МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЦЕНТР НАУЧНОГО СОТРУДНИЧЕСТВА
«НАУКА И ПРОСВЕЩЕНИЕ»

SCIENCE and EDUCATION
INTERNATIONAL CENTRE FOR SCIENTIFIC COOPERATION

WORLD SCIENCE:

PROBLEMS AND INNOVATIONS

СБОРНИК СТАТЕЙ ПОБЕДИТЕЛЕЙ VI МЕЖДУНАРОДНОЙ НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКОЙ КОНФЕРЕНЦИИ
«WORLD SCIENCE: PROBLEMS AND INNOVATIONS»,
СОСТОЯВШЕЙСЯ 25 ДЕКАБРЯ 2016 Г. В Г. ПЕНЗА

ЧАСТЬ 2

ПЕНЗА
МЦНС «НАУКА И ПРОСВЕЩЕНИЕ»
2016

УДК 001.1
ББК 60
В75

Ответственный редактор:
Гуляев Герман Юрьевич, кандидат экономических наук

В75

WORLD SCIENCE: PROBLEMS AND INNOVATIONS: сборник статей VI Международной научно-практической конференции. В 2 ч. Ч.2 – Пенза: МЦНС «Наука и Просвещение». – 2016. – 282 с.

ISBN 978-5-9909510-1-3 Ч.2

ISBN 978-5-9909509-9-3

Настоящий сборник составлен по материалам VI Международной научно-практической конференции «**WORLD SCIENCE: PROBLEMS AND INNOVATIONS**», состоявшейся 25 декабря 2016 г. в г. Пенза. В сборнике научных трудов рассматриваются современные проблемы науки и практики применения результатов научных исследований.

Сборник предназначен для научных работников, преподавателей, аспирантов, магистрантов, студентов с целью использования в научной работе и учебной деятельности.

Ответственность за аутентичность и точность цитат, имен, названий и иных сведений, а также за соблюдение законодательства об интеллектуальной собственности несут авторы публикуемых материалов.

Полные тексты статей в открытом доступе размещены в Научной электронной библиотеке **Elibrary.ru** и зарегистрированы в наукометрической базе **РИНЦ** в соответствии с Договором №1096-04/2016К от 26.04.2016 г.

УДК 001.1
ББК 60

© МЦНС «Наука и Просвещение» (ИП Гуляев Г.Ю.), 2016
© Коллектив авторов, 2016

ISBN 978-5-9909510-1-3 Ч.2

ISBN 978-5-9909509-9-3

СОДЕРЖАНИЕ

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ 12

ОСОБЕННОСТИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В СФЕРЕ ТЕХНИЧЕСКОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ И РЕМОНТА КОНТРОЛЬНО-КАССОВОЙ ТЕХНИКИ
ДВОРЯДКИНА Е.Б., БЕЛИКОВА О.А. 13

РОЛЬ АНАЛИЗА ЛИКВИДНОСТИ И ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ
АЛИЕВА М.Ю. 16

ФОНДОВЫЙ РЫНОК РОССИИ: СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ
САЙДУЛАЕВ Д.Д. 20

АНАЛИЗ ЭКОНОМИКИ РОССИИ В 2016-2017 ГГ.
ЛИТВИНОВ А.Н., ДАНИЛИНА М.В., ЛЮБКИН С.М., КРУПЕНКОВ В.В. 23

СТРУКТУРА БАНКОВСКИХ ОПЕРАЦИЙ В АЛТАЙСКОМ КРАЕ
ТОЛМАЧЕВА Е.М., ТАРШИЛОВА М.В. 26

ЗНАЧЕНИЕ ИННОВАЦИЙ ДЛЯ ОБЩЕСТВЕННОГО РАЗВИТИЯ
ВЫЛЕГЖАНИНА А.О. 32

МОДЕЛИ ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОГО ПАРТНЕРСТВА ПРИ СТРОИТЕЛЬСТВЕ АРЕНДНОГО ЖИЛЬЯ
ДЕНИС В.П. 36

РЫНОК ЗЕМЕЛЬ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО НАЗНАЧЕНИЯ В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН
КУЛЬМАГАНБЕТОВА А.С. 40

УПРАВЛЕНИЕ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬЮ ПРЕДПРИЯТИЯ В РАМКАХ ИНТЕГРАЦИИ РЫНОЧНОГО И РЕСУРСНОГО ПОДХОДОВ
КОЛЬКЕ Г.И. 44

ОБОСНОВАНИЕ РОЛИ ОСОБЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОН В ИННОВАЦИОННОМ РАЗВИТИИ ПРЕДПРИЯТИЙ РЕАЛЬНОГО СЕКТОРА ЭКОНОМИКИ
ВЛАСЕНКО В.А. 47

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ НАЛОГОВОЙ СИСТЕМЫ ДЛЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ТОВАРОПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ В РОССИИ И ДРУГИХ РАЗВИТЫХ СТРАНАХ
ШАДРИНА М.А., ГЕВОРКЯН В.Г., МЕЛЬНИКОВА А.С., ДРОНОВА М.В., КРУТСКИХ Д.В. 50

КОНТРОЛЬ И РЕГУЛИРОВАНИЕ АНТИМОНОПОЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ
МУСОСТОВА Д.Ш. 57

МЕТОДЫ И КРИТЕРИИ ВЫБОРА ПОСТАВЩИКОВ
НИКОНЕНКО А.Н. 60

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ КРЕДИТНЫХ ДЕРИВАТИВОВ НА РОССИЙСКОМ ФИНАНСОВОМ РЫНКЕ
НАМАЗОВА Э. Н. 63

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ НАЦИОНАЛЬНОЙ ПЛАТЕЖНОЙ СИСТЕМЫ В РОССИИ
ПАВЛЕНКО Д. М., ВЛАСОВА А.О., ЛЕСКИНА О.Н. 69

ОПТИМИЗАЦИЯ ЗАЩИТНЫХ МЕРОПРИЯТИЙ В ПРОЦЕССАХ УПРАВЛЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СФЕРОЙ
БОЙЧЕНКО О.В., ДЕРКО М.В. 73

ФУНКЦИОНИРОВАНИЕ ПЛАТЕЖНОЙ СИСТЕМЫ «МИР» В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ
ХЕТАГУРОВ Г.В. 76

ОЦЕНКА И ПРОБЛЕМАТИКА НАЛОГОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ АГРАРНОГО СЕКТОРА
БАЙБАКОВА А.А., ДУКА Н.Е., ЕРШОВ К.С., САТИНА А.О., СНАДИНА Е.В., ТЕЛЕГИНА В.В. 79

ЗАВИСТЬ К ФИЗИКЕ
ПОДЫМАХИН В.И., БАЯСКАЛАНОВА Т.А. 87

ПРОМЕЖУТОЧНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ ЭФФЕКТИВНОСТИ СОЦИАЛЬНОЙ ПОЛИТИКИ В РОССИИ
ТАШТАМИРОВ М.Р. 89

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ И ЭКОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ БЕЗОПАСНОСТИ НЕФТЕГАЗОВЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ В УСЛОВИЯХ КРАЙНЕГО СЕВЕРА
ГАБДРАКИПОВА Р.И., ЕРКЕЕВ Р.Ф. 94

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНОЙ ПОЛИТИКИ
ЧИСТОТИНА Н.В. 98

ПРИЧИНЫ И ПУТИ РЕШЕНИЯ ПРОБЛЕМЫ УТЕЧКИ РОССИЙСКОГО КАПИТАЛА ЧЕРЕЗ ОФШОРЫ
МЕЛЬНИКОВА А.А., КУРЯЕВА Г.Ю. 101

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ ВВЕДЕНИЯ НАЛОГА НА РОСКОШЬ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
ЧИНЯКОВА Ю.В. 105

ВНЕШНЕПОЛИТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ НАЦИОНАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИИ
ПАХТУСОВ А.В. 109

СИСТЕМА ПОКАЗАТЕЛЕЙ МОНИТОРИНГА ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ КОМПАНИИ И ИХ МЕСТО В ФИНАНСОВОМ МЕНЕДЖМЕНТЕ
ЖАКИШЕВА К.М. 112

МЕТОДИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ К ОЦЕНКЕ ОТКРЫТОСТИ АГРОПРОДОВОЛЬСТВЕННОГО РЫНКА
ПАНАСЮК А.С. 116

РАЗРАБОТКА КОНСАЛТИНГОВОГО ПРОЕКТА ПО ВНЕДРЕНИЮ ЭЛЕКТРОННОЙ СИСТЕМЫ ДОКУМЕНТООБОРОТА НА ПРИМЕРЕ ЗАО «БОШЕ»
ВОРОНКОВ И.С., АВИЛОВА Ж.Н. 121

РОЛЬ И ЗНАЧЕНИЕ КАПИТАЛОВЛОЖЕНИЙ И ИНВЕСТИЦИЙ В СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКЕ
ВИНЕР В.Р., ДИДЕНКО Д.В., КОСНИКОВС.Н. 124

ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ, РЕАЛИЗУЮЩЕЙ ПРОГРАММЫ СПО
СОРОКИНА И.Э. 128

МЕТОДЫ РАСЧЕТА ЭФФЕКТИВНОСТИ ИНВЕСТИЦИОННОГО ПРОЕКТА
ДИДЕНКО Д.В., ВИНЕР В.Р., КОСНИКОВ С.Н. 132

ОСОБЕННОСТИ УПЛАТЫ НАЛОГА НА ПРИБЫЛЬ ПРИ СОВЕРШЕНИИ ОПЕРАЦИЙ РЕПО
СМОЛЬНОВ С. Ю., БЕРЕЩЕНКО М.А., ИГНАТЕНКО А.В. 136

ОСОБЕННОСТИ ЕСТЕСТВЕННЫХ МОНОПОЛИЙ НА РЫНКЕ ИРКУТСКОЙ ОБЛАСТИ
РАДИОНОВА Е.А. 139

СРАВНИТЕЛЬНАЯ ОЦЕНКА АВТОМАТИЗИРОВАННЫХ СИСТЕМ БЮДЖЕТИРОВАНИЯ ДЛЯ РОССИЙСКИХ КОМПАНИЙ
СЕРГЕЕВ Н.Д., ЛАПТЕВ С.В. 142

СОВРЕМЕННЫЕ МЕХАНИЗМЫ ФИНАНСИРОВАНИЯ ИПОТЕЧНОГО КРЕДИТОВАНИЯ РОССИЙСКИМИ БАНКАМИ
САГАДЕЕВА А.Г. 146

ЭФФЕКТИВНЫЕ КОНКУРЕНТНЫЕ СТРАТЕГИИ, БРЕНДИНГ И ПУТИ ПРОДВИЖЕНИЯ ТОВАРОВ НА РЫНКЕ
ИГНАТЬЕВ В.Ю., ШУТЬКО Л.Г. 149

АНАЛИЗ РОССИЙСКОГО РЫНКА CMS
ВЕЛИЦКАЯ С.В. 152

НАЛОГОВАЯ АМНИСТИЯ: МИФ ИЛИ РЕАЛЬНОСТЬ
СЕРЕБРЕННИКОВА А. К. 155

ИНФОРМАЦИОННЫЕ РЕСУРСЫ ПРЕДПРИЯТИЯ
ТЕЛЕШЕВ В.С., БАЯСКАЛАНОВА Г.А. 158

ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ РФ И ПРОБЛЕМЫ ЕЕ РАЗВИТИЯ
ЭСЕККУЕВА А.К. 161

МИРОВОЙ ФИНАНСОВЫЙ РЫНОК: ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ И ПУТИ ЕГО РАЗВИТИЯ
ЭСЕККУЕВА А.К. 164

СРАВНИТЕЛЬНЫЙАНАЛИЗ ОСНОВНЫХ МЕТОДОВ КАЛЬКУЛИРОВАНИЯ СЕБЕСТОИМОСТИ
БОРИСОВА.А. 167

АНАЛИЗ ЛИКВИДНОСТИ И ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ (НА ПРИМЕРЕ АО «САХАТРАНСНЕФТЕГАЗ»)
ПАВЛОВА С.А. 170

АНАЛИЗ ДИНАМИКИ И ПРОГНОЗИРОВАНИЕ ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ КАК ВАЖНОГО СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПОКАЗАТЕЛЯ
ФИЛЬЧИНА Н.С. 173

АДАПТАЦИЯ КОНКУРЕНТНОЙ СТРАТЕГИИ ФИРМЫ К СТРУКТУРЕ РЫНКА
СОЛДАТОВ С.О., СТАТНЫХ Д.С. 177

РАЗВИТИЕ ИНСТРУМЕНТАРИЯ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ РЕАЛЬНЫХ ИНВЕСТИЦИЙ
ЧЕРКЕСОВА А.А., ЛАПТЕВ С.В. 181

ФИНАНСОВЫЙ РЫНОК В РФ: ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ
ФРАНЦУЗОВА Э.С. 184

ПУТИ РЕШЕНИЯ ПРОБЛЕМЫ МОЛОДЕЖНОЙ БЕЗРАБОТИЦЫ В СОВРЕМЕННОМ ОБЩЕСТВЕ
ФРАНЦУЗОВА Э.С. 187

ПОСЛЕДСТВИЯ ВЛИЯНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИХ САНКЦИЙ НА СОСТОЯНИЕ ЭКОНОМИКЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
ИШМУХАМЕТОВА Р.Р. 190

РАЗВИТИЕ ПОДОХОДНОГО ОБЛОЖЕНИЯ
МУХАМЕТЬЯНОВ А.Т., УРАЗМЕТОВАР.Р 194

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ 200

ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ ФИЛОСОФСКОЙ АНТРОПОЛОГИИ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ
УНТЕВСКАЯ В.Д., БАКЛАНОВ И.С. 201

ПРИНЦИПЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ТРАНСПОРТНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
СЕЛВЯН А.Е. 204

ИСТОРИЯ РАЗВИТИЯ УПРАВЛЕНИЯ МОРСКИМ ТРАНСПОРТОМ
СТРУКОВА М.И. 208

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ БЕСКОНТАКТНЫХ ПЛАТЕЖЕЙ В ДЕНЕЖНЫХ РАСЧЕТАХ
ЕРОХИНА М.Г. 211

ДОГОВОРНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА В СУРРОГАТНОМ МАТЕРИНСТВЕ: ЭТИЧЕСКИЕ И ЮРИДИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ
БОХАНОВА С.А. 214

ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ РЕШЕНИЯ ПРИМЕНЕНИЯ СПЕЦИАЛЬНЫХ ЗАЩИТНЫХ МЕР В ЕВРАЗИЙСКОМ ЭКОНОМИЧЕСКОМ СОЮЗЕ
ТУМАНОВА Н.И. 218

К ВОПРОСУ О ПРАВОВОМ СТАТУСЕ ИЗБИРАТЕЛЬНЫХ КОМИССИЙ МУНИЦИПАЛЬНЫХ ОБРАЗОВАНИЙ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
ФИЛИМОНОВА О.Г. 221

ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЕ РАЗМЕЩЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННОГО И МУНИЦИПАЛЬНОГО ЗАКАЗА В САНКТ-ПЕТЕРБУРГЕ
ЛАБУТИНА К.В. 224

ИСТОРИЯ ФОРМИРОВАНИЯ РУССКОЙ ПРАВДЫ КАК ИСТОЧНИКА РОССИЙСКОГО ПРАВА
ОГАНЕСЯН Д. А. 229

ВОПРОСЫ ПРАВОВОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ БЕЗОПАСНОСТИ НЕКОМБАТАНТОВ В ВООРУЖЕННЫХ КОНФЛИКТАХ
СУДЬБИНА Е.В., ОЛЬШАНСКАЯ Л.В. 232

ПРОБЛЕМЫ ПРОИЗВОДСТВА ПО УГОЛОВНЫМ ДЕЛАМ В ОТНОШЕНИИ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ НА СТАДИИ ПРЕДВАРИТЕЛЬНОГО РАССЛЕДОВАНИЯ
ДРУЖИНИНА Н.Г. 236

ОРГАНЫ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ: ОСОБЕННОСТИ ФИНАНСОВОГО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ
АЛФЕРОВ А.В. 240

ЗНАЧЕНИЕ НАЛОГА НА ДОХОДЫ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ В ФОРМИРОВАНИИ БЮДЖЕТОВ РФ
АБДОКОВА З.М. 243

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ РЕЗУЛЬТАТОВ ОПЕРАТИВНО-РОЗЫСКНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В УГОЛОВНОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ В КАЧЕСТВЕ ДОКАЗАТЕЛЬСТВ
АСХАДУЛЛИНА А.Р. 246

СОЦИОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ 249

ОРГАНИЗАЦИЯ СОЦИАЛЬНОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ ГРАЖДАН ПОЖИЛОГО ВОЗРАСТА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
ВИНЕЛЬ С.С., ОЛЕЙНИК Е.В. 250

СОЦИАЛЬНЫЕ ИЗМЕНЕНИЯ КАК ДЕТЕРМИНАНТЫ ТРАНСФОРМАЦИИ СИСТЕМЫ ОБРАЗОВАНИЯ
МИЛОСЕРДОВА О.Ю. 253

ТЕХНОЛОГИИ СОЦИАЛЬНО-ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОГО АРМАГЕДДОНА СОВРЕМЕННОГО ОБЩЕСТВА
ЯГУТКИНА Е.С. 256

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ КОНТРОЛЬ В ОБЛАСТИ ТАМОЖЕННОГО ДЕЛА
ПОПОВА А.А., ХРИПКОВ К.А. 259

РОЛЬ ПЛАНИРОВАНИЯ В НАУЧНЫХ ИССЛЕДОВАНИЯХ И В ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ
СЕРЕБРЯКОВА В.О. 261

ГЕНДЕРНАЯ ДИСКРИМИНАЦИЯ В ОПЛАТЕ ТРУДА
САФРОНОВА А. И. 264

ПОЛИТИЧЕСКИЕ НАУКИ 267

ИЗБИРАТЕЛЬНАЯ СИСТЕМА КАК ИНСТИТУТ УПРАВЛЕНИЯ ПАРТИЙНОЙ СИСТЕМОЙ
ФИЛИНА Н.В. 268

К ВОПРОСУ О НАЦИОНАЛЬНОЙ САМОИДЕНТИФИКАЦИИ В ЭТНОПОЛИТИЧЕСКИХ ПРОЦЕССАХ
КАЗДАНЯН С.Ш., КАРАПЕТЯН Н.А. 271

ТЕХНОЛОГИЯ РАЗРАБОТКИ ПОЛИТИЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ В ОРГАНАХ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ
ЧАМБАЛ-ООЛ О.Р. 275

ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ГОСУДАРСТВЕННЫХ СЛУЖАЩИХ ЗА РЕАЛИЗАЦИЮ ГОСУДАРСТВЕННЫХ РЕШЕНИЙ
КОЛОМИН А.К 278

РЕШЕНИЕ
о проведении
25.12.2016 г.
VI Международной научно-практической конференции
«WORLD SCIENCE: PROBLEMS AND INNOVATIONS»

В соответствии с планом проведения
Международных научно-практических конференций
Международного центра научного сотрудничества «Наука и Просвещение»

1. **Цель конференции** – содействие интеграции российской науки в мировое информационное научное пространство, распространение научных и практических достижений в различных областях науки, поддержка высоких стандартов публикаций, а также апробация результатов научно-практической деятельности

2. **Утвердить состав организационного комитета и редакционной коллегии (для формирования сборника по итогам конкурса) в лице:**

1) **Агаркова Любовь Васильевна** – доктор экономических наук, профессор, профессор кафедры ФГБОУ ВО «Ставропольский государственный аграрный университет»
2) **Ананченко Игорь Викторович** - кандидат технических наук, доцент, доцент кафедры системного анализа и информационных технологий ФГБОУ ВО «Санкт-Петербургский государственный технологический институт (технический университет)»
3) **Антипов Александр Геннадьевич** – доктор филологических наук, профессор, главный научный сотрудник, профессор кафедры литературы и русского языка ФГБОУ ВО «Кемеровский государственный институт культуры»
4) **Бабанова Юлия Владимировна –** доктор экономических наук, доцент, заведующий кафедрой «Управление инновациями в бизнесе» Высшей школы экономики и управления ФГАОУ ВО «Южно-Уральский государственный университет (национальный исследовательский университет)»
5) **Багамаев Багам Манапович** – доктор ветеринарных наук, профессор кафедры терапии и фармакологии факультета ветеринарной медицины ФГБОУ ВО «Ставропольский Государственный Аграрный университет»
6) **Баженова Ольга Прокопьевна –** доктор биологических наук, профессор, профессор кафедры экологии, природопользования и биологии, ФГБОУ ВО «Омский государственный аграрный университет»
7) **Боярский Леонид Александрович** – доктор физико-математических наук, профессор, профессор кафедры физических методов изучения твердого тела ФГБОУ ВО «Новосибирский национальный исследовательский государственный университет»
8) **Бузни Артемий Николаевич –** доктор экономических наук, профессор, профессор кафедры Менеджмента предпринимательской деятельности ФГАОУ ВО «Институт экономики и управления»
9) **Буров Александр Эдуардович –** доктор педагогических наук, доцент, заведующий кафедрой «Физическое воспитание», профессор кафедры «Технология спортивной подготовки и прикладной медицины ФГБОУ ВО «Астраханский государственный технический университет»
10) **Васильев Сергей Иванович -** кандидат технических наук, профессор ФГАОУ ВО «Сибирский федеральный университет»

11) **Власова Анна Владимировна** – доктор исторических наук, доцент, заведующей Научно-исследовательским сектором Уральского социально-экономического института (филиал) ОУП ВО «Академия труда и социальных отношений»

12) **Гетманская Елена Валентиновна** – доктор педагогических наук, профессор, доцент кафедры методики преподавания литературы ФГБОУ ВО «Московский педагогический государственный университет»

13) **Грицай Людмила Александровна –** кандидат педагогических наук, доцент кафедры социально-гуманитарных дисциплин Рязанского филиала ФГБОУ ВО «Московский государственный институт культуры»

14) **Давлетшин Рашит Ахметович –** доктор медицинских наук, профессор, заведующий кафедрой госпитальной терапии №2, ФБГОУ ВО «Башкирский государственный медицинский университет»

15) **Иглин Алексей Владимирович** – кандидат юридических наук, доцент, заведующий кафедрой теории государства и права Ульяновского филиал Российской академии народного хозяйства и госслужбы при Президенте РФ

16) **Ильин Сергей Юрьевич** – кандидат экономических наук, доцент, доцент, НОУ ВО «Московский технологический институт»

17) **Искандарова Гульнара Рифовна –** доктор филологических наук, доцент, профессор кафедры иностранных и русского языков ФГКОУ ВО «Уфимский юридический институт МВД России»

18) **Казданян Сусанна Шалвовна** – кандидат психологических наук, доцент, доцент кафедры «Психология» Российско-Армянского (Славянского) университета (г. Ереван, РА)

19) Качалова Людмила Павловна – доктор педагогических наук, профессор ФГБОУ ВО «Шадринский государственный педагогический университет»

20) **Кожалиева Чинара Бакаевна** – кандидат психологических наук, доцент, доцент института психологи, социологии и социальных отношений ГАОУ ВО «Московский городской педагогический университет»

21) **Колесников Геннадий Николаевич –** доктор технических наук, профессор, заведующий кафедрой ФГБОУ ВО «Петрозаводский государственный университет»

22) **Корнев Вячеслав Вячеславович** – доктор философских наук, доцент, профессор ФГБОУ ВО «Санкт-Петербургский государственный университет телекоммуникаций»

23) **Крылова Мария Николаевна** – кандидат филологических наук, доцент кафедры гуманитарных дисциплин и иностранных языков Азово-Черноморского инженерного института ФГБОУ ВО Донской ГАУ в г. Зерноградe

24) **Кунц Елена Владимировна** – доктор юридических наук, профессор, зав. кафедрой уголовного права и криминологии ФГБОУ ВО «Челябинский государственный университет»

25) **Малкоч Виталий Анатольевич** – доктор искусствоведческих наук, Ведущий научный сотрудник, Академия Наук Республики Молдова

26) **Малова Ирина Викторовна** – кандидат экономических наук, доцент кафедры коммерции, технологии и прикладной информатики ФГБОУ ВО «РЭУ им. Г. В. Плеханова»

27) **Месеняшина Людмила Александровна** – доктор педагогических наук, профессор, профессор кафедры русского языка и литературы ФГБОУ ВО «Челябинский государственный университет»

28) **Некрасов Станислав Николаевич** – доктор философских наук, профессор, профессор кафедры философии, главный научный сотрудник ФГБОУ ВО «Уральский государственный аграрнйы университет»

29) **Непомнящий Олег Владимирович** – кандидат технических наук, доцент, профессор, рук. НУЛ МПС ИКИТ, ФГАОУ ВО «Сибирский федеральный университет»

30) **Оробец Владимир Александрович –** доктор ветеринарных наук, профессор, зав. кафедрой терапии и фармакологии ФГБОУ ВО «Ставропольский государственный аграрный университет»

31) **Пырков Вячеслав Евгеньевич** – кандидат педагогических наук, доцент кафедры теории и методики математического образования ФГАОУ ВО «Южный федеральный университет»

32) **Семенова Лидия Эдуардовна** – доктор психологических наук, доцент, профессор кафедры классической и практической психологии Нижегородского государственного педагогического университета имени Козьмы Минина (Мининский университет)

33) **Соловьёв Дмитрий Николаевич** – доктора исторических наук, доцент, профессор кафедры теории и истории государства и права ОЧУ ВО «Санкт-Петербургская юридическая академия»

34) **Фионова Людмила Римовна** – доктор технических наук, профессор, декан факультета вычислительной техники ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет»

35) **Чистов Владимир Владимирович** – кандидат психологических наук, доцент кафедры теоретической и практической психологии Казахского государственного женского педагогического университета (Республика Казахстан. г. Алматы)

36) **Швец Ирина Михайловна** – доктор педагогических наук, профессор, профессор каф. Биофизики Института биологии и биомедицины ФГБОУ ВО «Нижегородский государственный университет»

3. Утвердить состав секретариата в лице:

1) Бычков Артём Александрович
2) Гуляева Светлана Юрьевна
3) Ибраев Альберт Артурович
4) Косарев Михаил Юрьевич
5) Косарева Капиталина Алексеевна

Директор
МЦНС «Наука и Просвещение»
к.э.н. Гуляев Г.Ю.

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 338.2

ОСОБЕННОСТИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В СФЕРЕ ТЕХНИЧЕСКОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ И РЕМОНТА КОНТРОЛЬНО-КАССОВОЙ ТЕХНИКИ

ДВОРЯДКИНА Е.Б.
доктор экономических наук, профессор, проректор по научной работе
ФГБОУ ВО «Уральский государственный экономический университет»
БЕЛИКОВА О.А.
кандидат экономических наук, доцент
ФГБОУ ВО «Уральский государственный экономический университет»

Аннотация.Показана специфика контрольно-кассовой техники как объекта обеспечения экономической безопасности. Раскрыто значение контрольно-кассовой техники в сфере обеспечения экономической безопасности. Представлены показатели оценки уровня экономической безопасности в сфере технического обслуживания и ремонта контрольно-кассовой техники.
Ключевые слова: экономическая безопасность, контрольно-кассовая техника.

FEATURES OF THE ECONOMIC SAFETY IN THE SPHERE OF MAINTENANCE AND REPAIR OF THE CONTROL AND CASH EQUIPMENT

Abstract: Specifics of the control and cash equipment as object of ensuring an economic safety are shown. Value of the control and cash equipment in the sphere of ensuring an economic safety is disclosed. Indicators of assessment of level of an economic safety in the sphere of maintenance and repair of the control and cash equipment are provided.
Key words: Economic security, control and cash equipment.

Использование контрольно-кассовой техники представляет собой средство для выявления и борьбы сразу с несколькими угрозами экономической безопасности:

– с «теневой» экономикой, поскольку фиксирует все совершенные операции;

– с уклонением от уплаты налогов, поскольку не позволяет сокращать налогооблагаемую базу и, тем самым, увеличивает как сбор налоговых платежей, так и их поступление в бюджеты всех уровней;

– с криминализацией общества, поскольку не позволяет получать в виде наличных денегнеучтенную выручку, которая и представляет собой источник финансирования различного рода криминальных структур;

– с понижением платежеспособного спроса населения, поскольку позволяет выявить его текущий реальный уровень.

Следует отметить, что налоговые преступления наносят экономическому развитию наибольший ущерб, поскольку вызывают диспропорции в формировании бюджетов и затрагивают практически все

сферы хозяйственной деятельности.

Использование контрольно-кассовых машин ведет к росту налоговых поступлений в бюджеты за счет увеличения объема производства и продаж контрольно-кассовых машин, уменьшения зоны теневой экономики и применения штрафных санкций в случаях нарушения порядка реализации денежных расчетов с населением.

Согласно ГОСТ Р 53940-2010 контрольно-кассовая машина представляет собой устройство, которое предназначено«для регистрации денежных расчетов под управлением программы контрольно-кассовой техники, оснащенное корпусом, фискальной памятью (ФП) с накопителями фискальной памяти, контрольной лентой, устройством печати кассовых чеков, а также иными устройствами и/или интерфейсами ввода и вывода информации, обеспечивающее некорректируемую регистрацию и энергонезависимое, долговременное хранение информации о зарегистрированных расчетах на контрольной ленте и в накопителях фискальной памяти»[1].

Следует отметить, что понятие контрольно-кассовая машина является всего лишь одним из составляющих понятия контрольно-кассовая техника, которое включает в себя следующие типы оборудования:

– контрольно-кассовая машина – тип А;
– электронно-вычислительная машина (ЭВМ) - тип Б;
– программно-технический комплекс (ПТК) – тип В.

В то же время контрольно-кассовая техника всех типов в своем составе должна иметь общие элементы: корпус, фискальную память, накопители фискальной памяти,устройство для печати кассовых чеков и контрольную ленту, устройство (интерфейс) для ввода информации. Кроме того, контрольно-кассовая техника должна работать под управлением специальной программы контрольно-кассовой техники, которая обеспечивает регистрацию денежных расчетов и печать кассовых чеков.

Таким образом, основу экономической безопасности при использовании контрольно-кассовых машин составляет регистрация денежных расчетов.

Для того, чтобы обеспечить адекватность регистрации денежных расчетов, используется специально разработанная и законодательно утвержденная система мер:

– все виды контрольно-кассовой техники, разрешенные к использованию на территории Российской Федерации, включаются в Государственный реестр;
– «порядок ведения Государственного реестра, требования к его структуре и составу сведений, а также федеральный орган исполнительной власти, уполномоченный осуществлять ведение Государственного реестра, определяются Правительством Российской Федерации»[2];
– все организации и индивидуальные предприниматели должны при выполнении наличных денежных расчетов либо расчетов с применением платежных карт в результате продажи товаров, оказания услуг или выполнения работ использовать контрольно-кассовую технику, включенную в Государственный реестр;
– используемая контрольно-кассовая техника должна:
– быть исправна;
– «соответствовать образцу, представленному в Федеральное агентство по промышленности при внесении сведений о модели контрольно-кассовой техники в Государственный реестр»;
– иметь паспорт, идентификационный знак, марки-пломбы, знаки «Государственный реестр» и «Сервисное обслуживание» установленного образца;
– иметь документацию;
– иметь техническую поддержку центра технического обслуживания или поставщика.

Причем, как технические характеристики, так и параметры функционирования контрольно-кассовой техники утверждаются «Министерством промышленности и энергетики Российской Федерации по согласованию с Министерством финансов Российской Федерации, Министерством экономического развития и торговли Российской Федерации и Федеральной службой безопасности Российской Федерации».

Таким образом, экономическая безопасность в сфере технического обслуживания и ремонта кон-

трольно-кассовой техники полностью регулируется и контролируется государством.

Критерий экономической безопасности представляет собой оценку состояния экономики с позиции важнейших процессов, которые отражают сущность экономической безопасности[3].

В рамках проводимого исследования в качестве основных показателей экономической безопасности в сфере технического обслуживания и ремонта контрольно-кассовой техники можно выделить:

– количество используемой контрольно-кассовой техники;

– количество нарушений порядка технического обслуживания и ремонта контрольно-кассовой техники;

– количество нарушений порядка реализации денежных расчетов с населением;

– количество нарушений порядка реализации денежных расчетов с населением, вызванных нарушениями порядка технического обслуживания и ремонта контрольно-кассовой техники.

В качестве индикатора угрозы предполагается использовать долюнарушений порядка реализации денежных расчетов с населением, вызванных нарушениями порядка технического обслуживания и ремонта контрольно-кассовой техники, в общем количестве нарушений порядка реализации денежных расчетов с населением.

Разработка критических параметров (пороговых значений) экономической безопасности, выход за пределы которых вызывает угрозу экономической безопасности, позволяет создать инструмент для оценки состояния»экономики исследуемой сферы, осуществляемой с помощью индикативного анализа.

В качестве порогового значениярекомендуется рассматриватьвлияние нарушений порядка технического обслуживания и ремонта контрольно-кассовой техники на порядок реализации денежных расчетов с населением (долюнарушений порядка реализации денежных расчетов с населением, вызванных нарушениями порядка технического обслуживания и ремонта контрольно-кассовой техники, в общем количестве нарушений порядка реализации денежных расчетов с населением).

Список литературы

1. Контрольно-кассовая техника. Общие требования к продукции и порядку ее применения[Текст]: ГОСТ Р 53940-2010. — Режим доступа: Введ. 2012-06-01. Стандартинформ, 2011. – 39 с.

2. О применении контрольно-кассовой техники при осуществлении наличных денежных расчетов и (или) расчетов с использованием платежных карт [Электронный ресурс]: Федеральный закон от 22.05.2003. – № 54-ФЗ – Доступ из СПС «Консультант Плюс». – Режим доступа: http://www.consultant.ru

3. Дворядкина Е.Б., Новикова Н.В. Экономическая безопасность. Екатеринбург: Изд-во Урал.гос. экон. ун-та, 2010.

УДК 336.01

РОЛЬ АНАЛИЗА ЛИКВИДНОСТИ И ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

АЛИЕВА М.Ю.
к.э.н., доцент кафедры "Аудит и экономический анализ"
ФГБОУ ВО Дагестанский Государственный Университет

Аннотация: В условиях реальной конкуренции важным фактором успешного функционирования предприятия является выбор надежных деловых партнеров. Обоснованный выбор партнеров возможен с учетом результатов анализа ликвидности и платежеспособности предприятия.
Ключевые слова: анализ ликвидности, платежеспособность, ликвидность, финансовая устойчивость, актив, пассив.

THE ROLE OF THE ANALYSIS OF LIQUIDITY AND SOLVENCY IN THE ENTERPRISE

Aliyeva M. Yu

Abstract: In conditions of effective competition an important factor in the successful operation of the enterprise is the selection of reliable business partners. A reasonable choice of possible partners based on the results of the analysis of the liquidity and solvency of the enterprise.
Key words: liquidity analysis, solvency, liquidity, financial stability, assets, liabilities.

Одним из наиболее важных аспектов анализа финансового положения предприятия является оценка его платежеспособности и ликвидности по данным бухгалтерского баланса. Ликвидность - это возможность предприятия выполнять свои финансовые обязательства своевременно и в полном объеме. Она зависит от скорости трансформации активов в деньги без потери стоимости. Понятие ликвидность и платежеспособность близки по значению, но не тождественны.

Проведенный анализ определений платежеспособности предприятий показал, что в экономической литературе существуют различные его трактовки. Наиболее общими в приведенных определениях являются такие характеристики, как возможность вовремя удовлетворить платежные требования; способность своевременно и полностью рассчитываться по своим долгосрочным обязательствам; точно выполнять все принятые на себя обязательства.

Обобщая различные трактовки платежеспособности, следует, что платежеспособность - это способность предприятия без нарушений исполнять свои обязательства в срок.

Анализ платежеспособности необходим не только предприятиям для оценки и прогнозирования своей финансовой деятельности, но и для таких основных субъектов, как инвесторы и кредиторы. Перед выдачей кредита, кредитная организация обязательно проверяет платежеспособность заемщика.[5]

Главная цель анализа платежеспособности - своевременно выявлять и устранять недостатки в финансовой деятельности предприятия, а так же выявлять резервы улучшения платежеспособности и повышения кредитоспособности.

Предприятие считается платежеспособным, если величина краткосрочных обязательств не превышает величину оборотных активов. Платежеспособность предприятия выражается через ликвид-

ность его баланса. Платежеспособность организации и ликвидность баланса являются главными составляющими финансовой устойчивости предприятия. От степени ликвидности баланса и предприятия зависит платежеспособность. В то же время, ликвидность может характеризовать как текущее состояние расчетов, так в перспективное состояние организации. Предприятие может быть платежеспособным на отчетную дату, но при этом оно может иметь неблагоприятные прогнозы на будущее, и наоборот.[4]

Таблица 1

Классификация определений понятия «платежеспособность предприятия»

Автор	Определение «платежеспособности»
Баканов М.И.	возможность вовремя удовлетворить платежные требования поставщиков в соответствии с хозяйственными договорами, возвращать кредиты, производить оплату труда персонала, и платежи в бюджет
Савицкая Г.В.	возможность наличными денежными ресурсами своевременно погашать свои платежные обязательства
Уткин Э.А.	способность предприятия своевременно и полностью рассчитываться по своим долгосрочным обязательствам
Ошеров А.В. Лившиц В.Л. Рыгин С.В.	способность своевременно и точно выполнять все принятые на себя денежные или выраженные в денежном эквиваленте обязательства
Раднаева С.Э.	состояние финансов предприятия, при котором преодолеваются возникающие ограничения финансовых ресурсов посредством их мобилизации и операций с активами, и обеспечивается возможность осуществлять не только платежи (расчеты), но и финансово-хозяйственную деятельность
Морозова В.Л.	наличие у организации денежных средств и их эквивалентов, достаточных для расчетов по кредиторской задолженности, требующей немедленного погашения
Бочаров В.В.	способность предприятия возвращать в необходимом объеме и в установленный срок заемные средства, то есть погашать свои долговые обязательства”
Балабанов И.Т.	соизмерение наличия и поступления средств с платежами первой необходимости

Анализ ликвидности баланса основан на сравнении средств актива, сгруппированных по уровню снижения ликвидности, с краткосрочными обязательствами пассива, которые группируются по степени срочности их погашения.

В зависимости от степени ликвидности активы предприятий подразделяются на:

— наиболее ликвидные активы (А1) - денежные средства и краткосрочные финансовые вложения.

— быстро реализуемые активы (А2) - дебиторская задолженность.

— медленно реализуемые активы (А3) - запасы, НДС и прочие оборотные активы.

— трудно реализуемые активы (А4) - внеоборотные активы.

Пассивы группируют по степени срочности их оплаты:

— наиболее срочные обязательства (П1) - кредиторская задолженность.

— краткосрочные пассивы (П2) - заемные средства и прочие обязательства.

— долгосрочные пассивы (П3) - долгосрочные обязательства.

— постоянные пассивы (П4) - капитал и резервы, доходы будущих периодов и оценочные обязательства [5].

Баланс считается абсолютно ликвидным, если соблюдаются условие А1 ≥ П1, А2 ≥ П2, А3 ≥

П3, А4 ≤ П4. В том случае, если не выполняется одно или несколько неравенств, то ликвидность баланса не считается абсолютной. При этом нехватка средств в одной группе возмещается их излишком в другой.

Для оценки ликвидности и платежеспособности предприятия необходимо: провести анализ ликвидности баланса; рассчитать и оценить финансовые коэффициенты ликвидности; провести анализ денежных потоков. [2]

Общую оценку платежеспособности предприятия показывает коэффициент текущей ликвидности $k_{тл}$, который рассчитывается как отношение текущих активов к краткосрочным обязательствами: $k_{тл}$ = (А1 + А2 + А3) / (П1 + П2). Рекомендуемое значение коэффициента текущей ликвидности колеблется в пределах 1,5–2,5 в зависимости от особенностей оцениваемой организации и состояния ликвидных активов. Он характеризует общую ликвидность и показывает, в какой мере текущие кредиторские обязательства обеспечиваются текущими активами.

Если его значение слишком высокое, то это может быть связано с такими негативными явлениями, как замедление оборачиваемости средств, вложенных в запасы, а также с неоправданный рост дебиторской задолженности. Значение коэффициента ниже единицы свидетельствует о неспособности производить оплату текущих обязательств и возрастающем риске неплатежеспособности.

Анализ ликвидности баланса предприятия проводится в динамике и в сопоставлении с нормативными значениями. По результатам анализа делается вывод о степени ликвидности бухгалтерского баланса и причинах ее изменения.

Анализ платежеспособности также предполагает расчет и оценку системы финансовых коэффициентов, характеризующих это состояние организации с различных сторон.

Таблица 2

Основные финансовые коэффициенты, характеризующие платежеспособность предприятия

Показатель платежеспособности	Рекомендуемое значение	Формула	Расчетная формула по балансу
Коэффициент финансовой независимости	>=0,5	СК/ВБ	стр.1300 / стр.1700
Коэффициент финансовой зависимости	<=2	ВБ/СК	стр.1700 / стр.1300
Коэффициент концентрации заемного капитала	<=0,5	ЗК/ВБ	(стр.1400+стр.1500) / стр.1600
Коэффициент задолженности	<=1	ЗК/СК	(стр.1400+стр.1500) / стр.1300
Коэффициент общей платежеспособности	>=1	А/ЗК	(стр.1100+стр1200) / (стр.1400+стр.1500)
Коэффициент инвестирования (вариант 1)	>0,25 <1	СК/ВА	стр.1300 / стр.1200
Коэффициент инвестирования (вариант 2)	>1	(СК+ДО)/ВА	(стр.1300+стр.1400) / стр.1200

Примечания: СК - Собственный капитал; ВБ - Валюта баланса; ЗК - Заемный капитал; А - Активы; ВА - Внеоборотные активы

При анализе платежеспособности необходимо, помимо количественных показателей, изучить и дополнительные качественные характеристики, не имеющие количественного изменения, которые могут быть охарактеризованы показатели финансовой гибкости предприятия.

И в результате проведенного анализа, возможно, сделать заключение об уровне финансовой устойчивости, степени ликвидности и платежеспособности предприятия, а также выявить причины их

изменения, позволяющие разработать комплекс мероприятий по повышению ликвидности и платежеспособности.

Список литературы

1. Антонов А.П., Дружинина И.А., Антонов А.А. Динамический анализ платёжеспособности организации // Инновационная наука. 2016. № 2-1 (14). С. 23-28.
2. Белгородцев О.В. Проблемы оценки финансовой устойчивости и платёжеспособности предприятий среднего бизнеса // Экономика и управление: проблемы, решения. 2014. № 12. С. 162-164.
3. Жидкова М.А., Кокорева И.И. Влияние структуры оборотного капитала на уровень платёжеспособности предприятия // Вестник Российского нового университета. 2012. № 2. С. 131-133.
4. Гришаева М.А. Анализ ликвидности и платёжеспособности предприятия // Современные проблемы инновационного развития науки. Сборник статей международной научно-практической конференции. Уфа, 2016. С. 35-37.
5. Ибрагимова П.И., Чернова С.А. Роль эвристических приемов в анализе экономики организаций // В сборнике: Глобальные проблемы модернизации национальной экономики Материалы II Международной научно-практической конференции (заочной). 2013. С. 152-156.

© М.Ю. Алиева, 2016

УДК 330

ФОНДОВЫЙ РЫНОК РОССИИ: СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ

САЙДУЛАЕВ ДЕНИ ДОККАЕВИЧ
Кандидат экономических наук,
доцент кафедры «Налоги и налогообложение»
Института экономики и финансов
Чеченского государственного университета
Россия, Чеченская Республика, г.Грозный
E-mail: sdeni@yandex.ru

Аннотация: В статье рассмотрено роль и значение фондового рынка в России, проведен анализ осуществления портфельных инвестиций, рассмотрены актуальные проблемы и современное состояние фондового рынка России.
Ключевые слова: фондовый рынок, портфельные инвестиции, доходность ценных бумаг.

THE STOCK MARKET OF RUSSIA: STATE AND PROSPECTS

Abstract: the article considers the role and importance of stock market in Russia, analysis of portfolio investment, deals with current problems and current state of the Russian stock market.
Keywords: stock market, portfolio investment, income from securities.

В экономической системе государства фондовый рынок выполняет важные функции, обеспечивая накопление временно свободных денежных средств для инвестирования в перспективные отрасли экономики. Необходимость реализации этих функций накладывает определенные требования на структуру фондового рынка.

Структура рынка ценных бумаг требует от его участников выполнения конкретных действий, приводящие к формированию и развитию финансовых потоков, движению прав собственности на ценные бумаги и возникновению информационных связей. Структура фондового рынка определяется решаемыми им задачами, а виды профессиональной деятельности – функциональным назначением фондового рынка.

Рынок в целом представляет собой систему отдельных взаимосвязанных рынков. Он делится на рынок товаров и услуг, кредитный рынок и рынок факторов производства который предоставляет рынок рабочей силы, рынок средств производства и рынок сырья. Рынок ценных бумаг наряду с другими - одна из составляющих общего рынка. Взаимосвязь различных рынков, их влияние и взаимодействие друг на друга обеспечивают устойчивость, функционирование и развития рынка страны.

Фондовый рынок выполняет важные функции, самой главной из них является накопление временно свободных денежных средств для вложения в перспективные отрасли экономики. Необходимость реализации этой функции накладывает определённые требования на структуру фондового рынка.

Вложение денежных средств в ценные бумаги носит название портфельной инвестиции. Портфель инвестора представляет собой определенный набор ценных бумаг с разной степенью обеспеченности, риска, доходности. Он может состоять из ценных бумаг одного вида или нескольких; менять свою структуру в зависимости от рыночной конъюнктуры. Данный вид инвестиционной деятельности является в значительной степени рисковым.

Не существует ценных бумаг, которые обладали бы высокой доходностью, надежностью и высокой ликвидностью одновременно. Инвестор изучает и оценивает все качества ценных бумаг, анализирует показатели деятельности эмитента, способность ценных бумаг обеспечить доходность, ликвидность ценных бумаг, учитывая возможные перспективы роста их стоимости. При этом инвестор определяет, какую цель он преследует, вкладывая денежные средства в ценные бумаги, т.е. формируя свой инвестиционный портфель. Если целью инвестора является защита от инфляции, то в его портфеле будут достаточно надежные ценные бумаги крупных стабильных эмитентов. Однако такой портфель будет низкодоходным.

Если же цель инвестора - спекулятивная деятельность, игра на фондовом рынке на курсовой разнице ценных бумаг, то инвестиционный портфель такого инвестора будет очень ненадежным, ценные бумаги в нем будут отличаться высокой степенью риска, но вместе с тем высокой доходностью, что и делает портфель данного типа привлекательным. «Снижение риска ценной бумаги обычно достигается в ущерб доходности»[1].

Связь между целями инвестирования и портфелем ценных бумаг можно продемонстрировать с помощью таблицы:

Цели инвестирования	Степень риска	Тип ценной бумаги	Тип портфеля
Зашита от инфляции	Низкая	Государственные ценные бумаги, акции и облигации крупных стабильных эмитентов	Высоконадежный, но низкодоходный
Длительное вложение капитала и его рост	Средняя	Малая доля государственных ценных бумаг, большая доля корпоративных ценных бумаг надежных крупных эмитентов	Диверсифицированный
Спекулятивная игра, возможность быстрого роста вложенных средств	Высокая	Высокая доля высокодоходных ценных бумаг небольших эмитентов	Рискованный, но высокодоходный
Нет четких целей	Высокая	Произвольно подобранные ценные бумаги	Бессистемный

В 2016 году фондовый рынок России демонстрирует активный прирост, вплотную приблизившись к своему историческому максимуму по индексу ММВБ. Существенное влияние на состояние российского фондового рынка традиционно оказывает ситуация на сырьевом рынке. По мере улучшения ситуации на рынке нефти хорошую динамику роста демонстрируют акции таких индексных компаний, как «Газпром», «Сбербанк» и «Лукойл». Высокими темпами растёт и капитализация компаний сектора недвижимости, интернет-медиа и торговых сетей.

Аналитики с оптимизмом смотрят на перспективы развития фондового рынка России. Согласно прогнозам Правительства РФ, уровень цен на нефть в конце текущего года будет находиться выше отметки в 50 долларов за баррель, а в ближайшие 5 лет будет варьироваться в диапазоне 40-60 долларов. Наряду со стабилизацией ситуации на рынке нефти, привлекательности российских акций будет способствовать и улучшение геополитической конъюнктуры – все больше стран ЕС выступают за отмену антироссийских санкций. Таким образом, рынок портфельных инвестиций в Россию является не только привлекательным но и прибыльным. Причем, на российском фондовом рынке привлекательную доходность может показать как покупка ликвидных акций крупных или динамично развивающихся компаний, так и участие в «дивидендных историях». Высокая дивидендная доходность на сегодняшний день – у нефтегазовых и телекоммуникационных компаний.

В 2016 году аналитики прогнозировали негативное развитие событий на российском рынке акций. Такие прогнозы были обусловлены несколькими факторами:

- ослаблением российского рубля;
- снижением объемов российского производства;
- падением цен на нефть;
- массовыми санкциями со стороны США и европейских стран;
- сокращением рабочих мест и, соответственно, снижением доходов населения.

Несмотря на все вышеперечисленные факторы, ситуация на российском фондовом рынке развивалась по благоприятному сценарию. Рост акций с начала года превысил 20%.

Такие результаты легко объяснимы: в конце 2014 года на рынке российских акций был зафикси-

[1] Банковское дело: 2-е изд. / Под ред. О.И. Лаврушина. М., 2000. С. 491.

рован массовый обвал цен. Стоимость акций достигла минимальных отметок конца 1990-х — начала 2000-х. Но в 2015 году экономическая ситуация в России уже не давала критичных поводов для падения цен на акции. К тому же постепенно нормализовалась ситуация в производственном секторе.

Вопреки пессимистичным ожиданиям, в начале 2016 года российский фондовый рынок показал очень хорошие результаты. Индекс РТС улучшил показатели на 16%. Индекс ММВБ приблизился к историческому максимуму — 1970 пунктов. Стоимость нефти уже приближается к 55 долларам за баррель.

На основании этих показателей можно сделать вывод, что 2016 год – в целом подходящим для среднесрочных и долгосрочных инвестиций в российский фондовый рынок.

С начала года в лидеры роста вышли акции энергетиков. Единственный сектор российской экономики, доходы которого снизились в начале года, - потребительский. Уровень безработицы по-прежнему остается высоким, сокращения штатов продолжаются, доходы населения если не снижаются, то держатся на прежнем уровне.

Большинство аналитиков прогнозирует в 2017 году рост российских акций и дальнейшее повышение индекса ММВБ, если точнее - достижение новой максимальной отметки. Рост цен на нефть, укрепление российского рубля, позитивная динамика в отдельных секторах экономики - объективные причины для оптимистичных ожиданий. Ситуация на российском фондовом рынке приобретает позитивный характер.

Российский фондовый рынок за 2016 год продолжает демонстрировать возможность получения доходности, превосходящей процент по банковским депозитам. Однако для успешной работы на этом рынке необходимо хорошо разбираться в возможностях финансовых инструментов, использовать адекватные стратегии и быть готовым принять возможные риски.

Список литературы

1. Банковское дело: 2-е изд. / Под ред. О.И. Лаврушина. М., 2000.
2. https://broker.ru
3. http://moex.com/ru/marketdata

УДК 330

АНАЛИЗ ЭКОНОМИКИ РОССИИ В 2016-2017 ГГ.

ЛИТВИНОВ А.Н.
К.э.н., доцент
Финуниверситет
ДАНИЛИНА М.В.
К.э.н., доцент
Финуниверситет, РЭУ им. Г.В.Плеханова
ЛЮБКИН С.М.
К.э.н., доцент
РЭУ им. Г.В.Плеханова
КРУПЕНКОВ В.В.
К.э.н., доцент
РЭУ им. Г.В.Плеханова

Аннотация. Одним из текущих вопросов является ухудшение макроэконо-мических показателей экономики РФ под влиянием ряда негативных факторов. Статья посвящена поиску возможных решений проблемы.
Ключевые слова: инвестиции, экономика, спад, макроэкономика, индикаторы, Россия.

ANALYSIS OF THE ECONOMY OF RUSSIA IN 2016-2017

Litvinov A.N.
Ph.D., Associate Professor
Finance University
Danilina M.V.
Ph.D., Associate Professor
Finance University, REU Plekhanov
Lubkin S.M.
Ph.D., Associate Professor
REU Plekhanov
Krupenkov V.V.
Ph.D., Associate Professor
REU Plekhanov

Abstract: One of the current questions is the decrease of the macroeconomic indicators of the economy of Russia under the influence of the range of factors. The article is devoted to the search for possible solutions to the problem.
Key words: investments, economy, decrease, macroeconomics, indicators, Russia.

В 2016 году наблюдался экономический спад, неблагоприятная внешнеэкономическая конъюнктура, продолжающаяся зависимость России от экспорта углеводородов при низком уровне цен на них, экономические санкции и т.д. негативно отразились на уровне экономического роста, возможности фи-

нансирования расходов федерального бюджета, темпах роста инфляции, уровне жизни населения и экономике страны в целом. На 2017 год аналитиками представляются как оптимистичные, так и пессимистичные прогнозы. Так, в своём прогнозе В. Аверкиев, С. Дробышевский, М. Турунцева, М. Хромов ориентируются на следующие параметры в базовом сценарии: среднегодовая цена на нефть марки Юралс – 40 долл. за баррель, ВВП не изменится, экономика будет расти за счёт роста цен [1].

По прогнозам главы Сбербанка Германа Грефа 2017г. будет более спокойным для российской экономики, чем 2016 г., рост ВВП в следующем году может составить 1,5%, но большую неопределенность в прогноз по-прежнему вносят цены на нефть, геополитика и вопрос санкций [2]. Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) также улучшила прогнозы для ВВП России. Согласно обзора мировой экономики ОЭСР, российская экономика в 2016 году сократится на 0,8 процента и увеличится на ту же величину в 2017 году, инфляция в 2016 году составит 7,2 процента, в 2017 и 2018 годах ожидается замедление роста цен на 5,9 и пять процентов соответственно [3]. По прогнозам бывшего министра финансов РФ Алексея Кудрина, 2017 год станет годом нулевого или положительного роста, российское правительство будет осторожно подходить к расходованию средств ФНБ и Резервного фонда и вряд ли потратит их к 2018 году [4]. По прогнозам экономистов ВШЭ, 2017 год станет годом роста: при удорожании нефтяных цен до 80 долларов за баррель: экономика вырастет на 2,1%, при сохранении текущих цен — на 0,5%, вновь начнут расти зарплаты, оживится розничная торговля, при умеренно оптимистичном сценарии увеличатся инвестиции. Похожие ожидания разделяет и Президент РФ, который утверждает, что на восстановление экономики может потребоваться менее двух лет, что связано с укреплением рубля и ростом рынков. ЦБ также ожидает возврата к росту в 2017 году, когда он может достичь на 5,5–6,3%. «Экономический рост, возможно, не возобновится ранее 2017 года», — придерживаются аналогичной точки зрения аналитики Fitch. Рост наступит уже в 2016 году, утверждают более оптимистичные прогнозы S&P (1,9%), Минэконом-развития (2,3%) и консенсус-прогноз FocusEconomics (0,3%). Однако перелом в динамике ВВП не разрешает бюджетного кризиса, указывают эксперты ВШЭ. Если предположить, что весь дефицит бюджета будет профинансирован из суверенных фондов, при негативном сценарии Резервный фонд закончится в 2016 году, ФНБ — в 2017 году, причем для финансирования дефицита не хватит еще 730 млрд. руб., говорится в их докладе [5]. Даже при цене нефти 40 долларов за баррель экономика РФ и рубль будут чувствовать себя в 2017 году вполне нормально, считает Олег Кузьмин из компании "Ренессанс Капитал". "Однако более реальна цена нефти в 50 долларов, что сулит рост ВВП РФ на 1,5%, курс доллара на текущем уровне (61-63 рубля за доллар). При нефти в 60 долларов рост экономики составит уже 2%. При 40 долларах за бочку рост ВВП составит 1%, а курс доллара окажется в районе 70 рублей", — считает О.Кузьмин. В то же время, слишком крепкий рубль не очень позитивная новость для бюджета РФ, и уже в диапазоне 55-60 рублей за доллар ЦБ РФ может начать предпринимать усилия для сдерживания укрепления валюты РФ, считает Егор Сусин из Газпромбанка [6]. Таким образом, ряд экономистов занимают достаточно оптимистичную позицию.

Однако не все экономисты разделяют оптимистичные прогнозы. Рецес-сия в российской экономике продолжится в 2016-2017 годах, в том числе из-за снижения цен на энергоресурсы. Такой вывод содержится в оперативном мониторинге экономической ситуации в России, который был подготовлен экспертами Института экономической политики им. Е.Гайдара, Российской академии народного хозяйства и государственной службы (РАНХиГС) и Все-российской академии внешней торговли Минэкономразвития России. "Вы-вод, который делают эксперты в своем прогнозе на 2016-2017 годы, заключается в том, что в этот период рецессия будет продолжаться. Они основы-вают его на том, что предварительные данные об итогах развития экономики РФ в 2015 году, а также происходящее на мировом рынке энергоресурсов заставляют пересмотреть в худшую сторону сценарии на ближайшие два года", - говорится в их докладе [7]. Прогноз социально-экономического развития Российской Федерации на 2017 год и на плановый период 2018 и 2019 годов Минэкономразвития разработан исходя из единой для всех вариантов гипотезы развития мировой экономики со среднегодовым темпом роста в 2016 году на уровне 2,9% и последующим ускорением роста до 3,3% в 2017 году и 3,6% - в 2018 - 2019 годах. Базовый вариант рассматривает развитие российской экономики в условиях сохране-ния консервативных

тенденций изменения внешних факторов с учетом возможного ухудшения внешнеэкономических и иных условий и характери-зуется сохранением сдержанной бюджетной политики и разработан исходя из единой для всех вариантов гипотезы развития мировой экономики со среднегодовым темпом роста в 2016 году на уровне 2,9% и последующим ускорением роста до 3,3% в 2017 году и 3,6% - в 2018 - 2019 годах [8]. Таким образом, существует большое разнообразие плановых прогнозов, но большинство аналитиков склоняются к позитивным изменениям в экономике РФ в 2017г.

Список литературы

1. В. Аверкиев, С. Дробышевский, М. Турунцева, М. Хромов Прогноз на 2016–2017 гг.: экономика входит в зону стабилизации, http://www.iep.ru/files/text/prognoz/macro/2016-17_Apr.16.pdf
2. Греф позитивно оценил 2017 год для экономики России, 13.12.2016, http://www.vestifinance.ru/articles/78882
3. ОЭСР поверила в восстановление экономики России в 2017 году, 28 ноября 2016, https://lenta.ru/news/2016/11/28/ruseconforecast/
4. Кудрин озвучил прогноз для экономики России в 2017 году, 22 января 2016, http://vz.ru/news/2016/1/22/790019.html
5. Бикбов Алексендр Эксперты предсказали новое падение экономики России после 2017 года, 17 апреля 2015, http://www.rbc.ru/economics/17/04/2015/5531230d9a7947ec160e2155
6. Аналитики составили прогноз по российской экономике на 2017 год, 12.12.2016, https://ria.ru/economy/20161212/1483428139.html
7. Эксперты: рецессия в российской экономике продолжится в 2016-2017 годах, Экономика и бизнес, 25 января, http://tass.ru/ekonomika/2612971
8. Прогноз социально-экономического развития Российской Федерации на 2017 год и на плановый период 2018 и 2019 годов, Минэкономразвития России, http://economy.gov.ru/minec/activity/sections/macro/2016241101
9. Баранников А.Л., Данилина М.В. Инвестиционный потенциал и основные “точки роста” для обеспечения устойчивого развития российской экономики Материалы III Международной научно-практической конференции: Устойчивое развитие российской экономики 2016.С.7-11
10. Данилина М.В. Современная ситуация в инвестиционной сфере в России / Экономический анализ: теория и практика. 2004. № 7.
11. Данилина М.В. О формировании и управлении Стабилизационным фондом федерального бюджета России Научные труды: Институт народнохозяйственного прогнозирования РАН. 2004. Т. 2. С. 93-111.
12. Данилина М.В., Щербакова К.С. Анализ инновационной политики Российской Федерации на современном этапе / Гуманитарные научные исследования. 2014. № 10 (38). С. 167-173.
13. Данилина М.В. Экономическое и политическое взаимодействие России и Евросоюза / Национальные интересы: приоритеты и безопасность. 2011. № 23. С. 59-69.
14. Nadtochy Y.V., Danilina M.V., Klochko E.N., Gurieva L.K., Bazhenov R.I., Bakharev V.V. Economic factors and conditions for the transformation of the educational services market in the context of globalization International Review of Management and Marketing. 2016. T. 6. № S1. C. 33-39.

УДК 336.7

СТРУКТУРА БАНКОВСКИХ ОПЕРАЦИЙ В АЛТАЙСКОМ КРАЕ

ТОЛМАЧЕВА Е.М.
к.э.н., доцент
ФГБОУ ВО «Алтайский государственный технический университет им. И. И. Ползунова», Барнаул, Россия
ТАРШИЛОВА М.В.
студент
ФГБОУ ВО «Алтайский государственный технический университет им. И. И. Ползунова», Барнаул, Россия

Аннотация: Работапосвященаизучению структуры банковских операций. В данные операции входят привлеченные ресурсы, депозиты, ценные бумаги и прочее. Были изучены статистические данные кредитных организаций Алтайского края за отчетный 2016 год. Сравнили размер выдачи сумм кредитов физическим и юридическим лицам. Изучена финансово-кредитная деятельность «иногородних» кредитных организаций.
Ключевые слова: региональный банковский сектор, межбанковские кредиты, юридические лица, «иногородняя» кредитная организация, сводный портфель.

THE STRUCTURE OF BANKING OPERATIONS IN THE ALTAI REGION

Tolmachev E. M.
Ph. D., associate Professor
FSI HE«PolzunovAltaiStateTechnical University»", Barnaul, Russia
Tarshilova M. V.
student
FSI HE«PolzunovAltaiStateTechnical University»,Barnaul, Russia

Annotationt: The work is devoted to the study of the structure of banking operations. In these operations includes borrowed resources, deposits, securities, etc. Studied statistical data of credit organizations in Altai Krai during the reporting year 2016. Compare the size of the issuance of loans to individuals and legal entities. Studied financial and credit activities of "non-resident" of credit institutions.
Key words: regional banking sector, interbank loans, a legal entity, "non-resident" credit organization, consolidated portfolio.

Под структурой банковских операций подразумеваются проводимые активные и пассивные операции. В данные операции входят привлеченные ресурсы, то есть депозиты и прочие размещенные средства, а так же учет дебиторской задолженности. Банкам необходим анализ структуры операций, совершаемых ими, а так же их динамика и удельный вес, поскольку именно это позволяет финансово-кредитным организациям регулировать свою деятельность.

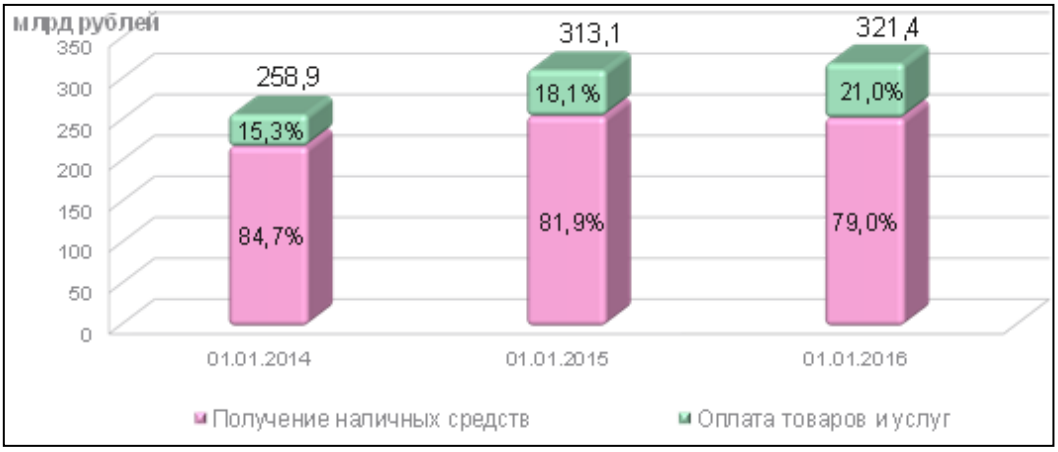
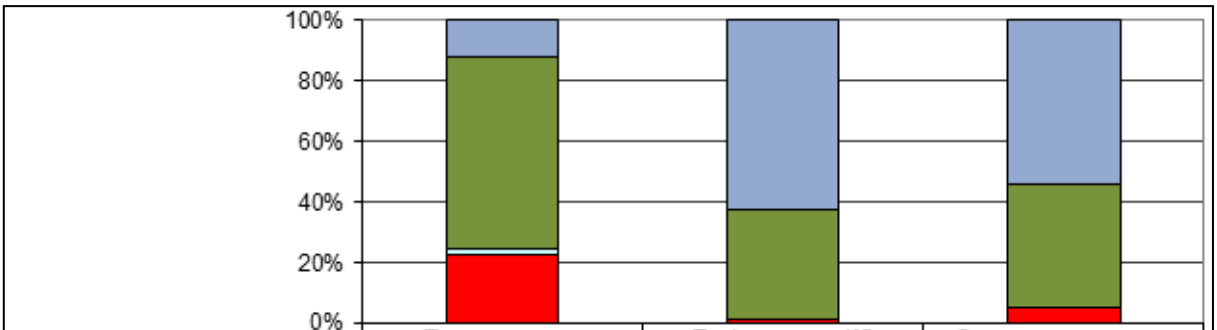


Рис. 1. Объем и структура операций, совершенный с использованием платежных карт.

Для начала нужно рассмотреть структуру и динамику привлеченных средств региональных банковских секторов. В рассматриваемом секторе произошел рост ресурсов на 0,8% за первые пол года текущего года, что в абсолютном выражении составило 615,9 млн. руб. Если рассмотреть показатель более детально, то можно заметить, что он вырос за счет повышения ресурсов на балансах финансово-кредитных организаций края на 6,5% (на 824,3 млн руб.), которые находились на поднадзорной отделения территории. Так же на величину регионального показателя повлияли филиалы «иногородних» кредитных организаций, на счетах которых произошло снижения ресурсов на 0,3% (208,3 млн руб.), и в итоге составили 65 788,7 млн руб. [1]



	По кредитным организациям края	По филиалам КО других регионов	Сводные данные по региону
Прочие пассивы	12,25	62,36	53,85
Векселя и банковские акцепты	0,00	0,00	0,00
Средства клиентов	63,03	36,47	40,98
Кредиты полученные	2,43	0,00	0,41
Счета кредитных организаций	0,00	0,00	0,00
Кредиты Банка России	0,00	0,00	0,00
Фонды и прибыль кредитных организаций	22,29	1,18	4,76

Рис. 2. Структура ресурсной базы регионального банковского сектора на территории края.

Немало известный факт, что в Алтайском крае ресурсы банковского сектора были сформированы за счет средств населения, это указывает на то, что край, как регион, имеет низкую активность производственных отраслей. Расположенные на территории края головные офисы и филиалы имеют вклады населения с удельным весом в общей структуре ресурсной базы 25,8%. [1] Так же замечается положительная динамика в течение первого полугодия 2016 года и в итоге сумма выросла на 1 514,9 млн руб. (что в относительном выражении равно 27%), теперь сумма ресурсов составляет 20 428,6 млн руб. В связи с экономическим положением, размер вкладов населения в кредитные организации увели-

чился на 9,7%, что в сумме дало 5 373,5 млн руб., в «иногородних» филиалах сумма ресурсов составила 15 055,1 млн руб. за счет повышения на 1 039,3 млн руб.

В ресурсы головных офисов и филиалов, находящихся на территории края, были привлечены средства юридических средств в размере 1958,9 млн руб., что на 1 июля 2016 года составили12035,7 млн руб., если рассматривать структуру ресурсов банковского сектора края, то так же был замечен рост удельного веса с 12,8% до 15,2%. В отчетном периоде произошел рост остатков средств клиентов на расчетных и прочих счетах на 5,3% или 247,8 млн руб.,средств на депозитных счетах юридических лиц - на 1659,3 млн руб. (на 30,8%), остатков средств организаций в расчетах -на 49,8 млн руб. (в 2,1 раза). Так же без внимания не остались операции факторинга, которые выросли на 6,0 млн руб. (на 01.01.2016 – 0,2 млн.руб.).[2]

В состав ресурсов вошли и межбанковские кредиты, которые были привлечены кредитными организациями края, по истечению первого полугодия текущего года составил 327,1 млн руб., в сравнении с началом года структурный показатель сократился на 130,2 млн руб. (на 28,5%). Филиалы «иногородних» кредитных организаций не располагают задолженностью по межбанковским кредитам на протяжении всего отчетного периода. В составе межбанковских кредитных операций было замечено отсутствие займов в иностранной валюте, а займы банков-нерезидентов не были привлечены.

Кредитные организации и филиалы по ценным бумагам к 1 июлю 2016 покрыли свою задолженность полностью, когда на первое полугодие отчетного года она составляла 11,5 млн руб.

Остатки средств на корреспондентских счетах банков-корреспондентов с января по июль 2016 года сократились на 99,04%, иными словами с 20,8 до 0,2 млн руб.[3]

Филиалы «иногородних» кредитных организаций на июль 2016 года в балансе имеют весомый удельный вес «прочих» пассивов– 62,4%, когда в балансе кредитных организациях края рассматриваемая статья заняла 12,3%. В составе рассматриваемых пассивов значимую долю (более 70,9%) имеют средства в межфилиальных расчетах (подкрепления филиалов денежными ресурсами головных банков, внутрихозяйственные операции и транзитные безналичные расчеты клиентов), их остатки в пассивах балансов филиалов отражают объемы финансирования, предоставленного головными офисами.

Благодаря особенностям учетной политики филиалов, включая передачифинансовых результатов филиалами «иногородних» кредитных организаций на балансы головных офисов банков, статистика не может отразить всей прибыли, полученной ими в регионе.Финансовые результатыи сумма фондов филиалов по истечению первого полугодия 2016 годасоставили величину в сумме 774 млн руб., в том числе: прибыль с учетом финансового результата прошлого года – 692,8 млн руб.; фонды – 81,2 млн руб. По кредитным организациям края аналогичный показатель составил 2999,1 млн руб., куда входит прибыль 870 млн руб. и фонды 2129 млн руб.[4]

Изменения активов банковского сектора в рассматриваемом периоде зависят от основного фактора, которым является динамика кредитных операций. Общая сумма кредитов и прочих ссуд кредитных организаций Алтайского края и филиалов «иногородних» кредитных организаций первое полугодие отчетного года составила 57 975,9 млн руб., с динамикой в удельном весе в общей сумме активов за отчетный период выросла с 72,4% до 73,2% (данные проиллюстрированы на рис.3 и рис.4).

Проводя сравнение диапазонов операций кредитных организаций Алтайского края и показателей филиалов «иногородних» кредитных организаций свидетельствует о сохранении доминирующей роли филиалов в кредитных вложениях: на 1 июля 2016 года – 48311,4 млн руб. или 83,3% от общего объема кредитов, но за отчетный период по филиалам сумма снизилась на на 0,8% или 379,1 млн руб. Кредитные организации края имеют положительную тенденцию суммы кредитов, то есть данный показатель вырос на 1445,5 млн руб. или на 17,6% и к по истечению первого полугодия 2016 года составила 9664,5 млн руб. (16,7% в общей сумме кредитов).

За отчетный период предоставленные физическим лицам сумма кредитовувеличилась на 514,9 млн руб. (на 5,3%) и стала равна 10255,7 млн руб. Удельный вес кредитов физическим лицам в портфелях финансово-кредитных организаций края снизилась с 21,5% до 20,2%, в портфелях филиалов «иногородних» кредитных организаций - с 16,4% до 17,2%, а в общем по всем кредитным организациям края - с 17,1% до 17,7%.[4]

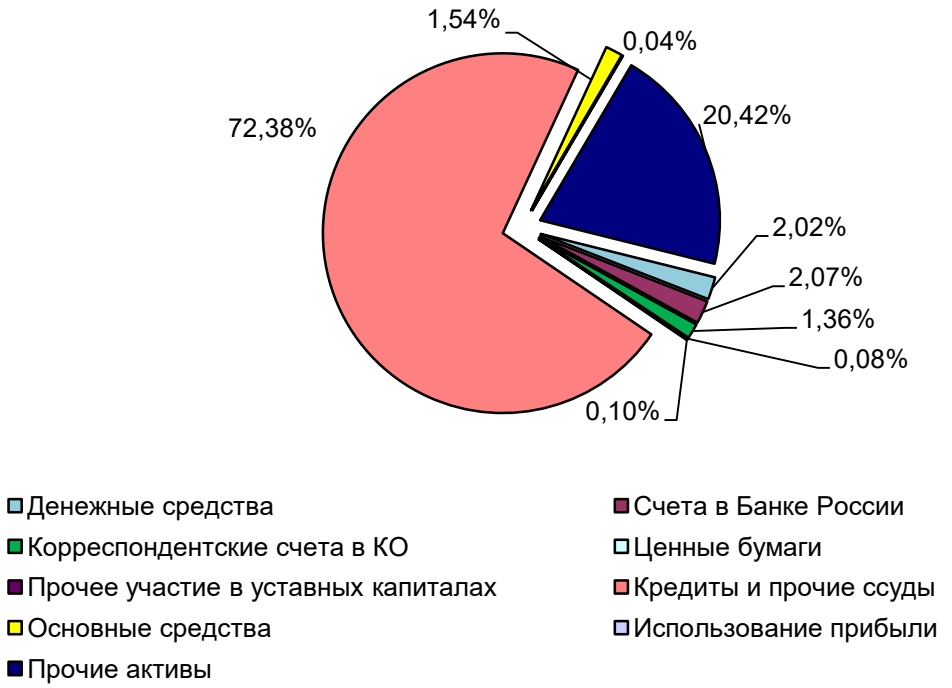


Рис.3. Структура активов кредитных организаций края на 01.01.2016

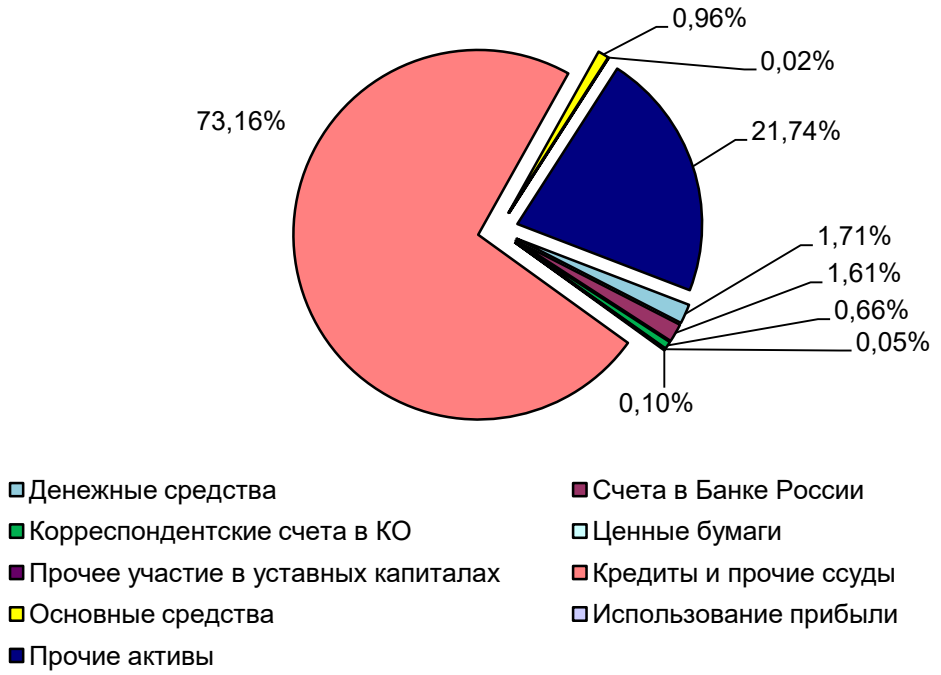


Рис. 4. Структура активов кредитных организаций края на 01.07.2016

Объем кредитов, депозитов и прочих размещенных средств, которые были предоставлены кредитным организациям за истекший период увеличился на 399,5 млн руб. (на 99,8%) и составил 799,7 млн руб. Межбанковские кредиты предоставляли только кредитные организации края, когда филиалы «иногородних» кредитных организаций таких операций не проводили.

Предоставленные нефинансовым организациям сумма кредитов за отчетный период увеличился на 109,5 млн руб. (на 0,2%) и стал равен 45768,8 млн руб. В совокупном объеме ссуд, которые были предоставлены юридическим лицам и индивидуальным предпринимателям, удельный вес кредитов субъектам малого и среднего предпринимательства составила 96,5% (в начале года 84,5%). [5]

В сводном портфеле головных офисов и филиалов региона показатель доли просроченной ссудной задолженности за первые шесть месяцев 2016 года снизился на 1,2 процентных пункта: с 12,9% до 11,7%, в это число входят филиалы «иногородних» кредитных организаций - с 14,4% до 13,4%, в кредитных организациях края - с 4,5 % до 3,2%.

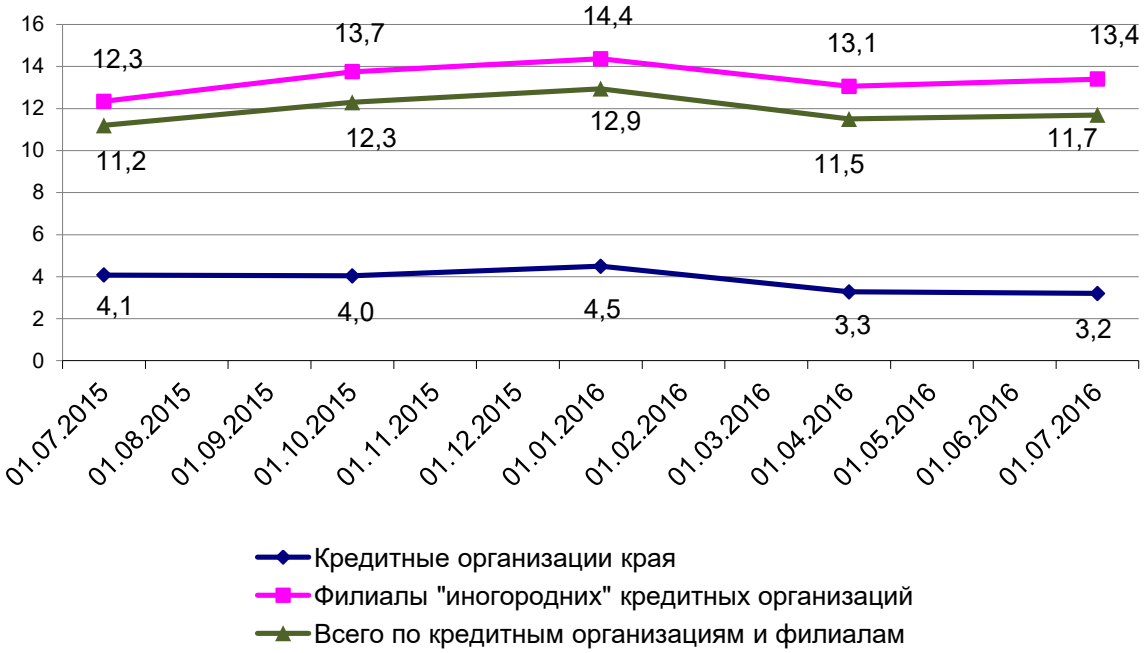


Рис. 5. Удельный вес просроченной задолженности с 01.07.2015г. по 01.07.2016г.

Сравнение структуры абсолютных сумм просроченной ссудной задолженности по группам кредитных организаций указывает на то, что весомый объем просроченных кредитов (6471,7 млн руб. или 94,6%) сосредоточен в филиалах «иногородних» кредитных организаций. Из совокупного объема просроченной задолженности в размере 6781,3 млн руб. 92,9%, или 6304,3 млн руб. скомплектовано неплатежами предприятий и организаций нефинансового сектора экономики; на просроченные ссуды физических лицприходится6,9% или 471,1 млн руб.; просроченная задолженность по кредитам финансовому сектору составила 5,8 млн руб.[1]

Совокупные вложения в ценные бумаги (включая векселя) по истечению первого полугодия 2016 года составила 40,6 млн руб. (снижение за отчетный период на 24,4 млн руб.), все вложения произведены кредитными организациями края. В общем портфеле ценных бумаг вложения в долговые обязательства составили 39,1 млн руб., вложения в долевые ценные бумаги – 1,4 млн. руб.

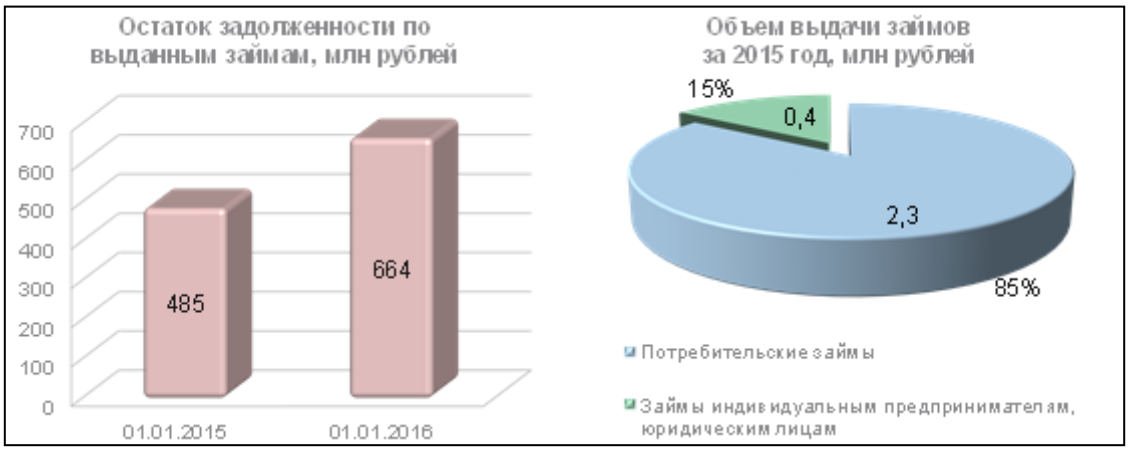


Рис. 6. Структура выданных займов в Алтайском крае юридическим и физическим лицам.

Суммарные остатки средств головных офисов и филиалов региона на счетах в Банке России за первое полугодие 2016 года снизились на 21,8%: с 1627,1 млн руб. до 1272,9 млн руб., при этом, остатки средств кредитных организаций края на счетах в Банке России составили 1028,9 млн руб. или 80,8% к сводному показателю головных офисов и филиалов региона. В целом средств на корреспондентских счетах в Банке России в отчетном периоде было достаточно для поддержания кредитными организациями необходимого режима платежей.

Список литературы

1. Алтайский край. [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.cbr.ru/
2. Ресурсы кредитных организаций Алтайского края.[Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.alt-banks.ru/
3. ЦБ РФ: Остатки средств на корсчетах кредитных организаций. [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://quote.rbc.ru/
4. Информация по кредитным организациям. [Электронный ресурс] – Режим доступа:http://www.cbr.ru/
5. Кредиты нефинансовому сектору. [Электронный ресурс] – Режим доступа:http://www.finmarket.ru/

УДК 330.3, 140.8

ЗНАЧЕНИЕ ИННОВАЦИЙ ДЛЯ ОБЩЕСТВЕННОГО РАЗВИТИЯ

ВЫЛЕГЖАНИНА АНАСТАСИЯ ОЛЕГОВНА
К. экон. наук, доцент ВАК,
Доцент кафедры математических методов, информационных технологий и систем управления в экономике
Тюменского государственного университета,
г. Тюмень, Российская Федерация

Статья подготовлена по результатам исследования, выполненного при финансовой поддержке гранта Российского Научного Фонда (Проект № 14-38-00009). Санкт-Петербургский политехнический университет Петра Великого.

Аннотация. Статья посвящена философскому анализу смысла инноваций и значения инноваций для общественного развития. Проведен сравнительный анализ вклада современных экономических теорий в освещение данного вопросас позиций гуманистического подхода. Выявлена необходимость согласования ценностных ориентиров современной цивилизации, определяющей направленность инновационного развития современного общества.
Ключевые слова: инновации, общественное развитие, цивилизационное развитие, социально-экономическая система.

ROLE OF INNOVATIONS FOR SOCIAL DEVELOPMENT

Vylegzhanina A. O.

Abstract.Paperisdevotedtophilosophicalanalysisofthesenseandroleofinnovationsforsocialdevelopment. We made a comparative analysis of the input of the most common economic theories in discussing this issue basing on the humanistic approach. There was revealed the necessity ofagreement on values which define the direction of innovation development of the modern society.
Key words:innovations, social development, civilization development, socioeconomic system.

Необходимо отметить, что вопросу значения инноваций для общественного развития не было оказано должного внимания с самого начала развития современных научных представлений об инновациях. Культурный контекст XIX и XX вв. способствовали развитию объяснительных теорий роли инноваций и научно-технического прогресса, в основном, для общества «экономики роста».

Роль инноваций в преодолении**промышленно-капиталистических циклов еще в начале XX века отметил** М.И. Туган-Барановский, он обосновал положение о решающей роли колебаний инвестиций в новые технологии при смене фаз промышленного цикла[1]. Его ученик **Н.Д. Кондратьев,продолжая развивать идеи учителя,**выдвинул тезис о том, что перед началом повышательной волны каждого большого цикла происходили глубокие изменения в технике (технологии) производства на основе появления кардинальных изобретений и открытий, радикальных нововведений[2]. Идеи и положения волновой теории **Н.Д.** Кондратьева были отмечены и развивались далее американским экономистом Й. Шумпетером, в его теории "деловых циклов" [3]. Исследуя экономические изменения в факторах производства, **Й. Шумпетер** установил, что толчок развитию дают не только внешние факторы, но и внутренние, которые изнутри «взрывают» равновесие рыночной системы. Этими внутренними факторами становятся новые комбинации факторов производства – «инновации», которые и определяют ди-

намические изменения в экономике. Таким образом, в рыночной экономике инновация рассматривается как средство преодоления экономических кризисов, которое позволяет реализовать новый конкурентный прием, отличный от прежних ценовых форм конкуренции – «эффективную конкуренцию»[4].

Концепции инноваций как основного фактора экономического роста начали проявляться с развитием НТП, оформившись со временем в теорию эндогенного экономического роста, для которой характерно рассмотрение интенсивных факторов роста (человеческого капитала и инноваций) в качестве внутреннего двигателя экономического роста [3, 5, 6, 7]. В рамках данной модели инновации считаются ключевым источником увеличения стоимости компании (капитала). Возможность роста капитала за счет инноваций реализуется в условиях сокращения жизненного цикла товаров и роста потребления [8, 9, 10, 11]. На базе теории эндогенного экономического роста разработаны соответствующие модели:

- модель Эрроу-Ромера, предполагающая устойчивый экономический рост на основе технического прогресса, который является следствием результата обучения работников в процессе деятельности [12, 13];
- модель Узавы – Лукаса, в которой экономический рост обеспечивает накопление человеческого капитала в секторе образования [14, 15];
- модель Барро, в которой деятельность правительства является одним из основных источников эндогенного роста[16].

В отличие от моделей эндогенного экономического роста, основанных на связи роста капитала и параметра эффективности труда с сектором исследований и разработок, в основе моделей экзогенного роста используется неоклассическая производственная функция зависимости производительности труда от его капиталовооруженности, с учётом экзогенного нейтрального технического прогресса как фактора экономического роста. Основные модели, построенные на базе такой производственной функции, известной как функция Кобба-Дугласа [17]:модель Солоу–Свэна [18, 19], модель Рамсея — Касса — Купманса [20,21, 22] и модель Мэнкью-Ромера-Уэйла [23]. Последняятакже экзогенна по характеру, несмотря на ее конвергенцию с эндогенной моделью экономического роста.

Основная критика экзогенных моделей заключается в их неспособности объяснить фундаментальные причины мирового экономического роста, которым дают объяснение эндогенные модели, предполагающие преимущественное влияние инновационной деятельности на экономический рост. Тем не менее модели эндогенного экономического роста также критикуются за недостаточную эмпирическую обоснованность [24, 25].

С позиций гуманистического подхода, и те, и другие модели обладают сомнительной полезностью для прогрессивного развития гуманного общества, так как изначально рассматривают значение инноваций не для целей долгосрочного прогрессивного социально-экономического развития человечества, а лишь для одного из механизмов поддержания стабильности существующей социально-экономической системы – постоянного роста капитала, мимикрирующего под формулировкой «экономического роста».

Ответы на вопросы о значении инноваций для общественного развития логически не могут быть даны в рамках каких-бы ни было теорий и моделей экономического роста. В целом, теории экзогенного и эндогенного экономического роста находятся в рамках одной парадигмы и исследовательской программы, где главным фактором экономического роста является технический прогресс[26]. Соответственно, фокус исследователей, опирающихся на эндогенныеили экзогенные теории и модели экономического роста одинаково сосредоточен на исследовании «зависимости экономического роста от экономической деятельности человека» в существующем культурном контексте[27, с. 77-78]. Вопросы зависимости качества инновационной деятельности и результатов общественного развития остаются за рамками таких исследований.

Сегодняшний эволюционно-исторический поворот цивилизационном развитии обусловил необходимость сдвига научного интереса с проблемы бытия к проблеме становления и, далее, к проблеме сохранения[28], что обусловливает необходимость определенности ценностных ориентиров социально-экономического развития, его смысловой направленности и приоритетов.

Список литературы

1. Туган-Барановский. Периодические промышленные кризисы. История английских кризисов. Общая теория кризисов. 5-е изд.- Москва: Наука, -1997. – 573 с.

2. Кондратьев Н. Д. Большие циклы конъюнктуры и теория предвидения. Избранные труды.- Москва: Экономика, - 2002. – 767 с.

3. Schumpeter J. Business Cycles: A Theoretical, Historical and Statistical Analysis of the Capitalist Process. -New York - London: McGraw-Hill, - 1939.–461 p.

4. Шумпетер Й.А. Теория экономического развития: 1911 г. / пер. с англ. В. Автономова. - M.:DirectmediaPublishing, - 2008. - 401 с.

5. Самуэльсон П.Э. Основания экономического анализа./ пер. с англ. П.А.Ватник. - СПб.: Экономическая школа,- 2002. – 604 с.

6. Sherer F. Innovation and growth: Schumpeterian perspectives.- Cambridge: MIT Press, - 1984. – 297 с.

7. ДрукерП. Бизнес и инновации.- Москва: Вильямс, - 2008.–432с.

8. Rothwell R. (1994). Towards the fifth-generation innovation process //Internation-al Marketing Review. – 1994. - № 11(1). – Pp. 7-31.

9. Freeman C. Technological Infrastructure and International Competitive-ness. Reprint for the The First Globelics Conference 'Innovation Systems and Development Strategies for the Third Millennium'.- Rio de Janeiro, - 2003. – 27 p.

10.Kline S.J., Rosenberg N. An overview of innovation // The positive sum strategy: Harnessing technology for economic growth.- 1986. -Washington: National Academy Press. – Pp. 275-306.

11.ФатхутдиновР.А. Инновационный менеджмент. 6-еиздание, исправленноеидополненное.СПб.: Питер,- 2008. – 448 с.

12.Arrow K. The Economic Implications of Learning by Doing //The Review of Economic Studies. – 1962. - № 6. -Pp. 155-173.

13.Romer P.M. Increasing Returns and Long-Run Growth // The Journal of Political Economy.- 1986. - №10 – Pp. 1002-1037.

14.Uzawa H. (1965). Optimal Technical Change in an Aggregative Model of Economic Growth //International Economic Review. – 1965. - № 1. – Pp. 18-31.

15.Лукас Р.Э. О механике экономического развития //Лукас Р.Э. Лекции по экономическому росту.- Москва: Институт Гайдара, - 2013. -С. 37-100.

16.Барро Р.Дж., Сала-и-Мартин Х. Экономический рост.- Москва: БИНОМ. Лабораториязнаний, - 2010. – 805 с.

17.CobbC.W., Douglas P.H. A Theory of Production //American Economic Review. - 1928. - №18(1). – С. 139 - 165.

18.Solow R.M. A Contribution to the Theory of Economic Growth //The Quarterly Journal of Economics.–1956. - № 70(1) - Ppp. 65-94.

19.Swan T.W. Economic growth and capital accumulation//Economic Record. – 1956. - № 32(2). – Pp. 334–361.

20.Ramsey F.P. A mathematical theory of saving//The Economic Journal. – 1928 - №1. – Pp. 543–559.

21.Cass D. Optimum Growth in an Aggregative Model of Capital Accumulation //The Review of Economic Studies. – 1965. - № 7. – Pp. 233-240.

22.Koopmans T.C. On the concept of optimal economic growth. Yale: Cowles Foundation for Research in Economics, Yale University,- 1963. -39 p.

23.Mankiw G., Romer D.,Weil D. Contribution to the Empirics of Economic Growth.- NBER Working Paper,– 1990.– 31 p.

24.Jones C.I. Time Series Tests of Endogenous Growth Models //Quarterly Journal of Economics. – 1995. - № 110(2). –Pp. 495-525.

25. Kortum S. Research, Patenting, and Technological Change //Econometrica. – 1997. - № 65(6). – Pp. 1389-1419.
26. ОхлопковаН.В., ХаритоноваМ.И. (2014). Экзогенный и эндогенный экономический рост - две разные парадигмы? // Известия ВолгГТУ. – 2014. - № 18(4). –С. 29-36.
27. Шараев Ю.В. Теория экономического роста.- Москва: ГУ ВШЭ, - 2006 – 252 с.
28. Назаретян А.П. Цивилизационные кризисы в контексте универсальной истории.Москва: Мир. – 2004. – 368 с.

© Вылегжанина А.О. 2016.

УДК 332.8:334.012

МОДЕЛИ ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОГО ПАРТНЕРСТВА ПРИ СТРОИТЕЛЬСТВЕ АРЕНДНОГО ЖИЛЬЯ

ДЕНИС ВИТАЛЬЕВИЧ ПОЛЬЩИКОВ
Аспирант
ООО “СРК-Дон”

Аннотация: Функционирование свободной рыночной экономики не возможно без грамотного и четкого взаимодействия государства и частного бизнеса. В данной статье выделяются основные черты государственно-частного партнерства, рассматриваются существующие модели взаимодействия государства и бизнеса и приводиться перечень законов регулирующих партнерство. Рассмотрен рейтинг регионов в развитии ГЧП. В заключение статьи предложен вариант переработанной модели ГЧП.
Ключевые слова: экономика, модели ГЧП, инновации, арендное жилье, правовые документы.

MODELS OF PUBLIC-PRIVATE PARTNERSHIP IN THE CONSTRUCTION OF RENTAL HOUSING.

Polshchikov D.V.

Abstract: The operation of a free market economy is not possible without a competent and clear cooperation between the state and private business. This article highlights the main features of a public-private partnership, examines existing models of interaction between government and business, and a list of laws governing the partnership. Considered rating of regions in the development of PPPs. In conclusion, the article proposed a variant of the processed PPP model.
Key words :economy, the PPP model, innovation, rental housing, and legal documents.

На сегодняшний день развитие жилищного строительства в Российской Федерации в условиях нерешенности жилищного вопроса, занимает ключевую роль. Состояние рынка жилищного строительства не соответствует потребностям общества. В условиях экономического кризиса, и нерешенности жилищного вопроса в стране необходимо обращаться к новым формам сотрудничества государства и бизнеса.

Одним из приоритетных вариантов такого сотрудничества является государственно-частное партнерство. ГЧП – правовой механизм согласованных интересов и обеспечения равноправных отношений государства и бизнеса в целях реализации проектов, которые направлены на достижение целей государственного публичного характера . Появление такого нового для России партнерства стало необходимо для возвращения к экономическому росту в условия кризиса[1]. В отличие от большинства зарубежных государств, в России государственно-частное партнерство все еще находится на стадии становления и развития соответствующих нормативно правовых документов регулирующих сферу ГЧП. К таким документам можно отнести:

- договорные конструкции, предусмотренные Гражданским кодексом РФ.
- Федеральный закон от 21 июля 2005 года N 115-ФЗ "О концессионных соглашениях";
- Федеральный закон от 22 июля 2005 года N 116-ФЗ "Об особых экономических зонах в Российской Федерации";
- Федеральный закон от 21 июля 2005 года N 94-ФЗ "О размещении заказов на поставки товаров,

выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд";

- Федеральный закон от 28 сентября 2010г. № 244-ФЗ «Об инновационном центре «Сколково»

- Постановление Правительства РФ об Инвестиционном фонде РФ;

- Постановление Правительства РФ от 4 мая 2005 года N 284 "О государственном учете результатов научно-исследовательских, опытно-конструкторских и технологических работ гражданского назначения".

-Федеральный закон от 29.04.2008 № 57-ФЗ «О порядке осуществления иностранных инвестиций в хозяйственные общества, имеющие стратегическое значение для обороны страны и безопасности государства»;

- Федеральный закон от 21.12.2001г. № 178-ФЗ «О приватизации государственного и муниципального имущества»;

- Федеральный закон от 26.07.2006г. № 135-ФЗ «О защите конкуренции» и другие федеральные законы, затраги- вающие вопросы государственно-частного партнерства.

Партнерство государства и бизнеса представляет собой юридически оформленный акт. Он может быть оформлен в виде договора, соглашения о разделе продукции, создания юридического лица[2]. Однако до сих пор на федеральном уровне нет единообразного закона о ГЧП, в котором было бы закреплено понятие и основополагающие нормы.

Рассматривая региональное законодательство о государственно-частном партнерстве необходимо отметить, что оно продвинулось немного дальше. В 20 субъектах Российской Федерации приняты законы , понятия и формы о ГЧП. Среди них можно выделить следующие региональные законы: Постановление Правительства Москвы от 3 февраля 2016 г. N 26-ПП "О подготовке проектов государственно-частного партнерства, принятии решений о реализации проектов государственно-частного партнерства, реализации и мониторинге реализации соглашений о государственно-частном партнерстве",Закон Санкт-Петербурга от 25.12.2006 №627-100 «Об участии Санкт-Петербурга в государственно-частных партнерствах» ,Закон республики Татарстан о государственно-частном партнерстве от 03.03.2012 N 14-ЗРТ. Очевидно, что наличие качественного регионального законодательства в сфере ГЧП на уровне субъектов Российской Федерации позволит обеспечить существенный рост региональной экономики за счет привлечения инвестиций российских и иностранных организаций, а также международных компаний в регионы. На рисунке 1 один изображены регионы лидеры по уровню развития ГЧП.

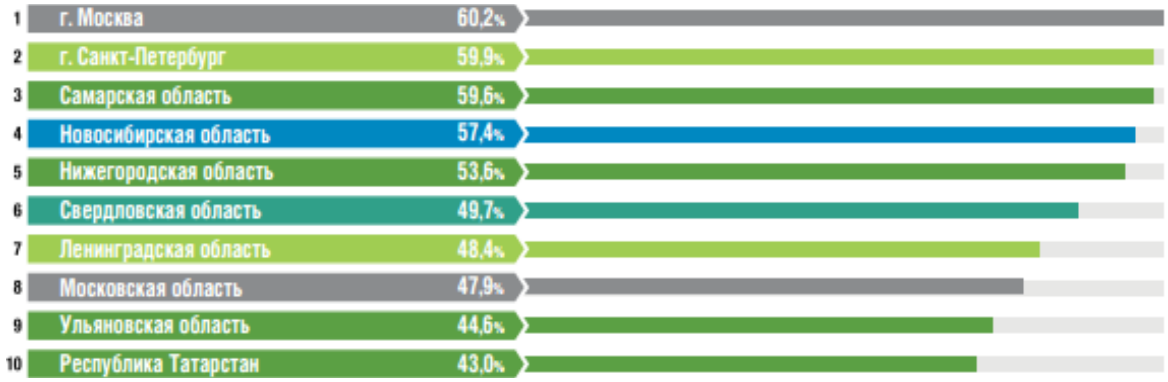


Рис. 1. Рейтинг регионов России по уровню развития ГЧП[3]

Необходимо выделить основные черты ГЧП:

- Достаточно длительные сроки соглашений о партнерстве (обычно от 10 до 20 и более лет, в случае концессии до 50 лет). Временная ограниченность четко соблюдается: проекты создаются под конкретный объект, который должен быть завершен к определенному сроку;

- Специфические формы финансирования проектов: за счет частных инвестиций, дополненных государственными финансовыми ресурсами, или же совместное инвестирование нескольких участников;

- Реализация партнерских отношений в условиях конкурентной среды, когда за каждый контракт

или концессию происходит конкурентная борьба между потенциальными участниками;

- Специфические формы распределения ответственности между партнерами: государство определяет цели проекта с позиций интересов общества и регулирует стоимостные и качественные параметры, осуществляет мониторинг за реализацией проектов;

- Частный партнер осуществляет оперативную деятельность на разных стадиях проекта, – от разработки, финансирования, строительства и эксплуатации до управления, реализации услуг потребителям;

- Разделение рисков между участниками соглашения на основе соответствующих договоренностей сторон[4] .

Таблица 1

Основные типы ГЧП[6].

№	Сокращение	Расшифровка	Описание
1	BOT	Build, Operate,Transfer (Построй-Управляй-Передай)	Концессионный механизм: создание, право пользования (без права собственности) в течение срока соглашения и передача государству.
2	BOOT	Build, Own, Operate, Transfer (Построй-Владей-Управляй-Передай)	Аналогично вышесказанному, но право собственности на время действия контракта принадлежит частному партнёру
3	BTO	Build, Transfer, Operate (Построй-Передай-Управляй)	Аналогично п. 1, только объект передается государству сразу после строительства. Частный партнёр обслуживает объект в течение срока действия соглашения, а публичный возмещает затраты регулярными платежами (контракт жизненного цикла).
4	BOO	Build, Own, Operate (Построй-Владей-Управляй)	Аналогично п. 2, но по истечении срока соглашения объект остается в собственности частного партнёра.
5	BOMT	Build, Operate, Maintain, Transfer (Построй-Управляй-Поддерживай Передай)	Акцент на поддержке жизнеспособности и обслуживании объекта. Право собственности остается у публичного партнёра.
6	DBOOT	Design, Build, Own, Operate, Transfer (Спроектируй-Построй-Владей-Управляй-Передай)	Аналогично п. 2, но в обязанности частного партнёра входит и проектирование объекта соглашения.
7	DBFO	Design, Build, Finance, Operate (Спроектируй-Построй-Финансируй-Управляй)	Акцент на обязанности частного партнёра финансировать строительство и мероприятия по обслуживанию. Публичный партнёр возмещает издержки регулярными платежами.

На наш взгляд развитие ГЧП в строительстве арендного жилья способно помочь в решении жилищной проблемы населения в условиях экономического спада и стать еще одним механизмом на ряду с ипотечным кредитованием. Строительство арендного жилья в условиях партнерства государства и бизнеса способно существенно снизить стоимость аренды квадратного метра, вывести в правовое поле отношение арендатора и арендодателя[5]. Рассматривая таблицу 1 “Основные типы ГЧП” необходимо обратить внимание на концессионный механизм. Концессионный механизм мог бы получить широкое распространение в РФ так как в условиях концессии государства могло бы предоставить земель-

ный участок ,коммуникации, налоговые льготы, субсидии на аренду, чем смогло бы уменьшить срок окупаемости проекта для инвестора. По нашему мнению необходимо добавить в построй-управляй-передай возможность выкупа жилой недвижимости в собственность арендатором на лучших условиях после перехода недвижимости в собственность государства. В Российской Федерации, где население ставить приоритетной задачей приобретение жилой недвижимости, такая форма взаимодействия могла бы получить большой спрос.

ГЧП в жилищном строительстве - это инновационно - инвестиционный инструмент долгосрочной совместной деятельности строительного предприятия и государственного органа, направленное на улучшение жилищной обстановки в стране.

Список литературы

1. Гасилов В.В.Управление инновационно-инвестиционным проектами малоэтажного жилищного строительства: Монография. В.В. Гасилов, Л.В. Шульгина, Т.В. Волобуева, Л.М. Зуева. – Воронеж: ВГУИТ, 2012. – 172 с.
2. Жукова Н.В. Правовое регулирование ГЧП.// Журнал Стратегия
3. Единая информационная система государственно-частного партнерства в РФ http://www.pppi.ru/
4. Есбергенова З.Т.Сущность и определение государственно-частного партнерства.// Международный научно-исследовательский журнал №5 Страницы: 131-132
5. Городнова Н.В. Интеграция государства и частного бизнеса: развитие социально ориентированной экономики // Финансы и кредит. – 2012. – № 6 (486). – С. 20–29.
6. Гагарин П.А., Двинянин Е.А. Государственно-частное партнёрство как инструмент реализации масштабных проектов// аналитические исследования.

© Д.В. Польщиков, 2016

УДК 33.332.7

РЫНОК ЗЕМЕЛЬ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО НАЗНАЧЕНИЯ В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН

КУЛЬМАГАНБЕТОВА А.С.
докторант PhD 1курса
КАТУим.С.Сейфуллина

Аннотация. Статья посвящена вопросу использования земельных ресурсов в Республике Казахстан, а также результатам развития рынка земель сельскохозяйственного назначения.
Ключевые слова:землеобеспеченность, нормативная цена, первичный рынок, право землепользования, инвестиционная привлекательность земли.

LAND MARKET FOR AGRICULTURAL USE IN THE REPUBLIC OF KAZAKHSTAN

Kulmaganbetova A.C.
doctoralPhD 1 course
S. SeifullinKATU

Abstract. The article focuses land resources of using in the Republic of Kazakhstan, as well as the results of the development of agricultural land market.
Key words: land provision, standard price, primary market, land use rights, investment attractiveness of the land.

Земельныйфондреспубликивпределахгосударственныхграницсоставляет 272,5 млн. га, изнихнадолюсельскохозяйственныхугодийприходится 81,5 %. По территории Казахстан занимает 9 место среди государств мира, а по численности населения входит в пятую десятку мира, по уровню землеобеспеченности на душу населения занимает третье место в мире, после Австралии и Канады. Землеобеспеченность одного жителя страны составляет 16,51 га на человека, в том числе обеспеченность пашней – 1,51 га на человека.

Формирование и развитие рынка земли - одно из важнейших направлений земельной реформы в Казахстане, реального обеспечения права собственности граждан и юридических лиц на земельные участки.

К основным механизмам платного землепользования относятся: нормативная цена земли или ее кадастровая стоимость, рыночная стоимость земли, земельный налог, арендная плата, плата за сервитуты, залоговая стоимость земельных участков и другие регуляторы рыночного оборота.

Основой формирования рынка земли является возможность свободно осуществлять на нем сделки купли-продажи. Рынок земли в Казахстане

формируется по двум направлениям:

- продажа государством земельных участков из государственнойсобственности в частную собственность по нормативной стоимости – первичный рынок земли;

- осуществление различных сделок с земельными участками, находящимися в частной собственности граждан и юридических лиц – вторичный рынок.

В Республике Казахстан в качестве нормативной цены выступает кадастровая (оценочная) стоимость земельного участка - расчетная стоимость земельного участка, применяемая при продаже госу-

дарством земельного участка или права аренды на него, определяемая на основе базовых ставок платы за земельные участки, периодически уточняемых согласно официальной статистической информации об общем уровне инфляции, и поправочных коэффициентов к ним. На основе кадастровой стоимости исчисляется плата за возмездное предоставление (продажу) государством права частной собственности и за продажу права аренды на земельный участок.

Первичный рынок земли включает в себя операции по предоставлению земельных участков из государственной собственности в частную собственность на возмездной основе путем единовременной продажи, либо в рассрочку, а также предоставление права землепользования на возмездной основе (продажа права аренды на земельный участок несельскохозяйственного назначения).

В частную собственность земельные участки сельскохозяйственного назначения для использования их в аграрном секторе, земли населенных пунктов, промышленности и иного несельскохозяйственного назначения для предпринимательских целей предоставляются государством только на платной основе. Земельные участки для ведения личного подсобного хозяйства, индивидуального жилищного и дачного строительства, развития садоводства предоставляются гражданам Республики Казахстан бесплатно в размерах, установленных земельным законодательством. Дополнительно, сверх установленных норм, земельные участки для вышеуказанных целей предоставляются на платной основе.

По состоянию на 1 декабря 2015 года в республике было продано 1228,6тыс. га земель сельскохозяйственного назначения на сумму 19,1 млрд. тенге.

Основное количество земельных участков общей площадью 1059,6тыс. га (81,5%) было приобретено по полной кадастровой стоимости на сумму 17,8 млрд. тенге. Эти земли могут сразу находиться в рыночном обороте. По полной стоимости в рассрочку продано 113,9 тыс. га на сумму 792,0 млн. тенге. По льготной цене приобретено 51,9 тыс. га на сумму 164,5 млн. тенге, в рассрочку по льготной цене – 73,1 тыс. га на сумму 344,6 млн. тенге.

Из общей площади проданных земель сельскохозяйственного назначения, гражданами республики было приобретено 874,8 тыс. га, стоимостью 15,0 млрд. тенге при средней цене 18,3 тыс. тенге за гектар, юридическими лицами – 424,8 тыс. га, стоимостью 4,1 млрд. тенге по цене 9,4 тыс. тенге за гектар. В отчетном году из общего объема продажи земель сельскохозяйственного назначения 84,8 тыс. га, гражданами было приобретено 77,6 тыс. га (91,5 %), юридическими лицами – 7,2 тыс. га (8,5 %).

Наибольший объем продажи государством земель в частную собственность происходил в 2007-2008 годах (было продано соответственно 212,4 и 273,5 тыс. га). В последующие три года темпы продажи значительно снизились и составили около 50 тыс. га в год. Начиная с 2011 года, темпы продажи государством земель сельскохозяйственного назначения начали расти, и уже в 2012 году составили 83,7 тыс.га. В 2013 году площадь земель, проданных в частную собственность, увеличилась до 119,5 тыс.га.

Основное количество земельных участков общей площадью 924,1 тыс.га (82,8%) было приобретено по полной кадастровой стоимости на сумму 16,4 млрд. тенге. Эти земли могут сразу находиться в рыночном обороте. По полной стоимости в рассрочку продано 77,4 тыс. га на сумму 694,1 млн. тенге. По льготной цене приобретено 45,2 тыс. га на сумму 157,1 млн. тенге, в рассрочку по льготной цене - 68,9 тыс. га на сумму 325,5 млн. тенге.

Из общей площади проданных земель сельскохозяйственного назначения, гражданами республики было приобретено 704,5 тыс.га, стоимостью 13,7 млрд. тенге при средней цене 19,4 тыс. тенге за 1 га, юридическими лицами – 411,1 тыс.га, стоимостью 3,9 млрд. тенге по цене 9,5 тыс.тенге за 1 га. В 2013 году из общего объема продажи земель сельскохозяйственного назначения 119,5 тыс. га гражданами было приобретено 109,5 тыс. га (91,6 %), юридическими лицами – 10,0 тыс. га (8,4 %).

Формирование рынка сельскохозяйственных земель в республике происходит крайне медленными темпами. С ведением института частной собственности на земли сельскохозяйственного назначения, за прошедшие 12 лет было всего продано государством чуть более 1 % от общей их площади с колебаниями от 6,3 % - в Алматинской области до 0,08-0,1 % - в Северо-Казахстанской и Павлодарской областях. Граждане покупали, в основном, небольшие по площади участки пашни вблизи от населен-

ных пунктов, поэтому стоимость их земельных участков значительно дороже, чем у хозяйственных товариществ и производственных кооперативов, которые кроме пашни, приобретали и кормовые угодья, стоимость которых ниже пахотных земель.

Вторичный рынок включает операции по купле – продаже земельных участков, оформлению их наследования и дарения, сдаче в аренду или залог земельных участков.

Земельная реформа в аграрном секторе внесла значительные изменения в структуру землепользования и определила приоритеты развития негосударственных агроформирований (юридических и физических лиц). За

этими землепользователями закреплено 94,8 млн. га сельхозугодий, чтосоставляет 98,6 % от общей площади хозяйствующих субъектов в аграрном секторе. С начала земельного реформирования в республике количество крестьянских и фермерских хозяйств увеличилось более чем в 83 раза,а площадь землепользования государственных сельскохозяйственных организаций за эти годы уменьшилась от 201,2 млн. га – 92,2 %, до 1,4 млн.га – или 1,4 %.

Несмотря на самую низкую стоимость земель сельскохозяйственногоназначения по сравнению с другими странами, рынок земли в Казахстанеразвивается очень медленно. Пока спросом пользуются только земли пригородных районов. Несмотря на то, что стоимость таких участков, как правило, выше, онаоправдывается низкими затратами на транспортировку продукции, возможностью выбора покупателей с учетом более благоприятной конъюнктуры рынка.При этом рынок земли в стране более менее активизировался лишьв последние годы, поскольку в начале действия реформы существоваломножество препятствий для выкупа земли, в том числе и недоступная потем временам стоимость земельных участков, обусловленная низкими доходами сельского населения и многих сельхозпроизводителей. Как показал опрос, 40% сельчан не имело возможности даже оплатить оформлениеи переоформление прав на землю, в том числе на условную земельнуюдолю. Опрос подтвердил, что основной фактор, сдерживающий и сельхозпроизводителей, и сельских жителей от выкупа земли в частную собственность – это недоступная стоимость земельных участков. При этомглавной причиной для сельхозпроизводителей являлись низкие доходы отосновного вида деятельности, а для сельских жителей – отсутствиесредств на обработку земли.

Несмотря на рост доходов сельского населения и сельхозпроизводителей за 12 лет действия частной собственности на земли сельскохозяйственного назначения, рынок земли продолжает быть пассивным. Это ещераз подтверждает, что земли сельскохозяйственного назначения недостаточно привлекательны для вложения капитала.

В то же время в ближайшей перспективе ситуация может измениться. Это обусловлено тем, что ограниченные ресурсы все больше обостряютпродовольственную напряженность в мире. Нехватка доступных посевныхплощадей под расширенное воспроизводство сельскохозяйственных культур для удовлетворения, растущего мирового спроса, который обусловленне только ростом населения планеты, но и увеличением использованияпродовольственных культур в технических целях (производство биотоплива), является основной причиной удорожания продовольствия во всем мире, роста голодающего населения. По расчетам экспертов, мировые темпыроста населения при сохранении существующих технологий обработкиземли могут привести к тому, что мировой потенциал земель сельскохозяйственного назначения будет исчерпан уже к 2050 г.

На фоне других стран Казахстан имеет большие перспективы в обеспечении своей продовольственной безопасности, а также может внестисвой вклад в решение продовольственных проблем в мировом масштабе.Так, если для обеспечения пищей 1 человека требуется 0,5 га сельхозугодий, то в Казахстане на 1 жителя приходится 13,1 га сельхозугодий, из которых 41 % (5,4 га) – находится в запасе. Площадь пашни на душу населения в мире за последние 10 лет сократилась почти в 2 раза - с 0,45 га до0,22 га. В то же время обеспеченность пахотными землями в Казахстанесоставляет 1,5 га на человека, что в 6 раз больше среднемирового показателя. При этом, в Канаде на 1 жителя приходится 1,48 га, России – 0,85 га,США – 0,63 га, в Японии – 0,03 га. Таким образом, на фоне ограниченности мировых земельных ресурсов, а также высокой степени освоенностипригодных для производства продуктов питания территорий, Казахстанобладает одним из самых высоких в мире потенциалов развития сельско-

хозяйственного производства. Это, в свою очередь, предоставляет странепотенциальную возможность стать одним из основных поставщиков продовольствия на внешние рынки и существенно повысить эффективностьинвестиций в аграрный сектор страны.

Список литературы

1. Комитет по управлению земельными ресурсами Министерства сельского хозяйства Республики Казахстан. Сводный аналитический отчет о состоянии и использовании земель Республики Казахстан за 2015 год. - Астана, 2016.

УДК 338.264

УПРАВЛЕНИЕ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬЮ ПРЕДПРИЯТИЯ В РАМКАХ ИНТЕГРАЦИИ РЫНОЧНОГО И РЕСУРСНОГО ПОДХОДОВ

КОЛЬКЕ Г.И.
К.э.н, доцент кафедры Экономики и менеджмента
СКИТУ (филиал) ФГБОУ ВО «МГУТУ
им. К.Г. Разумовского (ПКУ)», г. Омск

Аннотация: В статье рассмотрено управление конкурентоспособностью предприятия в рамках интеграции ресурсного и рыночного подходов. Раскрыты особенности рыночного и ресурсного подходов.
Ключевые слова:Конкурентоспособность, ресурсный подход,ресурсы, ресурсная стратегия, потенциал предприятия.

MANAGEMENT OF COMPETITIVENESS OF ENTERPRISES IN THE INTEGRATION OF MARKET AND RESOURCE APPROACHES

Kolke G.I.

Abstract: The article describes the management of enterprise competitiveness in the framework of the integration of resource and market approaches. The features of market and resource approaches
Keywords: Competitiveness, resource-based approach, resources, resource strategy, potential of the enterprise.

Цель стратегического управления заключается в обеспечении предприятию длительного пребывания на рынке. Предпосылкой этому служат стабильные конкурентные преимущества.

Применение отдельных элементов стратегического управления дает определенную пользу, но не позволяет использовать весь потенциал каждого конкретного метода, который может быть реализован только совместно с другими инструментами стратегического управления. Для успешной работы компании в современных условиях необходимо не изолированное, а комплексное применение элементов стратегического управления, то есть требуется создание формализованной системы стратегического управления.

Для разработки стратегии предприятия необходимо провести анализ как внешней среды – рыночный подход, так и внутренней среды – ресурсный подход с анализом внутренних слабых и сильных сторон предприятия.

Отличительным признаком рыночной ориентации является то, что работоспособность предприятия детерминируется рынками сбыта. Сообразно этому особое внимание уделяетсяпривлееательности окружающей предприятие среды как индикатору роста, емкости и качества рынка, а также товарно-рыночному позиционированию по отношению к конкурентам.

Этот подход основан на том, что предлагаемые на рынке сбыта продукты являются результатом принципиального рыночного поведения, что в свою очередь отражает ресурсы и компетенции, которыми обладает предприятие.

Поскольку предприятие понимается как совокупность оригинальных ресурсов, то логично пред-

положить, что разнородность ресурсной базы - принципиальный признак ресурсного подхода.

Ресурсный подход (англ. Resourcebasedview) -— это подход к стратегическому анализу деятельностиорганизации, в рамках которого уделяется большое внимание специфичным для организации ресурсам и компетенциям в контексте её конкурентного окружения. Ресурсный подход был опубликован в статье Джея Барни «Ресурсы компании и устойчивое конкурентное преимущество» и стал впоследствии новым этапом в развитии конкурентного анализа. Одной из сильных сторон ресурсного подхода является возможность с помощью него объяснить в доступных терминах причины успеха компаний, применение компетентностного подхода на практике и разработку конкурентных стратегий развития организации.

С помощью релевантных конкурентных ресурсов предприятие пытается завоевать и укрепить стратегически выгодные и недоступные для конкурентов рыночные позиции. Для генерации стойких конкурентных преимуществ рассматриваемый подход предъявляет к ресурсам определенные требования.

Ресурсный подход рассматривает компанию в качестве набора материальных и нематериальных рееурсов. В контексте данной теории «к ресурсам относят активы компании, способности, организационные процессы, отличительные характеристики компании, знания и другие элементы» в распоряжении компании, которые позволяют ей разрабатывать и реализовывать конкурентную стратегию. Можно выделить несколько групп ресурсов организации: материальные ресурсы, человеческие ресурсы и организационные ресурсы. Материальные ресурсы включают технологии, помещения и оборудование, географическое положение и доступ к сырью. Человеческие ресурсы — обучение сотрудников, их опыт, знания, взаимоотношения и компетенции отдельных менеджеров и работников компании. Организационные ресурсы — системы отчетности, планирования, контроля, а также неформальные связи внутри организации. Безусловно, не все ресурсы, имеющиеся в компании, могут быть отнесены к стратегически-важным. Некоторые ресурсы, в контексте стратегического планирования, не представляют интереса, другие же могут ввести руководство компании в заблуждение и привести к реализации стратегии, невыгодной для компании. Задача компании, таким образом, заключается в выделении наиболее важных ключевых ресурсов, которые станут источником устойчивого конкурентного преимущества компании.

Ресурсы компании, которые могут стать источниками устойчивого конкурентного преимущества, должны быть нестандартизированы (неоднородны) и немобильны. В противном случае, когда несколько игроков на рынке обладают схожими ресурсами, любая компания может повторить стратегию другой и получить сопоставимый результат, что противоречит определению устойчивого конкурентного преимущества.

Выступая на рынке предприятие имеет возможность оценить, позволят ли ему имеющиеся ресурсы выдержать конкуренцию. Типичным примером здесь являются попытки на основе детального анализа ключевой продукции конкурентов сделать выводы относительно характеристик ресурсов и требований к ним. Если менеджеры предприятия признают необходимость создания нового, ранее не имевшегося в их распоряжении ресурса, то встает вопрос о форме его развития.

В заключение следует отметить, что интеграция рыночного и ресурсного подходов должна восприниматься лишь как первый шаг к созданию законченной теории стратегического менеджмента. Значительное преимущество интеграции заключается в сведении воедино отдельных знаний относительно многократно и независимо друг от друга принимаемых решений. Так, сопоставление избыточных ресурсов и потребностей в них позволяет более точно проанализировать реальное стратегическое положение предприятия. Благодаря интегрированному подходу можно обосновать стратегические рекомендации с учетом нескольких перспектив.

Условием интеграции рыночного и ресурсного подходов является благоприятное соотношение затрат и выгоды от планирования. Разработка простого в использовании интегрированного подхода - предмет дальнейших исследований. Какие критерии соотношения между внутренней и внешней ориентации окажутся решающими, можно определить лишь в каждом конкретном зависимости от случаев и в ситуации вовне и внутри предприятия.

Списоклитературы

1. Barney J. B., Firm Resources and Sustained Competitive Advantage, Journal of Management, 1991, 17, (1), pp. 99-120.

2. Collis D. J., Montgomery C. A., Competing on Resources, Harvard Business Review, 2008, July-August, pp. 140—150.

3. Никоненко А.Н. Предпринимательское управление хозяйственными связями производственно-предпринимательских структур // Экономика и предпринимательство. – 2016. – № 11-2(76-2). – С. 421-423.

4. Романова А.Н. Разработка управленческих решений на основе операционного анализа //Социально-экономические науки и гуманитарные исследования. - 2016. - № 15. - С. 22-26.

5. Романова А.Н. Роль планирования в современных условиях // От синергии знаний к синергии бизнеса. Сборник статей и тезисов докладов международной научно-практической конференции студентов, магистрантов и преподавателей. - Омск, - 2015. - С. 242-245.

6. Стрик Л.А., Кокина Р.М. Алгоритм оценки интеллектуальной собственности // В сборнике: Развитие дорожно-транспортного и строительного комплексов и освоение стратегически важных территорий Сибири и Арктики: вклад науки Материалы международной научно-практической конференции. - 2014. - С. 216-217.

7. http://slggp.com/resursnyy-podhod (обращ. 21.12.2016 г.)

© Кольке Г.И., 2016

УДК 338.22

ОБОСНОВАНИЕ РОЛИ ОСОБЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОН В ИННОВАЦИОННОМ РАЗВИТИИ ПРЕДПРИЯТИЙ РЕАЛЬНОГО СЕКТОРА ЭКОНОМИКИ

ВЛАСЕНКО В.А.
кандидат технических наук, заведующий кафедры «Проектирования и строительства линейных объектов»
ФГБОУ ВО «Воронежский государственный технический университет»

Аннотация: Важнейшим этапом при разработке методологии формирования перспективной инновационной политики является определение условий эффективного управления инновационной деятельностью предприятия на основе формирования региональных «точек инновационного роста» в реальном секторе экономики. В статье обоснована роль особых экономических зон как региональных «точек инновационного роста», произведен анализ проблематики работы механизма особых экономических зон и определены направления совершенствования данного механизма.
Ключевые слова: особые экономические зоны, стратегия, инновационное развитие, предприятие.

STUDY OF THE ROLE OF SPECIAL ECONOMIC ZONES IN THE INNOVATIVE DEVELOPMENT OF ENTERPRISES OF THE REAL SECTOR OF THE ECONOMY

Vlasenko V.A.

Abstract: an Important stage in the development of the methodology of sustainable innovation policy is the definition of conditions for effective management of innovation activity of enterprises through the formation of regional "points of innovative growth" in the real sector of the economy. The article substantiates the role of special economic zones as regional "points of innovative growth", the analysis of problems of functioning of special economic zones and identified areas of improvement of the mechanism.
Key words: special economic zone, strategy, innovative development, enterprise.

Разработка проблемы построения стратегии эффективного управления и формирования перспективной инновационной политики развития строительной организации с учетом цикличности экономического развития, реализованных и планируемых изменений (как организационных, так и институциональных) на макроуровне управления, на основе реализации потенциала институтов развития и инновационной инфраструктуры, за счет совершенствования региональных инвестиционно-строительных комплексов в регионах является относительно новым научным направлением. Соответственно, возникает объективная необходимость в обосновании новой концепции формирования перспективной инновационной политики и разработке стратегии строительной организации, позволяющей существенно улучшить ее инвестиционно-строительную деятельность за счет стимулирования инновационных процессов, внедрения современных методов стратегического управления региональным зонированием и создания «точек инновационного роста», учитывающих институциональный, экономический, организационный, информационно-аналитический и региональный аспекты управления.

Следует отметить, что принципы построения стратегии обязательно должны учитывать также специфику региона деятельности предприятия (в данном аспекте - специфику государственной политики зонирования на региональном уровне).

Механизм управления региональным строительным комплексом и его инновационным развитием должен формироваться в соответствии с региональной политикой зонирования и функционирования институтов инновационного развития: именно строительство должно дать толчок инновационному развитию, объединяя предприятия различных отраслей при функционировании технопарков и особых экономических зон, развитии инфраструктуры города и региона.

В мировой практике особые экономические зоны (ОЭЗ) являются проводником нового технологического уклада, при этом стимулируя региональное развитие. Актуальность научной проблемы обусловлена тем, что системное развитие ОЭЗ в нашей стране, начатое в 2005 году, к настоящему времени столкнулось с рядом проблем институционального, экономического и организационного генезиса. В этой связи на макроуровне инициирован ряд изменений – организационных (касающихся усиления региональной роли в управлении ОЭЗ), экономических (формирующих механизм финансирования) и институциональных (включающих ряд поправок в законодательные основы деятельности ОЭЗ). Инициированные изменения управляющей подсистемы априори вызывают необходимость изменений в функционировании управляющей подсистемы, кроме того, все изменения, в целях их целостности и эффективности, должны производиться в комплексе [4]. Соответственно, возникает необходимость разработки концептуальных и методических основ стратегии и тактики управления ОЭЗ с учетом изменений, а также планирования соответствующих уже принятым мерам преобразований для обеспечения их системности и успешности, что целесообразно сделать в рамках «дорожной карты». Одновременно возникает необходимость корректировки обоснования эффективности создания ОЭЗ в регионах в условиях реализуемых и планируемых преобразований.

В результате аудита деятельности ОЭЗ в 2016 году принято решение о повышении ответственности регионов в управлении ОЭЗ [2], однако, не получившее еще однозначной научной базы. Кроме того, научно-практического обоснования не получила и доказанная в результате проверки [3] необходимость разработки общей стратегии развития ОЭЗ.

Не смотря на наличие научных работ по проблемам ОЭЗ, практика деятельности показала недостаточную эффективность организационно-экономического механизма их функционирования, что привело к приостановлению процесса образования новых ОЭЗ и реализации ряда институциональных, организационных и экономических изменений в государственной политике зонирования и системе управления ОЭЗ (в том числе, поправки к ФЗ «Об особых экономических зонах»). Однако, до сих пор не сложилось целостного спектра изменений, при этом спектр воззрений на конкретику преобразований очень широк[1,3,5 и др.]. В этих условиях необходима разработка целостной и непротиворечивой системы изменений механизма управления ОЭЗ в долгосрочной перспективе, основанной на единой концепции, учитывающей сложившуюся ситуацию, уже реализованные изменения, тенденции развития партнерства бизнеса и государства в рамках ОЭЗ, необходимость стимулирования инвестиционной активности в рамках политики импортозамещения и инновационной деятельности субъектов хозяйствования наряду с обеспечением бюджетной эффективности и прозрачности ведения бизнеса. Следовательно, необходимо рассмотреть механизм управления ОЭЗ с точки зрения теории изменений, что позволит скоординировать действия управляющей и управляемой подсистем ОЭЗ, разработать эффективные корректировки организационно-экономического механизма ОЭЗ на все уровнях управления с учетом стратегических целей развития.

Таким образом, необходимо разработать концепцию эффективного управления созданием и функционированием особых экономически зон с учетом произошедших и планируемых организационно-экономических изменений, предложить «дорожную карту» стратегического развития системы особых экономических зон, рассчитать эффективность создания особой экономической зоны с учетом региональной специфики и необходимости стимулирования инновационной деятельности.

Наглядно взаимосвязь причин изменения методологии управления ОЭЗ представлена в виде концептуальной схемы (рис.1).

Рис. 1. Концептуальная схема создания научно обоснованной стратегии создания и функционирования ОЭЗ в условиях организационно-экономических изменений

Комплексность предстоящего исследования обусловлена решением задач стратегического управления ОЭЗ в условиях изменений на всех уровнях системы управления: на макроуровне формируется концепция эффективного управления созданием и функционированием особых экономически зон с учетом произошедших и планируемых организационно-экономических изменений, в соответствии с которой на мезоуровне разрабатывается «дорожная карта» стратегического развития системы особых экономических зон (на основе комплекса необходимых изменений) и рассчитывается эффективность создания особой экономической зоны с учетом региональной специфики; на микроуровне, базируясь на положениях концепции, мероприятиях «дорожной карты» и соответствующих обоснованиях эффективности, разрабатывается и внедряется методика аудита инвестиционных проектов, реализующая функции контроля бюджетной эффективности [5] и способствующая росту инвестиционной активности и прозрачности ведения бизнеса.

Список литературы

1. Уварова С.С. Эволюция взглядов на проблему организационно-экономических изменений системы // Известия ИГЭА (БГУЭП). – 2011. – № 6.
2. О зонах территориального развития в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации. - Федеральный закон № 392-ФЗ от 3.12.2011г. //https://rg.ru/2011/12/06.
3. Отчет «О результатах функционирования особых экономических зон за 2014 год и за период с начала функционирования особых экономических зон» // http://economy.gov.ru/minec/about/structure/depOsobEcZone/2015100201 (дата обращения 12.04.2016г.).
4. Басарева К. В. Значение особых экономических зон для социально-экономического развития региональной экономики // Молодой ученый. - 2014. - №3. - С. 377-379.
5. Уварова С.С. Интеграция механизмов контроля над реализацией инвестиционных проектов в РФ [Текст] / С.В. Беляева, Л.П. Мышовская, И. А. Провоторов, С.С. Уварова // Экономика и предпринимательство. 2016. - № 8 (73). - С. 25-31.

УДК 336.221

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ НАЛОГОВОЙ СИСТЕМЫ ДЛЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ТОВАРОПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ В РОССИИ И ДРУГИХ РАЗВИТЫХ СТРАНАХ

ШАДРИНА М.А.
Кандидат экономических наук, доцент
РГАУ-МСХА им. К.А. Тимирязева, г. Москва, Российская Федерация
ГЕВОРКЯН В.Г.
Магистрант (2 курс)
РГАУ-МСХА им. К.А. Тимирязева, г. Москва, Российская Федерация
МЕЛЬНИКОВА А.С.
Магистрант (2 курс)
РГАУ-МСХА им. К.А. Тимирязева,г. Москва, Российская Федерация
ДРОНОВА М.В.
Магистрант (2 курс)
РГАУ-МСХА им. К.А. Тимирязева,г. Москва, Российская Федерация
КРУТСКИХ Д.В.
Магистрант (2 курс)
РГАУ-МСХА им. К.А. Тимирязева,г. Москва, Российская Федерация

Аннотация:в настоящей статье проанализированы условия налогообложения сельскохозяйственных товаропроизводителей в ряде зарубежных стран и России. На основе статистических данных, официально опубликованных нормативно-правовых положениях, публикаций российских и зарубежных авторов нами проводится всестороннее изучение системы налогообложения сельскохозяйственных товаропроизводителей, системы льготирования для них, а также особенности системы налогообложения развитых стран. По результатам исследования нами даны рекомендации в отношении совершенствования существующей системы налогов и льгот, а также прочих положений, таких как социальное обеспечение, для сельскохозяйственных товаропроизводителей в Российской Федерации.
Ключевые слова: сельскохозяйственные товаропроизводители, налоговая система, налоговые льготы, прямое налогообложение в сельском хозяйстве, косвенное налогообложение в сельском хозяйстве, совершенствование налоговых режимов.

COMPARATIVE ANALYSIS OF THE TAX SYSTEM FOR AGRICULTURAL PRODUCERS IN RUSSIAN FEDERATION AND OTHER DEVELOPED COUNTRIES

M.A. Shadrina
Ph.D. in Economics, assistant professor

Russian State Agrarian University – MTAA, Moscow, Russian Federation
V.G. Gevorkian
Master student (2nd year)
Russian State Agrarian University – MTAA, Moscow, Russian Federation
A.S. Melnikova
Master student (2nd year)
Russian State Agrarian University – MTAA,Moscow, Russian Federation
M.V. Dronova
Master student (2nd year)
Russian State Agrarian University – MTAA,Moscow, Russian Federation
D.V. Krutskikh
Master student (2nd year)
Russian State Agrarian University – MTAA,Moscow, Russian Federation

Abstract: In this article,we have analyzed the conditions of taxation of agricultural producers in Russian Federation and several foreign countries. On the basis of statistical data, officially published regulations, the publications of Russian and foreign authors, we have conducted a comprehensive study of the taxation system of agricultural producers, the system of benefits for them, as well as features of the tax system of developed countries. As the results of the study, we have given recommendations for improvements to the existing system of taxes and benefits, as well as other provisions, such as social security for agricultural producers in the Russian Federation.
Keywords:agricultural producers, tax system, tax breaks, direct taxation in agriculture, indirect taxation in agriculture, improvement of tax regimes.

Agriculture is the major industry of the world economy. The main purpose is to provide food to the population and raw materials to consumer goods and heavy industries. However, the role of this sector in the economy of different countries and regions varies greatly. This is due to the different geographical conditions, forms of production, excellent building of agrarian relationships and the system of taxation of agricultural activities in different countries.

In developed countries, agriculture is taxed along with other sectors of the economy. The agricultural sector has a number of specific characteristics that must be consideredwhile there isthe development of the taxation system for agricultural producers. These features are not so noticeable in other sectors of the economy, but they have a great influence on the obtaining of financial results by agricultural organizations. Dependence on climatic conditions, the level of soil fertility, seasonality of production, the level of profitability, the irregularity of receipt of funds and other objective factors have a direct impact on the efficiency of the industry. All this presupposes a certain system of taxation of agricultural producers: the provision of tax breaks, special tax regimes, etc.

In all countries, the evolution of the system of taxation followed the path of simplification, reducing the number of existing taxes (their association), lowering rates and broadening the tax base. Since the late 80s, virtually all developed countries passed tax reforms to adapt the tax legislation to the current level of economic development of these countries.

Whereby a higher degree of tax benefits preserved in the countries where relatively small production units dominate the production structure. In the US, where the size of the farm and the production efficiency is higher, the reform of the taxation is on the way for the gradual abolition of certain benefits.

It is necessary to note that tax breaks to agriculture have not been studied as a form of subsidies that distort world trade, and thus excluded from the Marrakech and Uruguay agreements GATT (WTO) on agriculture. Major agricultural producers generally will be subject to taxation without benefits.

It is noteworthy, that in most developed countries farm business is the most common type of activity: 93% in Germany, 73% in France, etc. The Corporate form, specifically designed for agriculture, is found in

France, and this explains the high share of agricultural enterprises in the form of companies (27% in France against 2% in Denmark, 7% in Germany and the Netherlands and 16% in Belgium).

Taxpayers-agricultural enterprises (legal persons) and farmers (individuals) are subjects of tax relations. The composition of taxes for producers in Russia and in developed countries is roughly the same: income tax, tax on profits, land tax, value added tax, sales tax (see Table 1).

Table1

Basic types of taxes of agrarian sector in developed countries[1]

Types of taxes	USA	France	Italy	The United Kingdom	Germany	Russia
Direct taxes, incl.:						
Income tax	+	+	+	+	+	+
Profits tax	+	+	+	+	+	+
Land tax	-	+		-	+	+
Property tax	+	+		+	+	+
Indirect taxes, incl.:						
VAT	-	+	+	+	+	+
Sales tax	+	-	-	-	-	
Local taxes	+	+	+	+	-	+
Social taxes	+	+	+	+	+	+

In sum, all these taxes amount to 2.5 to 6.0 % of all farm costs. This is due to the wide application of a system of tax benefits for each of the considered countries.

Direct taxation

The greatest interest for our analysis is the income tax for farmers and Corporation tax (profits tax). Revenues from income tax are shared between the national, regional and local budgets. The tax base for income tax is net income for a certain period [2].

Differentiation of income tax rates is high: in the UK – from 5 to 40 % of profits; in Italy – from 12 to 62 %.

In the United States, since 1988 there were tax rates established to the profit tax (corporate income tax) in agriculture (at rate of 15 and 28 %). Farms that have up to 50 thousand dollars in annual profits are taxed at the rate of 15 %, with another 25 thousand dollars – 28%. Rateof 33 % isforcorporationswhoserevenueexceeds 335 thousanddollars [1].

In the U.S., unlike other countries, income tax is local and regular. Taxable income in agriculture includes all types of income received by farmers in the course of its activities, including the natural income derived from barter transactions for goods in natural form. Farmers in agriculture of USA have reduced rates of income tax. Easingof taxation on their farms consists in that the majority of farmers pay it at the minimum rate. Tax law permits it to farmers with low incomes. Local farmers also have the right to pay voluntarily the tax with the average level of profit in three years.

Corporate tax (income tax on legal entities) has no large spread in the EU and the USA, as most of the agricultural enterprises in developed countries has been producing on an individual basis (family farm). The object of taxation is net income. Exemptions from corporate tax are granted only to farmers cooperatives.

A special local tax in Germany is trade tax consisting of tax on capital and tax on income. They are subject to maintenance activities of production in agriculture. More than 80% of the mining tax is going to the local budgets. In Italy, local income tax is a specific tax. Local income tax is levied on all income that derived in agriculture and it does not depend neither on the legal form of the producer nor its main activities.

In some countries, there are benefits on income taxin agriculture. In France, for instance, there are three modes of taxation depending on the income level of farmers. The following specific of this tax in France is the

possibility to pay it taking into account the average net profit for three years [4].

In France, the use of the corporate form has three main purposes: transfer of assets, taxation (rules for calculation of turnover in transparent companies in order to limit the influence of taxation on capital gains) and the inclusionof family labor (employment of spouses and children) in the turnover [6].

In Germany, there is also differentiation of agricultural units by income levels. Farmers with low income are entitled to benefits, while farmers with high income pay taxes at normal rates (without benefits). In addition, Germany provides certain deductions from taxable income in agriculture. Another benefit is preferential taxation of joint income (for instance, tax is assessed on half of the total income of the spouses for the year). In Italy, the basis for calculating the income tax is cadastral evaluation. In the UK income tax rate in agriculture is the same as rate outside of agriculture. Farmershavenobenefitsforpaying.

In the Russian Federation, taxation of the producers has a number of features unique to this industry [6]:

Firstly, they were entitled to remain on the common system of taxation or to apply the taxation system for agricultural producers.

Secondly, even when you are on a General regime of taxation of agricultural enterprises and farms have a large number of benefits.

Thirdly, the legislation establishes the system of taxation of agricultural producers (Chapter 26.1 of the Tax Code) that can be entered by the regions and provides the replacement of United Agricultural Tax (hereinafter – “UAT”) in place of number of other tax payments. Taxpayers of UAT are exempt from profit tax, VAT, property taxof organizations (legal entities), income tax for individuals and property tax for individuals (farmers).

Incomes reduced by size of expenses are subject to UAT. Cash method is in use. When the cash method, income is recognized only when it is actually received. UATrateinRussiais 6 %.

The Russian practice of taxation of agricultural producers, who meet certain criteria, is at the 0% rate for activities related to the implementation of manufactured agricultural products and for sales of manufactured and processed by these taxpayers own agricultural products (Article 284 of the Tax Code).

The main exceptions from the General order of taxation of income tax are:

- simplified procedure of tax calculation and accounting records. In France and Germany, the farmers with low income are not required to keep any accounting. The amount of tax for them is calculated based on the cadastral or comprehensive income;
- the use of non-taxable minimum in Italy;
- the application of the system of tax deductions. For instance, in Germany there is an additional deduction for those who receive income from agriculture and forestry.

Types of local taxes, their rates and collection procedures vary not only from country to country, but may be different within one country.

If from the point of view of the business property, namely, land is an important element, from the fiscal point of view it is treated as neutral. The reason for this is that investment in land does not generate depreciation.

Thus, in France, the General rule is reflection of land as an object of accounting on the balance sheet. It is possible to use the function "registration". All costs associated with the land (mortgage interest, property taxes and acquisition costs) are deducted from income. If the expenses are not reflected in the accounting that the reduction of the tax base may not be provided, with the exception of mandatory payment and expensing of land taxes depending on the differentiation of tax rates. With these rules in practice, registration is usually done under the category of business assets.

The tax base is value and generated based on the cadastral value of the land. Cadastral land valuation, as you know, is below than market one, so on its own terms it can be regarded as tax breaks.

In Italy, for agricultural cooperatives located in a mountainous and unsuitable for agriculture areas, the land tax rate reduced by 50 %, cooperatives for land reclamation operating in mountainous areas are completely exempt from paying land tax. They only pay property tax and registration fee.

In Russia in terms of land tax in respect of the land plots classified as agricultural lands or lands in the zones of agricultural use in settlements and used for agricultural production there is established rate of 0.3 %,

which is significantly below than the overall rates for other types of land – 1,5 % (Article 394 of the Tax Code).

The laws of many countries also provide other methods of granting exemptions on land tax:

- the complete exclusion of agricultural land from taxation in the UK;
- an alternative to the payment of land tax. In some States there is possibility of applying the reduced income tax rates or tax credit;
- exemption from the revaluation of land cost in France.

Depending on the type of production, business structures use various buildings. Depending on the region of the country, there will be use a different system of taxation of those objects. The place of residence of the farmer is often part of a farm built near the farm buildings. Oftenthefarmeristheownerofthesebuildings.

In Germany, the residence of the farmer necessarily had to be reflected in the balance up to 31.12.1998. After this date, the balance can only be shown homes that are owned by the farmer and historical value of heritage. An exception to this requirement is primarily associated with the construction of a fair relationship between taxpayers and their employees.

In France, the reflection of buildings and resident firms in the balance is a rare practice. For this purpose, the object of taxation should be part of the farmland and do not have characteristics of a private house, i.e. the size and design features on private property. In fact, most of the houses are not part of the agricultural land. In the case of registration, the rules of depreciation are the same as for buildings.

These rules are as follows: for buildings for residential use, depreciation is in the range of 1% to 2.5% per year or in the period from 40 to 100 years. Other costs associated with this object of taxation shall be deducted from income, but the amount of actual cost of rent is added to income.

Intangible assets are objects that deserve individual attention. They are assets without physical substance with a useful life for business.

Overall, in all countries the following objectscan be considered intangible: sugar quotas, milk quotas, the rights to land, improving of the tools, etc.

They are accounted for in the balance sheet only when the price was actually paid upon acquisition. Regardless of their reflection in balance sheet, their sale will generate a capital gain which is taxable or not, depending on the country.

For instance, in Germany the quota milk is considered to be an intangible asset. It can be transferred but cannot be rented. In fact, most intangible assets (beet, potato quotas, distillation, etc.) are not amortized. However, since the decision of the court (29 April 2009) milk quota is amortized [5].

In France it is specified that when quotas are provided free of charge, registration of intangible assets in the balance sheet is not required [5]. These intangible rights are never amortized and whether they are in balance or not, their sale may generate taxable income from capital gains in accordance with the tax status of the farmer.

One of the local direct taxes, which is paid to agriculture, a tax on the possession of vehicles. In Germany, it is paid by the owners of private vehicles and owners of mobile agricultural machinery. The base for taxation is the balance cost of the used agricultural machinery.

In the agricultural sector of the Russian economy, while vehicle tax levying, tax breaks are also provided to the agricultural producers both businesses and individual farms in the form of exclusion from the object of taxation of tractors, self-propelled harvesters, special motor vehicles (milk tankers, cattle trucks, etc.) registered on the agricultural commodity producers and used during agricultural works for the production of agricultural produce (Article 358 of the tax code).

There are specific local taxes. For instance, it is trade taxin Germanythat is paid not by farmers but by businesses that serve them. Italian income tax and occupational tax in France are local taxes also [3].

Indirect taxation

The main indirect tax applied in the EU is the VAT introduced in the early 70s. There was turnover taxinstead earlier. The preferential system of VAT in agriculture involves the following relieving measures:

1. Special preferential treatment for small farms (France, Italy);
2. A lower VAT rate or exemption certain goods from the VAT;
3. Calculation of VAT with the amount of turnover for the year (EU);

4. The introduction of such bets, in which the amount paid is covered by the amount of tax charged.

Indirect taxation of agriculture is based on the following principles:

- Exemption from taxation or reduced taxation. For instance, in many EU countries the taxation depends on the income of the farmer and in some countries not taxed at all;

- Benefits for payment of VAT upon acquisition of the means of production. In Germany, VAT is charged at the system average rates, i.e. instead of 16 % – 8% when buying means of production.

Russian VAT rate when selling agricultural products is 10 %. Basic rate of tax is 18 % (Article 264 of the Tax Code).

The USA tax system generally does not include VAT. The main indirect tax is sales tax whose rate varies from state to state. The average value is from 5 to 8.5%. In addition, unlike the European countries, it is a tax state rate and it provides about 30% of the revenues to the budgets of the States. The object of taxation is gross receipts from sales at each stage of the treatment product. Tax is paid on the retail sale of agricultural goods and products. Benefits are expressed in the fact that the tax is not charged on the purchase of the manufacturer of raw materials and production equipment.

Thus, the developed countries,while implementing the tax regulation of agriculture,are using all possible types of direct and indirect taxes. So many taxes allows to adjust various aspects of agricultural production.

As can be seen from Table 1, in addition to the budget taxes, agricultural producers along with other economic entities pay social benefits. The ratio between taxes and social benefits vary considerably by country. It depends on the state policy of support of the population. The highest share of social payments in the total amount of tax payments of agriculture is characteristic for France (approximately 50% of the total amount of payments). All OECD countries can be divided into three groups according to the structure of taxes. In the countries of Central and Western Europe (except Mediterranean countries) indirect taxes are more important in the structure of taxes. In the Mediterranean countries (France, Italy) the social benefits and taxes on consumption aremore important. In North America (US and Canada) – income tax and property taxes.

In Italy, farmers are obliged to carry out social payments in the insurance Fund for invalidity and Fund of insurance upon illnesses. Farmers with low levels of annual income are exempt from making social payments, although they are subject to the mode of receiving the payment from the state provided for all taxpayers.

In Germany, the farmers do not have privileges on social payments. In the EU the employer does most of the payments for social insurance. In the US and the UK, these costs between the employer and the workers are divided in two and charged from income and payroll. In addition, tax is charged only part of payroll making paymentseasier.

In the US and the UK, farmers have no breakswhen paying social security payments. The expenditure on social insurance between the farmer-employer and workers are divided in two, each pays half, respectively, of income and payroll Fund, unlike many EU countries, where most of the costs for social insurance are bearing by the employer.

Russia's contributions to the state extra-budgetary social funds are mandatory with both the General tax regime and the use of special modes, including UAT. The premiums charged on any payments and other compensations in favor of individuals on labor, civil and copyright agreements while agricultural producers have some benefits (See Table 2).

Table2

Rates of insurance contributions to state social non-budgetary funds, %

The base for calculation of insurance premiums	Rate of insurance contribution	
	For insurers who do not have benefits, %	For agricultural producers, %
Pension Fund	22,0	21,0
Social Insurance Fund	2,9	2,4
Federal Statutory Health Insurance Fund	5,1	3,7
Total	30,0	27,1

As you can see from the presented table, the contribution rates for employers – agricultural producers are lower than for other categories.

The experience of the policy of taxation of the agricultural sector of foreign countries allows to make a conclusion about the necessity of differentiation of tax rates, balance of the level of development of the village and the tax burden. In addition, the value of exemptions must comply with the general economic situation in the country.

EU and USA seek to facilitate the integration and make the tax burden for agriculture easier to handle internal and external markets for their products, as this sector is placed in the same value row in the economy with other industries due listed at the beginning of the article conditions.

The development of tax regulation in agriculture of developed countries shows all the ongoing simplification of rates, procedure of payment, calculation of tax compared to other sectors of the economy. The result of these measures is an effective solution of two tasks: stimulating and developing own agricultural production and improving the budget efficiency of the economy. This experience can be useful for Russia at increasing of efficiency of tax regulation of agriculture.

The Russian Federation should also consider its own experience in this area. The use of the taxation system for agricultural producers has helped to reduce the tax burden overall on the agricultural sector. State tax policy in the future should be aimed at alleviating the tax burden for agriculture.

Bibliographical references

1. Efimova E.A. The world experience of social regulation in the system of taxation of the agricultural sector of the economy / Science magazine KubGAU. №74(10). 2011 (in Russian)

2. SubaevaA.K. Enterprise economy.Tutorial. – Ulyanovsk State Agricultural Academy them. Stolypin, 2015. – 300 c. (in Russian)

3. Subaeva A.K.Postnova M.V. Business sector. Tutorial. - Ulyanovsk State Agricultural Academy them. Stolypin, 2014. – 182 c.

4. Overviewofthe French Tax System[Electronic resource]/ URL: http://www.impots.gouv.fr/portal/deploiement/p1/fichedescriptive_1006/fichedescriptive_1006.pdf

5. L.A. MoiseevaInfluence of Tax Regimes for Agricultural Businesses On Production Structures: A Comparative Analysis of Five European Countries: Germany, Belgium, Denmark, France and Netherlands. European Federation of Agricultural Consultancy [Electronic resource]/ URL: https://www.hlbs.de/global/show_document.asp?id=aaaaaaaaaacefuj

6. The budgetary system of the Russian Federation [Electronic resource]/ URL: http://www.budgetrf.ru/Publications/Analysis/iet/an_iet_250902/an_iet_250902990.htm, свободный (датаобращения: 09.12.2014)

УДК 33.338

КОНТРОЛЬ И РЕГУЛИРОВАНИЕ АНТИМОНОПОЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

МУСОСТОВА
Д.Ш.
К.э.н.,старший преподаватель
Т кафедры « Экономика предприятий»
ФГБОУ ВО Чеченский Государственный Университет.

Аннотация: В данной статье рассматривается , антимонопольная политика которая представляет собой особый комплекс экономических, административных и законодательных мер, осуществляемых государством. И направленных на обеспечение условий для рыночной конкуренции и не допущения чрезмерной монополизации рынка, угрожающей нормальному функционированию рыночного механизма.
Ключевые слова: Монополия, законодательные акты, закон, антимонопольная политика, рыночная экономика.

CONTROL AND REGULATION OF MONOPOLY ACTIVITIES

D.Sh.Musostova
Candidate of ES, Senior teacher
of Business economics department
FGBOU WO Chechen State University

Summary: In this article, it is considered that the antimonopoly policy which represents a special complex of the economic, administrative and legislative measures performed by the state and directed to provide conditions for the market competition and not to allow the excessive market monopolization menacing to normal functioning of a market mechanism.
Keywords: Monopoly, legal acts, law, antimonopoly policy, market economy.

Комплекс мер и действий государства, которые направлены на ограничение монопольной деятельности и обеспечение свободной конкуренции называется антимонопольная политика государства.[1] Антимонопольная политика — это основное направление деятельности государства по формированию конкурентных рыночных структур. Она направлена на содействие развитию товарных рынков и конкуренции, на предупреждение, ограничение и пресечение монополистической деятельности и недобросовестной конкуренции, на защиту прав потребителей. Антимонопольная политика представляет собой особый комплекс экономических, административных и законодательных мер, осуществляемых государством и направленных на то, чтобы обеспечить условия для рыночной конкуренции и не допустить чрезмерной монополизации рынка, угрожающе нормальному функционированию рыночного механизма. Основные цели антимонопольной политики представлены на рисунке 3, таковыми являются:

Антимонопольная политика действует практически во многих странах мира. Не смотря на, что характер и содержание антимонопольной политики разных странах имеют свои особенности, общими основами для всех стран является: охрана и поощрение конкуренции, контролирование деятельности фирм, занимающими положение на рынке, контролирование цен, защита интересов потребителей товаров и услуг, защита интересов и помощь развитию среднего и малого бизнеса .Отсутствие антимо-

нопольной политики в некоторых странах, объясняется разными факторами. Например: такие страны не могут себе позволить такую программу из-за больших затрат и усилий. Антимонопольное политика чаще всего отсутствует в небольших экономиках. Выделяют 2 этапа: время господства особо жестокого отношения к монополистическим явлениям. И время, связанное с тенденцией осмысления и рассмотрения взаимосвязи монополии и конкуренции с точки зрения повышения эффективности экономики. [2]

Рис.3. Экономические цели антимонопольной политики.

То есть, принимается во внимание способность действующих там корпораций обеспечивать своевременное обновление выпускаемой продукции, ее высокую конкурентоспособность на мировом рынке, высокое качество, эластичность цен. Если эти требования недостижимы, то рынок признается монополизированным, а действующие на нем структуры подлежат демонополизации. В связи с рассматриваемым вопросом интересна проблема ограничения конкуренции или государственной поддержки монополистических структур. Во-первых, нередко государство стимулирует развитие определенных видов деятельности, ограничивающих конкуренцию. Во-вторых, оказывает прямую поддержку монополистическим структурам, если монополия рассматривается как экономически целесообразная. Для реализации этих направлений государство принимает разные законодательные акты, регулирующие цены в определенной отрасли, вмешивается в розничную торговлю с целью фиксации единых розничных цен на определенные товары и использует мировой опыт для решения поставленных задач. Демонополизация – это постоянная функция и основное направление деятельности государства в рыночной экономике. Государственные органы используют различные способы и методы для борьбы с монополией. Основными приемами направленные на демонополизацию являются: контроль слияний фирм, которые работают в одной отрасли. Слияние компаний — это ситуация на рынке, когда один субъект рынка приобретает акции или долю другого. В результате второе предприятие становится составной частью первой. Горизонтальное слияние - сговор конкурирующих компаний о единых фиксированных ценах, о разделении рынка. Вертикального слияния представляет объединение поэтапно связанных производств. Слияние бывших поставщиков и потребителей лишает возможности другим фирмам продавать свои товары фирме-покупателю. Жестким наказанием из-за участия в горизонтальном или вертикальном слиянии является расформирование компании. Конгломератные слияния – это объединение предприятий из разных отраслей. Такое слияние обычно разрешаются. Например: если компания отрасли металлургии или нефтяная компания приобретает фирму по производству молочных продуктов, их состояние в результате слияния в соответствующих отраслях практически не меняются.

Чаще всего под контроль попадают крупные компании, занимающие большую долю на рынке, близкую к контролируемому государством уровню концентрации. В России разрешение на слияние дает Министерство по антимонопольной политике и поддержке предпринимательства, после проведения анализа возможных изменений на рынке. Проводят проверку территориальных и товарных границ рынка, изменение концентрации до и после слияния, изменение цен. Для обоснования слияния фирмы должны предоставить расчеты, которые показывают понижение цен или фиксацию. Но нет гарантии в повышении цен через некоторое время. Защита конкуренции на конкурсных торгах. Конкурсные торги позволяют исключить фаворитизм, коррупцию, нечестные сделки. Конкурсные торги при публичном распределении договоров и сделок на поставки или работы, являются важным способом защиты интересов общества. Запрещается устанавливать запреты на передвижение товаров между регионами Российской Федерации или другим способом ограничивать права хозяйствующих субъектов.

Цель антимонопольной политики заключается в том, чтобы в экономике действовала только зона естественной монополии. Однако у условиях рыночной экономики многим монопольным отраслям характерны черты естественной монополии. По функциональному назначению естественные монополии можно разделить на технологические олигополии, научно-технические и государственные монополии. Специфика технологий в некоторых отраслях естественным образом приводит к технологической олигополии. На основе приобретенных патентов и лицензий формируется естественная научно-техническая монополия.[3] Естественная монополия образуется на рынке, когда одна фирма может производить товар низкими издержками, чем несколько более малых фирм. С увеличением объема выпуска естественной монополии происходит снижение средних издержек производства. Фирмы, достигшая положение естественной монополии в отрасли, может устанавливать цены выше издержек и ограничить количество товаров по сравнению с оптимальным для общества. Таким образом, возникает необходимость государственного регулирования естественных монополий. Важное значение имеет система ценообразования на рынке естественного монополиста, который обеспечивал бы установление оптимального уровня цены, включающего в себя справедливую прибыль, когда цена совпадает со средними общими издержками. Регулирование ценообразования может одновременно привести и снижению цены, и повышению объема производства, и привести к уменьшению экономической прибыли естественных монополий. В сложной ситуации находятся отрасли, которые направлены на оборону страны, обслуживающие государство как монопольного потребителя. В современных условиях рыночной экономики, роль и значение антимонопольной политики плане экономического развития государства очень велико. В настоящее время антимонопольная политика активно развивается как России, так и по всему миру. Этот факт определяет важность государственного регулирования рыночных субъектов. В последнее время огромные усилия направлены на совершенствование нормативно-правовой базы антимонопольного регулирования. Но нужно признать, что не зависимости от наличия правого поля и государственного правового органа российская антимонопольная политика нуждается в серьезной корректировке. В широком смысле государственная антимонопольная политика, рассматривает без малого весь комплекс решений, направленных на экономическое развитие, повышение конкурентоспособности на рынке продукции и услуг национальных производителей, обеспечение эффективной занятости. Особое место в экономике России занимают естественные монополии. Потому что у нас большие площади территорий, разные климатически условия, разнообразие природных ресурсов, численность населения. В последнее время, как мы все уже заметили, российской и региональной прессе все больше фактов борьбы монополистов и потребителей. Основные отрасли — это электроэнергия, газоснабжение и нефтеперерабатывающая отрасль. Соответственно антимонопольная политика должна совершенствоваться как в отношении искусственных монополий, так и в естественных.

Список литературы

1. Антимонопольная политика государства/ И.В. Князева/ Учебное пособие/ Из-во г. Новосибирск, 2014г/.

2. Государственное регулирование Рыночной экономики: теория и практика./ З.В. Глухова/ Электронный учебник/105 стр

3. Государственное регулирование Рыночной экономики: теория и практика./ З.В. Глухова/ Электронный учебник /101 стр

УДК 334

МЕТОДЫ И КРИТЕРИИ ВЫБОРА ПОСТАВЩИКОВ

НИКОНЕНКО А.Н.
к.э.н., доцент
Сибирский казачий институт
технологий и управления

Аннотация: В статье поэтапно рассмотрен процесс выбора поставщиков, систематизированы методы и критерии оценки поставщиков. Значимость данного вопроса можно объяснить тем, что поставщик должен являться надежным партнером предприятия, так как на современном рынке существует большое количество поставщиков идентичных материальных ресурсов.
Ключевые слова: поставщик, критерии оценки поставщиков, методы оценки поставщиков.

METHODS AND CRITERIA FOR SELECTION OF SUPPLIERS

NikonenkoA.N.

Abstract: The article examined in stages supplier selection process, systematized methods and criteria for evaluating suppliers. The importance of this issue can be explained by the fact that the supplier must be a reliable partner for the company, since in today's market there are a large number of suppliers of identical material resources.
Key words: vendor, supplier evaluation criteria, methods of evaluation of suppliers.

Выбор поставщика один из важныхвопросов в управлении закупкой материальных ресурсов, от которого зависит ритмичность поставок, репутация фирмы перед клиентами и ее рентабельность. Разнообразие потенциальных поставщиков повышает актуальность проблемы выбора таких, которые могли бы с максимальным эффектом обеспечивать надежность хозяйственных связей и логистических процессов. Данный вопрос необходимо рассматривать на каждом этапе начиная с поиска и анализа потенциальных поставщиков, заканчивая оценкой по работе с ними.

Для поиска потенциальных поставщиков используются: проведение тендера, изучение рекламных материалов (фирменные каталоги, объявления в средствах массовой информации), посещение выставок, ведение личнойпереписки с возможными поставщиками. В результате комплексного поиска формируется перечень потенциальных поставщиков, по которому в дальнейшем ведется работа.

Следующий этап это установление соответствия потенциальных поставщиков специальным критериям, что позволяет выбрать наиболее удобных поставщиков. Наиболее распространен метод выбора поставщика путем рейтинговых оценок. Для его проведения необходимо определить основные критерии выбора поставщика, после чего работники службы закупок и эксперты устанавливают их значимость.Проводится расчет значения рейтинга по каждому из критериев путем произведения удельного веса каждого критерия на его экспертную балльную оценку. Примерный перечень критериев оценки поставщика представлен в таблице 1. Полученные результаты рейтинга суммируются по всем критериям и получаются итоговый рейтинг для конкретного поставщика.

Таблица 1

Критерии оценки поставщиков

Критерий	Параметр
Репутация поставщика как делового партнера по данным опроса потребителей его продукции	- выполнение контрактных обязанностей - экономическое положение - политика в отношении долгосрочных связей - ценовая политика и т. д.
Наличие у поставщика системы менеджмента качества (СМК)	Соответствие СМК: - типу производства заказчика - отечественным / международным стандартам и т.д.
Производственные / технологические возможности обеспечения качества	- техническая оснащённость - эффективность технического и превентивного контроля продукции - эффективность контроля параметров технологических процессов и т.д.
Условия поставки	- возможные объёмы поставок в установленные сроки - вид и норма отгрузки - вид транспорта, дальность транспортировки, транспортные расходы и т.д.
Послепродажное взаимодействие / сервис	- межфирменная коммуникабельность - запросы, консультации - готовность к кооперации - готовность к удовлетворению необходимых пожеланий и т.д.

Критерии оценки и отбора поставщиков материальных ресурсов зависят от требований потребителей логистической системы и могут быть различными. В то же время независимо от специфики отрасли, размера предприятия, особенностей производства важнейшими критериями в процессе оценки и отбора согласно требованиям закупочной логистики являются следующие: надежность снабжения, качество поставляемой продукции, цена, удаленность материальных потоков от потребляющей логистической системы, сроки выполнения текущих и экстренных заказов, способность обеспечить поставку запасных частей в течение всего срока службы поставленного оборудования, психологический климат в трудовомколлективе поставщика, организация управления качеством продукции у поставщика, кредитоспособность и финансовое положение поставщика, репутация и роль в своей отрасли, имидж, оформление товара (упаковка), наличие резервных мощностей у источника поставки.

Майклом Р. Линдерсом и Харольдом Е. Фироном предлагается другая шкала критериев: качество продукции, своевременность доставки, цена, обслуживание, повторные предложения по разработке продукции или услуги по снижению цены, техническая, инженерная и производственная мощности, оценка дистрибуторских возможностей, детальная оценка финансов и управления.

Указанная шкала критериев используется большинством зарубежных фирм-производителей продукции при выборе (или предварительном отборе) поставщиков материальных ресурсов.

Обобщение рассмотренных подходов позволяет выделить главные критерии, на которых рекомендуется строить систему выбора поставщика: качество продукции, надежность поставщика,цена,качество обслуживания, условия платежа и возможность внеплановых поставок.

Системе установленных критериев может соответствовать несколько поставщиков, в этом случае, необходимо их ранжировать, опираясь на влияние непосредственных контактов с представителями поставщиков. Окончательный выбор поставщика производится лицом, принимающим решение в отделе логистики (закупок), и, как правило, не может быть полностью формализован.

На практике находит отражение и использование другого метода: метода оценки затрат. Его также называют «методом миссий» или затратно–коэффициентным методом. Сущность его заключается в том, что процесс снабжения, который исследуется, дробится на возможное количество вариантов (миссий), после чего для каждого из вариантов проводится расчет всех расходов и доходов. Итогом служит получение данных для сравнения и выбора варианта решения. Издержки, доходы, логистические риски рассчитывают для каждого поставщика, а затем из набора вариантов (миссий) выбирают наиболее приемлемый (по критерию общей прибыли). Выделяются следующие логистические издержки, связанные с закупкой определенного товара:а) маркетинговые затраты (изучение конъюнктуры цен и рынка);б) затраты, формируемые в процессе поиска потенциальных поставщиков, получении информации о себестоимости товара у аналогичных поставщиков, а также установление с ними деловых контактов;в) издержки, которые связаны с анализом качественных показателей товара у разных поставщиков;г) транспортные расходы, затраты на переработку грузов, оплата таможенных, экспедиторских, страховых услуг, складирование и хранение товаров.

Особое внимание уделяется Майклом Р. Линдерсом и Харольдом Е. Фироном неформальной оценке поставщиков работниками компании. Оценка заключается в оценке личных контактов между работниками компании и поставщиком. Информация формируется из бесед на конференциях, профессиональных встречах и в средствах массовой информации. В настоящее время в небольших компаниях часто вся оценка имеющихся источников снабжения осуществляется неформальным способом. В этом случает данный «неформальный» метод вполне целесообразен и обоснован.

По результатам анализа потенциальных поставщиков формируют перечень конкретных поставщиков, с которыми в дальнейшем ведется работа по установлению договорных отношений. По каждому виду товара составляется свой список поставщиков. Результаты работы по уже заключенным договорам также влияют на выбор поставщиков особым образом. Оценивать поставщиков следует не только на стадии поиска, но и в самом процессе работы. Некоторыми предприятиями проводится анализ деятельности своих поставщиков, с целью убеждения в том, что они по-прежнему предоставляют качественные и удовлетворительные услуги. Как правило, выполняется такая оценка неформально, однако предприятие может и количественно измерять аспект деятельности своих поставщиков.

Список литературы

1. Кольке Г.И. Сущность и тенденции развития внутрифирменного планирования производственных ресурсов//Сибирский торгово-экономический журнал. 2010. № 11. С. 23-28.

2. Кузнецова Е.Н. Механизм диагностики инновационной активности предприятия (на примере ООО «Омская фабрика нетканых материалов)//Вестник Омского университета. Серия: Экономика. 2011. № 2. С. 222-226.

3. Новикова Е.Б. Контроллинг на предприятиях малого и среднего бизнеса // Дорожно-транспортный комплекс, экономика, экология, строительство и архитектура. Материалы Международной научно-практической конференции, 2003. С. 106-108.

4. Никоненко А.Н. Предпринимательское управление хозяйственными связями производственно-предпринимательских структур // Экономика и предпринимательство. – 2016. – № 11-2 (76-2). – с. 421-423.

5. Романова А.Н. Принятие решений по производству и продаже продукции при колебании цен//Менеджмент инноваций. – 2008. – № 4. – с. 284-287.

6. Романова А.Н. Принятие управленческих решений по управлению ассортиментом с целью повышения эффективности деятельности швейных предприятий: дис. … к. э. н. – М., 2009. – 141 с.

7. Романова А.Н. Развитие и сущность предпринимательства // Актуальные вопросы экономических наук. – 2016. – № 53. – с. 134-139.

8. Романова А.Н. Роль маркетинговой ориентации для компании // Социально-экономические науки и гуманитарные исследования. –2016. – № 11. – с. 16-20.

УДК: 336.77

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ КРЕДИТНЫХ ДЕРИВАТИВОВ НА РОССИЙСКОМ ФИНАНСОВОМ РЫНКЕ

НАМАЗОВА Э. Н.
Магистрант
ФГОБУ ВО «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»

Аннотация: В данной статье рассматриваются основные концепции российского рынка кредитных деривативов и предоставляется перечень рекомендаций, необходимых для дальнейшего развития этого рынка. Анализ основывается на исследовании рынка деривативов, который определяет кредитные дефолтные свопы (CDS), как важнейшую часть кредитной производной инфраструктуры. Глубокое теоретическое исследование помогает выявить как плюсы, так и минусы использования CDS и его потенциально вредное воздействие на финансовый рынок. В настоящее время рынок России страдает от неразвитых клиринговых компаний, однако, в этом документе представлен перечень рекомендаций, необходимых для стимулирования развития этого рынка. Они включают в себя повышение прозрачности рынка и снижение системного риска на рынке кредитных деривативов.
Ключевые слова: кредитные деривативы, Кредитный дефолтный своп (CDS), российский финансовый рынок, единственный кредитный дефолтный своп, мульти-кредитный дефолтный своп,распространенность кредитного дефолтного свопа.

CREDIT DERIVATIVES USAGE IN THE RUSSIAN FINANCIAL MARKET ENVIRONMENT

Namazova E. N.

Abstract: This paper covers the main concepts of the Russian credit derivatives market and provides the list of recommendations required for further development of this market. The analysis bases on the global derivatives market research, that defines credit default swaps (CDS) as the main part of credit derivative infrastructure. Deep theoretical study helps to identify pros and cons of CDS usage and a potential harmful effect on the financial market. Nowadays, the Russian market suffers from undeveloped clearing companies, however this paper provide a list of recommendations required to boost the development of this market. They include increasing the transparency of the market and reduction of systemic risk in the credit derivatives market.
Key words: credit derivative, credit default swap, the Russian financial market, single CDS, multi CDS, CDS spread

Introduction

Globalization of the world economy has had a significant impact on the global financial market. One of the consequences of globalization is the global financial crisis. With growing volatility in the currency, commodity and stock markets there was a need for a more tightly manage various types of risk, including credit one. The developing derivatives market became a tool to deal with these risks. Over the past few decades, credit derivatives have become an important part of banking risk management. A series of crises that occurred in different parts of the world at the end of XX century provided the support for more active development and creation of new hedging instruments. Credit derivatives are a unique tool that allows managing credit risk, apart from foreign exchange, interest and others.

Despite the rapid growth of the credit derivatives market until 2008, these derivative financial instruments have a number of disadvantages. Some researchers believe that these credit derivatives have become the main cause of the crisis, which began in 2007 on the US mortgage market.

It should also be noted that nowadays, because of the sanctions of the European Union countries and the US, macroeconomic situation in Russia boosts the appearance of additional systematic and country risks.

In recent years, there is a formation of the legislative framework governing the operation of credit derivatives in Russia, as well as the creation of specialized institutions, contribute to the development of this market.

Thus, the actuality of the research topic supported by the need for a comprehensive analysis of the credit derivatives market and the role of banking institutions on this market, which will allow them to use credit derivatives more effectively. The hedging problem becomes even more relevant in the current financial crisis in Russia.

Trends and structure of the global credit derivatives market

Credit derivatives have appeared on the market in the early 90-ies of the last century[8]. The main players on the market of these financial instruments are credit institutions, as they are the main carrier of credit risk, which needs to be managed. The largest sector of the market of credit derivatives is the market of credit default swaps (CDS).

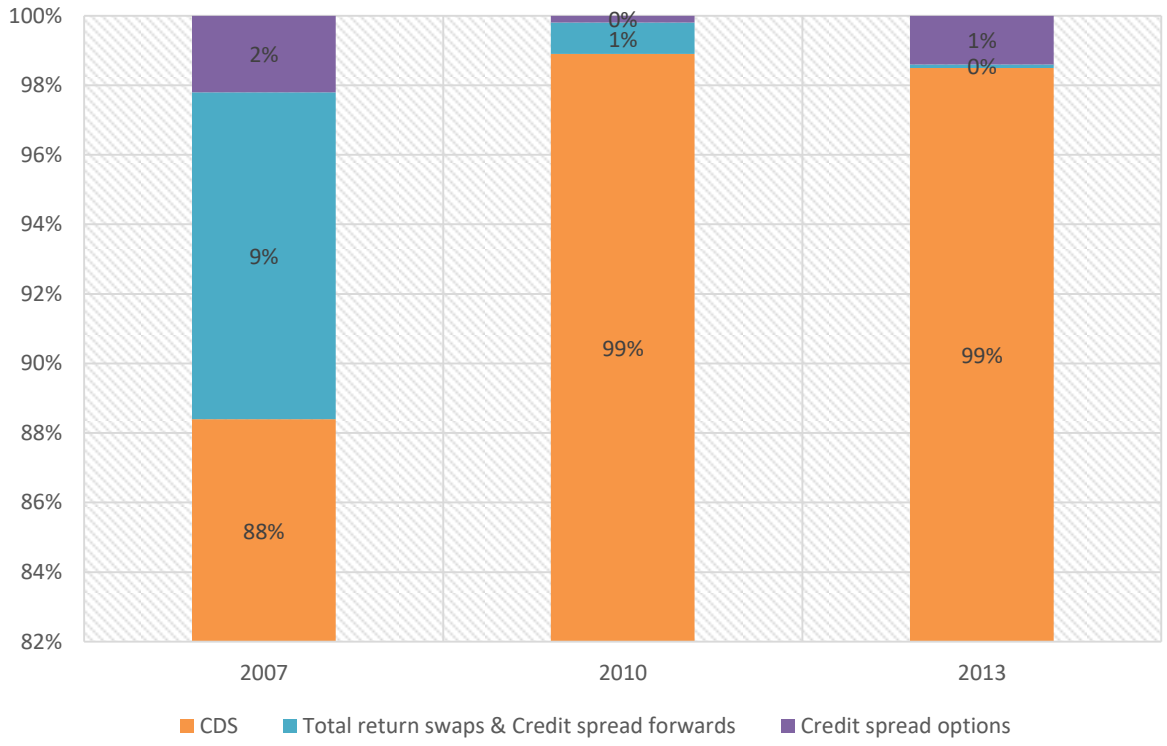


Figure 1: The structure of the global credit derivatives market

Source: constructed by author basing on Statistical release of Bank for International Settlements[9]

Based on data from the three-year review of the OTC derivatives market of the Bank for International Settlements is possible to conclude that a small fraction of credit derivatives, other than the CDS, on the considered market (~ 1.5%). The share of other types of credit derivatives decreased significantly after the crisis, which began in 2007. After him, the market used almost exclusively CDS.

It should be noted that the global credit derivatives market is gradually reducing since reaching a peak in 2007 before the financial crisis that began in the United States. At that time, the CDS market was the second largest segment of the global derivatives market. The main reason for reducing the volume traded CDS is the decline of interest in these instruments in large financial institutions after the 2008 events.

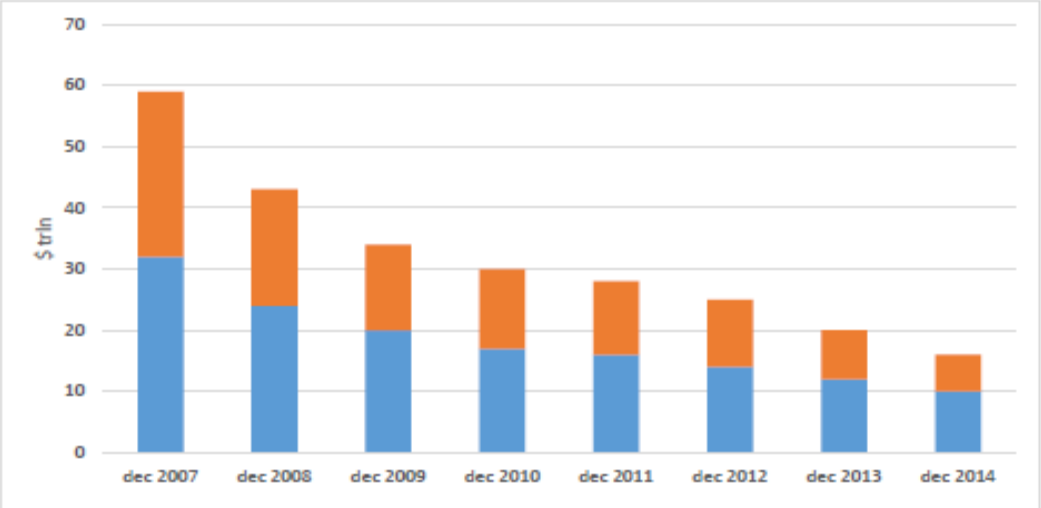


Figure 2: The global CDS market (nominal value)

Comment: Blue – corresponds to single CDS, Orange – multi CDS
Source: constructed by author basing on Statistical release of Bank for International Settlements[9]

Credit derivatives on one organization (single CDS) related to the protection against the default of a particular base organization. CDS on several organizations (multi CDS) is also called packet swaps, which respectively include the risk of default of several companies.

After we introduced the basic trends of the global derivative market, we can state that the large part of this market consists of CDS instruments. Thus in the next section we provide a brief review of this instrument that is required for further analysis.

Credit default swap (CDS)

Credit default swap is a contract in which the buyer of protection agrees to pay periodic payments for a certain number of years (the term of the CDS), a protection seller in return for payment pays a fixed amount in case of default of the base organization. CDS premiums may be paid monthly, quarterly, every six months or once a year, but gradually develops a tendency to quarterly payments, and the most common duration - three, five and ten years, with five-year period is the most common. The premium is set as a percentage of the total amount of protection purchased (a significant amount of the contract).

Credit default swaps were first time used in 1994 by the bank J. P. Morgan[5], who transferred the credit risk of the company Exxon Mobil to the European Bank for Reconstruction and Development through the help of this instrument. Firstly, CDS is mainly used to hedge the credit risk arising in the issuance of bank loans. Other financial institutions, such as hedge funds, have begun to take an active part in the CDS market since 2002, contributing to the rapid growth of this market. Another factor, that allowed the CDS market to grow to such an extent, was the establishment of standardized swaps, International Swaps and Derivatives Association. In addition, according to Basel II, credit default swaps equated to reduce credit risk instruments.

According to Partnoy and Skeel (2007)[7], one of the potential problems with CDS active usage is the reduction of incentive for active monitoring of banks' own credit risk. Banks, which "insure" their credit risk by using credit default swaps, will reap large benefits in the event of a credit event, so they can produce more risky loans, without regard to possible loss. In addition, the credit derivatives market is not sufficiently transparent, which is why investors and lenders do not know hedged whether or not a position of the bank via the CDS. The authors of this article have also claimed that this financial instrument has a negative effect on the systemic risk in the banking sector.

CDS is often mentioned during the crisis of 2007-2009. Many banks have bought credit protection in the form of CDS insurance company AIG, which ultimately could not answer for its obligations and payment of CDS had to make the US government. Minton, Stulz, and Williamson (2009)[6] argue that the CDS is actively used not only by banks for credit risk hedging. One of the conclusions of this article is the fact that the usage

of CDS allow banks to take on more risk. A famous example of the negative effect of the use of credit derivatives are loss in 2012, the investment bank J.P. Morgan, which is one of the main opponents of the adoption of more stringent laws regarding banking activities (Basel III). The authors believe that the losses connected with credit derivatives, the use of which increases the volatility of banks' balance sheets.

The usage of bank instruments such as CDS also affects the most important indicator of the bank's capital adequacy ratio, and more precisely on its denominator. Firstly, CDS reduce the risk level at which the assets then weighed. Secondly, CDS increases assets. The final effect depends on the purpose for which the bank uses CDS. Thus, the credit institution may raise their capital adequacy ratio at the expense of credit default swaps. Frank (The Dodd – Frank Act)[10] includes the regulatory role of the CDS on US financial markets in 2010, the law on the reform of Wall Street and Consumer Protection Dodd was adopted. Volcker Rule, approved by the law, limits the ability of banks to trade, including CDS.

Among foreign researchers there is no single opinion about CDS impact on the banking sector: one (Keys, Mukherjee, Seru, and Vig, 2010[2]; Wang and Xia, 2013[11]; Acharya and Naqvi, 2012[1]) believe that the usage of CDS promotes more risky lending, while others[4] argue that offer the grant of loans decreased from banks that use credit derivatives, as they prefer to sell CDS instead of issuing new loans.

Analysis of the current situation of credit derivatives in the financial market of Russia

Now, information on transactions of issuing credit derivatives in Russia, in which as basic organizations are the Russian issuers, is difficult to access. Most of the credit default swaps are available either on the sovereign debt of the Russian Federation or the quasi-sovereign: such as Sberbank, VTB, Gazprom. In this quotation of these tools is in the public domain, as transactions are usually standardized conditions. In addition, most of the outstanding notes or swaps are illiquid. Often at issue is an agreement about the impossibility of selling tools to third parties without the issuer's consent. Much of the credit derivatives produced in Russia, are notes of FTD (first to default), where the pool of basic organizations are all the same quasi-sovereign companies from the banking sector and energy.

Figure 3: Comparison of historical quotations CDS spreads on sovereign and quasi-sovereign debt

Comment: Blue – Russia, Green – Sberbank, Red – Rosneft

Source: Bloomberg[3]

In the graphs below, you can observe the dynamics of CDS spreads over the past 3 years on the sovereign debt of the Russian Federation, as well as CDS, based company that is the largest Russian companies. Analyzing these graphs, you can conclude that there is a direct correlation between these indicators. In Figure 3, in addition to the price of CDS on public debt of the Russian Federation shows the historical quotes for companies Sberbank and Rosneft. The graph can be observed relatively constant between CDS spreads on

sovereign and corporate debt arising by reason of the specific credit risk of additional companies. It should be noted, that at some point in time (spring 2014), the probability of default estimated Rosneft investors even lower than the probability of default of the Russian Federation. This fact can be explained by the fact that the figure shows a company Rosneft International Holdings Ltd, which owns also foreign assets.

A similar situation can be observed in Figure 4, which shows the CDS premiums of other major Russian companies: Gazprom and Rosselkhozbank.

Figure 4: Comparison of historical quotations CDS spreads on sovereign and quasi-sovereign debt

Comment: Blue – Russia, Green –Rosselkhozbank, Purple – Gazprom

Source: Bloomberg[3]

Figure 5 shows all companies that have CDS which are publicly available. Instrument with a maturity of 5 years was chosen for analysis. The higher the value of credit derivative, the higher investors valuate the probability of default of a particular company. Over the past 2 years the market has seen the CDS, based company that is not only quasi-companies from the banking sector and energy, but also companies from the steel and telecommunications industries. This fact indicates movement toward the market development of credit derivatives in Russia.

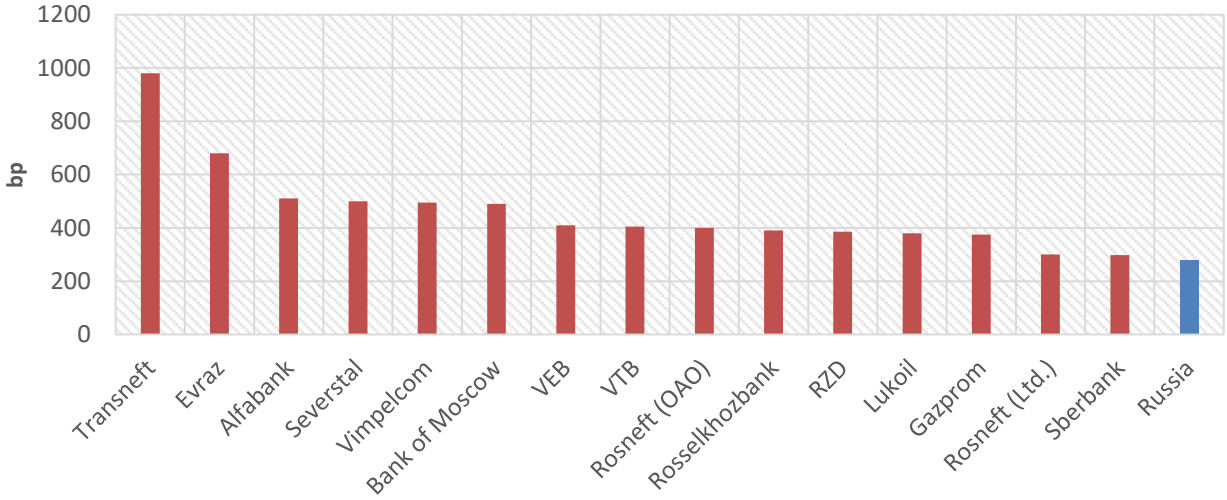


Figure 5: Premiums CDS, basic companies that are Russian companies in comparison with CDS on the sovereign debt of the Russian Federation

Comment: As of 2016

Source: Bloomberg[3]

Conclusion

As a result, we showed that the largest sector of the global and Russian credit derivatives markets is the market of credit default swaps (CDS). This paper provides deep theoretical analysis of CDS nature and types that required for further quantitative research.

Unfortunately, now to make a quantitative forecast for the credit derivatives market volume in Russia is not possible. The main reason for the lack of relevant historical data is the closeness of the market, as well as undeveloped clearing companies. In this regard, may spend only a qualitative analysis of the market of credit derivatives in Russia.

Current financial authorities in Russia are moving in the right direction and if this measures will continue, and then we can expect prosperity on Russian derivatives market. Under these conditions, there are prerequisites for decreasing gap between developed countries and Russia.

Now, credit default swaps in Russia are produced mainly either sovereign debt or the debt of quasi-sovereign companies, and the information on issued swaps / notes is not public. In open sources (Bloomberg, Thomson Reuters), you can find just the CDS-spreads traded derivatives. The most important reason for which in Russia is not well-developed market of credit derivatives is underdeveloped legislative base. Over the past 5 years can be seen actively working in this direction.

References

1. Acharya, V. Naqvi, N. “The seeds of a crisis: A theory of bank liquidity and risk taking over the business cycle”, Journal of Financial Economics 106, 349-366, 2012
2. Benjamin J. Keys, Tanmoy K. Mukherjee, Seru A., Vig V. "Did Securitization Lead to Lax Screening? Evidence from Subprime Loans" Quarterly Journal of Economics, 2010
3. Bloomberg Statistical Database
4. Che, Y. Sethi, R. “Credit derivatives and the cost of capital”, Working paper, Columbia University, 2012
5. Hong Kong Monetary Authority, “Credit derivatives”, Reference Materials, 2011
6. Minton, B.A., Stulz, R.M., Williamson, R. “How much do banks use credit derivatives to hedge loans?” Journal of Financial Services Research, 2009
7. Partnoy, F. Skeel “The promise and perils of credit derivatives”, University Of Cincinnati Law Review, 2007
8. Shan C., Tang D. “The Effects of Credit Default Swaps on Bank Capital, Lending, Risk and Return”, 2014
9. Statistical release of Bank for International Settlements, website URL: http://www.bis.org/publ/otc_hy1311.pdf
10. The Dodd – Frank Act, website URL: https://www.sec.gov/about/laws/wallstreetreform-cpa.pdf
11. Wang, Y. Xia, H. “Do lenders still monitor when they can securitize loans?”, Review of Financial Studies, 2013

УДК 336

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ НАЦИОНАЛЬНОЙ ПЛАТЕЖНОЙ СИСТЕМЫ В РОССИИ

ПАВЛЕНКО Д. М.
ВЛАСОВА А.О.
ЛЕСКИНА О.Н.
Студенты Пензенского филиала ФГБОУ ВПО «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»; доцент кафедры «Экономика и финансы», Пензенский филиал ФГБОУ ВПО «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»

Аннотация: В статье рассматривается создание национальной платежной системы России, описываются проблемы, возникшие при ее формировании и внедрении. Кроме того рассмотрены причины создания системы национальных платежных карт «Мир» и ее особенности, а так же анализируется дальнейший потенциал и перспективы развития национальной платежной системы России.
Ключевые слова: платежная система, национальная платежная система «Мир», банк, система пластиковых карт, перспективы развития

PROBLEMS AND PROSPECTS OF DEVELOPMENT OF THE NATIONAL PAYMENT SYSTEM IN RUSSIA

Pavlenko D. M.,Vlasova A.O.,Leskina O. N.

Abstract: In this article, the creation of a national payment system of Russia is considered,problems encountered in its development and implementation are described. Besides the reasons of creation of national system of payment cards "Mir" and its features are considered, as well as the future potential and prospects of development of the national payment system of Russia is analyzed.
Key words: a payment system, the national payment system "Mir", the bank, the system of plastic cards, prospects of development

Развитие экономики Российской Федерации и повышение степени ее вовлеченности в мировую экономику определяют высокий уровень требований, выдвигаемых к отечественной финансовой инфраструктуре, в том числе к национальной платежной системе [1].Национальная платежная система Российской Федерации является одним из ключевых компонентов экономики России, посредством которого формируется общий денежный спрос в экономике, поддерживается общественное доверие к национальной валюте как средству платежа, а также обеспечивается реализация денежно-кредитной политики.

В России впервые задумались над созданием собственной платежной системы (далее – НПС) еще в конце XX века. Первые попытки создания НПС были предприняты в начале 90-х годов. В 1993 году была создана первая российская система — СТБ Card. В 1993 году появились сразу три: UnionCard, новосибирская «Золотая Корона» и проект Сбербанка «Сберкарт». Изначально российские компании предпочитали использовать для зарплатных проектов отечественные платежные системы,

поскольку они обходились дешевле. Самой популярной была UnionCard. Однако, несмотря на все попытки перехода на отечественные платежные системы, в магазинах чаще предпочитали принимать зарубежные карты Visa и MasterCard.

В 2000 году правительство решило разработать план по созданию единой национальной карты на основе «Сберкарты». Но этот проект столкнулся с массовой критикой со стороны других банков, которые не хотели, чтобы во главе единой платежной системы стоял Сбербанк. Кроме того, выяснилось, что в тот момент страна была не в состоянии финансировать данный проект, и власти посчитали, что выгоднее сотрудничать с Visa и MasterCard, чем создавать свою систему [2, с. 33].

Основу правового обеспечения современной НПС России составляет Федеральный закон от 27.06.2011 № 161 - ФЗ «О национальной платежной системе».Он регулирует порядок оказания платежных услуг, в том числе осуществление перевода денежных средств, использование электронных средств платежа, деятельность субъектов национальной платежной системы, а также определяет требования к организации и функционированию платежных систем, порядок осуществления надзора и наблюдения в национальной платежной системе[3,с. 8].

Согласно Федеральному закону № 161-ФЗ от 27.06.2011 г. НПС представляет собой «совокупность операторов по переводу денежных средств (включая операторов электронных денежных средств), платежных агентов, организаций федеральной почтовой связи при оказании ими платежных услуг в соответствии с законодательством Российской Федерации, операторов платежных систем, операторов услуг платежной инфраструктуры» [4]. На наш взгляд, данное определение в полной мере отражает сущность национальной платежной системы.

Стоит заметить, что помимо вышеназванного закона регламентирующими нормативными документами являются, прежде всего, Гражданский кодекс РФ, Федеральные законы «О центральном банке Российской Федерации (Банке России)» и «О банках и банковской деятельности». Также отношения между банками и их клиентами основываются на договорах корреспондентского счета. Перечисленные документы служат правовой основой функционирования НПС.

По данным ВЦИОМ идею запуска НПС поддерживает 66 % жителей России. Исследование показало, что за НПС выступают и молодые люди в возрасте от 18 до 24 лет, и россияне, уже достигшие пенсионного возраста. Среди тех, кто проголосовал «за» развитие национальной платежной системы, есть люди из разных социальных и финансовых категорий. Против НПС высказался 21 % респондентов [5].

Составной частью национальной платежной системы является национальная система пластиковых карт (далее НСПК). Вопрос создания НСПК получил особую актуальность в марте 2014 г., когда крупнейшие мировые платежные системы Visa и MasterCard заблокировали операции клиентов российских банков: АО АБ «Россия», «Собинбанк», «Инвесткапиталбанк» и «Северный морской путь» из-за санкций, введенных в отношении РФ Западом [6, с. 179].

На мировом рынке в ряде стран активно развиваются и занимают доминирующее положение собственные платежные системы. Это обусловлено политикой независимости и самостоятельности в организации расчетов, проводимой правительствами и центральными банками государств (США – мировые платежные системы Visa и MasterCard, Япония – JCB, Франция – CartesBancaires, Китай – UnionPay, Евросоюз – SEPA) [7, с. 165].

С целью сохранения собственного суверенитета и национальной безопасности государства Россия инициировала создание собственной НСПК.

Национальная система платежных карт Российской Федерации (НСПК) в лице семи банков, участвующих в пилотном проекте, - РНКБ, АО АБ «Россия», «СМП банк», Связь-банк, Московский индустриальный банк, Газпромбанк и «МДМ банк» начала выпуск первых национальных карт «Мир» 16 декабря 2015 г. Однако массовая эмиссия карт началась только во второй половине 2016 г.

На данный момент перевод карточек на новую платежную систему вызывает у населения недоверие. Около 60% населения даже не подозревают о существовании «Мира», а остальные опасаются, что эти карточки нигде не будут принимать. Однако, в том что национальная платежная система необходима, уверены 80% населения.

На современном этапе главным недостатком платежной системы «Мир» является неспособность расплачиваться ею за рубежом, не прибегая к сотрудничеству с другими платежными системами. Так, для того чтобы в других странах можно было расплатиться картой «Мир», НСПК заключила кобейджинговые соглашения с MasterCard, JCB и AmericanExpress. Кроме того, НСПК заключило такое соглашение с китайскойUnionPay. Суть кобейджа в том, что внутри страны карта работает как «Мир», а за рубежом – как карта международной платежной системы.

Внедрение НСПК «Мир» сопряжено с рядом как технических, так и экономических проблем. Главной проблемой при формировании новой платежной системы является то, что в России не производятся карточные чипы. На их покупку Центральному банку потребуются сотни миллиардов рублей.

На данный момент НСПК «Мир» обслуживает 83 банка, из которых только 35 являются эмитентами. НСПК дает банкам фиксированные тарифы, по которым будут обслуживаться все карты будущих клиентов, что не выгодно для банков. При мелких операциях, которых у физических лиц большинство, банк теряет деньги (например, проверка пин-кода клиента обходится банку в 30 копеек, а удачная транзакция - в 10 копеек). Кроме того, выпуск карты "Мир" банку обойдется дороже, чем выпуск карт других платёжных систем [8, с. 190].

Для пользователей карт так же существует ряд существенных недостатков. Система бонусов только разрабатывается: у карты нет ни кэшбэка, ни процентных бонусов. Платить можно только в России (исключая покупки в интернет-магазинах), а терминалов, принимающих карту к оплате довольно мало. На этом фоне плюс в виде защищенности от возможной блокировки, связанной с возможными новыми санкциями, выглядит не столь внушительным.

Одновременно с этим, в свете предшествующих событий, не вызывает сомнений, что внедрение карты «Мир» в настоящее время крайне необходимо. Снижение зависимости, а в идеале освобождение от международных систем платежных карт и замена их на «Мир» для денежно-кредитной системы России несомненно имеет целый ряд преимуществ. Основными из них являются: застрахованность вкладов населения от внешних факторов; развитие отечественного финансового сектора; правовое регулирование денежных потоков, противодействие легализации преступных доходов и финансированию терроризма.

Количество pos-терминалов, принимающих карты "Мир" в торгово-сервисных предприятиях, составляет на текущий момент более 80 тыс. и увеличивается с каждым днем. Сбербанк также начал тираж соответствующего программного обеспечения на своих устройствах самообслуживания для обеспечения приема карт "Мир" [8, с. 189].

К концу 2016 г. Планируется, что все банкоматы должны будут принимать отечественные карты, а в 2017 г. к национальной системе должны подключиться буквально все терминалы. До 2018 г. всем бюджетникам: врачам, учителям, чиновникам, пенсионерам, студентам должны поменять банковские карты на карты отечественного производства. А уже к 2019 г. планируется, что НПС выпустит 120 млн. карт, чтобы обеспечить ими всех экономически активных россиян. Такие планы были включены в последнюю редакцию проекта стратегии развития НСПК. Всего НПС собирается выпустить 224,3 млн. карточных продуктов. Это примерно половина от всех эмитированных на сегодняшний день российскими банками карт [5].

Таким образом, процесс формирования национальной платежной системы в России пока не закончен. В целях обеспечения безопасности и суверенитета платежного пространства страны приходится создавать практически с нуля собственную НСПК, одновременно учитывая бурный технический прогресс в платежной сфере. НСПК подразумевает стабильность не только банковской системы, но и экономики России в целом. Создание и функционирование НСПК России - это стратегическая цель государства, от успеха в достижении которой зависит экономическое будущее страны.

Список литературы

1. Лескина О.Н. Мировая экономика: курс лекций. Учебное пособие. – Пенза: Издательство «Пензенский государственный университет», 2010.

2. Бисултанова, А.А. Национальная платежная система России: некоторые черты / А.А.Бисултанова // Новая наука: история становления, современное состояние, перспективы развития. – 2016. – В 2 ч. Ч.2. – С.33-36.

3. Законодательство о национальной платежной системе. Все правовые акты. – М.: КНОРУС: ЦИПСиР, 2013. – 469 с.

4. Федеральный закон от 27.06.2011 № 161-ФЗ «О национальной платежной системе» (с изм. и доп., вступ. в силу с 17.07.2016).–URL:

http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=LAW;n=201065#0 (дата обращения: 15.12.2016)

5. Информационно-новостной ресурс NPS-RUS.ru. – URL: http://www.nps-rus.ru (дата обращения: 16.12.2016)

6. Гаджиева, С.М.Национальная система платежных карт: текущее состояние и перспективы развития/ С.М. Гаджиева, А.А. Кораблева // Потенциал российской экономики и инновационные пути его реализации. – 2015.– С. 179-182.

7. Гришанова, А.В. Формирование национальной платежной системы России на основе опыта специализированных платежных систем / А.В. Гришанова// Вестник Томского государственного университета. – 2015. – № 395. – С. 165-171.

8. Николаев, А.Ю. Национальная платежная система и карта «Мир» в денежно-кредитном устройстве РФ/ А.Ю.Николаев // Современные финансово-экономические инструменты развития экономики регионов. – 2016. – С. 186-191.

©Д. М. Павленко, А.О. Власова, О.Н. Лескина

УДК 330

ОПТИМИЗАЦИЯ ЗАЩИТНЫХ МЕРОПРИЯТИЙ В ПРОЦЕССАХ УПРАВЛЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СФЕРОЙ

БОЙЧЕНКО ОЛЕГ ВАЛЕРИЕВИЧ,
д.т.н., профессор
ДЕРКО МИХАИЛ ВАЛЕРИЕВИЧ,
студент 2 курса магистратуры
кафедра бизнес-информатики и математического моделирования
Института экономики и управления
ФГАОУ ВО «КФУ имени В.И. Вернадского»

Аннотация: в данной статье раскрываются теоретические аспекты современной проблематики защиты информационных систем от несанкционированного доступа, а также определены инновационные направления повышения эффективности функционирования и оптимизации использования информационных систем управления экономикой.
Ключевые слова: защита, информационные системы, угрозы, надежность, безопасность, несанкционированный доступ.

OPTIMIZATION OF PROTECTIVE MEASURES IN MANAGING THE ECONOMIC SPHERE

Boichenko O.V.
Derko M.V.

Abstract: This article reveals the theoretical aspects of contemporary problems of protection of information systems against unauthorized access, as well as identify innovative ways to improve the efficiency of the operation and optimization of the use of information systems of economic management.
Keywords: protection, information systems, threats, reliability, security, unauthorized access.

Главным аспектом компьютерной безопасности является защита информационных систем от несанкционированного доступа. Способы решения данной проблемы обусловлены системным анализом, проблемами надежности, механизмами защиты, оптимизацией и экономической эффективностью внедрения информационных систем в практику.

Целью данного исследования является определение принципов безопасности и теоретическое обоснование механизмов повышения надежности и безопасности информационных систем в сфере управлении экономической деятельностью.

В исследуемой литературе рассматриваются различные классификации информационных систем. Но несмотря на это, не приводитсянужная классификация по защищенности или уровням безопасности, хотя она требуется для анализа проблем несанкционированного доступа (НСД) к информации.

Информационные системы являются разновидностью сложных динамических кибернетических систем. Формальные методы анализа сложных информационных систем развиты слабо, поэтому основным методом их исследования, по исследованиям К.Г. Скрипника является машинное (имитационное) моделированиет [3].

Экономическая эффективность информационных систем определяется соотношением отдачи от ее функционирования и соответствующих затрат ресурсов (критерий эффективности затрат) с учетом ограничений по времени. Следует уточнить, что оценка экономической эффективности выражается экономическим эффектом (за период времени), сроком окупаемости затрат на внедрение, разработку, сопровождение, развитие, эксплуатацию и др. Из этого следует, что эффективность информационных систем обеспечивается оптимизацией данных и методов их обработки, применением оригинальных разработок, поиском и внедрением новых методов и идей [3].

Необходимо разграничить содержание надежности, безопасности и экономической эффективности информационных систем. И.П. Батаева указывает, что надежность является свойством информационных систем сохранять во времени в установленных пределах способность выполнять возложенные на нее функции. Также автор подчеркивает, что надежность определяет долговечность, безотказность и практическую полезность информационных систем [1].

Что касается проблемы безопасности, то, прежде всего,это касается свойстваинформационных систем ограничиватьпроцесс НСД к информационным ресурсам.

Защита от НСДреализуется методами и средствами защиты информации, системой учетных паролей и записей, протоколированием и мониторингом, механизмами управления доступом и специализированными программно-техническими комплексами защиты данных, описывается в исследовании автора [5].

Для более детального представления о несанкционированном доступе следует рассмотреть характеристику угроз.

Угроза компьютерной безопасности, как описывает А.Ю. Щеглов, – это событие, реализация которого может привести к нарушению целостности и функционирования информации. С функциональных позиций угрозы делятся на случайные и преднамеренные, которые могут быть также явными и скрытыми. Основными последствиями влияния угрозы является отказ в обслуживании, блокировка доступа к ресурсам информационных систем, устранимая или фатальная неработоспособность информационных систем [4].

Уязвимость информационных систем– это характеристика вероятности реализации и продвижения угрозы. Основные причины уязвимостиинформационных систем– ошибки фильтрации, «дыры» в программном обеспечении (ПО),недостатки протоколов, анализ сетевого трафика, подмена IP- адреса источника нападения, атаки типа «отказ в обслуживании». Вирусы могут быстро эволюционировать в среде информационных систем: размножаться и приводить к эпидемии, модифицироваться,способны охватить всю информационную систему, заблокировав ее работу [1].

Основные принципы безопасности информационных систем описаны в работах В.И. Ярочкина. Прежде всего это касается антидеструктивного ПО, которое развивается на базе алгоритмов работы самих вирусных программ и новых идеях. Стандартный анализ вирусов заключается в выделении соответствующих сигнатур и в их последующем поиске в информационных системах. Однако несмотря на имеющиеся успехи, системного решения проблемы информационной безопасности в настоящее время не выработано. К тому же, иногда антидеструктивные средства способны нанести довольно ощутимый вред самой защищаемойинформационной системе [5].

Немаловажнымаспектом принципов безопасности является также стоимость мероприятий по защите. В работах А.И. Войтика отмечается очевидность устремлений обеспечения максимальной защиты при минимальныхзатратах.Так, на сегодняшний день уровень экономически допустимых затрат на приобретение и внедрение антивирусной системы оценивается в соотношении 5-10% от потенциальных потерь от деструктивного ПО. Однако риск проникновения в информационные системывирусных структур постоянно и неукротимо растет [2].

Для нейтрализации внешних угроз следует систематически проводить анализ уровня открытости

системыв соответствии с приведенной выше классификацией. При этом избыточная открытость должна быть снижена до минимально необходимой, а уровень закрытости должен быть доведен до максимально возможного. Таким образом, основополагающим принципом безопасности является принцип необходимой открытости (достаточной закрытости) информационных систем.

Еще один важный момент определяется тем, что и «плохие» и «хорошие» программы выполняют одни и те же операции. В связи с этим, выделить класс исключительно «вирусных» операций практически невозможно. Поэтому система защиты вынуждена или ничего не контролировать и бездействовать, или непрерывно предупреждать о каждой возникающей операции (даже не подозрительной). Необходим разумный компромисс между этими крайностями.

Учитывая вышеизложенное, можно сделать следующие выводы и рекомендации:

- применяемые в настоящее время механизмы защиты от несанкционированного доступа, как правило, позволяют обнаружить факт нарушения целостности и функционирования данных, но не позволяют предотвратить его;
- абсолютной защиты на практике достичь невозможно, но повысить эффективность защиты до уровня порядка 90% вполне реально. Это не означает, что все существующие механизмы бесполезны. Жизнеспособность системы защиты зависит и от того, насколько быстро она сама будет реагировать на появление новых разработок и идей в существующей области, которые обязательно появятся в будущем;
- необходима разработка специализированной системы безопасности, изначально спроектированной с целью надежной комплексной системы защиты от несанкционированного доступа. Ее основой должно быть создание таких условий, при которых несанкционированный доступ был бы априори невозможен.

Список литературы

1. Батаева, И.П. Защита информации и информационная безопасность / И.П. Батаева // Труды Международного симпозиума «Надежность и качество». – 2012. – Т.1. [Электронный доступ]: http://cyberleninka.ru/article/n/zaschita-informatsii-i-informatsionnaya-bezopasnost (дата обращения: 11.12.2016).
2. Войтик, А.И. Экономика информационной безопасности: Учебное пособие / А.И. Войтик, В.Г. Прожерин. – СПб.: НИУ ИТМО, 2012. – 120 с.
3. Скрипкин, К.Г. Экономическая эффективность информационных систем / К.Г. Скрипкин. – М.: ДМК Пресс, 2002. – 394 с.
4. Щеглов, А.Ю. Защита компьютерной информации от несанкционированного доступа. Часть 1. Анализ уязвимостей ОС семейства Windows. Актуальность добавочных средств защиты информации / А. Ю. Щеглов// Information Security (Информационная безопасность). – 2004. – №4. – С.42-44.
5. Ярочкин, В.И. Информационная безопасность: Учебник для студентов вузов / В.И. Ярочкин. – М.: Академический Проект; Гаудеамус, 2-е изд. – 2004. – 544 с.

УДК 336

ФУНКЦИОНИРОВАНИЕ ПЛАТЕЖНОЙ СИСТЕМЫ «МИР» В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

ХЕТАГУРОВ Г.В.
к.э.н., доцент
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Северо-Кавказский горно-металлургический институт (государственный технологический университет)»,кафедра «Финансы и кредит»

Аннотация. Данная статья посвящена функционированию и развитию национальной системы платежных карт «Мир». НПСК сталкивается с большими трудностями становления и как конкурентом международным платежным системам. ЦБ РФ разработал ряд поправок нормативно-правовых актов, которые позволят увеличить долю на рынке платежных карт в России, количество выпускаемых платежных карт и транзакций по ним.
Ключевые слова: платежная карта, национальная система платежных карт, инфраструктура платежной системы, международные платежные системы, коммерческие банки.

THE FUNCTIONING OF THE PAYMENT SYSTEM IN MODERN CONDITIONS

Khetagurov George Valerevich
Associate Professor, Department of Finance and Credit
North-Caucasian Mining and Metallurgical Institute (State Technical University)

Annotation. This article deals with the functioning and development of national system of payment cards "the World". Npsk difficulties of formation and as a competitor to the international payment systems. CBR has developed a number of amendments of legal acts which will allow to increase the market share of payment cards in Russia, the number of issued payment cards and transactions on them.
Keywords: payment card national payment card system, the infrastructure of the payment system, international payment system, commercial banks.

Развитие Национальной системы платежных карт составляет около 3 лет и в настоящее время в задачах государства к 2017-2018 гг., чтобы у половины граждан должна появиться платежная карта «Мир». У Национальной системы платежных карт (НСПК) также есть две фундаментальные задачи. С первой – переводом обработки транзакций Visa и Mastercard в Россию – НСПК, справилась быстро. Вторую задачу – создание альтернативы картам Visa и Mastercard на территории России, т.е. построение национальной платежной системы «Мир» предстоит решить в ближайшее время.

В настоящее время функционирует инфраструктура для приема карты «Мир». Задачей государства на данном этапе является то, что бы население расплачивались платежной картой «Мир». Для этого ЦБ РФ разработал поправки в закон «О национальной платежной системе», в котором указано, что все деньги, поступающие из бюджета в виде зарплат, пенсий и пособий, должны приходить на счет, к которому привязана карта «Мир», причем привязывать к нему карты других платежных систем нельзя.

К 2018 году коммерческие банки будут обязаны снабдить картами «Мир» клиентов, получающих средства из бюджета и внебюджетных госфондов – пенсионного, социального страхования, обязательного медицинского страхования и т.д. К их эмиссии приступили только 25 из 142 участников платежной системы «Мир», причем среди них нет ни Сбербанка, ни банков группы ВТБ[1]. В тоже время ЦБ РФ с 1 января 2018 г. все операции по счетам, на которые поступают средства из бюджета, будут осуществляться только с помощью этой карты.

По данным Росстата за 2014 год в РФ 62,7 млн россиян минимальное число потенциальных владельцев платежной карты «Мир», из низ 43,8 млн – пенсионеры, 18,9 млн – государственные и муниципальные служащие[2]. В среднесрочной перспективе данная карта может стать конкурентом международным платёжным системам.

В основном потенциал развития НСПК это проекты, связанные с бюджетом, и карты для Вооруженных сил. НСПК также внесла свой вклад и перевела собственный зарплатный проект на «Мир». В регионах среди держателей карт студенты, сотрудники крупных предприятий. В рамках таких проектов выпускается 30 000–40 000 карточек. За счет таких проектов система начинала развиваться.

С 1 апреля 2017 г в поправках к закону ЦБ также определил сроки, в которые банки должны организовать прием карт «Мир». До сих пор банки не спешили создавать сети приема, ссылаясь на неопределенность в законе. Тогда ЦБ потребовал, чтобы они предоставили графики раскрытия сетей. Согласно разработанным графикам, к концу 2016 г. около 80% торговых точек, которые обслуживают банки, будут принимать карты «Мир»[3].

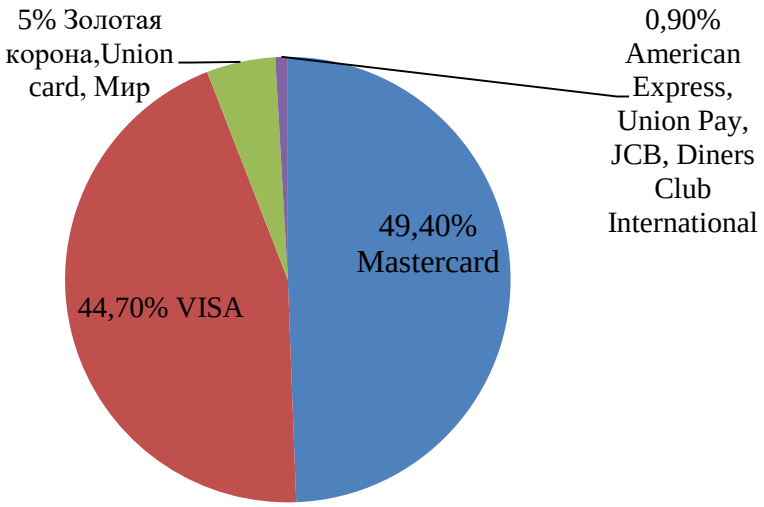


Рис. 1 Рынок платежных систем в России в 2015г. (доля эмиссии карт,%)

В данный момент ритейлеры обязаны принимать карты «Мир», если их доход превышает 120 млн руб. в год. В поправках к закону ЦБ написал, что «Мир» должны принимать все точки, выручка которых превышает 10 млн руб. в квартал.

Установленные ЦБ сроки вполне реальны, если сами предприятия не будут затягивать процесс подключения. Что касается POS-терминалов, то по плану карту «Мир» должны к концу года принимать в 85% терминалов. Сегодня это примерно 82% (не по количеству, а по обороту). Если смотреть на количество, то карта «Мир» принимается в 72% терминалов, это 1,1 млн штук. Например, Сбербанк (доля на рынке обслуживания торговых точек по приему карт – около 60%) очень долго готовился, но потом обогнал многих по раскрытию сети, сейчас он подключил уже более 80% своих терминалов и все банкоматы.

На 1 декабря эмитировано более 1,5 млн карт, из них кредитных карт выпущено не более 10%, в основном это дебетовые карты. На Крым уже приходится меньше половины выпущенных карт, основной прирост эмиссии происходит в Москве и Московской области, Санкт-Петербурге, Сибирь, Татар-

стан и Мордовия, Ростовская и Челябинская области.

Выручка платежной системе «Мир» небольшая, по прогнозам на 2016 г., это будет около 2–3%. Основная статья доходов – это процессинг карт международных платежных систем. НСПК сложно получать нормальную прибыль, потому что приходится много инвестировать. В 2015 году выручка составила 2,8 млрд руб., что превысит выручку в 2 раза в текущем году. Эти цифры связаны с двумя факторами. Во-первых, это рост электронных платежей и количества обрабатываемых транзакций, которые проходят через НСПК, в том числе за счет развития платежной системы «Мир». Во-вторых, сказалось то, что в 2015 г. обслуживали трафик международных платежных систем неполный год, этот год уже полноценный.

Платежную карту «Мир» необходимо сделать технологичной и выгодной. Программа лояльности и технологические решения должны сделать нашу карту поначалу, наверное, сопоставимой с другими, а потом, мы надеемся, она станет более интересной.

Дело в том, что клиент получает зарплату на карту, потом идет в банкомат, снимает наличные и расплачивается ими, а не картой. По данным ЦБ, доля снятия наличных с карт составляет 68%[4]. Необходимо сделать для людей покупку по карте более выгодной, чем за наличные. Для этого нужно информировать, заниматься маркетингом, продвижением и развивать программу лояльности. Весь этот набор инструментов будет работать только в комплексе.

В тоже время встречается огромная финансовая безграмотность населения. Преимущества для безналичного оборота перед наличным должны создаваться на всех уровнях, начиная с государственного. В этом подходе хорошо то, что нет конкуренции ни между банками, ни между платежными системами. В этом вопросе все стороны должны быть заинтересованы. Есть две области, в которых все готовы друг с другом сотрудничать, – это перевод в безналичную форму оплаты и снижение мошенничества.

Список литературы

1. http://www.nspk.ru/ официальный сайт Национальной платежной системы карт.
2. http://www.gks.ru/ официальный сайт Федеральной службы статистики.
3. Федеральный закон от 27 июня 2011 г. N 161-ФЗ «О национальной платежной системе».
4. http://cbr.ru/ официальный сайт ЦБ РФ.

© Хетагуров Г.В., 2016.

УДК 336.221.264

ОЦЕНКА И ПРОБЛЕМАТИКА НАЛОГОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ АГРАРНОГО СЕКТОРА

БАЙБАКОВА А.А.
Магистрант 2 курса
ФГБОУ ВО «РГАУ-МСХА имени К. А. Тимирязева»
ДУКА Н.Е.
Магистрант 2 курса
ФГБОУ ВО «РГАУ-МСХА имени К. А. Тимирязева»
ЕРШОВ К.С.
Магистрант 2 курса
ФГБОУ ВО «РГАУ-МСХА имени К. А. Тимирязева»
САТИНА А.О.
Старший преподаватель
ФГБОУ ВО «РГАУ-МСХА имени К. А. Тимирязева»
СНАДИНА Е.В.
Студент 3 курса
ФГБОУ ВО «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»
ТЕЛЕГИНА В.В.
Магистрант 2 курса
ФГБОУ ВО «РГАУ-МСХА имени К. А. Тимирязева»

Аннотация: В статье анализируется уровень налогообложения сельского хозяйства Российской Федерации. На основе статистических данных, используя группировкипроводится всесторонний анализ налогообложения сельскохозяйственных товаропроизводителей в региональном и отраслевом разрезах, а также в зависимости от используемых систем налогообложения. Раскрытыпричинынеобходимостидальнейшего сокращения налоговой нагрузки в сельском хозяйстве.Делается акцент на необходимость дифференциации уровня налоговой нагрузки на внутриотраслевом разрезе с учетом опыта ведущих европейских государств.

Ключевые слова: налоговая нагрузка, сельское хозяйство, анализналогообложения, налоговоестимулирование.

ASSESSMENT AND ISSUESTAX REGULATION OF AGRICULTURAL SECTOR

Baybakova A.A.
Master (2 year)
FSBEI HE «RSAU-MTAA named after K.A. Timiryazev»
Duca N.E.
Master (2 year)
FSBEI HE «RSAU-MTAA named after K.A. Timiryazev»
Ershov K.S.
Master (2 year)

FSBEI HE «RSAU-MTAA named after K.A. Timiryazev»
Satina A.O.
Senior lecturer
FSBEI HE «RSAU-MTAA named after K.A. Timiryazev»
Snadina E.V.
Student (3 year)
FSBEI HE «Financial University under the Government of the Russian Federation»
Telegina V.V.
Master (2 year)
FSBEI HE «RSAU-MTAA named after K.A. Timiryazev»

Abstract. The article analyzes the level of taxation of Agriculture in the Russian Federation. On the basis of statistical data, using typological, analytical and productive groups carried out a comprehensive analysis of the taxation of agricultural producers in regional and branch sections, and depending on the tax system. We have disclosed the reasons for the need to further reduce the tax burden in agriculture. The emphasis was placed on the need to differentiate the level of tax burden on intra-section based on the experience of the leading European countries.
Keywords: tax burden, agriculture, tax analysis, tax incentives.

There is an acute problem of food security in the world since the mid 70-ies of the twentieth century. Food security issues are closely related to national security and the protection of Russia's interests in the world market. This is important as the availability of food for the population, the quality of food and level of consumption, and the formation of the state food reserves for emergencies and to provide food aid to the poor people [4].

The problem of domestic support of agricultural producers and agro-industrial complex (AIC) as a whole is particularly worsened after Russia's accession to the World Trade Organization (WTO) [12] due to the low competitiveness of domestic agricultural products. Under the conditions of overcoming the consequences of the 2008 financial crisis, and the barren arid 2010 state financial support is one of the main priorities of the economic policy of the AIC.

In the Russian Federation, the bulk of state support for agribusiness since 2008 is in the form of subsidies within the framework of the implementation of state programs for the development of agriculture and regulation of agricultural products, raw materials and food for 2008-2012 and 2013-2020 [16,17]. At the same time, the current unfavorable macroeconomic and weather conditions, combined with the mismatch indicator values laid down in the government program with existing agricultural and financial resources allocated to it did not allow for five years to fully realize its goals and objectives.

The purpose of the article - to define the boundaries of effective state tax interference in the activities of the agricultural sector for development a methodology to assess the tax burden.

Multichannel taxation and high tax burden hamper the development of production, at the same time tax reduction is not always conducive to economic development, because it like debt relief creates parasitical aspirations of producers [8; 10]. The need to assess the feasibility and effectiveness of privileges also are noted by Halavan [3].

In the current economic situation is urgent further reduction the level of taxation for Russian agriculture. Thisisduetothefollowingreasons:

1. Deficiencies in the current system of providing alternative of state support in the form of budget support Russian subjects of AIC.

The process of granting subsidies is not transparent and is not open enough [1]. The mechanism of distribution of budgetary funds aimed at supporting mainly large-scale commercial farms.

According to 2015, slightly more than 55% of farms received 34% of all subsidies and compensations, these farms produced 46% of gross agricultural output, and each of them had an average of about 4.4 million rubles of subsidies.

2. Critical agricultural conditions of membership in the WTO and its implications. There are two diametrically opposed positions. Proponents of the first claim that the WTO membership will help to stimulate the production of agricultural products and reduce the cost of imported products [19]. The second category of economists notes that agriculture will be most sensitive to the conditions of the WTO [14] and can only flourish in creating the conditions for the transition to the use of new technologies and innovation. In our view, clearly assess the effect of the vector of the WTO to the domestic agro-industrial complex is rather difficult, as from the date of entry into the organization took a little time.

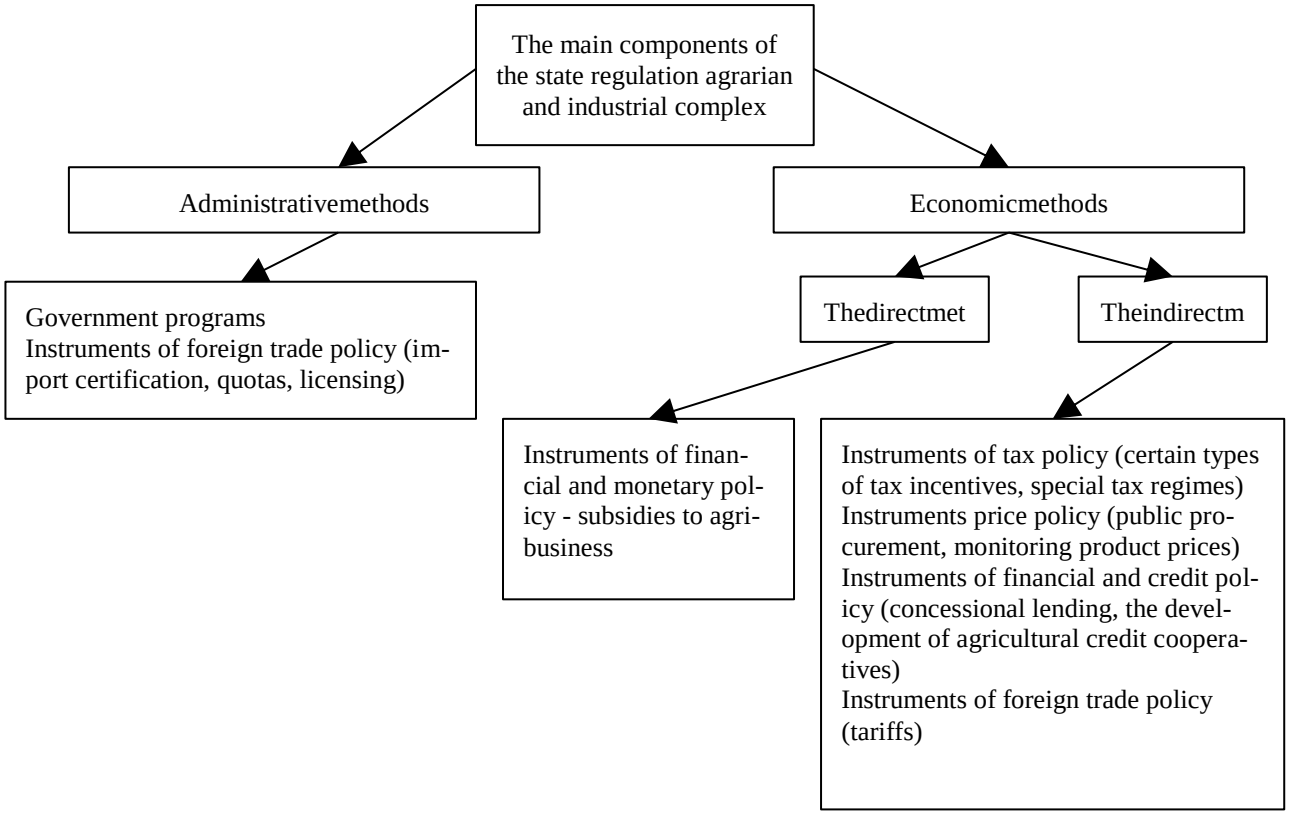


Figure 1. The control system of agro-industrial complex of Russia

3. Entered a grocery embargo and the need to import replacement of products.

The modern system of state support of AIC includes administrative and economic methods (Figure 1). Historically, the main form of state support for farmers has been and continues to be the subsidy system. However, the situation with the choice of the methods of government financial support can radically change in the conditions of the embargo of the import of agricultural products after the signing of a presidential decree on August 6, 2014 № 560. According to this document it is prohibited or restricted the importation into the territory of the Russian Federation of certain types of agricultural products, raw materials and foodstuffs from the United States, European Union, Canada, Australia and Norway, therefore, the issue of food security has acquired special urgency.

Experts estimate the extra-spending for the accelerated import substitution of agricultural products in 636 billion rubles for the period from 2015 to 2020 [20], and urgent steps for import substitution will require tens of billion rubles by the end of the year[21].

4. Creation of conditions for increased production in the agricultural sector.

The economic efficiency of agriculture is a prerequisite for its expanded reproduction, the attainment of which is possible only at a high cost-effectiveness. Scientists, economists, farmers found that the profitability of agricultural production should be at a level not lower than 30%, to ensure expanded reproduction [9; 15, c. 18]. Some experts believe that its level should be not less than 40% [6]. There is a meaning about not less than 55-60% level of profitability, taking into account compensation for the "lost decade" of economic reforms

in 90-ies of twenty century [5, p. 276].

One of the main indicators, which characterises the taxation is a "tax burden". Traditionally, the tax burden is measured as the paid tax and contributions for insurance in relation to the value added produced by the economy as a whole or the branch of industry. As Zinchenko and Trutnev note - "agriculture, compared to the other activities, is a semi-subsistence industry due to the high proportion of household production"[7].At the end of 2015, 62% of gross value added of agriculture were made by public farms. Taxpayers are mostly agricultural companies: 88% of taxes were paid by them in agriculture according to 2015. Therefore, this technique significantly distorts the real indicator of the tax burden in agriculture and is not applicable to the industry.

In this connection, we consider that the calculation of the tax burden should take into account the differentiation of agricultural producers by categories of farms in agriculture. Also we should calculate gross value added except for the part that were produced by the household farms, according to the current reporting of organizations because gross value added of agriculture economy is the sum of value added of individual producers.

To calculate the tax burden of agriculture in the macro level, it is advisable to use the following formula:

$$LV = \frac{taxes + feespaid}{grossrequirement} = \frac{taxes + feespaid}{W + Am + P + S'}$$

where, W - Wages;

Am - Amortization;

P - Profit;

S - Subsidies.

One of the features of agricultural production is the difference in the agro-climatic conditions of farming. Russian regions initially are in unequal conditions because of the large territorial extension of the country. In this connection, the question of the analysis of the tax burden of agricultural producers in the regional context is very relevant.

According to the conventional method of calculation, we obtained an average level of tax burden in Russian Agriculture - 3.03%, according to the calculation method on the orders of the Federal Tax Service of Russia № MMV-7-2 / 297 @ (7), in 2015 the tax burden in the agricultural sector was 3.6%. For the analysis of the tax burden, gross value added in agriculture was determined according to the annual reports for 2015 to get the real average for the Russian tax burden on agricultural entities - 11.9%, which is four times higher than published by the Federal Tax Service of Russia.

In the 65 regions (97%) the level of the tax burden of the agricultural organizations is higher than officially published (3.6%); 18 of them were included in the group with an average tax burden - 13.76%; the highest level - 10 regions with a tax burden 21.16%. The regions with lower tax burden is in the group, which are characterized by a large debt to the budget, so their tax burden is lower than in neighboring and similar regions. Central typical group consists regions of central Russia, southern Urals, North Caucasus, which are characterized as regions with relatively favorable conditions for employment in agricultural production.

Groups with the highest tax burden consist regions with better natural and climatic conditions (Astrakhan, Orel, Rostov, Belgorod Region, Republic of Tatarstan, the Stavropol and Krasnodar region), part of the Northern Caucasus (Karachay-Cherkessia and Kabardino-Balkar Republic) as well as large areas, close to the main markets (Moscow region, St. Petersburg).

At eventually the Russian regions with favorable conditions for agricultural production have the most high tax burden, which greatly hinders their development. Presented regions were characterized by us with group of factors (Table 1).

Table 1

Characteristics of typical groups of regions*

Indicator	Group				TheaverageRussian
Numberofregions, pieces.	A lower	Average	Thantheaverage	Highest	
Number of regions and units.	17	18	10	70	25
Taxburden,%	6.7	9.0	12.3	19.1	11.9

**prepared according to the financial statements of agricultural organizations for 2015*

Such factor as the proportion of preferential treatment in the form of anunified agricultural tax (UAT) is not a trend in the total amount of taxes and fees. It should be noted that in addition to their largest share in the lowest and highest typical groups, in combination with this factor the role of tax policy plays as a whole in the region. The high value of the annual wage per worker in the highest typical groups due to its regional structure. It is mainly developed regions, where the level of wages in the economy differs significantly from other regions.

To identify the main centers of influence in the tax system of the country in addition to the overall level of tax burden is necessary to consider the structure of the regions assessed for typical groups of taxes (Table 2).

Analysis of the structure of taxes in the context of typical groups showed that in regions with a low tax burden is dominated by charges on wages, while the share of value-added tax (VAT) is much lower than in regions with a higher tax burden. It is an indirect confirmation of the fact that most of the organizations belonging to the lower typical group does not charge VAT, and are likely to apply preferential tax regimes.

Table 2.

The structure of taxes agricultural organizations in the context of typical groups,%*

Taxesandcontributions	Thegroup				InRussiaonaverage
	Lower	Average	Higherthantheaverage	Thehighest	
Taxprofit	1.2	1.2	0.7	2.4	1.3
Value-addedtax	23 5	41.5	38.0	43.1	36.8
Corporatepropertytax	3.2	1.1	2.7	7.5	3.7
Landtax	1.2	1.0	1.5	1.4	1.1
A singleagriculturaltax	1.2	0.8	1.5	0.8	19.4
Taxonpersonalincome	25.6	18.4	17.8	16.8	19.4
Insurancepremiums	41.4	28.6	27.9	24 3	30.4
Other	2.7	7.4	9.9	3.7	6.0
Total	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0

**Prepared according to the financial statements of agricultural organizations for 2015*

The structure of regional taxes related to the rest of the typical groups, the largest proportion - the VAT (in the middle group - 41.5%, higher than the average - 38%, the highest - 43.1%), while the share of taxes for personal income and insurance premiums becomes less than the total tax burden of organizations. This means that most of the agricultural organizations that make up these regions, using the basic system of taxation and is a VAT payer. This also shows that the share of property tax increases to 7.5% in the highest group and the payers of this tax are the only organizations that apply preferential tax regimes.

A small proportion of corporate income tax in the structure of taxes due to the fact that even those organizations that are on the common system of taxation does not charge a tax profits derived from the sale of agricultural products and products of its processing.

The typization of regions by the level of tax burden showed that the differences between the formed groups are important. These differences are expressed not only in the level of tax burden, but also in its structure, because when the tax burden increases - share of VAT grows.

The analysis of the tax burden is necessary to consider not only regional characteristics, but also differences in the types of agricultural enterprises. Considering as objects of analysis of a set of agricultural organizations, it is necessary to take into account significant differences in the conditions of doing business depending on the tax system.

We analyzed the tax burden of the Belgorod region. We chose this region because of the fact that the good natural conditions allow farmers to engage in agricultural production, including crop and livestock production, to obtain the necessary positive results, leading to the adequacy of the information for the financial statements relate it to agricultural production in the whole of Russia.

The analysis was presented as a set of 40 agricultural organizations, of which 17 enterprises used UAT in 2015, including 1 poultry farm, and 23 companies - the general taxation system (CST), including 2 poultry farms and 2 pig farms (Table 3).

Table 3

Characteristics of organizations, depending on the applicable tax systems*

Indicator	Unifiedagriculturaltax	Commonsystemoftaxation
Numberofenterprises	17	23
Thetaxburden, %	13.14	15.88
Capitalproductivity, 000'RUB	0.81	1.05
Averagemonthlysalary, 000'RUB	17.4	19.2
Proportion of loans in revenue,%	40.7	76.7
Share of subsidies in revenue,%	5.63	6.71
Returnonprimaryproduction, %	25.67	50.45
Capital-labor ratio per 100 hec. of agricultural land, 000'RUB	3 576	3 448
Earnings per 100 hectares of agricultural land, 000'RUB	553	847

**Prepared according to the accounting and statistical reporting of the agricultural organizations of the Belgorod region in 2015*

The results of the analysis showed that an enterprise, which uses the common system of taxation is more attuned to business. Main activity brings twice revenue than those organizations that apply a special regime in the form of UAT. In addition, the organization more effective use plant and equipment in CST (capital productivity more than 28.5%), they get 20% more subsidies than companies with UAT, and the average monthly wage in these companies is 10% higher than in companies with UAT.

Further the combination group of agricultural organizations was carried out. The majority of organizations applying the preferential tax treatment, is concentrated in the lower and middle groups (Table 4).

The growth of the tax burden is directly related to the growth of capital-labor ratio per 100 hectares of agricultural land, while other indicators observed feedback.

An analysis of the tax burden of the agricultural organizations has shown that, despite differences in the applicable tax regimes, the overall tax burden remains relatively high (15.47%). The creation of the unified agricultural tax had as its purpose to create a tax mechanism for agricultural producers, taking into account as much as possible the characteristics of their production, as well as reduce the tax burden for agricultural producers. In fact, it turns out that the level of tax burden by applying UAT organizations (13.21%), and the organizations applying CST (15.60%), does not have significant differences, and has more to do with other factors. This suggests that the creation of the unified agricultural tax has not given the expected results, but we can not cancel the UAT in currently conditions, it will lead to even greater losses of agricultural organizations. We believe that additional tax credits or other tax arrangements are necessary.

Table 4

The results of the combination groups of the agricultural organizations of the Belgorod region on the level of the tax burden in 2015***

Indicator	Lowest		Average		Highest		Average
	UAT*	CST**	UAT	CST	UAT	CST	
Numberofenterprises	8	11	7	7	2	5	40
Taxburden, %	10.42	13.16	17 67	19.33	25.78	33.25	15.47
Capitalproductivity, 000'RUB	0.67	1.00	0.87	1.37	5.85	0.95	1.01
Average monthly salary, tys.r.	17.8	20.0	15.2	19.7	21.8	16.8	18.7
Share of loans in revenue,%	42.3	86.7	50.2	38.3	18.4	79.1	71.9
Sharesubsidiesinrevenue,%	6.3	7.5	7.0	4.4	0.6	5.7	6.6
Returnonprimaryproduction,%	29.6	63.4	23.9	41.1	13.4	12.6	46.6

** UAT - unifiedagriculturaltax;*

*** CST - common system of taxation.*

****Compiled according to the accounting and statistical reporting of the agricultural organizations of the Belgorod region in 2015*

Fiscal instruments of state financial support should be combined with budgetary subsidies [13, p. 2]. AIC state financial support to activities aimed primarily at the major subjects of agriculture which are the foundation of Russian agriculture. Changes in the economy and the geopolitical situation in the agricultural market needs to be improved AIC state support methods, the priority is the use of tax incentives, which requires detailed analysis of the scope of taxation.

Currently, there is no uniform method of analysis of the level of taxation in agriculture. We determined that the basic quantitative and qualitative characteristics of the level of taxation is the tax burden: the ratio of paid taxes and insurance premiums to gross value added (excluding parts of the household farms), calculated according to the current reporting of organizations. The average Russian level of tax burden on agricultural entities - 11.9%, which was calculated for 2015 using the proposed formula.

4 typical group of regions has been formed to identify the differentiation of taxation, the differences between them are significant. They are expressed not only in the level of tax burden, but also in the tax structure. Groups vary in size agricultural enterprises and production efficiency.

Analysis of the main economic and operating measures of enterprises of the Belgorod region in the context of applicable tax systems has shown that companies that are on the common system of taxation, are more attuned to business. These are, for the most part, large organizations, which effectively use capital assets, they get 20% more subsidies than companies with UAT, and wages are 10% - higher than in those companies that use UAT. Despite of the differences in the applicable tax regimes, the overall tax burden remains relatively high (15.47%). The level of the tax burden in the organizations applying UAT (13.21%), and the organizations applying CST (15.60%), there are no significant differences. All of this testifies to the imperfection of the applicable preferential taxation for agricultural producers and the need to change it.

Pig farms and poultry farms are more profitable than other categories of producers, although they use primarily CST. In this connection, it was noted that there is the need for additional tax benefits for certain subsectors of agriculture. In this aspect, in view of Russia's membership in the WTO [14] we can use the experience of the leading European countries.

References

1. Besshaposhny M.N. Institutional features of grants in the AIC / M.N. Besshaposhny.

2. G.M. Vinokurov State support of agricultural enterprises in Russia and foreign countries / G.M. Vinokurov, P.V. Trenchenkov, Y.D. Mongush // Management of economic systems. - 2015. - № 6.

3. Halavan S.A. Overview of the main methods of assessing the effectiveness of tax incentives to stimulate innovation / S.A. Halavan // Bulletin of Irkutsk State Economic Academy (Baikal State University of Economics and Law) (e-magazine). - 2015. - № 1.

4. Demina M.P. Grain Market in the system of food security: its essence and structure / M.P. Demina / Bulletin of Irkutsk State Economic Academy (Baikal State University of Economics and Law) (e-magazine) - 2015. № 3.

5. Dudnik A.V. Economic policy of agrarian protectionism in modern Russia: conceptual bases, ways to improve / A.V. Dudnik // Problems of modern economy. - 2015. - № 3 (39). - P. 275 - 278.

6. Zhukenov B. Foreign experience of innovative development of agribusiness / Zhukenov // B. Management of economic systems. - 2015. - № 4.

7. Zinchenko A.P. Analysis of production and agricultural income in the region in the system of national accounting / A. Zinchenko, N. Y. Trutneva. - M.: Publishing house RSAU - MAA, 2015. - 160 p.

8. Taxes and tax system of the Russian Federation: Textbook. Guide for Bachelors // under scientific. ed. L. I. Goncharenko. - Moscow: INFRA - M, 2014. - P. 285 - 294.

9. About the measures of state support of agriculture in terms of Russia's membership in the WTO // Analytical Bulletin. - 2015. - № 14 (457). - P. 14-29.

10. Openyshev S.P. State regulation and budgetary support of agribusiness: the system, the mechanism efficiency / S.P. Openyshev. - M.: 2014. - 254 p.

11. Orlova E.N. Tax exemptions: features and principles of the establishment / E.N. Orlova // Bulletin of

Irkutsk State Economic Academy (Baikal State University of Economics and Law) (e-magazine) - 2013. - № 6.

12. Pashnanov E.L. Development of a new mechanism for the promotion of agricultural products is one of the factors of sustainable socio-economic development of the region (on the example of the Republic of Kalmykia) / E.L. Pashnanov, C. Y. Derbenov // Management of economic systems. - 2016. - № 1 (61).

13. Pinskaya M.R. Improve the state support mechanism for regional investment projects / M.R. Pinskaya // Regional economy: theory and practice. - 2016. - № 48. - P. 2-11.

14. The consequences of Russia's accession to the World Trade Organization for the regional economy / A.P. Kireenko, D. Y. Fedotov, L. V. Sanin [et al.]. - Irkutsk: publishing house BGUEP, 2015. - 252 p.

15. D. Epstein Profitability of agricultural enterprises of Russia after the accession to the WTO / D. Epstein // Economics of Agriculture of Russia. - 2015. - № 9. - P. 17 - 21.

16. State program of agricultural development and regulation of agricultural products, raw materials and food for 2008 - 2012: Resolution of the Russian Government dated 14 July 2007 № 446.

17. State program of agricultural development and regulation of agricultural products, raw materials and food for 2013 - 2020: Resolution of the RF Government dated July 14, 2012 № 717.

18. Agriculture for development 2016: The International Bank for reconstruction and development / World Bank - 2014.

19. About the application of certain special economic measures to ensure the security of the Russian Federation: decree of the Russian President on August 6. 2014 № 560.

20. The Ministry of Agriculture estimated the costs of import substitution [electronic resource]

21. Dvorkovich: in the food import substitution should be 40-60 billion per year [electronic resource]

22. The Ministry of Agriculture estimated the costs of import substitution [electronic resource]

УДК 338

ЗАВИСТЬ К ФИЗИКЕ

ПОДЫМАХИН В.И.
студент
ФГБОУ ВО «Иркутский национальный исследовательский технический университет»
Научный руководитель:
БАЯСКАЛАНОВА Т.А.
кандидат экономических наук, доцент, доцент
ФГБОУ ВО «Иркутский национальный исследовательский технический университет»

Аннотация: В работе предложен для обсуждения один из основополагающих методологических вопросов экономической теории: допустимо ли считать данную дисциплину наукой? Экономика никогда не станет наукой в том смысле, какой мы подразумеваем, говоря о физике. В экономике не существует единственно правильного ответа…
Ключевые слова: экономика, наука, физика, управление, экономическая теория.

«ENVY FOR PHYSICS»

Podymahin V. I.
student
FGBOU IN "Irkutsk National Research Technical University"
Scientific adviser:
Bayaskalanova T.A.
PhD, Associate Professor
FGBOU IN "Irkutsk National Research Technical University"

Abstract: In the work proposed for discussion one of the fundamental methodological issues of economic theory: is it permissible to consider the discipline of science? Economy will never become a science in the sense of what we mean by physics. In the economy there is no single correct answer...
Key words: Economics, Science, Physics, Management, Economics.

Наука. Теория, описывающая практику или практика, отражающая теорию? По моему скромному мнению, можно считать верными обе части вопроса. С древних времен люди пытались и пытаются классифицировать науки. И с этих самых времен по сегодняшний день идут споры по той или иной науке. Относить к естественным наукам или гуманитарным, а может к техническим? И стоит ли вообще считать наукой, то о чем ведется спор? Наступить на одни и те же грабли несколько раз – разве это не будет в каком-то смысле «наукой» для человека? Итак, определяю науку, как накопленную базу данных каких-либо описанных явлений, событий, причинно-следственных связей, закономерностей, собранных в определенной отрасли. Все эти аспекты должны быть обоснованы, отражены на практике, систематизировано собраны и структурированы. Эта информация должна давать фундамент прогнозировать наступление того или иного события, а так же создание новых гипотез и теорем. Это, пожалуй, основная, и очень малая часть того, что можно сказать о науке, но в рамках данной работы, этого должно хватить, для того чтобы проследить мою мысль и позицию по рассматриваемому ниже вопросу.

Экономика. Недооценка со стороны общества или псевдонаука? Однозначно – недооценка. Всё дело в том, что по большому счету экономику не воспринимают должным образом, а некоторые – вовсе не считают наукой. К этому я вернусь чуть позже. А пока попробуем нивелировать экономику как науку. Цитируя А.Смита: «У диких народов, охотников и рыболовов каждый человек, способный к труду, более или менее занят полезным трудом и старается по мере сил добывать все необходимое для жизни для самого себя или для тех лиц из своего семейства и племени, которые по своей старости, молодости или слабости не могут заниматься охотой и рыбной ловлей» – можно сказать, что экономика возникла в самом начале существования человека. В следствии разделения труда, а в последствии обмена. Как наука она обрела себя позже, с замеченными явлениями и тенденциями, накопленными данными и событиями, выявленными причинно-следственными связями. Ведь мужчины ходили на охоту а женщины занимались домашним хозяйством задолго до того, как разделение труда описал Смит в своей работе. Или, к примеру фьючерсные сделки возникли на продаже тюльпанов задолго до того, как Уильям Шарп написал «Инвестиции». Появление гипотез и теорем – так же неотъемлемая часть экономики. А использовать накопленные данные и теории не только можно, но и нужно для прогнозирования будущих событий. Итак, я экономику, безусловно, можно определить как науку.

Вернемся к недооценке экономики. К примеру, если ввести поисковый запрос в Google «Экономика – это», и обратиться к ресурсу Википедия, то первое слово будет – «Управление...». При этом, проведя аналогичное действие с запросом «Физика – это» мы увидим первое слово «наука». В изначальном списке наук Альфреда Нобеля, не было экономики, если мне не изменяет память, то она была учреждена спустя 70 лет. Разве можно не говорить о том что экономика это не наука? Наверное, такое мнение имеет место быть. Но при всем этом, только ради траты времени, либо же не в состоянии рационального мышления как постоянного, так и временного. Понятно, важность физики оспаривать не стоит, в принципе как и экономики, но найдется гораздо больше противников экономики чем ее сторонников в вопросе отношения к ней, как к «фундаментальной для жизни человека» (считаю, на данное время очень актуальным это утверждение). К примеру, испытание андронного коллайдера, или скажем, изобретение лекарства от рака – не окажет такого сильного влияния на мир, как аналогичный по масштабу и отраслевой значимости (коллайдер – в физике, лекарство – в медицине) экономический процесс. На этом предположение у меня возникает вопрос, почему в школьную программу физика включена, а экономика – нет, в огромном большинстве. Отсюда и вытекает – так называемая «зависть» экономики к физике. Хотя, смею предположить, что в скором будущем эта грань будет стерта, так как уже сейчас возникли предпосылки и задатки для объединения этих наук. Физические методы анализа переносятся на экономику, в частности на финансовые рынки, насколько мне известно. Да и вообще – завидовать это не есть хорошо. Ведь мы знаем, что воткнуть металлическую спицу в розетку – опасно для жизни. Так же мы знаем, что сокращая потребление – мы сберегаем, а следовательно можем инвестировать в будущем периоде, ну или просто съездить на отдых. Поэтому я считаю, нужно относиться более серьёзней к экономике, потому что она как и физика – дает жизненно важные, а порой необходимые знания.

Галилео Галилей. Многие называют его отцом современной физики. Адам Смит. Многие называют его отцом современной экономической теории. Еще одна аналогия, заключающаяся в наличие многих ученых и гениев, заплативших высокую цену за вклад в развитие как физики, так и экономики. Поэтому, экономика имеет полное право называться наукой. Пускай, она недооценена, как другие науки. В частности, это заметней с другими странами, прослеживается в России. И мы знаем, что вся экономическая теория строится на том, что все люди эгоисты. И некоторые люди в нашей стране прикладывают усилия для того, чтобы население воспринимало и использовало, экономику, вроде как науку, а вроде и нет. Конечно, в целях повышения собственного благосостояния, но это уже совсем другая история...

Список литературы

1. Баяскаланова Т.А., Вырупаева Т.В. Экономическое управление организацией : учебное пособие / Иркутский государственный технический университет. – Иркутск, 2013. – 215 с.

УДК 330.59; 331.56; 338.2

ПРОМЕЖУТОЧНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ ЭФФЕКТИВНОСТИ СОЦИАЛЬНОЙ ПОЛИТИКИ В РОССИИ

ТАШТАМИРОВ М.Р.
Старший преподаватель
ФГБОУ ВО Чеченский государственный университет»

Аннотация: в данной статье рассматриваются актуальные вопросы проведения социальной политики в России на современном этапе развития и в условиях экономической неопределенности, продиктованной затянувшейся фазой стагнации. Проводится краткий обзор промежуточных результатов по основным социальным индикаторам, характеризующим качество и условия жизни граждан в условиях спада экономики. Приводятся основные проблемы в социальной сфере России.
Ключевые слова: социальная политика, уровень жизни, реальные доходы, безработица, бюджетные расходы, майские указы.

INTERMEDIATE PERFORMANCE INDICATORS OF SOCIAL POLICY IN RUSSIA

Tashtamirov M.R.

Abstract:in this article topical issues of carrying out social policy in Russia at the present stage of development and in the conditions of the economic uncertainty dictated by a prolonged phase of stagnation are considered. The brief summary of intermediate results on the main social indicators characterizing quality and living conditions of citizens in the conditions of recession of economy is carried out. The main problems are given in the social sphere of Russia.
Key words:social policy, level of living, real incomes, unemployment, budgeted expenses, May Decrees.

Социальное развитие любого государства демократического типа или социалистического строя направлены на достижение высокого благосостояния общества, укрепления социальных гарантий населения, обеспечения стабильного уровня жизни и уровня доходов, высокой степени здоровья и образования, благоприятных социальных условий жизни граждан. Социальное развитие основывается на социальной политике государства, являющейся составной частью долгосрочной стратегии развития страны.Существует множество трактовок определения «социальная политика», наиболее полным можно считать следующее: социальная политика − это совокупность скоординированных мер политического, экономического, организационного и правового характера, проводимых государством в области социального развития, социальной поддержки и защищенности населения, которая направлена на создание нормальных условий для существования и благоприятных возможностей социального развития всех членов общества[1].

Российская Федерация является «социальным государством», что отражено в 7 статье Конституции РФ, предусматривающее политику по созданию условий, обеспечивающих достойную жизнь и свободное развитие человека. Основные направления по достижению социального благополучия граждан России на современном этапе закреплены в ряде законодательных и нормативных актах. Фундаментальным, из которых можно с уверенностью считать «майские» указы Президента РФ В.В. Путина - Указ Президента Российской Федерации от 7 мая 2012 г. № 597 «О мероприятиях по реализации госу-

дарственной социальной политики»[2]. В приведенных указах отмечаются основные социальные показатели, которые должны быть достигнутыПравительством РФ до 2018-2020 годов.Среди них можно отметить повышение заработной платы в 1,5 раза к 2018 году, а для педагогических сотрудников и врачей средней заработной платы до 200% от средней в регионе.

Следующим документом, регламентирующим социальную политику в долгосрочной перспективе можно считать «Концепцию долгосрочного социально-экономического развития РФ на период до 2020 года», принятую в 2008 году. Приоритетами данной концепции являются: снижение социальной дифференциации населения по доходам, увеличение уровня жизни, снижение бедности до 7%, повышение социальных выплат, решение проблем беспризорности и сиротства и тд. Соответственно, приведенные документы отражают и закрепляют приоритеты по реализации социальной политики государства на ближайшую перспективу.

Считается необходимым определить промежуточные результаты по реализации указанных приоритетов на современном этапе развития экономики России, поскольку их достижение полностью зависит от состояния экономики, фазы развития и качества государственного политического и экономического менеджмента.

Экономика России находится на данный момент в фазе стагнации, причем самой продолжительной с 1996 года. Началом падения экономики считается середина 2014 года, что связано с резким падением нефтяного рынка. Соответственно, сравнение основных социально-экономических показателей целесообразно проводить с докризисной точкой 2014 годом.

Основным показателем, характеризующим социальное положение граждан, выступает уровень жизни, включающий в себя индикаторы доходов, расходов и сбережений граждан, уровень бедности, социальное обеспечение и прожиточный минимум.

Номинальная среднемесячная заработная плата увеличилась до 36,1тысяч рублей в ноябре 2016 г., реальная же, если сравнивать с ноябрем 2014 года, упала более чем на 10%.Если рассматривать реальные денежные доходы, то они падают уже 25 месяцев подряд, с октября 2014 года снижение составило 11,7%[3].

Кроме этого, выросла и просроченная задолженность по заработной плате, причем с начала года она не уменьшалась, а только росла (рис. 1).

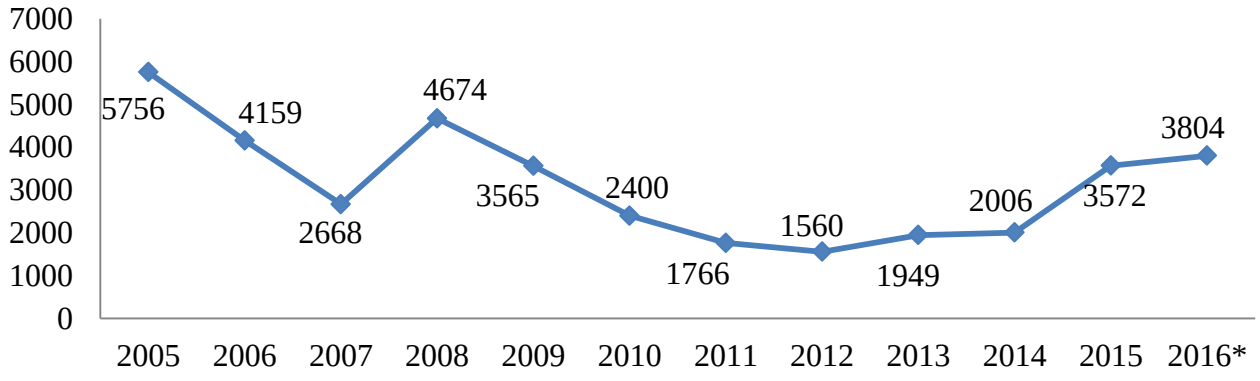


Рис. 1. Динамика просроченной задолженности по заработной плате по годам, в млрд. руб.[3]

Самый низкий уровень просрочки в размере 1560 млн. рублей был зарегистрирован в 2012 году. С 2013 года страна вступает фазу кризиса с этого года и по нынешнее время просроченная задолженность по заработной плате растет и это связано ухудшением экономической ситуации в стране.

Суммарная задолженность по заработной плате за 2015 год составила 3572 млн. рублей и по сравнению с 2014 годом увеличилась на 1556 млн. рублей (78%)[4].

Хуже всего приходится тем, кто работает в легкой промышленности и сельском хозяйстве — отраслях с самой низкой заработной платой по всей экономике и дефицитом кадров.

Хотя, казалось бы, широкое освещение и пропаганда импортозамещения привлекла многих людей в то же сельское хозяйство в первом полугодии, но с июля 2015 года количество прекративших свою деятельность фермеров снова превысило количество тех, кто стал фермером. Отражение этого «креста» можно найти в статистических данных налоговой службы (рис. 2).

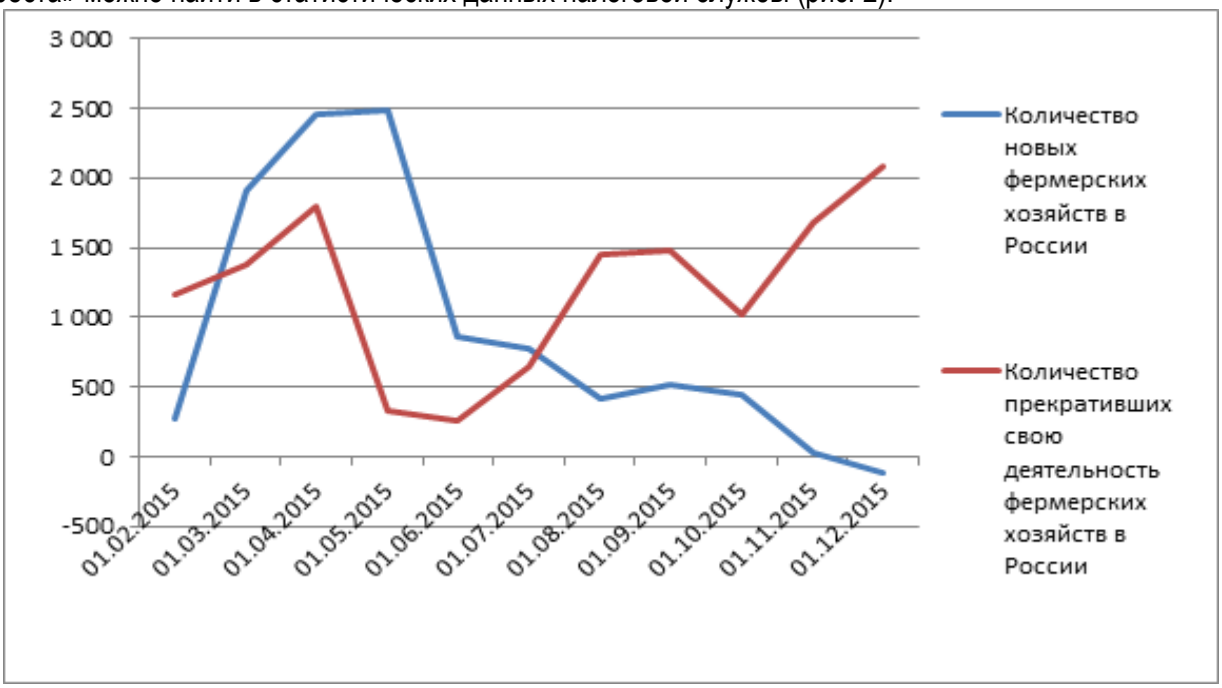


Рис. 2. Изменение количества действующих крестьянских (фермерских) хозяйствах по месяцам, по данным ФНС РФ

Всё это — свидетельства отнюдь не пройденного пика кризиса, а, наоборот, увеличения масштабов кризисных явлений, которые отражаются на жизни простого народа. В том числе и в таких вопросах, как МРОТ и прожиточный минимум, которые претерпели определенные изменения.

За чертой бедности, то есть, получая меньше прожиточного минимума, по данным государственной статистики на ноябрь 2016 года находится около 21 млн. человек, что составляет 14% от численности населения страны.Данный показатель снижался с 2007 года до 2014 года, но по последним данным вернулся на уровень 2006 года. Соответственно, достижение к 2020 году уровня бедности в 7% в соответствии с «Концепцией 2020» при подобной динамике без политики стимулирования доходов крайне сомнительно.

По данным РАН, применившим старый метод Росстата, бедные составляют не 14,1, а порядка 25% населения. Ещё 7% находятся в «зоне риска бедности», и ещё 46% — в числе малообеспеченного населения. Почти половина населения.

В 2016 году Минтруд был в первых рядах оптимизации расходов бюджета — в том числе за счет сокращения льгот, перекладывания части полномочий по определению объема льгот и пособий на регионы.А в начале года Минтруд выступил с так называемым «гендерным» пенсионным проектомспредложением отменить материнский капитал под предлогом «устойчивого тренда рождаемости».

Сама по себе пенсионная система претерпела изменения, и по существу оставила тех, кто получает меньше 59,2 тысяч рублей с меньшей пенсией. А в эту категорию входят врачи, спасающие жизни, учителя, военные, защищающие Россию, работники промышленности и сельского хозяйства.

Безработица также стала расти, к началу 2016 года она поднялась до уровня в 6% или 4,6 млн. человек, но к октябрю того же года снизилась до уровня 5,4%. Однако из-за особенностей сбора статистического материала и практически не фиксируемой скрытой безработицы, реальный уровень отличается от того, что пишет Росстат.

Можно оценить безработицу косвенно, например, по динамике поисковых запросов в сети, ставших вторым по популярности способом поиска работы (рис. 3).

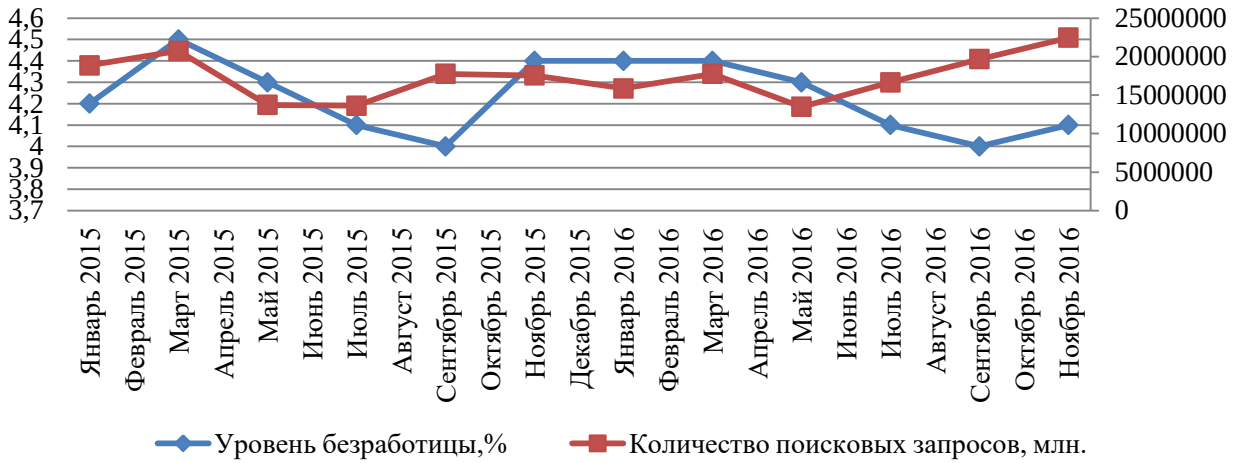


Рис. 3. Уровень безработицы по данным Росстата и динамика поисковых запросов в системе «Яндекс» по слову «вакансия»[6; 7]

Если предположить, что безработица росла сообразно росту запросов в сети, то в ноябре 2016 года уровень безработицы достигал примерно 10,1% населения, то есть почти в два раза больше росстатовского. По рисунку 3 наглядно прослеживается активный рост запросов с мая по ноябрь 2016 года до 22 млн. Низкий уровень безработицы по официальным данным также может отражать специфику по работе на неполную ставку, что очень часто встречается в бюджетной сфере, чтобы полностью не потерять работу. Заметно это и по социологическим опросам. Например, октябрьский опрос ФОМ ясно демонстрирует, что количество респондентов, заявивших о случаях увольнения среди родственников и знакомых, выше, чем во время мирового финансового кризиса 2008 года: 32% в 2016 году против 21% в 2008 году. Выше и количество тех, кто говорит о вынужденном неоплачиваемом отпуске — 21% в 2016 году против 11% в 2008 году. Практически каждый четвертый (26%) опрошенный заявил о сокращении штата в своей организации, и примерно такое же количество (24%) опасаются закрытия предприятия, на котором работают[5].

Падение реальных доходов, рост безработицы и потребительских цен активно влияет и на состояние здоровья населения.

В последнее время в России значительно увеличилась смертность в домашних условиях на 5,5%. Наиболее высокий рост составил в Санкт-Петербурге, где данный показатель увеличился в 18 раз. В Москве на 72%. Основная причина смертей в России это сердечнососудистые заболевания, при которых быстрое оказание первой медицинской помощи является приоритетным. На долю таких смертей приходится более 50% случаев. Повышение смертности, очевидно, является следствием снижения расходов на здравоохранение, в частности расходов на содержание карет скорой помощи, выплату заработной платы фельдшерам, сокращение численности врачей и медицинского персонала. В условиях низких цен на углеводородное сырье доходы федерального бюджета значительно снижаются, при этом из-за ухудшающейся конъюнктуры экономики растут текущие расходы государства. Итогом является несбалансированность государственного бюджета и дефицит, который в 2015 году составил 1 961 млрд. рублей, а в 2016 планируется на уровне 2 360 млрд. рублей. В подобных условиях для сокращения дефицита бюджета используют политику секвестра, планомерного сокращения государственных расходов по отдельным статьям[8].

Основную же угрозу представляет сокращение расходов именно на здравоохранение, образование и национальную экономику. Последствия подобной политики проявляются в повышении смертности населения по причине нехватки медицинской помощи в силу сокращения расходов на здравоохранение. Помимо роста смертности в домашних условиях на 5,5%, растет смертность и в больницах. В 2015 году количество умерших в больничных учреждениях увеличилось на 24 тыс. человек и достигло 519 тыс. Число госпитализированных пациентов в России в 2015 году, напротив, уменьшилось на 817 тыс. человек. Наблюдается уменьшение количества госпитализированных и при этом растет

смертность в больницах, эти два показателя взаимосвязаны, а причиной подобного явления является сокращение больничных коек и необходимых медикаментов для лечения тяжелых заболеваний. Основная же причина – это сокращение расходов, которые проводятся в рамках, так называемой бюджетной оптимизации[8].

Приведенные данные лишь отчасти отражают существующую картину социального состояния граждан в условиях падения экономики. Отраженные приоритеты социальной политике на промежуточном этапе развития не достигаются, возникает вопрос их реализации на перспективу. Отдельного рассмотрения требует ситуация с исполнением «майских» указов Президента РФ бюджетами субъектов, поскольку основная нагрузка на обеспечение расходных обязательств лежит на них. В условиях несбалансированности бюджетной системы, росте дефицитных субъектов обеспечивать расходы по выполнению «майских» указов становится все сложнее, это вынуждает регионы приобретать бюджетные кредиты. Итогом стала задолженность региональных бюджетов в 2,5 трлн. рублей по бюджетным кредитам.

Отсутствие слаженной и выстроенной социальной политики по повышению уровня жизни и качества предоставляемых социальных услуг гражданам страны, бездействие по стимулированию потребительского спроса за счет повышения реальных доходов населения за счет накопленных резервов из Фонда национального благосостояния может привести к ухудшению социальной сферы государства, продолжающемуся увеличению бедности и нищеты, росту социальной напряженности[9].

Весь экономический менеджмент должен быть направлен на борьбу с причинами, породившими социальную нестабильность в обществе, и повышением качества социальных услуг. В противном случае среднесрочная перспектива при существующей негативной динамике макроэкономических показателей может привести к накалу социальной напряженности и общественно-политическим потрясениям.

Список литературы

1. Павлюкова О. В., Ходжаева И. Г., Дорошина И. П. Механизм построения социальной политики в современной России // Интернет-журнал «Науковедение» 2014 №3 (22) [Электронный ресурс]-М.: Науковедение, 2014 -.- Режим доступа: http://naukovedenie.ru/PDF/143EVN314.pdf, свободный. – Загл. с экрана. - Яз. рус., англ.;

2. О мероприятиях по реализации государственной социальной политики: Указ Президента Российской Федерации от 7 мая 2012 г. № 597. Режим доступа: http://www.rg.ru/2012/05/09/soc-polit-dok.html (дата обращения: 20.12.2016);

3. Уровень жизни и доходы населения. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики. [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/population/level/#(дата обращения: 20.12.2016);

4. Таштамиров М.Р., Ашаганов А.Ю. Кризисные экономические явления современной России и их влияние на уровень жизни населения//Internationalscientificreview. 2016. № 13 (23). С. 30–35;

5. Россияне о ситуации на работе. Фонд общественного мнения. [Электронный ресурс] – Режим доступа:http://fom.ru/Rabota-i-dom/12325(дата обращения: 20.12.2016);

6. История показов по фразе «вакансия». Яндекс подбор слов. [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://wordstat.yandex.ru/#!/history?words=%D0%B2%D0%B0%D0%BA%D0%B0%D0%BD%D1%81%D0%B8%D0%B8(дата обращения: 20.12.2016);

7. Занятость и безработица. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики. [Электронный ресурс] – Режим доступа:http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/wages/labour_force/#(дата обращения: 20.12.2016);

8. Таштамиров М.Р. К вопросу об эффективности бюджетной оптимизации в сфере здравоохранения //Ekonomicketrendy. 2016.№ 4. С. 39-44;

9. Таштамиров М.Р.Влияние современной стагнации экономики на социально-экономическое состояние РоссииВестник Чеченского государственного университета. 2016. Т. 3. № 23. С. 92-97.

УДК 504.75.06

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ И ЭКОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ БЕЗОПАСНОСТИ НЕФТЕГАЗОВЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ В УСЛОВИЯХ КРАЙНЕГО СЕВЕРА

ГАБДРАКИПОВА Р.И.
Комплектовщик III разряда
ООО «Газпром добыча Ямбург»
ЕРКЕЕВ Р.Ф.
Инженер II категории
ООО «Газпром добыча Ямбург»

Аннотация:Достаточно ощутимая нагрузка на окружающую среду существует в любой промышленно развитой стране. И нефтяная отрасль оказывается под пристальным взглядом общества и государства. Причиной этому являются мнения людей о негативном влиянии нефтяного промысла на экологию планеты и объективные факты, которые заставляют пересматривать отношение к потенциально опасным промышленным сферам, в том числе при разработке новых нефтегазовых месторождений в условиях Крайнего Севера. В связи с этим возникает серьезная необходимость в государственном регулировании вопросов, связанных с экономическим и экологическим обеспечением безопасности нефтегазовых предприятий.
Ключевые слова: экономика, экология, безопасность, нефть, газ, промышленность, Россия, Крайний Север.

ECONOMIC AND ENVIRONMENTAL ASPECTS OF SECURITY OF OIL AND GAS COMPANIES IN THE FAR NORTH

R.I.Gabdrakipova
R.F.Erkeev

Abstract: It is quite palpable impact on the environment exists in any industrialized country. And the oil industry is under the gaze of society and the state. The reason for this is people's opinions about the negative impact of oil industry on the environment of the planet and the objective facts that make reconsider attitude to potentially dangerous industrial areas, including the development of new oil and gas fields in the Far North. In this regard, there is a serious need for state regulation of issues related to economic and environmental security-oil and gas companies.
Key words: economy, ecology, safety, oil and gas industry, Russia, the Far North.

В российском законодательстве наблюдаются действия по обсуждению возможности внесения дополнений в законодательство, которое непосредственно затрагивает интересы нефтегазовых компаний. Дополнения предполагают принятие мер по повышению промышленной безопасности в отрасли и ужесточению требований к соблюдению природоохранных норм. Весомый пример этому – активное

стимулирование нефтедобывающей промышленности к повышению уровня утилизации попутного нефтяного газа (ПНГ).

В ноябре 2012 года в силу вступило Постановление Правительства Российской Федерации №1148 «Об особенностях исчисления платы за выбросы загрязняющих веществ, образующихся при сжигании на факельных установках и (или) рассеивании попутного нефтяного газа" (вместе с «Положением об особенностях исчисления платы за выбросы загрязняющих веществ, образующихся при сжигании на факельных установках и (или) рассеивании попутного нефтяного газа». Третий пункт Постановления гласит об установлении предельно допустимого значения показателя сжигания на факельных установках и (или) рассеивания попутного нефтяного газа в размере не более пяти процентов объема, добытого попутного нефтяного газа [2].

Другими словами, нефтяным компаниям поставлен барьер в размере 95% на утилизацию ПНГ, за его сжигание на факелах нефтяники вносят в бюджет России повышенную плату, которая может достигать десятки миллиардов рублей по всей отрасли. Вместе с тем постановление предусматривает снижение платежейв том случае, если компания реализует проекты, которые направлены наповышение уровня утилизации попутного нефтяного газа.

Безусловно, увеличение числа природоохранных законодательных инициатив, которые касаются нефтегазовой отрасли, усложнили задачи бизнеса. При этом стало гораздо сложнее и прогнозировать применение новых правовых норм в будущем. Вся ситуации заключается в том, что политика регулирования рынка должна учитывать сразу несколько противоречивых задач. Это не только экологическая безопасность, но и энергетическая, а также удовлетворение потребительского спроса и доступность ресурсов. Поэтому неожиданный спад в мировой экономике, может резко замедлить законотворческую деятельность и практическое применение ее результатов.

Сложившаяся ситуация заставляет нефтяные компании минимизировать экологические риски. При этом толчком к активным действиям сегодня становится не только жесткий экономический расчет, но и простые общечеловеческие ценности. Бизнес не может находиться вне общества, в котором и для которого существует. Понимание этой взаимозависимости ускоряет процесс изменения подходов к экологической безопасности.

По мнению специалистов, эффективное управление экологическими рисками предполагает выполнение нескольких необходимых условий. Самое важное и первое — стратегический подход к проблеме. Осознание, что экологическая безопасность — неотъемлемая часть бизнес-модели, должно привести к построению системы экологического менеджмента в компании. Большинство транснациональных нефтегазовых корпораций в России, в том числе и те, которые занимаются разработкой месторождений в условиях Крайнего Севера, создают собственные системы управления и системы экологических стандартов, которые подразумевают выполнение норм национального законодательства, а как максимум — всех международных требований.

Экологические программы в нефтегазовых компаниях России, которые добывают нефть в условиях Крайнего Севера сегодня включают в себя большой комплекс разнонаправленных мероприятий. Предохранительные действия должны предотвратить само возникновение негативных последствий деятельности компании таких как загрязнения воздуха опасными выбросами, почвы и водоемов в результате разливов нефти.

Еще один важный этап — это минимизация количества отходов на всех стадиях производства нефти и нефтепродуктов и их качественная утилизация. Реализация конкретных мер, которые нацелены на сохранение окружающей среды, отражает уровень развития отдельных компаний,государства и общества в целом.

Так, например, группа компаний «Газпром нефть» активно инвестирует в модернизацию производства и обеспечение более экологически безопасных методов добычи и транспортировки углеводородов. В своей стратегии ПАО «Газпром» придерживается принципа добычи такого объема газа, который обеспечен спросом. Стратегическими регионами добычи газа на долгосрочную перспективу являются полуостровЯмал, Восточная Сибирь, Дальний Восток и континентальный шельфРоссии[1].

В основе стратегии ПАО «Газпром» в освоении перспективных месторождений лежит экономиче-

ская эффективность, определяемая синхронным развитием мощностей по добыче газа и возможностей его транспортировки, комплексной переработки и хранения.

Между тем в стране накопился ряд проблем в вопросах природоохранного регулирования. Среди прочего крайне плохо развита система утилизации и переработки отходов. Нередко нефтяникам приходится сталкиваться с отсутствием полигонов для размещения отходов производства и потребления вблизи регионов деятельности, в частности в условиях Крайнего Севера.

Не соответствует современным требованиям и экологическое законодательство, которое содержит достаточное количество противоречий. Так, например,отсутствует регламент взаимозачета инвестируемых в природоохранные мероприятия финансовых средств в счет сокращения размера платы за негативное воздействие на окружающую среду, отсутствуют регламенты по переоформлению разрешительной природоохранной документации, не определены нормативы предельно допустимых концентраций и ориентировочно безопасные уровни воздействия для ряда загрязняющих веществ и прочее. Все эти ограничения не позволяют нефтяным компаниям в полной мере соответствовать тому уровню экологической безопасности, который принят в западных странах.

В «Газпромнефти» ведется активная работа по минимизации экологических рисков. В настоящее время в компании выстроена работающая система экологического менеджмента. Ее уровень подтвержден сертификатом соответствия международным требованиям к организации системы управления в области охраны окружающей среды. Цифры инвестиций в экологические проекты говорят сами за себя — за последние несколько лет затраты компании на природоохранные мероприятия составили более семимиллиардов рублей. Эта сумма включает в себя инвестиции в основной капитал, которые направляются на охрану окружающей среды и текущие затраты.

Также активно ведется рекультивация нефтезагрязненных земель и шламовых амбаров «исторического наследия» и работа по повышению надежности трубопроводных систем в добывающих предприятиях. Масштабная программа повышения уровня утилизации попутного нефтяного газа позволит уменьшить объем выбросов загрязняющих веществ в атмосферу на сорок процентов. Это даст возможность не только значительно снизить нагрузку на окружающую среду, но и за счет сокращения размера выплат за сжигание ПНГ повысить эффективность бизнеса.

По информации Русского географического общества, Россия обладает наибольшими запасами углеводородов в арктической зоне. В районах, которыми наша страна уже владеет и на которые только претендует, находится более двухсот пятидесятимиллионов баррелей нефти и газа в нефтяном эквиваленте. Это составляет чуть более шестидесяти процентов всех запасов Арктического шельфа.

Промышленное освоение арктического шельфа Российской Федерации началось дано. Наиболее значимой датой стремительного старта активной работы в этом регионе можно назвать 2011 год. Тогда в Печорском море была установлена первая российская морская ледостойкая стационарная платформа для освоения нефтяного месторождения «Приразломное» [3].

Экологическая безопасность «Приразломной» является одной из главных и важнейших задач. Ее пришлось решать при производстве, установке и эксплуатации платформы. Минимизация рисков, которые связаны с разливом нефти или других вредных веществ идет в нескольких направлениях и постоянно совершенствуется.

Предотвращение разливов нефти из скважины обеспечивается современным противовыбросовым оборудованием, аварийной системой прекращения добычи нефти, средствами внутрискважинного контроля и клапанами-отсекателями, которые перекрывают скважину в случае любых сбоев в системе.

Система хранения нефти на платформе «Приразломное» организована по принципу «мокрого» способа размещения сырья в резервуарах. То есть нефть, которая поступает в хранилище, вытесняет балластную воду. Она в свою очередь откачивается в систему очистки нефтесодержащей воды для последующей закачки ее в пласт.

На платформе разработан подробный план ликвидации аварийных разливов нефти, в рамках которого рассмотрены различные сценарии рисков, включая сценарий самого крупного из возможных разливов нефти — в десятьтысяч тонн.

Список литературы

1. Официальный сайт ПАО «Газпром нефть» Электронный ресурсURL: http://www.gazprom.ru/about/production/extraction/

2. Постановление Правительства РФ от 08.11.2012 N 1148 «Об особенностях исчисления платы за выбросы загрязняющих веществ, образующихся при сжигании на факельных установках и (или) рассеивании попутного нефтяного газа» (вместе с «Положением об особенностях исчисления платы за выбросы загрязняющих веществ, образующихся при сжигании на факельных установках и (или) рассеивании попутного нефтяного газа») Электронный ресурс URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_137637/92d969e26a4326c5d02fa79b8f9cf4994ee5633b/

3. ПРИЛОЖЕНИЕ К ЖУРНАЛУ «СИБИРСКАЯ НЕФТЬ», Координатор проекта Блок корпоративных коммуникаций ОАО «Газпром нефть», Электронный ресурс URL: www.gazprom-neft.ru

УДК 336.7

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНОЙ ПОЛИТИКИ

ЧИСТОТИНА Н.В.
магистрант экономического факультета,
Вологодский государственный университет

Аннотация: В данной статье исследованы основные концепции денежно-кредитной политики. Значительный вклад в осознание роли денежно-кредитной политики в обеспечении экономического роста внесло кейнсианство, неоклассический синтез и монетаризм.
Ключевые слова: денежно-кредитная политика, кейнсианство, неоклассический синтез, монетаризм.

THEORETICAL FOUNDATIONS OF MONETARY POLICY

Chistotina N.V.

Abstract: In this article explores the basic concepts of monetary policy.A significant contribution to the awareness of the role of monetary policy in economic growth has made keynesianism, the neoclassical synthesis and monetarism.
Keywords:monetarypolicy, keynesianism, the neoclassical synthesis, monetarism.

Роль государства в обеспечении экономического роста определяется по-разному. Одни теории – либеральный подход – отрицают эффективность государственных мер воздействия, другие теории – государственный подход, реализуемый в форме жесткого монетаризма – пропагандируют контроль органов власти над всеми макроэкономическими процессами. Однакона протяжении длительного периода применение того или иного подхода в чистом виде не реализуется ни в одной стране. Степень вмешательства государства в хозяйственную жизнь страны должна оперативно варьироваться, учитывая цикл развития экономики, социальные и политические факторы.

Классическая политическая экономия (конец XVIII века — 30-х гг. XIX века), основными представителями которой являются А.Смит, Д.Риккардо, Т.Мальтус и другие, первой попыталась объяснить зависимость важнейших макроэкономических показателей, таких как цены, ВНП, занятость и расходы. Представители классической экономики полагали, что деньги не играют никакой самостоятельной роли, а рынок способен к саморегуляции и не нуждается в проведении государством денежно-кредитной политики. Именно поэтому считается, что концепция денежно-кредитного регулирования возникла позднее и связана с развитием теории денег, которая занимается изучением влияния денег на состояние экономики в целом.

Значительный вклад в осознание роли денежно-кредитной политики в обеспечении экономического роста внесло кейнсианство (конец 1920-х – начало 1930-х гг.). Основоположником данной концепции являетсяДж.М.Кейнс, на основе результатов исследования которого были построены программы макроэкономической стабилизации экономики США после Великой депрессии 30-х годов.

Исследование причинно-следственных связей циклических колебаний позволили Кейнсу сделать вывод о необходимости государственного регулирования экономических процессов. В своих работах Кейнс делал акцент на такие макроэкономические показатели, как потоки инвестиций, доходы, сбережения, потребление и производство. Он сформулировал «основной психологический закон», согласно которому при достижении определенного уровня доходов склонность к потреблению падает, что приводит к увеличению объема сбережений, которые должны поглощаться спросом на инвестиции. Кейнс

считал, что объем инвестиция является главным фактором экономического развития, выражающегося в снижении уровня безработицы и увеличении национального дохода. В работах данного ученого была установлена количественная связь между объемом инвестиций и национальным доходом (концепция мультипликатора), что и определяет необходимость государственного вмешательства посредством стимулирования инвестиционного спроса.

При недостатке накоплений предприятий и сбережений домашних хозяйств хозяйствующие субъекты вынуждены обращаться к рынку ссудного капитала. В таком случае в целях стимулирования инвестиций Кейнс предлагает проводить политику снижения процентной ставки Центрального банка, что сделает ссудный капитал более доступным. Рост инвестиций через эффект мультипликатора приводит к развитию реального сектора производства и, в конечном итоге, повышению благосостояния граждан.

Существенный вклад в развитие концепции денежно-кредитной политики внесли представители «неоклассического синтеза» (1940-е гг.). Самым ярким последователем данного направления П. Самуэльсоном была выдвинута идея интеграции кейнсианства с неоклассической теорией с целью согласования достижений современной науки и актуальных постулатов из работ предшественников. В своих исследованиях П. Самуэльсон пришел к выводу, что система рыночного регулирования действительна лишь при достижении полной занятости. По мнению данного ученого, проведение жесткой денежно-кредитной политики, направленной на борьбу с инфляцией, способно разрушить производство. Для стимулирования развития реального сектора экономики необходимо в зависимости от обстановки применять денежно-кредитную и бюджетную политику. П.Самуэльсон ввел понятие «смешанная экономика», под которым подразумевается система свободного предпринимательства, регулируемая государством.

Еще одной теорией, отмечающей особую роль денег, является монетаризм (60 – 70-е гг. XX века). Основатель данной школыМ.Фридман признавал деньги главной движущей силой рыночной экономики. Идеи монетаризма, где область вмешательства государства ограничивалась денежной сферой, нашли применение в 1973-1975 гг. во время циклического кризиса мировой экономики, характеризующегося высокими темпами роста инфляции, сокращением объемов производства и спадом инвестиционной активности.

По мнению М.Фридмана рост инфляции обусловлен быстрым увеличением денежной массы, поэтому для снижения инфляции необходимо уменьшить количество денег в обращении. Данным ученым было сформулировано главное правило денежной политики: постоянный прирост денежной массы должен происходить на установленное количество процентов (на пример, для США предлагается 3-5% роста ежегодно), при этом рост или сокращение денежной массы влияет на производство и на цены с временным лагом в 6-8 месяцев. Таким образом, по мнению М. Фридмана, постоянный контроль и регулирование государством денежной массы позволяет преодолеть циклические спады экономики, обеспечивает постоянный рост ВВП, поддерживает постоянство цен и, соответственно, избавляет экономику от инфляции.

Постулаты монетаризма сводятся к следующему:

- Безработица является наиболее дестабилизирующим фактором, оказывающим отрицательное воздействие на экономику и способным вызвать социальные потрясения. Снизить уровень безработицы способен лишь рынок, государству не следует «увлекаться» социальными программами.
- Инфляция поддается контролю посредством ограничения денежной массы.
- Причиной бюджетного дефицита является чрезмерно активная социальная политика, значительно увеличивающая государственные расходы. Сократить бюджетный дефицит возможно путем невмешательства государства в экономику.
- Темпы денежной массы необходимо поддерживать на постоянном уровне 3 – 4% в год.

Стоит отметить, что воплощение идей монетаризма в ряде стран дало положительный результат, однако длительное применение данной концепции порождало кризисные явления.

Таким образом, в мировой практике основной вклад в исследование денежно-кредитного регулирования внесли две школы – кейнсианство (посредством регулирования Центральным Банком про-

центной ставки) и монетаризм (путем варьирования уровня денежной массы). Стоит отметить, что применение того или иного подхода денежно - кредитной политики необходимо проводить с учетом развития социально-экономических процессов и анализом конкретных условий современного состояния экономики.

Список литературы

1. Алиджанова С.А. Концептуальные основы денежно-кредитной политики/С.А. Алиджанова// Вестник Таджикского государственного университета права, бизнеса и политики. Серия общественных наук. – 2013. – № 3 (55). – С. 159-167.

© Н.В. Чистотина, 2016

УДК 339.97

ПРИЧИНЫ И ПУТИ РЕШЕНИЯ ПРОБЛЕМЫ УТЕЧКИ РОССИЙСКОГО КАПИТАЛА ЧЕРЕЗ ОФШОРЫ

МЕЛЬНИКОВА А.А.
студентка 1 курс,
КУРЯЕВА Г.Ю.
к.э.н., доцент
ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет»

Аннотация:Проблема утечки капиталов через офшоры в последние несколько лет является наиболее актуальной. Размеры ущерба, наносимого экономике данным явлением вынуждают правительство принимать с каждым разом наиболее жесткие меры. Предлагается в рамках программы по деофшоризации экономики провести комплекс мер по улучшению инвестиционного климата, а также повышению прозрачности офшорных зон.
Ключевые слова: офшорная зона, утечка капитала, инвестиционный климат, налоговая политика, мировая экономика.

CAUSES AND SOLUTIONS TO THE PROBLEM OF RUSSIANCAPITAL FLIGHT THROUGH OFFSHORE

Melnikova A. A., Kuraeva G. Yu.

Abstract: The problem of capital flight through offshore companies in the last few years is the most relevant. The size of the damage to the economy this phenomenon forced the government to take every time the most stringent measures. It is proposed in the framework of deoffshorization of the economy to carry out a complex of measures to improve the investment climate and to increase transparency of offshore zones.
Key words: offshore zone, capital flight, investment climate, tax policy, global economy.

В настоящее время мировая экономика в целом характеризуется тенденцией к активной международной экономической интеграции, в ходе которой происходит срастание экономик различных стран в единый хозяйственный комплекс на основе устойчивых экономических связей. Международная интеграция невозможна без создания свободных экономических зон различных видов, из которых офшорные наиболее распространены и пользуются наибольшей популярностью среди предпринимателей по всему миру.

Под офшорной зоной понимается финансовый центр, привлекающий иностранный капитал путем предоставления специальных налоговых и других льгот иностранным компаниям, зарегистрированным в стране расположения центра.

Идущее полным ходом развитие процесса офшоризации непосредственным образом связано с преимуществами свободных экономических зон данного вида как для предпринимателей, так и для самих офшоров. Офшорные режимы характеризуются набором следующих преимуществ: налоговые льготы (иногда полное освобождение от налогового бремени), значительный уровень свободы при ведении отчетности (иногда полное отсутствие требований к отчетности), отсутствие валютного контроля, возможность осуществления операций с резидентами в любой инвалюте, анонимность владельцев

финансовых активов, а также конфиденциальность финансовых операций и др.

Владение активами через компании, зарегистрированные в офшорныхюрисдикциях, дает предпринимателям уверенность в защищенности своих средств. Использование офшоров при налоговом планировании усиливаетправовую защищенность активов, повышает их международнуюпривлекательность [1].

Однако, как и любое явление, офшоризация ведет за собой определенные последствия, как положительные, так и отрицательные. Так, например, если экономический уровень государств-офшоров неуклонно растет, ведя за собой увеличение ВВП на душу населения и, как следствие, рост уровня жизни, то из других стран,напротив, идет отток капитала,при чем в огромных размерах.

Наличие офшорных зон вызывает повышенное внимание мирового сообщества, поскольку их влияние на экономику в глобальном масштабе крайне велико. Общеизвестно, что бизнес в высшей степени зависит от налогообложения, а также имеет тенденцию переносить свои активы в страны с более низким уровнем налогов, наличием налоговых льгот и дружественной инвестиционной политикой, в которых появляется возможность получать прибыль значительно выше, что, по сути и вызвало такую масштабную тенденцию к офшоризации предпринимателями своих компаний. Благодаря глобализации, свободе торговли и развитию научно-технического прогресса, открылся широкий доступ к зарубежным рынкам с целью увеличения объемов продаж.К 2016 году многие островные государства, а также государства с территорией, не способной хозяйственным или промышленным собственным производством обеспечивать население,стали выступать в роли офшоров.

Их географическое расположение весьма разнообразно, однако самые популярные из них можно объединить в следующие регионы: карибский бассейн, островные государства европейской зоны – Джерси, Мэн и другие, Кипр и Гибралтар, Швейцария и Люксембург, а такжестраны Азии.

Каждый из этих регионов имеет свои особенности, что позволяет предпринимателям выбрать наиболее подходящую для них офшорную зону.Так, наименее дорогостоящими по регистрации являются Кипр, Шотландия, Канада и Британские Виргинские острова, а отсутствие обязательной отчетности привлекает предпринимателей выбрать Каймановы острова, Канаду или ОАЭ.

Особенности национального оттока

Необходимо отметить, что проблема оттока Российского капитала стоит действительно остро. По данным масштабного исследования американской неправительственной организации GlobalFinancialIntegrity за 2002-2011 годы, охватившего более 150 стран, Россия числится на первом месте по объемам нелегального вывоза капитала. После приведенных числовых данных организация предоставила общественности доклад, в котором более подробно особенности данной проблемы по всему миру. В докладе было отмечено, что российский капитал уходил прежде всего в офшорные юрисдикции, из чего можно сделать вывод, что офшоризация ведет к «обескровливанию» российской экономики и, как следствие, оказывает негативное влияние на состояние экономики по всему миру.

Главной особенностью российского «бегства капитала» является то, что основной причиной использования офшоров является защита собственности, а не оптимизация прибыли, как в Западных странах, откуда выводится только прибыль, а из России прибыль и активы. Крупные западные компании создают в налоговых гаванях дочерние компании, россияне же регистрируют материнские. Свое начало эти тенденции берут прежде всего из неблагоприятного климата российского предпринимательства, которому свойственны такие черты как: существенная монополизация рынка, низкая предпринимательская этика, тесная связь бизнеса с государственным аппаратом.

Россия в отношении офшоров является уникальной страной: в них размещено порядка 38% финансовых активов миллионеров России по сравнению с 2% активов японских миллионеров и 3% американских миллионеров. Только по официальным данным, за постперестроечный период из России выведено 500 миллиардов долларов.

Проводимая политика Российской Федерации по отношению к данной проблеме

Правительство Российской Федерации прекрасно осознает плачевное положение России в вопросах оттока национального капитала. Ежегодно предпринимаются всевозможные меры, направленные на деоффшоризацию российской экономики. Однакополитика государства в отношении оффшоров

остается крайне непоследовательной и даже двусмысленной.

Во-первых, в последние годы властные структуры России своим бездействием потворствовали переводу прав собственности на промышленные активы страны в офшорные юрисдикции. И не исключено, что за этим потворством таится и личная заинтересованность чиновников, которые могут оказаться в числе скрытых бенефициаров ведущих российских корпораций. В результате - наиболее конкурентоспособные и прибыльные предприятия промышленности, которые создавались еще в советское время, сегодня принадлежат офшорам, главным образом кипрским.

Во-вторых, сложилась парадоксальная ситуация, когда предприятия, находящиеся на территории России, использующие российских работников, активно разрушающие экологическую среду страны, по факту не являются российскими и поэтому значительная часть прибылей, а в последнее время и оборотных средств выводится ими через дивиденды на зарубежные счета владельцев в оффшоры

Несмотря на это реальные действия, направленные на борьбу с офшорами все же, предпринимаются. Наиболее ярким примером тому является в первую очередь «Закон о контролируемых иностранных компаниях», принятый 25 ноября президентом Российской Федерации Владимиром Путиным и предусматривающий внесение в НК РФ положений, касающихся налогообложения прибыли контролируемых иностранных компаний (КИК) [2]. Данный закон:

- вводит механизм налогообложения в России прибыли контролируемых иностранных компаний (прежде всего – оффшорных) путем включения нераспределенной прибыли данных компаний в налогооблагаемую базу контролирующих их лиц — резидентов РФ, а также ответственность налогоплательщиков за неисполнение соответствующих обязанностей (глава 3.4 НК РФ):
- изменяет правила признания организаций налоговыми резидентами РФ, вводя критерий «места фактического управления» (ст. 246.2 НК РФ);
- существенно дополняет нормы НК РФ о налогообложении доходов иностранных организаций (гл. 25 НК РФ);
- ограничивает применение международных соглашений об избежании двойного налогообложения с помощью правила «фактического получателя дохода» (ст. 7, 312 НК РФ).

С момента начала действия документа под его нормы в первую очередь попадут те, кто уходит от налогообложения и в России, и в той стране, в которой расположена контролируемая иностранная организация. С помощью предоставленных соглашениями об избежании двойного налогообложения льгот контролирующие бизнес лица создают такие структуры, доходы которых не подлежат налогообложению и в России, и в офшоре. Доходы именно этих компаний интересуют налоговые органы.

Пути решения проблемы

Анализ нормативных документов показал, что в нашей стране деофшоризация экономики России должна происходить по двум направлениям. В первую очередь необходимо достигнуть наибольшей прозрачности офшоров, раскрытия налоговой информации, исходя из международного опыта, имеющегося в других странах, о переговорном процессе с офшорными зонами и подписанием соответствующих соглашений.

Далее необходимо улучшение инвестиционного климата в России и обеспечение привлекательности экономики для российских и международных инвесторов. Однако это может быть воплощено в жизнь только в результате исправления недоработок в судебной системе, в нормотворчестве, в практике применения законов, отказа от обвинительного уклона в правоохранительной и судебной практике, исключения из системы права зацепок, позволяющих превращать хозяйственный спор в сведение счетов при помощи заказных уголовных дел, а также повышения ответственности сотрудников правоохранительных органов за фальсификации и т.д.

Очевидно, создание благоприятного инвестиционного климата в России является одной из приоритетных задач развития экономики [3]. Что касается повышения привлекательности России для иностранных инвесторов, также полезно и актуально, если речь идет о законопослушных гражданах и организациях, в особенности - для резидентов развитых стран, осуществляющих инвестиции в Россию напрямую, а не через офшорные компании. Но если это лица, нелегально вывозящие капитал, отмывающие незаконно полученные доходы, использующие офшорные компании для уклонения от уплаты

налогов, то повышать привлекательность России для таких инвесторов смысла не имеет. В связи с тем, что они вывозили и будут вывозить капитал в офшоры просто для укрытия его от внимания налоговых и правоохранительных органов, и "обратный ввоз" криминального капитала - вещь опасная. Потери, вызванные привлечением таких капиталов, могут многократно перевесить возможные выгоды. Не случайно многие страны выступают против проникновения в их экономики офшорных капиталов [4].

Вывод

Нельзя отрицать что существование офшорных зон является большим искушением для предпринимателей, желающих любыми способами, пусть даже и не законными повысить свою прибыль. К сожалению, сейчас таких немало, что крайне негативным образом сказывается на состоянии российской экономики. По данным исследований, закрыв все офшорные зоны, Россия смогла бы в ближайшее время удвоить расходы на образование, здравоохранение, науку и т.д. Однако настолько масштабную кампанию по деофшоризации провести не так уж и просто, особенно если учитывать крайнюю незаинтересованность многих чиновников и влиятельных в стране людей в данном вопросе. Кроме того, для полноценной борьбы с «бегством капитала» за рубеж необходимо сотрудничество других стран, что при имеющейся на данный момент политической нестабильности довольно проблематично. Конечно, правительство изо всех сил старается принимать радикальные меры, снимая льготы с офшорных компаний, вводя штрафную систему и увеличивая количество запретов, но этого недостаточно. Нужно улучшать состояние экономики изнутри, создавая благоприятные условия для развития предпринимательства внутри страны, привлекая таким образом бизнес.

Список литературы

1. Юничева А.Н. Офшорный бизнес в России – окно для «бегства капитала» [Электронный ресурс] / Электронный научный журнал«Международный студенческий научный вестник». 2016. Режим доступа: www.scienceforum.ru/2016/1589/17463, свободный

2. Федеральный закон от 8 июня 2015 г. N 150-ФЗ "О внесении изменений в части первую и вторую Налогового кодекса Российской Федерации и статью 3 Федерального закона "О внесении изменений в части первую и вторую Налогового кодекса Российской Федерации (в части налогообложения прибыли контролируемых иностранных компаний и доходов иностранных организаций)" Российская газета - Федеральный выпуск №6695 (124)

3. Хан А.Е. Направления решения проблемы деофшоризации в России. [Электронный ресурс] / Электронный научный журнал «Международный студенческий научный вестник». 2015. Режим доступа: https: // www.scienceforum.ru/ 2015/828/7416, свободный

4. Глазьев С., СтариковН., НедошивинА., ПетровЮ., МитяевД.Деоффшоризация российской экономики. Пути и меры. [Электронный ресурс] / 2014. Режим доступа: http://geopolitics.by / analytics / deoffshorizaciya-rossiyskoy-ekonomiki-puti-i-mery, свободный

© А.А. Мельникова, 2016

УДК 336.225.4

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ ВВЕДЕНИЯ НАЛОГА НА РОСКОШЬ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

ЧИНЯКОВА Ю.В.
студентка 3 курса финансового факультета
Научный руководитель **Рец В.В.**
канд. экон. наук, доцент кафедры «Налоги и налогообложение»
ФГБОУ ВО «Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова»

Аннотация: В статье рассматривается сущность понятия «роскошь», мировой и отечественный опыт введения налога на роскошь в исторической ретроспективе, дается характеристика реализации данного налога в современной России и определяются перспективы этого процесса.
Ключевые слова: налоги, роскошь, налог на роскошь, введение налога на роскошь в Российской Федерации.

PROBLEMS AND PROSPECTS OF INTRODUCTION OF A LUXURY TAX IN THE RUSSIAN FEDERATION

Chinyakova Yu.V.
Scientific supervisor **Retz V.V.**

Abstract: The article considers the essence of the concept of "luxury" is the world and national experience of the introduction of a luxury tax in historical retrospective, is a characteristic of the implementation of this tax in modern Russia and the perspectives of this process.
Key words: taxes luxury, the luxury tax, the introduction of luxury tax in the Russian Federation.

Одним из ведущих средств регулирования государством экономических процессов в стране являются налоги, обеспечивающие основу пополнения государственной казны и формирования доходной части бюджетов государственной бюджетной системы. Это объясняет обязательность их определения и взимания. От оптимальности реализуемой налоговой политики зависит не только благосостояние страны и ее населения, но и настроение граждан, а, значит, и социальная стабильность общества в целом. Сказанное актуализирует сегодня проблему совершенствования отечественной налоговой системы, поскольку в Российской Федерации присутствует ряд негативных тенденций, устранению или минимизации которых способствуют преобразования налогов. Так, возрастающая поляризация доходов различных категорий граждан, усиливающая их классовое расслоение, в сочетании с потребностью государства в увеличении объемов налоговых сборов, привело к необходимости изменений в налогообложении имущества населения и, в частности, введению налога на роскошь.

Налог на роскошь не является изобретением настоящего времени. Вслед за Великобританией, где данный налог был установлен впервые, в 1812 году он был введен и в России. Однако его объемы, обеспечиваемые в основном богатыми дворянами, оказались весьма незначительными и, просуществовав 8 лет, налог был отменен. В современном мире налогообложение богатств людей с большим достатком представлено достаточно широко в странах с рыночной экономикой. Накопленный в данной сфере исторический и мировой опыт и послужил ориентиром для осуществления процесса введения налога на роскошь в Российской Федерации. Так, с 2004 года в политических и экономических кругах

рассматривался вопрос введения дополнительного налога на наследование дорогостоящей недвижимости, что в качестве инициативы в 2007 году впервые было представлено на законодательном уровне. Выдвинутый и отклоненный в 2010 году законопроект о введении налога на роскошь предполагал дополнительно облагать налогом элитное жилье и земельные участки, автомобили, яхты и катера, драгоценные металлы, ювелирные украшения и произведения искусства. В 2013 году были утверждены внесенные изменения в пункт 2 статьи 362 часть 2 НК РФ, определившие исчисление суммы налога на элитные автомобили с учетом повышающего коэффициента, а с 2015 года начали действовать поправки главы 32 НК РФ, касающиеся изменений налога на недвижимое имущество граждан (в том числе и дорогостоящего, свыше 300 млн. рублей, статья 406), исходя из ее стоимости кадастровой или инвентаризационной (в регионах, которые еще не ввели данный расчет по кадастровой стоимости) и с учетом трехуровневой ставки налога.

Введение налога на роскошь является сложным процессом, сопряженным с множеством проблем его разработки и внедрения. Изначальным детерминантом тому могут служить затруднения в определении сущности понятия «роскошь». В толковых словарях русского языка Д. Н. Ушакова, С. И. Ожегова, В. И. Даля «роскошь» в обобщении трактуется как излишество в комфорте, в жизненных удобствах, в удовольствиях, связанное с превышающими средний уровень жизни затратами, расточительностью на убранства, пищу и иные потребности. Такая формулировка не характеризует исследуемую дефиницию с позиций объекта налогообложения, поскольку не содержит «конкретные количественные и качественные критерии оценки, которые могли бы быть положены в основу правового акта», что, по словам И. Г. Тютюнника, для этого необходимо [1].

Исследуя сущность понятия «роскошь», А. А. Жеребцова отмечает, что ее понимание менялось в различные периоды истории, причиной чему служило экономическое и политическое развитие государств, а также прямая зависимость «от волеизъявления государя, правившего в тот или иной период» [2, с. 66]. Автор указывает, в частности, что для России роскошью в разное время были «отдельные предметы быта, редкие блага, промысловые добычи, а также исключительные права на занятие определенными видами деятельности» [2, с. 66]. В данном контексте представляют интерес яркие примеры разнообразной роскоши, психологических и социальных сторон ее приобретения и использования (обладания) на протяжении многих эпох (значительно превышающих титульно заявленный период), изложенные в исследовании французского историка Филиппа Перро «Роскошь: Богатство между пышностью и комфортом в XVIII-XIX веках» [3].

Надо отметить, что в разных странах, особенно с очень отличающимися культурными традициями, роскошью считались не идентичные явления. Это усиливает зонность содержания термина «роскошь», его историческую и культурную обусловленность, отражающую вариативность понятия во времени и пространстве. Но и сказанное не исчерпывает контекстов, обеспечивающих многообразие составляющих компонентов роскоши, способных составить определенные классификационные ряды. Так, изучая данную проблему, Е. В. Зинчак выделяет следующие виды относительности роскоши: культурную, временную, экономическую, региональную, ситуационную и иерархическую [4]. Опираясь на многие работы зарубежных и отечественных ученых, автор предлагает следующую формулировку исследуемого понятия: «Роскошь – это желанные для всего общества развитых регионов в целом при нормальных условиях товары и ресурсы, превышающие то, что необходимо, и обычно принятые в данный исторический период мировой элитой» [4]. Иное, но созвучное определение роскоши дает И. Г. Тютюнник, трактуя ее как «процесс избыточного приобретения и потребления экономически полезных благ, превышающего количественные и качественные потребительские свойства и характеристики товаров, работ, услуг» [1].

Очевидно, что предложенным определениям (даже при конкретизации государства и времени) может соответствовать множество явлений, но их нельзя автоматически все перенести в сферу налогообложения. Таковыми становятся лишь те из них, которые утверждены на законодательном уровне. Например, в Указе Президента РФ от 02.12.2013 г. №871 «О мерах по выполнению резолюции Совета Безопасности ООН 2094 от 7 марта 2013 г.» присутствует список драгоценностей и средств транспорта причисленных к предметам роскоши. Но в современном налоговом законодательстве РФ содержится

несколько иной перечень с описанием облагаемых налогом предметов роскоши (элитная недвижимость, автомобили, водный транспорт и летательные аппараты), а также указывается сущность организации данного процесса. В этих законах присутствует направленность на совмещение двух позиций: удовлетворить потребность максимально продуктивной реализации налогообложения роскоши и не допустить негативных результатов от этих действий. В данных целях положительным, можно считать, в частности, следующее.

Опора на мировой опыт. Комплексный анализ налогообложения предметов роскоши в Великобритании, Венгрии, Испания, КНР, Норвегии и Франции, проведенный И. В. Погодиной и А. А. Борисовой, позволили научно обосновать целесообразность введения в России налогообложения объектов роскоши в рамках транспортного налога и налога на недвижимость [5, с. 901-907.]. Это создает Российской Федерации потенциальную возможность приблизиться к результативности практики зарубежных стран, в которых «доходы от имущественного налога формируют основной объем бюджета», тогда как в России доля от поступлений данного налога составила в 2010 году – 1,73%, в 2011 – 0,52%, в 2012 – 1,68%, в 2013 – 1,93%, в 2014 – 2,5% [6, с. 10].

Введение налога на роскошное недвижимое имущество должно опираться на российскую специфику и анализ собственной практики. Так, логично осуществлять рассматриваемый процесс, постепенно вовлекая в него уже подготовленные к этому субъекты государства. Поэтому сначала в 28 субъектах РФ как база налогообложения будут использоваться утвержденные на 01.01.2015 года результаты определения в них кадастровой стоимости объектов недвижимого имущества, в том числе и роскошного жилья. В остальных регионах налог пока будет исчисляться по инвентаризационной стоимости объекта на 01.03.2013 года, с применением установленного для этих целей на 2015 год коэффициента-дефлятора равного 1,147 (Приказ Министерства экономического развития РФ от 29.10.2014 г. №485). К 2020 году переход на исчисление данного налога по кадастровой стоимости должен охватить в целом все государство. Постепенность включения регионов в этот процесс позволяет более детально оценить его результаты, увидеть местные особенности и при необходимости внести исправления в осуществление налогообложения. Мобильности реализации таких корректив способствуют полномочия региональных и местных органов власти по конкретизации ставок налогов (в определенных на федеральном уровне пределах), сроков их уплаты и дополнительных льгот. В контексте сказанного актуальна мысль Г. П. Комаровой и Н. В. Грохотовой: «Каким бы проработанным не было принимаемое законодательство по налогу, его реальное применение быстрее чем обсуждение выявит неточности, разночтение и пробелы, которые будут устранены на основании имеющейся практики» [7].

Объективности оценки результатов вводимого налогообложения способствует прозрачность его реализации, наличие обратной связи, непосредственные контакты ролевых субъектов процесса. Доступность и достоверность соответствующей информации для населения позволяет снизить уровень домыслов, навязываемых ошибочных мнений и кривотолков в социуме, то есть препятствует нарастанию часто необоснованной напряженности в обществе. Такой характер организации коммуникаций помогает довольно оперативно обнаружить пробелы, недочеты и т. п., а затем отреагировать на них, по возможности исправив. Не случайно О. Ю. Ворожбит и А. А. Уксуменко подчеркивают, что предполагаемая к выполнению в течение среднесрочного периода актуальная сегодня работа муниципальных образований по разработке и корректировке муниципальных правовых актов, регулирующих налог на имущество физических лиц, «не должна быть формальной, принимаемые положения в части отдельных элементов налога должны опираться на конкретные расчеты, публично представленные и обсужденные с налогоплательщиками на местах» [8, с. 166-167].

По мнению М. Ю. Березина, «налоги на имущество играют решающую социальную роль в понимании того, насколько в налоговой системе отдельно взятой страны развиты принципы справедливости» [9, с. 3]. Введение налога на роскошь ярко демонстрирует реализацию данного принципа, а в условиях роста напряженности в обществе он «может стать своего рода социальным компенсатором» [10, с. 26]. Учитывая, что налоговые выплаты должны быть посильными и соразмеренными с возможностями, то богатые граждане могут и обязаны платить налоги выше по сравнению с людьми со средними и низкими доходами. Для достижения дифференциации налоговых выплат за имущество разной

материальной ценности, законом утверждена прогрессивная налоговая шкала, применение которой способно, по словам М. Ю. Березина, «обеспечить сглаживание тех долей, которые занимают расходы на уплату налогов на имущество у разных категорий налогоплательщиков» [9, с. 16].

Помимо перечисленного, надо сказать, что введение налога на роскошь в РФ предусматривает как положительное также: использование понижающего коэффициента, увеличивающего сумму налога на 20% ежегодно до 2020 года; отмену двойного налогообложения; применение системы льгот и налоговых вычетов (ст. 403 НК РФ) и т. д. В целом реализация всего указанного позволяет переместить налоговое бремя с бедных слоев населения на более обеспеченных членов общества. А такой результат «будет восприниматься значительной частью населения страны положительно», поскольку станет «свидетельством заботы государства о социальном благополучии граждан» современного российского общества, у которых «патерналистские настроения крайне сильны» [11]. Следовательно введение налога на богатство является справедливым, способным понизить уровень социальной напряженности и уменьшить степень межклассового расслоения общества.

Список литературы

1. Тютюнник И. Г. Понятие и предметы роскоши в российской контрактной системе и их законодательное обеспечение // Предпринимательство и право: информационно-аналитический портал. – URL: http://lexandbusiness.ru/veiw-article.php?id=5169 (дата обращения: 15.10.2016)
2. Жеребцова А. А. История преобразования налогообложения объектов роскоши в России // Налоги и налогообложение. – 2012. – №9. – С. 66-75.
3. Перро Ф. Роскошь: Богатство между пышностью и комфортом в XVIII-XIX веках. – СПб. : Изд. Ивана Лимбаха, 2014. – 288 с.
4. Зинчак Е. В. Роскошь как объект исследования: разработка определения // Управление экономическими системами. – 2013. – №12 (60). – URL: http://uecs.ru/marketing/item/2584-2013-12-02-08-35-00
5. Погодина И. В., Борисова А. А. Мировая практика налогообложения объектов роскоши // Налоги и налогообложение. – 2015. – №11. – С. 901-907.
6. Балдаева Р. А., Шакирова О. К. О некоторых проблемах оценки недвижимого имущества // Актуальные вопросы права, экономики и управления: проблемы и пути решения: сб. статей II Международная научно-практическая конференция (20 мая 2016 г., Пенза); под общ. ред. Г. Ю. Гуляева. – Пенза : МЦНС «Наука и просвещение», 2016. – С. 6-15.
7. Комарова Г. П., Грохотова Н. В. Новации налога на имущество физических лиц // Baikal Research Journal. – 2016. – Т. 7, №3. – URL: http://eizvestia.isea.ru/reader/article.aspx?id=20763
8. Ворожбит О. Ю., Уксуменко А. А. Реализация принципа справедливого налогообложения в налоге на имущество физических лиц // Налоги и налогообложение. – 2016. – №2 (140). – С. 158-169.
9. Березин М. Ю. Развитие системы налогообложения имущества в Российской Федерации: теория, методология, практика : автореф. дисс. ... докт. экон. наук : 08.00.10 / Березин Максим Юрьевич. – М., 2012. – 42 с.
10. Агузарова Ф. С. Некоторые вопросы модернизации налоговой системы Российской Федерации // NB: Финансовое право и управление. – 2013. – № 2. – С.24-44. – URL: http://e-notabene.ru/flc/article_629.html
11. Наумкин А. П. Налог на роскошь и преступность // Политика, государство и право. – 2015. – №12. – URL: http://politika.snauka.ru/2015/12/3610

© Чинякова Ю.В., 2016

УДК 327

ВНЕШНЕПОЛИТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ НАЦИОНАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИИ

ПАХТУСОВ А.В.
Бакалавр 2-го года обучения
ФГБОУ ВО «Челябинский государственный университет»

Аннотация: в статье рассматривается проблема внешней политики государства и ее роль в обеспечении национальной безопасности государства на примере России. Приводится анализ типологии внешней политики государства и дается анализ внешнеполитической деятельности России.
Ключевые слова: национальная безопасность, внешняя политика, государство, стратегия национальной безопасности, международные отношения, внешнеполитическая деятельность России.

FOREIGN POLICY ASPECTS OF NATIONAL SECURITY OF RUSSIA

Pakhtusov A. V.

Abstract: the article considers the problem of foreign policy and its role in ensuring the national security of the state on the example of Russia. The analysis of the typology of foreign policy and an analysis of the foreign policy activities of Russia.
Key words: national security, foreign policy, government, national security strategy, international relations, foreign policy activity of Russia.

Экономический потенциал любой страны определяется созданными и накопленными национальными богатствами, достигнутым уровнем и структурой производства и потребления, системой всех видов образования и науки, существующими экономическими отношениями, институтами и, соответствующей политикой государства.

Безусловно, в современном мире существуют угрозы безопасности, связанные с целевым воздействием на экономический и военный потенциал, социальное развитие, информационное пространство, экологию и другие сферы деятельности государства.

По мнению Абдакимовой Д.А. для любого государства вопрос обеспечения национальной безопасности и защиты национальных интересов в международных отношениях является одним из стратегических при выработке внешнеполитического курса страны. В этом проявляется и реализуется суверенитет государства, который предполагает его право выступать самостоятельным субъектом международных отношений, определять внешнюю политику в своих интересах и самостоятельно решать вопросы внешнеэкономической деятельности [4].

Борщевский Г.А. под Национальной Безопасностью России понимает защищенность России, ее граждан и территории от различных опасностей и угроз, а также то, что обеспечивает потенциал развития России на длительный срок [6].

В вопросах обеспечения национальной безопасности важной составляющей является внешняя политика государства. Реализуя свои внешнеполитические функции, каждое государство проводит определенную политику за пределами своей страны, т.е. в международных отношениях. В теории международных отношений сложилась теория «геополитики», представляющая собой органическую взаимосвязь пространственных отношений и исторической причинности действий государств. Теория «геополитики» основывается на таких ценностях, как «суверенитет», «территория», «безопасность государства». На наш взгляд, геополитическое положение государства, в том числе и России, во многом опре-

деляет приоритеты проведения внешней политики.

Анализ источников показал, что под внешней политикой государства систему мероприятий, направленных на установление и поддержание отношений с субъектами международного права, защиту национальной безопасности и интересов, а также расширение своего влияния на другие субъекты международных отношений. Внешняя политика включает в себя внешнеполитический курс государства, внешнеполитические доктрины, концепции, органы, осуществляющие внешнеполитические функции, и главное - внешнеполитическую деятельность государства.

Большинство исследователей склоняются к тому, что внешняя политика напрямую зависит от внутриполитического, экономического, демографического, военного, научно-технического, культурного потенциала государства. В зависимости от потенциала государства складываются определенные приоритеты во внешней политике. Они могут быть краткосрочными или долгосрочными, Основной формой реализации внешней политики является установление дипломатических отношений между государствами, членство в международных организациях и, соответственно, открытие постоянных представительств государств при международных организациях. Активная внешнеполитическая деятельность государства, наличие устойчивых отношений с другими субъектами международного права дают возможность государству применять разнообразные средства и методы, сочетать их, осуществлять регулярный обмен информацией, визитами на разных уровнях, заключать договоры по разным вопросам, создавать и вступать в блоки и союзы в различных областях сотрудничества.

Анализ работ Анисимова А.А., Антропова Т.Г., Балдина К.В., Седова В.В., Сенчагова В.К. и др. показал, что в то же время на определение приоритетов по внешней политике оказывают такие факторы, как уровень общественно-политического, социально-экономического развития, геополитическое положение страны, а также наличие определенных национальных интересов, которые в комплексе составляют систему обеспечения национальной безопасности России [7, 8].

Барт А.А. отмечает, что уровень национальной безопасности все больше зависит не от конкретной военной мощи страны, а от таких факторов, как уровень развития национальной экономики, качество жизни населения, степень развитости социальной инфраструктуры, размеры национального богатства. Современные угрозы национальной безопасности сместились в сторону терроризма, межкультурных конфликтов, нарушения экологии, спада национальной экономики [5].

В области обеспечения национальной безопасности России основным законодательным актом является «Стратегия национальной безопасности Российской Федерации до 2020 года» – базовый документ по планированию развития системы обеспечения национальной безопасности Российской Федерации, разработанный и принятый в 2009 году как основа для взаимодействия органов государственной власти, организаций и общественных объединений Российской Федерации в области защиты национальных интересов и обеспечения безопасности личности, общества и государства [3]. Был утвержден Указом президента Российской Федерации от 12 мая 2009 года № 537 [2], сменив утратившую силу «Концепцию национальной безопасности Российской Федерации» [1].

Согласно данной стратегии, национальная безопасность – состояние защищенности личности, общества и государства от внутренних и внешних угроз, которое позволяет обеспечить конституционные права, свободы, достойные качество и уровень жизни граждан, суверенитет, территориальную целостность и устойчивое развитие Российской Федерации, оборону и безопасность государства [3].

Необходимо отметить, что основной определяющей национального интереса любого государства является «инстинкт самосохранения», который включает в себя обеспечение национальной безопасности от угроз извне, защиты экономических и политических позиций государства в мире, определенное воздействие на внешнюю политику другого государства, а также расширение влияния государства на мировую политику в целом.

При реализации своих национальных интересов поведение государств Абдакимова Д.А. классифицирует по четырем типам:

- агрессивная политика – проявляется в стремлении расширить свое влияние и разрешить внутренние проблемы средствами внешней политики;

• консервативная политика – разновидность, характерная для бывших «великих» государств, империй, которая основана на желании сохранить свое влияние на международной арене и ранее достигнутое положение без учета изменившейся расстановки сил и реального потенциала;

• активная политика – основывается на балансе между внутренней и внешней деятельностью государства, когда оно в целом успешно выступает в роли субъекта международных отношений, защищая свои интересы;

• пассивная политика – свойственна «слабым» государствам, которые не обладают необходимой для отстаивания своего суверенитета потенциалом, потому вынуждены отказываться от части своего суверенитета в угоду более «сильных» соседей либо покровителей.

Если исследовать внешнеполитическую деятельность России в соответствии с перечисленной выше типологией, то Россию характеризует активная политика, основанная на соблюдении баланса между внутренней и внешней политикой.

Это лишний раз доказывает, что национальная безопасность государства связана с внешнеполитической деятельностью и деятельностью других субъектов международных отношений. Государства, вступая в международные правоотношения, воздействуют на внешнюю политику друг друга. Невозможно защищать свои национальные интересы без учета интересов других субъектов международных отношений. Более того, на процесс обеспечения национальной безопасности государства оказывают влияние любые политические процессы, происходящие в мире, поэтому государство вынуждено мобильно реагировать на всякие дестабилизирующие факторы, появляющиеся в регионе или в международном сообществе. К тому же государство, принимая меры по обеспечению и укреплению собственной безопасности, опосредованно принимает участие в обеспечении локальной, региональной и коллективной

Таким образом, внешняя политика России не только обеспечивает и защищает национальные интересы в международных отношениях. Можно утверждать, что с таким же упорством государство принимает активное участие в международных мероприятиях, направленных на борьбу с внешними угрозами в целях укрепления региональной и международной безопасности.

Список литературы

1. Концепция национальной безопасности Российской Федерации. – Режим доступа: http://studlib.com/content/view/1375/19/

2. «Об утверждении Стратегии национальной безопасности Российской Федерации до 2020 года». – Режим доступа: https://rg.ru/2009/05/19/strategia-dok.html.

3. Стратегия национальной безопасности Российской Федерации до 2020 года. – Режим доступа: https://rg.ru/2009/05/19/strategia-dok.html.

4. Абдакимова Д. А. Внешнеполитические аспекты национальной безопасности Республики Казахстан. – Режим доступа: http://articlekz.com/article/6172.

5. Барт А. А. Механизм обеспечения экономической безопасности России // *«Российское предпринимательство». – 2010. – № 11.*

6. Борщевский Г. А. Роль государства в формировании преемственного исторического сознания в контексте проблемы обеспечения национальной безопасности России // Информационный гуманитарный портал «Знание. Понимание. Умение». – 2012. – № 1.

7. Седов, В. В. Политэкономия мирового хозяйства и экономика России. – Челяб. гос. Ун-т. – 2007. – 115 с.

8. Экономическая безопасность России. Общий курс / Под ред. В.К. Сенчагова. – М.: Дело. – 2005. – 896 с.

УДК 336.64

СИСТЕМА ПОКАЗАТЕЛЕЙ МОНИТОРИНГА ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ КОМПАНИИ И ИХ МЕСТО В ФИНАНСОВОМ МЕНЕДЖМЕНТЕ

ЖАКИШЕВА К.М.
магистр экономических наук,
ст. преподаватель КАТУ им. С.Сейфуллина,
Республика Казахстан, г.Астана

Аннотация: На основе проведенной систематизации существующих методик анализа финансового состояния компании автором сформирована система показателей мониторинга финансового состояния компании и определено их место в финансовом менеджменте компании. В статье раскрывается система относительных показателей оценки финансового состояния компании в рамках мониторинга.
Ключевые слова: финансовый менеджмент, мониторинг финансового состояния, ликвидность, платежеспособность, финансовая устойчивость, рентабельность, доходность акций.

THE SYSTEM OF INDICATORS FOR MONITORING THE FINANCIAL CONDITION OF THE COMPANY AND THEIR PLACE IN FINANCIAL MANAGEMENT

Zhakisheva K.M.

Abstract: Based on the systematization of the existing methods of analysis of the financial condition of the company the author formed a system of indicators for monitoring the financial condition of the company and determines their role in the financial management of the company. The article reveals the system of relative indicators to assess the financial condition of the company as part of the monitoring.
Key words: financial management, monitoring of financial condition, liquidity, solvency, financial stability, profitability, stock returns.

При управлении деятельностью компаниями реализуются такие функции финансового менеджмента как планирование, организация, учет, анализ, контроль и регулирование. Но для эффективного управления необходима объективная и своевременная информация об изменениях, происходящих в управляемом объекте. Получение такой информации всеми участниками рынка возможно на основе создания системы мониторинга финансового состояния компании. Проведение мониторинга финансового состояния предприятия является необходимым условием для обоснованного принятия управленческих решений в целях реализации принятой тактики и стратегии ведения бизнеса.

Одной из основных проблем практического применения анализа, в рамках проведения мониторинга финансового состояния компании является выбор финансовых показателей, как по количеству, так и по составу. Для обеспечения наибольшей информативности показателей необходимо выделить такие финансовые коэффициенты из каждой группы показателей ликвидности, финансовой устойчивости, деловой активности, рентабельности, которые обладают наибольшей информативностью для характеристики финансового состояния компании.

На основе систематизации существующих методик анализа финансового состояния компании, сформирована система показателей анализа финансового состояния компании, в рамках проведения мониторинга (таблица 1).

Важнейшей характеристикой финансового состояния компании является ее платежеспособность, которая как правило характеризуется в научной литературе ликвидностью компании. Основополагающими в этом разделе методики анализа являются понятия «ликвидность» и «платежеспособность».

По мнению Дюсембаева К.Ш., ликвидность означает безусловную платежеспособность организации и предполагает постоянное равенство между активами и обязательствами как по общей сумме, так и по срокам превращения активов в деньги и срокам погашения обязательств. Под платежеспособностью компании понимается готовность ее своевременно осуществлять платежи по всем своим обязательствам [1, с.99].

По мнению Ковалева В.В. ликвидность предприятия характеризуется наличием оборотных средств в размере теоретически достаточном для погашения краткосрочных обязательств, хотя бы с нарушением сроков погашения, предусмотренных контрактами. Платежеспособность означает наличие у предприятия денежных средств и их эквивалентов, достаточных для расчетов по кредиторской задолженности, требующей немедленного погашения [2, с.241].

В систему показателей анализа финансового состояния компании, в рамках проведения мониторинга включены такие коэффициенты ликвидности, как: коэффициент текущей ликвидности, **коэффициент** промежуточной (срочной**) ликвидности, Коэффициент абсолютной ликвидности,** коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами (таблица 1).

Одной из важнейших характеристик финансового состояния компании является стабильность ее деятельности с позиции долгосрочной перспективы, т.е. финансовая устойчивость. Проведенное исследование точек зрения ведущих экономистов на формирование совокупности показателей, характеризующих финансовую устойчивость компании, показало, что из значительного количества известных показателей финансовой устойчивости наиболее часто используются для анализа финансового состояния следующие коэффициенты, указанные в таблице 1.

Анализ эффективности деятельности любой компании характеризуется относительными показателями - системой показателей рентабельности. В систему показателей анализа финансового состояния, в рамках проведения мониторинга необходимо включить наиболее часто используемыми показатели: рентабельность активов ROA, рентабельность собственного капитала ROE, рентабельность продаж, рентабельность финансовых инвестиций (Таблица 1).

Рентабельность активов (ROA) является показателем общей эффективности компании, эффективности использования активов компании. Рентабельсность собственного капитала ROE позволяет определить сравнить эффективность использования собственного капитала, инвестированного собственниками с возможным получением дохода от альтернативного вложения этих средств в другие ценные бумаги **[3, с.29].** Рентабельность продаж показывает долю чистой прибыли в выручке от реализации продукции доходов от неосновной деятельности **[4, с.15].**

В современных условиях важным фактором, влияющим на стоимость компании являются показатели доходности акций компании. Анализ показателей рыночной активности компании осуществляется в компаниях, зарегистрированных на фондовых биржах и котирующих свои ценные бумаги.

Прибыль на акцию (Earnings Per Share, EPS) является одним из основных показателей рыночной активности компании. Он показывает долю чистой прибыли приходящуюся на одну простую акцию. Данный показатель приводится в отчете о прибылях и убытках.

Доходность акции является важнейшим показателем инвестиционной привлекательности акций компании. Данный показатель неразрывно связывают с риском. Чем выше доходность, тем выше риск. Обыкновенная акция любой компании является рискованным активом, т.к. доход по ним может ощутимо варьировать. Риск акции характеризуется степенью вариабельности (изменчивости) доходности **[5, с.10].**

Главным аспектом дивидендной политики является показатель дивидендного выхода (DPR), который характеризует долю чистой прибыли, выплачиваемой наличными акционерам (в % или в относительном выражении) [5, с.41].

По мнению большинства зарубежных экономистов главным итоговым критерием результативности фирмы является рыночная добавленная стоимость (market value added, MVA). Рыночная добав-

ленная стоимость характеризует прирост благосостояния акционеров. Увеличение разницы между рыночной стоимостью акций фирмы и балансовой стоимостью собственного капитала, предоставленного акционерами характеризует достижение главной цели большинства компаний – максимальное увеличение благосостояния акционеров [6, с.87].

Таблица 1

Система относительных показателей оценки финансового состояния компании в рамках мониторинга

Показатель	Методика расчета	Рекомендуемое значение
Ликвидность и платежеспособность		
Коэффициент текущей ликвидности	Краткосрочные активы / (Краткосрочные обязательства - Резервы предстоящих расходов)	≥2
Коэффициент промежуточной ликвидности	(Денежные средства +Краткосрочные финансовые инвестиции+ Краткосрочная дебиторская задолженность) / (Краткосрочные обязательства - Резервы предстоящих расходов)	≥ 1
Коэффициент абсолютной ликвидности	(Денежные средства+Краткосрочные финансовые инвестиции) / (Краткосрочные обязательства - Резервы предстоящих расходов)	≥0,2-0,5
Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами	Собственный оборотный капитал / Краткосрочные активы	$\geq 0{,}1$
Финансовая устойчивость		
Коэффициент автономии	Собственный капитал / Валюта баланса	0,5-0,6
Коэффициент соотношения заемных и собственных средств	Заемный капитал / Собственный капитал	< 1
Коэффициент обеспеченности запасов собственными источниками	Собственный оборотный капитал / запасы	$\geq 0{,}6 - 0{,}8$
Коэффициент маневренности	Собственный оборотный капитал / Собственный капитал	$\geq 0{,}4 - 0{,}5$
Соотношение дебиторской и кредиторской задолженности	Дебиторская задолженность / кредиторская задолженность	1
Рентабельность		
Рентабельность активов (ROA, Return On Assets)	Чистая прибыль / активы	Нет
Рентабельность собственного капитала (ROE, Return On Equity)	Чистая прибыль / собственный капитал	Нет
Рентабельность продаж	Операционная прибыль / выручка от реализации	Нет
Рентабельность финансовых инвестиций	(Доход по ценным бумагам +доход от долевого участия) / величина инвестиций	Нет
Рыночная активность		
Прибыль на акцию (Earnings Per Share, EPS)	(Чистая прибыль – дивиденды по привилегированным акциям) / средневзвешенное кол-во простых акций	Нет
Доходность акции (текущая)	Дивиденд на одну акцию / рыночная цена акции	Нет
Дивидендный выход	Масса дивидендов/ Чистая прибыль	Нет
Рыночная добавленная стоимость (market value added, MVA)	Рыночная цена акции – Балансовая стоимость собственного капитала	Нет

Таким образом, сформированная система показателей является оценочной для характеристики финансового состояния компании. Данная система показателей позволяет отразить капитальную устойчивость (коэффициенты финансовой устойчивости), платежную устойчивость (коэффициенты ликвидности), рыночную устойчивость (показатели доходности акций) и эффективность деятельности (коэффициенты рентабельности).

Отобранные в результате теоретического исследования показатели могут стать основными показателями мониторинга финансового состояния компании, как для внутренних, так и для внешних пользователей.

Список литературы

1. Дюсембаев К.Ш.Анализ финансовой отчетности. – Алматы.: Экономика, -2009.-366 с.
2. Ковалев В.В., Волкова О.Н. Анализ хозяйственной деятельности предприятия.-М.: Проспект,-2010.- 421 с.
3. Мендалиева С.И. Финансовый менеджмент.-Учебное пособие.-Астана: КазУЭФМТ, 2010.-278 с.
4. Пономарева О. Анализ рентабельности и деловой активности предприятия // Учет и Финансы.-2010.- №11. -С.13-16
5. Жуманова Д.Т. Финансовый менеджмент. –Астана.: КАТУ им. С.Сейфуллина, - 2008-104 с.
6. **Бригхем Ю., Гапенски Л. Финансовый менеджмент.**-СПб.: Экономическая школа,- 1997.-669 с.

© Жакишева К.М., 2016

УДК 339.54

МЕТОДИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ К ОЦЕНКЕ ОТКРЫТОСТИ АГРОПРОДОВОЛЬСТВЕННОГО РЫНКА

ПАНАСЮК А.С.

Аннотация:Автор анализирует открытость и доступность внутреннего рынка и его сегментов. Рассматриваются количественные и качественные методы оценки открытости и доступности агропродовольственного рынка. Дается оценка динамики открытости российского агропродовольственного рынка.
Ключевые слова: агропродовольственный рынок, открытость экономики, доступность рынка, торговая политика

METHODOLOGICAL APPROACHES TO ASSESSING THE OPENNESS OF THE AGRICULTURAL AND FOOD MARKET

PanasjukA.S.

Abstract: The author analyzes the openness and accessibility of the internal market and its segments. The author considers the qualitative and quantitative methods for assessing the openness and accessibility of the agricultural and food market. The article assesses the dynamics of openness of the Russian agricultural and food market.
Key words:agricultural and food market, the openness of the economy, market availability, trade policy

На протяжении трансформационного периода в период 1990-х годах произошла радикальная интернационализация российского агропродовольственного комплекса, принципиально увеличилась открытость российского агропродовольственного рынка.

Беспрецедентная открытость рынка наряду с системным экономическим кризисом привела состоянию продовольственной зависимости нашей страны[1–6]. После многолетних переговоров Российская Федерация приняла на себя обязательства члена ВТО[7].

Однако дальнейшее развитие мирохозяйственных тенденцией внесло существенные коррективы в становление российской агропродовольственной системы. Глобальный экономический кризис, рост геополитического напряжения на планете, а также политика санкций и контрсанкций существенным образом повлияли на состояние российского агропродовольственного рынка и сельскохозяйственного производства[8–11].

Открытость рынка сельскохозяйственного сырья и продовольствия стала снижаться, чему в значительной мере способствовали политика импортозамещения и динамика реального обменного курса рубля.

Таким образом, открытость агропродовольственного рынка является важным параметром, который требует адекватных методов количественной оценки, мониторинга и анализа.

По мнению автора, оценка доступности и зависимости внутреннего агропродовольственного рынка является частным случаем открытости национальной экономики в целом. Можно выделить несколько основных показателей, с помощью которых оценивается открытость национальной экономики, т.е. степень вовлеченности страны в мирохозяйственные связи.

Экспортная квота – доля объема экспорта в валовом внутреннем продукте страны:

$$Q_x = \frac{\mathrm{X}}{\mathrm{GDP}} \times 100\%,$$

где X – национальный экспорт; GDP - валовой внутренний продукт.

Импортная квота – доля объема импорта в валовом внутреннем продукте страны:

$$Q_m = \frac{\mathrm{M}}{\mathrm{GDP}} \times 100\%,$$

где M – национальный импорт; GDP – валовой внутренний продукт.

Внешнеторговая квота – отношение объема внешнеторгового оборота к валовому внутреннему продукту страны:

$$Q_t = \frac{\mathrm{X} + \mathrm{M}}{\mathrm{GDP}} \times 100\%.$$

Коэффициент эластичности экспорта (импорта)по отношению к ВВП[12]показывает, насколько возрастает экспорт (импорт) при увеличении ВВП страны на 1 %, и рассчитывается как отношение

$$E_x = \frac{\Delta \mathrm{X}}{\Delta \mathrm{GDP}};$$

Формула коэффициента эластичности импорта выглядит соответственно:

$$E_m = \frac{\Delta \mathrm{M}}{\Delta \mathrm{GDP}}.$$

Если величина этих коэффициентов больше единицы, то это трактуется как увеличение открытости внутреннего рынка, меньше единицы – как уменьшение открытости рынка.

Описанные выше показатели используются в макроэкономическом анализе, однако их можно адаптировать также для анализа отраслевой экономики. Например, фактическую открытость аграрного сектора можно оценить на основе показателя *импортной аграрной квоты*[6]:

$$\mathrm{Q_m} = \frac{\mathrm{M_a}}{\mathrm{GDP_a}} \times 100\%,$$

где $\mathrm{M_a}$ – национальный сельскохозяйственный импорт; $\mathrm{GDP_a}$ – валовой продукт в сельскохозяйственном производстве.

Вышеописанный показатель можно продолжить адаптировать в задачам отраслевого анализа. Так, динамика аграрной экспортной и импортной квоты России в период с 1990 г. по 2016 г. позволяет выделить этапы развития аграрного сектора.

На первом – советском – этапе (до 1992 г.) отечественное сельское хозяйство характеризовалось низким уровнем интеграции в мировое хозяйство, т.к. импортная квота не превышала 6%. Защита аграрного сектора была основана на плановом народнохозяйственном механизме и государственной монополии во внешней торговли.

Либерализация ВЭД и начало системной трансформации послужили началом второго этапа (1993–1999 гг.), на протяжении которого наблюдался стремительный рост импортной зависимости нашей страны в результате резкого снижения внутренней защиты агропродовольственного рынка. Импортная квота достигла рекордных значений в 1999 г. (129,1%), а доля импортного продовольствия на внутреннем рынке выросла до 69%.

Девальвация рубля вследствие финансово-экономического кризиса 1998 г. стимулировала отечественное сельское хозяйство, в результате чего наблюдалось резкое снижение аграрной импортной квоты в 2000 г. до уровня 43,8%, а удельный вес аграрного импорта на внутреннем рынке составил 32,7%. Укрепление рубля и рост покупательной способности населения с 2000 г. по 2008 г. вызвали постепенное увеличение импортной квоты до 85,3%.

Таким образом, несмотря на государственные меры по стимулированию сельскохозяйственного производства в рамках Национального проекта «Развитие АПК», вплоть до 2008 г. отчетливо просматривалась тенденция восстановления импортной зависимости страны.

Новый этап (2008-2016 гг.) трансформации степени интернационализации агропродовольственного рынка начался в 2008 г. и продолжается, по мнению автора, до настоящего времени. Динамика

реального обменного курса рубля в ходе кризиса 2008-2009 годов привели к резким ценовым колебаниям на внутреннем рынке, что послужило причиной снижения доли импортной компоненты.

Если принять во внимание балансовый метод, т.е. баланс ресурсов и использования сельскохозяйственных продуктов (мяса, молока и т.д.), то при оценке открытости внутреннего рынка можно будет учесть все элементы баланса: ресурсы (запасы на начало года, производство, импорт) и использование (потребление, вывоз, потери, запасы на конец года).

Баланс ресурсов и использования сельскохозяйственных продуктов можно представить в виде уравнения:

$$S_a^b + P_a + M_a = S_a^e + W_a + C_a + X_a$$

где S_a^b – запасы на начало года; P_a – внутреннее производство; S_a^e – запасы на конец года; C_a – внутреннее производственное и личное потребление; W_a – потери.

Представляется, что, опираясь на балансовый метод возможно более точно оценить степень зависимости отечественного аграрной экономики. Предлагаем использовать показатель – квота продовольственной зависимости, т.е. доля импорта в товарных ресурсах внутреннего рынка.

Квота продовольственной зависимости рассчитывается на основе данных продовольственного баланса по формуле[13]:

$$Q_{FD} = \frac{M_a}{(S_a^b - S_a^e + P_a + M_a - X_a)} \times 100\%,$$

или

$$Q_{FD} = \frac{M_a}{(W_a + C_a)} \times 100\%.$$

Аналогичным образом можно сформулировать обратный показатель - *квоту продовольственной независимости*:

$$Q_{FI} = 100\% - Q_{FD} = \frac{S_a^b - S_a^e + P_a - X_a}{(S_a^b - S_a^e + P_a + M_a - X_a)} \times 100\%,$$

или

$$Q_{FI} = \frac{S_a^b - S_a^e + P_a - X_a}{(W_a + C_a)} \times 100\%.$$

Представленные показатели имеют практическое значение для формулирования приоритетов агропродовольственной политики. В тексте «Доктрины продовольственной безопасности Российской Федерации» критерием продовольственной безопасности назван удельный вес отечественной сельскохозяйственной продукции в общем объеме товарных ресурсов внутреннего рынка.

Вышеописанный показатель должен составлять по зерну – не менее 95%; по сахару – не менее 80%; по рыбе и рыбопродуктам – не менее 80%; по растительному маслу – не менее 80%; по мясу и мясопродуктам в пересчете на мясо – не менее 85%; по молоку и молокопродуктам в пересчете на молоко – не менее 90%; по картофелю – не менее 95%; по соли пищевой – не менее 85%[14].

Очевидно, что показатель квоты продовольственной независимости возможно использовать и для каждой отдельной товарной группы, подгруппы и позиции товарной номенклатуры.

На наш взгляд, для аналитических целей и с учетом рекомендаций Доктрины продовольственной безопасности России целесообразно также предложить модификацию показателя квоты продовольственной независимости – *индекс продовольственной независимости*, который также рассчитывается на основе данных продуктового баланса по формуле[15].

Использование натурального логарифма позволило улучшить возможности интерпретации значений индекса FI, позволит распределить значения индекса в области положительных и отрицательных значений, облегчит проведение анализа путем сопоставления значений индекса продовольственной независимости (FI) и индекса выявленных (открытых) сравнительных преимуществ (RCA_5).

Развитие форм и видов протекционизма делает необходимым осуществление мониторинга этого явления. На систематической основе данная задача выполняется в ВТО, Всемирном банке и ряде дру-

гих международных организаций.

Здесь значительную роль могут сыграть не только количественные, но и качественные методы анализа открытости агропродовольственного рынка.

Примером такой практики являются обзоры торговой политики, осуществляемые на постоянной основе в ВТО. Ключевой задачей ВТО является создание ясного, стабильного и предсказуемого торгового пространства, что делает необходимой существование налаженного механизма обзора торговой политики[16,17].

Первое соглашение о создании механизма обзора торговой политики возник было достигнуто в 1988 г. в рамках системы ГАТТ и первоначально мониторинг распространялся только на торговлю товарами, исключая сельскохозяйственную продукцию.

Новый договор о механизме обзора торговой политики был подписан в ходе Уругвайского раунда, в результате чего в область применения механизма обзора были включены сельскохозяйственная продукция, сфера услуг и интеллектуальная собственность. Функционирующая с 1995 г. ВТО содержит в свой структуре Орган по обзору торговой политики.

Современный институт мониторинга торговой политики предусматривает два способа. Во-первых, страны-члены ВТО обязаны информировать организацию и других стран-членов обо всех изменениях их торговой политики, торгового законодательства, а также представлять торговую статистику. Во-вторых, орган ВТО по обзору торговой политики на регулярной основе проводит анализ стран-членов.

Проблемы недобросовестной конкуренции и разумной защитой внутреннего рынка, с одной стороны, и опасность избыточного протекционизмом, с другой, может значительно препятствовать динамике экономического развития стран и мирового хозяйства в целом.

Несмотря на солидную историю, методологические вопросы анализа открытости и зависимости внутренних рынков остаются актуальными и требуют новых подходов, учитывающих современные мирохозяйственные тенденции.

Список литературы

1.Буздалов И.Н. Аграрный протекционизм как эффективный инструмент государственной политики // Аграрный вестник Урала. – 2007. – № 6. – С. 97-100.

2.Буздалов И.Н. Аграрный протекционизм: принципы, приоритеты и механизмы осуществления // Экономика сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий. – 2008. – № 2. – С. 12-14.

3.Винтовкина Е.А., Глотова И.С. О повышении продовольственной независимости в евразийском экономическом союзе // Экономика сельского хозяйства России. – 2015. – № 2. – С. 84-90.

4.Крылатых Э., Белова Т. Импортозамещение в контексте гармонизации агропродовольственной сферы России // Международный сельскохозяйственный журнал. – 2016. – № 1. – С. 58-64.

5. Таранов П.М., Гадаева В.Ю. Региональные аспекты регулирования яичного птицеводства в контексте членства России в ВТО // Экономический анализ: теория и практика. – 2014. – № 23 (374). – С. 33-38.

6. Таранов П.М., Панасюк А.С. Продовольственная зависимость России в свете вступления в ВТО // Известия Оренбургского государственного аграрного университета. – 2010. – Т. 2. – № 26-1. – С. 106-109.

7. Таранов П.М., Панасюк А.С. Риски и угрозы продовольственной безопасности России в условиях ВТО // Сельское, лесное и водное хозяйство. – 2015. – № 4 (43). – С. 27-30.

8.Бородин К.Г. Аграрный сектор в России в условиях санкций: некоторые общие и частные оценки // Экономика сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий. – 2016. – № 3. – С. 14-22.

9. Таранов П.М. Российская экономика в контексте тенденций международной торгово-экономической политики // Экономика и предпринимательство. – 2015. – № 10-1 (63-1). – С. 94-98.

10.Тарасов В.И. Особенности применения антироссийских санкций и контрсанкций в условиях региональной интеграции России в ЕАЭС, ШОС и БРИКС // Экономика сельского хозяйства России. – 2015. – № 10. – С. 74-79.

11.Ушачев И. Аграрный сектор России в условиях международных санкций и эмбарго: вызовы и перспективы // АПК: Экономика и управление. – 2015. – № 5. – С. 9-23.

12.Gurova I. Multidimensional Model of the Eurasian Economic Integration // Spat. Econ. 2016. Vol. 1, № 45. P. 14-29.

13. Таранов П.М., Панасюк А.С. Теоретико-методологические основы защиты продовольственного рынка: Монография. – Воронеж: Научная книга, 2011. – 83 с.

14. Ушачев И.Г., Серков А., Бондаренко Л. и др. Доктрина продовольственной безопасности Российской Федерации нуждается в совершенствовании // АПК:экономика,управление. – 2015. – № 9. – С. 3-12.

15. Таранов П.М., Панасюк А.С. Конкурентоспособность агропродовольственной системы России в свете евразийской экономической интеграции // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. – 2012. – № 40. – С. 56-60.

16. World Trade Report 2016: Levelling the trading field for SMEs. Geneva: WTO, 2016. 376 p.

17. WTOAnnualReport 2016. Geneva: WTO, 2016. 188 p.

18. Инновационный потенциал региональной экономики: направления роста в условиях кризиса / Банникова Н.В., Ермакова Н.Ю., Костюченко Т.Н., Босова Т.А., Байчерова А.Р., Грачева Д.О., Войцеховская С.С., Пупынина Е.Г., Еременко Н.В., Тенищев А.В., Рязанцев И.И., Воробьева Н.В., Козел И.В., Орел Ю.В., Сидорова Д.В., Таранов П.М., Гадаева В.Ю., Тельнова Н.Н., Черемных М.Б. – Ставрополь, 2016.

© А.С.Панасюк, 2016

УДК 330

РАЗРАБОТКА КОНСАЛТИНГОВОГО ПРОЕКТА ПО ВНЕДРЕНИЮ ЭЛЕКТРОННОЙ СИСТЕМЫ ДОКУМЕНТООБОРОТА НА ПРИМЕРЕ ЗАО «БОШЕ»

ВОРОНКОВ ИЛЬЯ СЕРГЕЕВИЧ
магистрант
Белгородский государственный научно-исследовательский университет
АВИЛОВА ЖАННА НИКОЛАЕВНА
кандидат социологических наук, доцент, преподаватель НИУ «БелГУ»
Белгородский государственный научно-исследовательский университет

Аннотация: В статье представлена проблематика разработки и внедрения системы электронного документооборота. Проанализирован поэтапный процесс разработки консалтингового проекта по внедрению электронной системы документооборота и предложены решения данных проблем.
Ключевые слова: документооборот, консалтинговый проект. электронный документооборот, документооборот в стратегическом управлении, консалтинг-менеджмент.

DEVELOPMENT OF A CONSULTING PROJECT ON IMPLEMENTATION OF ELECTRONIC DOCUMENT MANAGEMENT SYSTEM ON THE EXAMPLE OF "BOSCH"

Voronkov I.S.

Abstract: The paper presents the development and implementation of electronic document management system. Analyzed the gradual process of the development consulting project on implementation of electronic document management systems and proposed solutions to these problems.
Keywords: document management, consulting project. electronic document management, document management in strategic management, consulting management.

Актуальность исследования. Управленческая деятельность любой организации основана на переработке и создании новой информации. Однако, оснащение компьютерами отдельных рабочих мест, не принесло особо эффективных результатов, хотя и ускорило процессы создания и правки проектов документов, а также позволило уменьшить количество ошибок и улучшило общий внешний вид компьютерной распечатки по сравнению с машинописными документами[1, с. 47]. В настоящее время практически у каждой организации имеется система электронного документооборота, так как данный вид управления повышает эффективность работы в области обработки документов, в области организации доступа к информации, а также в области контроля исполнения. Актуальность данного исследования состоит в том, что, не смотря на высокое распространение и популярность компьютеризации документооборота в различных отраслях экономики, производительность труда на предприятиях не увеличивается.

Цель исследования. Рассмотреть наглядный пример разработки консалтингового проекта по

внедрению электронной системы документооборота для минимизации производственных потерь и увеличения итоговой ценности продукта.

Основная часть исследования.

В качестве примера клиента была рассмотрена компания ЗАО «Боше». Данная организация представляет собой многофункциональный, современный торговый комплекс, который по своему масштабу, дизайну, оснащению, ассортименту товаров и услуг является лидером в Старооскольском округе.

Примером второй стороны отношений стала консалтинговая компания ООО «Бизнес-стандарт». Вышеупомянутая инвестиционно-консалтинговая компания, которая реализует свою деятельность в городе Белгороде, благодаря опытным специалистам в сфере бизнес-планирования, недвижимого и движимого имущества, нематериальных активов проводит оценку бизнеса, строительно-технические экспертизы, а также устраняет проблемы и модернизирует IT-технологии в предприятиях.

Предпроектная стадия (фаза подготовки)

Один из наших специалистов ЗАО «Боше» посещал выставку с участием множества консалтинговых фирм, которые рекламировали свои услуги. Консультационное предложение фирмы ООО «Бизнес-стандарт» показалось работнику компании ЗАО «Боше» наиболее приемлемым для решения конкретной задачи, с которой столкнулась компания. Спустя неделю наше руководство формализовало отношения с подрядчиком с помощью разработки технического задания, которое включало в себя следующие пункты:

- Краткая информация о клиенте;
- Цель проекта и ожидаемые результаты;
- Услуги, требуемые от консультанта;
- Сроки выполнения проекта и план работы;
- Перечень документов, подтверждающих статус и компетентность консультанта;
- Распределение обязанностей между консультантом и клиентом;
- Требования к информации о гонорарах и затратах на проект;
- Контактное лицо.

Целью обращения в консалтинговую компанию является разработка новой системы электронного документооборота компании ЗАО «Боше». Ожидаемым результатом для компании является стабильная и эффективная работа электронной системы документооборота в организации, а также с точки зрения стратегического управления, сокращение временного промежутка разработки самого документа и, соответственно, увеличения итоговой ценности продукта.

Услуги, требуемые от консультантов: установка инновационного комплекса программ для работы с документами и медиафайлами, установка мобильных программ для работы с почтой и сетью Интернет. Установка технического оборудования, соответствующего общей идеи модернизации электронной системы документооборота ЗАО «Боше».

Для достижения поставленной цели консалтинговой компании ООО «Бизнес-стандарт» понадобятся предоставление доступа к следующим материально-техническим ресурсам: производственные площади, парк оборудования и другие технологические ресурсы, программное обеспечение компьютерной базы компании ЗАО «Боше». А также консалтинговой компании необходимо оплатить несколько гостиничных номеров на время разработки и реализации заданного проекта.

Для достижения поставленной цели консалтинговой компании ООО «Бизнес-стандарт» понадобятся финансовая поддержка в размере двухсот тысяч рублей, для закупки инновационного оборудования. Сто тысяч рублей потребуется для оплаты всех видов работ, предоставляемых IT-специалистами консалтинговой компании.

Проектная стадия

Первый этап проектной стадии представлял собой процесс полной диагностики нашей организации – ЗАО «Боше». Специалисты-консультанты принялись за сбор и анализ данных предприятия с помощью метода наблюдения. Они беседовали с представителями руководства всех уровней и с рядовыми работниками, обрабатывали письменную документацию (отчеты, публикации, графики, компью-

терные файлы), проводили анкетирование и так далее. После обобщения результатов диагностики консультанты перешли ко второму этапу проектной стадии и готовы были разработать и представить нам возможные решения проблемы. Консультантами ООО «Бизнес-стандарт» была произведена тщательная объективная оценка и отбор альтернативных решений. Доказав, что несколько решений являются наиболее оптимальными для внедрения в компанию ЗАО «Боше» консалтинговая компания представила предложения руководству нашей компании. С учетом всех условий, которые клиент должен создать для реализации предложенных решений, а также с учётом возможных рисков руководство ЗАО «Боше» приняло решение начать работу по разработке новой системы электронного документооборота компании.

Третьим этапом стала работа по внедрению принятого решения. Была более детально разработана программа по внедрению системы электронного документооборота, составлен временной график и внедрена система мер, обеспечивающих изменения и форму контроля над проектом. Пребывание консультанта в нашей компании завершилось к тому моменту, когда персонал стал способен полностью самостоятельно работать в новой системе электронного документооборота.

Послепроектная стадия

По окончании проекта и полного внедрения в деятельность организации ЗАО «Боше» новой системы документооборота с консалтинговой компанией ООО «Бизнес-стандарт» были проведены окончательные финансовые расчёты.

Заключительная часть исследования.

Рассмотрев пример разработки консалтингового проекта по внедрению электронной системы документооборота компании ЗАО «Боше» можно сделать следующие выводы:

- Проблемы управления огромным количеством документов, которыми нас наградила бюрократия, актуальны для любой организации.
- Компьютеризация документооборота представляет возможность производить оперативный и эффективный обмен информацией между всеми участками процесса, позволяет сократить временной промежуток разработки самого документа, как уже говорилось ранее, а также исключает появления возможных ошибок при подготовке отчётной документации.
- Благодаря консалтинговым услугам руководство компании получает возможность увидеть, как именно со стороны смотрится ситуация, сложившаяся внутри компании, получить ее адекватную и объективную оценку, что позволит улучшить работу и найти новые способы оптимизировать деятельность организации.
- Внедрение автоматизированной системы обеспечит комфорт в работе, рациональную организацию работы персонала и уменьшение психологических нагрузок
- С внедрением соответствующего программного обеспечения время, которое будет затрачено на эту же работу, серьезно уменьшится, а следовательно и снизятся физиологические нагрузки персонала компании.

Список литературы

1. Зевелев В.А. Малый бизнес – большая проблема России. – М.:, 2015.

УДК 33

РОЛЬ И ЗНАЧЕНИЕ КАПИТАЛОВЛОЖЕНИЙ И ИНВЕСТИЦИЙ В СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКЕ

ВИНЕР В.Р.
«Прикладная информатика», 3 курс,
ДИДЕНКО Д.В.
«Прикладная информатика», 3 курс,
КОСНИКОВС.Н.,
доцент, к.э.н.
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т. Трубилина»

Аннотация:Человек всю жизнь стремиться обрести богатство, оно может проявляться в любом виде, будь то накопление знаний по конкретной области, обретение духовного просвещения и т.д. Зачастую это происходит с одной целью – накопления, приумножения и грамотного распоряжения капиталом (материальными средствами). Именно экономика даёт возможность воплощения этих целей, идей, помогает максимизировать прибыль и минимизировать затраты. В данной статье мы рассмотрим один из самых наилучших методов накопления капитала, а именно инвестиции и капиталовложения.

Ключевые слова: Капиталовложение, Инвестиции, Финансовые Вложения, Воспроизводственная структура, Технологическая структура.

Структура Капиталовложений и инвестиций.

I. **Капиталовложение** – это совокупность материальных, трудовых, денежных ресурсов, для восстановления основных фондов.

Под основными фондами понимается такое сочетание трудовых, технологических и информационных ресурсов, которые постоянно участвуют в процессе производства некого товара или оказания определенного спектра услуг.

Как и всё в этом мире, эти фонды тоже подвергаются износу, а в некоторых случаях просто устаревают технологии, которые являются одним из основных атрибутов производства.

Рассмотрим же структуру капиталовложений. Выделяют 4 основных вида структур:

1. Воспроизводственная структура
2. Технологическая структура
3. Отраслевая структура
4. Территориальная структура

Воспроизводственная структура – включает в себя расходы на: перевооружение и реконструкцию предприятий, расширение существующих предприятий путём строительства новых сооружений.

Технологическая структура – определяет отношение затрат на новое оборудование(инструменты), различного рода техническое перевооружение, на исследование текущих, разработку и внедрение новых информационных систем для улучшений качества производства продукции.

Отраслевая структура – определяет вложение средств на поддержку основных фондов промышленности, таких как: сельское хозяйство, строительство, транспорт, культура, образование, торговля,т.е. всего народного хозяйства в целом.

Территориальная структура – определяет общий объём капитальных вложений, распределяемый в зависимости от типа конкретного региона(производящий регион или регион донор).

Теперь рассмотрим источники финансирования капитальных вложений. Основными являются:

- Государство
- Юридические и физические лица
- Внегосударственные фонды
- Прибыль предприятия

Государство заинтересовано в развитии экономики и ВВП страны, поэтому после определения ведущих производственных отраслей, осуществляется планирование распределения ресурсов. После тщательной подготовки плана, исходя из структуры капитальных вложений, осуществляется поддержка различных отраслей. Происходит это посредством банковских структур и различных государственных фондов.

Также для дополнительного развития отраслей производства, государство может воспользоваться услугам крупных капиталодержателей страны или заключить договор с иностранными инвесторами.

II. Под **инвестициями** понимаются денежные средства государства, предприятий и физических лиц, направляемые на создание, обновление основных фондов, на реконструкцию и техническое перевооружение предприятий, а также на приобретение акций, облигаций и других ценных бумаг и активов.

Это более широкое понятие, чем капитальные вложения. Они охватывают так называемые **реальные инвестиции(капитальные вложения)** и **портфельные (финансовые) инвестиции**. Причём инвестиции, сами по себе являются более рискованным способом преумножения капитала, однако наиболее эффективным.

Инвестиционный объект – это некий экономический товар, который приобретается в рамках инвестиций в виде продукта, средства или технологии, который в долгосрочной перспективе принесёт ему прибыль. При этом, каждое предприятие старается любым способом уменьшить свои расходы на производство, не меняя при этом качества производимой продукции.

Инвестиции подразделяются на:

1. Материальные
2. Нематериальные
3. Финансовые

Под **материальнымиинвестициями** понимают вложение средств в покупку\аренду земли, зданий, различных технологических средств и ресурсов, с целью пользования, перепродажи.

Нематериальные инвестиции подразумевают финансирование таких отраслей, как образование, включая исследовательскую деятельность, для развития информационных технологий и систем, а также, возможно, подготовку требуемого кадрового состава для будущего или текущего предприятия, а также сюда относят ремонт.

Финансовые вложения – это вложение денежных, материальных или иных средств (ценностей) в ценные бумаги, различные облигации, валюту и пр.

Рассмотрим 3 стадии инвестиционного проекта:

1. Предварительная стадия. Начинается планирование, рассмотрение предметных областей, имеющихся технологий, и способы реализации плана в жизнь исходя из миссии и стратегии предприятия. После согласования и утверждения плана, происходят переговоры и заключаются соглашения с банковскими партнёрами, подрядчиками и прочими структурами.

2. Подготовительная стадия.Этот этап включает в себя:

– государственную регистрацию и создание предприятия;
– углубленное проведение научно-исследовательских работ по утверждённому заранее плану;
– разработка проектной части, а также доработка плана, исходя из предложенных изменений;
– подготовка или производство ресурсов, необходимых для создания текущей продукции, включая полное техническое оснащение и ремонтно-монтажные работы;
– исследование рынка и проведение рекламной компании.

3. **Производственная стадия.** Этот этап начинается с момента производства и начала реализации любого вида продукции. Затем происходит сбор статистики по предприятию, её анализ. Со временем, когда данных становится много, начинается этап оптимизации производства.

III. На сегодняшний день в условиях непростой геополитической обстановки, санкций введенных США и Западными странами против нас, двойными стандартами, оттоком инвестиций, высоким уровнем давления на нашу страну, благодаря взвешенной политики нашего Президента, Правительства и ЦБ стране удалось существенно улучшить экономический климат в стране.

Приведу простой пример, последних событий в экономике страны - обозреватель немецкой газеты DieWelt пишет об этом так: «Искусная«шахматная комбинация» позволила властям страны решить проблему бюджетного дефицита и изменить ситуацию на нефтяных рынках в свою пользу. Дефицит государственного бюджета в размере 3,7 % ВВП мог стать самой серьезной проблемой российской экономики в ближайшие пару лет.

Однако новости, недавно пришедшие из Москвы, свидетельствуют о том, что российское руководство вовремя позаботилось о ликвидации бюджетной «бреши». Продажа 19,5 % акций «Роснефти» консорциуму «QatarInvestmentAuthority» и швейцарской компании «Clencore» пополнила государственную казну на 10,5 миллиардов евро, что будет вполне достаточно для восстановления федерального бюджета».

Вторым большим успехом России за рубежом считают сделку со странами ОПЕК о сокращении добычи нефти (к таким действиям страны-экспортеры последний раз прибегали в 2008 году). Решение о сокращении выработки было принято при деятельном участии России и многие считают – это прорывом.

Тоже немецкое издание пишет: «За одну неделю два вымеренных шахматных хода вывели страну из трудного экономического положения. Успешная приватизации части активов «Роснефти» доказала, что вопреки санкциям «эффективные способы привлечения крупных задач капиталов», все еще действуют».

Не случайно 1 декабря текущего года в своем ежегодном послании к Федеральному Собранию наш Президент говорит о дефиците современных технологий, профессиональных кадров и делает упор на молодежь, студентов: «Вижу в молодом поколении надежную, прочную опору России в бурном, сложном XXI веке. Верю, что это поколение способно не только отвечать на вызовы времени, но и на равных участвовать в формировании интеллектуальной, технологической, культурной повестке глобального развития».

В своей речи В.В.Путин отдельно подчеркивает: «Одной из самых быстроразвивающихся отраслей стала у нас, уважаемые коллеги, IT-индустрия, что очень радует.

Уверен, уже в ближайшие десятилетия есть все возможности сделать IT –индустрию одной из ключевых экспортных отраслей России.

Для выхода на новый уровень развития экономики, социальных отраслей нам нужны передовые разработки и научные решения, необходимо сосредоточиться на направлениях, где накапливается мощный технологический потенциал будущего, а это цифровые, другие так называемые сквозные технологии, которые определяют облик всех сфер жизни (сквозные – это те, которые применяются во всех отраслях – цифровые, квантовые, робототехника, нейротехнологии …)».

Для достижения поставленных целей в своем послании Президент предлагает: « Запустить масштабную системную программу развития экономики нового технологического поколения, так называемой цифровой экономики». «В ее реализации» - говорит Президент - «будем опираться именно на российские компании, научно-исследовательские и инжиниринговые центры страны. Это вопрос национальной и технологической независимости России, в полном смысле этого слова – нашего будущего.

Нам потребуются квалифицированные кадры, инженеры, рабочие, готовые выполнять задачи нового уровня.

Для этого необходимо увеличивать число бюджетных мест по инженерным дисциплинам, по IT-специальностям, др. ключевым направлениям, которые определяют развитие экономики.

IV. В заключении хочу сказать знать и понимать основы сущности экономики должен каждый человек, даже не будучи экономистом, особенно молодое поколение, школьники, студенты, в руках которых в свое время окажется будущее нашей страны. Четко понимать, что стабильная, сильная, растущая экономика (ВВП), передовые технологии являются основой и залогом национального благосостояния, процветания, суверенитета и безопасности страны.

Список литературы

1. «Риа Новости Россия сегодня», «DieWelt рассказала о двух победах России в области экономики» ссылка: «https://ria.ru/economy/20161212/1483420831.html»
2. Г.П. Бурда, Ал.Г. Бурда, Ан.Г. «Бурда Моделирование экономики». Учебное пособие для вузов. Краснодар: КГАУ, 2005. В 2-х частях.

© Винер В.Р, 2016
© Диденко Д.В., 2016
© Косников С.Н. , 2016

УДК 330.34

ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ, РЕАЛИЗУЮЩЕЙ ПРОГРАММЫ СПО

СОРОКИНА И.Э.,
к.э.н., доцент, преподаватель
БПОУ Вологодской области «Вологодский аграрно-экономический колледж»

Аннотация: в статье обосновывается необходимость адаптации деятельности образовательных организаций, реализующих программы среднего профессионального образования, к потребностям инновационной экономики, приводятся признаки и показатели инновационной образовательной организации.
Ключевые слова: инновация, образовательная организация среднего профессионального образования.

INNOVATIVE DEVELOPMENT OF EDUCATIONAL ORGANIZATIONS, IMPLEMENTING THE SPE PROGRAM

Sorokina I.E.
Ph.D. in Economics, Associate Professor, BPOU Vologda region «Vologda agro-economic college»
Abstract: the article proves the need to adapt the activity of educational organizations implementing the SPE program to the needs of an innovative economy, are the signs and indicators of innovative educational organization.
Keywords: innovation, educational organizations implementing the SPE program.

Переход к диверсифицированной инновационной экономике чрезвычайно актуален для нашей страны. На формирование гибкой, адаптированной к потребностям инновационной экономики системы профессионального образования, указывает Федеральная целевая программа развития образования на 2016-2020 годы[1]. По мнению Т.Г. Проценко, инновационные образовательные организации реализуют образовательные инновации как новое и постоянно обновляемое знание (научные инновации), создают новое поколение учебно-методического обеспечения образовательного процесса (современные гибкие педагогические технологии), используют новые формы организации образования (управленческие инновации: менеджмент и маркетинг отношений) на основе новейших информационных технологий, индекс соответствия инновационности которых превышает критерии мониторинга качества подготовки кадров [2,5]. Тем самым в процессе обучения формируются компетенции, которые становятся залогом конкурентоспособности выпускников со средним профессиональным образованием на рынке труда, способствуют их эффективной занятости в соответствии с потребностями инновационно-ориентированной экономики.

Реализация образовательной услуги предполагает выделение системы критериев и показателей их оценки. При этом критерии выступают в роли гаранта объективности, доверия, ответственности и надёжности формируемой системы обеспечения качества. Такой подход позволяет выявить степень соответствия достигнутого качества требованиям к образовательным услугам, определить их конкурентные преимущества на региональном рынке. Качество подготовки специалиста для инновационной экономики – многосубъектная категория. В процессе разработки критериальной системы его оценки рассматриваются все виды деятельности колледжа/техникума, преподавателей и обучающихся. Для

объективной оценки формулируются признаки инновационности, отбираются показатели, их характеризующие, и устанавливаются критерии соответствия фактических показателей критериальным (пороговым) значениям, соответствующим понятию «инновация».

Изучение опыта работы образовательных организаций России позволяет выстроить шкалу оценочных признаков, показателей, критериев их деятельности для характеристики уровня инновационности. Анализ нормативных источников свидетельствует, что в настоящее время признаки, показатели, критерии инновационности находятся в стадии разработки. Признаки и показатели инновационной образовательной организации представлены по блокам: общие, качественный состав педагогических работников, трудоустройство выпускников образовательных программ СПО, информационное, учебно-методическое и материальное обеспечение (табл.). В определённой степени критериями инновационности можно считать превышение нормативных критериальных значений мониторинга качества подготовки кадров 2016 года [2].

Таблица

Признаки и показатели инновационной образовательной организации, реализующей программы СПО

Признаки	Показатели
1. Общие признаки и показатели	
1.1. Имидж образовательного учреждения России	Рейтинг среди образовательных организаций
1.2. Профили реализуемых основных образовательных программ	Количество профилей реализуемых основных образовательных программ
1.3. Программы ДПО	Количество реализуемых программ ДПО
1.4. Приоритетные профессии/ специальности (ТОП-50)	Количество приоритетных профессий/специальностей (ТОП-50), их доля от общего числа профессий/ специальностей, реализуемых ОО СПО
1.4. Контингент студентов	Общее количество студентов
1.5. Контингент студентов, обучающихся по профессиям/ специальностям СПО из ТОП-50	Количество студентов приоритетных профессий/специальностей (ТОП-50), их доля в общей численности обучающихся по программам СПО
1.6. Контингент студентов с ограниченными возможностями здоровья, обучающихся по программам СПО по очной форме обучения	Количество студентов с ограниченными возможностями здоровья, обучающихся по программам СПО по очной форме обучения, их доля в общей численности студентов, обучающихся по программам СПО по очной форме обучения
1.7. Контингент обученных по программам ДПО	Количество обученных по программам ДПО в расчете на 100 студентов, обучающихся по программам СПО (приведенный контингент)
1.8. Экспорт образовательных услуг	Количество иностранных студентов
2. Качественный состав научно-педагогических работников	
2.1. Научно-педагогические работники, имеющие ученую степень доктора/кандидата наук	Количество научно-педагогических работников, имеющих ученую степень доктора/кандидата наук, их удельный вес в общей численности преподавателей/мастеров производственного обучения
2.2. Преподаватели /мастера производственного обучения на штатной основе	Количество преподавателей/мастеров производственного обучения на штатной основе, их удельный вес в общей численности преподавателей/мастеров производственного обучения
2.3. Преподаватели/мастера производственного обучения, имеющие сертификат эксперта WorldSkills	Количество преподавателей/мастеров производственного обучения, имеющих сертификат эксперта WorldSkills, удельный вес в общей численности преподавателей/мастеров производственного обучения

2.4 Преподаватели/мастера производственного обучения из числа действующих работников профильных предприятий/ организаций, трудоустроенных по совместительству в образовательной организации	Количество преподавателей/мастеров производственного обучения из числа действующих работников профильных предприятий/ организаций, трудоустроенных по совместительству в образовательной организации, их удельный вес в общей численности преподавателей/мастеров производственного обучения
2.3. Штатные преподаватели/ мастера производственного обучения с опытом работы на предприятиях/организациях не менее 5 лет со сроком давности не более 3 лет	Количество штатных преподавателей/мастеров производственного обучения с опытом работы на предприятиях/организациях не менее 5 лет со сроком давности не более 3 лет, их удельный вес в общей численности штатных преподавателей/мастеров производственного обучения
2.4. Штатные преподаватели/мастера производственного обучения образовательной организации, освоившие дополнительные программы повышения квалификации и/или профессиональной переподготовки	Количество преподавателей/мастеров производственного обучения образовательной организации, освоивших дополнительные программы повышения квалификации и/или профессиональной переподготовки за предыдущий учебный год, удельный вес в общей численности преподавателей/мастеров производственного обучения образовательной организации
2.5. Преподаватели/мастера производственного обучения, прошедшие обучение (стажировку/практику) за рубежом в течение последних трех лет	Количество преподавателей/мастеров производственного обучения, прошедших обучение (стажировку/практику) за рубежом в течение последних трех лет, их удельный вес в общей численности преподавателей/мастеров производственного обучения образовательной организации
2.6. Руководители/педагогические работники образовательной организации, прошедшие обучение по дополнительным профессиональным программам подготовки кадров по 50 наиболее перспективным и востребованным профессиям/специальностям	Количество руководителей/педагогических работников образовательной организации, прошедших обучение по дополнительным профессиональным программам подготовки кадров по 50 наиболее перспективным и востребованным профессиям/специальностям, их удельный вес в общей численности руководителей/педагогических работников ОО
3. Трудоустройство выпускников образовательных программ СПО	
3.1. Выпускники, завершившие обучение по ОП СПО, трудоустроившиеся в течение одного года после завершения обучения	Количество выпускников, завершивших обучение по ОП СПО, трудоустроившихся в течение одного года после завершения обучения, их удельный вес в общей численности выпускников, завершивших обучение по ОП СПО
3.2. Выпускники, завершившие обучение по ОП СПО, продолжившие обучение по программам высшего образования в течение одного года после завершения обучения	Количество выпускников, завершивших обучение по ОП СПО, продолживших обучение по программам ВО в течение одного года после завершения обучения, их удельный вес в общей численности выпускников, завершивших обучение по ОП СПО
4. Инновационное, методическое и материальное обеспечение	
4.1. Сотрудничество с кафедрами/иными структурными подразделениями организаций реального сектора экономики/ социальной сферы	Количество договоров о сотрудничестве с кафедрами/иными структурными подразделениями организаций реального сектора экономики/социальной сферы в расчете на 100 студентов, обучающихся по программам СПО по очной форме обучения

4.2. Взаимодействие образовательных организаций с кафедрами/иными структурными подразделениями организаций реального сектора экономики/социальной сферы	Количество студентов, обучающихся по программам СПО на кафедрах/иных структурных подразделениях организаций реального сектора/социальной сферы, осуществляющих деятельность по профилю соответствующей ОП, их удельный вес в общей численности студентов, обучающихся по программам СПО
4.3. Приобретение машин/оборудования	Бюджетные/внебюджетные расходы на приобретение машин/оборудования, их удельный вес в общем объеме бюджетных/внебюджетных расходов образовательной организации
4.4. Программы ДПО	Доходы от реализации программ ДПО, их удельный вес в объеме доходов образовательной организации от реализации программ СПО, ДПО и профессионального обучения
4.5. Обученные по программам ДПО	Количество обученных по программам ДПО в расчете на 100 студентов, обучающихся по программам СПО (приведенный контингент)
4.4. Студенты, проживающие в общежитии	Количество студентов, проживающих в общежитии, их удельный вес в общей численности студентов, обучающихся по программам СПО, нуждающихся в общежитии
4.5. Обеспеченность учебниками и учебными пособиями	Количество экземпляров печатных учебных изданий (включая учебники и учебные пособия) из общего количества единиц хранения библиотечного фонда, состоящих на учете, в расчете на 1 студента (приведенного контингента)
4.6. Обеспеченность электронными образовательными ресурсами	Наличие электронных образовательных ресурсов, удельный вес профессий/специальностей СПО, оснащенных электронными образовательными ресурсами, в общем числе реализуемых профессий/специальностей СПО
4.7. Обеспеченность учебно-лабораторными площадями	Общая площадь учебно-лабораторных помещений в расчете на одного студента СПО (приведенного контингента)
4.8. Наличие доступа в Интернет	Количество персональных компьютеров имеющих доступ к Интернету, в расчете на 100 студентов приведенного контингента

Таким образом, новый тип экономики предъявляет более высокие требования к выпускникам колледжей и техникумов. Среди них приоритетными становятся высокий профессиональный уровень, наличие компетенций, моральные качества, позволяющие успешно организовать деятельность в широком социальном, экономическом, культурном контекстах. На достижение высокой социально-экономической эффективности образовательной отрасли нацеливает Федеральная целевая программа развития образования на 2016-2020 годы. Решение этих задач требует развития образовательных организаций, реализующих программы СПО, основанного на инновационных детерминантах.

Список литературы

1. Федеральная целевая программа развития образования на 2016-2020 годы: Утв. постановлением Правительства Российской Федерации от 23 мая 2015 г. № 497.

2. Информационно-аналитические материалы по результатам проведения мониторинга качества подготовки кадров [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://indicators.miccedu.ru/monitoring/?m=spo

3. Дашков Л.П. Инновационное развитие образовательной организации в условиях глобальных трансформационных процессов / Л.П. Дашков, И.Э. Сорокина // Экономические системы. – 2015. – № 2. – С. 32-36.

4. Сорокина И.Э. Об инновационном развитии кооперативной образовательной системы / И.Э. Сорокина // Вестник Белгородского университета кооперации, экономики и права, 2015. – №1. – С.225-231.

5. Проценко Т.Г. Инновационный многоуровневый образовательный комплекс на рынке образовательных услуг: теория, методология, практика: автореф. дис. … докт. экон. наук. – Новосибирск: Сибирский университет потребительской кооперации, 2007. – 32с.

УДК 330

МЕТОДЫ РАСЧЕТА ЭФФЕКТИВНОСТИ ИНВЕСТИЦИОННОГО ПРОЕКТА

ДИДЕНКО ДЕНИС ВЛАДИМИРОВИЧ
Студент факультета прикладной информатики
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т. Трубилина»
ВИНЕР ВИКТОР РОМАНОВИЧ
Студент факультета прикладной информатики
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т. Трубилина»
КОСНИКОВ СЕРГЕЙ НИКОЛАЕВИЧ,
доцент кафедры экономической кибернетики
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т. Трубилина»

Аннотация: В экономике учет времени выполняется с помощью наращивания и дисконтирования, в основе которых используется техника процентных вычислений.Благодаря методам учитывается изменения денежных средств, из разных временных промежутков, к требуемому промежутку времени. В качестве базовой части приведения является процентная ставка. Смысл метода заключена в нахождении величины, уже есть или будет получена из данной суммы в итоге операции. Если сказать проще метод наращивания позволяет рассчитатьзначение в будущем от данной суммы в зависимости от процентной ставки.
Ключевые слова: Дисконтирование, Процентная ставка, Наращивание, Сложные проценты, Простые проценты.

Дисконтирование является противоположным методу наращивание. Позволяет найти значение в настоящий момент времени по предполагаемым значениям в будущем. Процентная ставка–норма дисконта. Как наращивание, так и дисконтирование в зависимости от операции может применяться с применением простых, сложных процентов.

Простые проценты используются в краткосрочных операциях. Исчисление процентов за каждый промежуток времени используетсяисходная суммаоперации.

Приведение к моменту в будущем называют наращением или компаундированием, обозначим Ks, дисконтирование обозначим через Kd, тогда формулы будут выглядеть так:

$$Ks = (1 + i)^n$$

$$Kd = \frac{1}{(1 - i)^n}$$

- i—процентная ставка,
- n—номер периода.

Процентная ставка – сумма, указанная впроцентном выражении к сумме кредита, которая платит получатель кредита в расчете на определенное время (месяц, квартал, год). В долгосрочных финансовых операциях,когда проценты не выплачиваются сразу, когда были получены, а присоединяются к сумме, тогда используют сложные проценты.

В отличие от простых процентов стартовое значение суммы для начисления сложных процентов не остается без изменений – она увеличивается с каждым промежуткам времени. Сумма процентов увеличивается, и процесс увеличения суммы долга происходит с ускорением. Наращениясложных процентов можно представить, как получения процента от вклада и вложения данного процента в тот же вклад для увеличения процента с вклада. Увеличение начисленных процентов к сумме послужившей стартом для их начисления есть капитализация процентов.

Выведем формулу при условии, что начисляются и капитализируются один раз в год (годовые проценты).

Обозначим:

P–первоначальный размер ссуды,

S–наращенная сумма на конец срока ссуды,

n–число лет наращения,

i–уровень готовности ставки процентов, представленный десятичной дробью.

В конце года проценты равны Pi , тогда сумма наращения составит

$$P + Pi = P(1 + i)$$

К концу второго года составит

$$P(1 + i) + P(1 + i)i = P(1 + i)^2$$

Для n-го года формула будет выглядеть так

$$S = P(1 + i)^n$$

Проценты за этот срок

$$I = S - P = P[(1 - i)^n - 1]$$

Часть получено за счет начисления процентов на проценты

$$Ip = P[(1 + i)^n - (1 + m)]$$

Рост по сложным процентом естьгеометрическая прогрессия,

Первый членпрогрессии, которой равен P, а знаменатель – $(1 + i)$. Последний член прогрессии равен наращенной сумме в конце срока ссуды.$(1 + i)^n$ данноезначение– множитель наращения по сложным процентам. Точность множителя зависитостепени округления наращенной суммы. Величина множителя наращения зависит от iи n.Чем больше срок, тем сильней влияние процентной ставки на сумму.

Наращение по сложным процентам рассчитанной для годовой процентной ставки можно использовать и в других временных промежутках начисления. Тогда i – означает ставку за один период начисления (месяц, квартал, и т.д), n – число периодов.

Изменим условия. Проценты на основной долг начинается по ставке i, а проценты на проценты – по ставке $r \neq i$.

$$S = P + Pi[1 + (1 + r) + (1 + r)^2 + \cdots + (1 + r)^{n-1}]$$

В квадратных скобках геометрическая прогрессия с первым членом (равным единице), и знаменателем $(1 + r)$. В результате формула выглядит так:

$$S = P(1 + i)\frac{(1 + r)^n - 1}{r}$$

Одной из проблем инвестирования проекта (вложения капитала) является в определении того, как скоро будущая прибыльокупитсегодняшние затраты. Из-за того что решение нужноделать сейчас, всё результаты деятельности инвестирования проекта должны быть откорректированы с учетом снижения значимости денежных ресурсов по мере отдаления операции, связанных с операциями над денежными ресурсами.

Ценность инвестированного проекта, зависитот того насколько больше с учетом рисков можно получить от проекта прибыль по сравнению с без рисковыми способами вложением денег путем суживания заемщику (чаще всего заемщик является государство, выпускающее долгосрочные облигации, обеспечивающие налоговые поступления в государственный бюджет и по сроку схожа со сроком проекта).

Чистая текущая стоимость – разность между стоимостью денежных поступлении по проекту и

текущей стоимостью денежных выплат на получения инвестиций, рассчитанная по фиксированной ставке дисконтирования.

При подсчете нормальная величина дохода представляет собой как упущенная выгода, поэтому заноситься в категорию затраты. Всё полученное предпринимателями сверх затрат есть чистый приведенный доход.

Метод чистой текущей стоимости состоит из:

- Определяется текущая стоимость затрат (сколько инвестиций нужно зарезервировать для проекта)
- Рассчитывается текущая стоимость будущих поступлении от проекта, для чего доходы за каждый год денежный поток приводиться к текущей дате.

При подсчете нормативного дохода рассматривается как упущенная выгода, поэтому считается лишними затратами.

Формула чистого приведенного дохода:

$$Ч = \sum_{t=0}^{r} \frac{Дi}{(1+qm)^i} - \sum_{t=0}^{r} \frac{Ki}{(1+qm)^i} > 0,$$

где Ч– чистый приведенный доход за жизненный цикл проекта;

Дi– величина дохода в i-ом временном промежутке;

Ki– величина инвестиционных платежей в i-ом временном промежутке;

t– количество временных интервалов в жизненном цикле проекта (чаще всего устанавливается, например три месяца, пять месяцев).

Рассмотрим вклад денежных средств, в банк и вклад в строительство жилого дома, на 1 год суммой 1000000 руб.Ставка наращения 10 %в год, срок вклада 367 дней. Расчетные значения представим в таблице 1.

Таблица 1

Расчет эффективности вклада

Дата расчета	Начислено процентов, руб.	Уплаченный налог, руб.	Добавлено к вкладу, руб.	Пополнение вклада, руб.	Сумма вклада на конец срока, руб.
1 месяц	8483	0	8483	0	1008483
2 месяц	8565	0	8565	0	1017048
3 месяц	7802	0	7802	0	1024850
4 месяц	8704	0	8704	0	1933554
5 месяц	8495	0	8495	0	1042049
6 месяц	8850	0	8850	0	1050899
7 месяц	8638	0	8638	0	1059537
8 месяц	8999	0	8999	0	1068536
9 месяц	9075	0	9075	0	1077611
10 месяц	8857	0	8857	0	1086468
11 месяц	9228	0	9228	0	1095696
1 год	9006	0	9006	0	1104701

Каждый месяц вклад увеличивается 8565 руб.В конец года получаем сумму 1104701 руб.

Вклад в строительство жилья стоимость продаж квартир с учётом увеличении стоимости на 40% и времени строительства один год. А также вклад происходит в начале строительства, когда вклад более дешевый, но более рискованный.Сумма, полученная от вклада в строительство равна 1400000 руб.Вклад в строительство жилого дома, оказался более выгодным, но он более рискованный, чем вклад в банке.

В итоге методы наращивания и дисконтирование с помощью процентов помогают рассчитать будущие или на данный момент величины. Для дальнейшего использования в других расчетах.

Список литературы

1. Абель,Э., Бернанке Б. Макроэкономика.- СПб.: Питер. — 2010. — 768 с.
2. Агапова Т.А., Серегина С.Ф. Макроэкономика. — М.: Дело и сервис. — 2009. — 416 с.
3. Алексейчук Н.Е., Ковнир В.Н. Экономическая теория. — М.: Юрайт. — 2012.

© Д.В. Диденко, 2016
© В.Р. Винер, 2016
© С.Н.Косников, 2016

УДК 336.221.2

ОСОБЕННОСТИ УПЛАТЫ НАЛОГА НА ПРИБЫЛЬ ПРИ СОВЕРШЕНИИ ОПЕРАЦИЙ РЕПО

СМОЛЬНОВ С. Ю.
БЕРЕЩЕНКО М.А.
ИГНАТЕНКО А.В.
магистранты 2 курса
Ростовский государственный экономический университет (РИНХ)

Аннотация: В статье дано определение операций РЕПО, рассматривается налогообложение данных операций, описана проблема причастия сделки к сделке РЕПО, доказана необходимость совершенствования нормативно-правовой базы в области налогообложения.
Ключевыеслова:РЕПО, центральный банк, ценные бумаги, налогообложение .

SPECIFICS OF PAYING INCOME TAX IN THE TRANSACTIONS OF THE REPO

Smolnov S.Y.,
Bereshenko M.A.,
Ignatenko A.V.
master students 2 course
Rostov State University of Economics

Abstract: In the article the definition of REPO deals with the taxation of these transactions described the problem of the sacrament of the transaction to the REPO, the necessity of improving the normative legal base in the field of taxation.
Keywords:REPO, Central Bank, securities, taxation.

Практическое развитие операции банков по схеме РЕПО в России началось с 1996 года, однако активно стали развиваться данные виды операций только с 2003 года. До экономического кризиса 2008 года сделки РЕПО были востребованы, в основном, Центральным Банком РФ, который через них осуществлял кредитование коммерческих банков посредством биржевого междилерского РЕПО. После кризиса сделки РЕПО стали иметь более высокий вес в качестве инструмента обеспечения ликвидности банковской системы и отдельными участниками рынка ценных бумаг. Подобные сделки позволяют кредитору существенно снизить кредитные риски, а заемщику - получить средства на более выгодных условиях. Одним из наиболее важных моментов является то, что в Налоговом кодексе РФ установлен особый порядок налогообложения операций РЕПО, благодаря которому эти сделки являются одним из наиболее эффективных механизмов кредитования.

Операцией РЕПО признается договор, отвечающий требованиям, предъявляемым к договорам РЕПО Федеральным законом "О рынке ценных бумаг".По договоруРЕПО одна сторона (продавец) обязуется в срок, установленный этим договором, передать в собственность другой стороне (покупателю) ценные бумаги, а покупатель по договору РЕПО обязуется принять ценные бумаги и уплатить за них

определенную денежную сумму (первая часть договора РЕПО) и по которому покупатель по договору РЕПО обязуется в срок, установленный этим договором, передать ценные бумаги в собственность продавца по договору РЕПО, а продавец по договору РЕПОобязуется принять ценные бумаги и уплатить за них определенную денежную сумму (вторая часть договора РЕПО). Фактически данные сделки состоят из двух частей: сделок прямой и обратной купли-продажи.Прямая сделка, осуществляется при продаже фирмой «А» фирме «Б» ценных бумаг за определенную стоимость. Обратная сделка происходит при обязательномсовершении в установленный срок обратной продажи этих ценных бумаг фирме "А" по цене, которая была определенна в момент заключения сделки РЕПО.

Для целей налогообложения прибыли ст. 282 НК РФ устанавливает особенности определения налоговой базы по операциям РЕПО,отличный от общего порядка налогообложения доходов и расходов при купле-продаже ценных бумаг ст. 280 НК РФ, а также ст. 333 НК РФ, где перечислены особенности ведения налогового учета доходов (расходов) по операциям РЕПО. Кроме того, в Налоговом кодексе РФ включена ст. 282.1, где закреплены особенности налогообложения при займе ценными бумагами.

Ценными бумагами по договору РЕПО могут быть эмиссионные ценные бумаги российского эмитента, инвестиционные паи паевого инвестиционного фонда, доверительное управление которым осуществляет российская управляющая компания, клиринговые сертификаты участия, акции или облигации иностранного эмитента и ценные бумаги иностранного эмитента, удостоверяющие права в отношении ценных бумаг российского и (или) иностранного эмитента. Иными словами, специальный порядок распространяется лишь на те виды операций РЕПО, предметом которых являются эмиссионные ценные бумаги (акции, облигации и др.). К примеру, продажа и обратная покупка векселей для целей налогообложения не признается операцией РЕПО, поэтому к такой сделке применяются общие правила, установленные ст. 280 НК РФ.

Датами исполнения первой или второй части РЕПО считаются предусмотренные договором РЕПО сроки исполнения участниками операции РЕПО своих обязательств по соответствующей части РЕПО. В случае исполнения обязательств по поставке ценных бумаг и по их оплате по первой или второй части РЕПО в разные даты датой первой и датой второй частей РЕПО соответственно признается наиболее поздняя из дат исполнения обязательств по оплате или поставке ценных бумаг.

В случае если дата исполнения первой или второй части РЕПО, определенная договором, приходится на выходной и (или) нерабочий праздничный день в соответствии с законодательством Российской Федерации, датой исполнения первой или второй части РЕПО признается следующий за ним рабочий день. Дата исполнения обязательств по второй части РЕПО может быть изменена как в сторону сокращения срока РЕПО, так и в сторону его увеличения. Операции, по которым дата исполнения второй части РЕПО определена моментом востребования, признаются операциями РЕПО, если договором установлен порядок определения цены второй части РЕПО и если вторая часть РЕПО исполнена в течение одного года с даты исполнения сторонами обязательств по первой части РЕПО.

Налогообложение доходов, осуществляется по налоговым ставкам, установленным ст. 284 Налогового Кодекса РФ. При этом указанные налоговые ставки применяются в зависимости от вида ценных бумаг.

В отношении доходов в виде дивидендов, выплачиваемых покупателю по первой части РЕПО, эмитент выступает налоговым агентом.

В случае если операция РЕПО совершена между иностранной организацией (продавец по первой части РЕПО) и российской организацией (покупатель по первой части РЕПО) и в период между датами исполнения первой и второй частей РЕПО по акциям (депозитарным распискам, дающим право на получение дивидендов), являющимся объектом операции РЕПО, выплачены дивиденды, российская организация признается налоговым агентом в отношении доходов в виде дивидендов, по которым у источника выплаты дивидендов налоговым агентом не был удержан налог или налог был удержан в сумме меньшей, чем сумма налога, исчисленная с доходов в виде дивидендов для указанной иностранной организации.

Если покупателем первой части РЕПО выступает Центральный Банк Российской Федерации или управляющая компания паевого инвестиционного фонда, в данном случае продавец по первой части РЕПО, который признается получателем дохода, обязан уплатить налог на дивиденды,за исключением

случаев, когда налог был удержан эмитентом.

Процентный доход по ценным бумагам, являющимся объектом операции РЕПО, учитывается при определении налоговой базы. Доход возникает при обратной продаже ценных бумаг, поэтому налоговая база определяется, как процентная ставка за пользование денежными средствами. Процент является доходом для фирмы «кредитора» и расходом для фирмы «заемщика». Поэтому налог на прибыль фирмы «заемщика» уменьшается, а фирмы «кредитора» увеличивается на определенную сумму.

На сегодняшний день существует основная проблема для причастия сделки к фактической операции РЕПО для целей налогообложения, и она заключается в правильной классификации - либо как операции РЕПО, либо как операция купли-продажи ценных бумаг. Разница для налогоплательщика существенна и будет заключаться в следующем:

- если сделка классифицируется как операция РЕПО, то налог на прибыль будет взиматься непосредственно с процента по сделки (разница между ценой продажи и обратной покупки ценных бумаг);

- если же операция не относится к данному виду сделок, налог уплачивается не с процента, а исходя из рыночной стоимости обратной продажи ценных бумаг, т.к. данный вид сделок не характеризуется, как одна, а как две разные операции. Данный вид классификаций рискованный для участников сделки, т.к. возникает неопределенность по уплате налога на прибыль как большую, так и в меньшую сторону.

Механизм обратной продажи ценных бумаг по сделкам РЕПО для целей налогообложения имеет ряд преимуществ по сравнению с обычными операциями реализации ценных бумаг:

1. В п.8 ст.280 НК РФ указано, что расходы, связанные с куплей-продажей ценных бумаг необходимо учитывать отдельно. Иными словами, расходы, связанные с реализацией ценных бумаг могу уменьшить налоговую базу лишь по таким же ценным бумагам, а также превышение расходов над доходами учитываются лишь в будущих периодах. Тогда, как по операциям РЕПО расходы уменьшают основную налоговую базу, с учетом ограничений, установленных в ст. 269 НК РФ;

2. Доход по сделкам РЕПО рассчитывается на основании договора, который не зависит от рыночной стоимости ценных бумаг на дату их реализации, что существенно упрощает процесс налогообложения. По обычным сделкам купли-продажи ценных бумаг выручка от их реализации для целей налогообложения должна быть увеличена до рыночной стоимости этих ценных бумаг.

На сегодняшний день сделки РЕПО получили большое распространение на Российском рынке ценных бумаг, несмотря на то, что данный сегмент не сформирован окончательно. Необходимость совершенствования нормативно-правовой базы в области налогообложения обусловлено тем, что Российский рынок операций РЕПО носят специфических характер и зачастую данные сделки индивидуальны. Однако РЕПО имеет положительный эффект как для экономической стабильности страны в целом, так и для отдельных участников рынка.

Список литературы

1 Налогового кодекса Российской Федерации (часть 2) от 5 февраля 2000г. № 117-ФЗ (в последней ред. ФЗ от 29.06.2015 N 117-ФЗ);

2 Федеральный закон " от 22.04.1996 N 39-ФЗ "О рынке ценных бумаг (редакция от 13.07.2015) // Российская газета. 1996. 28 декабря; 2015. 31 мая;

3 Федеральный закон от 25.11.2009 N 281-ФЗ (ред. от 28.12.2013) "О внесении изменений в части первую и вторую Налогового кодекса Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации" (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2015)Собр. законодательства Рос. Федерации. – 2014. – № 52, с. 5496//Российская газета. 2014. 30 декабря;

4 Грошева В.А. Банковские операции РЕПО: взвешиваем риски // Юридическая работа в кредитной организации. 2014. № 1/2014 с 24

5 Ширяева Н.М. Налогообложение и учет операций, осуществляемых на финансовом рынке Российской Федерации: учебное пособие; РГЭУ(РИНХ). – Ростов н/Д, 2012. – 62 с.

6 Ширяева Н.М. Совершенствование правовых форм международного сотрудничества в современных условиях: Сборник научных статей по материалам IV Международной научно-практической конференции./Рост.гос.эконом.универ.-Ростов н/Д.,2009

УДК 332.1

ОСОБЕННОСТИ ЕСТЕСТВЕННЫХ МОНОПОЛИЙ НА РЫНКЕ ИРКУТСКОЙ ОБЛАСТИ

РАДИОНОВА Е.А.
магистрант группы ЭУм-16-1, ФГБОУ ВО«ИРНИТУ», г. Иркутск

Аннотация:В статье дан анализформирования естественного монопольного рынка Иркутской области.
Ключевые слова:экономика, монополия, рынок.

FEATURES OF NATURAL MONOPOLIES ON THE MARKET IN IRKUTSK REGION

Radionova E.A.

Abstract: the article analyzes the formation of the natural monopolistic market of the Irkutsk region.
Key words: economics, monopoly, market.

Термин «монополия» в современной экономике имеет скорее негативный характер. Монополия ассоциируется с вытеснением конкурентов с рынка, созданием барьеров на пути новых производителей, ценовым давлением на потребителей и поставщиков, в отдельных случаях- с попыткой давления на государство (если монополия играет важную роль в экономике).В большинстве случаев монопольный контроль над рынком является единственным возможным вариантом обеспечения устойчивого развития соответствующей отрасли экономики и полностью соответствует интересам как потребителей, так и государства, тогда как конкуренция, напротив, привела бы к росту производственных издержек и вызвала бы увеличение расходов потребителей. Речь идет о естественных монополиях.Важное значение в экономике России имеют две главные естественные монополии - РАО «ЕЭС России», ООО «Российские железные дороги», занимая всего 4% рабочих и служащих, эти монополии дают 13,5% ВВП, 20,6% инвестиций, 16,2% прибыли, 18,6% налоговых доходов бюджета РФ[1].

Россия обладает крупнейшим энергетическим потенциалом, объединенным в технико-экономический комплекс - Единую энергетическую систему (ЕЭС России).В Иркутской области действует ООО «Иркутская энергосбытвая компания». С 1 октября 2008 года ООО«Иркутская энергосбытвая компания» выделено из фирмы «Энергосбыт» ОАО «Иркутскэнерго», компания начала осуществлять свою деятельность как самостоятельная энергосбытовая структура. ООО «Иркутскэнергосбыт» работает на всей территории Иркутской области и поставляет потребителям электроэнергию, тепловую энергию, пар и горячую воду, занимается заключением договоров энергоснабжения, реализует ряд сервисных и энергосберегающих услуг. К гарантированному поставщику электроэнергии ООО «Иркутскэнергосбыт» перешло от ЗАО «Братские электрические сети» более 160 тысяч бытовых потребителей, от ГУЭП «Облкомунэнерго-Сбыт» - около 370 тысяч абонентов, от МУП «ШелеховскийЭнерго-Сбыт»- 23 тысячи, от ЗАО «Аларскагропромэнерго»- 1,9 тысячи абонентов, и сейчас компания обслуживает более 890 тысяч физических лиц (потребителей электрической энергииработников 1400 человек.) и 23,4 тысячи юридических лиц. В её состав входят 16 отделений.За последние годы происходило снижение уровня энергопотребления в Сибири. Снижение производства обусловлено тем, что 2015 годздесь был почти на 2 градуса теплее, чем 2014 год, тогда как в целом поЕЭС России превышение температуры составило 0.2 градуса.Вместе с тем спадпроизводства в Иркутской области иКрасноярск-

ском крае связан сухудшением гидрологической ситуации на местных реках, а также соснижением спроса на электроэнергию в Сибири [2].В результате не обеспечивается оптимальный объем работы электростанций, возрастают потери электроэнергии в электрических сетях энергосистем. Из-за спада потребления электроэнергии более чем на порядок выросли резервы установленных мощностей ОЭС Сибири. Образовавшийся избыток мощности является дополнительной нагрузкой для потребителей Сибирского региона, в том числе и для жителей Иркутской области.Несмотря на это, в Иркутской области тариф остается одним из самых низких в стране, ведь население платит в 2-5 раз меньше, чем жители других регионов.

Анализируя проблему естественных монополий, необходимо обратить внимание, что особое место в экономике России занимает железнодорожный транспорт, являющийся связующим звеном между различными отраслями и регионами России. Система федерального железнодорожного транспорта в настоящее время представляет собой ОАО «Российские железные дороги», централизованно осуществляющую управление, регулирование и контроль во всех связанных с ней сферах деятельности, включая социальную.Главная железная дорога Сибирского региона - Транссибирская магистраль. В Иркутской и Читинской областях, а также в Бурятии, находится Восточно-Сибирская железная дорога - участок Транссиба. Она проходит через Иркутск, идет до Байкала, затем огибает озеро и уходит в Бурятию. По этой дороге можно доехать до таких крупных городов как Братск, Иркутск, Улан-Удэ. На территории Иркутской области есть Кругобайкальская железная дорога (часть Восточно-Сибирской железной дороги), связывающая Слюдянку, Култук и Порт-Байкал. Общая протяженность железных дорог области составляет- 2,5 тысячи км.Рынок транспортных услуг Иркутской области в целом является неоднородным, на некоторых сегментах существует межвидовая конкуренция, но железнодорожный транспорт в Иркутской области остается наиболее популярным. Конкуренция существует преимущественно на рынке пассажирских перевозок. На средних и дальних расстояниях конкуренцию железнодорожному транспорту составляет воздушный транспорт, на коротких - автомобильный, на параллельных направлениях- воздушный.

Железнодорожный транспорт остается монополистом в области перевозок стратегически важных для России видов продукции (в основном массовых грузов - сырья и товарной продукции с невысокой степенью переработки), а также в некоторых географических сегментах рынка (на дальних расстояниях, в регионах с низким уровнем развития транспортной инфраструктуры). По железным дорогам перевозится более 90% каменного угля, руды, черных металлов, цемента, 80% химических и минеральных удобрений, 70% строительных грузов. Железнодорожные тарифы сделали неэффективной доставку потребителям многих видов промышленной продукции, особенно сырья и продуктов неглубокой степени переработки.Постоянно растущие тарифы на железнодорожном транспорте вынуждают предприятия Иркутска отказываться от перевозок грузов по железным дорогам внутри области и использовать свой или арендуемый автомобильный парк. Монопольное положение железнодорожного ведомства можно изменить с помощью ускоренного развития автомобильного и трубопроводного видов транспорта, поддерживаемых, в первую очередь, из средств областного бюджета.В основу тарифной системы положена двухставочная модель тарифных схем по начально-конечной и движенческой операциям. Однако на практике тарифы не покрывают затраты, и убытки компенсируются за счет доходов от грузовых перевозок. Опыт многих развитых стран показывает, что выход на полностью окупаемые тарифы пассажирских перевозок практически не возможен.

Исследовав деятельность естественных монополий Иркутской области, можно сделать вывод, что сегодня естественные монополии находятся в центре большинства проблем экономики России. Предприятия - естественные монополистызавышают цены, пользуясь своим монопольным положением. Их издержки высоки и потребители вынуждены их оплачивать. Поэтому естественныммонополистамвыгодно продавать меньший объем продукции и назначать более высокую цену, чего не сделал бы конкурирующий производитель.Это ограничение объема производства вызывает нерациональное использование ресурсов, и необходимая обществу часть продукции не производится.Фирма-монополист до тех пор будет максимизировать прибыль, пока она остается монополистом.Эта прибыльестественных монополий распределяется среди узкого круга владельцев акций корпораций, кото-

рые, как правило, относятся к группе с высокими доходами. Таким образом, владельцы монополистических предприятий обогащаются за счет остальных слоев общества. В большинстве случаев монополии в бизнесе способствуют неравенству в распределении дохода.Развитие естественных монопольных отраслей требует огромных инвестиций, и частный сектор не всегда заинтересован в таком виде бизнеса и не всегда справляется с задачей удовлетворения потребностей общества в товарах и услугах, предоставляемых естественными монополиями. При этом данные услуги по своей природе должны быть доступны каждому, кто в них нуждается, а тарифы на эти услуги формируются, исходя из платежеспособного спроса и, как правило, не покрывают фактических затрат на производство. Еще одна негативная сторона: российские естественные монополии тормозят развитие научно- технического прогресса. Это связано с тем, что компании- монополисты получают определенное время высокие доходы, даже не внедряя новые достижения науки и техники в производственный процесс. В погоне за прибылью они финансируют проекты, дающие наибольшую отдачу, при этом существенно уменьшая инвестиции в более важные, с точки зрения широких слоев населения, сферы производства. Очевидно, что оптимизация механизма государственного регулирования в области естественных монополий, в первую очередь, в области регулирования цен и тарифов, способна оказать большое влияние на улучшение показателей экономического развития страны.

Список литературы

1. Бутаков А.Е. Естественные монополии: теории и проблемы регулирования.–М.: Новый век, 2014. -8 с.
2. Электроэнергетика: Тенденции и прогнозы// Аналитический бюллетень. 2014. №5. С. 38.

© Е.А. Радионова, 2016

УДК: 681.51

СРАВНИТЕЛЬНАЯ ОЦЕНКА АВТОМАТИЗИРОВАННЫХ СИСТЕМ БЮДЖЕТИРОВАНИЯ ДЛЯ РОССИЙСКИХ КОМПАНИЙ

СЕРГЕЕВ Н.Д.
студент
ФГБОУ ВО «Российский экономический университет имени Г. В. Плеханова»
ЛАПТЕВ С.В.
д.э.н.,проф., научный руководитель
ФГБОУ ВО «Российский экономический университет имени Г. В. Плеханова»

Аннотация: **В статье данется сравнительная оценка автоматизированных систем бюджетирования, применяемых в российских компаниях. Она адресована в первую очередь руководителям, которые планирует ввести бюджетирование в своей фирме с использованием автоматизированных систем бюджетирования.**
Ключевые слова: **Бюджетирование, Автоматизированная система бюджетирования, Excel, Oracle Financial Analyzer, Hyperion Pillar, Oracle Applications.**

COMPARATIVE EVALUATION OF AUTOMATED SYSTEMS OF BUDGETING FOR RUSSIAN COMPANIES

Sergeev N. D.

Abstract: **The article comparative evaluation of automated systems of budgeting in Russian companies. It is aimed primarily for the leaders, who plans to introduce budgeting at his firm using automated systems of budgeting.**
Key words: **Budgeting, Automated budgeting system, Excel, Oracle Financial Analyzer, Hyperion Pillar, Oracle Applications.**

Тема грамотного и эффективного бюджетирования является далеко не новой для российских компаний. Причем стоит заметить, что в ряде крупных компаний данный процесс автоматизирован. Несмотря на это, достаточно многие фирмы пока не задумывались о применении бюджетирования и финансового анализа своей деятельности, а уж тем более о внедрении автоматизированных систем. В своей рассматриваются, сравниваются современные автоматизированные системы, выявляются сильные и слабые стороны каждой конкретной программы.

Бюджетирование – это производственно-финансовое планирование деятельности организации путем составления общего бюджета предприятия и бюджетов отдельных подразделений для определения финансовых затрат и результатов. Бюджетирование позволяет решить следующий ряд целей и задач:

1. Повысить управляемость организации;
2. Увеличить финансовые результаты;
3. Создать базы данных для принятия управленческих решений;

4. Повысить эффективность расходов и капиталовложений в их влиянии на производительность труда, снижение себестоимости продукции, увеличение объема продаж;

5. Эффективно управлять ресурсами фирмы.

Бюджетирование к тому же способствует стандартизации и улучшению использования внутренней отчетности организаций [1]. Отсюда мы видим, что при внедрении бюджетирования компания получит дополнительные инструменты, которые будут способствовать повышению прибыли. Бюджетирование и осуществляемый на его основе систематический, в том числе факторный анализ являются предпосылками эффективного управления прибылью [2], а также системного управления рисками на предприятиях [3]. На данный момент в России существует более десятка автоматизированных систем, которые представлены как отечественными, так и иностранными производителями. Они различаются функционалом, стоимостью, возможностью работать в организациях в зависимости от их размера.

Автоматизированная система бюджетирования (АСБ) – компьютерная финансовая модель организации, которая представлена в виде взаимосвязанных бюджетов - производства, инвестиций, продаж, закупок и т.д. Эта модель позволяет планировать потоки средств по каждому центру финансовой ответственности, сравнивать их с фактическими данными, а также анализировать текущие и будущие изменения показателей, как они отразятся на финансовом состоянии компании. Для работы с АСБ поступают данные из других корпоративных информационных систем.

Наиболее дешевой и простой программой в использовании является Excel. Как правило, ей прекрасно владеют все работники, задействованные в сфере экономического анализа хозяйственной деятельности фирмы и управления финансами. К плюсам программы относится большой арсенал формул (математические, финансовые и пр.); возможность строить любые прогнозы и взаимосвязи. Программа позволяет импортировать информацию из многих учетных систем и текстовых файлов, что упрощает перенос данных. Перейдем к недостаткам применения Excel. Одна из проблем программы - это сложность при ее совместном использовании: с одной таблицей не могут работать два человека одновременно. Вторая – для каждого варианта бюджета необходимо создавать отдельный файл, что осложняет работу при большом количестве схожих файлов и вызывает путаницу. Кроме того, консолидацию данных приходится осуществлять вручную, что часто приводит к большому количеству ошибок и несоответствий. Невозможно разграничить уровни доступа к информации. В связи с этим работник может получить доступ к тем данным, которые должны быть доступны только для лиц, имеющих для этого полномочия (топ-менеджеры). Отсутствует функция защиты данных от исправления, из-за чего они могут быть утрачены. Дополнительный минус – низкая производительность Excel. При редактировании бюджета, сформированного скажем на три года по десяти центрам финансового учета, разбитого по месяцам, нужно будет открыть не только все файлы, относящиеся к бюджету, но и после внесения изменений необходимо будет пересчитывать все показатели. Поэтому главным недостатком Microsoft Excel является невозможность создать качественно работающую систему бюджетирования при значительном объеме показателей. Данная программа больше подойдет небольшим фирмам. Для более крупных компаний возникает необходимость в приобретении специализированных систем [4] .

В последнее время все большее число российских компаний предлагают свои системы бюджетирования. Для них характерна более низкая цена и лучшая интегрированность с другими российскими системами. Так, например, система «Инталев» довольно успешно интегрируется с популярной бухгалтерской системой «1С». Отличительная особенность этой программы в том, что, планируя ту или иную хозяйственную операцию, пользователи вносят данные в форме транзакций (проводок). Система также позволяет вести управленческий учет, консолидировать данные по разным предприятиям. Стоимость такой системы от 12-15 тысяч долларов США. Среди плюсов программы можно выделить то, что она может получать данные практически из любых учетных систем. Но при передаче данных нередко возникают проблемы. Структура данных в результате переноса может быть искажена гибкая система настроек, которые могут быть произведены непосредственно пользователем. Программа позволяет реализовать практически любые бюджетные модели. Интеграция с 1С дает возможность оперативно контролировать исполнение бюджета.

Минусы системы. Основной недостаток системы, как ни странно, та же самая платформа 1С. Си-

стема не даст особых преимуществ тем, у кого в качестве бухгалтерской системы не используются продукты 1С [5].

Перейдем к следующей системе – Oracle Financial Analyzer (OFA). Она является самым многофункциональным инструментом моделирования бюджетов. Такая система дает возможности использовать при работе формулы различной сложности и осуществлять многомерный анализ в любом разрезе. Дополнительным плюсом является возможность работать из различных городов, что актуально для компаний с множеством филиалов. Также в системе установлен гибкий контроль доступа к данным: подчиненному будут доступны свои и показатели в целом по компании, а руководитель получит доступ к агрегированным показателям по подразделениям.

Недостатки системы. У программы довольно сложный интерфейс, для работы требуется сложная и дорогостоящая настройка. Средства документирования модели плохо развиты, поэтому разработанную модель трудно описать с применением встроенных инструментов. OFA не позволяет вести документооборот из-за отсутствия встроенных средств. Возникают определенные трудности при работе в системе большого числа пользователей: нет возможности отследить факт внесения данных тем или иным отделом. Как следствие, приходится прибегать к применению дополнительного ПО.

Перейдем к рассмотрению следующей системы. Hyperion Pillar - это западная система, которая появилась одной из первых на российском рынке.

Преимущества. Простота использования, легка в освоении, наглядный интерфейс, имеется поддержка русского языка. Hyperion Pillar способна создавать различные отчеты, имеет гибкую структуру документооборота (возможность составлять бюджеты как "сверху вниз", "снизу вверх", так и по смешанным схемам).

При всем при этом, система имеет ряд ограничений. Число степеней детализации информации в модели не может превышать 12. На практике этого бывает недостаточно, так как все уровни аналитики уже задействованы. Приведем проблемы, с которыми может столкнуться пользователь при работе с системой. Компания осуществляет переход от проектной системы планирования к планированию по регионам. Возникает необходимость менять аналитику. Приходится переделывать все отчеты, которые создавались на основе старой аналитики. Для решения данной проблемы требуется привлекать программистов.

Технологические особенности системы таковы, что ее производительность невысока: при работе с фалом нескольких человек, процесс существенно замедляется. Плюс ко всему, программа сложно интегрируется с другими базами данных. Возникают проблемы с планированием: оно возможно по месяцам, по неделям и декадам – нет. Встроенные средства документирования также отсутствуют.

При выборе АСБ следует обратить внимание на то, какая корпоративная информационная система установлена на предприятии. Так как автоматические системы бюджетирования производят многие разработчики, они наилучшим образом интегрируются с их же корпоративными пакетами. Например, если в организации установлена ERP-система Oracle Applications, то в качестве модуля бюджетирования лучше всего подойдет Oracle Financial Analyzer. Пользователям "1С" лучше отдать предпочтение системам, выпускаемым фирмами "Инталев", "Парус", так как они специально разрабатывались для совместной установки с "1С" [6].

Подведем итоги. Полностью совершенной системы не существует, но всегда можно подобрать программу, которая будет подходить для той или иной организации. Необходимо понимать: чтобы затраты на внедрение АСБ окупились, нужно предварительно составить адекватную задачам предприятия структуру бюджетов, написать регламенты работы с ней и связать систему бюджетирования с существующими системами. Еще одним важным моментом является факт того, что внедрение любой информационной системы (в том числе и АСБ) нужно рассматривать как инвестиционный проект с потоками доходов и расходов по нему. Причем для принятия такого проекта необходимо, чтобы выгода от внедрения превосходила его стоимость. Поэтому чем крупнее компания и сложнее его структура, тем большую пользу принесет АСБ. Небольшие же организации с простой финансовой структурой вполне могут обходиться программой Excel. Существенно и то, что внедрение информационных систем управления бюджетом в больших организациях способствует развитию программно-целевого управления и

опирается на это развитие [7].

Однако любая автоматизированная система бюджетирования не сможет заменить квалифицированных специалистов и менеджеров, которые принимают решения. У нее другая задача – обеспечить понятийную и информационную среду, с помощью которой будет проще, быстрее и точнее приниматься решения.

Список литературы

1. Лаптев С.В., Филина Ф.В. Тенденции, перспективы развития, стандартизации нефинансовой отчетности//В сб.: Инновационное развитие российской экономики.VII Международный научный форум, материалы когнференции. М.:Изд-во МЭСИ, 2014. С. 22-28.
2. Лаптев С.В., Волынец М.А. Управление прибылью предприятия в условиях рыночной экономики//Экономика и предпринимательство. 2016. № 7 (72). С.771-779.
3. Лаптев С.В.,Филина Ф.Н. Финансовые аспекты системного управления рисками и его элементы//Финансы: планирование, управление,контроль. 2011. № 2. С.24-30.
4. Название сайта: Итан системы бюджетирования и управленческого учета на 1С:Предприятие электронный ресурс: http://www.finprosoft.ru/avtomatizirovannye-sistemy-byudzhetirovaniya - Дата обращения 13.12.2016.
5. Название сайта: Группа компаний ИНТАЛЕВ электронный ресурс: http://www.intalev.ru/services/finance/byudjetirovanie/ - Дата обращения 13.12.2016.
6. Название сайта: Консалтинговая компания iTeam электронный ресурс: https: //iteam.ru/publications/ finances/section_13/article_797 - Дата обращения 13.12.2016.
7. Лаптев С.В. , Пивоварова О.В. Проблемы применения инструментов программно-целевого управления бюджетом в регионе и направления их решения // Государственное и муниципальное управление. Уче-ные записки СКАГС. 2015. №1. С.25-32.

© Н.Д.Сергеев, 2016

УДК 336

СОВРЕМЕННЫЕ МЕХАНИЗМЫ ФИНАНСИРОВАНИЯ ИПОТЕЧНОГО КРЕДИТОВАНИЯ РОССИЙСКИМИ БАНКАМИ

САГАДЕЕВА А.Г.
ИНЭФБ, БашГУ

Аннотация: В данной статье речь пойдет о системе ипотечного кредитования в России на современном этапе. О возможностях и условиях ипотеки. Будут рассмотрены проблемные аспекты ипотечного кредитования и его перспективы.
Ключевые слова: Ипотека, ипотечное кредитование, кредит, процентная ставка, банк

MODERN MECHANISMS OF FUNDING OF MORTGAGE LENDING BY RUSSIAN BANKS

Sagadeeva A.G.

Abstract: In this article we will focus on the system of mortgage crediting in Russia at the present stage. On the possibilities and conditions of the mortgage. Will consider problematic aspects of mortgage lending and its prospects.
Key words: Mortgage, mortgage lending, credit, interest rate, bank

По мере становления рыночных отношений, в России появляются финансовые механизмы, свойственные развитым странам. Одним из таких механизмов является ипотека, актуализация которой в последнее время связана с рядом макроэкономических причин:

– углубление рыночных преобразований и стабилизация экономической ситуации;

– развитие и становление институтов рыночной экономики, функционирование которых задействует разнообразные финансово–экономические механизмы;

– отсутствие эффективных способов сохранения и накопления денежных средств, имеющихся у населения (фондовый рынок находится в стагнации, проценты по вкладам в банки зачастую ниже уровня инфляции, при относительно стабильном курсе доллара его покупка не выгодна и т.д.);

– высокий уровень ликвидности недвижимости, прежде всего жилья, что делает выгодным вложение средств в него;

– жилищная проблема актуальна для многих семей;

Благодаря своей долгосрочности (20–30 лет) ипотечные кредиты особенно удобны для финансирования в тех случаях, когда выплата процентов и погашение кредита возможны только из текущих, как правило, невысоких доходов, т.е. небольшими взносами. Например, при финансировании строительства жилых домов под аренду погашение ипотечного займа возможно только из поступлений арендной платы. Это касается также и финансирования сельскохозяйственных предприятий с целью расширения земельных угодий (покупка дополнительных участков земли) или строительства жилых и подсобных помещений, так как прирост доходов в сельском хозяйстве относительно невысок.

Средства для предоставления кредитов ипотечный банк получает от продажи закладных листов. Это надежные, приносящие твердые проценты долговые обязательства банка по отношению к держателям. Закладные листы обеспечиваются предоставляемыми банком и гарантированными ипотеками или ипотечными долгами, ссудами. Однако не каждый земельный участок может быть

объектом ипотечного банка, так как безопасность кредита, обеспечивающего покрытие, определяется стоимостью закладного объекта.

Ипотечные банки имеют в экономике двойное значение: как социальные институты, обеспечивающие долгосрочные земельные кредиты, и как эмитенты закладных листов, являющихся наиболее защищенным средством вложения капитала и приносящих проценты.

Кроме того, они являются посредником между вложением капитала и реальным кредитом. Капитал держателя закладных листов обеспечивается не одним объектом, а совокупностью всех объектов банка, гарантирующих его займы. Таким образом, происходит рассеивание риска. В отличие от частного лица, которое предоставляет заем под один объект, банк имеет возможность назначать очень низкие ставки погашения, поскольку средства, поступающие от многочисленных кредитополучателей, могут быть использованы для новых кредитов.

Ипотечные банки предоставляют займы и различным коммунальным общественным структурам. В этом случае заем обеспечивается не ипотеками, а средствами, получаемыми за счет налогов. Источником средств для коммунальных займов являются выпускаемые банком Коммунальные (Общественные) закладные листы. От обычных они отличаются лишь способом гарантирования.

Виды деятельности, которыми могут заниматься ипотечные банки наряду с основной, включают вложение средств в ценные бумаги под определенные проценты, выдачу ссуд под залог ценных бумаг, а также некоторые финансовые услуги.

Ипотечному банку запрещена побочная деятельность, связанная с риском. Например, банк может приобретать участки у своих должников, только с целью предотвращению убытков, строительства административных зданий для своих нужд или жилья для своих сотрудников, спекуляцией земельными участками банку заниматься запрещено[2].

Законодательное ограничение в интересах держателей закладных листов делают ипотечные банки специальными институтами, а не универсальными банками. Только три банка в Германии являются в силу сложившихся традиций смешанными ипотечными банками. Всю деятельность ипотечные банки осуществляют на основе залогового права. Кратко остановимся на некоторых его аспектах.

Так, землевладение может заложено путем передачи собственником права собственности (ипотеки или ипотечного долга) кредитору. При этом землевладелец поручает сделать запись в специальном разделе Земельного кадастра о залоговом праве на земельный участок в пользу кредитора. Формально по законодательству для такой записи требуется лишь письменное распоряжение землевладельца с его нотариально заверенной подписью. Однако поскольку ипотечные банки обязуют собственника подчиняться судебным решениям, необходимо, чтобы поручение было оформлено нотариально, так как оно содержит в себе данное обязательство.

В случае банкротства землевладельца кредиторы залогового права занимают особое положение – они могут, не довольствуясь конкурсной квотой, искать удовлетворения вне конкурсного процесса через принудительную продажу с аукциона закладного объекта. То же относится к судебному процессу о разделе имущества. [1]

Процентная ставка ипотечного долга назначается вначале высокой, так как включает в себя возможные дополнительные повышения процентных ставок. Поскольку ипотечный долг в отличие от ипотеки назначается безотносительно к предоставлению кредита, в специальном соглашении с собственником следует оговорить, для каких требований ипотечный долг может быть использован как гарантия. Обычно договариваются, что ипотечный долг должен обеспечивать все законные требования кредитодателя, в том числе и будущие. Кредитополучатель и собственник не обязательно должны быть одним и тем же лицом. Таким образом, третье лицо может предоставить свой участок в качестве залогового объекта.

Для подсчета залоговой стоимости в каждом ипотечном банке имеются соответствующие инструкции, которые разрабатываются правлением банка и заверяются государственными органами надзора в сфере финансовой деятельности.

Средства для предоставления кредита банк добывает путем продажи закладных листов.

Следовательно, условия, на которых банк может предоставить кредит, зависят от положения на рынке ценных бумаг. Закладные листы обычно продаются ниже номинала на основе биржевого курса долговых обязательств. Курс продажи, однако, не соответствует чистой выручке, получаемой банком от продажи закладных листов. Основная причина состоит в том, что ипотечные банки вынуждены продавать свои ценные бумаги через другие банковские учреждения, главным образом через коммерческие банки. За эту посредническую деятельность ипотечный банк платит пошлину, так называемую бонификацию.

Чистая выручка = Курс продажи – Бонификация

Так как ипотечный банк не меняет процент выплат по закладным листам в течение всего срока их действия, он может своим заемщикам на этот срок устанавливать твердый процент выплаты кредита. Этим и отличаются кредиты, предоставляемые за счет продажи закладных листов, от кредитов сбербанков или других банковских учреждений[5].

В настоящее время закладные листы выпускаются сроком на 10 лет. Перед новой эмиссией производится корректировка условий предоставления кредита в соответствии с состоянием рынка ценных бумаг. В случае снижения процента по закладным листам, как правило, уменьшается процент по кредиту. На практике требование банком процентов за предоставление кредита вызывает непонимание со стороны кредитополучателя, так как оно не знает, с чем это связано. Процент за предоставление необходим, поскольку банк, предлагая кредит, обязан подготовить условия его предоставления и не имеет права их изменять, несмотря на возможное ухудшение ситуации на рынке ценных бумаг.

С одной стороны, чтобы предоставить предложенный кредит, банк должен продать закладные листы, по которым оно оплачивает проценты их держателям. А с другой стороны, ипотечные ссуды выдаются не сразу, а например, по продвижению строительных работ. Проценты банк получит только после выдачи кредита. Чтобы заполнить этот разрыв между выплатой процентов по закладным листам и поступлением кредитов за кредит, и необходим процент за предоставление, который, как правило, составляет 0.25% в месяц. [3]

Ипотека как форма обеспечения наиболее часто применяется в банковском кредитовании. Ипотечное кредитование жилья является одним из основных сегментов банковского бизнеса. Существует несколько подходов, определяющих ипотечное кредитование и рынок, на котором формируются спрос и предложение на ипотечные кредиты. Определение термина «ипотечное кредитование» в узком смысле подразумевает под ипотечным кредитованием разновидность потребительского кредитования, являющегося сегментом ссудного рынка. В широком смысле ипотечное кредитование рассматривается как целостный механизм, который не только позволяет совместить интересы заемщиков и кредиторов, но и включает инвесторов, риэлтеров, застройщиков, страховые компании и другие субъекты рынка.

Список литературы

1. Астапов К.Л. Ипотечное кредитование в России и за рубежом (законодательство и практика) // Деньги и кредит. – №4. – 2012, с.42–48.
2. Аюшева С. Почему буксует ипотека // Газета «эж–Юрист». – № 26. – 2 июня 2016, с.6
3. Воробьев Ю., Караваева И., Скробов А. Залоговое кредитование: зарубежный опыт и российская действительность // Вопросы экономики. 2013. № 11, с.23–25.
4. Гарипова З.Л. Рынок жилищной ипотеки: развитие специальных кредитных институтов // Банковское дело. 2012. № 1, с. 20–23.
5. Гарипова З.Л. Развитие институтов регулирования на рынке жилищного кредитования // Деньги и кредит. – № 6. – 2013, с.51–55.

© А.Г. Сагадеева, 2016

УДК 339.3

ЭФФЕКТИВНЫЕ КОНКУРЕНТНЫЕ СТРАТЕГИИ, БРЕНДИНГ И ПУТИ ПРОДВИЖЕНИЯ ТОВАРОВ НА РЫНКЕ

ИГНАТЬЕВ В.Ю.
Студент
группы Эоб-131,КузГТУ
ШУТЬКО Л.Г.
К.Э.Н., Доцент кафедры экономики КузГТУ

Аннотация: в статье рассматриваются вопросы формирования эффективной конкурентной стратегии компаний на основе брендинга, конкурентные преимущества компаний с точки зрения их сбытовой, маркетинговой политики на примере российского рынка косметических средств.
Ключевые слова: конкуренция; конкурентная стратегия, брендинг, маркетинг, парфюмерия.

AN EFFECTIVE COMPETITIVE STRATEGY, BRANDING AND WAYS OF PROMOTION OF PRODUCTS ON THE MARKET

Ignatev V. Y.
Student of group EOB-131, KuzSTU
Shutko L. G.
C. of E. S., Associate Professor of Economics, KuzSTU

Abstract:the article considers the questions of formation of effective competitive strategies of companies on the basis of branding, competitive advantages of companies with respect to their sales and marketing policy on the example of the Russian market of cosmetics.
Keywords:competition; competitive strategy, branding, marketing, perfumery.

The development of competition on commodity markets in the post-reform Russian economy has necessitated the formation of competitive strategies of companies and effective ways to promote products. In the early 90-ies in Russia, a new specific form of competition – competition "brands"[1, p. 39]. In modern conditions, branding, rebranding became ways of promoting goods to the market. "Basic value has understanding of that fact that the brand of the producer shall develop gradually and continuously. Even after branding the products will adapt to the market and will begin to bring in the income, it is necessary to perform updating of the brand that is caused by variability of the market environment and consumer preferences" [2, p. 224].

Among the dynamically developing brand of the commodity markets include the market of cosmetic products. In the modern Russian market of cosmetic products presents a huge variety of different brands, both domestic and foreign manufacturers. Many people underestimate this segment of the business, although the experts of the marketing Agency Discovery Research Group, in 2015 the sales volume of cosmetics and products for personal care amounted to about 500 billion rubles, which is only 50 billion rubles less than the volume of sales of bread.The client base of the cosmetic companies has more than 60 million, as a rule, women from 15 to 55 years. However, over the last few years the number of men using cosmetic preparations has in-

creased, and each year continues to grow at an average rate of 5%. Today, about 20% of the male population use aesthetic cosmetics, about 8-10 million. [2]. Studies show that on the Russian market of cosmetic means, formed rigid monopolistic competition[3]. The buyer is hard to surprise just good quality, low price, beautiful packaging and other pleasant bonuses, you need something more interesting. More money the manufacturers spent on advertising the product rather than on its production, what is lost the most important thing is quality, but about it already nobody thinks, since the main goal is to sell, but how to do it – the big question, because a lot of ways. Monitoring of the market of cosmetic products shows that of all possible variants of realization of goods, the main ones are three, including, sale of cosmetics stores, network sales, direct sales aggressive. Each of them has own pros and cons, so in the end we will try to conclude which of these methods better than any, we will note a competitive advantage.

The first method is selling in stores cosmetics. This is the easiest method of implementation. We arrive at the store or pharmacy, look in the window, ask for help from a consultant and determine the choice.So you can sell cosmetics in all price segments: from the cream for 80 rubles to expensive serums, the price of which exceeds 10 thousand. What brands can we find in store?L OrealParis, Nivea, YvesRocher,Garnier,NaturaSiberica, LaRochePosay, ChristianDior, Guerlainит.d. It's worth to mention such brands as Renophase, Dr. Spiller, Christina, these brands represent professional cosmetics used in beauty salons, it is expensive and its use requires special skills and sometimes additional hardware technology. The point of such implementation is very simple: the client does not need to waste time and look for something to order, he can choose for himself what is in his wallet right in the store. And then there are three options for the production and sale of goods: the first is to spend about 70-80% of money on advertising, and the rest on the production of, cosmetics will be cheap, the good of it will not be much, but it will buy as is – this Leviathan of Hobbes, which easily grinds the bones of the doubt and common sense; the second option is to spend 50% of the budget and to produce cosmetics, which will be somewhat better in quality, this content will buy less, however, this disadvantage is offset by the fact that the price of this makeup will be slightly higher than the previous option; the third option is to spend up to 20% on advertising, and everything else on production to make quality content that will be very different in quality and price from the first 2 options, such products will buy less, i.e., sales will be significantly lower than the competition. However, plus a third option consists in the constancy of the buyers, as a rule - it provided a middle-aged woman, and a price that can be 5, 10, or even more times greater than the counterparts. In general, all three of these options is one hundred percent overlap the entire segment of buyers.

The second method is network sale. Everything is not so simple. Some cosmetic brands are also familiar to consumers, however, the problem is that they cannot be purchased in stores, as the dissemination is carried out through network marketing. This means that the purchase can either special order or have a representative of our company in your city. The obvious advantage is that consumers are not affected (in the price format) such costs as rent of shop, salary of the seller, the contents of outbuildings, etc. are also network companies much often held promotions, discounts, present a more interesting loyalty system and much more. Another feature is the consumers themselves can earn rewards for such companies, becoming a consultant for MaryKay, Avon, Faberlic, Amway, NHT Global. It should be noted that the amount of earnings depends on your personal and professional data of each specific consultant. There are whole systems, circuits and methods of network sales, the majority of these companies provide training this skill. The total mass of the cosmetics in this category, the spread will be slightly higher in quality than a large portion of the drugs that you can find in the store, the price will on average remain on the same level. For example, there is a mass market Avon, MaryKay middle market and luxury cosmetics (at least so considered), an example would be Amway.

The third method – direct aggressive sales, it is similar to network marketing because the product cannot be bought in the store, however, there are some fundamental differences. I must say that in the domestic market this method is the most ambiguous, he found a huge amount of fans and enemies as the way of sale, price and after-sales service not like other brand cosmetics. The product itself is very expensive cosmetics, which is mainly produced in Israel. The basis components of the Dead sea, a unique and patented complexes. These cosmetics, in almost all its manifestations is a low molecular weight, which increases the efficiency of its use, as it can affect deeper layers of the skin, thereby changing its structure. In comparison with the products

of the previous methods of implementation, the effect from these cosmetic products will be much stronger. In the Russian market are the following brands: AquaMineral, Desheli, MonPlatin, SalvadorDali.Their implementation usually takes place through the offices of these companies, which are in many cities of the country. Here, customers can obtain additional services, including the diagnosis of skin, scalp, hair and body, the doctor's consultation and the selection of a set of necessary cosmetics. Throughout the use of cosmetics the customer has the opportunity to receive advice on the use of these drugs in the offices of the company.In addition, these companies can provide professional beauty treatments, and it goes beyond the office for the sale of aesthetic products. In General, the competitive advantage of using the strategy of direct aggressive sales is pricing. Cosmetic complexes can be purchased for different amounts, depending on what wants to work client. The average price is around 100 thousand rubles, which clearly stands out from the price segment of the drugs described above.So, in conclusion, it should be noted that today the mass market cosmetics class gets about 92.3% of consumers, 44.3% prefer selective cosmetics (obviously used not only to her but also cheaper analogues), only 24.2% are direct selling, everything else - it is through the sale of special retail shops, supermarkets, markets, etc. It says that the average person prefers cheapest advertised goods, not seeing much difference between brands, the buyer will choose what heard and that costs less. However, this does not mean that the luxury cosmetics market has no place to be, on the contrary, over the years, the culture of self-care is gaining momentum and demand for selective cosmetics also steadily increasing. Effective Competitive Strategy cosmetics manufacturers have to be formed with the main trends in consumer behavior.

Список литературы

1. Шутько Л.Г.Развитие конкуренции в условиях реформирования российской экономики диссертация на соискание ученой степени кандидата экономических наук / Кемерово, 2000.
2. Шутько Л.Г.Конкурентоспособность и стратегический брендинг предприятия / III Международная научно-практическая конференция "Современные тенденции и инновации в науке и производстве" Филиал федерального гос. бюджетного образовательного учреждения высшего профессионального образования «КузГТУимени Т.Ф. Горбачева» в г. Междуреченске. 2014.
3. Данные на основе маркетингового исследования ЭкспоМедиаГруппы «Старая крепость».
4. Данные на основе маркетингового исследования DiscoveryResearchGroup.

УДК 339.13.017

АНАЛИЗ РОССИЙСКОГО РЫНКА CMS

ВЕЛИЦКАЯ С.В.
студент, 3 курс, институт экономики и управления
Самарский национальный исследовательский университет им. академика С.П.Королева (Самарский университет)
КУДРЯШОВА В.А.
студент, 3 курс, институт экономики и управления
Самарский национальный исследовательский университет им. академика С.П.Королева (Самарский университет)
МОРОЗОВА С.А.
к.э.н., доцент кафедры экономики
Самарский национальный исследовательский университет им. академика С.П.Королева (Самарский университет)

Аннотация: **В данной статье рассматривается российский рынок систем управления контентом (CMS), его стадии развития и нынешнее состояние. Проанализированы рейтинги по категориям CMS и представлены тенденции на ближайшее будущее.**
Ключевые слова: **CMS, система управления контентом, российский рынок CMS, анализ рынка, веб-студии.**

ANALYSIS OF THE RUSSIAN MARKET OF CMS

VelitskayaS.
KudryashovaV.
Morozova S.

Abstract: **This article examines the Russian market of content management systems, its stages of development and the current status. There were analyzed ratings by the CMS categories and presented trends for the near future.**
Key words: **CMS, content management systems, Russian market of CMS, analysis of market, web-studios.**

На сегодняшний день создание веб-сайтов является одной из важных технологий разработки ресурсов Internet. Сайт представляет собой лучшую визитную карточку фирмы или учреждения, ведь на нем содержится вся полезная информация для клиента, доступная в любое время суток. Огромным прорывом в технологии разработки современных веб-проектов стала система управления контентом, которая широко используется в сети Интернет при построении проектов любой сложности.

На раннем этапе своего развития порог вхождения на российский рынок CMS был достаточно низким, так как любая дизайн-студия могла разработать свой движок и представить его как полнофункциональную CMS. Также практически отсутствовали полномасштабные исследования рынка, поэтому публикаций о CMS критически мало.

Последующее развитие рынка привело к его постепенному насыщению, и лидирующие системы значительно увеличили процент присутствия на рынке. Однако на низком уровне остался процесс внедрения систем, и зарубежные системы практически отсутствовали.

Постепенное улучшения качества ведения бизнеса связано с повышением внимания к стратегии продвижения «движков». Помимо этого на рынке усилилась конкуренция между бесплатными open-

source системами и коробочными продуктами.

На сегодняшний день российский рынок CMS является одним из наиболее конкурентных. Сводный топ всех CMS, который был составлен рейтингом «Рунет» представлен на рисунке 1 [1] .

#	CMS	Проекты	Балл	Тренд
★	Shop-Script	★	★	★
1	1С-Битрикс	17 759	53.85	—
2	WordPress	5 516	5.78	↗
3	Joomla!	6 453	5.78	—
4	Drupal	3 359	5.60	↘
5	MODX	4 640	4.26	↘
6	UMI.CMS	2 462	3.49	↘
7	NetCat	1 545	2.89	—
8	CS-Cart	1 748	2.55	↗
9	HostCMS	1 134	1.50	↘
10	Opencart	1 229	1.18	↗

Рис. 1. Общий рейтинг CMS

Лидирующая позиция в данном рейтинге принадлежит «1С-Битрикс». Данная система обладает следующими преимуществами: удобство для контент-менеджера, высокое качество визуального редактирования, встроенный инструмент для мультиязычности, готовность к большим объемам контента, расширенный ассортимент шаблонов дизайна [2].

Второе место занимает система WordPress, которая за прошедший год показала наибольший рост по количеству внедрений. Если в 2015 г. насчитывалось 2 654 проектов, то в 2016 г. году их количество составило 5 516.

Если рассматривать рейтинги по нескольким категориям, то топ-5 коммерческих CMS стабильно возглавляют 1С-Битрикс, UNI.CMS и NetCat. CS-Cart поднялся в рейтинге на 4 место, благодаря увеличению числа проектов до 1748 по сравнению с 1112 в 2015 году.

#	CMS	Проекты	Балл	Тренд
1	1С-Битрикс	17 759	77.80	—
2	UMI.CMS	2 462	5.05	—
3	NetCat	1 545	4.18	—
4	CS-Cart	1 748	3.73	↗
5	HostCMS	1 134	2.17	↘

Рис. 2. ТОП - 5 коробочных коммерческих CMS

Помимо коммерческих на рынке представлены также бесплатные CMS (рисунок 3).

#	CMS	Проекты	Балл	Тренд
1	WordPress	5 516	24.59	↗
2	Joomla!	6 453	24.53	—
3	Drupal	3 359	23.86	↘
4	MODX	4 640	17.96	↘
5	Opencart	1 229	4.92	—

Рис. 3. ТОП - 5 Open - source CMS

В 2016 г. 1-е место среди open-sourse систем занял WordPress. Преимуществами данного «движка» являются встроенные модули, поддержка человекопонятной URL, инструменты геолокации, высокая скорость работы и пригодность для SEO-оптимизации.

Самые большие изменения произошли в категории «студийных» CMS в связи с мелкосерийностью производства каждой конкретной студии. В итоге в топ-5 2016 г. лидером стал UralCMS, который в прошлом году был новичком этого рейтинга (рисунок 4).

#	CMS	Проекты	Балл	Тренд
1	UralCMS	1 759	13.01	↗
2	QP.Framework	107	12.03	new
3	Текарт CMS/CMF	222	8.31	↘
4	CMS Brane	453	5.53	↗
5	ARMD	20	5.02	↘

Рис. 4. ТОП - 5 студийных CMS

Анализируя данные рейтинги, можно сказать, что все CMS увеличили количество своих проектов по сравнению с 2015 года. Аналогичное повышение ожидается и в дальнейшем.

В будущем рынок систем управления контентом станет более конкурентоспособным. Разница в положении между компаниями станет заметнее, так как игрокам из средней ценовой ниши будет принадлежать большая часть проектов. К последним будут относиться коробочные продукты, успех которых будет достигнут благодаря маркетинговой составляющей. Стоимость решений легкого уровня будет лежать в интервале $300-1000, среднего – $1500-5000. В компаниях, которые останутся в дорогой ценовой нише, преимуществом станет возможная интеграция и совместимость со стандартными модулями автоматизации (например, «1С»). А конкуренцию им составят зарубежные компании, такие как IBM и Microsoft. В связи с усилением конкуренции на рынке CMS будут приняты официальные стандарты, и повысится информационное сопровождению и освещение рынка.

Отдельную нишу займут open-source системы (такие как Zope, PHP-Nuke), на которых будут разрабатываться сайты компаний, не имеющих возможности писать свои CMS и не желающие по каким-либо причинам использовать коммерческие продукты. За счет мощной поддержки коммьюнити разработчиков такие системы займут прочное положение на рынке.

Таким образом, российский рынок системы управления контентом все еще находится в стадии активного формирования. Среди платных лидирующую позицию занимает отечественная компания «1С-Битрикс», а наиболее популярной бесплатной системой управления контента является WordPress. Однако можно отметить, что в будущем ожидается переход веб-узлов от бесплатных к коммерческим.

Список литературы

1. «Рейтинг Рунета» представил итоги рейтинга CMS за 2016 год [электронный ресурс]:[б.и.], 2016. – Электрон. текстовые дан. on-line. – Загл. с титул. экрана. – URL:http://www.ratingruneta.ru/press/cms-ecommerce-2016/ (дата обращения 08.12.2016)

2. Таблица сравнения CMS [электронный ресурс]:[б.и.], 2016. – Электрон. текстовые дан. on-line – Загл. ститул. экрана. – URL:http://www.ratingruneta.ru/press/cms-ecommerce-2016/(дата обращения 09.12.2016)

© С.В.Велицкая, В.А.Кудряшова, С.А.Морозова, 2016

УДК 336.1

НАЛОГОВАЯ АМНИСТИЯ: МИФ ИЛИ РЕАЛЬНОСТЬ

СЕРЕБРЕННИКОВА А. К.
магистрант гр. ЭУм-16-2 ФГБОУ ВО «ИРНИТУ»

Аннотация:**В статье проведен анализ «Закона об амнистии капиталов», выявлены цели проведения данной процедуры, а также охарактеризованы возможные последствия.**
Ключевые слова:**амнистия капитала, бюджет, доходы, легализация**

TAX AMNESTY: MYTH OR REALITY

Serebrennikova A. K.
INRTU

Abstract**: The article analyzes the "Law on amnesty of capitals", revealed purpose of this procedure, as well as the possible consequences described.**
Keywords**: capital amnesty, budget, income legalization**

Легализация, также известная как амнистия капитала - это экономический механизм, который, по сути, является своеобразным договором между государством и хозяйствующими субъектами либо гражданами, позволяющий выстроить взаимоотношения между сторонами с нуля. Успех процедуры зависит от уровня доверия между сторонами. Легализация и доходов, и имущества выступает предварительной стадией декларирования. Государство позволяет всем жителям узаконить все свои доходы, не понеся ни наказания, ни штрафных санкций. В таком формате частные лица и организации получают возможность очистить свою историю и устранить ряд ошибок. Механизмов амнистирования имеется огромное количество.

Федеральный закон «О добровольном декларировании физическими лицами активов и счетов (вкладов) в банках и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» от 8 июня 2015 г. № 140-ФЗ, получивший название «закон об амнистии капиталов», заработал с 1 июля. «Настоящий федеральный закон направлен на создание правового механизма добровольного декларирования активов и счетов (вкладов) в банках, обеспечение правовых гарантий сохранности капитала и имущества физических лиц, защиту их имущественных интересов, в том числе за пределами РФ, снижение рисков, связанных с возможными ограничениями использования российских капиталов, которые находятся в иностранных государствах», - говорится в документе.

Все желающие могут представить декларацию в налоговый орган с 1 июля по 31 декабря 2015 г.В нее можно включить информацию об имуществе (земля и другая недвижимость, транспорт, ценные бумаги, доли в бизнесе), сведения о контролируемых иностранных компаниях, о счетах в зарубежных банках и счетах, по которым декларант признается бенефициаром. Декларант освобождается от ответственности в том случае, если предусмотренные указанными статьями деяния были совершены до 1 января 2015 г. Налоги с задекларированных активов взиматься не будут, участникам процесса обещан режим налоговой тайны и освобождение от уголовной, административной и налоговой ответственности.При этом с декларанта снимается обязанность возместить в федеральный бюджет причиненный ущерб[3].

Закон предусматривает, что амнистия капиталов не будет распространяться на лиц, осужденных к моменту проведения амнистии, и лиц, в отношении которых к моменту проведения амнистии было возбуждено уголовное дело или дело об административном правонарушении по основаниям, по которым проводится амнистия.Согласно закону, данные, содержащиеся в декларациях, нельзя будет ис-

пользовать в качестве основания для возбуждения уголовного дела или как доказательства в рамках уголовного дела [4].

Основными целями проведения налоговой амнистии являются возврат капитала, легализация доходов, стимулирование добросовестного исполнения обязанностей налогоплательщика. Предложенный вариант не способствует достижению этих целей. Более того, налоговая амнистия не может проводиться сама по себе, она должна быть составной частью единой государственной политики, как в сфере налогообложения, так и в области валютного, таможенного и уголовного регулирования.

В настоящее время в силу политических предпосылок (введенных против России санкций) идея амнистии капитала может оказаться привлекательной для граждан, имеющих средства за рубежом, но ввиду опасения расширения способов давления со стороны стран Запада готовых вернуть их на родину. Однако, по оценкам экспертов, далеко не все вывезенные капиталы можно вернуть в Россию. Примерно 30% этих средств было вложено в недвижимость (15—30 млрд долларов), около 30—40% — в ценные бумаги и прямые инвестиции в зарубежные компании (20—40 млрд долларов). В результате остается примерно 30—40% (20—30 млрд долларов — на банковских счетах) от общей суммы вывезенного капитала, которые частично, вероятно, вернутся в страну в форме иностранных инвестиций. Пропорции между отдельными категориями зарубежных активов достаточно подвижны, так как под влиянием экономической конъюнктуры и других факторов один вид активов может трансформироваться в другой [5].

В существующих реалиях проведение амнистии капиталов направлено в большей степени не на пополнение бюджета, а на вывод капиталов из тени. Поэтому в целях недопущения осложнения внешнеполитической обстановки и возврата максимально большего объема денежных средств, при проведении амнистии капиталов Российской Федерации необходимо тщательно проанализировать как собственный предыдущий опыт легализации денежных средств, так и примеры зарубежных стран. Иначе амнистия капиталов может привести только к легализации денежных средств и освобождению от ответственности лиц, совершивших финансовые правонарушения.

Не стоит забывать о негативных последствиях налоговой амнистии, которая, поощряя недобросовестных налогоплательщиков, ставит их в привилегированное положение относительно законопослушных граждан. Мировая практика свидетельствует о том, что такие меры бесполезны и даже вредны с точки зрения воспитания добросовестных налогоплательщиков [6].

Для успешной реализации заложенных в законопроекте гарантий следует принять целый комплекс поправок в уголовное, уголовно-процессуальное, налоговое и валютное законодательство. Предусмотренные законопроектом нормы все еще не позволяют перевести в личную собственность без налогов активы, владение которыми осуществляется через офшорные и иные иностранные компании без использования номинальных владельцев, – эту возможность нужно предусмотреть в дополнительных поправках. Кроме того, чтобы стимулировать физических лиц переходить к персональным счетам в зарубежных банках вместо использования счетов, открытых на офшорные компании, важно серьезно либерализовать правила валютного контроля в части зарубежных счетов российских резидентов.

Сейчас валютные правила допускают зачисление средств на зарубежные счета лишь в ограниченном числе случаев. Их круг не охватывает большую часть легальных инвестиционных операций (продажа иностранных ценных бумаг, полное или частичное погашение их номинальной стоимости, доходы по производным финансовым инструментам, выплаты из инвестфондов). Если доходы по таким операциям зачисляются на зарубежные персональные счета россиян, в том числе в Европе (а не на счета в российских банках), штрафы могут составлять 75–100% от суммы операции независимо от того, были ли уплачены с полученных доходов налоги в России. Амнистия капиталов снимает валютные риски по задекларированным капиталам в отношении прошлых периодов, но оставляет почву для новых нарушений, избежать которых зачастую технически невозможно при зачислении доходов на зарубежные счета [1].

На сегодняшний день процесс декларирования идет слишком медленно. По официальным данным сдано около 500 деклараций. Это объясняется тем, что бизнесмены и предприниматели, имеющие

нелегальные капиталы все же не спешат выводить их из тени. Во-первых, им придется уплатить налог в размере 13%, а это дополнительные расходы. Во-вторых, нет никаких гарантий, что данные о действительно значительных незадекларированных доходах не будут переданы в правоохранительные органы. Но, несмотря на невысокие объемы раскрытия активов перед ФНС, Правительство РФ приняло решение о продлении амнистии капиталов еще на полгода. По словам экспертов, это означает намерение отложить признание неудач [7].

На настоящий момент нет оснований полагать, что амнистия простимулирует возвращение капитала в Россию. Международный опыт свидетельствует о том, что радикальных положительных результатов проведение налоговых амнистий не приносит, а в дальнейшем лишь способствует еще большему оттоку капитала.

Список литературы

1. Федеральный закон Российской Федерации от 30 декабря 2006 г. № 269-ФЗ «Об упрощенном порядке декларирования доходов физическими лицами»//СПС «КонсультантПлюс», 2013
2. Соловьев И.Н. Налоговая амнистия/И.Н. Соловьев. М.: Проспект, 2009.
3. http://www.kommersant.ru/doc/2868403
4. http://www.vedomosti.ru/opinion/articles/2015/05/19/voprosi-k-amnistii-kapitalov
5. http://www.vedomosti.ru/newspaper/articles/2015/04/29/sobitiya-tsifri-tendentsii
6. http://www.directorinfo.ru/article.aspx?id=13655&iid=593
7. http://www.vedomosti.ru/newspaper/articles/2015/03/25/nebesplatnoe-no-vseproscheni
8. http://www.forbes.ru/mneniya-column/gosplan/274945-vopros-o-doverii-kakoi-mozhet-byt-amnistiya-kapitalov

УДК 338

ИНФОРМАЦИОННЫЕ РЕСУРСЫ ПРЕДПРИЯТИЯ

ТЕЛЕШЕВ В.С.
студент
ГБПОУ ИО «Иркутский региональный колледж педагогического образования»
Научный руководитель:
БАЯСКАЛАНОВА Г.А.
преподаватель
ГБПОУ ИО «Иркутский региональный колледж педагогического образования»

Аннотация: Управление информацией и знаниями в компании приобретает исключительно важное значение для формирования инновационной экономики. В своевременном многообразии информационных ресурсов и технологий управление информацией и знаниями играет главную роль в решении задач управления и развития компании, обучении персонала, так как от своевременности, актуальности, достоверности получаемых сведений зависят результаты деятельности всей компании.
Ключевые слова: информация, информационные ресурсы, государственные информационные ресурсы, информационные ресурсы предприятия, мировые информационные ресурсы.

INFORMATION RESOURCES OF THE ENTERPRISE

Teleshev V.S.
student
GBPOU IO "Irkutsk Regional College teacher education "Scientific adviser:
Bayaskalanova G.A.
teacher
GBPOU IO "Irkutsk Regional College teacher education "

Abstract: Managing information and knowledge in the company becomes crucial for the formation of an innovative economy. In a timely diversity information resources and technology management information and knowledge plays a major role in the decision of problems of management and development of the company, staff training, because of the timeliness, relevance, reliability of information depends on the results of operations of the entire company.
Key words: information, information resources, state information resources, information resources of the enterprise, the global information resources.

Ключевым законом, определяющим правовые основы информационной работы в России, является Федеральный закон «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» от 27 июля 2006 г. № 149 – ФЗ.

Рынок информационных услуг может быть определен как совокупность экономических, правовых

и информационных отношений по торговле (продаже и покупке услуг) между поставщиками (продавцами) и потребителями (покупателями). Товаром на рынке информационных услуг является информация.

В соответствии с законом информация – это сведения (сообщения, данные) независимо от формы их представления.

Информация, зафиксированная на материальном носителе и хранящаяся в информационных системах (библиотеках, архивах, фондах, банках данных, других информационных системах), образует информационные ресурсы.

Информационные ресурсы распределяют на государственные и негосударственные.

Государственные информационные ресурсы – это такие ресурсы, которые как элемент имущества находятся в собственности государства.

Государственные ресурсы включают следующие группы:

– федеральные информационные ресурсы;

– информационные ресурсы, находящиеся в совместном ведении Российской Федерации и субъектов Российской Федерации;

– информационные ресурсы субъектов Российской Федерации.

По отношению к государственным информационным ресурсам государство выполняет функции управления в полном объеме. В отношении негосударственных информационных ресурсов государственное управление осуществляется в основном правовыми методами.

Физические и юридические лица являющиеся собственниками массивов документов, которые созданы за счет их средств, приобретены ими на законных основаниях, получены в порядке дарения или наследования образуют негосударственные информационные ресурсы.

В настоящее время на мировом рынке информации принято различать следующие основные сектора: деловой информации, специальной информации, массовой потребительской информации [2].

Под информационными ресурсами организации (предприятия) следует понимать, – массив информации юридических лиц созданных за счет их средств, приобретенных ими на законных основаниях, полученных в порядке дарения или наследования.

Среди наиболее важных видов источников информации для предприятия можно выделить:

– источники внутри самой организации: деятельность специализированных групп сотрудников, периодические отчеты, всевозможные информационные связи и т. д.;

– публикуемые источники, такие, как, отчеты правительственных агентств, отчеты торговых организаций, научные публикации торговые журналы, справочники и т. д.;

– другие организации: поставщики, рекламные агентства, средства массовой информации, заказчики, конкуренты и т. д.;

– информационная индустрия: фирмы, занимающиеся исследованиями в области маркетинга, другие специализированные агентства.

Основная цель деятельности предприятия – достичь максимальной прибыли. Для реализации этой цели требуется разработать стратегию развития предприятия, которая должна отвечать на вопрос: как в максимальной степени использовать возможности предприятия в конкретных условиях внешней среды (рис. 1) [1].

Основными задачами по управлению информационными ресурсами в организации (предприятии) являются:

– выявление потребности в информации в соответствии со спецификой организации;

– выявление параметров внешней среды, изменение которых может повлиять на деятельность предприятия, и организация мониторинга значений этих параметров;

– выявление ресурсов мирового рынка информации, которые удовлетворяют потребностям предприятия на основе метаинформации;

– заключение контрактов с информационными агентствами на возможность доступа к их ресурсам. Получение и изучение документации, раскрывающей особенности доступа к информационным ресурсам агентства. Освоение специалистами предприятия технологии работы с ресурсами агентства;

– управление организацией поиска информации в выделенных ресурсах при появлении конкретных требований к информации и при организации мониторинга отдельных параметров внешней среды с целью снижения затрат на получение необходимой предприятию информации;

– управление оценкой достоверности полученной информации;

– участие в использовании полученной информации при обосновании принимаемых решений в организации;

– анализ затрат на получение необходимой информации и оценка достигаемого эффекта в деятельности предприятия.

Рис. 1. Информация о внутренней и внешней среде организаций (предприятий), необходимая для управления

Таким образом, для успешного функционирования предприятия необходимо обеспечить организацию следующих процессов:

1) целенаправленный сбор, первичная обработка информации;
2) доступ к собранной информации;
3) своевременность получения и использования полученной информации.

Список литературы

1. Баяскаланова Т.А., Вырупаева Т.В. Экономическое управление организацией : учебное пособие / Иркутский государственный технический университет. – Иркутск, 2013. – 215 с.

2. Селетков С.Н., Днепровская Н.В. Управление информацией и знаниями в компании : учебник. – М. : ИНФРА-М, 2011. – 208 с.

УДК 339.972

ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ РФ И ПРОБЛЕМЫ ЕЕ РАЗВИТИЯ

ЭСЕККУЕВА А.К.
ФГБОУ ВПО Карачаево-Черкесский государственный университет имени У.Д. Алиева

Аннотация: Внешнеэкономическая деятельность в Российской Федерации прошла три этапа своего эволюционного развития, а с 1991 года вступила в четвертый этап, при этом каждому этапу свойственны определенные цели, задачи, проблемы. Идентификации особенностей, целевых установок, проблем и задач развития внешнеэкономической деятельности в Российской Федерации и посвящена данная статья
Ключевые слова: внешнеэкономическая деятельность Российской Федерации, эволюция развития

FOREIGN TRADE ACTIVITIES IN THE RUSSIAN FEDERATION AND PROBLEMS OF ITS DEVELOPMENT

Esekkueva A.K.

Abstract: Foreign trade activities in the Russian Federation has passed three stages of their evolution, and since 1991 entered the fourth stage, with each stage has specific goals, tasks, problems. Identify features, goals, problems and tasks of development of foreign trade activities in the Russian Federation this article is devoted to.
Keywords: foreign economic activity of the Russian Federation, the evolution of development.

Внешнеэкономическая деятельность любой страны отражает ее национальные интересы и проводимую внешнеэкономическую политику. В то же время внешнеэкономическая деятельность отображает общее состояние национальной экономики, наличие существующих проблем, факторы и условия развития, потенциальные возможности и фактическое использование имеющихся ресурсов [2].

Для понимания сущности и выбора альтернатив развития внешнеэкономической деятельности, представляется целесообразным анализ эволюции и идентификация проблем, присущих современному этапу развития. В ходе проведенных изысканий было установлено, что для Российской Федерации характерны четыре этапа развития внешнеэкономической деятельности:

I-й этап - до 1918 г. (дореволюционный период);

II-й этап - 1918–1986 гг.(советский период);

III-й этап - 1986–1991 гг. (перестроечный период);

IV-й этап - 1991 г. (современный период).

Существенными проблемами в сфере внешнеэкономической деятельности (ВЭД) нашей страны являются недостаточное развитие экспорта услуг, преобладание сырьевой направленности экспорта, малая доля прямых инвестиций как иностранных, так и российских. В настоящее время происходит дальнейшее становление системы управления внешнеэкономической деятельностью в России [3].

Кризис экономической системы государственного социализма, отразившийся в недостаточном и неэффективном развитии ВЭД, сделал необходимым ее реформирование. Потребность в радикальном реформировании ВЭД была вызвана целым рядом обстоятельств, к числу которых можно отнести:

• государственная монополия внешнейторговли порождала оторванность непосредственных хозяйствующих субъектов от мирового рынка и делала невозможной для них использовать преимущества международногоразделения труда;

• предприятия, особенно обрабатывающей промышленности, не были заинтересованы в экспор-

те своей продукции, так как вся экспортная выручка полностью централизовалась государством;

• оторванность от мирового технологического рынка, сосредоточение новейших технологий в военно-промышленном комплексе делала неконкурентоспособными отечественные товары, особенно машинно-технической продукции и ряд других факторов [2].

Реформа ВЭД в общем комплексе радикальных экономических преобразований стала особенно острой по мере исчерпания возможностей экстенсивного развития национальной экономики.

Основными целями реформы ВЭД, по нашему мнению, следует рассматривать:

• включение российской экономики в систему мирового хозяйства;

• использование преимуществ международного разделения труда;

• создание заинтересованности хозяйствующих субъектов в осуществлении экспортно-импортной и других видов ВЭД [4].

В соответствии с названными целями определены и основные направления проведения реформы ВЭД, главными из которых стали:

• демонополизация ВЭД (ликвидация государственной монополии внешней торговли, валютной монополии и запрета на иностранные инвестиции);

• децентрализация ВЭД (передача права ее осуществления непосредственно хозяйствующим субъектам);

• либерализация ВЭД (отмена и существенное ослабление ограничений, порождаемых административно-командной экономикой);

• переход к использованию преимущественно экономических методов государственного регулирования ВЭД;

• коренная реорганизация управления ВЭД на федеральном, региональном и местном уровнях и на уровнях фирм и предприятий;

• разработка законодательства по ВЭД, соответствующего уровню, достигнутому в промышленно-развитых странах и нормам международного права.

При определении внешнеэкономической стратегии России необходимо учитывать существенные слабости нашей экономике во внешнеэкономических связях. К основным проблемам ВЭД следует отнести:

• чрезвычайно высокая ресурсоемкость и затратность производства (даже в технологически продвинутых отраслях);

• преобладание неконкурентоспособных по современным стандартам технологий и методов организации производства;

• существенный, а в отдельных отраслях критический износ основных производственных фондов;

• ограниченные возможности внутреннего накопления;

• слабая мотивация и низкая интенсивность труда;

• значительная неравномерность в экономическом развитии регионов страны и большие разрывы в стандартах жизни между ними;

• инерция бюрократизации экономики и всей системы государственного управления и значительная социально-политическая неустойчивость.

87% российского экспорта приходится на промышленно развитые страны. Именно они покупают отечественные природные ресурсы и энергоносители. На долю же бывших союзных республик СССР, сотрудничающихныне в рамках Содружества НезависимыхГосударств (СНГ), приходится лишь 13% нашего нынешнего экспорта, но 58% импорта. При этом Россия все время сталкивается с конфликтными ситуациями в торгово-экономических отношениях со странами СНГ. Они охотно приобретают российские товары, особенно сырье и энергоносители, но крайне проблематично их оплачивают. Из-за этого правительству России приходится постоянно вести тяжелые переговоры о погашении долгов этих стран перед российскими поставщиками [1].

Успешному решению проблем международных экономических отношений России должно способствовать развитие механизма государственного стимулирования экспорта и импортозамещающего производства на микро- и макроуровне; дальнейшее развитие инфраструктуры ВЭД.

Одним из важнейших направлений экономической политики Российской Федерации на современном этапе является развитие экспорта, увеличение в его структуре доли продукции высокой степени переработки и повышение конкурентоспособности российской продукции на внешнем рынке.

Экспортный потенциал представляет собой способность национальной экономики производить продукцию, конкурентоспособную на мировых рынках, и экспортировать ее в достаточных объемах по мировым ценам. В этой связи приоритетной и наиболее сложной является проблема развития и диверсификации экспортного потенциала страны, а также импортозамещения.

Список литературы

1. Быркова Е. «Анализ экспорта и импорта Российской Федерации за 6 месяцев 2013 года». URL: www.провэд.рф (дата обращения: 15.06.2014).
2. Клеева Л.П., Воробьев И.В. Оценка уровня инновационного развития отечественной экономики // Креативная экономика, 2011. № 9 (57).
3. Покровская В. В. Внешнеэкономическая деятельность / 2-е изд., пер. и доп. М.:Юрайт, 2014
4. Юдаева К., Ясин Е. Стратегия 2050: справится ли Россия с вызовами глобализации? // Вопросы экономики, 2008. № 5. С. 4-21.
5. Аналитический центр «Эксперт» URL: http://www.expert.ru (дата обращения: 15.06.2014).

© А.К. Эсеккуева, 2016

УДК 336.69

МИРОВОЙ ФИНАНСОВЫЙ РЫНОК: ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ И ПУТИ ЕГО РАЗВИТИЯ

ЭСЕККУЕВА А.К.
ФГБОУ ВПО Карачаево-Черкесский государственный университет имени У.Д. Алиева

Аннотация: В целях финансового обеспечения стратегии долгосрочного экономическогоразвития должна быть решена проблема повышения эффективности перераспределения финансовых ресурсов через механизм финансового рынка.В предлагаемой статье в краткой и систематизированной форме раскрываются тенденции функционирования финансового рынка, а также обосновываются его место и роль в инвестиционном обеспечении роста реального сектора экономики.
Ключевые слова: финансовый рынок, экономический рост, инвестиции.

GLOBAL FINANCIAL MARKET: PECULIARITIES OF FORMATION AND WAYS OF ITS DEVELOPMENT

Esekkueva A.K.

Abstract: In order to ensure financing of the strategy's long-term economic development must be solved the problem of increasing the efficiency of redistribution of financial resources through the mechanism of the financial market. In the article in a concise and systematic form tendencies of functioning of the financial market and justify its place and role in the investment growth of the real sector of the economy.
Keywords: financial market, economic growth, investments.

В современных условиях важнейшим фактором обеспечения условий реального экономического прорыва Российской Федерации на основе повышения уровня конкурентоспособности национальной экономики, осуществления структурных сдвигов в народном хозяйстве, внедрения новейших достижений технического прогресса, а также улучшения количественных и качественных показателей хозяйственной деятельности на всех уровнях становится построение эффективного национального финансового рынка. Сегодня весь мир работает с заемным капиталом, с разнообразными финансовыми инструментами и привлеченными с их помощью на финансовых рынках средствами. Это – одна из главных причин укрепления индустриальной мощи, поддержания высокого уровня национальной конкурентоспособности и устойчивого экономического роста [1].

В условиях глобализации мировой экономики и стремительного распространения новых технологий на рубеже XX–XXI веков в функционировании финансовых рынков, в особенности рынков ценных бумаг, произошли существенные изменения, которые выражены следующими основными тенденциями.

1. В последние годы активизируется роль финансовых рынков в инвестиционном процессе, усиливается его значение в аккумуляции и перераспределении инвестиционных ресурсов в экономически развитых странах. Конкретные соотношения между основными формами мобилизации инвестиционных ресурсов в различных странах неодинаковы и в значительной мере зависят от уровня и характера развития различных рыночных институтов, национальной модели финансового рынка.

2. Одной из ключевых тенденций стало существенное изменение структуры находящихся в обращении финансовых инструментов рынка в пользу инструментов реального сектора — корпоративных

ценных бумаг и производных от них финансовых инструментов. В результате наблюдается постоянный рост в абсолютном и относительном выражении сектора корпоративных ценных бумаг (прежде всего, акций, облигаций) [4].

3. В последнее время происходит усиление взаимосвязи между финансовым и реальным секторами экономики. Действие этой тенденции стимулируется естественным стремлением к получению сверхприбыли, превышающей среднюю норму прибыли, за счет снижения затрат по производству, болеевысокого качества и новизны товаров. Это воздействует на повышение курсов и доходности финансовых активов корпораций-лидеров как отражений степени их эффективности и прибыльности.

4. Значимой тенденцией является возрастание роли и значения индивидуальных инвесторов на финансовом рынке. В последние годы все более широкий круг частных лиц видит в операциях на рынке ценных бумаг возможность выгодного и достаточно надежного размещения своих сбережений, несмотря на определенные факторы риска. Однако речь идет не только о прямом (непосредственном) вложении средств инвесторами в ценные бумаги различных компаний, но также о косвенном инвестировании с использованием разнообразных форм коллективного инвестирования, действующих в промышленно развитых странах [3].

5. Возрастают надежность финансового рынка и степень доверия к нему. Рынок ценных бумаг, как и вся экономика, не застрахован от спадов, кризисов и других потрясений. Более того, именно крах на финансовом рынке может служить предзнаменованием общей финансовой катастрофы в государстве. Поэтому закономерно, что рынки ценных бумаг во многих странах стали объектом государственного регулирования.

6. Происходит поступательный рост масштабов мирового финансового рынка, увеличивается его капитализация, хотя степень участия в этом процессе развитых и развивающихся стран различна и определяется спецификой факторов спроса и предложения. В основе опережающего развития финансового рынка по сравнению с экономикой в целом лежит ряд причин, одновременно и однонаправленно воздействующих на развитие финансовых рынков во всем мире. К ним, на наш взгляд, относятся: глобализация, старение населения промышленно развитых стран, рост финансовой грамотности населения, обесценение национальных валют [2].

Таким образом, зарубежный опыт свидетельствует о том, что роль финансового рынка как механизма аккумуляции и перераспределения капиталов в системе инвестиционного процесса в современных условиях усиливается. Его появление и развитие было объективно связано с потребностями товарного производства, поскольку без привлечения частных капиталов и их объединения с помощью выпуска ценных бумаг было бы невозможно создание новых предприятий и отраслей национальной экономики. Именно поэтому финансовые рынки в настоящее время в своем развитии отражают вновь появляющиеся потребности мирового экономического пространства, которые отражаются в сформировавшихся на сегодня тенденциях развития, рассмотренных нами.

Исследование особенностей функционирования финансовых рынков за рубежом позволило нам определить ряд ключевых тенденций в их развитии: усиление роли рынка ценных бумаг как источника инвестиционных ресурсов; увеличение в обращении доли финансовых инструментов реального сектора; усиление взаимосвязи между финансовым и реальным сектором; технологическое перевооружение финансовых рынков на базе современных электронных технологий; усиление значения индивидуальных инвесторов и т.д.

Проецирование выявленных тенденций развития финансовых рынков в практике промышленно развитых стран на современную ситуацию в экономике Российской Федерации позволяет нам сделать вывод, что многие из них в той или иной степени присутствуют и у нас. Тем самым можно говорить о практической реализации «концепции производительности» финансового рынка и финансового сектора в экономике.

Как необходимое условие обеспечения национальной безопасности и повышения уровня конкурентоспособности экономики нашей страны можно определить формирование конкурентоспособного самостоятельного финансового центра, провозглашенное в качестве цели в рамках Стратегии развития финансового рынка Российской Федерации на период до 2020 года [6].

При этом в указанный срок необходимо решить следующие задачи развития финансового рынка в нашей стране:

— повышение емкости и прозрачности финансового рынка;

— обеспечение эффективности рыночной инфраструктуры;

— формирование благоприятного налогового климата для его участников;

— совершенствование правового регулирования на финансовом рынке.

Решение этих задач, несомненно, позволит рассматривать финансовый рынок как наиболее эффективный и гибкий механизм перераспределения инвестиционных ресурсов, трансформации сбережений в инвестиции, адекватный условиям современной рыночной экономики, а в конечном итоге — как реальный фактор активизации инвестиционного процесса. В этом контексте благодаря ряду макроэкономических факторов дальнейшее поступательное развитие финансового сектора станет одним из узловых моментов, определяющих конкурентоспособность российской экономики в ближайшие десятилетия и способствующих повышению ее эффективности.

Список литературы

1. Конкуренция и конкурентоспособность : теоретические и практические аспекты : монография / [С. В. Дегтярева и др. ;отв. ред. Г. М. Самошилова, М. Ю. Маковецкий]. – Омск :Изд-во Ом.гос. ун-та, 2013. – 199 с.

2. Калин, А. А. Модели привлечения капитала крупными российскими корпорациями / А. А. Калин, Н. В. Нарожных // Финансы и кредит. – 2001. – № 4. – С. 38–40.

3. Маковецкий, М. Ю. Инвестиционный процесс и рынок ценных бумаг: механизм функционирования, современное состояние, перспективы развития / М. Ю. Маковецкий. – М. :АНКИЛ, 2003. – 312 с.

4. Рубцов, Б. Б. Мировые рынки ценных бумаг / Б. Б. Рубцов. – М. : Экзамен, 2002. – 448 с.

© А.К. Эсеккуева, 2016

УДК 2964

СРАВНИТЕЛЬНЫЙАНАЛИЗ ОСНОВНЫХ МЕТОДОВ КАЛЬКУЛИРОВАНИЯ СЕБЕСТОИМОСТИ

БОРИСОВА.А.
Студент 4 курса
Таганрогский Институт Управления и Экономики (ТИУиЭ), г. Таганрог

Аннотация:**в данной статье проведен сравнительный анализ методов «AbsorptionCosting» и «DirectCosting». Вывялены преимущества и недостатки каждого из них. Проанализированы возможности использования основных методов калькулирования себестоимости для финансового и управленческого учета.**
Ключевые слова: **полные затраты, переменные затраты, себестоимость, прибыль, «МСФО», маржинальный анализ.**

COMPARATIVE ANALYSIS OF MAIN METHODS OF COSTING

Annotation**: A comparative analysis of the methods «Absorption Costing» and «Direct Costing» carried out in this paper. Revealed the advantages and disadvantages of each. Analyzed the possibility of using them for financial and management accounting.**
Key words**: full costs, variable costs, cost, profit, "IAS" marginal analysis.**

Современные тенденции свободного ценообразования и направленности предприятий на максимизацию прибыли предполагают применение управленческого учета затрат. Однако без управленческого анализа, он не может дать ответа на обоснование снижения себестоимости, изменения ассортимента продукции или уровня цен.

Основополагающим моментом при проведении анализа по схемам «цена – объем – прибыль» или «затраты – объем – прибыль» является группировка затрат на переменные и постоянные. По этой причине на практике выделяют два главных подхода распределения таких затрат, это калькуляция с полным распределением расходов («AbsorptionCosting») и калькуляция с переменным распределением («DirectCosting»). Принципиальное их отличие состоит в способе отнесения постоянных затрат между калькуляционными периодами. Что бы говорить о плюсах и минусах этих методов, а также об их влиянии на результаты деятельности, необходимо рассмотреть подробней каждый из них.

Метод полных затрат, или как его называют, «AbsorptionCosting», заключается в калькулировании себестоимости изделия путем распределения всех производственных затрат между проданным (реализованным) товаров и его остатками на складе. Способы распределения косвенных расходов организации выбирают самостоятельно, и они значительно влияют на итоговое значение себестоимости продукции предприятия [1]. Данный метод предполагает, что в расчете себестоимости учитываются прямые материальные расходы и общепроизводственные, а к затратам периода относят общехозяйственные расходы.Некоторые экономисты[2] полагают, что данный метод больше подходит для бухгалтерского финансового учета, чем для управленческого, вследствие чего он применяется при формировании отчетности «МСФО». Кроме того, согласно IAS 2 «Запасы», базой распределения перемен-

ных косвенных производственных затрат служит фактическая производственная мощность, а базой распределения постоянных производственных расходов - нормальная производственная мощность, что соответствует концепции данного метода. В следствии этого,«AbsorptionCosting» позволяет приблизить бухучет к стандартам «МСФО».

Так же к плюсам следует отнести то, что метод позволяет изменятьсумму отчетной прибыли, регулируяразмер базового объема производства [2]. Кроме того, его хорошо использовать, когда производятся небольшое количество видов продукции, существенно изменяетсяв каждом периоде величинаобщепроизводственных затрат, а такжекогда основу деятельности предприятия составляют долгосрочные контракты.

Существенным минусом метода«AbsorptionCosting» является то, что он способствует перепроизводству продукции, т.е увеличение объема производства при сокращении или неизменном объеме продаж,способствует росту валовой прибыли на величину постоянных расходов, которые распределяются на себестоимость продукции, хранящейся на складе, тем самым можно сделать вывод, что прибыль увеличивается при увеличении объемов производства, однако реализованные продукция не изменилась.

Так же данный метод не всегда корректно может распределить постоянные затраты, в связи с чем возможно некорректное отражение себестоимости продукции.

Возможно из-за этих недостатков метод «AbsorptionCosting»не получил большого применения в управленческом анализе и учете в отличии от следующего.

«DirectCosting» – учет прямых затрат, в переводе с английского, не совсем правильно отражает его суть, так как лишь только классическая ее форма предполагает исчисление исключительно прямых (основных) затрат.

Сущность метода заключается в разделении затрат на переменные и постоянные, ориентируясь на изменение объема производства. При этом фиксированные затраты относят на финансовый результат, а переменные в себестоимость продукции.

При данной системе,способпостроения отчетов о доходах многоступенчатый, т.к присутствует как минимум два финансовых показателя: прибыль и маржинальный доход [3].

Основной категорией маржинального дохода, является маржинальный анализ, сущность которого заключается в соотношении выпуска товаров, ее себестоимости и прибыли на основе прогноза уровня данных величин при определенныхограничениях [4]. Данный подход показывает общую сумму постоянных расходов отдельно, что позволяет сфокусировать внимание на поведении этих расходов и контролировать общее выполнение краткосрочных и долгосрочных планов, до того, как будет отражена величина чистой прибыли. Если же величинамаржинального дохода отрицательная, то это свидетельствует о том, что валовая прибыль от реализации не покрывает даже переменные затраты.

Так же следует отметить, что предмет директ-костинга предприятие выбирает на свое усмотрение, это может быть метод учета затрат, а может быть метод калькулирования. Но так или иначе оба варианта сходны по смысловому значению.

Говоря о плюсах, следует отметить, что благодаря данному методу есть возможность определять зависимостьрасходов от загрузки производственных мощностей или от объема производства, позволяет получать информацию о рентабельности производства в зависимости от его объема,составлять сметные уравнения, рассчитывать точку безубыточности производства [5]. Более того, «DirectCosting» позволяет анализировать изменение маржинального дохода, как на предприятии в целом, так и по видам продукции, что дает возможность быстро перестроить производство под потребности рынка [6].

Минусы данного подхода заключается в том, что затраты не всегда можно отнести на переменные и постоянные, ведь в разных ситуациях одни и те же расходы могут видоизменяться. Также, невозможно получить ответ на вопрос о полной себестоимости продукта, в связи с чем, возникает потребность в дополнительном распределении условно-постоянных расходов. Кроме этого, запасы при оценке должны включать компонентыпостоянных производственных расходов, нужных для изготовления товара.

Сопоставляя два главныхметода полного распределения затрат и переменного, можно сделать вывод, чтоэффективен будет тот или другой, в каждом отдельном случае. Сторонники «DirectCosting» говорят, что постоянные расходы напрямую не оказывают влияние на производство конкретного вида товара, а относятся к периоду, когда были понесены затраты, но часто их наличие и размер зависят в целом от выпуска продукции в конкретной организации.Поэтому часть ихнеобходимо включить в себестоимость товара вне зависимости от использования метода распределения и была ли данная продукция реализована.

Следует отметить еще то, что если спрос на товар часто изменяется, то метод «DirectCosting» способен привести к завышению или занижению суммы валовой прибыли, а метод «AbsorptionCosting» имеет возможностьменять величину прибыли от реализации товара.

В настоящее время в бухгалтерском учете,именно метод полных затрат, все более популярен, в основном это связано с тем, что идет постепенный переход к «МСФО». Однако метод переменных затрат дает информацию для разного рода управленческих решений, поэтому наиболее распространен в управленческом учете, хоть и требует от сотрудников экономических подразделений проведения дополнительного анализа.

Список литературы

1. Хмара Е.Г. анализ особенностей распределения накладных расходов на примере производственного предприятия ООО «ТЕПЛОВДОМ» // Вестник Таганрогского института управления и экономики. 2013. № 1 (17). С. 39-42.

2. Борисов А.А. управление затратим в мировой рыночной экономике // Дни Науки 2016 // XXIIНаучно-практические конференция студентов, аспирантов и молодых ученых, 2016.

3.Земляков Ю.Д., Васюкова Л.Я. Модель системной зависимости «цена — объем — прибыль», 2012

4. Ковалев В.В. Финансовый менеджмент: теория и практика / М: Велби, Проспект, 2013.

5. Лебедев В.Г Управление затратами на предприятии. - 5 изд. - Спб: Издательство Питер, 2014.

6.Насипов Ф. 5 шагов к себестоимости. - 3 изд. - Чебоксары: Перфектум, 2013.

©А.А. Борисов, 2016

УДК 330

АНАЛИЗ ЛИКВИДНОСТИ И ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ (НА ПРИМЕРЕ АО «САХАТРАНСНЕФТЕГАЗ»)

ПАВЛОВА С.А.
Студент 1-го курса, магистратуры
ФГАОУ ВПО СВФУ им. М.К. Аммосова «Финансово – экономический институт», г. Якутск

Аннотация:В статье представлен анализ ликвидности и платежеспособности на примере компании АО «Сахатранснефтегаз», также даны рекомендации для нормализации ликвидности и платежеспособности.
Ключевые слова:анализ, обязательства, предприятие, ликвидность, платежеспособность, средства, баланс, просрочка.

ANALYSISOFLIQUIDITYANDSOLVENCYOFTHECOMPANY (JSC «SAKHATRANSNEFTEGAZ»)

PavlovaS.A.

Abstract: The article presents an analysis of liquidity and solvency of the company, also provides recommendations for the normalization of liquidity and solvency.
Keywords: analysis, commitment, company, liquidity, solvency, the funds balance, delay.

Как известно, для всех предприятий любой отрасли, максимизация прибыли является важной целью, также и главной проблемой. Для решения данной проблемы следует разработать стратегию, которая будет увеличивать прибыль предприятия и стараться минимизировать затраты.

При создании такой стратегии очень важную роль имеет анализ ликвидности и платежеспособности предприятия. Если в результате проведенного анализа будет выявлена высокая ликвидность и отличная платежеспособность предприятия, то предприятие будет иметь преимущества перед своими конкурентами[1].

Для практического применения данной стратегии был проведен анализ ликвидности и платежеспособности на примере компании. АО «Сахатранснефтегаз» в общей системе газоснабжения Центрального региона Республики Саха (Якутия) представлен как газотранспортная и газоснабжающая организация, осуществляющая оптовые закупки и поставки природного газа конечным потребителям.

При анализе абсолютных показателей ликвидности и платежеспособности необходимо сгруппировать все активы бухгалтерского баланса по степени ликвидности, и все пассивы по степени срочности оплаты.

Таблица 1

Анализ ликвидности баланса АО «Сахатранснефтегаз» за 2013-2015 гг.

Активы	Значение, тыс. руб.			Пассивы	Значение, тыс. руб.		
	2013	2014	2015		2013	2014	2015
Наиболее ликвидные активы (А1)	538 074	1160798	456 947	Наиболее срочные обязательства (П1)	838 967	1 605 043	829 397
Быстрореализуемые активы (А2)	1890 219	2410 585	2307 489	Краткосрочные обязательства (П2)	1 166 211	1 850 000	1 150 370
Медленно реализуемые активы (А3)	1 167 707	943 410	1 047 783	Долгосрочные обязательства (П3)	1 560 711	1 602 367	2 385 987
Труднореализуемые активы (А4)	15 347 459	15 162 642	15 668 693	Постоянные обязательства (П4)	15 268 080	14 463 471	14 983 091

Баланс считается абсолютно ликвидным, если выполняются следующие неравенства:

А1>П1, А2>П2, А3>П3, А4<П4

Таблица 2

Состояние платежного излишка (недостатка) АО «Сахатранснефтегаз» за 2013-2015 гг., тыс. руб.

Изменение Активов и Пассивов	2013 г.	2014 г.	2015 г.
А1-П1	-300 893	-444 245	-372 450
А2-П2	724 008	560 585	1 157 119
А3-П3	-393 004	-658 957	-1 338 204
П4-А4	-79 379	-699 171	-685 602

Неравенства в данном предприятии выглядят следующим образом:

А1<П1, А2>П2, А3<П3, А4>П4

Ликвидность баланса, характеризуемая с помощью первого неравенства (А1-П1), не наблюдается. На протяжении всего периода отмечается платежный недостаток, по группе наиболее ликвидных активов, в 2013 г. составлял 300 893 тыс. руб., а на 2015 г. составлял 372 450 тыс. руб., что говорит о негативном факторе, но, тем не менее, недостаток уменьшился по сравнению с 2014 г.

За анализируемый период из четырех неравенств реализуемый был второй, что свидетельствует о покрытии краткосрочных кредитов и займов предприятия быстрореализуемыми активами. В 2013 г. излишек предприятия по текущей ликвидности (А2-П2) составлял 724 008 тыс. руб. и в 2015 г. увеличился до 1 157 119 тыс. руб.

Третье неравенство (А3-П3) характеризует способность медленно реализуемых активов покрывать долгосрочные обязательства. В данном предприятии он отсутствует и недостаток в 2015 г. составил 1 338 204 тыс. руб.

Платежный недостаток в течение всего анализируемого периода выявленный в 4-ом неравенстве (П4-А4) говорит о проблемах с платежеспособностью в области постоянных обязательств. Стоимость собственного капитала (П4) меньше стоимости труднореализуемых активов (А4) это означает о нехватке собственного капитала для пополнения оборотных средств и об отсутствии собственных оборотных средств.

Таким образом, за исследуемый период времени предприятие можно признать платежеспособным в части А2-П2, и неплатежеспособным в части А1-П1, А3-П3 и П4-А4.

Анализ ликвидности баланса необходимо дополнить расчетом и анализом коэффициентов ликвидности активов.

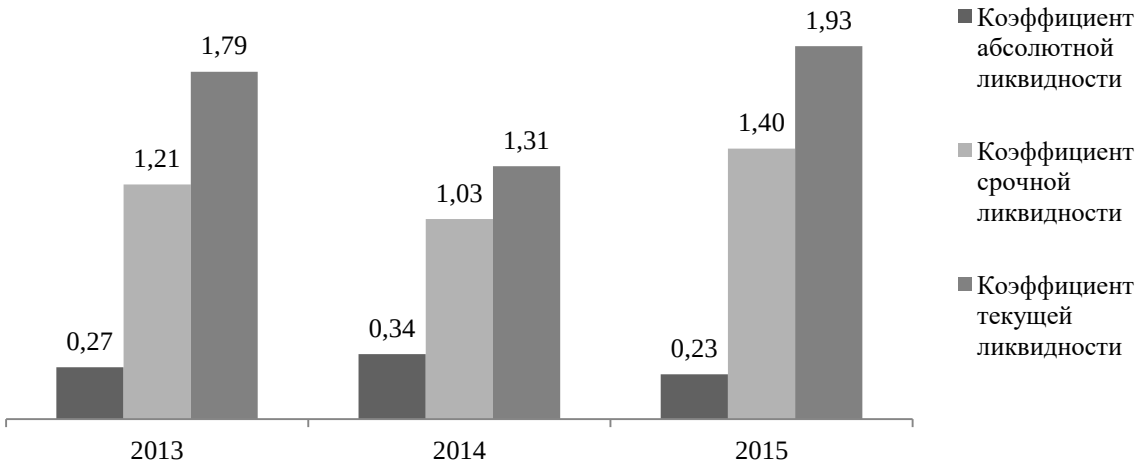


Рис. 1. Анализ коэффициентов ликвидности АО «Сахатранснефтегаз» за 2013-2015 гг.

Коэффициент абсолютной ликвидности в 2015 году показывает, что 23% краткосрочной задолженности организация может погасить в ближайшее время за счет денежных средств.Нормативное значение данного коэффициента должно быть больше 20%. Данный коэффициент меняется ежегодно в 2014 г. он увеличился с27% до 34%, и к 2015 г. он уменьшился на 11%, что говорит о нестабильности поступления наиболее ликвидных активов и о том, что в будущем у компании могут возникнуть проблемы с выплатой краткосрочных кредитов и займов. Также можно сослаться на то, что у компании уменьшается поступление денежных средств: в 2014 г. наиболее ликвидные активы (А1) в составе 1 160 798 тыс. руб. уменьшились в 2015 г. до 456 947 тыс. руб.

Коэффициент промежуточной ликвидности предприятия показал, что является приемлемым, так как находится за весь рассматриваемый период на рекомендуемой норме значения (больше 1), и говорит, что все краткосрочные обязательства организации могут быть немедленно погашены за счет средств на различных счетах, в краткосрочных ценных бумагах, а также поступлений по расчетам с дебиторами. Но также стоит отметить, что наибольшую часть ликвидных средств в предприятии занимает дебиторская задолженность, которую сложно своевременно взыскать.

Коэффициент текущей ликвидности с 2013 по 2015 гг. не соответствовал норме рекомендуемых значений (больше 2), и говорит о том, что предприятиене способно погасить свои текущие (краткосрочные) обязательства за счет оборотных активов.

По проведенному анализу делаем вывод, что компания обладает низкой ликвидностью и низкой платежеспособностью.

Компании следует решить вопрос с дебиторской задолженностью, так как компания имеет большую просрочку по данной статье. Компания является монополистом и ей следует ужесточить платежную дисциплину для своих потребителей, то есть снизить период взыскания дебиторской задолженности, это поможет избавиться от неплательщиков. Особое внимание надо уделить крупным дебиторам, имеющие наибольшую просрочку по платежам.Такие дебиторы представляют наибольший риск для предприятия и меры по взысканию задолженности по этим дебиторам должны быть наиболее жесткими.

АО «Сахатранснефтегаз» имеет свои недостатки для расширения своих оборотных активов:

- зависимость газоснабжения Центрального энергорайона от единственного поставщика – ОАО «ЯТЭК»;
- частые аварии газопроводов, требующие дополнительных ресурсов для ремонта;
- ограниченность сырьевой базы в перспективе;
- ограниченность объемов потребления газа.

Не смотря на это, у компании имеется большой инвестиционный потенциал. В условиях растущих цен на светлые нефтепродукты АО «Сахатранснефтегаз» следует расширить комплексы топливозаправочных центров. Данное решение привлечет дополнительные ресурсы, увеличит прибыль и тем самым нормализует структуру ликвидности и платежеспособности компании.

Список литературы

1. Донцова Л.В., Никифорова И.А. Комплексный анализ бухгалтерской отчетности. 3-е изд., перераб. и доп. М.: ДИС, 2001. 304 с.
2. Шеремет А.Д. Методика финансового анализа: учебник /А.Д. Шеремет. — М.: ИНФРА-М, 2011. 456 с.
3. Сахатранснефтегаз. Годовые бухгалтерские отчеты. [Электронный ресурс] – URL:http://aostng.ru/info/finansovaya-i-bukhgalterskaya-otchetnost/

© С.А. Павлова, 2016

УДК 331.2

АНАЛИЗ ДИНАМИКИ И ПРОГНОЗИРОВАНИЕ ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ КАК ВАЖНОГО СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПОКАЗАТЕЛЯ

ФИЛЬЧИНА Н.С.
студент
ОФ РЭУ им. Г.В. Плеханова

Аннотация: В статье определена роль заработной платы для российской экономики, обоснована актуальность исследования. Рассмотрена динамика среднемесячной номинальной начисленной заработной платы по РФ, Приволжскому ФО и Оренбургской области, выявлена тенденция и проведен анализ. Согласно установленной тенденции произведено прогнозирование развития данного показателя.
Ключевые слова: среднемесячная номинальная начисленная заработная плата, динамика, тренд, прогнозирование, рынок труда.

ANALYSIS OF DYNAMICS AND FORECASTING OF WAGES AS AN IMPORTANT SOCIO-ECONOMIC INDICATOR

Fil`china N. S.
student
Orenburg branch of Russian economic University, G. V. Plekhanov

Abstract: the article defines the role of wages for the Russian economy the article justifies urgency of the study. The dynamics of average monthly nominal accrued wages in the Russian Federation, the Volga Federal district and the Orenburg region, the identified trend and analysis. According to the established trend made the prediction of the development of this indicator.
Key words: average monthly nominal accrued wages, trends, trend forecasting, labor market

Современное состояние экономики России в последнее десятилетие находится под давлением экономических кризисов. Нестабильность в политике, диспропорциональный характер экономики – неизбежно оказывают влияние на динамику основных экономических показателей. Одним из таких показателей является среднемесячная начисленная заработная плата. В сущности номинальной заработной платы отражается доля национального дохода, идущая на потребление, то есть чем лучше экономическое состояние страны, тем выше в ней заработные платы [3, с. 146]. Исследование этого экономического показателя актуально также потому, что он выступает в качестве стимулятора экономической активности населения. Более высокие суммы заработной платы привлекают трудовые ресурсы, позволяют работникам качественно восстанавливать свои силы и стабильно участвовать в экономических и производственных процессах.

Для того чтобы проанализировать динамику и осуществить прогноз среднемесячной номинальной начисленной заработной платы, за основу целесообразно взять период с 2005 по 2015 гг. Рассмот-

рим изменение показателя по РФ, Приволжскому ФО и Оренбургской области. Визуальный анализ рисунка 1 показал, что в динамике среднемесячной номинальной начисленной заработной плате существуют ярко выраженные тенденции роста, что благоприятно отражается на уровне жизни населения.

Рис. 1. Динамика среднемесячной номинальной начисленной заработной платы по РФ, Приволжскому ФО, по Оренбургской области [5]

В среднем за период ежегодно среднемесячная начисленная номинальная заработная плата увеличивалась на 2547,5 руб. по РФ, на 1921,7 руб. по Приволжскому ФО и на 1868,6 руб. по Оренбургской области, что составило в относительном выражении 15,1%, 15,1% и 15,2% соответственно. По темпам прироста можно сделать вывод, что увеличение показателя в пространственном разрезе в среднем происходит равномерно. Однако во временном разрезе динамика показателя обнаруживает снижение темпов роста. Также стоит обратить внимание на то, что в 2005 году разница в пространственном разрезе между значениями показателя несущественна, но, начиная с 2006 года, разница увеличивается и показатель по РФ намного лучше, чем по округу и области. Это свидетельствует об ухудшении экономической ситуации на рынке труда в Приволжском ФО и Оренбургской области. Сравним динамику среднемесячной номинальной начисленной заработной платы по РФ и динамику реальной начисленной заработной платы (рис. 2).

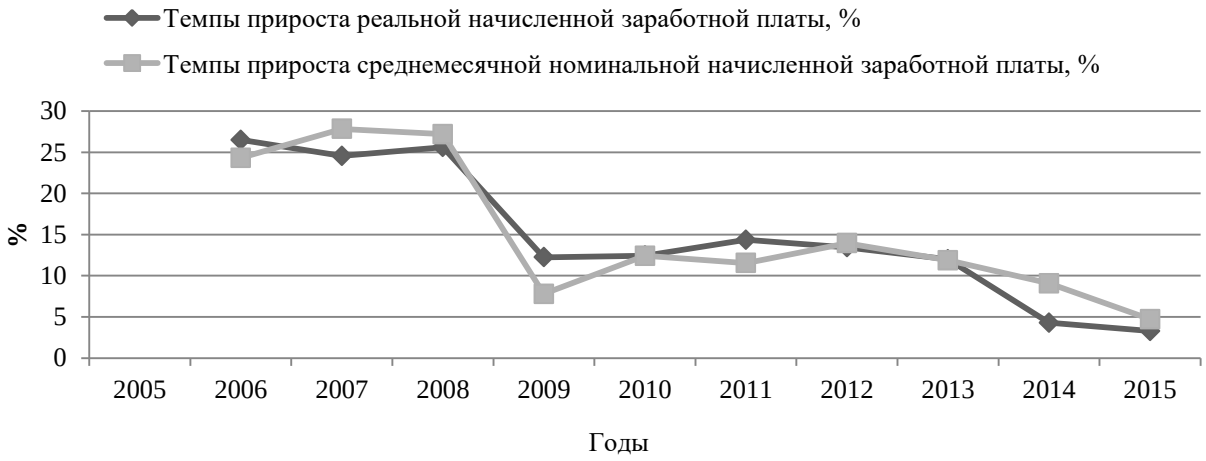


Рис.2. Динамика темпов прироста среднемесячной номинальной начисленной заработной платы и реальной заработной платы по РФ, % [5]

Темпы прироста рассчитаны по цепной системе, что придает динамике последовательный характер. Визуальный анализ рисунка 2 свидетельствует о том, что изменение обоих показателей неравномерно. В целом можно заметить общую тенденцию к снижению темпов прироста. После кризиса 2008

года происходит колоссальное снижение темпов прироста показателей. Однако в период с 2009 по 2011 годы произошло восстановление и проявилось положительное улучшение динамики в сторону увеличения темпов прироста, а главное, темпы прироста реальной начисленной заработной платы в период с 2010 г. по 2012 г. выше темпов прироста номинальной начисленной заработной платы. В период же с 2013 года по 2015 год ситуация ухудшается. Темпы прироста реальной начисленной заработной платы сокращаются быстрее, чем номинальной. Это значит, что экономика не успела еще восстановиться после новых экономических кризисов. Период нестабильности сказывается прямым образом, притом негативно. Таким образом, видимый рост заработной платы для работников не является показателем улучшения их благосостояния, существует «скрытая» потеря покупательской способности получаемой заработной платы.

Таблица 1

Показатели проверки наличия (отсутствия) тенденции по кумулятивному Т-критерию [5]

Показатели	РФ	Приволжский ФО	Оренбургская обл.
$T_{расч}$	12,162	12,132	12,2
$T_{табл}$(0,05; k=11-2)	2,262	2,262	2,262

Используя метод проверки по кумулятивному Т-критерию определили достоверность наличия тенденции в динамике среднемесячной номинальной начисленной заработной платы (табл. 1). По данным таблицы видно, что во всех случаях расчетное значение Т-критерия превышает табличное значение, следовательно, гипотезу об отсутствии тенденции можно отвергнуть, динамика носит направленный характер [1,с.55]. Наличие тенденции в исследуемых рядах динамики (рис.1) позволяет построить трендовые модели. В ходе выбора трендовых моделей выяснено, что тенденция носит линейный характер, то есть увеличение стабильно и возможно сделать прогноз [4, с. 80]. Выбор уравнений тренда произведен на основе значений коэффициента детерминации R^2. Проверка достоверности основных параметров трендов осуществлена по t-критерию Стьюдента. Результаты представлены в таблице 2. Так как расчетное значение t-критерия Стьюдента во всех случаях превышает табличное значение (t=2,262; 0,05; k=11-2), можно сделать вывод, что вероятность гипотезы о равенстве параметра уравнения a_2 нулю чрезвычайно мала, то есть наличие тренда достоверно [2, с.201]. Таким образом, линейные модели (табл. 2) подходят для прогнозирования.

Таблица 2

Уравнения тренда с указанием коэффициента детерминации и расчетного критерия Стьюдента [5]

Территория	Уравнение тренда	R^2	t-критерий Стьюдента
РФ	y(t)=2607,5t+5807,5	0,996	103,21
Приволжский ФО	y(t)=1958,6t+4434,5	0,995	87,97
Оренбургская обл.	y(t)=1912,8t+4022,7	0,998	144,49

По результатам точечного прогноза (табл. 3) можно сделать вывод, что в 2016 г. тренд среднемесячной номинальной начисленной заработной платы по РФ пройдет через точку 37097,5 руб., в 2017 – 39705 руб., в 2018 – 42312,5 руб.; по Приволжскому ФО в 2016 г. через точку 27937,7 руб., в 2017 – 29896,3 руб., в 2018 – 31854,9 руб.; по Оренбургской обл. в 2016 г. через точку 26976,3 руб., в 2017 – 28889,1 руб., в 2018 – 30801,9 руб.

Таблица 3

Точечный прогноз среднемесячной номинальной начисленной заработной платы на 2016-2018 гг., руб. [5]

Годы	РФ	Приволжский ФО	Оренбургская обл.
2016	37097,5	27937,7	26976,3
2017	39705	29896,3	28889,1
2018	42312,5	31854,9	30801,9

Таблица 4

Интервальная граница прогноза среднемесячной номинальной начисленной заработной платы на 2016-2018 гг., руб. [5]

Территория	2016 г.		2017 г.		2018 г.	
	Нижняя граница	Верхняя граница	Нижняя граница	Верхняя граница	Нижняя граница	Верхняя граница
РФ	36880,8	37314,3	39481,6	39928,4	42083,6	42542,4
Приволжский ФО	27746,7	28128,7	29699,4	30093,2	31652,3	32057,5
Оренбургская обл.	26862,7	27089,9	28772,0	29006,2	30681,4	30922,4

Данные интервального прогноза (табл.4) свидетельствуют о том, что при условии сохранения тенденции, с вероятностью 95%, можно утверждать, что среднемесячная номинальная начисленная заработная плата по РФ, ПФО и Оренбургской области будет иметь тенденцию к росту.

По результатам проведенного исследования, можно сделать вывод о том, что динамика среднемесячной начисленной номинальной заработной платы по исследуемым территориям, вероятнее всего, сохранит положительную тенденцию роста. Тем не менее, такой рост является следствием воздействия инфляционных процессов в экономике, что не может отражать реального улучшения экономической ситуации в стране. Работники в последние годы, если экономическая ситуация не изменится в положительную сторону, окажутся в ситуации «мнимого» увеличения заработной платы одновременно с ощутимым сокращением реальной покупательской способности. Влияние оказывает также перенасыщенность рынка трудовыми ресурсами. Работодателям следует изыскать резервы мотивации работников помимо материального стимулирования, чтобы увеличить общую производительность, что приведет к мультипликационному эффекту в будущем и благоприятно отразится на всей экономике и создаст возможности для увеличения именно реальной начисленной заработной платы.

Список литературы

1. Афанасьев В.Н., Юзбашев М.М. Анализ временных рядов и прогнозирование: Учебник. – М.: Финансы и статистика, 2001. – 228с.: ил.
2. Золотова Л.В., Портнова Л.В. Прогнозирование основных социально-экономических индикаторов уровня жизни населения Оренбургской области / Социально-экономическое развитие регионов России. IV Международная научно-практическая конференция. 2014. С. 201-209;
3. Кокин Ю.П., Шлендер П.Э. Экономика труда: Учебник. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Магистр, 2010. – 686с.
4. Лаптева Е.В., Портнова Л.В. Практикум по статистике: теория статистики и экономическая статистика / Е.В. Лаптева, Л.В. Портнова. – Оренбург: ООО ИПК «Университет», 2016. – 227 с.;
5. http://www.gks.ru/ - официальный сайт Росстата (дата обращения 11.11.2016 г.).

УДК 330.1

АДАПТАЦИЯ КОНКУРЕНТНОЙ СТРАТЕГИИ ФИРМЫ К СТРУКТУРЕ РЫНКА

СОЛДАТОВ С.О.
студент 4 курса напр. «Экономика предприятий и организаций»
СТАТНЫХ Д.С.,
студент 4 курса напр. «Экономика предприятий и организаций»
науч. рук.:**Шутько Л.Г.**
к.э.н., доцент кафедры экономики,
КузГТУ им. Т.Ф. Горбачева г. Кемерово

Аннотация:в статье рассматриваются понятия конкуренция и конкурентная стратегия, основания для адаптации конкурентной стратегии фирмы к структуре рынка, определяются методы анализа рынка, обосновывается соответствие определенного вида конкурентной стратегии фирмы с точки зрения его структуры.
Ключевые слова:конкуренция, конкурентная стратегия, конкурентные преимущества, конкурентная среда, стратегия дифференциации продукта,

ADAPTATION OF THE COMPETITIVE STRATEGY OF THE FIRM TO THE MARKET STRUCTURE

Soldatov S.O.**,**
4th year student, eg. "Economics of enterprises and organizations"
Staten D.S.,
4th year student, eg. "Economics of enterprises and organizations"
scientific.:Shutko L.G.
Ph. D., associate Professor, Kuzbass state technical University im. T. F. Gorbachev, Kemerovo
Abstract**:the article discusses the concept of competition and competitive strategy, the bases for the adaptation of the competitive strategy of the firm to the market structure, identifies the methods of analysis of the market, proves the compliance of a particular competitive strategy of the firm from the point of view of its structure.**
Key words**: adaptation of the competitive strategy of the firm, competition, competitive strategy, competitive advantage, competitive environment, differentiation strategy product.**

Конкуренциясточкизрениянаэкономическогоподходапредставляетсобойборьбупродавцов (производителей) за лучшее удовлетворение требований потребителей, также конкуренция является соперничеством покупателей за приобретение на самых выгодных условиях и с максимально полезными для

них качествами. «Конкуренция может быть рассмотрена «как система состязательных отношений между экономически обособленными товаропроизводителями, регулирующая кругооборот капитала, обеспечивающая рыночное равновесие»[1, с.56].Кроме того конкуренция выступает движущей силой развития общества, главным инструментом, побуждающим фирму к экономии ресурсов и повышению качества товаров, способствующей повышению уровня жизни населения [2, с.76].

Выявление содержательной стороны конкурентных отношений позволяет определять конкурентную стратегию фирмы как систему мер, рассчитанную на перспективу, которая обеспечивает достижение конкретных намеченных фирмой целей, в т. ч. достижение конкурентных преимуществ на рынке. «Конкурентные преимущества – это определенные рыночные характеристики организации, создающие превосходство над конкурентами при помощи разработанных конкурентных стратегий, которые помогают предприятию удержать долю рынка» [3, с.81].

Выбор направления развития конкурентной стратегии во многом определяется необходимостью ее адаптации к структуре рынка и обусловливает стратегию развития в целом [1, с.90].Например, Шутько Л. Г., Аршаулова Е.Р., моделируя конкурентную стратегию ОАО «УК Кузбассразрезуголь» на рынке угля, в качестве основного направления ее развития определяют стратегию дифференциации продукта, делают вывод о том, что, «для эффективной реализации данной стратегии необходимы следующие факторы (конкурентные преимущества): высокая репутация качества угля компании, технологическое лидерство, высокий потенциал фундаментальных исследований, высокий потенциал маркетинга и тесная кооперация с каналами сбыта, тесная взаимосвязь НИОКР и маркетинга, возможности привлечения квалифицированной рабочей силы»[4, с.60].

Диагностика и оценка структуры рынка как конкурентной среды организации – важнейший элемент выбора и формирования стратегий предприятия и управления стратегическим процессом в целом. Как верно отметил американский специалист в сфере стратегического управления Б. Фелпс, «…для прояснения стратегии необходимо всего лишь установить, в каких областях фирма обладает конкурентным преимуществом (или может его достичь), а в каких нет. Следствием этого является инвестирование в перспективные области и уход от малоперспективных» [5, с.110]. Диагностика и оценка структуры рынка как раз и позволяет определить именно эти «перспективные» сферы инвестирования.

Рынок можно обозначить как группу конкурентов, которые производят продукты или услуги и непосредственно соперничают между собой и потребителей, которые эти продукты и услуги покупают с наибольшей для себя выгодой. Адаптация конкурентной стратегии к структуре рынка, как отмечает Азоев, выступает как основной аспект исследуемой проблемы [1, с.23]. Это дает возможность учесть множество объективных предпосылок отставания отдельных продуктов или компании в целом. Важными элементами тут становятся структура отрасли и процесс развития региональных и отраслевых объединений предприятий-кластеров; формирование новых конкурентоспособных отраслей и потери преимуществ в уже существующих.

При адаптации конкурентной стратегии к структуре рынка менеджеры сталкиваются с тремя ключевыми вопросами, которые связаны с положением предприятия на рынке:

–какой бизнес остановить;

–какой бизнес продолжать;

–в какой бизнес перейти.

Это означает, что стратегия предприятия концентрирует свое внимание и связана на таких моментах:

– что предприятие делает и чего оно не делает;

– что менее важно и что более важно в осуществляемой фирмой деятельности [1, с.25].

Как полагает М. Портер – один из главных специалистов и теоретиков в области стратегического управления, есть три главные зоны выработки стратегии поведения предприятия на рынке. Первая зона связана с лидерством в минимизации производственных издержек. Вторая зона разработки стратегии обусловлена специализацией в производстве продукции. Третья зона определения стратегии обусловлена фиксацией определенного сегмента рынка и концентрации усилий предприятия на этом ры-

ночном сегменте [6, с.90].Как правило, предприятия, работающие на новом рынке, выбирают свою стратегию, учитывая факт значительно более высоких издержек на начальном этапе деятельности в сравнении с теми, которые будут возникать по мере увеличения объема рынка. Поэтому выбираются такие стратегии как:

– инновационное управление бизнесом для наиболее благоприятного позиционирования на рынке организации;

– применение преимущества приоритета по качеству товаров и услуг, дизайну и стилю продукта, по отношениям с клиентами и поставщиками, по особенностям используемого сырья и технологий и т.д.;

– отыскивание новых территориальных рынков и групп потребителей;

– создание приверженности покупателей по отношении к конкретному продукту или услуге и их модификациям, для чего необходимо обширно использовать средства стимулирования торговли и рекламы;

– адекватное и быстрое реагирование на возникновение новых технологий для занятия лидирующей технологической позиции при условии сохранения средств, и не использования их для каждого часто появляющегося технологического новшества в быстро развивающемся направлении для того, чтобы не вкладывать средства в устаревшие технологии;

– подготовка к этапу проникновения на новый рынок сильных фирм из других рынков;

Предприятия, работающие на рынке в период замедления роста, как правило, обращают свое внимание на такие стратегии как:

– подробный анализ и урезание издержек на производство и реализацию продукции;
– ценообразование, основывающееся на ценовой политике конкурентов;
– перенос акцента инноваций на уменьшение издержек;
– рост объема продаж «своим» потребителям;
– выход на внешние рынки.

Предмет предварительного анализа в такой ситуации – это следующие направления конкуренции:

1. Широкая глобальная конкуренция, состоящая в том, чтоб конкурировать на мировом рынке, основываясь на производстве полного ассортимента товаров и услуг и на большое число производящих структур в различных странах.

2. Глобальная стратегия по обслуживанию сегмента рынка. В этом случае усилия прикладываются, для того чтобы в каждой из множества целевых стран обслужить определенный сегмент рынка.

3. Транснациональная стратегия обслуживания сегмента. Организация ищет значимые отличия рынков и потребителей различных стран и выявляет, что единый глобальный конкурентный подход будет неэффективным. Как правило, используются мультиподход, достаточно гибкий для удовлетворения в определенной стране специфических потребностей отдельных покупателей.

4. Стратегия защищенной ниши. Из-за ограничений, которые вводятся местным правительством, мешающие национальным или глобальным методам конкуренции, организации разрабатывают локальные географические стратегии, соответствующие требованиям местного государства. Целью является в условиях изменения местного рынка и требований потребителей для усиления автономности достичь местных конкурентных преимуществ[6, с.90].

Предприятия, работающие на угасающем рынке, обращают свое внимание на такие стратегии как:

–концентрация на обслуживании конкретного сегмента рынка за счет определения, использования и создания увеличивающихся сегментов внутри застойного рынка;

–стремление к инновациям, которые открывают возможности неценовой конкуренции;

–увеличение эффективности сбыта и производства за счет уменьшения себестоимости;

Необходимо отметить, что эти три вышеперечисленных стратегических момента при этом не являются взаимоисключающими.

Итак, можно сделать вывод: рынок отрасли давно уже поделен. Результат приватизации, кото-

рые вывели в лидеры ограниченный круг предприятий и лиц их возглавляющих, не подлежит пересмотру. Вследствие этого успешных стратегических маневров, которые бы вели к изменению уровня конкуренции, не ожидается. Поэтому адаптация конкурентной стратегии к структуре рынка – это важная составляющая успеха фирмы в конкурентной рыночной борьбе.

Список литературы

1. АзоевГ.Л.Конкуренция:анализ,стратегияипрактика. – М.: Центрэкономики и маркетинга, – 2016. – 208 с.

2. Аршаулова Е.Р., Шутько Л.Г. Модель формирования конкурентных преимуществ и конкурентной стратегии ОАО «УК Кузбассразрезуголь» Современные тенденции и инновации в науке и производстве: Материалы IV Международной науч.-практ. конф. Междуреченск, 8-10 апреля 2015г. –Кемерово, – 2015. – 246 с.

3. Шутько Л. Г. Развитие конкуренции в условиях реформирования российской экономики диссертация на соискание ученой степени кандидата экономических наук. – Кемерово, – 2000. – 178 с.

4. Портер Е. Майкл. П60 Конкурентная стратегия: Методика анализа отраслей и конкурентов; Пер. с англ. – М.: Альпина Бизнес Букс, – 2015.– 454 с.

5. Фелпс Б. Умные бизнес-показатели: система измерения эффективности как важный элемент менеджмента. – М.: Баланс Бизнес Букс, – 2014. – 262с.

6. Герчикова И. Н. Менеджмент: Учебник. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: Банки и биржи, ЮНИТИ, – 2015. – 110 с.

УДК 330.1

РАЗВИТИЕ ИНСТРУМЕНТАРИЯ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ РЕАЛЬНЫХ ИНВЕСТИЦИЙ

ЧЕРКЕСОВА А.А.
студентка
ЛАПТЕВ С.В.
д.э.н., проф., научный руководитель
ФГБОУ ВО «Российский экономический университет им.Г.В.Плеханова»

Аннотация:В статье анализируются различные методики оценки эффективности реальных инвестиций и условия их применения. Ставится ряд важных для современной теории и практики инвестиций вопросов, требующих разрешения. Определены области управления инвестиционной деятельностью, для которых актуальны поставленные вопросы.
Ключевые слова:Реальные инвестиции, инвестор, инструментарий, методы оценки, эффективность.

THE DEVELOPMENT OF TOOLS FOR ASSESSMENT OF EFFICIENCY OF REAL INVESTMENT

CherkesovaA. A.

Abstract: The article analyzes different methods of estimation of efficiency of real investment and the conditions for their application. It raises a number of important modern theory and practice of investment issues that require resolution. Identified areas of investment management, for which the actual questions.
Key words: Real investment, investor, instrumentation, evaluation methods, effectiveness.

Термин «Реальные инвестиции»означает вложения в основной капитал в различных формах:

1. В форме природных ресурсов;
2. Производственного капитала;
3. Нематериальных активов;
4. Вложение в научные исследования, образование [5].

Существует два класса реальных инвестиций: нематериальные и материальные.Нематериальные инвестиции включают в себя не только инвестиции в научные исследования, приобретение патентов, лицензий, авторских прав, но и в совершенствование систем управления предприятия, в повышение квалификации персонала. В итоге данные вложения оборачиваются повышением эффективности работы предприятия в целом и увеличением прибыли.

В свою очередь материальные инвестиции делятся на несколько видов:

1. Приобретение и совершенствование основного капитала;
2. Увеличение оборотного капитала.

Имеющаяся классификация реальных инвестиций зависит от характера развития инвестируемого объекта: экстенсивного или интенсивного. Экстенсивное развитие предполагает увеличение масштабов производства на технической базе предприятия. Интенсивное развитие предполагает улучшениеданной базы.

У реальных инвестиций существуют отличительные особенности:

1. По сравнению с ростом национальной валюты, реальные инвестиции быстрее увеличиваются.
2. Сравнительно с финансовыми, риск реальных инвестиций меньше, а отдача больше.

3. Реальные инвестиции дают возможность организации усиленно развиваться, увеличивать качество продукции, изучать новые рынки.

4. В результате технологического прогресса реальные инвестиции могут быть подвержены моральному старению.

5. Реальные инвестиции имеют низкую ликвидность [6].

Реальные инвестиции обладают значимой характеристикой, не всегда приятной для инвестора. Инвестиции требуют непрерывного роста. Научно-технический прогресс совершенствует производственную базу предприятий, появляются новые прогрессивные технологии и методы управления. Все эти изменения «заставляют» инвесторов проводить оценку эффективности реальных инвестиций на всех этапах, начиная с предварительной оценки. Основным критерием оценки вложений является их доходность. Другим критерием является степень риска. В конечном итоге, инвесторы хотят получить как можно больше прибыли от вложений. Управление инвестициями в условиях экономической нестабильности связано с повышенной сложностью [1].

С точки зрения доходности вложений инвестор реальных инвестиций на предварительном этапе делает технико-экономическое обоснование инвестиций (ТЭО), в котором происходит укрупненный расчет важнейших показателей будущего производства, его затрат и итогов.

Предопределены основные методы оценки эффективности на основе различных показателей:

1. Чистый приведенный доход позволяет получить наиболее обобщенную характеристику результата инвестирования.

2. Индекс доходности позволяет соотнести объем инвестиционных затрат с предстоящим чистым денежным потоком.

3. Индекс рентабельности в процессе оценки эффективности может играть только лишь вспомогательную роль, т.к. не позволяет в полной мере оценить весь инвестиционный поток.

4. Период окупаемости является наиболее простым показателем.

5. Внутренняя ставка доходности является наиболее сложным показателем оценки эффективности.

Несмотря на наличие множества показателей, оценка инвестиций – весьма непростой процесс. Во-первых, применяемые показатели подходят для оценки материальных инвестиций. А для оценки нематериальных – не совсем. Нематериальные инвестиции сопряжены с множеством возможных результатов и высокой степенью неопределенности. Даже если просчитать эффективность возможных вариантов осуществления инвестиций, определить их вероятность довольно сложно. Поэтому итоговая оценка инвестиций связана с большим разбросом мнений и оценок, с высокой неопределенностью. Поскольку же реальные инвестиции, как правило, сочетают материальные и нематериальные составляющие, дать определенную и однозначную оценку их эффективности со временем оказывается все сложнее.

На практике выход находят в том, что рассматривают несколько вариантов инвестиций, как правило, два-три. Вариантов может быть и больше. Итоговая оценка эффективности проекта зависит от оценки вероятностивозможных вариантов, которая может быть ошибочной. Неудачному варианту развития событий сулили вероятность 10%, удачному – 90% и высокую доходность. При втором варианте инвестиций – все результаты скромные, но с положительной оценкой эффективности. Какой вариант предпочесть, если все оценки возможных событий неточны и могут быть ошибочными? Удовлетворительного и общего ответа на подобные вопросы сегодня нет, он зависит только от субъективной склонности инвестора к избеганию риска. Но можно ли полагаться в крупных проектах на субъективные оценки инвестора?

Далее, в ситуации высокой неопределенности, ключевым фактором успешности проекта фирмы или общества может быть социальная мотивация персонала, качество человеческого капитала[2]. Но удовлетворительных и вполне надежных оценок этих факторов и их влияния на эффективность проектов сегодня нет. Еще один важный вопрос: в ситуации высокой неопределенности оценка инвестиций с позиций отдельной фирмы и общества, например, региональных органов власти, может существенно различаться. При большой выгоде отдельных вариантов инвестиций общество может быть заинтере-

совано в поддержке множества вариантов в расчете на выгодную реализацию хотя бы некоторых из них. Для отдельных фирм риски могут оказаться чрезмерно высокими. В этой связи построение региональной инвестиционной политики нуждается в дополнительных теоретических разработках [3].Наконец, с учетом того, что в современных условиях инвестиционная деятельность на предприятиях связывается со множеством инвестиций в течение, например, нескольких лет, как следует оценивать инвестиции в человеческий капитал, которые могут повлиять на успешность и эффективность сразу многих последовательно реализуемых проектов [4]?Современная практика инвестиций требует разрешения этих спорных вопросов. Но теория пока еще не готовадать на них вполне надежные и достаточно точные ответы.

Список литературы

1. Лаптев С.В. Управление инвестициями в условиях финансово-экономической нестабильности//Аудитор. 2016. № 5. С. 51-56.
2. Лаптев С.В.Проблемы осмысления и управления инновационным развитием в экономике и обществе//Terraeconomicus. 2010.Т.8. Ч.3. №3.
3. Лаптев С.В., Филина Ф.В.Печ. Вестник Тамбовского университета. Серия «гуманитарные науки». Тамбов, 2009. Вып. 9 (77). С.121-129.
4. Лаптев С.В. Человеческий капитал в системе стратегического управления развитием экономики //Государственное и муниципальное управление. Ученые записки СКАГС. 2016. № 1. С. 87-94.

Интернет-ресурсы:

5.http://kudainvestiruem.ru/klassifikatsiya/realnye-investicii.html;
6.http://vpluse.net/drugie-investitsii/601-realnye-investitsii.

УДК 336.7

ФИНАНСОВЫЙ РЫНОК В РФ: ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ

ФРАНЦУЗОВА Э.С.
студентка 4-го курса
КЧГУ им. У.Д. Алиева

Аннотация. **Известны различные модели, исторически описывающие финансовый рынок, как мировой, так и отдельно взятых стран мира. Перед автором данной статьи стоит серьезная задача: опираясь на определенные закономерности развития мирового финансового рынка, показать проблемы и условия развития финансового рынка современной России.**
Ключевые слова: **финансы, финансовый рынок, финансовые ресурсы, мобилизация капитала,инвестиции.**

FINANCIAL MARKET IN RUSSIA: PROBLEMS AND WAYS OF IMPROVING

Frantsuzova E.S.
student of the 4th year
KCHGU them. UD Aliyev

Abstract. **Several models are known that historically describe the financial market of the world and of individual countries of the world. The author of this paper solves a serious problem to show trends and conditions of financial market development in modern Russia based on certain patterns of development of the world financial market.**
Keywords: finance, financial market, financial resources, the capital mobilization, investment.

Важной особенностью современной экономики является тенденция к интеграции денежного, кредитного, валютного, фондового, страхового секторов и формированию единого национального финансового рынка. В современных условиях новой индустриализации и инновационного развития одним из определяющих конструктов развития современной России является финансовый рынок, который определяется в экономической теории как система отношений, возникающих в процессе обмена экономических благ с применением денег в качестве актива-посредника. На финансовом рынке происходит мобилизация капитала, предоставление кредита, осуществление обменных денежных операций и размещение финансовых средств в производстве. Динамичное развитие финансового рынка РФ и мирового финансового рынка в условиях углубления процессов либерализации и глобализации мирового хозяйства, усиление тенденции к дерегулированию финансового рынка заставляют «открытые экономики» и национальные финансовые рынки развитых стран по-новому оценивать необходимость и возможность интеграции российского финансового рынка как основного инструмента международной экономической политики [1].

Отметим, что финансовый рынок современной России представляет собой сплав национальных и международных рынков. Основной функцией финансового рынка является накопление и перераспределение денежных капиталов при помощи таких институтов, как банки, валютные фонды, пенсионные и страховые фонды и т.д. Основным регулирующим органом национального финансового рынка является Центральный банк страны.Структура финансового рынка подразумевает включение следующих сегментов: кредитного рынка, валютный рынок, рынок ценных бумаг, рынок инвестиций и страховой рынок. На поле кредитно-финансовых рынков прежде всего определяется направление перераспределения активов и наиболее эффективные сферы приложения финансовых ресурсов.В целом мож-

но сказать, что функции финансового рынка представляют следующие блоки: содействие воспроизводственному процессу, «перелив» капиталавотраслях,мобилизационный «аккумулятор» денежных средств, увеличение эффективности экономики [2].

Характеризуя финансовый рынок современной России, стоит выделить важность институциональной структуры Международного Финансового рынка, который оказывает существенное влияние на мобилизацию капитала, предоставление кредита, осуществление обменных денежных операций в мировых масштабах. Совокупность национальных финансовых рынков называется Международным Финансовым рынком (МФР). Международный Финансовый Рынок регулируется различного рода международными соглашениями и международными институтами[3].

Финансовые рынки можно условно подразделить на основные сегменты:

- рынок облигаций (BondMarket) - рынок различного рода обязательств от корпоративных до государственных с различными сроками исполнения;
- товарный рынок (CommoditiesMarket) - рынок, на котором торгуется сырье и так называемые «биржевые» товары;
- фондовый рынок (StockMarket) - на котором осуществляются операции с акциями по первичному размещению (IPO) и их вторичному перераспределению. Это происходит на биржах или через OTC;
- международный валютный рынок Форекс (currency), на котором осуществляются валютообменные операции как в режиме OTC, т.е. Банк - Банк, так и на централизованных регулируемых биржах (ETM);
- рынокДеривативов (DerivativesMarket) - рынок финансовых инструментов, стоимость которых показывает производную от стоимости и характеристик других финансовыхинструментов[4].

Подходы к исследованию финансового рынка, представленные в современной российской экономической литературе, свидетельствуют о доминировании описательных конструкций, позволяющих фиксировать факты в пределах определенных временных интервалов, прагматических подходов, заключающихся в отображении технологий отдельных финансовых операций и процессов, а также об отсутствии единства мнений по вопросу о сущности финансового рынка.

Тенденции последних лет привели к созданию глобальной финансовой системы, развивающейся под влиянием межнациональных экономических интеграционных отношений. Структура глобальных интеграционных процессов требует от отдельных государств высокого уровня развития национальной экономики и финансовой системы. Существует три формы интеграции финансового рынка: функциональная, региональная, международная. Функциональная форма интеграции связана с уменьшением операционных издержек финансовых институтов из-за расширения спектра услуг, выражается в появлении на месте специализированных институтов, предоставляющих диверсифицированный спектр услуг. Региональная форма интеграции связана с ускорением технического прогресса, распространением интернет сетей в финансовой системе и расширением географических границ влияния финансовых институтов, выражается в распространении в ранее недоступные регионы отделений финансовых институтов и банкоматов. Международная форма интеграции связана с понятием интернационализации финансовых инноваций и секьютеризации, выражается в высоком уровне глобального перемещения капитала и содействии свободному перемещению капитала и финансовых услуг через национальные границы.

В соответствии с концепцией эффективности рынка, которая является важным теоретическим положением, определяющим механизм его функционирования, выделяют три уровня этой эффективности:

1) уровень, характеризующий низкую степень эффективности рынка, отражает ситуацию, когда ценообразование на основные финансовые инструменты опираются в основном на их динамику в предшествующем периоде;

2) уровень, характеризующий среднюю степень эффективности рынка, отражает ситуацию, когда ценообразование на основные финансовые инструменты кроме информации об их динамике в предшествующем периоде, отражает и другую опубликованную общедоступную информацию;

3) уровень, характеризующий максимальную степень эффективности рынка, отражает ситуацию,

когда процесс ценообразования основывается не только на общедоступной, но и на неопубликованной информации, а также на следствиях ее фундаментального анализа. В этом случае величина цен на отдельные финансовые инструменты всегда будет воспроизводить уровень их доходности, соответствующий уровню их риска. Иными словами, сильная степень эффективности рынка характеризует состояние ценообразования на основные финансовые инструменты, отражающее всю имеющуюся информациюоних [5].

Механизм функционирования отдельных видов финансовых рынков имеет специфические особенности, определяемые показателями цены (рыночной стоимости) обращающихся на них финансовых инструментов; системой факторов, влияющих на формирование конкретного уровня цен (рыночной стоимости) этих инструментов; методов котировки (формирования) цен участниками рынка и т.п., что требует дополнительных исследований и открывает новые границы научных изысканий.

Список литературы

1. Котова А.А. Интеграция финансового рынка России в мировую финансовую систему // Финансы и кредит. 2012. № 44 (524).

2. Кушу С.О. Тенденции развития финансового рынка России // Новые технологии. Майкоп: Изд-во ФГБОУ ВПО «МГТУ». 2012. № 2.

4.Финансовый рынок. URL: http://www.fxcompany.ru/analytics/glossary/otvet 10.

5. Абалкин Л.И. Эволюционная экономика в системе переосмысления базовых основ обществоведения // Эволюционная экономика и «мэйнстрим». М.: Наука, 2000.

УДК 331.56

ПУТИ РЕШЕНИЯ ПРОБЛЕМЫ МОЛОДЕЖНОЙ БЕЗРАБОТИЦЫ В СОВРЕМЕННОМ ОБЩЕСТВЕ

ФРАНЦУЗОВА Э.С.
студентка 4-го курса
КЧГУ им. У.Д. Алиева

Аннотация:В данной статье рассматриваются основные причины плохого трудоустройства среди молодого населения нашей страны, а также предложены пути решения этой проблемы.
Ключевые слова: безработица; молодежная безработица; занятость; рынок труда.

WAYS OF SOLVING THE PROBLEM OF YOUTH UNEMPLOYMENT IN MODERN SOCIETY

Frantsuzova E.S.
student of the 4th year
KCHGU them. UD Aliyev

Abstract: This article discusses the main causes of poor employment among the young population of our country, and as well as proposed solutions to this problem.
Keywords: unemployment; youth unemployment; employment; the labor market.

На сегодняшний день, безработица среди молодого населения одна из многих социально-экономических проблем нашего общества. Несомненно, борьба с плохим трудоустройством не только молодежи, но и остального населения, внесла бы значительный вклад в развитие экономики России и мира в целом. Безработица среди молодежи - это феномен, где люди от 15 до 29 лет пытаются найти работу и готовы начать свою трудовую деятельность, но не могут этого сделать. Если отсутствует система распределения выпускников высших учебных заведений на рабочие места, в зависимости от полученной специальности, если работодатели не желают принимать к себе неопытных кадров в силу многих стереотипов, таких как отсутствие навыков трудовой деятельности или неустойчивость поведения и др., если у самих людей не хватает мотивации к реализации труда - все это может привести к проблеме плохого трудоустройства населения. Все вышеизложенное может служить источником для проблемного развития и становления личности, распада браков и семей, а так же увеличения преступности, алкоголизма, наркомании и т.д. Все это рано или поздно может сказаться и на самом обществе.Безработица среди молодежи является одной из серьезных социально-экономических проблем для современного общества. Отсутствие работы ведет молодых людей к полной деградации: появляются проблемы в развитии и становлении личности, распадаются браки, уменьшается рождаемость, увеличивается число преступлений, распространяются наркомания, алкоголизм, детская безнадзорность.Молодежная безработица социально-экономическое явление, при котором лица в возрасте 15-29 лет находятся в поиске работы и готовы приступить к ней, но не могут реализовать свое право на труд, тем самым теряют основные средства к существованию. Данный вид маргинальной безработицы является своеобразным индикатором социального положения молодежи, показывает степень адаптации молодежи на рынке труда, ее конкурентоспособность. По данным Росстата на февраль 2016 года известно, что средний возраст безработных составил 36,2 года. Молодежь до 25 лет среди нетрудоустроенных составляет 22,9%, в том числе в возрасте 15-19 лет - 4,5%, 20-24 лет - 18,5%. Высокий уровень безработицы отмечался в возрастной группе 15-19 лет (36,9%) и 20-24 лет (13,9%).

Что касается молодого населения, то у людей в возрасте от 15 до 24 лет уровень безработицы в

феврале 2015г. составил 15,8%, в том числе среди городского населения - 15,0%, среди сельского населения - 18,0%. Коэффициент превышения уровня безработицы среди молодежи в среднем по возрастной группе 15-24 лет по сравнению с уровнем безработицы населения в возрасте 30-49 лет составляет 3,3 раза, в томчисле среди городского населения - 3,8 раза, сельского населения - 2,4 раза[3].

В современном российском обществе безработица среди молодежи также является одной из национальных проблем. И связано это с тем, что молодежь - это будущее общества, а ее трудовая деятельность является источником средств для социального обеспечения различных категорий населения.

Молодые люди составляют 35 % трудоспособного населения страны, однако, будучи более обучаемыми, энергичными, уверенными в собственных силах и оптимистичными по сравнению с другими группами населения, они особенно уязвимы перед лицом житейских проблем, в частности они испытывают большие трудности при поиске работы и дальнейшем трудоустройстве[1].

Безработица в большинстве случаев обусловлена тем, что на рынке труда для молодежи просто нет вакантных мест. Или есть, но они малопривлекательны. Сейчас возрастает количество выпускников, которые могут быть задействованы в экономической, финансовой и бухгалтерской средах. Специалистов в этих областях настолько много, что не хватает рабочих мест, чтобы трудоустроить всех. Тем не менее, студентов в данных университетах и институтах становится все больше и больше, они не задумываются о возможных проблемах трудоустройства. Они просто идут на такие направления, потому что это “модно”. Куда более востребованы профессии, где присутствуют квалифицированные рабочие, например слесарь, швея, каменщик, плотник, водитель и др. Однако, такие виды профессиональной деятельности, которые предоставляют центры занятости, не интересны нынешним выпускникам. Можно сделать предположение, что современную молодежь больше волнует престиж, нежели безпроблемное трудоустройство. В конечном счете эти факторы дают подъем местной безработице, что негативно сказывается на экономической стороне общества и страны[2].

Исходя из вышеизложенного, требуется найти пути решения данной проблемы. Первым делом, необходимо разработать такие мероприятия, которые были бы направлены на создание условий, которые были бы наиболее оптимальными для самоопределения личности в трудовой среде.

Необходимым элементом решения проблемы безработицы является информирование о положении на рынке трудоустройства. Информировать молодых людей можно различными способами: статьи в газетах и (или) журналах, сюжеты на телевидении, так же возможны объявления на радио, но самым распространенным источником получения новых данных будут несомненно социальные сети в Интернете. Существует большое количество сайтов, куда можно беспрепятственно зайти и получить необходимую информацию, но они нуждаются в распространении, чтобы как можно больше людей узнало о существовании таких интернет-ресурсов[4].

Что касается выпускников высших и других учебных заведений, то проблемы трудоустройства могут частично лежать и на самом учреждении. Университеты, институты или училища должны создать такие условия, благодаря которым выпускник сможет трудоустроиться без особых проблем и найти применение своим знаниям и навыкам, полученным в ходе обучения. Однако, как показывает практика, в настоящее время молодые люди, которых выпускают учебные заведения не могут устроиться по профессии и работают в совершенно чуждой для них сфере, или находятся в вечном поиске заработка, не желая обратиться на рынок занятости.

Так же есть необходимость увеличения численности предприятий, которые сотрудничают с местным Центром трудовой занятости - это поможет молодым специалистам быстрее найти рабочее место. Можно предложить студентам и выпускникам пройти стажировку в какой-либо организации, по окончанию которой им,возможно будет представлено место. Совместная работа учебного заведения, Центра трудоустройства и предприятия является взаимовыгодной - выпускникам предоставлены рабочие места, а организации получают новых квалифицированных специалистов[5].

Таким образом, можно сделать вывод, что безработица является частью общественной жизни, однако необходимо найти пути ее преодоления, так как иначе она может привести к экономическим проблемам. Формирование системы социально-профессиональной ориентации должно помочь моло-

дым специалистам найти свое место в трудовой среде и направить свои знания и навыки, которые они получили в учебном заведении, в нужное русло.

Список литературы

1. Баранов П.А. Обществознание в таблицах: 10-11-й кл.: справ.материалы / П.А.Баранов. - М.: АСТ: Астрель, 2011. - 187, [5]с.

2. Зайцев Н.Л. Краткий словарь экономиста. - 4-е изд., доп. - М.: ИНФРА-М, 2010. - 224с. (Б-ка малых словарей “ИНФРА_М”).

3. Занятость и безработица в Российской Федерации в феврале 2015 года [Электронный ресурс]. URL: http://www.gks.ru/bgd/free/B04_03/ISSWWW.exe/Stg/d05/54.htm

4. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс]. URL: http://www.gks.ru/

5. Чернышева Н.И. Пути решения проблемы молодежной безработицы в современном обществе [Электронный ресурс]. URL: http://cyberleninka.ru/article/n/puti-resheniya-problemy-molodezhnoy-bezrabotitsy-v-sovremennom-obschestve

УДК 330

ПОСЛЕДСТВИЯ ВЛИЯНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИХ САНКЦИЙ НА СОСТОЯНИЕ ЭКОНОМИКЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

ИШМУХАМЕТОВА Р.Р.
Студент ФГБОУ ВО «УГНТУ» ТФ гр. БТБ15-02
Научный руководитель : преподаватель Гайсина Альбина Венеровна

Аннотация: **В данной статье рассматриваются основные последствия воздействий санкций на экономику РФ(цен на нефть,курс валют),изменения макроэкономических показателей РФ ,влияния на уровень жизни населения и дан краткий анализ последствий санкционных введений.**
Ключевые слова: **санкции,кризис,макроэкономические показатели,девальвация,контрсанции,нефть.**

Abstract: **This article discusses the main implications of the impact of sanctions on the Russian economy (oil prices, exchange rate), changes in macroeconomic indicators of the Russian Federation, the impact on living standards and a brief analysis of the impact of sanctions administrations.**
Keywords: **sanctions, crisis, macroeconomic indicators, devaluation, kontrsantions, oil.**

Экономические санкции - это меры, направленные против экономических интересов другой страны или группы стран, с целью разрушения экономики противоположной стороны. Санкции принимают форму ограничений на импорт или экспорт или на проведение финансовых операций.

I. Санкции для России

После начала конфронтации между Россией и Западом на Украине против нашей страны ввели ряд ограничений. Санкции — пожалуй, самое обсуждаемое явление в российском политическом сообществе. Кто-то считает, что санкции уничтожат российскую экономику, кто-то — что жизнь в России значительно ухудшится. В то же время существует точка зрения, что санкции не только не вредны, но и полезны для России. Так ли это? В чем заключается вред от санкций ?В том, что санкции ударили по самому уязвимому месту России — по нашей экономике. Дело в том, что после распада СССР российская экономика была интегрирована в глобальную экономическую систему. Хорошо это или плохо в долгосрочной перспективе — сказать трудно, однако сейчас, когда эта глобальная экономика начала давить на экономику отечественную, можно сказать, что снятие железного занавеса и переход к рыночной экономике России навредили. Так, раньше наши промышленники могли кредитоваться на Западе по 4–5%.

В это время в России кредиты были доступны лишь под 10–12%. Почему наши кредиты дороже — тема отдельная, однако впервые санкции сводились к тому, чтобы перекрыть российской промышленности возможность кредитоваться на Западе. Таким образом, наш бизнес вынужден был брать российские кредиты под 10–12%. Кто-то брал кредиты под этот процент, а кто-то оставался без кредитов и без бизнеса, так как 10–15% — это слишком много для нормального бизнеса. Затем началось самое интересное. Западные инвесторы (спекулянты) начали в массовом порядке выводить валюту из России, что привело к падению рубля. Вследствие падения рубля ЦБ был вынужден повысить учетную

ставку с 6.5 до 17.5%. Следовательно, кредиты можно было брать уже не под 10–12%, а под 25–35%. Само собой, рынок кредитования почти сразу же умер. Сейчас, после того как пик инфляции мы преодолели, ЦБ незначительно снизил ключевую ставку. Это привело к тому, что кредитоваться бизнес теперь может не под 25–35%, а под 20–30%. Однако и эти цифры для бизнеса неподъемны. Следовательно, рынок кредитования умер в декабре 2014-го и воскресать не собирается. Бизнес терпит существенные убытки, покупательная способность падает, а рубль девальвируется — вот вред от санкций. Тем не менее, тот вред, который нам нанес Запад, подтолкнет Россию к развитию. Президентом России является Владимир Путин, у которого чересчур высокий рейтинг. Сейчас россияне винят в санкциях Запад .Рейтинг власти растет, следовательно, государство становится более стабильным. Россия — страна особая. И народ ее тоже отличается от других народов. У каждого народа есть своя особенность и особенность народа России — становиться сильнее под внешним давлением. Иначе говоря, чем сильнее на нас давят, тем сильнее становится русский народ. Именно в критические времена для нашей страны рождались великие ученые, мыслители и лидеры. Мы становимся намного сильнее, чем народ, руководство которого ввело против нас санкции. Они этого не понимают, так как это только наша особенность. Вот и считают, что какой-то курс рубля способен сломить русских. В реальности же они сделали нас еще сильнее, чем мы были до начала конфронтации с Западом.

II. Для чего нужны санкции?

После начала кризиса на Украине наши американские партнёры сняли свои маски. Американцы ввели санкции против России под предлогом того, что наша страна якобы вторглась на Украину. То, что наши войска находятся в Крыму с конца XVIII века Штаты не волнует. То, что референдум состоялся в полном согласии с международным правом, американцев тоже не волнует. Стало быть, политика России на Украине — это лишь предлог для экономического нападения на нашу страну. Причины конфликта лежат даже глубже экономики. Причиной этой войны являются отличия западной цивилизации от русской. Наши цивилизации всегда воевали, просто центром западной цивилизации не всегда была Америка. Поэтому не стоит расслабляться. Можно заключить лишь перемирие, но не мир. Российская экономическая политика планомерно рушит доллар. Это ещё одна причина, по которой Штаты ввели санкции против нас. Обретя экономическое доминирование после Второй мировой, американцы не хотят с ним расставаться. Они посадили весь мир на “доллар” иглу и заставили всех нас платить дань. Но Россия так не работает. Если американцы не предоставят нам право на самоопределение и не позволят реализовать многополярный мир, то Россия будет вынуждена обрушить доллар. Без Путина Россия развалится. Убрать Путина любой ценой — это та задача, которая стоит на первом месте в ежедневном списке дел государства США.

Экономическое соперничество и желание разрушить Россию — причины, по которым США ввели санкции против нас. Украины в этом списке нет. Украина — это повод и разменная фигура в большой геополитической игре.

III. Изменения цены на нефть от санкций.

По результатам анализа экономической экспертной группы за последние 3 года, начиная с 2014 года ,финансовая потеря в России составляет около 600млрд.долл США из-за падения цен на нефть и финансово-экономический санкций. Таким образом ,убыток от нефтегазового экспорта составляет примерно 400млд.долл ,а потеря финансовых санкций – 170млрд.долл. Расчет составлен ,исходя из цены нефти за баррель в 50 долларов США,при этом средне –срочный уровень год назад в сравнении составлял 100долл за баррель.

Потеря России от санкций по оценке экспертов сокращение валового капитала составит 250млрд. долл. за 2,5 года ,в том числе 65млрд. прямых инвестиций . Косвенные влияния санкций отражает ¾ экономических потерь . В процентом соотношении за последние 3 года по оценкам экспертов нетто-потери капитала от санкций составили бы примерно 180 млрд.долл. или 1,9% ВВП - при дорогой цене нефти,а при низкой цене ,около 190млрд.долл в соотношении с ВВП увеличиваются наполовину примерно до 2,8% ВВП.

IV. Динамика макроэкономических показателей РФ “до” и “в период” валютного кризиса.

Органами государственной статистики информируются различные макроэкономические показатели состояния экономики в целом. Стоит заметить ,что кризис начался в 2014 году.

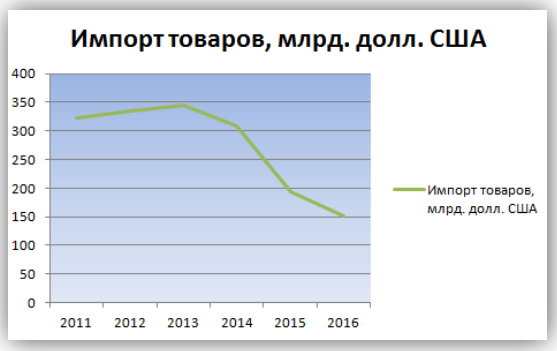
Среди основных достаточно выделить следующие важнейшие макроэкономические показатели: объём и темпы роста валового внутреннего продукта (ВВП),объём потребления ,валовые инвестиции,государственные расходы и доходы,размеры экспорта и импорта,число занятых и норма безработицы,индексы цен,денежная масса, ставка рефинансирования ЦБ РФ,сальдо платёжного баланса(табл.1)

Таблица 1

Макроэкономические показатели РФ (в %)

Год	**2011**	**2012**	**2013**	**2014**	**2015**	**2016**
ВВП	104,32	103,41	101,33	100,61	96,32	95,56
Индекс потребительских цен, за период, к концу предыдущего периода	106,11	106,61	106,53	111,42	112,91	114,24
Индекс промышленного производства	104,71	102,62	100,33	101,67	96,56	96,03
Номинальная заработная плата, руб.	23532	26690	29940	32600	33925	37346
Уровень безработицы к экономически активному населению	6,56	5,67	5,45	5,22	5,46	4,88
Средняя цена за нефть Urals, долл. США/барель	109,31	110,52	107,92	97,62	51,23	52,302
Экспорт товаров, млрд. долл. США	*400,14*	*521,44*	*530,17*	*521,56*	*493,56*	*263,83*
Импорт товаров, млрд. долл.	*248,67*	*323,33*	*335,44*	*344,31*	*308,01*	*150,75*

Графики изменения импорта и экспорта товаров за 2011-2016гг



Динамика основных показателей социально-экономического развития Российской Федерации за 2011-2016 г.г. показала снижение экономического состояния . Падение импорта в России – результат девальвации.Девальвация- мера ЦБ РФ по управлению деньгами, заключающаяся в плавном или резком снижении курса национальной валюты , позволяющая стимулировать внутреннее производство товаров, ограничивать количество импортируемых товаров. **Только ли девальвация стала причиной снижения иморта и экспорта товаров?** Основная причина падения импорта – девальвация рубля, однако контрсанкции тоже дали дополнительный толчок. Кроме того, мы помним, что запрет на ввоз продовольствия был введён в отношении ЕС, Норвегии, США, Канады, Австралии.

А во второй половине 2014 года началось замещение импорта из этих стран поставками из Белоруссии, стран Азии и Латинской Америки.

V. Влияние санкций на уровень жизни населения

Уровень материального благополучия населения отражает объем доходов на душу населения, который соответствует объему потребления. Определенный элемент этого уровня и есть показатель социальных потребностей населения. Во многом это связано с началом кризиса в 2014 году, снижением уровня мировых цен на энергоресурсы, реализация их составляет большую часть доходов бюджета России, и еще зависит введением экономических санкций в отношении России в связи с событиями на востоке Украины .

Валюта возросла, курс рубля снизился, увеличилась инфляция, рост цен на всё, доходы населения снизились, понижение потребительской способности, что отразило значительное ухудшение состояния в отраслях российской экономики. Наблюдается значительное сокращение занятости на рынке труда. Люди остаются без работы и средств к существованию. В заключение хочется отметить, что необходимо оказание гражданам социальной поддержки со стороны государства, противодействие росту безработицы, повышение эффективности в сфере здравоохранения, поддержка малого и среднего бизнеса, агропромышленного комплекса, пенсионного обеспечения, создание улучшения жилищных условий (налоговые льготы российским работающим гражданам при покупки квартиры).

VI. Анализ последствий санкционных введений :

1. *Отрицательные стороны :*

- экономический рост замедлился до 0,8 %, может в дальнейшей перспективе уйти в минус
- повышение уровня инфляции
- ослабление национальной валюты
- сокращение доходов правительственных резервов
- падение цен на нефть
- спад притока иностранного капитала
- визовые ограничения (для предпринимателей)
- отсутствие или сокращение на российских рынках многих товаров импортного производства

2. *Положительные стороны:*

- экономика стала стабильной
- направления интереса к Востоку для улучшения баланса в экономике страны и перспективах ее развития
- увеличение ассортимента отечественного производства
- с туристической точки зрения, для россиян появилось больше возможности отдыхать в Сочи, в Крыму

Таким образом, введение санкций вызвало серьезные последствия для российской экономики. Ежегодные убытки России от санкций составляют 50 млрд долларов.

Список литературы

1. Издательский дом «Коммерсант» (Электронный ресурс) URL: http://www.kommersant.ru/
2. Мониторинг и анализ социально-экономического развития Российской Федерации и отдельных секторов экономики (Электронный ресурс)
URL: www.economy.gov.ru/minec/activity/sections/macro/monitoring/
3. Федеральная служба государственной статистики \ Эффективность экономики России (Электронный ресурс)
URL:www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/efficiency/
4. РБК / Журнал (Электронный ресурс)
URL: http://www.rbc.ru/economics/05/02/2016/56b3d9ef9a7947158745d497

УДК 336.22

РАЗВИТИЕ ПОДОХОДНОГО ОБЛОЖЕНИЯ

МУХАМЕТЬЯНОВ А.Т.
УРАЗМЕТОВАР.Р
Студенты 4 курса экономического факультета
ФГБОУ ВО БГАУ

Аннотация: **В статье рассматривается история развития подоходного обложения в различных странах, показана роль налога на доходы физических лиц в формировании бюджета, рассматривается возможность перехода от плоской шкалы налогообложения к прогрессивной шкале.**
Ключевые слова: **налог, необлагаемый минимум, прожиточный минимум, прогрессия, ставка, резиденство.**

THE DEVELOPMENT OF INCOME TAXATION

Mukhametianov A. T.,Urazmetova.R.R

Abstract: **The article discusses the history of income taxation in the various countries, the role of the tax to incomes of physical persons in the budget, the possibility of transition from the flat rate tax to a progressive scale.**
Key words: **tax, tax-free minimum subsistence level, the progression rate, residency**

В России, как и в большинстве стран мира, налог на доходы физических лиц является одним из главных источников доходной части бюджета. Его доля в бюджете прямо зависит от уровня развития экономики. Данный налог является важнейшим, поскольку затрагивает интересы всего населения страны.Налог на доходы физических лиц (НДФЛ) является прямым регулирующим налогом, что указывает на его большое значение для регулирования экономики и формирования доходной части бюджетов разных уровней. НДФЛ занимает центральное место в системе налогов, взимаемых с физических лиц.Налог на доходы физических лиц (НДФЛ) в Российской Федерации является одним из основных источников доходов региональных бюджетов и частично – бюджетов муниципалитетов. По данным ФНС России, поступления НДФЛ в консолидированный бюджет из года в год показывают положительную динамику роста, а его удельный вес в сумме налоговых поступлений занимает примерно пятую часть не только в консолидированном бюджете РФ, но и бюджетах федеральных округов [2]. В структуре налоговых поступлений в консолидированный бюджет РФ удельный вес НДФЛ за последние 6 лет варьировал: от 23,4% в 2010г. до 20,5% в 2015г. Если рассмотреть структуру налоговых платежей по источникам уплаты, то есть, кто платит налог бизнес или население, то получается следующая картина: самое большое участие в наполнении бюджета принимает бизнес(61,09%) и неразрывно связанное с ним общими платежами, население (15,23%), «Нефтегаз» - 13,76% и прочее - 9,92% [3].

С целью дальнейшего совершенствования налогообложения доходов физических лиц необходимо обратиться к истории подоходного налогообложения.

Первая и неудачная попытка ввести подоходный налог была предпринята в Англии в 1449 г. королем Генрихом VI. Затем в 1472 г. Эдуард IV добился от парламента введения 10%-ного подоходного налога, который также был вскоре отменен. В 1641 г. английский парламент принял закон, согласно которому дворяне платили подушный налог (от 100 фунтов в год для герцога до 10 фунтов для сквайра), а другие сословия – подоходный (5% в год). Однако население вновь отказывалось платить,

и налог был отменен. В дальнейшем подоходный налог вводился как временный для пополнения бюджета во время войн, также применялись и элементы обложения роскоши.

Английский подоходный налог представлял собою целую систему прямых налогов на доходы из разных источников. Все подлежащие ему доходы были сведены к пяти категориямили шедул, и в каждой из них налог должен был взыскиваться по возможности с самого источника дохода:доходы от недвижимости ее собственников; доходы арендаторов недвижимостей – фермеров; доходы от денежных капиталов, например пожизненные ренты, проценты по государственным долгам, дивиденды и т. п.; доходы от торговых и промышленных предприятий, доходы от либеральных профессий и другие доходы, которые не отнесены к прочим четырем категориям облагаемых доходов;жалованья, пенсии и пособия, получаемые на государственной службе.Доходы ниже 160 фунтов стерлингов освобождались от налога. При обложении доходов, не превышающих 400 фунтов стерлингов, не облагались первые 100 фунтов. Англии потребовалось боле 40 лет (1798–1842 гг.), чтобы подоходный налог превратился в постоянныйналог[4].

В Пруссии подоходный налог развивался из личного обложения. В 1806-1807 гг. для сельских местностей был установлен личный налог на всех жителей старше 12 лет с единой ставкой в 0,5 талера. В 1820 г. вместо личного налога был введен классный, при котором плательщики налога были разделены по внешним признакам на 4 класса. К первому классу относились ремесленники, земельные собственники и промышленники. Второй класс составляли земельные арендаторы, государственные чиновники, наемные служащие. К третьему и четвертому классу относились лица более состоятельные в зависимости от уровня дохода.По закону от 1891 г. в Пруссии был установлен подоходный налог на новых началах. Он стал всеобщим, на все виды дохода плательщика – денежные капиталы, поземельную собственность и т.д.[2].

Что касается России, то, как указывал И.И. Янжул [5], попытки введения налогов, имеющих характер подоходного, предпринимались в стране еще в довольно раннем периоде. В XV и XVI вв. существовала так называемая «пятая» и «десятая» деньга, которая была не чем иным, как примитивной и грубой формой подоходного обложения. По-видимому, первоначально сборы эти были специальными налогами на торговых людей, а затем приняли общий характер, распространились на промышленников и вообще всех подданных. Раскладывались они «по животам и промыслам», а следы их прослеживаются до конца царствования Петра I. Существует и более поздний пример подоходного налога в России. В 1810 г. вследствие напряженного финансового состояния страны правительство решилось обложить помещиков особым процентным сбором со всех получаемых ими доходов. В основе обложения лежала собственная декларация плательщиков: правильность ее утверждалась на доброй вере и чести, и никакие доносы на утайку доходов или неправильное их показание не принимались. Налог был прогрессивным: доходы до 500 руб. были освобождены от налога; на доходы от 500 до 1 000 руб. платили 1%; и так до 10%. Таким образом, присутствовал элемент необлагаемый минимум -500 руб. в год.–на тот момент эта сумма равнялась стоимости двух небольших домов в Санкт-Петербурге.По другим источникам [6], история становления налога в России начинает свой отсчет с 11.02.1812, когдабыл принят манифест «О преобразовании комиссии погашения долгов»6, вводивший временный сбор с помещичьих доходов. Также предшественниками подоходного налога в России были поземельный, промысловый налоги; поголовная подать, соответствующая налогам в Западной Европе; гильдейская подать для купечества. В XIX в. были введены такие прямые налоги, как налог на городские строения, налог с доходов от процентных бумаг и государственный квартирный налог. Считается, что в России вопрос о подоходном налоге, который рассматривался как дополнительное средство сбалансированности государственных бюджетов, впервые был поставлен в 1862 г. На притяжении последующих лет рассматривались многие проекты подоходного обложения, которые не были притворены в жизнь. И лишь6 апреля 1916г. был принят закон «О государственном подоходном налоге»,которым и было утверждено знаменитое Положение о государственном подоходном налоге[7,8,9].

В соответствии с Положением о государственном подоходном налоге (далее – Положение) субъектами обложения являлись как физические, так и юридические лица. Причем в числе первых были как

российские, так и иностранные подданные, проживающие в Российском государстве свыше одного года (можно сказать - первые нормы о налоговых резидентах).Положение закрепляло широкий круг объектов государственного подоходного налога и предусматривало, что он взимается с полученного дохода независимо от его формы и источника.Не облагались налогом наследственные и дарственные получения; страховые вознаграждения; доходы, получаемые от приобретения и отчуждения всякого рода имуществ, если они осуществляются не в целях спекуляции; неустойки по договорам; выигрыши по процентным бумагам и т.д.

Государственный подоходный налог имел прогрессивную шкалу, состоящую из нескольких десятков разрядов, для каждого из которых устанавливался свой размер дохода и размер платежа. В пересчете на проценты ставки составляли от 7% до 12%. Для плательщиков с невысоким уровнем доходов были предусмотрены льготы при наличии иждивенцев свыше двух или по болезни [7].

Стоит упомянуть, что в тот период был установлен необлагаемый прожиточный минимум, согласно которому от подоходного налога освобождались лица, имеющие годовой облагаемый доход ниже 850 рублей. Это автоматически вывело из-под его действия все крестьянство, и налог касался в основном лишь наиболее зажиточных слоев населения [9].

Следующим этапом развития подоходного обложения следует отметить начало XXвека.Временное правительство 12 июня 1917 года приняло Постановление «О повышении окладов государственного подоходного налога», которым были изменены основания для взимания налога, и увеличен до 1000 рублей необлагаемый минимум. Была разработана очень подробная ведомость доходов и окладов налога из 89 разрядов, включавшая в себя доходы от 1 тысячи до 400 тысяч рублей. Низшая ставка налога составляла 1%, а высшая – 33%. А доход, превышавший 400 тысяч рублей, облагался в размере 120 тысяч рублей с прибавлением к этой сумме по 3050 рублей на каждые полные 10 тысяч рублей сверх 400 тысяч рублей [7,8,9].

Вдогонку к вышеуказанному документу, 12 июня 1917 года было принято Постановление «Об установлении единовременного налога». В сущности это был тот же самый подоходный налог, отличавшийся только характером, назначением и особенностями взимания. Единовременным налогом должны были облагаться плательщики, имевшие годовой доход свыше 10 000 рублей, предельная же ставка такого подоходного налога была поднята до 30,5%.

В первой половине 20-х годов налог успел приобрести двойное название «подоходно-поимущественный», при этом он взимался отдельно с дохода и отдельно с имущества и очередным Положением был преобразован в подоходный налог, который взимался по прогрессивным ставкам и дифференцировался по четырем группам плательщиков: рабочие и служащие; работники искусств; лица, занимающиеся частной практикой; лица, имеющие доходы от работы не по найму.

Следующие 20 лет запомнились ростом ставок налога и изменением порядка его исчисления, а также увеличением нагрузки на лиц, получающих нетрудовые доходы.

Одним из ключевых моментов в «карьерном росте» налога на доходы физических лиц было издание Указа Верховного Совета СССР от 30.04.1943 «О подоходном налоге с населения», действовавшего затем в течение многих лет. В соответствии со ст. 1 Указа подоходным налогом облагались рабочие и служащие, литераторы, работники искусства, владельцы строений, граждане, имевшие сельскохозяйственные участки в городских поселениях, кустари, ремесленники и другие граждане, имевшие самостоятельные источники дохода на территории СССР.Указ существенно расширил круг лиц, чей доход не подпадал под обложение данным налогом. Ставки налога были прогрессивными и различались в зависимости от уровня дохода, профессии и рода занятий налогоплательщиков. Они состояли из твердой суммы и процента от превышения установленного размера.

С 1960 года постепенно повышался необлагаемый минимум заработной платы рабочих и служащих, и уменьшались ставки налога по этим доходам. Однако, опомнившись, Президиум Верховного Совета СССР своим Указом от 22 сентября 1962 года перенес сроки дальнейшего освобождения рабочих и служащих от налогов с заработной платы до лучших времен.

И, наконец, очередной виток в истории НДФЛ связан с изданием Закона РСФСР от 07.12.1991 N 1998-1 «О подоходном налоге» (далее - Закон N 1998-1). Основная отличительная черта этого Закона –

это переход к исчислению подоходного налога со всех категорий плательщиков, исходя из совокупного годового дохода..Плательщиками подоходного налога признавались граждане РФ, иностранные граждане и лица без гражданства как имеющие, так и не имеющие постоянного места жительства в РСФСР.

Налогом облагался весь совокупный доход физического лица, полученный им в календарном году как в денежной (национальной или иностранной валюте), так и в натуральной форме. Доходы, полученные в натуральной форме, учитывались по государственным регулируемым ценам, а при их отсутствии - по свободным рыночным ценам на дату получения дохода[7].

В отношении всех видов доходов были установлены единая система льгот и единая прогрессивная шкала ставок, которая практически ежегодно корректировалась (таблица).

Таблица 1

Налоговые ставки в зависимости от размера облагаемого дохода.

Размер облагаемого дохода, руб.	Ставка и сумма налога
С 1 января 1998г.	
До 20000	12%
От 20001 до40000	2400 руб. +15% с суммы, превышающей 20000руб.
От 40001 до 60000	5400 руб. + 20% с суммы, превышающей 40 000 руб.
От 60001 до 80000	9400 руб. + 25% с суммы, превышающей 60 000 руб.
От 80001 до100000	14 400 руб. + 30% с суммы, превышающей 80 000 руб.
Свыше 100001	20 400 руб. + 55% с суммы, превышающей 100 000 руб.
С 1 января 2000г.	
До 50000	12%
От 50001 до 150000	6000 руб. + 20% с суммы, превышающей 50 000 руб.
Свыше 150001	26 000 руб. + 30% с суммы, превышающей 150 000 руб.

Принятие главы 23 «Налог на доходы физических лиц» Налогового кодекса РФ (далее – НК РФ) и введение ее в действие с 1 января 2001 года ознаменовало новый, современный этап в развитии налогообложения в России. Изменилось название налога – теперь он стал называться налогом на доходы физических лиц (хотя многие по традиции называют его по-прежнему подоходным). Важным моментом стал переход на «единую» ставку, не зависящую от уровня дохода, а также введение института «резидентства» [1]. Сейчас ставки НДФЛ варьируются в зависимости от статуса резидента и источников получения доходов и составляют:

13% - по доходам, получаемым в России и за ее пределами физическими лицами, являющимися налоговыми резидентами;

13% - по доходам от долевого участия в деятельности организаций, полученных в виде дивидендов физическими лицами, являющимися налоговыми резидентами Российской Федерации (было 9%);

30% - по доходам, получаемым в России физическими лицами, являющимися налоговыми нерезидентами;

35% - от стоимости любых выигрышей и призов, получаемых в проводимых конкурсах, играх и других мероприятиях в целях рекламы товаров, работ и услуг; процентных доходов по вкладам в банках; суммы экономии на процентах при получении налогоплательщиками заемных (кредитных) средств[1].

Установленные в нашей стране ставки НДФЛ – одни из самых низких в мире. К примеру, в Австралии размер налога на доходы физических лиц достигает - 17-47%, в Бразилии - 15-27,5%, Великобритании - 0-40%, Германии - 14-45% (0%, если годовой доход ниже 7834 Евро (2009 год), Испании - 24-43%, Италии - 23-43%, Китае - 5-45%, Чехии - 15%, США - 15-35%, и даже в Украине - 15% [10].

Плоская шкала подоходного налога существует в Албании, Болгарии, Гернси и Джерси (Нормандские острова), Гонконге, Грузии, Исландии, Казахстане, Киргизии, Латвии, Литве, Македонии, Монголии, России, Румынии, Чехии, Эстонии.Плоская шкала подоходного налога также введена в крупных странах, где субъектам федерации предоставлена бюджетная свобода на региональном уровне, -

например, в канадской провинции Альберта, а также в отдельных штатах США: Иллинойсе, Индиане, Массачусетсе, Мичигане и Пенсильвании[10].

В последнее время, особенно в предвыборных компаниях, все чаще становится вопрос о переходе с плоской шкалы налогообложения на прогрессивную шкалу[11]. Каждое новое введение имеет не только положительные, но и отрицательные аспекты. На наш взгляд, введение прогрессивной шкалы может негативно сказаться на собираемости налогов, могут появиться новые схемы ухода от уплаты НДФЛ, прогрессия коснётся, прежде всего, среднего класса, вырастет налоговая нагрузка на бизнес. Однако, это может привести к снижению инвестиционной привлекательности, оттоку капитала, росту безработицы[12,13,14,15]

В качестве положительных моментов введения прогрессивной шкалы можно отметить рост доходов бюджета.Законодатель планирует применять прогрессивную систему налогообложения к тем гражданам, чей доход в год составляет более 24 млн. рублей, таким образом, обезопасив менее состоятельные слои населения от налоговой кабалы. Как результат, можно ожидать незначительного выравнивания социального неравенства среди населения страны, которая в последнее время постоянно увеличивается: коэффициент отношения денежных доходов 10% самых богатых граждан России к доходам 10% самых бедных граждан составлял в 2015г.15,6против 13,9 в 2000г. На сегодняшний день эта шкала вряд ли затронет действительно состоятельных людей в нашей стране: ни для кого не секрет, что они знают и умеют защищать свои доходы. На наш взгляд, эффект от внедрения прогрессии возможен, если введут контроль за соответствием расходов доходам, тогда больше граждан будет вынуждено обелять доходы, и в этом случае, возможно, эта прогрессивная шкала по НДФЛ сможет заработать и даст результат в виде роста поступлений в бюджет.Следовательно, несмотря на происходящие в России преобразования в области экономики, налогового администрирования, по-прежнему актуальными продолжают оставаться проблемы функционирования теневой экономики, уклонения от уплаты налогов, осуществления незаконной предпринимательской деятельности, легализации противоправно полученных доходов [17,18].Решение данных проблем возможно за счёт совершенствования учёта налогоплательщиков.

В сфере унификации учета и регистрации населения следует поставить задачу о переводе всех граждан на единый фискальный (он же и социальный) номер, который ведется налоговыми органами и который должен заменить все виды государственного учета населения (по линии медицинского и пенсионного обеспечения, органов внутренних дел (рождений, изменений семейного статуса, полиции), межгосударственной миграции и т.д.).Построение унифицированного учёта и регистрации населения, развитие института налогового консультирования будут способствовать прозрачности налогового контроля доходов граждан[18].

Список литературы

1. Налоговый кодекс Российской Федерации. Часть вторая: от 05 августа 2000 г. № 117-ФЗ [Электронный ресурс]: принят Гос. Думой 19.07.2000 :одобр. Советом Федерации 26 июля 2000г.: (в ред. от 03.07.2016) // СПС «Консультант Плюс».

2. Едронова В.Н., Телегус А.В. Исторические аспекты развития методологии подоходного налогообложения за рубежом и в России // Финансы и кредит.- 2015. -№28 (652).- С.54-66.

3. Котов Д. Откуда государство берёт деньги? [Электронный ресурс] URLhttp://investorschool.ru/otkuda-gosudarstvo-beret-dengi/

4. Озеров И.Х. Подоходный налог в Англии: экономические и общественные условия его существования. Ученые записки Императорского Московского Университета. М.: Московский Университет, 1898. -472 с.

5. Янжул И.И. Основные начала финансовой науки: учение о государственных доходах. М.: Статут, 2002.- 555 с.

6. Павленко С.П. История развития законодательства о подоходном налоге в России // Гражданин и право. -2010.- № 1.- С. 88–96.

7. НДФЛ – история и современность [Электронный ресурс] URL http://www.klerk.ru/buh/articles/175865/

8. Коваленко К.В, Чипигина Д.В. [Электронный ресурс] История налогов России. //ibl.ru: Сборник научных трудов URL: http://www.ibl.ru/konf/070411/38.html

9. Петухова Н.Е. История налогообложения в России IX-XX вв.: учебное пособие: рек. УМО по оброзованию /Н.Е. Петухова; Финансовый ун-т при Правительстве РФ. [Текст] - М.: Вузовский учебник, 2012. – 416с.

10.Плоская и прогрессивная шкала налогообложения: мировой опыт [Электронный ресурс].URL:https://ria.ru/spravka/20131108/975541579.html.

11.Прогрессивное налогообложение: "за" и "против". [Электронный ресурс].URL: http://www.kapital-rus.ru/articles/article/177034

12.Рыцева А.В., Кулешова В.П. Анализ и регулирование инвестиционной привлекательностью регионов, входящих в Приволжский федеральный округ //Экономика и менеджмент систем управления.-2013.-№2.(8).-С.49-56.

13.Кулешова В. П., Рыцева А. В. Регулирование инвестиционной привлекательностью регионов//Перспективы инновационного развития АПК: материалы международной научно-практической конференции в рамках XXIV Международной специализированной выставки «Агрокомплекс-2014». Уфа: Башкирский ГАУ, 2014. Часть III. С.175-180.

14.Кулешова В.П., Рыцева А.В. Инвестиции и расчёт приростной капиталоотдачи в сельском хозяйстве //Вестник Башкирского государственного аграрного университета.-2012.-№3(23).-С.92-95.

15.Развитие молочнопродуктового комплекса Республики Башкортостан/В.П. Кулешова, А.М. Аблеева, М.С. Гурьянова, Р.Р. Галиуллина//Науковедение. -2015.-Т. 7. № 6 (31).-С. 55.

16.Галиев Т.А., Кулешова В.П., Сибагатуллина Л.Р. Налоговый контроль в системе взаимоотношений государства и налогоплательщиков -предприятий. -Уфа: БГАУ, 2008. -168 с.

17.Кулешова В.П. Развитие государственной политики в области налогового контроля./В. П.Кулешова//News of science: Proceedings of materials the international scientific conference. Czech Republic, Karlovy Vary -Russia, Moscow, 3031 August 2015 /Editors prof. N.P. Nesgovorova, M.R. Jakimov, V.A. Gur'eva, O.L. Rybakovskij. -Electron. txt. d. (1 файл 8,1 MB). -Karlovy Vary: SkleněnэMůstek -Kirov: MCNIP, 2015.-P.181-192.

18.Кулешова В.П.Контрольдоходовгражданпутёмунификацииучётарегистрациинаселения /В.П.Кулешова // Scince, technology and life- 2015 Proceedings of materials the international scientific conference/Editors L.I. Savva, A.I. Marasanov, A.V. Podoprigora, T.G. Gurnovich.- 2016.-С.240-251

©МухаметьяновА.Т.,Уразметова Р.Р.,2016

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 4414

ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ ФИЛОСОФСКОЙ АНТРОПОЛОГИИ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

УНТЕВСКАЯ ВЕРА ДМИТРИЕВНА
магистр
БАКЛАНОВ ИГОРЬ СПАРТАКОВИЧ
профессор, доктор философских наук
Северо-Кавказский федеральный университет (г. Ставрополь)

Аннотация. В статье показано нынешнее положение развития правовой системы в России. Обращено внимание на то, что за последнее время приняты федеральные законы, направленные на повышение открытости и прозрачности правосудия, эффективности и качества рассмотрения судебных дел, гуманизации уголовного законодательства. Приведены положения и решения IX Всероссийского съезда судей. Сделаны выводы по основным направлениям преодоления деформаций правосознания в России.
Ключевые слова: право, закон, судебная система, Верховный суд, Гражданский кодекс, правосудие, уголовная ответственность.

Abstract. The article shows the current state of development of legal system in Russia. Attention is drawn to the fact that recently enacted Federal laws aimed at improving the openness and transparency of justice, efficiency and quality of the trials, humanization of criminal legislation. The above provisions and decisions of the IX all-Russian Congress of judges. The conclusions in the basic directions of overcoming deformations of the legal consciousness in Russia.
Keywords: law, law, legal system, Supreme court, Civil code, justice in criminal liability.

Право и закон – неотъемлемые составляющие полноценного бытия современного человека, его достойного существования. Только тот закон «работает», который изложен ясными доступным языком, имеет моральную оправданность и вместе с правом имеет ценностно-ориентировочную направленность. Жизненна та система права, если она этически ориентирована на человека во всех ипостасях его общественного бытия. Только справедливое право способно примирить нас с обществом, и даже с самим собой. Нынешнее время характеризуется развитием правосудия в Российской Федерации, которое должно способствовать укреплению конституционных гарантий права граждан на судебную защиту, самостоятельность судебной власти, независимость судей. «Стабильность и предсказуемость законов – общая для всех цель, гарантия качества национальной юрисдикции», – по словам В.В. Путина. За последнее время приняты федеральные законы, направленные на повышение открытости и прозрачности правосудия, эффективности и качества рассмотрения судебных дел, гуманизации уголовного законодательства. В начале XXI века предпринимались очень большие, серьёзные попытки по единообразному пониманию и применению норм Конституции на всей территории России.

Деятельность судов и принимаемые ими решения напрямую связаны с судьбами миллионов людей, с урегулированием споров в самых разных областях жизни. Поэтому запросы граждан к судебной системе, к работе судей, к их моральному и нравственному облику очень высоки.

До сих пор в большинстве своем принимаемые законодательные акты в России носят парциальный, частичный характер. С одной стороны, пока они отражают интересы элитарных слоев российского

общества и во многом – интересы иностранных государств. С другой стороны, внутренняя несогласованность юридических законов России в ряде случаев допускает правовой хаос. В силу изложенного, необходимо придать российскому праву, правосознанию юристов и остальных граждан ценностное холистическое, внутренне связанное содержание

В Москве 8 декабря 2016 года завершился IX Всероссийский съезд судей, в работе которого приняли участие 780 делегатов – представителей судов всех уровней. На Съезде был затронут ряд важных для судебной системы вопросов. Так, предварительные данные 2016 года говорят о росте числа обращений граждан за судебной защитой. Только по первой инстанции, за последние четыре года судами рассмотрено 17 миллионов 400 тысяч гражданских и административных дел, один миллион уголовных дел, свыше 6 миллионов 600 тысяч дел об административных правонарушениях, 2 миллиона 250 тысяч – о порядке исполнения судебных актов и судебного контроля, а также 1 миллион 500 тысяч дел по экономическим спорам. Существенно сократилось количество осуждённых к реальному лишению свободы: с 312 тысяч в 2006 году до 219 – в 2015-м, что свидетельствует об обеспечении разумного баланса между защитой общества от преступлений и дифференциацией мер уголовной ответственности с учётом принципа индивидуализации наказания. Устойчиво снижается и судимость несовершеннолетних: с 82 тысяч в 2006 году до 22 тысяч – в 2015-м. Количество заключённых под стражу в качестве меры пресечения уменьшилось на 80 процентов: с 252 тысяч в 2006 году до 140 тысяч – в прошлом, 2015 году. За последние шесть лет так же сократилось количество содержащихся в учреждениях Федеральной службы исполнения наказаний. Это позволило ликвидировать 36 исправительных колоний, 35 воспитательных колоний и 8 следственных изоляторов.

В уголовном судопроизводстве значительное влияние на судебную практику оказали разъяснения пленума Верховного Суда по делам о терроризме, экстремизме, коррупции, по применению законодательства, регулирующего основания и порядок освобождения от уголовной ответственности, о мерах пресечения в виде заключения под стражу, домашнего ареста и залога, о практике назначения уголовного наказания, а также об особенностях уголовной ответственности предпринимателей. Все эти вопросы были предметом постоянного мониторинга Верховного Суда России, что, безусловно, нашло отражение и в правоприменительной практике. За последние пять лет ежегодно примерно четверть подсудимых освобождаются судом от уголовной ответственности.

Приняты федеральные законы, направленные на повышение открытости и прозрачности правосудия, эффективности и качества рассмотрения судебных дел, гуманизации уголовного законодательства. Принят Кодекс административного судопроизводства, по применению которого пленум Верховного Суда Российской Федерации дал необходимые разъяснения.

Создание в 2014 году действующего Верховного Суда Российской Федерации позволило обеспечить единство правовых подходов при осуществлении правосудия в судах общей юрисдикции и в арбитражных судах. Верховным Судом Российской Федерации принято свыше 90 правовых позиций, направленных на устранение имевшихся противоречий в правоприменении арбитражных судов и судов общей юрисдикции, исключающих возможность правовой неопределённости и отказа в судебной защите. За последние четыре года пленум Верховного Суда России принял 180 постановлений, из которых более 50 – по применению норм права и разъяснениям вопросов судебной практики, 28 – по законодательной инициативе. В постановлениях пленума Верховного Суда Российской Федерации даны разъяснения по применению судами Европейской конвенции о защите прав человека и основных свобод. В связи с внесением концептуальных изменений в Гражданский кодекс России, регулирующих положения об объектах гражданских прав и способах их защиты, о юридических лицах, о сделках, об обязательствах и об ответственности за нарушение обязательств, об исковой давности, представительстве и других новелл Гражданского кодекса Российской Федерации, Верховный Суд принял соответствующие постановления пленума. Приняты также постановления пленума по практике применения законодательства о страховании исполнительного производства, практике применения таможенного законодательства и процедур, применяемых в делах о несостоятельности, банкротстве физических лиц, о кадастровом учёте и определении кадастровой стоимости и другим вопросам, связанным с рассмотрением гражданских дел и экономических споров.

По инициативе Верховного Суда Российской Федерации принят Федеральный закон от 3 июля 2016 года, в соответствии с которым введён новый институт назначения меры уголовно-правового характера в виде судебного штрафа при освобождении виновного от уголовной ответственности. Это направление заслуживает дальнейшего развития, в частности, путём разработки понятия уголовного проступка и мер уголовно-правового воздействия. Введение уголовного проступка позволит исключить некоторые составы из числа уголовно наказуемых деяний, сохранив за их совершение такие эффективные меры ответственности, как исправительные и принудительные работы, не характерные для Кодекса об административных правонарушениях. За уголовный проступок не может быть назначено наказание в виде лишения свободы, он не образует судимости, которая влечёт существенные социальные ограничения.

Большое значение для совершенствования судебной практики имеют ежегодные совещания председателей верховных судов стран ШОС и БРИКС, на которых обсуждаются вопросы судебной практики и перспективы развития правосудия. Дальнейшее совершенствование судебной деятельности предполагает развитие всех направлений правосудия, судопроизводства, судоустройства, обеспечения самостоятельности судебной власти и гарантий независимости судей, материального, финансового и организационного обеспечения деятельности судов, совершенствования статуса судей, вопросы конкурсного отбора и подготовки кандидатов на должности судей, повышения квалификации судей, совершенствования положений Кодекса судейской этики.

Основными направлениями преодоления деформаций правосознания в России мы считаем:

-повышение общего уровня политико-правовой культуры российских граждан;

-совершенствование и популяризацию российского законодательства;

активную профилактику правонарушений, в том числе в органах правопорядка;

-защиту прав личности, независимо от ее социального статуса;

-обучение нового поколения высококвалифицированных российских юристов, способных проводить праворазъяснительную работу с населением.

Список литературы

1. Амиров Д.Ю., Бакланов И.С. Повседневность, обыденное политическое сознание и формирование институтов власти // Философия права. 2009. № 4. С. 66-69.

2. Бакланов И.С., Бичахчян М.К. Правосознание как базис развития демократического общества // Экономические и гуманитарные исследования регионов. − 2013. − № 5. − С. 74-80.

3. Бакланова О.А. Модернистские и постмодернистские конфигурации политического сознания и правосознания // Труды Юридического факультета Северо-Кавказского государственного технического университета

4. Всероссийский съезд судей • Президент России kremlin.ru от 7.12. 2016

5. Послание Президента Федеральному собранию.www.kremlin.ru jn 1.12.2016.

УДК 340

ПРИНЦИПЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ТРАНСПОРТНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

СЕЛВЯН А.Е.
магистр
ФГБОУ ВО «ГМУ им. адмирала Ф.Ф.Ушакова»

Аннотация: Автор данной статьи знакомит нас с таким понятием как «транспортная безопасность», дает определение понятию принципы, перечисляет основные принципы, закрепленные в федеральном законе, дает определение данным принципам, раскрывает ключевые понятия к принципу законности, правила соблюдения транспортной безопасности.
Ключевые слова: федеральный закон, основные принципы, ответственность.

PRINCIPLES OF TRANSPORT SECURITY IN THE RUSSIAN FEDERATION

Abstract: the Author in this article introduces us to the concept of "transport safety", gives the definition of principles, recisse basic principles, enshrined in Federal law, gives a definition of these principles reveals the key concepts to principles of PU the rule of law, observance of rules of transport safety.
Keywords: Federal law, the basic principles, the responsibility.

До 2007 года понятие «транспортная безопасность» в Российской Федерации не был известен. Данный термин стал новеллой после принятия Федерального закона от 09.02.2007 № 16-ФЗ (ред. от 06.07.2016) "О транспортной безопасности" (с изм. и доп., вступ. в силу с 21.12.2016).

Что же такое транспортная безопасность согласно данного закона? Согласно статье первой данного закона транспортная безопасность подразумевает под собой состояние защищенности объектов транспортной инфраструктуры и транспортных средств от актов незаконного вмешательства[1].

Для осуществления транспортной безопасности существуют определенные принципы, закрепленные законодательно.

Для начала необходимо дать определение понятию принципы. Принцип подразумевает под собой основное, исходное положение какой-нибудь теории, учения, мировоззрения, теоретической программы[2]. Данные принципы прописаны в статье 3 Федерального закона от 09.02.2007 № 16-ФЗ (ред. от 06.07.2016) "О транспортной безопасности". Рассматривая данную статью существует 6 основных принципов:

1) законность;
2) соблюдение баланса интересов личности, общества и государства;
3) взаимная ответственность личности, общества и государства в области обеспечения транспортной безопасности;
4) непрерывность;
5) интеграция в международные системы безопасности;
6) взаимодействие субъектов транспортной инфраструктуры, органов государственной власти и органов местного самоуправления.

Рассмотрим данные принципы более подробно.

Принцип законности. Законность является универсальным правовым принципом[3]. Данный принцип является общеправовым принципом и приоритетным во всех направлениях жизнедеятельно-

сти общества и государства. Традиционно значение принципа сводится к точному и неукоснительному соблюдению правовых предписаний.

Однако на практике его содержание значительно шире. Законность следует рассматривать, с одной стороны, как основополагающий принцип организации общества и деятельности государства, с другой стороны, как модель поведения людей в обществе, основанную на неукоснительном и точном соблюдении правовых норм. Принцип законности базируется на ряде ключевых положений, раскрывающих его сущность. К таковым относятся:

- верховенство и приоритет Конституции РФ, т.е. законы и иные нормативные акты, принимаемые на территории России, не должны противоречить Конституции РФ;
- соблюдение процедурных требований принятия нормативного акта, то есть нормативный акт должен не только соответствовать Конституции РФ, он должен быть принят в соответствии с процедурой принятия, предусмотренной федеральными законами, и в обязательном порядке быть опубликованным в официальном издании;
- точное и неукоснительное соблюдение всеми субъектами правоотношений правовых предписаний закона или подзаконного акта;
- приоритет прав и свобод человека и гражданина, особую актуальность данный постулат приобретает в связи с тем, что транспортные средства отнесены к источникам повышенной опасности.

Принцип соблюдения баланса интересов личности, общества и государства. Он подразумевает под собой, что взаимоотношения личности, общества и государства являются одной из актуальных проблем современной России. Эти отношения основываются на достижении баланса интересов всех субъектов, нахождении компромисса между ними.

Следует принимать во внимание, что защита интересов личности невозможна без обеспечения и защиты интересов общества и государства, то есть государство должно иметь достаточно сил и средств, в том числе и принудительных, для обеспечения безопасности, для реальной защиты общества и его отдельных элементов. Для реализации данного положения государство формирует систему органов власти, которые непосредственно осуществляют его функции.

Достижение баланса интересов личности, общества и государства предполагает и взаимную ответственность указанных субъектов. Взаимная ответственность личности, общества и государства предполагает, говорит о том, что эти субъекты выступают в качестве партнеров в отношениях, обладающими равными правами и несущими равные обязанности. Каждый из указанных субъектов не только наделяется правами, но и несет определенные обременения, то есть государство вправе требовать от личности соблюдения установленных им правил поведения, но и само несет ответственность перед обществом и личностью.

В силу данного принципа каждая из сторон идет на ограничения правом своих прав и свобод для достижения баланса, соглашается подчиняться принятым правовым предписаниям и правилам поведения. В сфере обеспечения транспортной безопасности, субъекты транспортной инфраструктуры вправе использовать принадлежащее им имущество (транспортные средства, объекты транспортной инфраструктуры) по своему усмотрению, но государством установлен ряд ограничений такого пользования, в основном посредством соблюдения правил:

- дорожного движения;
- эксплуатации определенных объектов;
- перевозки отдельных видов грузов, пассажиров и багажа.

В случае несоблюдения указанных правил, государство посредством своих органов применяет меры ответственности:

- административной - штрафы за нарушение правил, административное задержание, изъятие транспортного средства;
- гражданско-правовой - штрафы за нарушение договоров, неустойка, пени;
- уголовной - от штрафа до лишения свободы за наиболее тяжкие деяния, причинившие значительный вред здоровью или имуществу человека.

Следующий принцип - это принцип непрерывности, который предполагает, что обеспечение

транспортной безопасности должно осуществляться постоянно, независимо от каких-либо факторов и условий. Постоянное обеспечение безопасности транспортных средств и объектов транспортной инфраструктуры способствует снижению риска прерывания такой деятельности, минимизирует неблагоприятные последствия деятельности транспортного комплекса, способствует быстрому, качественному и своевременному устранению таких последствий, позволяет оценить риск при работе с источниками повышенной опасности, прогнозировать и планировать подобные риски и угрозы транспортной безопасности.

Принцип непрерывности в отношении транспортного комплекса можно рассматривать в двух аспектах. Первый аспект включает в себя постоянное обеспечение безопасности транспортных средств и объектов транспортной инфраструктуры силами и средствами субъектов транспортной инфраструктуры; второй же - регулярное систематическое обеспечение транспортной безопасности органами власти и управления (проведение плановых технических осмотров транспортных средств, проведение проверок объектов транспортной инфраструктуры пожарными, санитарно-эпидемиологическими службами).

Суть принципа интеграции заключается в объединении различных подсистем безопасности в единое целое. У каждой из этих подсистем свои законы, события и реакции, но такое взаимодействие становится возможным благодаря тому, что все они управляются единым центром. Реализация данного принципа позволяет использовать различные механизмы, взаимодействовать с другими органами и организациями, в том числе и иностранными, для наиболее эффективного обеспечения транспортной безопасности. Однако на международном уровне до сих пор большое внимание уделяют вопросам энергетической и информационной безопасности, оставляя второй план транспортной безопасности. Учитывая же роль транспортной системы для государства и международного сообщества, назрела острая необходимость развития сотрудничества в этой сфере, унифицирования и систематизации средств обеспечения транспортной безопасности в мировом масштабе. В данной ситуации необходима разработка и принятие ряда международных документов, определяющих порядок обеспечения транспортной безопасности, а также способствующих стимулированию инвестиций в данный сектор экономики. Для реализации принципа интеграции необходима реализация ряда принципиальных положений:

- отсутствие дискриминации, означающее в первую очередь запрет на включение дискриминационных условий в договоры об обеспечении транспортной безопасности при использовании транспортных средств и объектов транспортной инфраструктуры, возможности доступа "третьей стороны";
- однородность конкурентной среды, означающая открытость национальных систем для свободной конкуренции в разной степени, способствующая конкурентоспособности транспортного комплекса на международном рынке;
- обеспечение прозрачности ситуации во внутренней транспортной системе, возможность получения информации потребителями о транспортном комплексе, а также наблюдения мировым сообществом за деятельностью транспорта;
- физическая безопасность транспортной инфраструктуры, предоставляющая возможность другим странам определять в кратчайшие сроки возможные недостатки в инфраструктуре и устранять их на ранней стадии, предполагающая решение вопросов определения и согласования общеевропейских стандартов безопасности и надежности;
- непричинение вреда окружающей среде, отражающее необходимость проведения превентивных мероприятий по охране окружающей среды при осуществлении деятельности по решению проблем, связанных с изменением климата;
- эффективное и экономичное использование транспортного комплекса;
- учет социального фактора в транспортной политике, требующий уделять внимание зависимости уровня безработицы в рассматриваемой сфере от конъюнктурного рынка, обеспечению безопасности работников в транспортном секторе, повышенной социальной значимости услуг общеэкономического значения.

К числу основных принципов также отнесен принцип взаимодействия субъектов транспортной инфраструктуры, органов государственной власти и органов местного самоуправления. Данный принцип предполагает два аспекта: взаимодействие органов власти различных уровней между собой и с

органами местного самоуправления и взаимодействие органов власти с субъектами транспортной инфраструктуры. Значительную роль в этой связи играет создание единых электронных систем взаимодействия органов власти и хозяйствующих субъектов по отдельным направлениям обеспечения транспортной безопасности, расширяющих объем получаемой информации, облегчающих доступ к необходимой информации, способствующих развитию связей между хозяйствующими субъектами и взаимодействия с органами власти и местного самоуправления. Данные системы способствуют:

- повышению эффективности выполнения органами государственной власти функций по взаимодействию с хозяйствующими субъектами за счет внедрения в их деятельность современных информационных технологий;
- повышению оперативности обслуживания обращений хозяйствующих субъектов к органам государственной власти;
- снижению себестоимости осуществления взаимодействия органов государственной власти и хозяйствующих субъектов;
- повышению надежности и прозрачности процессов взаимодействия органов государственной власти и хозяйствующих субъектов;
- развитию и распространению "принципа единого окна" на взаимоотношения органов государственной власти, хозяйствующих субъектов и граждан"[4].

Список литературы

1. Федеральный закон от 09.02.2007 № 16-ФЗ (ред. от 06.07.2016) «О транспортной безопасности» (с изм. и доп., вступ. в силу с 21.12.2016)// СЗ РФ, 12.02.2007, № 7, ст. 837.
2. Толковый словарь русского языка. URL: http://www.vedu.ru/expdic/26469/
3. Шаропуто М.В. Правоохранительные органы. Курс лекций. М., - 2000.78 с.
4. Бевзюк Е.А. Комментарий к Федеральному закону от 09.02.2007 n 16-ФЗ "О транспортной безопасности" (постатейный) URL: https://www.lawmix.ru/commlaw/156

© И.П. Иванов, 2016

УДК 93/94

ИСТОРИЯ РАЗВИТИЯ УПРАВЛЕНИЯ МОРСКИМ ТРАНСПОРТОМ

СТРУКОВА М.И.
магистр
ФГБОУ ВО «ГМУ имени адмирала Ф.Ф.Ушакова»

Аннотация:Основное внимание в работе автор акцентирует на изучении исторического опыта дореволюционной и советской России в области становления и развития государственного управления на транспорте. В статье рассматриваются ианализируются этапы формирования системы государственного управления деятельностью морских портов, выделены шесть ключевых этапов.
Ключевыеслова: Управлениетранспортом,история,морской транспорт, государство, развитие государственного управления.

THE HISTORY OF THE DEVELOPMENT OF MARINE TRANSPORT MANAGEMENT

Strukova M.I.

Abstract: The focus of the work the author focuses on the study of historical experience of pre-revolutionary and Soviet Russia in the field of formation and development of public transport management. In article stages of formation of the system of state management activities in seaports are divided into six key stages.
Keywords: Transport management, history,maritime transport,state,development of public administration.

На данный момент очевидна необходимость рассмотреть всю полноту и сложность проблемы государственного контроля на транспорте из-за административной реформы, которая проводится в постсоветской России, перехода на новую организационную структуру управления отраслью, который-заключался в намерении образовать агентство и Федеральную службу по надзору в сфере транспорта, принять основы транспортной стратегии страны на высоком правительственном уровне. Особенно важным в этом аспекте представляется осмыслить и использовать нашему поколению реформаторов исторический опыт дореволюционной (царской) и советской России: в области становления и развития государственного управления на транспорте.

Дореволюционная Россия с еёразмещением на полсвета, нуждалась в необходимости изменить условия бездорожья, установить надежную круглогодичную связь между её городами, районами добычи полезных ископаемых, производства сельскохозяйственной и промышленной продукции.

Первымисторическим документом, говорящем онамерении со стороны государства развивать пути сообщения Русского государства, является принятое при царе Алексее Михайловиче Романове Уложение 1649 г. Данный документ состоял из первого закона об охране судоходства в России, который гласил: "А которыми реками суда ходят, там новых платин и мельниц не делать, дабы судового хода не переняти"[1]. Впервые органы государственного управления, связанные с перевозками, упоминаются в середине XVI в. в Ямском приказе, который действовал до 1711 г. и который послужил основой для образования впоследствии Почтового департамента (1782 г.).

Систематически правительство дореволюционной (царской) России в области путей сообщения начало действоватьпри императоре Петре I, которого беспокоило жалкое состояние сухопутных путей сообщения Российского государства.Петр I перенёс столицу России из Москвы в Санкт-Петербург, что привело к возникновению необходимости обустроить и построить новые сухопутные дороги. Петр I учредил Коммерц-коллегию для наблюдения за сухопутными путями сообщения. А в 1712 г. при начале

прокладки тракта Санкт-Петербург – Москва функции Коммерц-коллегии переняла образованная в 1733 г. Канцелярия перспективной дороги Москва – Петербург, котораявпоследствии в 1755 г. превратилась в Канцелярию строения государственных дорог.

Екатерина II в период своего правления провела оценку значимости водных коммуникаций губерний Российской империи. Наибольшая важность правительством России отводилась в то время водным сообщениям Санкт-Петербургской, Новгородской и Тверской губерний. С учётом этого, Екатерина II назначила губернатора названных губерний Я. Е. Сиверсаруководителем управления государственным органом. В 1773 г. Я. Е. Сиверсстал Главным директором водяных коммуникаций Санкт-Петербургской, Новгородской и Тверской губерний.Такое положение управления водными коммуникациями сохранялось до 1797 г. Император Павел I, который пришёл на престол на смену Екатерине II, 27 февраля 1797 г. своим указом назначил все того же Я. Е. Сиверса Главным директором водяных коммуникаций.Таким образом, дата образования Департамента водяных коммуникаций совпадает с датой рождения управления на речном транспорте [2].

Российской Федерациипринадлежит самая протяжённая в мире береговая линия морского побережья. Одна из важнейших задач государства в сфере функционирования и развития транспортной системы Российской Федерации заключается в том, чтобы превращать географические особенности России в её конкурентное преимущество на мировом рынке транспортных услуг.

В научном и практическом плане, чтобы принять обоснованные управленческие решения и обосновать перспективные тенденции государственного управления российскими морскими портами целесообразно выполнение ретроспективногоанализа этапов формирования системы государственного управления деятельностью морских портов.

Первым этапом формирования указанной системы можно считать период до XVIII в. Уже в 911 г. первый князь Киевской Руси в договоре с Византией закрепил определенные социальные и предпринимательские гарантии русским торговым людям. Для развития межгосударственной торговли купцы получали на возвратной основе съестные припасы, якоря, снасти, паруса. Развитие морской торговли определило необходимость строительства морских портов, первый из которых был построен на Балтийском побережье в Нарве (1540 г.). В этот исторический период также активно развивается судоходство и в северных морях. Центром перегрузочных работ беломорского плавания стали Холмогоры, а позднее и Архангельск. В конце XVI в. этот порт способствовал развитию северных территорий России.

Фактически это был первый исторический период территориального, функционального и административного формирования российских торговых морских портов, выполняющих функции по пограничному контролю, приему и выходу российских и иностранных судов, перегрузочным работам и зарождающемуся российскому судостроению[3].

Второй этап, охватывающий весь XVIII в., можно разделить на 2 периода: период реформ Петра I и период дальнейшего развития государственности. В период Петровских реформ была определена необходимость и целесообразность строительства портового хозяйства государства. Становление систематического государственного управления деятельностью морских торговых портов России относится к началу XVIII в., когда наблюдались серьезные изменения в формах государственного управления. Были созданы коллегии, которые отличались единообразной структурой, коллегиальностью в принятии решений, строго очерченными законодательными компетенциями.

Третий этап (XIX в.) характеризуется укреплением государственного управления морскими торговыми портами. В этот период было создано министерство, однако основные функции в области торгового мореплавания были рассредоточены между разными министерствами и их ведомствами. За развитие торгового флота отвечало Министерство коммерции и Главное управление водных и сухопутных сообщений. Через 9 лет это министерство было упразднено, и вопросы внешней коммерции и управления таможен были возложены на Министерство финансов, в составе которого был отдел торгового мореплавания.

Четвертый этап отражает административную и техническую модернизацию морских портов Российской империи в началеXX в. В1901 г. была произведена передача центрального органа управления торговыми портами из Министерства внутренних дел в Министерство финансов, которое руководило

российской торговлей в судоходстве. Реорганизационные мероприятия министра финансов С. Ю. Витте в 1902 г. обеспечили расширение и конкретизацию правовой основы деятельности Совета по делам торгового мореплавания, при котором был учрежден особый Комитет по портовым делам [4].

Пятый этап соответствует государственному управлению морскими портами в период существования СССР. Октябрьская революция 1917 г. внесла некоторые изменения в систему государственного управления. Отдел торговых портов, как и отдел торгового мореплавания, из Наркомата торговли и промышленности передается в ведение ВСНХ, при котором учреждается отдел водных сообщений, регулирующий торговый морской, речной флот и водные сообщения. Однако практически через месяц дальнейшие преобразования завершаются созданием Главного управления водного транспорта – Главвода.

В предвоенные годы Президиум ЦИК утвердил Постановление СНК «О реорганизации управления морским и речным транспортом», по которому были выделены ведущие порты с прямым подчинением главным бассейновым управлениям. В соответствии с принятыми государственными задачами по обеспечению быстрого роста народнохозяйственных перевозок и укрепления обороноспособности государства, в конце 1930 гг. впервые в истории государственного управления был создан высший государственный управленческий орган – Народныйкомиссариат морского флота (НКМФ), в компетенцию которого входил весь комплекс функций по перспективному развитию и оперативному управлению морским транспортом России.

Шестой этап отражает государственное управление морскими портами в период развития рыночных отношений в России. Как правило, этот этап делят на 2 периода: период становления рыночных отношений и период развития рыночных отношений в России.

Период становления рыночных отношений связан с распадом Советского Союза - в конце 1991 г. прекратило существование и Министерство морского флота СССР [5].

Общегосударственная реорганизация управления отразилась и на управлении морским транспортом. В 1996 г. вместо Департамента морского транспорта в составе Министерства транспорта была образованна Федеральная служба морского флота России, которая представляла собой федеральный орган исполнительной власти. В конце 2000 г. Правительство РФ утвердило Положение о Министерстве транспорта РФ, в соответствии с которым Федеральная Служба морского флота Минтранса была преобразована в Государственную службу морского флота Министерства транспорта Российской Федерации и определены основные задачи по государственному управлению морскими торговыми портами.

В 2004 г. в составе Министерства транспорта РФ образовано Федеральное агентство морского и реечного транспорта, которому были переданы правоприменительные функции, функции по оказанию государственных услуг и по управлению имуществом в сфере морского и речного транспорта.

Приоритетным направлением развития морского транспорта по-прежнему остается увеличение мощностей отечественной портовой инфраструктуры до параметров, удовлетворяющих потребности в перевалке существующих и перспективных грузопотоков. Деятельность морских торговых портов оказывает существенное влияние на достижение геополитических, экономических и социальных целей России, развитие внешней торговли, а также на экономическое развитие субъектов Российской Федерации [6].

Список литературы

1. Краткий исторический очерк развития и деятельности ведомства путей сообщения за сто лет его существования (1798 - 1898 гг.). – СПб., 1898.

2.Путятин В. Д., Газдиев Я. М.Из исторического опыта становления и развития системы государственного управления на транспорте России (историко-правовой аспект) // Транспортное право.– 2009.№ 3.

3. Давыденко А. А. Тенденции развития государственного управления морскими портами России // Управленческое консультирование. – 2007. -№ 4.

4. Персианов В. А., Мухаметдинов И. Б. Транспорт России на рубеже столетий (XX-XXI вв.): состояние, проблемы, перспективы. – М., 2006.

5. Громов Н. Н., Панченко Т. А., Чудновский А. Д. Единая транспортная система. – М., 1999.

6. Федина Т. В. Управление транспортом России: историко-экономический очерк: учебное пособие. – М., 2000.

УДК 347.412

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ БЕСКОНТАКТНЫХ ПЛАТЕЖЕЙ В ДЕНЕЖНЫХ РАСЧЕТАХ

ЕРОХИНА М.Г.
кандидат юридических наук, доцент кафедры гражданского права и процесса Юридического института Балтийского федерального университета им.И.Канта

Аннотация: **В статье рассматриваются некоторые проблемы, связанные с осуществлением безналичных расчетов с использованием банковских карт, в том числе бесконтактных платежей; рассматриваются изменения, которые произошли в правовом регулировании оборота банковских карт; ставится вопрос о необходимости правового регулирования новых способов расчетов.**
Ключевые слова: **банковский счет, банковские карты, порядок оказания платежных услуг, бесконтактные платежи, субъекты ответственности.**

Erokhina Marina,
associate professor of civil law and procedure, law institute of immanuel kant baltic federal university, ph.d.

Annotation: **This article discusses some of the problems associated with the implementation of cashless payments using bank cards, including contactless payments; we discuss the changes that have occurred in the legal regulation of bank card turnover; it raises the question of the need for legal regulation of new methods of calculation.**
Keywords: **bank account, credit cards, the order of payment services, contactless payments, the subjects responsibility.**

Денежные расчеты принято делить на расчеты наличными денежными средствами и безналичные расчеты. Какие расчеты использовать в современном, стремительно меняющемся мире - дело самого плательщика. Если плательщик рассчитывается за товары, работы или услуги путем передачи наличных денег (вручения гражданину или внесения в кассу юридического лица), то такие действия являются расчетами наличными деньгами. Необходимым условием для осуществления безналичных расчетов является открытие счета в кредитной организации. Именно использование банковского счета является ключевым признаком понятия «безналичные расчеты».

Утверждается, что начиная с 2014 года, наличными деньгами во всем мире стали расплачиваться реже, чем банковскими картами, которые за последнее десятилетие стали основным инструментом доступа к банковским счетам. При этом договорные отношения, связанные с использованием банковских карт, могут быть опосредованы договором банковского счета, договором банковского вклада, договором комплексного банковского обслуживания и другими договорами.

Еще в 2006 году Павлодский Е.А. отмечал, что «отсутствие комплексного регулирования на уровне закона отношений, основанных на применении банковских карт, приводит к необходимости регулирования указанных отношений на договорной основе между участниками соответствующих расчетов. При расчетах с использованием банковских карт учитываются правила международных платежных систем в качестве обычаев делового оборота» [1]. При этом используются различные способы отслеживания, проведения и учета платежей, осуществляемые пользователями банковских карт.

В нашей стране порядок оказания платежных услуг, использования электронных средств платежа, деятельность субъектов национальной платежной системы регулируется Федеральным законом

«О национальной платежной системе» [2]. Данный закон сделал возможными мобильные платежи с использованием средств абонента на его счете у оператора связи, создал правовые условия, обеспечивающие законность технической интеграции счета мобильного телефона с «электронными кошельками».

Среди всех видов электронных платежей следует выделить такой вид платежей, как электронные бесконтактные платежи, то есть такие платежи, которые осуществляются не путем совершения операции посредством использования банковской карты, а те, которые осуществляются, в основном, через телефон (смартфон), «привязанный» к карте. Кошельком, из которого производится оплата, становится телефон. Законодательно такой вид расчетов не определен; здесь можно говорить о тенденции, когда банковское сообщество сначала выпускает на свет новый продукт, а потом уже подводит под него законодательную базу. В 2015 году Минкомсвязи установил правила, регламентирующие порядок использования NFC-технологии (Near Field Communication) , которые открывают широкие возможности их использования, не только коммерческими структурами, но и в государственных структурах[3]. Однако следует отметить, что данные правила, как и имеющиеся публикации о бесконтактных платежах описывают техническую их сторону, а не правовую.

Доступ к счету при обслуживании по договору банковского счета может быть предоставлен с использованием банковской карты. Очевидно, что речь идет о счетах, которые можно рассматривать, как разновидность договора банковского счёта. Все, кто пользуются картами, знают, что можно к основной банковской карте выпустить и дополнительную карту. Например, Сбербанк РФ предлагает дебетовые банковские карты, с возможностью оформления дополнительных карт. Характеристикой данного банковского продукта выступает то, что использование и доступ к нему имеют все члены одной семьи, при этом для каждого из них действуют определённые права и ограничения относительно операций, проводимых по такому счету. Многие не видят разницы между семейным счетом и обычным банковским счетом, к которому могут быть выпущены дополнительные карты для остальных членов семьи. В Сбербанке РФ, «Альфа-Банк», «ВТБ-24», количество дополнительных карт, как правило, ограничено количеством четырех или пяти. Как уже отмечалось автором статьи, что, хотя совместные счета пока не введены законодательно, российская налоговая практика уже столкнулась с проблемами в отношении сделок, оплата по которым совершается через совместные счета, открытые в другом государстве[4].

Для выпуска карты (нескольких карт) должен быть заключен договор. Правила заключения договоров регулируются нормами главы 28 ГК РФ. Договор считается заключенным, если между сторонами, в требуемой в подлежащих случаях форме, достигнуто соглашение по всем существенным условиям договора. Кроме того, ст. 432 ГК РФ дополнена пунктом 3, согласно которому сторона, принявшая от другой стороны полное или частичное исполнение по договору либо иным образом подтвердившая действие договора, не вправе требовать признания этого договора незаключенным, если заявление такого требования с учетом конкретных обстоятельств будет противоречить принципу добросовестности. Эта новая норма корреспондирует пункту 7 Информационного письма Президиума высшего Арбитражного суда РФ от 25.02.2014 г. №165 [5]. В соответствии с ним, если стороны не согласовали какое-либо условие договора, относящееся к существенным, но затем совместными действиями по исполнению договора и его принятию устранили необходимость согласования такого условия, то договор считается заключенным.

Итак, договор заключен, карта (карты) выпущены банком и вручены клиентам. Как контролировать платежи по карте, если по всем ним будет подключена система бесконтактных платежей? Как распределяется ответственность между банком-эмитентом и сотовым оператором? Однозначного ответа пока нет.

Бесконтактные платежи определяют, как «новацию, имеющую более выраженную потребительскую ценность, - карты с поддержкой NFC, технологии бесконтактных платежей, продвигаемой под брендами MasterCard PayPass и Visa payWave» [6]. В настоящее время Apple Pay и Samsung Pay также предлагают эти виды платежей.

В банковском сообществе имеется известный оптимизм, связанный с использованием

бесконтактных карт. «На данный момент всего несколько банков России реализовали функционал бесконтактной оплаты покупок по телефону с помощью технологии HCE (Host Card Emulation). Распространение решений с возможностью бесконтактной оплаты неизбежно: оплата проезда в общественном транспорте, пропуск на работу, в школу или институт. Тенденция развития мобильных платежных сервисов будет только способствовать распространению технологии» [7]. И хотя авторы статьи утверждают, что использование бесконтактных платежей «просто и безопасно», вопросов возникает больше чем ответов.

Основные вопросы касаются, прежде всего, ответственности банков при незаконном (несанкционированном) списании денежных средств со счета банковской карты. Действующий закон защищает права держателей карт, если у них есть возможность оспорить транзакцию в установленные сроки (п.11.ст.9 ФЗ «О национальной платежной системе).

На наш взгляд, для продвижения бесконтактных платежей должна быть сначала разработана нормативная база, хотя бы на уровне нормативных актов Центрального Банка Российской Федерации. Как уже говорилось выше, особенность бесконтактных платежей состоит в совершении очень простых действий при осуществлении транзакции. Это является как преимуществом, так и недостатком для безопасности пользователя. Описаны случаи, когда злоумышленники ходили в общественном транспорте со считывающим модулем в руках, эмулирующим работу POS-терминала. Прислоняя его к карманам пассажиров, они считывали данные с PayWave-карт жертв и тем самым проводили платеж[8].

Поэтому, вслед за А.Я.Курбатовым, который в свое время утверждал, что «основные проблемы правового регулирования электронных платежных систем (ЭПС) связаны с отсутствием специальных правил; их функционирование подчиняется в основном общим положениям законодательства, в частности о договорах и о документах в электронной форме; отсутствуют единые подходы к определению ключевых понятий и правовой природы используемых инструментов»[9], следует констатировать, что в отношении данных инструментов расчетов следует определить их реальное юридическое содержание и законодательно урегулировать правила проведения операций с использованием бесконтактных платежей.

Список литературы

1.Кредитные организации в России: правовой аспект / О.А. Беляева, А.А. Вишневский, Л.Г. Ефимова и др.; под ред. Е.А. Павлодского. М.: Волтерс Клувер, 2006. 624 с.

2.Федеральный закон от 27.06.2011 N 161-ФЗ (ред. от 29.12.2014) «О национальной платежной системе» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.03.2015)//СПС КонсультантПлюс

3.Приказ Минкомсвязи России от 10.03.2015 N 68 "О внесении изменений в некоторые приказы Министерства информационных технологий и связи Российской Федерации и Министерства связи и массовых коммуникаций Российской Федерации (в части использования технологии ближней связи NFC)"(Зарегистрировано в Минюсте России 01.04.2015 N 36683)//СПС КонсультантПлюс

4.М.Г.Ерохина, Т.К.Примак, Ю.Шпак, Совместные счета: некоторые аспекты//Вестник БФУ им.И.Канта, 2016, № 6

5. Информационное письмо Президиума ВАС РФ от 25.02.2014 N 165 «Обзор судебной практики по спорам, связанным с признанием договоров незаключенными»//«Вестник ВАС РФ», №4,апрель, 2014.СПС КонсультантПлюс

6.Поминов Д. Карточный бизнес: грядут перемены // Банковское обозрение. 2015. N 8. С. 82 - 89.

7.Жизнь в одно касание//журнал «БИНБАНК PRO»/№ 35/2016, стр.14-19

8.Елкин И. Оплата с помощью смартфона // Банковское обозрение. Приложение "BEST PRACTICE". 2015. N 3. С. 36 - 39.

9. А.Я.Курбатов// Правовое регулирование электронных платежных систем по законодательству Российской Федерации)//СПС КонсультантПлюс.2007

УДК 340

ДОГОВОРНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА В СУРРОГАТНОМ МАТЕРИНСТВЕ: ЭТИЧЕСКИЕ И ЮРИДИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ

БОХАНОВА СВЕТЛАНА АЛЕКСАНДРОВНА
магистрант 2 к. Международного института экономики и права
Кафедра гражданско – правовых дисциплин
Научный руководитель Тимошенкова Анна Александровна,
кандидат юридических наук.

Аннотация: Статья посвящена выявлению правовых проблем при заключении договоров на применение суррогатного материнства и использование вспомогательных репродуктивных технологий на примере законодательства Российской Федерации, а также на примере законодательства Республики Беларусь. Законодательно не урегулирована правовая природа договора о суррогатном материнстве. Ни Семейный Кодекс РФ, ни Гражданский Кодекс РФ не содержат легального определения договора о суррогатном материнстве, а также он не подлежит государственной регистрации. Полагаем, что суррогатное материнство – где отсутствие единообразия в правоприменительной практике свидетельствует об острой необходимости такового, необходимо совершенствовать действующее законодательство в семейно – правовом поле.
Ключевые слова: суррогатное материнство, вспомогательные репродуктивные технологии, генетическая мать, ребенок, семейное право, этические и юридические проблемы.

CONTRACTUAL OBLIGATIONS IN SURROGATE MOTHERHOOD: ETHICAL AND LEGAL ISSUES.

Bakhanava Sviatlana
master of 2 K. the International Institute of Economics and law
The Department of civil disciplines
Scientific supervisor A. A. Timoshenkova
candidate of legal Sciences

Abstract: the Article is devoted to legal problems in concluding contracts on the use of surrogacy and assisted reproductive technologies on the example of the legislation of the Russian Federation, as well as the example of the legislation of the Republic of Belarus. The law does not address the legal nature of the contract on surrogate motherhood. Neither the Family Code nor the Civil Code does not contain a legal definition of the contract of surrogacy, and it is not subject to state registration. We believe that surrogacy – where the lack of uniformity in law enforcement practice testifies the urgent need of such, it is necessary to improve the legislation in the family law field.
Key words: surrogacy, assisted reproductive technology, the genetic mother, the child, family law, ethical and legal issues.

Репродуктивные права являются одним из важнейших видом соматических прав[7]. С позиций прав человека в общегуманитарном смысле сложно разграничить биологическое и культурологическое

в человеке, но возможно вести дискуссии относительно телесности человека и использовать категорию «соматические права». Аналогичная ситуация возможна в антропологии, антропологии права, философии, других социально-гуманитарных, естественно-научных дисциплинах.

Семья, материнство, отцовство и детство в Российской Федерации находятся под защитой государства. В этой связи все большую актуальность на сегодняшний день приобретает такая технология репродукции человека, как суррогатное материнство, в результате использования которой женщина (суррогатная мать) по собственной доброй воле, на основании возмездных и безвозмездных начал (коммерческое и некоммерческое начала), готова пройти процедуру искусственного оплодотворения, пройти все этапы беременности и произвести на свет (родить) биологически чуждого ей ребенка, который впоследствии будет передан генетическим родителям для целей воспитания.

Договор суррогатного материнства имеет свои особенности и является важным видом правового обеспечения интересов сторон. Только грамотно составленный договор может дать гарантию биологическим родителям, что состоится передача ребенка им, юридически минимизирует или уменьшит (исключит) неблагоприятные варианты развития возможных событий, таких как угрозы, обман или шантаж.

Законодательно не урегулирована правовая природа договора о суррогатном материнстве, и сказать однозначно, что он является однозначно гражданско-правовым, нельзя. Ни Семейный Кодекс РФ[2], ни Гражданский Кодекс РФ[1] не содержат легального определения договора о суррогатном материнстве, а, также он не подлежит государственной регистрации.

Если рассматривать договор о суррогатном материнстве, как гражданско-правовую сделку, то основной принцип договора - обязательство, и оно должно быть исполнено (ст.309 ГК РФ).

Согласно ст.432 ГК РФ договор считается заключенным, если между сторонами, в требуемой в подлежащих случаях форме, достигнуто соглашение по всем существенным условиям договора. Существенными считаются условия о предмете договора, названные в законе или в иных правовых актах условия договора, необходимые для договоров данного вида, также другие условия, относительно которых одной из сторон может быть достигнуто соглашение.

Согласно ст.420 ГК РФ договором признается соглашение двух или нескольких лиц об установлении, изменении или прекращении гражданских прав и обязанностей. Ст.4 СК РФ содержит общее правило применения к семейным отношениям гражданского законодательства. По мнению Ю.А.Королева, Семейный Кодекс допускает практически неограниченное применение гражданского законодательства к семейным отношениям, когда оно не противоречит их существу, так как отсутствуют нормы гражданского законодательства, регулирующие семейные отношения [5].

Ведутся споры по поводу правовой природы договора о суррогатном материнстве. По мнению С.П.Журавлевой [6], право суррогатной матери отказаться от дачи согласия на запись биологических родителей в родителей рожденного ею младенца, « необходимо рассматривать через призму ст.310 ГК РФ, которая дает право на односторонний отказ от исполнения договора в предусмотренных законодателем случаях». Под договором о суррогатном материнстве следует понимать соглашение между лицами (лицом), имеющими право на использование и применение данного метода вспомогательных репродуктивных технологий (далее ВРТ), и суррогатной матерью [9].

Если договор о суррогатном материнстве рассматривать не как гражданско - правовой, то в случае его неисполнения или ненадлежащего исполнения сторонами невозможно применить нормы гражданско - правовой ответственности. Тогда за рамками правового поля остается вознаграждение суррогатной матери. В случае рассмотрения договора как гражданско - правового, как квалифицировать его правовую природу в рамках гражданского права? [8]

Если учесть, что статья 4 СК РФ разрешает применение к семейным отношениям гражданское законодательство, и рассматривать договор суррогатного материнства, как гражданско-правовой, то нормы гл.39 ГК РФ возможно применить к нему. В свою очередь, ст.779 охватывает правоотношения, возникающие в результате применения к договорам оказания услуг связи, медицинских, ветеринарных, аудиторских, консультационных, информационных услуг, услуг по обучению, туристическому обслуживанию и иных, за исключением некоторых видов услуг.

Договор суррогатного материнства является консенсуальным, т.е. будет считаться заключенным с момента достижения соглашения по всем его позициям, и начинает действовать с момента его заключения, а не с начала совершения действия.

Договор суррогатного материнства может быть как возмездным, так и безвозмездным. Безвозмездные договоры обычно заключаются между родственниками, желающими помочь бездетной семье без получения материальной выгоды.

Рассмотрим понятие договора о суррогатном материнстве на примере законодательства Республики Беларусь. Законодательство не дает формулировки договора суррогатного материнства. На основании ст.53 Кодекса РБ о браке и семье [4] мы можем сформировать определение договора суррогатного материнства:

Договор суррогатного материнства - это срочный договор, всегда консенсуальный, возмездный или безвозмездный. Рассматриваемый договор по законодательству Республики Беларусь заключают две стороны, которыми выступают только женщины - суррогатная и генетическая матери. Договор суррогатного материнства заключается между суррогатной матерью и генетической матерью в письменной форме и подлежит нотариальному удостоверению. Лица, состоящие в браке, заключают договор суррогатного материнства с согласия своих супругов.

Суррогатным материнством признаются основанные на договоре имплантация эмбриона, вынашивание и рождение женщиной (суррогатной матерью) ребенка, зачатого из яйцеклетки, изъятой из организма другой женщины (генетической матери), если вынашивание и рождение ребенка генетической матерью физиологически невозможны или связаны с риском для жизни генетической матери и (или) ребенка. Следует отметить, что современное законодательство Республики Беларусь, России и Казахстана регулирует только высокотехнологическое суррогатное материнство, которое осуществляется путем подсадки эмбриона суррогатной матери [10]. Также, белорусский законодатель исключает возможность оспаривания материнства и (или) отцовства младенца, рожденного суррогатной матерью.

Таким образом, договор о суррогатном материнстве является консенсуальным, возмездным (безвозмездным), двусторонним (многосторонним), заключенным в письменной форме. В российском законодательстве не заполнены пробелы о понятии суррогатного материнства, в частности, о его видах, не определены виды правового обеспечения матери, вынашивающей ребенка, не полностью ясен вопрос в отношении договора, заключаемого между сторонами, участвующими в данных правоотношениях [8].

Мы видим, что переплетаются гражданско-правовые и семейно - правовые нормы при использовании ВРТ. Суррогатное материнство – это та сфера, где разумное специальное правовое регулирование имеет очень большое значение и смысл, так как использование традиционных правовых институтов подходит плохо.

Список литературы

1. Гражданский кодекс Российской Федерации: федеральный закон от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ (в действующей ред.) // Собрание законодательство РФ. – 1994. - № 32. – Ст. 3301.
2. Семейный кодекс Российской Федерации: федеральный закон от 29 декабря 1995 г. № 223-ФЗ (в действующей ред.) // Собрание законодательства РФ. – 1996. - № 1. – Ст. 16.
3. Федеральный Закон от 21.11.2011 № 323- ФЗ «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации» // Собрании законодательства Российской Федерации. - 2011. - N 48 - Ст. 6724
4. Кодекс Республики Беларусь о браке и семье // КонсультантПлюс [Электронный ресурс] // Национальный центр
5. Комментарий к Семейному Кодексу Российской Федерации [учебно – практический] / под общей ред.С.А.Степанова.-2-е изд. перераб.и доп.- Москва: Проспект; Екатеринбург: Институт частного права, 2016.-352 с.
6. Журавлева С.П. Правовое регулирование договора о суррогатном материнстве в Российской Федерации // дис.- Москва ,2011.

7. Крусс В.И., Личностные («соматические «) права человека в конституционно и философско – правовом измерении : к постановке проблемы/ В.И.Крусс// Государство и право.-2000- №10.-с.43-50.

8. Современное семейное право: СБ.научн.тр. РАН. ИНИОН. Центр социал. научн.-информ.исслед. Отдел правоведения /Отв.ред. Алферова Е.В., Афанасьева Е.Г.-М., 2015.-100 с.

9. Шайхрамова А.М. Договор суррогатного материнства как вид правового обеспечения интересов супругов и суррогатной матери// Семейное право на рубеже XX-XXI веков: к 20-летию Конвенции ООГ о правах ребенка: Материалы Международной научно - практической конференции, г. Казань - М.: Статут, 2011.-с.125-128

10.Юрашевич Н.М., Ильина Е.В. Семейно–правовые фикции, регламентирующие использование репродуктивных технологий в РБ, РФ и Республике Казахстан» // Право.by. -Семейное право №3 (23) - 2013.- с.69-72

УДК:339.923

ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ РЕШЕНИЯ ПРИМЕНЕНИЯ СПЕЦИАЛЬНЫХ ЗАЩИТНЫХ МЕР В ЕВРАЗИЙСКОМ ЭКОНОМИЧЕСКОМ СОЮЗЕ

ТУМАНОВА Н.И.
студентка 5 курса, кафедра таможенного, административного и финансового права, юридический факультет
Саратовский национальный исследовательский государственный университет имени Н. Г. Чернышевского.

Аннотация: В статье подробно рассматриваются специальные защитные меры, их применение в Евразийском экономическом союзе. Проанализированы проблемы применения специальных защитных мер в Евразийском экономическом союзе и предложены перспективы дальнейшей работы в данной области.
Ключевые слова: Евразийский экономический союз, Таможенный союз, Единое экономическое пространство, международное сотрудничество, таможенная территория.

PROBLEMS AND SOLUTIONS OF APPLICATION OF SPECIAL PROTECTIVE MEASURES WITHIN THE EURASIAN ECONOMIC UNION

TumanovaN. I.

Abstract: the article elaborates on specific protective measures, their application in the Eurasian economic Union. Analyzes the problems of application of special protective measures within the Eurasian economic Union and suggested the prospects of further work in this area.
Keywords: Eurasian economic Union, Customs Union, common economic space, international cooperation, customs territory.

За последние десятилетия в международной торговле значительно расширилась и усложнилась практика применения мер нетарифного регулирования с целью защиты уязвимых отраслей национальной экономики. Во многом это связано с либерализацией тарифной защиты в рамках Всемирной торговой организации (далее - ВТО), а также с кризисной ситуацией в мировой экономике последних лет. Актуальность применения мер защиты внутреннего рынка связана также с интеграционными процессами, которые часто приводят к усилению протекционизма во внешней торговле с другими странами.

Меры нетарифного регулирования находят все большее применение и в странах – членах Единого экономического пространства, особенно после присоединения России к ВТО, что в определенной степени лишило остальных членов группировки возможности воздействовать на потоки импорта с помощью применения тарифных мер регулирования внешней торговли. В условиях динамично развивающейся экономики и применяемой в мировой практике ценовой дискриминации вопрос о защите отраслей экономики государств – членов Евразийского экономического союза становится весьма актуальным, особенно для Российской Федерации, в которой наиболее активно применяют особые пошлины. Основной целью данного комплекса мер торговой защиты является противодействие несправедливой конкуренции со стороны импортируемых товаров (антидемпинговые, компенсационные меры) или резко возросшему импорту (специальные защитные меры).

Специфика специальных защитных мер заключается в том, что они применяются на недискриминационной основе и либо в форме специальной пошлины, либо в форме импортной квоты, в то время как антидемпинговые и компенсационные меры имеют дискриминационный характер и предполагают устранение ценовой дискриминации только посредством антидемпинговой или компенсационной пошлины. В то же время основной задачей антидемпинговых и компенсационных мер является корректировка условий конкуренции посредством нейтрализации проявления недобросовестной торговой практики со стороны иностранных производителей, тогда как специальные защитные меры направлены на трансформацию условий конкуренции в пользу национальных хозяйствующих субъектов.

Другой особенностью специальных защитных мер является то, что они могут вводиться как по причинам экономического характера, так и по политическим соображениям. В первом случае специальные защитные меры используются как защитный инструмент, если товары ввозятся на таможенную территорию государства в количествах и на условиях, наносящих и угрожающих нанести ущерб отечественным производителям конкурирующих товаров. Во втором случае специальные защитные меры выступают в роли «карательной пошлины», применяющейся в качестве ответной меры на дискриминационные и иные действия, ущемляющие интересы страны, со стороны других государств или их союзов[1].

Недискриминационный характер специальной защитной меры предполагает, что она применяется к товару, импортируемому на таможенную территорию, независимо от страны происхождения этого товара. Исключение составляют товары, происходящие из развивающейся страны, пользующейся национальной системой преференций. В международной торговой практике также предусмотрены исключения в отношении товаров, происходящих с территории стран, с которыми заключены соглашения о зоне свободной торговле, имеющие особые условия применения специальных защитных мер. Большинство соглашений о зоне свободной торговле включают в себя статьи о глобальных специальных и двусторонних или селективных специальных защитных мерах.

В настоящее время существует ряд трудностей в сфере применения специальных защитных мер, которые связаны как с достаточно сложными законодательными механизмами и процедурами инициирования и проведения расследований, так и с отсутствием необходимого числа специалистов в области внешнеторговых отношений и защиты внутреннего рынка.

Также существуют проблемы на уровне рассмотрения заявлений Департаментом защиты внутреннего рынка: сложности сбора доказательной статистики по всем странам-членам Евразийского союза вследствие недостаточной организации системы сбора данных; проблема сохранения конфиденциальности собираемой информации в соответствии с требованиями ВТО и др.

Имеются следующие особенности по введению специальных защитных мер. Для специального расследования необходимо представить доказательства «непредвиденных обстоятельств», которые существенно и неожиданно изменили ситуацию на рынке, что привело к резкому росту импорта в определенной стране. Сегодня отмечают ряд сложностей при подготовке материалов для рассмотрения заявлений о принятии специальных защитных мер от имени заявителей –странЕдиного экономического пространства. Среди них:

– необходимость доли национальных производителей аналогичного или непосредственно конкурирующего товара величиной не менее 25% от общего производства стран – членов Единого экономического пространства;

– сложности сбора доказательной статистики по всем странам – членам Единого экономического пространства в следствие недостаточной организации системы сбора данных;

– проблемы сохранения конфиденциальности собираемой информации в соответствии с требованиями ВТО;

– недостаточное знание нормативно-правовой базы на этапах подготовки материалов для предварительного рассмотрения;

– отсутствие квалифицированных кадров для эффективной защиты интересов заявителей;

– отсутствие узаконенной процедуры найма зарубежных юристов для этих целей [2].

Одним из решений данных проблем со стороны предпринимателей в сфере защиты своей про-

дукции явилась всевозрастающая практика создания бизнес - ассоциаций производителями стран - членов региональной группировки.

Для дальнейшей активизации применения специальных защитных мер необходимо также на законодательном уровне провести ряд мер по упрощению процедуры инициирования расследований, созданию при уполномоченных органах Евразийского экономического союза специальной консультационной группы. Так, уже сегодня предприниматели трех стран Единого экономического пространства получили комплект типовых рекомендаций с разъяснениями о том, как с соблюдением всех требуемых процедур ВТО готовить заявления для открытия антидемпинговых, специальных защитных и компенсационных расследований, опубликованные на официальном сайте ЕЭК.

Для активизации использования в рамках Евразийского экономического союза механизмов защиты внутреннего рынка от неблагоприятного воздействия иностранной конкуренции целесообразно принять следующие меры:

1) упростить процедуры инициирования расследований;

2) установить для уполномоченных органов жесткие сроки рассмотрения поступивших заявлений и проведения расследований;

3) обеспечить выполнение государственными торговыми представительствами за рубежом функции сбора информации, необходимой для проведения расследований по защите внутреннего рынка;

4) создать при уполномоченных органах специальную консультационную группу, задачей которой станет предоставление потенциальным заявителям помощи в оформлении необходимого комплекта документов;

5) реализовать совместно органами исполнительной власти, предпринимательским обществом и образовательными учреждениями программы подготовки специалистов в области внешнеторговых отношений и защиты внутреннего рынка от неблагоприятного воздействия импорта и недобросовестной конкуренции со стороны иностранных производителей.

Таким образом, проблемами применения специальной защитной меры являются сложные законодательные механизмы и процедуры специализированных защитных расследований, недостаточное количество специалистов в области внешнеторговых отношений и защиты внутреннего рынка, сложность сбора доказательной статистики, привлечение лиц к административной ответственности за нарушения порядка применения специальных защитных мер и проблемы сохранения конфиденциальности собираемой информации.

Список литературы

1. ВТО и защита внутреннего рынка: антидемпинговые, компенсационные и специальные защитные меры // Центр по изучению вопросов таможенно-тарифного и нетарифного регулирования[Электронный ресурс]URL: http://regfortrade.ru (Дата обращения: 01.12.2016).

2. Новиков И.А. Дискриминация России вовнешней торговли // Алтайская академия экономики и права[Электронный ресурс] URL: http://www.econ.asu.ru (Дата обращения: 01.12.2016).

УДК 324

К ВОПРОСУ О ПРАВОВОМ СТАТУСЕ ИЗБИРАТЕЛЬНЫХ КОМИССИЙ МУНИЦИПАЛЬНЫХ ОБРАЗОВАНИЙ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

ФИЛИМОНОВА О.Г.
студентка
ФГБОУ Ростовский Государственный Экономический Университет («РИНХ»)

Аннотация. Статья посвящена вопросу правового статуса избирательных комиссий. Определяется понятие правового статуса избирательных комиссий, его толкование различными исследователями, а также порядок их формирования;подробно проанализированы требования, предъявляемые к членам избирательных комиссий.
Ключевые слова:правовой статус, избирательные комиссии, выборы, компоненты правового статуса, компетенция избирательной комиссии, местное самоуправление.

TO THE QUESTION OF THE LEGAL STATUS OF ELECTION COMMISSIONS OF MUNICIPAL FORMATIONS IN THE RUSSIAN FEDERATION

Filimonova O.G.

Abstract: The article is devoted to the issue of legal status of election commissions. Defines the concept of legal status of election commissions, its interpretation by various researchers, as well as the order of their formation; analyzed requirements for members of election commissions.
Key words:legal status, election Commission, elections,components of legal status, the competence of the electoral Commission, local government.

Система государственной власти в Российской Федерации формируется на основе принципа разделения властей на законодательную (представительную), исполнительную и судебную. Но, как определяет ее углубленное исследование, данный срез не исчерпывает всего многообразия и разнородности проявления организованности достаточно развитого цивилизованного общества. Одним из важных нюансов полномасштабного представления некоторого упрощенного определения управления обществом и государством находит свою реализацию в осмыслении понятия публичной власти и ее разновидностей: государственной власти и муниципального самоуправления, а также их взаимодействия.

Одним из видов публичной власти является государственная власть, которая характеризуется как система политических институтов, занимающихся организацией общественной жизни на определенной территории; также это одна из способностей ее носителей разграничивать свою волю в политике и нормах права, распространяя ее на все население.

Если говорить о муниципальной власти, то это одна из демократических основ всей системы управления обществом и государством, важнейший структурный элемент устройства власти в Российской Федерации; форма общественных отношений, которые, в соответствии с социальными и право-

выми нормами, формируются местным сообществом.[1, с. 21]

Ключевой причиной всего шатра публичной власти в стране является народ. Именно он путем проведения выборов формирует публичную власть. В соответствии с 9 пунктом 2 статьи Федерального закона от 12 июня 2002 года, выборы являются формой прямого волеизъявления граждан, осуществляемого в соответствии с Конституцией Российской Федерации, федеральными законами, законами субъектов Российской Федерации, уставами муниципальных образований в целях формирования органа государственной власти, органа местного самоуправления или наделения полномочиями должностного лица.

Здесь важно указать на один из главных признаков данного понятия: выборы проводятся в целях формирования органа государственной власти, а также органа местного самоуправления или наделения полномочиями их должностных лиц.

Из чего следует, что действующее законодательство страны предусматривает существование двух разновидностей выборов: выборов органов государственной власти или наделения полномочиями их должностных лиц и выборов органов местного самоуправления или наделения полномочиями их должностных лиц.

Подготовку и проведение выборов в органы местного самоуправления осуществляет избирательная комиссия муниципального образования. [2, с. 73]

В основе ее правового статуса лежит принцип независимости, согласно которому избирательная комиссия муниципального образования в пределах своей компетенции независима от органов местного самоуправления. Данный принцип регламентируется Федеральным законом от 12 июня 2002 г., а также обеспечивается рядом правовых гарантий, включающих в себя установление правового статуса избирательных комиссий, порядка формирования и финансирования их деятельности. [3, с. 349]

В стремлении обеспечить самостоятельность и независимость избирательных комиссий законодатель определил их как муниципальные органы, не входящие в структуру органов местного самоуправления. Хотя избирательную комиссию законодательство и не определяет в число обязательных органов местного самоуправления, но в действительности, значение избирательной комиссии в обеспечении жизнедеятельности муниципального образования в виде действующего постоянного органа безусловно необходимо. Такая необходимость обусловлена как обязательностью выборов депутатов представительных органов, а зачастую и глав муниципальных образований, возможностью избрания других выборных лиц местного самоуправления, регулярностью проведения соответствующих выборов и назначением избирательной комиссии муниципального образования в целом.

Порядок формирования и полномочия избирательной комиссии муниципального образования регламентируются Федеральным законом от 2002 года; так формирование данной комиссии происходит на основе предложений политических партий, выдвинувших списки кандидатов, допущенные к распределению депутатских мандатов в Государственной Думе Федерального Собрания Российской Федерации, законодательном (представительном) органе государственной власти соответствующего субъекта Российской Федерации.

В соответствии со ст. 39 федерального закона "Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации" [4, с. 2]избирательная комиссия муниципального образования организует подготовку и проведение муниципальных выборов, местного референдума, голосования по отзыву депутата, члена выборного органа местного самоуправления, выборного должностного лица местного самоуправления, голосования по вопросам изменения границ муниципального образования, преобразования муниципального образования.

Многие авторы отмечают, что избирательные комиссии, сотрудники их аппарата, практически лишь осуществляют взаимосвязь между обществом и органами государственной власти, органами местного самоуправления и обеспечивают легитимность, аутентичность и честность выборов.

Необходимо отметить, что подготовка и проведение выборов органов местного самоуправления может осуществляться и территориальными избирательными комиссиями. Так, в соответствии с п. 4 ст. 24 Федерального закона "Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации" полномочия избирательной комиссии муниципального образо-

вания по решению соответствующей избирательной комиссии субъекта Российской Федерации, принятому на основании обращения представительного органа этого муниципального образования, могут возлагаться на территориальную комиссию.

Срок полномочий избирательной комиссии муниципального образования составляет пять лет. Если срок полномочий избирательной комиссии муниципального образования истекает в период избирательной кампании, срок ее полномочий продлевается до окончания этой избирательной кампании, кампании референдума.

В заключении необходимо отметить, что деятельность избирательных органов имеет сложную структуру, которая не ограничивается рамками политического или отраслевого политического знания. В частности, деятельность избирательных комиссий муниципальных образований регулируется нормами различных отраслей права, каждая из которых определяет специфические признаки, принадлежащие данному понятию. Поэтому становится ясно, что имеются все основания комплексного исследования правового статуса избирательной комиссии муниципального образования, как одной из важнейших институтов муниципального права.

Список литературы

1. Л.Э. Гумашвили // Конституционное и муниципальное право. - 2010. - №11. - С. 21 - 26.
2. А.Е. Попова Независимость избирательных комиссий муниципальных образований как основополагающий принцип организации их деятельности // Конституционное и муниципальное право. - М.: Юрист, 2014, № 10. - С. 73-76.
3. С.А. Авакьян Муниципальное право России: Учебник. Москва: Проспект, 2011 г. -369 с.
4. Федеральный закон «Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации» от 12 июня 2002г. № 67-ФЗ (ред. от 05.04.2016) // Собрание законодательства РФ. 2002. № 40. Ст. 2974.

© О. Г. Филимонова, 2016

УДК 340

ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЕ РАЗМЕЩЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННОГО И МУНИЦИПАЛЬНОГО ЗАКАЗА В САНКТ-ПЕТЕРБУРГЕ

ЛАБУТИНА К.В.
Магистрант
АОУ ВПО «Лениградский государственный
Университет им. А.С. Пушкина»
Кафедра гражданского и международного частного права

Аннотация:**В данной статье автором рассматривается значимостьКомитета по государственному заказу Санкт-Петербурга, его задачи по контролю и регулированию исполнения государственного заказа. Анализируется «Положение об организации деятельности заказчиков, уполномоченных органов при осуществлении закупок товаров, работ, услуг для обеспечения нужд Санкт-Петербурга».**
Ключевые слова:**Гражданский кодекс. Федеральный Закон № 44-ФЗ от 05.04.2013г. Государственные и муниципальные закупки. Комитет по государственному заказу. Уполномоченный орган, назначенный государственным заказчиком. Положение об организации деятельности заказчиков, уполномоченных органов при осуществлении закупок товаров, работ, услуг для обеспечения нужд Санкт-Петербурга.**

MAIN PROBLEMS OF LEGAL REGULATION OF PLACEMENT OF STATE AND MUNICIPAL ORDER IN ST. PETERSBURG

Kseniya Labutina
Head of Legal Department LLC «Social-culture innovation»,
Undergraduate
AOU VPO "Leningrad state University. A. S. Pushkin"
Department of civil and international private law
Russia, St.Petersburg
Abstract: **In this article the author discusses the importance of the Committee on state order of St. Petersburg, its task of controlling and regulating execution of the state order. Analyzed " The regulations on the organization of the activities of customers, authorized bodies in the implementation of procurement of goods, works, services for needs of St. Petersburg". The result is a number of substantive proposals.**
Key words: **Civil Code RF, Federal Law № 44-FL 05.04.2013. Public & municipal procurement. The Committee on public order. The competent authority designated by the state customer. Regulations on the organization of the activities of customers, authorized bodies in the implementation of procurement of goods, works, services for needs of St. Petersburg.**

С целью исполнения Федерального закона №-44 «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» реализации государственной политики в Санкт-Петербурге в сфере приобретения товаров, работ и услуг для обеспечения нужд Санкт-Петербурга, координации деятельности в сфере закупок исполнительных ветвей власти, государственных казённых учреждений и государственных бюджетных учреждений решением губернатора Санкт-Петербурга о реформировании исполнительных органов государственной власти Санкт-Петербурга от 31 мая 2012 года №36-ПГ и был создан Комитет по государственному заказу.

Основными задачами Комитета являются:

- Комитет по государственному заказу обязан своевременно планировать размещение государственных и муниципальных закупок и заказов на поставку товаров, выполнение работ, оказание услуг, в которых нуждаются заказчики Санкт-Петербурга.

- Комитет обязан организовать и обеспечить размещение государственных заказов на поставку товаров, выполнение работ, оказание услуг для нужд Санкт-Петербурга, с обязательным соответствием с законодательством Российской Федерации.

- Комитету необходимо обеспечить результативное использование бюджетных средств Санкт-Петербурга, размещая заказы на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для нужд Санкт-Петербурга.

- Важной задачей Комитета является обеспечение гласности и прозрачности использования средств бюджета Санкт-Петербурга при размещении заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для нужд Санкт-Петербурга,

- Также имеется возможность осуществления общественного контроля за планированием, размещением и исполнениемзаказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для нужд Санкт-Петербурга, предупреждая коррупционную составляющую и иные нарушения в сфере размещения заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для нужд Санкт-Петербурга.

Несмотря на то, что закон о контрактной системе выступил в силу в 2014 году, говорить о том, что окончательный переход от старой системы госзаказа к новой свершился, было бы преждевременно. На данный момент ФЗ № 44 скорее выступает каркасом, который задает общие рамки функционирования системы закупок и нуждается в дальнейшей детализации, посредством нормативно-правовых актов.

Одной из причин для перехода к контрактной системе закупок стала необходимость более эффективного противодействия коррупции и прочим злоупотреблениям при закупках. Коррупция и мошенничество в закупках за годы действия ФЗ № 94 переместились на этапы размещения заказа, на которых отсутствовало нормативное регулирование: планирование закупок и исполнение контрактов.

В отличие от своего «предшественника» новый закон устанавливает процедуру изменения и расторжения контракта, расширяет способы определения исполнителя и предусматривает аудит результатов его исполнения, вводит общественный контроль за закупками. Общественным организациям дана возможность осуществлять мониторинг закупок, направлять заказчикам запросы о ходе закупок, готовить предложения по улучшению законодательства.

Вдобавок ко всему в законе появилось понятие личной заинтересованности заказчика. Если будет установлено, что он получил выгоду от заключения и исполнения тендера, то контракт может быть признан недействительным в суде.

Кроме того, закон расширяет открытость процесса закупок – теперь в единой информационной системе должны размещаться не только данные о проведении закупок, но и планы закупок, а также результаты аудита контрактов, что должно повысить ее прозрачность.

По мнению председателя Комитета по государственному заказу Санкт-Петербурга Дмитрия Сачкова, в связи с усилением контроля за осуществлением закупок, риск возникновения коррупционных проявлений значительно уменьшился.

С целью исполнения в Санкт-Петербурге Федерального закона «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» было издано и утверждено на заседание Правительства СПб Постановлением Правительства Санкт-Петербурга от 30.12.2013 № 1095«Положение об организации деятельности заказчиков, уполномоченных органов при осуществлении закупок товаров, работ, услуг для обеспечения нужд Санкт-Петербурга».

В данном Положении определен порядок действий государственных и муниципальных заказчиков, а также уполномоченных органов, которые осуществляют выбор поставщиков или уполномоченных организаций, осуществляющих полный цикл закупок товаров, работ, услуг для обеспечения нужд Санкт-Петербурга. А также взаимодействие участников закупки, порядок исполнения ведомственного контроля над соблюдением норм законодательства Российской Федерации и иных нормативно-правовых актов о контрактной системе в сфере закупок, которые находятся в ведении Комитетов, администраций районов и других исполнительных органов государственной власти Санкт-Петербурга.

Положение устанавливает порядок осуществления закупок. Основными принципами Положения являются – принципы открытости, прозрачности информации в системе государственных закупок, обеспечения конкуренции, профессионализма участников закупки, стимулирования инноваций, единства контрактной системы в сфере закупок, ответственности за результативность, эффективности осуществления закупок.

В данном Положении прописана основная цель - это осуществление мероприятий, в соответствии с государственными программами Санкт-Петербурга, иными документами стратегического и программно-целевого планирования Санкт-Петербурга.

В Положении даны рекомендации по определению (максимальной) цены контракта, цены контракта, который заключается с единственным поставщиком. Такое определение обоснования цены контракта производит государственный или муниципальный заказчик или уполномоченная структура, которая осуществляет полный цикл закупки, посредством применения метода или нескольких методов, определенных Федеральным законом.

В таком случае обоснование начальной цены контракта, который заключается с единственным поставщиком, заказчик (или уполномоченная структура) в обязательном порядке должен включить обоснование невозможности применения методов, указанных в Федеральном законе

Государственные заказчики имеют право на контрактной основе приглашать организацию, которая специализируется в области госзаказа, для выполнения некоторых функций по выбору поставщика или исполнителя заказа, путем проведения конкурса или аукциона. Также заказчик может делегировать свои полномочия такой организации в части разработки документации о закупке, специализированная организация может размещать в единой информационной системе извещения о проведении открытого конкурса, конкурса с ограниченным участием, двухэтапного конкурса или электронного аукциона, направлять приглашения принять участие в закрытом конкурсе, закрытом конкурсе с ограниченным участием, закрытом двухэтапном конкурсе или в закрытом аукционе, выполнения иных функций, связанных с обеспечением проведения определения поставщика (подрядчика, исполнителя).

Если закупка, которая осуществляется в соответствии с норами данного Положения уполномоченной структурой по выявлению поставщика государственного заказа, заказчик не имеет права передавать свои полномочия в части определения поставщика или исполнителя, специализированной организации.

Должностные лица заказчиков, уполномоченных структур, несут индивидуальную ответственность за соблюдение условий и требований, которые установлены законодательством РФ о контрактной системе в области применения государственных закупок, федеральными и нормативными правовыми актами Правительства Санкт-Петербурга, которые регулируют отношения участников закупок в сфере осуществления контрактной деятельности.

Положением четко определена централизация закупок в соответствии с частью 3 статьи 26 Федерального закона. В Санкт-Петербурге она осуществляется с помощью определения уполномоченными структурами поставщиков или исполнителей для государственных бюджетных учреждений, находя-

щихся в ведомстве администраций районов Санкт-Петербурга. Таким образом определение участников закупки, уполномоченная организация происходит путем проведения конкурсов и аукционов.

Также в Положении прописаны полномочия заказчиков. Таким образомзаказчики: организовывают контрактную службу заказчика или назначают контрактного управляющего, создают комиссию заказчика по осуществлению закупок, определяют ее состав и назначают председателя комиссии. Функцией заказчика является и разработка, и утверждение регламента работы службы заказчика по осуществлению закупок, определение порядка работы комиссии по осуществлению закупок.

В обязанность заказчика входит обязательное осуществление планирования закупок, а также обязательное общественное обсуждение закупок в случаях, определенных законодательством Российской Федерации о контрактной системе в сфере закупок.

Положение дает заказчикам рекомендации по привлечению экспертов, экспертных организаций к проведению экспертизы поставленного товара, выполненной работы или оказанной услуги в случаях, определенных Федеральным законом, а также осуществлять контроль за привлечением поставщиком (подрядчиком, исполнителем), не являющимся субъектом малого предпринимательства или социально ориентированной некоммерческой организацией, к исполнению контракта субподрядчиков, соисполнителей из числа субъектов малого предпринимательства и социально ориентированных некоммерческих организаций.

Уполномоченный орган, назначенный государственным заказчиком

имеет право:

- создавать контрактную службу;
- согласовывать проект документации о закупке;
- создавать комиссию по определению поставщика.

А также, уполномоченный орган осуществляет свою деятельность в соответствии с регламентом, а именно: принимает и рассматривает проектную документацию о закупке и другие документы, которые будут необходимы при проведении конкурсной процедуры определения поставщика или исполнителя. Рассматривает предложения государственных или муниципальных, уполномоченных структур, которые осуществляют полный цикл процедуры государственной или муниципальной закупки, о лицах, соответствующих требованиям, предусмотренным Федеральным законом, и способны осуществить поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг, являющихся объектами закупок при определении поставщика (подрядчика, исполнителя) закрытыми способами.Уполномоченный орган устанавливает порядок организации деятельности в период проведения процедуры по определению поставщика или исполнителя.

Положение, исходя из ФЗ, регламентирует порядок исполнения государственного (муниципального) контракта. Оно подразумевает определенное количество мероприятий, направленных на цели закупки после заключения контракта, в том числе:

- принимать поставляемый товар, выполненную работу, оказанную услугу
- оплачивать поставленный товар, выполненную работу, оказанную услугу;
- контролировать исполнение поставщиком условий контракта;- в соответствии со ст. 95 Федерального закона взаимодействовать с поставщиком, при изменении условий контракта, при его расторжении. А также
- применении мер ответственности и совершении иных действий в случае нарушения поставщиком условий контракта.

Вывод:в последние годы в Санкт-Петербурге принят ряд мер по усилению контроля за осуществлением госзакупок. Законодатели учли и прописали различные нормы, которые поспособствовали повышению эффективности госзакупок, обеспечению гласности и прозрачности их осуществления.

Список литературы

1. Федеральный закон от 05.04.2013 N 44-ФЗ (ред. от 21.07.2014) «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд».

2. Федеральный закон от 18 июля 2011 г. N 223-ФЗ "О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц" (с изм. и доп.) // Собрание законодательства Российской Федерации от 25 июля 2011 г. N 30 (ч. I). Бюджетное послание Президента РФ Федеральному собранию от

3. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 N 14-ФЗ(принят ГД ФС РФ 22.12.1995)

4. Правовое регулирование контрактной системы. Сборник нормативных актов. 2-е издание /[А.А. Храмкин, О.М. Воробьева, А.В. Ермакова и др.]; под ред. А.А.Храмкина – М.: ООО «ПРИНТ ПРО», 2016. – 464 с.

5. Постановление Правительства Санкт-Петербурга от 30.12.2013 года №1095 (ред. от 24.10.2016) «О системе закупок товаров, работ, услуг для обеспечения нужд Санкт-Петербурга»

© К.В. Лабутина, 2016

УДК 340

ИСТОРИЯ ФОРМИРОВАНИЯ РУССКОЙ ПРАВДЫ КАК ИСТОЧНИКА РОССИЙСКОГО ПРАВА

ОГАНЕСЯН Д. А.
студент 2 курса юридического факультета
Оренбургскогогосударственногоуниверситета
Ерохина Е. В.,доцент кафедры
гражданского права и процесса
г. Оренбург, Российская Федерация

Аннотация: В данной научной работе предлагается рассмотреть вопрос об источниках Русской Правды, анализирую историю, на фоне которой возник этот документ.
Ключевые слова: Русская Правда, древнерусское право, Древняя Русь, варяги.

THE HISTORY OF THE RUSSIAN PRAVDA AS A SOURCE OF RUSSIAN LAW.

OganesyanD.A.
2nd year student of the Faculty of Law
Orenburg State University
Eroxina E. V.,Associate Professor
of Civil Law and Procedure
Orenburg, Russian Federation

Annotation: In this research paper, we propose to consider the sources of Russian Pravda, analyzing history, against which the document originated.
Keywords: Russian Pravda, Old Russian right, Ancient Russia, Varangians.

Возникновение Древнерусского государства сопровождалось формированием особых правовых отношений.

Заложенные правовые нормы, связанные с возникновение Древнерусского государства, продолжали своё действие в северорусских княжествах и галицко-волынских землях и во время раздробленности.Основная проблема по этой теме связана с Русской Правдой, которая справедливо признаётся памятником русского права.

В дореволюционное время Русская правда стала доступной для иностранных читателей. В это же время была заложена основа для дальнейшего исследования Русской Правды. В историографии закрепилось общее мнение на происхождение этого памятника, который вместе с тем можно считать источником государственности.

Под общим названием Русской правды в настоящее время понимается три редакции. Наиболее ранним документом считается Краткая правда, которая содержит в себе положения, изданные Ярославом Мудрым. В свою очередь она делится на две части, при это в изначальном тексте летописи приводилась только первая часть-Правда Ярослава. По мнению М.Н. Тихомирова источником Древнейшей правда являлось новгородское обычное право[1]. Позднее М.Б. Свердлов рассматривал этот источник сравнивая его с западноевропейскими аналогами [2].

Русская Правда была выражением обычного права, которое также оказало огромное влияние на неё. Несмотря на эту очевидность, дискуссия об источниках этого документа стала актуальной.

Существовало мнение, что правовые нормы, которые являлись основой Русской Правды сформировались ещё до 10 века. Советский историк А.А. Зимин высказал предположение, что нормы Русской Правды были отражены в Законе Русском, но также он уточнял, что существование письменных русских законов в начале 10 века остаётся спорным [3].

Многие историки стали понимать под Законом Русским скандинавское право. С.В. Юшков старался доказать необоснованность концепций о влиянии «иноземного права на Русскую Правду». Он это аргументировал так : «…когда создавались отдельные пласты норм, вошедших в Русскую Правду (начиная с XI века) Салическая и Рипуарская Правды были забыты даже в странах, где они когда-то применялись в качестве действующего источника права» [4].

Такие историки как Н.М. Карамзин, Е.Ф. Карский, А.Е. Пресняков придерживались точки зрения о влиянии на Русскую Правду законодательств Швеции и Дании. Такие взгляды основывались на сравнение статей.Например, по Гуталагу род состоял из ближайших родственников членов одной и той же ветви рода и остальных членов рода. Род Готланда того периода представлял из себя патриархальную огнатическую семью. В семью входили родственники по мужской линии в пределах четырех поколений, а также их дочери, дочери их сыновей, их сестры и тетки по отцу. В род не входил ни родственники их бабок по матери, ни потомки их дочерей и внуков. Все члены рода имели взаимные права наследования имущества. Порядок наследования был следующим: главными наследниками считались дети умершего. Однако дочь не получала наследства, если был сын. Здесь можно проследить сходство с Русской Правдой. По Русской Правде наследство получали только сыновья. Как и Гуталаг, Русская Правда говорит, что братья были обязаны содержать сестер до их замужества. Однако у Гуталага есть альтернатива. Брат мог выделить дочери 1/8 земли на содержание. За женщиной присматривали родственники, т.к. женщина легкомысленна. Жена не наследовала мужу, а муж не наследовал жене. После смерти мужа жена получала из наследства только свое приданое.

Л.Г. Гётц считал, что влияние на Русскую Правду оказала франкская Салическая Правда, он связывал это с появлением варягов на Руси. Но логичнее всего было бы связывать влияние на древнерусское право непосредственно самих варяжских законов [5].

В начале 9 века Карлом Великим был утверждён единый закон, который получил название «Правда англов и варинов». Нормы данного документа, который и мог в идеале являться варяжским правовым кодексом, варяги могли перенести на Русь. «Содержание сих законов одинаково; и если сравнивать LegesAnglorumetVerinorum, о коих упоминает Виарда в своей Истории Восточной Фрисландии, тогда бы открылось в оных ещё больше сходства с древними российскими законами, кои собраны Ярославом Владимировичем» [6].

С.В. Руссов сделал первую публикацию «Варяжских законов», приводя к ним краткие комментарии. Именно в этом и заключается его заслуга, ведь многие учёные уже усомнились в возможности найти их [7].

Карл Великий расширил границы своего королевства благодаря удачным войнам, включив туда новые племена. Это заставило его утвердить многие правовые нормы и привести их в соответствие. Именно так появилась Правда англов и варинов, которую относят к 802-803 гг, т.е. время предшествования варяжской колонизации в восточнославянские земли. Разумеется, что Варяжская правда могла оказать влияние на древнерусское право, которое позже выразилось в Русской Правде.

Я считаю, что именно на этот источник нужно уделить пристальное внимание при определении источников Русской Правды и всего древнерусского права в целом. Взгляды и выводы многих историков по источникам Русской Правды можно значительно дополнить и скорректировать новыми обстоятельствами.

Список литературы

1.Тихомиров М.Н. Исследование о Русской Правде. М.; Л., 1941. С. 40.

2. Свердлов М.Б. К истории текста Краткой редакции Русской Правды // Вспомогательные исто-

рические дисциплины. Сб. Х. Л., 1978. С. 138.
3. ЗиминА.А. Правда Русская. М., 1999. С. 70.
4. Юшков С.В. Русская Правда. М., 2002. С. 352.
5.GotzL.K. Das Russische Recht. Bd. I. Stuttgart, 1910. S. 126, 150, 174-175.
6. Рустрингия. Первоначальное отечество первого Российского великого князя Рюрика и братьев его. Исторический опыт Германа Фридриха Голлмана. М., 1819. С. 26.
7.Свердлов М.Б. От Закона Русского к Русской Правде. М., 1988.
8. Руссов С.В. Варяжские законы с российским переводом и краткими замечаниями. СПб., 1824.

©Д.А. Оганесян, 2016

УДК 341

ВОПРОСЫ ПРАВОВОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ БЕЗОПАСНОСТИ НЕКОМБАТАНТОВ В ВООРУЖЕННЫХ КОНФЛИКТАХ

СУДЬБИНА ЕЛЕНА ВИКТОРОВНА
студентка 3 курса
факультет «Социальных технологий и управления»
Московский политехнический университет
ОЛЬШАНСКАЯ ЛЮДМИЛА ВЛАДИМИРОВНА
ст. преподаватель
кафедра «Правовое обеспечение в сфере науки и технологий»
Московский политехнический университет

Аннотация. В статье рассматриваются категории субъектов международного гуманитарного права. Дан анализ международных источников, регулирующих права и обязанности некомбатантов в вооруженных конфликтах. Авторами делаются выводы о необходимости защиты прав некомбатантов на международном уровне.
Ключевые слова: конвенция, международное гуманитарное право, вооруженные конфликты, некомбатанты, медицинский персонал, духовный персонал, права и обязанности.

ISSUES OF LEGAL SECURITY OF NON-COMBATANTS IN ARMED CONFLICTS

SudbinaE. V.
OlshanskayaL. V.

Abstract. The article discusses the categories of subjects of international humanitarian law. The analysis of international sources governing the rights and obligations of non-combatants in armed conflict. The authors draws conclusions about the need to protect the rights of non-combatants at the international level.
Key words: Convention, international humanitarian law, armed conflict, non-combatants, medical personnel, religious personnel, rights and responsibilities.

В настоящее время вооруженные конфликты стали распространенным явлением и обрели масштабныйхарактер. Они представляют довольно серьезную опасность для человечества, котораязаключается в том, что данные конфликты приносят миллионы жертв, а также подрывают жизненные основы народов всех стран и континентов. В связи с этим государстванаправляют свои политические, материальные, дипломатические и иные ресурсы на предотвращение таких явлений, во избежание опасности для всего мира.

В Дополнительном протоколе № Iот 8 июня 1977 г. к Женевским конвенциям от 12 августа 1949 г., касающемся жертв международных вооруженных конфликтов говорится, что «вооруженные силы стороны, находящейся в конфликте, состоят из всех организованных вооруженных сил, групп и подразделений» [1]. В составе таких сил выделяют комбатантов и некомбатантов.

Комбатанты (сражающиеся) –это категория лиц, входящихв состав вооруженных сил государства, находящегося в конфликте, и принимающихв военных действиях непосредственное участие. Эти

лица наделены правом применения военной силы, в свою очередь и к комбатантам применяется физическое уничтожение - высшая мера насилия. Гаагское положение 1907 года [2] относит к комбатантам армию, ополчение, отряды добровольцев, т. е. тех, кто имеет способность к исполнению «военных прав и обязанностей».

Некомбатанты (несражающиеся) – это личный состав, который правомерно находится в структуре государственных вооруженных сил, и оказывающий всестороннюю помощь, но не принимающий в военных действиях непосредственного участия. Некомбатанты не могут быть объектом нападения противника, против них запрещено и применение оружия, и нанесение им какого-либо физического или психологического урона. В свою очередь, они могут применить имеющиеся при себе оружие в целях защиты своей жизни, а также личного и вверенного им имущества.Некомбатантами могут выступать-корреспонденты, репортеры, поставщики, гражданские лица, личный состав по бытовому обслуживанию войска, лица, входящие в экипажи военных самолетов, а также медицинский и духовный персонал.

Остановимся на некоторых категориях некомбатантовконкретней.Подгражданскими лицами в данном случае, подразумеваются те лица, которые в состав вооруженных сил не входят. Данное определение закреплено в ст. 50 Дополнительного протокола I [3]. В качестве исключения из этой нормы выступают стихийные выступления масс, когда еще не оккупированное население страны во время боевых действий спонтанно берется за оружие для борьбы с войсками, еще не сформировавшись в организованные вооруженные силы. Такие лица наделяются статусом комбатанта в случае, в случае открытого ношения оружия и соблюдения законов и обычаев ведения войны. Это исторически сложившаяся норма обычного международного гуманитарного права кодифицирована в Гаагском положении и Третьей Женевской конвенции [4].

Под медицинским персоналомпонимаются лица, которые назначаются стороной, находящейся в вооруженном конфликте, для исполнения непосредственно медицинских функций, для административного и хозяйственного обеспечения медформирований, для работы на транспортных санитарных средствах и для их технического и санитарного обеспечения. Под медицинскими целями, которые описаны в Дополнительном протоколе I, понимаются«розыск, транспортировка, установление диагноза, лечение раненых, больных и лиц, потерпевших кораблекрушение, а также профилактика различных заболеваний» [4].Различается два вида медицинского персонала: гражданский и военный, то есть находящийся на военной службе по контракту или по призыву. Как гражданский, так и военный медицинский персонал должен быть «назначен стороной, находящейся в конфликте». Данный факт влечет за собой издание соответствующих нормативно-правовых актов (распоряжений, приказов и т. п.) военным командованием о назначении и принятииданный лиц в медицинские формирования. Указанные нормативно-правовые документы являются доказательствомо принадлежности такоголица к медформированию: госпиталю, санитарной группе, лазарету и т. д.Данные документы служат, в некой мере, своеобразной «охранной грамотой» при захвате в период боевых действий, так как лишь на основе приказа командования медицинский персонал наделяется персональным удостоверением личности, определяющим их особый статус.

В нормах права вооруженных конфликтов закреплены основные принципы, которым медицинский персонал обязанследовать. Так, медицинский персонал обязанне проявлять любые враждебные действияпо отношению кстороне противника, в том числе, к раненым и гражданскому населению.В силу того, что медицинский персонал является субъектом защитынормами международного права, он обязан соблюдать нейтральную позицию в вооруженном конфликте. Нейтралитет в данном случае выступает как отказ и недопущение различного вмешательства в вооруженный конфликт. Это является основным, базисным условием, на основании которого предоставляется особая защита медицинскому персоналу. Если медицинский персонал перестал являться нейтральным и использует свой статус для оказания помощи одной из сторон вооруженного конфликта (например, передача данных о передвижениях противника, обеспечение оружием,продуктами питания), то он лишается права на защиту и превращается в комбатантов со всеми вытекающими из этого обязанностями и последствиями.

Одним из принципов действий медицинского персонала являетсянедискриминация, которая предполагает недопущение различий в обращении с лицами, нуждающимися в помощи, обусловлен-

ных такими факторами, как раса, вероисповедание, национальность, пол, политические взгляды, социальное и имущественное положение. Следовательно, медицинский персонал обязан предоставлять помощь нуждающимся как своей страны, так и другоговоюющего государствав равной мере, без каких-либо ограничений. Особенно важным в данном вопросе является принцип запрещения проведения медицинских опытов. Данное запрещение распространяется на раненых и больных, военнопленных и гражданское население, на лиц, потерпевших кораблекрушение.Согласно Женевским конвенциям 1949 г. медицинские эксперименты на военнопленных и покровительствуемых лицах являются тяжким преступлением [4].

Одной из категорий некомбатантов является религиозный персонал. Религиозный персонал - это лица, за которыми закреплена обязанность выполнениядуховных функций. Духовный персонал может быть как постоянным, так и временным. В первом случае он находится в составе вооруженных сил, а во втором - придается вооруженным силам, организациям гражданской обороны или медицинским формированиям [5]. В случаях, при которых во время конфликта религиозные служители не выполняют свои духовные обязанности, то они теряют право на защиту как некомбатантов.

Останавливаясь на вопросах обеспечения безопасности сторон в вооруженном конфликте, необходимо отметить, что Дополнительный протокол I закрепляет положения, предполагающие особую защиту как медицинского, так и религиозного персонала. Прежде всего, четко регламентировано, что ни медицинские формирования, ни духовенство не могут быть объектом нападения. В Женевской Конвенции об обращении с военнопленными [4] закреплены определенные льготы, а именно: медицинскому и религиозному персоналам разрешается периодически посещать военнопленных, находящихся в рабочих командах или в госпиталях, расположенных вне лагеря; держащая в плену Держава обязана предоставить необходимые средства транспорта согласно выполнению их целей и функций [4]. В период военных действий обе стороны, которые находятся в конфликте, обязаны договорится о возможной смене персонала, ими задержанного, и установить порядок этой смены.

В данном документе предусматривается, что оборудование и материалы медицинских формирований не могут быть изъяты. Так же Конвенцией определено, что лица, выполняющие функции в области медицины, не могут насильственно принуждаться к выполнению работ или совершению действий в нарушении медицинской этики. Стороны, находящиеся в вооруженном конфликте,обязаны принять все меры для обеспечения различными опознавательными знаками и сигналами все медформирования, целью которых является эффективная защита.

Нормы международного гуманитарного праваобеспечивает защитуне только медицинского, но и духовного персонала. К последнемуотносятся как военные священники, так и гражданские лица. В случае попадания представителейрелигиозного персонала под контроль противной стороны вооруженного конфликта, они могут быть задержаны только в той мере, в какой это требуют численность и духовные потребности военнопленных. Такие представители должны распределяться между различными рабочими командами илилагерями, в которых находятся военнопленные, говорящие на том же языке,принадлежащие к тем же вооруженным силам или к той же религии. Духовный персонал имеет право свободой переписки по религиозным вопросам, как с духовными властями задерживающей их стороны, так и с международными религиозными организациями.

Лицо, наделенное функциями духовного персонала, не могут считаться военнопленным, но оно вправе, по меньшей мере, пользоваться преимуществами, которые предоставлены Конвенцией о военнопленных. Таким лицам должна быть оказана всевозможная помощь при реализации их духовных обязанностей [6]. Они не должны понуждаться к выполнению задач, не связанных с их гуманитарной миссией.

Таким образом, правовые источники международного гуманитарного права не оставляют без внимания статус и безопасность некомбатантов в ходе военных вооруженных конфликтов. Некомбатанты, не принимающие непосредственного участия в военных действиях,должны получать защиту от всех сторон военного конфликта.Охрана прав некомбатантов – одна из задач международного гуманитарного права, призванного на достижение важнейшей общественной цели, а именно: гуманизации отношений между сторонами в процессе ведения боевых действий.

Список литературы

1. Дополнительный протокол к Женевским конвенциям от 12 августа 1949 года, касающийся защиты жертв международных вооруженных конфликтов, от 8 июня 1977 г.: [Электронный ресурс]. URL:http://constitution.garant.ru/act/right/megdunar/2540377/chapter/1/. (Дата обращения: 19. 10. 2016).

2. Гаагская Конвенция о законах и обычаях сухопутной войны, 18 октября 1907 года: [Электронный ресурс]. URL: https://www.icrc.org/rus/resources/documents/misc/hague-convention-iv-181007.htm. (Дата обращения: 11. 12. 2016).

3. Дополнительный протокол к Женевским конвенциям от 12 августа 1949 года, касающийся защиты жертв международных вооруженных конфликтов немеждународного характера, от 8 июня 1977 г. (Протокол II): [Электронный ресурс]. URL: http://constitution.garant.ru/act/right/megdunar/2540378/. (Дата обращения: 15. 12. 2016).

4. Женевская Конвенция об обращении с военнопленными (Женева, 12 августа 1949 г.): [Электронный ресурс]. URL: http://constitution.garant.ru/act/right/megdunar/2540382/chapter/1/. (Дата обращения: 08. 10. 2016).

5. Егоров А. Ю. Правовой статус некомбатантов (на примере религиозного персонала). // Электронный научно-практический журнал «Политика, государство и право»: [Электронный ресурс]. URL: http://politika.snauka.ru/2015/06/3165. (Дата обращения: 17. 12. 2016).

6. Женевская Конвенция о защите гражданского населения во время войны (Женева, 12 августа 1949 г.): [Электронный ресурс]. URL: http://constitution.garant.ru/act/right/megdunar/2540383/chapter/1/. (Дата обращения: 29. 11. 2016).

УДК 343.137.5

ПРОБЛЕМЫ ПРОИЗВОДСТВА ПО УГОЛОВНЫМ ДЕЛАМ В ОТНОШЕНИИ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ НА СТАДИИ ПРЕДВАРИТЕЛЬНОГО РАССЛЕДОВАНИЯ

ДРУЖИНИНА Н.Г.
студентка 3 курса Института права
Башкирского государственного университета
Научный руководитель: Шагеева Р.М.
к.ю.н. доцент кафедры «Уголовного права и процесса»
Башкирского государственного университета

Аннотация: данная статья посвящена проблемам, возникающим при производстве по уголовным делам в отношении несовершеннолетних. Автором указаны основные проблемы, возникающие на стадии предварительного расследования при производстве по уголовным делам, а также пути их решения.
Ключевые слова:уголовный процесспредварительное расследование, несовершеннолетние, уголовное дело, заключение под стражу.

Преступность среди несовершеннолетних на протяжении многих лет является одной из самых серьезных проблем.На данный момент согласно ст. 20 УК РФ, по общему правилу, уголовной ответственности подлежит лицо, достигшее ко времени совершения преступления шестнадцатилетнего возраста, за исключением ч.2 ст.20 УК РФ, в которой предусмотрены случаи привлечения к уголовной ответственности лиц, достигших четырнадцатилетнего возраста.

По статистическим данным за 2013 год каждое восемнадцатое (5,4%) преступление совершено несовершеннолетними или при их соучастии, за 2014 год каждое двадцатое (5,0%) преступление, за 2015 год каждое двадцатое (4,9%) преступление, за январь-октябрь 2016 года каждое двадцать третье (4,3%) преступление совершено несовершеннолетними или при их соучастии [1].Из приведенной статистики можно сделать вывод, что в последние годы наметилась тенденция снижения преступности среди несовершеннолетних.

Однако в последнее время стоит вопрос о снижении возраста уголовной ответственности.Так,в начале 2013 года в Государственную Думу РФ был внесен законопроект о снижении возраста уголовной ответственности несовершеннолетних. Поводом послужил ряд жестоких и беспрецедентных преступлений, совершенных несовершеннолетними. В связи с этим депутаты предложили снизить возраст уголовной ответственности с шестнадцати до четырнадцати лет, а за совершение тяжких и особо тяжких преступлений – с четырнадцати до двенадцати лет. Данный законопроект вызвал бурную реакцию не только у парламентариев, но и у обычных граждан.Мнения по данному поводу разделились, но все же большая часть высказывалась против рассмотрения законопроекта, предусматривающего снижение возраста уголовной ответственности несовершеннолетних [2, с. 63]. Снижение возраста уголовной ответственности, на наш взгляд, является верным, так как в последнее время все чаще особо тяжкие преступления (например, убийство) совершаются лицами, не достигшими возраста 14 лет. Например, в

октябре 2016 года стало известно о случае, когда тринадцатилетний подросток после конфликта со своим сверстником в социальных сетях, нанес ему ножевое ранение в грудь, от чего потерпевший скончался. По действующему законодательству подросток не будет привлечен к уголовной ответственности в силу того, что он не достиг возраста привлечения к уголовной ответственности.

УПК РФ устанавливает особые требования к предварительному расследованию и судебному разбирательству уголовных дел по подозрению (обвинению) несовершеннолетнего, исходя из необходимости повышенной защиты его прав и законных интересов. Несмотря на это, следует заметить, что существуют значительные проблемы при производстве по уголовным делам в отношении несовершеннолетних на стадии предварительного расследования. В данной статье мы попытаемся не только раскрыть данные проблемы, но и найти пути их решения.

Согласно ч. 3ст. 425 УПКРФ, в допросе несовершеннолетнего подозреваемого, обвиняемого, не достигшего возраста шестнадцати лет либо достигшего этого возраста, но страдающего психическим расстройством или отстающего в психическом развитии, участие педагога или психолога обязательно.

Относительно недавно законодатель ввел термин «педагог», согласно которому, это педагогический работник, выполняющий в образовательной организации или организации, осуществляющей обучение, обязанности по обучению и воспитанию обучающихся (п. 62 ст. 5 УПК РФ), при этом законодатель так и не определил круг прав и обязанностей педагога как участника уголовного судопроизводства. Понятие «психолог», его права и обязанности законодательно не определены до сих пор.

Исходя из сложившейся ситуации на практике возникают проблемы с участием педагога и психолога.

По мнению, С.В. Тетюева педагог (психолог) – это самостоятельный участник уголовного судопроизводства, который должен обладать определенным набором прав и обязанностей.На основе анализа законодательства и судебной практики зарубежных стран он выделяет следующие права, которыми должен обладать педагог (психолог): знать цель своего вызова, а также задачи, для разрешения которых он вызван; отказаться от участия в производстве по уголовному делу, если не обладает соответствующими специальными знаниями; до начала следственного действия знакомиться с материалами уголовного дела, характеризующими личность несовершеннолетнего;задавать вопросы несовершеннолетнему с разрешения следователя, дознавателя, суда; знакомиться с протоколом следственного действия, в котором он участвовал, и делать письменные замечания о правильности и полноте сделанных в нем записей; заявлять ходатайства и делать заявления, подлежащие занесению в протокол; приносить жалобы на действия (бездействие) и решения дознавателя, следователя, прокурора и суда, ограничивающие его права; ходатайствовать о применении мер безопасности, предусмотренных ч.3 ст.11 УПК РФ; получать вознаграждение за выполненную им работу и возмещение расходов, понесенных при производстве по уголовному делу.

Педагог (психолог) обязан: являться по вызову дознавателя, следователя и суда; предоставлять дознавателю, следователю и суду документы, подтверждающие его специальную квалификацию в области педагогики и психологии и/или сообщать сведения об опыте работы с соответствующей возрастной группой несовершеннолетних; участвовать в производстве следственных действий и в судебном разбирательстве, используя свои специальные знания, для содействия установлению обстоятельств, подлежащих доказыванию; соблюдать порядок при производстве следственных действий и во время судебного заседания; делать в протоколе вывод о правильности проведения следственного действия с точки зрения педагогики и психологии.

Педагог (психолог) не вправе разглашать данные предварительного расследования, ставшие ему известными в связи с участием в производстве по уголовному делу в качестве педагога (психолога), если он был об этом заранее предупрежден в порядке, установленном статьей 161 УПК РФ. За разглашение данных предварительного расследования педагог (психолог) несет ответственность в соответствии со статьей 310 УК РФ[3, с. 105-106].

В свою очередь, Л.А. Шестакова предлагает определить психолога как сведущее лицо, имеющее высшее психологическое образование и работающее по специальности не менее 3 лет [4, с. 104].

На основе анализа изученных нами уголовных дел, можно сделать вывод, что, как правило, сле-

дователи привлекают для проведения следственных действий педагога (80%), намного реже привлекают психолога (20%). Это, как правило, связано с тем, что следователи не понимают, зачем вообще нужно приглашать психолога, если педагог, по их мнению, обладает достаточными навыками психологии. Также, если несовершеннолетний подозреваемый или обвиняемый достиг шестнадцатилетнего возраста, то педагога или психолога следователи по собственной инициативе не привлекают вообще.

На наш взгляд, данные позиции правоприменителей являются ошибочным, так как речь идет о психологическом состоянии несовершеннолетнего, и задача психолога в данном случае следить за состоянием несовершеннолетнего, возможно, корректировать вопросы, которые задает следователь и при необходимости приостанавливать допрос или следственное действие ввиду нестабильного психологического состояния несовершеннолетнего. Этим должно заниматься лицо, обладающее специальными знаниями в данной области, следовательно, привлекать исключительно педагога или не привлекать их вообще, ввиду достижения несовершеннолетним шестнадцатилетнего возраста, является неправильным. Это связано с тем, что следователи, ввиду отсутствия регламентации процессуального положения педагога и психолога, не понимают, насколько важна их роль при проведении следственных действий с несовершеннолетними.

Исходя из вышеизложенного, следует сделать вывод о том, что в УПК РФ необходимо ввести нормы, которые будут регулировать правовое положение педагога и психолога как иного участника уголовного судопроизводства.

Из главы 50 УПКРФ вытекает, что при производстве по уголовным делам в отношении несовершеннолетних обязательными участниками являются законные представители несовершеннолетнего подозреваемого или обвиняемого и защитник.

Согласно ст. 426 УПКРФзаконные представители несовершеннолетнего подозреваемого, обвиняемого допускаются к участию в уголовном деле с момента первого допроса несовершеннолетнего в качестве подозреваемого или обвиняемого.Также УПК РФ содержит право следователя на отстранение законного представителя, если есть основания полагать, что егодействия наносят ущерб интересам несовершеннолетнего. Пленум Верховного Суда РФ к действиям, наносящим ущерб несовершеннолетнему относит: невыполнение обязанностей, вытекающих из статуса законного представителя, в том числе по воспитанию несовершеннолетнего, либо уклонение от участия в деле в качестве законного представителя, а равно злоупотребление процессуальными и иными правами, отрицательное влияние на несовершеннолетнего, создание препятствий для выяснения обстоятельств, имеющих значение для дела.При этом Пленум Верховного Суда РФрегламентирует запреты о допуске некоторых лиц в качестве законных представителей, это лица, которые совершили преступление совместно с несовершеннолетним, и лица, в отношении которых несовершеннолетний совершил преступление [5].

Второй не менее важной проблемой является избрание меры пресечения в виде заключения под стражу в отношении несовершеннолетнего.

Согласно п. 6 Постановления Пленума Верховного Суда РФ, заключение под стражу до судебного разбирательства может применяться к несовершеннолетнему лишь в качестве крайней меры и в течение кратчайшего периода времени.

В соответствии с частями 1 и 2 статьи 108 УПК РФ и частью 6 статьи 88 УК РФ избрание меры пресечения в виде заключения под стражу не допускается в отношении несовершеннолетнего, не достигшего 16 лет, который подозревается или обвиняется в совершении преступлений небольшой или средней тяжести впервые, а также в отношении остальных несовершеннолетних, совершивших преступления небольшой тяжести впервые.

Согласно ст. 423 УПК РФ задержание несовершеннолетнего подозреваемого, а также применение к несовершеннолетнему подозреваемому, обвиняемому меры пресечения в виде заключения под стражу производятся в порядке, установленном статьями 91, 97, 99, 100 и 108 УПК РФ. Исходя из данного положения, следует сделать вывод, что несовершеннолетние подозреваемые, обвиняемые заключаются под стражу в том же порядке и на тот же срок, что и взрослые.

При этоместь и существенное различие, в отношении несовершеннолетних данная мера пресечения может применяться только при совершении ими тяжких и особо тяжких преступлениях. В исклю-

чительных случаях эта мера пресечения может быть избрана в отношении несовершеннолетнего, подозреваемого или обвиняемого в совершении преступления средней тяжести, однако законодатель не указал, что подразумевается под исключительными случаями.

С.В. Тетюев считает, что судебная практика зачастую идет по пути расширения перечня исключительных случаев, при наличии которых несовершеннолетних, подозреваемых (обвиняемых) в совершении преступлений средней тяжести, заключают под стражу. Например, суды в качестве таких случаев дополнительно признают следующие обстоятельства: совершение умышленного преступления в течение испытательного срока при условном осуждении либо в течение оставшейся неотбытой части наказания при применении условно-досрочного освобождения; бродяжничество; отсутствие контроля со стороны родителей; нежелание несовершеннолетнего подчиниться законным требованиям сотрудников правоохранительныхорганов; продолжение несовершеннолетним противоправного поведения в любых формах, характер и объем обвинения;отрицательная характеристика личности; употребление наркотических средств; отсутствие постоянного места учебы; наличие предыдущих судимостей и др. Также авторотмечает, что данные обстоятельства могут закладываться в основу решения суда о заключении под стражу несовершеннолетнего, совершившего преступление средней тяжести, только наряду с теми, которые перечислены в ч. 1 ст. 108 УПК РФ [6, с. 102].

Из вышеуказанных обстоятельств можно заметить, что их перечень является разнообразным и обширным, хотя речь идет об избрании в отношении несовершеннолетнего самой строгой меры пресечения, следовательно, законодательно необходимо проработать, какие случаи будут считаться «исключительными» и сделать их перечень закрытым, чтобы не допускать необоснованного применения к несовершеннолетним данной меры пресечения. К таким исключительным случаям, на наш взгляд, можно отнести обстоятельства, которые предусмотрены ч.1 ст.108, а также наличие предыдущих судимостей; нежелание несовершеннолетнего подчиниться законным требованиям сотрудников правоохранительныхорганов; продолжение несовершеннолетним противоправного поведения в любых формах.

Таким образом, следует сделать вывод, что законодатель не проработал до конца гл.50 УПК РФ, в части участия педагога, психолога, избрания меры пресечения. Что приводит к трудностям при расследовании данной категории уголовных дел как организационного, так и процессуального характера.

Список литературы

1. Состояние преступности в Российской Федерации по данным МВД РФ [Электронный ресурс] http://mvd.ru/(дата обращения: 01. 12. 2016)

2. Шульга В.И., Василенко В.С. К вопросу снижения возраста уголовной ответственности для несовершеннолетних // Территория новых возможностей. Вестник Владивостокского государственного университета экономики и сервиса. 2016. № 1.С. 63-70.

3. Тетюев С.В. Процессуальные права, обязанности и ответственность педагога (психолога) в производстве по уголовным делам с участием несовершеннолетних // Журнал российского права. 2008. № 4. С. 100-106.

4. Шестакова Л.А. Производство по уголовным делам в отношении несовершеннолетних: проблемы правоприменения // Основы экономики, управления и права. 2012. №4. С. 101-107.

5.Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 1 февраля 2011 № 1 (ред. от 29.11.2016) О судебной практике применения законодательства, регламентирующего особенности уголовной ответственности и наказания несовершеннолетних // СПС «КонсультантПлюс» [Электронный ресурс]. URL:http://www.consultant.ru(дата обращения: 01.12.2016)

6.ТетюевС. В.Заключение под стражу несовершеннолетнего// Уголовное право. 2012. № 1.С. 101-104.

© Н.Г. Дружинина, 2016

УДК 342

ОРГАНЫ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ: ОСОБЕННОСТИ ФИНАНСОВОГО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ

АЛФЕРОВ А.В.
студент
ФГБОУ Ростовский Государственный Экономический Университет («РИНХ»)

Аннотация: В статье рассматриваются проблемы возникновения и осуществления финансово-экономического обеспечения на уровне местного самоуправления. Проводится анализ формирования муниципальной собственности. Осуществляется сравнительный обзор формирования бюджета на муниципальном уровне в период СССР и современной России, а также в статье обращается внимание на сложность образования местного бюджета и на то, что происходит улучшение финансово-экономического состояния органов местного самоуправления, путем формирования взаимосвязи между всеми органами государственной власти.
Ключевые слова: финансово-экономическое обеспечение, бюджет, имущество, собственность, местное самоуправление, денежные фонды.

LOCAL GOVERNMENTS: FEATURES OF FINANCIAL AND ECONOMIC SUPPORT

Alferov A.V.

Abstract: The article explores the origins and implementation of financial and economic support at the local government level. The analysis of the formation of municipal ownership. The comparative overview of budgeting at the municipal level in the Soviet period and modern Russia, and the article also draws attention to the complexity of the formation of the local budget and that is improving the economic and financial condition of local governments by building relationships between all public authorities.
Keywords: financial and economic support, budget, property, property, local government, cash funds.

Вопрос финансового обеспечения играет важную, можно сказать главную роль, как на уровне федеральном, региональном, так и на муниципальном уровне. Финансовое обеспечение является источником с помощью которого осуществляется функционирование, в том числе и органов местного самоуправления. Жизнеобеспечение населения напрямую зависит от уровня финансового обеспечения, чем выше уровень финансового обеспечения, тем выше уровень жизни населения.

В современном обществе весьма остро стоит вопрос о финансировании местного самоуправления, так как финансовое обеспечение имеет важное значение.

В ч.1 ст.132 Конституции РФ закрепляются полномочия органов местного самоуправления на самостоятельное управление собственностью, формирование, утверждение и исполнение местного бюджета, устанавливание местных налогов и сборов, осуществление охраны общественного порядка, а также решение иных вопросов местного значения [1]. Также стоит отметить о возможности передачи части государственных полномочий органам местного самоуправления с наделением их необходимыми материальными и финансовыми средствами.

В соответствии со ст.49 Федерального закона от 06.10.2003 № 131-ФЗ «Об общих принципах ор-

ганизации местного самоуправления в Российской Федерации», в экономическую основу местного самоуправления включается имущество, средства местных бюджетов, а также имущественные права муниципальных образований находящихся в муниципальной собственности [2].

В ст. 50 данного Федерального закона закреплен перечень объектов (имущества) отнесенных к муниципальной собственности: имущество посредством которого решаются вопросы местного значения; имущество обеспечивающие исполнение отдельных государственных полномочий; имущество обеспечивающие деятельность как самих органов местного самоуправления, так и должностных лиц, служащих, работников муниципальных образований.

Необходимо обратить внимание на то, что принципы экономической организации местного самоуправления закреплены как посредством национального законодательства, так и посредством международных актов.

Формирование муниципальной собственности осуществляется путем разграничения собственности, приватизации, создания новых объектов, передачи, приобретения в результате купли-продажи, дарения, наследства и т.д. Процесс формирования муниципальной собственности во многом зависит от решения проблемы разграничения собственности между Российской Федерацией, субъектами РФ и муниципальными образованиями.

Рассматривая тему финансово-экономических отношений, необходимо обратить внимание, что процедура формирования финансов на местном уровне имеет непосредственную связь с организацией бюджета на муниципальном уровне.

Стоит заметить, что во время советской власти, существовал единый государственный бюджет. На сегодняшний день существует отдельно местные бюджеты - часть финансовой системы РФ, которые существуют как самостоятельные денежные фонды, предназначенные для решения вопросов местного значения.

В соответствии со ст. 15 Бюджетного кодекса РФ, во всех муниципальных образованиях существует свой личный бюджет [3]. Данный бюджет направлен на исполнение обязательств муниципального образования. Использование органами местного самоуправления иных форм образования и расходования денежных средств для исполнения расходных обязательств муниципальных образований не допускается.

Говоря о бюджетной самостоятельности органов местного самоуправления, то она очень низкая. Местные налоги и сборы крайне незначительны и позволяют покрывать лишь 2 - 5% бюджетных расходов [4, с. 19].

В связи с этим, жизнедеятельность населения не всегда может быть обеспечена в нужном объеме. Из-за того, что часть собственных доходов бюджетов является недостаточной, впоследствии влечет финансовые потоки из региональных бюджетов в местные.

Согласно ст.4 Налогового кодекса РФ, органы местного самоуправления в соответствии с законодательством о налогах и сборах в пределах своей компетенции издают нормативно правовые акты по вопросам, связанным с налогообложением и со сборами, которые не могут изменять или дополнять законодательство о налогах и сборах [5].

Как мы видим с данной статьи, хотя органы местного самоуправления и обладают правотворческой способностью в отношении налогов и сборов, но не всегда эта деятельность дает позитивные результаты, и чаще всего, как это было выше отмечено, чтобы урегулировать финансовое состояние, происходит вмешательства региональных органов.

Органы местного самоуправления оказывают большую помощь государственным органам в результате перераспределения полномочий, что освобождает государственные органы от загруженности и позволяет сконцентрировать внимание на решение более важных проблем государственного значения.

На сегодняшний день финансово-экономическое состояние органов местного самоуправления не такое устойчивое и прозрачное в функционировании, как бы этого нам хотелось. Но деятельность государства, субъектов РФ, муниципального образования направлена на улучшение эффективности и стабильности финансовых отношений, что выражено в их взаимосвязи.

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации 1993г. (в последней ред. Законов РФ о поправках к Конституции РФ от 21.07.2014г. № 11-ФКЗ) //Собрание законодательства РФ. 2014. № 31. Ст. 4398.

2. Федеральный закон «Об общих принципах организации местного самоуправления» от 06 октября 2003г. № 131-ФЗ (ред. от 03.07.2016) // Собрание законодательства РФ. 2003. № 40. Ст. 3822.

3. «Бюджетный кодекс Российской Федерации» от 31 июля 1998г. № 145-ФЗ (ред. от 03.07.2016) // Собрание законодательства РФ. 1998. № 31. Ст. 3823.

4. Колесников Ю. А. Финансово-правовое обеспечение передачи части государственных полномочий органам местного самоуправления // Административное и муниципальное право. 2012. № 5. - С. 18 - 21.

5. «Налоговый кодекс Российской федерации (часть первая)» от 31 июля 1998г. № 146-ФЗ (ред. от 03.07.2016) // Собрание законодательства РФ. 1998. № 31. Ст. 3824.

© А.В. Алферов, 2016

УДК 34

ЗНАЧЕНИЕ НАЛОГА НА ДОХОДЫ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ В ФОРМИРОВАНИИ БЮДЖЕТОВ РФ

АБДОКОВА З.М.
Студентка 3 курса, СКФУ, юридического института.

Аннотация: в данной статье рассмотрено значение налога на доходы физических лиц в формировании бюджетов РФ. Проанализировано поступление налогов и сборов в бюджет РФ, структура этих поступлений, рассмотрены поступления НДФЛ в бюджет.
Ключевые слова: налог, бюджет, поступления, НДФЛ.

THE VALUE OF THE TAX TO INCOMES OF PHYSICAL PERSONS IN THE FORMATION OF BUDGETS OF THE RUSSIAN FEDERATION.

Abdokova. Z. M.
3rd year student, NCFU, Institute of law.

Abstract: this article discusses the importance of the tax to incomes of physical persons in the formation of budgets of the Russian Federation. Analyzed the tax revenues flowing into the budget of the Russian Federation, the structure of these revenues are considered personal income tax receipts in the budget.
Keywords: tax, budget, income, personal income tax.

Каждое лицо со своих доходов и имущества уплачивает налоги. Всоответствии с Налоговым кодексом Российской Федерации под налогом понимается обязательный, индивидуальный, безвозмездный платеж, взимаемый с организаций и физических лиц в форме денежных средств в целях финансового обеспечения деятельности государства и муниципальных образований.

Бюджет – это перераспределение доходов населения, предприятий и других юридических лиц, с целью финансирования государственных и других общественных расходов. Доходы бюджетов бюджетной системы Российской Федерации формируются за счет двух групп[1]:

1. Налоговые и неналоговые доходы;
2. Безвозмездные поступления.

Рассмотрим значение налоговых доходов в формировании бюджета государства.

Таблица 1

Поступление налогов и сборов в консолидированный бюджетРоссийской Федерации по состоянию на 1 января 2015 года

Виды поступлений	млрд. руб.	%
Всего поступило	12 670,5	100,0
в том числе:		
Налоговые доходы	12 606,3	99,5
Неналоговые доходы	63,2	0,4
Безвозмездные поступления	1,0	0,1

По данным таблицы видно, что налоговые доходы в формировании бюджетной системы РФ составляют 99,5%, тем самым можно утверждать,что значение налогов в формировании бюджетов РФ играет основную роль.

При формировании налоговых доходов основную часть составляет налог на доходы физических лиц.

Налоги на доходы физических лиц (НДФЛ) имеет статус федерального налога и относится к числу прямых налогов. Это практически единственный налог, который существовал в советский период и составлял не более 5%общих поступлений в доход бюджета того времени [2].

НДФЛ пришел на смену подоходному налогу, введенному с 1 января1992 года, который носил прогрессивный характер. По мере увеличения доходов налогоплательщика возрастали не только сумма налога, но и налоговая ставка [3].

Так, при годовом доходе до 50 тыс. руб. ставка налога составляла 12%;от 50 до 150 тыс. руб. – 20% и при годовом доходе свыше 150 тыс. руб. –30%.

Налог на доходы физических лиц введен в нашей стране с 1 января 2001года. Он регулируется гл.23 Налоговым кодексом Российской Федерации [4].

Взимается НДФЛ в основном по ставке 13% от облагаемого дохода. Он является одним из важнейших федеральных налогов.

Рассмотрим удельный вес каждого из поступлений в консолидированные бюджеты субъектов РФ за 2014 год.

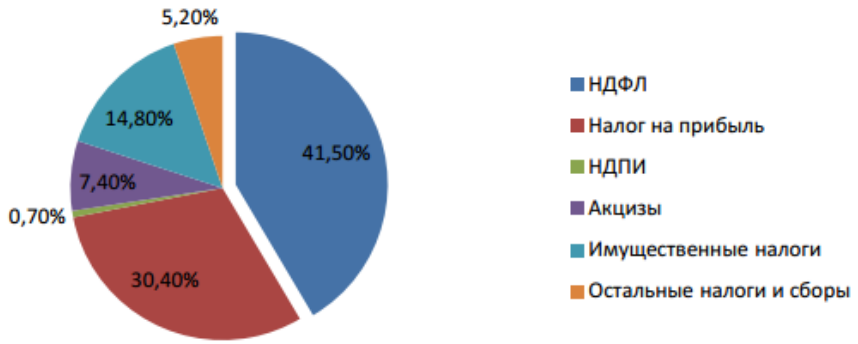


Рис. 1. Структура поступлений в консолидированные бюджеты субъектов РФ за2014 год [5]

Как видно из диаграммы удельный вес поступлений НДФЛ среди других налогов составляет 41,5%, тем самым можно утверждать, что налог на доходы физических лиц является одним из основных источников формирования доходной части бюджета.

Распределение суммы полученного налога на доходы физических лиц между бюджетами различного уровня происходит следующим образом:

- 85% составляют отчисления в бюджеты субъектов Российской Федерации;
- 15% составляют отчисления в местные бюджеты;

Также в размере 100% составляют отчисления в бюджеты субъектов РФ от налога на доходы физических лиц, уплачиваемых иностранными гражданами в виде фиксированного авансового платежа при осуществлении ими на территории Российской Федерации трудовой деятельности на основании патента.

В бюджеты муниципальных районов подлежат зачислению

- налога на доходы физических лиц, взимаемого на территориях городских поселений, - по нормативу 5%;
- налога на доходы физических лиц, взимаемого на территориях сельских поселений, - по нормативу 13%;
- налога на доходы физических лиц, взимаемого на межселенных территориях, - по нормативу 15%.
- В бюджеты городских округов зачисляется НДФЛ – по нормативу 15%, также в бюджеты сель-

ских поселений – по нормативу 2%.

На протяжении 2013-2015 года порядок распределения налога на доходы физических лиц между бюджетами различного уровня изменялся. Так,отчисления в бюджеты субъектов РФ увеличились с 80% (2013 г.) до85%(2014 г.). Местным бюджетам отчисления снизились с 20%(2013 г.) до15%(2014 г.), из них в бюджеты муниципальных районов с 2014 года отчисления снизились с 10% до 5%. От НДФЛ, взимаемого на межселенных территориях и в бюджетах городских округов отчисления с 2014 года составляют 15%, в 2013 отчисления составляли 20%. Тем самым можно сказать, что основные изменения при распределении налога на доходы физических лиц между бюджетами различного уровня произошли в 2014году [5].

Размер поступлений НДФЛ в бюджеты различных уровнейпредставлены в таблице 2.

Таблица 2

Размер поступлений НДФЛ в бюджеты РФ в период с 2012-2014гг.

Показатели	2012		2013		2014	
Всего доходов	млрд. руб. 10958,2	% китогу 100,0	млрд. руб. 11325,9	% к итогу 100,0	млрд. руб. 12670,6	%к итогу 100,0
Налог на доходы физических лиц	2260,3	20,6	2497,8	22,1	2688,7	21,2
в федеральный бюджет	X	X	X	X	9,2	0,1
в консолидированные бюджетысубъектов РФ	2260,3	20,6	2497,8	22,1	2679,5	21,2
из них в доходы местных субъектов	656,0	6,0	729,0	6,4	615,8	4,9

По данным таблицы можно сказать, что доля налога на доходыфизических лиц в общей сумме доходов бюджета РФ является основной исоставляет более 20%. Сумма НДФЛ возросла с 2012 года на 428,4 млрд. руб.

Исследуемый налог до 2014 года в полном объеме поступал в консолидированные бюджеты субъектов РФ, с 2014 года наблюдается частичное поступление в федеральный бюджет. В 2014 году снизилось поступление НДФЛ с бюджетов субъектов РФ в доходы местных субъектов с6,0 до 4,9%.

Во всех экономически развитых странах подоходный налог с физических лиц является основным источником всех доходов государственного бюджета. В нашей стране ответственность за уплату налогов в основном ложится на юридические лица. Поскольку низкие доходы основной массы населения вряд ли могут обеспечить достаточные поступления в государственный бюджет. Поэтому юридические лица несут повышенную налоговую нагрузку.

Список литературы

1. Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 N 145 – ФЗ (с изм. и доп. от 05.10.2015) [Электронный ресурс] . – М. , [2015] . – Режим доступа : информационно-правовая справочная система КонсультантПлюс.

2. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 N 117-ФЗ (с изм. и доп. от 05.10.2015) [Электронный ресурс] . – М. , [2015] . – Режим доступа : информационно-правовая справочная система КонсультантПлюс.

3. Богданова, Е. П. Налоги и налогообложение в Российской Федерации [Электронный ресурс] : учеб. пособие / Е. П. Богданова. - М.: МФПА, 2010. - 432 с.

4. Баяндурян Г.Л. Федеральные налоги и сборы: Учебное пособие / Г.Л. Баяндурян, А.А. Полиди, М.Л. Осадчук; Под общ. ред. Г.Л. Баяндуряна. - М.: Магистр: НИЦ ИНФРА-М, 2013. - 240 с.

5. Отчет о начислении и поступлении налогов, сборов и иных обязательных платежей в бюджетную систему Российской Федерации. [Электронный ресурс].Режим доступа : https://www.nalog.ru/rn92/related_activities/statistics_and_analytics/forms/

УДК 343.140.02

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ РЕЗУЛЬТАТОВ ОПЕРАТИВНО-РОЗЫСКНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В УГОЛОВНОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ В КАЧЕСТВЕ ДОКАЗАТЕЛЬСТВ

АСХАДУЛЛИНА А.Р.
студентка 3 курса Института права
ФГБОУ ВО «Башкирский государственный университет»
Научный руководитель: Шагеева Р.М.
к.ю.н. доцент кафедры уголовного права и процесса
ФГБОУ ВО «Башкирский государственный университет»

Аннотация: в статье рассматривается проблема применения результатов оперативно-розыскной деятельности в уголовном судопроизводстве в качестве доказательств, а также форма их представления для дальнейшего использования, анализируется отечественное законодательство, судебная практика, уголовно-процессуальные законы зарубежных стран и предлагаются пути решения данной проблемы.
Ключевые слова: Уголовный процесс, доказательства, оперативно-розыскная деятельность.

В настоящее время нет единого мнения об использовании результатов оперативно-розыскной деятельности (далее – ОРД) в уголовном процессе в качестве доказательств. Само понятие результатов ОРД дано в пункте 36.1 статьи 5 УПК РФ, согласно которому они представляют собой сведения, полученные в соответствии с федеральным законом об оперативно-розыскной деятельности, о признаках подготавливаемого, совершаемого или совершенного преступления, лицах, подготавливающих, совершающих или совершивших преступление и скрывшихся от органов дознания, следствия или суда.

В статье 74 УПК РФ отсутствует указание на результаты ОРД как на доказательства. Статья 89 УПК РФ предусматривает, что в процессе доказывания запрещается использование результатов оперативно-розыскной деятельности, если они не отвечают требованиям, предъявляемым к доказательствам УПК РФ. В подтверждение этого в ФЗ «Об оперативно-розыскной деятельности» от 12.08.1995г. №144-ФЗ в статье 11 закреплено, что результаты оперативно-розыскной деятельности могут служить поводом и основанием для возбуждения уголовного дела, могут быть представлены в орган дознания, следователю или в суд, в производстве которых находится уголовное дело или материалы проверки сообщения о преступлении, а также использоваться в доказывании по уголовным делам в соответствии с положениями уголовно-процессуального законодательства Российской Федерации, регламентирующими собирание, проверку и оценку доказательств, и в иных случаях, установленных настоящим Федеральным законом [1].

Отличие результатов ОРД от доказательств, отмечает Е.А. Доля, обусловлено различием их правовой природы, которая объективно предопределяет предназначенность и допустимые пределы их использования. Результаты ОРД изначально не могут отвечать требованиям, предъявляемым к процессуальным доказательствам, так как они получаемы ненадлежащим способом и ненадлежащим субъектом. В части 1 статьи 86 УПК РФ изложен исчерпывающий перечень субъектов, наделенных

правом собирать доказательства. К ним относятся: суд (судья), прокурор, следователь, дознаватель. Иные лица, в том числе сотрудники правоохранительных органов, уполномоченные на производство оперативно-розыскных мероприятий, а также руководители органов, осуществляющих ОРД, могут лишь представлять предметы и документы для приобщения их к уголовному делу в качестве доказательств [2, с. 38-39].

При этом Верховный Суд РФ в своем Постановлении от 31.10.1995г. №8 «О некоторых вопросах применения судами Конституции РФ при осуществлении правосудия» указал, что результаты ОРМ, связанные с «ограничением конституционного права граждан на тайну переписки, телефонных переговоров, почтовых, телеграфных и иных сообщений, а также с проникновением в жилище против воли проживающих в нем лиц (кроме случаев, установленных ФЗ), могут быть использованы в качестве доказательств по делам, лишь когда они получены по разрешению суда на проведение таких мероприятий и проверены следственными органами в соответствии с уголовно-процессуальным законодательством». Из указанного Постановления следует, что результаты ОРМ могут быть приобщены к материалам уголовного дела, но силу доказательств приобретают только после их соответствующей проверки и оценки [3, с. 164-165].

Как неоднократно отмечал Конституционный Суд РФ, результаты оперативно-розыскных мероприятий являются не доказательствами, а лишь сведениями об источниках тех фактов, которые, будучи полученными с соблюдением требований Федерального закона «Об оперативно-розыскной деятельности», могут стать доказательствами только после закрепления их надлежащим процессуальным путем, а именно на основе норм уголовно-процессуального закона [4]. Из этого следует, что в качестве таких доказательств, как иные документы и вещественные доказательства, могут быть приобщены к уголовному делу результаты оперативно-розыскной деятельности. Например, вещественными доказательствами в данном случае могут являться результаты такого оперативно-розыскного мероприятия, как наблюдение, в ходе которого осуществлялось негласное видеодокументирование преступной деятельности подозреваемых лиц. Также, к их числу можно отнести и фонограммы прослушивания телефонных переговоров между подозреваемыми.

В части 5 статьи 8 ФЗ «Об оперативно-розыскной деятельности» указывается на то, что в случае возбуждения уголовного дела в отношении лица, телефонные и иные переговоры которого прослушиваются в соответствии с настоящим ФЗ, фонограмма и бумажный носитель записи переговоров передаются следователю для приобщения к уголовному делу в качестве вещественных доказательств. Однако, как было ранее указано, данные результаты, чтобы являться доказательствами по уголовному делу, должны подлежать оценке с точки зрения относимости, допустимости, достоверности, а в совокупности – достаточности в порядке части 1 статьи 88 УПК РФ и должны быть подвергнуты проверке в порядке статьи 87 УПК РФ.

Касательно формы предоставления результатов оперативно-розыскной деятельности в Инструкции «О порядке представления результатов оперативно-розыскной деятельности органу дознания, следователю или в суд» указано, что результаты ОРД представляются в виде рапорта об обнаружении признаков преступления или сообщения о результатах оперативно-розыскной деятельности. Также в данной Инструкции регламентируется, что результаты ОРД, представляемые для использования в доказывании по уголовным делам, должны позволять формировать доказательства, удовлетворяющие требованиям уголовно-процессуального законодательства, предъявляемым к доказательствам в целом, к соответствующим видам доказательств; содержать сведения, имеющие значение для установления обстоятельств, подлежащих доказыванию по уголовному делу, указания на ОРМ, при проведении которых получены предполагаемые доказательства, а также данные, позволяющие проверить в условиях уголовного судопроизводства доказательства, сформированные на их основе [5].

В уголовно-процессуальном законодательстве зарубежных стран, в частности стран СНГ, имеются нормы, которые признают результаты оперативно-розыскной деятельности в качестве доказательств. Так, часть 1 статьи 81 УПК Республики Кыргызстан предусматривает, что доказательствами по уголовному делу являются любые фактические данные, на основе которых в определенном законом порядке следователь, прокурор, суд устанавливают наличие или отсутствие деяния, предусмотренного

Уголовным кодексом, совершение или несовершение этого деяния подозреваемым, обвиняемым, подсудимым и виновность либо невиновность подсудимого, а также иные обстоятельства, имеющие значение для правильного разрешения дела. Далее, в пункте 4.1 части 2 данной статьи указано, что эти данные устанавливаются результатами оперативно-розыскной деятельности, полученными в установленном законом порядке [6]. То есть, УПК Республики Кыргызстан предусматривает, что фактические данные, являющиеся доказательствами, могут быть установлены результатами оперативно-розыскной деятельности.

УПК Республики Казахстан в главе 15, посвященной доказательствам, предусматривает, что документы признаются доказательствами, если сведения, изложенные или удостоверенные в них физическими, юридическими и должностными лицами, имеют значение для уголовного дела (часть 1 статьи 120). Материалы, в которых зафиксированы фактические данные о противоправных действиях, полученные с соблюдением требований Закона Республики Казахстан «Об оперативно-розыскной деятельности», являются документами и могут использоваться в уголовном процессе в качестве доказательств (часть 2 статьи 120) [7].

Аналогично и УПК Республики Белоруссии в части 2 статьи 88 закрепляет, что источниками доказательств являются показания подозреваемого, обвиняемого, потерпевшего, свидетеля; заключения эксперта; вещественные доказательства; протоколы следственных действий, судебного заседания и оперативно-розыскных мероприятий, иные документы и другие носители информации, полученные в порядке, предусмотренном настоящим Кодексом [8].

На наш взгляд, признание результатов оперативно-розыскной деятельности в УПК РФ в качестве доказательств является положительным моментом. Имеется объективная необходимость в признании этих результатов доказательствами, потому что на практике органам предварительного расследования бывает трудно применять лишь гласные методы получения доказательств, а органы, осуществляющие оперативно-розыскную деятельность, имеют больший спектр возможностей, например, проведение оперативно-розыскных мероприятий с помощью не только гласных, но и негласных методов и средств.

Список литературы

1. Федеральный закон от 12.08.1995 № 144-ФЗ (ред. от 06.07.2016) «Об оперативно-розыскной деятельности» //Собрание законодательства РФ. 1996. № 33. Ст. 3349; Официальный интернет-портал правовой информации [Электронный ресурс]. URL: www.pravo.gov.ru (дата обращения: 22.11.2016).

2. Волосюк П.В. Проблемы использования результатов оперативно-розыскной деятельности в уголовном судопроизводстве // Юридическая наука. – 2013. – №1. – С. 38-41.

3. Халиков А.Н. Оперативно-розыскная деятельность. Учеб. пособие. М.: РИОР: ИНФА-М, – 2013. – 203 с.

4. Постановление Конституционного Суда РФ от 06.11.2014 № 27-П «По делу о проверке конституционности статьи 21 и статьи 21.1 Закона Российской Федерации «О государственной тайне» в связи с жалобой гражданина О.А. Лаптева» // СПС «КонсультантПлюс» [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru (дата обращения: 22.11.2016).

5. Приказ МВД России № 776, Минобороны России № 703, ФСБ России № 509, ФСО России № 507, ФТС России № 1820, СВР России № 42, ФСИН России № 535, ФСКН России № 398, СК России № 68 от 27.09.2013 «Об утверждении Инструкции о порядке представления результатов оперативно-розыскной деятельности органу дознания, следователю или в суд» // СПС «КонсультантПлюс». [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru (дата обращения: 22.11.2016).

6. Уголовно-процессуальный кодекс Республики Кыргызстан 1999г. // Параграф. Информационная система. [Электронный ресурс]. URL: http://online.adviser.kg (дата обращения: 22.11.2016).

7. Уголовно-процессуальный кодекс Республики Казахстан 2014г. // Параграф. Информационная система. [Электронный ресурс]. URL: http://online.zakon.kz (дата обращения: 22.11.2016).

8. Уголовно-процессуальный кодекс Республики Беларусь 1999г. // Параграф. Информационная система. [Электронный ресурс]. URL: http://online.zakon.kz (дата обращения: 22.11.2016).

СОЦИОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 364.04

ОРГАНИЗАЦИЯ СОЦИАЛЬНОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ ГРАЖДАН ПОЖИЛОГО ВОЗРАСТА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

ВИНЕЛЬ С.С.
магистрант, кафедра социальной работы и психолого-педагогического образования
ФГБОУ ВО «МГТУ им. Г.И. Носова»

ОЛЕЙНИК Е.В.
научный руководитель, канд. пед. наук, доцент кафедры социальной работы и психолого-педагогического образования
Института гуманитарного образования
ФГБОУ ВО «МГТУ им. Г.И. Носова»

Аннотация: На сегодняшний день проблема социального обслуживания пожилых людей является актуальной, так как эта категория населения наиболее многочисленная и социально незащищенная. В статье рассматривается определение понятия «социальное обслуживание» пожилых людей, а также описаны основные формы работы и виды предоставляемых социальных услуг.
Ключевые слова: социальное обслуживание, пожилые люди, старение населения, социальная незащищенность, социальные услуги, формы оказания социальной помощи.

ORGANIZATION OF SOCIAL SERVICE FOR ELDERLY CITIZENS IN THE RUSSIAN FEDERATION

Vinel S.S.
Oleynik E.V.

Abstract: today the problem of social services for the elderly is important because this category of the population most numerous and vulnerable. The article deals with the definition of "social services" elderly, and also describes the main forms of work and types of social services.
Key words: social services, elderly, ageing, social vulnerability, social services, social assistance.

В последние годы в большинстве стран мира, в том числе и в России, большое внимание уделяется гражданам пожилого возраста. Социально-экономическое положение пожилых людей на сегодняшний день свидетельствует о том, что они относятся к социально незащищенной категории населения, которая нуждается в социальной защите со стороны государства. Прежде чем мы будем говорить о пожилых людях, необходимо дать определение этого понятия и установить возрастные рамки пожилого возраста.

Пожилые люди – это группа, содержащая в себе индивидов с разнообразными проблемами, относительно здоровых и крепких до глубоких стариков, обремененных недугами. Она включает в себя выходцев из самых

разных социальных слоев, с разным уровнем образования, квалификацией и

интересами [1, с. 30].

В России, как правило, пожилыми считаются люди, достигшие пенсионного возраста, то есть в эту категорию попадают женщины от 55 лет и мужчины от 60 лет.

Еще недавно казалось, что тенденция старения населения характерна только для развитых стран. Однако в настоящее время увеличение численности граждан пожилого возраста свойственно практически всем странам, в том числе и России.

Численность граждан пожилого возраста в Российской Федерации в 2015 году достигла 35 163,4 млн. человек, что составляет 24% от общей численности всего населения, что на 0,5% больше по сравнению с предыдущим годом [2].

Очевидно, что в нашей стране, наметилась тенденция увеличения продолжительности жизни и рост числа граждан пожилого возраста.

Как известно, большинство пожилых людей, так или иначе, сталкиваются с различными трудностями при выходе на пенсию. С наступлением старости происходит изменение социального статуса человека, ухудшается состояние его здоровья, снижается уровень адаптации к постоянно изменяющейся окружающей среде.

Все эти вышеперечисленные факторы говорят о том, что пожилые люди – одна из наиболее значительных по своей численности, составляющая одну четвертую всех жителей нашей страны, и незащищенных групп населения. В связи с этим становится актуальной проблема оказания качественной социальной помощи пожилым людям, которая осуществляется через социальное обслуживание.

По мнению О.А. Тюкина, социальное обслуживание пожилых людей «представляет собой деятельность социальных служб по поддержке, оказанию различных услуг и материальной помощи, проведению реабилитации и социальной адаптации граждан пожилого возраста» [3, с. 114].

Холостова Е.И. дает такое определение: «Социальное обслуживание – это совокупность социальных услуг, которые предоставляются гражданам пожилого и старческого возраста в домашних условиях или специализированных государственных и муниципальных учреждениях. Оно включает в себя социально-бытовую помощь и морально-психологическую поддержку [4].

Проанализировав эти определения, можно сделать вывод о том, что социальное обслуживание пожилых людей – это деятельность социальных служб по удовлетворению потребностей граждан пожилого возраста в социальных услугах.

Определив, что же такое «социальное обслуживание граждан пожилого возраста», рассмотрим основные виды и формы оказания социальной помощи пожилым людям в нашей стране.

Итак, социальные услуги предоставляются гражданам пожилого возраста в трех формах.

1. Стационарное социальное обслуживание.

При стационарном социальном обслуживании оказание социальных услуг осуществляется при постоянном, временном или пятидневном проживании пожилых людей, частично или полностью утративших способность к самообслуживанию, в учреждении социального обслуживания.

2. Полустационарное социальное обслуживание.

Социальные услуги предоставляются гражданам пожилого возраста при дневном или ночном (то есть в определенное время суток) их пребывании в организации социального обслуживания.

3. Социальное обслуживание на дому.

Эта форма социального обслуживания направлена на сохранение пребывания пожилого человека как можно дольше в привычной для него среде обитания, а также на улучшение условий его жизнедеятельности.

Перечень основных видов социальных услуг, предоставляемых гражданам пожилого возраста, выглядит следующим образом:

1) социально-бытовые услуги;
2) социально-медицинские;
3) социально-психологические;
4) социально-педагогические;
5) социально-трудовые;
6) социально-правовые;

7) услуги в целях повышения коммуникативного потенциала получателей социальных услуг, имеющих ограничения жизнедеятельности, в том числе детей-инвалидов;

8) срочные социальные услуги.

Как мы видим, спектр оказываемых социальными службами услуг довольно широк и разнообразен, что во многом обусловлено различными потребностями граждан пожилого возраста.

Подводя итоги, можно сказать, что предоставление качественного социального обслуживания гарантирует безопасную старость, повышение уровня жизни пожилых людей, возможность их саморазвития и правовую защиту. При этом снижаются государственные расходы на предоставление социального обслуживания пожилых, поскольку для них создаются условия, позволяющие самостоятельно удовлетворять большинство жизненно важных потребностей [1, с. 167].

Список литературы

1. Гурьянова И.В. Подготовка специалистов по социальной работе к работе с пожилыми / И.В. Гурьянова, Н.В. Сычкова // Актуальные психологические проблемы становления личности в современном мире: матер. III Всерос. науч.-практ. конф. – Магнитогорск: МаГУ, 2005. – С. 30.

2. http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/population/generation

3. Тюкин О.А. Социальное обслуживание пожилых людей: проблемы и тенденции / О.А. Тюкин // Идеи и идеалы. – 2015. – № 1 (23). – С. 112-119.

4. Социальная работа с разными группами населения: учебное пособие для студентов // Ф.А. Мустаева, Н.Ю. Андрусяк, С.А. Бурилкина, Б.Т. Ищанова, А.С. Каминский, О.С. Маметьева, Е.В. Олейник, О.Л. Потрикеева, Н.Г. Супрун, Г.А Супруненко: Магнитогорск, 2014. – 267 с.

5. Владимирцев В.А. Современные тенденции социального обслуживания людей пожилого и старческого возраста / В.А. Владимирцев, Е.В. Олейник // MODERN DEVELOPMENTAL PSYCHOLOGY: MAIN TRENDS AND PROSPECTS OF RESEARCH. – 2015. – С. 166-168.

© Винель С.С., 2016

УДК 316

СОЦИАЛЬНЫЕ ИЗМЕНЕНИЯ КАК ДЕТЕРМИНАНТЫ ТРАНСФОРМАЦИИ СИСТЕМЫ ОБРАЗОВАНИЯ

МИЛОСЕРДОВА О.Ю.
аспирант кафедры теоретической и прикладной социологии
ФГБОУ ВО «Тамбовский государственный университет имени
Г.Р. Державина», г. Тамбов, Россия

Аннотация: в статье рассматриваются основные детерминанты трансформации системы образования. Выделяются наиболее важные социальные изменения, которые оказывают влияние на выстраивание стратегии развития образования. Анализируются разработки в области социальных изменений П. Штомпки применительно к системе образования.
Ключевые слова: социальные изменения, система образования, качество образования, П. Штомпка, образовательная деятельность.

SOCIAL CHANGES AS DETERMINANTS OF TRANSFORMATION OF THE EDUCATION SYSTEM

Miloserdova O.Y.

Annotation: the article discusses the main determinants of the transformation of the education system. The most important social changes that have an effect on the implementation of the strategy of education development. Analyzes developments in the field of social change by Sztompka in relation to the education system.
Keywords: social change, education system, quality of education, P. Shtompka, educational activities.

Функционирование общества не является статичным процессом, напротив, общество и его структурные элементы динамично развиваются. На развитие общественного устройства и трансформацию различных сфер и областей жизнедеятельности общества оказывают влияние социальные изменения.

Под социальными изменениями П. Штомпка понимает различие между состоянием социальной системы в определенный момент и состоянием той же самой системы в другой момент, на другом отрезке времени. Согласно ему, социальные изменения могут происходить в составе системы (миграция, мобилизация, организационная реформа), в ее структурах (через взаимодействия, интересы, нормы и идеи), изменению могут быть подвергнуты функции системы, которые выполняют ее элементы, наконец, в системе могут изменяться ее границы (процессы интеграции и дифференциации) и окружение (процессы урбанизации) [1, с. 455-456].

Безусловно, социальные изменения являются частью современного общества, без них невозможно было бы само его развитие. Высокая скорость накопления знаний заставляет человека практически непрерывно получать образование. В связи с этим, обучение в течение всей жизни становится необходимым и все более значимым элементом современных образовательных систем [2, с. 24].

Рассматривая сферу образования как систему, можно отметить, что она функционирует и развивается под влиянием социальных изменений, которые происходят в обществе. Образовательные стратегии должны выстраиваться с учетом происходящих социальных изменений. Характер изменений может быть как локальным (в пределах определенной административно-территориальной единицы), так и

глобальным (под влияние попадает сразу несколько сообществ, например, Болонский процесс в системе высшего образования с присоединением стран-участниц).

Трансформации, происходящие в системе образования, указывают на то, что в современном обществе важная роль отводится не только количественным показателям, но и качественным. Одной из таких качественных характеристик в современной системе образования является оценка качества. Развитию системы оценки качества образования сегодня уделяется большое внимание как на уровне региональных систем, так и на федеральном уровне. Качество образования любой образовательной системы, в т. ч. и школы может быть рассмотрено, по крайней мере, в двух аспектах: в связи с соответствием государственным стандартам и запросам потребителей [3, с. 530]. Процессы, связанные с развитием образовательной среды, можно рассматривать в рамках специальной научной отрасли социологического знания – социологии образования. Предметом социологии образования в широком смысле выступают институциональные связи образования и общества, поэтому качество образования становится предметом изучения социологии образования с точки зрения его востребованности основными социальными общностями в условиях социокультурных, экономических и политических изменений общества [4, с. 8].

Рассматривая систему образования через призму социальных изменений П. Штомпки, можно отметить ее следующие особенности.

1. Изменения в составе системы. В образовании происходит постоянное движение, так как образовательная сфера сама по себе очень динамичная система. Ее состав постоянно меняется, поколения сменяют новые поколения, миграционные процессы внутри системы вполне естественны. Помимо этого, последние два десятка лет система образования подвержена реформированию, в том числе и организационных форм, что, в конечном итоге, также приводит к изменениям в ее составе.

2. Изменения структурных элементов системы. Согласно П. Штомпке, к ним относятся взаимодействия, интересы, нормы, идеи. Взаимодействия в образовательной среде подвержены значительным изменениям в современном обществе. Развитие информационно-коммуникационных технологий и сети Интернет позволило сделать возможным взаимодействие практически на любом расстоянии. Интерактивные коммуникации значительно расширили границы взаимодействия между образовательными организациями не только отдельно взятого региона, но и между школами, находящимися в различных уголках мира. Всякое взаимодействие основывается, прежде всего, на общности интересов. В этом плане и образовательные организации, и отдельно взятые обучающиеся могут выстраивать отношения, исходя из собственных интересов. В фокусе интересов сегодняшнего ученика – получение качественного образования. И если образовательная организация заинтересована в предоставлении качественных образовательных услуг, то совместная деятельность ученика и школы обязательно приведет к положительному результату. Говоря о новых нормах в образовательной сфере, можно сделать акцент на развитии образования как приоритетного государственного проекта. Только за последние годы в рамках реализации государственной политики в области образования и науки была разработана нормативная документация, среди которой можно выделить следующие: Федеральный закон от 29 декабря 2012 г. № 273-ФЗ «Об образовании в Российской Федерации», Государственная программа Российской Федерации «Развитие образования» на 2013-2020 годы (постановление Правительства РФ от 15 апреля 2014 г. № 295), Федеральная целевая программа развития образования на 2016-2020 годы (постановление Правительства Российской Федерации от 23 мая 2015 г. № 497) и др. Помимо новых норм появляются и новые системы ценностей, где одной из важных ценностей является собственно образование. Нормативно-ценностный аспект связан с идеологической составляющей системы образования. В советскую эпоху эта ниша принадлежала коммунистической доктрине, и система образования была построена на принципах равенства, всеобщности и доступности образования. Сегодня подобной идеологии нет, однако происходящие социальные изменения не оставляют человеку выбор, предлагая подстраиваться под трансформирующуюся систему посредством непрерывного образования.

3. Изменения функций системы. Сегодня современная образовательная деятельность направлена на создание гармонично развитой личности. Согласно Федеральному государственному образо-

вательному стандарту среднего (полного) общего образования (ФГОС), образовательные организации не только осуществляют функции образования, воспитания и обучения, но и помогают обучающимся достичь личностных, предметных и метапредметных результатов на каждом образовательном уровне.

4. Изменения границ системы. Современные школы переживают непростой этап их укрупнения, который происходит посредством их интеграции. В то же время образовательные организации дифференцированы по нескольким критериям, среди которых важная роль отводится организационной форме и содержанию образовательных программ (например, лицеи и общеобразовательные школы).

5. Изменения окружения системы. Современные процессы глобализации не обошли стороной и систему образования. Например, участие российских школ в международных исследованиях позволяет сельским школам выйти на новый уровень, приблизиться к мировым стандартам качества и т. д.

Таким образом, социальные изменения подвергают трансформации различные стороны жизнедеятельности общества, в том числе, и систему образования. Именно происходящие социальные изменения заставляют систему двигаться, развиваться, искать наиболее оптимальные способы адаптации к новым условиям, что, в конечном счете, повышает ее жизнеспособность.

Список литературы

1. Штопка П. Социология. Анализ современного общества / Пер. с польск. С.М. Червонной. – М.: Логос, – 2005. – 664 с.

2. Образование и общество: готова ли Россия инвестировать в свое будущее?: доклад / Общественная палата Российской Федерации. – М.: Изд. дом ГУ ВШЭ, 2007. – 80 с.

3. Голосов О.В., Смагина В.В. Парадигма общественного участия в управлении и оценке качества образования // Вестник ТГУ. – Выпуск 12 (104). – 2011. – С. 529-532.

4. Налетова И.В. Уровни формирования качества высшего образования в современном мире // Вестник ТГУ. – Выпуск 4 (96). – 2011. – С. 7-13.

УДК 316.4.051.63

ТЕХНОЛОГИИ СОЦИАЛЬНО-ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОГО АРМАГЕДДОНА СОВРЕМЕННОГО ОБЩЕСТВА

ЯГУТКИНА Е.С.
аспирантка НИУ БелГУ,
научный руководитель д.ф.н., профессор Бабинцев В.П.

Аннотация. В статье раскрывается смысловое содержание категории "социально-интеллектуальный армагеддон". С позиции нейрономики выделяются технологии воздействия на сознание людей, с целью его негативного переформатирования, предлагается их классификация, обосновываются временные этапы качественного изменения противостояния негативных и позитивных групп социально-активного населения.
Ключевые слова. Нейрономика, социальный армагеддон, интеллектуальные технологии, группы социально-активного населения, иерархия социальных технологий, позитивные и негативные факторы социальных изменений.

TECHNOLOGY SOCIAL AND INTELLECTUAL ARMAGEDDON IN MODERN SOCIETY

Ekaterina Sergeevna Yagutkina
graduate student of the Department of Social Technologies NRU BSU
Belgorod, Russia
Scientific supervisor doctor of philosophy Sciences, Professor Valentin Pavlovich Babintsev

Annotation. The article deals with the semantic content of the category "social and intellectual Armageddon." From the standpoint of the neuronomy it is highlighted the impact of technology on people's minds, with the purpose of its negative reformatting, offered its classification, justified temporary stages of a qualitative change in the confrontation of negative and positive groups of socially active population.
Keywords. Neuronomy, social Armageddon, intelligent technologies, a group of socially active population, the hierarchy of social technologies, the positive and negative factors of social change.

Нейрономика - это зарождающаяся наука, объясняющая логику поведения основных групп социально-активного населения в условиях ограниченных ресурсов общества и бесконечно-возрастающих потребностей составляющих его основу индивидов. С позиций нейрономики, процесс общественного воспроизводства предполагает тройственное разделение труда. Первое, это состояние когда одни индивиды, нещадно эксплуатируются другими индивидами, создавая для последних потребляемые ими материальные и нематериальные блага, сами к которым доступа не имеют. История человеческого общества свидетельствует, что горбится на чужого дядю особо желающих нет. Второе состояние, это когда индивиды работают сами на себя. Здесь желающих гораздо больше. Третье, подсознательно наиболее желаемое для всех состояние, характеризует ситуацию, при которой на удовлетворения потребностей одних индивидов - трудятся другие. Вечная проблема человечества - как одних людей заставить работать на благо других людей, нежелающих даже на себя работать. Отсюда, неизбежный

конфликт интересов, бесконечной борьбы добра и зла, своеобразный непрерывный армагеддон, отличающийся лишь по метолам борьбы на различных промежутках времени пишущейся истории человечества.

Категория армагеддон происходит от (др.-греч. Ἁρμαγεδών) — в христианстве это место окончательной битвы добра и зла. С позиций предмета исследования социальный армагеддон - это противостояние различных групп социально-активного населения, находящихся в антагонистических противоречиях и стремящихся решить свои проблемы за счёт полного уничтожения друг друга. Компромиссы между ними невозможны. Одна из групп должна непременно погибнуть, уйти в небытиё, превратится в мусор, навоз, благодатную почву для других групп. Затем по мере качественного и количественного развития общества, формируются новые группы социально-активного населения, которые в борьбе за "место под солнцем" вступают в бескомпромиссную борьбу, до полного уничтожения со сложившимися группами и так далее до бесконечности или апокалипсиса существующей цивилизации.

На основе обобщения результатов ретроспективного анализа представляется целесообразным выделить следующие этапы социально-интеллектуального армагеддона.

1этап. Первобытно-общинный строй. Он характеризуется полной зависимостью от природных факторов. Группы социально-активного населения различаются по территориальному признаку, занимаются собирательством и охотой. Социальные технологии носят полуживотный характер и направлены на объединение сородичей в борьбе с чужаками, претендующими на скудные охотничьи и собирательные угодья. Звероподобные люди признают единственный культ физической силы и преклонения стихиям, дающим право на жизнь или обрекающим на смерть. Социальные технологии являются исключительно устрашающими и подавляющими, внутренние конфликты разрешают при помощи грубой, животной силы "кто сильнее - тот и прав". Выживает сильнейший. Вариантов нет. Границы между добром и злом с позиций современной морали размыты и вряд ли могут быть объективно оценены с позиций морали сегодняшнего дня.

2 этап. Жестокого рабовладельческого строя. Под воздействием научно-технического прогресса один человек мог создать больше товаров и услуг, чем ему требовалось. Социальные технологии разделились на четко выраженные добра и зла. Технологии зла обосновывали рабовладение, устами древних мыслителей разделяя скот на четвероногий - мычащий и двухногий - говорящий. В это время стали формироваться будущие теории вселенского зла, разделения людей на сверхчеловеков и недочеловеков. Характерной особенностью социально-интеллектуального армагеддона этого периода является исключительно прямое, без посредников воздействие субъекта на объект интеллектуального воздействия - мозг и сознание человека.

3 этап. Феодального строя. Этап характеризуется формированием специализированных институтов социальных технологий воздействия на нестабильную социальную среду, путем формирования общепринятых нравственных ценностей и норм поведения. В это время формируются и получают распространение мировые религии, как особый институт целенаправленного воздействия на мозг человека с целью форматирования коллективного сознания. Социально-интеллектуальные технологии носят двухуровневый характер: субъект управления, представляющий собой общественные институты и, прежде всего, духовные (религиозные) - объект управления (коллективное сознание проживающего населения). Добро и зло как состояние противоборства основных групп социально-активного населения за решение собственных проблем за счёт друг друга приобрело чёткое очертание социально-экономических. материализованных интересов. Задачи социальных технологий значительно расширяются и кроме поддержания боевого духа у защитников накопленных материальных ценностей, направлены на формирование новых групп социально-активного населения участвующих в воспроизводственном процессе общества.

4 этап характеризуется победой индустриального капитализма. В это время формируются первые школы научного управления, а социально-интеллектуальные технологии превращаются в мощный многоуровневый институт форматирования сознания. Силы добра и зла смешались в борьбе за ресурсы, рынки и колонии. В этот период времени формируются предпосылки для формирования и развития качественно новых социально-интеллектуальных технологий переформатирования сознания "чужие

руки (other hands)"" , которые в отличие от традиционных технологий всегда действуют скрыто и уже не на прямую, а с использованием промежуточных звеньев по схеме: государственные и общественные институты форматирования и переформатирования сознания - хозяйствующие субъекты рынка информационных и политтехнологических услуг - умы отдельных индивидов, формирующих коллективное сознание. Специфика заключается в том, что хозяйственные субъекты рынка информационных и политтехнологических услуг могут финансироваться как силами добра, так и зла. Мораль и нравственность общественного сознания становятся своеобразным, особым товаром, имеющим цену и меняющихся хозяев. В это время сформировался и бурно развивается социально-интеллектуальный неоколониализм, как система взаимосвязанных институтов государственного и общественного управления, ставящих целью захвата новых территорий и ресурсов уже не только и не сколько военными средствами, а более эффективным переформатированием сознания, позволяющим заставлять население объекта атаки в нужном направлении. подсознательно выполняя иезуитские цели и задачи агрессора.

5 этап. Современный этап формирования и развития нейросетевых социальных технологий "чужие руки (other hands)"". Особенностью нашего этапа является то, что силы добра и зла стали носить трансграничный характер, переместившись в умы и коллективное сознание человечества. Сегодня речь уже не идёт о межстрановой борьбе или войне между людьми разделёнными национальными или иными признаки. Всё многократно сложнее. Современный армагеддон - это война добра и зла в наших умах, и каждый житель планеты самостоятельно определяет на чьей он стороне. Нейросетевые социальные технологии "чужие руки (other hands)"" посредством интернет и других информационных технических средств связывают в единую социальную нейросеть миллиарды умов отдельных индивидов, что позволяет буквально нескольким людям, реальным владельцам этих глобальных нейросетей, подсознательно и незаметно манипулировать поведением миллиардов людей, действовать их в нужном направлении и создавать им иллюзию, что они не живые куклы, а самостоятельные индивиды, борющееся за лучшее будущее для себя и своих детей. Современные глобальные информационные сети с их безграничным влиянием на материальные и интеллектуальные ресурсы человечества, фактически уже сейчас представляют собой искусственный интеллект, определяющий поведение и качество нашей жизни. Печально, что роль России в управлении мировым глобальным искусственным интеллектом незначительна. Используя импортное "чужое" оборудование, импортные "чужие" информационные технологии мы не только становимся объектом интеллектуальной атаки "чужого искусственного разума", но и незаметно для себя деградируем освобождая некогда собственные территории для других народов, превращаясь для новых "варваров" в мусор и навоз, благодатную почву для процветания поколения зарождающихся собственных и чужих "мажоров".

Заключение. Технологии социально-интеллектуального армагеддона современного общества прошли долгий путь своего эволюционного развития, переместились в умы человечества. Нейросетевые социально-интеллектуальные технологии "чужие руки (other hands)"" способны переформатировать сознание россиян использующих импортное "чужое" оборудование и импортные "чужие" информационные технологии привести не только к углублению процессов социальной деградации российского общества, но и полному уничтожению страны.

Список литературы

1. Бабинцев В.П., Заливанский Б.В., Самохвалова Е.В. Этнический экстремизм в молодежной среде: диагностика и перспективы преодоления / Мир России: Социология, этнология. 2011. Т. 20. № 1. С. 74-87.

2. Кузнецов Е.Б. Россия и мир технологического диктата / Россия в глобальной политике. 2016., т. 14. № 2. с. 70-83.

3. Лазарев И.А. Новая сетевая экономика информационного общества / Представительная власть - XXI век: законодательство, комментарии, проблемы. 2009. № 4. с. 12-16.

4. Манойло А.В. Геополитическая картина современного мира в контексте глобальной нестабильности. / Мировая политика. 2015. № 2. С. 86-98.

УДК 640

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ КОНТРОЛЬ В ОБЛАСТИ ТАМОЖЕННОГО ДЕЛА

ПОПОВА А.А.
Студентка специальности «Таможенное дело»,
Институт управления, НИУ «БелГУ», Россия, г. Белгород
ХРИПКОВ К.А.
Ассистент кафедры социальных технологий
Институт управления, НИУ «БелГУ», Россия, г. Белгород

Аннотация.При осуществлении контрольных функций таможенного администрирования главной проблемой является соотношение норм национального (№311-ФЗ «О таможенном регулировании в Российской Федерации») и международного законодательства (Таможенный кодекс Таможенного союза). Контроль в области таможенного дела реализуется на разных ступенях внешнеэкономической деятельности: в процессе подготовки к перемещению, непосредственно перемещения через таможенную границу товаров и транспортных средств, а также в ходе «постконтроля». Он нацелен на проверку соблюдения правовых отраслей, которые связаны с управлением деятельности во внешнеэкономической сфере.
Ключевые слова:государственный контроль, эффективность, таможенное дело, законодательство, внешнеэкономическая деятельность, таможенная дисциплина, меры воздействия.

STATE CONTROL IN THE FIELD OF CUSTOMS

Popova A.A.
Khripkov K.A.

Abstract. In the exercise of Supervisory functions of the customs administration, the main problem is the ratio of national (No.311-FZ "On customs regulation in the Russian Federation") and international legislation (customs code of the Customs Union). Control in the field of customs Affairs is carried out at various stages of foreign economic activity: in preparation for the move to be directly transported across the customs border of goods and vehicles, as well as during "post-control". It is aimed at verifying the compliance with legal industries that are related to the management activities in the foreign field.
Keywords:state control, efficiency,customs, legislation, foreign economic activity, customs discipline, the impact of the measures.

В наше время проблемы государственного контроля в области таможенного дела несут важную теоретическую и практическую значимость. Механизм государственного контроля, охватывающий многие сферы жизни общества, за последние годы существенно изменился. Например, был упразднён институт народного контроля, а роль аудиторского контроля увеличилась; внедряются нормы ослабления или, напротив, ужесточения контроля в различных сферах общественной и предпринимательской деятельности и прочее.Главным источником осуществления таможенного контроля выступает Конституция Российской Федерации, но основная доля вопросов регламентирована федеральными законами, а также содержится в указах Президента РФ, постановлениях Правительства РФ и в нормативных правовых актах федеральных органов исполнительной власти [1].

Контроль в области таможенного дела считается многоаспектной категорией. С одной стороны,

его можно воспринимать как функцию государственного управления, по отношению к которому выступает средством реализации государственной политики. С другой стороны, его можно рассмотреть как управленческую деятельность, которая обладает своими методами, способами и формами реализации[3]. Очевидно то, что цельюконтроля в таможенном деле является также достижение правопорядка, а не только исполнение законности.

Так как одним из самых важных условий достижения стабильности разного рода общественных отношений является обеспечение законности, то, мы можем сделать вывод, что и контроль в области таможенного дела не сводится только к вопросу о соблюдении субъектами таможенных отношений законодательства страны. Функции контроля в таможенной сфере позволяют ему выступать каналом «обратной связи», который даёт необходимую информацию о необходимости изменения законодательства, правоприменительной практики и тому подобное.

Чтобы реализовать цели, поставленные государственным таможенным контролем, необходимо осуществить ряд определённых задач:

- проведение проверки исполнения правил совершения разного рода таможенных операций, названными ранее субъектами;
- контроль за законностью деятельности органов государственной власти, которые непосредственно участвуют в таможенной деятельности;
- улучшение таможенного администрирования, более экономного и эффективного расходования материальных и денежных ресурсов в таможенном деле;
- предохранительная задача, суть которой состоит в том, чтобы предупредить и предотвратить возможные нарушения таможенного законодательства;
- контроль за выполнением таможенных обязательств перед государством всеми субъектами таможенных правоотношений[2];

Итогом осуществления вышеперечисленных задач является достижение правопорядка в области реализации таможенной деятельности. Продуктивность контроля непосредственно связана с ответственностью за нарушения таможенной дисциплины, предусматривающей административные, уголовные и другие правовые меры воздействия.

На современном этапе необходимо более полное совершенствование государственного контроля в сфере таможенного дела. Его улучшение неразрывно связано с дальнейшими преобразованиями таможенной службы, направленные на:

- поднятие престижности таможенной службы и социально-экономического обеспечения сотрудников;
- преобразование кадровой политики;
- введение новых информационных технологий;
- ослабление коррупционного компонента в работе таможенных органов.

Из имеющихся исследований по изучению разного рода аспектов внешнеэкономической деятельности государства можно сделать вывод, что государственный контроль в таможенной сфере играет важную роль при её осуществлении. Существование государственного контроля в таможенной области объективно обусловлено контрольной функцией государства в сфере внешнеэкономической деятельности.Улучшение эффективности государственного контроля в области таможенного дела определяется организованностью системы управления, которая напрямую зависит от её структуры и работы всех элементов.

Список литературы

1. Указ Президента РФ от 25 июля 1996 г. № 1095 (ред. от 18.07.2001) «О мерах по обеспечению государственного таможенного контроля в Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. 1996. № 31. Ст. 3696.
2. Янчуков, Д.А. Некоторые теоретические аспекты государственного контроля в сфере таможенного дела // Труды научной школы профессора Н.П. Медведева. 2010. Вып. 9. 0,5 п.л.
3. Андреева, Ю.А. Соотношение контроля и надзора как функций органов исполнительной власти. // Труды Института государства и права РАН. № 1/2009. ИГП РАН, 2009

УДК 167

РОЛЬ ПЛАНИРОВАНИЯ В НАУЧНЫХ ИССЛЕДОВАНИЯХ И В ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

СЕРЕБРЯКОВА В.О.

Аннотация:Планирование является неотъемлемой частью деятельности в различных сферах. В данной статье речь пойдет о планировании научных исследований их характеристиках и признаках. Также рассмотрим основные этапы планирования деятельности геодезиста и их составные элементы.
Ключевые слова:Планирование, научное исследование, профессиональная деятельность, инженер-геодезист, инженерно-геодезические изыскания.

Роль планирования и прогнозирования в любой деятельности сложно переоценить. Только тщательное планирование ввиду избрания четких целевых установок качественного и количественного характера позволяет выбрать эффективный путь их достижения.

Процедура планирования позволяет оптимально распределить ресурсы для достижения поставленных целей, организовать деятельность как совокупность нескольких процессов разного характера. Планирование направлено на постановку целей (задач) и действий в будущем.

Планирование в самом общем виде подразумевает выполнение следующих этапов:

- постановка целей и задач;
- составление программы действий (проектирования);
- вариантное составление программы (вариантное проектирование);
- выявление необходимых ресурсов и их источников;
- определение непосредственных исполнителей и доведение планов до них;
- фиксация результатов планирования в материальном виде, например, в виде проекта, модели, плана, карты боевых действий, приказа в письменной форме и т. п.[1]

Процесс планирования базируется на ряде принципов или правил, которые необходимо учитывать при его осуществлении. Важный принцип планирования – экономичность. Ее суть в том, что планы должны предусматривать такой путь достижения цели, который связан с максимумом получаемого эффекта, а затраты на составление плана не должны превышать его.

Классификация всей совокупности планов организации производится по двум главным критериям:

1) по длительности планового периода;

2) по уровням организационного планирования, учитывающим структуру организации.

В соответствии с первым критерием планы подразделяются на три группы:

- стратегические, подчиненные разработке курса развития организации на длительный период времени;
- тактические, содержащие планы действий и методы реализации стратегии организации на среднесрочный период времени;
- оперативные, связанные с повседневным выполнением задач и оптимизацией использования привлекаемых организацией ресурсов.

По второму критерию планы составляются для организации в целом, ее бизнес - единиц, функ-

циональных подсистем.

Исходя из определения термина «планирование» ни научное исследование, ни деятельность специалиста не могут осуществляться без четко поставленной цели и задач.

План исследования представляет собой намеченную программу действий, которая включает все этапы работы с определением календарных сроков их выполнения. План необходим для того, чтобы правильно организовать работу и придать ей более целеустремленный характер. Кроме того, он дисциплинирует, заставляет работать в определенном ритме. В процессе работы первоначальный план можно детализировать, пополнять и изменять.

Научное исследование — процесс изучения, эксперимента, концептуализации и проверки теории, связанной с получением научных знаний. [2] Однако стоит учитывать и тот факт, что «наука без проблем, парадоксов и противоречий существовать и развиваться не может», поэтому в планировании научного исследования необходимо учитывать и появление непредвиденных результатов.[3]

Характеризуя научное исследование, обычно указывают на следующие его отличительные признаки:

-это обязательно целенаправленный процесс, достижение осознанно поставленной цели, четко сформулированных задач;

-это процесс, направленный на поиск нового, на творчество, на открытие неизвестного, на выдвижение оригинальных идей, на новое освещение рассматриваемых вопросов;

-оно характеризуется систематичностью: здесь упорядочены, приведены в систему и сам процесс исследования, и его результаты.

Любое конкретное исследование может быть представлено в виде ряда этапов:

1.Выбор темы исследования.
2.Определение объекта и предмета исследования.
3.Определение цели и задач.
4.Формулировка названия работы.
5.Разработка гипотезы. Составление плана исследования.
6.Работа с литературой.
7.Выбор методов исследования.
8.Организация условий проведения исследования.
9.Проведение исследования (сбор материала).
10.Обработка результатов исследования.
11.Формулирование выводов.
12.Оформление работы.[4]

Каждый этап имеет свои задачи, которые решаются часто последовательно, а иногда и одновременно.

Роль планирования в профессиональной деятельности хочется более подробно рассмотреть на примере деятельности геодезиста. Планирование в деятельности геодезиста является неотъемлемой частью его работы. Основной целью профессиональной деятельности является организация, планирование, выполнение работ по инженерно-геодезическим изысканиям, включая получение результатов таких изысканий для использования в градостроительной деятельности, формирования государственного фонда материалов и данных таких изысканий, информационных систем обеспечения градостроительной деятельности, федеральной государственной информационной системы территориального планирования.[5]

Инженер-геодезист-специалист с высшим техническим образованием, выполняющий топографо-геодезические, изыскательские, разбивочные, проектировочные работы, работы по наблюдениям за деформациями зданий и сооружений, а также ведущий исполнительную документацию.[6]

В процессе работы геодезиста выполняется планирование и выполнение полевых работ по инженерно-геодезическим изысканиям, а также планирование и организация деятельности по инженерно-геодезическим изысканиям.

На этапе планирования полевых работ необходимо:

- собрать и анализировать сведения, которые необходимы для выполнения работ по инженерно-геодезическим изысканиям;
- разработать программу (предписание) выполнения работ по инженерно-геодезическим изысканиям;
- провести регистрацию по инженерно-геодезическим изысканиям;
- провести осмотр или обследование объекта приложения работ по инженерно-геодезическим изысканиям или изучаемой территории;
- провести измерительные работы по инженерно-геодезическим изысканиям;
- произвести предварительную обработку и систематизацию полученных данных по результатам работ по инженерно-геодезическим изысканиям.[6]

На этапе планирования и организации деятельности по инженерно-геодезическим изысканиям, выполняются следующие действия:

- разработка, аналитическая оценка, актуализация проектов правовых, нормативных, технических, организационных и методических документов по регулированию деятельности по инженерно-геодезическим изысканиям в части, непосредственно связанной с деятельностью;
- анализ потребностей в инженерно-геодезический изысканиях и рынка услуг по инженерно-геодезическим изысканиям;
- координация деятельности специалистов, занятых подготовкой, планированием и выполнением работ по инженерно-геодезическим изысканиям;
- разработка и реализация мероприятий для повышения эффективности деятельности по инженерно-геодезическим изысканиям.[6]

В процессе изучения этой темы была выявлена необходимость планирования, так как четкий план действий является важной частью любого исследования и профессиональной деятельности. Планирование просто необходимо для того, что бы проанализировать все поставленные задачи и возможности дальнейшего развития. В различных направлениях деятельности планы действий отличаются друг от друга, но основные его составляющие остаются без изменений. Например, определение объекта и предмета хоть исследования хоть какой-то деятельность является неизбежным, так как без данного этапа невозможно двигаться дальше. Также невозможно представить себе планирование без определения цели и постановки задач. Окончание, каких либо действий невозможно без формулирования выводов. В итоге можно прийти к выводу, что планирование является неотъемлемой частью деятельности человека. Ни одна из поставленных задач не решится без четкого и хорошо продуманного плана действий.

Список литературы

1.Определение термина «планирование» URL: https://ru.wikipe dia.org/wiki/Планирование (дата обращения 1.11.2016);

2.Определение термина «научное исследование» URL: https://ru.wi kipedia.org/wiki/Научное_исследование (дата обращения 1.11.2016);

3.Гура А.Ю. Проблемность истины и приемы ее обострения [Электронный ресурс] // Научные труды КубГТУ, − 2015. − №12. – Режим доступа: http://ntk.kubstu.ru/file/707 (дата обращения: 12.12.2016

4.Научное исследование URL: http://moluch.ru/archive/110/26991/ (дата обращения 3.11.2016);

5.Определение термина «инженер-геодезист» URL: https://ru.wikipe dia.org/wiki/Инженер-геодезист (дата обращения 9.11.2016);

6.ПРИКАЗ от 7 июня 2016 г. N 286н ОБ УТВЕРЖДЕНИИ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО СТАНДАРТА "Специалист в области инженерно-геодезических изысканий" (дата обращения 7.11.2016).

УДК 316.344.5

ГЕНДЕРНАЯ ДИСКРИМИНАЦИЯ В ОПЛАТЕ ТРУДА

САФРОНОВА А. И.
студентка
Омский государственный технический университет, Институт дизайна и технологий, РФ, г.Омск

Аннотация:в представленной статье затрагивается одна из самых распространенных по всему миру проблем – дискриминация, а именно ее проявление в оплате труда среди женщин и мужчин. В работе изучены факторы, влияющие на разрыв в заработной плате, а также приводятся примеры проявления необоснованной дискриминации.
Ключевые слова: оплата труда, дискриминация, работа, разрыв в доходах, женский труд.

GENDER DISCRIMINATION IN WAGES

Safronova A. I.

Abstract:the study is addressed to one of the most widespread issues – discrimination, especially its manifestation in women's and men's wages. The author of the paper studies the factors influencing the wage gap, and provides examples of unjustified discrimination.
Keywords: wage, discrimination, work, wage gap, female labor.

Дискриминация в различных её формах прослеживается сквозь всю мировую историю: будь то расовая, половая, религиознаяпринадлежность, особенности внешнего вида и способы мышления, в общем, все то, что отличает людей друг от друга. Проблемы дискриминации не избежать и на рабочем месте. Женщины, получающие требуемое образование и опыт, зарабатывают на порядок меньше, чем мужчины, имеющие тот же набор навыков. Эту форму неравности оправдывают тем, что так было заложено ещё в древности, когда женщины заботились о детях и домохозяйстве, а мужчины снабжали семью средствами и, соответственно, были более полезныв работе. Такое явление называют систематической дискриминацией. В настоящее время идея о том, что женщины и мужчины могут производить одинаковые результаты, получать одинаковое образование и имеют один потенциал для достижения поставленных задач, становится все более популярной, особенно с учетом того, что распространённая мысль о наименьшей пользе женщин, нежели мужчин постоянно опровергается.

Существует множество исследований, в которых изучается гендерный разрыв в заработной плате. Чаще всего, в них выделяются следующие факторы:

1. недооценка женского труда;
2. характеристики рабочего места (например, насколько одни работники могут быть заменены другими, ценность времени присутствия на работе и т.д.);
3. разделение по гендерному признаку, вынуждающее женщин занимать рабочие места с низкой добавленной стоимостью;
4. общая структура заработной платы в стране, которая может определяться механизмами установления заработной платы, ориентированными на работников в преимущественно мужских секторах;
5. представление о женщинах как об экономически зависимых членах общества;
6. вероятность того, что женщины получат рабочие места в неорганизованных секторах или не будут представлены в профсоюзах[1, с. 50].

Причина низких заработных плат у женщин, работающих в «традиционно мужских» сферах также

вызывает множество вопросов. В таких профессиях уровень зарплаты зависит от объёма выполненной работы, а не от степени физической силы.Тем не менее, согласно статистике соотношение профессиональных технических работников среди женщин составляет 64% из 100% [3, с. 304].

Женщина, занимающая должность, например, генерального директора или специалиста по продажам зарабатывает в месяц почти в полтора раза меньше, чем мужчина, выполняющий те же обязанности, а также, шанс получения повышения по службе у нее (по шкале 1 – самое худшее к 7 – самое лучшее) составляет 4,7.По данным доклада о мировом гендерном разрыве(GGGR – GlobalGenderGapReport) на 2015 год, в России, в среднем, женщина, занимающая равную мужчине должность, получает лишь 69% от его заработной платы (однако в Российском трудовом кодексе говорится о равенстве оплаты труда). В Казахстане женщины зарабатывают 71% [3, с. 216], в США – 74% [3, с. 356], и всё это при условии того, что показатель полученного обоими полами образования не разнится. Затрагивая политический аппарат, на Российском опыте, можно увидеть тенденцию уменьшения количества должностных позиций у женщин в 2015 году – 14% из 100%. В министерствах – 6% из 100%[3, с. 304].

Проблема разрыва в доходах, как ни странно, касается не обычного «рабочего класса». На Голливудских холмах идут войны из-за нечестного распределения гонораров. Так, всеми известная Оскороносная актриса Дженнифер Лоуренс за 2016 год заработала около 52$ млн. В то время, как её коллега, Роберт Дауни мл.за этот же год получил более 80$ млн.[2]. К слову, они оба являются самыми высокооплачиваемыми артистами за 2014 и 2015 годы. Из-за недовольств, высказанных Лоуренс по этому поводу, её попросили покинуть несколько проектов, Роберт Дауни мл.же взбунтовался по поводу малого количества экранного времени в новом фильме от Marvel и получил полный метраж, внушительный процент от сборов и глубочайшие извинения от продюсеров.

Говоря о дискриминации оплаты труда женщин, можно затронуть и тему расизма. Особенно остро эта проблема стоит в США. Среди рабочих, служащихвесь день, по данным на 2015 год, латиноамериканцы, афроамериканцы, коренные американцы и гавайцы имели средний процент зарплат гораздо ниже, чем «белые». Но женщины внутри этих этнических групп имеют ещё более низкий процент (табл.2)[4].

Таблица 2

Отношение размера оплаты труда женщин различных рас к оплате труда мужчин внутри своей расовой группы и вне ее

	% заработных плат женщин от 100% заработка внутри этнической группы	% заработных плат от 100% заработка «белых» мужчин
Латиноамериканцы и испанцы	92	57
Индейцы и аборигены Аляски	87	61
Коренные Гавайцы и др. тихоокеанские этносы	84	58
Афроамериканцы	90	63
«Белые»	-	76
Азиаты	81	92

Нельзя также и забывать о возрастном факторе. Как известно, оплата труда растёт по достижении лет. Самая высокая часть приходится, как правило, на 45 лет, и снижаться она начинает после 65. Вместе с оплатой труда растёт и её разница.[4]

Идеальным местом для работы и проживания, где все материальные блага доступны в равных размерах для представителей любого пола являются страны Северной Европы, опыт которых могла бы применить в развитии экономики Россия. Решений, которые могут устранить проблему несколько, как для России, так и для всего мира. Во-первых, женщины должны научиться не бояться вести пере-

говоры. Обсуждая заработную плату при устройстве на работу, из скромности они часто указывают гораздо меньшие цифры. Не следует отказываться саморекламы, которая свойственна мужчинам и поощряется работодателями. Во-вторых, следует поднимать тему разрыва в заработной плате. Люди не узнают о проблеме, если о ней умалчивать. В третьих, необходимо воодушевлять людей всех гендерных групп на то, чтобы они заботились об успешном карьерном росте женщин. К примеру,компания HeForShe ООН создана для привлечения мужчинк борьбе за равенство полов во всех сферах, включая и оплату труда. В четвёртых, создать политику передачи обязанностей по уходу за ребёнком. Лишь несколько государств (включая Россию) предоставляют возможность обоим родителям получить право на такой отпуск. Таким образом, передав отцу половину отпускного времени, женщина остаётся на рабочем месте гораздо большее время и не утрачивает профессиональные навыки в большой степени.

Список литературы

1. Доклад «Заработная плата в мире в 2014–2015 гг.»[эл. ресурс]. – Режим доступа: http://embargo.ilo.org/wcmsp5/groups/public/---europe/---ro-geneva/---sro-moscow/documents/publication/wcms_356597.pdf (дата обращения: 27.11.2016).

2. Forbes[эл. ресурс]– Режимдоступа:http://www.forbes.com (дата обращения: 27.11.2016)

3.TheGlobalGenderGapReport [эл. ресурс]. – Режимдоступа: http://www3.weforum.org/docs/GGGR2015/cover.pdf (дата обращения: 27.11.2016).

4. The Simple Truth about the Gender Pay Gap (Fall 2016) [эл. ресурс] – Режимдоступа: http://www.aauw.org/research/the-simple-truth-about-the-gender-pay-gap/ (датаобращения: 27.11.2016)

© А. И.Сафронова, 2016

ПОЛИТИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 324

ИЗБИРАТЕЛЬНАЯ СИСТЕМА КАК ИНСТИТУТ УПРАВЛЕНИЯ ПАРТИЙНОЙ СИСТЕМОЙ

ФИЛИНА Н.В.
кандидат политических наук,
доцент кафедры управления, политики и права
ЧОУ ОО ВО «Омская гуманитарная академия»

Аннотация: Статья посвящена избирательной системе как институту управления партийной системой. Показано, что мажоритарная и пропорциональные системы распределения мандатов могут по разному влиять на результаты выборов. Автор пытается провести анализ выделить достоинства и недостатки избирательных систем.
Ключевые слова: избирательная система; партийная система, мажоритарная, пропорциональная системы.

ELECTORAL SYSTEM AS A MANAGEMENT INSTITUTE PARTY SYSTEM

Filin N.V.
Doctor of Political Sciences,
Associate Professor, Department of Management, Politics and Law
TOE IN PEI "Omsk Humanitarian Academy"

Abstract: The article is devoted to the electoral system as a management institution of the party system. It is shown that majoritarian and proportional mandates distribution system may have a different impact on the election results. The author attempts to analyze highlight the advantages and disadvantages of electoral systems.
Keywords: electoral system; party system, majoritarian, proportional system.

В реалиях современного мира поддержание стабильности и устойчивого развития политической системы - важнейшая задача государственного управления. Одна из составных частей всей системы государственного управления - это управление в сфере избирательного процесса, которое призвано учитывать весь спектр интересов различных социальных групп и обеспечивать легитимную сменяемость власти.

Избирательные системы не существует в изоляции, а выступают частью широкого набора политических институтов.

Изучение особенностей основных избирательных систем с точки зрения тех преимуществ, которые каждая из них дает политическим субъектам, в первую очередь политическим партиям, - важный аспект научного анализа. Изменение вида избирательной системы, применяемой при выборах того или иного органа власти, влияя на результаты выборов, часто влечет за собой изменение расстановки сил на политической арене.

Механическое воздействие избирательной системы заключается, например, в том, как избирательные правила позволяют распределять места в представительном органе по итогам выборов, используя ту или иную систему перевода голосов в мандаты. Психологический эффект проявляется в формировании стратегии поведения избирателей, не желающих отдавать свой голос малым партиям, не имеющим шанса на победу, голосуя стратегически за ту партию, которая эти шансы имеет.

Политические партии, в свою очередь, не стремятся вкладывать ресурсы в тех районах, где победа кажется безнадежной. Конечно, разнообразные правила голосования предлагают различные возможности и стимулы для стратегического голосования, и вовсе не очевидно, будет ли склонность граждан к такому голосованию меняться в зависимости от наличия тех или иных избирательных норм.

Несомненно, условия, в которых возникающие или давно существующие демократические государства выбирают или модернизируют избирательные институты, могут существенно отличаться. Однако, как правило, их долгосрочные цели одинаковы: создать политические институты, достаточно сильные для поддержания стабильной демократии, но при этом достаточно гибкие для своевременного реагирования на меняющиеся условия.

Снижения влияния политических партий в современном мире - то, что в современных демократиях политические партии больше не нуждаются в крепких партийных организациях. Вместо того чтобы выстраивать отношения в рамках формального членства в партии, стороны могут использовать СМИ для связи с избирателями более широким и более эффективным способом. Партии также могут рассчитывать на данные опросов общественного мнения как инструмента оценки предпочтений избирателей, а не полагаться на мнение членов партии для разработки новых стратегий.

Другая потенциальная причина упадка политических партий может быть в том, что они перестали восприниматься в качестве центральных акторов государственной политики. Так, партийные организации больше не справляются с количеством и сложностью информации, с которыми сталкиваются современные органы власти. В результате они все более зависят от чиновников, а правительственные дебаты становятся ключевыми форумами политики.

Причиной упадка политических партий во многих странах является еще и то, что появились новые возможности влияния на государственную политику в обход политических партий. Избирательная система может стать инструментом, позволяющим сохранить партии в качестве ведущих политических акторов. Специалисты, проводящие свои исследования в разных странах, также акцентируют внимание на том, что избирательная система должна способствовать развитию партий, которые основаны на широкой платформе политических ценностей, а не на узких локальных, конфессиональных, этнических или расовых интересах.

С точки зрения влияния на развитие политических партий пропорциональные системы в целом оцениваются положительно:

1) сама их суть предполагает наличие политических партий, а значит, стимулирует их создание и развитие;

2) такие системы способствуют большей пропорциональности, особенно при распределении мандатов, по сравнению с мажоритарными системами, предоставляя возможность различным, в том числе и не имеющим значительного политического веса, партиям участвовать в избирательном процессе;

3) именно пропорциональные системы, при условии, что избирательный барьер не завышен и размер избирательных округов не слишком мал, обеспечивают представительство небольших партий, даже если они набрали незначительный процент голосов;

Пропорциональные системы могут способствовать раздробленности партийной системы, которая будет оказывать дестабилизирующее воздействие на всю политическую систему. При наличии большого количества мелких, слабых, конкурирующих между собой партий возрастает риск усиления одной, лояльной существующему режиму партии с последующей ее поддержкой, которая может привести к ее полному доминированию.

В условиях административно ограниченной конкуренции оппозиция практически теряет возможность существенно повлиять на положение партии власти.

Еще одно последствие применения пропорциональной системы закрытых списков (а именно эта система наиболее распространена) - чрезмерное усиление руководства партии, которое распределяет места в списке, тем самым обозначая шансы каждого кандидата. Мотивами принятия решений при формировании списка кандидатов могут быть не только политическая целесообразность, но и личная преданность и пр.

Итак, последствия избирательных систем действуют дальше их первичного эффекта. Партийная система, показатели представительности политических сил в законодательных органах, степень партийной дисциплины или внутрипартийной конкуренции и пр. - все это в значительной мере зависит от избирательной системы. Избирательные нормы также оказывают влияние на партийное строительство, образование межпартийных коалиций, проведение избирательных кампаний ит.д. Применение различной величины заградительного барьера на выборах помогает решить задачу недопущения малых политических партий к завоеванию мест в парламенте. Также избирательная система может способствовать усилению роли правящей партии в качестве проводника во власть для ряда политиков.

Как отмечает большинство исследователей, мажоритарные системы в отличие от пропорциональных сдерживают рост количества политических партий. Психологическое влияние усиливает этот механический эффект. Пропорциональные системы, напротив, могут способствовать голосованию избирателями за малые партии, что снижает вероятность стратегического голосования.

УДК 32

К ВОПРОСУ О НАЦИОНАЛЬНОЙ САМОИДЕНТИФИКАЦИИ В ЭТНОПОЛИТИЧЕСКИХ ПРОЦЕССАХ

КАЗДАНЯН СУСАННА ШАЛВОВНА
кандидат психологических наук, доцент, доцент кафедры психологии Российско-Армянского университета (РАУ), Ереван, Армения,
skazdan@yandex.ru , т.:+374 77 31 33 81
КАРАПЕТЯН НИНА АРАМОВНА,
студентка IV курса по направлению «Политология» Российско-Армянского университета (РАУ), Ереван, Армения

TO THE QUESTION OF NATIONAL SELF-IDENTITY IN ETHNO-POLITICAL PROCESSES

Susanna Sh. Kazdanyan,
Ph.D., candidate Psychological Sciences, assistant professor, Russian-Armenian University (RAU), Yerevan, Armenia
skazdan@yandex.ru , t.:+374 77 31 33 81 **Nina A. Karapetyan**,
student of IV year in «Political Science», Russian-Armenian University (RAU), Yerevan, Armenia

Аннотация:Статья посвящена одной из актуальных проблем XXI века – вопросу о национальной самоидентификации в этнополитических процессах. Определены понятие идентичности, самоидентификации, категории «этнос» и «нация». Раскрыты типы идентичности. Рассмотрены факторы, влияющие на межнациональные конфликты.
Ключевые слова: национальная самоидентификация, идентичность, этнос, нация, межнациональный конфликт.
AbstractThe article is devoted to one of the urgent problems of the XXI century - the question of national self-identity in ethno-political processes. Considers the concept of identity, self-identification, «ethnicity» category and the «nation». Disclosed types of identity. Disclosed the factors affecting the inter-ethnic conflicts.
Keywords: national self-identification, identity, ethnicity, nation, ethnic conflict.

На сегодняшний день понятие идентичности получило большое распространение в культурологической, психологической, политической и философской литературе. Оно является транслитерацией термина, имеющего то же значение, что и русское слово «тождество», следовательно, самоидентификацию можно определить как «процесс достижения тождества с собой, или самоотождествление»[11]. Термином «идентичность» обозначается сопринадлежность к какой-либо группе, тождественность с её членами. Тесно связано с данным понятием категория «самосознания», определение которого на сегодняшний день даётся по-разному, исходя из разных исследовательских позиций. Так, с точки зрения психологии, самосознание – психический феномен, осознание человеком самого себя, своего «Я», процесс, развивающийся в течение всей жизни индивида, позволяющий последнему познавать самого

себя. В социологии самосознание – высший уровень развития и высшая форма сознания, это понимание и постижение личности, сущности, «собственного Я»[9]. Под идентичностью понимается соотнесения себя с теми группами, которые считается «своими», по отношению к которым можно применять слово «мы», будь то семья или этнос. Следует отметить личную идентичность, которая отвечает за самоопределение индивида и представляет собой комплекс персональных физических, интеллектуальных, морально-нравственных и иных характеристик личности, и групповую идентичность, которая отвечает за этническую, профессиональную и т.п. идентичность. Соответственно, переход от личной к групповой идентичности означает переход от межличностных взаимодействий к межгрупповым, и наоборот.

В зависимости от основания идентификации можно говорить и о других типах идентичности:

- мифологическая (тождественность человека миру, то есть «мир есть «Я»),
- возрастная (чувство тождественности с людьми определённого возраста, при этом возрастная идентификация может периодически пересматриваться при несоответствии реального возраста и представлений о себе),
- гендерная (представление о себе как о представителе определённого пола с усвоением соответствующих моделей поведения),
- этническая или национальная идентичность.

Что касается категории «этнос», «нация», то они нередко используются как взаимозаменяемые, однако нам представляется целесообразным разграничить эти понятия соответственно различным сферам общественной жизни, к которым они относятся. Считаем, что главным отличием между национальными движениями и этническими процессами является отнесение первых к процессам политической сферы, так как они представляют собой один из видов политических движений. Нация же в этих движениях выступает как определенная общественная, прежде всего политическая, сила, с которой приходится считаться[12].

Итак, определим категории этнической и национальной идентификации. Руководствуясь информацией этнопсихологического словаря, отметим, что этническая идентификация представляет собой процесс отождествления, уподобления себя членам определённой этнической группы. Вышеназванный процесс сам по себе продукт, так называемой, этнической социализации, когда индивид осознает свою принадлежность к определённой этнической общности и приобщается к её характерным признакам. Нормы, стереотипы и общепринятые ценности данной этнической группы становятся неотъемлемыми элементами внутреннего содержания индивида. Примечательно данное явление также тем, что предполагает разделение на две группы: «свои» и «чужие», после чего формируется солидарность с первой группой и оппозиция по отношению ко второй. Преувеличение значения этнической категории «мы» во многих случаях ведёт к возникновению этноцентризма, который на сегодняшний день начинает играть роль сильного дестабилизирующего фактора, и, при доминировании которого, восприятие политических, социальных и иных реалий осуществляется через призму интересов данного этноса, с учётом её обычаев и норм. В своих самых крайних проявлениях этноцентризм влечёт за собой этнофобию – опасения за будущее собственного этноса, также как и ксенофобию – агрессию по отношению к другим этносам[8]. Этническая идентичность имеет в своей структуре когнитивный, эмоциональный и поведенческий компоненты. Когнитивным обуславливаются представления и о собственной этнической общности, и о чужих, субъективно определяя дистанцию по отношению к последним. Эмоциональный компонент обозначает степень привязанности к своей этнической общности и членству в ней. Поведенческий же компонент предполагает соответствующую модель поведения: устная и письменная речь с использованием родного языка, следование традициям, соблюдение системы ценностей и норм своего этноса[там же]. Как было отмечено, идентичность – динамическая характеристика, претерпевающая трансформации в течение всей жизнедеятельности индивида, в этом отношении исключением не является и национальная идентичность. Причем, наряду с остальными психологическими характеристиками личности, идентичность предполагает наличие механизма эффективной адаптации к условиям среды, в первую очередь социальной. Важно заметить, что если в традиционных обществах господствовали предписанные идентичности, то сегодня важно понимать, что нужна ориентировка на индивидуальные

характеристики[4].

Отметим, что Россия становилась в полиэтническую страну в специфических исторических условиях. И в ее истории превалирующим основанием выступало достаточно долгое по времени общность потребностей и интересов многочисленных народностей на огромных просторах протяжённых территорий Европы и Азии. Национальные же регионы, присоединявшиеся к ней, органически включались в ее состав, вместе с тем не утрачивая все свои этнические особенности. Подтверждением органичности расширения российского государства являются относительно долгие сроки присоединения национальных территорий. Продолжительные процессы межнационального взаимодействия и объединения сформировали Россию как полиэтничское и многонациональное государство, где народы сохраняли свою самобытность безотносительно господствовавших политических режимов[6].

С точки зрения объяснения сущности межэтнических отношений, представляется целесообразным описать механизм возникновения этнических противоречий и конфликтов. Так, считается, что основой для возникновения этнического противоречия является непринятие «статуса кво», или же, иначе говоря, существующей этнической или этнополитической ситуации. Помимо этого, противоречие может возникнуть и как следствие противоположного явления – резкого изменения статуса кво. Переход этнического противоречия уже в этнический конфликт происходит посредством политической мобилизации, составным идеологическим элементом которой является идея несправедливости и этнической дискриминации. Как правило, данная тема поднимается этническими лидерами и используется для мобилизации какой-либо этнической общности на восстановление статуса кво, либо же, наоборот, на его ревизию. При этом, процесс мобилизации зачастую сопровождается контрмобилизацией оппозиционных сил.

В связи с этим, выделяются в качестве основной причины конфликта три главные факторы: уровень этнического самосознания – завышенный, заниженный или адекватный (в последнем случае конфликт не возникает); наличие в обществе «критической» массы проблем, которые оказывают существенное давление на основные аспекты и стороны жизни этноса; наличие политических сил, которые в своей борьбе за власть способны использовать два предыдущих фактора[2].

Значимыми предстают и следующие факторы, влияющие на межнациональные конфликты:

- национальный состав региона конфликта (выше его вероятность в смешанных регионах);
- тип поселения (вероятность выше в большом городе);
- возраст (крайние полюсы: «старшие-молодые» дают более высокую вероятность конфликта);
- социальное положение (выше вероятность конфликта при наличии маргиналов);
- уровень образования (корни конфликта гнездятся в массе невысокого уровня образования, однако следует помнить, что идеологами его всегда выступают отдельные представители интеллигенции);
- политические взгляды (конфликты значительно выше у радикалов)[2].

Отметим, что, согласно переписи, проведенной в 2010 году, на территории РФ проживают представители около 190 народностей[5]. (Для сравнения – в СССР проживало около 120 народностей, значительно отличавшихся по численности (например, 26 народов Севера насчитывали 181 тыс. человек), по степени суверенитета (цыгане, уйгуры, курды и многие другие этносы не имели государственности) и по количеству титульного населения (как правило, в республиках оно составляло 32%). Изменение данной структуры в 1991году отмечается в качестве одного из основных факторов активизации этнического и национального фактора в последующих конфликтах. На сегодняшний день государственное строительство в Российской Федерации – процесс, сопряженный с значительными препятствиями, среди которых особо выделяется нечёткое понимание места и функции государства в урегулировании межэтнических конфликтов, происходящих на территории страны. Примечательно, что только 8.3% респондентов являются сторонниками этноцентрической позиции, согласно которой межнациональные конфликты в конечном итоге неустранимы, поскольку вызываются причинами сугубо этнического характера[10]. В глазах общественности причины возникновения этнических разногласий сопряжены с деятельностью властных структур. Указывая на важность действий политической элиты, нельзя обойти стороной этническую элиту: очевидно, что по составу они не всегда совпадают, более того, последняя нередко оказывается в оппозиции. В отличие от политической, этническая элита, зача-

стую имея целью мобилизовать общественность, апеллирует к таким идеям, которые легко «воспламеняют» народ, будь то древняя история данного этноса, обоснование его права проживания на данной территории, склонность к образованию государства и т.д. Примеров данного явления на сегодняшний день более чем достаточно, так как подобного рода идеи и лозунги лежат в основе идеологии современных национальных движений.

Считаем, что изучение подобного рода конфликтов, систематическая целенаправленная политика, реальное обеспечение равных прав всем без исключения этническим группам, решение экономических и социальных проблем, создание диалога между представителями различных национальностей, а не замалчивание ситуации, помогут предотвратить или же разрешить дальнейшие межэтнические противоречия и конфликты, которые зачастую неизбежны в полиэтнических государствах.

Список литературы

1. Анцупов А.Я., Шипилов А.И. Конфликтология: учебник для вузов. Изд-во «ЮНИТИ», М., 1999.
2. Губогло М.Н. Идентификация идентичности: этносоциологические очерки. Изд-во «Наука», М., 2003. С. 556.
3. Здравомыслов А.Г., Матвеева С.Я. Межнациональные конфликты в постсоветском пространстве. Вестник Российской Академии наук, 1995 г. С. 579-580.
4. Иванова С.В. Национальная идентичность как фактор безопасности государства. http://www.pan-i.ru/nauchnie-stati/natsionalnaya-identichnost-kak-faktor-bezopasnosti-gosudarstva.html
5. Карабаш И.В. Межэтническая напряжённость и конфликты в современной России: основные теоретико-методологические концепции. http://cyberleninka.ru/article/n/mezhetnicheskaya-napryazhennost-i-konflikty-v-sovremennoy-rossii-osnovnye-teoretikometodologicheskie-kontseptsii
6. Киреев Х.С. Межэтнические конфликты в России: истоки и решения. http://cyberleninka.ru/article/n/mezhetnicheskie-konflikty-v-rossii-istoki-i-resheniya
7. Курилкин А.В. Межэтнические конфликты: пути их разрешения. Создание модели для решения конфликтов в России. https://lomonosov-msu.ru/archive/spa.msu.2013/517/3967_c958.pdf
8. Лучшева Л.В. Современные концепты причин этнических конфликтов. http://cyberleninka.ru/article/n/sovremennye-kontsepty-prichin-etnicheskih-konfliktov
9. Муха В.Н. Русский этнос в полиэтничной среде: особенности самосознания и структура социальной идентичности. Краснодар, 2014. С. 8.
10. Портал Всероссийской переписи населения 2010 г. Том 4. Национальный состав и владение язками, гражданство. http://www.gks.ru/free_doc/new_site/perepis2010/croc/perepis_itogi1612.htm
11. Разлогов К.Э. Теоретическая культурология. Изд-во «Академический проект», М., 2005. С. 269.

УДК 354

ТЕХНОЛОГИЯ РАЗРАБОТКИ ПОЛИТИЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ В ОРГАНАХ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ

ЧАМБАЛ-ООЛ О.Р.
студент
Новосибирский Государственный Университет Экономики и Управления «Нинх»
Научный руководитель: канд.экон.наук, доцент Кашин А.В.

Аннотация:Работа посвящена раскрытию сути разработки политических решений в органах государственного управления. Политика как деятельность органов государственной власти и управления реализуется со времен возникновения государства. Технология разработки политических решений является основой для развития государства и укреплению гражданского общества, и поэтому умение государственных органов правильно их разрабатывать и принимать в условиях модернизации является очень важной частью государственного управления.
Ключевые слова: Государство, политические решения, разработка, управление, технология, принятие, интересы, общество.

TECHNOLOGY POLICY DECISIONS IN PUBLIC ADMINISTRATION

Chambal-Ool O. R.
student
Novosibirsk State University of Economics and Management "Ninh"
Scientific head: Cand.Ekon.Sciences, associate Professor V. A. Kashin

Abstract**:** The work is devoted to revelation of the essence of policymaking in public administration. Policy as an activity of state authorities and management implemented since the emergence of the state. Technology policy decisions is the basis for the development of the state and strengthening of civil society and, therefore, the ability of public authorities to correctly develop and adopt, in the context of modernization is a very important part of public administration.
Key words: State, political decisions, development, management, technology, adoption, interests of the society.

В каждом органе государственного управления осуществляется разработка политических решений. В практической деятельности государства разработка и принятие политических решений имеет свои особенности, которые определяются характером и спецификой его деятельности, его организационной структурой, действующей системой коммуникаций.

Разработка и принятие политических решений является основой управления, представляющее собой основной инструмент управляющего воздействия. Деятельность любых государственных структур – это непрерывный цикл по разработке, принятию и реализации самых разных политических решений.

Разработка и принятие политических решений в системе государственного управления является важнейшим условием устойчивого развития политической системы общества.

В любой управленческой деятельности государства ежедневно разрабатываются и реализуются те или иные решения на различных уровнях управления и поэтому разработка и принятие политических решений на данный момент является актуальной проблемой в сфере политического управления. Если госслужащий не знает все этапы технологии разработки политических решений, то принятое им решение не принесет никакого положительного эффекта.

Политические решения – это выбор и интерпретация действий политических структур по отношению к определенному проекту, направленные на достижение целей общества. Они фиксируют свое внимание на политическом руководстве и реализуют общие интересы отдельных социальных групп, либо общества в целом.

Примерами политических решений являются государственные программы, военно-стратегические концепции, законодательные акты конституционного характера, принятые Федеральным Собранием РФ, Указы Президента РФ по общим вопросам деятельности государства и др[1].

В условиях динамичной внешней и внутренней среды политические решения должны разрабатываться и приниматься в короткий срок. И, следовательно, весьма актуальной становиться проблема качества таких принимаемых решений. Их качество зависит от знания органами власти технологию их разработки, который должен обеспечивать выполнение разных этапов и операций принятия решений. И, таким образом, тщательно были изучены все этапы технологии разработки политических решений. Процесс разработки политического решения представляет с собой сложный систематизированный процесс, которые состоит из нескольких стадий, начинающийся с формулирования проблемы и заканчивающийся совершением действий, решающих эту проблему.

Первая стадия – состоит в признании необходимости решения и состоит из следующих этапов:

- Признание проблемы;
- Формулирование проблемы;
- Определения критериев успешного решения проблемы.

Вторая стадия – состоит в выработке решения и включает в себя следующие этапы:

- Разработка альтернатив;
- Оценка альтернатив;
- Выбор альтернатив.

При оценке решений руководитель выявляет достоинства и недостатки каждого из них, а также определенные их последствия. Для определения наиболее предпочтительного варианта решения используется решающие правила, которые являются основой для осуществления сравнения и выбора альтернативных вариантов. Если проблема правильно определена, альтернативные решения подробно оценены, то разработка и принятие решения становится простой. Руководитель просто выбирает альтернативу с наиболее положительными последствиями.

Третья стадия разработки государственного решения – это исполнение решения. Для разрешения проблемы и извлечение из нее выгоды, решение должно быть реализовано. Эта стадия включает в себя три этапа:

- Организация выполнения решений;
- Анализ и контроль за исполнение решений;
- Обратная связь и корректировка действий [2].

Для каждого этапа разработки государственных решений создано множество определенных методов, которые объединяются в группы по различным классификационным признакам. В целом, существуют общенаучные, интернаучные, специальные, формальные, эвристические и методы экспертных оценок, которые характерны для всех этапов.

В современной практике существует множество технологий разработки политических решений, что объясняется наличием множества разнообразных жизненных ситуаций. Схема разработки принятия политических решений прописаны в Конституции РФ, а также в других уставах регионов и муниципальных образованиях.

Процесс разработки политических решений является сложным механизмом, который сочетает в себе цели, ресурсы, исполнителей, сроки, технологию и весь комплекс работ по разработке, контролю

и координации их выполнения. Данный процесс содержит такие сферы, такие как:

- процесс представления элементов технологии и организации;
- формулировка требований качеству решений;
- определения количества этапов разработки решения;
- разработка алгоритма принятия решения;
- анализ и прогнозирование внешней среды;
- контроль за выполнение решения.

Соединение всех этих элементов в пространстве, во времени, по ресурсам и исполнителям дает эффективную технологию процесса разработки и принятия решений [3].

Также многие государственные служащие собирают информацию о состоянии территории для разработки политических решений. Информацию о состоянии территории органы власти собирают с фирм и организаций, поэтому надо налаживать отношения, что увеличивает эффективность государственных и муниципальных решений [4].

В заключение можно сказать, что существование различных форм политических решений не дает возможности выделить какую-либо определенную технологию разработки данных решений, поэтому принятие и разработка политических решений предполагает только частичную институционализацию процессов и их подчиненность правовым и официальным процедурам.

Также разработка политических решений представляет собой системное и комплексное изучение, влияние управляемых и неуправляемых факторов на конечный результат управленческой деятельности.

Список литературы

1. Исаев Б.А., Баранов Н.А. Политическое отношение и политический процесс в современной России. Учебное пособие – СПб.: Питер, - 2012. – 395 с.
2. Козбаненко В.А. Государственное управление: основы теории и организации. Учебник – М.: «Статус», - 2012. – 175 с.
3. Василенко И.А. Государственное и муниципальное управление. 5-е изд., перераб. и доп. учебник для бакалавров. – М.: «ЮРАЙТ», - 2013. – 500 с.
4. Кашин А.В. Актуальность системного взаимодействия хозяйственного образования с муниципальными органами власти /А.В. Кашин // Научные труды SWorld. 2009. Т. 12. № 1. С. 39-43.

УДК 35.086.2

ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ГОСУДАРСТВЕННЫХ СЛУЖАЩИХ ЗА РЕАЛИЗАЦИЮ ГОСУДАРСТВЕННЫХ РЕШЕНИЙ

КОЛОМИН А.К
студент
Новосибирский Государственный Университет Экономики и Управления «НИНХ»
Научный руководитель: канд.экон.наук, доцент Кашин А.В.

Аннотация:В работе будет рассматриваться взаимосвязь междугосударственными решениями и ответственностьюза их реализацию, с помощью анализа видов ответственности государственных служащих. Ежедневно на государственном уровне принимаются государственные решения. В процессе принятия или реализации принятых решений государственные служащие и(или) вышестоящие органы власти могут совершать неправомерные действия, не входящие в служебные обязанности, которые влекут за собой некоторые последствия, которые порождают ответственность.
Ключевые слова: Ответственность, государство, управление, решения, обязанности, последствия, нормы.

THE LIABILITY OF PUBLIC SERVANTS FOR THE IMPLEMENTATION OF GOVERNMENT DECISIONS

KolominA.K.
student
Novosibirsk State University of Economics and Management "NINH"
Scientific head: Cand.Ekon.Sciences, associate Professor V. A. Kashin

Abstract**:** In the paper we will consider the relationship between public decisions and the responsibility for their implementation, through an analysis of the types of responsibilities of public servants. Daily at the state level taken government decisions. In the process of making or implementing decisions by state employees and(or) higher authorities can make illegal actions outside official duties, which entail some consequences that give rise to liability.
Key words: Responsibility, government, management, solutions, responsibilities, consequences, norms.

Решение разнообразных задач, стоящих перед государством, напрямую связаны с процессом принятия и исполнения государственных решений. Органы власти должны принимать обоснованные решения, которые соединяют поставленную цель и конечный результат, а также они должны добиваться их исполнения.

Процесс реализации государственных решений является заключительным и самым важным управленческим процессом. При принятии многих государственных решений можно столкнуться с непредсказуемыми результатами, который зависит от внутренних и внешних факторов. На результаты таких решений могут влиять действия органов государственного управления. Неправомерные действия органов государственной власти влекут за собой определенный последствия, которые порождают ответственность. Ответственность представляет собой особое социальное и морально-правовое отно-

шение личности к обществу. Также данное понятие характеризует действие каких-либо групп, которые соответствуют общественным интересам и сближает правовую и моральную основы ответственности. В большинстве случаев, степень ответственности зависит от меры выполнения обязанностей.

Главную роль при реализации государственных решений играет ответственность. Ответственность за результаты принятого решения и его исполнения является основным фактором управленческой деятельности государства. Поэтому органы власти должны оценивать меру ответственности. Для этого необходимо различать вид ответственности и его степень.

Ответственность представляет с собой принуждение к соблюдению и исполнению конкретных требований, норм и правил. Такие требования и нормы выработаны государством [1]. Существуют несколько видов ответственности.

В настоящее время, в российских условиях, социальная ответственность теряет свою значимость и наиболее значимыми становятся административная и юридическая. Также моральная ответственность ослабевает в обществе. Это объясняется системным кризисом и резкой сменой ценностей общества.

Юридическая (правовая) ответственность необходима для соблюдения принятых государственных решений и норм государственного регулирования. Юридическим поведением является то поведение, которое не нарушает действующее законодательство и придерживается существующим нормам.

Гражданская ответственность представляет собой перекладывание невыгодных имущественных последствий на лицо, совершившим неправомерное поведение. Примером последствия гражданской ответственности может быть увольнение с должности.

Уголовная ответственность означает, что лицо совершившее преступление, обязано отвечать за свое деяние. Последствия даются приговором суда.

Административная ответственность является одной из форм ответственности граждан и должностных лиц за административное правонарушение, а также проступки, в области принятия и реализации государственного управленческого решения. Данная ответственность регулируется нормами административного права. Отличительной чертой административного права является его частое использование в комплексе с нормами других отраслей права. Последствия административного нарушения выступают предупреждения и административный штраф.

Дисциплинарная ответственность – это форма воздействия на нарушителей трудовой дисциплины путем возложения на них дисциплинарных выговоров, штрафов и смещение на низшую должность.

Материальная ответственность – обязанность возмещение имущественного ущерба при принятии и реализации государственного решения, причиненный по его вине[2].

Нормы права устанавливают обязанности органов власти управления. Нарушения данных норм порождают определенные нормы ответственности, в том числе и уголовную (за превышение власти и(или) служебных полномочий).

Содержание системы ответственности государственных служащих выглядит следующим образом: юридическая ответственность как система: в нее входят виды юридической ответственности, а также нормы права, которые порождают юридическую ответственность.

Институт юридической ответственности государственных структур имеет два уровня. Первый уровень содержит внешние государственные служебные отношения (например, привлечение государственного служащего к уголовной или административной ответственности). Второй уровень – это уровень отношений внутри организации (например, дисциплинарная ответственность государственного служащего за действия, не входящие в его должностные обязанности). Однако, данная двухуровневая система не всегда существует, она также может быть объединена в одно целое (например, государственный служащий за неправомерные действия может быть привлечен как к дисциплинарной ответственности, так и к уголовной)[3].

Выделяют два основания для наступления негативной юридической ответственности: нормативное и фактическое правонарушение. Для наступления позитивной юридической ответственности достаточно будет нормативного основания и юридического факта приобретения правового статуса государственного служащего. Для применения поощрения, которое является мерой позитивной юридической

ответственности, необходим факт правомерного поведения.

Нормативным основанием наступления уголовной ответственности государственного служащего является нормы уголовного права, а для административной ответственности – нормы административного права. Нормативным основанием наступлением дисциплинарной ответственности являются нормы, которые закреплены в ФЗ РФ «О государственной гражданской службе Российской Федерации», Трудовом Кодексе РФ, а также в других нормативно-правовых актах, ведение в которых находится данная отрасль. Фактическим основанием наступления юридической ответственности выступают различные должностные правонарушения.[4]

Особенности юридической ответственности определяется правовым статусом государственных служащих, который вытекает из их обязанностей признавать, соблюдать и защищать права и свободы граждан, не нарушать Конституцию РФ, создавать условия для реализации гражданина своих прав и обязанностей.

Анализ уголовного законодательства РФ показывает, что наличие полномочий у государственных служащих не является определяющим фактором для предоставления обвинения уголовного преступления. Под должностными преступлениями понимают общественно опасные деяния, посягающие на отношение власти, совершенные должностными лицами при исполнении своих обязанностей, вопреки интересам службы, которые повлекли за собой существенный вред обществу.

Административное правонарушение государственного служащего является одновременно нарушением своих служебных обязанностей, т.е. дисциплинарным проступком, т.к. их реализация входит в его полномочия. Административная ответственность наступает в случае нарушения государственными служащими внешних управленческих отношений, а дисциплинарная ответственность в случаях нарушения определенных служебных отношений в порядке подчиненности [5].

В заключении можно отметить, что в основе организации работы по урегулированию проблем на государственной службе, лежит обеспечение и исполнение государственным служащим своих обязанностей.

Если чиновник не принимает каких-либо мер по предотвращению и урегулированию данных проблем может породить правонарушение, которое влечет за собой увольнение с государственной службы.

Наиболее часто нарушаемыми действиями являются: принятие решений в отношении родственников, друзей, деловых партнеров государственного служащего; выполнение чиновником другой оплачиваемой работы; владение государственным служащим ценных бумаг и акций; работа в коммерческих или некоммерческих организациях, после увольнения с государственной службы.

Список литературы

1. Киселева Н.В. Проблема привлечения к ответственности государственных служащих в результате предоставления некачественных государственных услуг // Государственная власть и местное самоуправление, 2010, №9. С.33-35.

2. Тамасханов И.А. Актуальные вопросы ответственности должностных лиц публично-правовых органов // Государственная власть и местное самоуправление, 2010, №1. С.20-22.

3. Карачев А.В. Особенности ответственности государства за вред, причиненный незаконными действиями государственных органов // Государственная власть и местное самоуправление, 2010, №1. С.27.

4. ФЗ «О государственной гражданской службе Российской Федерации» от 27 июля 2004 года №79-ФЗ // «Российская газета» от 31 июля 2004 г. № 162. С. 30

5. Кашин А.В. Специфика использования инструментов аутсорсинга в деятельности муниципалитета / А.В. Кашин // Проблемы экономической науки и практики. Сб. научных трудов. под.ред. С.А. Филатова; Новосиб. гос. ун-т экономики и управления. Новосибирск, 2015. С. 71-75.

НАУЧНОЕ ИЗДАНИЕ

WORLD SCIENCE: PROBLEMS AND INNOVATIONS

Сборник статей
VI Международной научно-практической конференции
г. Пенза, 25 декабря 2016 г.
Под общей редакцией
кандидата экономических наук Г.Ю. Гуляева
Подписано в печать 31.12.2016.
Формат 60×84 1/16. Усл. печ. л. 27,7

МЦНС «Наука и Просвещение»
440062, г. Пенза, Проспект Строителей д. 88, оф. 10
www.naukaip.ru

Уважаемые коллеги!

Приглашаем Вас принять участие в Международных научно-практических конференциях

Дата	Название конференции	Оргвзнос	Шифр
5 января РИНЦ Elibrary.ru	V Международная научно-практическая конференция **ИННОВАЦИОННЫЕ НАУЧНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ: ТЕОРИЯ, МЕТОДОЛОГИЯ, ПРАКТИКА**	90 руб. / 1 стр.	МК-122
8 января РИНЦ Elibrary.ru	International scientific conference **EUROPEAN SCIENTIFIC CONFERENCE**	90 руб. / 1 стр.	МК-123
9 января РИНЦ Elibrary.ru	Международная научно-практическая конференция **ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ В XXI ВЕКЕ: СТРАТЕГИИ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ**	90 руб. / 1 стр.	МК-124
9 января РИНЦ Elibrary.ru	VII Международная научно-практическая конференция **НАУКА И ОБРАЗОВАНИЕ: СОХРАНЯЯ ПРОШЛОЕ, СОЗДАЁМ БУДУЩЕЕ**	90 руб. / 1 стр.	МК-125
10 января РИНЦ Elibrary.ru	VI Международная научно-практическая конференция **ПРОРЫВНЫЕ НАУЧНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ: ПРОБЛЕМЫ, ЗАКОНОМЕРНОСТИ, ПЕРСПЕКТИВЫ**	90 руб. / 1 стр.	МК-126
23 января РИНЦ Elibrary.ru	II Международная научно-практическая конференция **СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ И РЕГУЛИРОВАНИЯ: ТЕОРИЯ, МЕТОДОЛОГИЯ, ПРАКТИКА**	90 руб. / 1 стр.	МК-127
23 января РИНЦ Elibrary.ru	II Международная научно-практическая конференция **ИННОВАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В НАУКЕ И ОБРАЗОВАНИИ**	90 руб. / 1 стр.	МК-128
25 января РИНЦ Elibrary.ru	VI Международная научно-практическая конференция **ЭКОНОМИКА, УПРАВЛЕНИЕ И ПРАВО: ИННОВАЦИОННОЕ РЕШЕНИЕ ПРОБЛЕМ**	90 руб. / 1 стр.	МК-129
25 января РИНЦ Elibrary.ru	III Международная научно-практическая конференция **ПЕДАГОГИКА И ПСИХОЛОГИЯ: АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ, ДОСТИЖЕНИЯ И ИННОВАЦИИ**	90 руб. / 1 стр.	МК-130
27 января РИНЦ Elibrary.ru	VI International scientific conference **INTERNATIONAL INNOVATION RESEARCH**	90 руб. / 1 стр.	МК-131
28 января РИНЦ Elibrary.ru	II Международная научно-практическая конференция **НАУКА И ИННОВАЦИИ В XXI ВЕКЕ: АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ, ДОСТИЖЕНИЯ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ**	90 руб. / 1 стр.	МК-132
30 января РИНЦ Elibrary.ru	Международная научно-практическая конференция **РЕЗУЛЬТАТЫ СОВРЕМЕННЫХ НАУЧНЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ И РАЗРАБОТОК**	90 руб. / 1 стр.	МК-133

www.naukaip.ru