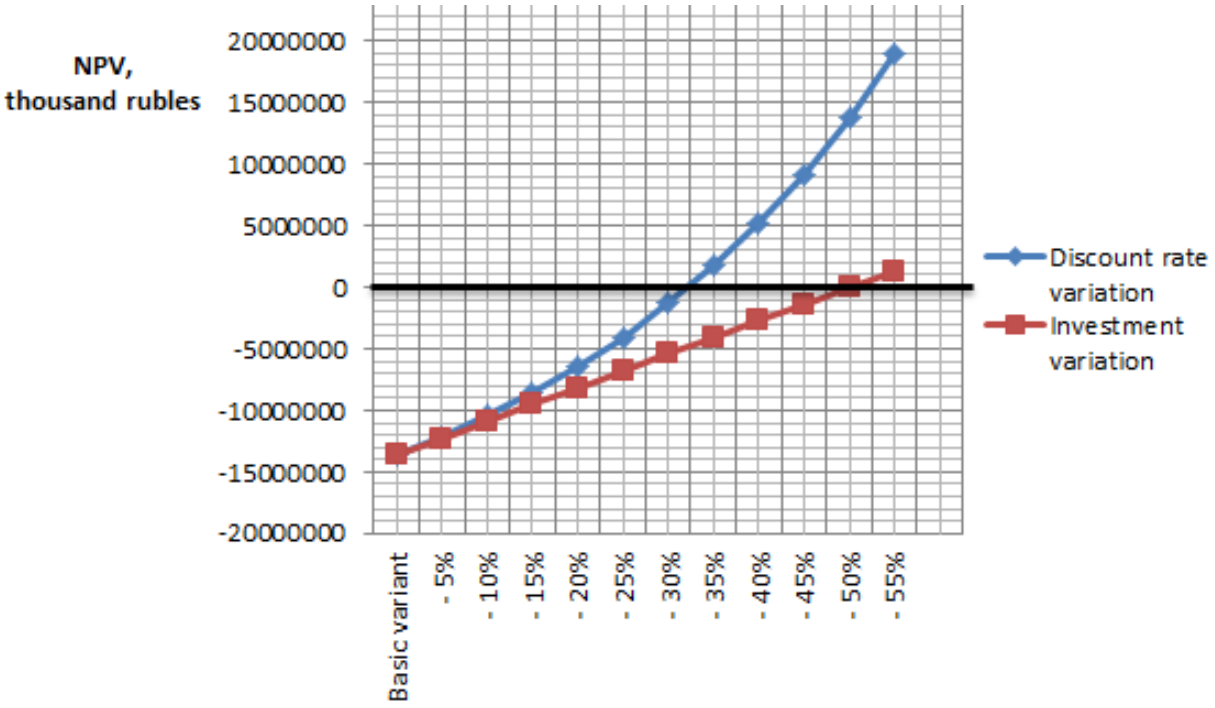


Fig.5. Dynamics of NPV under discount rates and power sales price variation

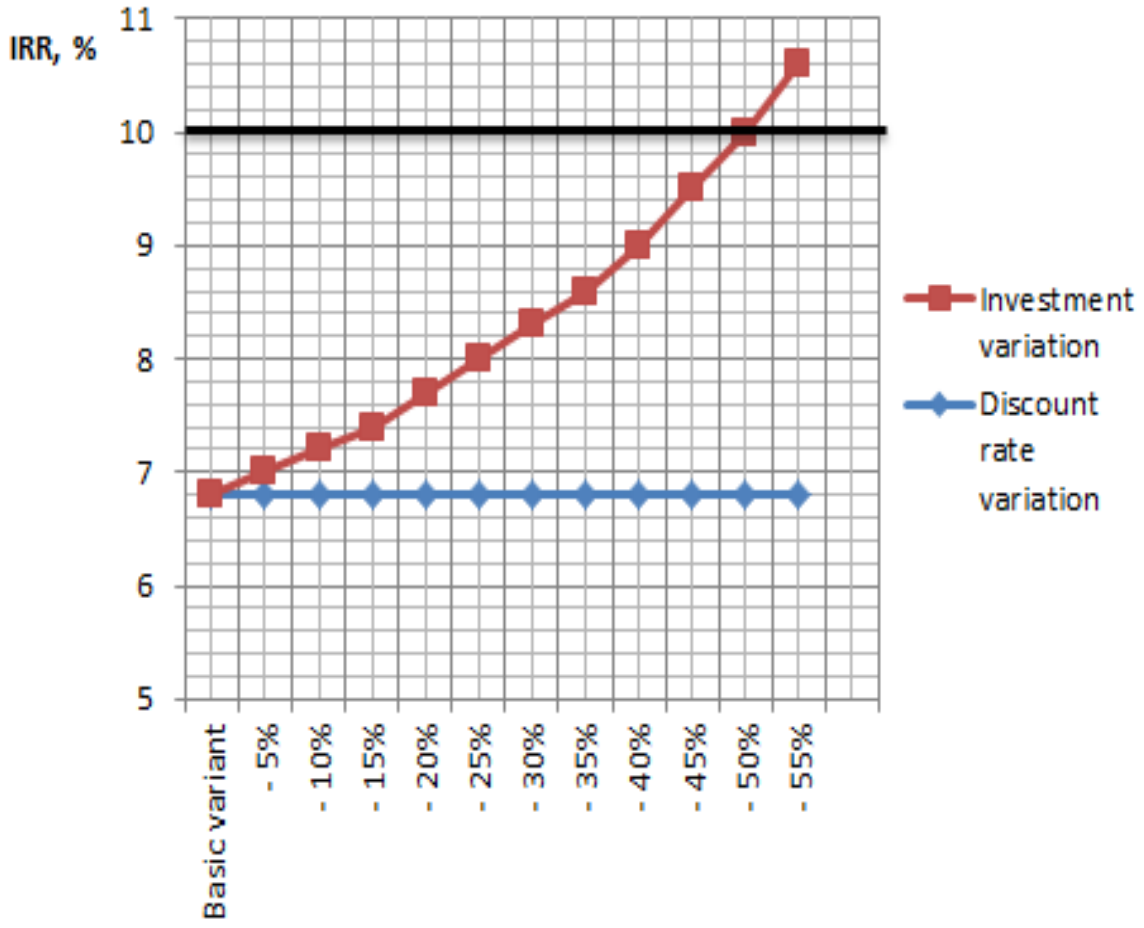


Fig. 6. Dynamics of IRR under discount rates and power sales price variation

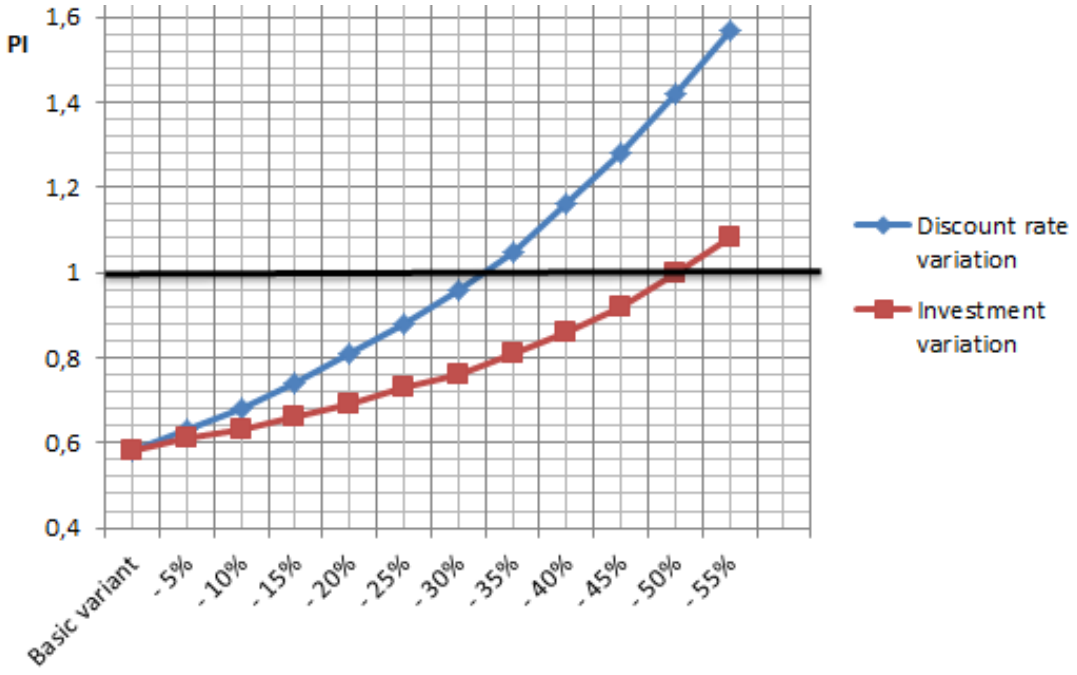


Fig. 7. Dynamics of PI under discount rates and power sales price variation

The break-even analysis of Zaramagskaya HPP-1 project carried out in this article showed that the value of the net present value is negative, the value of the internal rate of return is less than the rate of return and the value of profitability index less than one. This means that considered investment options for Zaramagskaya HPP-1 project are ineffective at these prices of power sales and annual discount rate of 10%.

For the variant of project financing with 30% of own funds and 70% of credit was determined that the project will be effective, if it becomes possible to fulfill one of the following conditions (or their combination):

1. increase of power sales price by 2.1 times;
2. reduction of discount rate by 35%, namely by its decreasing from 10% to 6.5%;
3. reduction of investment by 55%, namely by their decreasing from 31,129.68 million rubles to 14,008.36 million rubles.

References

1. Hydroelectric power. A guide for developers and investors. Developed by Fichtner Management Consulting AG for the International Finance Corporation, 120 p.

2. Единые сценарные условия ПАО «РусГидро» на 2016 – 2041 гг.

3. Сценарные условия развития электроэнергетики на период до 2030 г., Министерство энергетики Российской Федерации, М.: 2011. – 204 с.

4. Корректировка технического проекта 1993 г. «Зарамагские ГЭС Ардонского каскада (Головная ГЭС и ГЭС-1)». Строительство Зарамагской ГЭС-1 (достройка по состоянию на 01.01.2011 года). Проектная документация. Раздел 1. Пояснительная записка. Часть 1. Общая пояснительная записка.: АО «Ленгидропроект», 2013. - 254 с.

5. Письмо Министерства регионального развития Российской Федерации от 07.11.11 г. №30394-ИП/08 о рекомендуемых к применению в IV квартале 2011 г. индексах изменения сметной стоимости строительно-монтажных работ, индексах изменения сметной стоимости проиектных и изыскательских работ, индексах изменения сметной стоимости прочих работ и затрат, а также индексах изменения сметной стоимости оборудования.

6. Письмо Минстроя России от 19.02.2016 № 4688-ХМ/05 Об индексах изменения сметной стоимости строительно-монтажных и пусконаладочных работ, индексах изменения сметной стоимости проектных и изыскательских работ и иных индексах на I квартал 2016 года.

7. Оценка инвестиционных проектов муниципальных предприятий: учебное пособие. / С.И. Сабиров, М.М. Кораблев, Ф.С. Абдулганиев — Казань: ,2011 — 83 с.

8. Васильев Ю.С. Компьютерные технологии в научных исследованиях и проектировании объектов возобновляемой энергетики: учеб.пособие / Ю.С. Васильев, Л.И. Кубышкин, И.Г. Кудряшева; под общ. ред. Ю.С. Васильева. – СПб.: Изд-во Политехн. ун-та, 2008. – 262 с.

9. Методические рекомендации по оценке эффективности инвестиционных проектов (вторая редакция) Официальное издание Рекомендации разработаны авторским коллективом в составе Руководители – В.В.Коссов, В.Н. Лившиц, А.Г. Шахназаров. – Москва: Экономика, 2000 – 421 с.

10. Berk, Johnathan; DeMarzo, Peter; Stangeland, David (2015). Corporate Finance (3rd Canadian Edition ed.). Toronto: Pearson Canada. p. 64.

11. Cunningham, Billie; Nikolai, Loren A.; Bazley, John; Kavanagh, Marie; Slaughter, Geoff; Simmons, Sharelle (2015). Accounting information for business decisions. Cengage learning. 560 p.

12. Jaffeux, Corynne; Wieser, Philippe (2013) Essentials of logistics and management. Third edition. EPFL press. 550 p.

13. GURĂU, Marian Andrei (2012) The use of profitability index in economic evaluation of industrial investment projects. Proceedings in Manufacturing Systems, Volume 7, Issue 1, pp. 45-58.

14. Juhász, Lajos (2011). Net Present Value Versus Internal Rate of Return. Economics &Sociology, Vol. 4, No 1, pp. 46-53.

15. Kavous, Ardalan (2012). Payback Period and NPV: Their Different Cash Flows. Journal of economics and finance education, Volume 11, Number 2, pp. 10-16.

16. Andrew J. DuBrin (2008). Essentials of management. Cengage learning. 652 p.

17. Jae K. Shim, Joel G. Siegel (2007). Handbook of Financial Analysis, Forecasting, and Modeling. CCH. 478 p.

© Н.С. Орлова, А.Н. Кононова, А.В. Смоленкова, В.В. Беспалов, 2017

УДК 338.001.36

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ РОССИЙСКИХ И ЗАРУБЕЖНЫХ ФИРМ

КОВАРДА ВЛАДИМИР ВАСИЛЬЕВИЧ
Доцент, кандидат физико-математических наук
ФГБОУ ВО «Юго-Западный государственный университет»
ГАВРИЛЕЦ КСЕНИЯ ЗИНОВЬЕВНА
магистрант
ФГБОУ ВО «Юго-Западный государственный университет»

Аннотация: В работе рассмотрен сравнительный анализ конкурентоспособности российских и зарубежных фирм, особое место уделяется анализу деятельности «ТНК-ВР» и «Royal Dutch Shell». В результате проведенного анализа было установлено, что конкурентоспособность зарубежных фирм выше конкурентоспособности российских фирм по всем параметрам.
Ключевые слова: конкурентоспособность, анализ, транснациональная корпорация, сравнение, зарубежные фирмы, российские фирмы.

COMPARATIVE ANALYSIS OF COMPETITIVENESS OF THE RUSSIAN AND FOREIGN FIRMS

Kovarda Vladimir Vasilyevich,
Gavrilets Kseniya Zinovyevna

Abstract: In this work the comparative analysis of competitiveness of the russian and foreign companies is considered, a special place is given to the analysis of the activities of "TNK-BP" and «Royal Dutch Shell». As a result of the carried-out analysis, it was found that the competitiveness of foreign companies is higher than competitiveness of the russian companies in all respects.
Key words: competitiveness, analysis, transnational corporation, comparison, foreign firms, Russian firms.

В настоящее время в России общепринятой методики оценки конкурентоспособности организации нет. Каждая компания оценивает свою конкурентную позицию по своей методике, а суть и эффективность ее применения не афиширует [1, с. 115].

Россия - часть мировой экономики, и это свершившийся факт, поэтому на современном этапе развития проблема конкурентоспособности товаров и услуг, и в целом экономики России выходит на первый план.

Приоритетной задачей, стоящей перед отечественной экономикой, является повышение конкурентоспособности национальных товаропроизводителей, к числу которых относятся промышленные предприятия и отрасли.

Активизация внешнеэкономической деятельности хозяйствующих субъектов невозможна без выпуска качественной, конкурентоспособной продукции, соответствующей международным стандартам, подтвержденным международными сертификатами. Современное же состояние большинства россий-

ских предприятий не соответствует научно-техническому уровню экономически развитых стран. Обладая громадным потенциалом всех видов экономических ресурсов, российская экономика занимает, однако, весьма скромное место в мировом разделении труда.

Несмотря на заметный экономический рост последних восьми – десяти лет, низкая конкурентоспособность остается одной из серьезнейших проблем российской экономики. По данным всемирного экономического форума [2, с. 183], по уровню конкурентоспособности Россия в 2014 г. находилась на 48 месте в мире (из 131 страны). В этом отношении наша страна уступала Турции (43 место), Индии (46 место) и Китаю (34 место), опережая только Бразилию (72 место. Это показывает, что Россия отличается еще более низкой конкурентоспособностью бизнеса (табл.1).

Таблица 1

Сравнительные показатели глобальной конкурентоспособности России и некоторых зарубежных стран [2, с. 305]

Страна	Россия	Турция	Бразилия	Индия	Китай
Индекс глобальной конкурентоспособности	58	53	72	48	34
Макроэкономическая стабильность	37	83	126	108	7
Инфраструктура	66	59	78	67	52
Здравоохранение и образование	60	77	84	101	61
Институты	116	55	104	48	77
Эффективность финансового рынка	109	61	73	37	58
Эффективность бизнеса	88	41	39	39	57
Инновации	57	53	44	28	38

Из таблицы 1 видно, что, выигрывая в показателях макроэкономической стабильности, Россия существенно отстает от ведущих развивающихся стран по показателям развития институтов, эффективности бизнеса и инновациям. Высокая макроэкономическая стабильность, таким образом, может и не обеспечивать эффективность бизнеса, также как и общую высокую конкурентоспособность страны. Глобальная конкурентоспособность ассоциируется, прежде всего, с деятельностью крупных, как правило, транснациональных корпораций. В России даже ведущие компании, несмотря на их видимый рост в последние годы, все еще значительно отстают не только от западных корпораций (как по объемам оборота, так и по капитализации), но и от ведущих компаний развивающихся стран.

По мнению руководителей ведущих корпораций развитых стран, опрошенных компанией «McKinsey», наибольшую опасность в смысле международной конкуренции в ближайшие годы будут представлять компании из Китая и Индии. Лишь 2% из 1350 опрошенных рассматривают российские компании как угрозу для своих конкурентных позиций, в то время как в китайских компаниях такую угрозу видит 41%, в компаниях Индии – 22%.

Одна из причин заключается в том, что в списке крупнейших мировых лидеров по версии журнала «Forbes» российские компании представлены в наименьшем числе: их всего 29, в то время как бразильских – 35, индийских 47, китайских – 54. Кроме того, отраслевая принадлежность компаний развивающихся стран более диверсифицирована. Российские компании представлены в основном нефтегазовым и металлургическим секторами, в то время как Бразилия в рейтинге «Forbes» имеет семь инфраструктурных компаний, Индия – шесть телекоммуникационных, Китай – девять транспортных и еще шесть, работающих в торговле, строительстве, производстве инвестиционных товаров. Даже самая крупная из российских корпораций, ОАО «Газпром», занимает в рейтинге только 64-е место, уступая китайской «Sinopec» (20-е место) и бразильской «Petrobras» (55-е место).

Слабость механизмов развития и поддержания конкурентных преимуществ проявляется в низкой доле отраслей отечественного народного хозяйства в международном обмене. По данным ВТО, удельный вес России в мировом экспорте товаров составляет 2,5%, в импорте - 1,3%, экспорте и импорте продовольствия и сельскохозяйственного сырья - соответственно 1,8 и 2,3, черных металлов - 5,6 и 1,5, химической продукции - 1,2 и 1,4, телекоммуникационного оборудования - 0,08 и 1,7, транспортных средств - 0,3 и 2,0, текстиля - 0,2 и 1,6% [2, с. 441].

Товарная конкурентоспособность определяется рядом факторов, среди которых первостепенное значение имеют издержки производства, производительность и интенсивность труда, которые оказывают влияние на цену и качество изделий.

Сравнение издержек на производство промышленной продукции в России и передовых зарубежных странах показывает, что в России они выше, чем в Японии в 2,8 раза; в США – в 2,7; Франции, Германии и Италии - в 2,3 и Великобритании – 2 раза (табл. 2).

Таблица 2

Сравнительные данные производственные издержки (для выпуска продукции объемом 100 долларов)

Страна	Все издержки	Топливо, электроэнергия	Сырье, полуфабрикаты	Заработная плата	Амортизация
Россия	253,0	25,0	127,5	93,0	7,5
Великобритания	121,5	6,0	65,0	45,0	5.5
Италия	111,5	5,5	54,0	46,0	6.0
Германия	110,5	7,0	59,5	39,0	5.0
Франция	109,0	6,0	56,5	41,0	5.5
США	93,0	8,5	56,5	24,0	4,0
Япония	89,5	5,5	51,0	29,0	4.0

Имеющиеся данные наглядно свидетельствуют, что по сравнению с индустриально развитыми странами промышленное производство в России более материало-, трудо- и энергоемкое. В такой ситуации трудно рассчитывать на ценовую конкурентоспособность промышленной продукции на внешнем рынке.

Ещё одной причиной низкой конкурентоспособности российской экономики является то, что в России к высокотехнологичному сектору относятся лишь 7 компаний из 56, и на них приходится только 3% всей корпоративной капитализации страны. Зато на относительно низкотехнологичные секторы промышленности, прежде всего металлургию и металлообработку, приходится 50% всех компаний и почти 80% капитализации [3, с.78].

В отличие от развитых и ряда развивающихся стран, Россия не только испытывает недостаток эффективных крупных компаний мирового уровня, но еще больше страдает от отсутствия растущих, перспективных компаний в новых высокотехнологичных отраслях.

По данным World Economic Forum 2014-2015 Россия в настоящее время занимает 66 место, что на 3 места ниже по сравнению с прошлым годом.

Соседями России в списке на этот раз оказались Вьетнам (65 место) и Перу (67 место). По сравнению с предыдущим годом относительно стабильное положение России значительно ухудшилось по таким слагаемым как качество институтов, здравоохранение и начальное образование, эффективность рынка труда, конкурентоспособность компаний и инновационный потенциал. Улучшение произошло лишь по двум слагаемым: макроэкономическая среда и технологический уровень. Именно кардинальные улучшения в макроэкономической сфере (рост на 35 позиций — с 79 до 44 места) позволили России не упасть в рейтинге еще более значительно. Существенные изменения произошли в рейтинге ключевых проблем для развития бизнеса в России. Как и в прошлом году, основным барьером пред-

ставители бизнеса назвали коррупцию, а прошлогодние проблемы с доступом к финансированию и налоговым регулированием уступили первые места таким барьерам для бизнеса как неэффективность государственного аппарата и преступность. Россия продолжает оставаться в числе аутсайдеров по таким критериям как развитие финансового рынка, инфляция, бремя государственного регулирования. Все эти проблемы мешают России воспользоваться своими конкурентными преимуществами, такими как сравнительно низкий уровень государственного долга и дефицита бюджета, большой размер рынка, относительно высокий инновационный потенциал и качественное высшее образование [3, с.102].

Без сомнения конкурентоспособность зарубежных фирм выше конкурентоспособности российских фирм. В этом можно убедиться, посмотрев рейтинг World Economic Forum.

Рейтинг глобальной конкурентоспособности 2014—2015 возглавила Швейцария, которая в прошлогоднем рейтинге также занимала первое место. Далее идут Сингапур и Швеция — второе и третье места соответственно. Страны Северной и Западной Европы продолжают доминировать в первой десятке списка: верхние строчки занимают Финляндия (4 место), Германия (6), Нидерланды (7), Дания (8) и Великобритания (10). Япония, которая занимает девятое место, остается второй по рейтингу экономикой Азии, несмотря на снижение на целых три позиции по сравнению с прошлым годом.

Соединенные Штаты за минувший год опустились на одну позицию и теперь занимают пятое место в рейтинге. Снижение позиций США авторы исследования объясняют следующими факторами: в дополнение к макроэкономическим проблемам, некоторые аспекты институционального климата США продолжают вызывать озабоченность у руководителей ведущих компаний; в частности низким остается уровень доверия к политическим деятелям, озабоченность также вызывают проблемы государственного управления. Положительным является тот факт, что банки и финансовые институты впервые после начала финансового кризиса восстанавливаются; их состояние в настоящее время оценивается как значительно более здоровое, а деятельность как более эффективная.

Европейские страны продолжают преобладать в первой половине рейтинга среди наиболее конкурентоспособных экономик. Германия, которую ныне принято считать «локомотивом еврозоны», продолжает лидировать, хотя и спускается на одну строчку вниз — до шестого места, в то время как Нидерланды (7 место) перемещаются на одну позицию вверх, Франция (18 место) спускается на три места вниз, а Греция продолжает падение и спускается до 90 места, худшей позиции в Европейском Союзе. Лидерами снижения конкурентоспособности в регионе стали Словения, Черногория и Румыния, которые потеряли 12, 11 и 10 позиции соответственно. Авторы исследования отмечают, что реформы для повышения конкурентоспособности будут играть ключевую роль в оживлении экономического роста в регионе евро и в разрешении ключевых проблем: фискальной консолидации и долговременной безработицы. Результаты показывают, что в то время как конкурентоспособность в развитых экономиках находилась на одном и том же уровне последние семь лет, во многих развивающихся экономиках конкурентоспособность выросла, что делает их рост более устойчивым и отражает смещение экономической активности от развитых экономик в их пользу.

Среди крупных развивающихся экономик продолжает лидировать Китай, который поднялся на одну позицию и достиг 26 места. Что касается остальных экономик БРИКС, Южно-Африканская Республика (50 место) и Бразилия (53) двигаются в рейтинге вверх, а Индия (56) несколько снижает позиции [4, с. 316].

Дело в том, что Западная Европа имеет конкурентоспособные компании в старых традиционных отраслях и не обладает критической массой быстрорастущих наукоемких компаний. Так, она является лидером в металлургии (компания «ArcelorMitta»), тяжелом машиностроении («Тиссен Круп»), строительстве («Boygues»), производстве строительных материалов («Saint Gobain», «Lafarg»), химии (БАСФ). США же являются лидером в фармацевтике («Пфайцер»), компьютерах и компьютерных услугах («Майкрософт»), производстве полупроводников («Интел»). В США преобладают крупные фирмы-лидеры, созданные после 1950 и 1980 г. Примерно 80% новых крупных компаний США появились в быстрорастущих секторах (телекоммуникации, деловые услуги, электроника).

Много лет подряд первое место в рейтинге конкурентоспособности занимали США. Они являются бесспорным лидером мировой экономики уже со времени Второй мировой войны. В послевоенные го-

ды американские фирмы не только сохранили завоеванные еще в начале XX в. ключевые позиции во многих областях, но и расширили число конкурентоспособных в мировом масштабе отраслей благодаря лидерству в технологиях, квалификации рабочей силы и качестве менеджеров. Ни в одной стране мира нет такого разнообразия конкурентоспособных отраслей.

США не имеют себе равных в мире по производительности труда в экономике, за исключением некоторых отраслей, где они уступают Японии. По индексу микроконкурентоспособности американские компании занимают первое место в мире. Во всем мире известны такие фирмы как IBM, «Coca-Cola», «Ford», «General Electric», «Hewlett-Packard», их доля растет даже на рынках Японии и ЕС.

Также особо высокой конкурентоспособностью отличается Япония. В последние десятилетия Япония стала сильной мировой державой с конкурентоспособной экономикой. На мировой рынок Япония поставляет продукцию широкого круга отраслей, в первую очередь высокотехнологичных: электроники, биотехнологии, робототехники, а также машиностроения, металлургии и транспорта. В целом ряде отраслей доля японских компаний в мировом экспорте очень высока и сравнима лишь с позициями фирм США.

На сегодняшний день рынок нефтедобывающих и нефтеперерабатывающих компаний в мире развивается стабильно. Всего в мире насчитывается не так уж и много, войти в данную отрасль очень сложно за счёт того, что существуют очень высокие барьеры входа на рынок, очень науко- трудо-, капиталоемкое производство.

Я сравню две крупные компании по добыче и переработке нефти и газа: Тюменская нефтяная компания (ТНК) и Shell на основании показателей конкурентоспособности.

Royal Dutch Shell — нидерландско-британская нефтегазовая компания. Штаб-квартира — в Гааге (Нидерланды). Shell ведёт геологическую разведку и добычу нефти и газа в более чем 90 странах мира. Также «Шелл» полностью или частично владеет более 50 нефтеперерабатывающими заводами.

ТНК-ВР— одна из крупнейших российских компаний (четвертая в России по объему добычи нефти). Штаб-квартира - в Москве. Добыча нефти ведётся в следующих регионах страны: Западная Сибирь (Тюменская и Новосибирская области, Ханты-Мансийский - Самотлорское месторождение и Ямало-Ненецкий Автономные округа); Волго-Уральский регион (Оренбургская и Саратовская области, Республика Удмуртия); Восточная Сибирь (Иркутская область); Дальний Восток (Сахалин).

В первую очередь следует сравнить экономический потенциал и эффективность деятельности компании (табл. 3).

Таблица 3

Основные финансовые показатели Royal Dutch Shell и ТНК-ВР за 2014 г. [5], [6]

Основные финансовые показатели	Royal Dutch Shell	ТНК-ВР
Доход (млн. долл. США)	20 500	5 815
Общий объем продаж (млн. долл. США)	368 100	44 646
Капитальные вложения(млн.долл.США)	30600	31000
Дивиденды(млн.долл.США)	10200	3898
Доходность на средний вложенный капитал(%)	11,5	26,3

По данным таблицы 3 четко прослеживается опережение по всем показателям зарубежной компании Shell. Не смотря на то, что капитальные вложения ТНК-ВР больше, чем Shell, доход российской компании в 3,5 раза меньше. Общий объем продаж Shell превосходит ТНК-ВР в 8,2 раза или на 13%, это говорит о том, что продукция зарубежной компании более продаваема, конкурентоспособна и скорее всего, имеет лучшее качество.

По производственным показателям можно также проследить значительный выигрыш голландской компании Shell (табл. 4).

Таблица 4

Основные производственные показатели [5], [6]

Основные производственные показатели	Royal Dutch Shell	ТНК-ВР
Добыча нефтяного эквивалента производимого в день (млн.барр.н.э/сут)	3,3	1,742
Доказанные запасы нефти и газа (млн. барр. н. э.)	14249	13069
Число сотрудников (тыс.человек)	93	Около 60

Стоит также оценить масштабы геологической разведки: Shell добывает нефть и газ более чем в 90 странах мира, а ТНК-ВР - в 8 регионах России. Российская ТНК-ВР владеет 5 нефтеперерабатывающими заводами в России и Украине. Что касается Shell, эта компания владеет 50 заводами по всему миру. В частности, компании принадлежит один из крупнейших в Европе нефтеперерабатывающих заводов Pernis в Нидерландах мощностью 10 000 т. в сутки, завод «Стэнлоу» в Великобритании мощностью 12 млн. т. в год, три НПЗ во Франции общей мощностью 40 790 тонн в сутки. «Шелл» принадлежит крупнейшая в мире сеть АЗС, которая насчитывает более 55 тыс. станций. Отсюда и такая разница между показателями добычи нефтяного эквивалента.

Далее, можно сравнить места в рейтинге Fortune Global 500 - это рейтинг 500 крупнейших мировых компаний, критерием составления которого служит выручка компании. Компания Shell на данный момент вторая в этом рейтинге 2014 года. А ТНК опустилась на 235 место по сравнению с прошлогодним 234 [7, с. 251].

В 2014 году компания ТНК-ВР продемонстрировала сильные финансовые результаты, достигнутые за счет благоприятной рыночной конъюнктуры, а также дальнейшего роста добычи и эффективного управления затратами. ТНК-ВР получила рекордные чистую прибыль и денежный поток от основной деятельности благодаря строгой финансовой дисциплине и эффективному управлению долговым портфелем.

Компании удалось добиться прочных позиций в отрасли. ТНК-ВР является 10-й крупнейшей в мире частной компанией по совокупному объему доказанных запасов нефти и газа по методике оценки Комиссии по ценным бумагам и биржам США.

Но несмотря на все данные достижения и место в первой четверке самых крупных российских компаний, Тюменской Нефтяной Компании еще очень далеко до Shell. Голландская компания имеет очень сильное финансовое положение, и опережает ТНК-ВР по всем параметрам и показателям, как финансовым, так и производственным. Несмотря на все усилия, которые прилагает ТНК-ВР за последние годы, она еще не достаточно конкурентоспособна в сравнении с Shell.

На этом примере сравнения ТНК-ВР и Shell, можно четко убедиться в том, что российские фирмы гораздо менее конкурентоспособны, чем зарубежные.

Таким образом, мы оценили конкурентоспособность российских и зарубежных фирм в целом. И сравнили две конкретные нефте- и газо- добывающие и обрабатывающие компании: Голландскую Shell и российскую Тюменскую Нефтяную Компанию (ТНК).

Согласно материалу можно сделать следующие выводы: конкурентоспособность зарубежных фирм выше конкурентоспособности российских фирм по всем параметрам. Это можно четко проследить благодаря различным рейтингам. В результате сравнительного анализа двух компаний по добыче и переработке нефти и газа: голландской Shell и российской ТНК-ВР, было выявлено, что данное российское предприятие не исключение. Его конкурентоспособность ниже как по финансовым, так и по производительным показателям. ТНК-ВР еще далеко до уровня, достигнутого зарубежной Shell. На основании проведенного исследования можно заключить, что большинство российских предприятий не готово к активному ведению конкурентной борьбы, так как уровень их конкурентоспособности значи-

тельно ниже конкурентоспособности зарубежных фирм. Как известно, низкая конкурентоспособность промышленности ведет к экономическим спадам.

Список литературы

1. Калашник, А. / Неконкурентные преимущества ТНК в глобальной экономике / А. Калашник // - №4. -2013. –С.43-56.

2. Конина, Н.Ю. Конкурентоспособность фирмы в глобальном мире / Конина // - М.: Проспект, 2012. - 368с.

3. Конина, Н. Управление транснациональными корпорациями в условиях глобальной конкуренции / Н. Конина // Проблемы теории и практики управления. - 2012. - № 5. - С. 33-39.

4. Лучко, М.Л. / Конкурентные стратегии ТНК: стратегические альянсы, слияния и поглощения / М.Л. Лучко // Вестник Московского университета. -№1. -2014. -С.31-56.

5. Мазоль, С.И. / Транснациональные корпорации: особенности конкурентных преимуществ / С.И. Мазоль // Вестн. БГЭУ. -№5. – 2012.– С. 95-99.

6. Официальный сайт компании ТНК-ВР // http://www.tnk-bp.ru.

7. Официальный сайт компании Royal Dutch Shell // http://www.shell.com.

УДК 620

КЛАССИФИКАЦИЯ ИСТОЧНИКОВ НЕОПРЕДЕЛЕННОСТИ И РИСКОВ В СТРОИТЕЛЬСТВЕ

ЛУКИНА ИРИНА АНДРЕЕВНА,
ГУЛИНА МАРИЯ СЕРГЕЕВНА,
БАЛАНДИНА КСЕНИЯ ВАСИЛЬЕВНА

студенты ИСА
ФГБОУ ВО «Национальный исследовательский Московский государственный строительный университет»

Аннотация: В статье анализируются основные риски в инвестиционно-строительной сфере. Авторами сформирована классификация источников неопределенности и рисков в строительстве и причин, вызывающих неопределенность условий функционирования строительных компаний и их партнеров в цепях поставок. На основе результатов исследований практики мировых и отечественных субъектов рынка выявлены факторы внешней и внутренней среды, оказывающие влияние на уровень риска компаний, занимающихся инжинирингом и строительством. С учетом результатов оценок рисков участниками строительного рынка определены факторы, оказывающие влияние на профиль риска, и требующие контроля в сфере строительства, - объект, материальные ресурсы, информация, время, трудовые ресурсы, затраты, взаимоотношения в цепях поставок.
Ключевые слова: Управление, риск, строительство, объект, инвестиция, технология, недвижимость.

CLASSIFICATION OF SOURCES OF UNCERTAINTY AND RISKS IN CONSTRUCTION

Lukina Irina Andreevna,
Gulina Maria Sergeevna,
Balandina Ksenia Vasilievna

Abstract: The article analyzes the main risks in the investment and construction sphere. The authors formed a classification of sources of uncertainty and risks in construction and the causes that cause uncertainty in the conditions for the functioning of construction companies and their partners in supply chains. Based on the results of studies of the practice of world and domestic market participants, factors of external and internal environment that affect the level of risk of companies engaged in engineering and construction are revealed. Taking into account the results of risk assessments, the participants in the construction market identify factors that affect the risk profile and require control in the construction sector - the object, material resources, information, time, labor resources, costs, relationships in supply chains.
Key words: Management, risk, construction, object, investment, technology, real estate.

Все риски можно разделить на две группы по критерию активного или пассивного регулирования. Группу пассивного регулирования составляют так называемые страхуемые риски. Опыт реализации

проектов и экономические расчеты показывают, что ряд рисков выгоднее страховать (то есть платить определенную страховую премию), чем принимать конкретные меры по их минимизации. К ним относятся риски ущерба имуществу вследствие пожара, хищений, транспортных происшествий; здоровью участников проекта в результате нарушений правил техники безопасности и других причин.

Перечень рисков, которые страховые компании берутся в настоящее время страховать, достаточно широк, и решение о предпочтительности такой меры «управления» риском должно базироваться на коммерческом расчете. Важнейшей проблемой являются достоверная оценка рисковых событий и формализованное представление ее в сетевой модели реализации проекта.

Большие трудности теоретического характера возникли при управлении группой взаимосвязанных проектов, причем в условиях ограниченных финансовых ресурсов. Отсюда возникает задача оптимального перераспределения ресурсов как между отдельными проектами, так и между работами внутри проектов с учетом неопределенности.

Таким образом, разработка современных ИСП предполагает использование моделей в области декомпозиции и агрегирования, позволяющих снизить их объем. На моделях небольшого объема, в свою очередь, можно осуществлять постановки различного вида оптимальных задач (в основном для ИСП первого класса).

Для управления реализацией группы ИСП необходимо применять разработанный математический аппарат оптимального перераспределения ресурсов между проектами и моделирования выработки управляющих воз- действий в процессе выполнения проектов. Необходимо создать единую с методологической точки зрения многоуровневую модель планирования и управления ИСП.

Создание модели осуществляется в два этапа. Первый этап – разработка единых методологических основ декомпозиции и агрегирования для сложных ИСП: создание моделей декомпозиции, где целевые функции подсетей соответствуют аналогичным параметрам исходной сетевой модели, и оптимизация полученных структур агрегирования.

Главная трудность заключается в математической декомпозиции такого рода систем, получивших название активных иерархических систем управления проектами (АИСУП).

Второй этап – реализация ряда стандартных сетевых проектов типа PERT-COST: мониторинг группы проектов на основе существующей теории контроля иерархической цепочки: строительная компания – сетевой проект – процедуры опроса и контроля состояния проекта – управляющие воздействия – календарные планы-графики выполнения работ.

Разработанные Д. Голенко-Гинзбургом [1] модели планирования, контроля и управления основаны на периодическом перераспределении стоимостных ресурсов на всех иерархических уровнях. В результате каждому из проектов выделяется определенный объем финансирования [1]. На уровне отдельного проекта осуществляется оптимальное распределение выделенного объема финансирования между работами проекта. Целевая функция – максимизация вероятности завершения проектов в заранее заданный директивный срок. Ограничения – общий объем финансирования и заданная минимально допустимая вероятность реализации каждого из проектов в срок. Если модель на уровне проекта может быть оптимизи-ована, переходим на третий иерархический уровень.

На уровне компании осуществляется перераспределение финансовых ресурсов. До сих пор подобные модели использовались исключительно для научно-исследовательских и опытно-конструкторских разработок. Настало, на наш взгляд, время использовать результаты в более широких сферах организационно-экономических систем, в частности, для широкого класса ИСП. В качестве инструментария исследования моделей в ситуации неопределенности можно использовать «робастные» методы [2].

Круг задач: регрессионный, корреляционный, дисперсионный, факторный анализы; планирование экспериментов; имитационное моделирование; статистическое оценивание параметров моделей; оценка надежности функционирования систем.

Механизм реализации робастной технологии: разработка специальных робастных методов, ориентированных на решение конкретных задач и создание соответствующего математического обеспечения для ЭВМ; применение готовых пакетов робастных программ с их соответствующей адаптацией к

специфике решаемых задач; «робастизация» имеющегося математического обеспечения в целях создания квазиробастных процедур.

Итак, в целях реализации управления сложными инвестиционно-строительными проектами необходимо разработать математический аппарат оптимального перераспределения ресурсов между ними. Для этого следует создать единую с методологической точки зрения многоуровневую модель планирования и управления ИСП и применить современные методы исследования моделей в ситуации неопределенности.

Также должна быть выработана стратегия реагирования на получение информации о рисках (при невозможности ухода от них), которая включает в себя определение процедур и методов для уменьшения отрицательных последствий риска и использованию возможных преимуществ. На всем протяжении проекта должен происходить непрерывный мониторинг и контроль рисков. В основе управления инвестиционными проектами лежат целенаправленный поиск и организация всевозможных работ по снижению степени риска, искусство получения и увеличения дохода в условиях неопределенности. Задачей руководства является выбор рационального решения и наиболее приемлемых методов управления. Но для того что бы руководством было принято действительно верное решение, процесс прогнозирования должен быть технически корректным и должен порождать достаточно точные прогнозы.

Все методы анализа рисков, перечисленные в таблице, используются для создания прогноза, с помощью которого можно значительно уменьшить уровень неопределенности инвестиционно-строительного проекта. [3]

Список литературы

1. Любкин С. М., Пашков А. И., Резер В. С., Голенко-Гинзбург Д. И. Опти- мизация управления инвестициями на основе пошагового принятия ре- шений // ВИНИТИ: Транспорт: наука, техника, управление: Сб. обзорной информации. 2010. С. 21-24.

2. Смоляк С. А., Титаренко Б. П. Робастные методы оценивания. М.: Финансы и статистика, 1980.

3. Титаренко Б. П. Робастные технологии управления в ситуации неопре- деленности // Вестник МГАДА. Серия «Экономика». 2012. № 6 (18). С. 119-121.

УДК 620

ОСНОВНЫЕ РИСКИ ИНВЕСТИЦИОННО-СТРОИТЕЛЬНЫХ ПРОЕКТОВ

ЛУКИНА ИРИНА АНДРЕЕВНА,
ГУЛИНА МАРИЯ СЕРГЕЕВНА,
БАЛАНДИНА КСЕНИЯ ВАСИЛЬЕВНА

студенты ИСА
ФГБОУ ВО «Национальный исследовательский Московский государственный строительный университет»

Аннотация: В статье анализируются основные риски в инвестиционно-строительной сфере. Практика создания новых сложных строительных проектов поставила сегодня перед разработчиками ряд новых проблем. Так, резко возрос объем сетевых моделей. По отношению к ним возникла задача декомпозиции, укрупнения этих моделей, где отдельная операция означает целый фрагмент детализированной сети. Задача декомпозиции и последующего агрегирования (структуризации) означает создание таких подсетей, где объединение локальных укрупненных подсетей имеет те же свойства, что и исходная, «большая» модель.
Ключевые слова: Риск, строительство, объект, инвестиция, технология, недвижимость.

THE MAIN RISKS OF INVESTMENT AND CONSTRUCTION PROJECTS

Lukina Irina Andreevna,
Gulina Maria Sergeevna,
Balandina Ksenia Vasilievna

Abstract: The article analyzes the main risks in the investment and construction sphere. The practice of creating new complex construction projects has set a number of new challenges for developers today. So, the volume of network models has sharply increased. In relation to them, the problem of decomposition, enlargement of these models arose, where a separate operation means a whole fragment of a detailed network. The task of decomposition and subsequent aggregation (structuring) means the creation of such subnets, where the combination of local enlarged subnets has the same properties as the original "large" model.
Key words: Risk, construction, object, investment, technology, real estate.

Инвестиция в любой проект связанна с определенным риском, и для того чтобы избежать потерь, оценка риска должна производиться уже на первоначальном этапе планирования проекта. Оценка включает в себя качественный анализ (описание возможных рисков проекта, а также разработку мер по их снижению) и количественный анализ (оценку стоимостного изменения эффективности проекта, связанного с рисками). Если проект принимается, то руководству предстоит решить задачу управления выявленными рисками [1].

Помимо этого, вопросы декомпозиции вызвали к жизни наличие многоуровневых сетей, в которых высший уровень соответствует уровню компании, а низший (уровень агрегированной подсети) — укрупненной работе.

Существующие в настоящее время сложные инвестиционно-строительные проекты (ИСП) можно подразделить на два класса. К первому относится разработка уникальных строительных проектов, имеющих целью создание новых, оригинальных и сложных объектов (например, атомных электростанций, уникальных нефте- и газопроводов большой протяженности, тоннелей и др.). Процесс этот носит многоуровневый характер, а отдельные работы связаны между собой весьма сложными логическими связями.

Второй класс ИСП — реализация ряда относительно стандартных объектов, которые возводятся одновременно и логические связи между ними обусловлены в основном переброской и перераспределением ресурсов.

Оба класса ИСП имеют многоуровневый характер. Но если для первого иерархия связана со структурой сложного объекта в целом, то для второго она носит более упрощенный характер: компания — отдельный инвестиционно-строительный проект — подпроекты.

В ряде ИСП соответствующие сетевые модели могут иметь дополни- тельные, весьма сложные логические связи. Такого рода логические элемен- ты входят в используемые уже сегодня обобщенные сетевые модели [1].

Усложнился и вероятностный аппарат сетевого планирования и управления (СПУ). Если в начальной стадии развития модели СПУ (в моделях PERT) вероятностный характер носили продолжительности выполнения отдельных сетевых операций, то в обстановке неопределенности приходится решать задачи управления ресурсами в системах СПУ, а также ряд других управленческих задач (например, контроль за ходом реализации проекта, разработка модели плановых траекторий хода работ по проекту и др.).

Необходимо отметить, что само понятие контроля неразрывно связано с построением сравнительного эталона хода реализации проекта — модели плановой траектории процесса выполнения проекта. Последнее, в свою очередь, немыслимо без календаризации проектных работ, то есть построения календарных план-графиков реализации входящих в проект работ.

Детерминистический характер календаризации при этом вступает в противоречие со стохастической природой проекта. При осуществлении проектов необходимо учитывать всевозможные риски, классификацию которых приведем ниже. Классификация рисков — это распределение рисков на группы, соответствующие определенным признакам, для достижения поставленных целей. Научно обоснованная классификация рисков и системный подход к ней позволяют определить место каждого риска в общей системе, что, в свою очередь, создает предпосылки для измерения, оценки и управления им в определенной ситуации.

Рассмотрим далее наиболее важные системные классификационные признаки. Одним из важнейших в теории систем является понятие «среда». Внешняя и внутренняя среда (источники неопределенности) порождает рисковые ситуации, поэтому принадлежность риска к среде является его важным классификационным признаком. Внутренние риски непосредственно зависят от деятельности руководителя, команды и всех участников проекта, которые могут активно управлять рисковыми ситуациями. Иными словами, внутренние риски определяются особенностями проекта и в принципе управляемы.

Основные их виды:

- проектные - риски ошибок в проектных разработках, проектной документации; метод управления ими – привлечение опытных проектировщиков и тщательная проработка проектных решений;

- технические – риски, связанные с неправильными техническими решениями и использованием при реализации проекта технических устройств; метод управления ими – привлечение опытных специалистов и применение качественной техники;

- технологические – риски применения непроверенных технологий, несоблюдения норм и правил, непроработанных методик; метод управления ими – контроль за соблюдением технологии и правил;

- организационные – риски, связанные с организацией процесса реализации проекта (ошибки планирования, плохая координация работ, неэффективное управление командой проекта, неправильная стратегия снабжения и т. п.);

- метод управления ими – принятие мер по уменьшению последствий этих ошибок;

– финансовые – риски, связанные с перерасходом средств из-за неправильных смет, переплат по материалам и услугам, срывов сроков работ, ошибок подрядчиков; метод управления ими - контроль за расчетом смет и выполнением бюджета проекта, а также превентивные меры по результатам анализа этих рисков.

Внешние риски возникают вне зависимости от проектной деятельности и порождаются внешней средой. Они могут учитываться участниками проекта, то есть внешние риски частично управляемы.

Основные их виды:

- природные – риски, связанные с природными явлениями, имеющие катастрофические последствия: землетрясения, ураганы, наводнения и т. п. (их часто называют форс-мажорными); их нельзя предотвратить, однако можно уменьшить последствия и урон от их наступления посредством предупредительных мер;

- политические – риски, связанные с нестабильностью деятельности государственных органов власти, осуществлением правительством неэффективной экономической и социальной политики, субъективизмом и волюнтаризмом органов власти; способ управления ими – объективная оценка связки бизнес-власть, а для больших проектов и программ - процедура лоббирования;

- социальные – риски, обусловленные разделением интересов в разных социальных группах и ростом социальной активности населения; способ управления ими – обоснование социальной направленности проектов и проведение эффективных PR-кампаний;

- экономические – общеэкономические риски, связанные с экономической политикой государства;

- финансовые – с кризисом денежно- кредитной системы и инфляцией, и валютные – с изменением курсов валют; управлять такими рисками можно только на макроуровне, а на уровне проекта их необходимо анализировать и учитывать в целях уменьшения возможного ущерба при их наступлении. [2]

Список литературы

1. Воропаев В. И., Любкин С. М., Титаренко Б. П. Математические основы управления проектами / Под ред. В. Н. Буркова. М.: Высшая школа, 2005. С. 170-179, 198-217.

2. Андреев А. А., Бен-Яир А., Любкин С. М., Резер А. В. Распределение бюджета компании между проектами с учетом неопределенности // ВИНИТИ: Транспорт: наука, техника, управление: Сб. обзорной информации. 2004. № 8. С. 41-44.

УДК 004.94

ТРУДНОСТИ ПРИ ПРОВЕДЕНИИ МАРКЕТИНГОВЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ

ЕЛЮБАЕВА АНАСТАСИЯ АСЫЛХАНОВНА,
ГРИГАРАВИЧЮС ПОЛИНА АЛЕКСАНДРОВНА

студенты
ФГБОУ ВО «Магнитогорский государственный технический университет им. Г.И. Носова»

Аннотация: статья посвящена вопросу о трудностях, которые происходят при проведении маркетинговых исследований. Приведены основные проблемы, с которыми сталкиваются при проведении маркетинговых исследований. Был рассмотрен пример компании, которая не смогла удержаться на рынке, и который доказал целесообразность использования маркетинговых исследований.
Ключевые слова: маркетинг, маркетинговое исследование, спрос, потребность, товар, интервьютер.

CHALLENGES IN CONDUCTING MARKETING RESEARCH

Elyubaeva Anastasiya Asylkhanovna,
Grigaravicus Polina Alexandrovna

Abstract: the paper focuses on the difficulties that occur when conducting marketing research. The main problem faced when conducting marketing research. Was considered an example of a company that are unable to stay on the market, and which proved the feasibility of using market research.
Key words: marketing, marketing research, demand, demand, product, interviewer.

Роль маркетинговых исследований в принятии управленческих решений трудно переоценить. Для определения потребности в проведении маркетинговых исследований все организации должны непрерывно проводить мониторинг их внешних сред, используя мониторинговую систему. Главной целью использования мониторинговой системы является предоставление оперативной информации руководству организации. Такая информация позволяет руководству оценить, соответствуют ли результаты их текущей оперативной деятельности запланированным целям; оказали ли влияние принятые законы на покупательную способность потребителей, на деятельность предприятий отрасли; имели ли место изменения системы ценностей потребителей и их стиля жизни; были ли использованы конкурентами новые стратегии. [1, с. 64].Мониторинг может быть осуществлен многими путями как на формальной, так и на неформальной основе. Например, фирма может использовать сложную информационную маркетинговую систему; может использовать более традиционную систему контроля за финансами фирмы; владелец предприятия малого бизнеса может самым тщательным образом наблюдать за влиянием внешней среды на состояние бизнеса.

Однако, в последнее время стал актуален вопрос и о проблемах при проведении маркетинговых исследований, что поспособствовало отказу некоторых предприятий от проведения исследований [2, с. 132].Это произошло по причине недостаточной информированность руководителей предприятий о прямой связи, существующей между вовремя проведенным маркетинговым исследованием и последующим удачным позиционированием предприятия в конкурентной среде и полученной прибылью.

К проблемам при маркетинговых исследованиях чаще относятся высокая стоимость их проведения, так многие небольшие фирмы просто напросто не могут себе этого позволить; отсутствие отработанных методик исследования потребительского рынка, квалифицированных кадров, практического опыта [2, с. 58].Серьезно усложняют исследование рынка услуг неэкономические регуляторы рынка; изменчивость российского законодательства; не всегда адекватное поведение отечественного потребителя. Также к важнейшим фактором, снижающим эффективность маркетинговых исследований можно отнести трудоемкость мероприятия, занимающие много времени и отсутствие отработанных методик исследования потребительского рынка [4, с. 256].

Для детального анализа мы рассмотрели небольшую компанию по продаже рыболовных принадлежностей «Все для рыбалки», находящуюся в с. Кизильское, которая, к сожалению, месяц назад была закрыта по причине нерентабельности. Нами выявлено, что:

- В компании была низкая скорость оборота оборотных активов. Показатели оборачиваемости анализировались в динамике, сравнивались с предыдущими периодами и показателями предприятия той же отрасли «Охота и рыбалка». По тому, как изменились данные коэффициенты (они снизились), был сделан вывод о замедлении скорости оборота средств в организации;
- Отсутствовала реклама;
- Расположение магазина было нерациональным, так как он находился на краю села, где проживало мало людей;
- Была недооценена конкуренция на рынке. В селе Кизильское уже есть один крупный магазин «Охота и рыбалка», он пользуется большим спросом, так как цены на товар не дорогие, и он находится в самом центре села, что очень удобно для покупателя;
- Неэффективная политика вложения средств. Было закуплено гораздо больше дорогого товара, нежели простых, пользующихся чаще спросом товаров. К примеру, были закуплены брендовые снасти с сигнализатором и пейджером фирмы Майти Байт за 1000р. Это когда у конкурентов обычные снасти стоят 100р, что гораздо более логично, так как контингент покупателей в селе среднего достатка;
- Нехватка собственных средств компании. Это произошло по причине недополучения запланированной прибыли. Компании не хватило 100000 на рекламу, на закупку нового товара и на оплату заработной платы персоналу.
- Отказ финансовых организаций в предоставлении заемных средств. После проведения финансовой оценки компания «Все для рыбалки» была признана неплатежеспособной, что поспособствовало отказу в выдаче заемных средств;
- Ошибки при формировании цен. Были значительно завышены цены, что привело к падению спроса. К примеру, двухмерная лодка ПВХ в компании «Все для рыбалки» продавалась по цене 2500 р., а у конкурентов «Охота и рыбалка» по цене 2000 р., Садок для рыбалки в первой компании 500 р., во второй 425 р., и, соответственно, брендель «Пеликан» 1500 р. и 2000 р.

Все это произошло по причине неквалифицированности собственника, который отказался от проведения маркетинговых исследований, с помощью которых можно было бы предугадать и предотвратить банкротство, в связи с их высокой стоимостью [5, с. 369].

Приблизительная стоимость исследования в организации «Все для рыбалки» составила бы 31 500 р. В эту стоимость вошло бы: печать анкет 1500 р., работа интервьюторов 20 000 р., расшифровка и анализ 10 000 р. По итогам маркетингового исследования можно было бы снизить цену на товар, что привлекло бы покупателей; привлечь рекламу и сделать акции при покупке определенного товара, что значительно увеличило бы проходимость, также можно было изменить политику вложения средств и закупать товары в зависимости от спроса и целевой аудитории, то есть закупить товар по более низкой цене. Возможная выгода маркетингового исследования состояла бы в том, что нормализовалась бы скорость оборачиваемости оборотных средств, хватило бы собственного капитала на закупку нового товара, тогда бы компания в течении примерно полугода смогла бы превысить доходы над расходами.

В связи с этим можно сделать вывод, что маркетинговое исследование, как правило, дорогостоящее и трудоёмкое мероприятие [6, с. 162]. В любом случае затраты на него должны быть адекватны

результату. Также очень важно, чтобы каждый руководитель, каждый предприниматель и собственник понимали необходимость проведения данных исследований.

Список литературы

1. Лимарев П.В., Лимарева Ю.А. Маркетинговые исследования. Конспект лекций : учебное пособие. – Магнитогорск: МДП, 2012. – 112 с.
2. Лимарев П.В., Лимарева, Ю.А., Савосько Е.С. Маркетинговое исследование рынка печатных изданий автомобильной тематики г. Магнитогорска // Маркетинг в России и за рубежом. – 2010. – №4. – С. 56-63
3. Голубков Е.Е., Маркетинговые исследования: теория, методология и практика. — М.: Издательство «Финпресс», 2011. — 416 с.
4. Котлер Ф. Основы маркетинга Краткий курс Пер с англ — М Издательский дом "Вильяме", 2012 — 656 с.
5. Акулич, И. Л. Маркетинг: учебник для студентов высших учебных заведений по экономическим специальностям, 2010. – 524 с.
6. Маркетинг: учебник для студентов / Б. А. Соловьев, А. А. Мешков, Б. В. Мусатов. – Москва: Инфра-М, 2013. – 335 с.

© А.А. Елюбаева, 2017
© П.А.Григаравичюс, 2017

УДК 338.24.01

СОВРЕМЕННЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ СФЕРЫ УСЛУГ

ЗАЛЯН ЕВГЕНИЯ ГАГИКОВНА,
студентка 1 курса магистратуры,
Институт экономики и управления (СП)
ФГУАО ВО «КФУ имени В.И.Вернадского»

Аннотация: В данной статье рассмотрены инструменты повышения конкурентоспособности предприятий сферы услуг. Исследована сущность понятия «конкурентное преимущество». Проанализированы особенности формирования конкурентных преимуществ в сфере услуг.
Ключевые слова: сфера услуг, инструменты повышения конкурентоспособности, конкурентное преимущество.

MODERN TOOLS TO INCREASE COMPETITIVENESS OF ENTERPRISES IN THE SPHERE OF SERVICES

Zalyan Eugenia Gagikovna

Abstract: In this article, tools for increasing the competitiveness of service enterprises are considered. The essence of the notion of «competitive advantage» is explored. Features of formation of competitive advantages in the sphere of services are analyzed.
Key words: services, tools to increase competitiveness, competitive advantage.

Объемы предоставления услуг, как в нашей стране, так и в мировом масштабе постоянно увеличиваются, занимая значительную нишу в экономике, поэтому возрастает роль и значение сферы услуг в обеспечении устойчивого экономического развития России, что, в свою очередь, способствует улучшению уровня жизни населения. Эти факторы обуславливают необходимость усовершенствования существующих принципов осуществления хозяйственной деятельности, в частности, в совершенствовании способов, методов и принципов осуществления процесса стратегического управления сферой услуг, а именно – формирование конкурентных преимуществ.

Сегодня большое количество зарубежных и отечественных авторов исследуют вопрос повышения конкурентоспособности предприятия. В частности, аспекты управления конкурентными преимуществами предприятия и вопросы обеспечения конкурентоспособности предприятия в стратегическом аспекте рассматриваются в работах Д.Саттона и Т.Кляйна, Е.Еренберга, Г.Азоева и многих других исследователей.

Конкурентные преимущества – это характеристики, свойства услуги или торговой марки, которые создают для предприятия определенные преимущества перед прямыми конкурентами. Эти характеристики могут быть самыми разнообразными и принадлежать как к самому продукту, так и к дополнительным товаров или услугам, сопутствующим базовой.

Услугам присущи такие характеристики, которые обуславливают особенности в формировании

конкурентных преимуществ [1]:

- неосязаемость: их нельзя полностью почувствовать к моменту приобретения, поэтому покупатель просто вынужден доверять словам продавца, а продавец, в свою очередь, вынужден вызвать доверие у покупателя;
- неотделимость от источника – услугу невозможно отделить от источника ее предоставления;
- непостоянство качества: качество услуг зависит от поставщика, времени и места представления;
- невозможность хранения.

Главным условием формирования конкурентных преимуществ на рынке обслуживания является ценность услуги. Она является результатом отношения к ней потребителей, определяется через их специфический опыт, статус, потребительские требования. Поэтому важным моментом для появления конкурентного преимущества услуги является не просто наличие определенной особенности, которая присуща услуге, а ее соответствие потребностям конкретного сегмента рынка. Необходимо также помнить, что конкурентные преимущества отдельных услуг носят временный характер, тесно связан с циклом жизни услуги и непрерывным изменением конъюнктуры рынка.

Управление конкурентоспособностью услуг является непрерывным процессом, который связан с необходимостью своевременно реагировать на снижение любого из показателей конкурентоспособности, с принятием соответствующих мер, способных предупредить потери рыночных позиций и финансовых средств, что обеспечит устойчивость. Чтобы быть успешным предприятием, нужно искусно управлять всеми конкурентными преимуществами. С этой целью конкурентные преимущества обобщают и классифицируют по многим направлениям.

Например, Ж.Ж.Ламбен, обобщая конкурентные преимущества, разделяет их на группы [2]:

- отличное качество, что представляет собой повышенную ценность для покупателей за счет уменьшения их затрат или за счет повышения эффективности товара. Такое внешнее конкурентное преимущество обеспечивает повышенную рыночную власть, то есть может заставить рынок платить более высокую цену;
- расходы предприятия меньше за счет высокой производительности. Такое внутреннее конкурентное преимущество делает его более прибыльным;
- ключевые компетенции – особые навыки или новейшие технологии, которые создают уникальную ценность для потребителей.

Указанная классификация имеет ограничения в использовании, так как недостаточно раскрывает весь спектр конкурентных преимуществ.

Р.А.Фатхутдинов классифицирует конкурентные преимущества по признакам их отношения к системе (организации, страны и т.п.), сферы возникновения, содержания фактора преимущества, метода или средства ее получения, места реализации, времени (продолжительности) реализации, вида получаемого конечного результата [3]. Недостатками этой классификации является универсализация и лимитированное количество признаков, ограничивает возможность создания полной системы конкурентных преимуществ.

Особое внимание следует обратить на время действия конкурентного преимущества, ведь оно кратчайшее и устойчивость возникает только при условии создания уникальных конкурентных преимуществ. Это, в свою очередь, создает предпосылки для развития внутреннего потенциала предприятия, указывает на взаимосвязь и важность каждой из групп конкурентных преимуществ [1].

В современной практике конкурентной борьбы технология формирования конкурентных преимуществ предприятия сферы услуг может основываться на использовании метода бенчмаркинга. Этот метод направлен на изучение лучших достижений в производстве и продвижении услуг на рынке с целью повышения эффективности собственной деятельности [4].

Бенчмаркинг – это непрерывный процесс сравнения товаров (работ, услуг), прочих процессов, методов и других параметров предприятия с аналогичными объектами других предприятий. Задачами бенчмаркинга является установление руководством предприятия сферы услуг ключевых сфер, требующих совершенствования, идентификация с лучшей практикой других компаний в определенных сфе-

рах и ее исследования, внедрение новых процессов и систем, обеспечивающих рост производства и качества [4].

Сущностью процесса бенчмаркинга является сравнение параметров предприятия с достижениями других компаний и на этой основе разработка конкурентных преимуществ с учетом лучшего опыта партнеров и конкурентов. Бенчмаркинг можно использовать во всех сферах деятельности (производство, управление, маркетинг, технология) и на всех уровнях (локальный, региональный, международный) функционирования организации с целью повышения ее конкурентоспособности. С помощью этого метода можно определить целевые параметры деятельности предприятия, которых следует придерживаться, чтобы обеспечить его стабильную конкурентоспособность.

Выводы. Итак, конкурентное преимущество предприятия сферы услуг – это особая характеристика или некоторое особое сочетание характеристик его ресурсного потенциала, что обеспечивает динамическую поддержку конкурентоспособности производимых услуг. Ресурсный потенциал охватывает ощутимые и неосязаемые активы организации, сформированные как во внешней среде – на рынке (например, имидж, местоположение, отношения с поставщиками), так и во внутренней среде – на предприятии (например, навыки работников и оригинальные технологии производства и сбыта). Наличие таких эксклюзивных ценностей позволяет предприятию получить и сохранить позиции лидера.

Список литературы

1. Восколович Н. А. Экономика платных услуг / Н.А. Восколович. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2016 – 653 с.

2. Ламбен Жан-Жак. Менеджмент, ориентированный на рынок / Жан-Жак Ламбен; пер. с англ. под ред. В. В. Колганова. – СПб.: Питер, 2014. – 800 с.

3. Фатхутдинов Р. А. Управление конкурентоспособностью организации: учебное пособие / Г. А. Фатхутдинов. – М.: Изд-во «Эксмо», 2016. – 544 с.

4. Демидова Л. С. Сфера услуг России: трудный путь модернизации // Мировая экономика и международные отношения –2015. – № 2. – С. 38–50

УДК 336

ПОДОХОДНОЕ НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ В РОССИИ: ПРОШЛОЕ И БУДУЩЕЕ

ЗЕЛЕНКОВА РАИСА АЛЕКСАНДРОВНА

к.э.н., доцент
ФГБОУ ВО «Уральский государственный экономический университет»

Аннотация: В статье исследуется состояние подоходного налогообложения в России. Рассматривается исторический аспект. Обосновывается необходимость внесения изменений в существующую систему подоходного налогообложения на основе российского опыта и опыта зарубежных стран.
Ключевые слова: подоходное налогообложение, НДФЛ, принцип справедливости, прогрессивная шкала.

INCOME TAXATION IN RUSSIA: THE PAST AND FUTUREPERSONAL

Zelenkova Raisa Aleksandrovna

Abstract: The article examines the state income taxation in Russia. We consider the historical aspect. The necessity of making changes in the existing system of income taxation on the basis of Russian experience and experience of foreign countries.
Key words: income taxation, personal income tax, the principle of justice, a progressive scale.

Налоговая система и взимание налогов являются одним из основополагающих условий существования государства, его экономического и социального развития. Подоходное налогообложение выступает важнейшей составной частью в налоговых системах всех стран.

В процессе эволюции, подвергаясь неоднократному реформированию, подоходный налог в развитых странах стал эффективным инструментом реализации задач как экономической, так и социальной политики, способом социальной поддержки определенных слоев населения и обеспечения справедливости налогообложения. Это достигнуто путем использования различных элементов налогообложения, таких как налоговые ставки, установление налоговых льгот и вычетов, порядок формирования налоговой базы, которые используются, как правило, в совокупности.

По исследуемому налогу позиции сторонников пропорционального и прогрессивного методов налогообложения остаются до сегодняшнего дня непримиримыми. При пропорциональном налогообложении ставка налога не зависит от величины базы налогообложения. С ростом налоговой базы налог возрастает пропорционально.

При прогрессивном налогообложении с ростом налоговой базы растет ставка налога. Существование такого метода налогообложения обусловлено значительной несправедливостью пропорционального метода по отношению к низкообеспеченным членами общества по сравнению с лицами, имеющими более высокий доход. Та доля дохода, которая употребляется на удовлетворение первоочередных потребностей после уплаты налога, у этих двух категорий значительно отличается.

Как отмечает И.А. Майбуров: «Прогрессивное налогообложение отвечает чаяниям малоимущих и противоречит интересам обеспеченных слоев населения. Противодействие богатых установлению такого обложения тем сильнее, чем существеннее предлагается прогрессия. В свою очередь пропорциональное и еще более регрессивное обложение устраивает богатых, а не бедных. Причем и те, и другие

в своих доводах всегда говорили о стремлении к равенству и справедливости в налогообложении. Но до сих пор так и не найден однозначный ответ на вопрос: какое же обложение обеспечивает большее равенство и справедливость?»[1, с.72-73].

В конце XIX — начале XX в. в работах В. Вагнера, Э. Селигмена, А. Исаева, других специалистов было доказано, что в наибольшей степени принципу справедливости удовлетворяет прогрессивная шкала налогообложения, при которой большим доходам соответствует и большая процентная ставка [2, с. 45]. Поэтому в большинстве стран используется до сих пор прогрессивная шкала налогообложения.

В.Г. Пансков отмечает: «Во всем многообразии указанных принципов особое место занимает принцип равенства и справедливости, сформулированный еще А. Смитом. Согласно А. Смиту налогоплательщики должны принимать материальное участие в финансировании потребностей государства соизмеримо доходам, получаемым ими под покровительством и при поддержке государства. Несмотря на то, что с момента обоснования данного принципа прошло почти два с половиной столетия…, проблема формирования справедливого налогообложения до настоящего времени остается одной из самых дискуссионных и малоисследованных в налоговой области. И это далеко не случайно, поскольку сама категория «справедливости» характеризуется высокой степенью неопределенности, обусловленной вариативностью различных подходов к ее сущности и содержанию"[3, с.59].

В российском законодательстве о налогах и сборах отсутствует как таковой термин «справедливость». Согласно ст.57 Конституции РФ, а также ст.3 и пп.1 п.1 ст.23 НК РФ каждое лицо обязано уплачивать законно установленные налоги и сборы. Законодательство о налогах и сборах основывается на признании всеобщности и равенства налогообложения.

Каждый налогоплательщик, кроме обязательных налоговых платежей осуществляет вид расходов, обязательность и всеобщность которых выступает для него настоятельной необходимостью. Это расходы на его жизнеобеспечение и находящихся на его иждивении лиц (в первую очередь детей). Поэтому сумму средств, которая остается у налогоплательщика после уплаты НДФЛ, необходимо уменьшить на величину таких расходов для того, чтобы определить, какой частью своих доходов он может распоряжаться свободно. Только после определения этой части дохода можно сравнивать возможности различных групп населения с точки зрения их платежеспособности в отношении НДФЛ. Именно поэтому НДФЛ выступает социальным регулятором для сглаживания социального неравенства в обществе, воздействуя через налоговый механизм на перераспределительные процессы в экономике.

Таблица 1

Максимальные ставки подоходного налога в зарубежных странах в 2010-2015 гг., % [4, с. 18].

Страна	2010 г.	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.
Австралия	45	45	45	45	45	45
Австрия	50	50	50	50	50	50
Бельгия	50	50	50	50	50	50
Великобритания	50	50	50	45	45	45
Греция	45	45	45	42	42	42
Канада	29	29	29	29	29	29
Китай	45	45	45	45	45	45
Норвегия	47,8	47,8	47,8	47,8	47,8	47,2
США	35	35	35	39,6	39,6	39,6
Финляндия	49,6	49,17	49	49	49	52,35
Япония	50	50	50	50,84	50,84	50,84
Общемировой показатель	31,25	30,85	31,34	30,99	31,12	31,17

Справедливость налогообложения предусматривает равные возможности всех членов общества на удовлетворение первостепенных потребностей за счет денежных средств, остающихся у них в распоряжении после уплаты налогов.

Опыт развитых зарубежных стран показывает, что в качестве инструмента перераспределения доходов между группами населения с разным уровнем доходов практически все они используют прогрессивное налогообложение. Рассмотрим уровень максимальных налоговых ставок в ряде зарубежных стран (табл.1).

В большинстве развитых стран максимальная ставка находится на достаточно высоком уровне, но во всех странах основной налоговой льготой по подоходному налогу является необлагаемый минимум. Например, в Австрии он составляет 11000 евро, в Германии 8004 евро, в Финляндии 16100 евро в год.

В некоторых странах, в основном в странах постсоветского пространства действует, как и в России, пропорциональное налогообложение. К таким странам относится Словакия (19%), Чехия (15%), Болгария (10%), Беларусь (12%), Венгрия (16%), Грузия (20%).

Достаточно важной в условиях глобального кризиса и посткризисного периода развития стран стала социальная роль индивидуального подоходного налогообложения, предполагающая выравнивание доходов населения благодаря их перераспределению в результате прогрессивного налогообложения [5, с. 112].

В течение ряда лет в России предпринимались попытки внесения изменений в существующий механизм НДФЛ, готовились и рассматривались в Государственной Думе законопроекты по введению прогрессивного налогообложения, но вносимые изменения, так и не были приняты.

Впервые в истории России подоходный налог был установлен в начале 1916 г., но в виду событий 1917 года он не вступил в силу. Государственный подоходный налог был введен в 1918 году.

В соответствии с Постановлением от 12 июня 2017 г. «О повышении окладов государственного подоходного налога» были изменены основания для взимания налога и увеличен до 1000 рублей необлагаемый минимум. Была разработана очень подробная ведомость доходов и окладов налога из 89 разрядов, которая включала в себя доходы от 1 тысячи до 400 тыс. руб. Нижняя ставка налога составляла 1%, а высшая – 33%.

В период натурализации хозяйства и обесценения денег поступления подоходного налога резко снизились и его практически отменили.

Во время НЭПа взимание подоходного налога возобновилось и осуществлялось параллельно с имущественным обложением. Налог получил название «подоходно-имущественный» налог (1922 г.). Он взимался с доходов рабочих и служащих, иных лиц, которые работали по найму. Существовала необлагаемая часть дохода, которая соответствовала ежемесячному прожиточному минимуму.

В 1924 г. подоходно-имущественный налог был преобразован в подоходный налог. В нем расширился круг плательщиков. Налог взимался по прогрессивным ставкам и дифференцировался по четырем группам плательщиков: рабочие и служащие; работники искусств; лица, занимающиеся частной практикой; лица, имеющие доходы от работы не по найму.

В последующие двадцать лет происходил ростом ставок налога и изменение порядка его исчисления, а также увеличение нагрузки на лиц, получающих нетрудовые доходы.

Одним из ключевых моментов в истории НДФЛ было издание Указа Верховного Совета СССР от 30.04.1943 «О подоходном налоге с населения», действовавшего затем в течение многих лет. В соответствии со ст. 1 этого Указа подоходным налогом облагались рабочие и служащие, литераторы, работники искусства, владельцы строений, граждане, имевшие сельскохозяйственные участки в городских поселениях, кустари, ремесленники и другие граждане, имевшие самостоятельные источники дохода на территории СССР.

Указ существенно расширил круг лиц, чей доход не подпадал под налогообложение. Ставки налога были прогрессивными и различались в зависимости от уровня дохода, профессии и рода занятий налогоплательщиков. Они состояли из твердой суммы и процента от превышения установленного

размера. Налог уплачивался четыре раза в год. Принятие таких мер было связано с военным положением и с необходимостью восстановления народного хозяйства в послевоенные годы.

С 1960 г. до 1962 г. был постепенно повышен необлагаемый минимум заработной платы рабочих и служащих, уменьшены ставки налога по доходам.

В середине 80-х годов был принят закон «Об индивидуальной трудовой деятельности», который позволял реализовать частную инициативу. Ставка на доходы индивидуальных предпринимателей составляла от 12% до 65%.

Новые экономические и политические условия вызвали необходимость изменения подоходного налогообложения в стране. В 1991 году был издан Закон РСФСР от 07.12.1991 N 1998-1 «О подоходном налоге», основной отличительной чертой которого явился переход к исчислению подоходного налога со всех категорий плательщиков, исходя из совокупного годового дохода. В отношении всех видов доходов были установлены единая система льгот и единая прогрессивная шкала ставок, организованная по сложной прогрессии. Минимальная ставка составляла 12%, а максимальная -35%.

Затем существенные изменения системы подоходного налогообложения происходили практически ежегодно, и за период до 2001 г. они вносились более 10 раз. Корректировке подвергались сумма необлагаемого минимума, база исчисления налога для конкретных ставок, количество ступеней в шкале ставок, максимальная ставка налога и др., но сам налог продолжал оставаться прогрессивным [1, с. 307].

Таким образом, за свою историю подоходный налог в России претерпел множество изменений, но практически всегда высокие доходы облагались повышенным налогом, а минимально необходимые для жизни доходы налогом не облагались. С 2001 г. в России действует фиксированная ставка налога в размере 13% и отсутствует минимальный, не облагаемый налогом размер доходов. Пропорциональная ставка подоходного налогообложения была введена вместо существующей тогда прогрессивной шкалы налоговых ставок с целью решения проблем «теневой» экономики и упрощения системы налогового администрирования.

Однако введение плоской шкалы не способствовало значительному увеличению его фискальной значимости, кроме небольшого промежутка времени (2001-2002 гг.)[6, с. 19], но способствовало процессам расслоения населения по уровню доходов, превратив НДФЛ в налог на бедных [3, с. 63].

Так, по данным государственной статистики в 2007 разрыв в доходах наиболее богатых и наиболее бедных составлял 16,7 раз, а к 2015 г. он снизился только до 15,6 раз [7]. Этот показатель в развитых странах составляет примерно 6-7 раз, что считается приемлемым соотношением. Т.е. в России данный показатель почти в 2 раза превышает его оптимальное значение.

Взимание НДФЛ выполняет две противоположные задачи. С одной стороны государство обязано проявлять заботу о гражданах путем создания социально-экономических рычагов, влияющих на повышение уровня и благосостояния каждого гражданина, поддерживать социально незащищенные и малоимущие слои населения, с другой стороны - за счет поступлений от НДФЛ аккумулировать ресурсы в бюджете для выполнения своих функций.

Тем не менее, сегодня НДФЛ в России не позволяют учитывать разницу в уровне доходов налогоплательщиков и, соответственно, их фактическую способность к уплате налога, поэтому влечет за собой возрастание разрыва между самыми богатыми и бедными слоями населения.

По данным государственной статистики в 2015 году 20% самой богатой части населения России, не имеющих основным источником заработную плату, располагают 47% от всех доходов населения, а 40% населения располагают 69,7% всех доходов [7].

Доля стандартного налогового вычета на 1 ребенка в величине прожиточного минимума составляла в 2015 г. всего 14,78 % [7]. Поскольку сам налогоплательщик не имеет права на стандартный налоговый вычет, то налогообложению подлежит вся сумма его дохода, даже в том случае, если она находится на уровне прожиточного минимума. В таких условиях становится очевидным, что интересы большей части населения при такой системе подоходного налогообложения не учитываются.

Наличие таких проблем в системе подоходного налогообложения не способствует реализации социальной функции налога, не отвечает принципу справедливости налогообложения, а также принци-

пу, закрепленному в п.1 ст.3 НК РФ: «…при установлении налогов учитывается фактическая способность налогоплательщика к уплате налога».

Поэтому пропорциональное налогообложение все чаще рассматривается как фактор углубления социального неравенства в обществе. Современные социально-экономические условия в России обусловливают необходимость учитывать в подоходном налогообложении различия в уровне доходов граждан, а также способствовать выравниванию возможностей по удовлетворению жизненно необходимых потребностей.

В виду системного характера НДФЛ (ежемесячное исчисление и поступление в бюджеты разных уровней) требуется изменение практически всех элементов налога: переход к прогрессивной шкале налогообложения, введение необлагаемого налогового минимума, а также установление стандартного налогового вычета в размере величины прожиточного минимума. Изменения будет способствовать реализации принципа справедливости налогообложения только при их совокупном ведении.

Список литературы

1. Майбуров, И.А. Теория и история налогообложения: учебное пособие – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015. - 487 с.

2. Пушкарева, В.М. История финансовой мысли и политики налогов: учеб. пособ./ В.М. Пушкарева. - М.: Финансы и статистика, 2014. – 256 с.

3. Пансков, В.Г. Принцип справедливости и его отражение при налогообложении физических лиц в Российской налоговой системе // ЭТАП: Экономическая теория, анализ и практика. – 2016. - № 3. – С. 58-72.

4. Ахмадеев, Р.Г. Справедливый принцип прогрессивной шкалы по налогу на доходы / Р.Г. Ахмадеев, М.Е Косов // Финансы и кредит. – 2015. - № 43. С. 15-25.

5. Погорлецкий, А.И. Тенденции в индивидуальном подоходном налогообложении в современном мире: вопросы теории и практики / А.И. Погорлецкий // Вестник СПбГУ. Серия 5 «Экономика». – 2014. Выпуск 1. С. 105-122.

6. Греков, И.Е. О несостоятельности доводов сторонников плоской шкалы налога на доходы физических лиц // Финансы и кредит. – 2015. - № 30 (654). - С. 18-28.

7. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики. - URL: http//www.gks.ru. Дата обращения: 12.05.2017.

УДК 330

ОСОБЕННОСТИ ФИНАНСИРОВАНИЯ СПОРТА И ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ

ВЕРИНА ЮЛИЯ ОЛЕГОВНА

Студент
ФГБОУ ВО «Национальный исследовательский
Мордовский государственный университет
им. Н. П. Огарёва»

Аннотация: статья посвящена особенностям финансирования спорта и культуры в Российской Федерации. Развитие спорта в нашей стране финансируется достаточно на высоком уровне, однако существует ряд проблем влекущих за собой низкий уровень эффективности расходования бюджетных средств.
Ключевые слова: бюджет, финансирование, физическая культура, спорт, расход.

THE FEATURES OF FINANCING SPORTS AND PHYSICAL CULTURE

Verina Yuliya Olegovna

Abstract: the article is devoted to the peculiarities of financing of sport and culture in the Russian Federation. The development of sport in our country is funded high enough level, however, there are a number of problems resulting in low efficiency of budget spending.
Key words: budget, Finance, physical culture, sports, consumption.

Финансирование спорта по праву является одним из приоритетов государственной политики в России [1]. При этом в последние годы произошла существенная трансформация всей системы экономических отношений в российском спорте. Произошел отказ от тотального бюджетного финансирования детского и юношеского спорта, спорта высших достижений, а также всей системы спортивных учреждений, стадионов, спорткомплексов и иной инфраструктуры [2].

Финансовые расходы государства на физическую культуру и развитие спорта являются долгосрочным инвестированием в развитие человеческого капитала, средством существенного повышения качества жизни населения, механизмом оздоровления нации, а также эффективным средством борьбы против асоциальных явлений.

В последние годы Россия устойчиво занимает одно из лидирующих мест по доле расходов бюджета на физическую культуру и спорт. Согласно данным Министерства спорта РФ [3] объем финансирования российского спорта на 2016г. увеличен на 1,6 млн. руб. от уровня 2014г. [4]

Основные расходные обязательства РФ:

1. Материально-техническое обеспечение, (обеспечение спортивной экипировкой, финансовое, научно-методическое, медицинское и антидопинговое обеспечение спортивных делегаций Российской Федерации, спортивных сборных команд РФ);
2. Участие в подготовке сборных команд РФ к международным соревнованиям, Олимпийским играм и обеспечение участия спортивных делегаций РФ в международных спортивных мероприятиях;
3. Обеспечение спортивных сборных команд РФ спортсменов-инвалидов, в том числе финансирование их подготовки к всероссийским спортивным соревнованиям и международным спортивным

соревнованиям, Паралимпийским играм, Сурдлимпийским играм, Всемирным специальным олимпийским играм и участия в таких соревнованиях;

4. Организация и проведение межрегиональных и всероссийских официальных физкультурных мероприятий;

5. Участие в организации межрегиональных, всероссийских и международных официальных спортивных мероприятий (табл. 1);

6. Осуществление мер по предотвращению допинга в спорте.

Таблица1

Значимые спортивные мероприятия, финансируемые из федерального бюджета

№	Мероприятие	Год проведения	Сумма затрат, млрд. руб.
1	XXI Чемпионат мира по футболу	2018	87,5
2	XXIX Всемирная зимняя Универсиада	2019	9,5

В процессе финансирования российского спорта хорошо зарекомендовали себя федеральные программы. Объем финансирования отрасли согласно проекту программы «Развитие физической культуры и спорта в РФ на 2016-2020гг.» представлен в (табл. 2).

Таблица 2

Развитие физической культуры и спорта в РФ на 2016-2020гг.

№	Источник финансирования	Сумма финансирования
1	Федеральный бюджет	72 млрд. 455 млн. 770 тыс. руб.
2	Бюджеты субъектов РФ	15 млрд. 852 млн. 140 тыс.

Большое внимание в современных условиях уделяется развитию детско-юношеского спорта. Построено много спортивных площадок, что служит пробуждению и развитию интереса к спорту у молодого поколения.

Тем не менее, эффективность приоритетного финансирования спорта высших достижений часто ставится под сомнение в связи с тем, что увеличение государственного финансирования спорта не приводит сегодня ни к росту популярности массового спорта, ни к увеличению количества побед российских спортсменов на международных соревнованиях. При этом основные денежные потоки направлены на развитие спорта высших достижений, а объемы денежных средств выделяемых на развитие массового спорта снижаются.

Между тем, спорт высших достижений действительно требует существенного объема финансовых вложений. Ведущим спортсменам необходимо постоянно повышать свое мастерство, ездить на сборы, использовать при подготовке дорогостоящее оборудование и экипировку. Все мероприятия, проводимые сборными командами страны, финансируются за счет средств федерального бюджета.

За последние годы значительно возросла конкуренция в международном спорте, страны - лидеры стремятся использовать весь экономический и политический потенциал для эффективного выступления своих представителей-спортсменов. Завоевание высших спортивных наград является одной из реальных возможностей заявить о себе на международном уровне. Высокие спортивные результаты отражают результаты социально-экономического развития страны.

Для достижения целей в спорте требуется мобилизация всего потенциала государства, а победы в спорте способствуют созданию положительного имиджа страны. Эти факторы нельзя не учитывать, они обусловливают приоритетность государственной политики в области спорта и физической культуры, акцент на достижение высоких спортивных результатов на крупнейших международных спортивных соревнованиях и успешное их проведение в РФ.

Переход российских спортивных организаций на рыночные принципы функционирования в со-

временных условиях, когда бюджетное финансирование необходимо эффективно сочетать с самофинансированием, поставил для всей системы спорта в стране несколько основополагающих проблем [2]:

- во-первых, кадровую проблему, поскольку механизм подготовки спортивных менеджеров, которые должны будут организовывать и запускать механизм финансирования спорта, находится в процессе формирования. Данный процесс затягивается в связи с необходимостью преодоления сопротивления образовательной системы стратегическим изменениям. Российские образовательные организации находятся в процессе адаптации к требованиям Болонской системы, трансформации профессиональных стандартов и учебных планов, инновационных образовательных технологий. Для налаживания устойчивого выпуска специалистов в области менеджмента спорта нужны существенные усилия и время [5, с. 98];
- во-вторых, проблему неэффективности менеджмента спортивных организаций. Неэффективное руководство является одной из причин банкротства спортивных клубов, отсутствует качественный конкурсный отбор руководителей, их обязательная сертификация и стандартизация должности [6, с. 123].
- в-третьих, проблему падения жизненного уровня населения, не позволяющего динамично развиваться российской индустрии спорта и спортивного туризма. Такое положение отрицательно сказывается на посещении болельщиками спортивно-массовых мероприятий, тормозит коммерциализацию сферы спортивно-оздоровительных и образовательных услуг и т.п.

Обращение к международному опыту финансирования физической культуры и спорта показывает, что развитие спорта высших достижений - это дело государственное, а также государственных и общественных спортивных организаций. Развитием массового спорта государство занимается через местные органы власти и спортивные организации. Главная роль местных органов власти в большинстве зарубежных стран заключается в создании одинаковых условий для занятий спортом во всех районах и оказании помощи всем занимающимся физкультурой и спортом. Это, в первую очередь, заключается в строительстве и реконструкции как новых, так и действующих сооружений, надлежащей их эксплуатация и эффективном использовании [7].

Развитие профессионального спорта осуществляют частные коммерческие структуры с помощью муниципалитетов и местных органов власти. В бюджетах национальных спортивных федераций во многих странах государственные средства составляют от 50 до 80%.

Модель финансирования российского спорта (рис. 1).

Рис. 1. Модель финансирования российского спорта

Таким образом, развитие спорта в нашей стране финансируется на достаточно высоком уровне. При этом в качестве основной проблемы финансирования российского спорта следует отметить неэффективный менеджмент спортивных организаций, влекущий за собой низкий уровень эффективности расходования бюджетных средств.

Список литературы

1. Встреча по вопросам развития в России системы физического воспитания детей и детско-юношеского спорта [Электронный ресурс] // Режим доступа http://www.kremlin.ru/news/17667 05.06.2014г.

2. Сысоев В.И. Финансирование российского спорта [Электронный ресурс] // Режим доступа http://lib.sportedu.ru/press/tpfk/2000n1/p36-37.htm

3. Бюджет Министерства спорта Российской Федерации на 2014-2016 гг. [Электронный ресурс] // Режим доступа http://www.minsport.gov.ru/activities/

4. Стратегия развития физической культуры и спорта на период до 2020 года. [Электронный ресурс] // Режим доступа http://www.sportspravka.com/

5. Корнеева Е.Н. Современные тенденции развития рынка образовательных услуг в области управленческого консультирования [Текст] // Вестник Поволжского государственного университета сервиса. Серия: Экономика. 2013. № 3 (29). С. 97-101.

6. Крайнева Р.К. Современные подходы к менеджменту организаций в условиях экономики знаний [Текст] // Вестник Поволжского государственного университета сервиса. Серия: Экономика. 2013. № 1 (27). С. 122-126.

7. Климкин Ю.Н., Разыграева М.Г. Зарубежный опыт деятельности органов местной власти по развитию физкультуры и спорта [Электронный ресурс] // Режим доступа http://www.fa.ru/science/iscience/Pages/Zarubezhnyy-opyt-deyatelnosti-organov-mestnoy-vlast.aspx.

УДК 332.02

ОСОБЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ЗОНЫ КАК ИНСТРУМЕНТ ФОРМИРОВАНИЯ БЛАГОПРИЯТНОГО ИНВЕСТИЦИОННОГО КЛИМАТА

ЛАПТЕВ СЕРГЕЙ ВЕНИАМИНОВИЧ
д.э.н., проф.
МУРАДОВА ДЖАХАН АШИРГЕЛДИЕВНА
Студент
Российский экономический университет имени Г. В. Плеханова

Аннотация: Статья раскрывает понятие и механизм особых экономических зон в России. Особые экономические зоны позволяют не только привлекать инвестиции в развитие экономического и научного потенциала страны, но и способствуют развитию конкурентоспособности российских регионов.
Ключевые слова: инвестиционный климат, особая экономическая зона, преференции, налоговые льготы, инвестиции, экономическое развитие.

SPECIAL ECONOMIC ZONES ARE MEANS TO FORM FAVORABLE INVESTMENT ENVIRONMENT

Laptev Sergey Veniaminovich,
Muradova Dzhakhan Ashirgeldievna

Abstract: The article reveals the notion and the mechanism of special economic zones in Russia. Special economic zones allow not only to attract investments into development of economic and scientific potential of the country, but also promote the development of competitiveness of the Russian regions.
Key words: investment environment, special economic zone, preference, tax allowance, investments, economic development.

Инвестиционный климат является одним из ключевых макроэкономических факторов, предопределяющих целесообразность инвестирования в экономику страны и обеспечивающим стабильность инвестиций [1]. Одной из основных предпосылок формирования благоприятного инвестиционного климата является устойчивый темп экономического развития, основанный на эффективной работе рыночных институтов, стабильной нормативно-правовой базе, обеспечивающей защиту частной собственности и интересов инвесторов, и зависящий, среди прочего, от доступность финансовых ресурсов и мер, принимаемых государством для стимулирования экономики. В свою очередь, управление инвестиционным климатом осуществляется с помощью правовых, административных, организационных, экономических и финансовых инструментов. Одним из таких инструментов являются особые экономические зоны (ОЭЗ), в которых создаются комфортные условия для развития бизнеса, предусматривающие определенные преференции. Создание ОЭЗ является эффективное направление развития экономики

отдельных территорий, ориентированное на решение приоритетных экономических задач, реализацию стратегически важных программ и проектов. Важным элементом инвестиционного климата в стране является ориентация банковской системы на потребности развития реального сектора экономики [2].

Федеральный закон №116-ФЗ «Об особых экономических зонах» от 22.07.2005г. определяет особую экономическую зону как часть территории России, которая определяется Правительством РФ и на которой действует особый режим осуществления предпринимательской деятельности, а также может применяться таможенная процедура свободной таможенной зоны [3]. Основной целью создания ОЭЗ в России является развитие обрабатывающих и высокотехнологичных отраслей национальной экономики, развитие туризма, санаторно-курортной сферы, портовой и транспортной инфраструктур, разработка технологий и коммерциализация их результатов, производства новых видов продукции. По состоянию на 1 января 2017г. в России существует 26 особых экономических зон, каждая из которых наделена государством специальным юридическим статусом, который дает инвесторам ОЭЗ ряд налоговых льгот и таможенных преференций, а также гарантирует доступ к инженерной, транспортной и деловой инфраструктуре. Большинство российских ОЭЗ управляются государственным АО «Особые экономические зоны» [4].

Общая стоимость строительства объектов инфраструктуры ОЭЗ по состоянию на 01.01.2017г. оценивается в 383,2 млрд. руб., из которых 127,7 млрд. руб. являются средствами федерального бюджета, 104,1 млрд. руб. средства региональных бюджетов. На 2017-2019гг. Минэкономразвития России предусмотрены бюджетные инвестиции в сумме 13,1 млрд. руб. [5].

Статья 4 вышеуказанного закона выделяет 4 типа ОЭЗ:

- промышленно-производственные, расположенные в таких крупных промышленных регионах страны, как Республика Татарстан, Калужская, Липецкая, Псковская, Самарская и Свердловская области;
- технико-внедренческие, расположенные в таких крупнейших научно-образовательных центрах страны, как Дубна, Зеленоград, Томск и Санкт-Петербург;
- туристско-рекреационные;
- портовые.

Механизм ОЭЗ в России предусматривает следующие основные преференции [6]:

- налоговые льготы и особый таможенный режим. Например, для резидентов всех типов ОЭЗ устанавливается пониженная ставка налога на прибыль, подлежащего зачислению в бюджеты субъектов РФ: не более 13,5% вместо 18%. Также, резиденты освобождаются от уплаты налога на имущество и земельного налога на срок от 5 доя 10 лет в зависимости от зоны.

Особый таможенный режим в виде свободной таможенной зоны, установленной на территории особой экономической зоны, позволяет снизить издержки при реализации инвестиционных проектов, для создания которых требуется импортное дорогостоящее оборудование и компоненты. Ввозимые на территорию зоны иностранные товары (оборудование, сырье, комплектующие, строительные материалы) размещаются и используются без уплаты таможенных пошлин и НДС (18%).

- инфраструктура на льготных условиях: инженерная, транспортная, социальная, таможенная и др. создается за счет бюджетных средств. Инвесторам предоставляется земельный участок необходимой площади, к которому подводятся все инженерные сети (тепло, электричество, газ, вода, телекоммуникации и т.д.).
- снижение административных барьеров за счет внедрения системы «одного окна», предусматривающей получение комплекса государственных услуг в одном месте, возможность приема и выдачи документов, в т. ч. их предварительное согласование в электронном виде, а также обеспечение непрерывного доступа инвесторов к информации о состоянии обработки сданных документов и принятых по ним управленческих решений.

Необходимо отметить, что Правительство России гарантирует неизменность предоставленных преференций.

Сочетание вышеуказанных факторов позволяют резидентам ОЭЗ снижать стоимость инвестиционных проектов на 30%, что делает режим ОЭЗ привлекательным для инвесторов. Важным моментом

инвестиционного климата регионов является то обстоятельство, что объекты инфраструктуры, наличие которых в достаточном количестве является условием расширения частных, тем более прямых иностранных инвестиций, в большинстве случаев являются смешанными благами, в связи с чем оценка и управление этими инвестициями нуждаются в особых механизмах [7].

В заключении еще раз хотелось бы отметить, что особые экономические зоны, являясь масштабным государственным проектом, выступают достаточно эффективным инструментом создания благоприятного инвестиционного климата в России. Более того, создание ОЭЗ позволяет государству не только привлекать инвестиции в развитие экономического и научного потенциала страны, но и способствует развитию конкурентоспособности российских регионов, что в условиях их дифференцированного уровня развития является особо актуальным. Использование реальных и потенциальных выгод особых экономических зон может быть систематизировано и интенсифицировано на основе формирования инвестиционной стратегии развития региона [8].

Список литературы

1. Лаптев С.В. Управление инвестициями в условиях финансово-экономической нестабильности//Аудитор. 2016. № 1. С. 51-56.

2. Лаптев С.В., Филина Ф.В., Либерман Т.И. Развитие российской банковской системы в период мирового финансово-экономического кризиса 2009-2012 г.г. и посткризисной трансформации: проблемы повышения устойчивости: монография/ под ред. Лаптева С.В. М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2014.

3. Федеральный закон №116-ФЗ «Об особых экономических зонах в Российской Федерации» от 22.07.2005г.

4. Россия. Особые экономические зоны [Электронный ресурс]. URL: http://www.russez.ru/oez/

5. Счетная палата РФ [Электронный ресурс]. URL: http://www.ach.gov.ru

6. Особые экономические зоны. Министерство экономического развития РФ [Электронный ресурс]. URL: http://economy.gov.ru/minec/activity/sections/sez/

7. Лаптев С.В. Основы теории государственных финансов. Учебное пособиедля студентов, обучающихся по специальностям «Финансы и кредит», «Бухгалтерский учет, анализ и аудит»,»Мировая экономика»: учеб пособие для студентов вузов, обучающихся по направлениям экономики и управления/ С 2-е издание, перераб. и доп. С.В. Лаптев. Москва. 2010.(2-е изд. , перераб. И доп.)

8. Лаптев С.В., Филина Ф.В. Проблемы формирования инвестиционной стратегии региона (на материалах Липецкой области)// Вестник Тамбовского университета. Серия: Гуманитарные науки. 2009. №9 (77). С 121-128.

УДК 338

МЕТОДИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ДИВЕРСИФИКАЦИИ АВТОТРАНСПОРТНОГО ПРОИЗВОДСТВА

ШУБА НИКИТА АЛЕКСАНДРОВИЧ
Студент
ГТУ МАДИ «Московский автомобильно-дорожный
Государственный технический университет»

Аннотация: Диверсификация – важнейшее понятие в жизни современных автотранспортных предприятий. Современный мир со своими правилами и спецификой вынуждает постоянно совершенствовать бизнес-модели, открвывать новые рынки, для уменьшения рисков и повышения стабильности компании.
Ключевые слова: диверсификация, автотранспортное предприятие

THE BASICS OF DIVERSIFICATION OF AUTOMOBILE CARCO TRANSPORTATION COMPANY

Shuba Nikita Alexandrovich

Abstract: Diversification is one of the most important things in the automobile carco transportation company life cycle. Todays world with it's own rules makes us constantly improve business models, discover new markets in order to reduse risks and increase company's stability.
Key words: diversification, automobile carco transportation company

Диверсификация – важнейшее понятие в современной жизни. Один из вариантов дословной интерпретации термина диверсификация отражает различные действия или изменения.

Диверсификация всегда направлена на снижение рисков в ходе деятельности физических и юридических лиц. Ни один тип бизнеса не может эффективно функционировать большое количество времени без каких-либо изменений. Современный мир со своими правилами и спецификой вынуждает постоянно менять бизнес-модели компаний. Иначе значительно увеличивается вероятность убытков или деградации бизнеса. Для уменьшения рисков полного провала и существует такое понятие как диверсификация деятельности. Методы диверсификации различны, однако конечная всех этих методов одна – как минимум сохранить, то, что уже заработано.

Диверсификация очень полезна для автотранспортного бизнеса, т.к. разнообразие деятельности и услуг потенциально могут открывать новые рынки сбыта, увеличивать доход, снижать уже существующие операционные и кредитные риски. При возникновении неблагоприятных экономических ситуаций один вид деятельности автотранспортных предприятий может стать убыточным, в то время как другие виды деятельности смогут приносить доход, тем самым нивелировать влияние убытков на общую деятельность фирмы [2].

Стратегии диверсификации бизнеса зачастую характеризуются расширением существующего бизнеса, опираясь на информацию о потребителях и рынке. Выделяют следующие основные предпосылки для диверсификации:

1. потребность получить определенные навыки или ресурсы, которые в перспективе могут значительно улучшить показатели предприятия;

2. необходимость распределить риски бизнеса и сбалансировать портфель товаров или услуг фирмы;

3. потребность в обеспечении эффективного использования свободных средств компании. Эта причина определяется тем, что компания имеет несколько направлений своей деятельности, которые приносят стабильный доход;

4. существующие на данный момент продукты и рынки не отвечают задачам роста и прибыльности;

5. увеличение вероятности появления дополнительных доходов компании.

Диверсификация бывает двух видов: концентрическая и конгломератная. Важно понимать различия между этими двумя типами стратегий [2].

Концентрическая диверсификация всегда используется в тот момент, когда компания развивает направления, которые предоставляют услуги или производят продукты, схожие с уже существующими продуктами иди услугами. Компании, которые хотят произвести концентрическую диверсификацию внешними средствами, будут стараться искать другие организации, которые в сильно связаны с ними по сегментам рынков, каналов сбыта, имеют схожие потребности в технике и ресурсах. Если концентрическая диверсификация проводится с использованием внутренних средств, то такие производства организуются предприятием самостоятельно.

Всегда концентрическая диверсификация оснащается на понимании того, что между двумя типами деятельности может появиться синергия. Хотя бывают ситуации, когда они могут реализовываться в качестве средств, покрывающих существующие проблемы и недостатки, либо развивающих сильные стороны организации. Финансовые выгоды от концентрической диверсификации обычно становятся заметны только по прошествии длительного периода времени.

Хороший пример концентрической диверсификации это внедрение складской компетенции на автотранспортное предприятие.

Конгломератная диверсификация обычно реализуется, когда компания развивает направления, которые производят продукты или услуги, не имеющие очевидной связи с уже существующими продуктами, услугами и рынками. Конгломератная диверсификация может обеспечивать значительную финансовую синергию. Это может выражаться в виде льгот в налогообложении, увеличения возможностей для обучения или улучшением использования финансовых ресурсов и т. д [1, с.78].

Данный тип стратегии считается более рискованным, чем концентрическая диверсификация, так как организация может не иметь, необходимого опыта работы с новой технологией или на новых рынках. Также ей может не хватать квалифицированных кадров или компетенций у управленческого персонала.

Как и любая другая стратегия, диверсификация имеет свои преимущества и недостатки.

Для выявления потребности в диверсификации автотранспортного производства нужно проанализировать саму текущую деятельность фирмы: существующие риски, финансовое положение, маркетинговое исследование.

Понимание важности оценки рисков, выявление наиболее важных и возможность управления ими являются одним из важнейших компонентов во время комплексного анализа бизнеса.

Для полного понимания картины каждое предприятие должно самостоятельно оценить влияние того или иного типа риска, выяснить, какие типы рисков имеют наибольшее влияние на бизнес.

Помимо оценки бизнеса с точки зрения рисков очень важно посмотреть текущее финансовое положения бизнеса.

Анализ финансового состояния предприятия включает ряд этапов:

• Предварительная (общая) оценка финансового состояния предприятия и изменений его финансовых показателей за отчетный период;

• Анализ финансовой устойчивости предприятия;

• Анализ платежеспособности и ликвидности баланса предприятия;

• Анализ финансовых коэффициентов финансовой устойчивости, состояния основных средств, финансовой независимости, деловой активности;

• Анализ финансовых результатов деятельности предприятия.

Таблица 1

Преимущества и недостатки диверсификации

Преимущества	Недостатки
Может помочь с выходом из отрасли, находящейся на спаде	Новый вид деятельности может потребовать совершенно иных компетенций, которых нет в компании
Ориентирована на увеличение прибыли	Зачастую подходит только для больших компаний, которые несильно чувствительны к перепадам цен
Может помочь снизить зависимость компании от одного продукта или рынка	Нужно уделять больше внимания сотрудничеству между командами разных направлений деятельности
При использовании диверсификации может появиться эффект масштаба и синергии	Эта стратегия способна обеспечить отдачу только в долгосрочном плане
Может положительно повлиять на привлечение новых покупателей	Для осуществления диверсификации нужно иметь значительные финансовые резервы
Положительно влияет на кредитоспособность компании	При реализации стратегии может возникнуть тенденция переноса мощностей с имеющегося направления деятельности на новые
Уменьшает риск	Сложности в подборе подходящего бизнеса для приобретения

Маркетинг – очень важное направление, которое нельзя недооценивать, так как именно потребитель оплачивает услуги и именно от него зависит успех предложенного проекта. Необходимо понять, насколько новый проект будет нужен потребителю и сколько он готов за него заплатить. Следовательно, фирме следует тщательно рассмотреть сегментирование рынка, так как оно раскрывает возможности различных сегментов рынка, на котором предстоит выступать продавцу. После этого фирме необходимо понять:

1) как много сегментов следует охватить;

2) какие сегменты самые выгодные;

Опираясь на всю полученную информацию можно построить экономическую модель проекта, рассчитать вложения и оценить будущие доходы от деятельности. Для оценки проекта необходимо рассчитать первоначальные инвестиции в него, оценить будущий доход, рассчитать NPV (чистая приведенная стоимость проекта), ARR (средняя норма рентабельности), IRR (норма доходности проекта), PI (индекс прибыльности инвестиций), помимо этого можно построить модель DCF (модель дисконтированных денежных потоков) и уже на основании всех расчётов принять решение об инвестировании в предложенный проект.

Список литературы

1. Викторова Т.С., Мушкатова М.С. Разработка стратегии диверсификации для предприятий топливно-энергетического комплекса // «Научная дискуссия: вопросы экономики и управления»: материалы V международной заочной научно-практической конференции.. М.: «Международный центр науки и образования», 2012.

2. Диверсификация // Банки.ру URL: http://www.banki.ru/wikibank/diversifikatsiya/ (дата обращения: 06.04.2017).

УДК 330

АНАЛИЗ СТРУКТУРЫ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ВЛОЖЕНИЙ В ОСНОВНОЙ КАПИТАЛ

СЕРГЕЕВА НАТАЛЬЯ ВЛАДИМИРОВНА

к.э.н.

Аннотация: Проводится детальный анализ структуры инвестиционных вложений в основной капитал российских организаций по формам собственности, по видам экономической деятельности, выявляются факторы, ограничивающие, а также стимулирующие инвестиционную деятельность организаций. Практическая значимость исследования заключается в том, что на его основе выявляются новые факторы, влияющие на эффективность инвестиционных вложений в основной капитал организаций.
Ключевые слова: инвестиции, основной капитал, структура инвестиций, эффективность

ANALYSIS OF THE STRUCTURE OF INVESTMENTS FIXED CAPITAL

Sergeeva Natalia Vladimirovna

Abstract: a detailed analysis of the structure of investments in fixed capital of Russian organizations by forms of ownership, types of economic activity, identifies the factors limiting and stimulating investment activity of organizations. Practical significance of the research lies in the fact that on its basis, identifies new factors influencing the effectiveness of investments in fixed capital organizations.
Key words: investment, fixed capital investment structure, efficiency

Официальное определение «инвестиции» закреплено в Федеральном законе от 25.02.1999 N 39-ФЗ «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений» как денежные средства, ценные бумаги, иное имущество, в том числе имущественные права, иные права, имеющие денежную оценку, вкладываемые в объекты предпринимательской и (или) иной деятельности в целях получения прибыли и (или) достижения иного полезного эффекта [1].

Для эффективного и динамичного развития любого хозяйствующего субъекта необходимы инвестиционные вложения в основной капитал. Эффективность, объемы, структура использования инвестиций непосредственно влияют на результаты как отдельного хозяйствующего субъекта, на его состояние и перспективы развития, так и на экономику страны в целом. В этой связи необходимо проведение комплексного статистического анализа инвестиционной деятельности по нижеследующим ключевым направлениям: анализ динамики инвестиций в основной капитал, анализ структуры инвестиций в основной капитал по формам собственности и по видам экономической деятельности.

1) Анализ динамики инвестиций в основной капитал представлен в таблице 1 за период 2010-2016гг. В 2016г. в России организациями всех форм собственности было использовано инвестиций в основной капитал в размере 14639,8 млрд.рублей, или 99,1% к уровню 2015г. (рост по сравнению с 2010г. на 4,7%).

Таблица 1

Динамика инвестиций в основной капитал в Российской Федерации

в сопоставимых ценах

Годы	В процентах к предыдущему году
2010	106,3
2011	110,8
2012	106,8
2013	100,8
2014	98,5
2015	89,9
2016	99,1

Источник: Сайт Федеральной службы статистики: http://www.gks.ru

2) Анализ инвестиций в основной капитал в Российской Федерации по формам собственности позволяет исследовать направления инвестирования по формам собственности: государственные - те, которые финансируются из федерального или местного бюджетов; частные - средства физических лиц и негосударственных юридических лиц; иностранные - это привлеченные или кредитные ресурсы иностранных государств, физических и юридических лиц. Детализация результатов анализа представлена в таблице 2.

Таблица 2

СТРУКТУРА ИНВЕСТИЦИЙ В ОСНОВНОЙ КАПИТАЛ ПО ФОРМАМ СОБСТВЕННОСТИ ОРГАНИЗАЦИЙ

в % к итогу

	2016г.	2015г.	2010г.
Всего инвестиций в основной капитал по формам собственности организаций:	100	100	100
российская	83,3	84,3	86,2
в том числе:			
государственная	15,1	14,8	17,2
частная	56,3	56,8	57,0
иностранная	7,5	8,3	5,9
совместная российская и иностранная	9,2	7,4	7,9

Источник: Сайт Федеральной службы статистики: http://www.gks.ru

Организациями российской формы собственности в 2016г. освоено 83,3% от общего объема инвестиций в основной капитал, доля их участия снизилась за анализируемый период на 2,9%. Анализируя данные таблицы 2, можно отметить, что основной объем инвестиций в основной капитал, осуществляли за счет частных инвесторов. Доля их участия за анализируемый период снизилась с 57% до 56,3%. В условиях рыночных отношений такая высокая доля частного инвестирования вполне закономерное явление и свидетельствует о их заинтересованности в обновлении и расширении используемого основного капитала в различных сферах экономической деятельности.

3) Анализ инвестиций по видам экономической деятельности. Эта систематизация является важным элементом финансового планирования на предприятии. Рассмотрим изменения в структуре инвестиций по пяти отраслям экономики по видам деятельности за 2010г., 2015-2016гг. (табл. 3): добыча полезных ископаемых, обрабатывающие производства, производство и распределение электроэнергии, газа и воды, транспорт и связь, операции с недвижимым имуществом, аренда, предоставление

услуг. В структуре инвестиций по видам экономической деятельности за анализируемый период не произошло существенных изменений. Как и в 2015г., в 2016г. среди анализируемых предприятий лидировали:

1. организации, осуществляющие операции с недвижимым имуществом, аренда, предоставление услуг (20,6% в 2016г. против 22,8% в 2015г.);
2. добыча полезных ископаемых (19,4% в 2016г. против 17,1% в 2015г.);
3. транспорт и связь (18,6% в 2016г. против 18% в 2015г.).

Таблица 3

СТРУКТУРА ИНВЕСТИЦИЙ В ОСНОВНОЙ КАПИТАЛ ПО ВИДАМ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

в % к итогу

	2016г.	2015г.	2010г.
добыча полезных ископаемых	19,4	17,1	13,8
обрабатывающие производства	14,6	15,6	13,2
производство и распределение электроэнергии, газа и воды	6,4	7,1	9,0
транспорт и связь	18,6	18,0	25,5
операции с недвижимым имуществом, аренда, предоставление услуг	20,6	22,8	17,9

Источник: Сайт Федеральной службы статистики: http://www.gks.ru

В заключении следует отметить, что основные факторы, ограничивающие инвестиционную активность организаций за анализируемый период являются:

- недостаток собственных финансовых средств и неблагоприятная экономическая ситуация в стране,
- высокий уровень инфляции,
- высокий процент коммерческого кредита,
- инвестиционные риски.

К факторам, стимулирующим инвестиционную деятельность организаций следует отнести:

- спрос на продукцию организации,
- состояние технической базы организации,
- прибыльность инвестиций в основной капитал.

Список литературы

1. Федеральный закон «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений» от 25.02.1999 N 39-ФЗ (в ред. от 03.07.2016 N 369-ФЗ).
2. Официальный сайт Федеральной службы статистики: http://www. gks.ru.

© Н.В. Сергеева, 2017

УДК 336.14

ПЕРСПЕКТИВЫ РЕФОРМИРОВАНИЯ БЮДЖЕТНОЙ СИСТЕМЫ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИИ

ЦИКИШЕВА КАРИНА АРКАДЬЕВНА
студентка кафедры экономики и внешнеэкономической деятельности
ФГАОУ ВО «Северо-Кавказский федеральный университет»

Аннотация: в статье рассмотрены особенности функционирования бюджетной системы Российской Федерации, а также перспективы ее реформирование на современном этапе. Также в работе проведен анализ применения западных методик модернизации бюджетной системы.
Ключевые слова: бюджетная система, реформирование, социально-экономическая политика, налоги.

PROSPECTS OF REFORMING OF THE BUDGETARY SYSTEM OF THE RUSSIAN FEDERATSIIYA

Tsikisheva Karina Arkadyevna

Abstract: in article features of functioning of the budgetary system of the Russian Federation, and also prospect her reforming at the present stage are considered. Also in work the analysis of application of the western techniques of modernization of the budgetary system is carried out.
Keywords: budgetary system, reforming, social and economic policy, taxes.

За последнее десятилетие были проведены достаточно крупные структурные реформы в бюджетной системе Российской Федерации.

В целом достигнута финансовая и макроэкономическая стабильность. Достаточно эффективно используются элементы среднесрочного финансового планирования с распределением ресурсов «сверху вниз» в рамках жестких бюджетных ограничений. Завершился переход к казначейскому обслуживанию исполнения федерального бюджета. Главной целью новой системы межбюджетных отношений является обеспечение четкого разграничения расходных и доходных полномочий органов власти различных уровней

Все вышеперечисленные изменения говорят о том, что уровень взаимоотношений между звеньями бюджетной системы Российской Федерации уже переведен в режим рационального функционирования [7].

Чтобы понять нуждается ли бюджетная система России в дальнейшем реформирование, необходимо проанализировать основные проблемы ее функционирования.

Во-первых, факт того, что регионами–донорами на 2016 год являются всего лишь четырнадцать субъектов РФ из восьмидесяти пяти, говорит о необходимости модернизации бюджетной системы [2].

Во-вторых, не самая качественная структура доходной части бюджетной системы является также важной проблемой, что демонстрируют данные из таблицы 1.

Таблица 1

Структура федерального бюджета Российской федерации

Таможенные пошлины	26,2%
Налог на добычу полезных ископаемых	20,2%
Прочие	17,6%
НДС на товары реализуемые в России	15,4%
НДС на товары ввозимые в Россию	10,9%
Акцизы	4,8%
Безвозмездные поступления	3,4%
Налог на прибыль	1,3%

Из анализа данных видно, что основную часть доходов федерального бюджета составляют таможенные пошлины и налог на добычу полезных ископаемых, общая доля которых составляет почти 50%. Налог на прибыль составляет всего лишь 1,3%, а вот подоходный налог и вовсе отсутствует, поскольку он поступает в региональные и местные бюджеты в пропорции 70% к 30% [6].

Всё это говорит об отсталости хозяйственной деятельности РФ, которая основана на сырьевых доходах, в то время когда требуется развитие конечное потребление, что характерно для развитых стран.

В-третьих, проблема, касающаяся жесткого строения межбюджетных отношений, при которых все средства собираются на местах и только после этого направляются в центр.

Вся ситуация заключается в том, что межбюджетные отношения различных уровней не ориентированы на стимулирование развития хозяйства, инвестиционной и предпринимательской деятельности.

Выявленные проблемы свидетельствуют о том, что бюджетная система Российской Федерации, несмотря на все происшедшие в ней преобразования, нуждается в дальнейшем реформирование.

Одним из механизмов регулирования бюджетной системы, который работает весьма эффективно в ФРГ, может выступить инструмент межбюджетного выравнивания. В основе этого механизма лежит перераспределение поступлений от НДС в пользу бюджетов, финансовые возможности которых ниже средних по стране [5].

Однако применение немецкого механизма в нашей стране имеет ряд преград:

1. Разница между финансово обеспеченными и дефицитными регионами в России выше, чем разница между федеральными землями в Германии (к примеру, валовый региональный продукт (ВРП) Москвы в 2015 году составил 13532,6 млрд. руб., ВРП Калининградской области – 328,8 млрд. руб., а ВРП Севастополя, занимающего последнее место – 37,9 млрд. руб.) [4];

2. Налоговые системы стран, которые являются основными источниками формирования доходов бюджетов, друг от друга отличаются. В ФРГ высокая роль прямых налогов, на которые приходится порядка 2/3 федерального бюджета, а в РФ наоборот, чего не скажешь о косвенных налогах. Так же возникает еще одна проблема, в Германии налог на добавленную стоимость является ключевым инструментом в процессе горизонтального выравнивания, а в нашей стране размер его поступлений недостаточен для воплощения в жизнь данной политики (в Германии НДС составляет 36% федерального бюджета, в России – 26%) [3].

Именно система распределения налогов между бюджетами бюджетной системы РФ препятствует применению данного инструмента в качестве одного из механизмов бюджетного реформирования. А изменение структуры формирования доходов бюджетов возможно лишь при масштабной перестройки экономики, реализации крупных инвестиционных проектов по развитию отраслей хозяйства с высоким мультипликативным эффектом, отказа от ориентации на сырьевые рынки.

В случае если всё это реализовать будет не возможно, единственным вариантом адаптации программы межбюджетного выравнивания по примеру Германиимоет послужить использование вместо налога на добавленную стоимость налога на добычу полезных ископаемых, перераспределение кото-

рого между регионами могло бы положительно отразиться на стимулировании развития их экономики [1].

Следует также отметить и структура расходов федерального бюджета Российской Федерации, на основе которой можно заключить, что система РФ не ставит перед собой целей повышения уровня социального обеспечения, а также развитие регионов. Так на социальную политику приходится чуть больше 20% бюджета, а на межбюджетные трансферты вовсе выделяется всего лишь 4,7%.

Вторым методом реформирования, который мог бы усовершенствовать бюджетную систему России, является система разделения субъектов по уровням их финансовой обеспеченности с целью создания индивидуальных программ выравнивания, при которых менее обеспеченные регионы получают возможности оставлять у себя больший процент налоговых поступлений.

Подводя итоги, можно отметить, что бюджетная система Российской Федерации требует реформирования, но данный процесс сложный и реализация западных методик будет затруднена по широкому спектру причин, начиная от функциональных и заканчивая ментальных.

Список литературы

1. Бандурин В.В., Щедров В.И. Анализ бюджетной системы российской федерации как социально-экономической системыиздательский дом "научная библиотека", Москва, 2015, С. 65-69;

2. Видеркер Н.В., Шепелев Д.Р. Пути оптимизации сбалансированности региональных бюджетов (по материалам Ставропольского края) // Экономика и управление: проблемы, решения. 2016. Т. 2. № 11. С. 199-204.

3. Криворотова Н.Ф. Роль совместных предприятий в повышении инвестиционной привлекательности отечественной экономики / В сборнике: Академическая наука - проблемы и достижения Материалы X международной научно-практической конференции: в 2-х томах . Научно-издательский центр «Академический». 2016. С. 180-182.

4. Криворотова Н.Ф. Формы и инструменты внешнего воздействия на экономику как составляющие механизма государственного регулирования экспорта / В сборнике: Современные проблемы развития национальной экономики Сборник статей IX Международной научно-практической конференции. 2016. С. 80-84.

5. Криворотова Н.Ф. Региональный аспект функционирования механизма привлечения иностранных инвестиций / Приоритетные научные направления: от теории к практике. 2016. № 32-2. С. 110-114.

6. Криворотова Н.Ф. Мировая экономика / Курс лекций для направлений подготовки бакалавриата 080100.62 "Экономика" / Ставрополь, 2015.

7. Криворотова Н.Ф. Микроэкономика Учебное пособие (практикум) / Ставрополь, 2014.

© К.А. Цикишева, 2017

УДК 65.015

МАРКЕТИНГ ПЕРСОНАЛА В КОМПАНИЯХ Г. ОМСКА

БАЛОБАНОВА АННА АЛЕКСАНДРОВНА
Магистрант
ГОУ ВО «Омский государственный университет им. Ф.М. Достоевского»

Аннотация: в последние десятилетия маркетинговый подход в управлении проникает во все сферы управления организацией, в том числе в управление персоналом. В данной статье проведено исследование по выявлению взаимосвязи между наличием системы управления человеческими ресурсами и уровнем применения маркетинга персонала в компаниях г. Омска.
Ключевые слова: маркетинг в управлении, маркетинг персонала, управление персоналом, управление человеческими ресурсами, система управления человеческими ресурсами.

PERSONEL MARKETING IN OMSK COMPANY

Balobanova Anna Aleksandrovna,
Katunina Irina Vladimirovna

Abstract: In recent decades, the marketing approach in the management of the organization gets into all areas of administration, including personnel management. In this article, we conducted a study to identify the relationship between the availability of human resources management system and the level of application of marketing staff in companies of Omsk.
Key words: marketing management, personnel marketing, personnel management, human resources management, human resources management system.

Современные маркетинговые концепции давно не соответствуют только традиционным целям маркетинга: продажа продукта наибольшему количеству потребителей по максимально возможной цене. Маркетинг персонала относится к числу направлений в современном маркетинге, активно развивающихся с конца прошлого столетия. Маркетинг персонала необходим при управлении организацией. Это связано с рядом причин. Во-первых, персонал, который удовлетворен своей работой, эффективно работает и выполняет поставленные задачи, а также предлагает товары и услуги потребителям. Во-вторых, руководство компании может разработать эффективную внешнюю стратегию маркетинга, однако успех данной стратегии будет зависеть от человеческого фактора, то есть от удовлетворенных сотрудников компании[1, с. 57].

Взгляды ученых, изучавших маркетинг персонала как явление, можно разделить на две группы. Во-первых, маркетинг персонала можно рассматривать как философию и стратегию управления человеческими ресурсами. В этом случае маркетинг персонала является знаком понимания необходимости другого, нового взгляда на категорию «сотрудник» и поэтому представляет более осознанный предприятия на собственную привлекательность среди занятых и потенциальных работников. Суть этого взгляда заключается в том, что все структуры и действия компании рассматриваются исходя из того, как они повлияют на ее позицию на внешнем и внутреннем рынке персонала. Предприятие активно, систематически и позитивно позиционирует себя на этом рынке и осуществляет поиск, отбор и поддержку необходимых ей сотрудников. Маркетинг персонала рассматривает рабочее место как продукт,

который предназначается для продажи на рынке труда. При этом персонал, работающий в компании или потенциальный персонал, рассматриваются в качестве внешних и внутренних клиентов. Согласно данному подходу маркетинг персонала может быть определен, как вид деятельности, направленной на приспособление формирования рабочей силы к потребительскому спросу на нее для удовлетворения рыночной потребности в товарах и услугах наилучшим образом[2, с. 29]. Данной точки зрения придерживаются зарубежные ученые Г. Штрутц, Р. Бюннер, Д. Эскадштейн и Ф. Шнеллингер. В своих работах авторы стали выделять маркетинг персонала в качестве новой отдельной концепции управления человеческими ресурсами с 80-х годов 20 века. Также данную точку зрения на маркетинг персонала поддерживают российские ученые Э.Р. Суханов и С.И. Сотникова.

Второй подход заключается в толковании особой задачи HR- менеджера. Рассматривается своевременное проведение маркетинговых исследований и оптимизация деятельности персонала. Ученые, придерживающиеся подобного взгляда на маркетинг персонала, определяют его как вид управленческой деятельности, направленный на обеспечение организации человеческими ресурсами. Маркетинг персонала рассматривается как особая функция службы управления персоналом. Эта функция направлена на выявление и покрытие потребности предприятия в кадровых ресурсах. Из зарубежных ученых данный подход к маркетингу персонала освещал в своих работах Г.Шнейдер. Что касается отечественных ученых, рассматривающих маркетинг персонала как одну из составляющих функций кадровой службы, то можно отметить работ А.Я. Кибанова, И.Б. Дураковой и Л. М. Черчика.

Главное отличие между названными подходами следующее. Понятие маркетинга персонала, в широком смысле, относится к одному из элементов кадровой политики, который направлен на решение системы функций управления персоналом (планирование, мотивация, оценка и т.п.). В узком смысле маркетинг персонала предполагает реализацию специфических функций и направлений работы службы HR.

На основе проведенного анализа научных публикаций, можно сделать вывод, что маркетинг персонала - это часть стратегии управления человеческими ресурсами, целью которой является оптимальное использование кадровых ресурсов путем создания таких условий, которые бы способствовали повышению эффективности труда, развития в каждом сотруднике партнерского и лояльного отношения к компании. Рабочее место является объектом маркетинга персонала, с этой позиции оно представляет собой продукт, который продается на рынке труда. Компании пытаются создать такие рабочие места и такие условия труда для своих сотрудников, чтобы их можно было выгодно продать, нанять более квалифицированных специалистов. Субъектами маркетинга персонала являются наемные работники, организации, предоставляющие посреднические услуги на рынке труда, организации, осуществляющие обучение, консультирование работников. Ни один субъект по многим причинам, например, недостаточность финансовых средств, информации и прочее, не берет на себя выполнение всех маркетинговых функций[3, с. 210]. Поэтому для успешной маркетинговой деятельности в области управления персоналом необходима координация и взаимодействие.

Однако в существующих работах ученых нет целостного описания, системного, комплексного применения составных частей и инструментальных средств маркетинга персонала, подчиненных единой цели, стоящей перед персоналом и любой организацией. Все это доказывает, что внедрение в компаниях маркетинговой концепции управления при работе с персоналом ограничивается недостаточно четким определением и пониманием сущности и роли маркетинга персонала в компании. Отсутствие комплексной характеристики маркетинговых возможностей предприятия, которое выступает работодателем, в отношении субъектов внутреннего рынка труда в системе маркетинга персонала, недостаточный уровень классификации информационно-маркетинговых потребностей субъектов рынка труда также влияет на отсутствие четких механизмов внедрения маркетинга персонала на предприятии.

Для того чтобы маркетинг персонала как явление имел место на предприятии, в первую очередь, на нем должна быть развита система управления человеческими ресурсами. Дело в том, что управление персоналом признает, что в компании есть персонал и подразумевает, что им нужно управлять. Управление человеческими ресурсами идет дальше и видит в сотрудниках не просто персонал, а важный организационный ресурс и концентрируется на управлении этим ресурсом с точки зрения макси-

мизации пользы для самой организации. Маркетинг персонала предусматривает рассмотрение персонала компании как ее клиента, то есть создание для благ, которые затем принесли бы положительный эффект для деятельности компании[4, с. 8]. Именно в этом прослеживается взаимосвязь маркетинга персонала и управления человеческими ресурсами. Если в компании персонал не рассматривают как потенциал и конкурентное преимущество, не пытаются применить индивидуальный подход, то с большей долей вероятности на нем не применяют концепцию маркетинга персонала. Так, на основе анализа существующей литературы по данной теме в настоящей статье автор рассмотрит зависимость между наличием системы управления человеческими ресурсами на предприятии и применении в них концепции маркетинга персонала. В результате исследования автор даст заключение о том, что в компаниях, где развита система управления человеческими ресурсами, применяют маркетинг персонала на примере г. Омска.

Для определения наличия зависимости между уровнем развития системы управления человеческими ресурсами и применением концепции маркетинга персонала в компаниях г. Омска необходимо провести исследование посредством опроса. Основная цель опроса - выявить уровень развития системы управления человеческими ресурсами и определить, применяет ли компания концепцию маркетинга персонала в управлении человеческими ресурсами[5, с. 77]. Инструментом опроса может послужить анкета, содержащая вопросы, выявляющие наличие системы управления человеческими ресурсами по определенным признакам. Ими могут быть:

- отношение к персоналу компании как к важному ресурсу;
- стратегический уклон, активная кадровая политика;
- значительная вовлеченность в процесс управления персоналом линейных менеджеров;
- индивидуальный подход к каждому работнику;
- взаимная ответственность сотрудников друг перед другом и перед компанией, открытое обсуждение проблем, инициатива на всех организационных уровнях;
- управление человеческим ресурсами курируется высшим руководителем, входящим в правление компании, имеющим большое влияние и возможность определения стратегических перспектив[6, с. 55].

Уровень развития системы управления человеческими ресурсами определяется по шкале, а ответы на вопросы анкеты помогают определить место компании на этой шкале. После того, как выявлена степень развития системы управления человеческими ресурсами, определяется, применяют ли в компании концепцию маркетинга в работе с персоналом по аналогичной схеме. Таким образом, посредством анкетирования подтверждается или опровергается гипотеза о зависимости между построением системы управления человеческими ресурсами и применением маркетинга в работе с персоналом.

Единицей анализа являются омские компании, а именно работа службы управления персоналом. Таким образом в исследовании отражена ситуация применения омскими компаниями концепции маркетинга персонала. Исследование показывает совокупность компаний, и применение ими концепции маркетинга персонала в текущий момент времени, что позволит оценить необходимость развития данного направления в г. Омске. По результатам исследования можно предположить о причинах подобной ситуации, определить направления развития маркетинга персонала как практико-ориентированного подхода в управлении персоналом.

В результате исследования было опрошено 52 омских компании. Из них почти 60% предприятий с системой управления человеческими ресурсами в стадии становления. На менее чем 5 % компаний сформирована и функционирует зрелая система управления человеческими ресурсами. Остальные опрошенные компании не применяют вовсе или применяют в ограниченном количестве методы и инструменты концепции управления человеческими ресурсами при работе с персоналом. Взаимосвязь системы управления человеческими ресурсами с маркетингом персонала в опрошенных организациях прослеживается. Так, все компании со зрелой системой управления человеческими ресурсами знают о таком понятии как маркетинг персонала и применяют в работе с некоторые инструменты. Из тех компаний, на которых система управления человеческими ресурсами в стадии становления, 75 % также при-

меняют некоторые инструменты маркетинга персонала. Остальные из опрошенных компаний либо не знают о понятии маркетинг персонала, либо не применяют его технологии (табл.1).

Таблица 1

Результаты опроса компаний г. Омска

Группы вопросов	Варианты ответов
Степень развития системы управления человеческими ресурсами	1) Почти 60% предприятий с системой управления человеческими ресурсами в стадии становления. 2) На менее чем 5 % компаний сформирована и функционирует зрелая система управления человеческими ресурсами. 3) Почти на 35% компаний г. Омска не сформирована система управления человеческими ресурсами.
Уровень применения маркетинга персонала	1) 100 % компаний, где сформирована и функционирует зрелая система управления человеческими ресурсами, применяют маркетинг персонала. 2) 75 % компаний из тех, где система управления человеческими ресурсами в стадии становления применяют маркетинг персонала. 3) остальные респонденты не применяют «маркетинг персонала».

Таким образом, на рынке омских компаний есть интерес к такому понятию как маркетинг персонала. Автор связывает данный факт с тем, что система управления персоналом в компаниях совершенствуется, применяя концепцию управления человеческими ресурсами. Кроме того в условиях глобализации экономики, всевозрастающей роли рынка, рыночный, маркетинговый подход к управлению проникает во все функциональные области компаний, где Омск не исключение. Так, можно судить о зависимости между уровнем развития системы управления персоналом и применением маркетинга персонала в компаниях. Соответственно, направление маркетинг-персонала можно успешно развивать как на рынке обучения, так и на рынке консалтинговых услуг.

Список литературы

1. Кибанов, А. Я. Управление персоналом организации: энциклопедия учебник. – М.: Инфра М. – 2012. – 554 с.
2. Захаров, Д. «Три составляющих персонал-маркетинга» // Служба кадров. – 2011. – № 10. – С. 28-31.
3. Патласов О.Ю. Маркетинг персонала. Учебник. – Дашков и Ко – 2015. – 384 с.
4. Катунина И.В. Развитие методологии управления человеческими ресурсами на основе системно-синергетического подхода // Менеджмент в России и за рубежом. – 2010. № 2. – С. 3-10.
5. Чащин В.В. Методические подходы внедрению системы маркетинга персонала в организациях // Вестник ТГУ. – 2011. № 11. – С. 75-78.
6. Железцов, А. В. «Маркетинг персонала. Оценка трудовой деятельности // Маркетинг. – 2011. – № 2. – С. 53-64.

©А.А. Балобанова, 2017

УДК 330

АКТУАЛЬНОСТЬ СОВРЕМЕННОЙ ПОРТФЕЛЬНОЙ ТЕОРИИ В СИСТЕМЕ УПРАВЛЕНИЯ КОРПОРАТИВНЫМИ ФИНАНСАМИ

КУРБАТОВА ЕЛЕНА ВАЛЕРЬЕВНА

Магистр 2 курса ФГБОУ ВО «Финансовый университет при Правительстве РФ»

Аннотация: В данной статье рассматривается портфельная теория Гарри Марковица, ее содержание и составляющие компоненты. Раскрываются недостатки теории и актуальность в настоящий момент. Определяется важность рисков и существование безрисковых активов.
Ключевые слова: портфель, финансы, управление инвестициями, риск, анализ, доходность, активы.

THE RELEVANCE OF MODERN PORTFOLIO THEORY IN THE SYSTEM OF CORPORATE FINANCE

Kurbatova Elena Valeryevna

Abstract: this article discusses portfolio theory, Harry Markowitz, its contents and components. Reveals the shortcomings of the theory and actuality in the present moment. Is determined by the importance of risks and the existence of risk-free assets.
Key words: portfolio, finance, investment management, risk, analysis, profitability and assets.

Современная портфельная теория основана на статистических способах оптимизации инвестиционного портфеля, который основывается по отобранным признакам степени доходности и риска.

Эта теория состоит из следующих основных разделов:

1) оценка инвестиционных качеств отдельных объектов инвестирования – описание всех видов активов с точки зрения ожидаемых дохода и риска;

2) формирование индивидуальных инвестиционных решений – определение того, каким образом активы должны быть распределены между различными классами инвестиций, такими, как акции или облигации;

3) оптимизация портфеля – уравновешивание риска и доходности при выборе ценных бумаг, которые будут включены в портфель вложений, например определение того, какой портфель акций предлагает наивысший доход при данном уровне ожидаемого риска;

4) совокупная оценка инвестиционного портфеля по соотношению уровня доходности и риска – выделение различных видов результатов, показываемых каждой из акций, и классификация их на относящиеся к рынку и относящиеся к данному промышленному сектору или к данному виду ценных бумаг [6].

Эта теория о том, как несклонные к риску инвесторы могут конструировать свои портфели для максимизации доходности при определенном уровне риска, с учетом того, что риск – неотъемлемая

часть высокой доходности. Теория гласит, что существует некая «эффективная граница» оптимальных портфелей, дающих максимальную доходность при каждом заданном уровне риска. По аналогии, инвесторы могут пойти по пути обратной логики и при заданном уровне доходности выбрать портфель с минимальным уровнем риска [1, 156].

В основе всего лежит набор ключевых принципов анализа и выбора оптимальных составляющих портфеля для достижения наилучшего соотношения риска и доходности. Теория была разработана всемирно известным экономистом Гарри Марковицем в 1952 году и опубликована в журнале Journal of Finance под названием «Portfolio Selection», т.е. выбор оптимального портфеля. Марковиц утверждал, что недостаточно просто смотреть на риск и ожидаемую доходность определенного финансового инструмента, но что, инвестируя больше чем в один вид финансовых инструментов, инвестор способен получить все преимущества грамотной диверсификации, главным из которых является снижение риска результирующего портфеля. Иначе говоря, не стоит «класть все яйца в одну корзину». Однако снижение риска означает и снижение доходности, поэтому ключевая задача заключается в нахождении оптимального соотношения.

Большинство инвесторов, приобретая тот или иной финансовый инструмент, сталкиваются с риском, что доходность на него окажется меньше ожидаемой. Так происходит в результате отклонения фактического значения от средней доходности, причем по каждому финансовому инструменту при наличии статистических данных можно высчитать его собственное стандартное отклонение от среднего, что современная портфельная теория и подразумевает под термином «риск».

Риск с диверсифицированным портфелем активов будет меньше, чем риск обладания каким-либо одним финансовым инструментом (в предположении, что риски отдельных составляющих портфеля не коррелированы). Предположим, в портфеле лишь два рисковых актива: один приносит доход, когда идет дождь, второй – когда дождя нет. Таким образом, портфель с обоими этими активами будет приносить доход всегда, невзирая на то, какой выдастся день. Конечно, вряд ли его можно найти в реальном мире, однако это неплохая иллюстрация главной идеи: прибавление одного рискового актива к другому снижает риск всей инвестиции. А инвестирование по Марковицу – это не просто выбор инструментов, но нахождение оптимальной их комбинации.

Современная портфельная теория гласит, что риск в случае каждого инструмента можно разбить на две составляющие компоненты:

1) систематический риск, т.е. это все рыночные риски, полностью диверсифицировать которые не удастся в любом случае (колебания процентной ставки, возникновение рецессии и т.д.);

2) несистематический риск, также известный как «специфический риск», индивидуальный для каждого инструмента, и он поддается диверсификации по мере увеличения числа инструментов. Несистематический риск не коррелирован с общими рыночными трендами [2, 52].

Для хорошо диверсифицированного портфеля индивидуальный риск финансового инструмента – или, как уже было оговорено, среднее отклонение от ожидаемого значения по каждому финансовому инструменту - несильно определяет риск всего портфеля. Гораздо большее значение играет ковариация, или мера, определяющая совместное движение двух активов «в тандеме».

Для каждого уровня доходности будет только один портфель, отвечающий за минимально возможный риск. Иначе - для каждого уровня риска найдется только один уникальный портфель с максимальной доходностью. Если все такие портфели показать на одном графике, мы получим эффективную границу портфелей вроде той, что изображена на графике ниже. Для простоты в данном случае берутся только два вида актива: высокотехнологический актив с большой доходностью и большим риском (акции Google на заре становления компании) и низкодоходный актив с низким уровня риска (акции компании Coca-Cola, чья история продолжается уже даже не первое столетие). Современная портфельная теория имеет продолжение, которое гласит, что добавление в портфель безрискового актива (в зарубежной финансовой литературе в качестве такового обычно называют федеральные казначейские облигации и т.п.), приобрести который можно «в долг», позволяет выйти за пределы эффективной границы. Современная портфельная теория и сегодня оказывает огромное влияние на то, как инвесторы подходят к анализу риска, доходности и управлению инвестиционным портфелем и фи-

нансами организации в целом. Главная идея, заключающаяся в снижении риска путем диверсификации.

Но в этом и состоит главный недостаток теории в современном мире. Для начала, многим приходится привыкать к особому пониманию риска в контексте теории. Далее, согласно ей, может потребоваться покупка априори рискового инструмента для минимизации риска всего портфеля – не проблема в случае опытного инвестора, однако новичку может оказаться психологически непросто «поломать» себя, если он никогда не видел эту теорию в работе. И самое важное: хотя портфельная теория предполагает, что теоретически возможно подобрать инструменты, чья доходность не связана прямо с другими составляющими портфеля, любой рыночный аналитик скажет, что это не так, и приведет в пример ситуацию рыночного стресса, когда даже независимые между собой инструменты начинают вести себя похожим образом, как будто между ними есть взаимосвязь.

Оговариваемый теорией абсолютно безрисковый актив – еще одна “утопия”, ведь даже американские казначейские облигации имеют под собой определенный риск. Да, по ним никогда не возникнет дефолта, поэтому это не дефолт-риск, но ведь инфляционные ожидания и колебания процентных ставок довольно существенно влияют на их стоимость на рынке [3, 14].

А сколько инструментов необходимо выбрать для достижения диверсификации? В фондах взаимного страхования могут находиться десятки и сотни различных инструментов. Инвестиционный гуру Уильям Бернштейн сказал как-то, что и 100 не хватит для полной диверсификации всего несистематического риска. А вот Эдвин Элтон и Мартин Грубер в своей книге 1981 года «Современная портфельная теория и инвестиционный анализ» приходят к заключению, что достичь значения, очень близкого оптимальной диверсификации, получится уже с добавлением 20-го по счету инструмента [4, 22].

МРТ подталкивает к очевидному выводу: переиграть рынок очень трудно, а те, кому это удается – это люди, которые привыкли брать на себя риски выше среднего (это также значит, что и «наказание» для них будет больше, когда рынок пойдет в неблагоприятном направлении). Но с другой стороны есть люди вроде Уоррена Баффета, которые рассматривают современную портфельную теорию в качестве просто теории, чем она, в принципе, и является. В конечном итоге успех портфеля инвестиций зависит от индивидуальных навыков и времени, которое инвестор уделил выбору стратегии. Бывает ведь и так, что приобретение не очень перспективных в данный момент инструментов и выжидание приносит со временем самые высокие плоды.

Таким образом, теория Марковица сформулированная еще в 50-х гг. актуальна и по сей день. Не смотря на новые методы анализа и теории, портфельная теория Марковица остается важной частью математического инструментария.

Список литературы

1. Бланк И. А. Инвестиционный менеджмент. Киев: МТ «ИТЕМ» ЛТД Юнайтед Лондон Трейд Лимитед (Москва-Лондон), 2015. С. 155-157.

2. Данилов О. Д. Инвестирование. М.: Цифровичок, 2016. С. 50-54.

3. Касимов Ю. Ф. Введение в теорию оптимального портфеля ценных бумаг. М.: Анкил, 2015. С. 14-15.

4. Плоткин Я. Д. Инвестиционный менеджмент. Киев: ДУЛП, 2016. С. 21-25.

5. Теплова. Т. В. Финансовые решения: стратегия и тактика. Учебное пособие. – М.: ИЧП «Издательство Магистр», 2013. С. 32-34.

Интернет-ресурсы

6. Портфельная теория/Научно-популярный портал Discovered. 2016. URL: http://discovered.com.ua/glossary/portfelnaya-teoriya/

7. Современная портфельная теория (МРТ): работает ли она сегодня?/ Club.GAAP.RU – Теория и практика управленческого учета. 2017. URL: http://gaap.ru/articles/

УДК: 334.02

ПРИНЯТИЕ РЕШЕНИЙ В УСЛОВИЯХ ФИНАНСОВОЙ НЕСТАБИЛЬНОСТИ И ОГРАНИЧЕННОСТИ ДОСТУПА К КРЕДИТНЫМ РЕСУРСАМ

МОРОЗОВА ЕКАТЕРИНА ВАЛЕРЬЕВНА

Студентка
Научный руководитель Лаптев Сергей Вениаминович, д.э.н., проф.
Академия труда и социальных отношений, г. Москва

Аннотация: в статье затрагивается проблемы разработки и принятия управленческих решений в условиях финансовой нестабильности и ограничения кредитных ресурсов. Определены основные факторы, влияющие на принятие управленческих решений в настоящее время. Выявлены условия совершенствования разработки и принятия управленческих решений в современной российской экономике.
Ключевые слова: принятие управленческих решений; финансовая нестабильность; финансовые риски; внутренняя и внешняя среда;финансовые ограничения.

ADOPTION OF DECISIONS UNDER THE CONDITIONS OF FINANCIAL INSTABILITY AND LIMITS ON ACCESS TO CREDIT RESOURCES

Morozova E.V.

Abstract: the article deals with problems of development and making managerial decisions in conditions of financial instability and limitations of credit resources. The major factors influencing the management decisions at the present time. The identified conditions to improve the development and adoption of managerial decisions in the modern Russian economy.
Keywords: managerial decision making; financial instability; financial risks; the internal and external environment; financial constraints.

Актуальной проблемой современного стратегического менеджмента является выбор оптимального управленческого решения с помощью различных инструментов. Принятие решений является важной частью любой управленческой деятельности. Эффективность управления во многом обусловлена качеством таких решений. В решениях фиксируется вся совокупность отношений, возникающих в процессе трудовой деятельности и управления организацией. Эффективное принятие решений необходимо для выполнения управленческих функций. Совершенствование процесса принятия обоснованных объективных решений в ситуациях исключительной сложности достигается путем использования научного подхода к данному процессу, моделей и количественных методов принятия решений [1]. Не менее важно учитывать конкретную экономическую ситуацию, в которой принимается решение, - например в настоящее время – относительную нестабильность для принятия инвестиционных решений [2].

Принятие управленческого решения – это выбор того, как и что планировать, организовывать, мотивировать и контролировать. Стоит понимать, что принятие управленческого решения состоит из

отдельных этапов, каждый из которых важен по-своему. Принятия управленческих решений может иметь как локальное влияние на деятельность предприятия, так и глобальное, а значит нести повышенную ответственность.

Но, стоит учитывать значительное влияние на процесс принятия решения факторов внешней среды, среди которых помимо финансовой нестабильности и повышенного риска, следует выделить и фактор инфляции [3]. Текущая внешняя экономическая среда для предприятий является нестабильным динамическим миром, в котором, необходимо иметь предварительный анализ деятельности самой организации и возможность предвидеть изменения внешней среды, поскольку это является непременным условием для дальнейшей выработки последовательности действий по постановке целей и их реализации. Развитие компании – это стратегическая задача каждого руководства предприятия России, а значит, для его осуществления необходимо понимать, какие внешние факторы рынка могут повлиять на рентабельность производства и что необходимо, чтобы улучшить эффективность бизнес-деятельности.

В связи с этим, актуальность нашей статьи заключается в анализе финансовых факторов, влияющих на процесс разработки и принятия управленческого решения. Обусловлено это не только стандартной моделью их влияния, но и событиями, вызванных с 2014 – 2015 годов.

В первую очередь, речь идет о таких факторах, как:

- девальвация российского рубля и его резкое укрепление рекордными темпами (высокая волатильность национальной валюты);
- рост инфляции;
- жесткая позиция Банка России по денежно-кредитной политике (повышение учетной ставки, что влияет и на уровни ставок внутри экономики по кредитам, облигациям , векселям) [4].

В связи с девальвацией российского рубля началась цепочка последствий, из-за которой ЦБ РФ принял жесткую позицию в рамках своей монетарной политики. Как результат, условия на денежно-кредитном рынке ухудшились, что привело к росту ставок на кредитные продукты.

Вопросы финансовой безопасности – ключевая задача менеджера любого предприятия. Из-за повышения ставок на кредитные продукты, как правило, происходит негативное влияние на финансовые показатели деятельности компании, а именно, текущая кредиторская задолженность становится бременем, по сколько в бюджетном плане были заложены одни процентные уровни по расчету с кредиторами. Во-вторых, из-за повышения кредитных ставок, малый и средний бизнес теряет практически единственный постоялый источник внешнего финансового капитала. В таком случае, принятие решений усложняется из-за возникновения новых трудностей. Зачастую, руководство предприятия применяет не только инструменты стратегического менеджмента, но и антикризисного управления. Аналогичную ситуацию мы наблюдали у большего числа российских предприятий на протяжении 2014 – 2016 годов.

В таком случае, разработка принятия решения должна включать дополнительные альтернативные варианты, среди которых минимизация издержек, оптимизация производственного цикла и поиск новых источников финансирования. Более того, в случае с девальвацией российского рубля, отечественные предприятия столкнулись с проблемой падения уровня покупательной способности населения страны. Это повлияло не только на финансовые показатели фирм, но и на его объемы продаж, а это в свою очередь, на объем загруженности производственных мощностей. В таком случае, принятие решений касалось методов трех направлений:

1. Увеличение конкурентоспособности продукции компании.
2. Снижение издержек из-за простоя мощностей (например, через лизинг и аренду).
3. Снижение уровня финансового и инвестиционного риска (распределение рисков, страхование рисков, резервирование).

Несмотря на наличие вышеперечисленных инструментов, финансовая нестабильность и ограниченный доступ к кредитным ресурсам могут повлиять на выполнение этих задач. Например, для снижения издержек из-за простоя мощностей через лизинг или аренду необходимы благоприятные условия на финансовых рынках. Нестабильность валютного курса и кредитного рынка – это общенацио-

нальная проблема, а значит влияет на конкурентоспособность всех предприятий. Но, в случае с крупными компаниями и ТНК, они имеют доступ к другим внешним источникам финансового капитала, например, IPO и выпуск корпоративных облигаций.

Возвращаясь к вопросу минимизации рисков, стоит выделить ключевую роль риск-менеджмента, который помогает решить проблемы, связанные с условиями финансовой нестабильности и ограниченности доступа к кредитным ресурсам. С помощью рискологии, руководство предприятия обретает более стабильные условия разработки и принятия решения по другим направлениям деятельности фирмы.

Чаще всего принятие управленческого решения – это результат нахождения эффективного компромисса. Положительный результат в одном достигается за счет определенного ущерба в другом. Например, повышение качества выпускаемой продукции, как правило, приводит к росту издержек. И тогда руководству предприятия необходимо будет искать дополнительные источники денежных средств, которые ограничены в связи с ростом ставок на кредитные продукты. При принятии управленческих решений необходимо обязательно учитывать все возможные негативные последствия [5].

Большое значение для принятия важных государственных решений, в свою очередь оказывающих влияние на принятие решений в рыночном секторе, имеет характер сочетания рыночного и общественного сектора в экономике [6]. Если эти сектора сочетаются таким образом, что в общественном секторе применяется порядок управления финансовыми ресурсами как в частных предприятиях, а ответственность за использование бюджетных ресурсов существует лишь на уровне ограничения оплаты работников и материальных расходов, это не позволяет принимать адекватные стратегические решения. В таких условиях эффективность принимаемых решений может быть увеличена на основе углубления социальной ориентации экономики [7].

Задача принятия управленческого решения заключается в том, что для ее решения необходимо сопоставлять плюсы и минусы планируемых действий для получения максимального общего выигрыша. Очень часто руководитель вынужден принимать субъективное решение в том, какие негативные моменты допустимы для получения ожидаемого конечного результата.

Таким образом, негативные последствия принятых решений особенно остро ощущаются во время финансовой нестабильности, девальвации рубля, повышения уровня ставок на кредитные продукты. Поэтому именно в эти критические для многих организаций моменты должны быть приняты стратегически правильные решения.

Список литературы

1. Гапоненко, А.Л. Стратегическое управление: учебник / А.Л. Гапоненко. - М: Омега-Л, 2013. - 130 с.

2. Лаптев С.В. Управление инвестициями организаций в условиях финансово-экономической нестабильности// Аудитор. 2016. Т.2. № 5. С. 51-56.

3. Лаптев С.В., Филина Ф.В. Характер российской инфляции и его влияние на развитие экономики// Человек. Общество. Инклюзия. 2016. № 2 (26). Ч.2. С.104-117.

4. Основные направления единой государственной денежно-кредитной политики на 2017 год и период 2018 и 2019 годов. URL: https://www.cbr.ru/publ/ondkp/on_2017(2018-2019).pdf (дата обращения 16.06.2017).

5. Жуков Вадим Анатольевич Особенности принятия управленческих решений компаниями в условиях риска // Вестник ГУУ. 2016. – №12. – С.177-181.

6. Лаптев С.В. Основы теории государственных финансов. Учебное пособие для студентов, обучающихся по специальностям «Финансы и кредит», «Бухгалтерский учет, анализ и аудит», «Мировая экономика»: учебное пособие для студентов высших учебных заведений, обучающихся по направлениям экономики и управления / С.В. Лаптев. М.: ЮНИТИ-ДАНА. 2010 (2-е изд., перераб. и доп.).

7. Лаптев С.В., Филина Ф.В. Социальная ориентация экономики как условие ее долгосрочной эффективности// Труд и социальные отношения. 2016. № 5. С.15-26.

УДК 330

ВЫЯВЛЕНИЕ ПРОБЛЕМНЫХ ОБЛАСТЕЙ И РИСКОВ ВНЕДРЕНИЯ ИННОВАЦИОННЫХ ИТ-ТЕХНОЛОГИЙ В БИЗНЕС-ПРОЦЕССЫ КОМПАНИЙ

ДЯКИНА Е.Д.

Магистр кафедры ГМКУ,
Рязанский государственный радиотехнический университет, Россия, г. Рязань

Аннотация: В статье выявление проблемных областей и рисков внедрения инновационных ИТ-технологий в бизнес-процессы компаний проводится анализ процессов внедрения. На основе анализа выделяются проблемные области, производится их классификация. В статье также приводится подробное описание каждой из проблем, возникающих в процессе внедрения и указанием причин их возникновения.

Ключевые слова: бизнес-процесс, внедрение, ИТ-технологии, проблемы внедрения, компании, инновации.

IDENTIFICATION OF PROBLEM AREAS AND RISKS THE INTRODUCTION OF INNOVATIVE IT-TECHNOLOGIES IN BUSINESS PROCESSES OF COMPANIES

Dyakina E. D.

Abstract: In the article the identification of problem areas and risks the introduction of innovative it-technologies in business processes of companies the analysis of the implementation process. Based on the analysis highlighted the problematic region, is its classification. The article also provides a detailed description of each of the problems encountered in the implementation process and indicating their causes.

Key words: business process, integration, it-technologies, problems of implementation of company innovations.

Как показывает отечественный опыт внедрения инновационных ИТ-технологий в бизнес-процессы компаний, далеко не все проекты по автоматизации бизнес-процессов приносят выгоду компаниям заказчикам. При внедрении каждого вида ИТ-технологий компании сталкиваются с рядом трудностей, зависящих не столько от инновационной технологии, сколько от состояния бизнес-процессов компании заказчика, знания о бизнес-процессах сотрудников и их готовности к изменениям.

Логично предположить, что чем перспективней и новее ИТ-технология, тем большую прибыль может принести компании ее удачное внедрение, но вместе с тем такое внедрение повышает риски провала проекта и в конечном итоге неоправданного расхода бюджета. Даже внедрение ERP-систем, присутствующих на мировом рынке с 1990-х годов далеко не всегда заканчивается удачно.

По данным североамериканской консалтинговой компаний, занимающейся проблемами внедрения ERP-систем Panorama Consulting Group:

- только 66% компаний смогли добиться хотя бы 50% намеченных целей в рамках внедрений;
- 72% случаев проект оказался больше по срокам, чем планировалось ранее при средней длительности 16,3 месяце;

- В 54% случаев был зафиксирован перерасход бюджета, средний бюджет проекта составил $2,8 млн [1].

Таблица 1

Средние показатели ERP проектов 2012-2013 по данным Panorama Consulting, 2014

Год	Средний бюджет, $ млн	% Перерасхода бюджета	Средняя длительность	% превышения сроков	% получивших 50% выгоды
2013	2,8	54%	16,3 месяца	72%	66%
2012	7,1	53%	17,8 месяца	61%	60%

Российскую статистику внедрения ERP-проектов предоставила компания 1С. По данным исследования 555 выполненных внедрений ERP-решений фирмы «1С» в 2010-2013 годах:

- 66% проектов уложились в срок или имеют незначительное, до 10% отклонение от срока,
- 24% проектов отклонились от срока на 11-30% и
- только 10% проектов отклонились от срока более, чем на 30%.
- 78% проектов укладываются в бюджет или имеют превышение бюджета не более, чем на 10%,
- 19% проектов имеют превышение бюджета на 11-30% и
- только 3% проектов имеют превышение бюджета более, чем на 30% [2].

Проблемы с внедрением ИТ-технологий возникают не только с ERP, 30% проектов внедрения систем управления взаимоотношениями с клиентами CRM превращается в долгострой: бюджет превышен в несколько раз, сроки прошли, а результата нет [3].

По мнению аналитиков Technology Evaluation Centers (TEC), лишь около 30% проектов внедрения BI-систем оказываются успешными. Основной проблемой является даже не выход проекта за рамки бюджета или отведенных временных границ, а несовпадение результатов с ожиданиями [4].

Таблица 2

Распределение проблем внедрения по группам

Группы проблем	**Проблемные области внедрения ИТ-технологий**
Базовые	Постановка целей и задач бизнеса
	Некачественное описание бизнес-процессов
	Отсутствие поддержки руководства
	Человеческий фактор
	Выбор интегратора
	Выбор платформы
	Недостаточное управление рисками
	Отсутствие единой терминологии
	Срыв сроков проекта
	Нехватка или перерасход бюджета
	Сопротивление инновациям
Специфичные	Для высшего менеджмента
	Проблема качества данных
	Функциональные проблемы
	Оценка эффективности системы
	Для финансово-хозяйственного управления
	Типовая конфигурация ИТ-систем
	Избыточная кастомизация
Новые системы	Нехватка квалифицированных специалистов
	Нехватка опыта внедрений

Как видно из приведенной статистики, далеко не все проекты по внедрению оказываются удачными. Проанализировав неудачные проекты внедрения различных инновационных ИТ-технологий, мы хотим предложить следующий базовый для всех ИТ-технологий перечень факторов, повышающих риски неудачного внедрения ИТ-технологий в бизнес-процессы компаний:

1) Постановка целей и задач бизнеса. Зачастую заказчики неправильно оценивают свои желания и требуемые затраты. Отсутствие чёткого понимания желаемого результата проекта со стороны заказчика является одной из основных проблем. В этом случае проект нельзя закончить, его можно только прекратить. Обе стороны должны согласовать между собой цели проекта и ключевые моменты в отношении того, что необходимо для успешной реализации проекта.

2) Некачественное описание бизнес-процессов. Отсутствие детальной проработки бизнес-процессов, подвергающихся автоматизации, приводит к ошибкам в процессе внедрения системы. Поскольку система является электронной версией конкретного бизнес-процесса, некорректное описание приводит к отсутствию результатов при последующем анализе.

3) Отсутствие поддержки руководства. Внедрение информационной системы – это не только ИТ-составляющая, это в том числе и изменение бизнес-процессов в компании, ведь при внедрении многие процессы улучшаются, перераспределяются зоны ответственности. Заказчики должны быть готовы к таким изменениям и поддерживать их, чтобы добиться результата. Учитывая то, что человеческие ресурсы – одни из самых ценных ресурсов, очень важным является хороший прием системы, а также личная заинтересованность и участие по всей организации. Отсутствие поддержки высшего руководства компании в период реализации проекта является одной из ключевых причин неудачи.

4) Человеческий фактор. Недостаточная квалификация специалистов, задействованных в проектной группе, как со стороны заказчика, так и со стороны исполнителя.

5) Выбор интегратора. Интегратор должен обладать достаточными ресурсами для внедрения инновационной ИТ-технологии в бизнес-процессы компании в обещанные сроки.

6) Выбор платформы. Зачастую бизнес не понимает всей глубины товарного предложения или профессиональную лексику, которая сопровождает его. Выбор платформы, не соответствующей потребностям предприятия приводит к тому, что через промежуток времени, значительно меньший ожидаемого приходится проводить автоматизацию бизнес-процесса заново, так как платформа не справляется с потребностями компании.

7) Недостаточное управление рисками. Управления рисками проекта в период его реализации является одним из ключевых моментов управления процессов внедрения. Чем раньше узкие места проекта будут определены и взяты под контроль, тем меньше вероятность неудачи проекта в целом.

8) Отсутствие единой терминологии. Очень важно провести комплексную систематизацию НСИ, ключевых показателей и метрик, чтобы была единая система координат для решения аналитических задач. Когда один и тот же показатель в разных формах называется по-разному, начинается неразбериха и снижается эффективность аналитической работы [5].

9) Срыв сроков проекта. Является одним из показателей неэффективности проекта, основной причиной является человеческий фактор.

10) Нехватка или перерасход бюджета. При выборе системы автоматизации необходимо рассчитать реальную стоимость проекта, провести экспресс-обследование, ознакомившись с текущими бизнес-задачами предприятия, и согласовать целевое состояние организационной системы управления предприятия.

11) Сопротивление инновациям. Внедрение любой ИТ-системы в первую очередь сопряжено с внедрением изменений. Если сотрудники не приемлют инновацию, а руководство не пытается повысить уровень вовлеченности персонала то проект, скорее всего, потерпит крах.

Помимо типовых проблем, для каждой ИТ-системы существуют специфические, характерные именно для нее:

Для кластера инновационных ИТ-технологий, предназначенных для высшего менеджмента таких как Business Intelligence и Big Data характерны следующие проблемные зоны:

1) Проблема качества данных. При внедрении систем мониторинга и анализа бизнес-процессов компаний для высшего менеджмента, интеграторы сталкиваются с проблемой отсутствия в России практики накопления данных

и их достоверности. Как правило, данные, стихийно накопленные заказчиками, находятся в состоянии, не пригодном для анализа и получения выгоды для компании.

2) Функциональные проблемы. Сложный интерфейс аналитических приложений; жесткая система анализа, отсутствие гибкости в интеграции источников; сложность и длительность разработки новых аналитических приложений; недостаточная производительность для больших массивов данных являются губительными для проектов.

3) Оценка эффективности системы. Оценка окупаемости BI-решений – задача сложная и не имеющая на сегодняшний момент стандартных общепризнанных решений. Считается, что просчитать возврат инвестиций от внедрения BI в течение начального периода использования практически невозможно, поскольку основные преимущества станут очевидны лишь в долгосрочной перспективе.

Для ИТ-технологий входящих в кластер финансово-хозяйственного управления, можно выделить следующие специфические проблемы:

1) Типовая конфигурация ИТ-систем. Попытка «натянуть» бизнес-процессы предприятия на жесткую систему, предоставляемую компанией интегратором. Зачастую заложенный «зарубежный best practice» оборачивается для отечественных предприятий проблемами и потерей конкурентных преимуществ, поэтому крайне важно выбирать систему, которая может быть легко адаптирована под специфику деятельности любого предприятия.

2) Избыточная кастомизация. Вытекает из первой проблемы. Слишком большой объем кастомизации программных доработок может затянуть проект, увеличить его бюджет и в конце концов проект закончится фатально.

В отдельную группу рисков, возникающих при внедрении инновационных ИТ-технологий, по нашему мнению, следует выделить проблемы, связанные с инновационностью системы:

1) Нехватка квалифицированных специалистов. Поскольку ИТ-технология только недавно появилась на рынке, отсутствуют специалисты, способные качественно произвести внедрение. Проблема также заключается и в отсутствии центров обучения.

2) Нехватка опыта внедрений. Существует небольшое количество кейсов, на которые могли бы опираться как заказчики, так и интеграторы. В результате чего, проекты по внедрению инновационных ИТ-технологий в бизнес-процессы корпоративных компаний оказываются рискованными.

Особенно эти проблемы касаются российского рынка, проникновение ИТ-технологий в который происходит с существенной задержкой относительно мирового рынка. Следует добавить, что зарубежные кейсы часто не подходят российским компаниям, так как не рассчитаны на специфику ведения бизнеса в России.

Список литературы

1. Panorama Consulting Solutions/URL: http://go.panorama-consulting.com/rs/panoramaconsulting/images/2014-ERP-Report.pdf

2. Грабли внедрения ERP-систем/ URL: http://tadviser.ru/a/73914

3. Ошибки в работе с CRM/URL:http://www.tadviser.ru/index.php/Статьи:Ошибки_в_работе_с_CRM

4. Внедрения BI в России: типичные ошибки/URL: http://tadviser.ru/a/82277

5. Эффективное применение информационных систем или как стать суперкомпанией/URL: http://tadviser.ru/a/234689

УДК 332.145: 338.242.2

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРОДВИЖЕНИЯ ИННОВАЦИЙ НА РЕГИОНАЛЬНОМ УРОВНЕ (НА ПРИМЕРЕ РЕСПУБЛИКИ МОРДОВИЯ)

ЗАВАРЦЕВА ЕКАТЕРИНА ВЛАДИМИРОВНА,
старший преподаватель
ФГБОУ ВО «НИ МГУ имени Н.П.Огарева»
ФРОЛОВА ЮЛИЯ ВИКТОРОВНА
магистрант
ФГБОУ ВО «НИ МГУ имени Н.П.Огарева»

Аннотация:В данной статье рассмотрены актуальные проблемы продвижения инноваций на региональном уровне, выделены региональные меры поддержки инновационного развития. Определены ключевые элементы региональной инновационной системы на примере республики Мордовия, рассмотрен инновационный кластер «Энергоэффективная светотехника и интеллектуальные системы управления освещением».
Ключевые слова: инновации, развитие, инновационная активность, региональная инновационная система, инновационный кластер, технопарк.

ACTUAL PROBLEMS OF PROMOTING INNOVATION AT THE REGIONAL LEVEL

Zavartseva Ekaterina Vladimirovna,
Frolova Yulia Viktorovna

Abstract: This article deals with current problems of promoting innovation at the regional level, a dedicated regional support measures for innovative development of regions. Identify key elements of a regional innovation system on the example of Republic of Mordovia is considered innovation cluster «Energy efficient lighting engineering and intellectual lighting control system».
Key words: innovation, development, innovative activity, regional innovation system, innovation cluster, science city.

На современном этапе инновационные процессы являются главным фактором повышения эффективности производства и решения основных социально-экономических задач. Переход экономики на инновационный тип развития невозможен без формирования конкурентоспособной региональной инновационной системы (РИС), представляющей собой совокупность взаимосвязанных организаций/структур, занятых производством и/или коммерческой реализацией знаний и технологий, и комплекса институтов правового, материально-финансового, информационного и социального характера, обеспечивающих взаимодействие образовательных, научных, предпринимательских и некоммерческих организаций/структур во всех сферах экономики и общественной жизни на региональном уровне.

Для построения модели РИС необходимо выделить 3 подсистемы: подсистема генерации

знаний, подсистема трансфера и инкубации технологий, подсистема наукоемкого бизнеса. Это позволит осуществлять целенаправленное воздействие на региональный инновационный процесс на всех его этапах. Кроме того, совокупное присутствие в регионе этих элементов является необходимым условием инновационного развития территории.

Для решения проблем продвижения инноваций на региональном уровне и интенсификации регионального инновационного развития в мировой практике выработан ряд организационно-экономических мер:

- осуществление целевых программ на общегосударственном и региональном уровнях;
- прямые государственные субсидии и целевые ассигнования региональных органов власти;
- налоговые льготы, стимулирующие инновационную деятельность;
- формирование научных парков, региональных центров передовых технологий, инкубаторов малого бизнеса;
- привлечение венчурного капитала и мобилизация ресурсов частного сектора на решение задач регионального развития;
- формирование предпринимательских сетей и кластеров;
- совершенствование информационной, коммуникационной и финансовой инфраструктуры;
- организация управленческого консультирования предпринимателей и др.

В настоящее время инновационное развитие экономики входит в число главных приоритетов социально-экономического развития всех регионов РФ, в том числе и Республики Мордовия (РМ).

Республика Мордовия, располагающая значительным производственным и научно-исследовательским потенциалом, характеризуется как регион с благоприятным инвестиционным климатом и конкурентной средой. В настоящее время наиболее приоритетными направлениями инновационной деятельности являются производство кабельно-проводниковой продукции, полупроводниковых приборов и силовой преобразовательной техники, развитие светотехники, пищевых перерабатывающих производств, освоение выпуска новых видов строительных изделий и материалов.

В целях развития инновационных процессов в РМ за последние годы подготовлено и принято свыше 10 нормативных правовых актов, определены меры по стимулированию и поддержке инновационной деятельности, в том числе Закон РМ от 24.08.2011 г. № 43-З «О технопарке в сфере высоких технологий в Республике Мордовия»; постановления Правительства РМ - от 9.08.2010 г. № 324 «О предоставлении финансовой поддержки научно-технической деятельности и разработке инновационных проектов в Республике Мордовия», от 4.07.2011 г. № 236 «Об утверждении Порядка предоставления субсидий субъектам малого и среднего предпринимательства, осуществляющим разработку и внедрение инновационной продукции", от 10.12.2012 г. № 443 «Об утверждении Положения о проведении Республиканского конкурса научных работ и инновационных идей» и ряд других. Обзор указанных документов позволяет констатировать, что основным механизмом стимулирования инновационной активности в РМ является послабление налогового бремени. Помимо налоговых льгот в широко используются инструменты госзаказа и субсидирования НИОКР, ежегодно проводятся различные конкурсы в целях поощрения новаторской и изобретательской деятельности.

Создание РИС требует комплекса мероприятий, структурированных и взаимоувязанных по видам работ, срокам их выполнения, ресурсному обеспечению, составу исполнителей в соответствии с поставленными целями. Организация подобного комплекса возможна только с использованием программно-целевого метода, а именно посредством разработки государственной программы научно-инновационного развития.

Для решения проблем продвижения инноваций на региональном уровне в РМ разработана и реализуется Государственная программа научно-инновационного развития Республики Мордовия на 2013-2019 годы, где определены следующие направления и программные мероприятия, направленные на создание эффективной РИС:

– **развитие региональной научно-инновационной системы РМ -** предусматривает решение ряда вопросов организации и госрегулирования процесса функционирования РИС (развитие творческой инициативы в научно-инновационной сфере, создание и обеспечение деятельности учреждений в

области научно-инновационной сферы;

– **развитие инновационных центров в РМ – предполагает о**казание содействия в развитии научно-инновационной деятельности путем предоставления финансовой поддержки инновационных проектов в РМ; обеспечение деятельности инжиниринговых центров, входящих в состав территориальных кластеров; создание и развитие инновационных центров АУ «Агентство инновационного развития Республики Мордовия»; развитие инновационного кластера РМ «Энергоэффективная светотехника и интеллектуальные системы управления освещением». [1]

В современной экономике высокая конкурентоспособность территории держится на сильных позициях отдельных кластеров, представляющих собой сообщество сконцентрированных по географическому принципу фирм, тесно связанных отраслей, взаимно способствующих росту конкурентоспособности друг друга. Научно-инновационные компании в РМ объединены 4 крупными кластерами - энергосберегающая светотехника и силовая преобразовательная техника; кабельное и оптико-волоконное производство; машиностроение; информационные технологии. Ведущую роль в инновационном развитии региона играет светотехнический кластер. Инновационный кластер «Энергоэффективная светотехника и интеллектуальные системы управления освещением» в настоящее время сосредоточил в своем составе высокотехнологичные предприятия, ориентированные на инновационное развитие и реализацию инновационных проектов. В настоящее время кластер включает в свой состав 19 организаций-участников, НИИ, учреждения образования, профессиональные сети и ассоциации. [2]

Создание эффективной РИС невозможно без формирования развитой республиканской инновационной инфраструктуры, сбалансированного и эффективного использования ресурсов, научно-технического и образовательного потенциалов республики. Структура региональной инновационной инфраструктуры РМ приведена на рисунке 1.

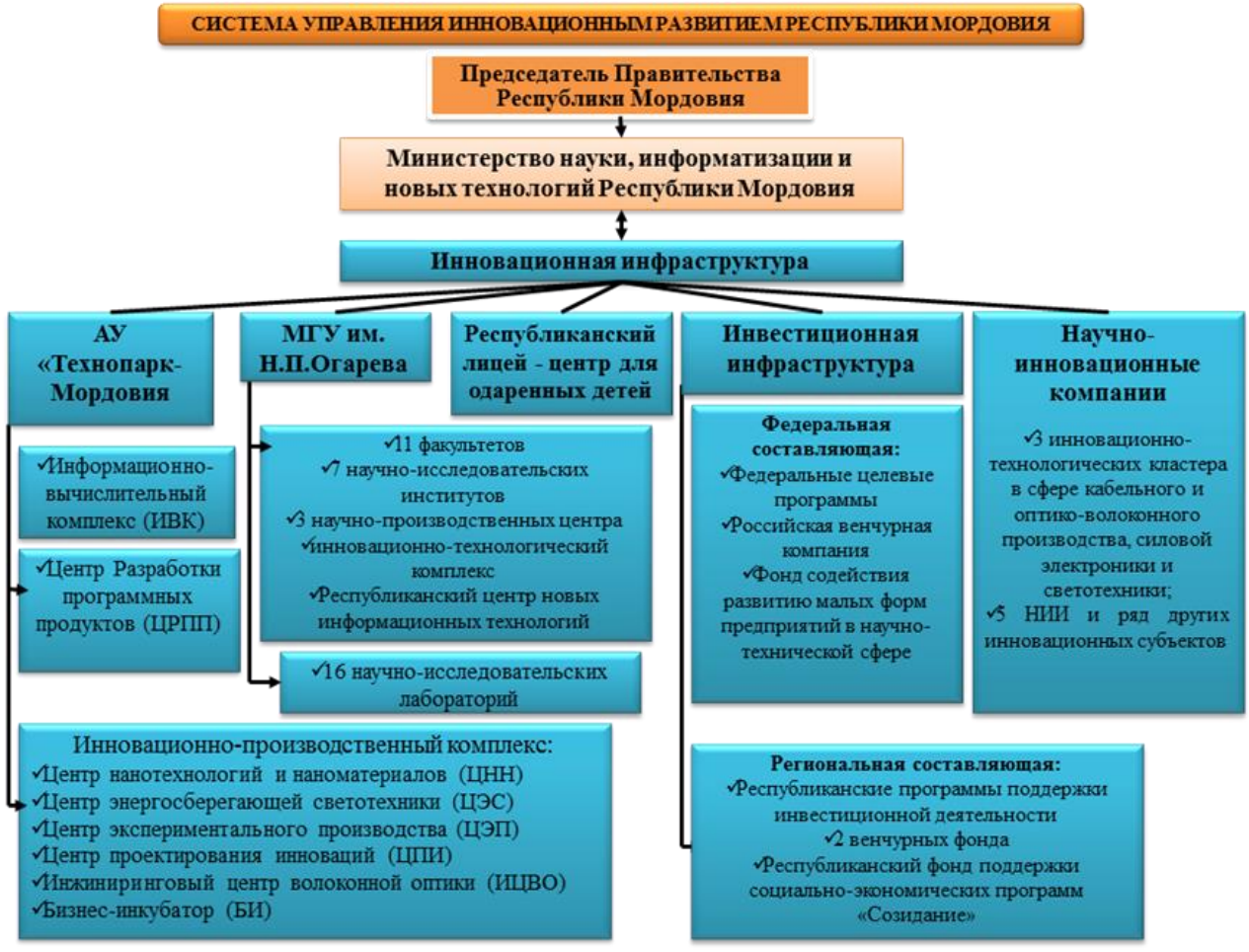


Рис. 1. Структура региональной инновационной инфраструктуры РМ

Основным объектом технико-организационной поддержки инновационных проектов региона является Технопарк. Направлениями его деятельности являются разработки в области: энергосберегающей светотехники; электронного приборостроения; оптоэлектроники и волоконной оптики; информационных технологий; нанотехнологий и композиционных материалов. Технопарк призван создать необходимые условия для реализации инновационного потенциала и коммерциализации научно-инновационных проектов и формирования инновационно-технологического узла межрегионального электротехнического кластера.

Таким образом, эффективное использование результатов научно-технической деятельности в реализуемых инновационных проектах зависит от многих факторов. Одним из основных является координация деятельности субъектов научно-технической и инновационной деятельности. На уровне регионов подобная задача решается посредством формирования региональной инновационной системы, обеспечивающей эффективное взаимодействие между всеми субъектами инновационной деятельности - научными и проектно-конструкторскими организациями, предприятиями реального сектора экономики, высшими учебными заведениями, инновационными компаниями, в том числе субъектами малого и среднего бизнеса.

Список литературы

1. Государственная программа научно-инновационного развития Республики Мордовия на 2013 - 2019 годы. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://docs.cntd.ru/document/424071558

2. Заварцева Е. В. Методология управления проектами развития кластера «Энергоэффективная светотехника и интеллектуальные системы управления освещением» на основе стандартов серии ГОСТ Р 54869 // Проблемы и перспективы развития отечественной светотехники, электротехники и энергетики: мат. XII Всерос. науч.-техн. конф. с междунар. участием / отв. ред.: О.Е. Железникова: МГУ им. Н. П. Огарева. – Саранск, 2017. – С. 474-482.

УДК: 336.02

ПРЕОДОЛЕНИЕ ФИНАНСОВЫХ ОГРАНИЧЕНИЙ ПРИ ОСУЩЕСТВЛЕНИИ ПЕРСПЕКТИВНЫХ ИННОВАЦИЙ

МЕТЛАКОВА ЕКАТЕРИНА АЛЕКСЕЕВНА

Студентка
Научный руководитель Лаптев Сергей Вениаминович д.э.н., проф.
Академия труда и социальных отношений, г. Москва

Аннотация: в статье раскрыта проблема осуществления перспективных инноваций, которые сталкиваются с финансовыми ограничениями. Выделены основные виды финансовых ограничений и причины их возникновения. Приведены примеры перспективных инноваций и их осложнений в финансовом вопросе. Проанализированы инструменты, с помощью которых возможно преодоление финансовых ограничений при осуществлении перспективных инноваций.
Ключевые слова: инновации; финансовые средства; капитал; инвестиции; инновационный менеджмент; финансовые ограничения.

OVERCOMING FINANCIAL LIMITATIONS IN THE IMPLEMENTATION OF PERSPECTIVE INNOVATIONS

Metlakova E.A.

Annotation: The article reveals the problem of implementing promising innovations that face financial constraints. The main types of financial constraints and the reasons for their occurrence are identified. Examples of promising innovations and their complications in the financial issue are given. The tools with which help it is possible to overcome financial constraints in the implementation of promising innovations are analyzed.
Keywords: innovations; financial resources; capital; investments; Innovative management; Financial constraints.

В условиях системного кризиса производства развитие инноваций на предприятиях особенно актуально, оно должно охватывать различные сферы деятельности, связанные с инновационными циклами, объединяя методы исследования, технологии и систему управления предприятием. Зарубежный опыт по внедрению инноваций на производственных предприятиях должен активно применяться и в отечественных условиях в отношении самостоятельных субъектов экономики, факторов и движущих сил инновационного процесса со стороны компаний [1].

Ключевыми предпосылками для внедрения инноваций предприятий различных отраслей выступает желание руководства и акционеров увеличить конкурентоспособность своего производства, продуктов, что напрямую влияет на экономические и финансовые показатели (выручка, прибыль, рентабельность, EBITDA и т.д.). При этом, инновации требуют значительных капиталовложений, в которых зачастую используется не полученная прибыль (рекапитализация), а внешние источники финансирования – кредиторы, государственные субсидии, акционеры, инвесторы, лизинг, фондовый рынок и другие. Но, стоит осознавать зачастую принцип ограничения финансовых средств, с которым сталкивается практически каждая организация. На практике инновационный процесс сталкивается с многочисленны-

ми проблемами, ключевыми с которых являются преодоления финансовых ограничений.

Как правило, финансовые ограничения при осуществлении предпринимательской деятельности бывают следующих видов [2]:

- кассовые финансовые ограничения (покрытие временных кассовых разрывов между доходами и расходами);
- структурные финансовые ограничения (связанны с частичной загруженности производственного цикла);
- циклические финансовые ограничения (связанны с динамикой изменения экономической конъюнктуры в стране).

Причинами возникновения финансовых ограничений являются процессы, которые происходят, как внутри предприятия, так и в среде его стейкхолдеров. В отдельности, к причинам дефицита финансового капитала относятся [3]:

- слабая реализация финансового планирования или его отсутствие;
- потеря крупных клиентов и недостатки в управлении ассортиментом продукции, что вызывает снижение объема продаж;
- отсутствие оптимальной организационной структуры финансовых служб предприятия;
- отсутствие управленческого учета на предприятии и потеря контроля над затратами;
- высокая стоимость кредитных и иных привлеченных финансовых средств.

Стоит отметить, что зачастую причинами финансовых ограничений являются собственные действия системы управления предприятия. С учетом этого, среди актуальных инструментов, которые помогают преодолеть финансовые ограничения при осуществлении инновационной деятельности выделяются: усовершенствование аппарата управления организацией, в том числе и увольнение руководителей с заменой их на новых специалистов более высокой профессиональной компетенции.

Анализируя российскую практику в 2017 году, стоит выделить два популярных направления инноваций, которые сталкиваются с финансовыми ограничениями. К ним относятся такие отрасли, как финансовые технологии в банковских учреждениях и роботизация промышленного производства.

Для примера, многие коммерческие банки проводят внедрение новых информационных технологий, которые связаны с облачными технологиями и внедрением блокчейн механизма. Но, несмотря на совершенство инноваций, кредитные учреждения имеют финансовое ограничение, которое касается себестоимости внедрения этих технологий. Для примера, по расчетам российского банка «Тинькофф», средний срок окупаемости многих инноваций финтех-стартапов достигает 50 – 100 лет. Причина в первоначальных капиталовложениях и их соотношения к финансовой выгоде. В таком случае, инструментом преодоления ограничения являются лишь масштабы операций и активов банка. Примером же использования данной технологии в России выступает Сбербанк, который имеет три продукта, связанных с инноваций в сфере облачных технологий. Но, данный продуктовый ряд возможен исключительно из-за крупнейшего объема клиентской базы кредитной организации [4].

Помимо финансовых ограничений при осуществлении инноваций в банковском секторе РФ, существует еще две проблемы роботизации российской промышленности. Первая – это уровень процентных ставок на кредитном рынке страны. Проблема в том, что зарубежные аналоги в развитых странах имеют процентную ставку для кредитования бизнеса в районе 1 – 3%. Российский рынок банковских продуктов такими условиями не похвастается. Вторая проблема – это уровень венчурных инвестиций. В США, в 2017 году, ожидается объем венчурных инвестиций в размере 340 млрд. долларов [5]. В России, такие объемы невозможны и при конвертации в рубли. Но, если учесть объемы и масштабы российской промышленности, то мы обнаружим проблемы в высоких затратах и отсутствии достаточных источников капитальных инвестиций. В период кризиса и нестабильности эти проблемы становятся еще более острыми [6]. В России главным источником внешних заимствований для предприятий являются банки, которые недостаточно сориентированы на потребности реального сектора экономики, имея помимо кредитования, доходы от операций с валютой или с ценными бумагами [7].

В таком случае, российские промышленные предприятия могут решить проблему преодоления финансовых ограничений с помощью таких инструментов, как:

- лизинг;

- интеграция частного партнерства (в случае наличия у предприятий различных объемов производства);

- кластер, в котором идет объединение предприятий похожего типа, которые проводят совместную работу в области роботизации.

Для расширения использования указанных источников российская денежно-кредитная политика нуждается в существенных изменениях [8].

В более широком аспекте для преодоления финансовых ограничений требуется перестройка финансовой системы: расширение ее сектора, работающего с длинными деньгами, общее увеличение денежной массы при радикальном сокращении темпов инфляции [9].

Список литературы

1. Гайдарова Виктория Владимировна Инновации на промышленных предприятиях // Символ науки. 2016. – №4-1. – С.51-55.

2. Дефицитное финансирование. URL: https://utmagazine.ru/posts/9392-deficitnoe-finansirovanie (дата обращения 16.06.2017).

3. Дефицит финансов на предприятии и основные причины его возникновения. URL: http://bizataka.ru/menedzhment/finansovoe-upravlenie/defitsit-finansov-na-predpriyatii-i-osnovnye-prichiny-ego-vozniknoveniya.html (дата обращения 16.06.2017).

4. Сбербанк API. URL: https://developer.sberbank.ru (дата обращения 16.06.2017).

5. Толкачев С.А., Кулаков А.Д Роботизация как направление неоиндустриализации (на примере США) // Мир новой экономики. - 2016. - №2.

6. Лаптев С.В. Управление инвестициями в условиях финансово-экономической нестабильности//Аудитор. 2016. Т.2. № 5. С. 51-56.

7. Лаптев С.В., Филина Ф.В. , Либерман Т.И. Развитие российской банковской системы в период мирового финансово-экономического кризиса 2009-2012 г.г. и посткризисной трансформации: проблемы повышения устойчивости: монография/ Под ред. С.В. Лаптева. М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2014. – 228 с.

8. Лаптев С.В., Филина Ф.В. Проблемы совершенствования денежно-кредитной политики современной России// Terra economicus 2013.Т.11. Ч.3. №4. С.124-129.

9. Лаптев С.В., Филина Ф.В. Финансово-кредитная система как условие и фактор модернизации и перехода российской экономики к инновационной модели развития// Terra economicus 2012.Т.10. Ч.2. №4. С. 27-32.

УДК 519.865.5

ПОРТФЕЛЬНЫЕ ИНВЕСТИЦИИ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ БАНКОВСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ

ПАНКРЕВА. Ю.В.

Магистрант 2 курса ФГБОУ ВПО Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации, Пензенский филиал, г. Пенза

Аннотация: Статья представлена для рассмотрения портфельных инвестиций в деятельности банковских организаций и получения от них максимальных доходов.
Ключевые слова: портфель, портфельные инвестиции, ценные бумаги, банки, кредитный портфель

PORTFOLIO INVESTMENTS IN THE ACTIVITIES OF BANKING ORGANIZATIONS

Pankreva Y.V.

Abstract: The article is presented for consideration of portfolio investments in the activities of banking organizations and obtaining maximum income from them.
Key words: Portfolio, portfolio investments, securities, banks, loan portfolio

На современном этапе российской экономики перспективным направлением финансового развития банковской системы является управление портфельными инвестициями. Портфельные инвестиции представляют собой совокупность ценных бумаг, необходимых для получения доходов и обеспечения ликвидности. Задачей управления портфелем является поддержание равновесия между доходами и ликвидностью. Портфель ценных бумаг необходим банковской системе для формирования резерва ликвидности и прироста стоимости.

Имея низкую кредитную активность, банки вынуждены компенсировать это увеличением вложения в ценные бумаги. По данным рейтингового агентства НРА совокупный портфель ценных бумаг по активам за 2015 год вырос на 33% и составил 7,92 трлн. руб. [1] Основным источником прироста портфелей банковских организаций стало приобретение государственных облигаций. В 2016 году ценные бумаги составили 8,99 трлн. руб., однако на 1 марта 2017 года их число снизилось до 8,83 трлн. руб. Снижение ценных бумаг произошло пропорционально снижению банковских активов и приравнивается к 12%. Рассмотрим таблицу, в которой представлены банки с большими активами в ценные бумаги.

По данным таблицы видно, что активы Росгосстрах Банка за год выросли на 12 249 420 млрд. руб., что свидетельствует о том, что ценные бумаги активно обращаются и приносят доход. Напротив, активы Экспобанка сократились на 2 359 024 млрд. руб., это говорит о том, что вложение в ценные бумаги происходило не в полной мере. Если же рассматривать банки без учета РЕПО, то лидером, увеличившим инвестиции, в ценные бумаги стал Сбербанк. За год банк увеличил портфель на 60% и составил 2,33 трлн. руб.

Что касается кредитного портфеля в целом, то тут можно сказать, что за 2016 год он вырос на 3% и составил 9,37 трлн. руб. Ипотечный портфель в деньгах вырос на 13% и приравнялся к 3,68 трлн. руб., а в количественном выражении увеличился на 17%, показания которого составили 2,90 млн. руб. В общем количестве портфелей, доля ипотечных кредитов по банкам выросла с 36% до 39%.

Так же в последнее время портфель по кредитным картам вырос до 951,55 млрд. руб., а в коли-

чественном выражении составил 39,21 млн. штук. На сегодняшний день кредитными картами владеют около 31,87 млн. человек. Средний размер задолженности по карте за год снизился с 26,04 до 24,27 тыс. руб. Утилизация карточных лимитов снизилась с 50% до 49%.[3]

Таблица 1

Банки с наибольшими активами-нетто в ценные бумаги за 2016-2017 годы (с учетом РЕПО) [2]

Годы	2016 г	2017 г
Банк	Активы-нетто, млрд. руб.	Активы-нетто, млрд. руб.
Росгосстрах Банк	143 682 760	155 932 180
Русский стандарт	456 929 693	433 714 418
Совкомбанк	523 121 207	501 337 175
Экспобанк	70 356 141	67 997 117
Экспресс-Волга	182 295 992	182 376 076
Меткомбанк	63 492 337	67 749 401
Банк Москвы	761 397 860	1 702 619 249
Банк БФА	79 680 587	62 088 192
Центрокредит	91 168 230	96 598 231
Росевробанк	180 348 707	180 990 389

Автокредитный портфель же в свою очередь сократился до 491,08 млрд. руб., в количественном выражении он до 1,21 млн. кредитов. В общем объеме доля автокредных портфелей снизилась с 6% до 5%, а их доля в общем количестве открытых кредитов сохранилась на уровне 2%.[3]

Можно рассмотреть кредитный портфель на примере Альфа-банка. С начала 2017 года он вырос в два раза и к середине 2017 года составил 2 млрд. руб., а если рассматривать с учетом гарантий и торгового финансирования- 2,5 млрд. руб. По словам директора управления по работе с крупными корпоративными клиентами банка Сергей Андреев, порядка 30% «аграрного портфеля» банка приходится на растениеводство. «Среди клиентов также есть и животноводы, и торговые компании, и зернотрейд», — сказал он, отметив, что банк «присутствует на каждом этапе производственного цикла».[4]

По прогнозам одного из членов правления Альфа-банка, к концу 2017 года корпоративный портфель банка составит около 25 млрд. руб. Перед политикой банка стоит задача увеличить кредитный портфель вдвое. Сейчас доля банка на рынке корпоративного кредитования немного больше 3%, а через пять лет она может составлять около 5%.

В общем смысле под портфелем понимается совокупность облигаций, корпоративных акций, а также бумаг с выгодой, которая гарантируется государством. Это означает, что будут минимальные риски потерь по основной сумме и поступлениям на сегодняшний день. Основной задачей портфельных инвестиций является улучшение работоспособности инвестирования, придав совокупности ценных бумаг, те инвестиционные способности, которые недоступны с позиции отдельно взятой ценной бумаги и возможны только при их слиянии. Если же рассматривать с финансовой точки зрения, то портфельные инвестиции – совокупность средств, которые необходимо вкладывать в хозяйственную деятельность для дальнейшего получения дохода.

Список литературы

1. Портфельные инвестиции. Энциклопедия инвестора. http://investments.academic.ru/1281
2. Инвестиционный портфель: понятие и типы. Банки. Деньги. Инвестиции. Бизнес. http://www.bankmib.ru/1132
3. Портфельные инвестиции. Учебное пособие. Московская финансово-промышленная академия. Аскинадзи В.М., Максимова В.Ф. М.: МФПА, 2015. - 62 с.
4. Инвестиции: Учебное пособие / Г.П. Подшиваленко и др. М.: КНОРУС, 2016. Капитоненко В.В. Инвестиции и хеджирование. М.:ПРИОР, 2013.
5. Инвестиции. Учебное пособие. Джурбина Е. М., Мурадова С. Г. М.:СКФУ, 2015.-204 с.
6. Инвестиции. Оценка эффективности и принятие решений. Учебник. Межов И. С., Межов С. И. М.:НГТУ,2015.-380 с.

УДК 330

ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОЕ ПАРТНЕРСТВО В СОЦИАЛЬНОМ ОБСЛУЖИВАНИИ

АБДУСАМАДОВ АХМАД ЗОКИРЖОНОВИЧ

студент очного отделения стоматологического факультета,
ФГБОУ ВО «Казанский государственный медицинский университет», г. Казань

Аннотация: Одно из важнейших направлений модернизации социального обслуживания Республики Татарстан – привлечение организаций негосударственного сектора к оказанию социальных услуг. В результате этого формируется новый рынок социальных услуг, где существенную роль будут играть негосударственные организации. В статье описывается система социального обслуживания населения в рамках государственно-частного партнерства в Республике Татарстан.
Ключевые слова: Социально-ориентированные некоммерческие организации, социальные услуги, социальное обслуживание, благотворительные фонды.

STATE-PRIVATE PARTNERSHIP IN SOCIAL SERVICE

Abdusamadov Ahmad Zokirzhonovich

Annotation: One of the most important areas of modernization of social services in the Republic of Tatarstan is the involvement of non-state sector organizations in the provision of social services. As a result, a new market of social services is being formed, where a significant role will be played by non-governmental organizations. The article describes the system of social services for the population within the framework of public-private partnership in the Republic of Tatarstan.
Keywords: Socially-oriented non-profit organizations, social services, social services, charitable foundations.

Наряду с государственными и муниципальными учреждениями социальные услуги населению начали все более активно оказывать социально ориентированные негосударственные организации. В Федеральном законе от 12 января 1996 года № 7-ФЗ № «О некоммерческих организациях» было одобрено изменение Советом Федерации 29 июня 2016 года в ст. 2 о том, что неккомерческая организация – испольнитель общественно полезных услуг понимается СО НКО, которая на протяжении одного и более года оказывает общественно полезные услуги надлежащего качества. Настоящий федеральный закон вступает в силу с 1 января 2017 года [1, с. 134].

Важным является сформировать подсистему мер государственной поддержки СО НКО, оказывающих услуги социальной защиты. Такая комплексная поддержка будет способствовать развитию подсистемы услуг социальной защиты.

Наибольшее количество учреждений и предприятий социального обслуживания в РФ действуют в Татарстане (139 учреждений и предприятий социального обслуживания в РТ, тем самым РТ занимает 7 место среди всех субъектов РФ) [3] , которые включают в себя ГАУСО «Комплексные центры социального обслуживания населения, социально-ориентированные некоммерческие организации, благотворительные фонды. На 9 февраля 2017 года насчитывается 45 ГАУСО КЦСОН в Республике Татарстан [4]. На конец 2016 года в Татарстане функционирует 67 СО НКО [5]. Благотворительных фондов насчитывается 27 к концу 2016 года [6].

Таблица 1

Виды ориентации (направленности) государственной поддержки СО НКО, оказывающих услуги социальной защиты [2,с. 15]

ВИД	ХАРАКТЕРИСТИКА
Территориальная ориентация	Поддержка СО НКО, оказывающих услуги социальной защиты, действующих на территории неблагополучных регионов и городов.
Отраслевая ориентация	Поддержка СО НКО, оказывающих услуги социальной защиты, действующих в узко выделенных отраслях, или оказывающих редкие, основанные на индивидуальном подходе услуги
Категориальная ориентация	Поддержка СО НКО, оказывающих услуги категориям населения, законодательно отнесенным к социально незащищенным
Импульсная ориентация	Поддержка СО НКО, оказывающих услуги социальной защиты, имеющих «стартовый капитал» для развития, но находящихся в стадии формирования
Поддерживающая ориентация	Поддержка стабильно функционирующих СО НКО, оказывающих услуги социальной защиты, в целях обеспечения условий увеличения объемов, расширения ассортимента и повышения качества услуг
Оздоровительная ориентация	Поддержка СО НКО, оказывающих услуги социальной защиты, находящихся в кризисной ситуации

Российская Федерация, и большинство ее субъектов сформулировали свои стратегии развития на долгосрочную перспективу. В схеме 1 представлены перспективы развития государственно-частного партнерства в социальном обслуживании в РТ [7].

Схема 1

Развитие ГЧП в социальном обслуживании Республики Татарстан (по состоянию на 18.05.2016).

Субъект Российской Федерации, органы государственной власти субъекта Российской Федерации	Характеристика регионального законодательства, регулирующего отношения в рамках государственно-частного партнерства	Примеры реализации успешных проектов, в том числе инновационных, в отраслях социальной сферы	Опыт привлечения общественных организаций к решению социальных проблем
Республика Татарстан Министерство труда, занятости и социальной защиты Республики Татарстан	Закон Республики Татарстан от 01.08.2011 № 50-ЗРТ «О государственно-частном партнерстве в Республике Татарстан» постановление Кабинета Министров Республики Татарстан от 28.03.2012 № 244 «Об утверждении Порядка формирования и ведения Реестра соглашений о государственно-частном партнерстве в Республике Татарстан». Подпрограмма «Поддержка социально	На данный момент долгосрочных соглашений ГЧП в отношении объектов государственной или муниципальной инфраструктуры в сфере социального обслуживания в Республике Татарстан не заключено. Вместе с тем, с 2010 года в Республике Татарстан на условиях аутсорсинга оказываются реабилитационные услуги детям и подросткам с ограниченными	Проекты ЧОУ ДПО «Городской центр образования»: «В помощь маме особого ребенка»; «Неделя инклюзивного образования» и др. Проекты Автономной некоммерческой организации «Ассоциация содействия больным синдромом Ретта»: «Родители детей-инвалидов с редкими заболеваниями – за права детей на диагностику, реабилитацию и образование» и др. Проект Региональной общественной организации инвалидов «Закал» по Республике Татарстан «Деятельность юридического консультационного Центра для достижения равных прав и возможностей инвалидов и родителей детей-инвалидов» и др.

Субъект Российской Федерации, органы государственной власти субъекта Российской Федерации	Характеристика регионального законодательства, регулирующего отношения в рамках государственно-частного партнерства	Примеры реализации успешных проектов, в том числе инновационных, в отраслях социальной сферы	Опыт привлечения общественных организаций к решению социальных проблем
	ориентированных некоммерческих организаций в Республике Татарстан на 2014–2016 годы» государственной программы.	возможностями здоровья (детям-инвалидам) на территории города Нижнекамска, с 2012 года реабилитационные услуги гражданам пожилого возраста, в том числе инвалидам пожилого возраста на территории города Набережные Челны, с 2013 года оказываются реабилитационные услуги гражданам пожилого возраста, в том числе инвалидам пожилого возраста, на территории города Казани.	

Список литературы

1. Профессиональный научно-практический и методический журнал «Социальное обслуживание». 2016. № 7. С. 134.

2. Профессиональный научно-практический и методический журнал «Социальное обслуживание. 2015. № 7 (98). С. 15.

3. Информация «Агенства социальной информации». [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://www.asi.org.ru. (Дата обращения: 05.03.2017).

4. Информация Министерства труда, занятости и социальной защиты республики Татарстан. [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://mtsz.tatarstan.ru. (Дата обращения: 05.03.2017).

5. Информация о системе учреждений и предприятий социального обслуживания в РФ. [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.remedium.ru. (Дата обращения: 05.03.2017).

6. Информация «Благотворительные фонды Республики Татарстан. [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://kamskoye-ustye.tatarstan.ru. (Дата обращения: 05.03.2017).

7. Информация Министерства труда, занятости и социальной защиты республики Татарстан. [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://mtsz.tatarstan.ru. (Дата обращения: 05.03.2017).

УДК: 336.71

ДИВЕРСИФИКАЦИЯ БАНКОВСКИХ ВКЛАДОВ: ГРАМОТНОЕ УПРАВЛЕНЧЕСКОЕ РЕШЕНИЕ ИЛИ НАРУШЕНИЕ ЗАКОНА?

ОСКОЛКОВА НАТАЛЬЯ АЛЕКСАНДРОВНА,
студент магистратуры Московского
государственного юридического университета
имени О.Е. Кутафина (МГЮА), г. Москва

Аннотация: Проблема диверсификации банковских вкладов, или, как часто называют - процедура «дробления вкладов», в настоящее время является актуальной для многих отечественных кредитных организаций. Целью «дробления» служит получение в обход закона выплаты возмещения при наступлении страхового случая. Однако данный процесс может носить и другой характер и быть направлен вовсе не на нарушение закона.
Ключевые слова: кредитная организация, диверсификация, банковский вклад, банковские сделки

DIVERSIFICATION OF BANKS DEPOSITS: COMPETENT MANAGEMENT DECISION OR VIOLATION OF THE LAW?

Oskolkova Natalya

Abstract: The problem of diversification of banks deposits is currently relevant to many domestic credit institutions. The purpose of splitting is to obtain to bypass the law of indemnity upon occurrence of insured event. However, this process may be of another character and be directed not to a violation of the law.
Keywords: credit organization, diversification, bank deposit, banks transactions

В настоящее время вопрос диверсификации собственных вложений является достаточно актуальным. Проблемы в социально-экономическом положении страны, финансовая нестабильность национальной валюты, напряженная обстановка в международных отношениях России подталкивают граждан к использованию различных способов по сохранению имущества и гарантированию собственных накоплений. Одним из таких способов считается диверсификация вложений, в том числе - банковских.

Термин «диверсификация» довольно распространен в юридической и экономической научной литературе, однако законодательно не установлен. Поэтому сущность данного термина можно определить только исходя из анализа научно-исследовательских разработок отечественных и зарубежных авторов, изучения характерных черт данного явления [1].

Различая диверсификацию юридических лиц (в частности, предприятий) и физических лиц, А.А. Татуев приводит следующую ее характеристику: диверсификация - основа для развития конкурентоспособности преимуществ на предприятиях; расширение объектов деятельности, номенклатуры продукции, производимой монополистическими объединениями [2]. А.М. Румянцев понимает под диверсификацией расширение номенклатуры товаров, производимых предприятиями или объединениями предприятий, связанное с использованием собственных накоплений предприятий на организацию новых видов производства, проникновение в новые отрасли и сферы хозяйства [3]. Логично, что данные

авторы рассматривают процесс диверсификации исключительно с точки зрения его использования юридическими лицами. Диверсификация существует и в банковской деятельности, где под ней понимается действие банков в различных финансовых отраслях и сферах, расширение ассортимента предоставляемых клиентам банковских услуг и продуктов, продвижение банков в регионы и т.д [4]. Разумеется, это достаточно важный вопрос как для микро-, так и для макроэкономики, особенно если дело касается проблемных предприятий и государств с недостаточно развитой экономикой. Диверсификация, применяемая физическими лицами, рассматривается в несколько ином роде.

Специалисты выделяют важность диверсификации в процессе инвестирования. Отмечается, что именно в данном случае ее применение максимально необходимо и эффективно. Речь идет, прежде всего, о диверсификации денежных средств. В данном случае актуален вопрос и о диверсификации банковских вкладов граждан.

Итак, диверсификация в рассматриваемом контексте - это, в первую очередь, грамотное распределение денежных активов между различными инвестиционными проектами с целью минимизировать риск потери капитала. Также под данным определением понимают инвестиционный подход, направленный на минимизацию возникающих во время производства или торговли рисков, связанный с распределением финансовых или производственных ресурсов по разным отраслям и сферам. Широкое распространение диверсификация получила на валютном и фондовом рынке как средство, позволяющее минимизировать потери во время торговли.

Следует отметить некоторые плюсы диверсификации. Во-первых, это снижение и минимизация различного рода рисков. Во-вторых, возможность получения дохода сразу по нескольким направлениям осуществляемой деятельности. В-третьих, возможность участия в нескольких проектах или мероприятиях, что позволит финансово поддержать их существование и дальнейшее развитие. Однако выделяются и минусы.

Законодательно юридическая ответственность за процессы диверсификации не установлена, поскольку в целом процент использования данной процедуры для совершения противоправных действий невысок. Но в банковской деятельности связанные с диверсификацией нарушения - это достаточно актуальная тема. Речь в данном случае идет о частном случае диверсификации - так называемом «дроблении вкладов», используемом гражданами для незаконного получения страхового возмещения от государственной корпорации «Агентство по страхованию вкладов» (далее - Агентство) при банкротстве кредитной организации.

Система страхования вкладов обеспечивает и гарантирует сохранность денежных средств вкладчиков кредитных организаций, однако на практике зачастую сталкивается со стремлением незаконно получить страховую выплату [5]. Как видно из анализа судебной практики, «дробление вкладов» - одно из самых распространенных нарушений, допускаемых вкладчиками при получении страховых выплат, наряду, например, с заключением фиктивных договоров банковского вклада.

Специалисты выделяют несколько способов совершения данных нарушений. Во-первых, вкладчики «дробят вклады» через подмену незастрахованных банковских депозитов застрахованными. Во-вторых, довольно популярна так называемая «разбивка» вкладов, превышающих порог страхового возмещения и перевод денежных средств на застрахованные счета других лиц в преддверии краха банка. Третий способ - включение в реестр застрахованных депозитов фиктивных вкладов. Таким образом, заключение мнимых договоров банковского вклада максимально тесно связано с процессом «дробления вкладов».

Традиционно суды различных инстанций рассматривают данные действия вкладчиков в качестве метода незаконного получения денежной компенсации [6]. При этом справедливо отмечается, что при фактической неплатежеспособности кредитной организации в ней могут технически совершаться любые операции, однако они не влекут за собой ни экономических, ни правовых последствий [7]. На важный негативный итог подобных нарушений указывает в своем апелляционном определении Самарский областной суд [8]. В частности, искусственное создание условий для возникновения обязательства, подлежащего страхованию, несет не только негативные последствия для Агентства как субъекта, осуществляющего выплату страхового возмещения, и непосредственно для самой кредитной организации,

но также влечет ущемление прав других кредиторов и злоупотребление правом [9]. В конечном итоге подобные неправомерные действия наносят ущерб государству в целом, что, безусловно, нельзя оставлять без внимания.

Рассмотрим более подробно судебную практику. Так, гражданка С. обратилась в суд с требованием о включении в реестр обязательств банка перед вкладчиками и получении страхового возмещения. В обоснование истица указала, что между ней и банком был заключен договор банковского вклада, денежные средства перечислены на расчетный счет. Однако после наступления страхового случая - у банка отозвали лицензию - Агентство отказало истице в выплате компенсации. Истица обжаловала данное решение в суд. Сафоновский районный суд Смоленской области в удовлетворении требований гражданки С. также отказал, отметив в постановлении, что у Агентства не возникло обязательств перед истцом по выплате возмещения по вкладу в связи с тем, что внесение денежных средств во вклад было оформлено в период нахождения банка в условиях фактической неплатежеспособности, отсутствия достаточных средств на корреспондентском счете для исполнения своих обязательств перед кредитором, а также носило характер фиктивной сделки и имело признаки «дробления вкладов» [7]. Судебная коллегия апелляционной инстанции согласилась с выводами нижестоящего суда о том, что цифровые остатки на счете истца сформированы фиктивно в результате формального осуществления технических записей по счетам, с целью дробления суммы вклада иного лица для получения гарантированной страховой выплаты. В удовлетворении апелляционной жалобы было отказано, решение суда первой инстанции осталось без изменения [10].

Не поддержал «дробильщиков» и Верховный Суд РФ. Прецедентным является его решение по кассационной жалобе Агентства по страхованию вкладов, вынесенное 26 апреля 2016 года. Как следует из материалов дела, гражданин В. обратился в суд за защитой своего права на получение страхового возмещения. Истец указал, что заключил договор банковского вклада с кредитной организацией, у которой впоследствии оказалась отозвана лицензия на осуществление банковской деятельности. Истец обратился в Агентство, но в получении компенсации ему было отказано. Гражданин В. успешно обжаловал данное решение. Суд первой инстанции счел доводы представителей Агентства «голословными возражениями», не подкрепленными доказательствами, а намерения истца внести денежные средства на вклад в целях их сохранения и получения дохода в виде процентов - истинными и соответствующими закону. На этом основании Агентство было обязано выплатить истцу сумму страхового возмещения [11]. При обжаловании решения в апелляционной инстанции судебное постановление осталось без изменения. Кассационная жалоба была рассмотрена в Верховном Суде РФ, после чего дело отправилось на новое рассмотрение в суд апелляционной инстанции. В обоснование своих выводов высшая судебная инстанция, в частности, отметила, что решения нижестоящих судов не соответствуют фактическим обстоятельствам дела. Более того, неправильно оказался определен предмет доказывания, в связи с чем неправомерно было отклонено ходатайство ответчика о вызове свидетеля в суд, что могло в итоге существенно повлиять на дальнейшее рассмотрение дела. Многие обстоятельства не имеют правовой оценки, в связи с чем данное решение нельзя считать законным и обоснованным [12]. Как отмечают специалисты, отправляя дело на новое рассмотрение, Верховный Суд РФ показал, что в борьбе с «дробильщиками вкладов» важное значение имеют все обстоятельства дела - не только формальные документы, но и наличие в действиях банков и вкладчиков признаков недобросовестности. Тем самым были официально подтверждены давние доводы Агентства о необходимости правовой оценки действий банков и его вкладчиков, исследование истинной цели их совершения и, соответственно, наличие преступного умысла или его отсутствие [13].

Вместе с тем, нужно отметить, что существует и противоположная судебная практика, где Агентство по страхованию вкладов в принудительном порядке выплачивает страховое возмещение вкладчикам банков, так как суд обязывает Агентство сделать это. В данном случае проблема состоит в сложности доказывания фактов фиктивности сделок или «дробления вкладов». В качестве примеров можно привести ряд постановлений Головинского районного суда города Москвы. В частности, в одном из них в суд с заявлением обратилась истица, указав в иске, что между ней и банком был заключен договор банковского вклада. После отзыва у банка лицензии истица предоставила Агентству документы,

подтверждающие ее право на получение страхового возмещения, однако получила отказ, в реестр обязательств банка перед вкладчиками включена не была. В судебном заседании представитель Агентства отметил, что на момент совершения рассматриваемых приходно-расчетных операций по счетам банк был неплатежеспособным, соответственно, операция по внесению денежных средств на счет истца является мнимой сделкой. На этом основании истице было отказано в получении выплаты. Суд исследовал материалы дела, после чего пришел к выводу, что доводы Агентства о мнимости спорного договора и фактическом неразмещении денежных средств на банковском счете не нашли объективного подтверждения в материалах дела. Таким образом, факт нарушения не был признан доказанным, а с Агентства по страхованию вкладов в пользу истца была взыскана сумма в счет страхового возмещения и государственная пошлина, подлежащая уплате в бюджет государства. Истицу включили в реестр обязательств должника перед вкладчиками [14].

В другом гражданском деле истица обратилась в суд с аналогичным требованием о включении в реестр обязательств и получении страхового возмещения. В судебном заседании представители Агентства привели аналогичные рассмотренным выше доводы о мнимости заключенной сделки. Особое внимание в данном случае уделяется неплатежеспособности банка в период заключения спорного договора, отсутствию факта признания сделки недействительной. Как указывает суд, доказательств и объективного подтверждения спорных фактов в материалах дела не представлено, и оснований для отказа в удовлетворении требований нет. Таким образом, в пользу истца была взыскана сумма страхового возмещения и госпошлина в доход бюджета государства [15]. Аналогичные судебные решения, где ГК АСВ был признан обязанным выплатить страховое возмещение вкладчикам банков, можно обнаружить и в других судебных органах [4].

Приведенные выше примеры судебной практики по «дроблению вкладов» свидетельствуют о постепенном выделении целого социального направления подобной диверсификации вложений. Разумеется, очевидно, что некоторый процент «дробильщиков» преследует цели сохранности своего имущества, особенно в нынешнем положении финансового кризиса и нестабильной национальной и мировой экономики. Вместе с тем, большая часть «дробильщиков» преследует именно цель незаконного обогащения за счет государства, что не может быть признано положительной тенденцией. Как отмечает судебная практика, далеко не всегда достигается конечная цель мероприятий по борьбе с «дробильщиками», и они привлекаются к юридической ответственности. Поэтому необходимо разрабатывать и развивать новые методы противодействия подобным нарушениям.

Список литературы

1. Баумунг Э. В. Этапы развития диверсификации производства // Молодой ученый. 2012. №3. С. 144-150.

2. Татуев А.А., Зиядин С.Т., Ибраева А.К. Диверсификация в промышленности: понятие, сущность, этапы развития и проблемы применения // Вестник Алтайского государственного аграрного университета. 2015. № 1 (123). С. 175-183.

3. Румянцев А.М. Экономическая энциклопедия. Политическая экономия. М.; Советская энциклопедия. 1972. 560 с.

4. Трифонов Д.А. Основные направления диверсификации банковской деятельности в условиях кризиса // Вестник Саратовского государственного социально-экономического университета. 2009. № 3. С. 193-199.

5. Осколкова Н.А. Система страхования вкладов как гарантия стабильности осуществления банковской деятельности // Финансы и кредит. 2016. № 10. С. 23-32.

6. Определение Самарского областного суда от 15.01.2015 года № 33-320/2015. Документ опубликован не был. Доступ из СПС «КонсультантПлюс».

7. Апелляционное определение Смоленского областного суда от 25.11.2014 года по делу № 33-4293/2014. Документ опубликован не был. Доступ из СПС «КонсультантПлюс».

8. Апелляционное определение Самарского областного суда от 21.01.2016 года по делу № 33-442/2016. Документ опубликован не был.

9. Решение Сафроновского районного суда Смоленской области от 09.09.2014 года по делу № 33-4293/2014. Документ опубликован не был.

10.Решение Ленинского районного суда г. Екатеринбурга от 20.02.2015 по делу № 2-2770/2015. Документ опубликован не был.

11.Определение Верховного Суда Российской Федерации от 26.04.2016 года по делу № 45-КГ16-2. Документ опубликован не был. Доступ из СПС «КонсультантПлюс».

12.Верховный суд не поддержал «дробление вкладов» [Электронный ресурс] URL: http://www.infralex.ru/news/verkhovnyy-sud-ne-podderzhal-droblenie-vkladov/

13.Решение Головинского районного суда города Москвы от 13.11.2014 года по делу № 2-4866/2014. Документ опубликован не был.

14.Решение Головинского районного суда города Москвы от 25.06.2014 года по делу № 2-2751/2014. Документ опубликован не был. Доступ из СПС «КонсультантПлюс».

15.Решение Хорошевского районного суда города Москвы от 15.10.2014 года по делу № 2-4170/2014. Документ опубликован не был. Доступ из СПС «КонсультантПлюс».

УДК 128

ОЦЕНКА ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ И РЕНТАБЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

МАННАНОВ АЙДАР РАМИЛЕВИЧ
студент
Лениногорский филиал ФГБОУ ВО «Казанский национальный исследовательский технический университет им. А.Н. Туполева-КАИ», Россия, г. Лениногорск.
Научный руководитель: Полюшко Юрий Николаевич
к.э.н., доцент
Лениногорский филиал ФГБОУ ВО «Казанский национальный исследовательский технический университет им. А.Н. Туполева-КАИ», Россия, г. Лениногорск.

Аннотация: Необходимой предпосылкой для принятия правильного управленческого решения является объективная и своевременная информация о текущем положении дел на предприятии, которую можно получить лишь в результате проведения финансового анализа, дающего оценку финансовой устойчивости хозяйствующего субъекта. Без этих данных принимаемые управленческим персоналом решения будут неадекватны сложившейся ситуации и в худшем случае могут привести предприятие к банкротству.
Ключевые слова: финансовая устойчивость, рентабельность, коэффициент, предприятие, эффективность деятельности

ASSESSMENT OF FINANCIAL STABILITY AND PROFITABILITY

Abstract: A prerequisite for making correct management decisions is objective and timely information about the current state of Affairs at the enterprise, which can be obtained only as a result of the financial analysis assesses the financial sustainability of the entity. Without this data, take management decisions will be inadequate to the situation and in the worst case may lead the company to bankruptcy.
Key words: financial stability, profitability, efficiency, enterprise efficiency

В настоящее время в России проблема оценки устойчивости финансового состояния предприятия является крайне актуальной, причем как для менеджмента самого предприятия, так и для различных государственных ведомств, контролирующих деятельность хозяйствующих субъектов, что и обусловливает выбор ее в качестве темы данной статьи[1, с.58].

Необходимой предпосылкой для принятия правильного управленческого решения является объективная и своевременная информация о текущем положении дел на предприятии, которую можно получить лишь в результате проведения финансового анализа, дающего оценку финансовой устойчивости и ликвидности хозяйствующего субъекта. [3, с.73].

Традиционная методика анализа финансовой устойчивости путем расчета трехмерного показателя финансовой устойчивости [3, с.73; 1, с.59] АО «XXX» за 2014-2016 гг. представлена в таблице 1.

Таблица 1

Анализ абсолютных показателей финансовой устойчивости АО «XXX» за 2014-2016 гг., тыс. руб.

Показатели	Значения, тыс. руб.		
	2014 г.	2015 г.	2016 г.
1. Капитал и резервы	194463	41315	1206098
2. Долгосрочные пассивы	474826	897504	934988
3. Краткосрочные пассивы	324325	688124	501655
4. Внеоборотные активы	454130	44543	1834279
5. Собственные оборотные средства (стр.1-стр.4)	-259667	-3228	-628181
6. Функционирующий капитал (стр.1+стр. 2-стр.4)	215159	894276	306807
7. Общая величина основных источников средств (стр.1+стр.2+стр.3-стр.4)	539484	1582400	808462
8. Запасы + НДС	301541	508279	410512
9. Излишек (недостаток) Собственных оборотных средств (стр.5-стр.8)	-561208	-511507	-1038693
10. Излишек (недостаток) Функционирующего капитала (стр.6-стр.8)	-86382	385997	-103705
11. Излишек (недостаток) Общей величины основных источников средств (стр.7-стр.8)	237943	1074121	397950
Тип финансовой устойчивости	Неустойчивое финансовое состояние	Нормально устойчивое финансовое состояние	Неустойчивое финансовое состояние

Так финансовое состояние АО «XXX» за 2014 г., 2016 г. характеризуется как неустойчивое. Неустойчивое финансовое положение характеризуется нарушением платежеспособности, при котором сохраняется возможность восстановления равновесия за счет пополнения источников собственных средств, сокращения дебиторской задолженности, ускорения оборачиваемости запасов[1, с.59]. Наличие нарушений финансовой дисциплины (задержки в оплате труда), перебои в поступлении денег на расчетные счета и платежах, неустойчивая рентабельность, невыполнение финансового плана, в том числе по прибыли. Однако, в 2015 г. ситуация изменяется и рассматриваемое предприятие уже характеризуется как нормально устойчивое финансовое состояние. Нормальная финансовая устойчивость характеризуется тем, что предприятие использует для покрытия запасов помимо собственных оборотных средств также и долгосрочные привлеченные средства. Такой тип финансирования запасов является «нормальным» с точки зрения финансового менеджмента. Нормальная финансовая устойчивость является наиболее желательной для предприятия. Для покрытия запасов используются нормальные источники покрытия, т.е. собственные оборотные средства, долгосрочные привлеченные средства и расчеты с кредиторами за товар. Динамика снижения собственных оборотных средств, с (-259667) тыс. руб. в 2014 г. до (-628181 тыс. руб.) в 2015 г. свидетельствует о том, что у АО «XXX» недостаточно собственных средств для формирования текущих активов.

Рассмотрим теперь относительные показатели финансовой устойчивости АО «XXX» за 2014-2016 гг. (см. ниже таблицу 2).

Рассчитанные показатели являются индикаторами финансовой зависимости и свидетельствуют о степени зависимости предприятия от инвесторов и кредиторов. Данные коэффициенты за 2014-2016 гг. не соответствуют нормативным значениям.

Таблица 2

Анализ относительных показателей финансовой устойчивости АО «ХХХ» за 2014-2016 гг., доли ед.

Показатель	Норма	2014 г.	2015 г.	2016 г.	Отклонение	
					2015 г. к 2014 г.	2016 г. к 2015 г.
Коэффициент общей платежеспособности	>=2,0	1,26	1,03	1,84	-0,23	0,81
Коэффициент независимости (автономии)	>0,5	0,2	0,03	0,46	-0,17	0,43
Коэффициент финансирования	>1	0,24	0,03	1,19	-0,21	1,16

На снижение в 2015 г. по сравнению с 2014 г. коэффициентов общей платежеспособности (на 0,23), независимости (автономии) (на 0,17) и финансирования (на 0,21) повлияло уменьшение долгосрочных обязательств, а также снижение чистых активов. Тенденция к уменьшению этого показателя является отрицательной, так как постоянное кризисное отсутствие наличности приводит к тому, что организация превращается в неплатежеспособную, а это уже может рассматриваться как первая ступень на пути к банкротству.

На увеличение в 2016 г. по сравнению с 2015 г. коэффициентов общей платежеспособности (на 0,81), независимости (автономии) (на 0,43) и финансирования (на 1,16) повлияло увеличение долгосрочных обязательств, снижение краткосрочных обязательств, а также увеличение чистых активов.

В условиях рыночных отношений велика роль показателей рентабельности продукции [4, с.58], которые являются относительными характеристиками финансовых результатов и эффективности деятельности предприятия.

Сведем полученные значения коэффициентов в таблицу 3.

Таблица 3

Анализ коэффициентов рентабельности АО «ХХХ» за 2014-2016 гг., %

Показатель	2014 г.	2015 г.	2016 г.	Отклонение	
				2015 г. к 2014 г.	2016 г. к 2015 г.
Рентабельности использования всего капитала	-15,50	-0,09	-0,002	15,41	0,0880
Рентабельности собственных средств (СК)	-79,18	-3,71	0,0001	75,47	3,7101
Рентабельности продаж	-60,20	-0,13	-0,18	60,07	-0,05
Рентабельность основных средств	-58,98	-36,84	0,01	22,14	36,85
Рентабельность оборотного капитала	-41,48	-19,53	0,01	21,95	19,53

Рентабельность собственного капитала показывает, сколько чистой прибыли приходится на рубль собственных средств [6, с.56]. Высокое значение коэффициента рентабельности собственного капитала АО «ХХХ» наблюдается в 2016 г. – (0,0001%). Это говорит о проблемах компании, что ведет к тяжести привлечения новых капиталов для ее развития.

Рентабельность продаж АО «ХХХ» в 2015 г. по сравнению с 2014 г. повысилась на 60,07% и составила (-0,13%). Рост коэффициента является следствием роста цен при постоянных затратах или снижения затрат при постоянных ценах. В 2016 г. по сравнению с 2015 г. снизился на 0,053% и составил (-0,183) %. Уменьшение показателя свидетельствует о снижении цен при постоянных затратах или о росте затрат при постоянных ценах, т.е. о снижении спроса на реализуемую продукцию[4, с.60].

Увеличение рентабельности капитала АО «ХХХ» за 2014-2016 гг. с (-15,5%) до (-0,002%) свиде-

тельствует о повышении эффективности использования капитала предприятия. Однако, в целом, у компании имеются проблемы по управлению капиталом.

Рентабельность основных средств АО «XXX» в 2016 г. по сравнению с 2014 г. повышается с (-58,98%) до 0,01%. Так рост рентабельности основных средств при снижении рентабельности всего капитала свидетельствует об излишнем увеличении мобильных средств вследствие образования излишних запасов товарно-материальных ценностей, затоваренности в результате снижения спроса, чрезмерного роста дебиторской задолженности или не используемых с достаточной эффективностью в обороте денежных средств.

Рентабельность оборотного капитала АО «XXX» в 2016 г. по сравнению с 2014 г. увеличилась с (-41,48%) до 0,01%, т.е. произошло увеличение прибыли на 1 рубль оборотных активов на 1 копейку.

Таким образом, проблемными местами в управлении финансовой устойчивостью АО «XXX» являются увеличение дебиторской задолженности, рост запасов, рост величины краткосрочных обязательств и долгосрочных заемных средств. При этом основная часть заемного капитала предприятия отвлечена в оборотные активы. Это объясняется тем, что деятельность хозяйствующего субъекта ориентирована на расширение основной деятельности. Все это отрицательно сказывается на финансовой устойчивости рассматриваемого предприятия. В целом за 2014-2016 гг. происходит повышение практически всех показателей рентабельности АО «XXX», что объясняется увеличением спроса на продукцию, увеличением затрат, повышением прибыли исследуемого предприятия. Рациональное размещение продукции АО «XXX» позволит максимизировать рентабельность и минимизировать затраты[5, с.21].

Список литературы

1. Полюшко Ю.Н. Финансовая устойчивость хозяйствующего субъекта: анализ и оценка // Экономика и управление: проблемы, решения. - 2014. - № 12- (36). - С. 58-63

2. Полюшко Ю.Н. Анализ влияния финансовой политики на финансовое состояние хозяйствующего субъекта // Экономика и управление: проблемы, решения. - 2014. - № 11 (35). - С. 88-93

3. Полюшко Ю.Н. Несколько подходов к оценке финансовой устойчивости и ликвидности хозяйствующего субъекта // Экономика и управление: проблемы, решения. - 2015. - № 04 (40). - С. 73-79

4. Полюшко Ю.Н. Традиционный подход к оценке деловой активности по показателям оборачиваемости и рентабельности хозяйствующего субъекта // Экономика и управление: проблемы, решения. - 2015. - № 04 (40). - С. 56-61

5. Полюшко Ю.Н. Разработка стратегий, направленных на увеличение прибыли и рентабельности хозяйствующего субъекта // Экономика и управление: проблемы, решения. - 2015. - № 08 (44). - Т.2. - С. 15-21

© П.А.Лапин, 2017
© Ю.Н.Полюшко, 2017

УДК: 519.711(075)

РАЗРАБОТКА АЛГОРИТМИЧЕСКОЙ МОДЕЛИ ЗАЩИТЫ ИНФОРМАЦИИ НА ОСНОВЕ ДИНАМИЧЕСКИХ ТАБЛИЦ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ

КАБУЛОВ АНВАР ВАСИЛОВИЧ
профессор Национального университета Узбекистана им. Мирзо Улугбека.
ВАРИСОВ АКМАЛ АББАСОВИЧ
соискатель Ташкентского университета информационных технологий им. Ал Хорезми

Аннотация: Предлагается способ анализа защищенности системы на основе построения динамических таблиц функционирования(ТФ) информационной системы на базе сетей Петри. С помощью алгоритмической модели на основе ТФ проводится обследование функционирования реализованной системы защиты, и выявляются ее недостатки. Алгоритмические модели на основе ТФ используются как математический аппарат для моделирования динамических дискретных систем.
Моделирование на основе ТФ осуществляется на событийном уровне.
Ключевые слова: Информационная безопасность, сеть Петри, система защиты конфиденциальных информации, таблица функционирования, алгоритм, множество.

DEVELOPMENT OF ALGORITHMIC MODEL OF INFORMATION PROTECTION ON THE BASIS OF DYNAMIC TABLES OF FUNCTIONING

Kabulov Anvar Vasilovich,
Varisov Akmal Abbasovich

Abstract: A method for analyzing the security of a system based on the construction of dynamic tables of the functioning (TF) of an information system based on Petri nets is proposed. Using the algorithmic model based on TF, a survey of the functioning of the implemented protection system is conducted, and its shortcomings are revealed. Algorithmic models based on TF are used as a mathematical apparatus for modeling dynamic discrete systems.
Modeling on the basis of TF is carried out at the event level.
Key words: Information security, Petri net, system of protection of confidential information, table of functioning, algorithm, set.

Безопасность - это отсутствие опасности или наличие возможности надежно защититься от нее. Опасным следует считать такое информационное воздействие, которое чревато дестабилизирующим, деструктивным, ущемляющим интересы личности или страны и т.д. результатом.

Информационная безопасность общества, государства — это состояние либо отсутствия информационных угроз, либо, при наличии таковых, состояние защищенности и, следовательно, устойчиво-

сти основных сфер жизнедеятельности (политики, экономики, науки, техносферы, сферы государственного управления, культуры, военного дела, общественного сознания и т.д.) по отношению к опасным информационным воздействиям, причем как внедрению, так и извлечению информации.

Системный подход к информационной безопасности (ИБ) требует выделять ее субъекты, средства и объекты, принципы обеспечения, источники опасности, направленность опасных информационных потоков.

Эволюция информационных технологий (ИТ) связана с интеллектуальными системами, в которых присутствуют процессы зарождения, адаптации и развития. Системный подход определяет методологию и принципы построения систем ИТ. Принцип моделируемости позволяет предотвратить ошибки проектирования кибернетических систем. Принцип связности при разработке эффективной системы рассматривает объект защиты комплексно, объединяя объект защиты, внешнюю среду, средства защиты и угрозы злоумышленника и учитывая взаимосвязи: источник угрозы – фактор (уязвимость) – угроза (действие) – последствия (атака).

Построение системы защиты является обязательным условием для обеспечения безопасности конфиденциальной информации, хранимой и обрабатываемой в информационной системе. Требования к системе защиты информации формируются по результатам проведения обследования информационной системы и ориентированы на нейтрализацию уязвимостей системы. Одним из способов анализа защищенности системы является построение динамических таблиц функционирования (ТФ) информационной системы на базе сетей Петри [1, 2]. С помощью алгоритмической модели на основе ТФ проводится обследование функционирования реализованной системы защиты, и выявляются ее недостатки.

Развитие информационных систем обработки и хранения конфиденциальной информации диктует необходимость построения надежной системы защиты конфиденциальной информации (СЗКИ).

Построение СЗКИ проводится в несколько этапов. Первым этапом является обследование информационной системы (ИС), в рамках которого анализируется технология обработки, хранения и защиты информации, формируется модель нарушителя и модель угроз безопасности конфиденциальной информации (КИ), а также составляются требования к СЗКИ.

Требования к СЗКИ, в зависимости от вида КИ определяются согласно нормативно-законодательной базы Республики Узбекистан.

Алгоритмические модели на основе ТФ[1] используются как математический аппарат для моделирования динамических дискретных систем

Моделирование на основе ТФ осуществляется на событийном уровне. Определяются, какие действия происходят в системе, какие состояния предшествовали этим действиям и какие состояния примет система после выполнения действия. Выполнения событийной модели в ТФ описывает поведение системы. Анализ результатов выполнения может сказать о том, в каких состояниях пребывала или не пребывала система, какие состояния в принципе не достижимы. Таким образом,

ТФ={X, Y, A, O, Θ, T, U, S, F, P} – алгоритмическая модель АСУ обеспечения безопасности ИС, а также предотвращения любого вида угроз к ИС и информационным ресурсам (ИР), где

Y – множество возможных угроз Y $\{O_j\}$;

X – множество решений предотвращения угроз X $\{A_i\}$;

A – определенное решение предотвращения угроз;

O – определенное действие угроз;

Θ – координаты между «A_i» и «O_j»;

T – время (для предотвращения и успешной реализации угрозы) ;

U – внешнее воздействие (на $\Theta_{ij}\{A_i:O_j\}$);

S – множество переходов (переход из одной Θ_{ij} на другую $\Theta_{i+n,\ j+m}$);

F(t) –функция изменения таблицы функционирования во времени;

P – множество вычислительных и логических операций ввода, вывода и управления;

Z – множество привилегий.

Если $\forall t_i \in T$ и функция, $F(t_i) = const$ то такая таблица функционирования называется стати-

ческой (стационарной). Функция F(t) , задающая изменения таблицы функционирования, называется функцией управления агрегатной системой или функцией планирования процессов в системе.

В каждый интервал времени описание ТФ представляется в виде маркированной сети Петри:

$$M = \{P, D, I, O, \mu\},$$

где *P, D, I, O* - соответственно, множества позиций (состояний), операций (переходов), входных и выходных состояний ; μ -функция, отображающая множество позиций в множестве натуральных чисел *N* :

$$\mu : P \to N$$

Каждая маркировка μ может быть представлена как вектор $\mu = (\mu_1, ... \mu_n),$ $n = |P| u \forall \mu_i \in N, i = \overline{1, n}.$ здесь Вектор μ определяет для каждой позиции p_i сети количество фишек, т.е. для $\mu_i, p_i, i = \overline{1, n},$ выполняется $\mu(pi) = \mu_i$.

Интервалы времени, в течение которых сеть Петри не изменяется, будем называть технологическими циклами (ТЦ).

Таким образом, за неделимый элемент динамических дискретных систем принято рабочее место (РМ), соответствующее α_i определенному решению предотвращения угроз. Обозначим его через α_i, а множество РМ -через А. Каждое α_i может быть представлено в виде работников, работника плюс машины или машины. Каждое α_i имеет входы ***x*** и выходы *y*, внутреннее z состояние На входы передаются сигналы (информация) или материалы в виде продуктов, веществ (жидких или газообразных) и т.д. Некоторые входные воздействия сигналов могут быть управляющими (g). В качестве машин применяются станки и вычислительные машины. Машины выступают в качестве орудия труда, а информация, материалы - в качестве предметов труда.

Рабочее место α_i соответствует агрегату Н.П.Бусленко [1]. Каждому приписывается определенное количество операций *d*. Множество операций α_i обозначим через D. Кроме того, они функционируют во времени и имеют пространственные координаты. Множество соединяется между собой дугами и образует коммуникационную сеть с потоками α (имеются в виду потоки информации, веществ, а также транспортные, людские потоки и т.д.).

Так, система представляется в виде коммуникационной сети, вершины которой изображают РМ, способные выполнять определенное количество операций (решение задач, переработка материалов и тд), а дуги соответствуют потокам между этими местами. Такую сеть назовем R -сетью.

В процессе функционирования системы структура сети со временем может меняться: старые дуги и вершины аннулируются, а новые добавляются. Такие сети назовем ситуационными или RC - сетями. При решении определенного класса задач в течение времени (t_1, t_2) на каждом α выполняется одна из приписанных ему операций. Поэтому построение самой сети и определение приписанной операции является основной задачей системных исследований. В определенный промежуток времени сеть можно изобразить в виде ориентированного графа неизменной структуры (рис.1). Такое представление соответствует определению таблицы функционирования, и *R-, RC* сети представляются в виде ТФ. На этой сети можно фиксировать параметры потока и режим работы сети во времени.

Воспользуюсь системами действий сетей Петри мы создадим блок схему СКЗИ (рис.2) и гибридного варианта сетей Петри в обеспечении ИБ. В блок схеме основным шагам является обнаружение угроз «Y», после идентификации угрозы «O_j» она проверяется общим архивом(П+И) просмотренных угроз. Если угрозы такова вида были рассмотрены ранее она сразу нормализируется соответственными действиями «P_{ij} F». Если угроза рассматривается первые тогда она анализируется и вычисляется «Y, P_{ij}, U_{ij},T_{ij}, O_j, A_i». После анализа источника Y+Z и анализ привилегии Z_k угрозы не обнаружатся тогда она пересматриваются Y+ Z_k. После этого добавляются в архив пропущенных угроз (П). Если при анализе и вычислении угроза обнаружатся, то тогда действия будет идти по блок схеме №1, Продолжение. Здесь после всех шагов угроза добавляются в архив для быстрого обнаружения и идентификации угроз.

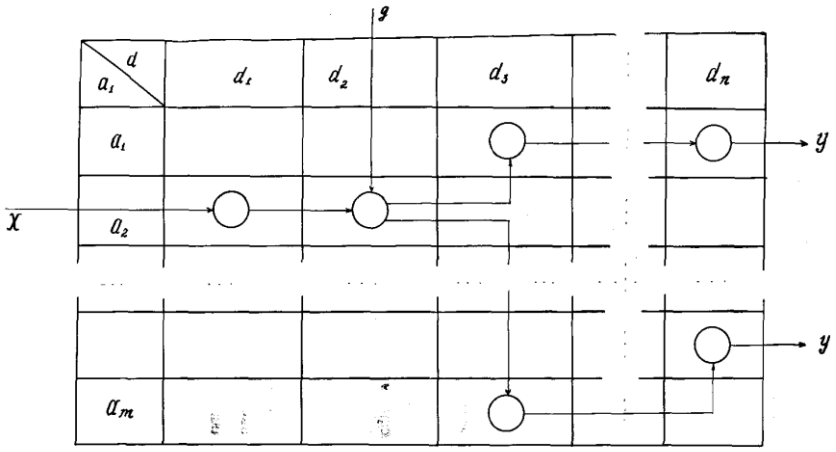
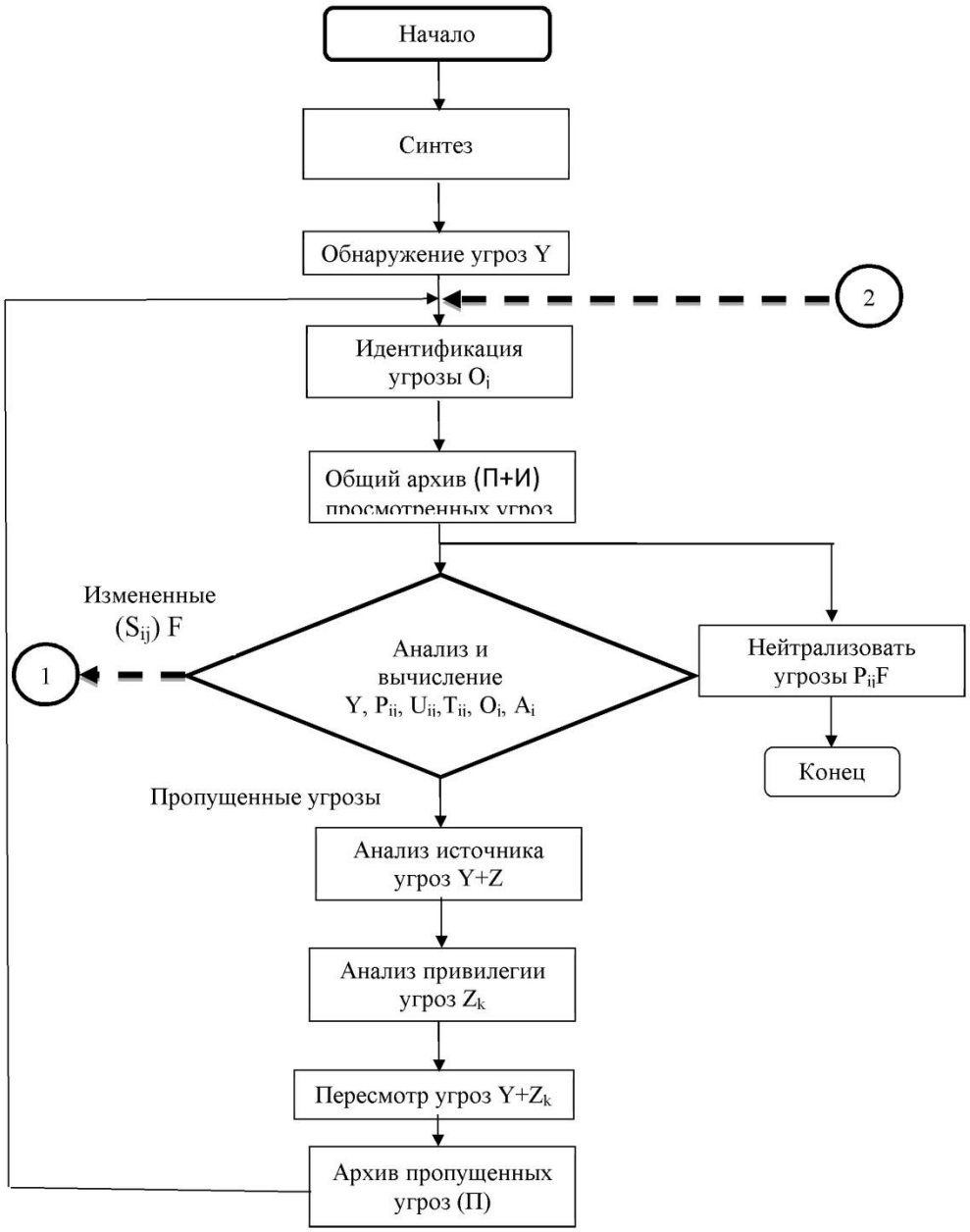


Рис. 1. ТФ гипотетического объекта управления Y {O_j}



Блок схема №1(Продолжение)

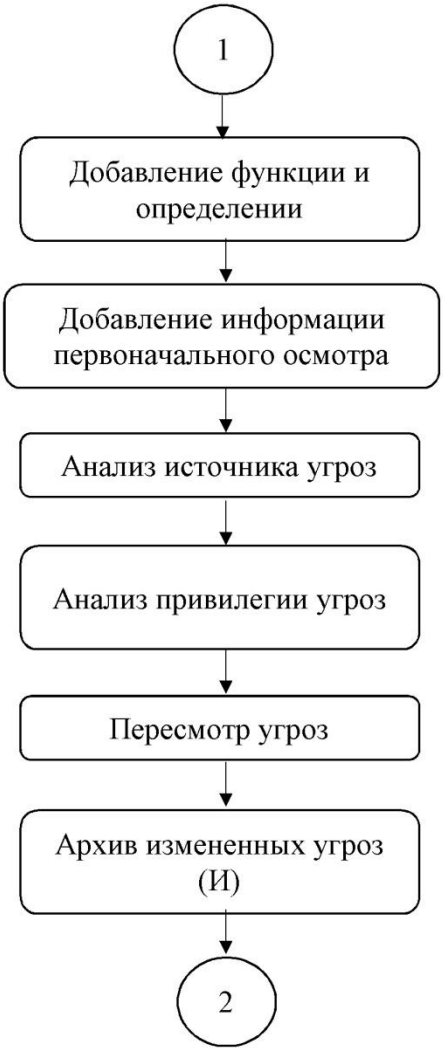


Рис. 2. Схема построения алгоритмической модели СКЗИ на основе ТФ

На рис.3 в таблице функционировании представлены множество угроз «O_Y», а также множество действий «A_i» для предотвращения угроз. Для функционирования данной ТФ необходимо в каждой ячейке было предоставлено минимум 3 входа: сама угроза; способы предотвращения данной угрозы; привилегия пользователя в данной ситуации (например - системный администратор и пользователи разных уровней).

После обработки действия в ячейке (A_2 O_2) по формуле θ_{ij}={Y, P_{ij}, U_{ij}, T_{ij}, O_j, A_i, Z_k} состояние угрозы меняется исходя из своей сущности и скрипта кода, после этого управление передаётся в другую ячейку. В нашем случае в (A_3 O_3). Переход осуществляется по формуле (S_{ij}) F.

После всей обработки угроза выводится из таблицы, т.е. уничтожается или добавляется в архив. При этом нужно учитывать то, что блок схема №1 является гибким и всегда может изменятся при обработке данных и будет совершенствоваться. Это отразится и на ТФ, которая будет постоянно дополнятся новыми критериями. Эти действия в сетях Петри представлены в таблице на рис.3.

Анализируя выше сделанные выводы и полученную таблицу функционирования, можно сконструировать для определенной внешней угрозы на систему, а также действие предотвращения угрозы, пути вычисления, анализа и график работы в предлагаемой нами сети СКЗИ.

В первом случае рассмотрим угрозу AB исходящую из сети интернет и состоящую из двух отдельных частей A и B (A – полезная программа, утилит, драйвер, рисунок, обычный файл и т.д., B – скрытая за A фоновая угроза).

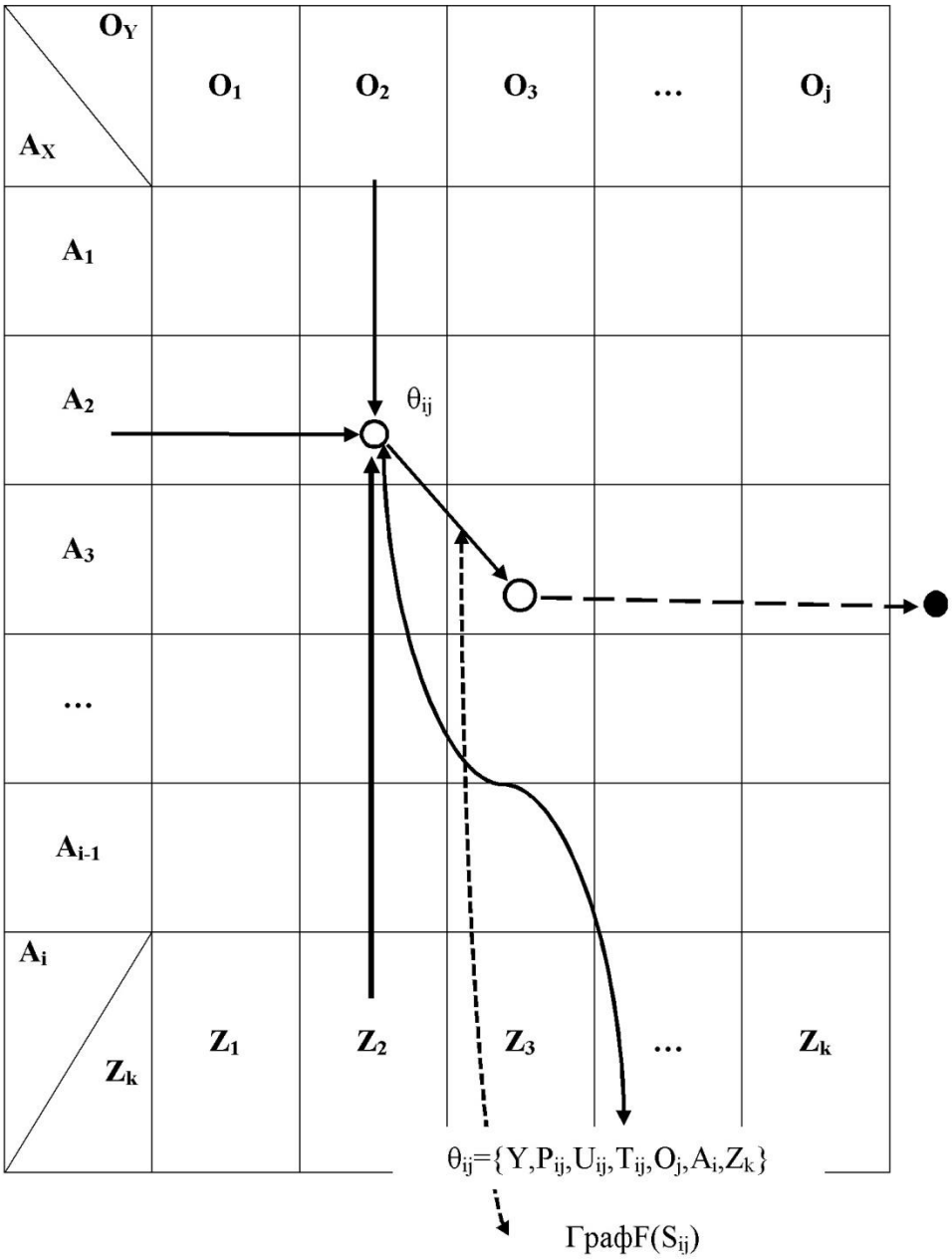


Рис.3. Таблица функционирование СКЗИ

В первом примере считается, что угроза ранее была рассмотрена и поэтому ее источник сразу блокируется и удаляется(рис.4). Угроза предотвращается, не причинив вреда системе.

В втором примере угроза рассматривается впервые, поэтому каждый ее возможный переход обозначается отдельно(рис.5). В таблицах примера 1 и примера 2 в строке OY расположены возможные угрозы на систему. В таблице примера 2 красным цветом обозначены пути угрозы, а зеленым - предотвращения этих угроз и наконец черным - переход действующих угроз на другую ячейку и их предотвращение.

На нижней строке представлены привилегии системы для уничтожения угроз.

На первом этапе пользователь получает ссылку для АВ в интернете. После нажатия ссылки и запуска АВ в сети ТФ ссылка разделяется на две части: А и В. Вторая часть сможет без разрешений администратора запускать вредоносные части своей программы, которые смогут загружать другие вредоносные программы без разрешения администратора.

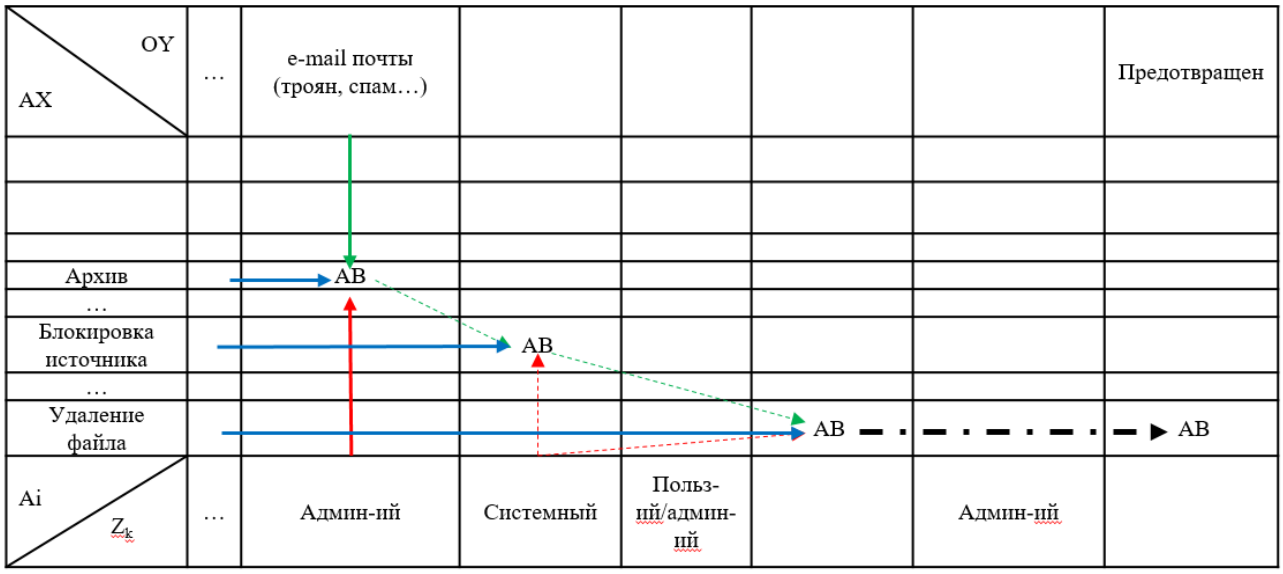


Рис.4. Пример 1 таблицы функционирования

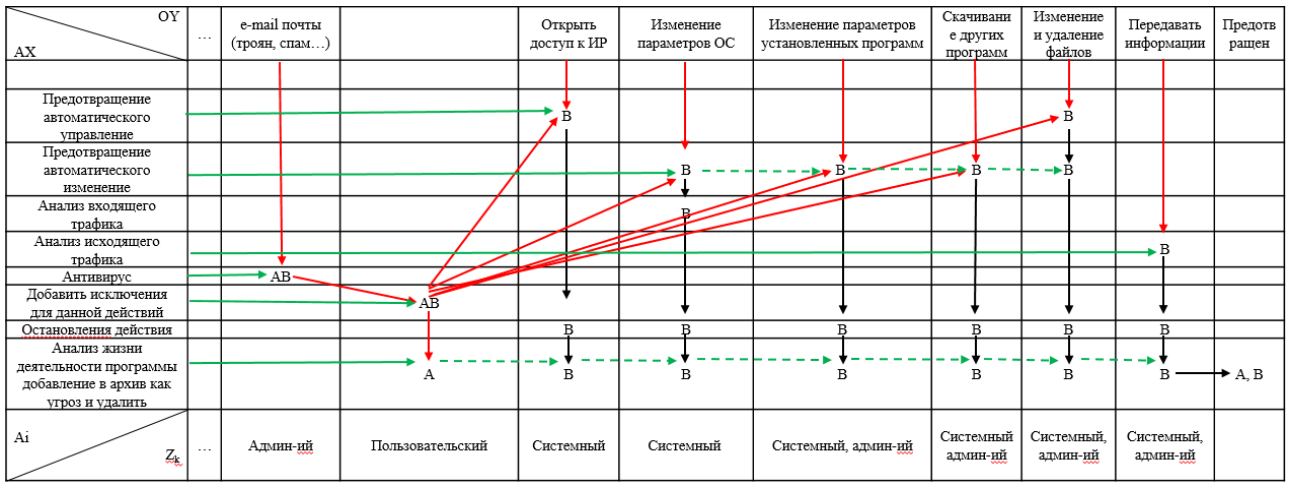


Рис.5. Пример 2 таблицы функционирования

Таким образом в работе предложена построение алгоритмической модели СКЗИ для исследования сложных информационных систем на основе таблиц функционирования. С точки зрения информационной безопасности алгоритмические модели на основе ТФ используются как математический аппарат для моделирования динамических дискретных систем

Список литературы

1.Кабулов В.К. Вопросы формализации в исследовании систем.-Вопросы кибернетики, вып.126, Ташкент: НПО "Кибернетика" АН УзССР, 1984, с.3-15.

2.В.Г. Миронова, А.А. Шелупанов «Сети петри как инструмент анализа системы защиты конфиденциальной информации» Известия ЮФУ. Технические науки, 64-70 стр. Волгоград;

3.http://books.ifmo.ru/file/pdf/325.pdf;

4.http://www.volsu.ru/download.php?id=000023815-1.pdf

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 343.81

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ ЭКСТРЕМИСТСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В ИСПРАВИТЕЛЬНЫХ УЧРЕЖДЕНИЯХ

ЕЛЕЦКИЙ АРТЕМ ОЛЕГОВИЧ
курсант очного обучения 4-го курса юридического факультета
ФКОУ ВО «Владимирский юридический институт
Федеральной службы исполнения наказаний»
РАХМАНКИН ЕГОР АЛЕКСАНДРОВИЧ
преподаватель кафедры организации режима и надзора
ФКОУ ВО «Владимирский юридический институт
Федеральной службы исполнения наказаний»

Аннотация: Статья посвящена изучению проблемы экстремизма в учреждениях уголовно-исполнительной системы Российской Федерации. В ней анализируется роль национального антитеррористического комитета в ее решении. Исследование основывается на анализе сложившейся обстановки в местах лишения свободы уголовно-исполнительной системы Российской Федерации. Изучению подвергаются лица, находящиеся в местах лишения свободы, которые вовлекаются в террористические группировки, с целью дестабилизации государственной власти.
Ключевые слова: государство, межнациональные и межконфессиональные отношения, национальная политика, лишение свободы.

ACTUAL PROBLEMS OF COUNTERACTION TO EXTREMIST ACTIVITIES IN PRISONS.

Yelets Artem,
Rakhmankin Egor

Abstract: The Article studies the problem of extremism in the criminal-Executive system of the Russian Federation. It examines the role of the national antiterrorist Committee in its decision. The study is based on analysis of the current situation in places of deprivation of liberty are criminal-Executive system of the Russian Federation. The study are exposed to persons in places of deprivation of liberty who are involved in terrorist groups to destabilize state power.
Key words: state, international and interfaith relations, national policy, imprisonment.

Российская Федерация в силу исторических особенностей формирования является многонациональным государством. Это закреплено в преамбуле Основного закона страны [1]. Тюрьмы России являются идеальным местом для выращивания экстремизма.

Экстремизм - один из серьезных вызовов современной цивилизации, угроза стабильности и мирному развитию общества. Выступая как крайняя форма социального деструктивного действия, экстремизм создает угрозу безопасности государства, основам стабильного развития общества. В современной России экстремизм, особенно на Северном Кавказе, выступает одной из форм сепаратизма, подрывной деятельности против территориальной целостности и политической стабильности государства.

Актуальность темы заключается в том, что в последнее время в местах лишения свободы стало распространяться вербовка в террористические банды. Многие специалисты утверждают, что боевики уже давно находят потенциальных террористов среди осужденных колоний и СИЗО.

К примеру, 14.03.2012 года спецслужбы сделали заявление о том, что в Поволжье раскрыта ячейка международной террористической организации «Имарат Кавказ». Боевики осуществляли вербовку террористов непосредственно среди осужденных в одной из колоний Ульяновской области. Всего было задержано тридцать подозреваемых, а в самой колонии была изъята экстремистская литература. После этого прецедента спецслужбы стали более усиленно проверять исправительные колонии и СИЗО. Кроме того, поводом для проведения проверок стало сообщение боевиков на одном из сайтов в социальных сетях: «в российских исправительных учреждениях действуют так называемые «тюремные джамааты» [2, с. 6]. Это заявление, объединенное в единую сеть, стало серьезным сигналом к осуществлению проверки, - объяснил советник председателя Национального антитеррористического комитета Андрей Пржездомский. **Национальный антитеррористический комитет (НАК)** — коллегиальный орган, обеспечивающий координацию деятельности федеральных органов исполнительной власти, органов исполнительной власти субъектов Российской Федерации и органов местного самоуправления по противодействию терроризму, а также осуществляющий подготовку соответствующих предложений Президенту Российской Федерации.

Эксперты опасаются распространения ваххабизма в исправительных учреждениях. Факты вербовки стали новизной, религиозные экстремисты быстро научились адаптироваться к тюремной среде и создавать там джамааты, в которые были завербованы осужденные, которые очень легко поддавались влиянию, и по освобождению из мест лишения свободы становились новой ячейкой террористических организаций. Один из работников УФСИН России по Республике Дагестан Магомед Алиев, рассказал о боевике Тимуре Али Мажаеве, который отбывал 15-ти летний срок. По прибытию в колонию строгого режима Мажаев вел себя тихо и спокойно, однако очень быстро смог собрать вокруг себя группу из татар, при проведении обысков у них часто находили и изымали литературу экстремистской направленности.

Вербовка в террористические группировки в местах лишения свободы, серьезная проблема на сегодняшний день, с которой необходимо бороться. После того как случаи вербовки стали происходить все чаще, более серьезное внимание стали уделять изоляции осужденных за преступления экстремистской направленности от основной массы осужденных. В идеале было бы создание нескольких колоний специально предназначенных для экстремистов и террористов, что значительно помогло бы в ликвидации факта вербовки в исправительных учреждениях, однако создание таких колоний пока не планируется, что крайне не разумно в связи со складывающей обстановкой в мире, где число экстремистов растет с каждым днем. Есть и иной способ борьбы с экстремизмом в условиях ИУ.

Принцип дифференциации предусмотрен в УИК, и в большинстве случаев соблюдается, однако имеют место и случаи когда он нарушается, конечно за частую это происходит в исправительных учреждениях в Северо Кавказских Республиках. Необходимо соблюдать принцип дифференциации, и содержать осужденных за экстремистские преступления в одиночных камерах, и желательно в отдельном блоке [3, с. 8]. В июне 2011 года депутаты Государственной Думы приняли законопроект об особом порядке отбывания наказания осужденных за экстремистские и террористические деяния. Согласно нему, бывшие члены бандформирований и экстремисты должны содержаться отдельно от основной массы осужденных. Некоторые учреждения иногда бывают переполнены и экстремистов просто вынужденно помещают в общие камеры с другими осужденными. Переполненность исправительных учреждений, является серьезной проблемой в некоторых регионах.

Профилактике экстремистской деятельности в исправительных учреждениях так же помогло бы создание мечетей и молельных комнат на территории учреждения, где муфтии толковали бы правильный Ислам, а не радикальный, который проповедуют экстремисты. Во многих учреждениях уже возведены мечети, или оборудованы молельные комнаты. Так же в массовую воспитательную работу с осужденными привлекаются муфтии, имамы, которые растолковывают священные суры Корана правильно, так как их воспринимают истинные мусульмане.

Причиной вербовки в банды террористов можно отнести также и коррупционную составляющую среди сотрудников исправительного учреждения, которые за определенную плату могут закрыть глаза на то что экстремисты попадают в одни камеры вместе обычными осужденными, или же пронести литературу экстремистского содержания. Взять тот же случай который произошел в Ульяновской области где в колонии проходила вербовка в запрещенные группировки. Осужденные утверждали, и сообщали о том что в учреждении идет пропаганда экстремизма, на что сотрудники долгое время закрывали глаза, что и привело к тому, что было задержано 30 подозреваемых и завербовано около 20 осужденных. Подводя итог вышесказанному хотелось бы сказать то, что на сегодняшний день экстремизм является огромной проблемой, с которой необходимо бороться.

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации: [принята всенар. Голосованием 12 дек. 1993 г.: с учетом поправок, внес. Законами Рос. Федерации о поправках к Конституции Рос. Федерации от 21 июля 2014 г. № 11-ФКЗ] // Собр. законодательства Рос. Федерации. – 2014. - № 31, ст. 4398.

2. Акаев В.Х. Религиозно-политический экстремизм предпосылки возникновения, особенности функционирования и методы противодействия // «Вести республики» № 97. 2012. 6 с.

3. Алиев А.К., Арухов З.С., Ханбабаев К.М. Религиозно-политический эктремизм и этноконфессиональная толерантность на Северном Кавказе. М., 2007. – 8 с.

УДК 347.95

О СОВЕРШЕНСТВОВАНИИ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА ОБ ИСПОЛНИТЕЛЬНОМ ПРОИЗВОДСТВЕ: ТЕОРЕТИЧЕСКИЙ И ПРАКТИЧЕСКИЙ АСПЕКТ

КУНИНИНА КСЕНИЯ АЛЕКСАНДРОВНА
студентка 2 курса
СВИ ВГУЮ

Аннотация: В статье рассматриваются вопросы реформирования современного законодательства об исполнительном производстве. Особое внимание в рамках данной проблемы уделяется вопросу о размере сумм, удерживаемых с взыскателей, рассматриваемому на основе примеров из правоприменительной практики.
Ключевые слова: исполнительное право, исполнительное производство, сумма взыскания, исполнительный документ, совершенствование исполнительного законодательства.

ABOUT IMPROVEMENT OF LEGISLATION ON ENFORCEMENT PROCEEDINGS: THEORETICAL AND PRACTICAL ASPECT

Kuninina Ksenia Aleksandrovna

Abstract: the article discusses the issues of reformation of modern legislation on enforcement proceedings. Special attention in the framework of this problem is given to the question of the amounts withheld from claimants discussed based on examples from law enforcement practices.
Key words: executive law, executive production, the amount of recovery, executive document, the improvement of the executive legislation.

Несмотря на эффективное применение законодателем навыков юридической техники, любое отраслевое законодательство в процессе правоприменения обнаруживает в себе пробелы и коллизии. Проблемы такого рода касаются и исполнительного права. При этом необходимо отметить, что очевидные, на первый взгляд, практики требуют подтверждения посредством обжалования действий (бездействия) судебных приставов-исполнителей в судебном порядке вплоть до Верховного Суда РФ.

Так, только в конце марта 2017 года удалось разрешить проблему применения ст. 99 Федерального закона от 02.10.2007 № 229-ФЗ «Об исполнительном производстве» (далее – Закон «Об исполнительном производстве») в части установления ограничения удержаний из доходов должника в размере 50 % [1]. Судебный пристав-исполнитель по исполнительному производству имущественного характера, осуществляемому в отношении должников-пенсионеров, являющихся супругами, обратил взыскание на их доход в размере 50% от пенсий обоих должников ежемесячно. Должники обратились к приставу с ходатайством об уменьшении размера удержаний, поскольку остающихся средств недостаточно для обеспечения их минимальных потребностей. Судебный пристав-исполнитель отказал в удовле-

творении ходатайства, и должники обратились с жалобами в порядке подчиненности в суд. Старший судебный пристав, а также суды первой и второй инстанции отказали в удовлетворении жалобы, однако Верховный Суд РФ отменил решения нижестоящих судов [2], [3] и разъяснил порядок взыскания средств с пенсий должников.

Следует отметить, что должники апеллировали к положениям ст. 446 ГПК Российской Федерации, ссылаясь на то, что «взыскание по исполнительным документам не может быть обращено … на продукты питания и деньги на общую сумму не менее установленной величины прожиточного минимума самого гражданина-должника …»[4]. Таким образом, размер удержаний, предусмотренный ст. 99 Закона об исполнительном производстве, в рассматриваемом случае прямо противоречит норме ст. 446 ГПК РФ. Учитывая данный факт, Верховный Суд Российской Федерации отменил все прежние решения по делу и направил его на новое рассмотрение [5, с. 1-5]. В частности, судом было выявлено нарушение права должников на обращение с заявлениями и ходатайствами на любой стадии исполнительного производства, а также нарушение такого принципа исполнительного права, как принцип неприкосновенности минимума имущества, необходимого для существования должника[1].

Обратим внимание на то, что Верховный Суд Российской Федерации сделал ссылку на неоднократные решения Конституционного Суда Российской Федерации, в которых подчеркивалось, что если пенсия является основным источником существования должника, то при этом обязательно должен быть обеспечен принцип баланса интересов взыскателя и должника[6], [7], [8].

Итак, я считаю, что в процессе принудительного исполнения решений юрисдикционных органов судебные приставы-исполнители должны заботиться не только о своевременном, полном и правильном исполнении требований, изложенных в исполнительных документах, но и руководствоваться не только буквой, но и духом закона, учитывать фундаментальные принципы исполнительного права. Вышесказанное напрямую определяет и проблемы нравственного характера, которые заключаются как в нарушении отдельных прав сторон, в частности, должника, так и в нарушении отдельных положений Кодекса этики судебных приставов [9].

В качестве способа решения проблемы, связанной с размером удержаний из доходов должника, можно предложить дополнить ст. 99 ФЗ «Об исполнительном производстве» частью 5, предусматривающей порядок исчисления размера удержания в случаях, когда максимальное удержание влечет за собой нарушение принципов исполнительного права. Возможно, это позволит избежать ситуаций с некорректной интерпретацией положений ст. 99 Закона «Об исполнительном производстве» судебным приставом-исполнителем.

Итак, законодательство об исполнительном производстве требует усовершенствования, поскольку неоднозначность толкования норм правоприменителем приводит к нарушению прав и законных интересов соответствующих субъектов. Поэтому я полагаю, что превентивное решение таких проблем законодателем, а не судом возможно только с учетом как существующей практики правоприменения, так и мнения правового сообщества.

Список литературы

1. Федеральный закон от 02.10.2007 № 229-ФЗ (ред. от 28.12.2016) «Об исполнительном производстве» // СЗ РФ, 08.10.2007, № 41, ст. 4849.

2. Решение № 2А-5968/2016 2А-5968/2016~М-5804/2016 М-5804/2016 от 26 июля 2016 г. по делу № 2А-5968/2016 [Электронный документ] // SUDACT.RU: Интернет-ресурс «Судебные и нормативные акты Российской Федерации». – М., 2017. – Режим доступа: http://sudact.ru/regular/doc/OLgu8kPf8pgg/. (дата обращения: 22.06.2017).

3. Апелляционное определение № 33А-7135/2016 от 27 апреля 2016 г. по делу № 33А-7135/2016 [Электронный документ] // SUDACT.RU: Интернет-ресурс «Судебные и нормативные акты Российской Федерации». – М., 2017. – Режим доступа: http://sudact.ru/regular/doc/qU14LQDQSALw/ (дата обращения: 22.06.2017)

4. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 № 138-ФЗ (ред. от

19.12.2016) // Российская газета, № 220, 20.11.2002.

5. Кассационное определение Верховного Суда РФ от 12.01.2017 N 45-КГ16-27 Требование: О признании незаконными действий и бездействия судебного пристава-исполнителя // Документ опубликован не был. Доступ из справочно-правовой системы КонсультантПлюс.

6. Определение Конституционного Суда РФ от 13.10.2009 № 1325-О-О «Об отказе в принятии к рассмотрению жалобы гражданки Викентьевой Татьяны Трофимовны на нарушение ее конституционных прав статьями 68, 98 и 99 Федерального закона «Об исполнительном производстве» // Документ опубликован не был. Доступ из справочно-правовой системы КонсультантПлюс.

7. Определение Конституционного Суда РФ от 24.06.2014 № 1560-О «Об отказе в принятии к рассмотрению жалобы гражданина Пономарева Александра Леонидовича на нарушение его конституционных прав частью 2 статьи 99 Федерального закона «Об исполнительном производстве» // Документ опубликован не был. Доступ из справочно-правовой системы КонсультантПлюс.

8. Постановление Конституционного Суда РФ от 12.07.2007 № 10-П «По делу о проверке конституционности положения абзаца третьего части первой статьи 446 Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации в связи с жалобами граждан В.В. Безменова и Н.В. Калабуна» // Российская газета, № 157, 21.07.2007.

9. Приказ ФССП РФ от 12.04.2011 № 124 «Об утверждении Кодекса этики и служебного поведения федерального государственного гражданского служащего Федеральной службы судебных приставов» // Бюллетень Федеральной службы судебных приставов, № 5, 2011.

© К. А. Кунинина, 2017

УДК 34

ПОНЯТИЕ И ПРЕДЕЛЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ

ИГОХИНА АНАСТАСИЯ СЕРГЕЕВНА

студент
ФГБОУ ВО «Оренбургский Государственный Университет»
Научный руководитель: **Иванова Марина Александровна**
к.ю.н. доцент кафедры теории государства и права и конституционного права
ФГБОУ ВО « Оренбургский Государственный Университет»

Аннотация: в данной статье рассматриваются актуальные проблемы правового регулирования, которые затрагиваются учеными в своих научных работах. Дается подробная характеристика предмета и сферы правового регулирования. Так же в статье рассматриваются пределы правового регулирования.
Ключевые слова: правовое регулирование, пределы правового регулирования, метод правового регулирования, сфера правового регулирования, условия правового регулирования.

CONCEPT AND LIMITS OF LEGAL REGULATION

Igohina Anastasia Sergeevna

Abstract: in this article current problems of legal regulation are considered, which are touched upon by scientists in their scientific works. A detailed description of the subject and sphere of legal regulation is given. Also, the article covers the limits of legal regulation.
Key words: legal regulation, limits of legal regulation, method of legal regulation, sphere of legal regulation, conditions of legal regulation.

Правовое регулирование как целенаправленная юридическая деятельность сопровождает всю историю существования права в обществе. Современная правовая теория пришла к выводу, что в любой правовой системе правовое регулирование имеет свои естественные пределы, и законодатель всегда должен считаться с теми социальными ожиданиями, которые существуют в обществе.

По мнению Е.В. Тимошиной, правовое регулирование в обществе представляет собой процесс саморегулирования. Ученый С.С. Алексеев, в своей научной работе, рассматривает правовое регулирование через призму динамики права. По его мнению, право, рассматриваемое в движении в которое заложены закономерности, позволяет увидеть наиболее существенные его стороны. [2, с.271]

Понятие «правовое регулирование» является основной научной категорией. Данное понятие не просто иной оборот словосочетания «право-регулятор», а особая категория, возглавляющая понятийный ряд, в который входят такие понятия как механизм правового регулирования, тип регулирования, правовой режим, метод регулирования, другие динамические структуры.

С точки зрения С.С. Алексеева, правовое регулирование, в отличие от других форм правового воздействия, всегда осуществляется посредством «динамического инструментария» - особого, свойственного только механизму права.[1, с. 316]

Особенной отличительной чертой любого общества является та или иная степень организованности, упорядоченности существующих в нем отношений, поэтому в любом обществе есть определенные формы общественного регулирования. Правовое регулирование обеспечивает комплексу обще-

ственных отношений устойчивость и стабильность. Юридические нормы, которые обеспечивают эту стабильность, устанавливают определенные границы поведения людей, тем самым, определяя их права и обязанности в каких либо похожих жизненных ситуациях.

Общественные отношения складываются в результате многочисленных повторяющихся, волевых действий субъектов права. Термин «регулировать» означает упорядочивать что-то, применять воздействие на определенный объект, чтобы поставить его в определенные ограничивающие рамки.

Правовое регулирование влечет за собой создание определенных рамок возможного, а так же должного поведения субъектов права. Частое повторение данного поведения, а так же повторяемость соответствующих однородных общественных отношений, представляют важный элемент упорядочения и регулирования этих отношений. Право не только закрепляет сложившиеся отношения в обществе, но и способствует возникновению, а так же развитию новых отношений в обществе, которые тем самым становятся предметом правового регулирования. Нормы права не только содействуют развитию новых общественных отношений, как только данные отношения станут юридически закреплены, они способствуют их упрочению и развитию.

Многие ученые, к примеру, Л.С. Явич при определении особенностей правового регулирования исходит из того, что такая особенность состоит в наделении субъектов регулируемых отношений правами и обязанностями. Вместе с тем, он подчеркивает, что таким образом право, выполняет не только функцию охраны уже существующих общественных отношений, но и определяет направление развития таких отношений, способствует созданию условий для их возникновения, а так же устанавливает преграды общественным отношениям, которые противоречат интересам общества и государства. [4, с. 29]

Общепринятым является определение правового регулирования как осуществляемого при помощи права и совокупности правовых средств юридического воздействия на общественные отношения. Современные ученые считают, что стоит рассматривать правовое регулирование в нескольких аспектах. Под правовым регулированием, с точки зрения теологического аспекта, стоит понимать целенаправленное информационно-ценностное правовое воздействие на субъектов, которое вызывает их ответное поведение, адекватное воздействующему тексту. Под функциональным аспектом, правовое регулирование - это ориентация поведения субъектов правовой коммуникации на ее нормативные условия.

Говоря о правовом регулировании как о выполняемой системой юридических средств воздействии на общественные отношения в целях их упорядочения, стоит обозначить его главные особенности.

Правовое регулирование реализуется при помощи общеобязательных норм, которые исходят от государства. Такое регулирование является государственным регулированием, так как государство не только вводит юридические нормы, но и придает им общеобязательную силу.

Правовое регулирование опирается на возможность использования государством принудительной силы. Если лица не исполняют веления государства, то в действие приводится аппарат государственного принуждения.

Правовое регулирования связано с действием определенного механизма, который охватывает все юридические нормы. Так в целом, юридические нормы, государственные веления, правовые отношения - все данные понятия составляют единый механизм правового регулирования.

В юридической науке существует несколько подходов для изучения правового регулирования. Рассмотрение права с точки зрения возможностей правового регулирования называется узким подходом к оценке роли права. Такой подход привел к вопросу о том, допустимо ли вообще говорить о «регулировании» общественных отношений. Многие ученые считают верным постановку данного вопроса. По их мнению, необходимо отметить условность применяемой терминологии, которую вкладывает в это понятие юридическая наука. Именно такое понимание правового регулирования и проистекает в его значении как средства, характеристика которого ограничивается только установлением «пределов» отношений, а так же определением «границ» поведения людей, внесением порядка в общественные отношения. В то же время общество не только открывает возможности для регулирования отношений,

но и объективно требует их. Поэтому объем и характер правового регулирования зависят от требований общества. Если существует необходимость не только упорядочения общественных отношений, которые уже развиваются, но и создание новых, то правовое регулирование способно выполнять и такую функцию.[3, с. 93]

В понятие «регулирование» ученые вкладывают множество различных смыслов, но во всех случаях оно означает активное воздействие права, при котором именно право, определяет регулируемые отношения. С одной стороны оно содействует зарождению и развитию общественных отношений, а с другой стороны, помогает искоренить из общества, противоречащие ему отношения. Новые общественные отношения создаются в результате практической деятельности людей в процессе правового регулирования. Между юридическими нормами и практическим эффектом, к которому стремится законодатель, существует косвенная связь, в качестве которой выступает поведение людей, что свидетельствует о том, что роль правового регулирования не ограничивается лишь упорядочением общественных отношений.

Таким образом, в зависимости от характера объективных требований общества содержание правового регулирования выражается в двух основных направлениях:

1.В упорядочении и закреплении существующих общественных отношений

2.В содействии развития новых общественных отношений.

Наряду с указанными выше двумя основными направлениями правового регулирования существует так же охранительная функция. Данная функция способствует ликвидации общественных отношений, которые не соответствуют требованиям общества.

Таким образом, правовое регулирование направлено на упорядочение и закрепление существующих общественных отношений, на развитие новых видов общественных отношений, а также на ликвидацию тех отношений, которые не соответствуют требованиям общества.

Особое значение для понимания понятия «правовое регулирование» имеет его предмет. Довольно часто предмет правового регулирования рассматривают как разнообразные общественные отношения, которые составляют непосредственный объект юридического воздействия. Однако юридическая наука раскрывает предмет правового регулирования в более широком и глубоком смысле. Так, при разграничении юридических норм по отраслям права за основу берется предмет правового регулирования, точнее его материальное основание. Поэтому в таком случае главным и решающим в предмете правового регулирования является его социально-экономическое содержание. Так же существует другой подход, который рассматривает характеристику предмета правового регулирования со стороны активного воздействия права на общественные отношения. В подобной ситуации, предмет правового регулирования образует отдельные отношения, которые могут выступать объектом непосредственной юридической регламентации. [5, с.304]

Вопрос о предмете правового регулирования непосредственно связан со сферой правового регулирования. Сфера правового регулирования охватывает собой широкое понятие, чем предмет правового регулирования. Если под предметом понимаются общественные отношения, которые регулируются правовыми нормами, то сфера правового регулирования заключает в себе общественные отношения, уже урегулированные правом.

Во-первых, сферу правового регулирования образуют общественные отношения, которые имеют волевой характер.

Во-вторых, сферу правового регулирования образуют общественные отношения, которые поддаются внешнему контролю. Право является внешним регулятором общественных отношений, оно исходит и охраняется государством. Нормы права воздействуют на поведение человека извне, они могут регулировать только такие поступки, которые поддаются правовой регламентации.

В-третьих, правовым регулированием охватываются лишь наиболее значимые для государства и общества общественные отношения. Таким образом, право регулирует только социально значимое поведение, которое затрагивает интересы других людей, общества и государства.

В-четвертых, сферу правового регулирования составляют только конкретные волевые отношения.

Правовые нормы предусматривают не конкретный итог, а лишь сравнительно непосредственные результаты деятельности человека, так как нормы права определяют только тот или иной вариант поведения при различных обстоятельствах. Поэтому, непосредственным предметом правового регулирования являются конкретные общественные отношения, а не их совокупность. Вместе с тем правовые нормы, представляя собой правила общего характера, имеют в виду не единичное поведение людей, а лишь типичные варианты поведения человека.

Отсюда следует, что сферой правового регулирования являются определенные виды конкретных общественных отношений. Обычно, в сфере правового регулирования принято выделять следующие три группы общественных отношений.

Правовое регулирование, понимаемое как установление и реализация определенного общественного порядка, которое охватывает имущественные отношения. Данные отношения именуются товарноденежными. Они охватывают отношения производства, обмена, распределения. Именно такие общественные отношения составляют экономическую основу. Тем самым данные отношения непосредственно нуждаются в правовом регулировании.

Требует правового регулирования так же сфера управления в обществе. Отличительной чертой управленческих отношений является обязательность решений вышестоящих органов и должностных лиц для нижестоящих органов, должностных лиц и граждан. С помощью такого механизма осуществляется управление в обществе. Механизм этот охватывает все три ветви государственной власти — законодательную, исполнительную, судебную.

Так же в сферу правового регулирования, входят отношения по предотвращению и пресечению нарушений общественного порядка, установление меры вины и меры ответственности за подобные нарушения.

Итак, названные три группы общественных отношений — имущественные, управленческие и обеспечение защиты общественного порядка — составляют сферу правового регулирования.

Так же следует сказать о международных отношениях как об объекте правового регулирования. Характер норм, которые регулируют международные отношения, отличается от норм, регулирующих отношения внутри государства. Однако здесь, также как в других отраслях, правовое регулирование осуществляется через имущественные, управленческие и охранительные отношения.

Сфера правового регулирования не может постоянно охватывать лишь один определенный спектр общественных отношений. Она способна расширять данный спектр за счет появления новых, ранее неизвестных отношений, в которых переплетаются ранее определенные элементы. В то же время возможно и сужение сферы правового регулирования. Сужение спектра сферы происходит за счет отказа от использования права в тех или иных областях общественных отношений.

С предметом и сферой правового регулирования особо тесно связан вопрос о пределах правового регулирования. Под пределом правового регулирования понимаются границы регулирующего действия права, в рамках которых осуществляется правовое регулирование общественных отношений.

Объективные пределы правового регулирования определяют необходимые условия для того чтобы общественные отношения могли быть урегулированы правом. Общественные отношения, в содержании которых основную роль определяют объективные моменты, которые не могут быть целиком урегулированы в правовом порядке. Ряд общественных отношений не может быть предметом правового регулирования потому, что данное поведение людей не допускает внешнего контроля и не может быть обеспечено при помощи специфических правовых средств, в частности при помощи государственного принуждения в случае уклонения поведения лица от требований юридической нормы. Такого рода отношениями являются, например, личные связи между людьми в области любви, дружбы, товарищества. Вне сферы правового регулирования находится личное, субъективное отношение человека к окружающей действительности, так как оно не выражено в действиях.

Субъективные пределы правового регулирования в отличие от объективных пределов — это границы, которые определяются уже не общественными отношениями, а правотворческими органами — органами, создающими и устанавливающими нормы позитивного права. Законодательные органы, устанавливая нормы права, определяют, конкретные общественные отношения и как такие отношения

будут регулироваться нормами права. Поэтому субъективные пределы правового регулирования — это, прежде всего, предметные пределы, границы предмета правового регулирования или сферы урегулированных нормами права общественных отношений. Кроме того, субъективные пределы правового регулирования могут проявляться в степени урегулированности тех или иных общественных отношений, а так же проявление таких пределов возможно и при иных показателях.

Список литературы

1. Алексеев С. С. Восхождение к праву. Поиски и решения. М., 2013. С. 316.
2. Поляков А. В., Тимошина Е. В. Общая теория права : учебник. СПб., 2012. С. 271.
3. Лившиц Р. З. Теория права : учебник. М., 2011. С. 93.
4. Явич Л. С. Проблемы правового регулирования общественных отношений. М., 2014. С. 29
5. Явич Л. С. Проблемы правового регулирования общественных отношений. М., 2014. С. 304

© А.С. Игохина, 2017

УДК 347.95

К ВОПРОСУ О НЕКОТОРЫХ ПРЕДЛОЖЕНИЯХ РЕФОРМИРОВАНИЯ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА ОБ ИСПОЛНИТЕЛЬНОМ ПРОИЗВОДСТВЕ

НАЗАРОВА АЛИНА АЛЕКСЕЕВНА
студентка 2 курса
СВИ «Всероссийский государственный университет юстиции»
ДЕВЯТКИНА ЯНА АЛЕКСЕЕВНА
студентка 2 курса
СВИ «Всероссийский государственный университет юстиции»

Аннотация: В статье рассматриваются вопросы реформирования современного законодательства об исполнительном производстве. Особое внимание в рамках данной проблемы уделяется электронному обороту исполнительных документов, а также предложению директора ФССП введении специальных социальных банковских счетов.
Ключевые слова: исполнительное право, исполнительное производство, исполнительный документ, электронный документ, совершенствование исполнительного законодательства.

TO THE QUESTION AOUT SOME PROPORSALS FOR THE REFORM OF THE EXECUTIVE LEGISLATION

Nazarova Alina Alekseevna,
Devyatkina Yana Alekseevna

Abstract: the article discusses the issues of reformation of modern legislation on enforcement proceedings. Special attention in the framework of this problem is given electronic circulation of court orders and the proposal of the Director of the Federal bailiff service the introduction of special social accounts.
Key words: executive law, executive production, executive document, electronic document, the improvement of the executive legislation.

В современной научной литературе наблюдается разнообразие мнений, касающихся правовой природы исполнительного права. Не прекращаются дискуссии о том, является исполнительное право самостоятельной отраслью права, или же это одна из стадий гражданского или арбитражного процесса. Мы полагаем, что за исполнительным правом следует признать статус самостоятельной правовой отрасли, поскольку оно имеет собственный предмет, метод, принципы, т.е. можно выделить правоотношения, регулируемые только данной отраслью права. Вышеупомянутая тенденция подчеркивается тем, что массив нормативных документов, так или иначе связанных с исполнительным производством, начиная с федеральных законов и заканчивая типовыми инструкциями, постоянно реформируется и приводится в соответствие с нормами других отраслей права.

Постоянное реформирование законодательства, регламентирующего осуществление исполнительного производства обусловлено спецификой тех правоотношений, которые отрасль исполнительного права призвана регулировать. Среди них следует особо выделить правоотношения, складываю-

щиеся между взыскателем, должником и судебным приставом-исполнителем, поскольку они отражают взаимодействие граждан с государственными органами.

Предлагается довольно большое количество идей, мнений, правовых позиций, которые способствовали бы построению оптимальной системы норм, регулирующих обозначенные отношения, однако такой массив предложений законодателю обработать затруднительно, поэтому внимание уделяется только самым интересным, «живым» и актуальным предложениям, которые могут стать способами решения проблем, стоящих перед законодателем в области исполнительного производства.

Проанализируем некоторые предложения реформирования законодательства об исполнительном производстве, которые были озвучены на XII Международной школе-практикуме молодых ученых-юристов «Композиция правового пространства: динамика обновления» (май 2017 г.) Директором ФССП - главным судебным приставом Российской Федерации - Д. В. Аристовым [1, с. 2].

В его докладе прозвучал тезис о необходимости корректировки законодательства об исполнительном производстве, связанной с введением электронных исполнительных документов, поступающих на исполнение в ФССП, банки, а также организации, которые выплачивают должникам заработную плату, пенсии, стипендии и иные периодические платежи. Однако Д. В. Аристов не уточнил, будет ли введение электронного документооборота означать полную замену бумажных документов. Мы полагаем, что данный тезис однозначно требует детализации и дополнения.

Несмотря на большое количество положительных моментов введения электронного документооборота, к которым можно отнести сокращение сроков исполнительного производства, снижение рисков утраты исполнительных документов, а также значительное уменьшение расходов, необходимых для отправки соответствующей корреспонденции, существуют и минусы. К ним можно отнести: во-первых, техническую неоснащенность должника или взыскателя, которые даже несмотря на современное развитие сферы информационных технологий могут не иметь возможности получать и отправлять электронные документы; во-вторых, потребуются определенные затраты на реализацию механизма электронного документооборота, поскольку такой оборот подразумевает наличие электронной цифровой подписи. Несомненно, данное предложение подлежит реализации на практике, однако, мы считаем, что должнику или взыскателю должно быть предоставлено право выбора: пользоваться традиционной системой бумажного документооборота или системой электронного документооборота.

Также следует акцентировать внимание на предложении Директора ФССП о введении специальных социальных банковских счетов, не подлежащих аресту в рамках осуществления исполнительного производства. Несмотря на законодательное закрепление запрета взыскания некоторых доходов должника, данный запрет не действует на практике. Сегодня, если на счету должника есть какие-либо средства, то на них обязательно будет обращено взыскание судебным приставом-исполнителем, и зачастую должнику приходится доказывать в суде, что такое взыскание осуществлено неправомерно. Данная проблема связана с тем, что судебному приставу-исполнителю изначально ни источники, с которых поступили соответствующие средства, ни их целевое назначение, если таковое было предусмотрено, не известно. В качестве решения данной проблемы было предложено введение специальных социальных банковских счетов, не подлежащих аресту. Однако мы полагаем, что это интересное предложение подлежит доработке и дополнению, поскольку неясен порядок использования данного банковского счета. Например, если должник сможет осуществлять любые операции с таким счетом, то возможны злоупотребления с его стороны, поскольку если он внесет средства на социальный счет, они станут недоступными для взыскания. Поэтому мы предлагаем предусмотреть ограничительный порядок пользования должника социальным банковским счетом, лишив должника возможности самому вносить какие-либо средства на данный счет. Вносить средства смогут только организации, начисляющие определенные платежи, не подлежащие взысканию.

Необходимо отметить, что судебный пристав-исполнитель в соответствии с ч. 14.1 ст. 30 Федерального закона от 02.10.2007 № 229-ФЗ «Об исполнительном производстве» обязывает должника предоставить документы о доходах и денежных средствах на счетах, на которые нельзя обращать взыскание. Если должник не выполняет этого требования, он может быть привлечен к установленной законом ответственности. В этой связи полагаем, что можно освободить должника от обязанности «от-

читываться» об источниках своего дохода перед приставом путем создания не только социальных счетов, но и введения соответствующих реестров, куда информация о полученных должником средствах будет поступать от организаций, осуществляющих выплаты. В этом случае судебные приставы-исполнители будут иметь автоматический доступ к информации о средствах должника и их источниках, а должник будет защищен от применения в его отношении мер государственного воздействия.

Еще одно важное предложение по реформированию законодательства в области исполнительного производства было озвучено главным судебным приставом Российской Федерации в начале мая на VII Петербургском международном юридическом форуме [2, с. 1]. В частности, было предложено наделить судебных приставов-исполнителей полномочиями по ведению административного расследования, которые позволят им запрашивать у сотовых операторов данные по звонкам коллекторов, которые не включены в реестр коллекторских организаций. Следует отметить что, в настоящее время судебный пристав-исполнитель не имеет полномочий на получение такой информации у операторов сотовой связи, которая необходима для установления состава административного правонарушения. В данном случае оператор сотовой связи, к которому обратился судебный пристав-исполнитель, отвечает отказом со ссылкой на закон о защите персональных данных [3, ст. 7] или закон о связи [4, ст. 63]. Несомненно, данное нововведение поможет решить проблему истребования необходимой информации с целью привлечения к административной ответственности недобросовестных коллекторов.

В заключение отметим, что сфера правоотношений, касающихся исполнительного производства, динамично развивается, и это является положительным моментом, однако необходимо учитывать тот факт, что многие предложения не могут быть реализованы без учета особенностей реализации правоотношений в смежных сферах. Несмотря на это обстоятельство, мы полагаем, что вышеобозначенные актуальные предложения, безусловно, могут быть успешно реализованы на практике.

Список литературы

1.Тезисы доклада Аристова Д.В., директора Федеральной службы судебных приставов – главного судебного пристава Российской Федерации, на Международной школе-практикуме молодых ученых-юристов на тему «Композиция правового пространства: динамика обновления».URL: http://www.izak.ru/img_content/events/tezisy-aristov.pdf.

2.VII Петербургский Международный Юридический Форум: Лекция Д.В. Аристова, Директора Федеральной службы судебных приставов. URL: http://www.spblegalforum.ru/ru/2017_RoundTable_Pres_Aristov.

3.Федеральный закон от 27.07.2006 № 152-ФЗ (ред. от 22.02.2017) «О персональных данных» // Российская газета, № 165, 29.07.2006.

4.Федеральный закон от 07.07.2003 № 126-ФЗ (ред. от 17.04.2017) «О связи» // Российская газета, № 135, 10.07.2003.

© А. А. Назарова, 2017
© Я. А. Девяткина, 2017

УДК 34

ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА МЕХАНИЗМА ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ

ПИЛЮГИНА СВЕТЛАНА ЮРЬЕВНА

студент 1 курса
ФГБОУ ВО «Оренбургского государственного университета»
Научный руководитель: Иванова Марина Александровна-
к.ю.н., доцент кафедры теории государства и права и конституционного права
ФГБОУ ВО «Оренбургского государственного университета».

Аннотация: в данной статье определены проблемы понимания механизма правового регулирования. Основная идея заключается в том, что под механизмом правового регулирования необходимо понимать взятые в единстве и взаимодействии правовые средства, которые участвуют в правовом регулировании общественных отношений.
Ключевые слова: механизм правового регулирования; психологический аспект механизма правового регулирования; социальный аспект механизма правового регулирования; инструментальный аспект механизма правового регулирования; правовые нормы; правоотношения; акты реализации субъективных прав и обязанностей.

GENERAL CHARACTERISTICS OF THE MECHANISM OF LEGAL REGULATION

Pilyugina Svetlana Yurievna

Abstract: this article defines the problem of understanding the mechanism of legal regulation. The basic idea is that, under the mechanism of legal regulation it is necessary to understand taken in unity and interaction of legal tools that are involved in the legal regulation of social relations.
Keywords: mechanism of legal regulation; the psychological aspect of the mechanism of legal regulation; the social aspect of the mechanism of legal regulation; the instrumental aspect of the mechanism of legal regulation; legal norms; legal relations; acts of realisation of subjective rights and duties.

Под пристальным вниманием ученых-юристов как теоретиков права, так и специалистов отраслевых юридических наук находятся функциональные связи механизма правового регулирования, понятие, структура, элементы.

Механизм правового регулирования можно изучать при помощи различных приемов, методов, средств и подходов. С.С. Алексеев обозначил три метода исследования механизма правового регулирования: инструментальный, социальный и психологический. По мнению А.Д. Корецкого, существует и четвертый подход: системно- структурный [1,с.2]. Бесспорно, сам факт наличия обособленных друг от друга подходов к проблеме механизма правового регулирования – свидетельство еще недостаточно высокого состояния ее разработки.

Спорным является существование психологического подхода. С.С. Алексеев утверждает, что психологический аспект механизма правового регулирования характеризует «происходящие в результате правового регулирования создание и действие мотивов поведения людей – участников общественных отношений»[2,с.2]. А.Д. Корецкий считал, что самостоятельного учения о психологическом аспекте механизма правового регулирования не существует.

Считается, что по своей сути психологический элемент механизма правового регулирования представляет собой попытку анализа психологических процессов, которые возникают у управляемого субъекта в виде реакции на воздействие юридической нормы, правоотношения или акта правоприменения. Но анализ соответствующих процессов по своему предмету относится больше к психологии, чем к юриспруденции.

Кроме того необходимо отметить, что исследования, реализуемые на стыке различных наук (юриспруденции и психологии), приводят к наличию обогащению научных знаний. Право, как известно, – инструмент регулирования общественных отношений, действующий через волю и сознание людей. Так все правовые воздействия, целиком весь механизм правового регулирования рассчитан на осмысленное и волевое поведение субъектов, являющихся участниками общественных отношений. Всем известно, что воля и сознание не приходятся сугубо юридическими понятиями. Эти понятия психологические, а влияние права на волю и сознание расположено на стыке двух отраслей научного знания – психологии и юриспруденции. Без этого влияния на волю и сознание правовое регулирование невозможно вообще.

Как сильная идеологическая сила право играет роль стимулятора в становлении развитии мотивов поведения тем же путем, каким действуют и другие средства идеологического влияния – путем роста сознательности людей, внедрения в общественное сознание убежденности, рассудительности и целесообразности юридических норм, их надобности в данном конкретном исторической моменте [3,с.3]. Важную роль здесь играет воспитание привычки и внутренней потребности соблюдения нормы права.

Получается, что полностью отрицать психологические аспекты в изучении механизма правового регулирования не стоит.

Данное понятие «механизм» в сфере правовых явлений можно использовать и в широком смысле, применительно к правовому воздействию в общем. В этой связи достоин внимания перечень вопросов о социальном механизме действия права. В.П. Казимирчук причисляет к такому роду вопросам следующие: приведение правовых норм и предписаний к всеобщему сведению; устремление поведения субъектов путем установки в правовых актах социально полезной цели; создание правом социально полезных образцов поведения; социально-правовой контроль [4,с.3].

Дать характеристику социальному механизму правового регулирования это означает, базируясь на его материальные истоки, изучать влияние социальных факторов на уже сложившееся право в процессе его действия, а также характер воздействия права на разные отрасли общественной жизни. Здесь важно разграничивать круг вопросов, это который имеет отношение к социальному механизму действия права, от вопросов психологического механизма. Так психологический механизм действия права в отличие от собственной социологической проблематики определяет не взаимодействие людей, их коллективов, а мотивы поведения личности.

С.Л. Явич, верно заметил, что социальный аспект механизма действия права подразумевает изучение прежде всего социальных обстоятельств, которые находятся за пределами самого механизма, но которые так или иначе его определяют и на которые этот механизм призван оказывать обратное влияние, а также социальных процессов и факторов, введенных в сам механизм действия права, также устанавливающих его юридическую и социальную действительность [5,с.4].

Для того что бы решить данную проблему нужно проанализировать формы правового воздействия, а также его средства и стадии социального действия права.

Самой своеобразной формой является правовое регулирование общественных отношений путем наделения обязанностями субъектов и предоставлением им прав. Сама юридическая наука, а тем более социология права, должна рассматривать конкретных личностей стоящих за субъектами права, обладающих соответствующим психологическим статусом. Вступление личности в правовое общение подразумевает соотношение ее интересов с интересами других людей, а также создание определенного поведения личности к действующим юридическим нормам.

Изучая структуру механизма социального действия права, необходимо узнать, «каким образом, с помощью каких средств правовые требования сводятся в социальное поведение на всех этапах его

действия – общества, определенной социальной группы, личности» [6,с.5].

В праве имеются два главных вида информационных сигналов. Во-первых, это сигналы об объективности юридических норм, а именно об их соответствии правовым потребностям общества. Но данный вид информации по большому счету лишь косвенно воздействует на социальное действие. Прямое отношение к социальному действию содержит второй вид информационных сигналов – сигнал рационального характера, то есть сведений о праве в юридическом смысле и о содержании юридических норм.

Нормы являются одним из источников правовой информации. Но это вовсе не означает первичности их в механизме социального действия права, так, как уже ранее было определено, что сами по себе нормы не обеспечивают функционирования механизма. Для действия социального механизма, требуются определенные социальные условия, которые позволяют соответствующей норме воплотиться в субъективном праве. Лишь тогда наступает момент для введения в механизм такого элемента как юридический факт или фактический состав.

Однако в таком случае формируется вероятность дальнейшего функционирования механизма социального действия права в двух направлениях: а именно социального действия и собственно социального противодействия. Здесь важно то, что процесс выбора того или иного направления по большей части зависит от субъекта правового общения. Отсюда следует, что именно человек является в конечном счете основным, главным звеном в механизме социального действия права.

Из выше изложенного можно сделать вывод о том, что в функционировании социального механизма права возможно выделение двух основных стадий: действие самого права и формирование социальных предпосылок.

Проблема социального механизма действия права имеет значимое, но строго и четко определенное значение, так как иметь отношение к правовому воздействию в целом. В рамках идеи социального действия права сосредоточение внимания на доведении норм до всеобщего сведения, а также на установке в правовых актах социально полезной цели и других, указывает на то, что эти вопросы касаются в основном сферы правосознания и социально-психологические области функционирования права.

Преобладающим подходом в сфере исследования проблемы механизма правового регулирования является инструментальный подход. Так по мнению С.С. Алексеева, механизм правового регулирования овладевает всем комплексом средств и юридическими инструментами, действующими в процессе правового регулирования. Инструментальный подход основан на понимании механизма правового регулирования как «взятую в целостности всю совокупность юридических средств, с помощью которых обеспечивается правовое воздействие на общественные отношения» [7,с.6].

Под инструментальным подходом подразумевается четкое деление правового регулирования на стадии. К первой стадия относится –возникновение и действие юридических норм, которые характеризуются тем, что возведенные в правовую систему нормы общим образом регулируют, направляют поведение субъектов общественных отношений, определяют для них тот или иной правовой режим. Во вторую стадию входит –появление прав и обязанностей, обусловленные тем, что на основе юридических норм, когда имеются предусмотренные обстоятельства (юридических фактов) у определенных субъектов появляются права и обязанности – индивидуализированные меры поведения субъекта. Третья стадия включает в себя –применение субъективных прав и обязанностей, характеризующееся тем, что программы поведения, заложенные в юридических нормах и далее выраженные в определенных мерах поведения для данных субъектов, получают реальное воплощение в жизнь, реализовываются в фактическом поведении участников общественных отношений и тем самым становятся реальностью. Помимо этих трех стадий, существует дополнительная стадия и нередко возникает необходимость ее привлечения, она либо предшествует формированию правоотношений, либо призвана обеспечить их полную реализацию. Данная факультативная стадия применения права, характеризуется тем, что в результате компетентный властный орган в издает властный индивидуальный акт.

Согласно указанным стадиям правового регулирования выделяются– четыре основные элемента механизма: юридические нормы; индивидуальные предписания применения права (факультативный

элемент); правоотношения; акты реализации прав и обязанностей [8,с.7].

Юридические нормы выступают основой, исходной юридической базой регулирования. С их помощью вводится тот или иной режим, программируются действия участников общественных отношений в соответствии с заключенной в нормах совершенной моделью такого поведения.

В свою очередь индивидуальные предписания применения права – объективный результат властных действий компетентных органов, обеспечивающие осуществление требований юридических норм.

Стоит отметить, что правоотношения подразумевают под собой основное средство, с помощью которых нормы реализуются в жизнь, инструмент перевода совместных моделей в плоскость точно определенных мер поведения – субъективных прав и юридических обязанностей для соответствующих субъектов. Таким образом, правоотношения указывают на то что, перед нами – точно определенные лица.

Акты реализации прав и обязанностей – юридически значимые результаты действий субъектов, действительно осуществляющие выраженные в правах и обязанностях меры поведения – возможности и требования. На этом этапе действие механизма правового регулирования завершается, осуществляется перевод общих предписаний юридических норм в то фактическое поведение, на которое устремлена воля законодателя.

Итак, мы можем сделать вывод о том, что главными элементами механизма правового регулирования являются: юридические нормы; индивидуальные предписания применения права; правоотношения; акты реализации прав и обязанностей, потому что в механизме правового регулирования они являются базовыми звеньями так как создают его основу. Причем каждый из этих элементов можно назвать, определяющим на соответствующей стадии процесса правового регулирования.

По мнению А.В. Малько, механизм правового регулирования- это система правовых средств, которая организована наиболее последовательным образом, целью которой является преодоление препятствий, стоящих на пути удовлетворения интересов субъектов права. Признаками механизма правового регулирования исследователь считает: цель механизма правового регулирования; результаты механизма правового регулирования; средства, с помощью которых будет достигнута цель механизма правового регулирования [9,с.8].

Член правления Ассоциации юристов России Н.М. Кропачев полагает, что механизм уголовно-правового регулирования выступает в роли системы последовательно соединенных элементов, которая состоит из предмета правового регулирования, а также юридической нормы, юридических фактов, регулятивного или охранительного уголовно-правового отношения и уголовной ответственности [10,с.9].

Полагается, что юридический факт побуждает к действию правоотношения в механизме правового регулирования, сами акты применения права могут выступать в роли юридических фактов, а вступление в силу нормы права может определить возникновение юридического факта. Стало быть, юридические факты в механизме правового регулирования нужно рассматривать не обособленно, а как составную часть того или иного элемента механизма.

Рассмотрим точки зрения двух русский писателей А.Д. Корецкого и В.А. Шабалина. К числу названных элементов механизма правового регулирования они присоединяют правосознание, правотворчество и правопорядок . Так введение в механизм правосознания и правотворчества довольно спорный вопрос и зависит от того, как его разбирать. Известен факт того, что само правосознание формируется под воздействием правовых норм. Образованное правосознание является результатом воздействия воспитательной функции права.

Затем, когда правовое сознание сложилось, оно в обратной последовательности начинает воздействовать на поведение субъекта. В итоге правосознание образуется в результате правового воздействия, но не правового регулирования. Право не может целиком регулировать внутренний мир человека. Тот правопорядок, который сложился в обществе, также является результатом правового регулирования, а не собственно само правовое регулирование общественных отношений, и только в порядке обратной связи правопорядок может воздействовать на общественные отношения. Как раз по-

этому А.М. Витченко обоснованно исследует правовые принципы, также правовую культуру, само правосознание и процесс правотворчества как элемент механизма правового воздействия, а не механизма правового регулирования [11,с.9]. С.С.Алексеев, российский правовед, доктор юридических наук, акцентирует внимание на том, что в механизме правового регулирования правосознание имеет общее значение. Оно не значится какой-то обособленной частью механизма, а оно пронизывает этот механизм, отображает его, воздействует на него в общем .

Таким образом, анализируя вышеизложенное, мы можем сделать вывод о том, что под механизмом правового регулирования понимаются взятые в согласованности и взаимодействии правовые средства, которые принимают участие в правовом регулировании общественных отношений. Вслед за этим к основным элементам относятся правовые нормы, правоотношения и акты реализации субъективных прав и обязанностей. В механизм правового регулирования не включаются юридические факты потому что их невозможно анализировать, отрывая от правоотношений. Собственно сами юридические факты побуждают правоотношения к действию, тем самым превращая их из моделей в реальность, а также определяют их модификацию и прекращение. В свою очередь к вспомогательным элементам стоит отнести все остальные правовые средства: нормативные правовые акты, акты толкования права, правосознание, юридическая техника и др.

Список литературы

1. Корецкий А.Д. Договор в механизме правового регулирования: дис. … канд. юр. наук. Ростов н/Д, 1999. С. 84.

2. Алексеев С.С. Общая теория права. М., 2008. С.272.

3. Алексеев С.С. Механизм правового регулирования в социалистическом государстве. М., 1966. С. 64.

4. Казимирчук В.П. Социальный механизм действия права // Советское государство и право. 1970. №10. С. 37-44.

5. Явич С.Л. Об исследованиях механизма действия права // Советское государство и право. 1973. №8. С. 26-32.

6. Казимирчук В.П. Социальный механизм действия права // Советское государство и право. 1970. № 10. С. 37-44.

7. Алексеев С.С. Механизм правового регулирования в социалистическом государстве. М., 1966. С. 30.

8. Алексеев С.С. Общая теория права. М., 2008. С. 282.

9. Малько А.В. Механизм правового регулирования // Правоведение. 1996. №3. С.57.

10. Кропачев Н.М. Механизм уголовно-правового регулирования: дис. … д-ра юр. наук в форме научного доклада. СПб., 2000. С.6.

11. Витченко А.М. Механизм правового регулирования социалистических общественных отношений, его понятие и структура // Вопросы теории государства и права / под ред. М.И. Байтина. Саратов, 1968. С. 77.

© Пилюгина С.Ю, 2017

УДК 342

СООТНОШЕНИЯ СИСТЕМЫ ПРАВА И СИСТЕМЫ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

САДЧИКОВА СОФЬЯ АЛЕКСЕЕВНА

студент 1 курса,
ФГБОУ ВПО «Оренбургский государственный университет»
научный руководитель: Иванова Марина Александровна –
к. ю. н., доцент кафедры теории государства и права и конституционного права
ФГБОУ ВПО «Оренбургский государственный университет».

Аннотация: в статье раскрывается сущность системы права и системы законодательства, описывается содержание, основные черты и элементы, а также основания построения системы права и системы законодательства. Приводятся различия системы права от системы законодательства.
Ключевые слова: система права, система законодательства, правовая норма, отрасль права, материальное право, процессуальное право, институт права, нормативно-правовой акт.

RELATIONSHIP OF THE SYSTEM OF LAW AND THE LEGISLATION SYSTEM

Sadchikova Sophia Alekseevna

Abstract: the article reveals the essence of the system of law and system of legislation, describes the contents, main features and elements, as well as the base of construction of system of law and system of legislation. Distinctions of the legal system from the system of legislation
Keywords: law system, legislative system, legal regulation, branch of law, substantive law, procedural law, Institute of law, normative legal act

Право и законодательство - это два понятия, которые тесно связаны между собой, выглядят как близкие по смыслу, но не совпадающие по своему объему, принципам, элементам и формам своего выражения в правовой системе общества. Это два понятия являются относительно самостоятельными категориями, выступающие средством регуляции и саморегуляции общественных отношений. Из этого следует, что право и законодательство выступают в виде системы, которая содержит в себе четко определенную структуру и организацию.

Система права – это внутреннее строение права, которая отражает в себе целостность и слаженность правовых норм, а также их логическое распределение по отраслям, подотраслям и институтам права.

Так для системы права присущи такие основные черты:

а) взаимообусловленность социальными, экономическими, политическими и др. факторами;

б) система права отражает действительно существующую систему общественных отношений;

в) не может строиться по субъективному усмотрению;

г) имеет структурное построение, где элементы внутренне согласованны, не противоречащие друг другу.

В свою очередь, система законодательства – это внутреннее строение законодательства, которая отражает в себе строение его источников, иными словами, систему нормативно правовых актов.

Так в отличие от системы права, система законодательства характеризуется такими чертами:

а) единством нормативно правовых актов, которое определяется, во-первых, единством выраженной в них государственной воли; во-вторых, единством системы законодательства; в третьих, единством целей и задач законодательства;

б) многообразием нормативно правовых актов, которые регулируют по видам и формам различные общественных отношения;

в) последовательностью нормативно правовых актов;

г) относительная субъективность, то есть система законодательства зависит от воли и усмотрения государства.

Для системы права и системы законодательства присуще свои структурные элементы.

И так, для системы права структурным элементов является норма права, отрасль права, подотрасль права и институт права.

1. Норма права – это есть первый элемент системы права.

2. Отрасль права – это совокупность правовых норм, которая в свою очередь образует самостоятельную часть системы права, регулирующую сферу общественных отношений. Отрасль права является самым крупным элементом системы права. Выделяются такие отрасли права, как: гражданское, уголовное, конституционное, административное, финансовое, муниципальное, земельное, трудовое, экологическое и др. В свою очередь, отрасли права могут быть разделены на материальные и процессуальные отрасли права. Материальное право – это совокупность правовых норм, которые регулируют содержательную сторону общественных отношений. Сюда относят уголовное, административное, гражданское, конституционное, трудовое и др. право.

Процессуальное право – это совокупность правовых норм, которые регулируют общественные отношения, возникающие в процессе осуществления норм материального права. Сюда относят уголовно-процессуальное и гражданско-процессуальное право.

3. Подотрасль права – это группа правовых норм, которые регулируют определенную область общественных отношений. Так, в финансовом праве выделяется подотрасль - банковское право, в конституционном – парламентское право. Но следует отметить, что подотрасль присуща не каждой отрасли права, в небольших отраслях подотрасли не выделены.

4. Правовой институт – это совокупность правовых норм, которые регулируют какой-либо вид общественных отношений. Например, в уголовном праве – институт крайней необходимости; в трудовом праве – институт коллективного договора, трудового договора. Следует также отметить, что правовой институт может иметь в своем составе субинституты. Субинституты – это совокупность правовых норм, которые регулируют конкретную разновидность общественных отношений. Например, институт преступлений против жизни, здоровья делится на субинституты преступлений против жизни, против здоровья.

В свою очередь, для системы законодательства структурным элементом является нормативно-правовой акт, отрасль законодательства, комплексная отрасль законодательства.

1. Нормативно-правовой акт – это первичных элемент системы законодательства.

2. Отрасль законодательства – это основной элемент системы законодательства, который содержит совокупность нормативно-правовых актов, регулирующих определенную сферу общественной жизни.

3. Комплексная отрасль законодательства – это совокупность нормативно-правовых актов, регулирующие различные общественные отношения, которые составляют относительно самостоятельную сферу общественной жизни. Например, таможенное, транспортное законодательство и др.

В отличие системы законодательства система права характеризуется высокой степенью однородности. Это обусловлено тем, что каждая отрасль в составе системы права обладает присущим ей предметом и методом правового регулирования.

Так, предмет правого регулирования – это есть совокупность однородных общественных отношений. В структуру предмета могут входить: субъекты, поведение, действия данных субъектов, а так же объекты правого регулирования. Метод правового регулирования – это есть совокупность юридических средств, с помощью которых осуществляются качественно однородные общественные отношения.

Выделяют виды методов правового регулирования:

а) императивный – метод властных предписаний;

б) диспозитивный – метод равноправия сторон;

в) поощрительный – метод вознаграждения;

г) рекомендательный – метод совета;

Отрасли же законодательства такими объединяющими началами не обладают. Законодательство выделяет три группы отрасли законодательства:

1) одноименных с отраслями права (гражданское, уголовное, административное);

2) комплексные отрасли законодательства – отрасли, которые состоят из норм различных отраслей права;

3) отрасли законодательства, привязаны к соответствующим сферам государственного управления;

Таким образом, система права и система законодательства различаются по следующим основаниям:

1) для системы права первичным элементом является норма права, для системы законодательства – нормативно-правовой акт;

2) система права выступает в качестве содержания, система законодательства – в качестве формы;

3) система права формируется в соответствии с общественными отношениями, система законодательства от воли государства;

4) система права выступает исходной базой для системы законодательства, таким образом, система законодательства носит производный характер.

Список литературы

1. Нерсесян В. С. - Проблемы общей теории права и государства: Норма, 2008. – 832 с. С. 327.
2. Воронина И.А. Теория государства и права, 2009 . С . 180.
3. Венгеров А.Б. Теория государства и права: Учебник для юридических вузов. 6-е изд. - М.: Юриспруденция, 2009. С. 137.

© С.А. Садчикова , 2017

УДК 340

НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ ОБ УГОЛОВНО-ПРАВОВОЙ ХАРАКТЕРИСТИКЕ ЭКОЛОГИЧЕСКИХ ПРЕСТУПЛЕНИЙ

ФАТКУЛЛОВА АЛИНА НАИЛЕВНА

Студент 3 курса юридического факультета
ФГАОУ ВО «Казанский (Приволжский) федеральный университет», Елабужский институт

Аннотация: в статье рассматриваются некоторые вопросы об уголовно-правовой характеристике экологических преступлений на основе анализа официальной статистики, действующего уголовного законодательства, общетеоретических материалов и судебной практики, а также научных подходов.
Ключевые слова: уголовно-правовая характеристика, экологические преступления, анализ, статистика, уголовное законодательство, материалы, судебная практика.

SOME QUESTIONS ABOUT THE CRIMINAL JUSTICE ENVIRONMENTAL CRIMES

Fatkullova Alina Nailevna

Abstract: the article discusses some questions about the criminal justice environmental crimes on the basis of the analysis of official statistics, the existing criminal law, General theoretic materials, judicial practice and scientific approaches.
Key words: criminally-legal characteristic, environmental crime, analysis, statistics, criminal law, materials of judicial practice.

Вопросам анализа криминологической и уголовно-правовой характеристики экологических преступлений [1-8] посвящено немало научных работ в юридической литературе и Интернет-ресурсах. Такой интерес не является случайным [9, с. 179], так как охрана окружающей среды, предупреждение и противодействие экологическим правонарушениям и преступлениям являются важными задачами государственных органов Российской Федерации (далее – Россия, РФ).

Автор разделяет научный подход, что «одной из актуальных и всеобъемлющих проблем, стоящих перед всем международным сообществом является охрана окружающей природной среды. Воздействие человека и его деятельности в различных сферах на природную среду настолько возросло и продолжает стремительно нарастать, что мировое сообщество в качестве важнейшей составляющей международной (всеобщей) и национальной безопасности каждого государства отводит экологической безопасности» [10, с. 515].

Обратимся к истории российского уголовного законодательства по защите природной среды. Начало ему было положено еще в нормах «Русской Правды», которые, однако, были связаны скорее с защитой частновладельческих прав, нежели собственно с защитой природы.

Подобная ситуация сохранялась вплоть до принятия Уложения 1649 г. В нем охрана природы начала затрагивать вопросы ограничения охоты, а также охраны лесов и водоемов. И все же, даже последующие правовые документы такие, как, например, Уложение о наказаниях уголовных и исправительных 1845 г. не могли остановить интенсивное истребление природы, и в целом отставали от ана-

логичного законодательства других стран [11, с. 41].

Далее процесс создания уже советского уголовного законодательства об охране экологии берет свое начало с Декрета о земле, заложившего основы природопользования в Советской России. И поскольку вопрос о систематизации уголовно-правовых природоохранительных норм в те годы не возникал, особенностью УК РСФСР 1926 г. явилось то, что некоторые нормы об охране природы помещались в статьи, посвященные в целом охране иных социальных ценностей. Уголовный кодекс РСФСР 1960 г. дополнился еще четырьмя нормами, содержащими составы преступлений связанные с загрязнением водоемов и воздуха, производства лесосплава и взрывных работ и т.д. Серьезная проблема возникла после распада СССР, так как была утрачена единая система правовой охраны огромной территории.

Как известно, с 90-х годов XX века, происходящие в России политические и рыночные реформы, привели к развитию новых экономических отношений, предусматривающих свободу предпринимательства и иной экономической деятельности. Этот процесс оказался достаточно болезненным, повлекшим наряду с другими негативными последствиями большой рост не только экономической и организованной, но и экологической преступности, в том числе появление и новых видов преступлений этой категории [3, с. 387].

Предметом данного рассмотрения будут некоторые вопросы об уголовно-правовой характеристике экологических преступлений.

Исходя из предмета исследования представляют интерес следующие вопросы: что понимается под экологическими преступлениями; какие общественно опасные деяния образуют экологические преступления; какое состояние и динамика регистрируемых экологических преступлений в России; какие особенности характеризуют экологические преступления; какие возможны перспективы в развитии уголовного законодательства по экологическим преступлениям; каковы особенности уголовной практики по преступлениям данной категории? На многие из указанных вопросов имеются научные работы, что не мешает автору высказать свое мнение [12, с. 77].

В Уголовном кодексе РФ [13] (далее – УК РФ) предусматривается глава 26 «Экологические преступления», в которой определяются основные преступления данной категории. В данной главе предусмотренные ст. 246-262 УК РФ, которые определяют умышленные или неосторожные общественно опасные деяния, посягающие на установленные в РФ природоохранительные отношения, экологическую безопасность общества и причиняющие вред окружающей среде, человеку и иным правоохраняемым интересам.

Согласно официальной статистике в России за 2016 год всего зарегистрировано 2160,1 тыс. преступлений, в том числе 23,7 тыс. экологических преступлений, удельный вес этих преступлений, в общем числе зарегистрированных составил 1,1 % [14]. В тоже время за 2010 год было зарегистрировано 2628,8 тыс. преступлений, из них – 39,2 тыс. экологических преступлений, удельный вес преступлений данной категории – 1,5 % [15]. Из этих данных следует, что за 2016 год в сравнение с 2010 годом зарегистрировано на 15,5 тыс. меньше экологических преступлений. Тем самым за последние 6 лет наблюдается тенденция снижения регистрируемых преступлений, как в целом, так и экологических преступлений.

В ст. 42 Конституции РФ закреплено, что «Каждый имеет право на благоприятную окружающую среду, достоверную информацию о ее состоянии и на возмещение ущерба, причиненного его здоровью или имуществу экологическим правонарушением» [16].

Нормативное закрепление охраны окружающей среды определяется в Федеральном законе от 10.01.2002 № 7-ФЗ «Об охране окружающей среды» [17] (далее – ФЗ «Об охране окружающей среды»), законах субъектов РФ (например, «Экологический кодекс» Республики Татарстан), указах Президента РФ (например, Указ Президента РФ «О государственной стратегии Российской Федерации по охране окружающей среды и обеспечению устойчивого развития»), постановлениях Правительства РФ (например, постановление Правительства РФ «Об утверждении государственной программы Российской Федерации «Охрана окружающей среды» на 2012-2020 годы») и иных правовых актах по указанным вопросам.

В юридической литературе дается много научных определений понятия «экологические преступления», чего не скажешь о нормативном понятии.

Правовое понятие экологических преступлений давалось в ст. 85 Закона РФ от 19.12.1991 № 2060-1 «Об охране окружающей природной среды» [18], утратившего силу на основании ФЗ «Об охране окружающей среды». При этом в ст. 85 указывалось, что под «экологическим преступлением понимается общественно опасное деяние, посягающее на установленный в Российской Федерации экологический правопорядок, экологическую безопасность общества и причиняющее вред окружающей природной среде и здоровью человека».

А. А. Рождествина экологические преступления определяет как предусмотренные уголовным законом общественно опасные деяния (действия или бездействие), посягающие на общественные отношения по сохранению окружающей природной среды, рациональное использование природных ресурсов, экологический порядок и экологическую безопасность как населения, так и природной среды [19, с. 392].

В части классификации экологических преступлений в юридической литературе также предлагается много научных подходов, что вызывает бурные дискуссии и споры.

Так, О. Л. Дубовик предлагает классифицировать экологические преступления на две группы, исходя из закрепления преступных деяний в УК РФ: 1) преступления, ответственность за которые предусмотрена в гл. 26 (ст. 246-262 УК РФ); 2) экологические преступления, составы которых помещены в иные главы (например, ст. 215 (гл. 24), ст. 236, 237, 243, 245 (гл. 25)) [20, с. 26].

В. В. Сверчков опираясь на общепринятый критерий, которым является непосредственный объект преступления и предлагает выделять следующие группы экологических преступлений: 1) преступления, выражающиеся в нарушении правил общей экологической безопасности (ст. 246-248 УК РФ); 2) преступления в отношении базовых объектов природной среды, т.е. вод, атмосферы, почвы, недр и т.д. (ст. 250-255 УК РФ); 3) преступления в отношении рыбных запасов, животного и растительного мира (ст. 249, 256-262 УК РФ) [21, с. 403]. В юридической литературе есть и другие классификации экологических преступлений.

Резюмируя вопрос о систематизации экологических преступлений, скажем, что по сути своей любой из предложенных вариантов будет верен, при условии, конечно, что за основу его будет взят стабильный признак, способный юридически понятно выразить качественное свойство и своеобразие классифицируемых явлений.

Следует также отметить, что в юридической литературе есть научные подходы в части общественно опасных деяний, сопряженных с причинением вреда окружающей среде, которые указывают на преступные деяния, содержащиеся в других главах УК РФ.

Так, В. П. Кашепов к преступлениям, сопряженным с причинением вреда окружающей среде относит в главе 24 «Преступления против общественной безопасности» (ст. 215 УК РФ «Нарушение правил безопасности на объектах атомной энергии» и др.), в главе 25 «Преступления против здоровья населения и общественной нравственности» (ст. 237 УК РФ «Сокрытие информации об обстоятельствах, создающих опасность для жизни или здоровья людей» и др.), в главе 34 «Преступления против мира и безопасности человечества» (ст. 358 УК «Экоцид») [22].

Рассмотрим уголовно-правовую характеристику экологических преступлений.

Основным объектом данной группы преступлений являются общественные отношения по охране окружающей среды, рациональному использованию тех или иных видов природных богатств и их сохранению, а также по обеспечению экологической безопасности людей.

Переходя к предмету преступных посягательств, связанных причинением вреда окружающей среде следует подчеркнуть, что он находит свое отражение в различных объектах окружающей и природной среды.

Так, согласно ст. 1 ФЗ «Об охране окружающей среды» под окружающей средой понимается совокупность компонентов природной среды, природных и природно-антропогенных объектов, а также антропогенных объектов; в свою очередь, природная среда включает совокупность компонентов природной среды, природных и природно-антропогенных объектов; компонентами природной среды явля-

ются: земля, недра, почвы, поверхностные и подземные воды, атмосферный воздух, растительный, животный мир и иные организмы, а также озоновый слой атмосферы и околоземное космическое пространство, обеспечивающие в совокупности благоприятные условия для существования жизни на Земле.

Следует также обратить внимание, что в ст. 75 ФЗ «Об охране окружающей среды» за нарушение законодательства в области охраны окружающей среды устанавливаются такие виды ответственности, как имущественная, дисциплинарная, административная и уголовная.

Предмет того или иного конкретного экологического преступления может включать в себя два самостоятельных элемента, а именно: а) основной – тот материальный мир, на который в первую очередь осуществляется посягательство; б) факультативный – тот материальный мир, на который посягательство осуществляется вслед за основным. К примеру, основным предметом преступного посягательства, предусмотренного ст. 250 УК РФ, является вода (поверхностная, подземная или источников питьевого водоснабжения), а факультативным – животный или растительный мир, рыбные запасы, продукция лесного или сельского хозяйства [21, с. 404].

Объективная сторона затронутых составов преступлений в подавляющем большинстве выражается в несоблюдении или нарушении предписаний законов, иных специальных правил, установленных в целях обеспечения экологического порядка и экологической безопасности.

Нарушение предполагает осуществление действий (например, при незаконных добыче (вылове) водных биологических ресурсов, охоте, рубке лесных насаждений) или бездействия (например, при невыполнении правил экологической безопасности лицом, на которое возложена эта обязанность в силу нормативного правового предписания).

Субъектом преступных посягательств по экологическим преступлениям могут быть физические, вменяемы лица, достигшие 16-летнего возраста. При этом в качестве специального субъекта возможно должностное или иное лицо, ответственное по службе в силу тех или иных конкретных нормативно-правовых предписаний. В последнем случае, если содержание статьи об экологическом преступлении не предусматривает конкретного квалифицирующего признака, то предполагается квалификация преступления по совокупности соответствующей статьи гл. 26 УК РФ и ст. 285 (или ст. 201) УК РФ. Однако, если же квалифицирующий признак входит в конструкцию статью (например, ст. 256, 258, 260 УК РФ), то квалификация совершенного преступления должна осуществляться уже без подобных ссылок.

Субъективная сторона рассматриваемых составов преступлений, может предусматривать вину как в форме умысла (например, при незаконной добыче (вылове) водных биологических ресурсов, незаконной охоте), так и в форме неосторожности (например, при нарушении правил экологической безопасности ответственным по службе лицом, не предвидевшим возможность наступления общественно опасных последствий).

В целях единообразного толкования и применения норм федерального законодательства при вынесении приговоров судами, за совершение экологических преступлений, а также в целях единства судебной практики, Пленум Верховного Суда РФ, руководствуясь ст. 126 Конституции РФ, принял постановление от 05.11.1998 № 14 «О практике применения судами законодательства об ответственности за экологические правонарушения» [23] и при этом обращает внимание судов и других правоприменителей на особенности уголовно-правовой характеристики и квалификации экологических преступлений.

По мнению автора, важно обратить внимание на наличие еще одной нерешенной проблемы, заключающейся в разграничении экологических преступлений, смежных с административными правонарушениями. Ведь, в целом Кодекс РФ об административных правонарушениях (далее – КоАП РФ) [24] содержит более 20 статей, запрещающих деяния, непосредственно причиняющие вед различным объектам окружающей среды (например, ст. 8.6. КоАП РФ «Порча земли» и одноименная ст. 254 УК РФ). Отсюда вытекает сложность в определении судом степени общественной опасности одного и того же преступления. А тут уже возможны ошибки и элементарные трудности с учетом целого комплекса признаков и условий. Поэтому, думается, что законодателям следует обратить некоторое внимание на подобную тавтологию, чтобы облегчить правоприменение и избежать некорректных решений суда.

Для подтверждения уголовно-правовой характеристики экологических преступлений приведем пример из судебной практики.

29 марта 2017 г. в Энгельском районом суде Саратовской области было рассмотрено уголовное дело в отношение Солодского А.С., обвиняемого в совершении преступления, предусмотренного ч. 1 ст. 251 УК РФ, а именно за нарушение эксплуатации установок, повлекшее загрязнение природных ресурсов в г. Энгельс.

Солодский был признан виновным в совершении преступления и был приговорен к наказанию в виде штрафа в доход государства в размере 50000 рублей [25].

По мнению автора, мера наказания слишком мягкая, учитывая большой вред, нанесенный атмосфере, и в перспективе здоровью горожан г. Энгельс.

Следует также обратить внимание на дельнейшее развитие законодательства в области охраны окружающей среды и уголовного законодательства об экологических преступлениях, рассмотрение которых требует самостоятельного исследования.

Подводя итог выше изложенному можно отметить, что экологические преступления в общем массиве регистрируемых преступлений на сегодняшний день занимают чуть больше 1 %, что ни в коей мере не снижает достаточно высокой общественной опасности этих преступлений. В этой связи бескомпромиссная правовая защита экологической безопасности должна помочь справиться с этими общественно опасными явлениями и предотвратить возможные угрозы здоровью и жизни человека, загрязнение земли, недр, почвы, поверхностных и подземных вод, атмосферного воздуха, а также дальнейшее существование растительного и животного мира в России.

Таким образом, данное исследование может пониматься как анализ действующих норм [26, с. 247] УК РФ и Федерального закона «Об охране окружающей среды», материалов судебной практики и научных подходов, характеризующих некоторые вопросы об уголовно-правовой характеристике экологических преступлений.

Список литературы

1. Андрейцев В. И. К модели экологических преступлений // Вестник Московского университета. – 1998. – № 5. – С. 35-37.

2. Бакунина О. С. О некоторых проблемах борьбы с экологическими правонарушениями // Государство и право. – 1997. – № 1. – С. 18-22.

3. Жадан В. Н. Актуальные вопросы криминологической характеристики экологических преступлений // Молодой ученый. – 2013. – № 4. – С. 387-393.

4. Жевлаков Э. Н. Экологические преступления: уголовно-правовой и криминологический аспекты. – М.: Изд-во УРАО, 2002. – 239 с.

5. Копылов М. Н. Юридическая ответственность за экологические преступления. – М.: РУДН, 2004. – 221 с.

6. Сверчков В. В. Ответственность за экологические преступления по российскому уголовному законодательству. – Н.Новгород, 1998. – 269 с.

7. Уголовно-правовая характеристика экологических преступлений – [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://studbooks.net/883048/pravo/ugolovno_pravovaya_harakteristika_ekologicheskih_prestuplen iy (дата обращения: 17.06.2017).

8. Экологические преступления – [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.be5.biz/ugolovnoe_pravo/ekologicheskie_prestupleniia.html (дата обращения: 17.06.2017).

9. Жадан В. Н. Проблемы криминологической характеристики преступности несовершеннолетних в России // Балтийский гуманитарный журнал. – 2017. – Т. 6. – № 1 (18). – С. 179-182.

10. Жадан В. Н. К вопросу о развитии законодательства об экологических преступлениях // Молодой ученый. – 2013. – № 5. – С. 515-519.

11. Молчанов Б. А. Природное законодательство России (17 - начало 19 веков) / Б .А. Молчанов.

– Архангельск, 2000. – 237 с.

12. Жадан В. Н Некоторые вопросы международном терроризме и его угрозе для мирового сообщества // Таврический научный обозреватель. – 2016. – № 2 (7). – С. 77-81.

13. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (в ред. от 17.04.2017 № 71-ФЗ) // СЗ РФ. – 1996. – № 25. – Ст. 2954.

14. Состояние преступности в России за январь-декабрь 2016 года – [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://мвд.рф/folder/101762/item/9338947/ (дата обращения: 15.06.2017).

15. Справка о состоянии преступности в России за 2010 год – [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.globalitv.ru/show/2542 (дата обращения: 17.06.2017).

16. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) // СЗ РФ. – 2014. – № 31. – Ст. 4398.

17. Федеральный закон от 10.01.2002 № 7-ФЗ (в ред. от 03.07.2016 № 358-ФЗ) «Об охране окружающей среды» – [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34823/ (дата обращения: 17.06.2017).

18. Закон Российской Федерации от 19.12.1991 № 2060-1 «Об охране окружающей природной среды» – [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://base.consultant.ru/cons/cgi/online утратил силу с 10.01.2002 года (дата обращения: 17.06.2017).

19. Рождествина А. А. Уголовное право: Особенная часть. – М: Аллель, 2009. – 425 с.

20. Экологическое право в вопросах и ответах: учебное пособие / Дубовик О. Л., Чолтян Л. Н. – 4-е издание. – М.: Проспект, 2016. – 366 с.

21. Сверчков В. В. Уголовное право. Общая и особенная части. – 5-е изд., пер. и доп. Учебник для прикладного бакалавриата. – М: ЮРАЙТ, 2016. – 498 с.

22. Кашепов В. П. Развитие законодательства об уголовной ответственности за экологические преступления – [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.center-bereg.ru/640.html (дата обращения: 17.06.2017).

23. Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 05.11.1998 № 14 (ред. от 06.02.2007) «О практике применения судами законодательства об ответственности за экологические правонарушения» – [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_21020/ (дата обращения: 17.06.2017).

24. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 № 195-ФЗ (в ред. от 01.06.2017 № 104-ФЗ) // СЗ РФ. – 2017. – № 22. – Ст. 3069.

25. Приговор Энгельского районного суда Саратовской области от 29 марта 2017 г. – [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://rospravosudie.com/court-engelsskij-rajonnyj-sud-saratovskaya-oblast-s/act-554992073/ (дата обращения: 17.06.2017).

26. Жадан В. Н. Проблемы субъективной стороны при квалификации вовлечения несовершеннолетнего в совершение преступления // Балтийский гуманитарный журнал. – 2016. – Т. 5. – № 3 (16). – С. 244-248.

© А.Н. Фаткуллова, 2017

УДК 34.03

ОСНОВАНИЯ И ВИДЫ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА РАЗГЛАШЕНИЕ СВЕДЕНИЙ, СОСТАВЛЯЮЩИХ КОММЕРЧЕСКУЮ ТАЙНУ

ВАХ АРТЕМ СЕРГЕЕВИЧ
Студент
ФГАОУ ВО «Волгоградский государственный университет»

Аннотация: В данной статье, на основании нормативно-правовых актов Российской Федерации, произведен анализ видов и оснований ответственности за разглашение сведений, составляющих коммерческую тайну.
Ключевые слова: коммерческая тайна, ответственность, разглашение сведений, информация ограниченного доступа, секрет производства.

THE GROUNDS AND TYPES OF LIABILITY FOR DISCLOSURE OF INFORMATION CONSTITUTING A COMMERCIAL SECRET

Vakh Artem Sergeevich

Abstract: In this paper, on the basis of regulatory legal acts of the Russian Federation, the analysis of the types and grounds for liability for disclosure of information constituting a commercial secret.
Keywords: commercial secret, responsibility, disclosure of information, restricted information, trade secret.

В современных условиях, информация представляет собой особого рода товар, в следствии своей характерной оборотоспособности. Как и любой товар, информация, составляющая коммерческую тайну, имеет определенную ценность, как своему обладателю, так и третьим лицам, если они ей завладеют. В случае, если информация ограниченного доступа становиться общедоступной, она больше не имеет никакой ценности для своего правообладателя, точнее можно сказать, что ее раскрытие причиняет убытки. Поэтому законодательством Российской Федерации предусмотрена ответственность за разглашение сведений, составляющих коммерческую тайну.

Согласно пункту 9 статьи 3 Федерального закона «О коммерческой тайне», под разглашением информации, составляющей коммерческую тайну, следует понимать действие или бездействие, в результате которых информация, составляющая коммерческую тайну, в любой возможной форме (устной, письменной, иной форме, в том числе с использованием технических средств) становится известной третьим лицам без согласия обладателя такой информации либо вопреки трудовому или гражданско-правовому договору [1].

Проанализировав нормы законодательства, можно выделить следующие виды ответственности за разглашение информации, составляющей коммерческую тайну:

1. Дисциплинарная;
2. Гражданско-правовая;
3. Административная;
4. Уголовная.

Прежде чем раскрыть каждый вид ответственности, необходимо отметить, что обеспечения охраны режима коммерческой тайны, необходимо соблюдение определенных законом условий. Поэтому, перед тем, как привлекать работников к ответственности, работодателю стоит, во-первых, определить какая именно информация составляет коммерческую тайну, и в каких именно документа, и на каких именно носителях она может содержаться. Во-вторых, определить в трудовых договорах и должностных инструкциях работников, обязанность неразглашения информации, составляющей коммерческую тайну.

Помимо этого, для обеспечения охраны режима коммерческой тайны работниками закон предусматривает ряд обязанностей для работодателя:

1. Работодатель обязан ознакомить под расписку работника, доступ которого к информации, составляющей коммерческую тайну, необходим для исполнения данным работником своих трудовых обязанностей, с перечнем информации, составляющей коммерческую тайну;
2. Ознакомить под расписку работника с установленным работодателем режимом коммерческой тайны и с мерами ответственности за его нарушение;
3. Создать работнику необходимые условия для соблюдения им установленного работодателем режима коммерческой тайны.

При соблюдении всех вышеперечисленных условий, работодатель вправе требовать от работника соблюдения режима коммерческой тайны, а при его нарушении привлечения такого работника к ответственности.

Работодатель вправе требовать от работника выполнения следующих обязанностей:

1. Выполнение установленного работодателем режима коммерческой тайны;
2. Не разглашения информации, составляющей коммерческую тайну, обладателями которой являются работодатель и его контрагенты, и без их согласия не использовать эту информацию в личных целях в течение всего срока действия режима коммерческой тайны, в том числе после прекращения действия трудового договора;
3. Возмещения причиненных работодателю убытков, если работник виновен в разглашении информации, составляющей коммерческую тайну и ставшей ему известной в связи с исполнением им трудовых обязанностей;
4. Передачи работодателю при прекращении или расторжении трудового договора имеющиеся в пользовании работника материальные носители информации, которые содержат информацию, составляющую коммерческую тайну.

Итак, необходимо раскрыть каждый вид ответственности за разглашение информации, составляющей коммерческую тайну. Целесообразно начать с дисциплинарной ответственности.

В соответствии со статьей 14 Федерального закона «О коммерческой тайне», работник, который в связи с исполнением своих трудовых обязанностей получил доступ к информации, составляющей коммерческую тайну, в случае, если он умышленно или по неосторожности разгласил такую информацию, несет дисциплинарную ответственность в соответствии с законодательством Российской Федерации.

Согласно статьей 22 Трудового кодекса Российской Федерации, привлечение работника к дисциплинарной ответственности является правом работодателя [2]. Основанием для привлечения работника к данному виду ответственности является совершение им дисциплинарного проступка, то есть неисполнение или ненадлежащее исполнение работником по его вине возложенных на него трудовых обязанностей. Работодатель вправе применить следующие виды дисциплинарного взыскания: замечание, выговор, увольнение по соответствующим основаниям. При наложении дисциплинарного взыскания должны учитываться тяжесть совершенного проступка и обстоятельства, при которых он был совершен. В соответствии с пунктом 6 статьи 81 вышеуказанного кодекса, разглашение охраняемой законом тайны, в нашем случае коммерческой, работником является грубым нарушением трудовых обязанностей и при определенных условиях дает работодателю возможность расторгнуть трудовой договор по его инициативе.

Положения статьи 14 Федерального закона «О коммерческой тайне» находят свое отражение в

пункте 7 статьи 243 Трудового кодекса Российской Федерации, согласно которой, работник привлекается к полной материальной ответственности в полном размере причиненного ущерба, если он разгласил сведения, составляющие коммерческую тайну.

В соответствии со статьей 242 Трудового кодекса, полная материальная ответственность работника, заключается в том, что он обязан возместить работодателю прямой действительный ущерб, который он причин разглашением информации, составляющей коммерческую тайну. Под прямым действительным ущербом понимается реальное уменьшение наличного имущества работодателя или ухудшение состояния указанного имущества (в том числе имущества третьих лиц, находящегося у работодателя, если работодатель несет ответственность за сохранность этого имущества), а также необходимость для работодателя произвести затраты либо излишние выплаты на приобретение, восстановление имущества либо на возмещение ущерба, причиненного работником третьим лицам. Расходы, которые работодатель произвел или должен будет произвести для восстановления нарушенного права, неполученные доходы, упущенная выгода взысканию с работника не подлежат.

Следующий вид ответственности за разглашение информации, составляющей коммерческую тайну – гражданско-правовой. К данному виду ответственности работника возможно привлечь только тогда, когда он уже утратил статус работника. Работник обязан сохранять конфиденциальность сведений, составляющих коммерческую тайну, даже после прекращения трудовых отношений, в следствии которых он эти сведения узнал, до тех пор, пока действует режим коммерческой тайны на данную информацию.

По данному виду ответственности возможно взыскать полностью все убытки причиненные обладателю, то есть реальный ущерб и упущенную выгоду.

Однако, в соответствии с Федеральным законом «О коммерческой тайне», убытки, которые были причинены бывшим работником правообладателю не возмещаются, если разглашении информации произошло вследствие несоблюдения правообладателем мер по обеспечению режима коммерческой тайны, действий третьих лиц или в следствии непреодолимой силы.

Также гражданско-правовую ответственность перед правообладателем несут органы государственной власти, местного самоуправления за разглашение или незаконное использование информации, составляющей коммерческую тайну их должностными лицами или служащими, которую они получили, вследствие их профессиональной деятельности.

Третий вид ответственности за разглашение сведений, составляющих коммерческую тайну является административная ответственность. Согласно статье 13.14 Кодекса об административных правонарушениях Российской Федерации, разглашение информации, доступ к которой ограничен законом, лицом, которое получило доступ к такой информации в следствии своей профессиональной или служебной деятельности, влечет наложение штрафа для граждан в размере от 500 до 1000 рублей и от 4000 до 5000 для должностных лиц [3]. Исключением являются случаи, когда разглашение информации ограниченного доступа влечет за собой уголовную ответственность.

И последний вид – уголовная ответственность за разглашение сведений, составляющих коммерческую информацию. Частью 2 статьи 183 Уголовного кодекса Российской Федерации, за незаконное разглашение или использование информации, составляющей коммерческую тайну, без согласия правообладателя лицом, которому такая информация была доверена или стала известна по службе или работе, предусмотрено наказание в виде штрафа в размере до одного миллиона рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период до двух лет с лишением права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью на срок до трех лет, либо исправительными работами на срок до двух лет, либо принудительными работами на срок до трех лет, либо лишением свободы на тот же срок [4].

Незаконно использовать информацию, составляющую коммерческую тайну, можно как лично, так и путем передачи ее третьим лицам. При личном использовании такой информации, лицо может получить определенную выгоду, например при покупке акций или в целях компрометации правообладателя.

Согласно части 3 вышеуказанной статьи, те же деяния, которые причинили крупный ущерб или были совершены из корыстной заинтересованности, наказываются штрафом в размере до одного мил-

лиона пятисот тысяч рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период до трех лет с лишением права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью на срок до трех лет, либо принудительными работами на срок до пяти лет, либо лишением свободы на тот же срок. Размер крупного ущерба должен превышать полтора миллиона рублей. Под корыстной заинтересованностью следует понимать стремление должностного лица получить для себя или других лиц выгоду имущественного характера, которая не связана с незаконным безвозмездным обращением имущества в свою пользу или пользу третьих лиц.

В соответствии с частью 4 статьи 183 Уголовного кодекса, за вышеуказанные деяния, которые повлекли за собой наступление тяжких последствий предусмотрена ответственность в виде принудительных работ на срок до пяти лет, либо лишением свободы на срок до семи лет. К тяжким последствиям следует относить банкротство организации и вызванные этим тяжелые социальные последствия, например безработица.

Подводя итог вышенаписанному, можно сделать вывод, что в основном ответственность за разглашение информации, составляющей коммерческую тайну, предусмотрена в отношении работников обладателя такой информации. Необходимо отметить, что ответственность работодателя законом также предусмотрена, но предположения о том, что он сам будет разглашать информацию, которая имеет для него определенную ценность, являются абсурдными. Также к ответственности возможно привлечь государственные и муниципальные органы в лице их уполномоченных представителей, за разглашение сведений, составляющих коммерческую тайну, которые стали им известны в момент исполнения ими профессиональных обязанностей.

Список литературы

1. Федеральный закон от 29.07.2004 № 98–ФЗ «О коммерческой тайне» // Собрание Законодательства РФ.– 2004. – №32.– Ст. 3283.

2. «Трудовой кодекс Российской федерации» от 30.12.2001 № 197-ФЗ // Собрание законодательства РФ.–2002. – №1. – Ст.3.

3. «Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях» от 30.12.2001 № 195-ФЗ // Собрание законодательства РФ. –2002. – №1. – Ст. 1.

4. «Уголовный кодекс Российской Федерации» от 13.06.1996 № 63-ФЗ // Собрание законодательства РФ.– 1996. – №25. – Ст. 2954.

УДК 374.4

ВОЗМЕЩЕНИЕ УБЫТКОВ ПРИ ДОСРОЧНОМ РАСТОРЖЕНИИ ДОГОВОРОВ

ВАХ АРТЕМ СЕРГЕЕВИЧ
Студент
ФГАОУ ВО «Волгоградский государственный университет»

Аннотация: В данной работе, на основании законодательных актов Российской Федерации, проанализированы различные аспекты возмещения убытков при досрочном расторжении договоров.
Ключевые слова: Возмещение убытков, досрочное расторжение договора, цена, убытки, ненадлежащее исполнение договора.

DAMAGES FOR EARLY TERMINATION OF CONTRACTS

Vakh Artem Sergeevich

Abstract: In this paper, on the basis of legislative acts of the Russian Federation to analyze different aspects of damages in case of early termination of contracts.
Keywords: damages, contract termination, price, loss, improper performance of the contract.

Довольно часто убытки кредитора возникают по причине расторжения договора в связи с виной должника. Раньше такие действия недобросовестного должника можно было обжаловать через статью 524 Гражданского кодекса Российской Федерации «Исчисление убытков при расторжении договора», данная статья действует в отношении договора поставки, но согласно Постановлению ФАС Северо-Западного округа от 18.12.2012 по делу №А66-4794/2012 применяется по аналогии и к иным договорам [1],[2]. Таким образом, регулирование исчисления убытков при расторжении договоров, отличных от договоров поставки, исполнялось через аналогию с прямым упоминанием в судебном акте, либо же рядом выводов через статью 15 и 393 Гражданского Кодекса Российской Федерации, но с применением того же самого правила [3].

С 1 июня 2015 года ситуация изменяется, и появляется новая статья в Гражданском кодексе, которая прямо закрепляет правила возмещения таких убытков при расторжении договоров. Данная статья введена Федеральным законом от 8 марта 2015 г. N 42-ФЗ в рамках реализации обозначенного в п. 5.3 разд. V «Концепции развития гражданского законодательства России» предложения о целесообразности иметь в комментируемой главе отдельную статью "Возмещение убытков при прекращении договора" [4],[5]. Речь идет о статье 393.1 Гражданского кодекса Российской Федерации.

В пункте 1 статьи 393.1 предусмотрено право кредитора потребовать от должника возмещения соответствующих убытков в том случае, когда неисполнение или ненадлежащее исполнение должником договора повлекло его досрочное прекращение и кредитор заключил взамен его аналогичный договор. В подпункте "а" пункта 5.3 раздела V «Концепции развития гражданского законодательства России» говорилось о случае, когда нарушение должником договора повлекло его досрочное прекращение и кредитор заключил иную сделку взамен прекращенного договора. Речь идет о расторжении договора по требованию одной из сторон по решению суда по основанию, предусмотренному в подпункте 1 пункта 2 статьи 450 Гражданского кодекса Российской Федерации, то есть при существенном нарушении договора другой стороной.

Такие убытки в силу прямого указания в пункте 1 статьи 393.1 определяются в виде разницы между ценой, установленной в прекращенном договоре, и ценой на сопоставимые товары, работы или услуги по условиям договора, заключенного взамен прекращенного договора.

Часть 1 пункта 2 статьи 393.1 Гражданского кодекса Российской Федерации предусматривает иное правило исчисления убытков для случая, когда кредитор не заключил аналогичный договор взамен прекращенного договора, но в отношении предусмотренного прекращенным договором исполнения имеется текущая цена на сопоставимые товары, работы или услуги: в этом случае кредитору предоставляется право потребовать от должника возмещения убытков в виде разницы между ценой, установленной в прекращенном договоре, и текущей ценой. Часть 2 пункта 2 статьи 393.1 раскрывает понятие «текущая цена» и предусматривает в себе два правила определения текущей цены:

1. «Общее правило»- текущей ценой признается цена, взимаемая в момент прекращения договора на поставку аналогичных товаров, выполнения работ или оказания услуг в месте, где должен был быть исполнен договор;

2. «Специальное правило»- если в месте, где должен был быть исполнен договор, нет текущей цены на поставку аналогичных товаров, выполнения работ или оказания услуг, то может быть использована цена, которая применялась в другом месте и может служить разумной заменой с учетом расходов, например транспортных.

Место исполнения договора определяется по правилам статьи 316 Гражданского кодекса Российской Федерации.

Пункт 3 статьи 393.1 Гражданского Кодекса Российской Федерации устанавливается, что удовлетворение требований, предусмотренных пунктами 1 и 2 данной статьи, не освобождает сторону, не исполнившую обязательства или ненадлежаще его исполнившую, от возмещения иных убытков, причиненных другой стороне. В подпункте "в" п. 5.3 разд. V «Концепции развития гражданского законодательства России» при проектировании данного положения прямо указывалось, что речь идет о возмещении иных убытков на основании ст. 15 части первой ГК РФ.

Резюмируя вышесказанное, можно отметить следующее: во-первых, с учетом пробела в законодательстве и регулирования возмещения убытков при прекращении договора через применение статьи 524 Гражданского кодекса Российской Федерации по аналогии, возникла необходимость новой статьи более подробно и конкретно, регламентирующей данное право. Во-вторых, статья 393.1 довольно подробно раскрывает правила возмещения убытков при досрочном прекращении договора. В-третьих, законодатель оставил некоторые моменты на усмотрение суда, в частности в пункте 2 статьи в специальном правиле о разумной замене, в котором суд будет определять в каждом конкретном случае.

Список литературы

1. Гражданский кодекс Российской Федерации Часть вторая от 26 января 1996 г. № 14-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации от 29 января 1996 г. № 5 ст. 410

2. Постановление ФАС Северо-Западного округа от 18.12.2012 по делу №А66-4794/2012 // СПС «Консультант Плюс»

3. Гражданский кодекс Российской Федерации Часть первая от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации от 5 декабря 1994 г. № 32 ст. 3301

4. Федеральный закон от 8 марта 2015 г. № 42-ФЗ «О внесении изменений в часть первую Гражданского кодекса Российской Федерации» // «Российская газета» от 13 марта 2015 г. № 52

5. «Концепция развития гражданского законодательства России» // «Вестник Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации» 2009 г. №11

УДК 343.2

НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ ОБ УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА ГОСУДАРСТВЕННУЮ ИЗМЕНУ

ТИМАЕВА ИРИНА ПЕТРОВНА

Студент 3 курса юридического факультета
ФГАОУ ВО «Казанский (Приволжский) федеральный университет», Елабужский институт

Аннотация: в статье рассматриваются некоторые вопросы об уголовной ответственности за государственную измену на основе анализа действующего уголовного законодательства, общетеоретических материалов и судебной практики, а также научных подходов.
Ключевые слова: уголовная ответственность, государственная измена, анализ, уголовное законодательство, материалы, судебная практика.

SOME QUESTIONS OF CRIMINAL LIABILITY FOR TREASON

Timaeva Irina Petrovna

Abstract: the article discusses some issues on criminal liability for high treason on the basis of the analysis of the existing criminal law, General theoretic materials, judicial practice and scientific approaches.
Key words: criminal liability, treason, the analysis, criminal laws, materials of judicial practice.

Вопросам анализа криминологической и уголовно-правовой характеристики преступлений против основ конституционного строя и безопасности государства, в т.ч. и за государственную измену и шпионаж [1-7] посвящено немало научных работ в юридической литературе и Интернет-ресурсах. Такой интерес не является случайным [8, с. 179], так как противодействие преступлениям против основ конституционного строя и безопасности государства являются одной из важных задач правоохранительных органов Российской Федерации (далее – Россия, РФ).

Общепризнано, что для всех государств мира, в том числе и для России противодействие преступлениям, посягающим на внешнюю безопасность, является достаточно актуальной проблемой, в том числе привлечение к уголовной ответственности виновных лиц за совершение государственной измены и шпионаж.

Произошедшее в последние десятилетия укрепление конституционного строя России, а также обретение государством и обществом стабильности в своем развитии потребовали как следствие коренного переосмысления законодателями уголовно-правовых механизмов и средств обеспечения безопасности этих институтов.

В Уголовном кодексе РФ [9] (далее – УК РФ) предусматривается глава 29 «Преступления против основ конституционного строя и безопасности государства», в которой имеется уголовно-правовая норма о государственной измене.

Важно отметить, что преступления указанной категории значительно отличается от других видов преступлений целым рядом особенностей, которые по своей сущности могут нести судьбоносное значение как для сохранения суверенитета и территориальной неприкосновенности, так и для обороно-

способности России.

Предметом данного рассмотрения будут некоторые вопросы об уголовной ответственности за государственную измену.

Исходя из предмета исследования представляют интерес следующие вопросы: что понимается под государственной изменой; какие особенности характеризуют уголовную ответственность за государственную измену; чем отличается государственная измена от шпионажа; каковы особенности уголовной практики по преступлениям данной категории? На многие из указанных вопросов имеются научные работы, что не мешает автору высказать свое мнение [10, с. 77].

Переходя к основным положениям данного исследования, следует обратиться к дискуссионному, на наш взгляд, вопросу, связанному с названием ст. 275 УК РФ, исходя из содержания диспозиции, в которой законодатель определяет содержание государственной изменой, которое может совершить гражданин РФ по отношению к государству России.

Но, следует, однако выделить, что название нормы «Государственная измена» не соответствует и напрямую противоречит, содержанию, заключенному в нее. К такому выводу можно прийти, сосредоточившись на понятии «государственная» из данного словосочетания. Так как это слово является относительным прилагательным, то по прямому смыслу оно обозначает измену государству, а не измену, совершенную неким лицом против него. Учитывая изложенное, можно заключить, что подобная компоновка слов является уголовно-правовой фикцией. Поэтому более правильным стало бы использование другого названия, исходящего в первую очередь из описания деяния в диспозиции уголовно-правовой нормы. В подобной ситуации, думается, что подходящими могут быть названия «Измена России» или «Измена государству», потому как они намного четче и ближе передают смысл и содержание данной нормы УК РФ.

Представляют интерес, как в действующем УК РФ и в научной литературе определяется государственная измена?

В ст. 275 УК РФ государственная измена определяется как совершенные гражданином РФ шпионаж, выдача иностранному государству, международной либо иностранной организации или их представителям сведений, составляющих государственную тайну, доверенную лицу или ставшую известной ему по службе, работе, учебе или в иных случаях, предусмотренных законодательством РФ, либо оказание финансовой, материально-технической, консультационной или иной помощи иностранному государству, международной либо иностранной организации или их представителям в деятельности, направленной против безопасности РФ.

В научной литературе имеется много определений понятия «Государственная измена».

Так, И. В. Кушнир государственную измену определяет как шпионаж, выдача государственной тайны либо иное оказание помощи иностранному государству, иностранной организации или их представителям в проведении враждебной деятельности в ущерб внешней безопасности РФ, совершенные гражданином РФ [11, с. 328].

Анализируя уголовно-правовую норму, предусмотренную в статье 275 УК РФ, отметим, что она состоит только из одной части, которая характеризует состав преступления и определяет несколько видов деяния, относящиеся к категории особо тяжких преступлений. Важным для характеристики уголовно-правовой нормы является также наличие примечания.

В примечании к ст. 275 УК РФ указывается, что лицо, совершившее преступления, предусмотренные настоящей статьей, а также статьям 276 и 278 настоящего Кодекса, освобождается от уголовной ответственности, если оно добровольным и своевременным сообщением органам власти или иным образом способствовало предотвращению дальнейшего ущерба интересам РФ и если в его действиях не содержится иного состава преступления».

В науке уголовного права в части примечания к ст. 275 УК РФ отмечается, что согласно нему виновное лицо освобождается от уголовной ответственности, если оно: а) добровольно и своевременно сообщит органам власти о своем преступлении; б) иным образом поспособствует предотвращению дальнейшего ущерба интересам РФ; в) не совершит другого преступления в совокупности с государственной изменой [12, с. 542-543].

Сразу же следует сказать о наличие в правовой норме о государственной измене нескольких юридико-технических дефектов, среди которых главный видится в слишком большом объем текста закона. Он выражается в том, что при конструировании диспозиции и примечания статьи законодатель нарушает важное правило «экономии текста» и применения четких формулировок.

Здесь можно согласиться с научным мнением С.С. Тихоновой, которая указывает, что «усложнение юридического языка затрудняет усвоение соответствующего нормативно-правового предписания его адресатом» [13, с. 110].

Во-первых, законодатель к виновным субъектам относит лиц, которым государственная тайна была доверена или стала известна по службе и т.д. Но ведь очевидно, что выдать информацию подобного характера может только лицо, которое получило к ней доступ на законных основаниях. Поэтому смысл подобного уточнения нам остается неясным.

Во-вторых, непонятна причина перечисления статьей видов помощи, оказываемой в деятельности против безопасности РФ. Ведь этот перечень благодаря словам «или иной» остается открытым.

В качестве еще одного юридико-технического дефекта нормы УК выделим использование в диспозиции термина «шпионаж», при том, что сразу после располагается ст. 276 УК РФ с одноименным названием и содержанием. Данная ситуация непонятна еще и потому, что шпионаж предполагает собой совершенно иной субъект преступного посягательства, нежели государственная измена, о чем будет сказано ниже, а именно иностранца или лица без гражданства.

Рассмотрим уголовно-правовую характеристику ст. 275 УК РФ.

Так, непосредственным объектом преступного посягательства при государственной измене является внешняя безопасность РФ, а именно ее суверенитет, территориальная неприкосновенность и обороноспособность страны.

Предметы посягательства в диспозиции уголовно-правовой нормы прямо не указаны. Однако таковыми могут стать сведения, составляющие государственную тайну и передающиеся на каком-либо носителе, а также любые другие сведения о материальной мире, собираемые по заданию иностранного государства для использования их в ущерб внешней безопасности РФ. Отсюда вытекает ключевое понятие, предмета государственной измены, которым является государственная тайна.

В ст. 2 Закона РФ от 21.07.1993 № 5485-1 «О государственной тайне» (далее – Закон РФ «О государственной тайне») под государственной тайной понимаются защищаемые государством сведения в области военной, внешнеполитической, экономической, разведывательной, контрразведывательной и оперативно-розыскной деятельности, распространение которых может нанести ущерб безопасности РФ [14].

В ст. 5 Закона РФ «О государственной тайне» определяется перечень сведений, составляющих государственную тайну» и при этом указывается, что государственную тайну составляют следующие виды сведений:

1) сведения в военной области;

2) сведения в области экономики, науки и техники;

3) сведения в области внешней политики и экономики;

4) сведения в области разведывательной, контрразведывательной и оперативно-розыскной деятельности, а также в области противодействия терроризму и в области обеспечения безопасности лиц, в отношении которых принято решение о применении мер государственной защиты [14].

Указанные в Законе РФ «О государственной тайне» виды сведений, составляющих государственную тайну, конкретизируются в Указе Президента РФ от 30.11.1995 № 1203 «Об утверждении перечня сведений, отнесенных к государственной тайне» [15], т.е. определяется подробный перечень сведений, относящихся к государственной тайне (например, определяется перечень сведений в военной области и т.д.).

К иным сведениям относится информацию, не образующую государственную тайну, но имеющую значение для обеспечения безопасности РФ (например, схемы, чертежи, фото и видео материалы о стратегически важных объектах и т.д.).

Согласно ст. 275 УК РФ государственная измена может осуществляться в виде следующих дея-

ний: а) шпионаж; б) выдача сведений, составляющих государственную тайну; в) иное оказание помощи иностранному государству, международной либо иностранной организации или их представителям в деятельности, направленной против безопасности России.

В уголовно-правовой науке характеризуя объективную сторону государственной измены, называют следующие альтернативные действия, которые заключаются в следующих формах: а) в собирании, похищении или хранении в целях передачи иностранному государству сведений, составляющих государственную тайну, гражданином России, не имеющим доступа к этим сведениям (шпионаж); б) передаче сведений, составляющих государственную тайну, иностранному государству лицом, допущенным к этим сведениям по службе или работе, учебе (выдача государственной тайны); в) ином оказании помощи иностранному государству (организации), их представителям в проведении враждебной деятельности в ущерб внешней безопасности России [12, с. 543-544].

По законодательной конструкции состав преступления является «формальным», т.е. преступление считается оконченным с момента совершения хотя бы одного из вышеперечисленных действий независимо от наступивших последствий. При этом для назначения ответственности за измену обязательным становится осознание лицом характера передаваемых им сведений, и, конечно же, характера их конечного получателя.

В случае оказания помощи иностранному государству преступление можно считать оконченным в момент фактического оказания этой помощи, которая может выразиться в подыскании кандидатов на вербовку из числа граждан России, проведении диверсионных или террористических актов по заданию иностранного государства и т.д.

Если же гражданин РФ дал согласие на сотрудничество с иностранным государством, но в итоге никакие из оговоренных действий в диспозиции уголовно-правовой нормы не совершил, то подобное согласие следует квалифицировать как приготовление к государственной измене. Поэтому квалификация будет осуществляться по ч. 1 ст. 30 и ст. 275 УК РФ.

Важно подчеркнуть также, что государственная измена совершается лишь по прямому умыслу, направленностью которого обычно становится нанесение ущерба внешней безопасности России и извлечение определенной материальной выгоды.

Субъектом государственной измены, как преступного посягательства может быть только вменяемое физическое лицо, достигшее 16-летнего возраста и наделенное таким значимым признаком как гражданство России. Соучастники же преступления вполне могут быть лица, обладающие иным гражданством, либо не иметь его совсем.

Для подтверждения уголовно-правовой характеристики ст. 275 УК РФ приведем примеры из судебной практики.

14 июня 2016 года Московским городским судом было рассмотрено уголовное дело в отношении Петрина Е. Ю., обвиняемого в совершении преступления, предусмотренного ст. 275 УК РФ. По версии следствия Евгений Петрин, проходивший службу в органах ФСБ России, и имевший при этом доступ к сведениям, составляющим государственную тайну, после увольнения со службы установил контакт с представителями ЦРУ США и дал согласие на сотрудничество с ними. Суд признал Петрина Е. Ю. виновным и назначил ему наказание в виде лишения свободы сроком на 12 лет с отбыванием наказания в исправительной колонии строгого режима со штрафом в размере 200 000 руб.

24 октября 2016 г. Петрин Е. Ю. подал апелляционную жалобу, в которой просил признать незаконным и необоснованным постановление старшего следователя-криминалиста Ф. от 4 октября 2016 г. об отказе в возбуждении уголовного дела в отношении экспертов, проводивших экспертизу в рамках уголовного дела, по которому он был осужден, и обязать руководителя следственного органа устранить допущенное нарушение.

Однако, 27 декабря 2016 г. Московский окружной военный суд постановил: допущенное нарушение – оставить без изменения, а апелляционную жалобу Петрина Е. Ю. – без удовлетворения [16].

Приведем еще один пример из судебной практики.

24 сентября 2009 г. по приговору Верховного суда Республики Северная Осетия-Алания Гобозов Э.А. был осужден по ст. 275 УК РФ с применением ст. 64 УК РФ к 10 годам лишения свободы с отбыва-

нием наказания в исправительной колонии строгого режима.

Постановлением Соликамского городского суда Пермского края от 18 марта 2016 г. осужденному Гобозову было отказано в замене неотбытой части наказания более мягким видом наказания. Его последующая апелляционная жалоба на данное постановление судебным решением Пермского краевого суда от 12 мая 2016 г. также была оставлена без удовлетворения [17]. Тем самым приговор был оставлен без изменений.

Подводя итог выше изложенному можно отметить, что в числе преступлений против основ конституционного строя и безопасности государства государственная измена в общем массиве регистрируемых преступлений на сегодняшний день исчисляется единичными числами, но это, ни в коей мере не снижает высокой общественной опасности этих преступлений. В этой связи бескомпромиссная правовая защита государственной тайны должна помочь справиться с этими общественно опасными явлениями и предотвратить возможные угрозы внешней безопасности России.

Таким образом, данное исследование может пониматься как анализ действующих норм [18, с. 247] УК РФ и Закона РФ «О государственной тайне», материалов судебной практики и научных подходов, характеризующих некоторые вопросы об уголовной ответственности за государственную измену.

Список литературы

1. Государственная измена – [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.be5.biz/ugolovnoe_pravo/gosudarstvennaia_izmena.html (дата обращения: 17.06.2017).

2. Дьяков С. В. Преступления против основ конституционного строя и безопасности государства: уголовно-правовое и криминологическое исследование. Монография. – М.: Юридический центр-Пресс, 2012. – 267 с.

3. Ответственность за государственную измену – [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://studbooks.net/1099719/pravo/otvetstvennost_gosudarstvennuyu_izmenu (дата обращения: 17.06.2017).

4. Рябчук В. Н. Государственная измена и шпионаж: уголовно-правовое и криминологическое исследование. Монография. – СПб.: Юридический центр-Пресс, 2007. – 1102 с.

5. Статья 275 УК РФ. Государственная измена и уголовная ответственность за нее – [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://fb.ru/article/238257/statya-uk-rf-gosudarstvennaya-izmena-i-ugolovnaya-otvetstvennost-za-nee (дата обращения: 17.06.2017).

6. Уголовная ответственность за государственную измену и шпионаж – [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://mirznanii.com/a/33319/ugolovnaya-otvetstvennost-za-gosudarstvennuyu-izmenu-i-shpionazh (дата обращения: 17.06.2017).

7. Уголовное право России. Государственная измена – [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.bibliotekar.ru/ugolovnoe-pravo-3-2/4.htm (дата обращения: 17.06.2017).

8. Жадан В. Н. Проблемы криминологической характеристики преступности несовершеннолетних в России // Балтийский гуманитарный журнал. – 2017. – Т. 6. – № 1 (18). – С. 179-182.

9. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (в ред. от 17.04.2017 № 71-ФЗ) // СЗ РФ. – 1996. – № 25. – Ст. 2954.

10. Жадан В. Н Некоторые вопросы международном терроризме и его угрозе для мирового сообщества // Таврический научный обозреватель. – 2016. – № 2 (7). – С. 77-81.

11. Кушнир И. В. Уголовное право: Учебное пособие. – М.: Юрайт, 2010. – 367 с.

12. Сверчков В. В. Уголовное право. Общая и особенная части: учеб. пособие. – 2-е изд., пер. и доп. – М: Издательство Юрайт: ИД Юрайт, 2011. – 595 с.

13. Тихонова С. С. Юридическая техника в уголовном праве: Курс лекций. – Н. Новгород: Деком, 2008. – 263 с.

14. Закон Российской Федерации от 21.07.1993 № 5485-1 (в ред. от 08.03.2015 № 23-ФЗ) «О государственной тайне» // СЗ РФ. – 2015. – № 10. – Ст. 1393.

15. Указ Президента Российской Федерации от 30.11.1995 № 1203 (в ред. от 17.04.2017 № 169)

«Об утверждении перечня сведений, отнесенных к государственной тайне» // СЗ РФ. – 1995. – № 49. – Ст. 4775.

16. Постановление Московского окружного военного суда от 27.12.2016 г. – [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://rospravosudie.com/court-moskovskij-okruzhnoj-voennyj-sud-gorod-moskva-s/act-553471333/ (дата обращения: 17.06.2017).

17. Постановление Пермского краевого суда от 12.05.2016 г. – [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://rospravosudie.com/court-permskij-kraevoj-sud-permskij-kraj-s/act-524640812/ (дата обращения: 17.06.2017).

18. Жадан В. Н. Проблемы субъективной стороны при квалификации вовлечения несовершеннолетнего в совершение преступления // Балтийский гуманитарный журнал. – 2016. – Т. 5. – № 3 (16). – С. 244-248.

© И.П. Тимаева, 2017

УДК 34

ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ СИСТЕМЫ ПРАВА И ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

ФИРСОВ ДЕНИС ИГОРЕВИЧ
Студент
ФГБОУ ВО «Оренбургский государственный университет»
Научный руководитель: Иванова Марина Александровна
к.ю.н., доцент кафедры теории государства и права
и конституционного права
ФГБОУ ВО «Оренбургский государственный университет»

Аннотация: В статье рассматриваются процессы преобразования российской системы права и законодательства в современных условиях. Отмечается увеличение значения правовой системы в условиях реформ, которые направлены на обеспечение прав и свобод человека и гражданина. Анализируются процессы реформирования российского законодательства в условиях глобализации, унификации, гуманизации, социализации правовой системы.
Ключевые слова: система права, система законодательства, глобализация, гуманизация, отрасль права, правовое регулирование.

TENDENCIES OF DEVELOPMENT OF SYSTEM OF LAW AND LEGISLATION OF THE RUSSIAN FEDERATION

Firsov Denis Igorevich

Abstract: the article examines the processes of transformation of the Russian legal system and legislation in the modern world. The increase in the values of the legal system in the conditions of reforms, which are aimed at ensuring the rights and freedoms of man and citizen. Analyzes the processes of reforming of the Russian legislation in the conditions of globalization, harmonization, humanization, socialization of the legal system.
Key words: system of law, system of law, globalization, humanization, branch of law, legal regulation.

Система права и система законодательства являются самостоятельными, взаимосвязанными категориями, которые соотносятся между собой как содержание и форма. Система права – это внутренняя структура права, обусловленная состоянием общественных отношений, характеризующаяся внутренним единством и согласованностью правовых норм. Система законодательства – это обусловленная состоянием общественных отношений внешняя форма права, выражающая строение его источников, то есть систему нормативных правовых актов.

Социально-экономические, политические, правовые реформы оказывают весомое влияние на основные направления совершенствования и развития права. Реформы, проводимые во всех сферах общества, указывают на возрастающую роль права, как наиболее эффективного способа обеспечения и защиты прав и свобод личности. В центре внимания современного государства должна находиться личность и принадлежащие ей права и свободы. В отечественном праве большое значение постепенно

приобретают международные стандарты в области защиты прав и свобод личности. Основная цель законодательства на современном этапе – это провозглашение и защита прав и свобод человека, а также создание эффективных механизмов для их реализации.

Наблюдается тенденция гуманизации права, которая привела к активному использованию общедозволительного метода: «разрешено все, что не запрещено законом». Указанный метод касается лишь субъектов гражданского права и относится к частноправовым отношениям. Разрешительный метод используется по отношению к государственным органам и должностным лицам: «дозволено только то, что прямо указано в законе». Данное соотношение между запретами и дозволениями способствует наиболее эффективной реализации прав и свобод личности.

Гуманизация системы права затрагивает не только создание материальных нормативных предписаний, но и нормы процедурного характера. Так, в уголовном судопроизводстве были расширены возможности участников процесса, позволяющие реализовывать принадлежащие им право на защиту своих интересов, например, возможность явки свидетеля на допрос вместе с адвокатом (п. 6, ч. 4, ст.56 УПК РФ). В ходе гуманизации права изменения претерпел Уголовный кодекс. Ряд преступлений был понижен в категории тяжести, расширен перечень преступлений, за которые назначалось наказание в виде исправительных работ.

Одной из основных тенденцией развития системы права и законодательства является глобализация. Глобализация представляет интернализацию различных сторон общественной жизни. Сначала глобализационные процессы проявлялись в экономической сфере, формируя единое экономическое пространство, затем постепенно глобализации подверглись другие сферы общественной жизни. В праве глобализационные процессы содействуют созданию единого правового поля, что приводит к унификации национальных законодательств. Положение п.4 ст.15 Конституции РФ провозглашает, что общепризнанные нормы международного права и международные договоры РФ являются составной частью правовой системы, также им дается приоритет в случае разногласия с национальным законодательством. Главным требованием глобализации от государства является обеспечение оптимальных условий развития институтов демократии и демократического управления обществом. Все экономические реформы и преобразования в России свидетельствуют о стремлении к интеграции в мировое экономическое пространство. Сотрудничество различных государств увеличивает объем правоотношений между субъектами различной государственной принадлежности. Следовательно, для любой экономической деятельности между государствами и их гражданами необходима единая правовая регламентация экономических отношений. Таким образом, от реализации задач по унификации и гармонизации российского права зависит экономическое состояние государства.

В связи с всемирной глобализацией, взаимодействием национальных рынков, интенсивным движением капиталов, товаров и услуг по всему миру, а также с препятствующими дальнейшему развитию различиями в нормах национальных правовых систем, особую роль приобрела гармонизация и унификация права. Под гармонизацией понимается нормативное закрепление положений международных актов и договоров во внутреннем законодательстве страны или изменение актов национального законодательства, имеющих своей целью применение идентичных норм и правил. Происходит углубление и взаимодействие международного и внутреннего права, а не полное стирание границ между ними. Гармонизация осуществляется путем интеграции норм международного права в российском законодательстве.

Наряду с гармонизацией унификация права является основным инструментом глобализационного процесса. Под унификацией понимается выработка схожих предписаний в законодательстве разных стран. Посредством унификации устраняется разобщенность, рассогласованность в системе правовых норм, а также ликвидируется сложность законодательного регулирования разных сфер общественной жизни. Унифицированные нормы материального права, регулируя общественные отношения, создают единое правовое пространство, что способствует сближению правовых систем. Федеративное устройство Российской Федерации позволяет рассматривать глобализационные процессы во внутригосударственном праве. Необходимо формирование единого правового пространства на всей территории России, так как противоречия между нормативными правовыми актами субъектов Российской Федерации

дают начало кризисным явлениям социального, экономического, политического характера.

Тенденция специализации права - противоположный процесс унификации. Для любого права характерны дифференциация и конкретизация, то есть специализация правового регулирование, все более усиливающееся «разделение труда» между отраслями права, нормативными предписаниями, правовыми институтами, что позволяет обеспечивать конкретное и эффективное правовое регулирование. Выделяют четыре вида специализации: отраслевая (предметная), функциональная, региональная и смешанная.

Предметная специализация проявляется в появлении новых отраслей права и институтов права в системе законодательства. Внутренние преобразования системы права, обусловленные реформами в различных сферах общества, обеспечиваются путем дифференциации законодательства на различные отрасли. Выделение самостоятельных отраслей и подотраслей права, правовых институтов осуществляется через накопление нормативного материала и формирование специального предмета правового регулирования. В настоящее время наиболее интенсивно формируется и развивается страховое право, налогово-процессуальное право, законодательство в области регламентирования использования высоких технологий, энергетическое право, образовательное право, спортивное право, медицинское право.

Под функциональной специализацией принято понимать обособление правовых предписаний внутри нормативных правовых актов с целью модернизации их организационного строения и внутренней структуры.

Региональная специализация непосредственно связана с федеративным устройством государства и необходимостью формирования самостоятельного законодательства субъектов Российской Федерации.

Смешанная специализация объединяет в себе предметно-функциональный признак или функционально-региональный.

Специализация права является длительным и закономерным процессом и имеет свои формы внешнего выражения: дифференциация, конкретизация, детализация.

Дифференциация является первоначальным процессом специализации. Данный процесс определяет специфические черты определенных групп общественных отношений.

Конкретизация формулирует определенные общественные предписания. Предписания призваны регулировать определенную группу однородных общественных отношений, а также уточнять содержание общих положений.

Детализация – это заключительный этап специализации, который представляет собой внутреннее структурирование содержания нормативных предписаний на составные элементы, образующие их сущность.

Социализация права обусловлена необходимостью ориентироваться на развитие обширного спектра комплексного массива социального права, включающее законодательство о здравоохранении, социальном обеспечении и образовании. Социальное законодательство активно развивалось в последние десятилетия XX в., сейчас данная тенденция характерна и для России.

Отмечается тенденция роста и развития комплексных межотраслевых структурных образований в системе российского законодательства, например, природоохранного, транспортного, социального.

Наблюдается размывание границ между частным и публичным правом. С одной стороны, идет усиление частноправовых начал в регулировании общественных отношений, на это повлиял переход Российской Федерации к рыночным отношениям. Существенному изменению подверглись не только базовые отрасли права, которые регулируют частноправовые отношения (гражданское, трудовое, семейное), но и отрасли, считающиеся традиционно публичными (финансовое, муниципальное). С другой стороны, наблюдается внедрение публичного права в частноправовую сферу, это определило укрепление связей с международным сообществом. Путем расширения сферы применения норм административного права происходит внедрение публичных начал в регулирование экономических процессов. Данные мероприятия необходимы для реализации социальных программ и решения глобальных проблем. При оптимальном соотношении частных и публичных норм в государственном регулировании

экономики может быть достигнуто наиболее благоприятное соотношение интересов общества и государства при сохранении свободы предпринимательства.

Итак, современное законодательство должно быть в первую очередь эффективным, а также оно должно отражать и защищать интересы общества, государства и отдельного гражданина. Процессы, которые происходят в настоящее время в российском законодательстве, отображают современные международные тенденции развития права, а также способствуют развитию гражданского общества и правового государства.

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ).

2. Байниязова З.С. Актуальные вопросы развития российской правовой системы на современном этапе ее развития // Журнал «Ленинградский юридический журнал». – 2010. - № 1. – С. 58-70.

3. Вопленко Н.Н. Понятие системы права // Журнал «Вестник Волгоградского государственного университета». – 2009. – № 11. – С. 11-16.

4. Воронина И.А. Теория государства и права: учебное пособие. - Оренбург: ГОУ ОГУ. - 2009. - 232 с.

5. Ляхова А.И. Тенденции развития современного российского права и законодательства // Журнал «Научные ведомости Белгородского государственного университета». – 2010. - № 20 (91). – С. 260-265.

6. Полякова О.М. Некоторые современные тенденции развития правовой системы России // Журнал «Вестник Южно-Уральского государственного университета». – 2010. - № 25 (201). – С. 11-14.© Д.И. Фирсов, 2017

УДК 347.191

ПРЕИМУЩЕСТВА ОБЩЕСТВА С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ КАК ОРГАНИЗАЦИОННО-ПРАВОВОЙ ФОРМЫ ЮРИДИЧЕСКОГО ЛИЦА

ЧЕРЕМИСОВА ЛЮДМИЛА ЕВГЕНЬЕВНА
старший преподаватель
ФГБОУ ВО «Донской государственный аграрный университет»
ВОВЧЕНКО ИЛЬЯ СЕРГЕЕВИЧ
Студент
ФГБОУ ВО «Донской государственный аграрный университет»

Аннотация: При создании новой фирмы перед начинающими предпринимателями становится проблема выбора организационно-правовой формы будущего предприятия. Опыт практической деятельности в области регистрации юридических лиц показывает, что наибольшие трудности у начинающих предпринимателей возникают при выборе между обществом с ограниченной ответственностью и акционерными обществами. В статье рассматриваются основные преимущества общества с ограниченной ответственностью как наиболее распространенной организационно-правовой формы юридического лица.
Ключевые слова: общество с ограниченной ответственностью, юридические лица, государственная регистрация, коммерческие организации, Гражданский кодекс

ADVANTAGES OF THE COMPANY WITH LIMITED LIABILITY AS AN ORGANIZATIONAL-LEGAL FORM OF LEGAL ENTITY

Cheremisova Lyudmila Evgenievna,
Vovchenko Ilya Sergeevich

Annotation: When creating a new company before starting entrepreneurs becomes the problem of choosing the organizational and legal form of the future enterprise. The experience of practical activity in the field of registration of legal entities shows that the greatest difficulties for start-up entrepreneurs arise when choosing between a limited liability company and joint-stock companies. The article examines the main advantages of a limited liability company as the most common organizational legal form of a legal entity.
Keywords: Limited liability company, legal entities, state registration, commercial organizations, Civil Code

Преобладающей формой осуществления предпринимательской деятельности с использованием юридических лиц сегодня является общество с ограниченной ответственностью, что обусловлено значительным сходством этой организационно-правовой формы с акционерными формами, но более мягким, хотя и менее прозрачным, режимом регулирования ООО. регулировании.

По состоянию на 1 мая 2017 года общее количество коммерческих юридических лиц, запись о ко-

торых внесена в Единый государственный реестр юридических лиц составляет 3 895 974, из них число обществ с ограниченной ответственностью - 3 742 114. Доля ООО в общем количестве всех зарегистрированных коммерческих юридических лиц - 96 %. К сравнению: акционерных обществ составляет за тот же период зарегистрировано – 97 225 (2,5%), унитарных предприятий – 20 104 (0,5%), производственных кооперативов – 14 194 (0,36%), товариществ на вере – 412 (0,01%), полных товариществ – 210 (0,005%), прочих коммерческих организаций – 14 209 (0,4%)1. Анализ статистических данных подтверждает положение о том, что самой актуальной и распространённой организационно-правовой формой коммерческих юридических лиц действительно является общество с ограниченной ответственностью.

В соответствии с определением, данным в ст.87 Гражданского кодекса РФ2 и ст.2 Федерального закона от 8 февраля 1998 года № 14-ФЗ «Об обществах с ограниченной ответственностью» обществом с ограниченной ответственностью признается учрежденное одним или несколькими лицами хозяйственное общество, уставный капитал которого разделен на доли определенных учредительными документами размеров; участники общества не отвечают по его обязательствам и несут риск убытков, связанных с деятельностью общества, в пределах стоимости внесенных ими вкладов. Общество является коммерческой организацией, одной из форм объединения капиталов, то есть не требуется личного участия членов общества в его делах.

Основные преимущества ООО по сравнению с другими организационно-правовыми формами предпринимательской деятельности заключаются в следующем.

На основании пункта 2 статьи 7 Федерального закона от 08.02.1998 № 14-ФЗ «Об обществах с ограниченной ответственностью» общество может быть учреждено одним лицом, которое становится его единственным участником. Общество может впоследствии стать обществом с одним участником.

Единственным учредительным документом общества с ограниченной ответственностью является устав, который должен содержать фирменное наименование общества и место его нахождения, а также содержать сведения о размере его уставного капитала, составе и компетенции его органов, порядке принятия ими решений (в том числе решений по вопросам, принимаемым единогласно или квалифицированным большинством голосов) и иные сведения, предусмотренные Законом об обществах с ограниченной ответственностью.

Основу имущественной обособленности ООО составляет его уставный капитал (фонд), к которому предъявляются более высокие требования, чем к складочному капиталу в товариществах. Размер уставного капитала ООО ни при каких условиях не может быть меньше суммы, установленной Законом об ООО: «Размер уставного капитала общества должен быть не менее чем десять тысяч рублей».

Все члены общества обязаны участвовать в образовании его уставного капитала путем уплаты своих взносов и не могут быть ни при каких условиях освобождены от выполнения этой своей обязанности. Однако они имеют возможность оплатить уставный капитал общества в рассрочку, внеся его половину не в момент регистрации, а в течение первого года работы общества.

Минимальный финансовый риск для участников общества одно из преимуществ ООО, поскольку их имущественные права более защищены. Учредители ООО отвечают по обязательствам в пределах размера Уставного капитала. Больше чем внесенный уставной капитал потерять они не могут.

Участник ООО вправе передать свою долю или ее часть иным лицам. Доля участника в уставном капитале общества, по существу, является обязательственным правом требования, поэтому на ее передачу (уступку) распространяются правила об уступке прав, в том числе об оформлении такой сделки и о необходимости извещения об этом обязанных лиц (в данном случае общества).

Право выхода - одно из наиболее специфичных прав, принадлежащих участникам ООО, которое императивно закреплено за ними ГК РФ [1] и Законом об ООО [2]. Оно представляет собой, пожалуй, главный отличительный признак ООО.

Участник ООО вправе также в любое время свободно выйти из него без чьего бы то ни было согласия. При этом он вправе потребовать соответствующей части имущества общества, приходящейся на его долю в уставном капитале. Право участника общества на выход из общества может быть предусмотрено уставом общества при его учреждении или при внесении изменений в его устав по решению

общего собрания участников общества, принятому всеми участниками общества единогласно, если иное не предусмотрено федеральным законом.

Право принимать участие в распределении прибыли принадлежит участнику любого коммерческого объединения, и правовая норма ООО здесь не исключение. Особенность этого права состоит в том, что его наличие не позволяют управомоченному лицу требовать выплаты причитающейся ему части прибыли. Ни одна организационно-правовая форма, в том числе и ООО, не предусматривает обязанности организации осуществлять распределение полученной ею прибыли, это не зависит ни от сроков деятельности, ни от размера этой прибыли. Ст. 28 Закона об ООО гласит, что «общество вправе ежеквартально, раз в полгода или раз в год принимать решение о распределении своей чистой прибыли между участниками общества». Право на получение части прибыли нельзя однозначно причислить к категории обязательственных прав и с уверенностью охарактеризовать его как относительное.

Право требовать исключения из общества одного из его участников (в случае, если в ООО два и более участника) - уникальное право участников ООО. Во избежание злоупотреблений Закон об ООО определяет те условия, при которых возможно исключение. Прежде всего, согласно ст. 10 Закона об ООО основанием для применения к участнику столь жестких мер является грубое нарушение им своих обязанностей либо совершение действий, делающих невозможной работу общества или существенно ее затрудняющих.

Таким образом, специфика ООО заключается в том, что, сочетая в себе черты объединений лиц и капиталов, они предоставляют своим участникам целый спектр возможностей по самостоятельному регулированию внутрифирменных отношений, что недостижимо ни в одной другой форме организации.

Список литературы

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30 ноября 1994 года № 51-ФЗ (в ред. ФЗ от 28 марта 2017 года № 39-ФЗ) // Собрание законодательства РФ. 1994. № 32. Ст. 3301; 2017. № 14. Ст. 1998.

2. Федеральный закон от 08 февраля 1998 года № 14-ФЗ «Об обществах с ограниченной ответственностью» (в ред. ФЗ от 03 июля 2016 года № 343-ФЗ) // Собрание законодательства РФ. 1998. №7. Ст. 758; 2016. № 27 (часть II). Ст. 4276.

© Л.Е. Черемисова 2017
© И.С.Вовченко 2017

УДК 343.352

ПОНЯТИЕ КОРРУПЦИИ В ЮРИДИЧЕСКОЙ НАУКЕ

ЕЛОХОВА М.В.
студент
ФГБОУ ВО «УрГУПС»

Аннотация: В статье приводятся доктринальные трактовки термина «коррупция». Производится анализ определений термина коррупции в юридической науке.
Ключевые слова: коррупция, преступление, коррупционное преступление.

THE CONCEPT OF CORRUPTION IN LEGAL SCIENCE

Yolokhova Maria Vladimirovna

Abstract: The article describes doctrinal interpretations of the term «corruption». The analysis of definitions of corruption in legal science.
Keywords: corruption, crime, corruption crime.

Коррупционная преступность, по исследованиям ученых, является составной частью более широкого общественного явления – коррупции. Рассмотрение этого вида преступности целесообразно начать с определения понятию коррупции.

Существуют различные методологические подходы к определению понятия «коррупция», которую можно рассматривать в нескольких аспектах - социальном, криминологические, правовой и др. При этом невозможно дать общее определение противодействия коррупции для всех отраслей науки, потому что в термин «противодействие коррупции» ученые вкладывают разный смысл – от борьбы специально уполномоченных субъектов с этим явлением к мероприятиям, принимает общество для предотвращения опасных действий, которые не содержат конкретных признаков преступления [7, с. 182]. Чаще всего термин «коррупция», как отмечают исследователи, употребляется в отношении бюрократического аппарата и политической элиты.

Ожегов С. И. в словаре толкует понятие «коррупция» как подкуп через взятки, продажность должностных лиц, политических деятелей [2]. Другие энциклопедические издания тоже дают определение коррупции как процесса, связанного с непосредственным использованием должностным лицом своих полномочий с целью личного обогащения, включая подкуп чиновников и общественно-политических деятелей, дачу взяток и тому подобное.

Термин «коррупция» происходит от сочетания латинских слов correu (несколько участников, вступающих в отношения по поводу одного предмета) и rumper »(ломать, повреждать, нарушать, отменять). В результате образовался самостоятельный термин corrumpere, который предусматривает участие в деятельности нескольких лиц, целью которых является «торможение» нормального хода судебного процесса или процесса управления делами общества. Таким образом, коррупция рассматривается еще и как элемент (признак) организованной преступности [8].

Современными учеными приводится широкое многообразие определений понятий коррупции, что в итоге приводит к неправильным выводам в правовых исследованиях с коррупционной тематикой. Приведем некоторые из них. По мнению Е. В. Невмержицкий, коррупция - это «социально-политическое

явление, содержанием которого является обусловлена политическими, экономическими, социальными и психологическими факторами система негативных взглядов, убеждений, установок и действий отдельных граждан, должностных лиц властных институтов, государственных и негосударственных организаций, политических партий, общественных организаций, направленных на удовлетворение личных корыстных, групповых или корпоративных интересов путем подкупа, взяточничества, злоупотребления властью, предоставления льгот и преимуществ вопреки общественным интересам »[6]. Мельник М. И. доказывает, что в общем виде коррупция - это «социальное явление, которое охватывает всю совокупность коррупционных деяний, связанных с неправомерным использованием лицами, уполномоченными на выполнение функций государства, предоставленной им власти, служебных полномочий, соответствующих возможностей в целях удовлетворение личных интересов или интересов третьих лиц, а также других коррупционных правонарушений, в том числе, которые создают условия для совершения коррупционных деяний» [2].

Листа Л. И. определяет коррупцию как противоправную деятельность определенных лиц, направленную на использование своего служебного и общественного статуса для личного обогащения, обогащения своих родственников и сторонников, получения других преимуществ и благ вопреки интересам общества [5, с. 41].

По мнению Л. В. Багрия-Шахматова, коррупция – это явление, которое поразило аппарат государственной власти и управления, связанное с его расстройством, когда представители аппарата незаконно используют свое служебное положение в корыстных целях, для личного обогащения вопреки интересам службы [1, с. 23]. Подобного мнения придерживается В. В. Лунеев, который тоже считает, что коррупция - это когда лицо, работая в органах государственной власти, использует свое служебное положение для личных, групповых или корпоративных интересов вопреки государственным [5].

Как видим, большинство авторов при определении понятия «коррупция» обращают внимание на получение государственными служащими за совершение определенных действий нематериальных благ. Например, большинство ученых соглашаются с тем, что коррупция - это корыстное использование должностным лицом органов государственной власти и управления своего служебного положения для личного обогащения. Предметом анализа выступают, как правило, дисфункции бюрократического аппарата, групповые и корпоративные интересы. Кирпичникова А. И., рассматривая моральный аспект коррупции, отмечает, что коррупция - это коррозия власти. По его мнению, уровень коррупции - своеобразный термометр общества, показатель его нравственного состояния и способности государственного аппарата решать задачи не в своих собственных интересах, а в интересах общества [6]. Анализ употребления термина «коррупция» в юридической литературе свидетельствует о том, что учеными иногда используются не только общие формулировки, но и исключающие друг друга [3; 4]. Часто такие формулировки сводятся к следующему: коррупция характеризуется использованием должностных полномочий, статуса должности, а также ее авторитета для удовлетворения личного интереса или интересов третьих лиц. При этом в качестве субъекта коррупционных действий рассматривается лицо, наделенное государственной властью. При определении понятия «коррупция» учеными в некоторых случаях рассматривается роль и другой стороны, часто добровольно, из корыстных интересов предлагает взятку, понимая, что ее действия незаконны. Так, подобную ситуацию учитывает нобелевский лауреат доктор А. А. Санчес. По его мнению, «коррупция - тайный сговор между государственными служащими и бизнесменами для достижения противозаконных и аморальных преимуществ» [5].

Анализ приведенных выше определений позволяет утверждать, что в уголовно-правовой науке определение понятии коррупции относится к числу дискуссионных. Основная проблема в трактовки понятия «коррупция» заключается в определении его объема.

Список литературы

1. Александров Г.А. Коррупционные риски в сфере организации и управления перевозками на уровне региона / Г.А. Александров, М.А. Кандауров // Вестник Тверского государственного университета. Серия: Экономика и управление. 2014. № 1. С. 130–137.

2. Антикоррупционная политика / Под ред. Г. А. Сатаров. – М. : СПАС, 2014. – 205 с.

3. Астанин В. В. Антикоррупционные стандарты и повышение эффективности государственной службы / В. В. Астанин // Административное и муниципальное право. – 2014. – № 6. – С. 74.

4. Астанин В. В. Противодействие коррупции и предупреждение коррупционных рисков в деятельности государственных служащих / В. В. Астанин. – М. : Норма, 2016. – 167 с.

5. Бабурин С.Н. Стратегия национальной безопасности России: теоретико-методологические аспекты / С.Н. Бабурин, М.И. Дзлиев, А.Д. Урсул. – М.: Магистр: ИНФРА–М, 2014. – 296 с.

6. Боровикова Т.В. Формирование антикоррупционного поведения и социальной ответственности государственных служащих в регионе / Т.В. Боровикова, В.А. Филинов // Проблемы безопасности российского общества. 2015. № 2. С. 15–21.

7. Гаман–Голутвина О. Политика модернизации неэффективна без сотрудничества государства с бизнесом и обществом / О. Гаман–Голутвина, Л. Тимофеева, Л. Сморгунов // Власть. – 2014. – № 1. – С. 185–187.

8. Лебедев М.С. Правовые основы противодействия экстремизму в Российской Федерации / М.В. Елохова, М.С. Лебедев // Инновационные научные исследования: теория, методология и практика: сборник статей VII Международной научно-практической конференции / Под общ. ред. Г.Ю. Гуляева. – Пенза: Наука и Просвещение. – 2017. – С.140-142.

© М.В. Елохова, 2017

УДК 340

К ВОПРОСУ ПОНИМАНИЯ ЮРИДИЧЕСКОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

ПОМАЗАНОВА АННА СЕРГЕЕВНА
Студент
ФГБОУ ВО «Оренбургский государственный университет»
ИВАНОВА МАРИНА АЛЕКСАНДРОВНА
к.ю.н., доцент
ФГБОУ ВО «Оренбургский государственный университет»

Аннотация: в настоящей статье говорится о таком институте правовой системы как институт юридической ответственности, подробно раскрываются наиболее важные аспекты института: признаки, виды, функции, принципы юридической ответственности, а также ее структура и система.
Ключевые слова: юридическая ответственность, признаки юридической ответственности, виды юридической ответственности, структура юридической ответственности, система юридической ответственности.

TO THE QUESTION UNDERSTANDING LEGAL RESPONSIBILITIES

Pomazanova Anna Sergeevna,
Ivanova Marina Aleksandrovna

Summary: this article talks about this Institute the legal system as an institution of legal liability in detail, revealing the most important aspects of the Institute: signs, types, functions, principles of legal responsibility, as well as its structure and system.
Keywords: legal responsibility, signs of legal liability, types of legal responsibility, legal liability structure, the system of legal liability.

При нарушении социальных норм, установленного порядка общественных отношений действуют различные формы социальной ответственности: общественная, политическая, моральная и др. одной из форм социальной ответственности является юридическая ответственность, значение эффективности которой заметно растет в условиях формирования правового государства в условиях перехода к свободному гражданскому обществу. Юридическая ответственность – важнейший институт любой правовой системы, один из сущностных признаков права, необходимый элемент механизма действия, условие обеспечивания режима законности и стабильного правопорядка в обществе. Проблема юридической ответственности занимает одно из центральных мест в теории права, поэтому цель моей работы – детально рассмотреть, что же такое юридическая ответственность.

Юридическая ответственность трактуется в широком и узком смысле.

В широком значении – это правоотношение между государством в лице его определенных органов и субъектами права, отвечающими перед обществом и государством за точную и добросовестную реализацию содержащихся в нормах права и, обращенных к ним соответствующих предписаний и требований [2, с.226].

В узком же смысле под юридической ответственностью понимается как реакция государства на

совершенное правонарушение [2, с.226].

Следовательно, существует два основания:

1. нормативное (применение в отношении правонарушителя, нормы права)
2. фактическое (совершение правонарушения)

По содержанию, юридическая ответственность выступает в виде применения мер государственно-принудительных воздействия, а по непосредственному выражению – переживание неблагоприятных последствий для правонарушителя. Отсюда выводим определение юридической ответственности как правового отношения, возникающего между государством и личностью, на которое возлагаются обязанности по переживанию неблагоприятных последствий за совершение правонарушения.

Выделим характерные признаки юридической ответственности:

1. наступает за деяния, предусмотренные правовыми нормами;
2. опирается на государственное принуждение;
3. налагается за совершенные правонарушение, а не за мысли и намерения;
4. налагается компетентными государственными органами в ходе определенной законом процедуры;
5. связана с возложением новой обязанности;
6. влечет за собой неблагоприятные последствия для нарушителя;
7. возлагается в процессуальной форме;
8. наступает только один раз за одно и то же преступление.

Важно отметить, что все вышеупомянутые признаки юридической ответственности обязательны, и отсутствие хотя бы одного из них свидетельствует об отсутствии юридической ответственности.

У юридической ответственности есть цели (схожие с наказанием):

1. защита правопорядка
2. предупреждение совершения правонарушений
3. привитие гражданам уважения к праву
4. восстановление справедливости
5. исправление лица, осуществившего правонарушения

Но не стоит отождествлять два этих понятия, так как понятие юридической ответственности намного шире чем понятие наказания.

От целей юридической ответственности необходимо отличать ее функции, благодаря которым достигаются промежуточные результаты на пути к цели.

Выделяют:

1. общепревентивные (устанавливая юридические санкции за определенные виды деяний государство оказывает психологическое воздействие на сознание, а через него и на характер возможного поведения граждан) [3, с.407]

2. частнопревентивные (выражаются в возможности применения к лицу штрафных санкций за нарушение конкретной нормы права с обязательным учетом смягчающих и отягчающих вину обстоятельств) [3, с.407]

3. правовосстановительные (их действие направлено на восстановление нарушенного права, а также полное удовлетворение законных требований заинтересованных лиц) [3, с.407]

Основополагающими началами юридической ответственности являются:

1. неотвратимость;
2. законность;
3. справедливость;
4. гуманизм;
5. ответственность только за вину;
6. обоснованность;
7. целесообразность;
8. индивидуализация наказания.

Вопрос о структуре юридической ответственности неизбежно возникает случае его определения как сложного, составного правового образования. В структуру юридической ответственности включают:

1. управомоченный субъект – орган власти или должностное лицо, которое имеет полномочия по привлечению правонарушителя к соответствующей юридической ответственности;

2. лицо, совершившее правонарушения и обязанное выполнять требования управомоченного субъекта и претерпевать для себя неблагоприятные последствия;

3. совокупность юридических прав и обязанностей управомоченного субъекта и лица, совершившего правонарушение.

Из этого следует, что структура института юридической ответственности представляет собой не хаотичный набор элементов, а взаимосвязанную систему, поэтому вопрос об элементах структуры юридической ответственности соприкасается с проблемой ее системы. При определении системы юридической ответственности и количества ее элементов ученые используют самые разнообразные критерии подразделения. Приведу следующее определение системы юридической ответственности - это взаимозависимая, взаимодействующая совокупность субинститутов института юридической ответственности и отдельных их норм, соблюдение которых обеспечивает правопорядок, а применение их при совершении правонарушения восстанавливает его, а также карает правонарушителя и предупреждает совершение им новых правонарушений.

Сложный правовой институт состоит из взаимосвязанных субинститутов, а субинституты, которые, в свою очередь, состоят из отдельных правовых норм. Выстроем последовательность: сложный институт – субинституты – нормы, предусматривающие юридическую ответственность.

Поговорим о субинститутах, традиционно их выделяют по отраслевой принадлежности:

1. гражданская (возникает из правонарушения правовое отношение между кредитором и должником, правонарушителем, на которого возлагается обязанность полного возмещения ущерба);

2. уголовная (наступает за совершение преступления, в связи с которым, в судебном порядке, назначается уголовное наказание);

3. административная (наступает за нарушение требований, которые содержатся в нормах административного законодательства);

4. дисциплинарная (возникает в связи с нарушением дисциплины работником, сотрудником, служащим, военнослужащим);

5. материальная ответственность (наступает за ущерб, причиненный учреждению, предприятию служащими, при исполнении своих обязанностей);

6. конституционная (нарушение Конституции и др. источников конституционного права).

Очевидным будет сказать о том, что институт юридической ответственности характеризуется сложной структурой, которая предстает как определенная система.

В заключении хочу сказать, что считаться с принципами, ценностями и устоями общества, чтить и уважать закон – обязанность каждого субъекта. Это связано не из-за страха перед наступающими негативными последствиями, применяемых к правонарушителю, а потому, что закон – это высшая сила общественных отношений. И только с пониманием этой истины и претворением ее в жизнь наступят коренные изменения всего общества в целом, в обеспечение организованности и правопорядка.

Список литературы

1. Абдулаев М.И. Теория государства и права: Учебник для высших учебных заведений. – М.: Финансовый контроль, 2004 – 410 с.

2. Воронина И. А. Теория государства и права: учеб. пособие / И. А. Воронина. – Оренбург: ИПК ГОУ ОГУ, 2009. – 232 с.

3. Мелехин А. В. Теория государства и права – М.: Маркет ДС, 2007. – 640 с.

4. Марченко М. Н. Теория государства и права в вопросах и ответах: Учеб. пособие. - 2-е изд., перераб. и доп. - М.: ТК Велби, Изд-во Проспект, 2004. - 240 с.

5. Морозова, Л. А. Теория государства и права: учебник / Л. А. Морозова. – Москва: Норма: Инфра–М, 2015. – 463 с.

УДК 340

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ ТОРГОВЛИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

КРАВЧЕНКО ЕЛЕНА НИКОЛАЕВНА

Магистратрант
ФГАОУ ВО « Южно-Уральского Государственного Университет» (НИУ)
Научный руководитель: Кванина Валентина Вячеславовна
д.ю.н., профессор
ФГАОУ ВО « Южно-Уральского Государственного Университет» (НИУ)

Аннотация: Проблемы правового регулирования торговой деятельности актуальны в Российской Федерации. В настоящей статье рассматриваются проблемы разграничения гражданско-правовых и административных аспектов торговли, особенности терминологического аппарата законодательства о торговле и другие.
Ключевые слова: торговля, торговая сеть, торговый объект, ярмарка.

Правовое регулирование торговли в России осуществляется как на федеральном уровне, так и на уровне субъекта. Основными федеральными нормативными правовыми актами в сфере регулирования торговой деятельности в Российской Федерации являются Гражданский кодекс РФ, Федеральный закон от 28.12.2009 г. № 381-ФЗ «Об основах государственного регулирования торговой деятельности в Российской Федерации» (далее — Закон о торговле [1. Ст. 3]; Федеральный закон Российской Федерации от 30.12.2006 № 271-ФЗ «О розничных рынках и о внесении изменений в Трудовой кодекс Российской Федерации»[2. Ст. 34]; Закон РФ от 07.02.1992 N 2300–1 «О защите прав потребителей» [3. Ст. 766]; Стратегия развития торговли в Российской Федерации на 2011–2015 годы и период до 2020 года, утвержденная приказом Минпромторга России от 31.03.2011 г. № 4224 [4]; постановление Правительства Российской Федерации от 29.09.2010 г. № 772 «Об утверждении Правил включения нестационарных торговых объектов, расположенных на земельных участках, в зданиях, строениях и сооружениях, находящихся в государственной собственности, в схему размещения нестационарных торговых объектов» [5].

Закон о торговле устанавливает, что правовое регулирование отношений в области торговой деятельности осуществляется нормативными правовыми актами Российской Федерации, законами субъектов Российской Федерации, иными нормативными правовыми актами субъектов Российской Федерации, т. е. данный вопрос отнесен к предметам совместного ведения Российской Федерации и субъектов Российской Федерации. На уровне большинства субъектов Российской Федерации приняты законодательные и подзаконные акты о торговле. Так, например принят Закон Воронежской области от 30.06.2010 г. № 68-ОЗ «О государственном регулировании торговой деятельности на территории Воронежской области [6], Закон города Москвы от 9.12.1998 г. № 29 «О торговой деятельности в городе Москве» [7], Закон Самарской области от 05.07.2010 г. № 76-ГД «О государственном регулировании торговой деятельности на территории Самарской области» [8], Закон Свердловской области от 21.03.2012 г. № 24-ОЗ «О торговой деятельности на территории Свердловской области» и другие [9]. Основной целью данных законов является разграничение полномочий в сфере торговли между федеральными органами государственной власти и субъектами Российской Федерации, а также муниципальными образованиями. Таким образом, разграничение полномочий между органами власти Российской Федерации, субъектов Российской Федерации и местного самоуправления осуществляется не

только нормативными правовыми актами Российской Федерации, но и законами и иными нормативными правовыми актами субъектов Российской Федерации.

В настоящее время, несмотря на достаточно подробное нормативно-правовое регулирование разграничения полномочий между органами государственной власти РФ, субъектов РФ и местного самоуправления в сфере торговли на практике возникает немало проблем в этой части. Прежде всего это связано с понятийным аппаратом, единства в котором не прослеживается уже на уровне федерального законодательства. Так, при определении терминов «торговый объект», «торговое место», «торговая сеть», «стационарные и нестационарные торговые объекты» возникают противоречия между законодательством о торговле разного уровня, налоговым законодательством и ГОСТом. В соответствии со ст. 2 Закона о торговле торговая сеть представляет собой совокупность двух и более торговых объектов, которые находятся под общим управлением, или совокупность двух и более торговых объектов, которые используются под единым коммерческим обозначением или иным средством индивидуализации; торговый объект — здание или часть здания, строение или часть строения, сооружение или часть сооружения, специально оснащенные оборудованием, предназначенным и используемым для выкладки, демонстрации товаров, обслуживания покупателей и проведения денежных расчетов с покупателями при продаже товаров. Признаками торговой сети являются: • два или более торговых объектов, которые представляют собой объекты недвижимого имущества. Определения здания, сооружения даны в ст. 2 Федерального закона от 30.12.2009 N 384-ФЗ «Технический регламент о безопасности зданий и сооружений»; • оснащенные специальным оборудованием; • находящиеся под общим управлением. Законодательством не дается определение данного термина, в связи с чем возможны различные подходы на практике. По мнению В. Ю. Коржова, общее управление обозначает единообразное воздействие на участников торговли и отношения в сфере торговой деятельности с целью направления субъективных действий участников торговли в определенное русло и получения желаемого для торговой сети результата. [10] Представляется, что для целей антимонопольной политики в части общего управления речь идет об индивидуальном предпринимателе, юридическом лице (учредителях юридического лица, аффилированных лицах), которые выступают в качестве продавца или имеют возможность влиять на ценовую политику продавца. Иная точка зрения во главу угла ставит факт организации торговли. В этом случае под действие данной нормы могут подпадать организаторы рынка, ярмарки и т. д., где могут быть размещены нестационарные торговые объекты, представляющие собой временные сооружения или временные конструкции, не связанные прочно с земельным участком вне зависимости от наличия или отсутствия подключения (технологического присоединения) к сетям инженерно-технического обеспечения, в том числе передвижные сооружения (п. 6 ст. 2 Закона о торговле). Как следует из определения, нестационарные торговые объекты также являются торговыми объектами, а следовательно, должны представлять собой здание или часть здания, строение или часть строения, сооружение или часть сооружения. Несоответствия между терминами «торговый объект», «нестационарный торговый объект», «сооружение» очевидны. Представляется, что антимонопольное законодательство, ограничивая хозяйствующего субъекта, который осуществляет розничную торговлю продовольственными товарами посредством организации торговой сети, не имело ввиду организатора земельных участков, общих помещений и т. д., предназначенных для осуществления торговли, указывая на его долю в объеме всех реализованных продовольственных товаров в денежном выражении за предыдущий финансовый год в границах субъекта Российской Федерации, в границах муниципального района, городского округа (ст. 14 Закона о торговле). Иным признаком торговой сети является использование торговых объектов под единым коммерческим обозначением или иным средством индивидуализации. Необходимо отметить, что единственным средством индивидуализации, которое может индивидуализировать торговый объект, является коммерческое обозначение и в соответствии со ст. 1538 ГК РФ индивидуализирует предприятие как имущественный комплекс, используемый для осуществления предпринимательской деятельности (ст. 132 ГК РФ). Предприятие, в том числе и торговое, в соответствии со ст. 132 ГК РФ представляет собой имущественный комплекс. В то же время нестационарные торговые объекты не относятся к объектам недвижимого имущества. Фирменное наименование как средство индивидуализации может индивидуализировать лишь коммерческую организацию (ст.

1473 ГК РФ), товарный знак и знак обслуживания служат для индивидуализации товаров, работ и услуг (ст. 1477 ГК РФ), наименование места происхождения товара — соответственно для индивидуализации товара (ст. 1516 ГК РФ). Не вносит ясности в данные вопросы термины, предусмотренные ГОСТ Р 51303–99. Государственный стандарт Российской Федерации. «Торговля. Термины и определения», утвержденные постановлением Госстандарта России от 11.08.1999 № 242-ст. Так, торговая сеть определена как совокупность торговых предприятий, расположенных в пределах конкретной территории или находящихся под общим управлением. Это дает возможность отнести любые торговые предприятия, независимо от управления и средств индивидуализации, к торговой сети при условии нахождения на определенной территории. Однако характеристики такой территории не установлены. Несмотря на использование термина «предприятие», что говорит об отнесении объектов торговой сети к недвижимости, нестационарная торговая сеть рассматривается как торговая сеть, функционирующая на принципах разносной и развозной торговли. Нестационарную торговую сеть представляют палатки, автолавки, автоцистерны и т. п. В Налоговом кодексе РФ к стационарной торговой сети, не имеющей торговых залов, относятся крытые рынки (ярмарки), торговые комплексы, киоски, торговые автоматы и другие аналогичные объекты. Указанные несоответствия различных нормативных правовых актов, безусловно, требуют унификации терминологии гражданского, налогового законодательства, а также специального законодательства о торговле.

Решение всех перечисленных проблем видится во внесении соответствующих изменений в федеральное законодательство и приведении в соответствие с ним подзаконных актов и нормативных правовых актов субъектов Российской Федерации и муниципальных образований.

Список литературы

1. Собрание законодательства РФ. 2010. № 1. Ст. 2.
2. Собрание законодательства РФ. 2007. № 1 (1 ч.) Ст. 34.
3. Ведомости СНД и ВС РФ. 1992. № 15. Ст. 766.
4. Приказ Минпромторг России от 31.03.2011 № 422 « Об утверждении стратегии развития торговли в Российской Федерации на 2011-2015 годы и период до 2020 года» // СПС «КонсультантПлюс».
5. Собрание законодательства РФ. 2010. № 40. Ст. 5097.
6. http://zakon-region.ru/volonezhskaya-oblast/3714.
7. Ведомости Московской Думы. №1, 1999.
8. http://dos.cntd.ru/document/945028386.
9. http://dos.cntd.ru/document/453115895.
10. Коржков В.Ю. Комментарий к Федеральному закону от 28.12.2009 № 381-ФЗ «Об основах государственного регулирования торговой деятельности в Российской Федерации» // СПС КонсультантПлюс. 2010.

УДК 34

К ВОПРОСУ О ПРАВОВОМ ЗНАЧЕНИИ ДАТЫ РЕГИСТРАЦИИ ДОМЕННОГО ИМЕНИ В АРБИТРАЖНЫХ СПОРАХ ПО ДОМЕННЫМ ИМЕНАМ. СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ СУДЕБНОЙ ПРАКТИКИ

САЯПИН СЕРГЕЙ ПЕТРОВИЧ

юрисконсульт
НП «ШВКМ «Национальная Гильдия шеф-поваров»

Аннотация: В научной статье анализируется судебная практика в арбитражных спорах по доменным именам. Подробно рассматриваются 2 арбитражных дела, на примере которых выявляется противоречие в подходах в вопросе о правовом значении даты регистрации доменного имени.
Ключевые слова: Доменное имя, арбитражный суд, арбитражный спор, судебная практика

ON THE ISSUE OF THE LEGAL SIGNIFICANCE OF THE DATE OF REGISTRATION OF A DOMAIN NAME IN ARBITRATION DISPUTES OVER DOMAIN NAMES. COMPARATIVE ANALYSIS OF JUDICIAL PRACTICE

Sayapin Sergey Petrovich,

Abstract: The scientific article analyzes judicial practice in arbitration disputes over domain names. Two arbitration cases are considered in detail, with the example of which there is a contradiction in the approaches to the question of the legal significance of the date of registration of the domain name.
Keywords: Domain name, arbitration court, arbitration dispute, judicial practice

Участившиеся случаи так называемого «обратного захвата» доменного имени всё больше требуют унифицированного подхода в судебном рассмотрении. Одна из главных задач, которая стоит на сегодняшний день перед российскими судами в данном вопросе, заключается в справедливом разрешении возникших споров, а также в недопустимости извлечения недобросовестными лицами выгоды из сложившейся неоднозначной ситуации в российском праве.

В российской судебной практике прослеживается два противоположных мнения по вопросу о том, имеет ли правовое значение в разрешении дел по доменным спорам дата регистрации доменного имени. Разница в позиции судов выходит на первый план на примере арбитражных дел № А40-58425/2014 [1] и № А40-25652/2016 [2]. Для того, чтобы прояснить сложившуюся ситуацию, предлагаем рассмотреть упомянутые судебные дела более подробно, и начать с дела № А40-58425/2014.

В Арбитражный суд города Москвы обратилось общество с ограниченной ответственностью (да-

лее — Общество, Истец), с иском к физическому лицу (далее - Ответчик) о нарушении последним прав на товарный знак и фирменное наименование Общества. Согласно материалам дела спорный домен зарегистрирован 22 апреля 2003 года. Однако Ответчик являлся администратором домена с 03 июля 2010 года. Товарный знак был зарегистрирован Обществом 21 января 2015 года с приоритетом от 20 декабря 2012 года. А Общество, согласно сведениям ЕГРЮЛ, было зарегистрировано 16 июля 2010 года. Таким образом, разница между датой регистрации доменного имени и датой регистрации Общества составила 13 дней. Изучив материалы дела, суд пришел к выводу, что дата регистрации доменного имени в данном случае, имеет приоритетное значение по отношению к дате регистрации Общества и его товарного знака. В обоснование своей позиции Суд сослался на пункт «В» ст. 4 Парижской конвенции об охране промышленной собственности от 20 марта 1883 года. А именно, указал, что права, приобретенные третьими лицами до дня первой заявки, которая служит основанием для права приоритета, сохраняются в соответствии с внутренним законодательством каждой страны Союза. Исковое заявление Общества было оставлено судом без удовлетворения. Не согласившись с решением Арбитражного суда города Москвы, в рамках предоставленного законом срока на обжалование, Общество обратилось в Девятый Арбитражный апелляционный суд с просьбой полностью отменить решение суда первой инстанции, принять новый судебный акт, сославшись на ненадлежащее исследование фактических обстоятельств дела и отсутствие необходимой оценки, приведенных Обществом доказательств. Изучив материалы дела и заслушав доводы сторон, Апелляционная инстанция согласилась с мнением Арбитражного суда города Москвы, указав, что первая инстанция правомерно сделала вывод о том, что до момента регистрации фирменного наименования Истца и его товарного знака, доменное имя уже было зарегистрировано Ответчиком в надлежащим порядке, и таким образом, дата регистрации домена имеет приоритет по отношению к дате регистрации Общества и товарного знака Общества. Решение арбитражного суда города Москвы было оставлено Апелляционной инстанцией без изменения, апелляционная жалоба без удовлетворения. Общество также не согласилось с мнением судов первой и второй инстанций. В рамках обжалования дела в порядке кассации, дело было направлено на рассмотрение в Суд по интеллектуальным правам. Оценив в совокупности все приведенные доводы и доказательства обеих сторон, Суд по интеллектуальным правам пришел к аналогичным выводам судов нижестоящих инстанций, дав разъяснение своей позиции. Дата регистрации доменного имени имеет значение с точки зрения оценки правомерности использования обозначения, сходного до степени до степени смешения с фирменным наименованием Общества и его товарным знаком. Регистрация доменного имени, осуществлённая до даты возникновения прав на средства индивидуализации может свидетельствовать о том, что владелец доменного имени не имел намерений к использованию чужих интеллектуальных прав. Кроме того, судом было указано, что доменное имя на момент рассмотрения спора активно использовалось Ответчиком в его деятельности, причем деятельность Ответчика не совпадала с деятельностью Общества. Довод Истца о недобросовестности в действиях Ответчика Суд признал недопустимым. Постановление Суда по интеллектуальным правам по делу № А40-58425/2014 в дальнейшем не было обжаловано Истцом, таким образом, на сегодняшний день сформирована позиция суда по которой дата регистрации доменного имени имеет значение в оценке правомерности использования обозначения, сходного до степени до степени смешения с фирменным наименованием и с зарегистрированным товарным знаком.

Однако, в судебной практике прослеживается и прямо протиположная позиция по поднятому вопросу. Примером тому является дело № А40-25652/2016, рассмотренное в 2016-2017 годах Арбитражным судом города Москвы, Девятым арбитражным апелляционным судом и Судом по интеллектуальным правам в порядке кассации.

Сторонами по указанному делу явились иностранные юридические лица.

Истец — правообладатель графического товарного знака, с датой регистрации от 30 сентября 2015 и датой приоритета от 10 декабря 2013. Ответчик — администратор доменного имени второго уровня от 29 января 2008.

Арбитражный суд города Москвы, рассматривая дело указал, что доменное имя было зарегистрировано раньше даты регистрации истца в качестве юридического лица, а также раньше даты реги-

страции Истцом товарного знака, в том числе раньше даты приоритета товарного знака. Кроме того, в обосновании своей позиции, Суд сделал явную отсылку к сформированной судебной практике, а именно к постановлению Суда по интеллектуальным правам по делу № А40-58425/2014, т.е. именно тому делу, которое было рассмотрено нами выше. В удовлетворении исковых заявлений Истца Арбитражным судом города Москвы было отказано. Так же как и в предыдущем деле, Истец не согласился с мнением Суда первой инстанции, и решение было обжаловано в Девятый арбитражный апелляционный суд. Девятый арбитражный апелляционный суд, в свою очередь, сделал вывод о том, что решение суда первой инстанции не основано на законе, а также противоречит сложившейся судебной практике, а именно: доменному имени не предоставляется правовая охрана; гражданское законодательство не устанавливает преимуществ в использовании доменного имени в зависимости от его даты регистрации. Таким образом, заключил Суд, дата регистрации доменного имени не имеет правового значения, при оценке правомерности использования в доменном имени обозначения, сходного до степени смешения с товарным знаком Истца. Также, в дополнение к предыдущему доводу, Суд указал на то, что доменное имя фактически не используется Ответчиком. Ответчик не ведет деятельность связанную с этим доменным именем, у Ответчика нет законных интересов в использовании спорного обозначения (т. е. Отсутствует в установленном законом порядке зарегистрированное фирменное наименование и товарный знак). Кроме того, Суд указал, что действия Истца нельзя расценивать как «обратный захват домена», так как основной характеристикой «обратного захвата» является наличие у доменного имени определенного уровня известности в сети Интернет, активное и добросовестное использованием Администратором. По мнению Суда апелляционной инстанции, для принятия правильного решения дата регистрации доменного имени не имеет правового значения. Постановление Девятого арбитражного суда было принято в пользу Истца по совокупности обстоятельств.

Позиция Суда апелляционной инстанции была, поддержана судебной коллегией Суда по интеллектуальным правам. Выводы последним были сделаны практически аналогичные выводам апелляционной инстанции: гражданское законодательство не устанавливает какого-либо приоритета в использовании домена исходя из даты его регистрации; размещение в домене обозначения, которое сходно до степени смешения с товарным знаком является использованием такого товарного знака. Между тем, Судом по интеллектуальным правам не было принято во внимание то обстоятельство, что размещение обозначения сходного до степени смешения с товарным знаком, зарегистрированным 30 сентября 2015, было осуществлено за 5 лет до даты приоритета (напомним, что дата приоритета товарного знака по данном делу была от 10 декабря 2013).

Итак, на сегодняшний день прослеживается два противоположных мнения по вопросу о том, имеет ли правовое значение в разрешении дел по доменным спорам дата регистрации доменного имени. Разница в позиции судов становится очевидной на примере рассмотренных нами выше дел № А40-58425/2014 и № А40-25652/2016. В первом случае, Судом по интеллектуальным правам по делу № А40-58425/2014 была сформирована позиция по которой, дата регистрации доменного имени имеет значение в оценке правомерности использования обозначения, сходного до степени до степени смешения с фирменным наименованием и с зарегистрированным товарным знаком. Исходя из даты регистрации домена можно судить о наличии или отсутствии с действиях Администратора намерений воспользоваться чужими интеллектуальными правами. Во втором случае, Судом по интеллектуальным правам по делу № А40-25652/2016 была сформирована позиция по которой, дата регистрации доменного имени не имеет значения в оценке правомерности использования обозначения, сходного до степени до степени смешения с фирменным наименованием и с зарегистрированным товарным знаком. Исходя из даты регистрации домена нельзя судить о наличии или отсутствии с действиях Администратора намерений воспользоваться чужими интеллектуальными правами. По нашему мнению, указанное расхождение, зачастую, в позиции одного и того же суда, необходимо устранить. Для этого важно дать взвешенную правовую оценку тому обстоятельству, что, нередко, регистрация доменного имени одним лицом происходит ранее регистрации товарного знака или фирменного наименования другим лицом. Необходимо установить является ли указанное обстоятельство решающим фактором в пользу защиты Администратора доменного имена, либо данное обстоятельство необходимо рассматривать в комплек-

се с другими критериями, например с критерием «использования» зарегистрированного доменного имени. Однако, упомянутый критерий «использования» также было бы не справедливо ставить в однозначную зависимость, так как приобретение чего-либо не всегда влечет за собой его использование. Допускаем, что, например, вещь может быть приобретена, но в последствие, по каким-либо причинам, может не быть использована. В процессе правовой оценки было бы справедливо обратиться к доктрине [3], а также учесть нормы международного права, в частности, примером такой нормы может служить пункт «B» ст. 4 Парижской конвенции об охране промышленной собственности от 20 марта 1883 года [4]. А именно, что права, приобретенные третьими лицами до дня первой заявки, которая служит основанием для права приоритета, сохраняются в соответствии с внутренним законодательством каждой страны Союза. Думается, что решение указанной проблемы будет осуществлено на уровне Верховного суда Российской Федерации. Надеемся, что Верховный суд так или иначе затронет указанный вопрос и в скором времени даст правильную оценку сложившейся ситуации.

Список литературы

1. Постановление суда по интеллектуальным правам по делу № А40-58425/2014 [электронный ресурс] / Загл. с экрана: http://kad.arbitr.ru/PdfDocument/df9651bd-3719-4402-9191-af882f59ac4b/A40-58425-2014_20150204_Reshenija%20i%20postanovlenija.pdf. Дата доступа к документу 10.05.2017.

2. Постановление суда по интеллектуальным правам по делу № А40-25652/2016 [электронный ресурс] / Загл. с экрана: http://kad.arbitr.ru/PdfDocument/e71abb2c-2a47-4c4a-9e87-19f62c1e4b2a/A40-25652-2016_20170210_Reshenija%20i%20postanovlenija.pdf. Дата доступа к документу 10.05.2017.

3. Новоселова Н.А. Право интеллектуальной собственности. Т.1. Общие положения: Учебник / Под общ. Ред. д.ю.н., проф. Л.А. Новоселовой. - М.: Статут, 2017. - 512 с.

4. "Конвенция по охране промышленной собственности" (Заключена в Париже 20.03.1883) (ред. от 02.10.1979) / "Закон". N 7. 1999 (извлечение).

© С.П. Саяпин, 2017

УДК 34

К ВОПРОСУ О ПОДВЕДОМСТВЕННОСТИ АРБИТРАЖНЫМ СУДАМ ДЕЛ СПОРОВ О ДОМЕННЫХ ИМЕНАХ С УЧАСТИЕМ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ. АНАЛИЗ СУДЕБНОЙ ПРАКТИКИ

САЯПИН СЕРГЕЙ ПЕТРОВИЧ

юрисконсульт
НП «ШВКМ «Национальная Гильдия шеф-поваров»

Аннотация: В научной статье анализируется судебная практика в арбитражных спорах по доменным именам. Подробно рассматриваются несколько арбитражных дел, на примере которых выявляется противоречие в подходах в вопросе о подведомственности арбитражным судам дел по спорам о доменных именах с участием физических лиц.
Ключевые слова: Доменное имя, арбитражный суд, арбитражный спор, судебная практика, подведомственность

ON THE ISSUE OF SUBORDINATION TO ARBITRATION COURTS OF CASES OF DISPUTES ABOUT DOMAIN NAMES WITH THE PARTICIPATION OF INDIVIDUALS. ANALYSIS OF JUDICIAL PRACTICE

Sayapin Sergey Petrovich,

Abstract: The scientific article analyzes judicial practice in arbitration disputes over domain names. A number of arbitration cases are examined in detail, the example of which reveals a contradiction in the approaches to the issue of the jurisdiction of arbitration courts in cases involving disputes over domain names involving individuals.
Keywords: Domain name, arbitration court, arbitration dispute, judicial practice, jurisdiction of court cases

Верховный Суд Российской Федерации в обзоре судебной практики [1], разъясняя случаи привлечения гражданина, не имеющего статуса индивидуального предпринимателя, в качестве стороны в дело, рассматриваемое арбитражным судом, если спор носит экономический характер, помимо прочего указал, что гражданин может быть лицом, участвующим в арбитражном процессе в качестве стороны в двух случаях. В первом случае, на момент обращения в арбитражный суд, гражданин уже имеет государственную регистрацию в качестве индивидуального предпринимателя. Во втором случае, участие гражданина без статуса индивидуального предпринимателя в арбитражном процессе должно быть прямо предусмотрено федеральным законом. Таким образом, в иных случаях привлечение гражданина в арбитражный процесс недопустимо. Однако, следует особо отметить, указанные критерии характера спорного правоотношения (здесь - экономического спора, или правоотношения, связанного с осу-

ществлением предпринимательской и иной экономической деятельности) и субъектного состава спора, с учетом разъяснений, данных Верховным Судом Российской Федерации в упомянутом выше обзоре судебной практики, необходимо использовать в совокупности.

В противоречие с вышеизложенным входит уже сложившийся в российской судебной практике своеобразный «квази-обычай», в соответствии с которым в отношении доменных споров установлена подведомственность арбитражных судов, притом, как правило, у судьи, при принятии искового заявления к производству, не возникает вопросов о законности такой подведомственности.

Одним из первых примеров применения такого подхода стало дело № А40-52842/2004, рассмотренное в Арбитражном суде г. Москвы. В нём судом было отказано в прекращении производства по делу. При этом суд исходил из фактического осуществления ответчиком предпринимательской деятельности. Высший Арбитражный Суд РФ придерживался позиции о допустимости рассмотрения доменных споров в отношении ответчиков физических лиц без статуса индивидуального предпринимателя, выступающих в качестве ответчиков, прежде всего ориентируясь на экономический характер деятельности по администрированию домена. В качестве примера можно отметить постановление по делу № А40-47499/2010, определение по делу № А41-11307/2012, определение по делу № А40-54960/2012, определение Высшего Арбитражного Суда РФ № ВАС- 5672/14 от 16 мая 2014 г. по делу № А56-43590/2013. Во всех указанных делах ВАС РФ, так или иначе, приходил к выводу, что привлечение к участию в деле в качестве ответчиков физических лиц, являющихся администраторами доменов в сети Интернет, не является основанием для вывода о неподведомственности спора арбитражному суду. Из недавних споров о доменных именах с участием физических лиц в качестве ответчиков (примеры) ярким примером служит, например, дело № А56-169/2017, рассмотренное Арбитражным судом города Санкт-Петербурга и Ленинградской области.

О порочности сформированного «квази-обычая», можно говорить исходя из неоднократно упоминаемого в российской доктрине гражданского права положения о том, что обычаи делового оборота не применяются, если они противоречат обязательным (императивным) или восполнительным (диспозитивным) положениям законодательства либо условиям договора [2].

Вопрос связи момента подачи иска и наличия статуса индивидуального предпринимателя поднимался, например, в определении Верховного Суда Российской Федерации от 24 марта 2017 года по делу № 304-ЭС16-17998 (Истец – индивидуальный предприниматель С., Ответчик – В.). Рассмотрим указанное дело более подробно.

В соответствии с решением Арбитражного суда Новосибирской области от 30.03.2016, оставленным без изменения постановлением Седьмого арбитражного апелляционного суда от 09.06.2016, Ответчику было запрещено использовать в спорных доменных именах обозначение сходное до степени смешения с товарным знаком Истца. С ответчика было взыскано 5000000 (пять миллионов) руб. компенсации за нарушение исключительного права на товарный знак в пользу истца, а также расходы по государственной пошлине.

Суды первой и апелляционной инстанций, частично удовлетворяя иск, исходили из того, что действия Ответчика нарушают исключительные права предпринимателя, а доводы Ответчика о неподведомственности возникшего спора арбитражному суду были отклонены. Суд апелляционной инстанции прямо указал, что возникшие правоотношения относятся к сфере экономической деятельности, следовательно - спор подведомственен арбитражному суду.

Суд по интеллектуальным правам, рассмотрев кассационную жалобу Ответчика, отменил решение Арбитражного суда Новосибирской области от 30.03.2016 и постановление Седьмого арбитражного апелляционного суда от 09.06.2016 постановлением от 14.09.2016 и прекратил производство по делу, на основании пункта 1 части 1 статьи 150 АПК РФ, посчитав, что возникший спор не подведомственен арбитражному суду по своему субъектному составу.

Истец обратился в Верховный Суд Российской Федерации.

Верховный Суд Российской Федерации, обосновывая свою логику по указанному делу, отметил ошибочность позиции Суда кассационной инстанции. Так, кассационная инстанция исходила из того, что ответчик на момент подачи искового заявления не обладал статусом индивидуального предприни-

мателя, а спорные отношения с участием физического лица не относятся к случаям специальной подведомственности дел арбитражным судам, предусмотренным статьей 33 АПК РФ. Однако, согласно представленной выписке из Единого государственного реестра индивидуальных предпринимателей ответчик был зарегистрирован в качестве индивидуального предпринимателя. Таким образом, как на момент подачи искового заявления, так и на момент вынесения Арбитражным судом Новосибирской области решения ответчик являлся индивидуальным предпринимателем. Верховный суд Российской Федерации заключил, что оснований для прекращения производства по делу ввиду неподведомственности спора арбитражному суду по его субъектному составу не имелось, а вывод Суда по интеллектуальным правам о том, что ответчик на момент подачи иска не обладал статусом индивидуального предпринимателя, не соответствовал действительности. Таким образом, Судебная коллегия по экономическим спорам Верховного Суда Российской Федерации определила отменить постановление Суда по интеллектуальным правам от 14.09.2016 по делу № А45-20577/2015, и направить дело на новое рассмотрение в Суд по интеллектуальным правам.

На сегодняшний день можно говорить о наметившейся тенденции в правильном определении подведомственности в спорах по доменным именам с участием физических лиц. Большим шагом в решении возникшей проблемы стала публикация Верховным судом Российской Федерации названного выше обзора судебной практики. Примерами соответствия указанной позиции могут служить: определение Верховного суда Российской Федерации по делу № 305-ЭС-17-1759; определение Верховного суда Российской Федерации по делу № 305-ЭС16-21275; постановление Суда по интеллектуальные правам по делу № А40-177495/2016. Однако, нельзя не отметить тот факт, что и сейчас в судебной практике встречаются решения арбитражных судов, где превалирует прежняя точка зрения. Остаётся надеяться, что в ближайшие годы судебная практика по данному направлению всё-таки будет унифицирована в соответствии с названной позицией Верховного Суда Российской Федерации.

Список литературы

1. Обзор судебной практики Верховного Суда Российской Федерации 1 (2014) (утв. Президиумом Верховного Суда РФ 24.12.2014).

2. Суханов Е.А. Российское гражданское право. Учебник: в 2-х т. Т. I. Общая часть. Вещное право. Наследственное право. Интеллектуальные права. Личные неимущественные права / Отв. ред. Е.А. Суханов. – 4 изд., стереотип. – М.: Статут, 2014. – 958 с.

3. Определение Верховного Суда РФ от 21.02.2017 N 304-ЭС16-17998 по делу N А45-20577/2015 [электронный ресурс] // URL адрес документа: http://kad.arbitr.ru/PdfDocument/bd1e83a8-fc0f-4d52-9cc5-ad8d4dfbd8eb/A45-20577-2015_20170324_Opredelenie.pdf. Дата доступа: 19.06.2017

© С.П. Саяпин, 2017

УДК 340

ОСОБЕННОСТИ ПРАВОМЕРНОГО ПОВЕДЕНИЯ

СКОБЕЛИНА ЕКАТЕРИНА ВИТАЛЬЕВНА

студент 1 курса
ФГБОУ ВПО «Оренбургский государственный университет»
научный руководитель: Иванова Марина Александровна-
к.ю.н., доцент кафедры теории государства и права и конституционного права
ФГБОУ ВПО «Оренбургский государственный университет».

Аннотация: в статье рассматриваются основные особенности правомерного поведения личности. Выделена такая проблема, как различие понимания указанного поведения, а также подробно раскрывается сущность правомерного поведения, его структура, разновидность и виды, решение указанной проблемы.
Ключевые слова: правомерное поведение, особенности, субъект, объект, право, общественные отношения.

FEATURES OF LAWFUL BEHAVIOR

Skobelina Katerina Vitalyevna

Abstract: the article discusses the main features of lawful behavior of the individual. Highlighted this problem, as the difference of the understanding of the behavior and also detail reveals the essence of lawful behavior, its structure, variety and species, the solution to this problem.
Key words: good behavior, features, subject, object, right, public relations.

Реальные жизненные взаимоотношения между людьми имеют разные стороны внешнего выражения. Каждое общественное отношение, например, политическое, религиозное, социальное, в том числе и правовое, представляет собой сложное явление, имеющее в своей специфике определенные элементы. Так, нельзя говорить о юридической природе, если оно касается темы мыслей, чувств, не реализованных в действии. Тем самым, поведение принимает правовой характер лишь в том случае, если речь идет о его действии, имеющее социальную значимость.

Существуют некоторые различия в понимании особенностей правомерных действий, что, на мой взгляд, является проблемой в современном понимании правомерного поведения. В научной литературе выделяют несколько особенностей данного поведения:

1. соответствует предписаниям юридических норм.

2.любое поведение считается правомерным, не запрещённое юридическими нормами.

Некоторые правоведы считают оба эти явления неверными в силу некоторых признаков, а именно:

1. существование пробелов в законодательстве РФ. Не все юридические нормы являются выражением права, есть нормы, не относящиеся к правоприменению, собственно, поведение, которое имеет отношение к таким нормам тоже не является правомерным.

2. право охватывает не все сферы жизни и не является единственным регулятором общественных отношений.

Согласно различным мнениям на счёт особенностей правомерного поведения, можно отметить, что существуют неточности в понимании данного поведения, ее особенностей и структуры. Несмотря на это,стоит выделить весьма определенный факт, что правомерное поведение содержит реальную

структуру существующего в стране правопорядка и определяется социально-политическими условиями жизни людей.

Рассмотрев общую специфику и некоторые различия правомерного поведения, можно дать определение данному поведению. Таким образом, правомерное поведение – это такое поведение, которое соответствует предписаниям норм права, является общественно значимым и, как правило, социально полезным.

Правомерное поведение является условием для нормального развития общественной жизни, при которой осуществляются права и свободы личности, охрана правопорядка. Рассматриваемое поведение представляет по своему содержанию общественное явление, как правило, приносящее пользу для общества и личности в целом. Правомерное поведение можно, во-первых, представить в качестве процесса, в котором превращение происходит под непосредственным воздействием права и, во всяком случае, в полном согласии с ним, во-вторых охарактеризовать как конечный результат, и тогда правомерное поведение предстанет в качестве суммы вербальных или реальных поступков, соответствующих требованиям правовых норм. [3,с.3]

Правомерное поведение не рассматривается учёными без выявления структуры. Элементы системы поведения можно разделить на объект и субъект правомерного поведения, что и является структурной конструкцией.

Субъектом правоотношения выступают организации, но определенную деятельность осуществляют люди, состоящие в ней. К объектам правомерного поведения можно отнести то, на что направлено поведение: материальные и нематериальные блага. Объективная сторона правомерного поведения –это действие, которое осуществляет свою деятельность, направленную на достижение достигаемого результата. Субъективная сторона представляет собой цели, мотивы, планы, рассматривающие предусмотрение последствий.

Правомерное поведение есть деятельность, обусловленная жизненным опытом человека в сфере социального действия права, основанную на осознанном выполнении его целей и задач. Доктор юридических наук В. В. Оксамытный отмечает основные черты, присущие правомерному поведению: общественную полезность, массовость проявления, сознательность, активность в выполнении установленных правом требований. [2,с. 452]

Как уже было сказано, правомерное поведение считается такое поведение субъектов права, которое соответствует нормам права, гарантируемое и охраняемое государством. Определив структуру, особенности, признаки правомерного поведения нельзя не сказать о его видах.

Виды правомерного поведения:

1. по объективной стороне подразделяется на: действие – активное правомерное поведение. Бездействие – пассивное правомерное поведение.

2. по субъективной стороне: социально-активное (основанное на уважении права, высокой ответственности), законопослушное (сознательное подчинение нормам права), конформистское (подчинение стереотипу правомерного поведения), маргинальное (основанное на страхе перед наказанием), привычное (обусловленное внутренней потребностью).

3. по субъекту поведения: индивидуальное (поведение конкретного человека); групповое ('поведение коллектива, группы людей).

Доктор юридических наук, профессор кафедры теории государства и права юридического факультета Московского Государственного Университета им. М.В.Ломоносова, президент Ассоциации юридических вузов России Марченко.М.Н. подчеркнул, что *выделение и изучение различных видов правомерного поведения позволяет глубже понять их природу, мотивы, содержание, их роль в общественной и государственно-правовой жизни...*[1., с. 403]

Обобщая вышеизложенное, выделив проблему и главные особенности правомерного поведения, можно сказать, что его значение состоит в том, что благодаря ему, осуществляется упорядочение и развитие общественных отношений, в обществе содержится стабильность и равновесие, обеспечиваются права, свободы и интересы и значительной части членов обществ, создаётся вся совокупность материальных и духовных благ. Для решения различия понимания правомерного поведения стоит

определить единственное понятие, содержание и суть правомерного поведения, понимать, что не только право регулирует общественные отношения, а также не все юридические нормы являются выражением права. Для этого стоит иметь собственные позиции, стойкие привычки решения проблем, приобретать желание мыслить и действовать самостоятельно, при этом опираясь на мнения учёных-правоведов, которые значительно больше изучали исследуемую область данного поведения.

Государству и обществу не безразлично, какими побуждениями руководствуется личность в своих поступках. Это означает, что человек является самым важным элементом всего государства и общества, а все действия государства и права, его поведение должны быть направлены на обеспечение его достойного существования.

Список литературы

1. Марченко М.Н. Общая теория государства и права: Академический курс. /. - М., 2009.
2. Оксамытный В. В. Теория государства и права: учебник. – М., 2004.
3. Русинов Р.К., Сознание и правомерное поведение личности //Советское государство и право, №5, 1983.

© Е.В.Скобелина,2017

УДК 340

ПРОБЛЕМА СОВРЕМЕННОГО ПОНИМАНИЯ ПРАВА

КРЕЧЕТОВА ДАРЬЯ ЕВГЕНЬЕВНА
Студент
ФГБОУ ВО «Оренбургский государственный университет»
ИВАНОВА МАРИНА АЛЕКСАНДРОВНА
к.ю.н., доцент
ФГБОУ ВО «Оренбургский государственный университет»

Аннотация: в настоящей статье рассматриваются понятие и основания для классификации современного правопонимания. На основе исследованных данных, выявлены факторы, которые влияют на возникновение проблемы современного понимания права и предлагается принятие мер по их решению.
Ключевые слова: правопонимание; правовая система; концепции права; общественные отношения; идеология.

THE PROBLEM OF MODERN UNDERSTANDING OF THE RIGHT

Krechetova Darya Evgenievna,
Ivanova Marina Aleksandrovna

Abstract: this article discusses the concept and basis for classification of modern legal consciousness. On the basis of the examined data, identified factors that affect the emergence of the problem of modern understanding of rights and proposes measures for their solution.
Keywords: understanding of law, legal system, concepts of law, social relations, ideology.

Проблема понимания права является актуальной, так как она определяющая в юридической науке. Определенный вид правопонимания, в рамках которого складывается образ права, становится базой для построения правовой теории и принципом познания всех правовых феноменов. Таким образом, понимание того, что есть право, обычно сконцентрированное в его определении, воплощает в себе общую правовую концепцию. Вопрос о сущности права остается в центре внимания и современной правовой и политической мысли, а понятие права и сегодня – одна из основных категорий общей теории права. Ведь от понимания права, его сущности зависит подход к пониманию многих правовых и иных социальных явлений, решение очень важных как теоретических, так и практических вопросов жизни общества.

Правопонимание – это научная категория, которая отражает весь процесс и конечный результат целенаправленной мыслительной деятельности человека, включающий в себя познание, восприятие права, и отношение к нему как к целостному социальному явлению [1, с. 144].

В современной российской теории права накоплен богатый теоретический материал о правопонимании, что подтверждается существованием крупных юридических школ, которые объединяют различные теории права, а так же многочисленные самостоятельные концепции права. Содержание правопонимания составляют знания субъекта о праве, о своих правах и обязанностях, праводозволениях и запретах, их оценка и отношение к ним. При этом правопонимание может быть полным или неполным,

правильным или неправильным, положительным или отрицательным.

Субъектами правопонимания могут быть: граждане, юристы – практики, ученые – правоведы. Правопонимание всегда субъективно, индивидуально, хотя представления о праве могут совпадать у группы лиц, социального слоя, общества вцелом. Объектом правопонимания является право: международное, конкретного государства, или же отрасль, институт, норма права [1, с. 144].

Общепринятым является то, что тип правопонимания – это определенный образ права, характеризуемый совокупностью наиболее общих теоретических признаков права и наиболее общих признаков практического (ценностного) к нему отношения. Рассматривая типы правопонимания необходимо выделять определенные критерии их классификации. Однако и типы правопонимания и критерии их классификации пока еще слабо изучены в современной юридической науке. Так, академик В.С. Нерсесянц выделяет три, по его мнению, основных типа понимания права: легистский естественно-правовой и либертарно-юридический [4, с. 10.].

А.В. Поляков предлагает, по крайней мере, два основания для классификации типов правопонимания: практический и теоретический. Практический тип правопонимания отражается в общественном правовом сознании в виде наиболее общих признаков, характеризующих отношение общества к праву, его особое правоведение и правочувствование.

Теоретическое правопонимание, по мнению А.В. Полякова, оформлено концептуально, а ценностные мотивы в нем идеологизированы и зачастую завуалированы. Исходя из этого критерия, А.В. Поляков рассматривает три, по его мнению, основных теоретических подхода к пониманию права: естественно-правовой, этатистский и социологический [5, с.62] .

Существуют и другие подходы, однако и представленных подходов достаточно, чтобы сделать вывод, что на данный момент нет общепринятой классификации типов правопонимания, поскольку разные подходы обозначают эти типы по-разному.

Практическое и теоретическое значение понимания права состоит именно в том, что наше сознание создает и творит объективный мир, а не только отражает его. Правовые явления как продукт сознания – это результат нашего субъективного представления, понимания, и поэтому является чем-то новым по сравнению с уже существующими сознаниями реальности.

Проблемой юридического понимания права является вопрос «Что такое право?». Отвечая на этот вопрос, сложилось несколько подходов к пониманию права: нормативный, нравственный, социологический и психологический.

Многообразие подходов к пониманию права объясняется особенностями познания права, приоритетным выделением части его свойств, качеств и недооценкой других черт. Именно поэтому и возникает проблема современного правопонимания, которая является одной из важнейших в отечественной и зарубежной юридической науке, так как в зависимости от подхода к пониманию права, все правовые явления трактуются по разному.

Сложность формирования единого, устойчивого, охватывающего все стороны правовой структуры, заключается в многогранности такого явления как право.

При изучении различных концепций понимания права, необходимо предусматривать следующие факторы:

Во-первых, результат понимания во многом зависит от нравственной, философской и идеологической позиции субъекта;

Во-вторых, важную роль играют исторические условия возникновения и развития права;

В-третьих, источник правообразования, который является основанием, базой какой-либо концепции, что понимается под источником и сущностью права.

В зависимости от того, что рассматривается в качестве источника правообразования, в современной юридической науке сложились четыре основных типа правопонимания:

1. Нормативный подход (узкое понимание права). Данный подход определяет право, как систему правил, регулирующих поведение человека, которые исходят от государства и контролируются им. Согласно данному подходу происходит отождествление закона и права.

2. Нравственный подход (широкое понимание права). Данный подход определяет право как

идеологическое явление через идеи, принципы и идеалы, оно отражает концепции равенства и свободы людей, справедливости. Право и закон могут совпадать, в том случае если нормы закона не противоречат естественным правам человека.

3. Социологический подход (широкое понимание права). Согласно этому подходу, право – это то, что сформировалось в результате практической деятельности, а не то, что записано законодателем. Таким образом, право не сводится к закону. Право составляет право порядок, складывающийся на основе правовых отношений. Роль законодателя в закреплении, сложившихся на практике норм права.

4. Психологический подход. Право выступает как комплекс переживаний человека, а не как реальные явления. Права и обязанности не существуют в реальности, а лишь в сознании того, кто испытывает на себе юридические чувства и мысли в конкретную минуту времени. Источником права, согласно данному подходу, является исключительно индивидуальное сознание. [3].

Все рассмотренные выше концепции имеют свои недостатки и преимущества, а также служат противовесом других теорий и не позволяют крайностям возобладать в современном правопонимании. Нормативный подход к праву, который раскрывает роль права как властного регулятора общественных отношений, наиболее применим для современной правовой системы с практической точки зрения. Данный подход отличается простотой, ясностью и доступностью, а самое главное, он ориентирует на соблюдение зеконности и приоритет законов перед другими нормативными правовыми актами. В отличии от нормативного подхода, нравственный и социологический подходы имеют практическое значение, ориентируя на соблюдение прав человека и на учет действия права, его эффективности.

В отечественной юридической литературе было предложено сформулировать интегративный (синтетический) подход к праву, объединяющий рассмотренные выше концепции. Согласно этому подходу, право понимается как система нормативных установок, выраженных в законодательстве, которые опираются на идеи человеческой справедливости и свободы. Профессор В.И. Гойман-Червонюк под правом признает совокупность признаваемых в данном обществе и обеспеченных официальной защитой нормативов равенства и справедливости, регулирующих борьбу и согласование свободных воль в их взаимоотношении друг с другом [2].

Таким образом, многообразие определений права, которые были сформулированы под воздействием социальных и иных жизненных факторов, отражающих различные сферы правовой жизни и подходы к ее пониманию, следует рассматривать как положительное явление. Плюрализм понимания права помогает выделить в праве наиболее важные черты и стороны, изучить право как в динамике, так и в статике. Также появляется возможность взглянуть на право как на сложное социальное явление, подчеркнув его необходимость и социальную значимость в жизни современного общества.

Список литературы

1 Воронина, И. А. Теория государства и права: учебное пособие / И.А. Воронина. – Оренбург: ИПК ГОУ ОГУ, 2009. – 232 с. – ISBN 978-5-7410-0883-6.

2 Гойман-Червенюк В.И. Очерк теории государства и права – Росредагентство, 1996г. – 326 с.

3 Колотов А.Ф., Курлаева Е.И., Симонов В.Н., Скуратов И.В., Ярыгина Ю.В. Теория государства и права в вопросах и ответах – Оренбург, 2009. – 232 с. – ISBN 978-5-902122-95-1

4 Нерсесянц В.С. Философия права: либертарно-юридическая концепция // Вопросы философии. 2002. № 3.

5 Поляков А.В. Общая теория права: феноменолого-коммуникативный подход. Курс лекций. 2-е изд. Доп. – СПб.: Юридический центр Пресс, 2003 – 642 с. – ISBN 5-94201-035-8

УДК 340

СОЦИАЛЬНАЯ РОЛЬ И ФУНКЦИИ ПРАВ

ЗАХАРОВА ОКСАНА СЕРГЕЕВНА
Студент
Оренбургский государственный университет
Научный руководитель Иванова Марина Александровна. Доцент

Аннотация: заключается в комплексном теоритическом изучении основных функций права, выявлении его сущности и определении социальной роли права в общественной жизни.
Ключевые слова: индивидуальное и нормативное регулирование, общесоциальные и специально-юридические функции права.

Актуальность данной темы состоит в том, чтоей уделяется большое внимание со стороны историков и правоведов, так как право регулирует широкий круг общественных отношений. Все его цели направлены на установление благоприятных условий жизни людей и урегулирование вопросов возникающих в социальной сфере деятельности.

Право в жизни общества играет как позитивную так и отрицательную роль. Например право способствует прогрессивному развитию общества, государственному устройству и экономики, запрещает неэффективные формы хозяйствования, а самое главное устанавливает запрет на вредные и опасные для общества поступки и действия. Но право также может закреплять недемократические формы и методы правления, ограничивать или лишать каких-либо прав граждан, закреплять все основные средства производства за правящей элитой страны и др.. Но в современных демократических и цивилизованных странах, роль права выражается в закреплении взаимных прав и обязанностей между государством и гражданином, предоставляя последнему широкие правовые возможности.Ценность такого правового регулирования заключается в том, что все люди, независимо от пола, расовой или национальной принадлежности, т. е. все граждане данного государства имеют равные возможности для развития своих способностей и использования их в своей жизни.

В социальной жизни регулирование может быть двух основных видов: индивидуальным и нормативным.

Индивидуальное регулирование - это процесс упорядочения поведения людей с помощью разовых персональных регулирующих акций, решение данного вопроса, относящихся только к конкретным лицам и строго определенному случаю. К регулирующим акциям относятся :команды , приказы , индивидуальные задания , которые исполняются добровольно или принудительно.Учёт персональных качеств и уникальность ситуации , можно отнести к плюсам такого регулирования , но затратностьвремени и организационных усилий в связи с повторением ситуации , скорее относится к минусам данного способа.

Нормативное регулирование –это процесс упорядочения поведения людей при помощи общих правил, т.е. известных образцови эталонов поведения, которые распространяются на все случаи данного рода и на всех лиц, попавших в нормативно регламентированную ситуацию. К положительнымхарактеристикам данного вида социального регулирования относится создание единого порядка, снижение производственного произвола, а так же сохранение времени и организационных усилий.К недостаткам относится : не учёт индивидуальных данных исполнителя и не учёт индивидуальности ситуации.

Так как сама сущность права состоит в воплощении воли экономически господствующего класса следовательно оно будетявляется социально - классовым регулятором.

Социальная ценность права проявляется в следующем:

- выступает незаменимым средством государственного управления, тем самым упорядочивает существующие общественные отношения;

- выражает общую волю участников общественных отношений;

- способствует возникновению наиболее желаемых для общества и индивида отношений;

- право противостоит произволу отдельных индивидов и социальных групп;

- выражает идеи справедливости, является критерием справедливого распределения материальных и других благ между различными слоями населения (пенсионеры, семьи, несовершеннолетние);

- выступает мощным фактором развития общества;

- имеет очень важное значение для формирования и деятельности различных общественных партий, творческих организаций, коммерческих структур и др.;

- в настоящее время право играет значительную роль в международных отношениях. Является основой в решении международных и межнациональных вопросов. В результате чего,большие и малые страны и народы могут на равных основаниях, выступая субъектами международного права решать спорные вопросы возникающие в международной жизни. Право способствует устранению диктатуры со стороны наиболее развитых и мощных государств, что способствует развитию дружественных отношений разных стран и народов с учётов их национальных и иных особенностей.

В предмет общей теории права, который характеризуется широтой и многогранностью включается право и правовое регулирование - весь комплекс многообразных правовых явлений, входящих в правовую надстройку, в механизм правового регулирования.

Активная роль права выражается в его функциях, т.е. направлениях правового воздействия, выражающих роль права в организации общественных отношений.

К социальному назначению права можно отнести следующие:

Регулирование общественных отношений, определение возможного и обязательного поведения субъектов и управление обществом.

Условно функции права принято делить на двегруппы Обще-социальные и специально-юридические.

Общесоциальные функции – направлены на социальное регулирование отношений в различных сферах общественных жизни.

- Политическая функция(направлена на регулирование отношений между субъектами политической власти);

- Экономическая функция (направлена на юридическое обеспечение надежности и справедливости в экономических отношениях);

- Культурно-историческая функция. Направлена на развитие и собрание духовно-культурных ценностей;

- Функция социального контроля. Воздействует на правомерное поведение субъектов с помощью поощрения, стимулирования и т.д.;

- Воспитательная функция. Определяет целесообразный и справедливый порядок правового регулирования.

Специально - юридические функции – это, функции посредством которых определяются приёмы и средства правового регулирования общественных отношений.

- Регулятивная функция;

- Регулятивно динамическая функция. Определяется в воздействии на общественные отношения при помощи их оформления и стимулирования;

- Регулятивно статистическая функция. Заключается в пресечение,предупреждении и восстановление нарушенных прав;

- Охранительная функция;

- Компенсационная функция. С помощью этой функции обеспечивается предоставление компенсаций за причинённый вред и ущерб;

- Восстановительная функция. Направлена на восстановление нарушенных прав;

- Ограничительная функция. Ограничивает возникновение в общественных отношениях социально-опасного поведения;

- Карательная функция. Заключается в назначении наказания за совершенные правонарушения.

Исходя из выше сказанного, можно более подробно выделить направления проявления социальной роли права.

1.Право связывает субъектов дополнительными юридическими узами, наделяет субъектов социального взаимодействия правами и обязанностями, облекая тем самым отношения субъектов в форму правоотношений.

2.Согласование интересов людей (индивидов, общностей) интегрируя общество, в единое целое, создавая при этом стабильную социальную систему.С помощью права в обществе решаются социальные конфликты и разногласия.

3.Право закрепляет экономические основы свободной деятельности человека, обеспечивая свободу предпринимательской деятельности, владение, пользование, распоряжения принадлежащим ему имуществом и т.д.

4.Гарантирует политическую свободу.Право закрепляет непосредственное участие граждан в выборах и правомерные отношения в борьбе за власть.

5.Охраняет жизнь, честь и достоинство индивида и закрепляет условия свободной деятельности в сфере семьи , быта , образования и культуры .

Как уже говорилось, в жизни общества активная социальная роль права выражается в его функциях.

Функции права - это основные направления его воздействия на общественные отношения (явления), на поведение людей. Функции права во многом совпадают с функциями государственной власти, так как оно (право) неразрывно связано с государством. Деятельность государства все его основные направления, осуществляются в правовых формах, на основе законодательных актов, которые определяют содержание и характер этой деятельности.Например, можно выделить экономическую, экологическую, социальную и другие функции права, что соответствует функциям государства. Так же по субъектам государственной власти различают законодательную, исполнительную, и судебную функции права.

В зависимости от того , какие основные задачи решают функции права, они могут подразделяется на виды . При данной классификации выделяются такие направления правового воздействия , которые выражают специфику как регулятора общественных отношений , его юридическое значение для этих отношений . Эту задачу право решает посредством регулятивной функции . Охрана регулируемых общественных отношений от различного рода посягательств со стороны правонарушителей,является второй важной задачей права.Эта задача решается с помощью охранительной функции права.

1. Регулятивная функция - это направление правового воздействия, предназначенное обеспечить чёткую организацию общественных отношений, их развитие и функционирование в соответствии с потребностями общественного прогресса. Регулятивное воздействие права , в общественной жизни , связано с возникающими в сфере имущественных , финансовых и семейных отношений положительных явлений.

Регулятивная функция воздействует на общественные отношения двумя основными способами: статистически (закрепляя правоотношения в нормативно-правовых актах) и динамично (предоставлением необходимых и полезных для общества и личности обязанностей)

Регулятивная функция права воздействует на общественные отношения следующим образом:

-определяет правосубъектность граждан и юридических лиц;

-закрепляет и изменяет правовой статут граждан, юридических лиц, государственных органов , органов местного самоуправления идолжностных лиц;

-устанавливает правовые связи между субъектами права;

-определение причин возникновения, изменения и прекращения правоотношений, т.е. установка юридических фактов;

Наиболее оптимальный порядок общественных отношений устанавливается в результате правового регулирования, которое отвечает интересам всего населения страны.Потребность в возможности изменения и совершенствования существующих отношений, заложенных в праве,возникает на каждом конкретном этапе общественного развития (например, закрепление в законодательных актах разнообразных форм собственности в период перехода от тоталитарного к демократическому правовому государству).

2. Охранительная функция - это направление правового воздействия , на вытеснения вредных и охрану положительных для общества отношений . Охранительная функция направлена напресечение и предотвращение противоправного поведения .

Выражается охранительное воздействие права в следующем :

- закрепляет вюридических нормах запрещенные варианты поведения;
- устанавливает юридические санкции за совершение правонарушений;
- непосредственно применяет юридические санкции к лицам, совершившим правонарушения;
-закрепляет в правовых нормах обязанности правонарушителя и т.д.

Так же можно выделить другие не менее важные функции права:

1. Воспитательная функция. Оказывает воспитательное воздействие, насубъектов через отдельные механизмы и нормы, а так же в целом через фактор духовной жизни страны.

2.Культурно-историческая. Аккумулирует духовные ценности и достижения народа и человека , выступая как явление национальной и мировой культуры (моральные устои общества , права человека , демократия и др.)

Правовые функции осуществляются методами убеждения и принуждения.

Метод убеждения заключается в административно-правовом управлении, которое проявляется в различном использовании воспитательных и организационных мер для формирования воли подвластного субъекта.

Метод принуждения заключается в применении субъектами исполнительной власти установленных, в связи с неправомерными действиями субъектов права, нормы принудительных мер.

Средством организации общественных отношений являются социальные нормы : нормы права, нормы морали , нормы традиций , обычаев и ритуалов, нормы общественных организаций . Все вышеперечисленные нормы обеспечивают наиболее гармоничное и целесообразное функционирование общества в соответствии с потребностями его развития.

Социальные нормы - это правила , регулирующие поведение людей и деятельность организаций в их взаимоотношениях .

В связи с необходимостью урегулировать поведение людей общими правилами, потребность в социальных нормах возникла на самых ранних ступенях развития человеческого общества. Наиболее целесообразное взаимодействие людей, достигается при помощи социальных норм .

К признакам характеризующим социальные нормы относятся следующие:

1.Общность характера т.е. не имеют конкретного адресата , а направлены на урегулирование общественных отношений в целом.

2.Общеобязательность – выступают правилами поведенияобщего характера. Устанавливают эталоны поведения и запреты.

3.Правила поведения обеспечиваются определёнными средствами воздействия на поведение людей (общественное влияние, государственное принуждение и др. .

Действующие в современном обществе , все социальные нормы , разделяют по двум основаниям:

Первое по способу их установления;

Второе по средствам охраны их нарушений.

На основание этого можно выделить следующие виды социальных норм :

1. Нормы права - это правила поведения, которые устанавливаются и охраняются государством.

2. Нормы морали (нравственности) - правила поведения, которые устанавливаются в обществе в соответствии с моральными представлениями людей о справедливости и несправедливости, о добре и зле,а так же , долге, чести и т.д.

3. Нормы обычаев. Нормы поведения сложившиеся в обществе в процессе многократного повторения в течение исторического периода времени и вошедшего в привычку людей .

4. Нормы общественных организаций.Нормы устанавливаемые организациями и охраняемые мерами общественного развития, предусмотренными уставами этих организаций .

5. Религиозные нормы. Правила поведения установленные различными вероучениями, используемые при совершение религиозных обрядов и охраняемые мерами общественного воздействия , предусмотренных канонами этих религий.

Право строится и функционирует на основе определённых принципов, которые выражают его сущность и социальное назначение.Принципы выступаю своего рода отправными пунктами , показывающими направления правоприменительной , правоохранительной и правовой деятельности.Обладают значительной устойчивостью и стабильностью , закрепляясь в нормативно-правовых актах преимущественно в Конституции.

Принципы права в зависимости от того, на какую область правовых норм они распространяются ,подразделяются на следующие виды (группы) : общие, отраслевые и межотраслевые.

Общие принципы права раскрывают сущность и социальную природу всего права в целом.К числу общих принципов права можно отнести:

1)Принцип законности- правовые нормы должны выполняться абсолютно всеми субъектами права.

2)Принцип демократизма- народ является источником власти, власть принадлежит народу.

3)Принцип гуманизма- означает уважение личности, утверждение прав и свобод человека, т.е. предоставляетвсеусловия для нормального существования человека.

4)Принцип социальной свободы- разрешено всё, что не запрещено законом.

5)Принцип равноправия и единства юридических прав и обязанностей, принцип законности, принцип ответственности за вину.

Отраслевые принципы представляют собой исходные начала,действуя и отражая специфику какой-либо одной отрасли права.К числу отраслевых принципов права можно отнести:

добровольное вступление в брак(семейное право)

Принцип свободы договора(гражданское право) и др.

Межотраслевые принципы представляют собой исходные начала, функционирующие в нескольких смежных отраслях тем самым характеризуя их общность и специфику.

К числу межотраслевых принципов можно отнести:

1)Принцип гласности- представляет собой важнейший принципдемократии, принимается как наличие полной и открытой информации о любой общественно значимой деятельности .

2)Принцип состязательности- участники разбирательства по делу активно спорят и на равных правах доказывают свою правоту, т.д.

3)Принцип неотвратимости юридической обязанности.

Исходя из всего выше сказанного, можно сделать вывод, что регулирование в общественной жизни в основном выступает в двух видах (индивидуальном и нормативном).Существование и развитие социального регулирования, его место и функции в общественной жизни характеризуется рядом закономерностей. Принципы права лежат в основе деятельности правового государства, всех органов государственной власти. Руководствуясь ими, государство обеспечивает социально - экономические, политические и личные права и свободы своих граждан, гарантирует выполнение ими юридических обязанностей.При помощи социальных норм достигается наиболее целесообразное взаимодействие людей, решаются задачи , которые не под силу отдельному человеку .

Список литературы

1. «Правовое государство». Юридическая энциклопедия. В. Четвернин 2016 [С.76]

2.Теория государства и права.: Учебное пособие для высших учебных заведений . М. В. Хропанюк 2015.[С.79]

3. Теория государства и права. СПб., Л. Спиридонов 2016 .[С.124]

© Захарова Оксана Сергеевна 2017

УДК 342.7

ЛИЧНЫЕ ПРАВА ЧЕЛОВЕКА

АБРОСИМОВА КРИСТИНА АЛЕКСЕЕВНА

Магистрант
МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РФ
Федеральное государственное автономное образовательное учреждение высшего образования
«Волгоградский государственный университет»
Институт права
Кафедра конституционного и муниципального права

Аннотация: Изучен инструмент регулирования личных прав и свобод в Российской Федерации, обусловленный необходимостью анализа проблем возникающих в процессе применения конституционных норм. Рассматриваются
аспекты личных прав и свобод человека. Личные права человека, характеризуют положение человека как индивида с политическими правами, определяющие его роль как члена политического сообщества и государства, экономические, социальные и культурные права.
Ключевые слова: Личные права человека, права и свобода, социальные права, политические права, конституционные права человека

INDIVIDUAL RIGHTS

Abrosimova Christine A,

Abstract: we investigate a tool for the regulation of personal rights and freedoms in the Russian Federation caused by the necessity of analysis of the problems arising in the process of applying constitutional norms. Considered the aspects of personal rights and freedoms of the individual.
Key words: Personal rights

Права человека как объективно существующий социальный феномен, отражающий такой порядок вещей и внешний план существования личности гражданина, которые гарантируют этой личности возможности ее всестороннего развития, полной самореализации, характеризуют ее в контексте экономических, социальных, духовно-культурных зависимостей, оказывают влияние на процесс формирования личности, ее политико-правовой социализации. Они являются непременным условием для становления личности гражданина, всестороннего развития ее способностей, удовлетворения разумных экономических и многочисленных духовно-нравственных потребностей, становятся необходимой предпосылкой проявления его активности в политико-правовой сфере.

В отношениях с другими людьми, учреждениями, объединениями, должностными лицами человек имеет самые разные права и несет неодинаковые обязанности. Среди множества прав и обязанностей у человека, даже если он иностранец в государстве пребывания, есть основные, жизненно важные, конституционные права. Они закреплены в конституциях государств. Среди основных (конституционных) прав человека и гражданина выделяются личные права, характеризующие положение человека как индивида, политические права, определяющие его роль как члена политического сообщества и государства (у иностранцев и лиц без гражданства обычно таких прав нет), экономические, социальные и культурные права. Основные личные права человека, с одной стороны, и гражданина - с другой, в принципе одинаковы.

В действующей Конституции личные (гражданские) права и свободы (ст. 20-29) не только открывают главу о правах и свободах человека и гражданина, но и представлены в значительно более широ-

кой степени, чем это было в предшествующих, советских конституциях.

Специфические особенности личных прав и свобод заключаются в следующем:

1) эти права и свободы являются по своей сущности правами и свободами человека, т. е. каждого, и не увязаны напрямую с принадлежностью к гражданству государства, не вытекают из него;

2) эти права и свободы неотчуждаемы и принадлежат каждому от рождения;

3) это такие права и свободы, которые необходимы для охраны жизни, свободы, достоинства человека как личности, и другие естественные права, связанные с его индивидуальной, частной жизнью.

Так, в РФ основным личным правом человека является право на жизнь (ст. 20 Конституции). Оно впервые было закреплено в российской Конституции после принятия Декларации прав и свобод человека и гражданина. Содержание названного права в Конституции не раскрывается. Это - естественное право человека, защита которого охватывает широкий комплекс активных действий всех государственных и общественных структур, каждого конкретного человека по созданию и поддержанию безопасных социальной и природной среды обитания, условий жизни. К такому роду факторам относятся прежде всего политика государства, обеспечивающая отказ от войны, военных способов разрешения социальных и национальных конфликтов, целенаправленная борьба с преступлениями против личности, незаконным хранением и распространением оружия, наркотиков и проч. Важное значение имеют и мероприятия медицинского характера: надлежащее медицинское обслуживание, служба скорой помощи, борьба с наркоманией и т. д.

Обеспечение права на жизнь напрямую связано также с сохранением и восстановлением природной среды обитания человека.

Подход к человеческой жизни как высшей социальной ценности пронизывает все отраслевое законодательство, содержащее в этом отношении самые различные нормы: об ответственности за преступления против жизни; о необходимой обороне; о правилах использования оружия; о порядке признания лица умершим; об условиях констатации смерти человека; о запрещении медицинскому персоналу осуществления эвтаназии (удовлетворения просьбы больного об ускорении его смерти какими-либо действиями или средствами) и многие др.

Однако практическая реализация задач, связанных с жизнеобеспечением населения, пока не отвечает во многих сферах нормативным требованиям. Имеется в виду плохое состояние окружающей среды, качества медицинского обслуживания, борьбы с пьянством, наркоманией, беспризорностью и т. п. Подобные факторы приводят к уменьшению продолжительности жизни в России, падению рождаемости и тем самым к сокращению (причем по данным аналитиков в возрастающем объеме) количества населения. В борьбе с этими явлениями свою роль призваны сыграть федеральные целевые программы в сфере здравоохранения, молодежной политики, заботы о детстве, окружающей среды и проч. Имеет значение и стремление самого человека вести здоровый образ жизни.

Характерно, что ст. 20 Конституции в ч. 1 закрепляет право на жизнь, а в ч. 2 содержит положения о смертной казни. Такая связка этих положений в одной статье логична, поскольку ч. 2 определяет те исключительные обстоятельства, когда государство само может отнять у человека жизнь по судебному приговору к смертной казни. В настоящее время в России установлен мораторий на применение смертной казни. Она заменена пожизненным заключением. Временный характер сохранения смертной казни зафиксирован и в самой Конституции. При этом оговаривается исключительный характер этой меры наказания за особо тяжкие преступления против жизни, при предоставлении обвиняемому возможности рассмотрения его дела судом с участием присяжных заседателей.

С момента официального закрепления репродуктивных прав человека в международных и российских правовых актах обсуждается проблема о правах ребенка, в том числе право на жизнь и право на рождение.

Основные личные права и свободы гражданина РФ – это неотчуждаемые и принадлежащие каждому с рождения права и свободы человека, не зависящие от наличия гражданства РФ и обеспечивающие охрану жизни, свободы и достоинства личности.

Основные личные права и свободы человека и гражданина закреплены в гл. 2 Конституции РФ.

К личным правам и свободам человека и гражданина в РФ относятся: 1) право на жизнь и охрану здоровья; 2) на личную неприкосновенность и охрану чести и достоинства личности; 3) на личную свободу и свободу передвижения; 4) равенство всех перед законом и судом; 5) право на неприкосновенность частной жизни и жилища; 6) право на свободное определение национальной принадлежности и свободное пользование национальным языком; 7) на свободу совести и вероисповедания и т. д.

Право на жизнь и охрану здоровья – это основополагающее право. Без него теряется весь смысл в установлении и соблюдении иных прав и гарантий.

Никто не может безнаказанно лишить жизни другого человека. С развитием России как правового государства еще более увеличилась ценность человеческой жизни в РФ. Даже ранее допустимая мера наказания за преступление – смертная казнь – сегодня запрещена законодательством, и, хотя ее по-прежнему можно назначить в качестве исключительной, приведение ее в исполнение не допускается.

Право на защиту и охрану достоинства личности означает, что «никто не должен подвергаться пыткам, насилию, другому жестокому или унижающему человеческое достоинство обращению или наказанию» (ст. 21 Конституции РФ). К нарушениям права на честь и достоинство личности относятся также оскорбление, клевета, нанесение побоев. За подобные покушения на честь и достоинство граждан устанавливается федеральными законами ответственность.

Право на личную неприкосновенность означает недопустимость лишения кого бы то ни было его свободы и личной неприкосновенности.

Федеральными законами допускается ограничение этого права в виде санкций за неправомерные действия лица, причем их применение возможно только по постановлению суда или органов прокуратуры и следствия.

Конституция РФ закрепляет право на неприкосновенность частной жизни, личную и семейную тайну, защиту своей чести и доброго имени. Это право обеспечивается самим гражданином либо защищается его представителем в судебном порядке. В силу этого права не допускается сбор, хранение, использование и распространение информации о частной жизни кого бы то ни было без его согласия.

Законом допускается нарушение права на неприкосновенность жилища в форме проникновения в него в случаях, когда это необходимо в силу закона, например на основании судебного решения для обеспечения безопасности общества и в других предусмотренных законом случаях.

Российская Федерация, гарантирует каждому право свободного перемещения как по территории РФ, так и вне ее пределов, т. е. каждый может свободно выбирать для себя место жительства на всей территории РФ, выезжать за ее пределы и беспрепятственно возвращаться в РФ.

Личные права и свободы человека составляют костяк всего правового положения человека в РФ и обеспечивают уважение и защиту личности в соответствии с международными стандартами.

Список литературы

Нормативно правовые акты

1. Конституция РФ, принятая всенародным голосованием 12 декабря 1993, вступившая в действие 25 декабря 1993 г.(с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ)//Собрание законодательства РФ, 04.08.2014, N 31, ст. 4398.
2. Федеральный конституционный закон от 26 февраля 1997 г. № 1-ФКЗ «Об Уполномоченном по правам человека в Российской Федерации»(ред. от 31.01.2016) // Собрание законодательства РФ. - 1997. - № 9. - Ст. 1011.

Научная литература

1. Козлова Е.И., Кутафин О.Е. Конституционное право России. – М.: Проспект, 2009. – 608 с.
2. Конституционное право России / под ред. проф. Постнокова А.Е. М.: Проспект, 2008. –504 с.
3. Умнова И.А., Алешкова И.А. Конституционное право. – М.: Юрайт, 2012. – 578 с.
4. Автономов А.С. Права человека, правозащитная и правоохранительная деятельность // Государство и право. – 2010. - № 11. – С. 119 - 121.

5. Агаджанов А.А., Валеева М.М. Соотношение прав и обязанностей в конституционно-правовом статусе личности//Государственное и муниципальное управление в XXI веке. Материалы Международной научно-практической конференции. 2015. С.28-32.

6. Адрианова В.В. Конституционная защита прав человека в России // Российская юстиция. – 2011. - № 5. – С. 5 - 7.

7. Апостолова Н.Н. Приемлемость и исполнение решений европейского суда по правам человека // Российская юстиция. – 2011. - № 11. – С. 64 - 65.

К.А. Абросимова, 2017

УДК 346.545

ЗАПРЕТ НА НЕДОБРОСОВЕСТНУЮ КОНКУРЕНЦИЮ

ШАТАЛОВА АЛЕКСАНДРА ВЛАДИМИРОВНА
бакалавр права НИУ ВШЭ

Аннотация: В данной статье рассматриваются основные вопросы законодательного регулирования недобросовестной конкуренции. Автор раскрывает содержание форм недобросовестной конкуренции.
Ключевые слова: защита конкуренции, недобросовестная конкуренция, незаконная конкуренция

THE PROHIBITION OF UNFAIR COMPETITION

Shatalova Alexandra Vladimirovna

Abstract: This article examines the main issues of legislative regulation of unfair competition. The author reveals the content of forms of unfair competition.
Key words: protection of competition, unfair competition, illegal competition

Глава 2.1. ФЗ "О защите конкуренции" устанавливает запрет на недобросовестную конкуренцию, в том числе дает разъяснения на тот счет, что считать недобросовестной конкуренцией. При установлении недобросовестной конкуренции необходимо учитывать наличие на соответствующем рынке конкурентных отношений (конкурентной ситуации), т.е. когда имеются другие реальные или потенциальные конкуренты, производящие или реализующие аналогичные (взаимозаменяемые) товары (работы, услуги). В то же время не обязательно, чтобы недобросовестный конкурент и потерпевший находились между собой в конкурентных отношениях.

Запреты на совершение недобросовестных действий, перечисленных в данной главе, не следует относить к злоупотреблению правом. В гражданском законодательстве конструкция злоупотребления правом используется для пресечения недобросовестной конкуренции, если субъект предпринимательства совершает определенные действия, противоречащие общим правовым принципам (разумности, добропорядочности и справедливости и др.), не предусмотренным специальными нормами действующего законодательства, т.е. когда отсутствуют конкретные запреты этих действий, но существует принципиальный (общий) запрет данного типа поведения в общих нормах.

Законодательство говорит о возможности причинения имущественного вреда при осуществлении недобросовестной конкуренции в виде убытков отдельным лицам (хозяйствующим субъектам и потребителям). Убытки конкурента могут выражаться, как правило, в потере или уменьшении прибыли за счет неправомерных действий, направленных на отвлечение клиентуры от потерпевшего. Убытки потребителей (покупателей) в виде реального ущерба возникают в основном вследствие введения их в заблуждение относительно существенных характеристик продаваемых товаров (качества, состава, свойств и т.д.). Последствием недобросовестной конкуренции может быть также причинение нематериального вреда в виде ущерба деловой репутации. Однако для признания конкретных действий недобросовестной конкуренцией и их пресечения не требуется в обязательном порядке устанавливать наличие убытков или ущерба деловой репутации. Такое наличие должно доказываться при применении к правонарушителю гражданско-правовой санкции в виде возмещения убытков.

На основании п. 1 ст. 10 ГК РФ разновидностью злоупотребления правом являются действия,

осуществляемые исключительно с целью причинить вред другому лицу (шикана). Однако недобросовестную конкуренцию далеко не всегда следует относить только к шикане. Данное правонарушение может иметь своей целью исключительно получение собственных преимуществ в предпринимательской деятельности с помощью неправомерных методов и средств. При этом оно может и не содержать намерения причинить кому-либо вред. Кроме того, оно может совершаться и без осознания противоправности своих действий. Поэтому виновное поведение правонарушителя при недобросовестной конкуренции может быть выражено в форме как умысла, так и неосторожности.

К недобросовестной конкуренции Закон относит в частности следующие действия:

1) дискредитация – распространение ложных, неточных или искаженных сведений, которые могут причинить убытки хозяйствующему субъекту либо нанести ущерб его деловой репутации.

2) введение в заблуждение, например, в отношении характера, способа и места производства, потребительских свойств, качества и количества товара или в отношении его производителей.

Данная форма недобросовестной конкуренции очень тесным образом связана с предыдущей. Как правило, в действиях хозяйствующего субъекта наблюдается идеальная совокупность указанных двух форм недобросовестной конкуренции, которая имеет место в случаях, когда субъектом совершено одно действие (бездействие), содержащее признаки правонарушений, предусмотренных двумя или более статьями Закона.

Данное правонарушение направлено против нескольких принципов российского гражданского права. Прежде всего оно нарушает принцип истинности, который состоит в том, что фирма, выступая средством индивидуализации субъекта предпринимательской деятельности, должна являться правдивой характеристикой этой деятельности и не служить средством введения в заблуждение участников гражданского оборота и потребителей продукции [1].

3) некорректное сравнение хозяйствующим субъектом производимых или реализуемых им товаров с товарами, производимыми или реализуемыми другими хозяйствующими субъектами

Косвенной дискредитацией конкурента является некорректное сравнение хозяйствующим субъектом или финансовой организацией производимых или реализуемых им товаров (услуг) с товарами (услугами) других хозяйствующих субъектов.

Сравнение, осуществляемое по отношению к конкуренту, признается корректным лишь при наличии его общего характера, при котором невозможно установить сравниваемого конкурента и его продукцию (товары, работы, услуги). Общий характер сравнения предполагает использование, например, таких неопределенных терминов, как "обычный", "другой", "простой" и т.д [2].

Разновидностью некорректного сравнения является некорректная сравнительная реклама.

4) продажа, обмен или иное введение в оборот товара, если при этом незаконно использовались результаты интеллектуальной деятельности и приравненные к ним средства индивидуализации юридического лица, средства индивидуализации продукции, работ, услуг.

Основной целью таких действий является получение неправомерных преимуществ в конкурентной борьбе за счет паразитирования на деловой репутации известного потребителям (или конкурентам) хозяйствующего субъекта. Это достигается в результате смешения в сознании предпринимателей и потребителей между деятельностью (товарами, работами, услугами) подлинного носителя деловой репутации (добросовестного конкурента) и ложного имитатора (недобросовестного конкурента)[3].

5) незаконное получение, использование, разглашение информации, составляющей коммерческую, служебную или иную охраняемую законом тайну.

Речь идет в основном о неправомерных действиях в отношении особых объектов исключительных прав - служебной и коммерческой тайны.

Информация составляет служебную или коммерческую тайну при наличии трех признаков:

- если она имеет потенциальную или действительную коммерческую ценность в силу ее неизвестности третьим лицам;

- к ней нет свободного доступа на законном основании;

- обладатель информации принимает меры к охране ее конфиденциальности (п. 1 ст. 139 ГК РФ).

Коммерческую тайну следует отличать от служебной. Условием защиты коммерческой тайны яв-

ляется принятие всех необходимых мер для сохранения ее конфиденциальности. Коммерческая ценность информации определяется по усмотрению ее обладателя. Такую ценность могут представлять, в частности, знания, практический опыт специалистов, применяемые в различных сферах предпринимательской деятельности: производстве, торговле, управлении фирмой, маркетинге и т.д.

Законом или иным нормативным правовым актом могут быть установлены ограничения на отнесение определенной информации к коммерческой тайне. Так, не могут составлять коммерческую тайну сведения, содержащиеся в учредительных документах и документах, дающих право заниматься предпринимательской деятельностью (регистрационные удостоверения, свидетельства, патенты), документы об уплате налогов и обязательных платежей и другие.

Сохранение же в тайне служебной информации не всегда связано с ее коммерческой ценностью для хозяйствующего субъекта, так как она вообще может отсутствовать. Недопустимость разглашения служебной информации предписывается, прежде всего, нормами действующего законодательства. Так, работники (должностные лица) определенных сфер деятельности обязаны сохранять в тайне сведения, к которым они имеют доступ в связи с выполняемой работой (нотариусы, врачи, страховщики, банковские служащие, налоговые инспекторы, работники связи и т.д.).

Решение федерального антимонопольного органа о нарушении положений комментируемой главы в отношении приобретения и использования исключительного права на товарный знак направляется заинтересованным лицом в федеральный орган исполнительной власти по интеллектуальной собственности для признания недействительным предоставления правовой охраны товарному знаку. Руководствуясь данной нормой, антимонопольный орган вправе выдавать соответствующие предписания виновным субъектам.

В случае объективной необходимости требования выданного предписания могут быть изменены полностью или частично по инициативе комиссии или по мотивированному ходатайству лица, которому оно выдано. Подача такого ходатайства приостанавливает исполнение предписания на время его рассмотрения до принятия решения об удовлетворении или отказе в удовлетворении ходатайства. Ходатайство рассматривается комиссией в течение месяца со дня его поступления. Указанный срок может быть продлен определением комиссии, но не более чем на два месяца с даты истечения месячного срока. В случае удовлетворения ходатайства выдается новое предписание. В случае отклонения ходатайства выносится мотивированное определение.

Контроль за исполнением предписания возлагается председателем комиссии на одного из ее членов. Контроль за исполнением предписания может быть возложен ФАС России на ее территориальный орган, на территории деятельности которого совершено правонарушение либо находится (проживает) лицо, которому выдано предписание.

Список литературы

1. Попондопуло В.Ф., Скворцов О.Ю. Актуальные проблемы науки и практики коммерческого права.\\ Сборник научных статей. Выпуск 5. М., 2005, с. 36.

2. Постановление Семнадцатого арбитражного апелляционного суда от 11 февраля 2014 г. N 17АП-16735/2013-АК

3. Постановление Третьего арбитражного апелляционного суда от 27 декабря 2013 г. N 03АП-6280/13

© А.В. Шаталова, 2017

УДК 343.2

НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ ОБ УГОЛОВНО-ПРАВОВОЙ ХАРАКТЕРИСТИКЕ КОРРУПЦИОННЫХ ПРЕСТУПЛЕНИЙ

ГАНИЕВА АЛЬБИНА МАРАТОВНА

Студент 3 курса юридического факультета
ФГАОУ ВО «Казанский (Приволжский) федеральный университет», Елабужский институт

Аннотация: в статье рассматриваются некоторые вопросы об уголовно-правовой характеристике коррупционных преступлений на основе анализа официальной статистики, действующего уголовного законодательства, материалов судебно-правового акта и судебной практики, а также научных подходов.
Ключевые слова: уголовно-правовая характеристика, коррупционные преступления, анализ, статистика, уголовное законодательство, материалы, судебно-правовой акт, судебная практика, научные подходы.

SOME QUESTIONS ABOUT THE CRIMINAL-LEGAL CHARACTERISTICS OF CORRUPTION CRIMES

Ganieva Albina Maratovna

Abstract: the article discusses some of the issues of criminal-legal characteristics of corruption crimes based on analysis of official statistics, the current criminal legislation, judicial-legal acts and judicial practice, as well as scientific approaches.
Key words: criminal-legal characteristics of the crime of corruption, analysis, statistics, criminal law, materials, judicial act, judicial practice, scientific approaches.

В современном мире, Российская Федерация (далее – Россия, РФ) не является исключением, одной из проблем в обществе и государстве является противодействие коррупции и привлечение виновных лиц за совершение коррупционных правонарушений и преступлений.

Коррупция – это наиболее негативное явление социального характера, находящееся в одном ряду с проявлениями экстремистского характера и терроризмом, и является источником серьезных экономических, политических и социальных рисков, дестабилизирующих социальную структуру общества и государства, подрывающих доверие к органам государственной власти. Для России данное социально опасное явление является также достаточно актуальным.

Так, согласно рейтингу стран мира по уровню коррупции Россия занимает 136 место из 174 [1], что заставляет не только задуматься над мерами по снижению уровня данного негативного социального явления и осуществлению последовательных и эффективных мер по противодействию этому явлению в российском обществе и государстве.

Коррупция является постоянным спутником государственных институтов власти и коммерческих структур общества и государства. Корни данного явления уходят далеко в прошлое, скорее всего появление коррупции случилось в тоже время, что и образование первых государств. Коррупция существовала во все времена, в любых государствах. Обязательное ее условие – это наличие управленческого аппарата власти. На бытовом уровне под коррупцией понимается обычное взятничество, однако с

юридической точки зрения термин «коррупция» имеет более широкое значение.

Вопросам анализа криминологических и уголовно-правовых аспектов коррупции и коррупционных преступлений в России [2-6] посвящено немало научных работ. Такой интерес не является случайным [7, с. 179], так как противодействие коррупции являются одной из задач всех государств мира, важнейшим показателем уровня верховенства права и эффективности управления в стране.

Происшедшие в России с 90-х годов XX столетия реформы в политической и социально-экономических сферах привели к развитию новых рыночных отношений и т.д. При этом данный процесс оказался не только сложным и экономически нестабильным, повлекшим негативные последствия в социально-экономическом плане, но и значительный рост насильственной, организованной, корыстной и иной преступности, в том числе и коррупционных правонарушений и преступлений [8, с. 13].

На Генеральной Ассамблеей Организации Объединенных Наций (далее – ООН) утверждена «Декларация Организации Объединенных Наций о борьбе с коррупцией и взяточничеством в международных коммерческих операциях» (16.12.1996 г.), принята Конвенция ООН против коррупции (31.10.2003 г.). установлен Международный день борьбы с коррупцией (9 декабря) и т.д.

На Европейском континенте соответствующими международными организациями также приняты международно-правовые акты по борьбе с коррупцией. Так, Советом Европы приняты Конвенция «Об отмывании, выявлении, изъятии и конфискации доходов от преступной деятельности» (08.11.1990 г.), Конвенция «Об уголовной ответственности за коррупцию» (27.01.1999 г.) и другие.

В России, как и во многих государствах мира, на основе международно-правовых актов создана нормативно-правовая основа противодействия коррупции. Так, антикоррупционный потенциал заложен в нормативно-правовых положениях Конституции РФ, Федеральном законе от 08.03.2006 № 40-ФЗ «О ратификации Конвенции Организации Объединенных Наций против коррупции», Федеральном законе от 25.07.2006 № 125-ФЗ «О ратификации Конвенции об уголовной ответственности за коррупцию», а также принят Федеральный закон от 25.12.2008 № 273-ФЗ «О противодействии коррупции» [9] (далее – ФЗ «О противодействии коррупции») и иные правовые акты по вопросам противодействия коррупции.

Согласно официальной статистике в России за 2016 год всего зарегистрировано 2160,1 тыс. преступлений, в том числе преступлений коррупционной направленности 27050 (– 10,3%), удельный вес этих преступлений, в общем числе составил 1,2% [10]. В тоже время за 2010 год было зарегистрировано 2628,8 тыс. преступлений, из них – 59283 преступлений коррупционной направленности, удельный вес преступлений данной категории – 2,3% [11]. Тем самым за 2016 год в сравнение с 2010 годом зарегистрировано на 32233 меньше коррупционных преступлений. За последние годы в России наблюдается тенденция снижения общего количества регистрируемых преступлений и коррупционных преступлений.

Автор разделяет научный подход, что коррупция и преступления коррупционной направленности, характеризуются высокой латентностью, а поэтому в официальной статистике по оценкам отечественных экспертов отражается только одна пятая (или десятая) часть совершаемых преступлений данной категории [21, с. 1809].

В тоже время, по данным Судебного департамента при Верховном Суде РФ за 2016 год за совершение преступлений коррупционной направленности было осуждено 19905 человек, а в 2015 году – 11499 человек. Из этих данных следует, что в 2016 году имеет место рост осужденных за коррупционные преступления в сравнении с 2015 годом [12].

Согласно ФЗ «О противодействии коррупции» под термином «коррупция» понимается злоупотребление служебным положением, дача взятки, получение взятки, злоупотребление полномочиями, коммерческий подкуп либо иное незаконное использование физическим лицом своего должностного положения вопреки законным интересам общества и государства в целях получения выгоды в виде денег, ценностей, иного имущества или услуг имущественного характера, иных имущественных прав для себя или для третьих лиц либо незаконное предоставление такой выгоды указанному лицу другими физическими лицами; совершение указанных деяний от имени или в интересах юридического лица [9].

В данном понятии коррупции законодатель выделяет ее признаки, указывает конкретные виды преступлений (злоупотребление служебным положением, дача взятки, получение взятки, злоупотреб-

ление полномочиями, коммерческий подкуп и др.) и тем самым отсылает к отдельным составам преступлений, предусмотренным в Уголовном кодексе РФ [13] (далее – УК РФ).

В отечественной науке, при характеристике уголовно-правовой системы России отмечается, что «… общественные отношения, возникающие в связи с совершением преступления, являются одними из наиболее урегулированных, в силу своей повышенной значимости» [14, с. 229], а поэтому «Уголовное законодательство Российской Федерации состоит из настоящего Кодекса. Новые законы, предусматривающие уголовную ответственность, подлежат включению в настоящий Кодекс», т.е. только в УК РФ определяются общественно опасные и противоправные деяния как преступления, в том числе и коррупционные преступления.

Коррупция является серьезной угрозой для функционирования государственной власти на основе права и верховенства закона, а также уменьшает доверие населения к власти, существенно понижает экономический рост, а в ряде случаев существенно влияет на ценообразование.

Стоит отметить, что в ФЗ «О противодействии коррупции» дается понятие термина «коррупция», но на законодательном уровне отсутствует понятие термина «коррупционные преступления».

В первую очередь наиболее ярко разрушительное действие коррупция оказывает на престиж и авторитет власти на всех уровнях, начиная с местных и региональных органов властей, и заканчивая федеральными органами власти. Разрушаются моральные устои общества, рейтинг доверия к власти стремительно падает. Криминальное взаимодействие государственных служащих и криминальных кругов, развивает псевдогражданские социальные отношения и проявляется это в том, что граждане, изначально не доверяя институту власти, ищут возможность посредством дачи взятки ускорить решение задач и так изначально возложенных на государственные или муниципальные структуры и чиновников.

Коррупция как явление не является отдельным составом преступления, а действия, относящиеся к сфере коррупционной преступности, как правило, определяются разными самостоятельными составами преступлений, которые к примеру, проявляются в получении взятки, злоупотреблении должностными полномочиями, превышении должностных полномочий, служебном подлоге, даче взятки, получении взятки.

В научной литературе многие авторы определяют коррупцию не как правовое явление, которое возможно квалифицировать определенной правовой нормой в уголовном или административном законодательстве, а скорей как криминологический, социально-экономический фактор, отличающийся многослойным и многоуровневым содержанием.

Так, С. В. Максимов к коррупционным преступлениям относит: взяточничество; криминальное лоббизм, покровительство при использовании личных связей; незаконное участие в осуществлении предпринимательской деятельности, как лично, так и через родственников и доверенных лиц; предоставление прав исключительного характера на какое-либо имущество и блага в целях корыстного использования; изъятие и использование государственных средств и собственности для своих приближенных людей; любое использование или манипулирование служебной информацией в личных или групповых интересах … [15, с. 43-44]. В юридической литературе имеются и другие научные подходы по системе коррупционных преступлений.

Несомненно, правовая расплывчатость в определении понятия коррупции, отсутствие какого-либо нормативно-правового определения этого явления негативно отражалось на степени эффективности противодействия ему.

По мнению автора, для определения данного понятия необходимо синтезировать два термина «коррупция», которое определяется в ФЗ «О противодействии коррупции» и «преступление» – в УК РФ.

Тем самым коррупционное преступление можно определить как предусмотренное в УК РФ общественно опасное деяние совершенное физическим лицом с использованием своего служебного положения вопреки законным интересам общества и государства в целях получения выгоды в виде денег или иного имущества, или услуг имущественного характера, иных имущественных прав для себя или для третьих лиц либо незаконное предоставление выгоды указанному лицу или другим лицами, в том числе от имени и в интересах юридического лица.

Коррупционные преступления от иных преступлений отличаются, прежде всего, объектом пре-

ступления и мотивом. Объектом преступного посягательства являются интересы государственного управления и государственной службы, а также государства в целом, а мотивом данного вида преступлений всегда является корысть. Использование лицом своего должностного и иного положения является обязательным условием при квалификации преступления как коррупционного. Отнесение лица к числу должностных лиц и другой категории возможно только на основании определенных документов, подтверждающих этот факт.

Объективная сторона проявляется в форме действий (например, 1) использование должностным лицом своих служебных полномочий вопреки интересам службы; 2) наступление последствия в виде существенного нарушения прав и законных интересов граждан или организаций либо охраняемых законом интересов общества или государства; 3) причинную связь между деянием и последствием) или бездействий (например, когда должностное лицо сознательно не выполняет свои обязанности).

Субъектом общественно опасного деяния является уполномоченное, на выполнение функций государства, лицо. Под должностным лицом следует понимать лицо, постоянно, временно или в соответствии со специальными полномочиями осуществляющее функции представителя власти, т.е. наделенное в установленном законом порядке распорядительными полномочиями в отношении лиц, не находящихся в служебной зависимости от него, а равно лицо, выполняющее организационно-распорядительные или административно-хозяйственные функции в государственных органах, органах местного самоуправления, государственных и муниципальных организациях, а также в Вооруженных Силах РФ и т.д. (примечания к ст. 201 УК РФ, примечания к ст. 285 УК РФ).

Субъективная сторона определяется прямым или косвенным умыслом, а именно: виновное лицо понимает общественную опасность и незаконность совершаемого действия или бездействия и желает его осуществить. Обязательным признаком субъективной стороны, например, должностного злоупотребления является мотив, определенный в законе как корыстная или иная личная заинтересованность.

В УК РФ нет состава преступления, называемого коррупцией или коррупционным преступлением. К антикоррупционным уголовно-правовым нормам относятся предусмотренные в главе 30 «Преступления против государственной власти, интересов государственной службы и службы в органах местного самоуправления» должностные и связанные с ними иные преступления – злоупотребление должностными полномочиями (ст. 285 УК РФ), получение взятки (ст. 290 УК РФ), дача взятки (ст. 291 УК РФ), служебный подлог (ст. 292 УК РФ); в главе 23 «Преступления против интересов службы в коммерческих и иных организациях» – злоупотребление полномочиями (ст. 201 УК РФ), коммерческий подкуп (ст. 204 УК РФ) и т.д. Антикоррупционные нормы имеются и в других глава УК РФ. Следовательно, к коррупционным преступлениям относится достаточно широкий круг общественно опасных деяний, квалифицируемых по различным статьям Особенной части УК [5, с. 346].

В указании Генпрокуратуры России № 797/11 и МВД России № 2 от 13.12.2016 «О введении в действие перечней статей Уголовного кодекса Российской Федерации, используемых при формировании статистической отчетности» [16] дается перечень № 23 «Преступления коррупционной направленности», в котором называются виды преступлений, относящиеся к коррупционным данной категории. При этом в перечне № 23 используется термин «преступления коррупционной направленности» и дается исчерпывающий перечень преступлений данной категории.

Согласно перечню № 23 [16] к преступлениям коррупционной направленности относятся следующие ст. УК РФ: ст. 285, 201, 141.1, 184, п. «б» ч. 3 ст. 188, ст. 204, 204.1, 204.2, п. «а» ч. 2 ст. 226.1, п. «б» ч. 2 ст. 229.1, ст. 289, 290, 291, 291.1, 291.2 и статьи УК РФ при определенных условиях.

Также при наличии коррупционной направленности к преступлениям данной категории подпадают: легализация (отмывание) денежных средств или иного имущества, приобретенных другими лицами преступным путем (ст. 174 УК РФ), легализация (отмывание) денежных средств или иного имущества, приобретенных лицом в результате совершения им преступления (ст. 174.1 УК РФ) и другие.

В соответствии с международно-правовыми актами, и при наличии коррупционной направленности, преступлениями данной категории могут признаваться: воспрепятствование осуществлению правосудия и производству предварительного расследования (ст. 294 УК РФ), посягательство на жизнь

лица, осуществляющего правосудие или предварительное расследование (ст. 295 УК РФ), угроза или насильственные действия в связи с осуществлением правосудия или производством предварительного расследования (ст. 296 УК РФ), принуждение к даче показаний (ст. 302 УК РФ), заведомо ложные показание, заключение эксперта, специалиста или неправильный перевод (ст. 307 УК РФ), подкуп или принуждение к даче показаний или уклонению от дачи показаний либо к неправильному переводу (ст. 309 УК РФ).

К преступлениям, которые могут способствовать совершению преступлений коррупционной направленности, относятся следующие ст. УК РФ: ст. 159, 159.1, 159.2, 159.3, 159.5, 159.6, 169, 178, 179.

Исходя из перечня № 23 «Преступления коррупционной направленности» коррупционные преступления классифицируются на следующие подгруппы: 1) преступления, относящиеся к перечню без дополнительных условий; 2) преступления, относящиеся к перечню при наличии определенных условий; 3) преступления, которые могут способствовать совершению преступлений относящиеся к перечню, если в статистической карточке имеются сведения о совершении преступления, связанного с подготовкой, в том числе мнимой, условий для получения должностным лицом, государственным служащим и муниципальным служащим, а также лицом, выполняющим управленческие функции в коммерческой или иной организации, выгоды в виде денег, ценностей, иного имущества либо незаконного представления такой выгоды [17, с. 511].

В целях единообразного толкования и применения норм федерального законодательства при вынесении приговоров судами, за совершение коррупционных преступлений, а также в целях единства судебной практики, Пленум Верховного Суда РФ, руководствуясь ст. 126 Конституции РФ, принял постановление от 09.07.2013 № 24 «О судебной практике по делам о взяточничестве и об иных коррупционных преступлениях» [18] и при этом обратил внимание судов и других правоприменителей на субъект уголовного преследования и другие особенности квалификации взяточничества и иных коррупционных преступлений.

В России резонансные коррупционные преступления в средствах массовой информации (далее – СМИ) уже с полной уверенностью можно назвать «привычным явлением».

Так, СМИ в марте 2015 года описывали задержание, а затем обвинение в получении крупной взятки губернатора Сахалина А. Хорошавина, у которого было изъято около 1 млрд. рублей наличными.

Громким коррупционным скандалом в 2016 году было задержание министра экономического развития России А. Улюкаева за вымогательство и получение взятки в сумме 2 млн. долларов. Можно привести и другие примеры о коррупционных делах, информация о которых стала известна из СМИ и материалов правоохранительных органов.

Наиболее распространенными в практической деятельности правоохранительных органов являются преступления, предусмотренные ст. 290 и 291 УК РФ и, соответственно, по данным составам у правоприменителей допускается наибольшее количество ошибок при квалификации деяний.

Приведем пример из судебной практики. Так, действия доцента кафедры физической культуры и спорта государственного университета Щ., получившая взятку за аттестацию студента в форме зачета, переквалифицированы с ч. 3 ст. 290 УК РФ на ч. 1 ст. 290 УК РФ.

В ходе судебного заседания установлено, что Щ., получила в качестве взятки подарочную карту сети магазинов на сумму 1000 рублей от студентки С. за выставление ей зачета по физкультуре и спорту. Указанная подарочная карта является одним из способов освобождения от имущественных обязательств.

В п. 9 постановления Пленум Верховного Суда РФ от 09.07.2013 № 24 «О судебной практике по делам о взяточничестве и об иных коррупционных преступлениях» [18] указывается, что предметом взяточничества (ст. 290, 291 и 291.1 УК РФ), наряду с деньгами, ценными бумагами, иным имуществом, могут быть незаконные оказание услуг имущественного характера и предоставление имущественных прав. При этом под незаконным оказанием услуг имущественного характера судам следует понимать предоставление должностному лицу в качестве взятки любых имущественных выгод, в том числе

освобождение его от имущественных обязательств [18].

Указанные действия Щ. судья согласился с квалификацией по ч. 3 ст. 290 УК РФ.

В апелляционной жалобе осужденная Щ. просила переквалифицировать ее действия с ч. 3 ст. 290 УК РФ на ч. 1 ст. 290 УК РФ.

Судебная коллегия по уголовным делам Верховного Суда РФ изменила приговор и переквалифицировала действия осужденной Щ. с ч. 3 ст. 290 УК РФ на ч. 1 ст. 290 УК РФ [19].

Из выше изложенного следует, что коррупция – это социально-правовое явление, характеризующееся подкупом и продажностью государственных и муниципальных служащих и на данной основе возмездным использованием ими в личных или иных корпоративных интересах служебных полномочий. Коррупционная преступность – это целостная, относительно массовая совокупность преступлений, посягающих на авторитет государственной службы или службы в органах местного самоуправления, выражающихся в незаконном получении преимуществ лицами, уполномоченными на выполнение государственных или муниципальных функций, либо в предоставлении лицам таких преимуществ, а также совокупность самих этих лиц. Коррупция оказывает разлагающее влияние на все сферы жизни общества: экономику, социальную сферу, политику и т.д.

Таким образом, данное исследование может пониматься как анализ действующих норм [20, с. 247] УК РФ и ФЗ О противодействии коррупции, материалов СМИ и научных подходов, характеризующих некоторые вопросы об уголовно-правовой характеристике коррупционных преступлений в России.

Список литературы

1. Рейтинг стран по уровню коррупции по состоянию на 2016 год – [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://gotoroad.ru/best/corruption (дата обращения: 15.06.2017).

2. Артемьева М. В. Коррупция и коррупционные преступления – [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://cyberleninka.ru/article/n/korruptsiya-i-korruptsionnye-prestupleniya (дата обращения: 15.06.2017).

3. Богданов И. Я., Калинин А. П. Коррупция в России: Социально-экономические и правовые аспекты / Институт социально-политических исследований РАН. – М.: ИСПИ РАН, 2001. – 240 с.

4. Волков К. А. Уголовно-правовые проблемы противодействия коррупционным преступлениям // Российский следователь. – 2011. – № 15. – С. 5-9.

5. Жадан В. Н. О коррупции и криминологической характеристике коррупционных преступлений // Молодой ученый. – 2015. – № 5. – С. 345-351.

6. Фролова Е. В. Уголовно-правовой анализ коррупционных преступлений // Вестник Югорского государственного университета. – 2015. – № S3-2 (38). – С. 236-238.

7. Жадан В. Н. Проблемы криминологической характеристики преступности несовершеннолетних в России // Балтийский гуманитарный журнал. – 2017. – Т. 6. – № 1 (18). – С. 179-182.

8. Коррупция: основные тенденции противодействия. Коллективная монография; [под ред. Л. А. Андреевой]. – Новосибирск: Изд. «СибАК», 2015. – 196 с.

9. Федеральный закон от 25.12.2008 № 273-ФЗ (в ред. от 03.04.2017 № 64-ФЗ) «О противодействии коррупции» – [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_82959/ (дата обращения: 15.06.2017).

10. Состояние преступности в России за январь-декабрь 2016 года – [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://мвд.рф/upload/site1/document_news/009/338/947/sb_1612.pdf (дата обращения: 15.06.2017).

11. Коррупция как разновидность противоправной деятельности. Состояние, структура, динамика и тенденции коррупционной преступности – [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.pandia.ru/text/78/314/11802.php (дата обращения: 15.06.2017).

12. Статистические данные Судебного департамента при Верховном Суде РФ по коррупционным преступлениям за 2015-2016 гг. – [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.cdep.ru/index.php?id=150 (дата обращения: 15.06.2017).

13. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (в ред. от 17.04.2017 № 71-ФЗ) // СЗ РФ. – 1996. – № 25. – Ст. 2954.

14. Жадан В. Н. Перспективы развития уголовной ответственности и противодействия рейдерству // Инновации и инвестиции. – 2015. – № 6. – С. 229-232.

15. Максимов С. В. Коррупция. Закон. Ответственность. – М.: Учебно-консультационный центр «ЮрИнфоР», 2000. – 143 с.

16. Указание Генпрокуратуры России № 797/11, МВД России № 2 от 13.12.2016 «О введении в действие перечней статей Уголовного кодекса Российской Федерации, используемых при формировании статистической отчетности» – [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_209595/ (дата обращения: 02.06.2017).

17. Жадан В. Н. Актуальные вопросы о системе коррупционных преступлений // Молодой ученый. – 2015. – № 13. – С. 507-514.

18. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 09.07.2013 № 24 (ред. от 03.12.2013) «О судебной практике по делам о взяточничестве и об иных коррупционных преступлениях» – [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_149092/ (дата обращения: 15.06.2017).

19. Взятка за аттестацию учащихся. Определение № 58-АПУ13-3. Обзор судебной практики Верховного Суда Российской Федерации за второй квартал 2013 года – [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://правовая-консультация.рф (дата обращения: 15.06.2017).

20. Жадан В. Н. Проблемы субъективной стороны при квалификации вовлечения несовершеннолетнего в совершение преступления // Балтийский гуманитарный журнал. – 2016. – Т. 5. – № 3 (16). – С. 244-248.

21. Gumerov T. A., Zhadan V. N., Mukhametgaliyev I. G. On Criminological Aspects of Corruption-Related Criminal Activity in Russia // The Social Sciences (Pakistan). – 2015. – Т. 10. – № 7. – С. 1807-1811.

© А.М. Ганиева, 2017

УДК 342.5

ГОСУДАРСТВО И ЛИЧНОСТЬ

КАШПАНОВА АСЕМГУЛЬ КАДЫРБЕКОВНА

студентка 1 курса юридического факультета
Оренбургский государственный университет,
г. Оренбург, Российская Федерация.

Аннотация: В статье рассматривается соотношение государства и личности, определяется понятие правового статуса личности, взаимосвязь прав и обязанностей.
Ключевые слова: государство, личность, правовой статус личности, гражданство, правовое государство.

THE STATE AND PERSONALITY

Kashpanova Asemgul Kadyrbekovna

Abstract: the article addresses the relationship between the state and the individual, defines the concept of legal status of personality, the relationship of rights and obligations.
Key words: state, personality, legal status of the individual, citizenship, the rule of law.

Человек – это биологическое существо с его способностями. Человек как личность складывается и формируется исключительно в обществе. Человек как личность оказывается включенным в различные социальные группы и в общество в целом, находится в неизбежной связи с государством. Взаимодействие личности и государства характеризуется их взаимными многочисленными связями. Отношения личности и государства различны на разных этапах развития человечества.

В историческом развитии отношения личности и государства всегда зависели от принадлежности личности к определенному классу или социальной группе. Отсюда, государство либо подавляло личность, ограничивало ее свободу, либо предоставляло определенные привилегии. Прошло много веков, прежде чем государство стало относиться ко всем личностям, как к равным.

Связь личности и государства проявляется во взаимном влиянии и в конечном счете во взаимных правах и обязанностях.

Влияние личности на государство проявляется как опосредованно, так и непосредственно, опосредованно, т. е через институты общества (партии, группы, объединения). Непосредственное влияние тогда когда, личность, обладающая политическими правами, участвует в формировании путем выборов органов государства, контроле и критике деятельности государства в средствах массовой информации, обжаловании действий и решений должностных лиц в судебных органах. Здесь степень воздействия на государство зависит от политической, гражданской активности самой личности.

Очевидно, что государство обладает большими возможностями влияния на личность, чем отдельная личность — на государство. Здесь роль государства может проявляться в признании и юридическом закреплении прав и свобод личности, в их охране, в возложении на нее определенных тягот (обязанностей).

Обязанность — это объективно необходимое, должно (поведение личности). Следует вместе с тем подчеркнуть, что такая объективная необходимость определенного поведения не всегда субъективно осознается индивидом, а это может привести к отступлению от требования нормы. Поэтому обязанность — это как необходимое, так и возможное поведение. Личность совершает свой выбор не только в сфере юридических требований и предписаний. На этот выбор могут влиять и иные нормы,

которые имеют антисоциальную направленность. В этом случае обязанность не будет реализована. Обязанность — это возможное поведение и потому, что и при благоприятном, позитивном отношении личности ее реализация в объективно необходимом поведении наступает лишь при определенных условиях, предусмотренных правовой нормой[2].

Государство в системе обязанностей указывает целесообразный, социально полезный и необходимый вариант поведения. Однако, как уже отмечалось, свобода выбора включает множество факторов и не замыкается в пределах правовых эталонов. Поэтому возможно поведение, которое основано на иной нормативной ориентации. Личность может избрать нормы, противоречащие требованиям, заключенным в обязанности.

Демократическое правовое государство, опираясь на принцип равенства, должно закреплять не только равные права, но и равные обязанности. Государство требуется для того чтобы обеспечить не только правовую, но и социальную защищенность личности. Чтобы обеспечить хотя бы элементарные социальные блага, которые необходимы для полноценного существования личности. Это имеет место в социальных государствах или в государствах с рыночной экономикой. Здесь речь идет об осуществлении государством социальной функции. Связь и соотношение личности и государства находят выражение в правовом статусе личности[3].

Правовой статус (правовое положение) личности — это множество ее прав и обязанностей. И в современных государствах правовой статус личности различен, гражданин государства обладает большим количеством прав и обязанностей, нежели личность, не являющаяся гражданином государства. В последнем случае за личностью не признаются политические права, а другие права могут ограничиваться, например трудовые, имущественные (право собственности на землю).

Права личности как права гражданина конкретного государства являются частью объективного права, то есть определенной разновидностью правовых норм в рамках системы действующего права и одновременно это - субъективные права, поскольку они принадлежат отдельным гражданам как субъектам права[4]. Субъективные права личности это те конкретные правомочия, которые возникают у человека как у индивидуально определенного субъекта права на основе норм объективного права. Другими словами, это те юридические возможности конкретного человека, которые непосредственно вытекают из общих, абстрактных правил поведения, установленных законодателем.

Нормативному установлению государством тех или иных прав личности обычно предшествуют соответствующие материальные и идеологические предпосылки как необходимые условия практической реализации этих прав. Однако нередко бывает и так, что соответствия между юридическими правами как определенным долженствованием и фактическими условиями их использования нет. В таком случае права личности могут существовать только на бумаге, не превращаясь в реальную возможность пользования социальными благами. Правовые возможности - это тоже социальные возможности, определенная их разновидность[5]. Тем не менее, не всякая юридическая возможность есть также фактическая возможность пользования предусмотренными ею социальными благами. Здесь возможны противоречия как проявление несовпадения «ложного» и «сущего».

Обязанности государства, возникающие в связи с предоставлением права и свобод своим гражданам, находит свое выражение в совокупности зафиксированных в законе различных гарантий, то есть тех условий и возможностей, которые государство обязуется создать и представить гражданам для практического осуществления ими своих прав и свобод.

Нормативно определенные государством свободы личности - это практически те же права гражданина, имеющие некоторые особенности. Предоставляя свободы, государство делает акцент именно на свободном, максимально самостоятельном самоопределении человека в некоторых сферах общественной жизни. Оно стремится к самой минимальной регламентации поведения граждан, обеспечивая их свободы, прежде всего невмешательством, как своим собственным, так и со стороны всех иных социальных субъектов.

С понятием и содержанием прав и свобод тесно связаны законные интересы личности. Законные интересы личности - это юридически значимые и юридически оправданные притязания человека на социальные блага, не охватываемые непосредственным содержанием прав и свобод граждан. Закон-

ные интересы защищаются государством, законом наряду с правами и свободами. В отличие от прав и свобод содержание законного интереса не определенно конкретно законодателем. Это связано с тем, что правовые нормы неспособны заранее предусмотреть все возможные жизненные ситуации и, соответственно, не могут и не должны детально регламентировать развивающиеся и возникающие впервые притязания человека на социальные блага. На практике при определении и защите законных интересов граждан государственные органы обычно прибегают либо к аналогии права и закона, либо к расширенному толкованию правовых норм.

Важной особенностью прав, свобод, законных интересов личности является то, что характер их воплощения в жизнь в огромной степени определяется личностным отношением к ним их носителей. От субъекта права требуется проявление хотя бы минимума активности, а нередка и настойчивости. В частности, такие политические права граждан, как право на свободу объединения, право на проведение митингов, демонстраций, предполагает проявление значительной активности и организованности субъектов этих прав.

Юридические обязанности личности - это установленные и гарантированные государством требования к поведению человека, официальная мера должного поведения. Юридические обязанности являются необходимым средством воздействия на общественные отношения.

Права и обязанности личности объективно взаимосвязаны между собой. В демократическом обществе взаимосвязь и единство прав и обязанностей проявляется через их взаимообусловленность, а также равенство основных прав и обязанностей. Взаимосвязь и единство прав и обязанностей есть выражение согласования интересов личности, государства, общества. Надлежащее исполнение каждым человеком своих гражданских обязанностей является необходимым условием и гарантий осуществления прав, свобод и законных интересов других граждан, обеспечивает интересы государства и общества. Исполнение обязанностей рассматривается, как юридическое и моральное основание для человека требовать от других граждан, организаций и государства обеспечения его собственных прав и притязаний. В частности, конституционной обязанностью российских граждан является требование соблюдать Конституцию и законы, уважать права и свободы других лиц, нести установленные законом другие обязанности.

Так же как права и свободы, юридические обязанности подразделяются на конституционные и на обязанности, возникающие на основе норм текущего законодательства.

Понятие «юридические обязанности» тесно связано с понятием юридической ответственности личности. Юридическая ответственность личности, прежде всего, состоит в обязанности лица претерпевать меры государственного воздействия на совершение противоправных и виновных поступков, за неисполнение или ненадлежащее исполнение юридических обязанностей.

Правовой статус, имеющий общий характер и распространяющийся на всех граждан страны, обычно получает нормативную конкретизацию применительно к отдельным категориям и группам граждан. На этой основе складываются специальные правовые статусы различных категорий населения. Например, можно выделить правовой статус военнослужащих, правовой статус депутатов и другие[6].

В современных условиях позитивная ответственность личности приобретает особое значение. Это объясняется как природой демократического общества, характером регулируемых общественных отношений, так и возрастанием нравственных начал социалистического образа жизни. Возрастание социальной ответственности личности обусловлено расширением ее свободы, ростом социалистического сознания, упрочением моральных принципов, глубокой заинтересованностью в активном участии во всех делах общества и государства. Сознание и чувство ответственности индивида за свои поступки, а коллективов— за существующую в них моральную атмосферу, правы — суть активной нравственной позиции личности ".

В демократическом обществе, социальная ответственность — это не только ответственность перед государством, но и перед согражданами. Взаимная ответственность сограждан друг перед другом создает социальные связи, обеспечивающие прочный правопорядок в обществе.

Признание позитивной направленности ответственности ни в какой мере не снижает значения так называемой ретроспективной ответственности, наступающей в случае невыполнения обязанности, возложенной на гражданина и связанной с возможностью применения санкций. Невыполнение обязанностей всегда нарушает чье-либо право (государства, его органов, общественных организаций, других лиц). Поэтому возможность в случае необходимости применить санкции, меры государственного принуждения служит одной из важных юридических гарантии нормального функционирования системы юридических прав и обязанностей.

Таким образом, свобода и ответственность выражают объективную необходимость определенных эталонов поведения и их выполнения в соответствии с интересами общества. Руководствуясь этими интересами, социалистическое государство требует выполнения обязанностей и определяет запреты, связанные с ненадлежащим использованием прав и свобод, противоречащим интересам общества и государства, правам других лиц.

В Российской Федерации гарантируется государственная защита прав и свобод человека и гражданина, каждый вправе защищать свои права и свободы всеми способами, не запрещенными законом (ст.45). Решения и действия (или бездействие) органов государственной власти, органов местного самоуправления, общественных объединений и должностных лиц могут быть обжалованы в суд (ст.46). Никто не может быть лишен права на рассмотрение его дела в том суде и тем судьей, к подсудности которых оно отнесено законом (ст.47, ч.1). При этом Конституция впервые вводит в судебную практику новый институт - присяжных заседателей. Обвиняемый в совершении преступления имеет право на рассмотрение его дела судом с участием присяжных заседателей (ст.123, ч.4).

В реальной жизни повсеместно нарушаются права и свободы граждан (и не только в нашей стране, а во всем мире), это выражается в: нарушении международных актов, относящихся к правам народов, нарушении правового равенства граждан, использовании прав и свобод в антиконституционных целях экстремистскими силами, элементарным невыполнением законов. В России отсутствуют специальные правовые механизмы, обеспечивающие права и свободы российских граждан, их реальную гарантированность. Фактически права и свободы граждан только провозглашаются, но реально в жизни нередко происходит вопиющее нарушение самых элементарных прав и свобод.

Понятие личности относятся к числу «вечных тем», которыми занимались мыслители различных эпох: от древнейшего мира до настоящего времени. Проблема прав человека сравнима лишь с проблемой экологии. Как в центре внимания охраны и защиты окружающей среды находится человек, его жизнь, здоровье, его права на нормальные, благоприятные условия обитания, так и в системе ценностей гражданского общества человек - высшая ценность, нуждается в охране и защите от произвола государственной власти. В РФ на сегодняшний день нет глубокого осмысления концепции обеспечения прав человека и гражданина, системы правозащитной деятельности. В любом случае на соблюдении прав человека отрицательно сказывается отсутствие теоретической разработки, подобной механизму осуществления прав и свобод личности. Характер взаимоотношений государства и личности является важнейшим показателем состояния общества в целом, целей и перспектив его развития. Невозможно понять современное общество и современного человека без изучения многообразных отношений людей с государством.

Список литературы

1. «Конституция Российской Федерации» (принята всенародным голосованием 12.12.1993)
2. Теория государства и права., О.Е.Кутафин., Юрист 2004 – [2, с. 247].
3. Теория государства и права., В.В.Лазарев., Юрист 2001 – [3, с. 126].
4. Теория государства и права., М.Н.Марченко., Проспект 2016 – [4, с. 243].
5. Теория государства и права., Н.И. Матузов, А.В. Малько. Юристъ, 2004 – [5, с. 189.].
6. Общая теория государства и права. Академический курс в 2-х томах. Под ред. проф. М.Н. Марченко. Том 1 Теория государства. - М.: 2005 [6, с. 211].

©Кашпанова.А.К 2017

ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 37.013.73

О МЕХАНИЗМЕ ФОРМИРОВАНИЯ ЗНАНИЙ

КАРЯКИН ЮРИЙ ВАСИЛЬЕВИЧ,
к.т.н., частный исследователь

Аннотация. Исследуется механизм формирования знаний в научной и образовательной деятельности. Представлено описание механизма возникновения знаний в двух мирах, мире материи и мире идей. В мире материи индивид обретает на основе чувственных контактов знания-факты на статистической обработке которых формируются обобщения как результат персонального опыта индивида. Предельное обобщение этого опыта способствует вознесению в мир идей с образованием понятий, базовых элементов образа мира познающего. Поисковая творческая мыслительная деятельность в мире идей способствует конструированию идеальных конструкций, знаний. Теоретические знания, выращенные в мире идей познавательной творческой деятельностью индивида, становятся инструментом творца, создающего в мире материи новые его элементы.
Ключевые слова: познание в образовании, циклы познания в науке и образовании, онтогенетический подход.

ON THE MECHANISM OF FORMATION OF KNOWLEDGE

Karyakin Yuri

Abstract: Investigated the mechanism of the formation of knowledge in the scientific and educational activities. Describes the mechanism of knowledge in two worlds, the world of matter and the world of ideas. In the world of matter, the individual finds on the basis of sensory contacts knowledge-the facts on the statistical treatment of which generalizations are formed as a result of personal experience of the individual. Limit the generalization of this experience contributes to the ascension in the world of ideas with the formation of concepts, the basic elements of the image of the world knowing. Search creative intellectual activity in the world of ideas contributes to design ideal structures of knowledge. Theoretical knowledge grown in the world of ideas is a creative cognitive activity of an individual, become a tool of the Creator that creates in the world of matter new.
Key words: cognition in education, the cycles of knowledge in science and education, the ontogenetic approach.

Как возникают знания? Прибегая к дискурсу в образовательной тематике, мы непременно актуализируем понятие «знание» и, как правило, оперируем термином в предположении, что его содержание известно так хорошо, что предварять его нет надобности. Если же возникает желание раскрыть содержание понятия, то, обратившись к энциклопедическим толкованиям, удовлетворяемся определениями знания как «формы существования и систематизации результатов познавательной деятельности человека», как «образа реальности субъекта в форме понятий и представлений» и тому подобными суждениями, в общем согласующимися с нашим опытом познания и его отображением. Такое толкование знания, с одной стороны, настолько общо, что освобождает нас от необходимости прибегать к конкретизации его в частных случаях обширного поля образовательного дискурса, а с другой способствует блокированию интереса к механизму его формирования и формам существования. С намерением обратиться именно к такому интересу нарушим установившуюся традицию удовлетворяться энциклопедическими толкованиями и попытаемся удовлетворить его в предстоящем исследовании.

В поиске способа экспликации механизма формирования знаний обратимся к нашему всегда доступному опыту познания материального мира. Индивид, начинающий жизнь на планете, находится в

среде, подающей сигналы, которые воспринимаются посредством органов чувств. Какова роль и качество таких сигналов? Какую форму, какое значение имеет сигнал, порождённый прикосновению младенца к какому либо предмету первый раз? Как трактовать воздействие такого сигнала на сознание индивида, сознание, которое ещё предстоит формировать? Скорее всего, это лишь «первый выстрел по мишени», первый след, свидетельствующий лишь об акте воздействия на психику ребёнка. Для формирования какого-либо представления о внешнем предмете необходим «образ мишени», след многократного обстреливания её, нужна статистическая характеристика контактирования с предметом, история его познания. Форма же такого следа – образ предмета как первичная замена материального предмета, посылающего сигналы познающему индивиду. Среда обитания многолика, многопредметна, многообразна. В сознании индивида формируются образы как заместители материальных вещей. Вещей много, образов – тоже. Формирующийся интеллект должен различать один образ от прочих, возникает задача классификации и распознавания. На определенном этапе развития интеллекта в его построение включается речь. Речевая форма манипулирования образами формирует понятия. Понятие, как «Целостная совокупность суждений об отличительных признаках определяемого объекта…» [1, с. 185], это уже то, что способно породить знание. Отсюда следует, что знания зарождаются не иначе, как на основе понятий, понятия же, формируются благодаря систематическому информационному воздействию внешней среды.

Теория и практика – это словосочетание, ставшее привычным штампом, отражающим соотнесённость деятельности индивида в двух сопрягаемых мирах, мире материи и мире идей. В материальном мире мы взаимодействуем с его фрагментами посредством чувств, а в идеальном – действуем, манипулируя понятиями, как идеальными заместителями фрагментов материального мира.

Интересно сопоставить эти две деятельности, деятельность в материальном мире, практическую деятельность и деятельность в идеальном мире, а также соотнести их по некоторым критериям, например: по скорости выполнения действий, по затратам энергии на выполнение действий, по влиянию на развитие индивида. Для такого компаративного анализа достаточно подумать, поразмышлять, обратившись к нашему опыту жизни, и мы увидим, что наша деятельность в мире идей гораздо более интенсивна. В мире идей мы более свободны, мы можем очень широко размышлять, фантазировать, строить «воздушные замки» и т.д. и такая возможность, такое свойство нашей натуры является неотъемлемым даром природы, мы так устроены.

Зачем нам хочется сопоставить нашу деятельность в двух мирах? Мы вынуждены это делать под воздействием на нашу индивидуальную жизнь со стороны общественной практики, ибо в ней и только в ней формируются регуляторы нашей жизни в обществе. Общественная практика, как и индивидуальная практическая деятельность многогранны и разнообразны. Нас же в данном случае интересует лишь один из многочисленных секторов этой практики, а именно – сопряжение практической и идеальной (теоретической) деятельностей в какой-либо профессии, а также в учебной деятельности, как подготовительной к профессиональной.

Первый и главный вопрос, подлежащий актуализации вначале нашего исследования, это вопрос – с чего начинается наше мышление? Не будем углублённо исследовать этот вопрос а, избегая предельных обобщений и философских трактовок, просто проанализируем процесс становления нашей рассудочной речи. Обратимся исключительно к доступным наблюдениям за тем, как ребёнок обучается родному языку. Мы увидим при этом, что язык это одновременно и средство, и способ как познания, так и развития индивида. Ребёнок, начинающий осознавать себя в материальном мире, получает от этого мира сигналы разных форм: это и чувственные восприятия световой, тактильной, звуковой, вкусовой, форм, и эти восприятия обязательно сопровождаются речевыми элементами, заботливо предоставляемыми воспитателем. Именно это синхронизированное сопровождение чувственных контактов ребёнка с объектами речевым закреплением способствует постепенному, систематическому, возрастающему формированию речевого мышления. «В развитии речи ребёнка мы с несомненностью можем констатировать «доинтеллектуальную стадию», так же как и в развитии мышления – «доречевую стадию»» [2, с. 495].

В процессе развития ребёнок проходит четыре стадии мышления от наглядно-действенного до

концептуального [3] и, достигнув четвёртой, обретает способность оперировать понятиями. Это важный момент в развитии индивида, с этого момента он является в полной мере мыслящим существом и способен творить. Творить – значит выполнять деятельность, которая проходит, в основном, в мире идей и приводит к результату, который проявляется в материальном мире в форме речи или реального изделия. Результаты творческого мышления можно классифицировать с позиции новизны, новаторства, но, прежде всего, они непременно индивидуально творческие, ибо получены не в опыте, а зарождались в размышлении. В образовательной практике с этого момента можно культивировать полноцикловый мыслительно-познавательный процесс. Что это значит? На предшествующих стадиях наглядно-образного и образного мышления мыслительная деятельность пребывает в материальном мире, проникновение в мир идей для неё почти невозможно. Но, овладев понятиями и логическими операциями манипулирования ими, индивид уже готов к полноцикловому мышлению (ПЦМ). Полноцикловое мышление включает две сопряжённые фазы мышления, эмпирическую, включающую наглядно-действенное и наглядно-образное мышление и теоретическую, основанную на манипулировании понятиями.

Образование: традиция и инновация. В современной образовательной практике концепт «понятие» не имеет статуса конституирующего элемента в содержании обучения, будь то учебная теоретическая дисциплина или какая-либо учебная практика. Обращение же к логике предоставляет нам ясное указание на то, что «знание» есть производное от «понятия» [1] и, следовательно, побуждение вводить «знание» в рассуждения при обучении без опоры на понятия выглядит не вполне основательным. В концептуальном ряду терминов (знания, умения, навыки и компетенции) понятию не нашлось места. Хорошо это или нет, почему так сложилось, как это выглядит сегодня, в нашем стремительно изменяющемся мире? Ответим для начала на вопрос: к какому виду деятельности мы готовим сменяющее поколение, руководствуясь комплексом ЗУН и К и когда сложилась эта традиция? Сложилась она в пору становления промышленного производства, когда востребован был переход от кустарно-творческой деятельности к индустриальной. Участник общественного производства должен был уметь делать освоенные и стандартизированные операции. Что мы имеем сегодня? Сегодня мы готовы все или почти все производственные операции поручить робототехническим комплексам. Человек приблизился к осуществлению мечты творить в свободном мире, самовыражаться в своей индивидуальной деятельности, ориентированной на общественный процесс познания и развития, а традиция держит его в рамках архаичных представлений о мире. Почему это продолжается, не смотря на очевидные сбои и несоответствия, уже на протяжении десятков лет, когда идёт всеобщее осуждение дел в образовании и поиск выхода на приемлемый путь преобразований?

Есть в общественном сознании замечательное понятие «преемственность», но оно двулико. С одной стороны преемственность необходима как способ, обеспечивающий непрерывность развития общества, но с другой – она препятствует приятию новизны, в особенности новизны концептуальной. Как следует относиться к такой двуличности механизма преемственности? – С пониманием, принимая, уважая и учитывая свойство двойственности. В конструктивном изложении это видится как уважительное отношение к профессионалам, чьё мастерство формировалось на педагогической концептуальности образования одновременно со снятием жёстких концептуальных ограничений, закреплённых в государственных стандартах образования, для различных инновационных начинаний.

От эмпирики к теории и обратно. Как отмечено выше, познание мира, в котором мы живём, начинается в нём, в мире материальности и ощущений, но не заканчивается в нём, а, проникая сквозь полупрозрачную мембрану, разделяющую материальный и идеальный миры, продолжается в мире идей. В мире идей есть только идеи, но они разные. Будучи индивидуальным, персонифицированным отражением эмпирики, мир идей структурно подобен индивидуальному опыту познания. В нём объекты, явления и процессы, наблюдаемые в мире материи, имеют своих двойников в форме понятий и связей. Первые есть результат наблюдения, концентрирующие опыт чувственного познания, вторые – результат поиска и размышления, инструмент конструирования нового мира. Почему нового? Потому что человек от природы творец. Он создаёт мир в своих размышлениях, он творит свой идеальный новый мир. Естественно, что он при этом только то и делает, что ошибается. Ошибки мыслящего человека-

творца, это способ его развития. Каждый индивид совершает свои оригинальные ошибки, но в большом общечеловеческом общении вырастают идеальные конструкции, адекватно отражающие мироустройство. В образовательном процессе нового времени необходимо культивировать творческий познавательный механизм. Конструктивно этот механизм есть упомянутый полноцикловый акт творческого поиска. Далее мы обратимся к наглядным примерам такого полноциклового познавательного процесса.

История научных открытий связывает с именем Архимеда закон взаимодействия твердого тела с жидкостью в поле гравитационных сил, экспериментальная проверка которого доступна нам в бытовых условиях, а не в специально созданной лаборатории. Спрашивается, причём здесь Архимед? Действие закона наблюдает весь мир, а имя ему подарил Архимед, в чем причина? Действие закона не могли не обнаруживать современники и предки Архимеда всякий раз при погружении в водоём. Более того, каждый из них мог составить своё правдивое описание наблюдаемого явления, тем не менее, только описание от Архимеда вошло в историю, почему? Мы сможем объяснить причину этого факта, если укажем в описании Архимеда некоторые вещи, которые, с одной стороны известны каждому землянину, а с другой – составляют необходимые и достаточные условия, гарантирующие общность его утверждения.

Итак, в современной трактовке: на тело, погружённое в жидкость, действует выталкивающая сила, равная разности веса жидкости, вытесненной телом и веса тела. Обратимся к схеме образования знания на основе актуализированных понятий, изложенной Н.И. Кондаковым: «Знание – целостная и систематизированная совокупность научных понятий о закономерностях природы, общества и мышления…» [1 с. 185]. Поищем в трактовке закона Архимеда элементы, необходимые для построения схемы открытия этого закона. Выявим состав понятий, актуальных для нашего случая. Это будут понятия: «тело», «жидкость», «вес», «сила», «равная», «разность». Очевидно, что только индивид, овладевший названными понятиями в ходе персонального опыта жизни и способный вербально отображать их в речи, другими словами – умеющий манипулировать этими элементами мира идей, способен отобразить в речи выявленную эмпирически закономерность, которая их связывает.

Ранее мы отметили, что понятия формируются в опыте познания, и, следовательно, мы должны показать, как это происходит. Однако, в целях скорейшего проявления схемы открытия, мы условимся пока считать, что они уже сформированы, как это делается традиционно в образовательной практике. Теперь нам следует заняться проявлением связей, актуальных в ситуации архимедова эксперимента, связей между названными понятиями.

Назовём прежде связи, известные до эксперимента, это связи: «тело погружено в жидкость», «тело обладает весом» и «на тело действует некая сила наряду с его весом». Теперь связь, о которой до эксперимента ничего не известно: «вес тела ??? новая сила». Что даёт познающему описанная ситуация? Она есть явленная познающему проблема. В проблемной ситуации работает не только логика, но и интуиция, идёт поиск, игра с природой: Сим-сим, открой дверь! Проблемная ситуация и последующий эволюционный скачек мысли познающего находятся на границе двух миров – материального и идеального, но когда Архимед воскликнул «Эврика», он вознёсся в мир идей. С этого момента он и его последователи, принявшие эту «эврику», уже творцы, ибо, владея законом, могут, чтя его, строить корабли и не только, при этом опираться не на натурный эксперимент, как прежде, а на теоретические расчёты.

Вернёмся к определению понятий. В предшествующем описании схемы открытия мы приступили к манипулированию понятиями так, как принято в образовательной традиции, мы имели ввиду, что познающий владеет ими на основе персонального опыта. Для традиции это допустимо, а для онтогенетического мышления – нет. При онтогенетическом подходе все понятия, встречающиеся в означенном секторе наук, выводятся из корневого понятия этого сектора [4, с. 64-75]. Следуя этому положению, определим наши актуальные понятия, отправляясь от понятия предмета физики. Предметом науки физики будем считать взаимодействия фрагментов материального мира в поле сил четырёх известных современной науке типов и других, пока неизвестных. Последовательным понижением объёма понятий, декомпозицией корневого понятия «фрагмент материального мира» доберёмся до наших актуаль-

ных понятий. «Тело» это фрагмент материального мира, представленный устойчивой геометрией и помещающийся в ёмкость для жидкости, оборудованную метрической системой измерения объёма жидкости. «Жидкость», это фрагмент материального мира, принимающий геометрическую форму ёмкости, способной удерживать все его части от вытекания. «Вес тела» это мера его притяжения к центру земли, выраженная в принятых единицах измерения. «Сила», это мера взаимодействия фрагментов материального мира, выраженная в принятых единицах измерения. «Равно» это форма количественных отношений двух величин, выраженная как их неразличимость. «Разность» это форма количественных отношений двух величин, выраженная остатком после извлечения меньшей величины из большей.

Подведём итоги. Мы в проведённом исследовании коснулись хода размышлений и рассуждений открывающего законы природы. Отметим важность сочетания двух процессов – размышления и рассуждения, как относящего к лингвистической проблеме, занимающей мыслителей на протяжении веков – «язык – это условие мысли», высказывали многие лингвисты XIX-XX вв.» [5]. Учитывая актуализированный аспект рассмотрения языка и его роли, хочется добавить, что не только условие, но и средство, язык, это архитектор мысли.

В целом же тема статьи посвящена сущности образования, конкретно – его внутреннему, корневому аспекту, познанию в образовательном процессе. Наш поиск при этом направляется на реформирование традиционного устройства познавательного процесса, культивируемого от педагогической парадигмы, базирующейся на отправной мысли «давать знания». Что же представляет «сухой остаток» наших рассуждений?

1. Знание, это элемент идеального мира, производный от другого его элемента – понятия;
2. Полный цикл мыслительной деятельности открывателя законов включает две фазы: эмпирическую и теоретическую. В первой формируются понятия, во второй – изобретаются идеальные конструкции – знания;
3. Для воспитания в образовательном процессе творчески мыслящих профессионалов необходимо вести обучающихся от понятий к знаниям, а не от информации к пониманию.

Список литературы

1. Н.И. Кондаков Логический словарь. М.: Издательство «Наука», 1971.
2. Выготский Л.С., Мышление и речь, в Сб.: Психология мышления / Под ред. Ю.Б. Гиппенрейтер и др., М., «Аст»; «Астрель», 2008 г., с. 495 и 497. Источник: http://vikent.ru/enc/2129/
3. http://psyclinic-center.ru/biblioteka-kliniki/vvedenie-v-klinicheskuyu/stadii-razvitiya-myshleniya
4. Карякин, Юрий Васильевич. Процесс образования в высшей школе: парадигмальность, концептуальность. Опыт педагогических исканий / Ю. В. Карякин, Е. А. Тунда. — Саарбрюккен: Lambert Academic Publishing, 2014. — 294 с.. — Библиогр.: с. 262-290.. — ISBN 978-3-659-61503-0
5. Язык и мышление/ http://studopedia.ru/6_150781_yazik-i-mishlenie.htm

УДК 37.02

РЕАЛИЗАЦИЯ ТРЕБОВАНИЙ ФГОС НОО К АЛГОРИТМИЗАЦИИ ЗНАНИЙ УЧАЩИХСЯ В РАЗНЫХ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ ПРОГРАММАХ

БИБИШЕВА АННА ИГОРЕВНА
студент 3 курса
Школа педагогики ДВФУ
научный руководитель
Арапко Ирина Михайловна
ст. преподаватель кафедры педагогики
Школы педагогики ДВФУ

Аннотация: В статье рассмотрен вопрос актуальности алгоритмизации знаний учащихся, представлены требования ФГОС НОО к алгоритмизации знаний учащихся, проведен анализ реализации данных требований в разных образовательных программах.
Ключевые слова: Алгоритм, метапредметные результаты, образовательная программа.

IMPLEMENTATION OF THE REQUIREMENTS OF EDUCATION STANDARDS TO THE COMPUTING KNOWLEDGE OF STUDENTS IN DIFFERENT EDUCATIONAL PROGRAMS

Bibisheva Anna Igorevna,
Arapko Irina Mikhaelovna

Abstract: In the article the question of the relevance of algorithmization of knowledge of students, given the requirements of the National (Federal) Education Standards of elementary general education to algorithmization of students ' knowledge, the analysis of the implementation of these requirements in various educational programs
Key words: The algorithm, metasubject results, educational program.

Современное общество требует от нового поколения умения планировать свои действия, находить необходимую информацию для решения задачи, моделировать будущий процесс. Поэтому школьный курс математики, развивающий алгоритмическое мышление, формирующий соответствующий стиль мышления, является важным и актуальным.

Федеральные образовательные стандарты начального общего образования (ФГОС НОО) впервые в истории российского начального математического образования ввели понятие *алгоритм* в обучение математике и поставили задачу: обеспечить «овладение основами... алгоритмического мышления, …записью и выполнением алгоритмов; ...умением действовать в соответствии с алгоритмом и строить простейшие алгоритмы». На первый взгляд кажется, что данные требования, возможно, относятся не к математике, а к информатике. Однако это не так. Следует отметить, что в российском школьном математическом образовании понятие *алгоритм* появилось гораздо раньше, чем были утверждены ФГОС НОО.

Инициатором введения алгоритмической линии в математику начальной школы был Н.Я. Вилен-

кин, известный советский математик, автор научно - популярных книг и учебников по математике для школы. Еще в 70-е годы прошлого века он утверждал, что в век «умных машин» детей нужно с начальной школы готовить к работе с ними». Эта подготовка, по его мнению,

должна заключаться в формировании алгоритмического мышления. [1, с. 5-13]

Федеральный государственный образовательный стандарт (ФГОС) начального общего образования предусматривает требования к результатам освоения основных образовательных программ, которые отражают индивидуальные, общественные, государственные потребности, и включают в себя предметные, метапредметные и личностные результаты.

А Федеральный государственный образовательный стандарт начального общего образования определяет метапредметные результаты в области освоения начального математического образования, которые должны отражать:

1. использование знаково-символических средств представления информации для создания моделей изучаемых объектов и процессов, схем решения учебных и практических задач;

2. овладение логическими действиями сравнения, анализа, синтеза, обобщения, классификации по родовидовым признакам, установления аналогий и причинно-следственных связей, построения рассуждений, отнесения к известным понятиям;

3. овладение базовыми предметными и межпредметными понятиями, отражающими существенные связи и отношения между объектами и процессами;

ФГОС начального общего образования включает одно из требований к предметным результатам освоения основной образовательной программы начального общего образования в предметной области «Математика и инфоратика»:

1. овладение основами логического и алгоритмического мышления, пространственного воображения и математической речи, измерения, пересчета, прикидки и оценки, наглядного представления данных и процессов, записи и выполнения алгоритмов…

2. умение выполнять устно и письменно арифметические действия с числами и числовыми выражениями, решать текстовые задачи, умение действовать в соответствии с алгоритмом и строить простейшие алгоритмы… [2]

В связи с требованиями ФГОС НОО понятие *алгоритм* в том или ином виде появилось или должно появиться во всех программах, комплектах учебников, методических пособиях к учебникам по математике для начальной школы.

С целью выявления реализации ФГОС, нами был проведен анализ учебников математики трех образовательных программ: «Школа России», «Начальная школа XXI века» и «Школа 2100».

Анализ показал, что во всех учебниках присутствуют алгоритмы, но только в УМК «Школа 2100» в явном виде дается определение алгоритма и дети учатся работать с блок – схемами и алгоритмами с условием.

Анализ программы и учебников традиционной системы обучения (программа 1-4), М.И. Моро, С.В. Степанов («Школа России») [3, с. 304]

В программе курса отсутствует тема «Алгоритм» понятие алгоритм тоже не дано, но порядок выполнения письменных вычислений представлен в виде плана - алгоритма действий.

Например:

Пишу: десятки под десятками, а единицы под единицами

Складываю единицы: 5 + 3 = 8. Пишу 8 под единицами.

Складываю десятки: 4 +2 = 6. Пишу 6 под десятками.

Читаю ответ: сумма равна 68

Однако в комплексе заданий предусматривается проверка усвоения алгоритмов учащимися:

Объясни вычисление, объясни, как выполнено действие, вычисли с устным объяснением (воспроизведение алгоритма).

Найди и объясни ошибки в вычислениях (умение корректировать действия по алгоритму).

Задания занимательного характера, в которых нужно заменить знак * в вычислениях цифрами (умение воссоздавать действия по усвоенному алгоритму).

Анализ программы В.Н. Рудницкой, Т.В. Юдачевой («Начальная школа XXI века») [4, с. 340]

В программе курса отсутствует тема «Алгоритм» и отношение авторов к алгоритмам действий при вычислениях не однозначно. При введении некоторых видов вычислений авторы предлагают краткое правило, сразу после которого следует задание «Объясни, как выполнено действие». То есть учащиеся сами составляют алгоритм действий. В то же время при введении других тем дается подробный план действий и план рассуждения. Примечательно то, что авторами предусмотрено обучение детей работе с калькулятором. При введении этой темы дан очень подробный алгоритм действий, начинающийся с действия «Включи калькулятор (нажми клавишу ON)» и заканчивающийся действием «Нажми клавишу сброса (С)». Затем детям предлагается самостоятельно устно составить план вычисления с помощью калькулятора. Также существует раздел «Карточка - помощница», где иногда предлагаются алгоритмы действий. Например, план решения выражений:

Обозначаю неизвестное число буквой х

Составляю равенство

Вычисляю неизвестное число по правилу.

В более старших классах план действий практически отсутствует. Учащимся предлагается пример вычисления и дается задание выполнить вычисления по образцу. То есть дети должны сами составляют алгоритм действий и следуют ему.

Комплекс заданий предусматривает проверку усвоения алгоритмов учащимися:

В каком порядке выполнено действие (составление алгоритма).

Проверь вычисления и исправь ошибки (умение корректировать действия по алгоритму).

Задания, в которых нужно заменить знак * в вычислениях цифрами (умение воссоздавать действия по усвоенному алгоритму).

Анализ программы и учебников Т.Е.Демидовой, С.А. Козловой, А.П. Тонких («Школа 2100») [5, с. 430]

Особенностью этого УМК является введение темы «Алгоритм» в явном виде. Учащиеся работают с блок – схемами, алгоритмами с условием, выполняют вычисления по алгоритмам, заданным блок-схемами, в третьем классе вводятся алгоритмы с повторением (циклические).

Учащиеся выполняют вычисления по алгоритмам, сравнивают разные виды алгоритмов, но составлять собственные блок-схемы не предлагается.

При введении письменных вычислений, например, сложение и вычитание трехзначных чисел в столбик отсутствует алгоритм действий, но дается образец вычислений и задание «Объясните, как Витя складывал числа первого столбика (уже усвоенные действия). Дополните его объяснения для второго и третьего столбиков» Дается алгоритм действий ученика с пропусками, которые учащиеся должны заполнить сами. То есть предлагается алгоритм действий, но учащиеся дополняют его самостоятельно.

Таким образом, современные образовательные программы соответствуют требованиям ФГОС НОО и включают задания на умение действовать в соответствии с алгоритмом и строить простейшие алгоритмы в явном и неявном виде. УМК «Школа 2100», в свою очередь, дает более глубокие знания по данной теме.

Список литературы

1. Царева, С. Е. Формирование основ алгоритмического мышления в процессе начального обучения математике./ С. Е. Царева // Начальная школа – 2012. – №4. С 5-13.

2. Федеральный государственный образовательный стандарт начального общего образования [Текст]. – М., Издательство «Просвещение», 2010

3. Моро, М. И., Пышкало А. М. Методика обучения математике в 1-3 классах. / М.И.Моро и др.- М.: Просвещение, 2014. – 304с.

4. Рудницкая, В. Н. 1-4 классы. Математика. Методические рекомендации. / В. Н. Рудницкая. –М.: Вентана-Граф, 2015. – 340с.

5. Петерсон, Л. Г.Методические рекомендации.1-3 классы / Л. Г.Петерсон. –М.: Ювента, 2013.- 430 с.

УДК 1174

ОБУЧЕНИЕ ОРГАНИЗАЦИИ И ПРОВЕДЕНИЮ ВЕБИНАРОВ КАК СРЕДСТВО ФОРМИРОВАНИЯ ИНОЯЗЫЧНОЙ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ КОМПЕТЕНЦИИ

ПОДКАМЕННАЯ ЕЛИЗАВЕТА ВАСИЛЬЕВНА
к.п.н, доцент
ФГБОУ ВО «Иркутский государственный университет»
ФЕТИСОВА СВЕТЛАНА АНАТОЛЬЕВНА
к.фил.н, доцент
ФГБОУ ВО «Иркутский национальный исследовательский технический университет»

Аннотация: в статье произведен анализ вебинара как одной из формы интерактивного обучения в целом и иностранным языкам в неязыковом вузе в частности. Особенностью данной статьи является рассмотрение вебинара как мероприятия, организуемого и реализуемого самими обучающимися. Практикоориентированность данной работы заключается в том, что в ней приведен поэтапный план работы по обучению проведению вебинаров на английском языке для студентов неязыковых вузов, рассмотрены критерии выбора платформы, представлена карта последовательных действий на английском языке.
Ключевые слова: интерактивные формы обучения, вебинар, английский для специальных целей, профессионально ориентированное обучение иностранным языкам, неязыковой вуз, иноязычная профессиональная компетенция.

TEACHING TO ORGANIZE AND CONDUCT WEBINARS AS A MEANS OF DEVELOPING FOREIGN-LANGUAGE-FOR-SPECIFIC-PURPOSES COMPETENCE

Podkamennaya ElizavetaVasilievna,
Fetisova Svetlana Anatolievna

Abstract: the article presents the analysis of webinar as one of the forms of interactive teaching in general and foreign languages for specific purposes in particular. The peculiarity of the article consists of the review of webinar as an event organized and held by students themselves. Practical implementation of this research is that it provides a phased plan of teaching how to conduct webinars in English for students of non-linguistic universities, reviews the criteria of selecting the platform, presents a map of the sequential activities in English.
Key words: interactive forms of teaching, webinar, English for specific purposes, professionally-oriented teaching of a foreign language, non-linguistic universities, professional competence in a foreign language.

Бесспорным преимуществом внедрения нового Федерального образовательного стандарта высшего образования (ФГОС 3+) являются его требования, нацеленные на реализацию компетентностного

подхода. Что подразумевает «… широкое использование в учебном процессе активных и интерактивных форм проведения занятий в сочетании с внеаудиторной работой с целью формирования и развития профессиональных навыков обучающихся. Удельный вес занятий, проводимых в интерактивных формах составляет не менее 20 процентов аудиторных занятий» [1].

Актуальность использования интерактивных форм обучения иностранным языкам в неязыковых вузах обусловлена еще тем, что, как показывает практика, традиционные методы не справляются с задачей генерирования интереса к изучению языков у студентов и не снимают возникающие при изучении непрофилирующей дисциплины трудности.

Интерактивное обучение как способ познания основанна диалоговых формах взаимодействия участников образовательного процесса.Методы интерактивного обучения, применяемые в образовательных организациях, неизбежно актуализируются и изменяются в соответствии с потребностями высокотехнологического общества и постоянно расширяющимися возможностями, обусловленными развитием информационно-коммуникационных технологий.Использование интерактивных средств обучения с применением дистанционных образовательных технологий, таких как, например, интернет конференция, организация коллективной работы над учебным проектом, публичная защита проекта, организация учебных дискуссий в режиме онлайн, позволяет добиться более эффективного результата.

В один ряд с вышеперечисленными интерактивными формами обучения можно поставить вебинар – онлайн семинар, проходящий в режиме реального времени. Вебинар находит свое применение как в широком плане, например, как средство достижения воспитательных целей [2]; форма дистанционного обучения [3]; способ проведения различных мероприятий [4]; средство получения образования [5]; а также как средство узкой направленности, например, для изучения иностранного языка [6]. Нельзя не отметить, что на сегодняшний день вебинар используется в основном как онлайн канал «передачи» знаний от преподавателя к студентам [7]. В рамках освоения иностранного языка это лишает студентов самого главного – возможности активного участия в коммуникации.

Целью данной статьи является рассмотрение вебинара как интерактивной формы обучения, **организуемой и реализуемой самими обучающимися**.

В такой форме вебинар как альтернативная формы организации учебной деятельности**актуален**, поскольку направлен на продуктивное изучение иностранного языка, исключает механическую передачу знаний и вовлекает всех участников образовательного процесса, способствуя совершенствованию как общекультурных, так и профессиональных компетенций.

Так, ведущая роль студентов в вебинаре (самостоятельное продумывание сценария, возможных ситуаций и вариантов их развития) развиваетспособность проявлять инициативу, нести ответственность за собственные решения, порождать новые идеи, получать новый опыт, анализировать свои возможности. Организация вебинара способствует накоплению и трансляции знания и опыта студентами. Благодаря работе, предваряющей проведение семинара онлайн, студенты получают широкие представления об интересующем аспекте, самостоятельно приобретают с помощью информационных технологий и используют в практической деятельности новые знания и умения,а также совершенствуюткомпетенции, которые необходимы для их профессиональной деятельности:работа в команде, умение презентации результатов интеллектуальной деятельности, маркетинговые навыки (продвижение бизнеса, имиджевые мероприятия, экспертное мнение)и т.д.

Вебинар представляет собой достаточно новый, но быстро набирающий популярность инструмент для осуществления образовательного процесса в интерактивном режиме, что объясняетсятакими его преимуществами как доступность (географическая, тематическая, количественная), индивидуальный подход, осуществление индивидуальной траектории обучения, а также экономическая рентабельность [8].

Для проведения вебинаров существует широкий спектр технических сервисных возможностей (MicrosoftOfficeLiveMeeting, AdobeAcrobatConnect, BeamYorScreen, Quatla, Webinar.ru, MirapolisVirtualRoom, BigBlueButton, eTutorium, IPTV, DreamStudy, VirtualAcademia и многие другие) [9]. Если посмотреть на процедуру выбора платформы для проведения вебинаров с точки зрения практика, то можно выдвинуть три приоритетных критерия: цель, цена и функции. Различные платформы и отечественные,

и зарубежныепредлагаютопределенные опции: сформированную ценовую политику (от высоких тарифов до совершенно бесплатного сервиса); установленное количество участников (от 4-5 до 1000 и более человек); различный набор доступных инструментов и т.д. [10].

Реализуя наш проект, мы отталкивались, в первую очередь, от критерия «цель» (применение вебинара как средства, предоставляющего студенту безусловно активную роль организатора и модератора онлайн трансляции). В связи с чем, приходилось руководствоваться простотой имеющихся на платформе настроек, функций. Принципиальную роль для образовательного мероприятия имеет критерий «цена». Таким образом, на основе «цель / функции / цена» критериев, выбор был сделан в пользу платформы GoogleHangouts. Данная бесплатная платформа имеет достаточно простые настройки, но в то же время предоставляет все возможности для качественного вебинара (использование видео, презентации, чата, анимации), не требует установки программы на компьютер, доступна абсолютно всем, кроме того, это одна из наиболее популярных бесплатных площадок. Технические особенности использования платформы GoogleHangouts подробно изложены в статье А. Опекуна [11].

Технология обучения проведению вебинаров в рамках освоения иностранного языка в неязыковом вузе апробирована намина практике посредством платформыGoogleHangouts и включает в себя четыре этапа: ознакомление, анализ, планирование и реализация.

Ознакомление. На первом этапе обучающиеся знакомятся с текстом теоретическойнаправленности, содержащим информацию о том, что такое вебинары. Специально подобранный текст на иностранном языкеявляется основой обсуждения в интерактивной форме возможностей использования и значения вебинаров в будущей профессиональной деятельности студентов. Студенты делятся своим опытом участия в вебинарах в различных сферах, а такжевыясняют, как и с какой целью компании поводят данные мероприятия.

Анализ. На этапе анализа обучаемым предлагается посмотреть записьвебинаров, имеющихся в свободном доступе (например, на YouTube), на актуальную тему на иностранном языке. Затем на занятии проводится обсуждение просмотренного: вычленяются различные части вебинара, акцентируется внимание на манере поведения ведущего, на интерактивных методах взаимодействия с аудиторией, на использовании чата, презентации, на способахпостановкивопросов и ответов на них, и на других инструментах, используемых ведущим.

Планирование. На этапе планирования студенты смотрят видео и читают тексты о правилах организации и проведения вебинаров, технических особенностях использования выбранной площадки. На основе прочитанного и просмотренного обучаемые должны составить пошаговую инструкцию "HowtoHoldaWebinar", которая включает несколько разделов: 1. Подготовка. 2. Проведение. 3.Завершение и подведение итогов.

Студенты вырабатывают план, представляющий собой своеобразную карту (маршрут) последовательных действий для реализации поставленной задачи:

Part I. Preliminary stage

1) Advertiseyour webinar by creating an announcement page with a short description of the event;
2) Send out invitations 1 week before the beginning and a reminder 1 day and 1 hour before the webinar;
3) Make a presentation and prepare your speech:

- don't use small font size;
- create one slide for 2-3 minutes of your speech;
- it's acceptable to use more text than usual;
- visualize and animate your presentation;
- make your speech dynamic and clear;
- avoid slang and jargon;
- rehearse, rehearse, rehearse!

Part II. Webinar on air

- greet the audience and check their presence;
- ask them to turn off their microphones and cameras;

- look straight into the camera;
- don't make long pauses;
- interact with your audience during the whole webinar by asking them questions they should answer in chat;
- after the presentation invite questions either via chat or microphones. Answer the questions orally.

Part 3. Summing up

- edit the video record;
- send out certificates and the link to the video record.

Реализация.Разработанный план является детальной инструкцией, используемой на заключительном этапе, этапе реализации. Каждый обучаемый (в больших группах или для неуверенных в себе студентах допустима работа в паре) выбирает актуальную профессионально-ориентированную тему предполагаемого вебинара. Например, в нашей практике студенты разрабатывали мероприятия на следующие темы: Trends in Graphic Design of Creating a Printable Ad; Psychology of Color in Marketing and Branding; How to Promote Internet Service; How to Become a Copywriter and Earn Money with no Experience; SMM in VK - Basic tips Based on Real Experience.

Студенты должны заявить выбранную тему в форуме на образовательном портале вуза и утвердить время проведения. После этого они разрабатывают анонс мероприятия, рассылают приглашения своим одногруппникам (предполагаемым участникам), используя для этого социальные сети, e-mail рассылку или образовательный портал. Учитывая специфику молодежной аудитории, чаще всего используются социальные сети. Приглашения рассылаются за неделю до вебинара, за день и за час до начала мероприятия рассылаются напоминания.

Необходимым условием успешного проведения вебинара является предварительное тестирование возможностей используемой платформы. Если не будет проведен тестовый сеанс, велика вероятность возникновения следующих проблем технического характера: не грузится или не листается презентация, ведущий не видит чат, ведущего не слышно, ведущий или участники не могут вовремя присоединиться к встрече. Для улучшения качества связи слушателям рекомендуется отключить свои микрофоны и камеры.

Требованием к проведению самого вебинара являются наличие презентации, взаимодействие с аудиторией через чат в течение всего мероприятия, ответы на вопросы по его завершению. Следует обратить особое внимание обучаемых на использовании чата в течение вебинара. Возможныследующиеприемы:

- Put a "+" if you agree with the statement....;
- Grade the importance of the presented information from 1 to 10;
- Put a "+" if you have ever experienced .....;
- Choose the correct answer and put its number in the chat.

Подобные задания позволяют контролировать внимание аудитории и устанавливать более тесный контакт с ведущим.

По завершении вебинара студенты рассылают участникам сертификаты, которые могут быть использованы для начисления дополнительных баллов. GoogleHangouts позволяет сохранять и редактировать видеозапись мероприятия, поэтому можно дать участникам ссылку на нее, как это принято делать на вебинарах, проводимых профессионалами.

Вебинар оценивается по следующим критериям: уровень владения профессионально-направленным иностранным языком, соответствие правилам проведения вебинара, интерактивное взаимодействие со слушателями, умение отвечать на вопросы.

Итак, проводимые реформы образования в совокупности с требованиями века информационно-коммуникационных технологий способствуют применению новых эффективных методов и форм взаимодействия участников образовательного процесса, вносящих качественные изменения в отношения «преподаватель-студент». Студенты наделяются активной ролью субъекта, стремящегося к постоянному саморазвитию. Такая траектория возможна, главным образом, благодаря интерактивным средствам обучения с применением дистанционных образовательных технологий. Вебинары, организуемые

самими студентами, являются плодотворной базой для реализации компетентностного подхода.

Список литературы

1. Федеральный государственный образовательный стандарт высшего образования: Федеральный закон Рос. Федерации от от 29.12.2012 № 273-ФЗ [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://fgosvo.ru/fgosvpo/7/6/1 (дата обращения: 20.04.17).

2. Свентицкий Е. И. Вебинары как инновационное средство образования и воспитания активной молодежи [Текст] / Е. И. Свентицкий, Н. А. Иванова // Образование и наука в современных условиях: материалы II междунар. науч.–практ. конф. (Чебоксары, 15 янв. 2015 г). Чебоксары: ЦНС «Интерактив плюс». – 2015. – С. 221–222.

3. Потапчук О.И. Мобильные информационно-коммуникационные технологии обучения в профессиональной подготовке будущих инженеров-педагогов [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://sci-article.ru/stat.php?i=1436386051 (дата обращения: 01.06.17);

Сидоров С.В. Вебинар как форма дистанционного интерактивного обучения [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://si-sv.com/publ/1/vebinar/14-1-0-351 (дата обращения: 04.06.17).

4. Потапчук О.И. Мобильные информационно-коммуникационные технологии обучения в профессиональной подготовке будущих инженеров-педагогов [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://sci-article.ru/stat.php?i=1436386051 (дата обращения: 01.06.17).

5. Вебинар как способ получения образования [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://vedaevent.ru/blog1/relizy1/vebinar_kak_sposob_polucheniya_obrazovaniya-v.html (дата обращения: 30.04.17).

6. Вильгельм, Н.Ю.Использование вебинаров при обучении иностранному языку //Н.Ю.Вильгельм, О.С.Рыбина[Электронный ресурс]. Режим доступа:http://nsportal.ru/vuz/filologicheskie-nauki/library/2014/01/12/statya-vebinar-kak-effektivnyy-instrument-pri-izuchenii (дата обращения 16.05.17).

7. Вильгельм, Н.Ю. Ibid; Потапчук О.И. Мобильные информационно-коммуникационные технологии обучения в профессиональной подготовке будущих инженеров-педагогов [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://sci-article.ru/stat.php?i=1436386051; Сидоров С.В. Вебинар как форма дистанционного интерактивного обучения [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://si-sv.com/publ/1/vebinar/14-1-0-351.

8. Вебинар как способ получения образования [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://vedaevent.ru/blog1/relizy1/vebinar_kak_sposob_polucheniya_obrazovaniya-v.html (дата обращения: 30.04.17).

9. Малыгина, Е. Обзор: 50 платформ для проведения вебинаров // Е.Малыгина, А.Носырев [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://newis.biz/wp-content/uploads/2012/11/50_11_2012.pdf (дата обращения: 15.05.17).

10.Малыгина, Е. Обзор: 50 платформ для проведения вебинаров // Е.Малыгина, А.Носырев [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://newis.biz/wp-content/uploads/2012/11/50_11_2012.pdf (дата обращения: 15.05.17).

11.Опекун А. Как провести вебинар в GoogleHangouts [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://opekungroup.ru/kak-provesti-vebinar-v-google-hangouts-chast-2-provedenie-hangouts-vstrechi.html (дата обращения: 01.06.17).

© Е.В.Подкаменная, 2017
© С.А.Фетисова, 2017

УДК 81

К ВОПРОСУ О ДУХОВНО-НРАВСТВЕННОМ РАЗВИТИИ ЛИЧНОСТИ ОБУЧАЮЩЕГОСЯ В СИСТЕМЕ СОЦИАЛЬНО-ГУМАНИТАРНОГО ОБРАЗОВАНИЯ

УРУНБАСАРОВА ЭЛЕОНОРА АДАЛОВНА
д.п.н., профессор
Казахский университет экономики, финансов и международной торговли
г.Астана, Казахстан
e.adalovna@mail.ru

БАИМБЕТОВА РАБИГА КАБДУЛОВНА
к.филос.н., доцент
Казахский университет технологии и бизнеса
г.Астана, Казахстан
Baimbetova_RK@mail.ru

АЛЬКЕЕВА САУЛЕ МУХАМЕДЖАНОВНА
магистр экон.наук, ст.преп.
Казахский университет технологии и бизнеса
г.Астана, Казахстан
alkeeva_saule@mail.ru

ЖУМАН ГУЛЬМИРА ЖУМАНОВНА
ст.преп., к.и.н.
Казахский агротехнический университет имени С.Сейфуллина, к.и.н., г.Астана, Казахстан
guliktim@mail.ru

Аннотация:В статье дается обоснование процессу духовно-нравственного развития личности обучающегося в системе социально-гуманитарного образования. В этой связи авторы заявляют о необходимости обновления социально-гуманитарного образования, разработке методики, позволяющей максимально реализовать духовно-нравственную направленность учебных дисциплин в процессе их преподавания, элективных курсов и учебно-методических пособий, позволяющих эффективно решать задачу подготовки будущего специалиста.

Ключевые слова:Духовно-нравственное развитие, личность, обучающийся, социально-гуманитарное образование, методика.

THE QUESTION OF THE SPIRITUAL AND MORAL DEVELOPMENT OF STUDENT'S PERSONALITY IN THE SYSTEM OF SOCIO-HUMANITARIAN EDUCATION

Urunbassarova Eleanora,
Baimbetova Rabiga,
Alkeyeva Saule,
Zhuman Gulmira

Abstract: The article explains the rationale for the process of spiritual and moral development of student's personality in the system of socio-humanitarian education. In this regard, the authors claim the need to update socio-humanitarian education, the development of a methodology that allows to maximize the spiritual and moral orientation of disciplines in the process of teaching, elective courses and teaching AIDS to effectively solve the problem of preparation of future specialists.

Keywords: Spiritual and moral development, personality, learner, socio-humanitarian education, technique.

Духовно-нравственное воспитание молодежи и ее социально-гуманитарное образование есть важнейшая составляющая развития общества и государства, так как именно человек, руководствующийся в своей жизнедеятельности критериями добра, справедливости, чести, достоинства, может в полной мере решать предстоящие задачи.

Проведенный нами анализ исследований в области духовно-нравственного воспитания молодежи показал, что получены значимые для теории и практики результаты. Однако нами не обнаружено конкретных практико-ориентированных результатов исследований духовно-нравственного развития личности обучающегося в системе социально-гуманитарного вузовского и послевузовского образования в процессе изучения им учебных дисциплин. Между тем современные условия профессиональной подготовки будущего специалиста требуют решения вопроса о духовно-нравственном развитии будущего специалиста как важнейшего результата процесса обучения. Вне сомнения тот факт, что дисциплины социально-гуманитарного цикла обладают в этой связи наибольшим потенциалом. Однако на практике он не используется в должной мере. Поэтому необходима модернизация социально-гуманитарного образования, разработка методики, позволяющей максимально реализовать духовно-нравственную направленность учебных дисциплин в процессе их преподавания, разработка спецкурсов и учебно-методических материалов, позволяющих эффективно решать задачи духовно-нравственного развития личности обучающихся.

Педагогика давно рассматривает процессы воспитания и обучения в их единстве и неразрывности. Немало имеется исследований, посвященных проблемам духовно-нравственного воспитания учащихся в процессе преподавания отдельных дисциплин. В своем большинстве они касаются средней школы. Вслед за Д.Н Кинитаевой [1,с.89] и др. мы отмечаем, что учебный процесс может являться важнейшим средством духовно-нравственного воспитания и в вузе. И первостепенное значение в деле формирования духовности и нравственности имеет глубокое усвоение обучающимися содержания социально-гуманитарных предметов, которое при определенных условиях способствует выработке у молодежи моральных убеждений. В этой связи следует говорить о необходимости организации "воспитывающего обучения".

Таким образом, духовно-нравственное развитие обучающегося есть важнейшая составная часть результативности учебного процесса вуза. Духовно-нравственное развитие личности будущего специалиста как способ достижения духовно-нравственной воспитанности рассматривается нами как процесс развития его духовно-нравственного потенциала на основе интериоризации и интерпретации им воспитательного потенциала учебных дисциплин. В этой связи является несомненным тот факт, что дисциплины социально-гуманитарного цикла занимают здесь первое место. Поэтому модернизация социально-гуманитарного образования, на наш взгляд, заключается в выявлении его духовно-нравственного потенциала, максимальной реализации духовно-нравственной направленности учебных дисциплин в процессе их преподавания, разработке дополнительных курсов с духовно-нравственной направленностью их содержания.

Проведенный анализ работ показал, что проблема развития духовной и нравственной культуры человека вписана в круг научных интересов ученых, но при этом она находит свое решение в рамках

еще одного направления – религиозного. В рамках научного направления обосновывается положение о духовно-нравственной культуре человека как об определенном уровне развития личности, который характеризуется мерой усвоения накопленного человечеством духовного опыта и нравственных устоев и способностью к их обогащению. Эти взгляды реализуются в антропологических гуманистических концепциях, разрабатывающих вопросы разностороннего развития личности (В.П. Бездухов [2, с.116], В.А. Сластенин [3,с.158] и др.); в этнопедагогических концепциях, утверждающих в качестве приоритетных ценностей образования духовные ценности нации (А. Уразбеков [4,с.108], К.Ж. Кожахметова [5,с.205] и др.).

К числу важных направлений можно отнести работы, посвященные духовному становлению учителя. Это работы А.А. Калюжного [6,с.96], К.С. Мусина [7,с.107], А.К. Марковой [8, с.85] и др.

Проведенный анализ теоретических исследований по проблеме духовности и нравственности показал, что большой вклад в формирование научных представлений о духовном развитии человека внесли представители гуманистической психологии, исследуя проблемы взаимодействия психического и духовного развития личности (К.А. Абульханова-Славская [9,с. 104], А.А.. Бодалев [10,с.90] и др.)

Особое значение для разработки нашей проблемы имеют работы такихсовременных зарубежных педагогов и психологов, как Лоэр Джим [11,с.211], Уильям Крэйн [12,с.227], которые помогли выявить основные современные психолого-педагогические концепции воспитания характера в США.

На основе анализа вышеназванных работ можно сделать вывод о том, чторезультат духовно-нравственного воспитания структурно представляет собой духовно-нравственные понятия, суждения, чувства, убеждения, навыки и привычки нравственного поведения.

Центральное место в достижении духовно-нравственной воспитанности будущих специалистов занимает методика духовно-нравственного развития личности обучающихся.

Анализируя исследования, посвященные изучению особенностей профессиональной деятельности и методики *духовно-нравственного развития личности,* можно выделить несколько ее основных компонентов: цель, действия, мотивация, отношения, коммуникация.

Данные компоненты составляют структуру разрабатываемой намиметодики духовно-нравственного развития личностиобучающегося с использованием воспитательного потенциала дисциплин социально-гуманитарного цикла.

Одним из основных условий при создании методики духовно-нравственного развития личности-будущего специалиста в процессе обучения является четкое осознание цели. Методика рассчитана на повышение уровня способности обучающегося к принятию духовно-нравственного опыта, заложенного в учебных дисциплинах, а также его интерпретации. В структуре духовного опыта основными компонентами являются, по нашему мнению, эмоциональный и интуитивный. Эмоциональный компонент проявляется в эмоциональной памяти, стремлении к реализации духовно-нравственных потребностей и способностей. Интуитивный- в развитии способности к рефлексии, позволяет говорить о богатом духовном опыте личности, способной к принятию верных, удачных решений в деятельности.

Мы подчеркиваем мысль о том, что цель духовно-нравственного развития личности обучающихся достигается организацией процесса духовно-нравственной деятельности для постижения духовного опыта, представленного воспитательным потенциалом учебных дисциплин социально-гуманитарного цикла.Поэтому необходима разработка методики духовно-нравственного развития личности обучающихся на основе инновационныхтехнологий личностно-ориентированного обучения, сотрудничества, эвристики, элективных курсов, учебно-методических материалов по дисциплинам социально-гуманитарного цикла, способствующих духовно-нравственному развитию личности обучающихся.

Список литературы

1. Кинитаева Д.Н. Духовно-нравственное формирование студентов:Дис. канд пед. наук.-М, 2005. – 135с.

2. Бездухов В.П. Ценностный подход к формированию гуманистической направленности студента – будущего учителя. – М., 2010. – 185 с.

3. Сластенин В.А. Формирование профессиональной культуры учителя: Учебное пособие. – М.: Прометей, 2003. – 177 с.

4. Уразбеков А. Этическая мысль в Казахстане. – Алма-Ата: Жалын, 2002. – 210 с.

5. Кожахметова К.Ж. Казахская этнопедагогика: методология, теория и практика. – Алматы: Гылым, 1998. – 260 с.

6. Калюжный А.А.Теория и практика профессиональной подготовки учителя к нравственному воспитанию учащихся в целостном педагогическом процессе: Дис.д-ра пед. наук. - Алматы, 1994. 250с.

7. Мусин К.С. Методология профессиональной подготовки учителей: основные направления и тенденции. – Алматы, 1999. – 172 с.

8. Маркова А.К. Психология труда учителя. – М., 2007. – 235 с.

9.Абульханова-Славская К.А. Развитие личности в процессе жизнедеятельности. – М., 1998. – 153 с.

10. Бодалев А.А. Проблемы социально-перцептивной компетентности личности. – М., 1998. – 187 с.

11. Лоэр Джим Стратегия счастья: Как определить цель в жизни и стать лучше на пути к ней: Пер. с англ.- М.: Альпина Паблишер, 2013.-255с.

12. Уильям Крэйн Психология развития человека: Фаир-Пресс-2007-512с.

© Урунбасарова Э.А., Баимбетова Р.К.,
Алькеева С.М., Жуман Г., 2017

УДК 37.02+371.3

ОБУЧЕНИЕ ЧЕРЕЗ ПЕДАГОГИЧЕСКУЮ ТЕХНОЛОГИЮ КАК СТРАТЕГИЯ СОВРЕМЕННОГО ОБРАЗОВАНИЯ: МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ

ИЛЬЕВИЧ ТАТЬЯНА ПЕТРОВНА
канд. пед. наук, доцент кафедры педагогики
и современных образовательных технологий
ГОУ ВПО «Приднестровский государственный университет
им. Т.Г. Шевченко»
ПОЛОВИНКИНА ИРИНА ВЛАДИМИРОВНА
преподаватель кафедры педагогики
и современных образовательных технологий
ГОУ ВПО «Приднестровский государственный университет
им. Т.Г. Шевченко»

Аннотация: Статья посвящена проблемам организации современного дидактического процесса в условиях технологизации образования. Педагогические технологии сегодня являются стратегическим направлением развития образовательного процесса, являясь и средством и формой практической реализации дидактических теорий и актуальных психолого-педагогических концепций. В связи с этим рассмотрены некоторые теоретические и методологические аспекты проектирования современных педагогических технологий.
Ключевые слова: педагогическая технология, технология обучения, требования к педагогической технологии, признаки технологии обучения, педагогическое проектирование, проектирование педагогической технологии.

TRAINING THROUGH PEDAGOGICAL TECHNOLOGY AS A STRATEGY FOR MODERN EDUCATION: METHODOLOGICAL ASPECTS

Ilyevich Tatyana Petrovna,
Polovinkina Irina Vladimirovna

Abstract: The article is devoted to the problems of organizing a modern didactic process in the context of technological education. Pedagogical technologies today are a strategic direction for the development of the educational process, being both a means and a form of practical implementation of didactic theories and relevant psychological and pedagogical concepts. In connection with this, some theoretical and methodological aspects of designing modern pedagogical technologies are considered.
Key words: pedagogical technology, teaching technology, requirements for pedagogical technology, signs of technology of teaching, pedagogical design, designing of pedagogical technology.

В современных социально-образовательных условиях в образовательной практике проблема успешности педагогического процесса может рассматриваться в нескольких аспектах: как проблематика качества преподавания, уровня обученности и воспитанности учащихся, диагностичности и согласованности управленческих процессов в образовательном учреждении и пр. При этом идея успешности педагогического процесса носит относительный, произвольный характер. Успешным, эффективным можно назвать любой технологический процесс, осуществляемый с учетом соответствующих принципов и закономерностей того или иного явления, сопровождаемый заранее продуманными действиями с целью достижения соответствующих критериев и требований к конечному продукту. Подобный подход целесообразен и в рассмотрении педагогических процессов и явлений с точки зрения современных образовательных технологий.

В зарубежной педагогике конца XX в. педагогическая технология определяется как система действий по планированию, обеспечению и оцениванию всего процесса обучения со специфическими целями на основе процесса усвоения знаний и коммуникации, использования человеческих и материальных ресурсов для достижения более эффективного обучения.

Первыми в истории отечественной педагогики термин «педагогическая технология» начали использовать в 1920-х гг. И.И. Павлов, В.М. Бехтерев, А.М. Ухтомский и Т.С. Шацкий в работах по педологии, а в теории воспитания – А.С. Макаренко. В это же время распространилось понятие «педагогическая техника», которое было определено как совокупность приемов и средств, направленная на четкую и эффективную организацию учебных занятий.

Г.И. Монахова в своем исследовании систематизировала смысловую эволюцию категории «педагогическая технология», выделив при этом четыре поколения технологий обучения в российской методологии педагогических исследований [1]. Первым отечественным феноменом педагогической технологии стал опыт А.Г. Ривина и Л.А. Кандыбович (1918), которые вкладывали в дидактический процесс основную идею – помощь учеников в объяснении нового материала друг другу. В 1955 году идея системной передачи передового опыта обрела педагогический смысл в «концепции бездефектного труда», разработанной В.А. Дубиковым. В 1968 году А.И. Богомолов рассматривает процесс обучения как организацию условий для развития способностей учащихся в овладении интересующими науками. И, наконец, в 1975 году П.Я. Гальперин и Н.Ф. Талызина на основе исследований в области психологии обучения, выстроив алгоритм внутренней и внешней учебной деятельности определили дидактический процесс как систему рациональных способов достижения поставленных учебных целей, диагностирования исходного состояния и отбора содержания учебного материала во взаимосвязи с контрольно-коррекционной работой.

Работа В.П. Беспалько (1989) интегрировала несколько подходов к пониманию сущности педагогической технологии и позволила рассматривать данную категорию как педагогической мастерство, проектную форму реализации обучения и содержательную технику учебно-воспитательного взаимодействия педагога и обучаемых [2].

Сегодня В.И. Андреев технологию обучения определяет как систему проектирования и практического применения педагогических закономерностей, целей, принципов, содержания, форм, методов и средств обучения и воспитания, гарантирующих достаточно высокий уровень их эффективности, в том числе при последующем воспроизведении и тиражировании [3].

К середине 1990-х гг. в педагогической науке сложилось мнение, что педагогическая технология является строго научным проектированием и точным воспроизведением, гарантирующим успех педагогических действий.

В.В. Гузеев выделяет в развитии технологического подхода к образованию три направления, соответствующие трем педагогическим парадигмам: традиционный частно-методический подход, ключевым моментом которого является прогностика; технология планируемого результата, при этом результаты обучения рассматриваются как диагностично и операционально выраженные цели образовательного процесса; технология личностно-ориентированного образования. сущность которой выражается в признании приоритета развития человеческой индивидуальности и личности. Что касается методологической стороны исследований в области образовательных технологий автор

выделил четыре генеральные идеи: укрупнение дидактических единиц, планирование результатов обучения, психологизация образовательного процесса и компьютеризация [4].

В современной науке также выделены основные признаки педагогической технологии: постановка целей, оценивание педагогических систем, обновление учебных планов и программ на альтернативной основе, потенциально воспроизводимые педагогические результаты.

Таким образом, обобщая и систематизируя многочисленные подходы к педагогической технологии, можно представить систему явлений, характеризующих сущность данного понятия: конструирование учебного процесса с гарантированным достижением целей; обзор дозированного и структурированного содержания, реализация на практике проекта педагогической системы; наличие ясных реальных педагогических целей, конкретность образовательных задач; ориентир на высокие результаты; построение обучения в определенной последовательности обучающих и учебных действий.

Под педагогической технологией мы понимаем целенаправленную, диагностичную, воспроизводимую систему проектирования дидактических единиц (структурных компонентов), педагогических ситуаций, психолого-педагогических установок с гарантией высокой результативности целостного образовательного процесса, учитывающего оптимальные технические и человеческие ресурсы [5].

Наиболее важными критериями технологичности педагогического процесса являются: системность, концептуальность, актуальность, научность, точность, интегративность (интегральность), целостность, оптимальность затрат, управляемость, диагностичное целеполагание и проектирование, воспроизводимость процесса обучения и его результатов, качественная и количественная оценка результатов обучения, планируемая эффективность.

А.К. Колеченко считает, что особое значение в конструировании и применении педагогических технологий имеют педагогические принципы, которые одновременно служат критериями успешности или неуспешности психолого-педагогического взаимодействия субъектов технологического педагогического процесса [6].

Обобщая исследования в области реализации педагогических технологий можно перечислить универсальные технолого-педагогические принципы:

– создания успеха в обучении, развитии и воспитании (технологии А.С. Макаренко, У. Глассера, Эд. Клапаред и др.);

– стопроцентной обратной связи, позволяющий успешно стимулировать познавательную активность ученика (технология В.Ф. Шаталова);

– максимального участия обучаемых в учебном;

– ориентации на зону ближайшего развития;

– воспитывающего обучения, который направлен на формирование системы педагогических отношений (сотрудничество, Я-концепцию и пр.);

– развивающего обучения, реализуемый посредством проектирования развивающих целей и ситуаций.

Кроме того, эффективная организация образовательного процесса сопряжена с созданием перспективных методик и технологий, позволяющих педагогу овладевать технологическими умениями и навыками как основой творчества в инновационной педагогической деятельности.

В аспекте изучаемой проблемы технология проектирования содержания педагогического процесса затрагивает область профессионального совершенствования мастерства педагогов, их творческой индивидуальности и самореализации.

Проектирование целостного педагогического процесса (дидактической системы) связано с алгоритмом проективных операций педагога, которые строятся в соответствии с учебными возможностями учащихся, с учетом мотивации учения и личностных позиций учащихся и педагогов.

Анализ теории и практики педагогического проектирования и педагогических технологий подтвердил, что разработка специальных условий и путей проектирования зависит от: готовности учителя к освоению, внедрению и усовершенствованию технологий обучения и воспитания;

индивидуальных возможностей учащихся в условиях личностно-ориентированного обучения; организационной структуры учебного процесса (модульной, индивидуальной, групповой, классно-урочной и пр.); диагностического обеспечения педагогического процесса.

Перечисленные условия также выступают факторами технологической успешности педагогического процесса и задают три вектора проектной организации процесса обучения в контексте педагогических технологий: методологический, теоретический и практический [7].

Методологическими ориентирами проектно-технологической культуры педагога могут выступать: профессиональная компетентность педагога; собственно педагогическое проектирование; педагогическая эмпирия; педагогическое творчество и педагогическая рефлексия.

Теоретической стороной проектной культуры выступает компетентность учителя, включающая единство методологической, специальной и психолого-педагогической подготовки.

Практическим воплощением проектной культуры является собственно педагогическое проектирование, которое включает моделирование и конструирование педагогической реальности.

В условиях совершенствования качества образовательного процесса особую значимость приобретают: изучение принципов, механизмов, технологий педагогического проектирования; проблема личности как субъекта педагогического целеполагания; поиск новых форм и методов построения прогностического, эффективного, ценностно-смыслового педагогического процесса.

И.П. Подласый считает, что реалии образовательной практики, ее эффективность определяется во многом не педагогическими инновациями, не новыми технологиями, а модификациями традиционного объяснительно-иллюстративного образования, усиленного идеями продуктивного и личностно-развивающего обучения. Так, проектная модель И.П. Подласого включает следующие этапы: пропедевтическая практика, ориентация, презентация, практика на примерах, управляемая практика, независимая практика в классе, домашняя самостоятельная практика [8].

Компонентом педагогической культуры сегодня является и мастерство презентовать свои лучшие идеи и практический опыт для ретрансляции его своими коллегами. Технология самопрезентации по сути не является новой в российской образовательной системе. Педагоги-новаторы 1980-х годов в России активно использовали методы и приемы популяризации опыта педагогики сотрудничества (Ш.А. Амонашвили, С.Н. Лысенкова, С.Л. Соловейчик, В.Ф. Шаталов и др.).

Так, А.П. Панфилова отмечает, что для эффективного позиционирования технологии обучения необходимо рекламировать свои занятия, описывать свой опыт в профессиональных научных и методических изданиях, «рассказывать о нем на научно-практических конференциях, делиться успехами и проблемами с коллегами… Полезно также постоянно осуществлять обратную связь, рефлексию и дебрифинг для того, чтобы извлекать образовательную результативность, предавать ее гласности и извлекать уроки, учиться на практическом опыте» [9, с. 161].

И.А. Колесникова и М.П. Горчакова-Сибирская также подчеркивают, что смысл педагогических технологий состоит в предварительном проектировании процесса обучения с учетом дидактических целей и требуемого уровня усвоения. При этом, авторы разработали методологический алгоритм проектирования педагогической технологии: работа с понятиями; выбор рабочего определения понятия и его осмысление; авторское выделение структуры и классификации педагогических технологий; уточнение базового определения. Технология обучения здесь может рассматриваться как система знаний об инструментарии достижения целей обучения; как направленное на достижение целей руководство к деятельности и непосредственная деятельность педагога по управлению процессом обучения при ориентации его на индивидуально-личностные особенности и уровень подготовленности учащихся [10].

Рассмотренные модели являются примером прогностического и диагностико-конструктивного подхода к организации технологически успешного педагогического процесса, построенного в виде дидактических или воспитательных проектов. Однако в педагогической работе учителей достаточно значимы вопросы об успешности проектной деятельности, о проектной готовности и компетентности в данной сфере.

Субъектными условиями развития технологической и проектной культуры педагога является

проективное сознание, которое включает проектное воображение и проектное мышление. Данные процессы являются недостаточно изученными в педагогике и психологии образования, при этом проблематика развития и формирования культуры восприятия действительности педагогом в аспекте педагогического проектирования является перспективной областью исследования в ближайшие десятилетия.

Список литературы

1. Монахова Г.А. Теория и практика проектирования учебного процесса как ведущего компонента в профессиональной деятельности учителя: Дис. д-ра пед. наук : 13.00.08 .– М.: РГБ, 2000. – 349 с.

2. Беспалько В.П. Слагаемые педагогической технологии. – М.: Педагогика, 1989. – 192 с.

3. Андреев В.И. Педагогическая эвристика для творческого саморазвития многомерного мышления и мудрости: монография. – Казань: Центр инновационных технологий, 2015. – 288 с. / URL: http://logos-press.ru/docs/evristika.pdf

4. Гузеев В.В. Три парадигмы и четыре поколения в развитии образования / Завуч. – 1999. – № 1. – С. 20–36.

5. Ильевич Т.П. Проектирование педагогического процесса в условиях личностно-ориентированного образования: монография. – Тирасполь: ПГУ, 2002. – 237 с.

6. Колеченко А.К. Энциклопедия педагогических технологий. – СПб : КАРО, 2002. – 368 с.

7. Ильевич Т.П., Половинкина И.В. Проектная культура современного педагога как основа его технологической компетентности / Вестник Приднестровского университета. – Тирасполь: ПГУ, 2016. – № 1 (52). – С. 62–67. / URL: https://elibrary.ru/download/elibrary_26622315_61412942.pdf (Дата обращения: 20.05.2017).

8. Подласый И.П. Продуктивная педагогика. – М.: Народное образование, 2003. – 496 с.

9. Панфилова А.П. Инновационные педагогические технологии: Активное обучение. – М.: Академия, 2011. – 192 с.

10. Колесникова И.А., Горчакова-Сибирская М.П. Педагогическое проектирование: учебно-методическое пособие. – М.: Академия, 2005. – 288 с.

© Т.П. Ильевич, 2017
© И.В. Половинкина, 2017

УДК 373.2

ЗНАКОМСТВО ДЕТЕЙ СТАРШЕГО ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА С МУЗЫКОЙ Т.Н.ХРЕННИКОВА

МАРТЫНОВА ЛЮБОВЬ НИКОЛАЕВНА

к.п.н., доцент
ФГБОУ ВО «Елецкий государственный университет им. И.А.Бунина»

Аннотация: Федеральный государственный образовательный стандарт дошкольного образования стандарт позволяет педагогам дошкольных образовательных организаций включать в образовательный процесс знакомство дошкольников с региональной музыкальной культурой, воспитывая у детей патриотизм, любовь к Родине, уважение традиций и обычаев, изучение наследия известных земляков. В статье показана вероятность успешного знакомства детей старшего дошкольного возраста с музыкой Т.Н.Хренникова.
Ключевые слова: музыка, дети старшего дошкольного возраста, Т.Н.Хренников, региональная музыкальная культура.

The ACQUAINTANCE of CHILDREN of SENIOR PRESCHOOL AGE WITH the MUSIC of T. N. KHRENNIKOV

Martynova Liubov N.

Abstract: Federal state educational standard of preschool education standard for teachers of preschool educational organizations to include in the educational process introduction preschoolers with regional music culture, educating the children patriotism, love of country, respect for traditions and customs, studying the legacy of the famous countrymen. The article shows the possibility of a successful acquaintance of children of senior preschool age with the music of T. N. Khrennikov.
Keywords: music, children of senior preschool age, T. N. Khrennikov, regional musical culture.

Процесс общения с музыкой является одним из определяющих в интеллектуальном, личностном и эстетическом становлении человека, в его способности к самореализации, в сохранении и передаче опыта, накопленного человечеством. Музыка как составляющая мировой и российской культуры, искусства, отражающая окружающую действительность в звуковых художественных образах, является одним из средств социализации детей и развития индивидуальных особенностей каждого ребёнка. [1]

Мировая музыкальная культура обладает особыми возможностями, заложенными в генетическом коде человека, влияющими на воспитание детей. Ребенок начинает принимать за музыку произведения новомодных, но не долговечных на сцене исполнителей, чьё «искусство» ограничивается незамысловатыми мелодиями, банальными, избитыми ритмами и сюжетными штампами.

Современные дошкольные образовательные организации имеют уникальную возможность включать в образовательный процесс знакомство дошкольников с культурой региона, в том числе, с музыкой Тихона Николаевича Хренникова. К сожалению, педагоги дошкольных организаций редко об-

ращаются к музыке Т.Н.Хренникова, единично, фрагментарно и это можно объяснить. Ведь Тихон Николаевич не писал музыку специально для детей дошкольного возраста.

Тем не менее, федеральный государственный образовательный стандарт позволяет знакомить детей старшего дошкольного возраста обращаться к творчеству композитора и включать его музыку в перечень программных музыкальных произведений. Музыка Тихона Николаевича Хренникова уникальна, его мелодии жизнерадостны, полны светлых, бодрых настроений, согреты искренней сердечностью и искромётным юмором.

Город Елец – малая родина композитора - известен как город многочисленных исторических и культурных памятников – музей под открытым небом. Это историческая и культурная жемчужина, купеческий, чарующий памятник истории и архитектуры. Потому экскурсии по старинному городу, посещение дома-музея Т.Н.Хренникова, встречи с проживающими в Ельце родственниками, посещение музыкальных фестивалей и слушание интересных рассказов из его биографии способствуют поддержанию и закреплению интереса у детей старшего дошкольного возраста к музыке Т.Н.Хренникова. Знакомство детей старшего дошольного возраста с музыкой Тихона Николаевича Хренникова позволит «погрузить» дошкольников в волшебный мир ярких, завораживающих мелодий, положительных эмоций, сказочных повествований, доступных и понятных ребёнку старшего дошкольного возраста, музыкальных образов, также познавать как себя, так и окружающий ребёнка мир.

Важным моментом является и то, что музыка Т.Н.Хренникова отвечает требованиям ФГОС ДО, среди которых: развитие предпосылок ценностно-смыслового восприятия и понимания произведений искусства становление эстетического отношения к окружающему миру; восприятие музыки, стимулирование сопереживания персонажам художественных произведений. [2] Основными критериями отбора музыки Т.Н.Хренникова является их содержательность, воспитательная ценность, высокий художественный уровень, научная применимость, светлый настрой, лирическая проникновенность мелодий и др.

Музыкальные произведения Т.Н.Хренникова полностью соответствуют принципам, заложенным в ФГОС дошкольного образования:

- принципу личностно-развивающего и гуманистического взаимодействия взрослых и детей, который реализуется через сотрудничество, сотворчество и содействие деятельности каждого ребёнка в зоне его ближайшего развития; здесь пролеживается единство воспитательных, развивающих и обучающих целей и задач музыкального воспитания, развития и обучения детей в данный период;

- принципам научной обоснованности и практической применимости, когда содержание по художественно-эстетическому развитию дошкольников соответствует положениям дошкольной педагогики и в сочетании с возможностью реализации в массовой практике дошкольного воспитания;

- соответствие критериям полноты, необходимости и достаточности, что позволит посредством ознакомления с музыкальными произведениями Т.Н.Хренникова решать поставленные цели и задачи только на необходимом и достаточном материале, максимально приближённом к «разумному минимуму»;

- принципу интеграции (взаимопроникновения, взаимодополнения) содержания нескольких образовательных областей в соответствии с возрастными возможностями и индивидуальными особенностями детей; обеспечивает целостность всех образовательных областей (или некоторых из них);

- принципу культуросообразности, который обеспечивает учет национальных ценностей и традиций в образовании, восполнит недостатки духовно-нравственного и эмоционального воспитания; обеспечит понимание взрослого как главного носителя культуры в процессе развития ребенка;

- принципу возрастной адекватности, который позволяет детям старшего дошкольного возраста более целостно воспринимать сюжет музыкального произведения, понимать музыкальные образы произведений Т.Н.Хренникова, т.е. принцип его доступности детям старшего дошкольного возраста;

- комплексно-тематический принцип позволит построить ознакомления с музыкой Т.Н.Хренникова от простого к сложному, при этом возрастает мера участия детей, и сложность задач. [2]

В самостоятельной деятельности или по желанию детей можно повторять музыкальные произведения Т.Н.Хренникова, которые им понравились (в беседе, рисунке и т.д.). Это позволит закрепить полученные впечатления, еще раз получить удовольствие от прослушивания музыки.

Практика показывает, что иногда дети старшего дошкольного возраста могут испытывать трудности в процессе приобщения детей старшего дошкольного возраста к творческому наследию Т.Н.Хренникова. Предложенные этапы позволят им «войти», «погрузиться» в мир ярких и понятных образов, неповторимых чувств, различных эмоций, меняющихся настроений и переживаний. Поэтому так важен строгий отбор предлагаемой старшим дошкольникам музыки Т.Н.Хренникова, учёт ее соответствия возрастным возможностям детей, методам и технологиям приобщения.

Данная работа носит сложный характер, и поэтому должна быть хорошо организована, подумала, логично выстроена профессионально, - это основная задача музыкального руководителя дошкольной организации при поддержке воспитателя.

Согласно Федеральному государственному образовательному стандарту дошкольного образования, процесс приобщения к творческому наследию Т.Н.Хренникова должен осуществляться с учётом всех выше обозначенных принципов, а также взаимо-дополнения, взаимо-проникновения и взаимодействия образовательных областей, обеспечивающих целостность всего музыкально-познавательного процесса. [2]

Таким образом, знакомство детей старшего дошкольного возраста к творческому наследию с музыкой Т.Н.Хренникова позволит: обогатить музыкальную культуру дошкольников, воспитать музыкальный вкус, умение давать эстетические оценки; формировать элементарные представления о видах искусства, накопить первый опыт творчества в самостоятельной музыкальной деятельности.

Список литературы

1. Успех. Примерная основная образовательная программа дошкольного образования: проект /[Гамова С.Н., Герасимова Е.Н. и др.; науч. рук. ПМК «Успех» А.Г.Асмолов; рук. Авт. коллектива ПМК «Успех» Н.В.Федина]. – М. : Просвещение, 2015г. – 235 с.

2. Федеральный государственный образовательный стандарт. Электронный ресурс. – Режим доступа: http://www.rg.ru/2013/11/25/doshk-standart-dok.html

УДК 370

ОСОБЕННОСТИ УЧЕБНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ МЛАДШЕГО ШКОЛЬНИКА

ПЕСКОВА КСЕНИЯ МИХАЙЛОВНА
Студент
Филиал Ставропольского государственного педагогического института в г. Ессентуки
ГОРЯИНОВ АЛЕКСАНДР ПЕТРОВИЧ
Старший преподаватель кафедры физической культуры
Филиал Ставропольского государственного педагогического института в г. Ессентуки
ТОКУНОВА ВИКТОРИЯ АЛЕКСАНДРОВНА
Старший преподаватель кафедры физической культуры
Филиал Ставропольского государственного педагогического института в г. Ессентуки

Аннотация: В статье рассмотрены особенности деятельности младшего школьника. Учебная деятельность осуществляется на протяжении всего школьного детства, однако, ее функции на каждом этапе различны. Младший школьный возраст есть период наиболее интенсивного формирования учебной деятельности.
Ключевые слова: учебная деятельность учащегося младшего школьного возраста, функции, интенсивное формирование.

PECULIARITIES OF EDUCATIONAL ACTIVITY OF THE YOUNG SCHOOLCHILDREN

Peskova Ksenia Mikhailovna ,
Goryainov Alexander Petrovich,
Tokunova Victoria Alexandrovna

Annotation: The article deals with the features of the activity of a junior schoolboy. Educational activities are carried out throughout the school childhood, however, its functions at each stage are different. The younger school age is the period of the most intensive formation of educational activity.
Key words: educational activity of a primary school student, functions, intensive formation.

Начало школьного периода жизни ребенка характеризуется изменением всего ее строя. Чем четче обозначается эта граница, чем яснее для ребенка переход к новому положению, чем определеннее изменения во всей системе его отношений с взрослыми и сверстниками, тем сильнее в ребенке укрепляется сознание своего нового положения школьника. Этому способствуют и особый школьный режим, и школьная одежда, и приготовление уроков дома, и форма организации школьных уроков, на которых все делают одну и ту же работу, подчиняются одним и тем же правилам поведения.

Главным при этом является новая система отношений с учителем, который в глазах ребенка выступает как полномочный представитель общества, обладающий всеми средствами контроля и оценки

[1; 2; 3].

Итак, первой характерной чертой, школьного обучения является то, что поступлением в школу ребенок впервые в своей жизни начинает осуществлять общественно значимую общественно оцениваемую деятельность. Это ставит его в новую позицию по отношению ко всем окружающим. Через выполнение новой деятельности определяются все остальные отношения ребенка с взрослыми и сверстниками, в семье, отношения к себе и самооценка. В этом заключается важнейшая воспитательная функция школьного обучения, функция формирования личности.

По своей природе эти правила – общественно выработанные способы поведения, обеспечивающие продуктивность работы всего классного коллектива, и, следовательно, они общественно направлены по содержанию. Выполняя правила, ученик выражает свое отношение к работе класса. В этом заключается важнейшая воспитывающая роль обучения, требующая от каждого определенного отношения к работе коллектива в целом.

В первое время пребывания в школе правила связаны у ребенка с новой позицией ученика и с выполнением этой новой роли. Это очень сходно с выполнением правила в школе и в классе, то тем самым он хороший ученик, прежде всего в собственных глазах. Однако недостаточно, чтобы выполнение правил выражало только отношение ученика к себе и его отношения с учителем. Важно, чтобы выполнение правил поведения в классе выражало отношение ученика к своим товарищам.

Для ребенка, умеющего считать, число есть только название количества предметов, причем отдельный предмет принимается за единицу счета. В школе приходиться перестраивать дометематические представления ребенка о числе и превращать их в математическое понятие, предметом которого являются определенные отношения количеств [4; 5].

Это относиться, прежде всего, к умениям правильно воспринимать образцы действий, показываемые учителем во время объяснения, и адекватно интерпретировать оценки, которые дает учитель действиями, производимым учениками, и их результатами. Такие умения не приходят сразу, детей приходиться учить этому.

Следовательно, важнейший элемент учебной деятельности – учебно-познавательные мотивы. Их развитие – важнейшая задача начального обучения, и от того, насколько в начальных классах будут развиты такие мотивы, во многом зависит успешность дальнейшего обучения.

В программе начальной школы записано требование, воспитывать их учебную самостоятельность и умение учиться. Отсутствие умения учиться, неспособность быть субъектом собственной учебной деятельности вызывает справедливое неудовольствие и беспокойство взрослых: ребенок, который к концу начальной школы не обретает этого умения, в средней школе перестает учиться, порождая массу подростковых проблем, а получив аттестат зрелости, обнаруживают свою незрелость, неготовность жить в стремительно меняющемся мире [6; 7; 8; 9; 10].

Умение учиться резко выделяется в списке общешкольных умений – читать, писать, считать. В самом широком смысле этого слова умение учить себя означает способность преодолевать собственную ограниченность не только в области конкретных знаний и навыков, но и в любой сфере деятельности и человеческих отношений, в частности в отношениях с самим собой неумелым или ленивым, невнимательным или безграмотным, но способным меняться, становиться другим. Чтобы учить, изменять себя, человек должен, во-первых, знать о своей ограниченности, во-вторых, уметь переходить границы своих возможностей.

Список литературы

1. Альманах психологических тестов. – М.: «КСП», 1996. – С. 103-112.

2. Белкин А.С. Основы педагогических технологий: (Краткий толковый словарь) / А.С. Белкин. – Екатеринбург, УрГПУ, 1995. - 23 с.

3. Божович Л.И. Избранные психологические труды / Под ред. Д.И. Фельштейна. – М.: Междунар. пед. акад., 1995. - 212 с.

4. Веселова В.Г., Иохвидов В.В. АНТРОПОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ПСИХОЛОГО-

ПЕДАГОГИЧЕСКОГО СОПРОВОЖДЕНИЯ РЕБЕНКА В ОБРАЗОВАТЕЛЬНОМ ПРОЦЕССЕ В сборнике: Развитие системы педагогического образования в современной России: антропологический аспект Материалы XI Международной научно-практической конференции. Под ред. Л.Л. Редько, С.В. Бобрышова, Е.Г. Пономарева. 2015. С. 221-225.

5. Иохвидов В.В., Веселова В.Г. История педагогики учебно-методическое пособие / Новосибирск, 2015.

6. Иохвидов В.В., Веселова В.Г. Педагогика. Лекции для студентов Новосибирск, 2015. Том Часть 1

7. Иохвидов В.В. Исследование коллективных форм познавательной деятельности учащихся Вестник Костромского государственного университета. 2014. Т. 20. № 7. С. 192-194.

8. Иохвидов В.В., Сарма О.В. Актуальность занятий физической культуры в студенческой среде В сборнике: ФИЗИЧЕСКОЕ ВОСПИТАНИЕ И СТУДЕНЧЕСКИЙ СПОРТ ГЛАЗАМИ СТУДЕНТОВ материалы II Всероссийской научно-практической конференции с международным участием, посвященной 85-летию КНИТУ-КАИ. 2016. С. 104-106.

9. Иохвидов В.В. Проблема повышения эффективности урока в отечественной педагогике в период 40-х - 90-х годов XX столетия диссертация на соискание ученой степени кандидата педагогических наук / Пятигорский государственный лингвистический университет. Пятигорск, 2007

10. Иохвидов В.В. Закрепление учебного материала и использование основных звеньев процесса обучения с целью повышения эффективности урока В сборнике: Актуальные вопросы современной педагогики материалы IX Международной научной конференции. 2016. С. 6-10.

УДК 376.37

ПРОЯВЛЕНИЯ НАРУШЕНИЙ РАЗВИТИЯ РЕЧИ У ДЕТЕЙ РАННЕГО ВОЗРАСТА

ВОЛКОВА МАРИЯ ПЕТРОВНА

Студент
ФГБОУ ВО «Южно-Уральский государственный гуманитарно-педагогический университет», Челябинск, Россия

Аннотация: представлены теоретический анализ проблемы ранних нарушений речевого развития детей; описаны предпосылки и симптомы речевых нарушений у детей раннего возраста на разных этапах речевого онтогенеза, их значение для своевременного начала превентивных мероприятий коррекционного характера.

Ключевые слова: онтогенез речевого развития, ранний возраст, предпосылки, проявления нарушений, речевые симптомы, факторы риска.

.

THE MANIFESTATIONS OF DISORDERS OF SPEECH DEVELOPMENT IN CHILDREN OF EARLY AGE

Volkova Maria P.

Abstract: The theoretical analysis of the problem of early violations of children's speech development is presented; The prerequisites and symptoms of speech disorders in young children at different stages of speech ontogenesis, their importance for the timely initiation of preventive measures of a corrective nature are described.

Key words: speech development, early age, background disorders, vocal symptoms, risk factors

Проблемы речевого развития детей раннего возраста являются предметом междисциплинарных исследований ученых в области философии, онтолингвистики, психологии, педагогики, логопедии (А.Н. Гвоздев, О.С. Ушакова, Т.Н. Ушакова, С.Н. Цейтлин, Г.В. Чиркина, Е.В. Шереметьева и др.). Речь и язык как ключевое звено психосоциального развития ребенка – его мышления, воображения, памяти, эмоций, являются важнейшим средством общения, познания действительности, приобщения к ценностям духовной культуры, а также необходимым условием воспитания и обучения. Любые нарушения речевого онтогенеза могут оказывать негативное влияние на весь ход психического и личностного развития ребенка, его социализации.

В логопедии, исследования проблем речевого развития детей раннего возраста связаны с выявлением детей группы риска и разработкой мер коррекционно-педагогического воздействия по предупреждению и ранней коррекции уже имеющихся речевых нарушений (Е.Ф. Архипова, О.Е. Громова, Е.В. Шереметьева, Г.В. Чиркина и др.).

Ранний возраст, являясь периодом интенсивного овладения ребенком речью, характеризуется высокой пластичность нервной системы, которая с возрастом понижается, поэтому ранняя диагностика, превентивные и профилактические работы по формированию речи ребенка наиболее эффективны именно в этом возрастном периоде (Е.М. Мастюкова, В.К. Орфинская, М.Б. Эйдинова).

Исследователи утверждают, что в этом возрасте говорить однозначно о нарушениях речи еще очень сложно, однако выделить признаки, указывающие на проявления отклонений в речевом развитии возможно. Раннее выявление симптомов речевых нарушений и организация превентивной коррек-

ционной работы с ребенком уже с самого раннего возраста стало актуальной задачей современных педагогов, логопедов, врачей и родителей.

Предпосылки речевых нарушений можно заметить уже в момент рождения ребенка. Л.О. Бадалян отмечает, что первый крик новорожденного свидетельствует о сохранности центральной нервной системы и это чрезвычайно важно в речевом развитии ребенка, однако его характерные особенности могут говорить о возможных неблагополучиях. Так, при раннем органическом поражением ЦНС, крик может быть пронзительным или очень тихим, монотонным, хриплым, истощаемым или иметь нетипичное звучание.

На состояние ЦНС будут указывать характеристики безусловных рефлексов – их отсутствие или слабость (особенно сосательного, глотательного, поискового). Другой настораживающий фактор – ранний отказ ребенка от грудного вскармливания, захлебывания, постоянные срыгивания. Это может быть связано с нарушением иннервации мышц ротовой полости, участвующих в сосательном акте, либо с укороченной подъязычной уздечкой, что затрудняет грудное вскармливание, вызванное тем, что ребенок быстро устает при кормлении [3, с. 534].

К.Л. Печора, Г.В. Пантюхина отмечают, что с началом гуления (возраст трех месяцев) симптомами риска речевых нарушений является отсутствие или недостаточная интонационная выразительность гуления; однообразные, редкие и тихие звуки гуления, сопровождающиеся хаотическими движениями в конечностях; отсутствие эмоционального оживления при общении с близкими родственниками [4, с. 47].

В период лепета (к шести месяцам) общими негативными проявлениями будут явления, когда ребенок не реагирует на звуки, не поворачивает голову в сторону взрослого; отмечается недостаточная интонационная выразительность крика, отдельные вскрики, всхлипы, произносимые на вдохе, отсутствие подготовительного кряхтения перед криком, отсутствие смеха; не формируется избирательное внимание к речи окружающих.

В возрасте 9-12 месяцев неблагоприятной симптоматикой являются: отсутствие или недоразвитость гуления и лепета; слабое эмоциональное общение с близкими; невыполнение простых словесных команд; отсутствие невербальных реакций (ребенок не может махать головой в знак отрицания или несогласия, помахать ручкой в знак прощания), отсутствие реакций на свое имя.

На втором году жизни неблагополучием в речевом развитии ребенка считается длительное «застревание» на стадии «лепетных» слов; позднее появление и незначительный прирост опорных слов, с которыми связано формирование высказываний типа «исе каси» (еще каши), «исе сыя» (еще сыра), «все» и т.п.; стойкое эхолалическое повторение слов за взрослым, неумение самостоятельно использовать новое слово в общении; неумение назвать однородные предметы одним словом. Данные проявления, по мнению О.Е. Громовой являются признаком задержки лексического развития [5, с. 59].

Третий год жизни ребенка является этапом усвоения основных грамматических правил в языковой системе родного языка, становления фразовой речи. Диагностическими показателями неблагополучия речевого развития становятся: отсутствие в речи ребенка фраз из 3 и более слов; пассивность и безынициативность в диалоге; однословность или однотипность ответов на вопросы, эхолаличность высказываний; серьезные трудности произнесения многосложных слов и слов со стечениями согласных. Особого внимания требуют стойкие запинки при произнесении развернутых фраз или отдельных слов, многократные повторения и растянутое произнесение слогов и звуков, сопровождающееся мышечным напряжением. Кроме того, в речи ребенка старше 2 лет неблагополучием можно считать большое количество звукоподражательных слов при отсутствии попыток имитации «взрослых» слов, навязчивые требования недоступного предмета с помощью нечленораздельного мычания, отсутствие в речи глаголов [5, с. 61].

Для выявления симптомов, свидетельствующих о риске возникновения речевых нарушений или их первых проявлениях, необходимо хорошо понимать онтогенез речевого развития детей и с вниманием относиться к процессу становления и развития речи ребенка. Любое отклонение от нормативных характеристик речевого развития может быть сигналом патологических проявлений. Однако, при этом следует учитывать индивидуальный темп и особенности развития каждого ребенка, поэтому заключе-

ние о симптоматике и свидетельстве нарушений речевого развития требует высокого уровня квалификации специалистов, сопровождающих психоречевое развитие ребенка.

Список литературы

1. Детская речь: психолингвистические исследования. Сборник статей [Текст] // Отв. ред. Т.Н. Ушакова и Н.В. Уфимцева. – М.: ПЕР СЭ, 2001. – 224 с.

2. Шереметьева, Е.В. Предупреждение отклонений речевого развития у детей раннего возраст [Текст] / Е.В. Шереметьева. М.: Национальный книжный центр, 2015.-168 с.

3. Бадалян, Л.О. Детская неврология [Текст] / Л.О. Бадалян. М.: МЕД пресс-информ, 2010. – 608 с.

4. Печора, К.Л., Пантюхина, Г.В., Голубева Л.Г. Дети раннего возраста в дошкольных учреждениях: пособие для педагогов дошкольных учреждений [Текст] / К.Л. Печора.- М.: Гуманит. изд. центр ВЛАДОС, 2006. – 172 с.

5. Громова, О.Е. Признаки речевых нарушений в раннем возрасте [Текст] / О.Е. Громова // Воспитание и обучение детей с нарушениями в развитии. – 2008. – № 4. – С. 56-64.

УДК 37.07

ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЙ МАРШРУТ КАК ИНСТРУМЕНТ АДАПТАЦИИ МОЛОДЫХ ПЕДАГОГОВ В ОБЩЕОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ, РАБОТАЮЩИХ В СЛОЖНЫХ СОЦИАЛЬНЫХ УСЛОВИЯХ

ДАВЫДЕНКО АНАСТАСИЯ АЛЕКСАНДРОВНА

методист, старший преподаватель
ГОУ ДПО (ПК) С «Кузбасский региональный институт повышения квалификации и переподготовки работников образования»

Аннотация: рассматриваются проблемы адаптации молодых педагогов. Автор описывает алгоритм разработки индивидуального образовательного маршрута молодых педагогов в общеобразовательных организация, работающих в сложных социальных условиях.
Ключевые слова: общеобразовательные организации, работающие в сложных социальных условиях, адаптация, молодые педагоги.

INDIVIDUAL EDUCATIONAL ROUTE AS A TOOL OF ADAPTATION OF YOUNG TEACHERS IN SCHOOLS WORKING UNDER DIFFICULT SOCIAL CONDITIONS

Davydenko Anastasia Alexandrovna

Abstract: Problems of adaptation of young teachers are considered. The author describes the algorithm for developing an individual educational route for a young teachers in schools working under difficult social conditions.
Key words: schools working under difficult social conditions, adaptation, young teachers.

Внедрение системы управления адаптацией молодых педагогов в общеобразовательных организациях, работающих в сложных социальных условиях, представляет собой достаточно сложную задачу, но от нее зависит решение таких важных задач, как уменьшение текучести кадров, вхождение педагога в рабочий коллектив; в его неформальную структуру и ощущение себя членом команды; снижение тревожности и неуверенности, испытываемых новым работником; экономия времени непосредственного руководителя; повышение у нового работника уровня удовлетворенности работой, позитивного отношения к работе и реализма в ожиданиях.

Существует несколько основных проблемных областей, с которыми сталкиваются молодые пе-

дагоги (в особенности, общеобразовательных организаций, работающих в сложных социальных условиях): содержание преподаваемой дисциплины; поведение и отношение обучающихся; мотивация обучающихся (их индивидуальная направленность); работа с обучающимися, имеющими особые образовательные потребности; развитие педагога как личности в процессе работы.

Адаптация молодых педагогов идет в неразрывной связи со становлением профессионализма. В психологии признается определяющая роль деятельности в формировании личности профессионала. В этом плане профессиональную деятельность следует рассматривать как ресурс формирования профессионализма педагога [3] .

Индивидуальный образовательный маршрут понимается нами как личный, отличающийся характерными признаками путь следования, который представляет собой целенаправленно проектируемую дифференцированную образовательную программу, обеспечивающую педагогу разработку и реализацию личной программы профессионального развития при осуществлении методического сопровождения.

Основополагающими моментами индивидуального образовательного маршрута являются, с одной стороны, мотивационная сфера педагога, а с другой – его индивидуальные образовательные потребности как профессионала. Таким образом, педагог выступает субъектом своего профессионального развития. Содержательную сторону индивидуального образовательного маршрута составляет решение тех профессиональных проблем, которые актуальны не только для молодых педагогов, но и для педагогического сообщества общеобразовательной организации, региона, которые определяются приоритетами развития образования. Психологическими механизмами реализации индивидуального образовательного маршрута молодых педагогов являются самодиагностика и самоменеджмент [2]. В организационном контексте индивидуальный образовательный маршрут реализуется в трех взаимосвязанных плоскостях, таких как самообразование, деятельность педагога в профессиональном сообществе, участие педагога в методической работе общеобразовательной организации:

1) самообразование педагога предполагает изучение современных научных и методических разработок, инновационного опыта, в том числе регионального, прохождение курсов повышения квалификации;

2) деятельность педагога в профессиональном сообществе осуществляется через руководство или участие в работе профессиональных сообществ (методических объединений, творческих, рабочих и проблемных групп), на уровне образовательной организации, региона;

3) участие в методической работе на уровне общеобразовательной организации предполагает внутриорганизационное обучение, которое осуществляется в традиционных и интерактивных формах методической работы.

Алгоритм разработки индивидуального образовательного маршрута педагога предусматривает:

1. Диагностику и самодиагностику педагога, которые предшествуют выявление профессиональных интересов и профессиональных затруднений педагога, типа его профессиональной деятельности.

2. Составление на основе полученных результатов индивидуального образовательного маршрута.

3. Реализацию индивидуального образовательного маршрута

4. Рефлексивный анализ эффективности индивидуального образовательного маршрута, т.е. оценку и самооценку результатов деятельности педагога по повышению своей профессиональной компетентности.

Выбор того или иного индивидуального образовательного маршрута молодого педагога определяется не только особенностями, интересами и потребностями самого педагога, обучающихся и их родителей в достижении необходимого образовательного результата, но и профессионализмом педагогического коллектива; предоставляемыми возможностями материально-технической базы общеобразовательной организации [4].

Эффективность разработки индивидуального образовательного маршрута определяется рядом условий: осознание всеми участниками образовательных отношений необходимости и значимости индивидуального образовательного маршрута; осуществление целенаправленной деятельности по фор-

мированию у молодых педагогов устойчивого интереса к процессу проектирования собственного образовательного маршрута; осуществление психолого-педагогического сопровождения и информационной поддержки процесса разработками индивидуального образовательного маршрута; включение молодых педагогов в деятельность по созданию индивидуального образовательного маршрута (как субъектов выбора пути получения образования и как заказчиков образования); организация рефлексии как основы коррекции индивидуального образовательного маршрута.

Список литературы

1. Губанова, М. И. Система формирования готовности будущего учителя к педагогическому сопровождению социального самоопределения старшеклассников : автореферат дис. ... доктора педагогических наук : 13.00.08 / Кемеров. гос. ун-т. - Кемерово, 2004. - 43 с.

2. Давыденко, А. А. Психологические аспекты мотивации педагогической деятельности // Материалы и методы инновационных исследований и разработок: сборник статей Международной научно-практической конференции (3 декабря 2016 г., г. Челябинск). В 3 ч. Ч. 3 – Уфа: МЦИИ ОМЕГА САЙНС, 2016. – 221 с. / С. 60-71 с.

3. Мандель, Б.Р. Психолого-педагогическое сопровождение образовательного процесса в современном вузе : учебное пособие / Б.Р. Мандель. - М. ; Берлин : Директ-Медиа, 2015. - 276 с. [Электронный ресурс]. - URL: http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=427013 (25.06.2017).

4. Управление введением ФГОС основного общего образования / О.Б. Даутова, О.Н. Крылова, Г.О. Матина, Е.А. Пивчук. - СПб. : КАРО, 2014. - 160 с. [Электронный ресурс]. - URL: http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=461794 (25.06.2017).

© А. А. Давыденко, 2017

УДК 378.14

САМОСТОЯТЕЛЬНАЯ РАБОТА СТУДЕНТОВ КАК ФАКТОР РАЗВИТИЯ ПОЗНАВАТЕЛЬНОЙ И ТВОРЧЕСКОЙ АКТИВНОСТИ

ПАРФЁНОВ МИХАИЛ ПЕТРОВИЧ

канд. пед. наук, доцент
кафедры зарубежной и отечественной филологии
Макеевский экономико-гуманитарный институт

Аннотация: В статье определяются основные характеристики самостоятельной работы студентов, даются разные подходы ученых к ключевым понятиям статьи. Рассматриваются структурные компоненты самостоятельной работы, их взаимозависимость и взаимообусловленность.
Ключевые слова: самостоятельность, самостоятельная работа студентов, познавательная и творческая деятельность, рефексия, мотивация.

INDEPENDENT WORK OF STUDENTS AS THE FACTOR OF DEVELOPMENT OF COGNITIVE AND CREATIVE ACTIVITY

Parfyonov Mikhail Petrovich

Abstract: Basic descriptions of independent work of students are determined in the article; the scientists' different approaches to the key concepts are given by the author. Special attention is given to the structural components of independent work; their interdependence and interdetermination are disclosed in the article.
Key words: independence, independent work of students, cognitive and creative activity, reflection, motivation.

Проблема самостоятельности, активности обучающихся имеет непреходящее значение в педагогике. Поэтому задача подготовки людей, способных осуществлять самостоятельную творческую жизнедеятельность, меняет подходы к организации учебной работы в вузе. Становится недостаточным «вооружать» студентов только глубокими и обширными знаниями; требуется развивать их творческое мышление, которому надо учить и руководить его развитием, как учат и руководят процессом приобретения знаний.

Известно, что образование является основой развития любого общества. Следовательно, вопросы, связанные с его качеством, имеют большое значение для государства. Современный этап социально-экономического развития нашей страны обусловливает всё новые требования к уровню профессионального образования. Поскольку одной из основных его целей является всестороннее развитие человека, можно утверждать, что приоритетом подготовки будущих специалистов является формирование творческой, активной, самостоятельной и ответственной за качество своего обучения личности. Решающую роль в этом процессе играет самостоятельная работа студентов, которая, в свою очередь, призвана обеспечивать познавательную и творческую активность личности.

Сущность самостоятельной работы, а также её теоретические основы заложены в трудах К.Д.Ушинского, С.Т.Шацкого, А.С.Макаренко, В.А.Сухомлинского и других. В работах Ю.К.Бабанского,

И.Я. Лернера, П.И.Пидкасистого, М.М.Скаткина определены основные подходы к организации самостоятельной работы студентов. Научные труды Б.Г.Ананьева, А.М.Леонтьева, С.Я.Рубинштейна, П.И.Сикорского и других исследователей заложены основы индивидуализации и дифференциации обучения в целом, что определяет качество самостоятельной работы студентов.

Актуальной остаётся проблема повышения результативности самостоятельной работы обучающихся в новых условиях функционирования высшей школы, так как меняются приоритеты в отношении целей, которые ставит перед собой высшая школа: формирование творческой, активной, ответственной, самостоятельной, заинтересованной в качественном образовании личности.

Цель статьи – раскрыть и обосновать влияние самостоятельной работы на развитие творческой и познавательной активности личности.

Самостоятельная работа студента занимает видное место в процессе подготовки специалистов в педагогических высших учебных заведениях. Однако организация этого вида учебной деятельности связана с рядом достаточно сложных педагогических проблем. Прежде всего, - это отсутствие чётких методик по привитию навыков самостоятельной работы с определением реального бюджета времени студентов и его рационального использования, определение оптимальной комбинации учебно-познавательной и научной работы студентов в целостном учебном процессе высшей школы. Чаще всего в учебном процессе вуза отсутствует дифференциация характера самостоятельной работы в зависимости от специфики учебного предмета и направления подготовки.

Кроме того, следует заметить, не всегда прослеживается целевая, практическая функция отдельной изучаемой дисциплины, тем более, в контексте актуальной научной проблематики. Недостаточно акцентируется внимание на подготовке квалифицированного преподавателя, готового путём применения активних методов обучения организовывать творческую самостоятельную работу студента, помочать ему в выборе профессиональных ориентиров.

Не менее важным аспектом самостоятельной работы является развитие навыков творчества, познавательной активности, самостоятельности и системности мышления, которые являются крайне необходимыми для успешного решения жизненных и профессиональных задач, с которыми неизбежно столкнутся молодые специалисты.

Развитие самостоятельности как качества личности привлекает внимание исследователей всех сфер и направлений, и чаще всего рассматривается в плоскости активных и самостоятельных творческих поисков личности. Усиление интереса к проблемам выявления самостоятельности личности как интегральной составляющей её качества является вполне закономерным в условиях переориентации общественнных институтов на самостоятельное решение возникающих проблем, связанных с развитием потенциальных творческих способностей личности.

Интерпретация сущности понятия «самостоятельность» получила освещение в научной литературе, что свидетельствует о попытках исследователей проблемы раскрыть общественно – историческую природу и предопределённость самостоятельности; её связь с процессом накопления общественно-исторического опыта на разных этапах развития личности. Во многих исследованиях самостоятельная работа студентов рассматривалась лишь в аспекте её интенсификации, которая предполагает не только усиление деятельности преподавателя по повышению активности студентов, но и решение всего объёма вопросов, касающихся повышения качества и эффективности их самостоятельной работы.

Анализируя подходы к определению сущности самостоятельной работы студентов, можно констатировать факт, что её роль в учебном процессе стали осознавать с давних пор. Ещ Дистервег [1], изучая идею развития умственных способностей учащихся, отмечал: «Развитие и образование ни одному человеку не могут быть даны, или сообщены. Всякий должен достигнуть этого собственной деятельностью. То, что человек не приобрёл путём своей самостоятельности, - не его» [1, стр.236]

Однако до сих пор не совсем осознаётся факт, что само понятие «самостоятельная работа» наполняется содержанием только в том случае, когда определена конкретная педагогическая система, в которой оно рассматривается.

Дефиниции самостоятельной работы студентов сводятся, в основном, к следующему: обучаемые осуществляют свою деятельность без непосредственного руководства со стороны педагога, и именно

в этом случае идёт речь о том, что в учебном процессе применяется метод самостоятельной работы. Однако такой подход у определению самостоятельной работы не может быть удовлетворяющим, так как он исходит только из формы организации учебного процесса, а не его сущностной стороны. Поэтому в трудах А.В,Петрова [5] отмечается, что самостоятельная работа не исчерпывается фактом отсутствия педагога, или способностью выполнять задания без его помощи. Она включает в себя более значимую способность: без посторонней помощи, сознательно ставить перед собой цели, задачи; планировать свою деятельность и осуществлять её [5]. Именно такой подход к пониманию самостоятельной работы предоставляет право относить его к системе развивающего обучения, которое А.В,Петровым определяется как формирование способности учащихся к самообразованию, самовоспитанию, саморазвитию, сознательной регуляции своей деятельности.

Самостоятельность обучения в связи с этим является основным показателем достижения цели личностно-ориентированной технологии, которая строится с учётом перевода студентов в субъект-субъектное состояние в процессе обучения и создаёт субъект-субъектные отношения в группе. Эти отношения складываются из организации общения, организации групповой деятельности студентов, использования специальных приёмов, организации оценки и самооценки студентов, создания ситуации успеха, создания доверительного психологического климата на занятии.

Повышение самостоятельности может быть обеспечено не столько увеличением количества самостоятельных работ и заданий, а внедрением активных методов в процессе обучения. Если студент проводит небольшой эксперимент с учебным заданием, пробуя выбранный им способ решения, если в процессе групповой дискуссии каждая группа доказывает заданную или самостоятельно сформулированную точку зрения, если студенты сравнивают полученную информацию с уже известной и т.д., то результатом такой самостоятельности является чувство новизны полученных знаний, их отличие от того, что преподносил преподаватель, или от того, что написано в учебнике.

Самостоятельность студента тесно связана с выбором. Выбираться может путь получения знаний, способ выполнения задания, само задание для выполнения и т.д. Выбирая, студент принимает на себя ответственность, а значит, становится самостоятельным. С точки зрения исследователей, выбор должен распространяться и на меру помощи, которую хотел бы получить студент при выполнении задания.

Ещё одно важное условие активизации самостоятельной работы у студентов - рефлексивность процесса учения. Сделать самостоятельную работу рефлексивной помогают вопросы: «Что я делаю?», «Как я делаю?», «Почему я делаю так, а не иначе?» и т.д. Подобные вопросы не обходимо делать предметом анализа особенностей своих действий. Это возможно осуществить в диалоге с преподавателем, который предполагает взаимопонимание, возможность и необходимость принятия точки зрения другого. А это значит, что студент, слушая другого, сравнивает его мнение со своим, что выражается в приёмах рефлексивного слушания и рефлексивного наблюдения.

Учитывая всё это, мы считаем целесообразным следующее определение понятия «самостоятельная работа»: это вид обучения, который определяется способностью обучаемых сознательно ставить перед собой цели, задачи, планировать собственную деятельность, осуществлять её и рефлексировать.

Принимая во внимание то, что каждая составляющая, которая характеризует такую деятельность, формируется и развивается в процессе обучения, самостоятельную работу можно рассматривать как уровневое понятие: это - репродуктивная, продуктивная и творческая деятельность.

При определении сущности самостоятельной работы, мы исходим из положення о том, что интеллектуальные, эмоциональные и волевые качества личности являются индивидуально выраженными и социально обусловленными. Это означает, что самостоятельность личности формируется в процессе образования и воспитания. Современное состояние исследования проблемы даёт возможность говорить о трёх наиболее значимых компонентах самостоятельности: мотивационный, содержательно-операционный и волевой. Содержание компонентов мы нашли возможным представить в виде таблицы (см. рис.1). Все указанные компоненты взаимосвязаны и взаимообусловлены, Распределение перечисленных составляющих можно провести условно с целью углублённого изучения сущности исследу-

емой проблемы. Исходя из предложенной схемы, возможно представить содержание каждого из компонентов.

Мотивационный компонент – представляет собой побуждение, которое обусловливает целенаправленную деятельность. Сам мотив возникает, исходя из потребности, и формируется в процессе осознания студентом противоречия между потребностью в творчестве и невозможностью её удовлетворить самостоятельно.

Вторым компонентом самостоятельной работы является содержательно-операционный. Он включает в себя владение системой знаний и способов обучения. Сформированное устойчивое стремление к пополнению знаний и овладение новыми способами деятельности возможно только при условии овладения определённой системой базовых знаний и в том случае, если студент умеет самостоятельно их добывать. Базовыми знаниями являются такие, которые составляют основу для овладения новыми знаниями, и которые являются основными в самой науке.

Известно, что овладение знаниями - это не только понимание и запоминание, но и умение их применять для решения практических задач, умение перенести знание и способ деятельности в новую ситуацию. Основным средством достижения такого результата является организация самостоятельной работы студентов. К составляющей содержательно-операционного компонента относят и такие способы обучения, как интеллектуальные, общие и специальные. Интеллектуальные способы - это умение владеть такими мыслительными операциями, как сравнение, сопоставление, анализ, синтез и т.п.

Самостоятельность студентов в учебной деятельности связана с формированием у них навыков учебного труда. К ним относятся: умение планировать свою работу, рационально её организовывать, выполнять самоконтроль и работать в определённом темпе. Сформировать у студента самостоятельность можно при условии, когда личность учится преодолевать трудности в процессе овладения знаниями, а также на этапе их применения. Таким образом, можно говорить о том, что содержательная, операционная и мотивационная составляющие самостоятельной работы тесно связаны с волевыми процессами. Учитывая роль педагога в организации самостоятельной работы, очевидным является и то, что планировать и организовывать самостоятельную работу студентов представляется невозможным без учёта их потребностей. В связи с этим возникает вопрос, насколько сами студенты удовлетворены своей самостоятельной работой. Исследования последних лет свидетельствуют, что каждый третий студент не доволен результатами самостоятельной работы, обратной связью с преподавателем и контролем. В качестве положительных моментов студенты указывают предоставление возможности творческой самореализации, возможности принять на себя функции преподавателя, развитие культуры мышления, возможность высказать свою точку зрения по исследуемому вопросу, а также возможность общения с одногруппниками в процессе совместного обучения. Наряду с этим, существует и ряд затруднений, которые студентам приходится преодолевать: частичное отсутствие навыков самостоятельно работать, недостаточность умений связывать теоретические знания с практикой и другие. Таким образом, это всё свидетельствует о том, что проблема организации самостоятельной работы всё ещё очень актуальна. С целью изменения сложившейся ситуации, предоставляется возможным обогатить цели и содержание самостоятельной работы, что позволит изменить мотивацию у студентов в лучшую сторону. Следовательно, перед педагогами и исследователями в области организации самостоятельной работы ставятся задачи по разработке такой системы обучения, при которой у студентов появится интерес к самостоятельному приобретению знаний, к самостоятельному решению нестандартных задач, что позволит формировать такие качества личности, как самостоятельность и ответственность. Значительный вклад в теорию данного вопроса внесли исследователи Б.П.Есипов, П.И.Пидкасистый, А.В.Усова и другие. Так, П.И.Пидкасистый определяет самостоятельную работу как «средство организации и выполнения определенной деятельности в соответствии с поставленной целью» [6, с.62]. В связи с этим, он выделяет характеристики самостоятельной работы, отмечая, что данное средство обучения является важнейшим условием самоорганизации и самодисциплины, овладения методами познавательной деятельности; вырабатывает психологическую установку на самостоятельное систематическое пополнение своих знаний и выработку умений ориентироваться в потоке научной информации при решении новых познавательных задач [6].

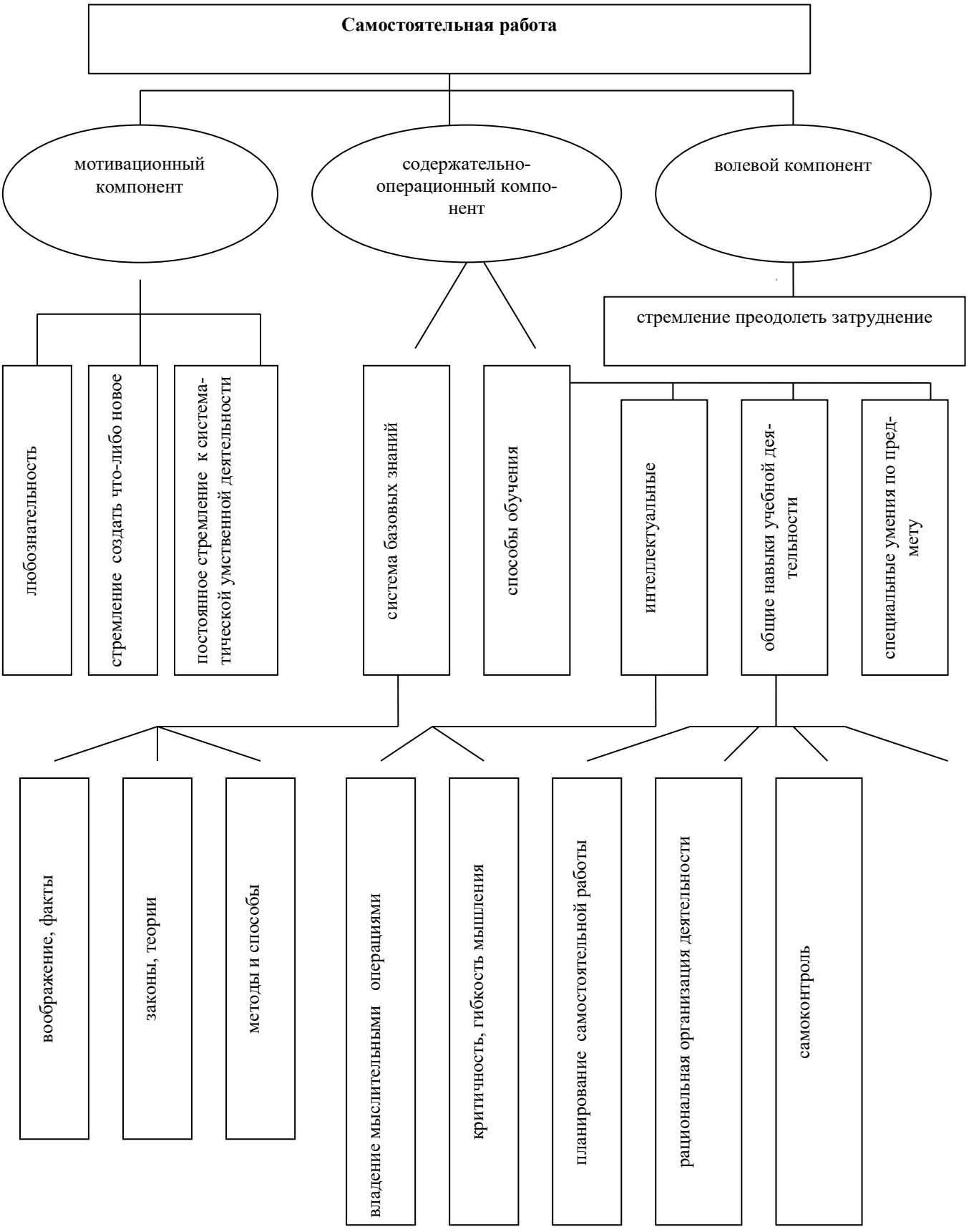


Рис.1. Компоненты самостоятельной работы

Самостоятельная работа студентов рассматривается как основной путь обеспечения их творческой активности в учебном процессе. Она развивает у студентов инициативу, упорство в достижении цели, вырабатывает умение самостоятельно анализировать факты и явления, учит самостоятельно мыслить, что приводит к творческому развитию. Самостоятельная работа служит основным средством превращения полученных знаний в умения и навыки.

Таким образом, мы пришли к следующим ***выводам***. Продуманная организация самостоятельной работы студентов позволяет решать следующие задачи: развивать творческую активность, наблюдательность, логическое мышление; воспитывать культуру умственного и физического труда, самостоятельно работать, продуктивно и с интересом стремиться к достижению поставленной цели; готовиться к совершенствованию в выбранной профессии после окончания вуза. Вышеобозначенный вид деятельности играет решающую роль в формировании личности будущего специалиста, являясь необходимым условием развития его потенциальных возможностей осуществления творческой деятельности. При этом самостоятельная работа должна обеспечить не только усвоение студентами знаний, но и помочь формированию навыков самостоятельного их приобретения.

Список литературы

1. Дистервег Ф.А. Избранные педагогические сочинения/ Ф.А. Дистервег. – М.: Учпедгиз, 1956. – 374 с.

2. Євдокимов В. Технологія організації самостійної роботи студентів в умовах особистісно орієнтованої освіти / В. Євдокимов, В. Луценко // Педагогіка і психологія. – Вип. 28.

3. Некоторые тенденции самодеятельной активности учащейся молодежи : тезисы докладов и сообщений к респ. науч.-метод. конф., (21–22 ноября 1989 р.) / [редкол.: А.М. Меренков и др.]. – Свердловск: НРУ, 1989. – 75 с.

4. Нетрадиционные формы и методы обучения и контроля качества знаний: межвузовский сборник научных трудов / под ред. Н.П. Макаркина. – Саранск: Изд. Мордовского ун-та, 1994. – 218 с.

5. Петров А.В. Самостоятельная познавательная деятельность в системе развивающего обучения / А.В. Петров, О.В. Петрова, Л.В. Цулая // Наука, культура, образование. – 2001. – № 8/9. – С. 150–154.

6. Пидкасистый П.И. Самостоятельная познавательная деятельность школьников в обучении. М., 1980.- 201 с.

УДК 159.99

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ИЗУЧЕНИЯ МЕТАФОР В МЛАДШЕМ ШКОЛЬНОМ ВОЗРАСТЕ

МЕННЕР ЕЛЕНА ДМИТРИЕВНА
студент
ФГБОУ ВО «Алтайский государственный педагогический университет»
ШИШКИНА СНЕЖАНА ВАСИЛЬЕВНА
магистрант
ФГБОУ ВО «Алтайский государственный педагогический университет»

Аннотация: психологическими исследованиями установлено, что уровень развития мыслитель но-речевых действий младших школьников достаточен для усвоения доступных данному возрасту метафор и формирования образности речи, но, чтобы восприятие метафоры превратилось в целенаправленный и организованный процесс наблюдения, стало средством познания действительности, над его развитием надо работать.
Ключевые слова: образность речи, младший школьный возраст, метафора, восприятие метафоры, операция сравнения.

PSYCHOLOGICAL FOUNDATIONS OF THE STUDY OF METAPHORS IN PRIMARY SCHOOL AGE

Manner Elena Dmitrievna,
Shishkina Sneshana Vasilevna.

Abstract: psychological research has shown that the level of development of thought-speech-action of younger students is sufficient for learning available to this age metaphors and the formation of imagery of speech, but to the perception of metaphor has turned into a purposeful and organized process of supervision, has become a means of understanding reality, on its development to work.
Key words: imagery of speech, primary school age, a metaphor, a perception of a metaphor, the comparison operation.

В современной стратегии развития образования большое внимание уделяется развитию коммуникативных умений учащихся, в том числе формированию у них внимательного и творческого отношения к слову, к его употреблению, развитие способности воспринимать и оценивать образные средства речи. Одним из эффективных способом обучения образной речи является развитие у учащихся умения понимать метафоры, использовать их для создания образных, выразительных, экспрессивных высказываний. Кроме того, художественные тексты и повседневная речь насыщены метафорами, и ученик постоянно сталкивается с необходимостью их интерпретировать.

Основы развития речи, в том числе ее образности, закладываются в младшие школьном возрасте. К начальной школе у детей развивается осмысленное восприятие, способность выделять и замечать средства художественной выразительности, но часто они не понимают переносного значения

отдельных метафор. У ребенка 6-10 лет механизм восприятия готов, но чтобы он превратился в целенаправленный и организованный процесс наблюдения, стал средством познания действительности, над его развитием надо работать. «Понять метафору – значит в какой-то степени мысленно проследить путь ее создания, а это неизбежно требует умственного усилия в преодолении несовместимости значений, восстановления смысловой гармонии [1, с. 341].

О.И. Никифорова, одна из первых исследовавшая восприятие метафоры, пришла к следующему выводу: «Понимание метафоры зависит, во-первых, от умения выделить предмет выражения и сосредоточиться на нем, во-вторых, от умения выделять из всех предметов именно тот предмет или ту сторону предмета, к которой применима метафора, в-третьих, от умения непосредственно усмотреть метафорическое значение слова, аналогичное его прямому значению, в-четвертых, от наличия соответствующего опыта и значений» [3, с. 138].

В.И. Малинина определила, что понимание метафоры доступно младшим школьникам при условии «знания действительности отраженных в прямых значениях компонентов метафоры; объема обобщенности метафорического образа: метафоры, выражающие наглядные представления, перенос в которых основан на конкретном наглядном признаке, доступны уже старшим дошкольникам; понимания характера переноса в метафоре» [2, с.23].

Развитие мышления ребенка идет от конкретного к абстрактно-логическому. Так в дошкольном возрасте переносные значения слов могут осознаваться детьми только в том случае, если они представляют собой перенос внешних признаков на конкретные предметы, знакомые детям: образные же выражения, носящие отвлеченный характер, недоступны пониманию семилетних детей. К моменту поступления в школу ребенок научается мыслить не образами предметов, а понятиями о них, выраженных в слове. Ситуация, когда детская мысль на первых порах связана только с конкретными образами, меняется. Старшие дошкольники начинают пользоваться, по определению В.К. Харченко, «непреднамеренными» и «преднамеренными» метафорами [4, с. 112].

Не принимая некоторые переносные значения, ребенок, тем не менее, не отрицает метафору вообще. Он употребляет ее (большей частью олицетворения), не осознавая этого, непреднамеренно («листики шепчутся», «глазки спят»). Используя «непреднамеренные» метафоры, ребенок постепенно открывает для себя возможностью создания своих собственных, осознанных, или «преднамеренных». Метафора как компонент значения в речи дошкольника неразрывно связана с деятельностью ребенка, в дальнейшем, в младшем школьном возрасте, происходят процессы усвоения лексических значений.

Мыслительная и специально-речевая деятельность, лежащая в основе построения метафорических образов, весьма сложна, но простые ее варианты доступны младшим школьникам для осознания и практического усвоения. Ее эффективность во многом определяется развитием мыслительных операций (наблюдение, сравнение, абстрагирование), ассоциативного мышления, творческого и воссоздающего воображения и эмоциональной сферы учащегося.

Психологические исследования позволяют сделать вывод о наличии у младших школьников достаточного уровня развития мыслительных действий, необходимого для усвоения и формирования первоначальных лексических понятий.

Овладение операцией сравнения имеет огромное значение в учебной работе младших школьников, является одной из самых необходимых ступней в усвоении переносного значения слова, способствует пояснению значений слов. Процесс понимания метафоры проходит ряд этапов: на первом этапе устанавливается буквальное значение выражения; на втором – это значение сопоставляется с контекстом; на третьем, - если имеется несоответствие между буквальным значением и контекстом, начинается поиск небуквального значения метафорического выражения.

Чтобы уметь сравнивать, ребенок должен научиться видеть сходное в разном и разное в сходном. Для этого требуется провести анализ сравниваемых объектов, сопоставить выделяемые признаки, с целью нахождения однородных и разных. Надо сравнивать форму с формой, назначение предмета с таким же качеством другого предмета, внешние признаки, цвет, величину предмета с аналогичными сторонами другого предмета.

Совершенно ясно, что для того, чтобы сравнивать, необходимо в какой-то мере знать предметы,

иметь о них достаточно четкие конкретные представления, включающие мысленное вычленение наиболее яркого, специфического, оригинального. Это, в свою очередь, подразумевает высокую степень наблюдательности, четкость и своеобразие восприятия, наличие фантазии.

При изучении метафор формируется образное мышление учащихся, так как им приходится мысленно преобразовывать воспринимаемый наглядный материал, актуализировать образы по памяти (вне непосредственного восприятия этого материала), воссоздавать их, сохранять и удерживать в памяти. Психологи установили, что образные процессы, протекающие при чтении метафоричной речи, относятся к деятельности воссоздающего и творческого воображения. Воспроизводящее воображение помогает описать с наибольшей точностью и яркостью какой-либо предмет, эпизод, картину из прочитанного или услышанного текста. Творческое воображение необходимо для создания нового оригинального образа в собственных метафорах.

Поскольку в основе большинства метафор лежат чувственные образы, работа с метафорами развивает внешние чувства детей (зрение, слух, осязание, вкус, обоняние), а это немаловажно: с помощью внешних чувств человек воспринимает впечатления от окружающего мира, служащие основой формирования понятий, главных элементов умственной деятельности человека.

Работа над образностью речи в начальных классах должна опираться на эмоционально-образный характер восприятия учащимися окружающего мира, учитывать возрастные возможности и особенности детей. Рассмотрение механизма образования переносных значений будет способствовать формированию и развитию абстрактного мышления, воспроизводящего и творческого воображения, наблюдательности, обогащать эстетические чувства младших школьников.

Список литературы

1. Люблинская А.А. Учителю о психологии младшего школьника: Пособие для учителя. – Москва: Просвещение, 1977. – 224 с.

2. Малинина В.И. Понимание образной речи детьми младшего школьного возраста: Автореф. дис. … канд. пед. наук. – Москва, 2004. – 16 с.

3. Никифорова, О.И. Восприятие метафоры: Уч. зап. МГПИИЯ.– Москва, 1954. – Т. 8. – С. 299 – 318.

4. Харченко, В.К. Переносные значения слова. – Воронеж: Изд-во ВГУ, 1989. – 144 с.

© Е.Д. Меннер, 2017
© С.В. Шишкина, 2017

УДК 004.92

ПРИМЕНЕНИЕ КОМПЬЮТЕРНОЙ ГРАФИКИ В НАЧАЛЬНОЙ ШКОЛЕ

КАРБАСОВА ЕКАТЕРИНА АНДРЕЕВНА,
студентка 4 курса Института экономики и управления ФГБОУ ВО «Магнитогорский государственный технический университет им. Г. И. Носова», г. Магнитогорск, Российская Федерация

Аннотация: В данной статье рассмотрен недостаток программных и информационных продуктов, применяемых в обучении школьников начальных классов. Для решения проблем в обучении компьютерной графике представлена программа Flash и дана ее подробная характеристика.
Ключевые слова: компьютерная графика; начальная школа; программа; программное обеспечение.

USE OF COMPUTER GRAPHICS IN ELEMENTARY SCHOOL

Karbasova E.A.,
student of the 4th course Nosov Magnitogorsk State Technical University, Magnitogorsk, Russian Federation

Abstract: This article discusses the lack of software and information products used in teaching elementary school. To solve problems in learning computer graphics are the program flash and it is given its detailed description
Keywords:. computer graphics; elementary school; program; software.

В настоящее время в системе образования уделено большое внимание использованию информационных технологий в образовательном процессе. Умение использовать компьютерные технологи и работать с информацией является обязательным критерием освоения образовательной программы. Современные дети, начиная с детского сада, пользуются компьютерами, гаджетами и имеют выход во всемирную сеть.

На данный момент одной из бурно развивающихся информационных технологий является компьютерная графика. Область применения огромен: от создания простых графических изображений до компьютерного проектирования научных исследований.

Применение компьютерной графики в образовании является актуальным и востребованным. Благодаря компьютерной графике, процесс обучения становится более наглядным и увлекательным [1, с. 211].

По мнению детей использование компьютерной графики в учебной и внеурочной деятельности школы является вполне приемлемым и естественным, потому что с этой технологией младшие школьники сталкиваются ежедневно. Применение графики повышает мотивацию к обучению, помогает развитию творческих способностей и создаёт благополучный эмоциональный фон для обучения.

Для школьников начальных классов характерна неусидчивость, плохая концентрация внимания, частая смена деятельности, игривость. Дети данного возраста склонны к подражанию, они обращают внимание лишь на те предметы и события, которые отвечают их кругу интересов. Младшие школьники очень активны, им сложно усидеть на месте. Ярко выраженная эмоциональность, вера в сказку, в волшебство, в существование своих любимых героев из произведений и мультфильмов, так характерные для учеников начальных классов, трудно сочетаются с новыми обязанностями сидеть, слушать и выполнять указания учителя.

Решение данных проблем в обучении детей начальных классов я вижу в применении графической программы Flash.

На сегодняшний день программное обеспечение компьютерной графики в школах при изучении материала начальных классов включает следующие программные продукты «Paint» и графические возможности текстового процессора «Microsoft Word». Здесь мы видим, возможности использования программ компьютерной графики ограничены лишь двумя наименованиями.

Я считаю, что программу Adobe Flash необходимо начинать использовать уже в начальных классах школы.

Macromedia Flash — это интегрированная среда для создания интерактивной векторной анимации, используемая при создании Веб-сайтов и презентаций для реализации научно-исследовательских проектов учащихся.

Программа Macromedia Flash позволяет:

− создавать и редактировать графические изображения и экспортировать их как в векторные, так и растровые форматы;

−работать с текстом;

− производить изменение формы, цвета и положения объекта (его

частей) во времени и пространстве;

− создавать элементы управления (кнопки, меню и пр.) для интерактивной анимации;

− озвучивать ролик и пользовательские события (движения мыши, нажатие кнопки);

− использовать для создания интерактивной анимации язык программирования Action Script;

− создавать диалоговые окна, элементы ввода данных пользователем;

− получать конечный продукт в виде gif-анимации, Flash-фильма, исполнимого exe-файла [2, с. 94].

Эта программа позволяет развивать творческие способности,

воображение, абстрактное мышление и навыки проектной деятельности у учащихся любого возраста.

Использование Flash в образовательном процессе позволяет например одной технологии охватить сразу несколько инструментов,применяемых при разработке анимационных роликов, это: встроенный редактор векторной графики, инструменты анимации изображения, встроенный язык сценариев – ActionScript. На примере графического редактора векторной графики Flash, можно продемонстрировать всевозможные приемы и алгоритмы, которые используются в работе с векторной графикой и растровой графикой.

Изучение инструментов графического редактора Flash, позволит в дальнейшем с легкостью применять полученные навыки и при работе с другими графическими редакторами, как растровой, так и векторной графики, а также для создания презентаций, веб-страниц и интерактивных веб сайтов.

Применение программы Flash позволяют значительно повысить интерес учащихся к изучаемому предмету, сформировать мотивацию к дальнейшему изучению информатики и ИКТ.

Применение в обучении компьютерной графики поможет избежать множества трудностей. При её использовании младшие школьники будут лучше концентрировать внимание, усилится интерес и мотивация к учебной деятельности, также они научатся самостоятельно пользоваться данной технологией для достижения учебных и личных целей. Большое количество наглядного материала (схемы, таблицы, изображения) будут способствовать развитию памяти и мышления младших школьников.

Обучение с использованием компьютерной графики способствует реализации принципа индивидуализации, коррекционной направленности, принципа доступности, способствует преодолению таких особенностей у младших школьников, как преобладание игровой деятельности над учебной, повысит познавательный интерес. Применение компьютерных графических ресурсов в игровой форме обучения и воспитания имеет психотерапевтический эффект.

Применение компьютерной графики в начальной школе позволит сделать обучение более ярким, насыщенным, современным и разнообразным. Уровень овладения материалом, представленным в

таком виде, повысится, интерес к учёбе будет проявляться в большей степени. Использование компьютерной графики положительно скажется на развитии памяти и творческих способностях детей.

Список литературы

1. Попов О. А. Применение программного продукта Macromedia Flash при создании учебно-методических программ в рамках применения информационных компьютерных технологий в образовании // Известия РГПУ им. А.И. Герцена. 2015. №55. 211 с.

2. Ситникова Л.Д., Богатырева Ю.И. // Использование анимации и компьютерной графики в учебном процессе // Гуманитарные ведомости ТГПУ им. Л.Н. Толстого. 2013. №1-2 (5-6). – 94 с.

3. Гусева Е.Н. Моделирование макроэкономических процессов: учеб. пособие/ Е.Н. Гусева. – М.: Флинта, 2014.– 214 с.

4. Гусева Е.Н. Математика и информатика: практикум / Е.Н. Гусева, И.Ю. Ефимова, И.И.Боброва, И.Н. Мовчан, Л.А Савельева. – М.: Флинта, 2015.– 197 с.

5. Гусева Е.Н. Дидактические условия использования педагогических программных средств в процессе профессиональной подготовки будущих учителей: дис. канд. пед. наук.– Магнитогорск, 1999. – 168 с.

6. Гусева Е.Н. Информатика: учеб. пособие/ Е.Н. Гусева, И.Ю. Ефимова, И.Н. Мовчан, Р. И. Коробков, Л.А. Савельева. – Магнитогорск: МаГУ, 2008. – 215 с.

7. Гусева Е. Н. Основы имитационного моделирования экономических процессов: учеб. пособие/ Е.Н. Гусева. – Магнитогорск: МаГУ, 2008. – 100с.

8. Гусева Е. Н. Имитационное моделирование экономических процессов в среде «Arena»: учеб. пособие/ Е.Н. Гусева. – М.: Флинта, 2011.– 132 с.

9. Гусева Е. Н. Имитационное моделирование социально-экономических процессов: метод. указ. / Е.Н. Гусева. – Магнитогорск: Изд-во Магнитогорск. гос. техн. ун-та им. Г.И. Носова, 2015. – 25 с.

10.Karmanova E.V., EfimovaI.Yu., Guseva E.N., Kostina N.N., Saveleva L.A., Bobrova I.I.//Modeling of students' competency development in the higher education distant learning system.–В сборнике: Proceedings of the 2016 Conference on Information Technologies in Science, Management, Social Sphere and Medicine (ITSMSSM 2016) 2016. С. 308-315.

11.Гусева Е.Н. Анализ результатов имитационного моделирования в среде Rockwell Software Arena// Теплотехника и информатика в образовании, науке и производстве сборник докладов V Всероссийской научно-практической конференции студентов, аспирантов и молодых учёных (ТИМ'2016), УрФУ, 2016. С. 194-198.

12.Гусева Е.Н. Задачи на измерение количества информации с использованием понятия вероятности //Информатика и образование. 2008. № 2. С. 61-64.

© Е.А. Карбасова , 2017

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 159.922.7

ДИАГНОСТИКА ЭМОЦИОНАЛЬНО-СМЫСЛОВОЙ СФЕРЫ В КОНТЕКСТЕ СТАНОВЛЕНИЯ СТРУКТУРЫ САМОСОЗНАНИЯ РЕБЕНКА 7-ГО ГОДА ЖИЗНИ

КУЛАКОВСКАЯ В.И

кандидат психологических наук, ведущий научный сотрудник ФГБНУ «Институт изучения детства, семьи и воспитания РАО»

Аннотация: В статье раскрывается место переживания в структуре самосознания у детей старшего дошкольного возраста, рассматриваются особенности диагностики переживаний у детей 7-го года жизни. Становление самосознания ребенка рассматривается как изменение соотношения его переживаний и сознания

Ключевые слова: сознание, эмоционально-смысловая сфера, самосознание, самопознание, переживание, осмысление переживаний.

DIAGNOSIS OF THE EMOTIONAL-SEMANTIC SPHERE IN THE CONTEXT OF THE FORMATION OF THE STRUCTURE OF THE SELF-CONSCIOUSNESS OF THE CHILD 7TH YEARS OF LIFE

Kulakovskaya V.I.

Abstract: The article reveals the place of emotions in the structure of consciousness in children of senior preschool age are considered diagnostic features of the experiences of children 7-year life. The formation of the identity of the child is considered as changes in the ratio of his experiences and consciousness

Key words: Consciousness, the emotional-semantic sphere, self-consciousness, self-knowledge, feeling, understanding feelings

В работах философов, психологов, экономистов сегодняшнее время все чаще называют временем неопределенности, главной характеристикой которого является невозможность адекватно ориентироваться в реальности. И здесь, как отмечают многие исследователи (Б.С.Алишев, Большаков П.В. и др.), «человек сталкивается с неопределенностью не только внешнего, так называемого объективного мира, но и своего внутреннего, субъективного, и эта неопределенность тоже должна каким-то образом преодолеваться».[1]

Об искажениях в ориентировке в сегодняшней реальности свидетельствуют многочисленные факты, среди которых на первый план выходит проблема нарушения базовых ценностей. Мы видим реальные факты снижения ценности человеческой жизни, непонимание и неразличение добра и зла, искажение системы оценок и самооценок, проявляющееся в чрезмерной и необоснованной конфликтности, эмоциональной «глухости» и жестокости. И если до недавнего времени данные личностные характеристики мы устойчиво связывали с взрослым населением, то сейчас негативные личностные проявления мы ощущаем в реалиях уже дошкольного детства.

Данная сторона поведения связана с особенностями становления и развития эмоционально-смысловой сферы, и прежде всего, с развитием сознания и самосознания.

В психологической науке самосознание ребенка – это его самопознание и самоотношение. И если самопознание выступает когнитивной составляющей, связанной с представлениями о себе как субъекте деятельности, субъекте общения, субъекте взаимоотношений с другими людьми, то самоотношение это - эмоциональная составляющая Образа «Я» (совокупность устойчивых смыслов, регулятор поведения ребенка). Главным механизмом формирования структуры «Образа «Я» выступает осмысление переживаний – особое состояние, преобразующее переживания в мысли, идеи, намерения, а также осознания его причин и следствий [2]. Эти переживания сопровождают жизнь детей на разных ее этапах. Проблема изучения связи переживаний (как его состояний) и самосознания и, как результат, появление образа себя у детей седьмого года жизни остается сегодня наименее освещенной.

Ответ на данный вопрос может внести ясность в понимание формирующихся базовых ценностей и ориентиров сегодняшних детей.

Естественно у исследователя возникает вопрос, каким образом определить наличие таких переживаний у старшего дошкольника. Появляется необходимость в разработке комплекса методик, позволяющих выявить такую связь переживаний и самосознания.

Анализ исследований в области психологической диагностики личностного развития детей старшего дошкольного возраста, а также данные наших наблюдений показали, что при разработке методик изучения самосознания у детей 7-го года жизни необходимо учитывать следующие положения.

1. Как мы уже отмечали в начале нашей статьи, именно обобщение переживаний является главным механизмом осознания и оценки переживаний. Особенности таких переживаний возможно определить в речи. На 7-м году жизни происходят значительные изменения в развитии речи дошкольника, в большей степени связанные с развитием различных форм и видов мыслительной деятельности. Это, прежде всего развитие «внутреннего плана действий», который дает возможность ребенку оперировать различными представлениями в уме, а не только в образном представлении; появление рефлексии - способности осознавать и анализировать свои переживания и чувства. К изменениям непосредственно речевого развития можно отнести увеличение количества обобщенных слов, активное использование в речи синонимов, антонимов, придаточных предложений. У некоторых дошкольников появляется монологическая речь, умение участвовать в диалоге.

Эти особенности свидетельствуют о том, что основным исследовательским инструментом изучения самоотношения у детей 7-го года жизни могут быть вербальные методы диагностики. Дети данного возрастного периода способны воссоздать и описать в речи свой собственный образ.

2. В ситуации систематического посещения дошкольного образовательного учреждения детьми 7-го года возникают новые (в сравнение с предыдущим возрастом) важные потребности, определяющие состояние и переживания ребенка в этот период. Самой стержневой является потребность в общении со сверстниками и с взрослыми. Влияние взрослого, который выступает носителем социальных норм и правил, значительно расширяется и уже не ограничивается близкими людьми, которым пытается подражать старший дошкольник, перенимая способы оценки людей, разных событий. Поведение других, подчас совсем незнакомых людей становится образцом для сравнения. Главным механизмом в формировании отношения к образцу выступает оценка, которая дается реальным людям, а также героям рассказов, мультфильмов, сказочным персонажам.

Сверстник является инициатором общения, объектом для сравнения, а поэтому, средством самоутверждения. Другой ребенок становится не только партнером, но и личностью, поскольку начинают замечаться его желания, предпочтения , приводящие к признанию и уважению и наоборот.

Таким образом, ребенок формирует свой собственный образ из тех оценок, которые слышит в свой адрес со стороны взрослых и сверстников. Поэтому в содержании разрабатываемых анкет и бесед с дошкольниками формулировки вопросов должны затрагивать данную сферу потребностей.

3. Среди методик, которые используются в изучении самосознания, значительное место занимают проективные. Действительно, проективные методики выступают в качестве эффективного средства

объективации особенностей личности дошкольников, позволяют раскрыть те личностные стороны, которые трудно поддаются изучению с помощью других методов. Например, часто упоминаются: метод депривации структурных звеньев самосознания» (авторы В.С. Мухина, К.А. Хвостов); проективный метод – тест «Дом-Дерево-Человек» (автор Р.Ф. Беляускайте); модифицированная шкала самооценки Т.Дембо-С.Л.Рубинштейна «Лесенка» и др. Наше исследование также показало положительный опыт использования проективных техник в изучении самосознания. Наряду с опросником в работе со старшими дошкольниками возможно использовать рисуночные методики, например, «Рисунок себя», в котором, как отмечал К.Маховер, «фигура человека может рассматриваться не только как сама личность, но и как вытесняемый или идеальный образ «Я», а рисуночное пространство - как другие люди» [3].

Наряду со структурными характеристиками важным показателем в рисунках детей выступает цвет, поскольку именно цвет связан с эмоциями на самых разных уровнях психической деятельности человека. Многочисленные методики основываются на предположении о том, что характеристики невербальных компонентов отношений к значимым другим и себе самому отражаются в цветовых ассоциациях к ним.

Кроме того, использование рисунка в работе с детьми старшего дошкольного возраста может выступать как метод «запуска интереса» к дальнейшей беседе. Наши пилотажные исследования показали, что диагностика переживаний у детей 7-го года жизни, так же как младшего и среднего дошкольного возрастов, является более результативной, если строится на тесной взаимосвязи беседы, изобразительной и игровой деятельности.

Список литературы

1. Алишев Б.С. Психика и преодоление неопределенности / Б.С. Алишев // Психология : журнал Высшей школы экономики / Ред. Т.Н. Ушакова. – Москва : Государственный университет – Высшая школа экономики, 2009. – 2009 №3 том 6. – с.3-26.

2. Кошелева А.Д. Осмысление переживаний и его роль в становлении самосознания ребенка// Психология сознания: Истоки и перспективы изучения. Материалы Х1У Международных чтений памяти Л.С.Выготского 12-16 ноября 2013 г. М., 2013. Т.1. С. 68-74

3. Маховер К. Проективный рисунок человека : [методика клинической диагностики личности] / К. Маховер. – М.: Смысл, 1996. – 158 с.

УДК 159.99

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЙ ПОДХОД К ПРОБЛЕМАМ ЭВТАНАЗИИ

УРАЗАЛИЕВА ЗУЛЬФИЯ ШАРИФОВНА

Студент
ФГБОУ ВО «Астраханский государственный университет»

Аннотация: В настоящий момент феномен эвтаназии оставляет за собой массу научных и религиозных споров во всём мире. Изучение проблем эвтаназии является важнейшей психологической, медицинской, социокультурной и антропологической задачей современности. В данной статье раскрываются основные характеристики понятия «эвтаназия», а также рассматриваются её психологические аспекты.
Ключевые слова: эвтаназия, добровольная эвтаназия, принудительная эвтаназия, позволение умереть, эмпатия.

PSYCHOLOGICAL APPROACH TO THE PROBLEMS OF EUTHANASIA

Urazalieva Zulfiya Sharifovna

Abstract: Currently, the phenomenon of assisted suicide leaves many scientific and religious disputes worldwide. The problem of euthanasia is an important psychological, medical, socio-cultural and anthropological challenge of our times. This article describes the main characteristics of the concept of "euthanasia", and examines its psychological aspects.
Keywords: euthanasia, voluntary euthanasia, involuntary euthanasia, allowing to die, empathy.

В современном мире, где существуют различные инновационные аппараты и «волшебные пилюли», жизни цивилизованного человека угрожает меньшее количество опасных факторов по сравнению с нашими предками. Медицина активно развивается, но, к сожалению прогресс не дошёл до того уровня, когда жизнь абсолютно любого человека может быть спасена. Существуют болезни, которые не изучены на настоящий момент, и справиться с такими случаями современные врачи не в силах. Зачастую, тяжелобольных людей подключают к аппарату искусственного продления жизни, медицина знает случаи успешного выздоровления таких людей, но на каждый удачный случай обходится несколько плачевных.

Последние годы человечество бурно обсуждает вопрос эвтаназии, как один из самых сложных и противоречивых. Жизнь человека признаётся главной ценностью, а потому, существует множество «за» и «против» такого решения проблемы. Современная медицина в состоянии продолжительное время поддерживать жизнь больных людей, которые находятся в состоянии между жизнью и смертью. Задача осложняется психологическим аспектом: стоит ли обременять смертельно больного человека, кто возьмёт на себя исполнение данной функции [1, с. 138].

Для изучения психологических вопросов предложенной темы изучим понятие эвтаназии.

Комлев Н.Г. трактует эвтаназию как «лёгкую смерть» или медицинское вмешательство в продолжительность жизни человека. Данная функция осуществляется введением смертельной дозы лекарственного препарата или отключением от аппарата жизнеобеспечения. Автор отмечает, что эвтаназия является запрещенной в больших количествах странах и противоречит закону, а также врачебной этике [2].

По философскому словарю Андре Конт-Спонвиля, эвтаназия- хорошая смерть, либо смерть с медицинской помощью. В действительности, понятие обозначает добровольное принятие кончины с помощью средств медицины, использующееся в отношении смертельно больного пациента.

В психолого-психиатрическом словаре говорится о том, что эвтаназия считается намеренным оказанием определенного содействия человеку в достижении его добровольной смерти. Психологической мотивацией к применению эвтаназии служит избавление пациента от тяжести состояния.

Таким образом, изучив данное понятие, можно выделить его основные составляющие: ускорение смерти тяжелобольных, забота о умирающих, предоставление больному возможности умереть [3, с. 72].

Ученые разделяют добровольную и принудительную эвтаназию.

Добровольной эвтаназией считается тот случай, когда больной сам принимает решение о прекращении жизни. Психологическая сторона этого вопроса достаточно сложна, так как мы можем лишь предполагать, что происходит с психикой человека, принимающего решение. Ученые довольствуются общими понятиями происходящего, но на практике этот вопрос не может быть изучен.

Принудительная эвтаназия отличается отсутствием согласия человека, когда решение о смерти исходит от других лиц (родственников, друзей и др.). Эвтаназия может быть осуществлена без согласия пациента, зачастую врачом, когда больной является психически недееспособным.

Психологическим аспектом изучения проблемы эвтаназии могут послужить следующие факторы:

-Священность жизни человека.

Люди, выступающие против применения эвтаназии, обращаются к принципу ценности человеческой жизни. Принцип отождествляется тем, что жизнь является высшей ценностью, и никто не имеет права к её искусственному прерыванию. Те, кто применяют принцип священности жизни к вопросу эвтаназии, очевидно придерживаются точки зрения, что прекращение жизни по любой причине нравственно неправильно.

- Вид убийства или позволение смерти.

Следующий вопрос, затрагиваемый учёными по поводу эвтаназии, заключается в различии между позволением умереть и убийством. Существует мнение, что пассивная эвтаназия не относится к эвтаназии в целом. Данный подход очень сомнителен, так как согласие на смерть тоже не является нравственно допустимым [4].

В Кодексе Американской Медицинской Ассоциации записано, что врачи ни при каких обстоятельствах не должны забирать жизнь пациента. Но, несмотря на это, врачи не обязаны продлевать жизнь, руководствуясь сверхъестественными усилиями, когда восстановление здоровья невозможно. Под сверхъестественными усилиями понимается то, что если в ситуации, где человек болен и в медицине не существует препаратов для лечения данной болезни, врач не должен использовать те или иные аппараты в надежде на спасение.

Великий ученый Иммануил Кант говорил, что у любого человека есть право выбора. Любой поступок, совершаемый индивидом, есть показатель его совести и души. Поэтому решение, принятое медицинским работником, либо близким человеком в отношении больного, всегда характеризует его собственную личность, способность сопереживать и принять страдания другого.

Эдвард Титченер ввёл понятие «эмпатия», которое относится к разделу психологии и означает способность человека поставить себя на место другого человека. Термин подразумевает умение понять ситуацию больного, его мысли и желания, а также принимать его тяжелое состояние.

Эмпатия включает в себя такие составляющие, как:

- сопереживание человеку, перенос его эмоционального состояния на себя;

- осведомленность о внутренних переживаниях, мыслях больного;

- эмоциональная реакция на страдания другого человека, проявление эмоций по отношению к нему [5, с.132].

Любой психологически здоровый человек способен проявлять эмпатию. Её примером могут послужить разные случаи, такие как: реакция на боль поранившегося человека, сопереживания драматическому актёру и многие другие. Эмпатия есть тот инструмент психологии человека, который отличает

нас от животного мира [6].

Таким образом, изучив психологический аспект проблемы эвтаназии, мы выявили, что данный вопрос очень сложен и противоречив. В странах, где разрешено проведение данного процесса, трудное решение лежит на плечах медицинского персонала и ближних пациента. Конечно, в отношении больных, мучительно страдающих от болезни, было бы верно решение о принятии эвтаназии. Но в других случаях ответ должен быть не в пользу такого метода. При этом многие вопросы против эвтаназии указывают на то, что ее разрешение негативно скажется на развитии диагностической и терапевтической сферы, добросовестности оказания медицинской помощи тяжелобольным. Именно поэтому возникают серьезные противоречия морали и права в вопросе эвтаназии, которые выражаются в весьма размытой, непонятной, необоснованной и неординарной позиции по данному вопросу во всем мире.

Список литературы

1. Мадоян И.А. Гуманистические идеи и проблема эвтаназии / И.А. Мадоян, О.Е. Баксанский // Филос. науки. - М.,. - N 3/4.
2. Словарь иностранных слов.- Комлев Н.Г., 2006.
3. Иванюшкин В.Я., Дубова Е.А. «Правовые и Этические аспекты эвтаназии» // Вестник АМН СССР. № 6. 1984. С. 72-77
4. Судо Жак. «Эвтаназия». М. 1987
5. В. А. Рыбин «Эвтаназия. Медицина. Культура. Философские основания современного социокультурного кризиса в медико-антропологическом аспекте»//Стереотип. -М.2014
6. http://privivkainfo.ru/inekciya/evtanaziya-za-i-protiv.html

© З. Ш. Уразалиева, 2017

СОЦИОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 338

АНАЛИЗ СИСТЕМЫ МОТИВАЦИИ ПЕРСОНАЛА В ОРГАНИЗАЦИИ

БАНЕЕВА ЗИНАИДА МАТВЕЕВНА
студент
ФГБОУ ВО «Иркутский национальный исследовательский технический университет»
БАЯСКАЛАНОВ АЛЕКСЕЙ БАИРТУЕВИЧ
аспирант
ФГБОУ ВО «Байкальский государственный университет»
Научный руководитель:
Баяскаланова Туяна Александровна
к.э.н., доцент
ФГБОУ ВО «Иркутский национальный исследовательский технический университет»

Аннотация: В данной работе представлен анализ состояния системы мотивации персонала в организации. Среди сотрудников было проведено анкетирование, для выявления скрытых недостатков внутри компании. Даны рекомендации по улучшению системы мотивации в организации.
Ключевые слова: мотивация, методы, стимулирование, анализ, персонал, система.

ANALYSIS OF THE PERSONNEL MOTIVATION SYSTEM IN THE ORGANIZATION

Baneeva Zinaida Matveyevna,
Bayaskalanov Alexey Bairtuyevich
Scientific adviser*:*
Bayaskalanova Tuyana Alexandrovna

Abstract: In this paper, we present an analysis of the state of the personnel motivation system in the organization. Among the employees, a questionnaire was conducted to identify hidden shortcomings within the company. Recommendations are given for improving the motivation system in the organization.
Key words: motivation, methods, stimulation, analysis, personnel, system.

В настоящее время в нашей стране наблюдается кризис труда. Труд перестал быть для многих людей смыслом жизни и превратился в средство выживания.

Целью работы является анализ системы мотивации персонала в организации. Для достижения цели в работе были поставлены задачи:

- изучить основы системы мотивации;
- проанализировать состояние системы мотивации в организации;
- разработать предложения по совершенствованию системы мотивации.

Структура рабочей силы организации представлена в таблице 1.

Таблица 1

Численность сотрудников организации по годам

Показатели	2013 год	2014 год	2015 год	Отклонение чел.	
				2014 г. к 2013 г.	2015 г. к 2014 г.
Численность работающих, всего, чел., в т.ч.	799	869	966	70	97
- руководители	136	145	156	9	11
- специалисты	341	405	454	64	49
- служащие	322	319	356	-3	37

В ходе анализа численности и структуры персонала по возрастной категории в организации в 2015 году наблюдается постепенное изменение в возрастной структуры в пользу увеличения численности молодежи, этому способствует практика приема на работу выпускников вуза, данные представлены в таблице 2.

Таблица 2

Численный состав и структура сотрудников по возрастной категории

Показатель	2013 год		2014 год		2015 год		Темп роста, %	Темп роста, %
	чел.	%	чел.	%	чел.	%	2014/ 2013г.	2015/ 2014г.
В том числе: - до 30 лет	150	18,8	430	49,5	420	43,4	286,7	97,7
-30-50 лет	430	53,8	296	34	376	38,9	68,8	127,02
-50лет и старше	219	27,4	143	16,44	170	17,6	65,3	118,9
Численность работающих, всего	799	100	869	100	966	100	108,8	111,2

Анализ численности и структуры персонала по уровню образования представлен в таблице 3.

Таблица 3

Численный состав и структура персонала по образованию

Показатели	2013 год		2014 год		2015 год	
	чел.	%	чел.	%	чел.	%
Два высших, аспирантура, докторантура	134	16,8	133	18,3	132	13,7
Высшее	369	46,2	397	45,7	547	56,6
Среднее-специальное	180	22,5	224	25,7	175	18,1
Среднее	97	12,1	96	11,04	94	9,7
Неполное средние	19	2,4	19	2,2	18	1,9
Всего:	799	100	869	100	966	100

Данные показали, что 2015 году возросло количество сотрудников с высшим образованием.

Анализ текучести персонала показал, то на предприятии наблюдается рост коэффициента текучести кадров и основной причиной увольнения является низкая оплата труда.

Среди сотрудников было проведено анкетирование, для выявления скрытых недостатков внутри компании.

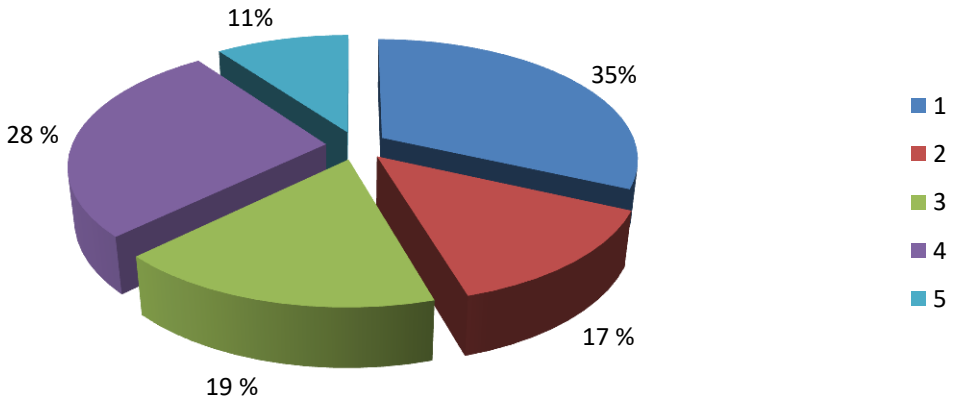
Все вопросы, предложенные участникам анкетирования, можно разделить на несколько групп связанные с:

– удовлетворенностью взаимоотношениями внутри коллектива;
– отношением к руководству;
– содержанием деятельности, выполняемыми задачами;
– профессиональным развитием;
– удовлетворенностью системой оплаты труда;
– лояльностью к компании.

Так, наиболее злободневной темой, по результатам опросов стала существующая система оплаты труда. При проведении анализа средней заработной платы было выявлено, что средняя заработная плата в организации составила всего 57% от средней по региону. При этом следует отметить, что темпы роста производительности труда в организации значительно опережают темпы роста заработной платы.

Кроме того опрос показал, что руководство не всегда учитывает мнение сотрудников, что вызывает у тех чувство второстепенности. Так, многие сотрудники считают, что высшее руководство и организация не достаточно продуктивны и эффективны, потому что они не учитывают мнение своих сотрудников и те не могут участвовать в обсуждении вопросов связанных с принятием управленческих решений. 36 % опрашиваемых считают, что по некоторым вопросам нет информации. Причиной тому может быть недостаточная информированность рядовых сотрудников о работе компании в целом, о целях, приоритетах, а также дистанция в отношениях между подчиненными и руководством.

Отсутствие профессионального и личного роста так же может стать причиной ухода молодых специалистов на поиск более интересной, значимой работы (рис. 1).



1 -вполне удовлетворен
2 -удовлетворен
3- не вполне удовлетворен
4 -не удовлетворен
5- крайне не удовлетворен

Рис. 1. Удовлетворенность служебным (профессиональным) продвижением

На основании полученных данных анкетирования, можно сказать, что существующая на данный момент система мотивации персонала в организации нуждается в корректировке.

Исходя из полученных результатов анализа организации, были предложены следующие рекомендации, направленные на повышение мотивации персонала организации:

1. Повысить заработную плату работникам организации (хотя бы до среднерегиональной).
2. Учитывать мнение сотрудников по поводу предстоящих действий, предоставляя им возможность влиять на принимаемые решения.

Внедрение данных рекомендаций позволит повысить эффективность использования трудового потенциала работников предприятия, увеличить производительность и результативность труда.

УДК 65

АНАЛИЗ СИСТЕМЫ ПОДБОРА КАНДИДАТОВ НА ДОЛЖНОСТЬ ОХРАННИКА ООО ЧОП «ЦЕНТР БЕЗОПАСНОСТИ» Г. РЯЗАНЬ

ПОПОВА ЮЛИЯ ИГОРЕВНА
студент
ФГБОУ ВО «Рязанский государственный радиотехнический университет»
ХРЮКОВА СВЕТЛАНА СЕРГЕЕВНА
студент
ФГБОУ ВО «Рязанский государственный радиотехнический университет»

Аннотация: в статье описаны методы отбора и поиска персонала в ЧОП «Центр безопасности», описаны общие обязанности менеджера по персоналу. Проанализирована система найма, выяснено, каким кандидатам отдается предпочтение, что необходимо для устройства на работу в данную организацию.
Ключевые слова: управление персоналом, рекрутинг, отбор персонала, охранник, охранная деятельность, требования к охраннику.

ANALYSIS OF THE SYSTEM OF SELECTION OF CANDIDATES FOR THE POST OF SECURITY GUARD "SECURITY CENTER", RYAZAN

Popova Yuliya Igorevna,
Hryukova Svetlana Sergeevna

Abstract: The article describes the methods of selection and recruiting at "Security Center", describes the general duties of the personnel manager. The system of recruitment, clarified which candidates are given preference, which is necessary for the device to work in this organization.
Key words: personnel management, recruiting, personnel selection, security guard, security activities, requirements for the guard.

Кадровая политика организации – комплекс мер по формированию эффективно функционирующего коллектива, максимально способствующего реализации поставленных компанией целей.

Одной из главных областей (элементов) кадровой политики является подбор персонала. Грамотный подбор персонала позволяет нанять таких сотрудников, которые будут работать высокоэффективно, тем самым повышая производительность труда и, соответственно, выручку организации.

В ООО ЧОП «Центр безопасности» существует отлаженная система отбора и найма соискателей. Данная компания использует как внешние, так и внутренние источники набора.

К внешним относится:

- услуги кадровых агентств г. Рязани («Бизнеспроф», «Правильные люди», Центр кадрового консалтинга «Академия»);
- служба занятости;
- объявления в интернете на сайтах поиска работы;

- ярмарки вакансий, также проводятся встречи со студентами колледжей, техникумов, вузов.

К внутренним относится такой вид поиска, при котором выбираются претенденты из числа уже работающих в организации.

Рассмотрим процесс отбора, которому подвергают претендентов на должность охранника либо телохранителя менеджеры отдела кадров ООО ЧОП «Центр безопасности», состоящих из 7 этапов (рис. 1).

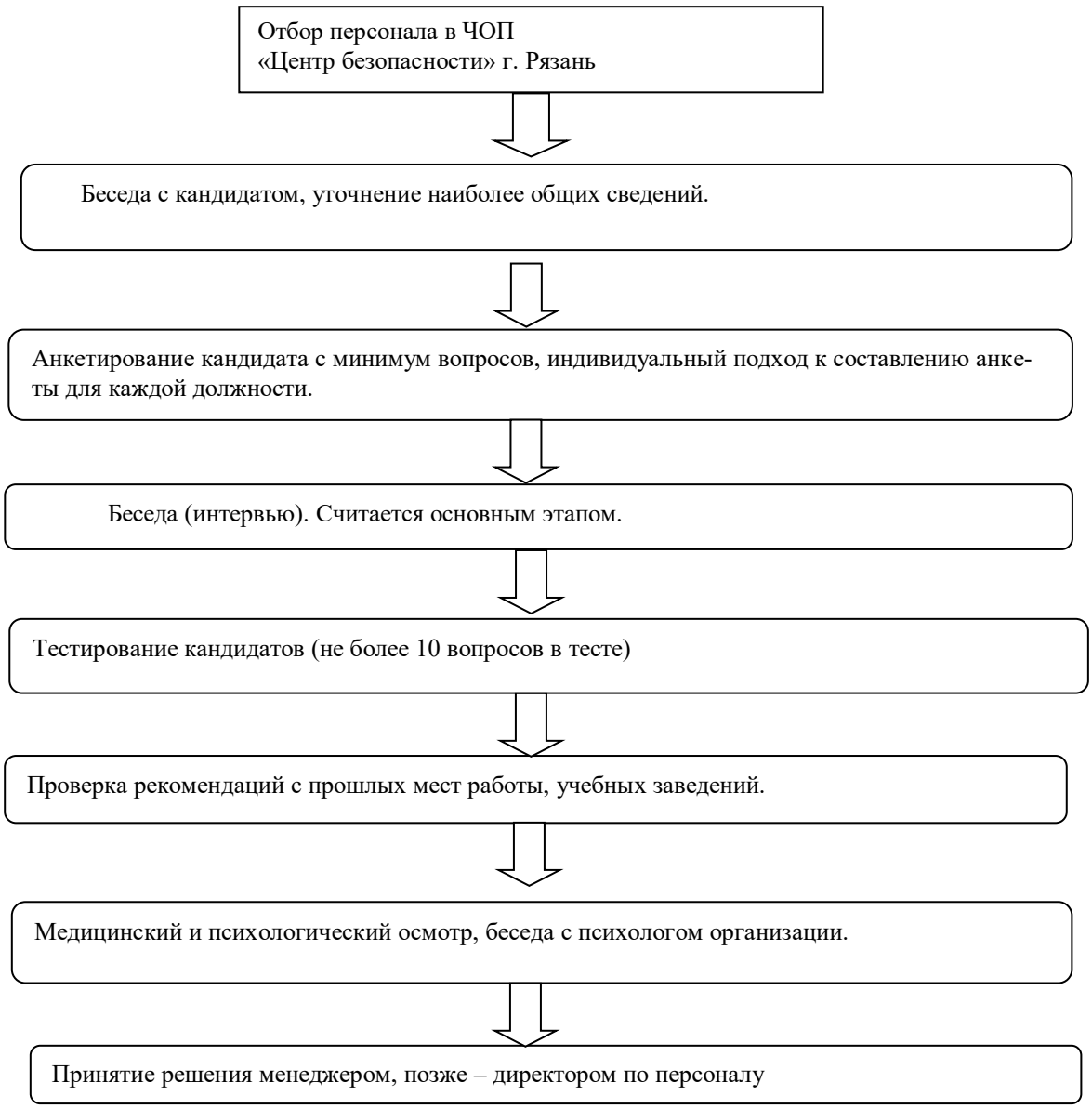


Рис. 1. Методика отбора персонала в ЧОП «Центр безопасности»

Рассмотрим наиболее важные ступени отбора в данной организации.

Второй этап отбора в ООО ЧОП «Центр безопасности» заключается в проверке данных из заполненных анкет соискателей.

Третий этап предполагает проведение интервью с потенциальным сотрудником. При этом кандидат предварительно записывается на собеседование по телефону или с помощью формы на сайте. [1]

Менеджер отдела кадров фиксирует в бланке следующие вопросы:

- ФИО, адрес прописки, проживания;
- уровень образования;
- в браке/нет, наличие детей;
- обязательная служба в армии либо органах полиции, наличие званий;
- прошлые места работы, включая временную работу и подработку в течение 5 последних лет;
- есть ли судимость;
- есть ли лицензия на оружие, охранную деятельность;
- навыки рукопашного боя и стрельбы;
- участвовал ли в военных действиях в других странах, есть ли ранения;
- знание языков, уровень владения;
- информация о родственниках;
- состояние здоровья;
- ксерокопия документов, подтверждающих личность, службу в армии, здоровье. [2]

На интервью, это как первый, так и третий этап, обращается внимание также не только на формальные данные, но и на такие характеристики как: не опоздал ли он, если опоздал, то что он говорит в свое оправдание. Уделяется также внимание его позе, выражению лица, как одевается, броско или нет. Играет роль и внешность кандидата, так как если она слишком запоминающаяся (усы, шрамы, перстни на руках, нелепая стрижка, яркая одежда), то его, скорее всего, не возьмут на должность телохранителя.

В ООО ЧОП «Центр безопасности» на данной ступени отбора предпочтение отдается кандидатам со следующими характеристиками, качествами:

- мужчина среднего возраста (30 лет);
- отслужил в армии;
- участвовал в военных действий в других странах;
- холост, не имеет детей;
- отсутствует судимость;
- по показаниям осмотров, справок не имеет серьезных заболеваний;
- неприметная внешность;
- негативное отношение к наркотикам и алкоголю;
- психологическая уравновешенность;
- знание нормативных документов компании (что имеет право делать, что нет)

На заключительной стадии этапа менеджеры отдела кадров предлагают различные тесты, при помощи которых проверяется внимание, зрение, слух, способность быстро реагировать в экстремальных ситуациях.

Пятый этап заключается в проверке отзывов с прошлых мест работы, учебных заведений. Менеджер звонит либо посылает письменные запросы в организации. Особое внимание обращается на причину ухода с прежней работы. Также необходимым условием проверки являются запросы в органы внутренних дел, полицию для проверки наличия судимости, обращение в полицию, наличие долгов по кредитам.

Для потенциальных сотрудников, работающих когда-либо телохранителями устраивается дополнительное собеседование, где выявляется, не забыл ли он необходимых навыков. Данное собеседование проводит начальник отдела кадров ООО ЧОП «Центр безопасности». [3]

На заключительной стадии второго этапа начальник отдела кадров ООО ЧОП «Центр безопасности» оповещает кандидата об условиях и режиме работы, о его служебных обязанностях, заработной плате и об испытательном сроке, затем после получения согласия соискателя предоставляет его охраняемому лицу.

Таким образом, нами была проанализирована процедура отбора кандидатов на должность охранника ЧОП «Центр безопасности», также ознакомились с внутренними нормативными документами и т.п. На основании полученных данных нами была составлена таблица, анализирующая методы

отбора, выяснили какие качества и характеристики кандидата можно изучить с помощью них (табл. 1)

Таблица 1

Ступени отбора и что конкретно проверяется с помощью них

Личные качества респондента	Ступени отбора				
	Анкетирование	Интервью	Тестирование	Проверка отзывов	Медицинский осмотр
Интеллект		да	да		
Уровень образования	да	да	да	да	
Стаж работы	да	да		да	
Отсутствие болезней		да			да
Психологические характеристики		да			
На что направлена деятельность, какие стимулы		да	да		
Умение общаться		да		да	

Список литературы

1. Официальный сайт ООО ЧОП «Центр безопасности». [Электронный ресурс]. – URL: http://cb-ohrana.ru/

2. Устав ООО ЧОП «Центр безопасности»; утвержден решением общего собрания учредителей № 1 от 14.09.2005.

3. Должностная инструкция начальника отдела кадров ООО ЧОП «Центр безопасности»; утверждено генеральным директором Алексеевым О.А. от 05.07.2007.

УДК 351.765

БЕЗДОМНЫЕ ЖИВОТНЫЕ КАК ОДНА ИЗ ВАЖНЕЙШИХ ПРОБЛЕМ СОВРЕМЕННОГО ОБЩЕСТВА

ДЕНИШОВА ДАМИЛЯ АБАЙЕВНА
Студент
ФГБОУ ВО «Астраханский государственный университет»

Аннотация: в настоящее время проблема бездомных животных выступает в качестве одной из наиболее актуальных в современном обществе. Бездомные животные могут быть опасны для человека, особенно для детей. В статье описываются причины появления бездомных животных, рассматриваются методы регулированиях их численности, а также приводятся способы решения данной проблемы.
Ключевые слова: бездомные животные, регуляция численности бездомных животных, гуманные меры регуляции, негуманные меры регуляции, приюты для бездомных животных.

STRAY ANIMALS LIKE ONE OF THE MAJOR PROBLEMS OF MODERN SOCIETY

Denisova Damilya Abayevna

Abstract: nowadays the problem of stray animals is one of the most actual in modern society. Stray animals can be dangerous to humans, especially children. The article describes the causes of homeless animals, examines the methods of regulation of their numbers, and are solutions to the problem.
Keywords: homeless animals, regulation of number of homeless animals, humane measures of regulation, the inhumane measures of regulation, the shelters for homeless animals.

Проблема бездомных животных, бесспорно, является актуальной для всего мира, в том числе, и для России. При этом хотелось бы отметить, что в городской среде эта проблема проявляется более остро, чем в сельской местности. Как правило, к безнадзорным животным относят кошек и собак, не имеющих хозяев и проживающих на улице.

Выделяют два вида бездомных животных, исходя из их происхождения:

- животные, рожденные на улице и никогда не имеющие хозяина;
- животные, ранее имеющие владельца, но, в силу различных обстоятельств (смерть хозяина, намеренное выбрасывание животного, потеря животного), оказавшиеся на улице.

В связи с чем, животные могут отличаться по уровню социализации, поведению и привычкам [1].

Беспризорные животные несут большую опасность для людей. Во-первых, они могут напасть на человека и нанести ему телесные повреждения различной степени тяжести. Это может произойти как по вине самого человека, например, если он будет раздразнивать животное, так и без видимых на то оснований. Кроме того, животное может спровоцировать вид или запах пищи. Особо опасны бездомные собаки, так как, чаще всего, они сбиваются в стаи. Известно много случаев, когда на человека нападала целая стая собак. Во-вторых, безнадзорные животные являются носителями и разносчиками опасных инфекций, к примеру, таких как бешенство [2, стр. 241].

Проблема бездомных животных выступает одной из важнейших для общества в России. Она яв-

ляется новой для российского законодательства, и на данный момент проблема регулирования численности таких животных не имеет четкого нормативного регламентирования на федеральном уровне. Однако во всех субъектах Российской Федерации принимаются различные меры по сокращению количества беспризорных животных, о гуманности и негуманности которых разгораются нешуточные споры [3].

К *гуманным* мерам, по нашему мнению, можно отнести:

- стерилизацию;
- чипирование;
- создание приютов и питомников;
- помощь в поиске хозяев.

Негуманными мерами представляются:

- безвозвратный отлов с целью умерщвления;
- отстрел;
- любые иные формы физического истребления животных.

Рассмотрим подробнее некоторые из них.

Безвозвратный отлов – это поимка животного с целью дальнейшего умерщвления (эвтаназии). К сожалению, в нашей стране очень часто используют этот метод решения проблемы бездомных животных.

Отстрел также является одним из самых востребованных способов, который может осуществляться на основе решения государственных органов. Кроме того, существуют, так называемые, догхантеры. Это группы людей, которые самостоятельно охотятся на собак в населенных пунктах с целью обезопасить жителей от их нападения.

Немало сторонников такой меры как *стерилизация*. В соответствии с ней, беспризорное животное отлавливают, делают ему прививки от бешенства, стерилизуют, а затем отпускают на волю. Однако государством она используется не так часто, что обусловлено ее затратностью. К тому же, многие придерживаются мнения, что стерилизованные безнадзорные животные, порой, даже опаснее, ведь после стерилизации они становятся агрессивнее.

Чипирование - это вживление животным микрочипа с информацией. Оно применяется с целью контроля численности бездомных животных, отслеживания их местоположения и скопленности в одном месте, а также для планирования мероприятий по регулированию их численности.

Еще одним способом является *создание питомников и приютов* для бездомных животных. Каждое животное, попавшее в приют, проходит вакцинацию, стерилизуется и чипируется. Животные могут содержаться в приюте пожизненно или до полугода, это зависит от правил приюта. Так же, как и стерилизация, содержание приютов требует больших материальных вложений. Несмотря на это, решение проблемы бездомных животных при помощи помещения их в приют считается наиболее гуманным и эффективным методом. Ведь, кроме вышеописанного, подобные организации проводят акции, направленные на защиту животных и поиск им хозяев, а также мероприятия, целью которых является воспитание гуманного и бережного отношения людей к братьям нашим меньшим. Но в России не так много приютов, успешно осуществляющих свою деятельность. В большинстве случаев такие организации работают за счет пожертвований, которых зачастую просто не хватает для содержания большого числа животных.

Специалисты в экономически развитых государствах отказались от простого отлова и умерщвления бездомных животных, т.к. данный способ не только жестокий, но и малоэффективный. Для решения проблемы был выбран сложный, но эффективный путь: превентивная работа по просвещению населения и законодательное регулирование обращения с животными, начиная от их разведения, условий содержания, продажи, захоронения или кремации. Для снижения численности бездомных животных и уменьшения количества усыплений важнейшей профилактической мерой является стимулирование и пропаганда предотвращения размножения животных и повышение культуры содержания животных с помощью социальной рекламы. Наряду с этим также вводятся меры по противодействию бесконтрольному выгуливанию животных, по их регистрации и идентификации (жетоны, татуировка,

микрочипы) [4].

К сожалению, в нашей стране проблема бездомных животных до сих пор остается открытой. Что, по нашему мнению, детерминировано несерьезным отношением к ней со стороны властей, отсутствием достаточного количества денежных вложений, а также халатным отношением владельцев к своим питомцам.

Обществу необходимо осознать ответственность, лежащую на нем в связи со складывающейся ситуацией - от здоровья человека до городской экологии и среды обитания в целом. Ведь проблема бездомности животных является не только социальной, но и экологической. С экологических позиций это явление несет негативный характер, затрагивая конституционные права граждан на охрану здоровья и на благоприятную среду обитания. На социальный характер проблемы указывает изучение причин бездомности животных, а также пренебрежение людьми санитарными нормами в разведении и содержании собак**.** В связи с этим, государству необходимо заняться решением этой проблемы, причем, именно цивилизованными способами, привлекая при этом население и грамотно работая с сознанием общества с целью повышения их образованности в этом вопросе.

Список литературы

1. Кулагина Р.А., Сидорова М.Д., Линдт Т.А. Бездомные животные на улицах города // Безопасность городской среды материалы IV Международной научно-практической конференции. Омск: Омский государственный технический университет, 2017. С. 69-71.

2. Ефимова А.Э. Возможные пути решения проблемы бездомных животных // Труды экономического и социально-гуманитарного факультета РГГМУ Сборник статей. СПб.: Российский государственный гидрометеорологический университет, 2013. С. 240-243.

3. Боярская В.И. Проблема бездомных собак на улицах города // Безопасность городской среды материалы межрегиональной (с международным участием) научно-практической конференции. Омск: Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего профессионального образования Омский государственный институт сервиса, 2016. С. 46-50.

4. Шитова И.А., Шуклина З.Н. Актуальность социальной рекламы для защиты и оптимизации численности бездомных животных // Интеграция наук. 2016. №4 (4). С. 171-175.

© Д.А. Денишова, 2017

УДК 304.9

СИНТЕЗ ЗАРУБЕЖНОГО ОПЫТА НЕКОММЕРЧЕСКИХ ОБЩЕСТВЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ ДЛЯ РАЗВИТИЯ СОЦИАЛЬНОЙ РАБОТЫ С РОССИЙСКОЙ МОЛОДЕЖЬЮ

СИГАРЕВА НАТАЛЬЯ ДМИТРИЕВНА
Магистр кафедры социальной работы и педагогики
ФГАОУ ВО «Волгоградский государственный университет»
Научный руководитель: Литвинова Ирина Николаевна
К.и.н, доцент кафедры социальной работы и педагогики
ФГАОУ ВО «Волгоградский государственный университет»

Аннотация: Для современной России характерны малоразвитые государственные социальные службы в системе социальной защиты населения, специально направленные на поддержку и защиту молодежи как социально-демографической группы. Развитие системы некоммерческих организаций (НКО) позволяет снять часть нагрузки с государства, а также улучшить качество предоставляемых услуг. В статье выявлены основные проблемы, с которыми сталкиваются НКО при реализации своей деятельности, а также приведены рекомендации для улучшения сложившейся ситуации.
Ключевые слова: некоммерческие организации, социально-ориентированные некоммерческие организации, гражданское общество, социальная культура, работа с молодежью

SYNTHESIS OF FOREIGN EXPERIENCE OF NON-PROFIT PUBLIC ORGANIZATIONS FOR DEVELOPMENT OF SOCIAL WORK WITH THE RUSSIAN YOUTH

Litvinona Irina Nikolaevna,
Sigareva Natalia Dmitrievna

Abstract: The undeveloped public social services in system of social protection of the population which are specially directed to support and protection of youth as social and demographic group are characteristic of modern Russia. Development of system of non-profit organizations (NPOs) allows to unload a part the state, and also to improve quality of the provided services. In article the main problems which NPOs at realization of the activity face are revealed, and also recommendations for improvement of current situation are provided.
Key words: non-profit organizations, socially oriented non-commercial organizations, civil society, social culture, work with teenagers.

Для современной ситуации характерна активная деятельность правительства для модернизации социальной сферы. Реформы ощутимо ускорились, усилилась целевая ориентация у бюджетных расходов, а также произошло проникновение в государственный сектор конкурентных начал. В этих условиях развитие и поддержка социально-ориентированных некоммерческих организаций (СО НКО) в Рос-

сии представляется крайне актуальной. При этом исследование зарубежного опыта по вопросам организации деятельности НКО, их взаимодействия с органами государственной власти, другими институтами социальной поддержки молодежи позволит выработать эффективный механизм функционирования социально-ориентированных НКО в России.

К некоммерческим организациям относятся те, которые были созданы в необходимой форме и занимаются деятельностью, направленной на решение социальных проблем и развитие институтов гражданского общества [1].

По состоянию на 3 квартал 2016 года на территории Российской Федерации Минюстом было зарегистрировано 227 тыс. 397 некоммерческих организаций [2]. Большое количество НКО позволяет принимать участие в решении многих социальных проблем, касающихся детей и молодежи. Например, проблемы со здоровьем, социального сиротства, образования, проблемы материального неблагополучия, социальной реабилитации, проблемы профилактики и рецидива попадания в трудную жизненную ситуацию, проблемы трудоустройства.

В настоящий момент, по данным областного правительства, в Волгоградской области зарегистрированы 4200 некоммерческих организаций, более 2 тыс. из них – социально ориентированные[3]. Так, в Волгоградской области функционируют различные НКО, основной деятельностью которых является работа с молодежью. В сфере гражданско-патриотического и военно-патриотического воспитания молодежи развивается Волгоградская региональная общественно-патриотическая организация Клуб «Сталинград».

Социально-педагогическое консультирование, психологическая помощь и поддержка, психологическое сопровождение социальной адаптации осуществляет Волгоградский Региональный общественный фонд социальной помощи детям и молодежи «Планета Детства».

Содействие развитию социального творчества детей и молодежи в Волгоградской области осуществляет Волгоградская региональная общественная организация «Созвездие талантов».

Реализацию на территории области программ, содействие укрепления и усовершенствования системы экономического образования осуществляет Волгоградская региональная молодежная общественная организация «Достижения Молодых».

Поддержку молодежи в сфере образования, организацию профильных всесезонных образовательных лагерей, проведение региональных и всероссийских олимпиад по предметным дисциплинам и пр. осуществляют Волгоградская региональная молодежная общественная организация «Интеграл», Волгоградская региональная молодежная общественная организация «Достижения Молодых».

По нашему мнению, социально-ориентированные НКО в России наряду с государственными учреждениями должны участвовать в решении социальных проблем молодежи, что характерно для зарубежной практики.

В зарубежных странах, таких как Федеративная Республика Германия, Австрийская Республика, Соединенные Штаты Америки, молодежные НКО занимают значительное место в молодежной работе и молодежной политике. Анализ показал, что финансирование молодежных организаций эффективен двумя способами: общие гранты и специальные гранты. Общие гранты используют для покрытия административных расходов и текущей деятельности, в то время как специальные гранты идут на поддержку и реализацию конкретных проектов.

На данный момент, на территории Волгоградской области растет число НКО, входящих в областной реестр поставщиков социальных услуг. На предоставление субсидий таким НКО в 2017 году предусмотрено 78 миллионов рублей из государственного бюджета[4]. Однако данная поддержка оказывается ограниченному числу организаций, а также предоставляется на конкурсной основе.

На сегодняшний день в российском секторе НКО наблюдаются следующие проблемы:

– определенная финансовая нестабильность в сравнение с государственным сектором;
– неконкурентоспособность многих организаций в данном секторе;
– сниженное качество предоставления услуг;
– недоверие потребителей к некоммерческим организациям;
– отсутствие стандартов для оказания социальных услуг.

Таким образом, сталкиваемся с тем, что в России до сих пор малоразвиты государственные социальные службы в системе социальной защиты населения, специально направленные на поддержку и защиту молодежи как социально-демографической группы. Тот зарубежный опыт, что был использован на данном этапе, положительно влияет на развитие системы социальных служб, поскольку снимает нагрузку на государственные органы социального обеспечения.

Процесс развития и становление сектора НКО, осуществляющих работу с молодежью далеко от завершения, только набирает обороты. Множества НКО еще не обладают необходимой устойчивостью, что не позволяет им реализовывать свою деятельность, закрепленную уставом, эффективно.

Назовем несколько рекомендаций, позволяющих улучшить процесс управления при работе молодежных НКО:

– на основе выработанного опыта некоммерческими организациями, выведение на новый уровень системы общественного контроля над деятельностью государственных учреждений и органов государственной власти;

– формирование механизма для общественной экспертизы социально значимых законодательных актов с учетом привлечения экспертов НКО органами законодательной и исполнительной власти всех уровней;

–создание положительного общественного мнения связанного с деятельностью НКО, повышение авторитета организаций, увеличение и развитие информационного поля;

– развитие системы грантовых конкурсов с целью выделения средств для поддержки социально значимых проектов в сфере социальной политики, конкретно для молодежи.

Процесс управления и организации работы организациями, работающими с подростками, оказавшимися в кризисной ситуации, происходит наиболее эффективно при построении многоуровневой системы взаимодействия между разными органами, как государственного субъекта, так и частного сектора. При принятии такой модели в российском обществе решается ряд задач, главные из которых представляют социальные проблемы молодежи.

Не менее важным является перераспределение обязанностей, а именно, происходит уменьшение нагрузки с государственного сектора социальных служб на социально ориентированный общественный сектор. При таком подходе чиновники исполняют роль координаторов работы социальных служб, оценивают результаты работы НКО, социальных служб по работе с молодежью и рассматривают необходимость дополнительных мер для оптимизации решения проблем. Таким образом, не государство занимается конкретными мерами, оно лишь доверяет эти функции своим гражданам, то есть общественным организациям. Однако данный процесс должен быть обоюдным, соответственно, контроль НКО за государственным сектором должен быть также реализован.

Данный принцип действий позволяет совершенствовать развитие институтов гражданского общества, формировать социальную ответственность граждан и, в целом, влиять на культуру российского общества.

Список литературы

1. Федеральный закон от 5 апреля 2010 г. N 40-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации по вопросу поддержки социально ориентированных некоммерческих организаций» [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://base.garant.ru/12174777/#ixzz4WqyqvKFk (Дата обращения: 26.04.2017)

2. ТАСС: информационное агенство России. Некоммерческие организации в России [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://tass.ru/info/671635 (Дата обращения: 26.04.2017).

3. Агентство социальной информации. Волгоградские НКО могут рассчитывать на финансовую поддержку из областного бюджета [Электронный ресурс]. Режим доступа:https://www.asi.org.ru/news/2017/01/25/volgogradskie–nko–mogut–rasschityvat–na–finansovuyu–podderzhku–iz–oblastnogo–byudzheta/ (Дата обращения: 26.04.2017).

4. Смотреть там же

ПОЛИТИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 352.07

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ КАДРОВОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ РАБОТЫ С ОБРАЩЕНИЯМИ ГРАЖДАН НА МУНИЦИПАЛЬНОМ УРОВНЕ

ШЕСТОВА ВИКТОРИЯ ВИКТОРОВНА
бакалавр,
ФГБОУ ВО «Кубанский Государственный Аграрный Университет имени И.Т. Трубилина»
ПЛОТНИКОВА ЕЛЕНА ВЛАДИМИРОВНА
старший преподаватель кафедры государственного и муниципального управления
ФГБОУ ВО «Кубанский Государственный Аграрный Университет имени И.Т. Трубилина»

Аннотация: В статье отражены функции обращений граждан, необходимость повышения эффективности работы с обращениями граждан в местных администрациях и основные направления ее совершенствования. Обоснована важность такого направления как совершенствование кадрового обеспечения. Дана характеристика предлагаемой образовательной программы для специалистов по работе с обращениями граждан.
Ключевые слова: обращения граждан, местная администрация, повышение квалификации, образовательная программа

IMPROVING THE STAFFING OF THE WORK WITH CITIZENS AT THE MUNICIPAL LEVEL

Shestova Viktoriya Viktorovna,
Plotnikova Elena Vladimirovna

Abstract: The article reflects the functions of citizens 'appeals, the need to improve the effectiveness of work with citizens' appeals in local administrations and the main directions for its improvement. The importance of such direction as improvement of personnel maintenance is grounded. The characteristic of the proposed educational program for specialists in working with citizens' appeals is given.
Keywords: citizens' appeals, local administration, training, educational program

Обращения граждан являются одним из способов граждан активно защищать свои права, информировать органы власти о своих проблемах или фактах нарушения своих прав. В соответствии с этим институт обращений граждан в органы власти выполняет следующие функции:

1 Правозащитная функция. Обращения как юридический институт являются одним из средств защиты прав граждан – они позволяют предупредить правонарушение, а если оно уже совершено – устранить его последствия и восстановить нарушенное право. Обращения исполняют роль, гарантирующую соблюдение законности в управлении на всех его уровнях. При этом работа с обращениями ориентирована как на обеспечение прав граждан, так и на повышение ответственности должностных лиц.

2 Информационная функция. Обращения граждан представляют собой один из главных источников выражения общественного мнения, это своеобразный диалог между гражданином и муниципалитетом. При этом каждое письменное и устное обращение является своего рода показателем нужд, потребностей и запросов граждан. Именно жалобы, просьбы граждан отражают состояние дел в соответствующих сферах жизни общества и являются важнейшим источником информации для органов власти.

Таким образом, обращения отражают, с одной стороны, социальную активность граждан, а с другой – определенные негативные явления, несовершенство порядка организации рассмотрения обращений, пробелы в законодательстве. Отсюда следует, что обращения граждан выступают существенным источником информации, необходимой для принятия решений по вопросам социально-экономического развития любой территории.

3 Коммуникационная функция. Обращения граждан могут быть средством коммуникации между государством и гражданами, служить своего рода каналом воздействия, с помощью которого граждане смогут так или иначе влиять на властные решения, участвовать в процессе их принятия [1, с. 55].

Работа с обращениями граждан является одним из важнейших направлений деятельности любой местной администрации. Руководство любой местной администрации должно уделять большое внимание улучшению работы с обращениями граждан. Для этого необходимо активизировать работу, направленную на своевременность, объективность и полноту рассмотрения обращений, что позволит сократить количество повторных обращений, исключить случаи несвоевременного рассмотрения обращений граждан, в частности, волокиты и нарушения сроков предоставления ответов на обращения [2, с. 469].

Улучшение работы с обращениями граждан, расширение ее форм, методов, ответственности ставят ряд задач перед муниципальными органами власти, в том числе активное использование «некабинетных» форм работы с населением, совершенствование внутреннего и внешнего контроля за порядком рассмотрения обращений граждан, совершенствование информационного, методического и программного обеспечения работы с обращениями граждан.

Одним из важных направлений повышения эффективности работы с обращениями граждан в муниципальных администрациях является совершенствование кадрового обеспечения, в том числе повышение уровня профессиональной подготовки, квалификации и эффективности деятельности специалистов по работе с обращениями граждан. Специалисты общественной приемной должны быть способны устно в личных беседах проводить большую разъяснительную и консультационную работу. Кроме того, они должны проводить активную работу по методическому обеспечению работы с обращениями граждан, в том систематически оказывать методическую помощь исполнителям при подготовке ответов заявителям, подготавливать рекомендации по улучшению качества рассмотрения обращений, совершенствованию форм и методов работы с ними [3, с. 383].

Таким образом, большую роль в совершенствовании организации работы с обращениями граждан на муниципальном уровне играет эффективность работы специалистов отдела по работе с обращениями граждан (общественной приемной) местной администрации. В связи с этим специалисты по работе с обращениями граждан должны проходить повышение квалификации на регулярной основе, так как сфера организации работы с обращениями граждан очень динамичная, в ней постоянно происходят различные юридические, организационные, методические, технические и другие изменения.

В частности, повышение квалификации специалистов по работе с обращениями граждан в муниципальных администрациях можно осуществлять на базе Негосударственного образовательного учреждения дополнительного профессионального образования «Институт информационных технологий «АйТи» (Академия АйТи). Академия АйТи основана в 1995 году и является одним из ведущих многопрофильных учебно-консалтинговых центров в России и странах СНГ. Академия АйТи активно проводит образовательные и сертификационные программы в регионах для всех, кто стремится повысить квалификацию, получить российские и международные сертификаты по различным специальностям. Региональные учебные центры Академии АйТи представляют большое удобство для государственных и муниципальных структур с территориальным распределением подразделений и офисов.

Компания осуществляет реализацию образовательных программ по востребованным направлениям, отвечающих вызовам и требованиям рынка. При этом компания использует авторизованное обучение, курсы собственной разработки, электронное обучение и опирается на аттестованный преподавательский состав.

Одной из образовательных программ повышения квалификации Академии АйТи является «Современные формы взаимодействия органов местного самоуправления с населением. Работа с обращениями граждан», целью которой является совершенствование компетенций, необходимых для осуществления профессиональной деятельности в сфере взаимодействия с населением и рассмотрения обращений граждан. Общая характеристика образовательной программы приведена в таблице 1 [4].

Таблица 1

Общая характеристика предлагаемой образовательной программы повышения квалификации муниципальных служащих

Показатель	Содержание
Название образовательной программы	Современные формы взаимодействия органов местного самоуправления с населением. Работа с обращениями граждан
База повышения квалификации	Южный филиал НОУДПО (Негосударственное образовательное учреждение дополнительного профессионального образования) «Институт информационных технологий «АйТи» (Академия АйТи)
Продолжительность обучения	3 дня / 24 часа
Стоимость обучения	3225,6 руб
Целевая аудитория	Государственные и муниципальные служащие, обеспечивающие процедуры рассмотрения обращений граждан в органах государственной власти и местного самоуправления
В результате изучения курса слушатель будет	Знать: - правовые основы организации работы с обращениями граждан; - механизмы взаимодействия государственных и муниципальных органов власти при рассмотрении обращений; - технологии и методы работы с обращениями граждан; - особенности работы с отдельными видами обращений (обращения через порталы госуслуг, электронные обращения через официальный сайт, электронная почта, обращения с использованием СМИ (открытые) и через МФЦ, коллективные обращения и т.п.); - основные психологические и морально-этические требования к муниципальным служащим при организации взаимодействия с гражданами на личном приеме - способы повышения эффективности использования современных информационных и коммуникационных технологий для организации работы с обращениями граждан в органах местного самоуправления
	Уметь: - своевременно и правильно организовывать процесс рассмотрения обращений в органе местного самоуправления; - выявлять ошибки при работе с обращениями граждан и вырабатывать способы их устранения; - предупреждать и разрешать конфликтные ситуации при работе с гражданами; - документировать процесс личного приема
	Владеть: - навыками рассмотрения обращений, в том числе с использованием информационно-телекоммуникационных технологий; - методикой правового анализа и оценки обращения; - психологическими приемами работы с населением на личном приеме
Получаемый документ	Удостоверение о повышении квалификации

Содержание образовательной программы состоит из следующих вопросов:

1 Формы взаимодействия органов местного самоуправления с населением, в том числе:

- современная концепция взаимодействия органов местного самоуправления с населением;
- публичные слушания как форма взаимодействия органов местного самоуправления с населением;
- собрания, конференции и опрос граждан как форма взаимодействия органов местного самоуправления с населением;
- взаимодействие с гражданами в сети Интернет.

2 Работа с обращениями граждан, в том числе:

- законодательство об обращениях граждан;
- разновидности обращений граждан;
- устные обращения и личный прием (требования законодательства и правила оформления);
- правила рассмотрения письменных предложений, заявлений и жалоб в соответствии с Федеральным законом «О порядке рассмотрения обращений граждан РФ»;
- правила рассмотрения досудебных жалоб в соответствии с Федеральным законом «Об организации предоставления государственных и муниципальных услуг»;
- правила рассмотрения запросов информации в соответствии с Федеральным законом «Об обеспечении доступа к информации о деятельности государственных органов и органов местного самоуправления»;
- работа с электронными обращениями;
- ответственность за нарушение законодательства об обращениях.

Таким образом, курс повышения квалификации направлен:

1 На формирование компетенций:

- готовность представлять органы местного самоуправления при взаимодействии с населением;
- способность использовать технологии работы с различными видами обращений граждан.

2 На совершенствование профессиональных компетенций:

- умение выявлять проблемы, определять цели, оценивать альтернативы, выбирать оптимальный вариант решения, оценивать результаты и последствия принятого управленческого решения;
- умение правильно применять нормы права;
- умение готовить информационно-методические материалы по вопросам социально-экономического развития общества и деятельности органов власти;
- способность анализировать состояние систем и процессов при сопоставлении с передовой практикой.

Обучение по программе данного курса позволит специалистам:

- разрабатывать и совершенствовать механизмы рассмотрения граждан в практике органов власти;
- внедрять в практику государственной и муниципальной службы новые методы работы с обращениями граждан;
- предупреждать и разрешать конфликтные ситуации при рассмотрении обращений;
- правильно организовывать процесс рассмотрения обращений в органе государственной власти или местного самоуправления.

Повышение квалификации позволит повысить производительность труда и сократить затраты рабочего времени специалистов. Таким образом, повышение квалификации обеспечит экономию рабочего времени специалистов общественной приемной, позволит повысить эффективность рассмотрения обращений граждан и сократить сроки их рассмотрения в администрации.

Список литературы

1. Яковлев В.В., Машукова Т.А. Право граждан на обращение в контексте кодекса административного судопроизводства Российской Федерации / В.В. Яковлев, Т.А. Машукова // Сибирский юридиче-

ский вестник. – 2016. - №2 (73). – С. 54-59.

2. Шестова В.В. Организация работы с обращениями граждан в муниципальном образовании Славянский район Краснодарского края / В.В. Шестова // Экономика и управление: актуальные вопросы теории и практики: Материалы VII научно-практической конференции. – Издательство: Краснодарский центр научно-технической информации (ЦНТИ), 2017. – С. 468-472.

3. Шестова В.В., Плотникова Е.В. Основные направления совершенствования организации работы с обращениями граждан на муниципальном уровне / В.В. Шестова, Е.В. Плотникова // Экономика и управление: актуальные вопросы теории и практики: Материалы VIII научно-практической конференции. – Издательство: Краснодарский центр научно-технической информации (ЦНТИ), 2017. – С. 379-385.

4. Официальный сайт НОУДПО «Институт информационных технологий «АйТи». – http://www.academy.it.ru.

© В.В. Шестова, 2017
© Е.В. Плотникова, 2017

УДК 329.73

РОЛЬ ИНСТИТУТОВ ГРАЖДАНСКОГО ОБЩЕСТВА В СОВЕРШЕНСТВОВАНИИ МЕХАНИЗМОВ ОБЕСПЕЧЕНИЯ НАЦИОНАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

ЯЦУЛЯК ВАДИМ ВЛАДИМИРОВИЧ

Аспирант
Северо-Западный институт управления – филиал ФГБОУ ВО РАНХиГС
(Санкт-Петербург)

Аннотация: в статье рассматриваются институты гражданского общества, их взаимосвязь с национальной безопасностью, а так же роль в совершенствовании механизмов обеспечения национальной безопасности Российской Федерации. Особое внимание уделяется взаимодействию институтов гражданского общества с органами власти по данному вопросу.
Ключевые слова: институты гражданского общества, национальная безопасность, стратегия национальной безопасности Российской Федерации, безопасность личности, безопасность государства.

THE ROLE OF CIVIL SOCIETY INSTITUTIONS TO IMPROVE MECHANISMS OF ENSURING NATIONAL SECURITY OF MODERN RUSSIA

Yatsulyak Vadim Vladimirovich

Abstract: the article discusses the institutions of civil society, their relationship with national security, as well as role in improving the mechanisms of ensuring national security of the Russian Federation. Special attention is paid to the interaction of civil society institutions with the authorities on this issue.
Key words: the institutions of civil society, national security, national security strategy of the Russian Federation, security of the person, security of the state.

В современных условиях в Российской Федерации все большее значение приобретают вопросы, связанные с национальной безопасностью и с совершенствованием механизмов ее обеспечения. Угроза национальной безопасности России постоянно увеличивается, а потому необходим поиск новых резервов для ее обеспечения, а так же для механизмов ее усовершенствования. Ряд авторов полагает, что таким ресурсом могут выступить институты гражданского общества, которые пока не оценены государством в должной мере. [3, с.123]

Политическая реальность в современном мире весьма динамична и постоянно меняется. Это заставляет нас совершенно по новому рассматривать роль институтов гражданского общества в си-

стеме национальной безопасности.

Прежде всего, необходимо рассмотреть само понятие «институты гражданского общества». Данный термин достаточно широкий и включает в себя множество самых разнообразных институтов. Например, А. Халий предлагает понимать под институтами гражданского общества «организованные так или иначе объединения граждан, действия которых направлены на реализацию каких-либо целей и задач, на разрешение собственных, общих для групп проблем» [9]

Л.Ю. Грудцына отмечает, что институты гражданского общества могут быть не только некоммерческими, но и коммерческими организациями. Так же среди важнейших институтов социальной системы гражданского общества она называет семью. Ведь именно в семье человек проводит большую часть своей жизни. [2]

К институтам гражданского общества можно отнести различные общественные организации и движения, неправительственные организации, политические партии, гражданские инициативы, профсоюзы, благотворительные организации, трудовые коллективы, общества взаимопомощи, органы общественного самоуправления по месту жительства, и пр.

Без вышеперечисленных институтов гражданского общества невозможно полноценное обеспечение национальной безопасности Российской Федерации. Только лишь органы государственной власти не могут осуществлять стратегию национальной безопасности, поэтому они не являются единственными субъектами. Другим субъектом, не менее важным, являются институты гражданского общества, которые с каждым днем набирают всю большую силу. Данная тенденция стала характерной для большинства развитых западных стран. В таких странах гражданское общество и его институты являются активными участниками системы национальной безопасности.

Участие институтов гражданского общества в качестве негосударственных институтов в принятии решений в области национальной безопасности является важным показателем формирования общественной системы обеспечения национальной безопасности. Поэтому можно говорить о наличии и одновременном функционировании общественной и государственной систем обеспечения национальной безопасности. [5. с.38]

В Стратегии национальной безопасности Российской Федерации до 2020 года важнейшим приоритетом стратегии национальной безопасности является обеспечение личных прав и свобод российских граждан. Это заставляет переосмыслить роль гражданского общества в системе национальной безопасности России, которое призвано артикулировать и доносить до государственных структур его интересы. [4. с.15]

В новой стратегии национальной безопасности, утвержденной в конце 2015 года институты гражданского общества названы в качестве одного из основных субъектов «создания благоприятных внутренних и внешних условий для реализации национальных интересов и стратегических национальных приоритетов РФ» [8] В предыдущей стратегии институты гражданского общества упоминались только как второстепенные силы и то не по всем приоритетам.

К сожалению, несмотря на вышесказанное, в современной России институты гражданского общества пока не оказывают должного влияния на национальную безопасность. В целом состояние национальной безопасности России на нынешний момент характеризуется неоднозначно. В обществе превалируют обеспокоенность и попытки оказать посильную помощь, а среди властных структур – умеренно-тревожные настроения и оценки, а также непонимание роли институтов гражданского общества в системе национальной безопасности России.

Кроме того, на современное российское гражданское общество оказывает влияние целый ряд негативных тенденций: депопуляция населения России, рост заболеваемости, усиление социального расслоения, невысокий уровень жизни большинства граждан и пр. Данные тенденции влекут за собой недоверие населения ведущим государственным институтам, политическую апатию большей части населения, несформированность единых гражданских ценностей и пр., что в свою очередь создает угрозу для национальной безопасности страны.

Следует отметить, что в России влияние институтов гражданского общества на механизмы обеспечения национальной безопасности весьма неравномерно и в разных сферах проявляется по разно-

му. Например, наибольшая активность институтов гражданского общества проявляется только в вопросах обеспечения социальной безопасности при относительном равнодушии к политической и военной безопасности.

Очевидно, что институты гражданского общества необходимы для полноценного функционирования системы национальной безопасности и для ее дальнейшего усовершенствования. Институты гражданского общества позитивно воздействуют на различные процессы, происходящие в обществе: политические, экономические, социальные и пр. Так же они содействуют развитию государственных институтов.

Конструктивное взаимодействие институтов гражданского общества с органами власти на различных уровнях (как местном, так и федеральном) оказывается весьма плодотворным в плане обеспечения национальной безопасности. В качестве примера можно привести существование в современной России народных дружин, занимающихся охраной правопорядка; добровольных казачьих формирований и т.п. Так же институты гражданского общества способствуют выявлению национальных интересов граждан и оказывают помощь в выборе собственной стратегии. [3. с.124]

Национальная безопасность напрямую зависит от уровня участия граждан в политических процессах, которая в России пока невелика. Повышению политической активности населения способствуют именно институты гражданского общества. При этом власть должна направить активность граждан в конструктивное русло.

Институты гражданского общества могут успешно бороться со следующими угрозами национальной безопасности: межнациональная напряженность, криминализация общества, экстремизм, терроризм, ксенофобия и пр. Общественные организации могут принимать участие как в международном, так и в межрегиональносм сотрудничестве по данному вопросу.

Особенно следует отметить роль религиозных организаций в механизмах обеспечения национальной безопасности России. История приводит наглядные примеры этому. Например, в годы Великой Отечественной войны церковь оказывала значимую помощь советским войскам, и внесла свой вклад в национальную безопасность.

Однако, влияние институтов гражданского общества на национальную безопасность далеко не всегда стабильно. Например, политические партии могут вносить дестабилизацию в общество и социально-политическую систему.

Таким образом, институты гражданского общества должны занять ключевое место в обеспечении национальной безопасности. Ведь именно благодаря им становится возможным усовершенствование механизмов обеспечения национальной безопасности, а так же установление тесного взаимодействия с органами власти.

Для того чтобы гражданское общество эффективно функционировало, отстаивало свои интересы, способствовало поступательному и динамичному развитию системы национальной безопасности необходим ряд условий: создание благоприятных условия для деятельности некоммерческих организаций, взаимоуважительные отношения гражданского общества и власти. Национальная безопасность России должна стать делом каждого, а не определенных государственных ведомств.

Список литературы

1. Баранов, С.В. Гражданское общество в системе обеспечения безопасности государств Европы / С.В. Баранов. // Известия Иркутского государственного университета. Серия Политология. Религиоведение. – 2013. - №2(11). – ч.1. – с.32-39

2. Грудцына, Л. Ю. Институты гражданского общества в России / Л.Ю. Грудцына // [Электронный ресурс]. URL:http://studydoc.ru/doc/677473/grudcyna-l.yu.-instituty-grazhdanskogo-obshhestva-v-rossii (дата обращения: 15.06.2017).

3. Гуляихин, В.Н. Концептуальное измерение проблем совместной деятельности институтов государства и гражданского общества по обеспечению национальной безопасности РФ /В.Н. Гуляихин,

П.П. Фантров // Вестник ВолГУ. Серия 4. История. Регионоведение. Международные отношения. – 2016. – том 21. - №3. - с.122-131.

4. Дементьев, В.Е. Роль гражданского общества и его институтов в обеспечении национальной безопасности Российской Федерации. Автореф. дисс. …к.полит.н. / В.Е. Дементьев. – М., 2011. – 23 с.

5. Казакова, М.Н., Макшаева Е.Н. Институты гражданского общества в механизме обеспечения национальной безопасности РФ / М.Н. Казакова. Е.Н. Макшаева // Основные проблемы общественных наук. Сборник научных трудов по итогам международной научно-практической конференции. Инновационный центр развития образования и науки. – Волгоград: Инновационный центр развития образования и наук, 2014. – с.38-41.

6. Красильникова, Н.А. Взаимодействие органов власти и институтов гражданского общества в новой Стратегии национальной безопасности Российской Федерации / Н.А. Красильникова // Юридическая наука и практика: Вестник Нижегородской академии МВД России. – 2016. - №2(34). - с.288-292.

7. Садовая, И.И. Зрелость институтов гражданского общества – гарантия национальной безопасности / И.И. Садовая // Научный вестник Воронежского государственного архитектурно-строительного университета. Серия социально-гуманитарные науки. – 2015. - №2(6). – с.93-99.

8. Указ Президента РФ от 31.12.2015 № 683 «О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации» // [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_191669/ (дата обращения: 15.06.2017).

9. Халий, А. Институты гражданского общества в современной России. К методологии изучения / А. Халий // [Электронный ресурс]. URL: http://www.civisbook.ru/files/File/Khaliyy.pdf (дата обращения: 15.06.2017).

УДК 328

ДИПЛОМАТИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ КЫРГЫЗСТАНА И ТУРЦИИ

ОРЕН ЯЛЧИН
Аспирант Бишкекского Гуманитарного Университета
ТОСТОКОВА КЕНЖЕ АБДЫРАИМОВНА
ст.преподаватель Национального Университета им.Ж.Баласагына

Аннотация:В статье рассматривается внешняя политика Кыргызской Республики со дня провозглашения независимости. Основные направлении, функции и принципы внешней политики Кыргызстана. Политические отношения Кыргызстана и Турции. Вопросы текущего и перспективного развития отношений.
Ключевые слова: Геополитика,принципы функционирования, цели и задачи внешней политики.

DIPLOMATIC RELATIONS OF KYRGYZSTAN AND TURKEY

Oren Ylcin,
Tostokova Kenje Abdiraimovna

Abstract: The article deals the foreign policy of the Kyrgyz Republic since the Declaration of independence .The main directions functions and principles foreign policy of Kyrgyzstan. The political relations of of Kyrgyzstan and Turkey. The matters current and prospective development of relations.
Keywords : politics, principle function, to answer the bird in the eye end problem foreign policy.

Выход на международную арену суверенного Кыргызстана состоялся в 1991 году и за 25 лет независимости его внешняя политика претерпела значительные изменения : определились ее цели и задачи, сформировались основные принципы функционирования, сложились приоритетные направления внешнеполитического курса, была заложена постоянно развивающаяся договорно – правовая база отношений с другими государствами. Однако наряду с этим, определился и круг проблем, с которым сталкивается каждое государство в процессе своего становления и утверждения. 2 марта 1992 года, на 46 – ой сессии Генеральной Ассамблеи, Кыргызская Республика была принята в члены Организации Объединенных Наций [1] , что позволило ей выступать на международной арене в качестве полноправного субъекта. Следует отметить и то обстоятельство, что сам факт появления на политической карте мира нового независимого государства естественным образом ставит на повестку дня вопрос о характере его взаимоотношений со своими ближним и дальним окружением, то есть возникает необходимость определиться в региональной и глобальной системах международных отношений. Кыргызстану нужно было с учетом, своих геополитических интересов и внешнеполитических приоритетов, проводить самостоятельную внешнюю политику, при этом необходимо было учитывать и культурно – историческое своеобразие, а так же влияние данных факторов и выработку и проведение той или иной линии поведения на международной арене. Уникальное геополитическое месторасположение Кыргызстана моста между Западом и Востоком, а также Севером и Югом, создает благоприятные условия для развития многовекторного и разноуровневого сотрудничества, но также вынуждает к проведению взвешенной внешней политики. Проблематично было определение пути развития (европейский или

азиатский), поиск компромисса между историческим, географическими и геополитическими реальностями.

Кроме этого, необходимо учитывать общее нестабильное состояние современных международных отношений, которые значительно изменились в начале XXI века, и это не последнюю очередь связана с событиями 11 сентября 2001 года. Мир и раньше сталкивался с терроризмом, но именно с этого момента можно начинать отсчет «нового» мирового порядка, основанного в первую очередь, на консолидации мировых держав в борьбе с международным терроризмом. Поэтому государствам необходима такая внешняя политика, которая наиболее оперативно реагировала бы на новые вызовы, не выходя за пределы норм международного права и учитывая сложившийся баланс сил.

При проведении своей внешней политики Кыргызская Республика придерживается общедемократических ценностей, носящих универсальный характер. Таких как, борьба за мир и безопасность народов, уважение суверенитета и территориальной целостности, невмешательство во внутренние дела государств, нерушимость и неприкосновенность их границ, взаимовыгодное и равноправное сотрудничество между ними.

Турция крупная страна, занимающая ключевое геополитическое положение в обширном и весьма чувствительном регионе, охватывающем Юго - Восточную Европу ХБалканы), постсоветское пространство и Ближний и Средний Восток. При этом с середины 80-х годов Турция переживает период бурного экономического роста, что сопровождается усилением ее влияния в регионе, возрастанием в целом значения страны в международных экономических и политических отношениях. Исследование уникального опыта длительного (более 35 лет) интеграционного взаимодействия организации состоящей в основном из промышленно развитых стран (ЕС) , и развивающейся страны на пути социально – экономической модернизации (Турция) может представлять не только теоретический, но и научно – прикладной интерес, особенно в связи с развертыванием региональных интеграционных процессов на постсоветском пространстве. Кыргызско Турецкие взаимосвязи берут свое начало со времени установления отношений между двумя государствами 24 декабря 1991 года, что стало возможным после знаменательного события, когда 18 декабря того же года Турция первой признала независимость Кыргызстана [2].За этим последовало решение турецкого правительства об открытии в Бишкеке своего Посольства , которое начало функционировать в апреле 1992 года. В октябре того же года в г. Анкаре открылось Посольство Кыргызстана, что стало первым диппредставительством нашей республики зарубежом. В апреле 1994 года Правительство постановило учредить в города Стамбуле Генеральное Консульство[3]. Взаимоотношения Кыргызской Республики и Турецкой Республики базируются на общности истории, культуры, языка и религии двух братских народов из большой семьи тюркского мира. Принципы двухстороннего сотрудничества исходят из общепринятых норм международного права и взаимного учета национальных интересов, а также равенства и дружбы. Основополагающими документами, отражающими внутреннее содержание и дух наших взаимоотношений в истекшем десятилетии, в настоящем обозримом будущем, является два политических документа – Договор о вечной дружбе и сотрудничестве между Кыргызской Республикой и Турецкой Республикой от 24 октября 1997 года и Совместное заявление глав двух государств «Кыргызстан и Турция : вместе в XXI век» от 1 июля 1999 года [4]. Кыргызско – Турецкие отношения имеют солидную договорно – правовую базу , которая состоит из более 100 соглашений , договоров и протоколов, регулирующих вопросы текущего и перспективного сотрудничества в различных сферах , в том числе в политической , торгово – экономической, культурно – гуманитарной , научно образовательной, военно- технической и т.п. Вопросы сотрудничества с Турецкой Республикой занимают важное место в системе внешнеполитических приоритетов Кыргызской Республики. В свою очередь, официальная Анкара рассматривает Кыргызстан в качестве дружественной страны и важного партнера в Центрально – Азиатском регионе. Динамика двухстороннего сотрудничества обеспечивается богатым содержанием и интенсивным характером политического диалога между Кыргызской Республике и Турецкой Республикой на межгосударственном, межпарламентским межправительственном уровнях в лице высшего руководства обеих стран. В этом большая роль принадлежит организации взаимных визитов в соответствии с графиком политико – дипломатических мероприятий, а также и рабочих встреч в рамках международных форумов. В последующие годы пове-

дены большой ряд визитов, которые позволили поднять кыргызско – турецкие отношения на качественно высокий уровень и определить четкие контуры перспективного развития взаимовыгодного сотрудничества как на двухстронней основе , так и рамках международных и региональных организаций. Одним из важных направлений политико – дипломатического взаимодействия на международной арене являются регулярные встречи руководителей обоих государств в рамках Тюркских Саммитов, совещаний ОБСЕ, ОИК и ЭКО. Еще одним эффективным механизмом развития политического диалога служат межмидовские консультации, проводимые в рамках взаимных визитов глав внешнеполитических ведомств обеих стран. Они носят регулярный характер и позволяют обсуждать широкий спектр вопросов кыргызско – турецкого сотрудничества с учетом особенностей текущего момента и основных тенденций в глобальном развитии. Межведомственные горизонтальные связи отраслевых министерств развиваются весьма интенсивно и последовательно на основе обмена визитами и реализации двухсторонних соглашений. Вполне действенным инструментом тесного сотрудничества министерств образования и культуры, транспорта и коммуникаций являются регулярно работающие совместные комиссии в этих сферах. Между тем нынешнее состояние развития двухсторонних торгово – экономических отношений между Кыргызстаном и Турцией, несмотря на достигнутую солидную договорно – правовую базу, неуклонный рост товарооборота, обилие переговоров и взаимных визитов, не в полной мере отвечает имеющимся возможностям между двумя странами и имеет огромный потенциал. Прежде всего , отрицательное влияние на развитие отношений оказывают характерные для нынешнего этапа времени общие негативные факторы, такие как кризисные явления в экономике в целом, производственный спад, растущая инфляция, неотрегулированность нормативной базы , отсутствие должного государственного контроля и другие. Все это ведет к снижению активности турецких деловых кругов в Кыргызстане.

Сдерживают развитие двухсторонних деловых связей и слабо налаженные прямые контакты между объединениями деловых людей обеих стран. На сегодняшний день остаются невостребованными возможности турецких компаний в модернизации в области энергетики , транспорта и коммуникации, сельского хозяйства. В результате возросших контактов между различными ведомствами двух стран, особенно внешнеполитических и торговых , и обмена визитами на высшем уровне , были достигнуты некоторые компромиссы по отдельным вопросам. Визиты на высоком уровне способствуют активизации турецко – кыргызских связей в экономической и научно – технических областях. Идеи нового политического мышления Кыргызской Республики в политических делах привели к качественному сдвигу в международных отношениях в целом, и в отношениях с Кыргызстаном и Турцией в частности.

Ход истории, общественного прогресса не только настоятельно требует налаживания конструктивного , созидательного взаимодействия всех государств независимо от их общественного строя и географического положения , но и создает для этого необходимые политические, социальные , материальные предпосылки. Будущее кыргызско – турецких отношений, как и будущее отношений между всеми державами мира будет зависеть от стремления решить многие вопросы, разногласия и противоречия путем мирных переговоров , исключая возможность нанесения ущерба другим странам.

Список литературы

1.Абдыраимова Р.А. принципы демократии и внешней политики в Конституции Кыргызской Республики. – Б.,1999.

2.Энциклопедия Кыргызстана. – Б., 2000.

3.Мурсалиев Н.А. «Демократические процессы в Кыргызской Республике: опыт и перспективы» Б.2004 г.

4.»Демократические процессы в Центральной Азии: опыт и перспективы»,Бишкек, Международный Университет Кыргызстана, 1998 г.

5.М.Иманалиев «Очерки о внешней политике Кыргызстана. Бишкек, Сабыр, 2002г.

УДК 328

ПОЛИТИЧЕСКИЕ СОБЫТИЯ КАК ДИНАМИЧЕСКАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ПОЛИТИЧЕСКОГО ПРОЦЕССА РОССИИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

БЕЛОВА ИРИНА ВЛАДИМИРОВНА

Аспирантка
Северо-Западный институт управления – филиал ФГБОУ ВО РАНХиГС
(Санкт-Петербург)

Аннотация: В статье рассматриваются политические события и их роль в современном политическом процессе России. В качестве примера проводится анализ протестных акций, направленных против коррумпированности чиновников, которые прошли во многих городах России весной-летом 2017 года.
Ключевые слова: политическая реальность, политическая ситуация, событие, политическое событие, политический процесс, акции протеста.

POLITICAL DEVELOPMENTS AS A DYNAMIC FEATURE OF THE POLITICAL PROCESS OF RUSSIA AT THE PRESENT STAGE

Belova Irina Vladimirovna

Abstract: This article discusses the political events and their role in the modern political process in Russia. As an example, the analysis of the protests against the corruption of power held in many Russian cities in the spring and summer of 2017.
Keywords: political reality, political process, event, political event, protest.

Современное общество в целом и создаваемая им политическая реальность в частности имеют фатальный недостаток - они отличаются повышенной активностью и динамичностью. Политическая реальность образуется в соответствии с той деятельностью людей, чей опыт устанавливает эту реальность, создавая своеобразную картину политического мира. В процессе формирования политической реальности политическое общество сталкивается с различного рода решений проблем, в результате происходит множество трансакций (сделок, обменов политическим продуктом) между отдельными индивидами, группами интересов, политическими институтами с другими субъектами политики. Данные действия политических акторов разворачиваются во времени и в пространстве. В результате их действий и взаимодействий в политической реальности возникает политическое общество, в нём устанавливается определенная последовательность в решении проблем и нормативный порядок, в котором главенствующее положение занимает феномен власти. Политическая реальность как первичный элемент политического общества выстраивает цепочку политического процесса: формирует политическую ситуацию, вырабатывает общественный интерес к проблеме и если проблема не устранена или не ослаблена властью, то политический процесс сопровождается

политическими событиями. Из этого не следует понимать, что политические события могут создавать хаос или беспорядок. Категория «политическое событие» выступает как условие и бытие политической жизни. Политическое событие в свою очередь детерминирует политический процесс, воздействуя на содержание проблемы и в определённой степени манипулируя общественным сознанием в целях достижения намеченного результата. Набор политических событий позволяет говорить о появлении новых признаков политической реальности. В структуру политики «политические события» вносят новые формы политического процесса, как политическое изменение и политическое развитие. Ряд исследователей полагает, что политический процесс не только динамичный процесс, но он может протекать и как стихийное явление, имеющее иррациональный характер. С этой точки зрения политический процесс рассматривается как зависящий от воли и характера людей, прежде всего политических лидеров, стремящихся к своей личной выгоде. Можно согласиться с тем, что именно в политическом процессе, в отличие от других элементов политики, достаточно силен фактор динамичности и случайности. Важнейшей динамической характеристикой политического процесса как раз являются «ключевые события», которые влияют на результат политического процесса.

Рассмотрим понятие «событие» и «политическое событие». Что касается понятия событие, то оно достаточно широкое и касается многих областей социально-гуманитарного знания. Данное понятие является междисциплинарным, им занимаются такие науки, как право, социология, психология, литературоведение, лингвистика, философия, политология и т.д. Соответственно, событие может быть биологическим, геологическим, историческим, политическим и пр. К политическим событиям можно отнести события, связанные с такими сегментами политического процесса, как: выборы, революции, политические заговоры и перевороты а так же, акции протеста, митинги и т.п.

Традиционно политические события относят к числу важных исторических событий. Ряд исследователей подчеркивают тесную связь политики в целом и события. Например, современный французский философ А. Бадью считает, что политическое событие является сутью политики. Именно событие позволяет инициировать политику, поскольку ни структура политики, ни смысл политического не фиксированы ни местом происходящего, ни конкретными лидерами. Политический процесс по своей природе весьма чувствительный процесс, поэтому политическое событие, например, возникшее в Калининграде, может иметь совершенно непредсказуемые последствия во Владивостоке, то есть в ином месте и в другое время, одним словом - «эффект бабочки». При этом политическое событие следует отличать от политического факта, последний лишь имитирует первое, что говорит о том, что событие- это реальность, внесённая в публичную политику а факт- это свершившееся реальное событие. Подмена этих понятий приводит к тому, что политическая рефлексия снижается до журналистики. [1, с.53]

Следует учитывать, что именно проблемность политического бытия политического общества определяет повестку политической ситуации и включает в неё различные заинтересованные стороны, которые в дальнейшем детерминируют политические события, создавая политический процесс.

В этом плане, одним из основных механизмов плюрализма являются демократические процедуры, обеспечивающие регламент публичной политики. Они раздвигают и сужают рамки политической ситуации, чтобы направлять действия политических акторов. Так, политический процесс и те политические события, которые в нём совершаются, фактически имеют как позитивный, так и негативный характер. Некоторые враждующие политические силы могут использовать частные, не имеющие большого значения события с тем, чтобы дискредитировать оппонента, но тем не менее, наделяют это событие статусом политического [5, с.243-245].

Другой тенденцией современного общества является то, что большая часть событий, произошедших в любой точке земного шара и не имеющих непосредственного отношения к политике могут рассматриваться как политические. В этом случае, непосредственно на этот момент влияет глобализация процессов в современном мире.

Исходя из вышесказанного, можно сделать вывод, что нельзя однозначно определить является ли какое-либо событие «политическим». Для этого необходимо учитывать множество факторов политической реальности и контекст данного события.

Итак, политические события теснейшим образом связаны с политическим процессом и являются его неотъемлемой динамической характеристикой. Политический процесс в России на современном этапе представляет собой по сути производство и потребление политических событий. Политические события становятся своеобразным товаром, которые призваны удовлетворять различные потребности общества, а сами политики становятся менеджерами.

Рассмотрим же далее в качестве примера политического события

в современной России акции протеста, проходившие весной и летом 2017 года. Эти митинги были организованы Фондом борьбы с коррупцией (ФБК), организатором которых является его руководитель А. А. Навальный.

Следует отметить, что в России впервые наряду с системной оппозицией появилась и внесистемная оппозиция правительству. Эта не системная оппозиция периодически нарушает равновесие политического процесса и тем самым, устанавливает для себя позицию «Status Quo». Она вклинивается в политический процесс России и через информационную социальную сеть заполняет политическое пространство, в котором формируются группы недовольной молодёжи. При этом создается напряжённая политическая ситуация, на основе которой сама внесистемная оппозиция и формируют политическое событие, не идя на диалог с властью.

Первый этап в развитии этого движения начинался с митинга, направленного против коррупции, который прошел 26 марта 2017 года в 82 городах России. Акции протеста были вызваны отсутствием реакции властей на документальный фильм-расследование ФБК, в котором рассказывается о предполагаемых коррупционных связях в высших эшелонах власти. Этот фильм получил неоднозначные оценки со стороны российского экспертного сообщества.

Второй этап митингов - протестов прошёл 12 июня 2017 года еще в 210 городах России был приурочен к государственному Дню России. Во многих городах участники митингов были задержаны полицией, так как митингующие, произведя дислокацию в места, не предназначенные для проведения митингов, осознанно нарушили Федеральный закон от 19.06.2004г. № 54-ФЗ «О собраниях, митингах, демонстрациях, шествиях и пикетированиях» и были привлечены к административной ответственности.

Примечательно, что большую часть участников митинга составляла молодежь. Это были самые крупные протестные акции за последние 5 лет. Эксперты констатируют, что эти акции могут быть началом новой протестной волны.

Безусловно, что такие политические события нарушают естественный ход

политического процесса и оказывают существенное влияние на развитие несанкционированных политических событий, тем самым, существенно влияя на политическую реальность. Очевидно, что массовые протестные выступления масс являются показателями низкого уровня социально-экономической жизни общества. Бесспорно, общественное недовольство — это своеобразный сигнал для политической элиты. Как справедливо отмечают Д.Г. Зайцев и В.Е. Карастелев «принятие решений и действия по политическим изменениям остаются исключительным делом и компетенцией самих элит. Стихийные группы граждан на политические изменения, кроме подачи соответствующего сигнала об их необходимости, никак не влияют» [4]

Необходимо отметить тесную связь политических событий и демократическими СМИ, а так же социальных сетей. Как полагает А.А. Жирненко, политический процесс в целом можно рассматривать только в контексте информационной эпохи.[3] Например, поводом к проведению массовых акций протеста в 2017 году стал именно документальный фильм «Он вам не Димон». Данный фильм был размещен на общедоступном портале YouTube 2 марта 2017 года и всего за несколько месяцев набрал более 22 миллионов просмотров. Первая волна акций протеста 26 марта 2017 года вызвала значительное повышение интереса к данному фильму.

Другой аспект влияния СМИ проявляется в том, что большинство граждан имеют представления о происходящих политических событиях в результате конструирования действительности средствами

[3] Жирненко А.А. Формирование политических событий в современной российской политике. // Вестник Челябинского государственного университета. – 2012. - №33(287). – Политические науки. Востоковедение. – Вып. 13. – с.64

массовой информации. В процессе социально-политического конструирования политической реальности масс-медиа создают определенный тип политической ситуации. Например, большинство россиян не принимала участия в акциях протеста. Однако, узнать о протестных движениях А.А.Навального они могли из различных источников: газет, журналов, радио, телевидения, новостных порталов в сети Интернет, социальных сетей и т.п. Образ политического события, который создается СМИ не скрывает фактов и подает новостной блок о всех коррумпированных процессах без цензуры, тем самым, давая возможность гражданину самому мыслить о политике, сопереживать, принимать или не принимать новость о происходящем политическом событии.

Очевидно, что политические события влияют как на отдельного индивида, так и на политическую ситуацию в целом. На уровне отдельных индивидов происходит изменение мировоззрения, формирования новой системы ценностей, изменение отношения к правительству и т.п.

Влияние на политическую ситуацию в целом будет проявляться в том случае, если общество не получит ответа от власти: народ будет митинговать снова и снова, рейтинг доверия правительству будет снижаться, что может оказать существенное влияние на грядущие президентские выборы в 2018 году. Выборы президента России, несомненно, станут ярчайшим событием. Политическая нестабильность здесь неизбежна, и антикоррупционные митинги это только начало происходящего политического процесса.

Список литературы

1. Бадью, А. Можно ли мыслить политику? Краткий курс по метаполитике / А. Бадью - М.: Логос, 2005. – 240с.

2. Бакулина, А.А. К вопросу о массовых политических протестах в России на современном этапе / А.А. Бакулина // Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук. – 2015. - №12-7. – с.120-122

3. Жирненко, А.А. Формирование политических событий в современной российской политике / А.А. Жирненко // Вестник Челябинского государственного университета. – 2012. - №33(287). – Политические науки. Востоковедение. – Вып. 13. – с.64-70

4. Зайцев Д.Г. Протестное движение в России 2011-2012 годов: проблема субъектности / Д.Г. Зайцев, В.Е. Карастелев // // [Электронный ресурс].URL: https://www.hse.ru/data/2012/12/16/1300983484/Зайцев_Карастелев_ Протестное движение в России..pdf (дата обращения: 16.06.2017).

5. Филатенко, И. А. Политическое событие в координатах социологии и политологии/ И.А. Филатенко // Молодой ученый. - 2012. - №11. - С. 243-245

6. Чувашова, Н.И. Политический протест в современной России / Н.И. Чувашова. // Теория и практика общественного развития. – 2013. - №6. - с.143-145

7. Кара-Мурза С. Оппозиция как теневая власть/ Кара-Мурза С// Анализполитической ситуации.-2006.

8. Балакирева, Н.Ю. Информационное пространство политики СовременнойРоссии: формирование сетевой организации/ Балакирева, Н.Ю.//Орел.

9. Издательство ОРАГС 2006.

УДКИ 350

ПОНЯТИЕ И СУЩНОСТЬ ОТКРЫТОГО ПРАВИТЕЛЬСТВА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

АГАДЖАНЯН АНУШ САМВЕЛОВНА

Магистр
ФГБУ ВО Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации
Северо-Западный институт управления

Аннотация: в данной статье рассмотрены основные понятия Открытого Правительства в Российской Федерации. Проанализированы характерные особенности и принципы открытости Открытого правительства.
Ключевые слова: государственное управление, государственные услуги, информация, информационная открытость, открытое правительство.

THE CONCEPT AND ESSENCE OF OPEN GOVERNMENT IN THE RUSSIAN FEDERATION

Agadjanyan Anush Samvelovna

Abstract: this article describes the basic concepts of Open Government in the Russian Federation. The author analyzes the characteristics and principles of openness Open government.
Key words: public administration, public services, information, transparency, and open government.

Россия в 2011 году присоединилась к проекту «Открытое правительство», позднее последовал Указ Президента РФ от 8 февраля 2012 г. «О рабочей группе по подготовке предложений по формированию в Российской Федерации системы «Открытое правительство», который определил состав и задачи данной рабочей группы.

Реализуя идеологию открытости на федеральном уровне, Правительство РФ в январе 2014 года утвердило Концепцию открытости федеральных органов власти (далее - ФОИВ), ставшую основой Стандарта открытости ФОИВ .

Открытое правительство (Open Goverment) в самом общем измерении является определенной системой управления государством, основанной на таких принципах, как прозрачность государственной деятельности, свободный доступ граждан к действиям и документам государственных, в первую очередь, исполнительных, структур в интересах эффективного гражданского контроля. Можно сказать, что посредством Открытого правительства материализуется конституционное право граждан на получение информации, в рамках такого правительства реализуются модели открытого диалога и взаимодействия гражданского общества и государственно-властных структур. Открытое правительство, по сути, это форма электронного правительства.

Основные субъекты системы «Открытое правительство» - это органы власти, которые предоставляют услуги населению, а также средства массовой информации, организации и институты, которыми осуществляется общественный контроль, гражданское общество.

«Открытое правительство» определяется как борьба с коррупцией, развитие конкуренции и предпринимательства, развитие кадрового потенциала и человеческого капитала.

«Открытое правительство» – это комплекс мероприятий, форма социального партнерства, обеспечивающая взаимодействие власти и общества, имеющая целью обеспечить прозрачность деятельности органов власти, а также повышение эффективности управления на местах.

Для более точного понимания содержания открытого правительства стоит определить цели данной концепции.

Цели концепции «Открытого правительства»:

1. Обеспечение участия граждан и заинтересованных организаций в открытой экспертизе социально значимых законопроектов, инициируемых Правительством РФ. Сделать власть на местах доступной и понятной для гражданина. Вовлечение граждан в принятие решений и формирование политики по общественно значимым вопросам: повышение эффективности управления на местах за счет использования инструментов открытости, рост инвестиционной привлекательности и качества жизни через инструменты открытости государственного и муниципального управления.

2. Вовлечение граждан и заинтересованных организаций в принятие управленческих решений, обеспечение их участия в открытой экспертизе социально значимых проектов правовых актов. Проект «Открытое правительство» призван также обеспечить прозрачность деятельности органов власти.

3. Обеспечение высокой степени легитимности властно-управленческих решений и властных институтов в целом [1].

Концепция закрепляет основные принципы открытости федеральных органов исполнительной власти, задачи и механизмы (инструменты) их реализации, а также содержит систему стратегических ориентиров в области обеспечения открытости и прозрачности государственного управления, подотчетности и подконтрольности власти гражданскому обществу и формирования эффективного диалога федеральных органов исполнительной власти с гражданами, общественными объединениями и предпринимательским сообществом [2]. Концепция призвана стать основой системного подхода к повышению уровня открытости федеральных органов исполнительной власти, включающего в том числе создание методологической основы для дополнения и совершенствования действующей правовой базы.

Стоит отметить, что в рамках концепции есть фундаментальные принципы открытости:

- информационная открытость ФОИВ (достоверность информации, использование удобного для дальнейшей работы формата, своевременность публикации, раскрытие «по умолчанию» — при отсутствии специальных ограничений);
- понятность целей, задач, планов и результатов деятельности ФОИВ;
- вовлеченность гражданского общества в разработку и реализацию управленческих решений (учет мнений и приоритетов, системный диалог);
- подотчетность органов власти (развитие механизмов общественного контроля) [3].

Основополагающие принципы реализуются за счет основных механизмов открытости:

- раскрытие информации на официальных интернет-сайтах ФОИВ;
- использование режима открытых данных (публикация данных в машиночитаемом виде, пригодном для дальнейшей автоматической обработки);
- обработку обращений граждан и общественных организаций, а также реагирование на эти обращения;
- работу общественных советов при ФОИВ;
- взаимодействие со СМИ;
- независимую антикоррупционную экспертизу и общественный мониторинг правоприменения;
- принятие плана деятельности и ежегодную публичную декларацию целей и задач ФОИВ, их общественное обсуждение и экспертное сопровождение;
- публичный отчет о результатах деятельности ФОИВ;
- постоянную работу ФОИВ с их референтными группами (широкими социальными группами, участники которых обладают схожими запросами в адрес министерства или ведомства);

• обеспечение понятности планов, решений, программ, политик и нормативно-правового регулирования ФОИВ (разъяснение их необходимости и планируемых результатов).

В будущем «Открытое правительство» должно стать открытой платформой для генерации диалога: власть – общество и отожествляться с демократией. Оно будет осуществлять прямое участие общества в процессе принятия решений и контроля их исполнения. Для этого необходимо развивать материально-техническую инфраструктуру, использовать новейшие программные разработки, преодолеть сопротивление бюрократического аппарата, не желающего работать в новых условиях и исключать дополнительные возможности для коррупции, привлечь население страны для более активной гражданской позиции и участии в управлении государством, а так же сформировать позитивное общественное мнение к проекту и вызвать доверие к электронным площадкам.

Список литературы

1. Попова Е. А. Понятие и цели проекта «Открытое правительство» // Юридическая наука и практика: история и современность. Сборник материалов I Междун науч.-практ. конф., 5 июня 2013 г. Рязань, 2013. Вып. 1.с. 96.

2. Распоряжение Правительства РФ от 30 января 2014 г. N 93-р «О Концепции открытости федеральных органов исполнительной власти» // Российская Газета,03.02.2014

3. Дидикин А. Б. «Открытое правительство» в механизме взаимодействия гражданского общества и государства: формирование правовой модели и ее противоречия // Гражданское общество в России и за рубежом. 2013. № 1. с. 17.

4. Мартынов А.В. Система «Открытое правительство» как один из главных механизмов открытого государственного управления в России // Административное право и процесс. - 2014. - № 1.

УДК 323.02

ПОЛИТИЧЕСКИЕ ИНСТИТУТЫ И ИНСТИТУТЫ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ. ИХ ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ И ВЛИЯНИЕ

БОРИСОВА ПОЛИНА АНДРЕЕВНА

Аспирант

Северо-Западный институт управления – филиал ФГБОУ ВО РАНХиГС (Санкт-Петербург)

Аннотация: в статье рассмотрены вопросы взаимодействия местного самоуправления с политическими институтами в лице государства и власти. Уделяется внимание историческим традициям местного самоуправления, при этом более подробно анализируется ситуация в современной России.

Ключевые слова: политические институты, институты местного самоуправления, государство, государственное управление, власть, общество.

POLITICAL INSTITUTIONS AND INSTITUTIONS OF LOCAL GOVERNMENT. THEIR INTERACTION AND INFLUENCE

Borisova Polina

Abstract: in article are considered questions of interaction of local government with political institutions in the face of the state and government. Focuses on the historical traditions of local self-government, with more detailed analysis of the situation in modern Russia.

Key words: political institutions, local government institutions, state, government, power, society.

Традиционно в политической науке под политическими институтами понимаются организации, которые играют важную роль в политической жизни общества. Так же сюда можно отнести нормы организации политической жизни, которые зафиксированы и документально закреплены; именно на их основе строят свою деятельность разнообразные организации.

Понятие политического института достаточно широкое, поэтому можно выделить собственно политические и не собственно политические институты. Организации первого типа видят цель своего существования в осуществлении власти или в прямом воздействии на власть. Сюда можно отнести государство, которое является важнейший политическим институтом; власть; институт президентства; избирательной системы, политические партии, различные общественно-политические движения.

Второй тип организации действует в неполитической сфере, их целью не является собственно борьба за власть и прямое воздействие на нее. Организации данного типа не ставят перед собой самостоятельных политических задач. Однако, цели данных организаций все равно так или иначе связаны с политикой и не могут быть достигнуты вне политической системы. В качестве примера несобственно политических институтов можно привести профсоюзы, церковь и иные религиозные организации, армию, суд и пр. Данные организации вынуждены участвовать в политической жизни общества, отстаивая свои интересы.

Необходимо отличать политические институты от политических организаций. Политические институты реализуют интересы общества в целом, они выполняют управленческие функции, осуществ-

ляют публичную власть в обществе. Именно благодаря политическим институтам в обществе поддерживается порядок, согласуются интересы различных слоев общества, разрешаются социально-политические конфликты. Политическая организация отличается от политического института тем, что она занимается реализацией интересов не общества в целом, а социальных групп, входящих в данную организацию.

Одним из политических институтов является местное самоуправление. И.С. Шегаев определяет данный институт как специфическую форму активности граждан, которая направлена на решение вопросов местного значения. Решение данных вопросов осуществляется через непосредственное или опосредованное волеизъявление граждан. Суть института местного самоуправления, по мнению автора, состоит в предоставлении гражданам, которые проживают на определенной территории, права решать возникающие проблемы, и тем самым управлять своей жизнью. [6,с.343]

Д.А. Морозов видит специфику институтов местного самоуправления в следующем. Если государство выражает интересы всего общества в целом, решает глобальные задачи, то институты местного самоуправления решают задачи местного, более локального характера. Таким образом, задачи государства на местном уровне приобретают более четкий и локальный характер. [4,с.110]

Институты местного самоуправление и их взаимодействие и взаимовлияние с политическими институтами интересует исследователей достаточно давно. Уже в середине XIX века стала очевидной потребность общества в институте самоуправления, что поспособствовало возникновению земств. В этот же период были определены основные проблемы, как теоретического, так и практического характера. Например, как распределить обязанности муниципального и государственного управления, какие именно полномочия государство должно передать институтам местного самоуправления.

Мнения отечественных мыслителей по данному вопросу существенно разделились. Например, славянофилы полагали, что базой развития местного самоуправления должна стать традиционная славянская община. Распространение принципов общины на все сферы жизни общества, по их мнению, привело бы к идеальному устройству последнего.

К сожалению, исторические традиции местного самоуправления, существовавшие на рубеже XIX-XX вв. в Российской империи в значительной степени, были утрачены после революции 1917 года.

В постсоветскую эпоху, после событий начала 1990-х гг. местное самоуправление стало рассматриваться как важнейший политический институт свободного демократического общества, как основополагающая предпосылка для развития гражданского общества и правового государства.

В этот же период были заложены правовые основы институтов местного самоуправления. Основополагающими документами по данному вопросу являются Конституция Российской Федерации и Федеральный закон от 6 октября 2003 года «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации». В данном законе органы местного самоуправления рассматриваются как самостоятельные, негосударственные органы, имеющие соответствующие полномочиями для решения вопросов местного значения. [5]

Формирование в нашей стране правового демократического государства в обязательном порядке предполагает развитие институтов местного самоуправления вообще и общественных институтов в частности. Данные институты, наряду с государственными, будут регулировать общественные отношения. Однако, на сегодняшний день институт местного самоуправления не приобрел должной правовой регламентации и его политическое влияние весьма невелико.

Для институтов местного самоуправления характерна тесная взаимосвязь с политическими институтами, прежде всего, с государством. История показывает нам, что местное самоуправление всегда тесно связано с государством как важнейшим политическим институтом и государственным управлением; институты местного самоуправления выступают как его продолжение на местном уровне. Еще в 1870 году А. Васильчиков писал в своей работе «О самоуправлении» о том, что напрасный труд искать черту, которая отделяла бы государственные интересы и нужды, от интересов земских (то есть по сути от местного самоуправления). Ведь эти интересы постоянно перемешиваются друг с другом. [2]

Взаимодействие между политическими институтами и институтами местного самоуправления проявляется в том, что последние выступают своего рода связующим звеном между общественными

интересами и государственным интересам. Общественные интересы очень разнообразны и зачастую прямо противоположные в то время, как государственный интерес един. [1, с.51-52]

При этом местное самоуправление выступает проводником интересов общества. Таким образом, местное самоуправление имеет двойственную природу – общественную и государственную. В данным положением согласна большая часть исследователей.

Развитие дальнейшего взаимодействия институтов местного самоуправления с государством исследователи рассматривают в двух направлениях. Может произойти либо огосударствление институтов местного самоуправления, либо, наоборот, их жесткое отделение от государства.

Например, Ю.Н. Малека считает, что важнейший политический урок современности состоит в том, что необходимо передать самому обществу (в лице муниципальных органов) функций непосредственного жизнеобеспечения. Именно муниципальные органы будут являться продолжателями традиций городских и земских учреждений самоуправления, который существовали прежде в России. [3, с.176]

Таким образом, в современной России очевидна необходимость создания эффективных механизмов взаимодействия между государством и институтами местного самоуправления. Для этого необходимо приложить много усилий, но созданное в итоге сбалансированное распределении прав, обязанностей и компетенций приведет к гармонизации общества. Успешное развитие государства без институтов местного самоуправления (и наоборот) невозможно. Эффективная деятельность государства возможна лишь при наличии в обществе жизнеспособной системы местного самоуправления.

Список литературы

1. Бутитова, Д.Ц. Местное самоуправление в системе взаимодействия власти и общества/ Д.Ц. Бутитова // Власть. – 2009. - №4. – с.51-53

2. Васильчиков А. И. О самоуправлении. СПб., 1869. - Т. 1. - 352 с.

3. Малека, Ю.Н. Местное самоуправление как политический институт/ Ю.Н. Малека // Власть. – 2015. - №8. – с.172-177

4. Морозов, Д.А. Специфика местного самоуправления как социально-политического института /Д.А. Морозов //Известия Тульского государственного университета. Гуманитарные науки. – 2009. - №2. - с.106-115

5. Федеральный закон «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» от 06.10.2003 №131-ФЗ (последняя редакция) // [Электронный ресурс].URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_44571/ дата обращения: 20.06.2017)

6. Шегаев, И. С. Институт местного самоуправления: формы, признаки и трактовки /И.С. Шегаев // Молодой ученый. - 2013. - №8. - С. 343-344

НАУЧНОЕ ИЗДАНИЕ

WORLD SCIENCE: PROBLEMS AND INNOVATIONS

ЧАСТЬ 2

Сборник статей

XI Международной научно-практической конференции

г. Пенза, 25 июня 2017 г.

Под общей редакцией

кандидата экономических наук Г.Ю. Гуляева

Подписано в печать 29.06.2017.

Формат 60×84 1/16. Усл. печ. л. 27,7

МЦНС «Наука и Просвещение»

440062, г. Пенза, Проспект Строителей д. 88, оф. 10

www.naukaip.ru

Уважаемые коллеги!

Приглашаем Вас принять участие в Международных научно-практических конференциях

Дата	Название конференции	Оргвзнос	Шифр
30 июля РИНЦ Elibrary.ru	V International scientific conference **EUROPEAN SCIENTIFIC CONFERENCE**	90 руб. за 1 стр.	МК-196
5 августа РИНЦ Elibrary.ru	V Международная научно-практическая конференция **НАУКА И ИННОВАЦИИ В XXI ВЕКЕ: АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ, ОТКРЫТИЯ И ДОСТИЖЕНИЯ**	90 руб. за 1 стр.	МК-197
5 августа РИНЦ Elibrary.ru	IX Международная научно-практическая конференция **АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ПРАВА, ЭКОНОМИКИ И УПРАВЛЕНИЯ**	90 руб. за 1 стр.	МК-198
7 августа РИНЦ Elibrary.ru	X International scientific conference **INTERNATIONAL INNOVATION RESEARCH**	90 руб. за 1 стр.	МК-199
10 августа РИНЦ Elibrary.ru	III Международная научно-практическая конференция **ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ СОВРЕМЕННОЙ НАУКИ: ПРОБЛЕМЫ, ЗАКОНОМЕРНОСТИ, ПЕРСПЕКТИВЫ**	90 руб. за 1 стр.	МК-200
15 августа РИНЦ Elibrary.ru	VIII Международная научно-практическая конференция **ПРОРЫВНЫЕ НАУЧНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ: ПРОБЛЕМЫ, ЗАКОНОМЕРНОСТИ, ПЕРСПЕКТИВЫ**	90 руб. за 1 стр.	МК-201
20 августа РИНЦ Elibrary.ru	XI International scientific conference **EUROPEAN RESEARCH**	90 руб. за 1 стр.	МК-202
25 августа РИНЦ Elibrary.ru	V Международная научно-практическая конференция **ИННОВАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В НАУКЕ И ОБРАЗОВАНИИ**	90 руб. за 1 стр.	МК-203
25 августа РИНЦ Elibrary.ru	IX Международная научно-практическая конференция **ЭКОНОМИКА, УПРАВЛЕНИЕ И ПРАВО: ИННОВАЦИОННОЕ РЕШЕНИЕ ПРОБЛЕМ**	90 руб. за 1 стр.	МК-204
27 августа РИНЦ Elibrary.ru	III Международная научно-практическая конференция **РЕЗУЛЬТАТЫ СОВРЕМЕННЫХ НАУЧНЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ И РАЗРАБОТОК**	90 руб. за 1 стр.	МК-205
30 августа РИНЦ Elibrary.ru	XII International scientific conference **WORLD SCIENCE: PROBLEMS AND INNOVATIONS**	90 руб. за 1 стр.	МК-206
5 сентября РИНЦ Elibrary.ru	XI Международная научно-практическая конференция **НАУКА И ОБРАЗОВАНИЕ: СОХРАНЯЯ ПРОШЛОЕ, СОЗДАЁМ БУДУЩЕЕ**	90 руб. за 1 стр.	МК-207
5 сентября РИНЦ Elibrary.ru	III Международная научно-практическая конференция **ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ В XXI ВЕКЕ: СТРАТЕГИИ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ**	90 руб. за 1 стр.	МК-208

www.naukaip.ru